

Divulgação de Resultados

1T25

MAIO, 2025 – RI DOTZ



dotz
VOCÊ PODE MAIS

Aviso Legal



Esta apresentação é válida exclusivamente para a presente data e seu conteúdo poderá ser alterado sem aviso prévio. A Companhia não se compromete a atualizar ou revisar as informações aqui contidas após esta data. As informações apresentadas, incluindo dados de mercado e de terceiros, foram obtidas de fontes que consideramos confiáveis. No entanto, não garantimos a precisão ou integridade desses dados e não nos responsabilizamos por erros ou omissões. Esta apresentação contém declarações que abrangem todas as afirmações que não são fatos históricos, e pode incluir estimativas e expectativas sobre eventos futuros, planos, objetivos e intenções da Companhia. Essas declarações envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais poderão diferir significativamente das expectativas atuais. Fatores como riscos de mercado, condições econômicas, concorrência e mudanças regulatórias, entre outros, podem influenciar esses resultados. Consulte os detalhes sobre esses fatores de risco no Formulário de Referência da Companhia. Os dados financeiros apresentados podem incluir previsões e outras estimativas, que refletem nossas premissas e expectativas atuais e estão sujeitas a variações. Não há garantia de que essas projeções serão precisas. Esta apresentação também pode incluir medidas financeiras não-IFRS (ou medidas alternativas de desempenho), que são suplementares e não substituem as medidas financeiras preparadas de acordo com as normas IFRS (ou outras normas contábeis aplicáveis). A moeda utilizada nesta apresentação é “R\$” nesta apresentação referem-se ao real, a moeda oficial do Brasil.

Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:

1T25:



Crescimento de Techfin

forte, previsível, constante e com rentabilidade

R\$ 148,5 mm de Originação de Crédito
+73% vs 1T24



Consolidação do Loyalty

crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente no Digital (App) e fazendo cross-sell com serviços financeiros

Dotz Pay com 40% de recorrência; Aumento de 42% na Originação BNPL (*same store sales vs 4T24*)

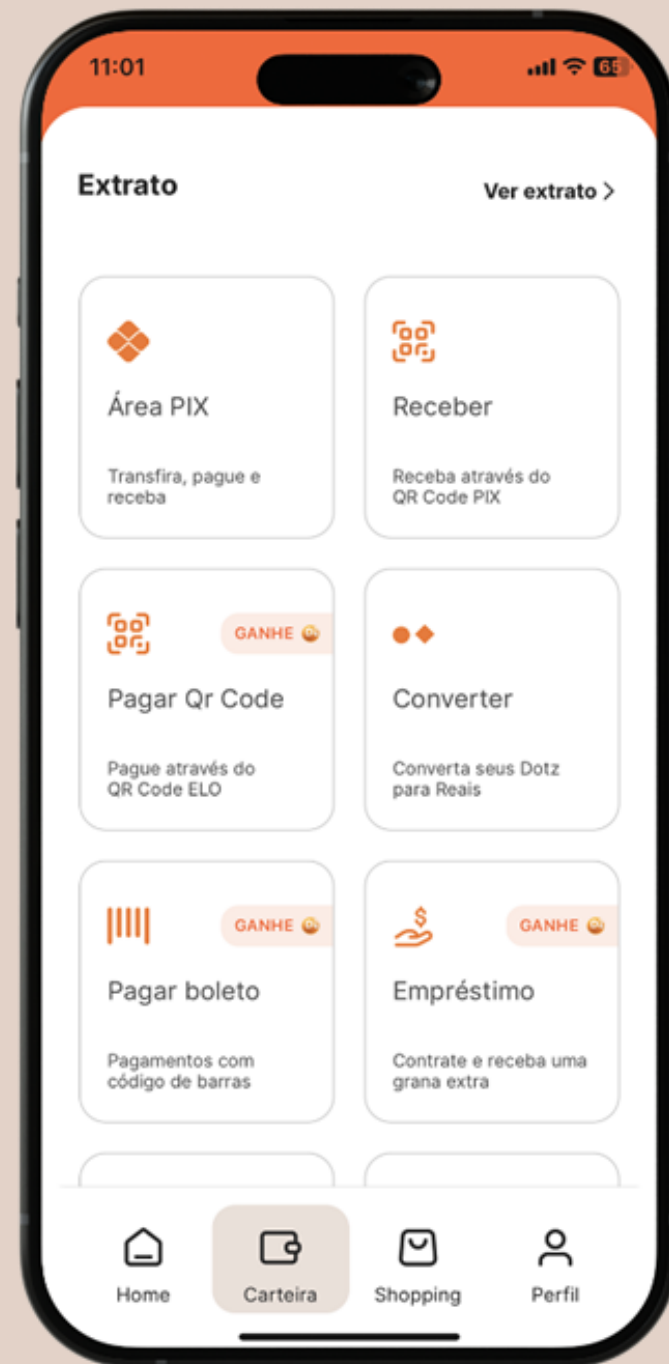


Eficiência operacional

com foco contínuo na racionalização de despesas, margens operacionais robustas e geração de resultado para o acionista

Margem Bruta de 60% e redução de 18% no SG&A vs 1T24

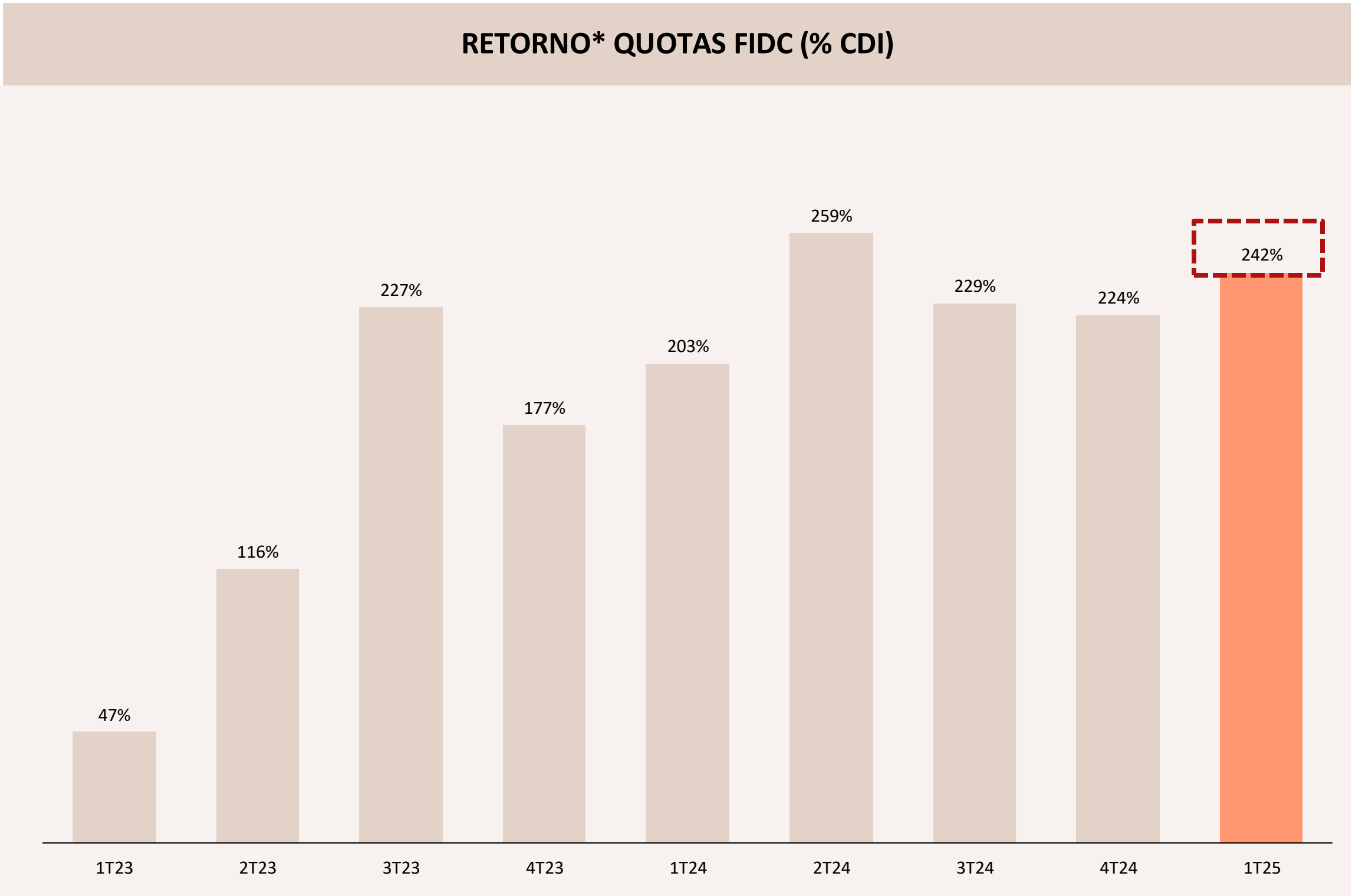
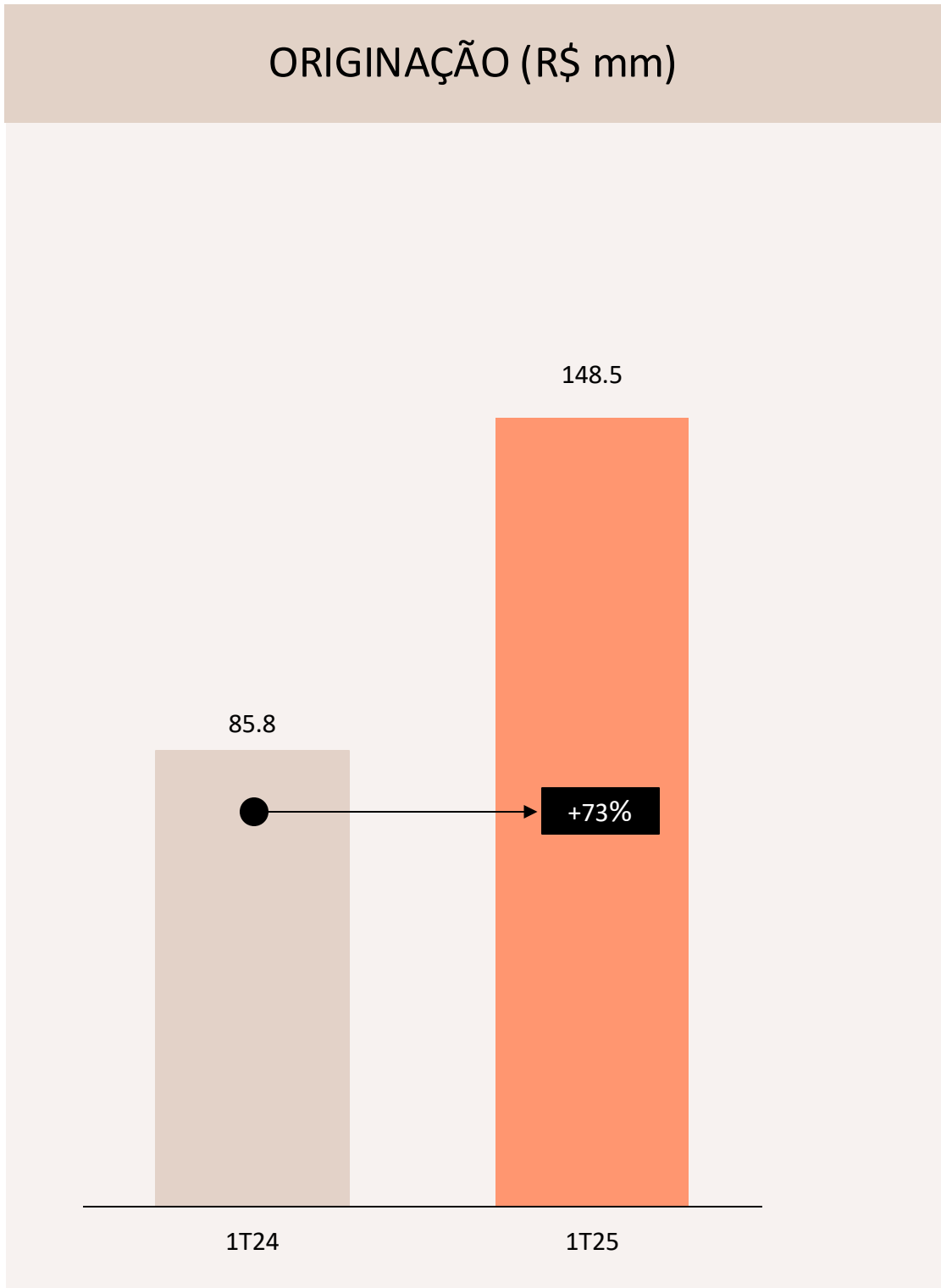
Desempenho Operacional



dotz

Evolução Crédito

Crescimento constante da originação de crédito com manutenção de retornos substanciais para os cotistas do FIDC



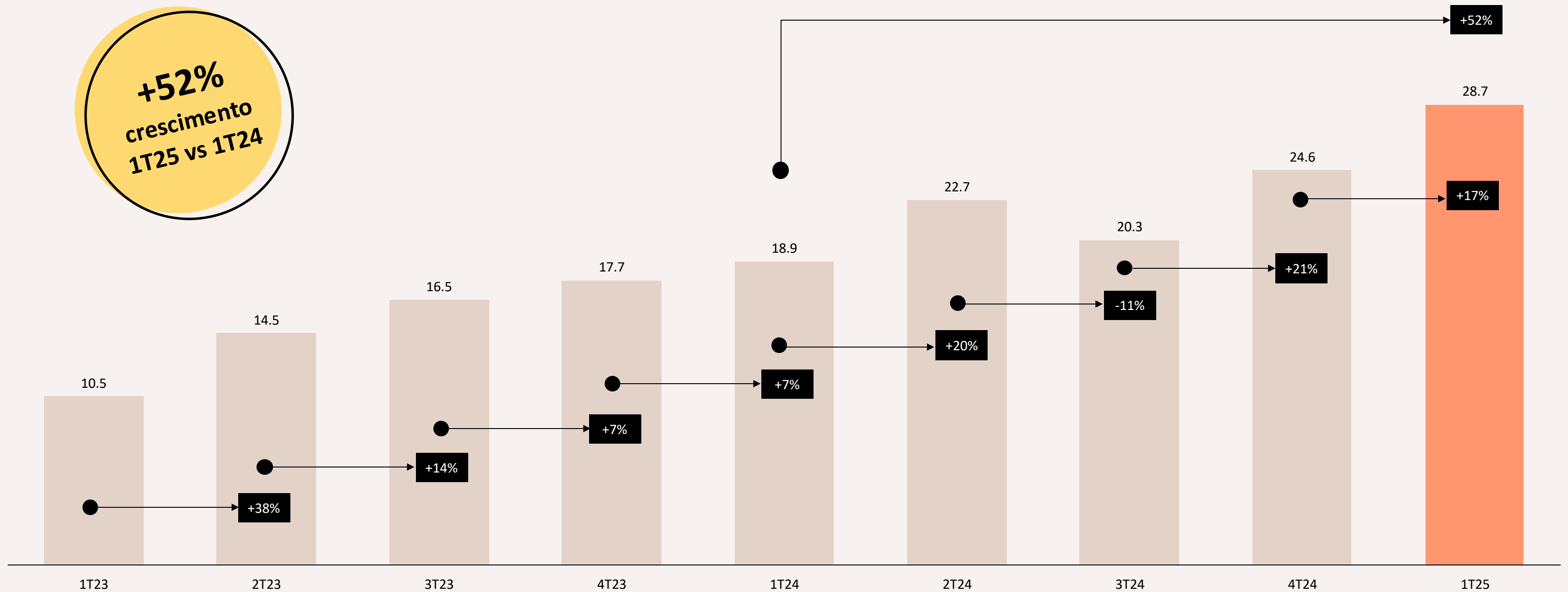
*Retorno FIDC no período / CDI acumulado no período

Evolução Faturamento Techfin

Faturamento de Techfin com crescimento forte, previsível e constante

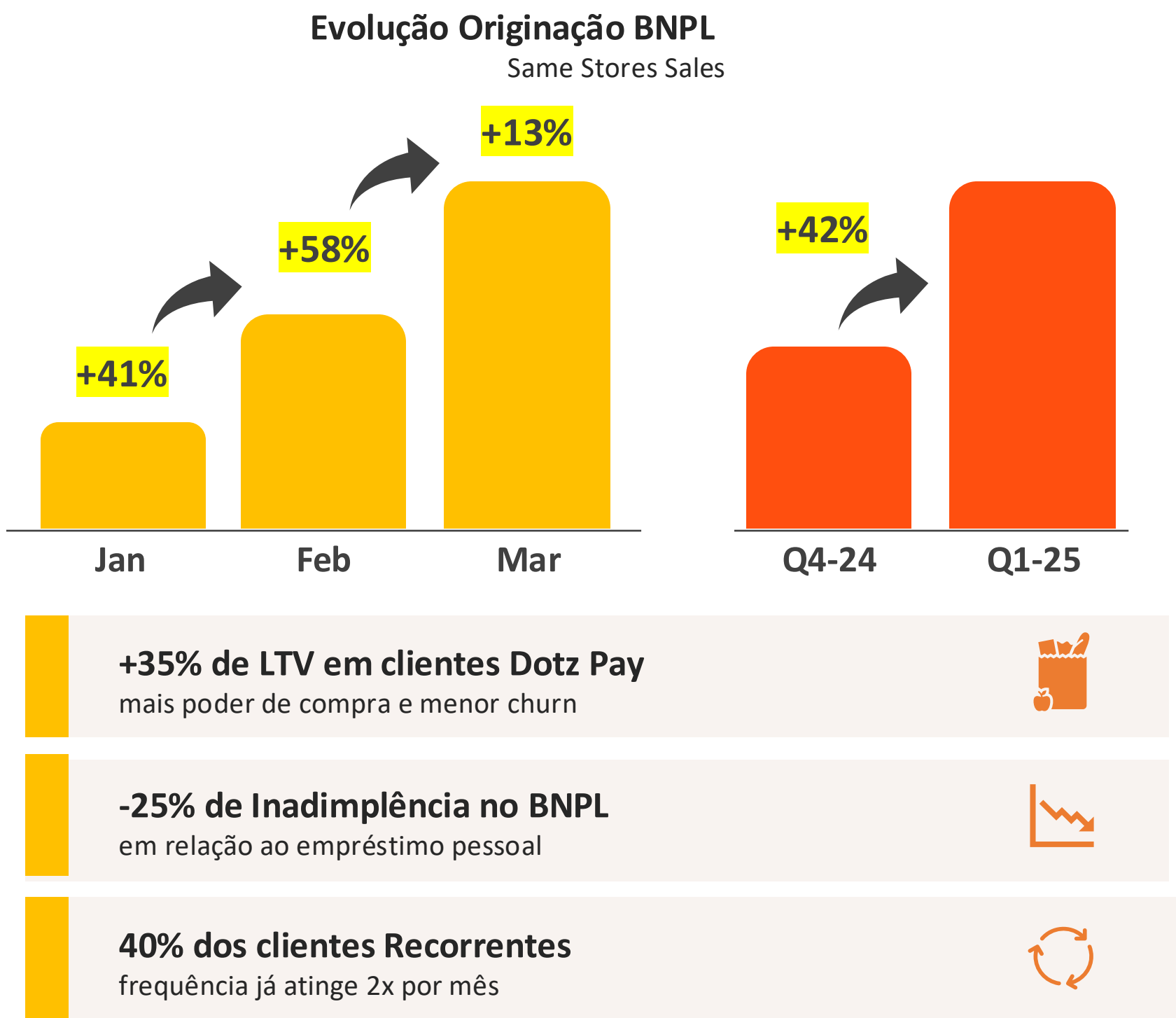
FATURAMENTO (R\$ mm)

+52%
crescimento
1T25 vs 1T24



Performance Dotz Pay

Oferta de crédito no PDV segue em constante crescimento e maturação, com novas parcerias para expansão



1. Evolução Dotz Pay

- Novos produtos financeiros On/Offline
- Parcerias com programas parceiros (wallet)
- Crescimento TPV Dotz Pay

2. Expansão Dotz Pay

- Rollout nos parceiros da coalizão Dotz
- Trazer novos parceiros para a coalizão

3. Parceria para desenvolvimento da plataforma de clientes

- + lojas físicas pelo Brasil
- Fidelidade e produtos financeiros
- Lançamento 2S 2025

Loyalty cada vez mais consolidado

Iniciativas para fortalecer e rentabilizar as parcerias deste pilar altamente estratégico, com foco na atuação B2B2C

CAMPANHAS CEF

MAIS UM ANO DE SUCESSO

- Forte presença na **campanha de Aniversário Caixa**, realizada em 12/01/25.
- Crescimento de **35%** nos pontos transferidos e **7%** em clientes (comparado mesmo período do ano anterior).



CUIDA BEM DOTZ

NOVAS SOLUÇÕES

- **Lançamento do Cuida Bem Dotz:** Novo produto de assistência à saúde da Dotz que oferece acesso fácil e econômico a serviços médicos.
- **Principais Vantagens:** Inclui consultas online gratuitas, descontos significativos (até 80%) em consultas presenciais e exames, e a possibilidade de adicionar dependentes.
- **Recursos Adicionais:** Oferece consultas online 24 horas e acesso a tratamentos como terapia e nutrição.



Resultados Financeiros

dotz



Crescimento da operação de Techfin e aumento da rentabilidade

Operação de Techfin ascendente (+Lucro e +Margens) e disciplina no SG&A trazendo crescimentos no Lucro Líquido

ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO

R\$ 148,5 mm

+73% YoY

LUCRO BRUTO

R\$ 34,9 mm

+21% YoY

SG&A

R\$ (24,3) mm

-18% YoY

FATURAMENTO TECHFIN

R\$ 28,7 mm

+52% YoY

EBITDA

R\$ 10,6 mm

+R\$ 11,5 mm YoY

LUCRO LÍQUIDO

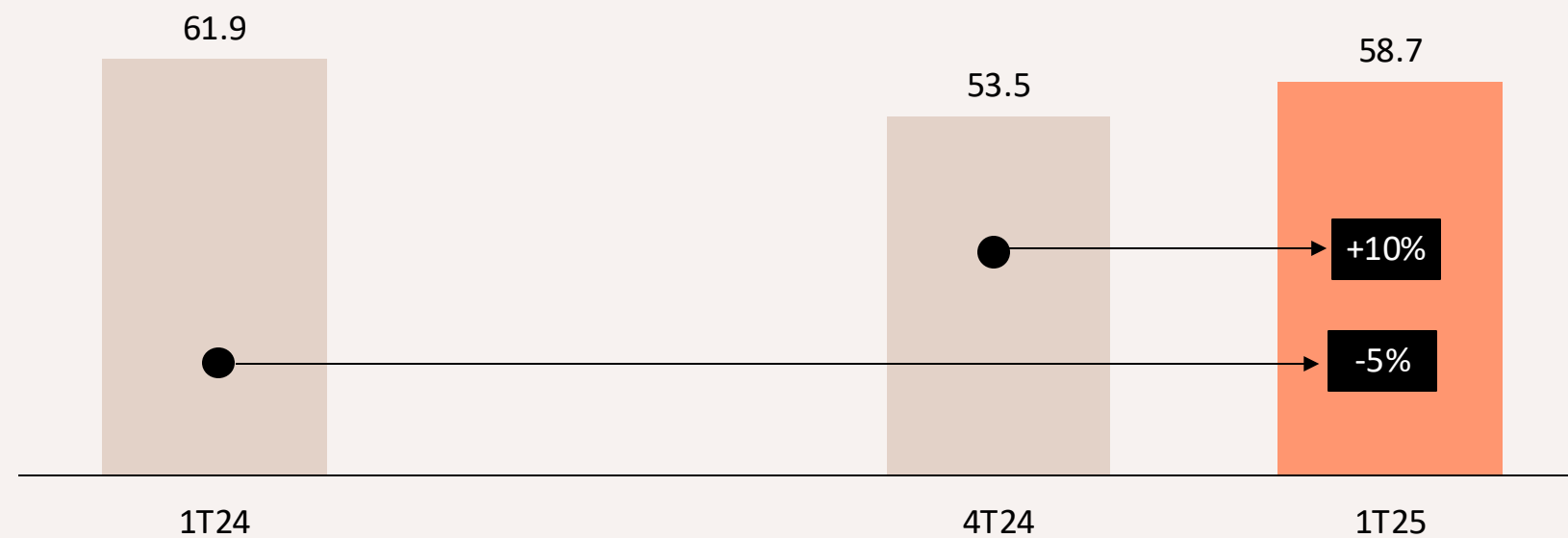
R\$ (0,9) mm

+R\$ 9,3 mm YoY

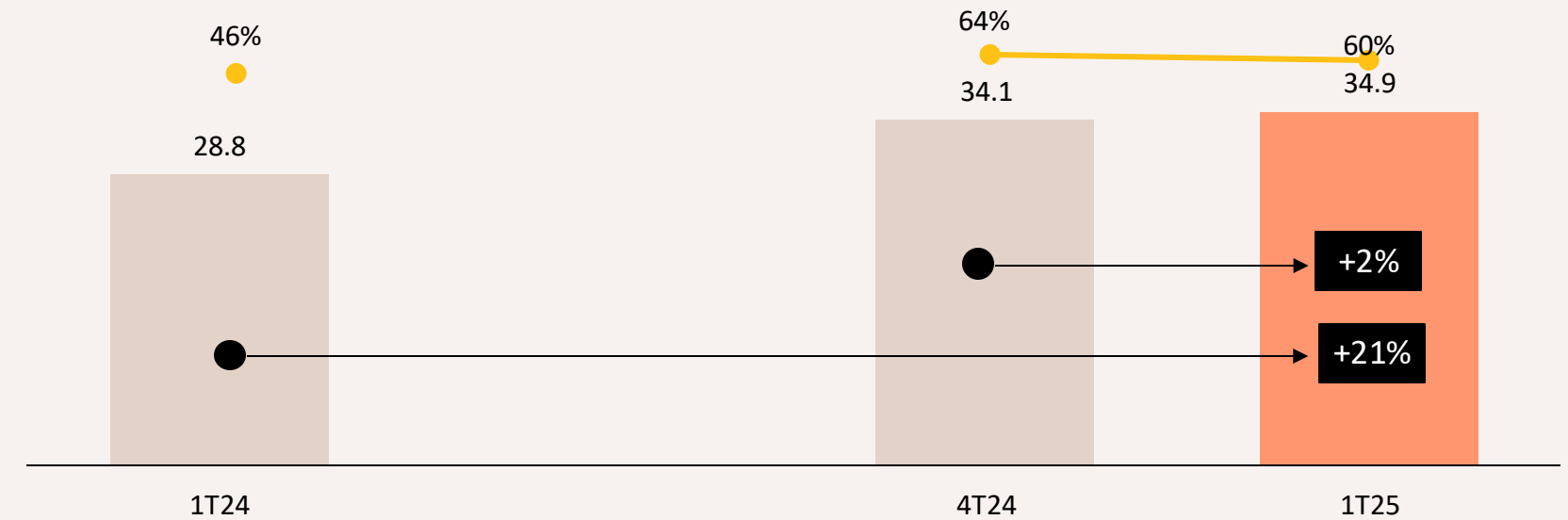
EBITDA de R\$ 10,6 mm no 1T25

SG&A sob controle e margens robustas

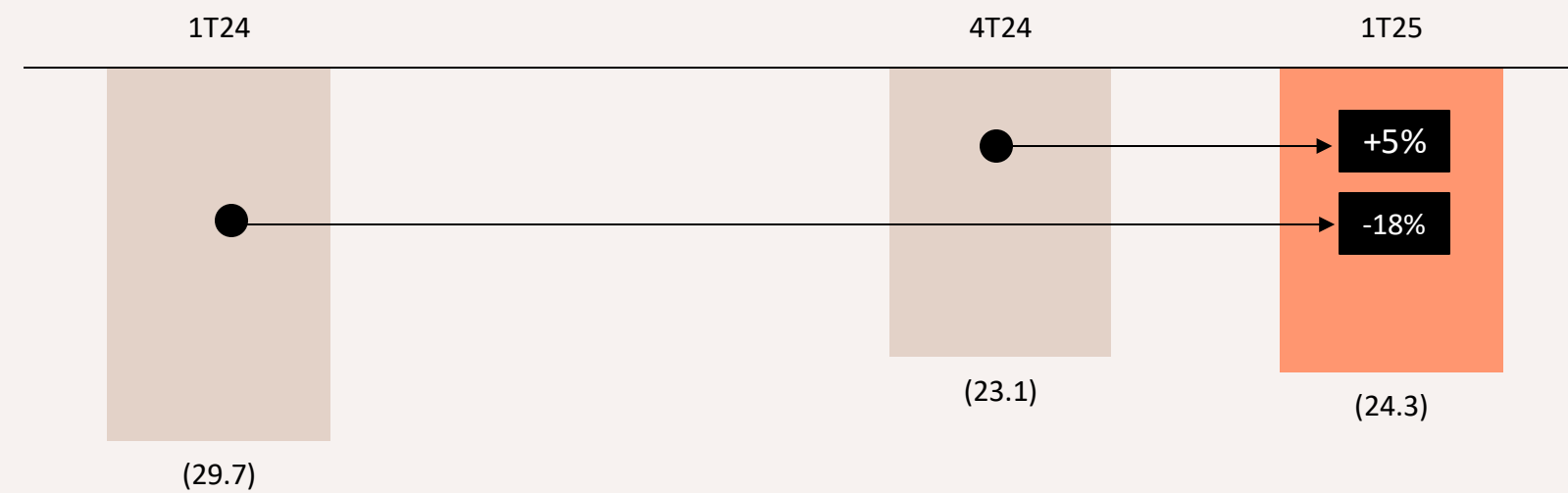
RECEITA LÍQUIDA ANTES DOS CUSTOS DE RESGATES (R\$ mm)



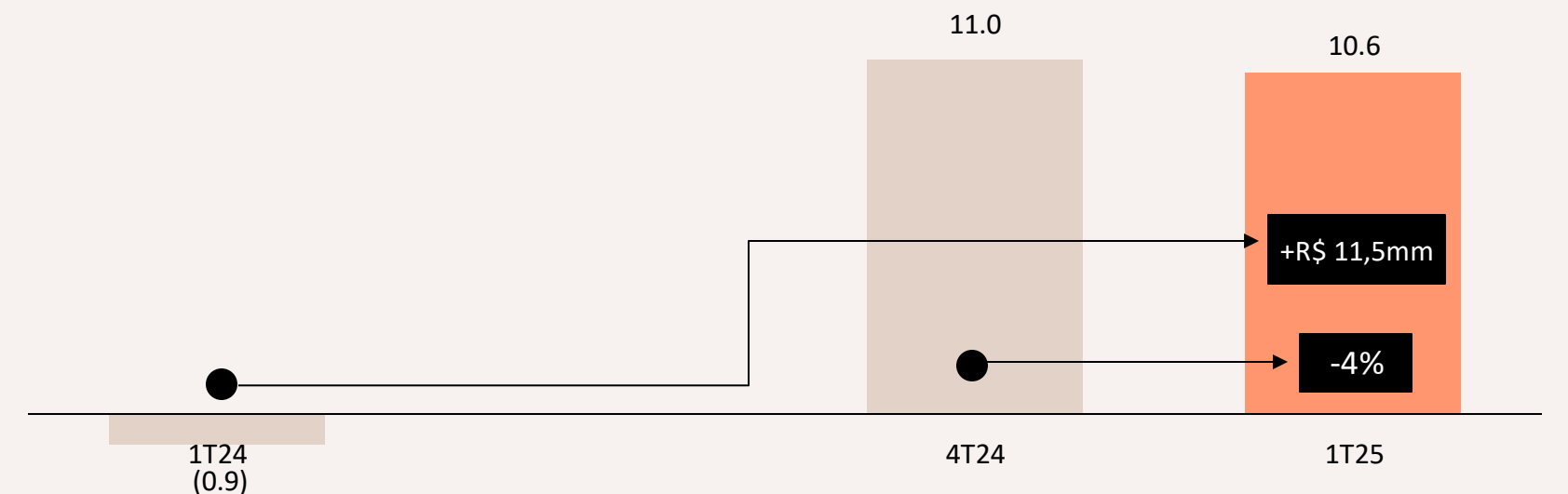
LUCRO BRUTO (R\$ mm) e MARGEM BRUTA (%)



SG&A (R\$ mm)



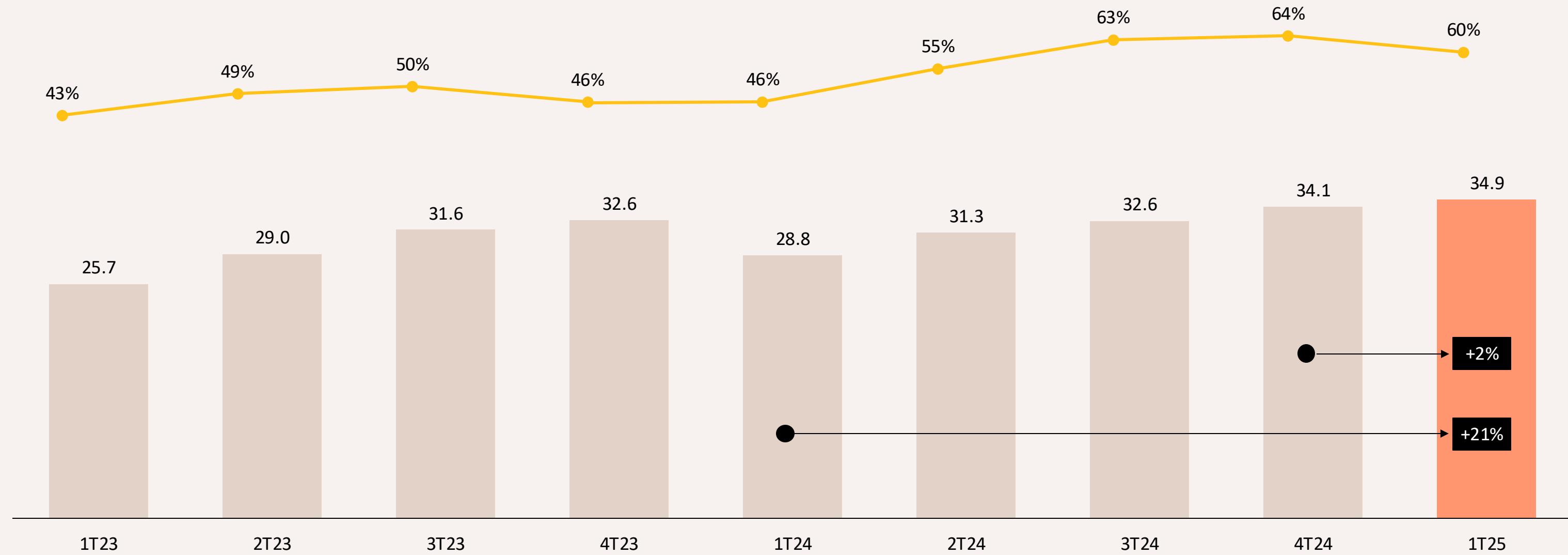
EBITDA (R\$ mm)



Evolução do Lucro Bruto

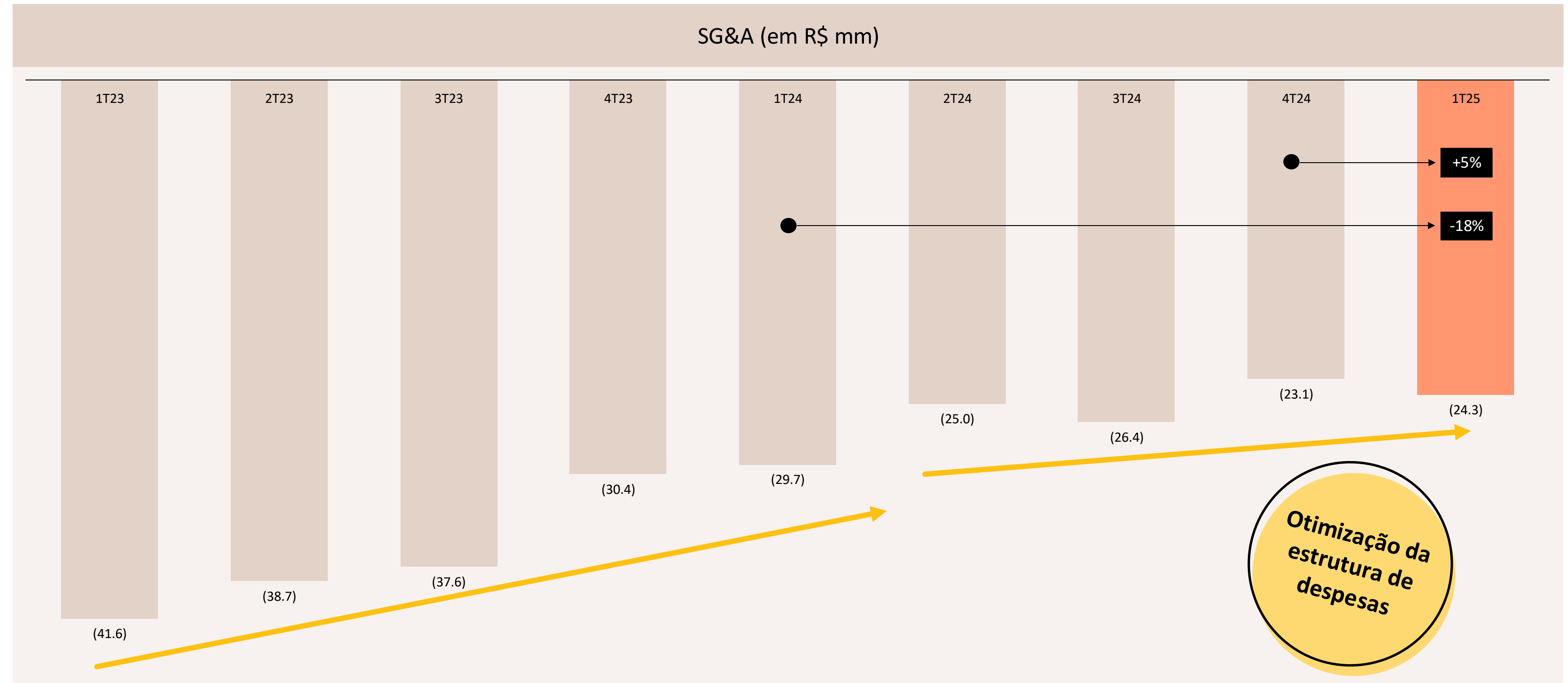
Margens também refletem o novo patamar de rentabilidade da Dotz, com aumento do mix de Techfin

LUCRO BRUTO e MARGEM BRUTA (R\$ mm e %)



Evolução do SG&A e readequação de estrutura

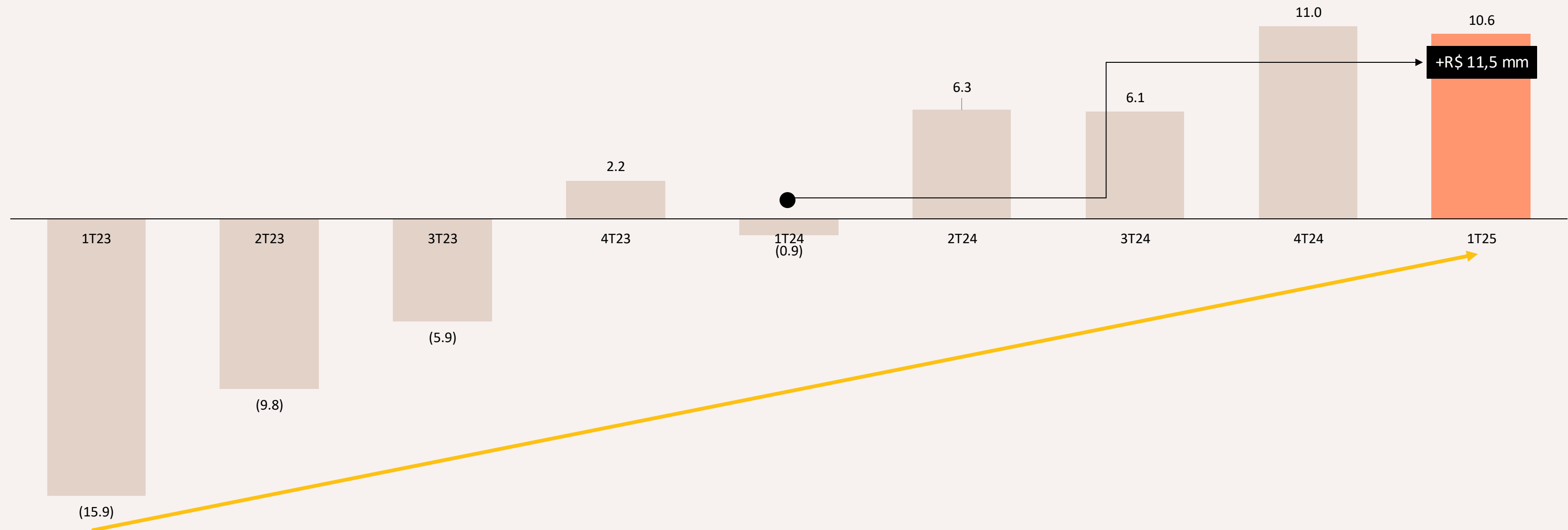
Evolução constante e otimização da estrutura de despesas



Evolução do EBITDA

Aumento na rentabilidade e controle das despesas trazendo uma evolução significativa no EBITDA

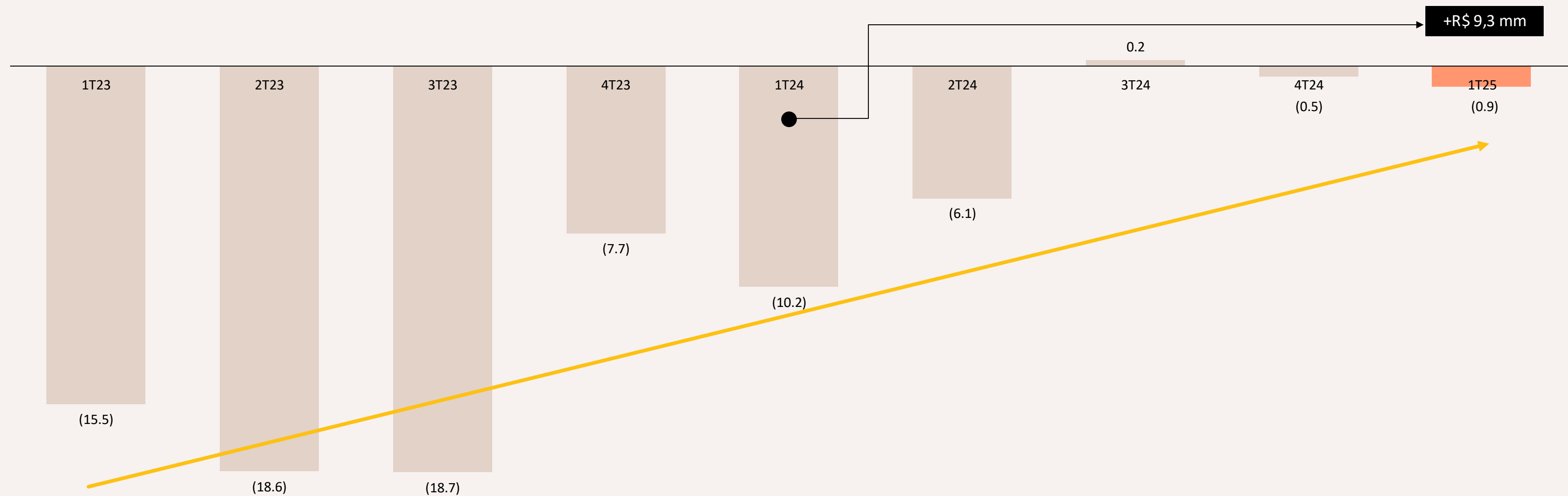
EBITDA (R\$ mm)



Evolução do Lucro Líquido

Evolução do EBTDA reflete também em um Lucro Líquido em breakeven

LUCRO LÍQUIDO (R\$ mm)



Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:



Crescimento de Techfin

Forte, previsível, constante e com rentabilidade



Consolidação do Loyalty

Crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente no Digital (App) e fazendo cross-sell com serviços financeiros



Eficiência operacional

Com foco contínuo na racionalização de despesas, margens operacionais robustas e geração de resultado para o acionista

dotz

VOCÊ PODE MAIS

ri.dotz.com.br

ri@dotz.com



Earnings Release

1Q25

MAY, 2025 – DOTZ IR



dotz
VOCÊ PODE MAIS

Disclaimer



This presentation is valid only as of the date hereof and its content may be changed without prior notice. The Company undertakes no obligation to update or review the information contained herein after this date. The information presented, including market and third-party data, was obtained from sources that we consider reliable. However, we do not guarantee the accuracy or completeness of such data, and we do not take responsibility for errors or omissions. This presentation contains statements that include all statements that are not historical facts, and may include estimates and expectations about future events, plans, objectives and intentions of the Company. These statements involve risks and uncertainties, and actual results may differ significantly from current expectations. Factors such as market risks, economic conditions, competition and regulatory changes, among others, may influence these results. See details about these risk factors in the Company's Reference Form. The financial data presented may include forecasts and other estimates, which reflect our current assumptions and expectations and are subject to change. There is no guarantee that these projections will be accurate. This presentation may also include non-IFRS financial measures (or alternative performance measures), which are supplemental to, and do not replace, financial measures prepared in accordance with IFRS (or other applicable accounting standards). The currency used in this presentation is “R\$” in this presentation refers to the real, the official currency of Brazil.

We remain focused on the platform expansion in a sustainable way

Dotz's commitment: efficiency, growth and cross-sell

Our priorities:

1Q25:



Techfin Growth

strong, predictable and constant, with profitability

R\$ 148.5 mi of Credit Origination
+73% vs 1Q24



Loyalty Consolidation

growing the partner network with Dotz Pay, customer engagement on Digital (App) and cross-selling with financial services

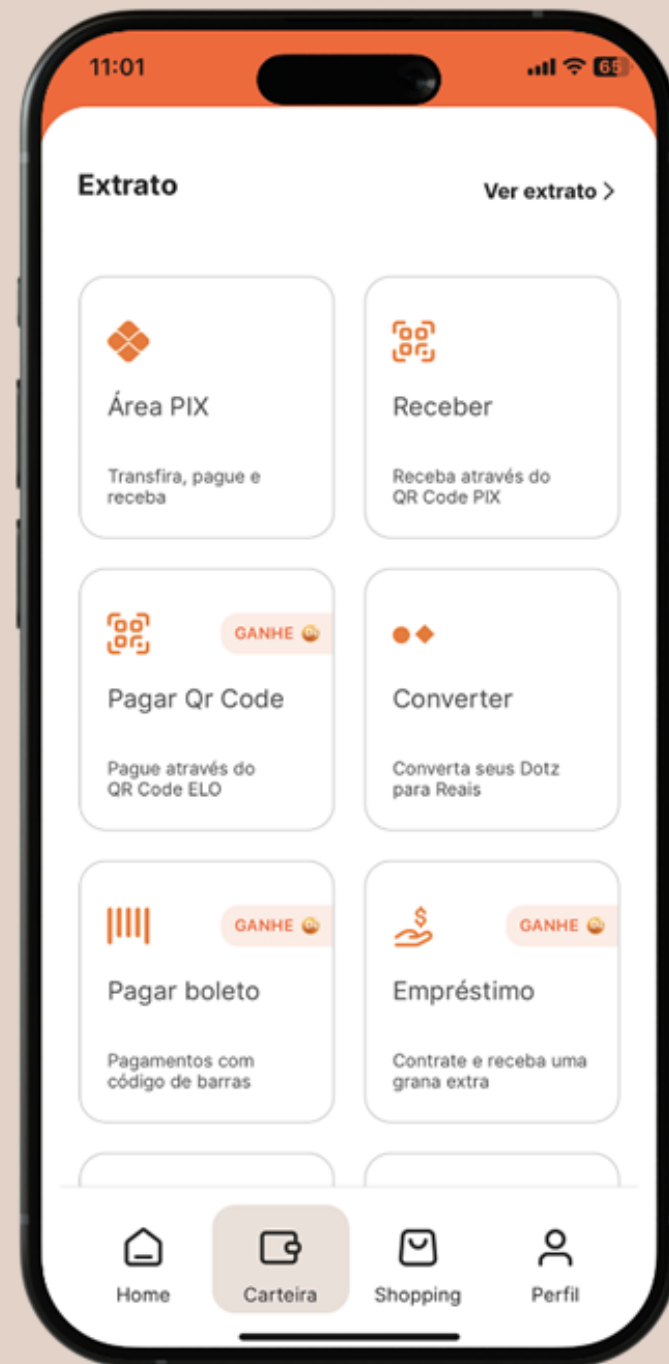
Dotz Pay with 40% recurring clients;
Increase of 42% in BNPL Origination (*same store sales vs 4Q24*)



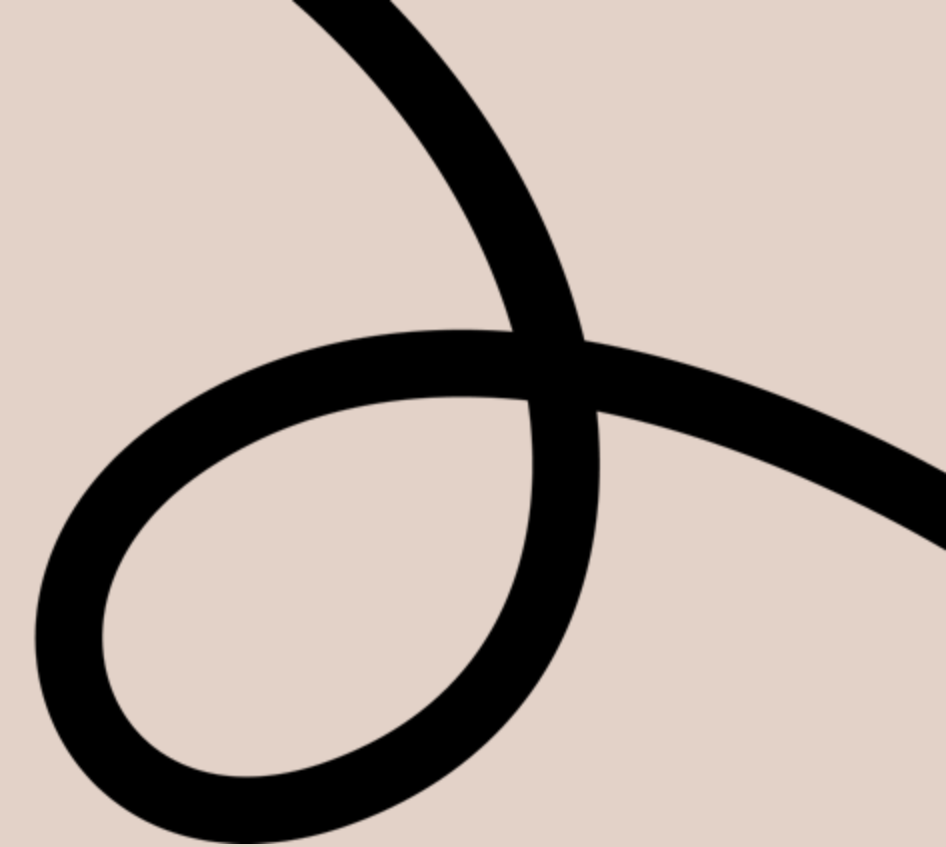
Operational Efficiency

with continuous focus on rationalizing expenses, robust operating margins and generating results for shareholders

Gross Margin of 60% and 18% reduction in SG&A vs 1Q24



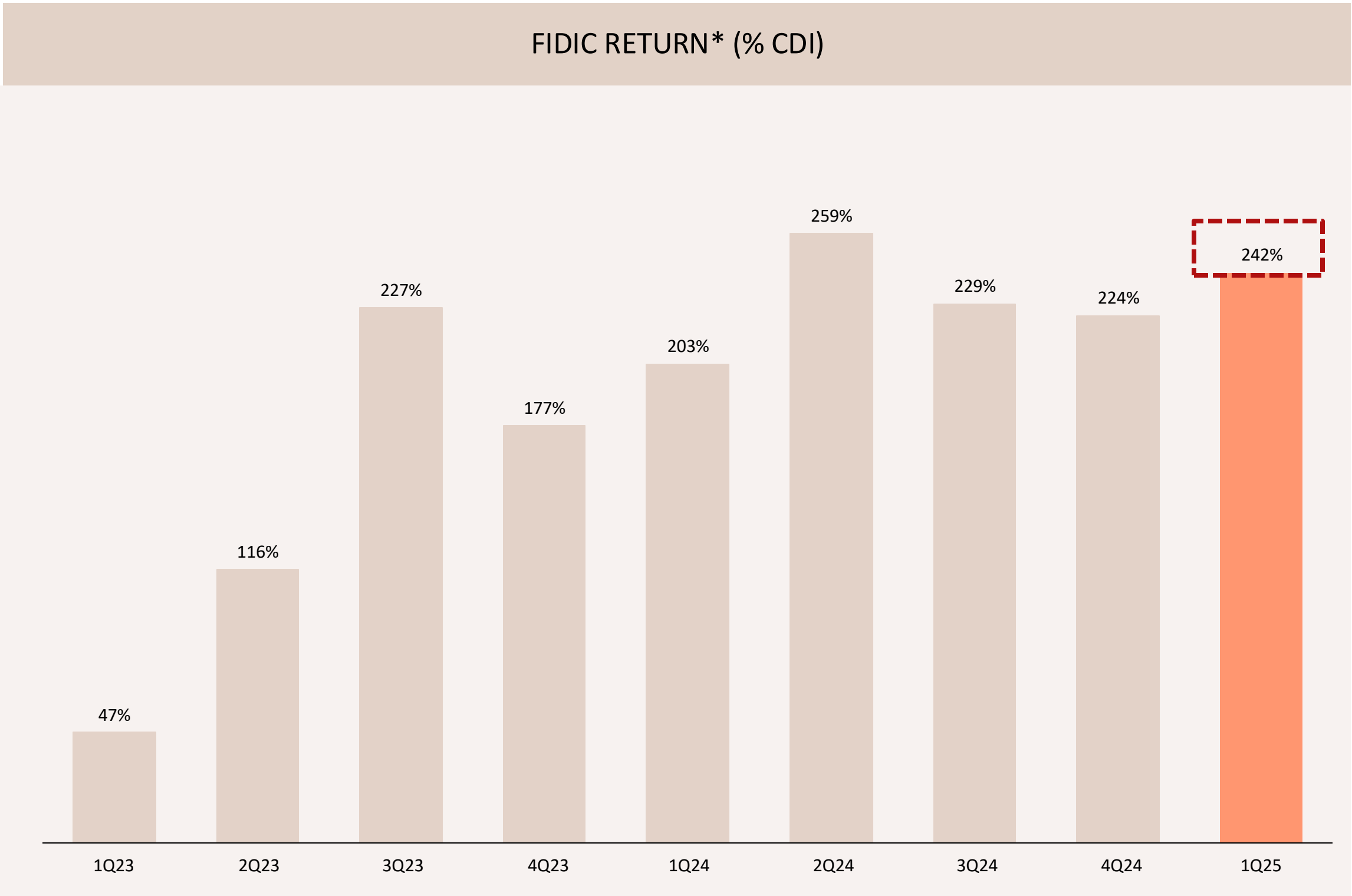
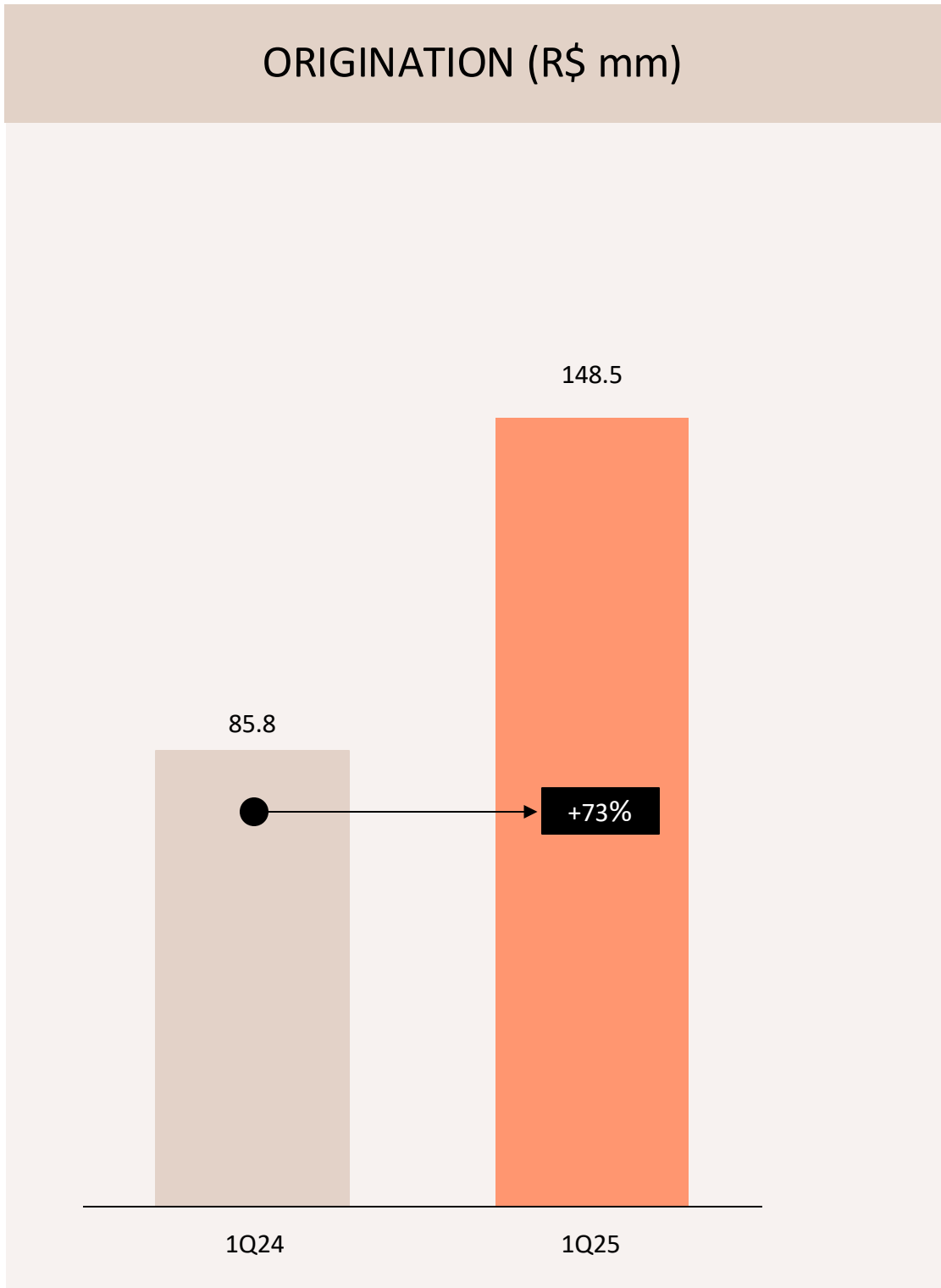
Operational Performance



dotz

Credit Evolution

Constant growth in credit origination with maintenance of substantial returns for FIDC shareholders



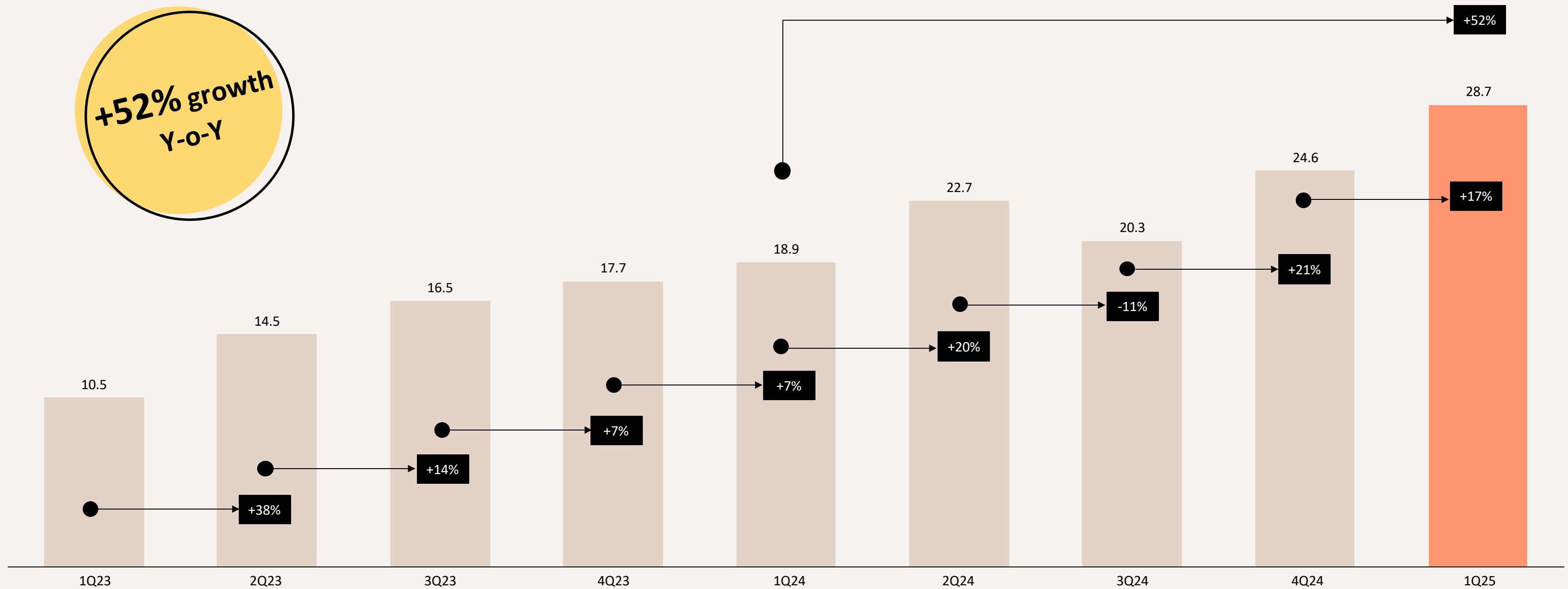
* FIDC return in the period / CDI accumulated in the period

Techfin Billings Evolution

Techfin billings with strong, predictable and constant growth

BILLINGS (R\$ mm)

**+52% growth
Y-o-Y**

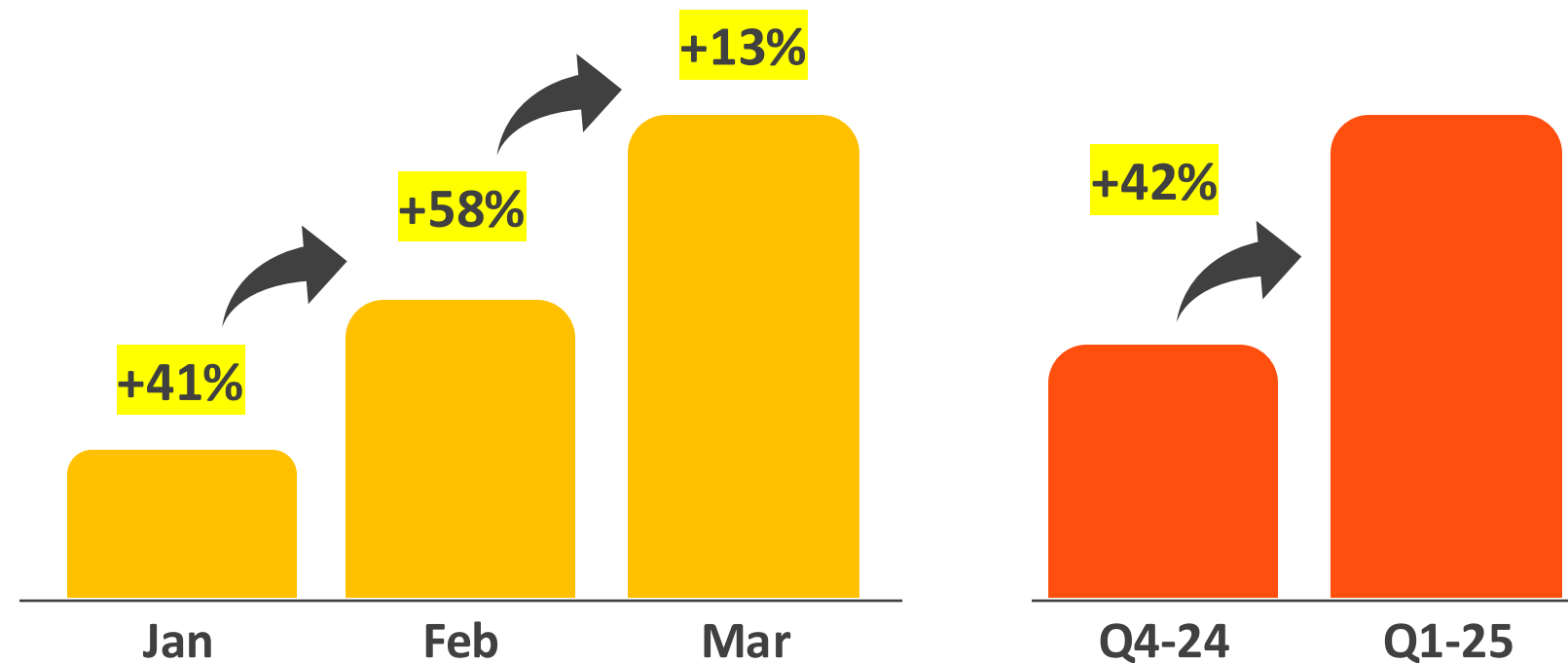


Dotz Pay Performance

Credit offering at the POS continues to grow and mature, with new partnerships for expansion

BNPL Origination Growth

Same Stores Sales



+35% LTV for Dotz Pay customers
more purchasing power and lower churn



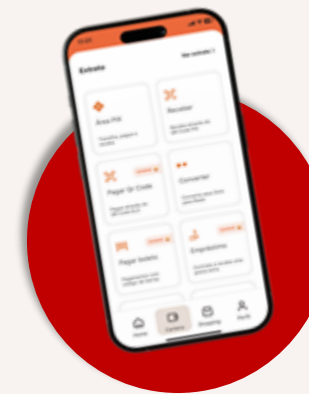
-25% Default in BNPL
compared to personal loans



40% of Recurring customers
frequency already reaches 2x per month



WE KEEP UP SEARCHING



1. Dotz Pay Evolution

- New financial products On and Offline
- Partnerships with partner programs – wallet
- Growth of Dotz Pay TPV

2. Dotz Pay Expansion

- Rollout to Dotz Coalition Partners
- Bringing new partners into the coalition

3. Partnership for the development of the customer platform

- + physical stores in Brazil
- Loyalty and financial products
- Launch 2H25



Loyalty increasingly consolidated

Initiatives to strengthen and make the most of partnerships in this highly strategic pillar, with a focus on B2B2C front

CEF CAMPAINGS

ANOTHER YEAR OF SUCCESS

- Strong presence in the **Caixa Anniversary campaign**, held on Jan 12, 2025.
- **35%** growth in points transferred and **7%** in customers (compared to the same period of the previous year).



CUIDA BEM DOTZ (“TAKE CARE OF IT DOTZ”)

NEW SOLUTIONS

- **Launch of *Cuida Bem Dotz*:** Dotz's new healthcare product that offers easy and affordable access to medical services.
- **Main Advantages:** Includes free online consultations, significant discounts (up to 80%) on in-person consultations and exams, and the possibility of adding dependents.
- **Additional Features:** Offers 24-hour online consultations and access to treatments such as therapy and nutrition.



Financial Results

dotz



Techfin operation growth and increased profitability

Upward Techfin operation (+Profit and +Margins) and discipline in SG&A bringing growth in Net Profit

CREDIT ORIGINATION

R\$ 148.5 mm

+73% YoY

GROSS PROFIT

R\$ 34.9 mm

+21% YoY

SG&A

R\$ (24.3) mm

-18% YoY

TECHFIN BILLINGS

R\$ 28.7 mm

+52% YoY

EBITDA

R\$ 10.6 mm

+R\$ 11.5 mm YoY

NET PROFIT

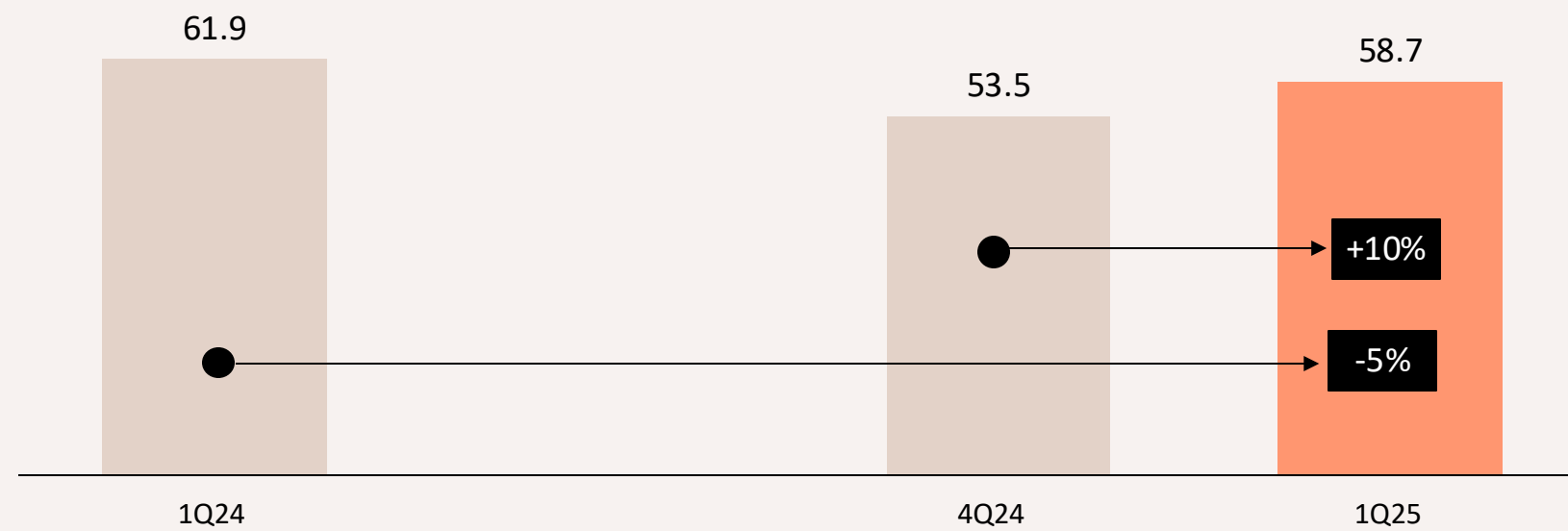
R\$ (0.9) mm

+R\$ 9.3 mm YoY

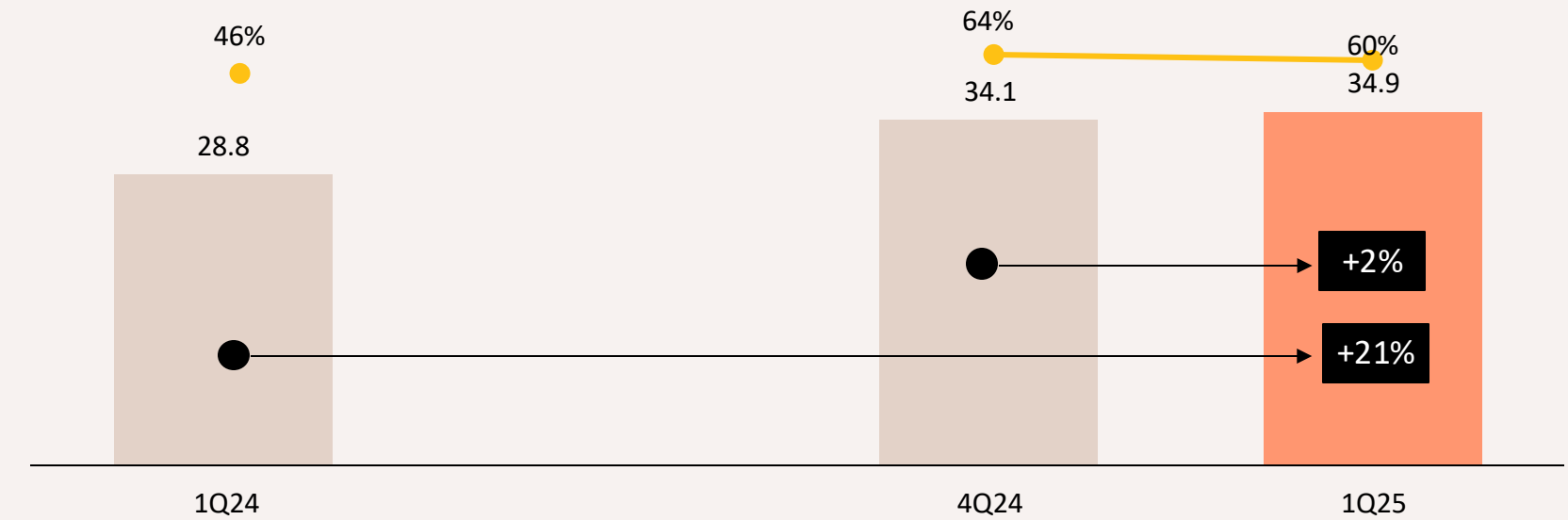
1Q25 EBITDA of R\$ 10.6 mi

SG&A under control and robust margins

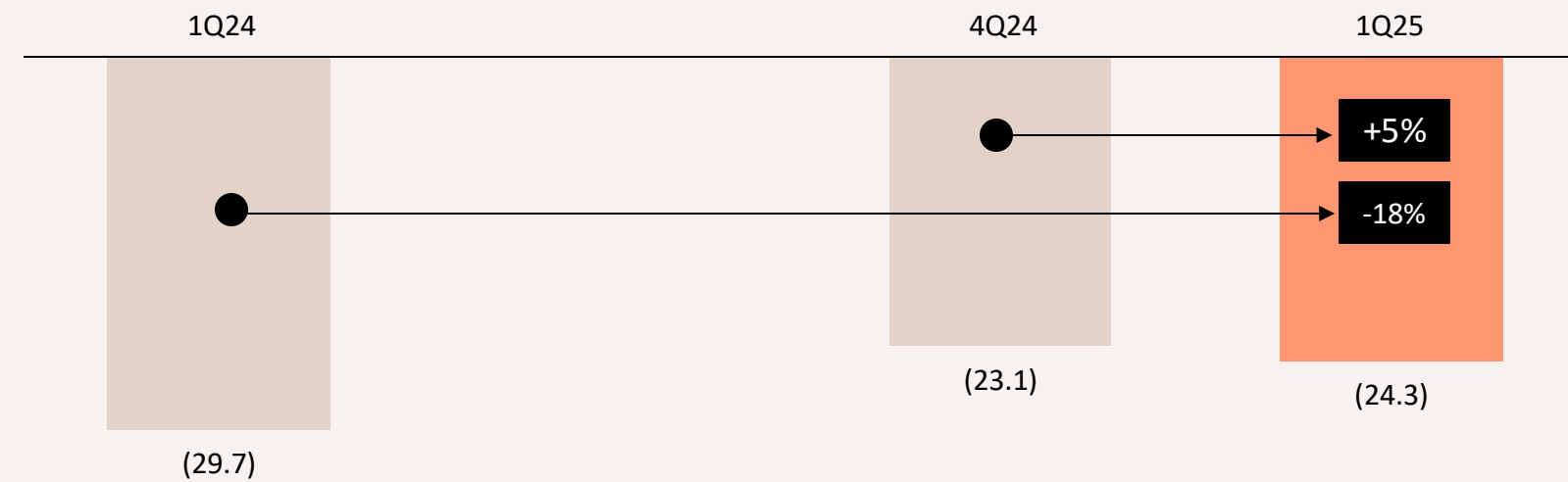
NET REVENUE BEFORE REDEMPTION COSTS (R\$ mm)



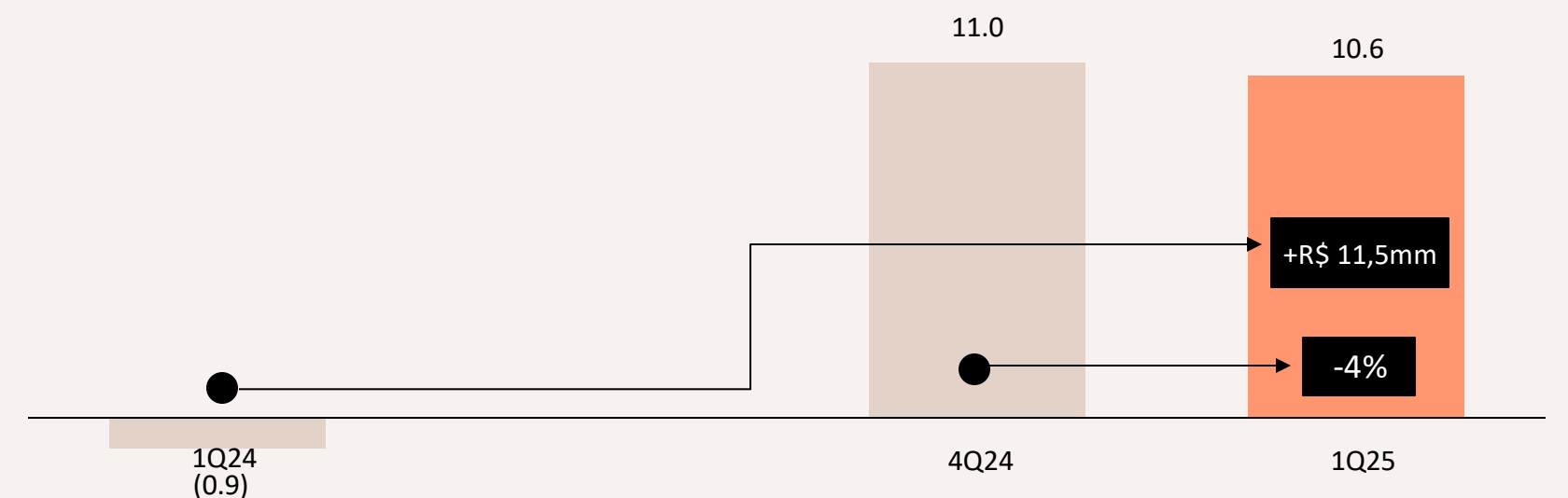
GROSS PROFIT (R\$ mm) and GROSS MARGIN (%)



SG&A (R\$ mm)



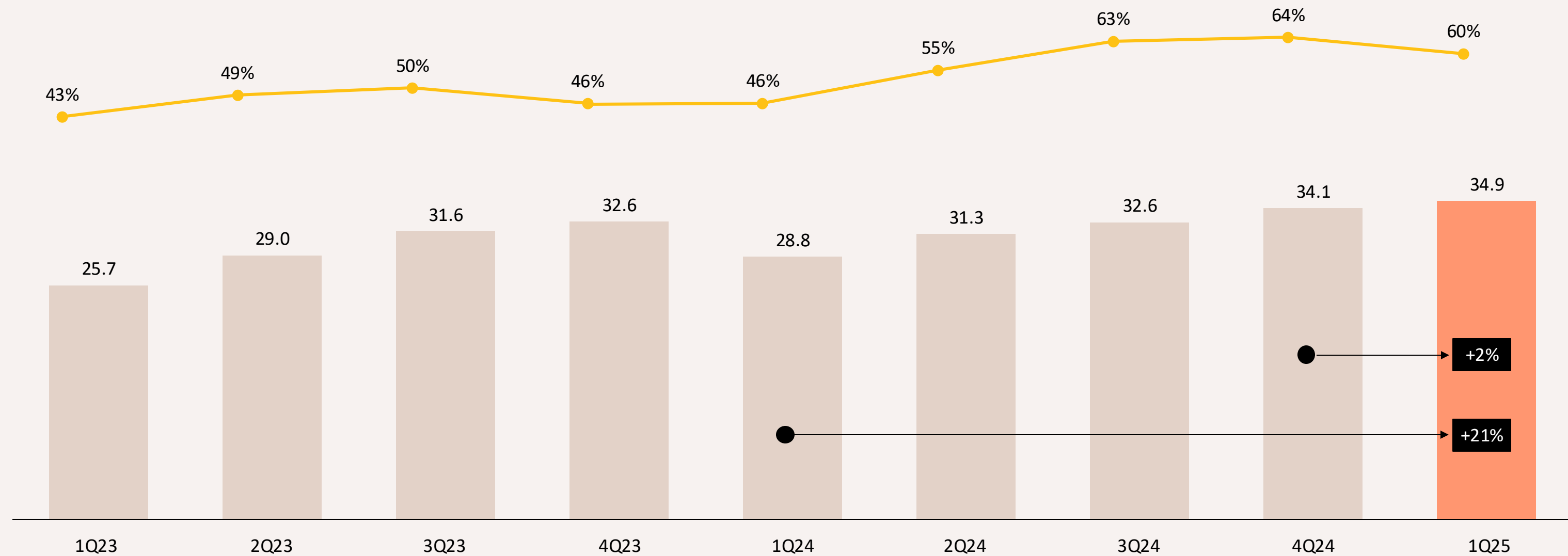
EBITDA (R\$ mm)



Gross Profit Evolution

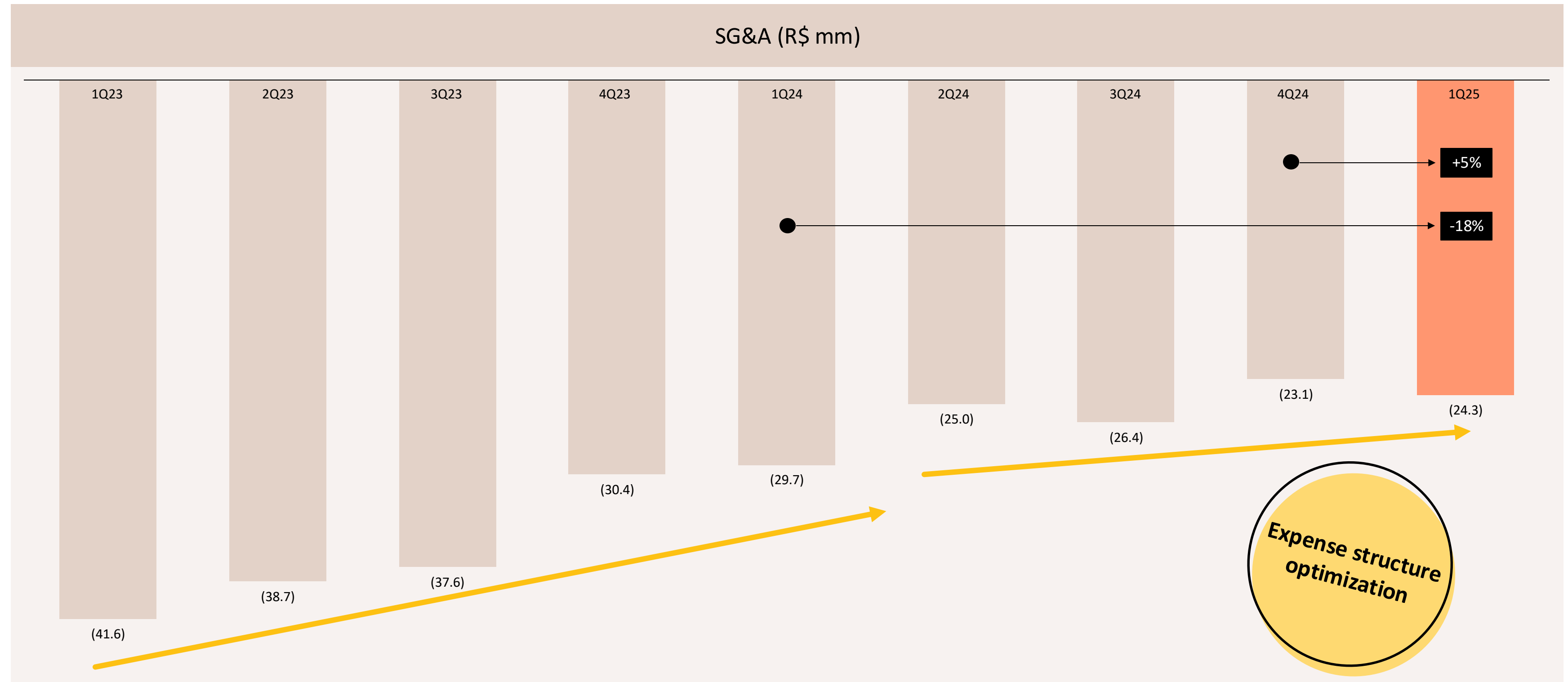
Margins also reflect Dotz's new level of profitability, with an increase in the Techfin mix

GROSS PROFIT and GROSS MARGIN (R\$ mm and %)



SG&A evolution and structure adjustment

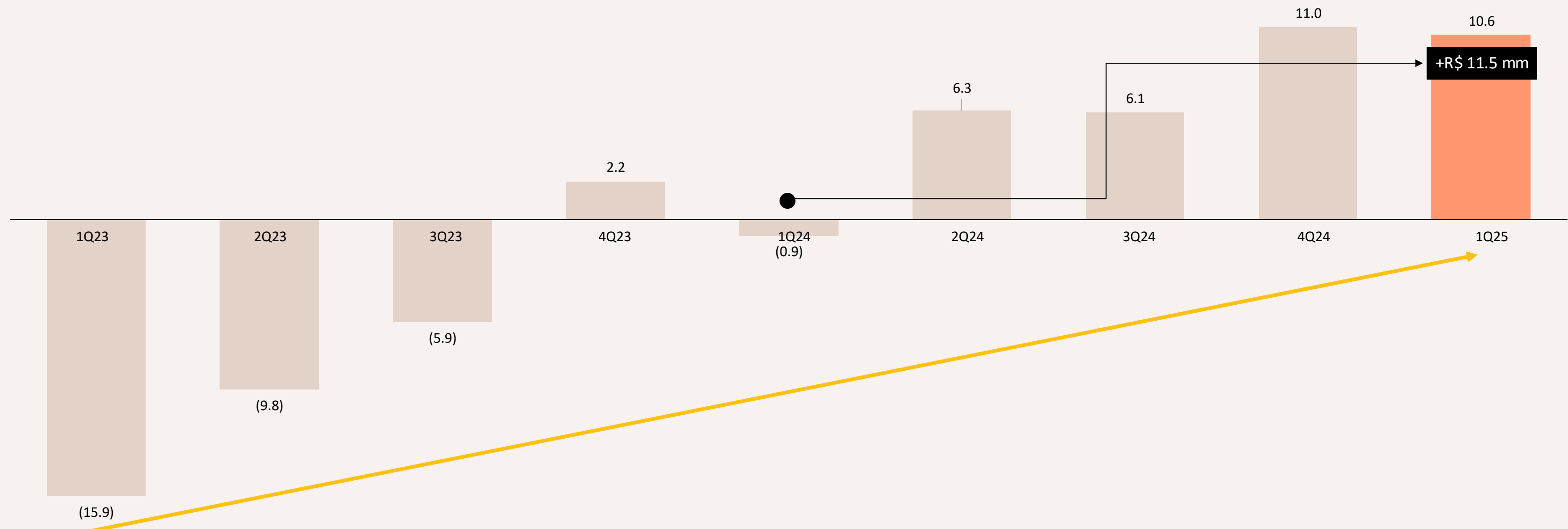
Constant evolution and optimization of the expense structure



EBITDA Evolution

Increased profitability and expense control resulting in significant growth in EBITDA

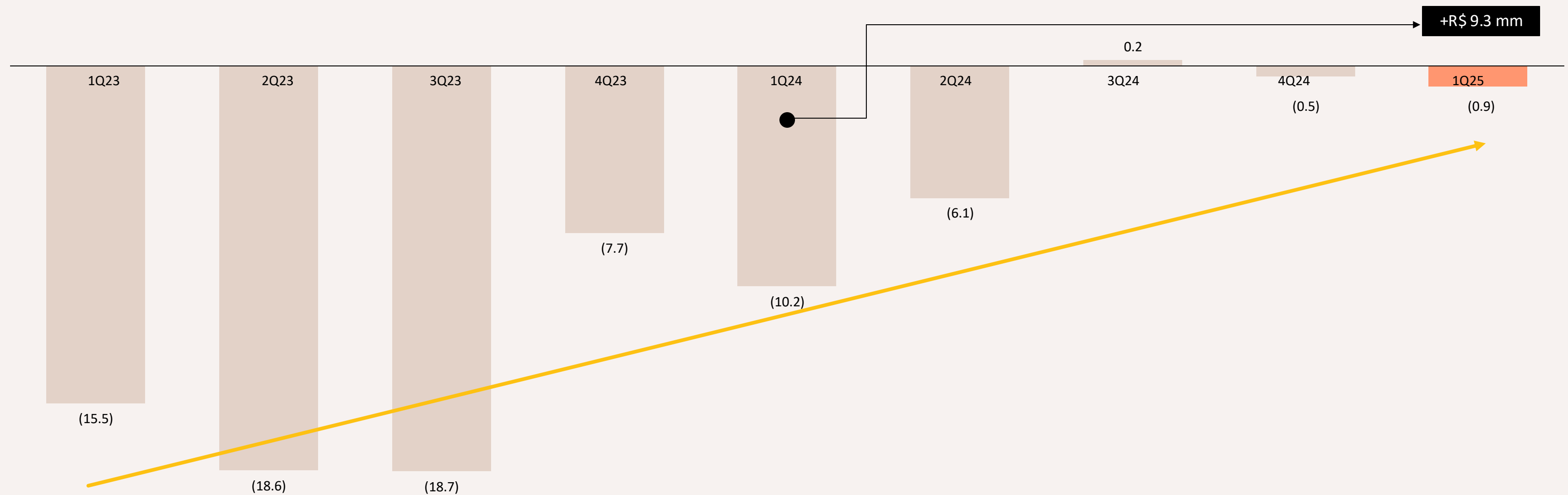
EBITDA (R\$ mm)



Net Profit Evolution

Evolution of EBTDA also reflects in a Net Profit at breakeven

NET PROFIT (R\$ mm)



We remain focused on the platform expansion in a sustainable way

Dotz's commitment: efficiency, growth and cross-sell

Our priorities:



Techfin Growth

Strong, predictable and constant, with profitability



Loyalty Consolidation

Growing the partner network with Dotz Pay, customer engagement on Digital (App) and cross-selling with financial services



Operational Efficiency

With continuous focus on rationalizing expenses, robust operating margins and generating results for shareholders

dotz

VOCÊ PODE MAIS

ri.dotz.com.br

ri@dotz.com

