

Apresentação de Resultados 1T25



ARKER

HORUS



predify

smarket

Aviso Legal



ARKER

HORUS

 predify smarket

As informações contidas nesta apresentação e eventuais declarações que possam ser feitas durante a conferência, relativas às perspectivas de negócios, projeções e metas operacionais e financeiras da Neogrid, constituem-se em crenças e premissas da Administração da Companhia, bem como se baseiam em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições de mercado e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Neogrid e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

NGRD
B3 LISTED NM**IGCB3****IGC-NMB3****ITAGB3**

Destques Operacionais

1T25

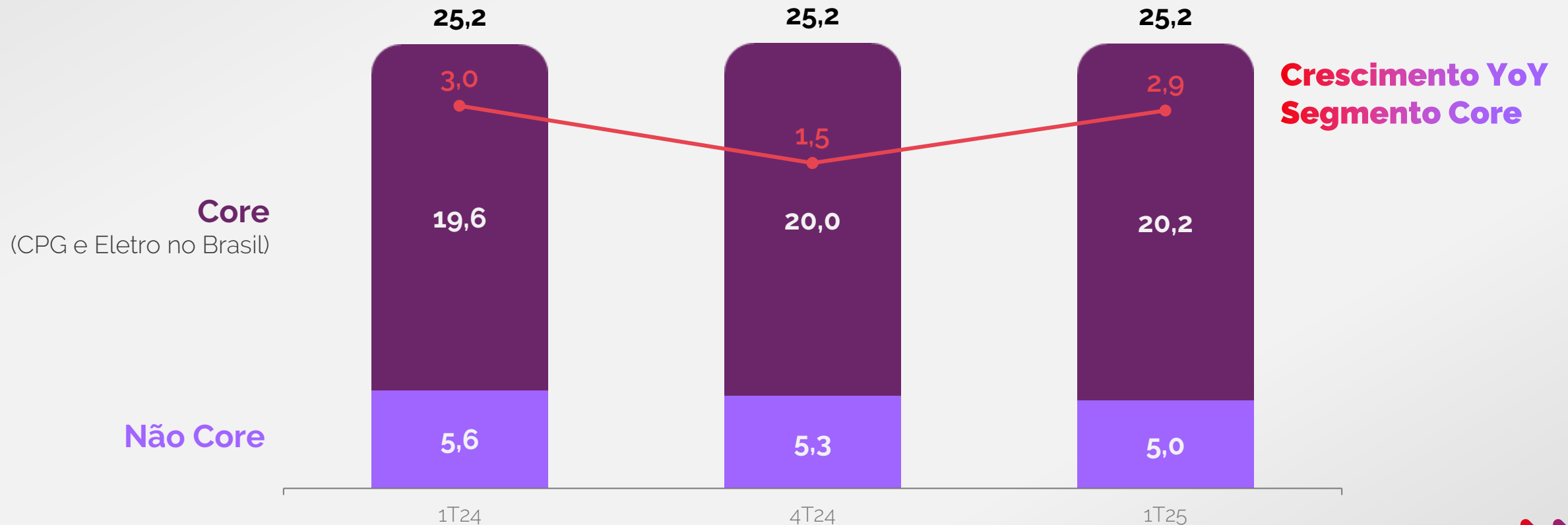


Jean Klaumann
CEO



Foco Estratégico nos mercados de CPG e Eletro no Brasil

MRR Médio trimestral



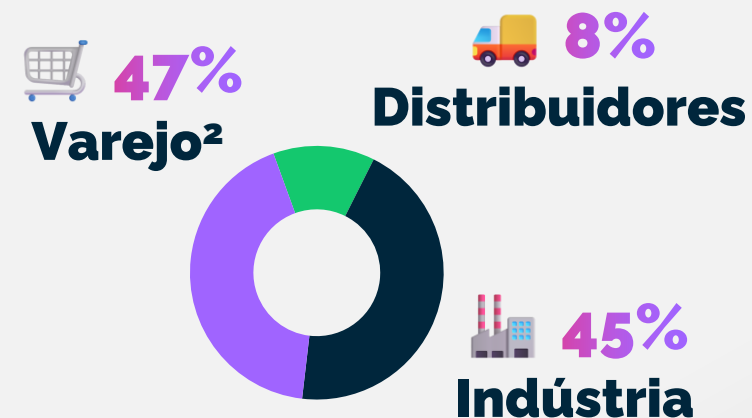
Produtos lançados no segundo semestre de 2024: perfil dos clientes¹



Foco em segmentos estratégicos e completude da cadeia

 **79%**
segmento de CPG

 **64%**
faturamento > R\$1B



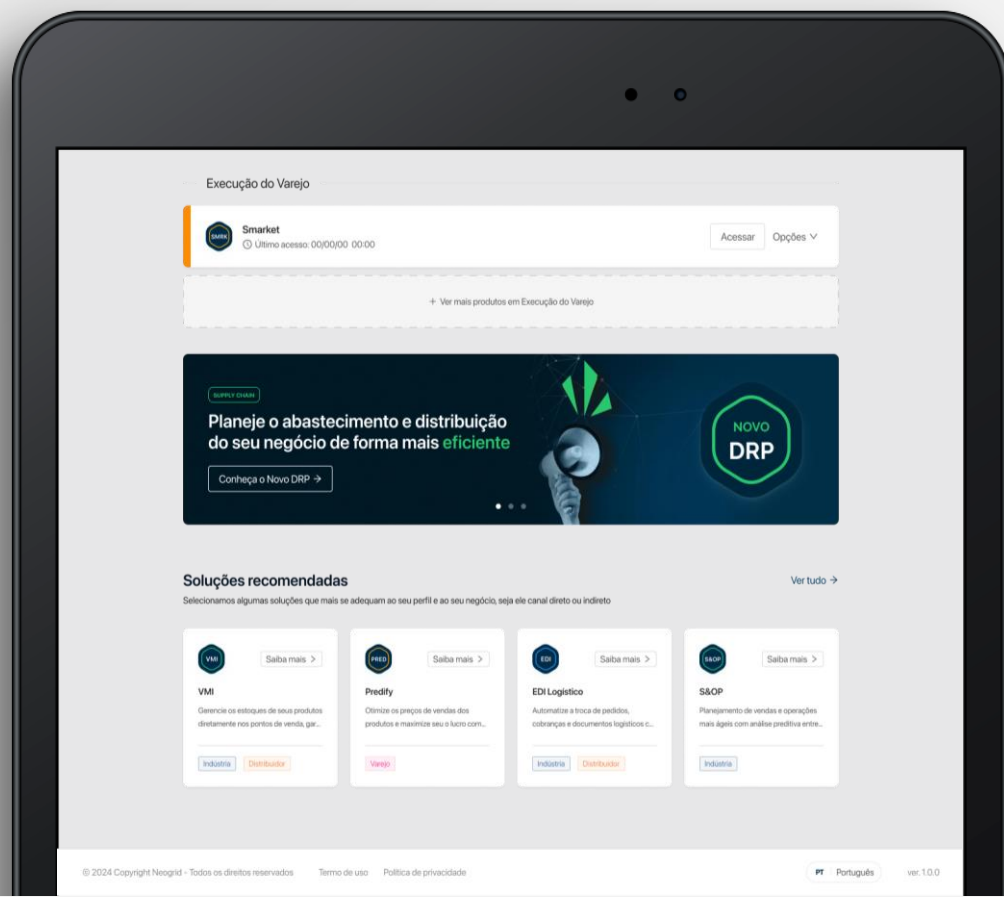
1: considera clientes ativos e em processo de implantação;
2: considera opt-in de varejos para utilização do Promotrade



Evoluções constantes na jornada do cliente Neogrid



**Mais auto serviço ao
cliente Neogrid**



**+ qualidade de dados
com IA**



**Evolução no SLA¹
de suporte**



**Crescimento do ecossistema
de varejos alimentares**

¹ SLA (Service Level Agreement) — Acordo de Nível de Serviço sobre padrões mínimos de desempenho.

Neogrid amplia acesso a insights estratégicos com maior base de dados de CPG do Brasil



Painel de Insights Ecossistema Neogrid

Um panorama mensal com os principais indicadores de cesta do shopper e ruptura no varejo de bens de consumo brasileiro.

Visão Shopper

Monitore as variações de média de itens, preço, ticket médio e incidência dos produtos.

[Clique aqui!](#)

Visão Cesta

Acompanhe o monitoramento mensal da Cesta Neogrid FGV IBRE em oito capitais brasileiras

[Clique aqui!](#)

Visão Supply

Acesse com exclusividade a variação mensal do Índice de Ruptura no varejo brasileiro

[Clique aqui!](#)

 **+1 bilhão de cupons fiscais analisados por ano**

 **Credibilidade**

Parcerias reforçam profundidade e confiabilidade dos dados

 **FGV IBRE** opinion  box

 **Acesso a indicadores e insights** via site, WhatsApp ou NIA, nossa IA generativa



 **Maior malha de dados de consumo no Brasil**

+2.500 redes de varejo

30.000 PDVs

3.000 municípios



Destques Financeiros

1T25

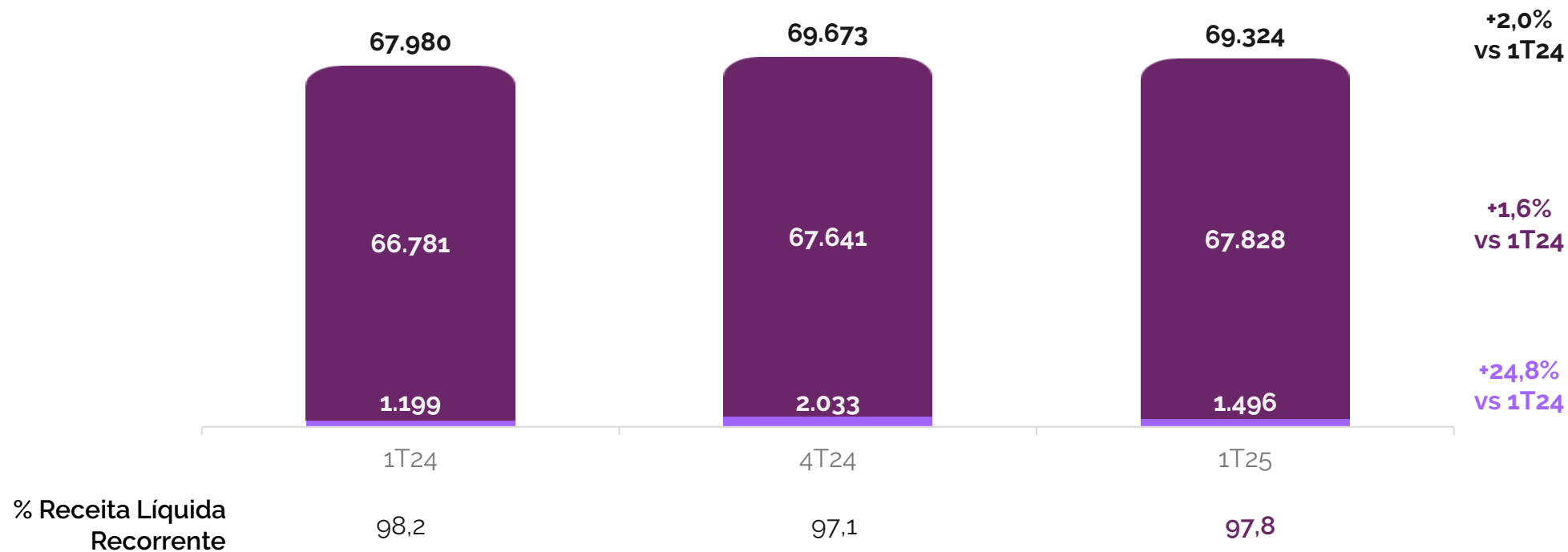


Aury Franscisco
CFO & DRI



Receita líquida

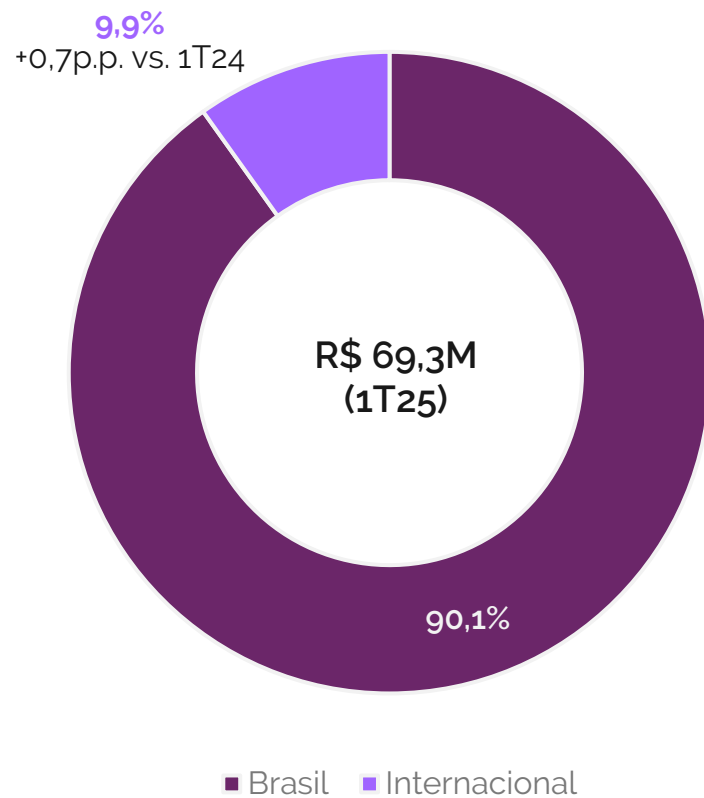
(em milhares de R\$ e %)



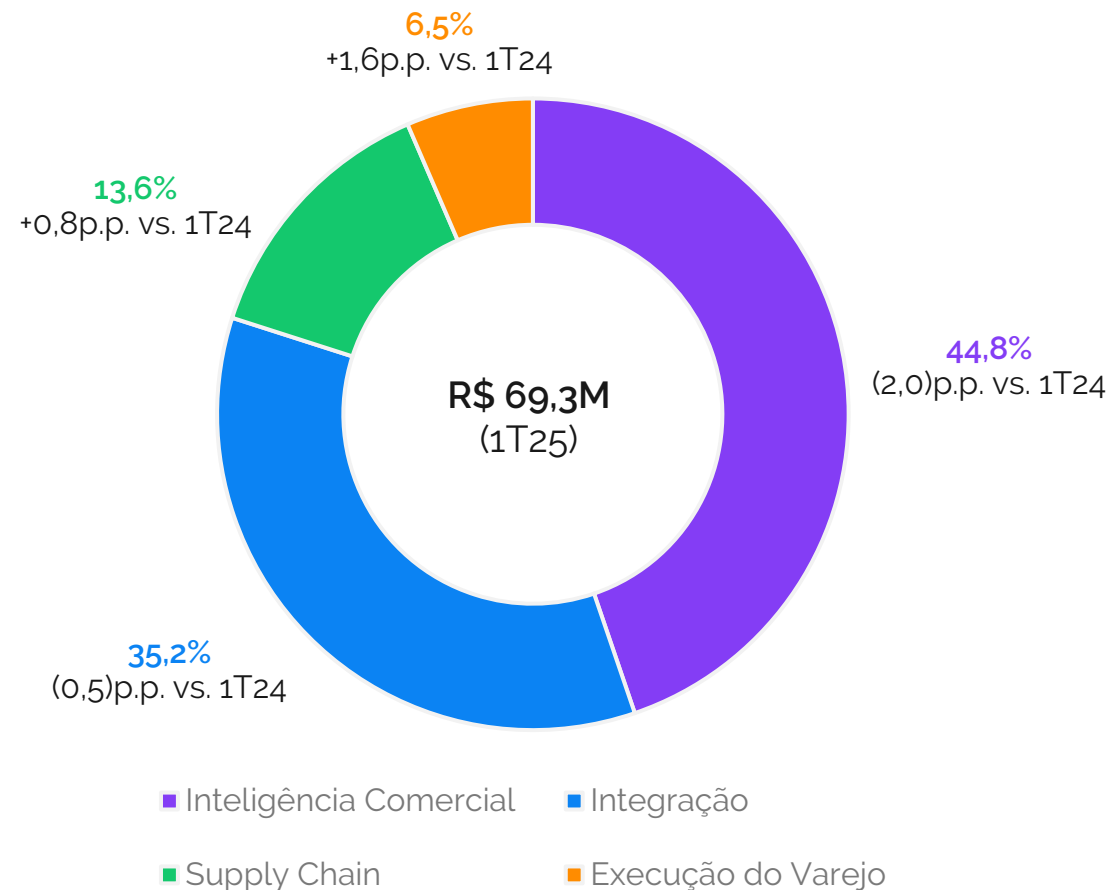
■ Receita líquida recorrente ■ Receita líquida de serviços

Receita líquida

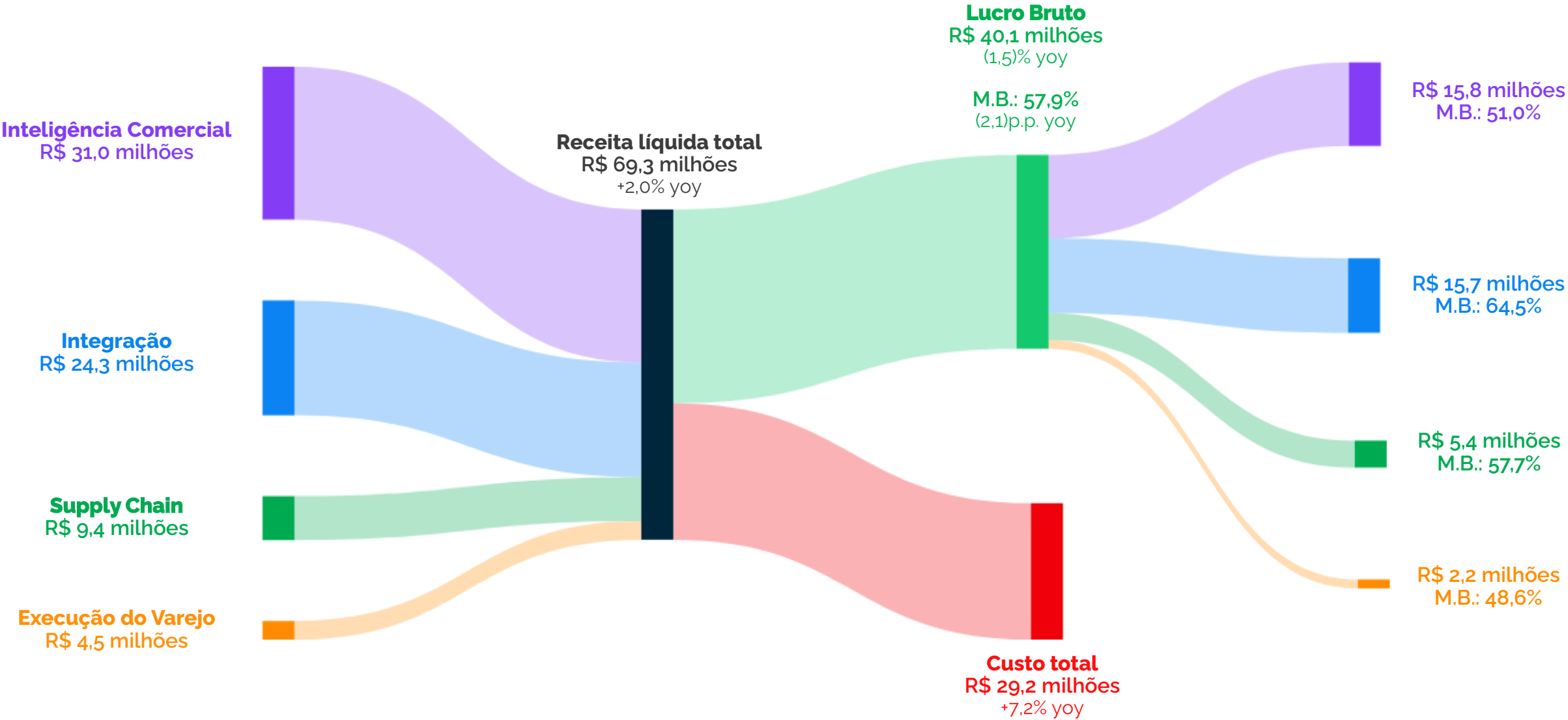
Receita Líquida por região 1T25



Receita Líquida por Unidade de Negócio 1T25



Resultado por Unidade de Negócio 1T25

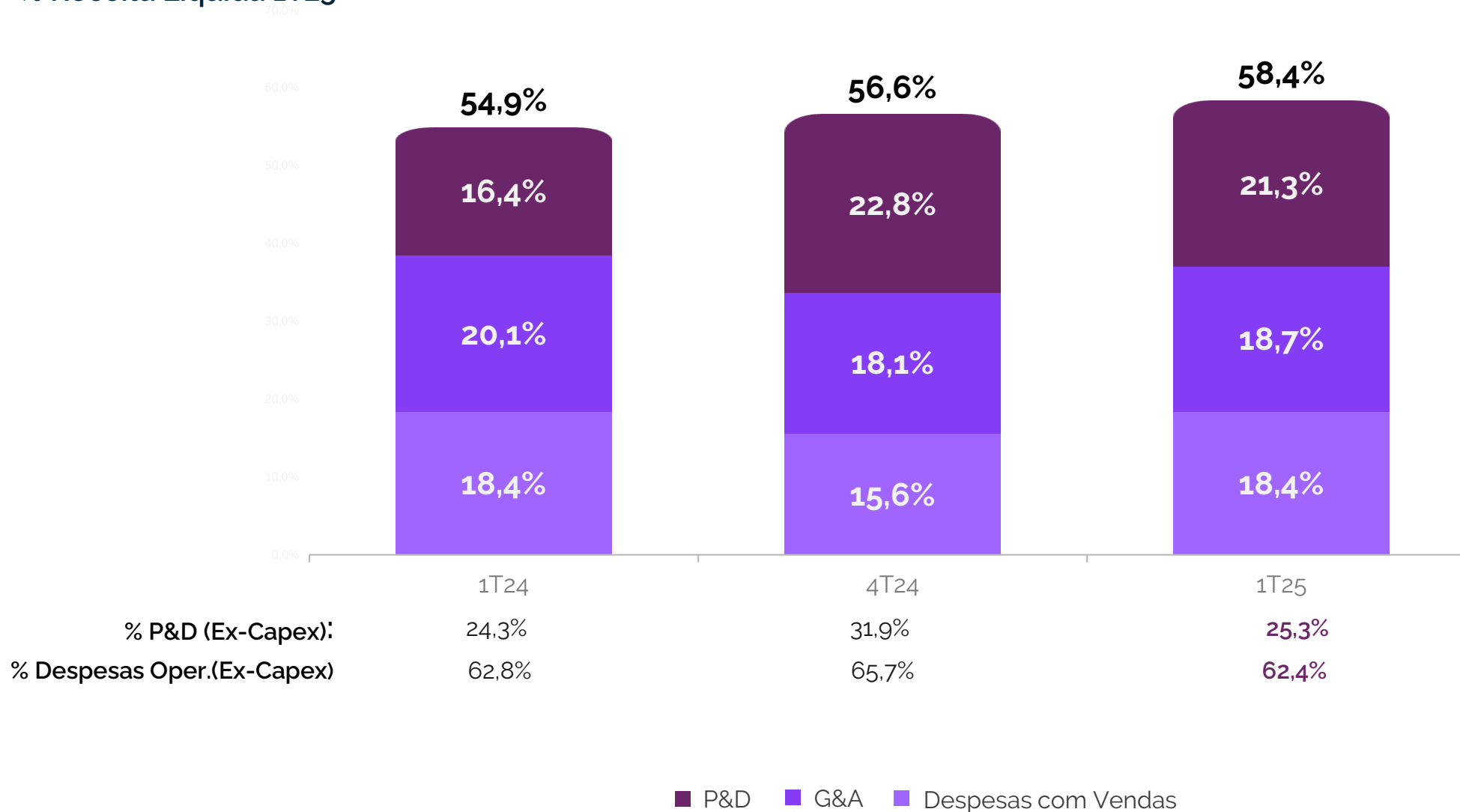


Nota: M.B. representa a abreviação para Margem Bruta

Despesas Operacionais

(não considera depreciação e amortização)

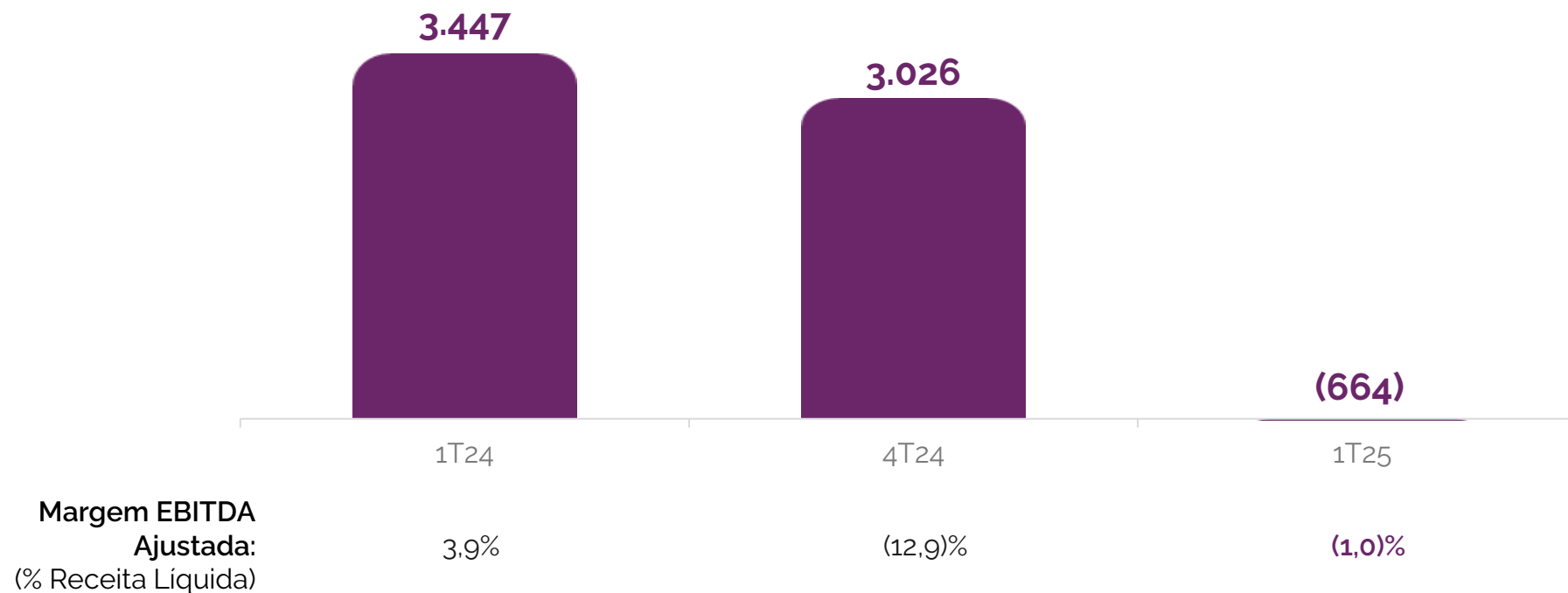
% Receita Líquida 1T25



EBITDA e Margem Ajustadas

(em milhares de R\$ e %)

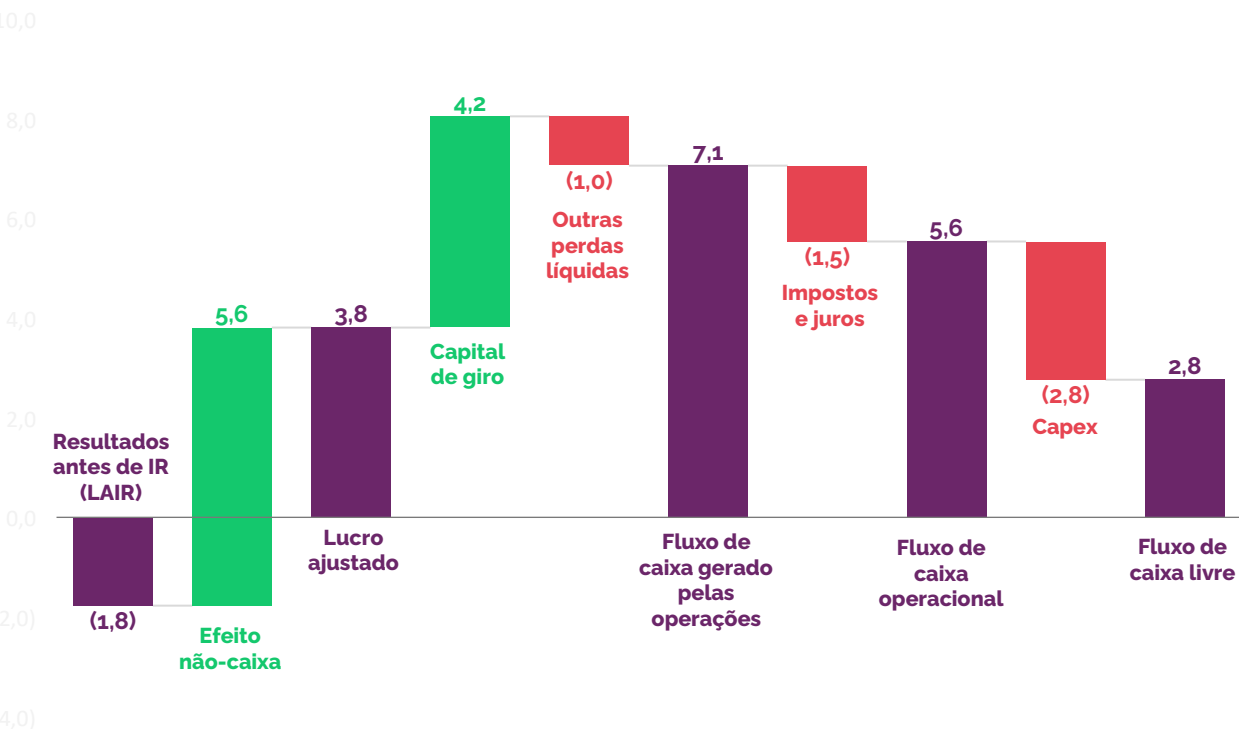
EBITDA Ajustado



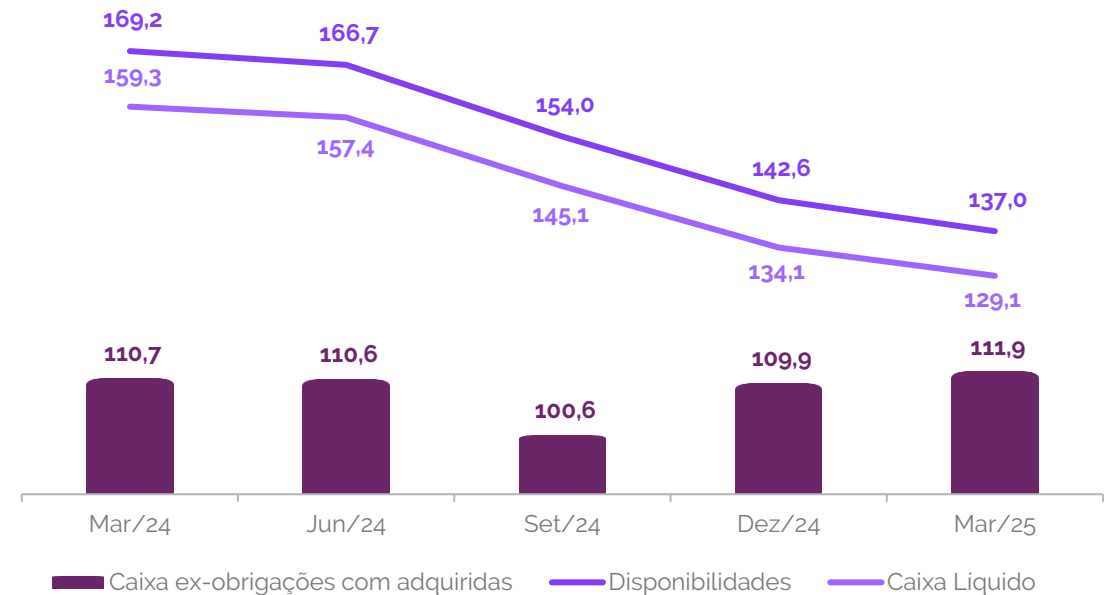
Fluxo e Posição de Caixa

(em milhões de R\$)

Fluxo de Caixa Livre 1T25:



Posição de Caixa ao final do período:





Execução do Programa Recompra de Ações

Recompra de 79,2% do limite aprovado

- Foram adquiridas 321,7 mil ações*, um investimento total de R\$ 8,6 milhões
- Preço médio*: R\$26,72
- Validade do plano: até 11/07/2025

* Quantidades e cotações ajustadas pelo grupamento e desdobramento simultâneos realizados em outubro/24.



Q&A

Jean
Klaumann

CEO



Aury
Francisco

CFO & DRI



Augusto
Vilela

Head de RI



Earnings Presentation 1Q25



ARKER

HORUS



predify

smarket

Legal Notice



ARKER

HORUS



predify

smarket

The information contained in this presentation and any statements that may be made during the conference call regarding Neogrid's business prospects, projections and operational and financial goals constitute beliefs and assumptions of the Company's Management, as well as are based on information currently available. Future considerations are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties, and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur. Investors should understand that general economic conditions, market conditions and other operational factors may affect Neogrid's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking considerations.

NGRD
B3 LISTED NM

IGCB3

IGC-NMB3

ITAGB3



Operational Highlights

1Q25

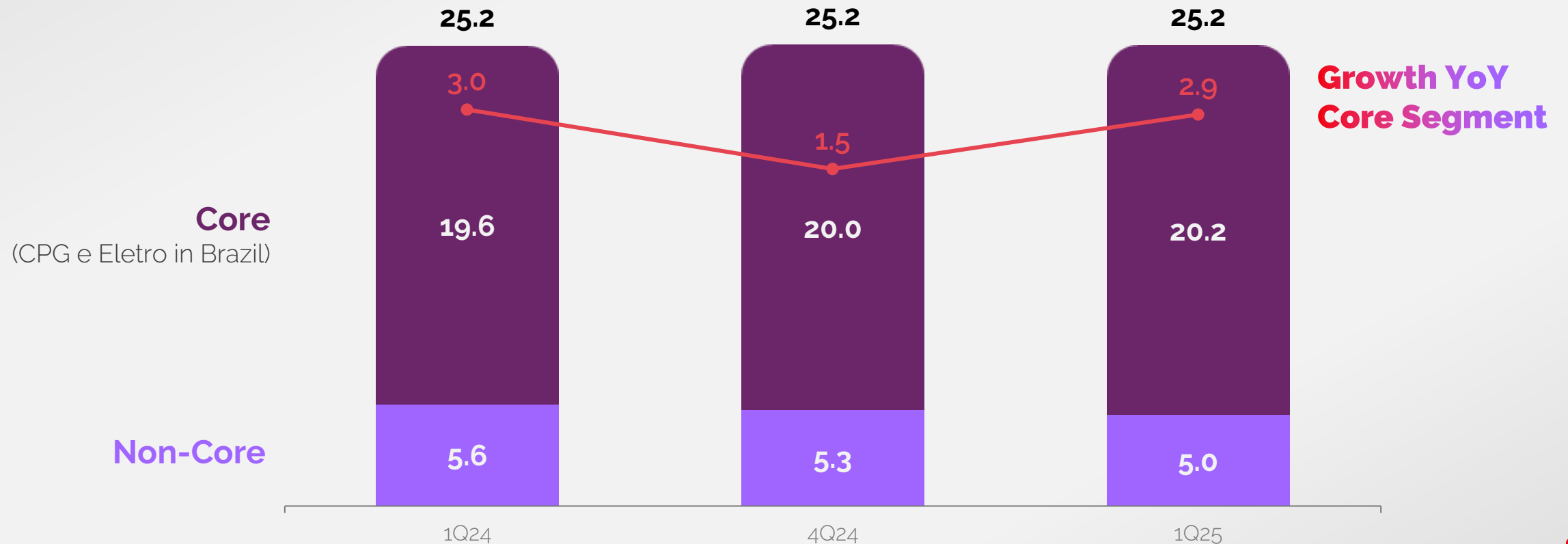


Jean Klaumann
CEO



Strategic Focus on the CPG and Electro markets in Brazil

Quarterly Average MRR



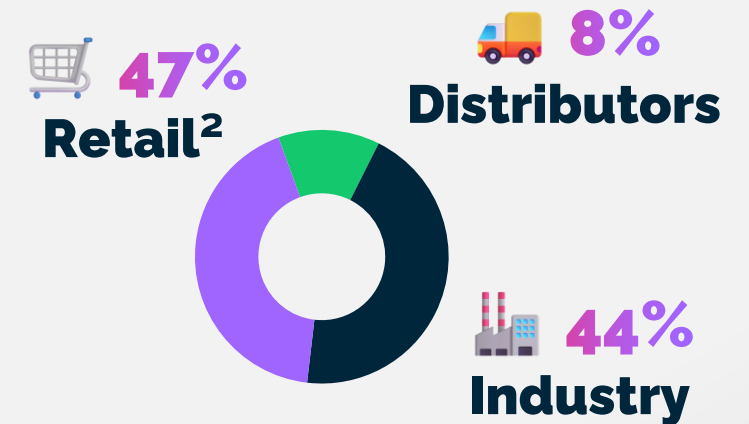
Products launched in the second half of 2024: customer profile¹



Focus on strategic segments and chain completeness

 **79%**
CPG
segment

 **64%**
Revenue
> R\$1B



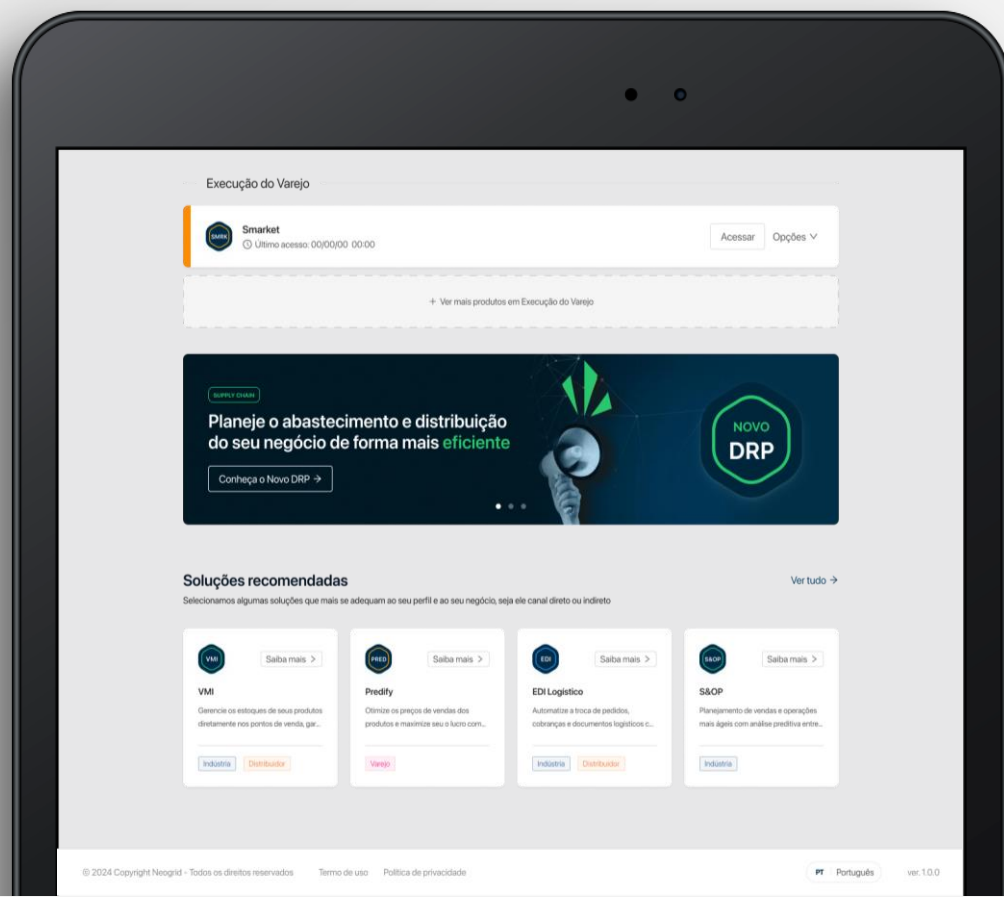
1: considera clientes ativos e em processo de implantação;
2: considera opt-in de varejos para utilização do Promotrade



Constant evolutions in the Neogrid customer journey



More Neogrid Customer Self Service



+ AI-powered data
quality



Evolution in
support SLA¹



Growth of the food retail
ecosystem

¹ SLA (Service Level Agreement) on minimum performance standards.

Neogrid Expands Access to Strategic Insights with Brazil's Largest CPG Database



Neogrid Ecosystem Insights Panel

A monthly overview with the main indicators of the shopper's basket and disruption in the retail of Brazilian consumer goods.

Visão Shopper

Monitore as variações de média de itens, preço, ticket médio e incidência dos produtos.

[Clique aqui!](#)

Visão Cesta

Acompanhe o monitoramento mensal da Cesta Neogrid FGV IBRE em oito capitais brasileiras

[Clique aqui!](#)

Visão Supply

Acesse com exclusividade a variação mensal do Índice de Ruptura no varejo brasileiro

[Clique aqui!](#)

 **+1 billion tax coupons analyzed per year**

 **Credibility**

Partnerships reinforce data depth and reliability



 **Access to indicators and insights** via website, WhatsApp or NIA, our generative AI  

 **Largest consumer data base in Brazil**

+2,500 retail chains

30,000 POS

3,000 municipalities



Financial Highlights

1Q25

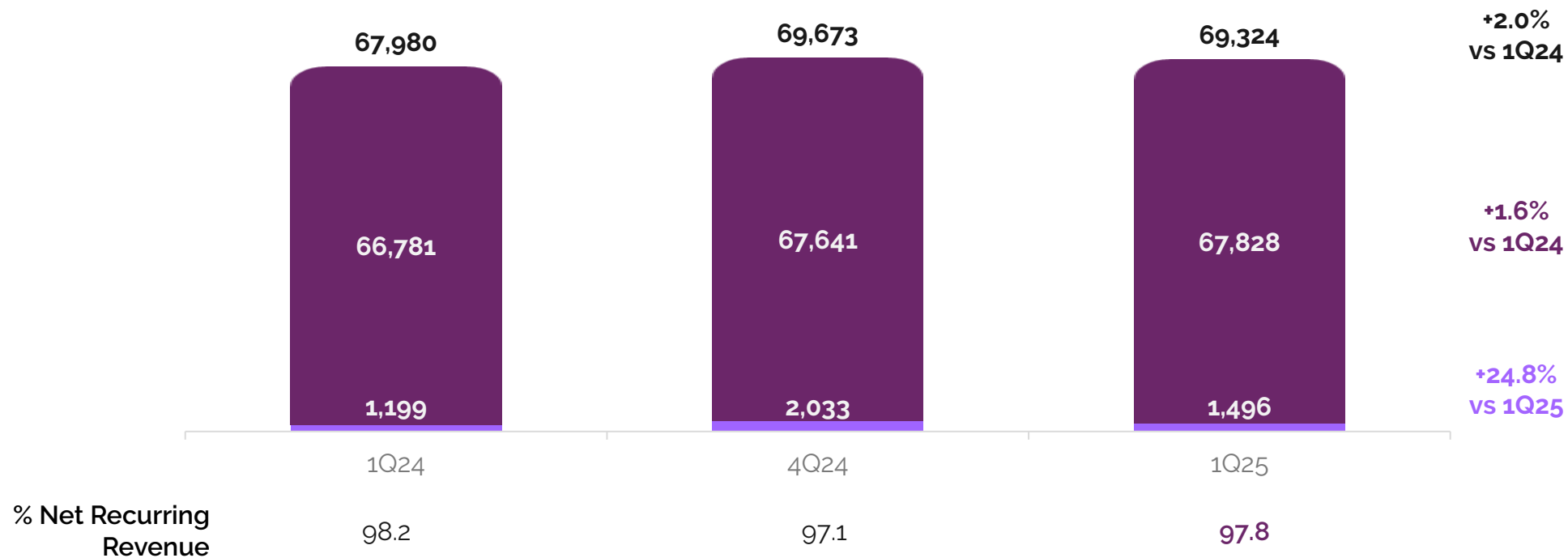


Aury Franscisco
CFO & IRO



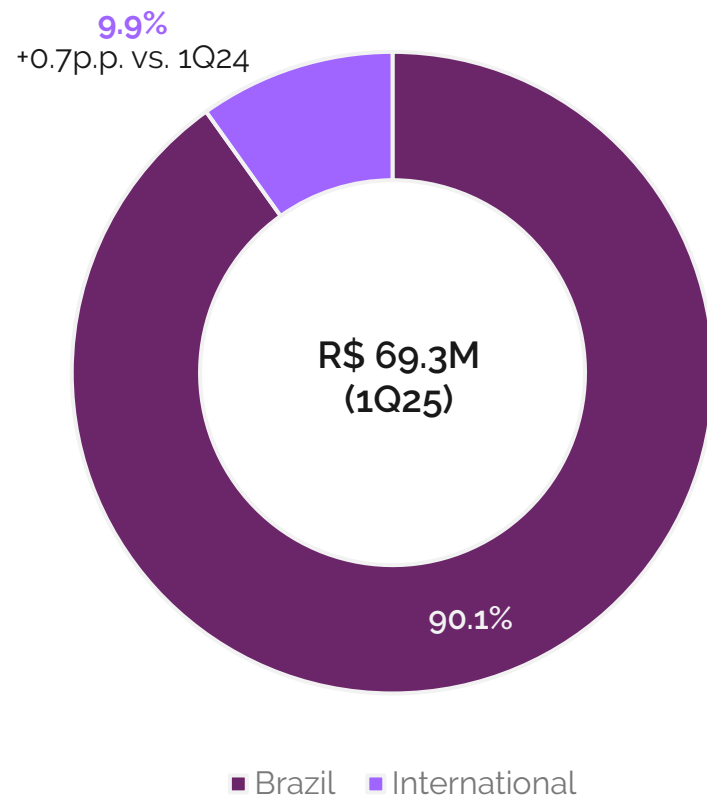
Net revenue

(in thousands of R\$ and %)

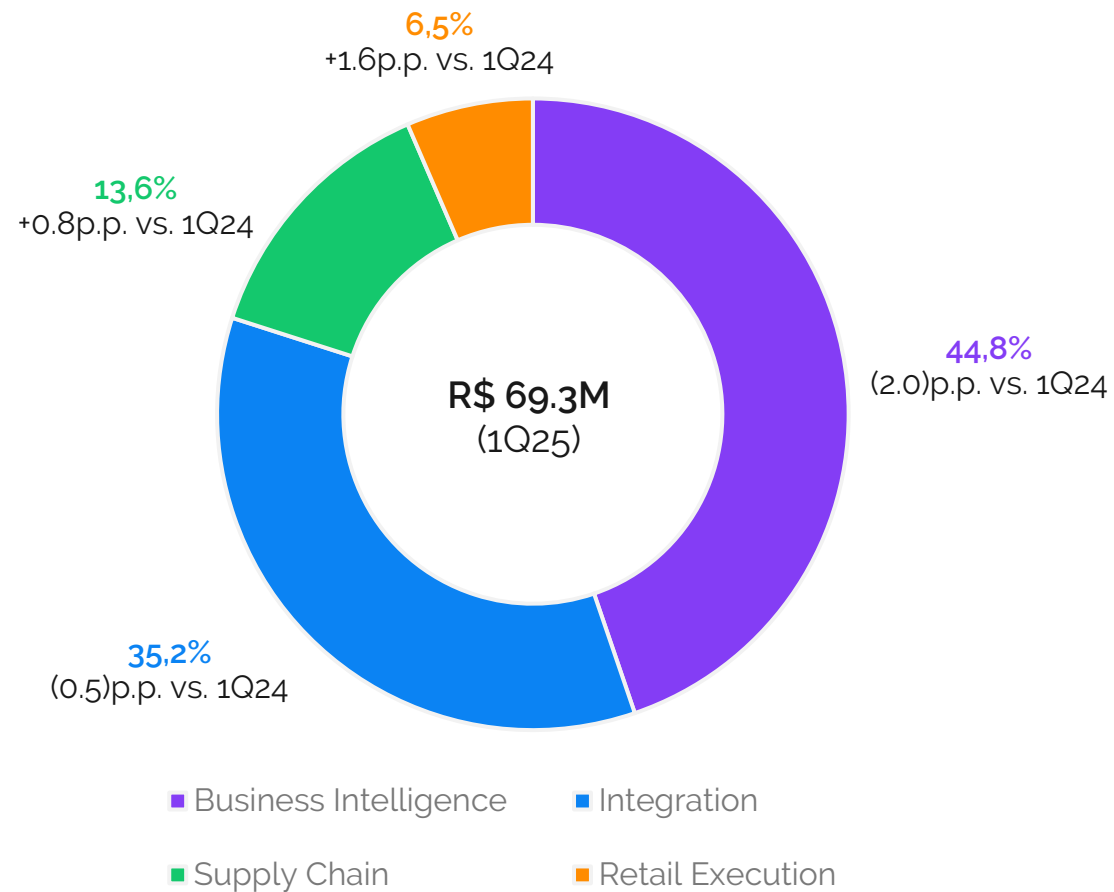


■ Net recurring revenue ■ Net Service Revenue

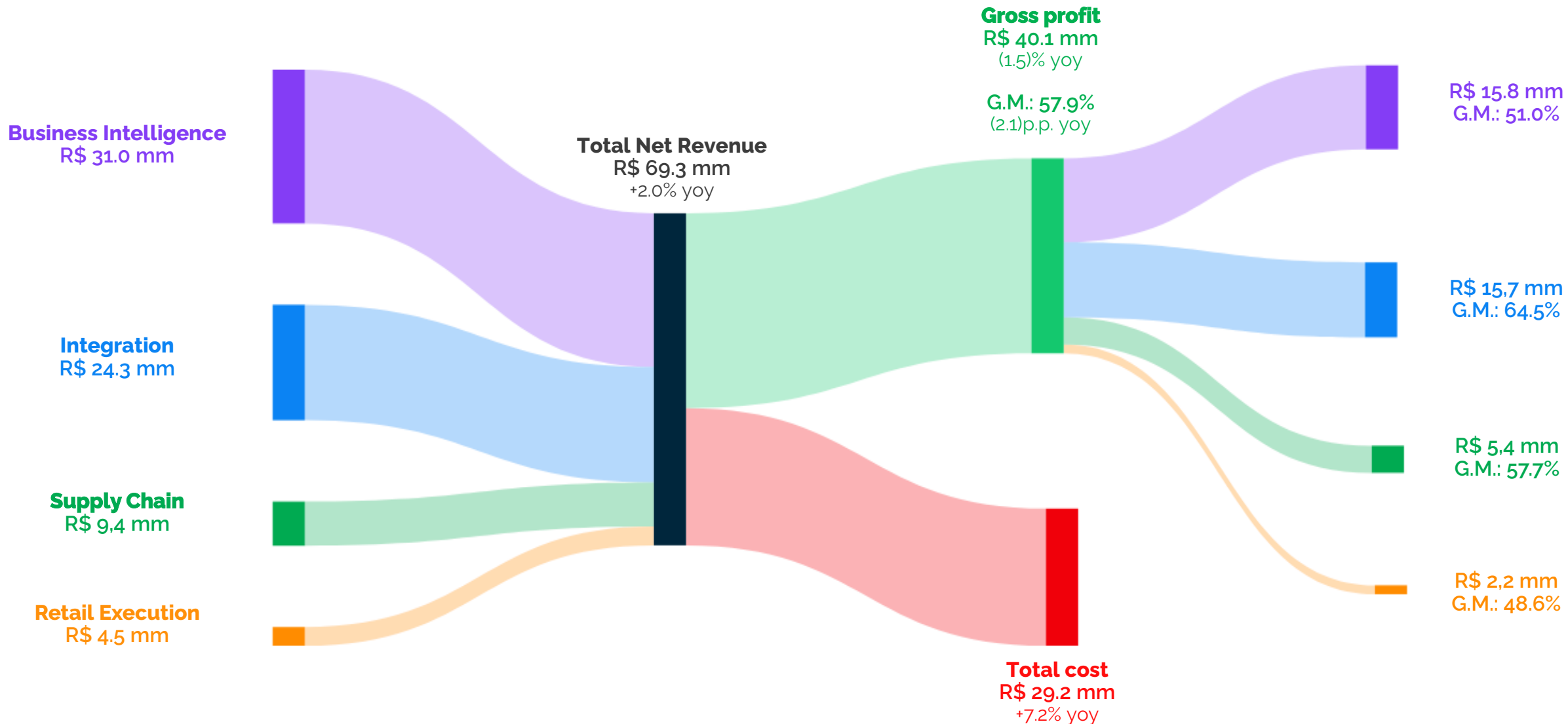
Net Revenue by region 1Q25



Net Revenue per Business Unit 1Q25



Results per Business Unit 1Q25

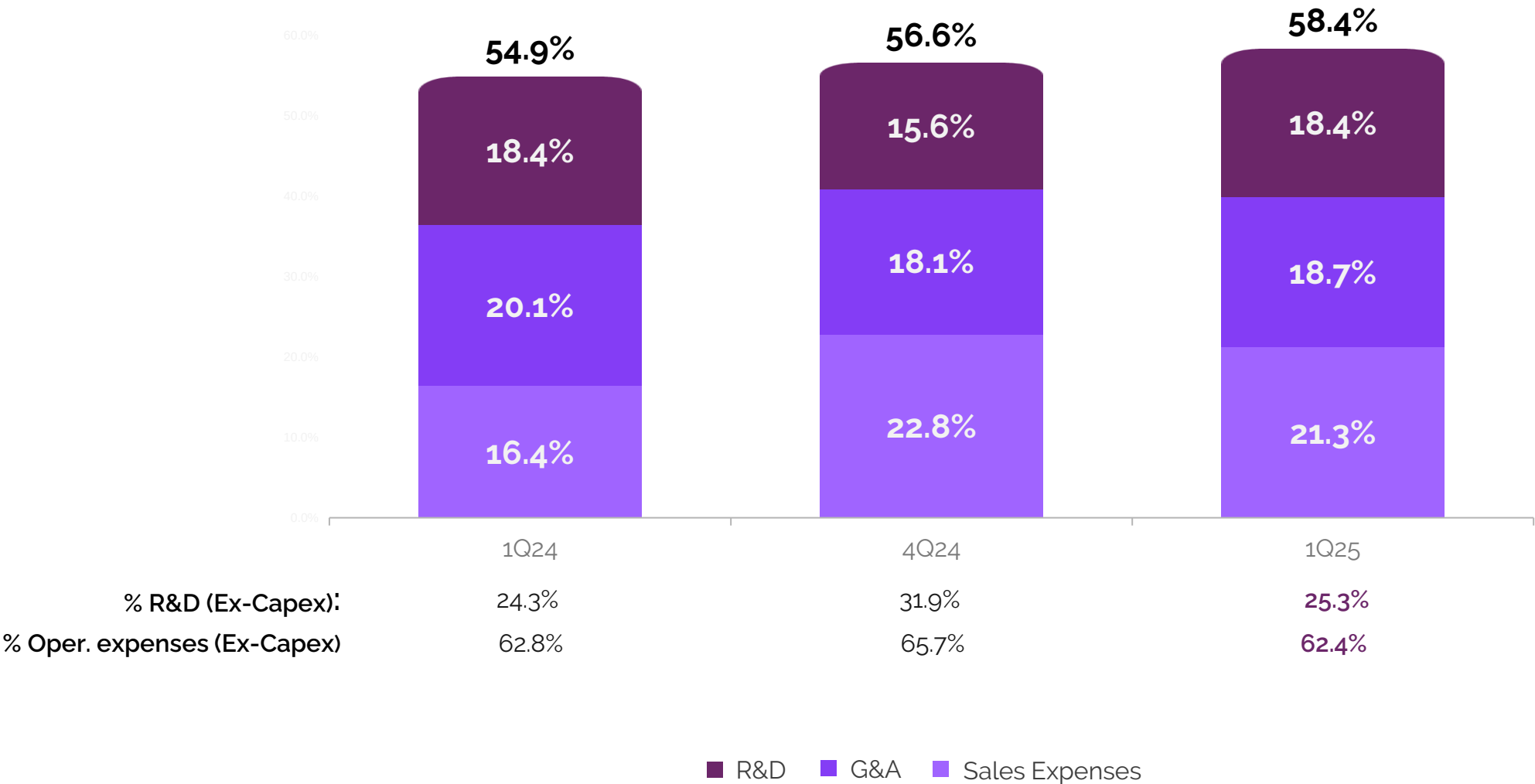


Note: G.M. stands for Gross Margin

Operating Expenses

(does not consider depreciation and amortization)

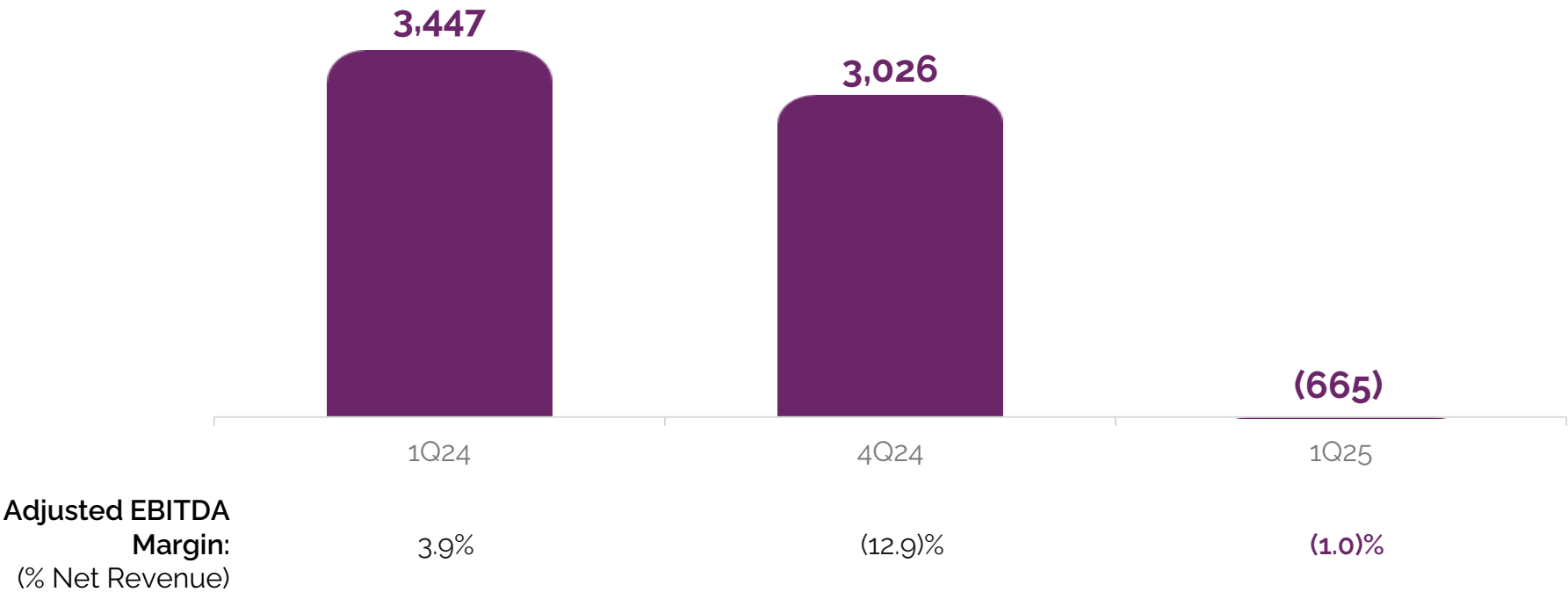
% Net Revenue 1Q25



Adjusted EBITDA and Margin

(in thousands of R\$ and %)

Adjusted EBITDA

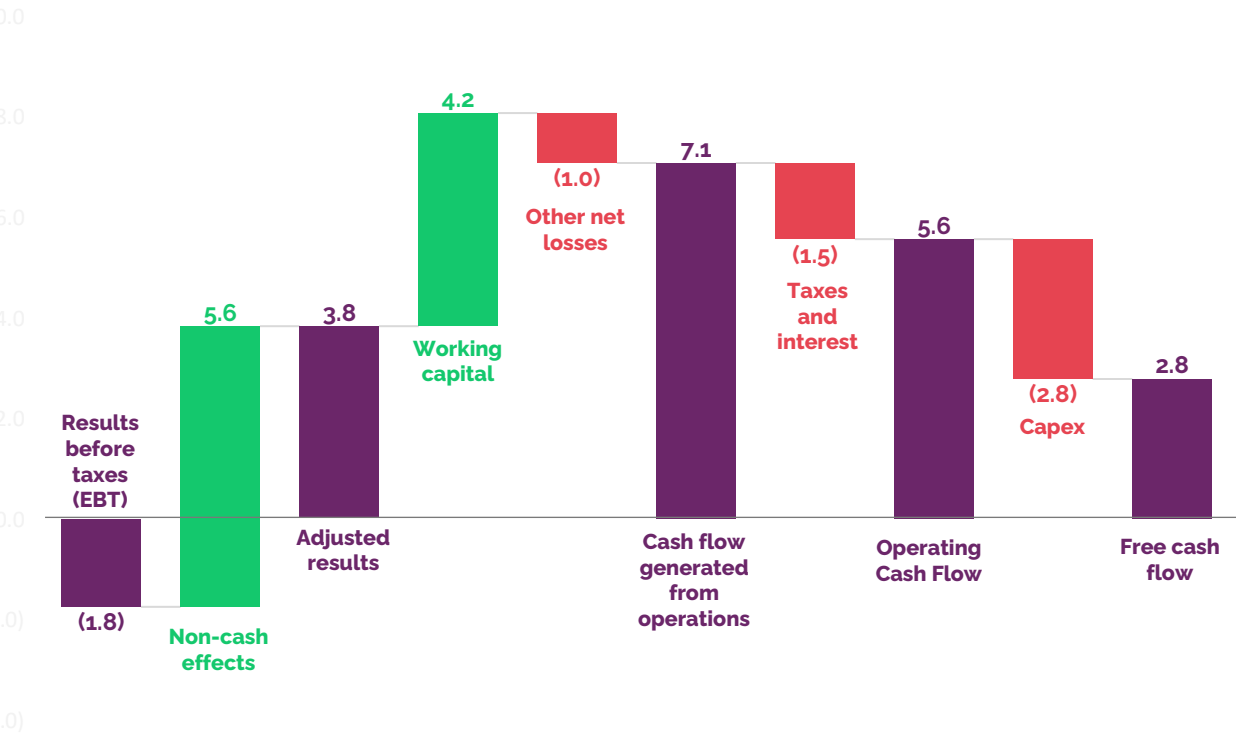


Cash Flow and Position

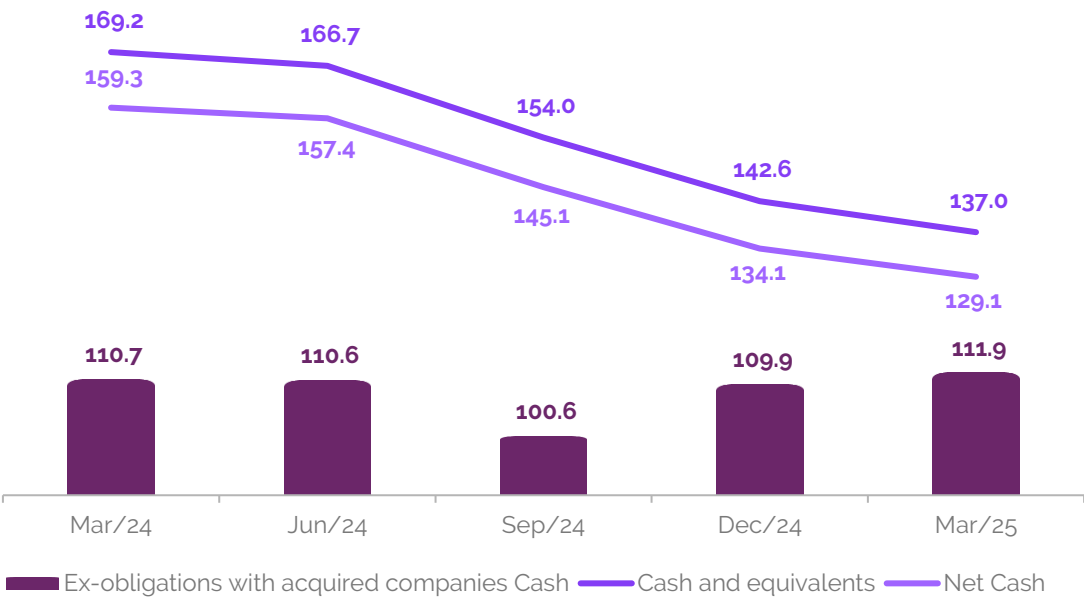


(in million of R\$)

Free Cash Flow 1Q25:



Cash Position at the end of the period:





Share buyback program execution

Repurchase of 79.2% of the approved limit

- 321.7 thousand shares* were acquired*, a total investment of R\$ 8.6 million
- Average price*: R\$26.72
- Plan validity: until 07/11/2025

* Quantities and quotations adjusted by the simultaneous reverse split and split carried out in October/24.



Q&A

Jean
Klaumann

CEO



Aury
Francisco

CFO & IRO



Augusto
Vilela

IR Head

