

Teleconferência de Resultados **2T22**

"Recorde, melhor segundo trimestre histórico, com crescimento de Receita e da Rentabilidade"

28.julho.2022

DISCLAIMER

Este é um documento de apoio para a teleconferência de resultados do segundo trimestre de 2022 da Kepler Weber S/A.

- As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Kepler Weber são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da administração sobre o futuro dos negócios.
- Essas expectativas dependem, substancialmente, das aprovações e licenças necessárias para homologação dos projetos, condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.
- O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como, operacionais, financeiros pro forma e projeções todos com base na expectativa da Administração da Companhia.
- Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.



Principais destaques | 2T22 e 6M22

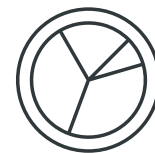
KEPLERWEBER

(em milhões de reais)

Receita
Líquida



EBITDA



Lucro Líquido



2T22 **360,1** + 48,4%
Em relação ao 2T21

94,3 + 340,7%
Em relação ao 2T21
26,2%
Margem EBITDA

60,2 + 410,2%
Em relação ao 2T21
16,7%
Margem Líquida

6M22 **797,7** + 66,6%
Em relação ao 6M21

241,1 + 344,8%
Em relação ao 6M21
30,2%
Margem EBITDA

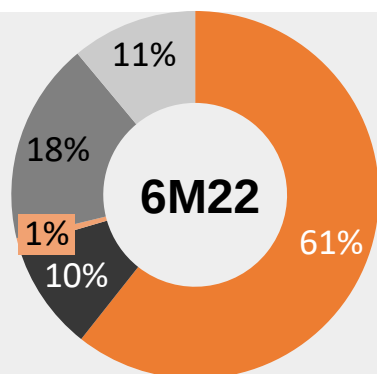
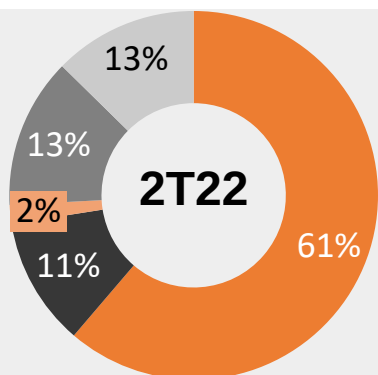
153,8 + 430,3%
Em relação ao 2T21
19,3%
Margem Líquida



Áreas de negócio

(em milhões de reais)

Desempenho da Receita Líquida Operacional



	Pós-colheita 	Negócios Internacionais 	Portos e Terminais 	Agroindústrias 	Reposição e Serviços 	
2T22	R\$ 220,7	R\$ 40,5	R\$ 5,9	R\$ 47,5	R\$ 45,5	2T22
2T22 x 2T21	+25,5%	+46,2%	+195%	N/A	+22,3%	2T22 x 2T21
6M22	R\$ 483,8	R\$ 78,3	R\$ 6,0	R\$ 141,4	R\$ 88,2	6M22
6M22 x 6M21	+39,6%	+54,1%	-51,2%	N/A	+27,6%	6M22 x 6M21



Armazenagem de grãos | Obras Nacionais

KEPLERWEBER



Ponta Porã (MS)

Entregue em Abril de 2022

Produto: Soja e Milho



Uruguaiana (RS)

Entregue em Maio de 2022

Produto: Arroz



São Desidério (BA)

Entregue em Junho de 2022

Produto: Soja e Milho





Armazenagem de grãos | Negócios Internacionais **KEPLERWEBER**



10,0 mil/t

Paraguai (Arazape)

Entregue em abril de 2022

Produto: Arroz 



2 mil/t

Equador (Palestina)

Entregue em Julho de 2022

Produto: Arroz 



Fornecimentos Relevantes negociados no Período

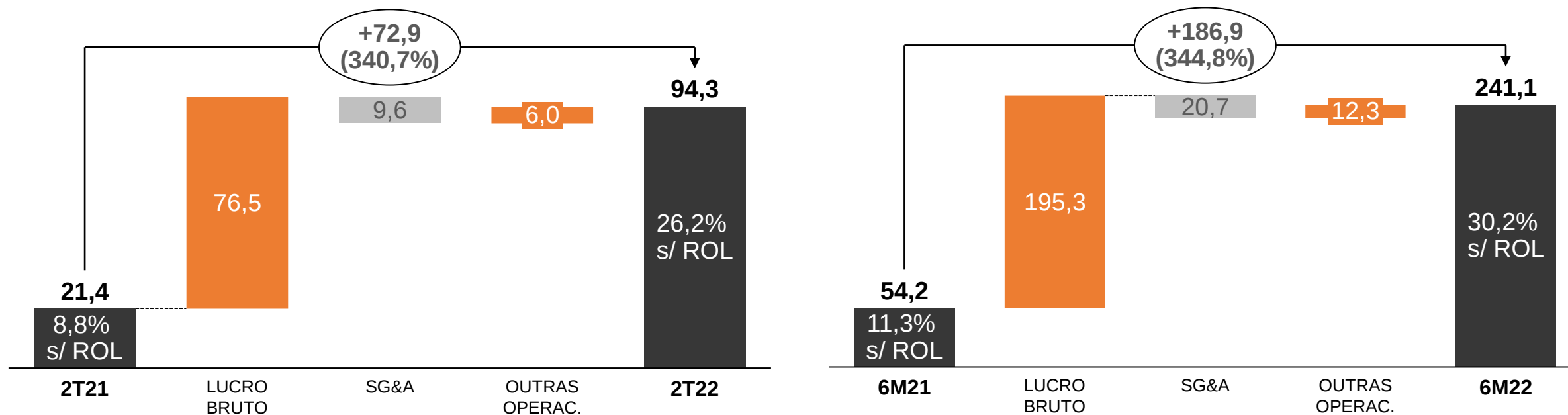
	Grande Produtor (Pós-colheita)	Grande Cooperativa (Pós-Colheita)	Grande Cooperativa (Agroindústria)	Terminal Portuário Grande Produtor (Portos e Terminais)
Valor do pedido R\$	Contrato: R\$ 12 milhões Kepler: R\$ 11 milhões Terceiros: R\$ 1 milhão	Contrato: R\$ 21 milhões Kepler: R\$ 20 milhões Terceiros: R\$ 1 milhão	Contrato: R\$ 18 milhões Kepler: R\$ 14 milhões Terceiros: R\$ 4 milhões	Contrato R\$ 55 milhões Kepler: R\$ 35 milhões Terceiros: R\$ 20 milhões
Produtos	Obra Completa (Silos, Secadores, Máquinas Limpeza, Transportadores e Sync).	Obra Completa (Silos, Secadores, Máquinas Limpeza, Transportadores e Sync).	Secadores e Transportadores	Transportadores de Correia, Elevadores de Canecas e acessórios
Setor	Grande Produtor	Cooperativas	Armazenagem de Milho e Soja	Operador Portuário
Entrega da obra*	10/2022	02/2023	11/2022	08/2023

R\$ 80 MM de novos pedidos em 4 clientes estratégicos



EBITDA | 2T22 e 6M22

(em milhões de reais)



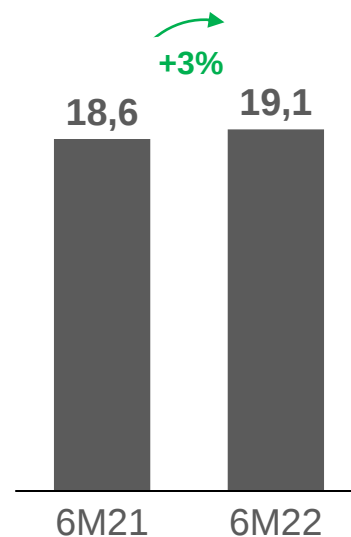
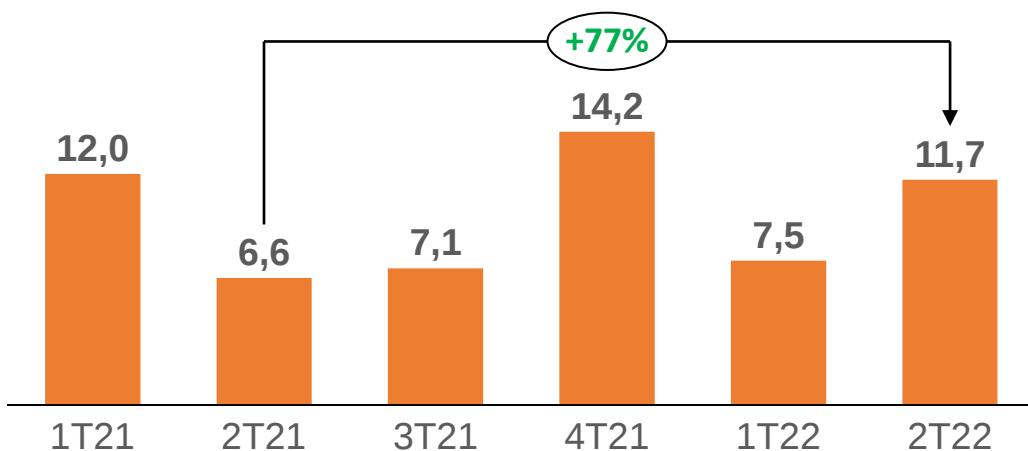
A eficiente gestão de volumes, preços, custos de insumos e o controle de despesas, alavancaram a capacidade de geração de Caixa no período.



Investimentos | CAPEX



Evolução do Capex (em milhões de reais)



Equipamentos Entregues | Planta de Panambi 2T22

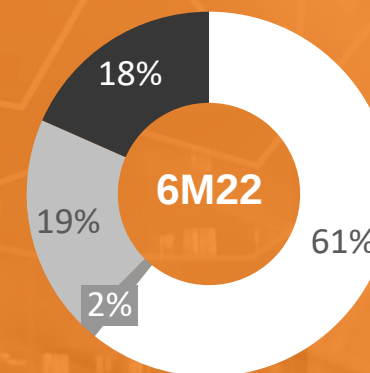
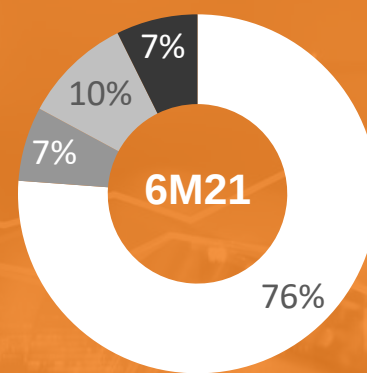
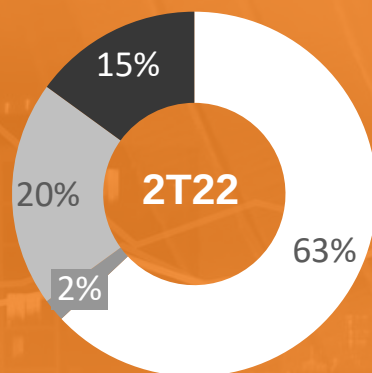
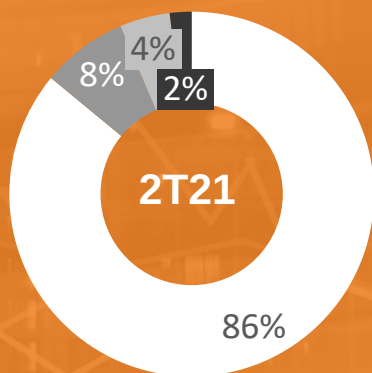
- Investimentos voltados a modernização e expansão da capacidade produtiva.



Puncionadeira para chapas



Centro de Torneamento



Aumento Capacidade Fabril



Novos Produtos



TI



Reformas/ Legislações - NRs

PCA - Programa para Construção e Ampliação de Armazéns

Destaques

- Taxa de juros competitiva em patamares abaixo da Selic;
- Novo limitador de R\$ 50 milhões por CPF/CNPJ;
- Em 2021, 63% da Receita Líquida da Companhia foram provenientes de recursos próprios e 37% de financiamentos realizados pelos clientes. Do montante financiado 74% é do PCA com a maior representatividade.



Uruçuí em Piauí | Entregue em fevereiro de 2022
Armazena: Soja e Milho

Plano Safra

Programa para construção e ampliação de armazenagem (PCA)

	2020/2021	2021/2022	2022/2023
	(Anterior)	(Anterior)	(Atual)
Taxa:	5% e 6% ao ano	5,5% e 7% ao ano	7% e 8,5% ao ano
Prazo:	13 anos	12 anos	12 anos
Carência:	3 anos	3 anos	3 anos
Montante:	R\$ 2,23 bilhões	R\$ 4,12 bilhões	R\$ 5,13 bilhões
Limitador:	-	-	50 milhões

+84,5%



+24,5%

Montante suficiente para aumentar em até
5 milhões de toneladas a capacidade instalada.
Cerca de 400 novas plantas

Fonte: Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento



Disponibilidades | Caixa Líquido 2T22

Disponibilidades
(Saldo Bruto)

**R\$ 270,5
milhões**

Caixa Líquido

**R\$ 110,8
milhões**

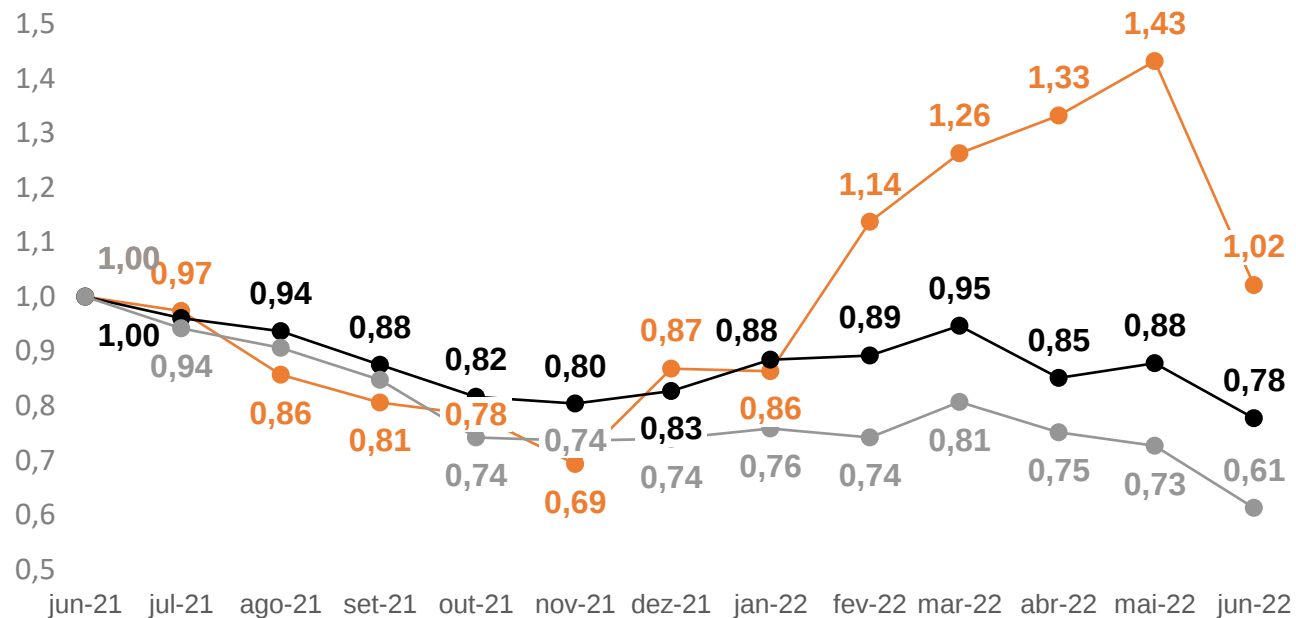


Mercado de capitais

(em milhões de reais)

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (30/06/2022)



KEPL3
+ 2%

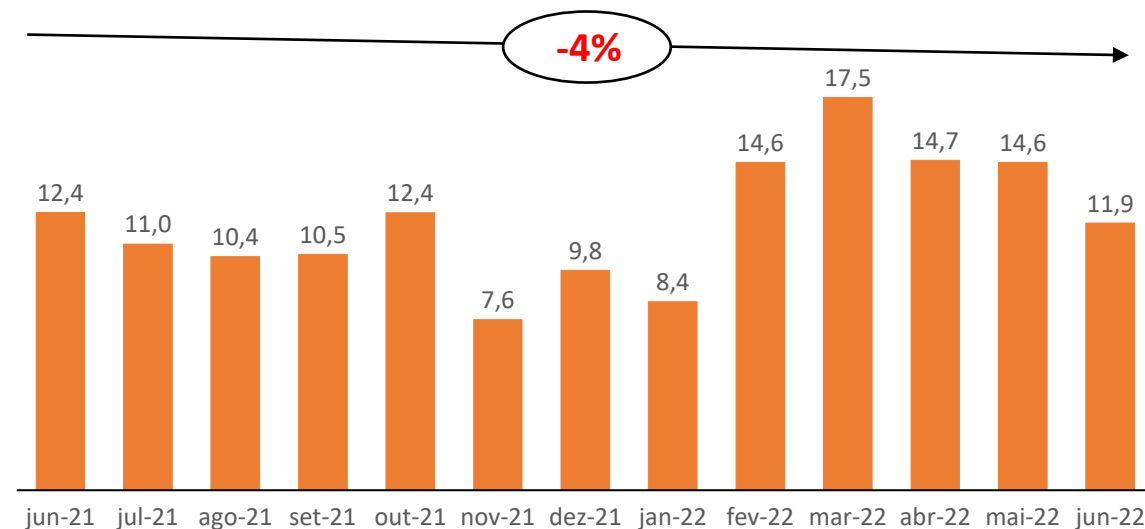


IBOV
-12%



SMALL CAPS
-39%

Volume Financeiro R\$ Médio Mensal



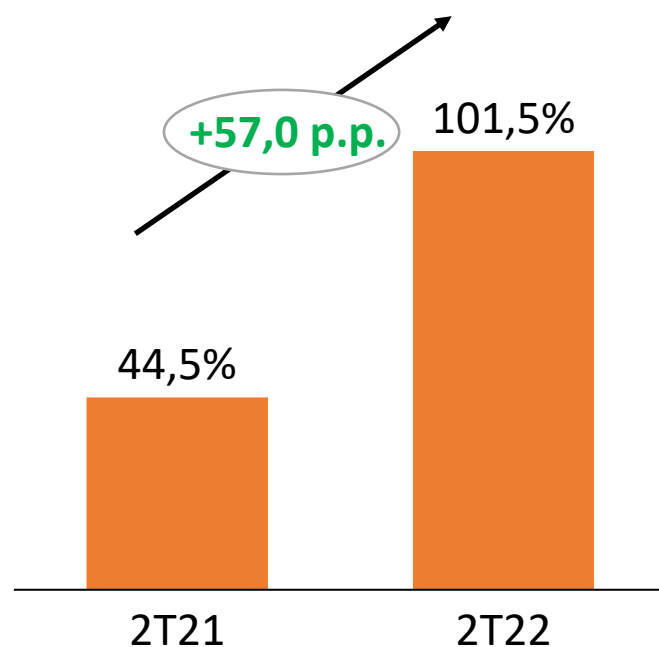
Volume Financeiro (R\$ milhões)

129.9 103.95 100.98 103.95 99.99 84.81 109 99.47 5.874.00
83.48 134.69 136.24 131.82 135.98 8.019.79
56.29 92.37 58.02 107.21 78.21 58.34 197.41 69.72 4.106.49



Retorno do Capital Investido (ROIC)

ROIC dos últimos 12 meses



2T22 x 2T21:

↑ +281% | Lucro Operacional Após Impostos
+67% | Capital Investido



Anúncio M&A 2T22

Aquisição de importante player de tecnologia para armazenagem de grãos

Destaques

- Assinatura de um Memorando de Entendimento (“MOU”) visando a aquisição de 50% + 1 quota da Procer;
- A Procer foi fundada de 2011 em Criciúma, SC, e gerencia 4.500 silos, equivalente a 10,0% da capacidade estática de armazenagem de grãos do Brasil;
- Em 2021, a Receita Líquida da Procer foi de R\$ 31,5 milhões (*);
- Após a efetivação da operação nossos balanços financeiros passarão a reconhecer a receita da Procer, consolidando o resultado da Kepler; e
- A Procer está inserida na indústria 4.0 através do “**Sistema Ceres**” que possibilita o gerenciamento de forma inteligente as unidades armazenadoras.

(*) números da Procer serão auditados.



O que a Procer faz

- Atua principalmente com serviços digitais para armazenamento de grãos, oferecendo equipamentos e softwares de controle para Silos.
- A Companhia criou uma área exclusiva de consultoria que define as melhores opções para cada safra, tipo e qualidade de grãos.
- A empresa também executa projetos para secagem de grãos.

Objetivos da aquisição

- Acelerar a digitalização e a conexão com os clientes.
- Complementar o portfólio de produtos e serviços da Procer aos da plataforma Sync.
- Expandir o cluster de possíveis clientes, dado que a Procer seguirá com a sua estratégia de “amplo licenciamento” atendendo todos os fabricantes de silos.

Realizações Recentes



- Melhor 2T da história da Companhia, com crescimento de Receita e Rentabilidade, ratificando nossa liderança de mercado, resultado de movimentos assertivos frente a conjuntura favorável do agronegócio, com negócios rentáveis em todos os segmentos.
- Assinatura de um MoU visando à aquisição de 50% mais uma quota da “Procer”, principal player do Brasil em tecnologias específicas para gerenciamento de pós-colheita.
- Anunciamos um novo plano de recompra de ações para aquisição de até 8.986.007 ações ordinárias de emissão da companhia (até 10% das ações KEPL3 em circulação).

Perspectivas 2022



- Renovamos as perspectivas de crescimento em todos os Segmentos de atuação, com preservação das margens em patamares saudáveis.
- Foco na conclusão da aquisição da Procer e preparação dos times para a operação conjunta das empresas;
- Companhia bem-posicionada para capturar os melhores projetos do mercado, acelerando o crescimento e trazendo estabilidade nos resultados.
- Forte geração de caixa com baixa alavancagem, resultando em disponibilidade de capital para crescimento dos negócios.

2T22 Q&A

Utilize a plataforma para
realizar sua pergunta!

KEPLERWEBER®



PIERO ABBONDI
Diretor Presidente



PAULO POLEZI
Diretor Financeiro e RI



+55 11 4873.0310 | 4873.0302
ri@kepler.com.br
<http://ri.kepler.com.br>

KEPLERWEBER®

Earnings Conference Call **2Q22**

"The best second quarter in the historical record, with growth in revenues and profitability"

July 28, 2022

DISCLAIMER

This is a document supporting Kepler Weber S/A's earnings conference call for the second quarter of 2022.

- The statements contained in this document relating to Kepler Weber's business prospects, projections of operating and financial results and growth forecasts are merely forward-looking statements and, as such, are based solely on management's expectations for the future of the business.
- These expectations are substantially dependent on the approvals and licenses required for the projects, market conditions, and the performance of the Brazilian economy, the sector and the international markets, and are subject to changes without prior notice.
- This performance report includes accounting and non-accounting data, such as operating, pro-forma financial information and projections based on the expectations of the Company's Management.
- Non-accounting data have not been reviewed by the Company's independent auditors.



Key highlights | 2Q22 & 6M22

KEPLERWEBER®

(in millions of Reais)

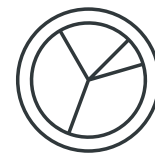
Net
Revenues



2Q22 **360,1** + 48.4%
against 2Q21

6M22 **797,7** + 66.6%
against 6M21

EBITDA



94,3 + 340.7%
against 2Q21
26.2%
EBITDA Margin

241,1 + 344.8%
against 6M21
30.2%
EBITDA Margin

Net Income



60,2 + 410.2%
against 2Q21
16.7%
Net Margin

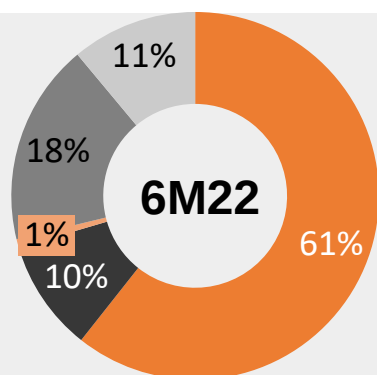
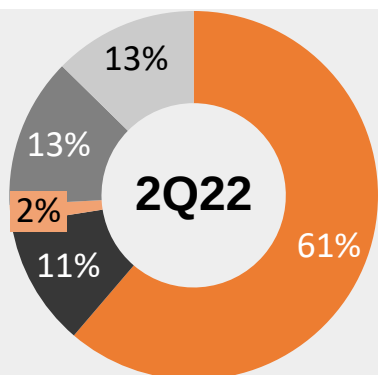
153,8 + 430.3%
against 2Q21
19.3%
Net Margin



Business areas

(In millions of Reais)

Net Operating Revenue Performance



Post-Harvest



R\$ 220.7

+25.5%

R\$ 483.8

+39.6%

International Business



R\$ 40.5

+46.2%

R\$ 78.3

+54.1%

Ports and Terminals



R\$ 5.9

+195%

R\$ 6.0

-51.2%

Agribusiness



R\$ 47.5

N/A

R\$ 141.4

N/A

Replacements & Services



R\$ 45.5

+22.3%

R\$ 88.2

+27.6%

2Q22

2Q22 x 2Q21

6M22

6M22 x 6M21



Grain Storage | National Works

KEPLERWEBER®



Ponta Porã, Mato Grosso do Sul

Delivered in April 2022

Product: Soy and Corn



Uruguaiana, Rio Grande do Sul

Delivered in May 2022

Product: Rice



São Desidério, Bahia

Delivered in June 2022

Product: Soy and Corn





Grain Storage | International Business

KEPLERWEBER®



10,000/ton

Paraguay (Arazape)

Delivered in April 2022

Product: Rice



2,000/ton

Ecuador (Palestina)

Delivered in July 2022

Product: Rice





Significant supplies negotiated in the period

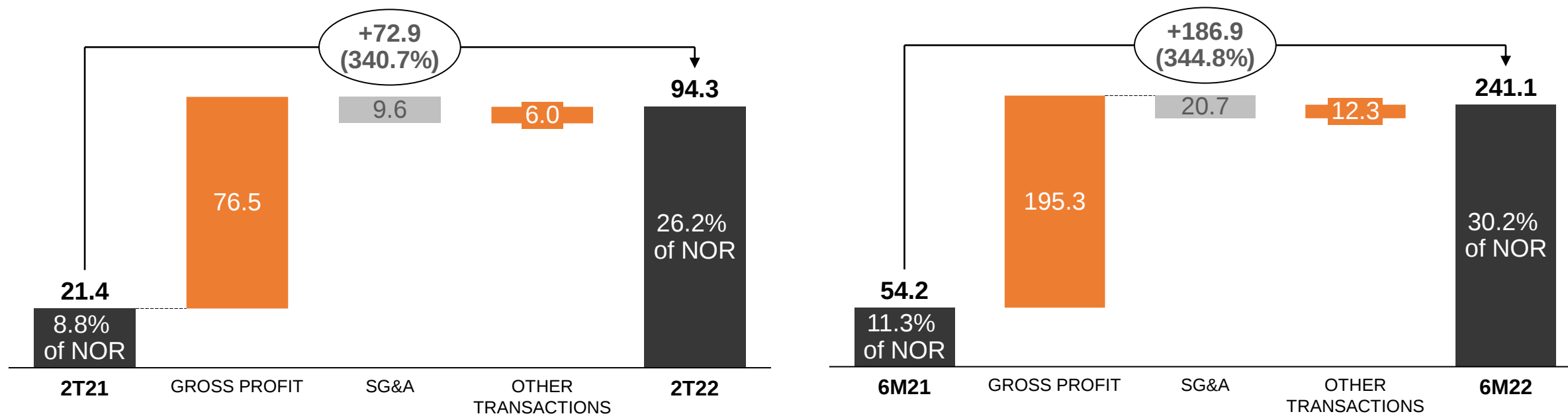
	Large Producer (Post-Harvest)	Large Coop (Post-Harvest)	Large Coop (Agribusiness)	Port Terminal Large Producer (Ports and Terminals)
Order price R\$	Agreement: R\$ 12 million Kepler: R\$ 11 million Third parties: R\$1 million	Agreement: R\$ 21 million Kepler: R\$ 20 million Third parties: R\$ 1 million	Agreement: R\$ 18 million Kepler: R\$ 14 million Third parties: R\$ 4 million	Agreement: R\$ 55 million Kepler: R\$ 35 million Third parties: R\$ 20 million
Products	Full Construction (Silos, Driers, Cleaning Machines, Conveyors and Sync).	Full Construction (Silos, Driers, Cleaning Machines, Conveyors and Sync).	Driers and Conveyors	Belt Conveyors, Bucket Lifts and Accessories
Sector	Large producer	Coops	Corn and soy storage	Port Operator
Project delivery*	10/2022	02/2023	11/2022	08/2023

**R\$ 80MM in
new orders
from 4
strategic
customers**



EBITDA | 2Q22 & 6M22

(in millions of Reais)



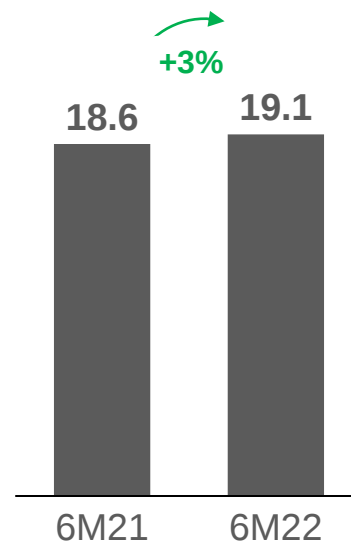
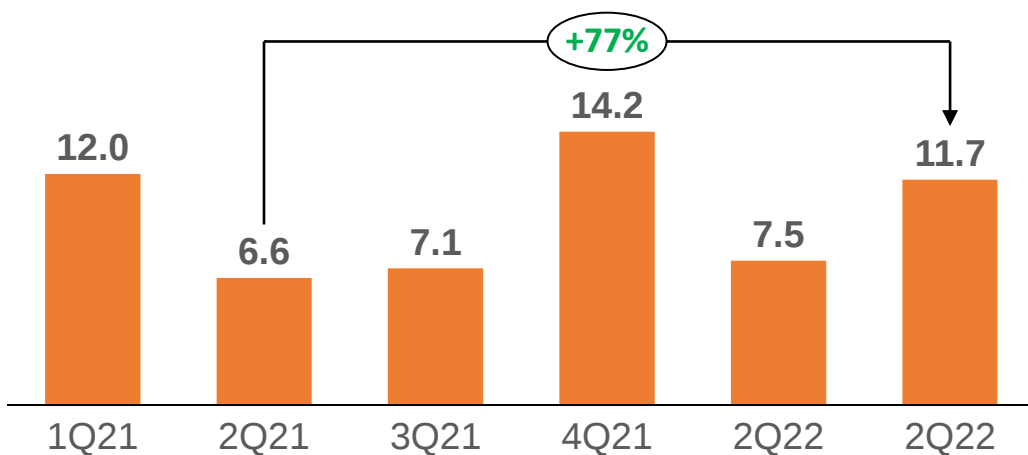
An efficient management of volumes, prices and input costs and control over expenses boosted cash generation capacity for the period.



Investments| CAPEX



Evolution of Capex (in millions of Reais)



Equipment Delivered | Panambi Plant 2Q22

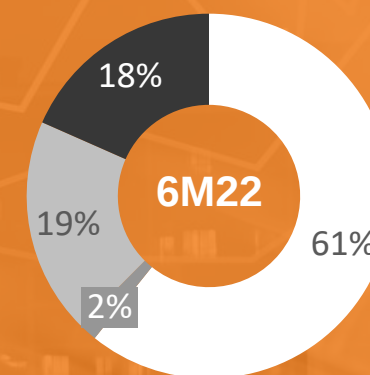
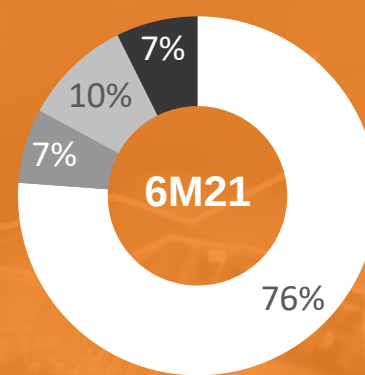
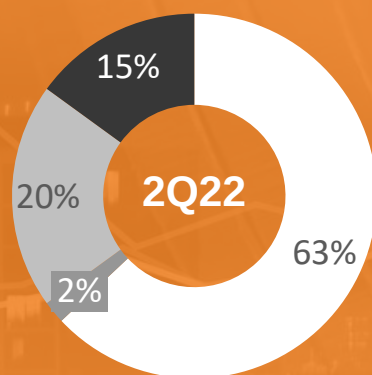
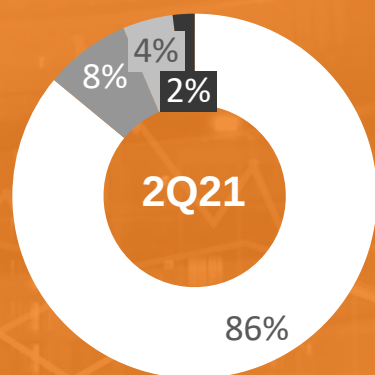
- Investments in upgrading and expanding capacity



Sheet metal punching machine



Turning Center



○ Manufacturing Capacity Expansion ○ New Products ○ IT ○ Reforms/Laws (Regulatory Standards)

Warehouse Construction and Expansion Program

Highlights

- Competitive interest rate at levels below Selic rate
- New limit of R\$50 million per individual/corporate taxpayer
- In 2021, 63% of the company's net revenue came from its own resources and 37% from customer financing. Of the amount financed, 74% is from the PCA.



Uruçuí, in Piauí | Delivered in February 2022
Stored: Soy and Corn

Crop Plan

Warehouse Construction and Expansion Program

	2020/2021	2021/2022	2022/2023
	(Previous)	(Previous)	(Current)
Rate:	5% and 6% per annum	5.5% and 7% per annum	7% and 8.5% per annum
Period:	13 years	12 years	12 years
Grace Period:	3 years	3 years	3 years
Amount:	R\$2.23 billion	R\$4.12 billion	R\$5.13 billion
Limit:	-	-	50 million

+84.5%

+24.5%

Enough to expand installed capacity by up to
5 million tons.
Around 400 new plants

Source: Ministry of Crop and Livestock Farming and Supply



Cash | 2Q22 Net Cash

Cash
(Gross Balance)
**R\$270.5
million**

Net Cash
**R\$110.8
million**

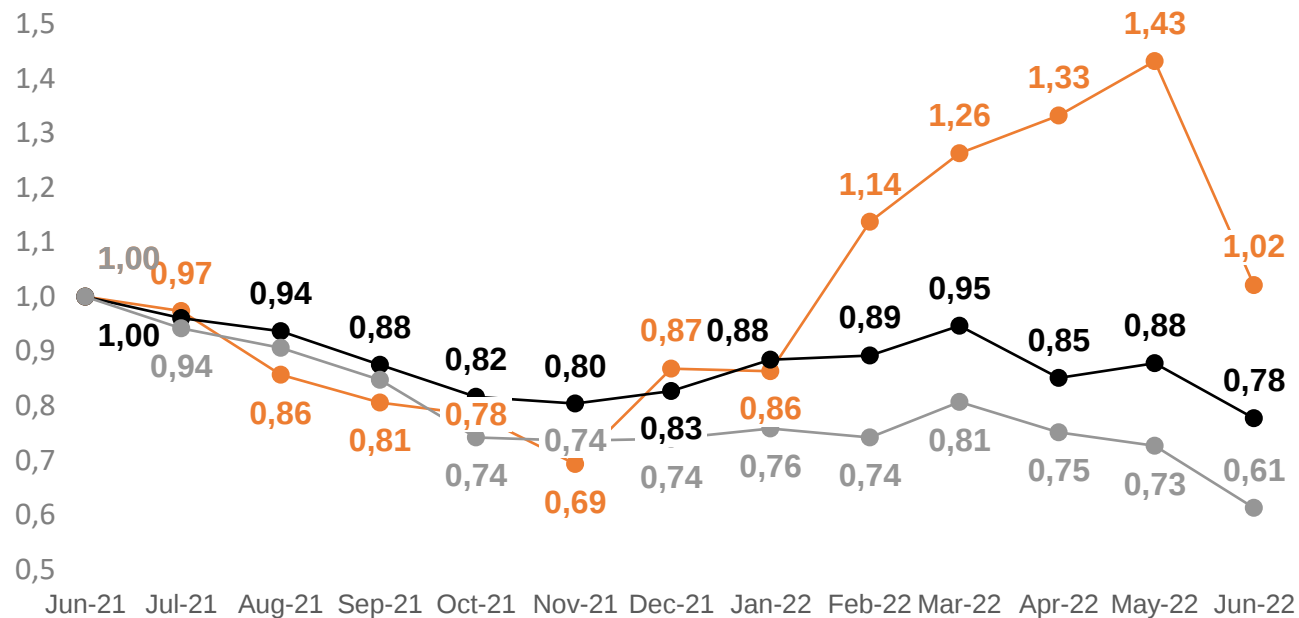


Capital market

(in millions of Reais)

KEPL3 v Market • 100 Basis

Base Date: (06/30/2022)



KEPL3
+ 2%

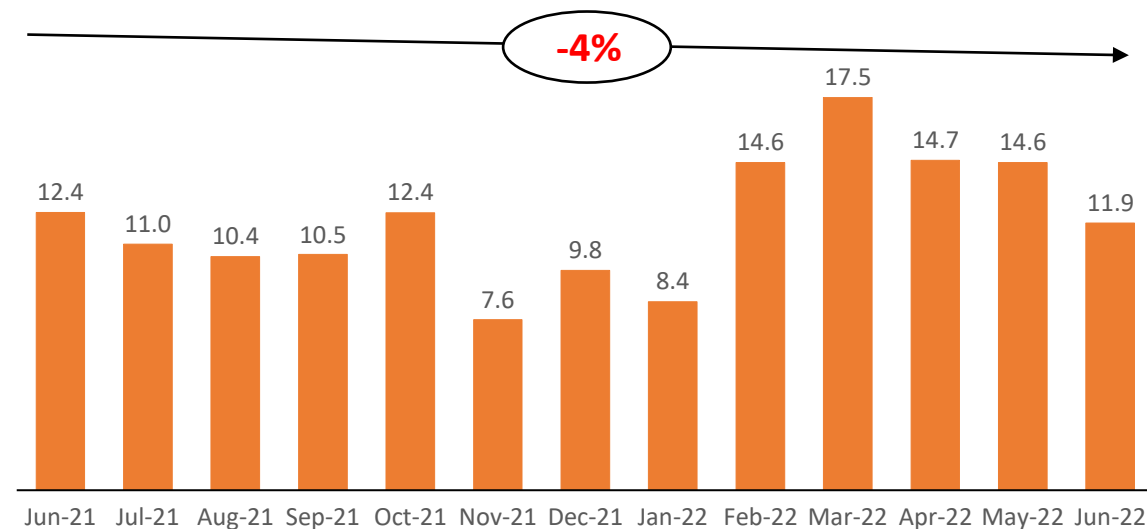


IBOV
-12%



SMALL CAPS
-39%

Financial Volume R\$ Monthly Average



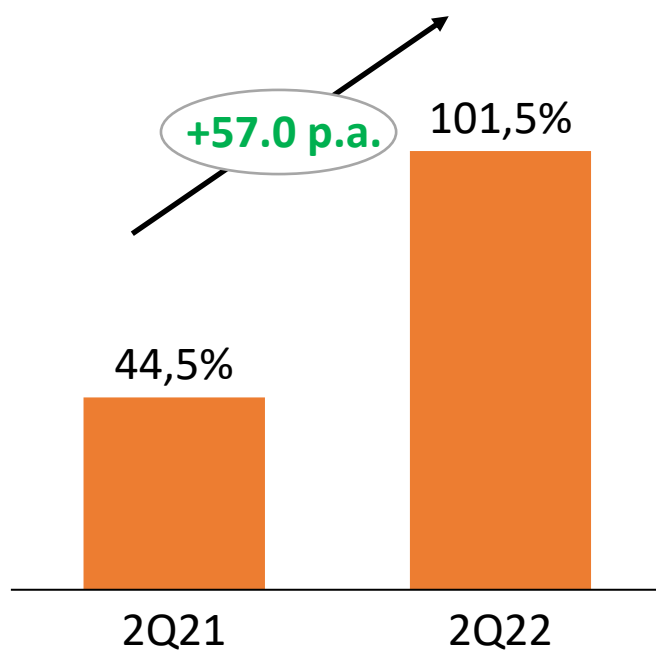
Financial Volume (R\$ million)





Return on Invested Capital (ROIC)

ROIC for the past 12 months



2Q22 v 2Q21:

↑ +281% | Operating Income After Tax
+67% | Invested Capital



2Q22 M&A Announcement

Major grain storage technology player acquired



What Procer does

- It is primarily engaged in providing digital services in connection with grain storage, as well as silo control equipment and software.
- The company created an exclusive advisory team that determines the best options for each grain crop, type and quality.
- The company also executes grain drying projects.

Acquisition Goals

- To accelerate digitization and the connection with customers.
- To add the Procer product and service portfolio to the products and services of the Sync platform.
- To expand the potential customers' cluster, given that Procer will proceed with its "broad licensing" strategy, serving all silo manufacturers.

Highlights

- Memorandum of Understanding ("MoU") signed to acquire 50% plus one of Procer's shares.
- Procer was founded in 2011 in Criciúma, state of Santa Catarina, and currently manages 4,500 silos, equivalent to 10.0% of Brazil's entire static grain storage capacity.
- Procer's net revenues for 2021 amounted to R\$31.5 million (*).
- Upon completion of the transaction, our balance sheets will start recognizing Procer's revenues and consolidating them in Kepler's income statement.
- Procer has adhered to industry 4.0 through the "**Ceres System**," which enables storage units to be intelligently managed.

(*) Procer's numbers will be audited

Recent Accomplishments



- The best 2nd quarter in the Company's history, with growth in revenues and profitability, confirming our market leadership as a result of assertive moves in response to the favorable scenario in the agribusiness, with profitable deals in all segments.
- MoU signed to acquire 50% plus one of all shares in Procer, Brazil's leading player in specific post-harvest management technologies.
- We announced a new share buyback plan to acquire up to 8,986,007 common shares issued by the Company (up to 10% KEPL3's outstanding shares).

Prospects for 2022



- We renewed our growth prospects in all segments served, with margins preserved at health levels.
- Focus on completing the Procer acquisition and preparing the teams to joint operation of the businesses.
- Company well positioned to capture the best projects in the market, accelerating growth and bringing stability to our results.
- Strong cash generation with low leverage, resulting in capital available to grow the business.

2Q22 Q&A

Use the platform to ask
your question.

KEPLERWEBER®



PIERO ABBONDI
Chief Executive Officer



PAULO POLEZI
Chief Financial and IR Officer



+55 11 4873.0310 | 4873.0302
ri@kepler.com.br
<http://ri.kepler.com.br>

KEPLERWEBER®