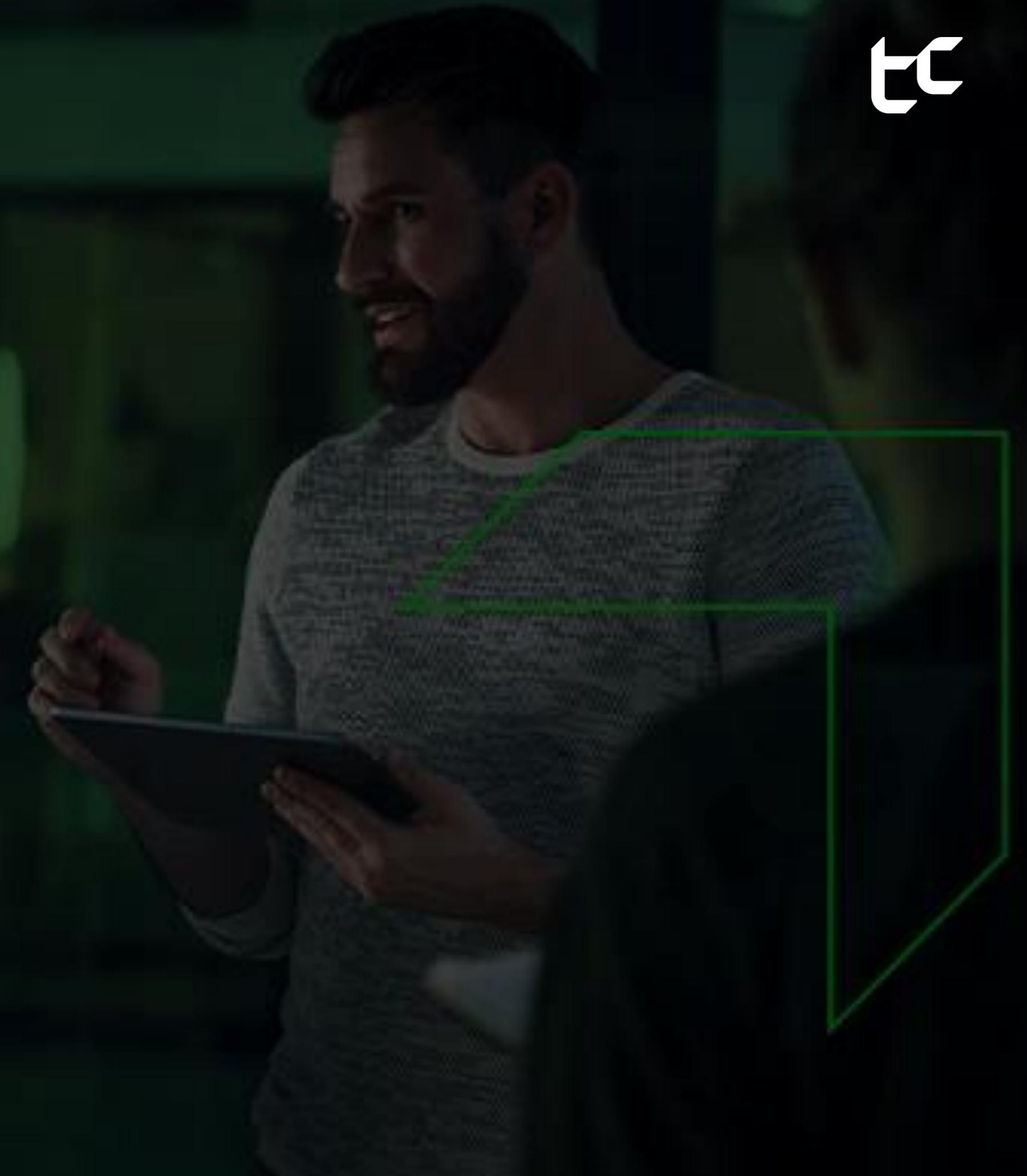




Apresentação
de resultados

1T25



Mensagem do CEO



Eduardo Barone
Diretor-Presidente da companhia

■ FOCO NA EXECUÇÃO E EFICIÊNCIA

- Integração da corretora em andamento.
- Melhorias operacionais relevantes implementadas.

■ COMUNIDADE MAIS FORTE, ATIVA E ENGAJADA

- Crescimento em interações, usuários ativos e retenção.
- Engajamento amplia o valor e o potencial da corretora.

■ INOVAÇÃO NA EXPERIÊNCIA DE INVESTIMENTO

- Primeira plataforma a integrar rede social e corretora.
- Proposta única no mercado brasileiro de capitais.

■ LANÇAMENTO DA CORRETORA TRADERS

- Alistamento dos primeiros usuários já iniciado.
- Plataforma gamificada que une aprender, interagir e investir.



FOCO NA EFICIÊNCIA

Excelência Operacional
e Crescimento Sustentado.

■ Gestão Eficiente

Redução de gastos operacionais com crescimento contínuo da receita.

■ TC Seguros

Expansão de novas frentes de negócios por meio de intermediação de Seguros.

■ Corretora

Expansão da base de clientes com foco na conversão de usuários em leads e clientes ativos da corretora.



Estatísticas do canal



Alcance Significativo

Mais de 5 mil espectadores simultâneos (Pico);
Mais de 353 mil inscritos;
Mais de 1.1M views/mês.



Fonte Confiável

Principal fonte de informação para investidores brasileiros.

Patrocínios

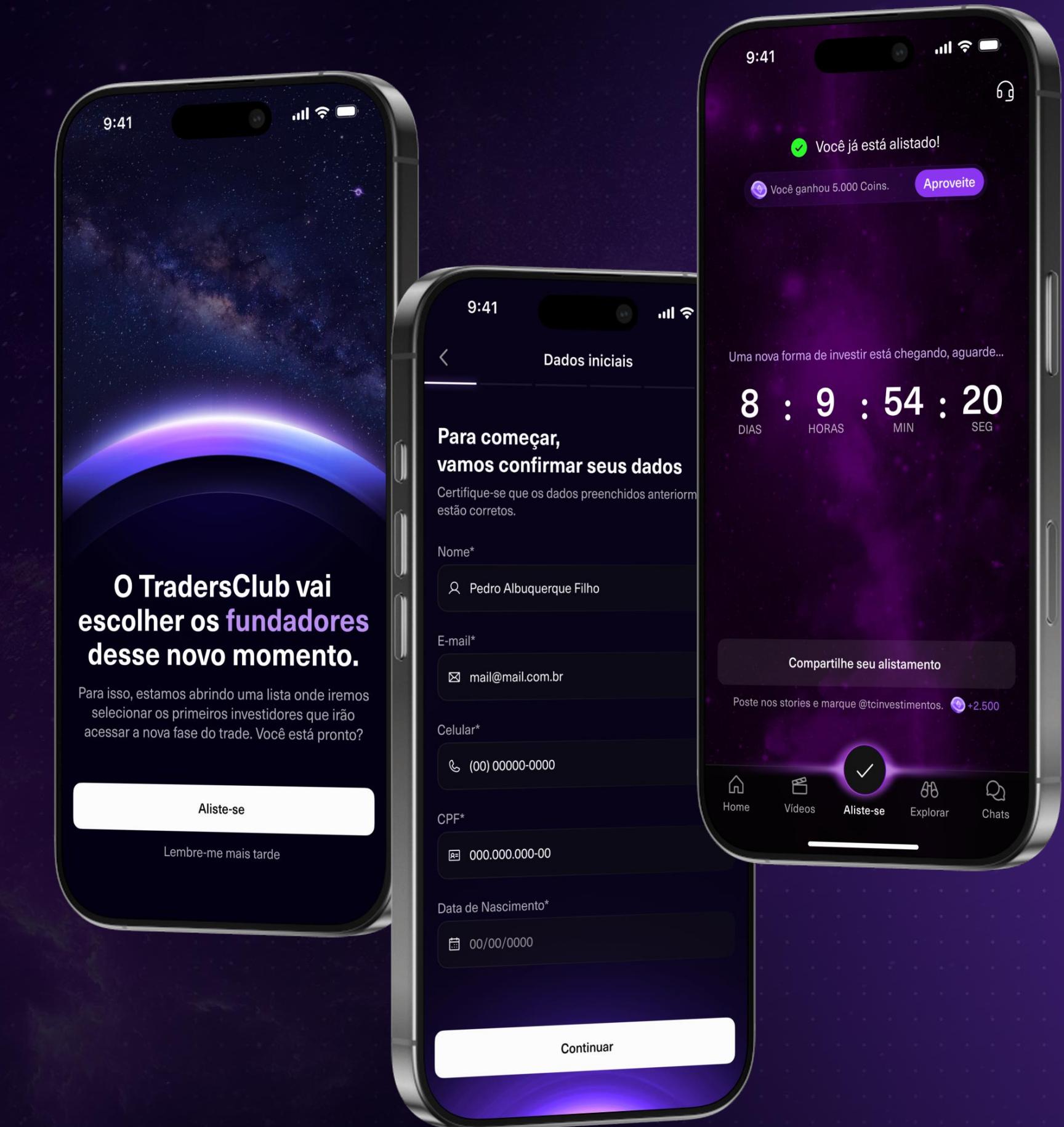
TC + BINANCE ... mais em breve



A fase de Alistamento está no ar

■ O primeiro passo rumo ao sucesso da Corretora do TradersClub.

- Lançamento bem sucedido da fase de pré-cadastro para operação de Corretora, com experiência única e integrada nativamente dentro do app do TC.
- Domínio de toda a jornada de cadastro do cliente, promovendo melhora significativa na proporção de contas ganhas.



A nova loja do TC já está ativa e integrada ao Alistamento

- **Mais trades, mais coins, mais vantagens e benefícios para o usuário.**

Lançamos a nova loja como pilar estratégico do programa de engajamento da futura corretora. Os usuários já podem usar seus Coins para trocar por produtos, cursos, experiências exclusivas e, no lançamento, plataformas de negociação.

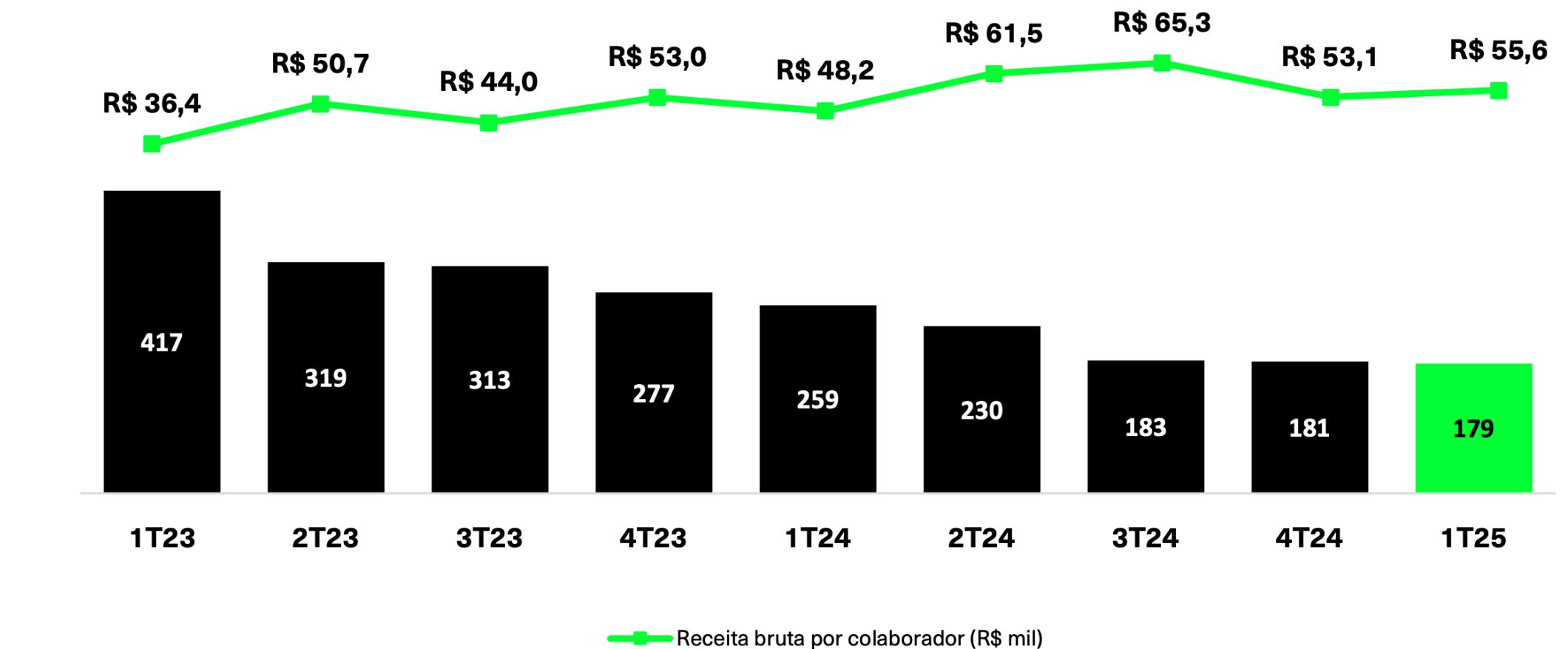


DESTAQUES DO PERÍODO

Colaboradores

- Ao final do 1T25, a Companhia alcançou um **headcount de 179 colaboradores**, uma redução de 30,8% em relação ao mesmo período de 2024.
- A receita bruta por colaborador atingiu **R\$ 55,6 mil**.

Número de Colaboradores



DESEMPENHO OPERACIONAL

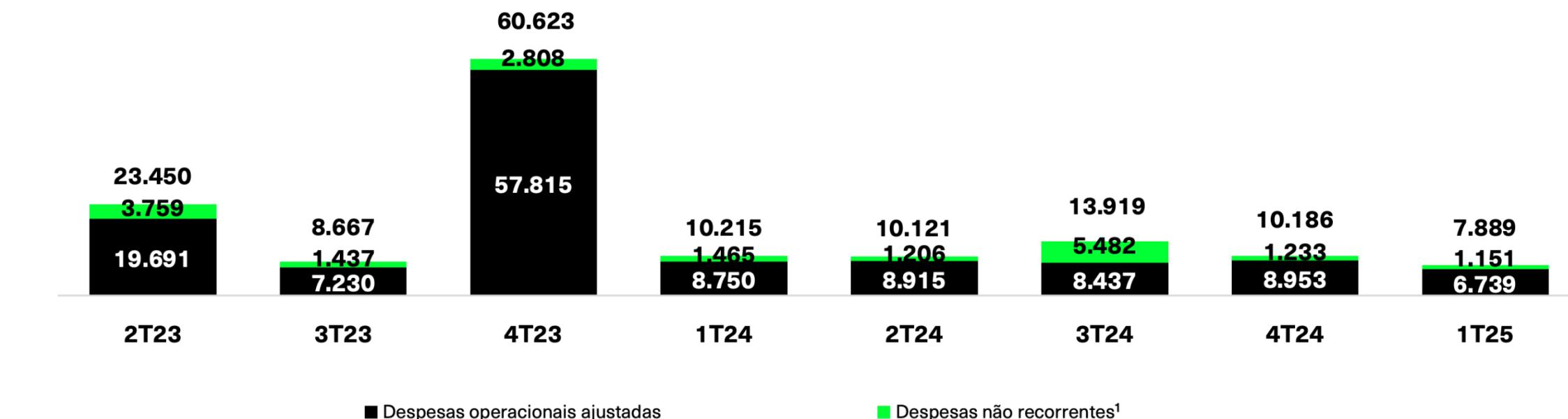
Despesas Operacionais

Despesas Operacionais

(R\$ mil)

Despesas operacionais

(R\$ mil)



1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

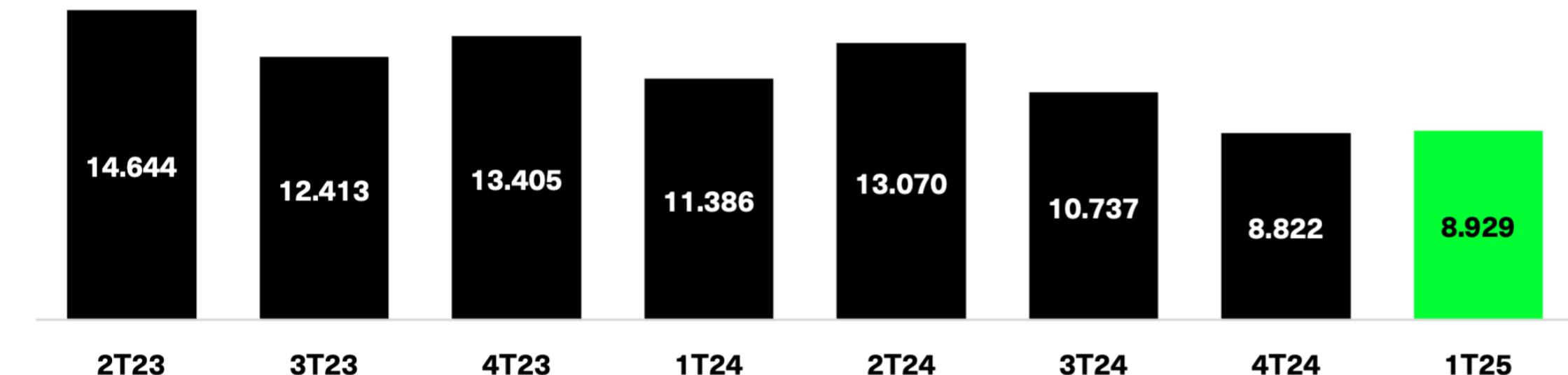
DESEMPENHO FINANCEIRO

Receita Operacional

- A participação por segmento revela uma mudança na composição da receita bruta da Companhia. Apesar da redução, o B2B continua desempenhando um papel estratégico na geração de receita, contribuindo de forma relevante para os resultados financeiros da Companhia.

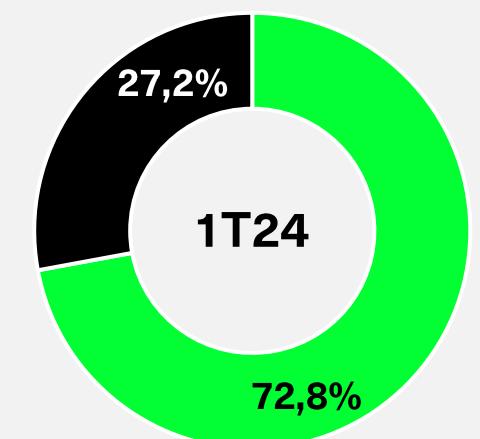
Receita líquida

[R\$ mil]



Composição da Receita (%)

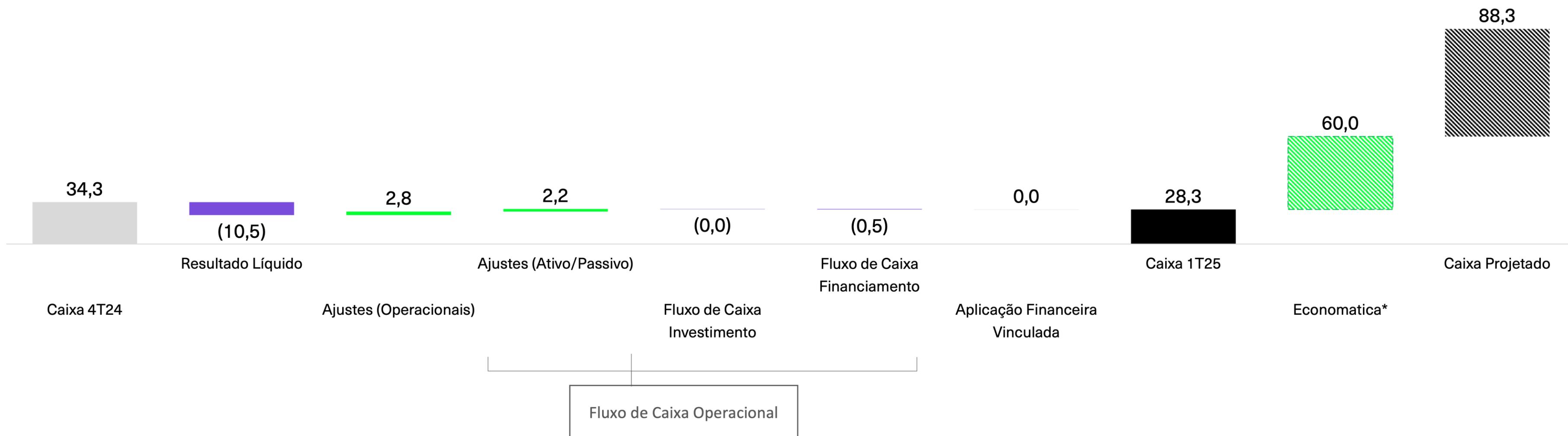
(%)



Disponibilidade de Caixa no Período

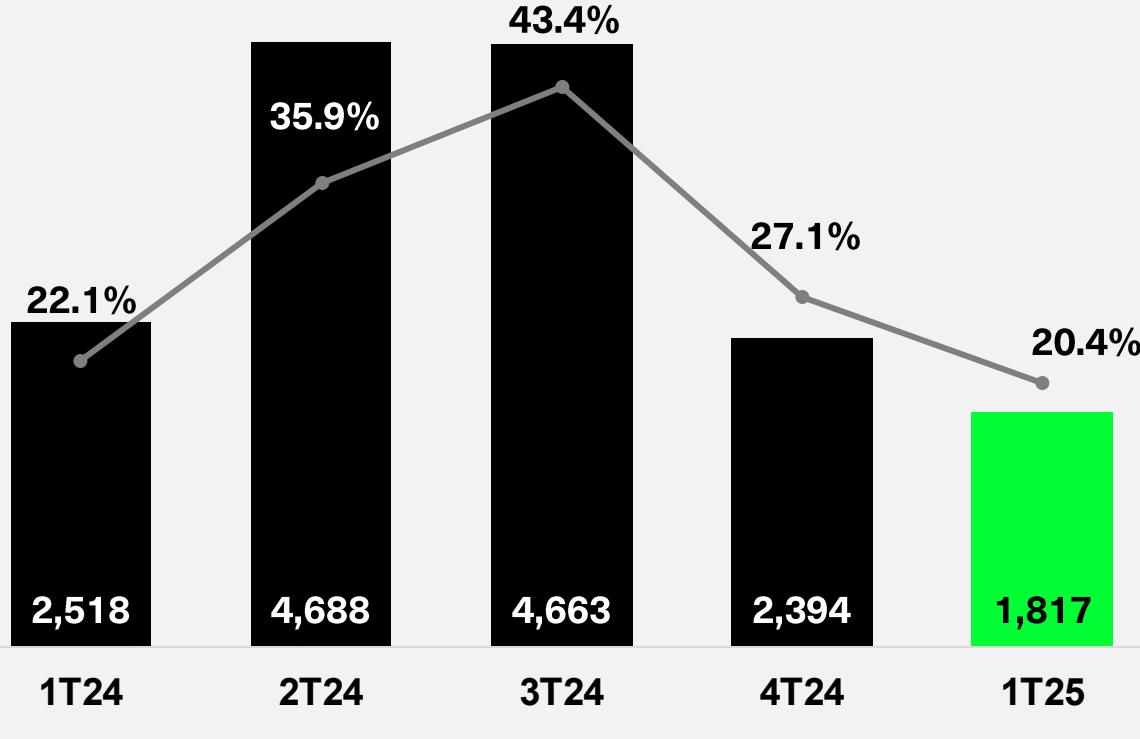
Estrutura de caixa

(R\$ milhões)

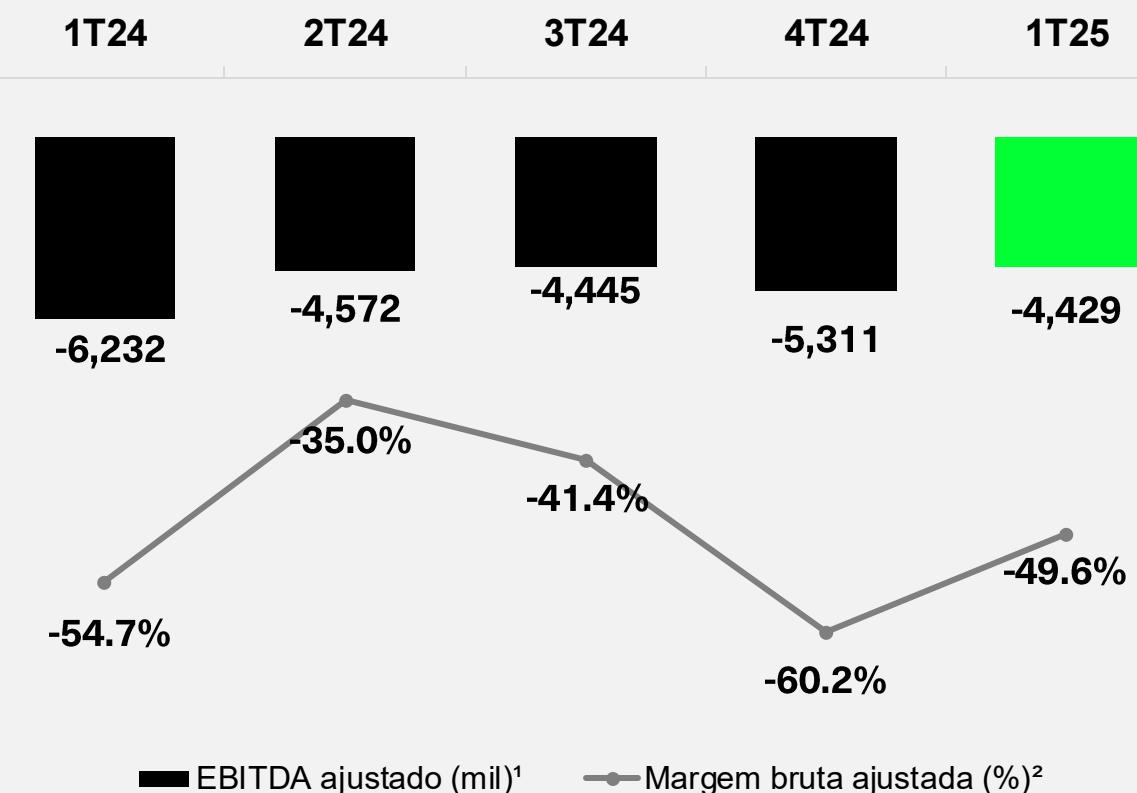


Lucro e EBITDA

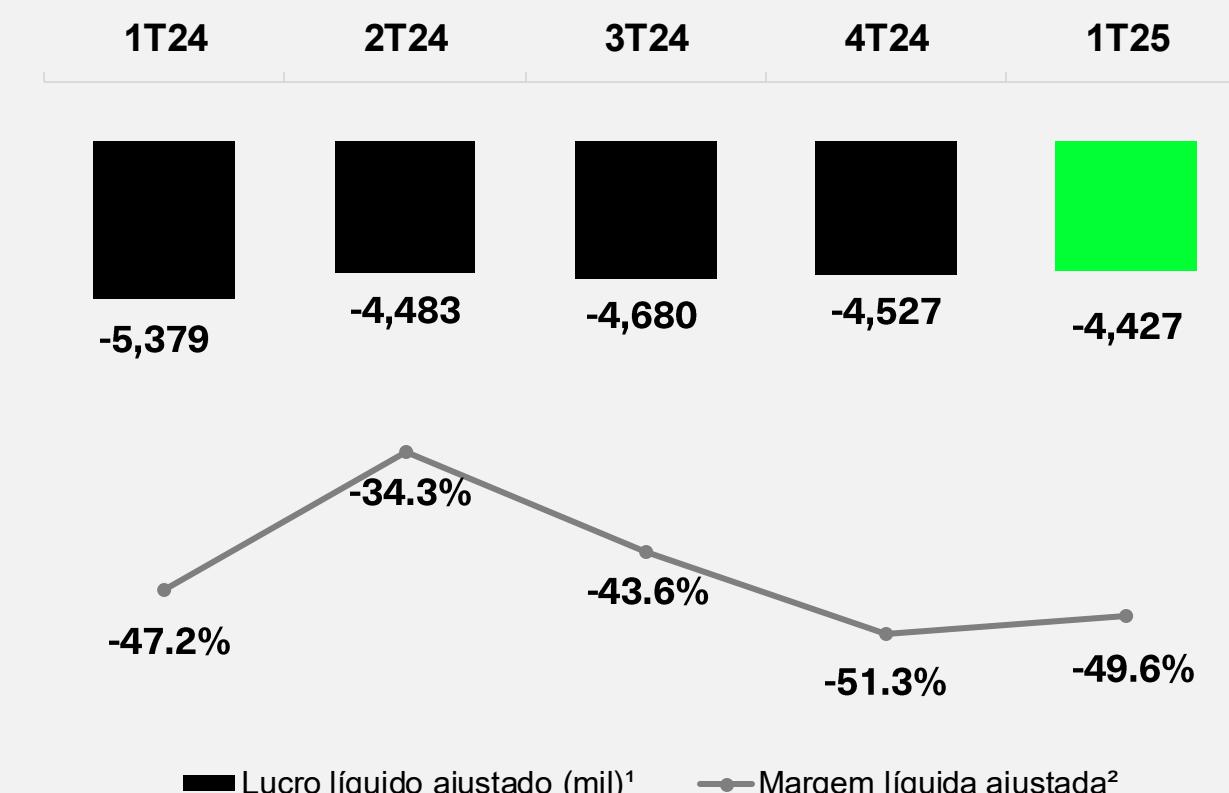
Lucro bruto e margem bruta



EBITDA e margem EBITDA



Lucro líquido e margem líquida





Disclaimer

Esse material foi produzido pelo TC S.A. e estão presentes dados e análises de maneira resumida com indicativos tendentes podendo ter divergências dos valores finais e não configura guidance em nenhuma circunstância. O TC não se responsabiliza por tomadas de decisão baseadas exclusivamente nos dados aqui apresentados e orienta a análise a partir do Formulário de Referência, das Demonstrações Financeiras seguida pelas respectivas notas explicativas e, se necessário, em documentos da oferta pública. As informações contidas nesse documento possuem dados com arredondamentos e envolvem determinados riscos. É estritamente proibida a utilização deste material para qualquer reprodução parcial ou total sem à autorização da Companhia.



Relações com Investidores

ri@tc.com.br
tc.com.br/ri



Earnings Presentation

1Q25



CEO's Message



Eduardo Barone
Company's Director-President

■ FOCUS ON EXECUTION AND EFFICIENCY

- Ongoing broker integration.
- Relevant operational improvements implemented.

■ A STRONGER, MORE ACTIVE AND MORE ENGAGED COMMUNITY

- Growth in interactions, active users and retention.
- This engagement expands the value and potential of the brokerage.

■ INNOVATION ON INVESTMENT EXPERIENCE

- First platform to integrate social network and brokerage.
- Unique proposal in the Brazilian capital market.

■ LAUNCH OF TRADERS BROKERAGE

- Enrollment of the first users under way.
- Gamified platform that combines learning, interacting and investing.



FOCUS ON EFFICIENCY

Operational Excellence
and Sustained Growth.

■ Efficient Management

Reduction in operating expenses with continuous revenue growth.

■ TC Insurances

Expansion of new business fronts through Insurance intermediation.

■ Brokerage

Expansion of the customer base with a focus on converting users into leads and active customers of the brokerage firm.



Channel's statistics



Significant Reach

More than 5 thousand spectators at once (peak);
More than 353 thousand subscribed users;
More than 1,1 million views per month.



Trustworthy Source

Main source of information
for Brazilian investors.

Sponsors



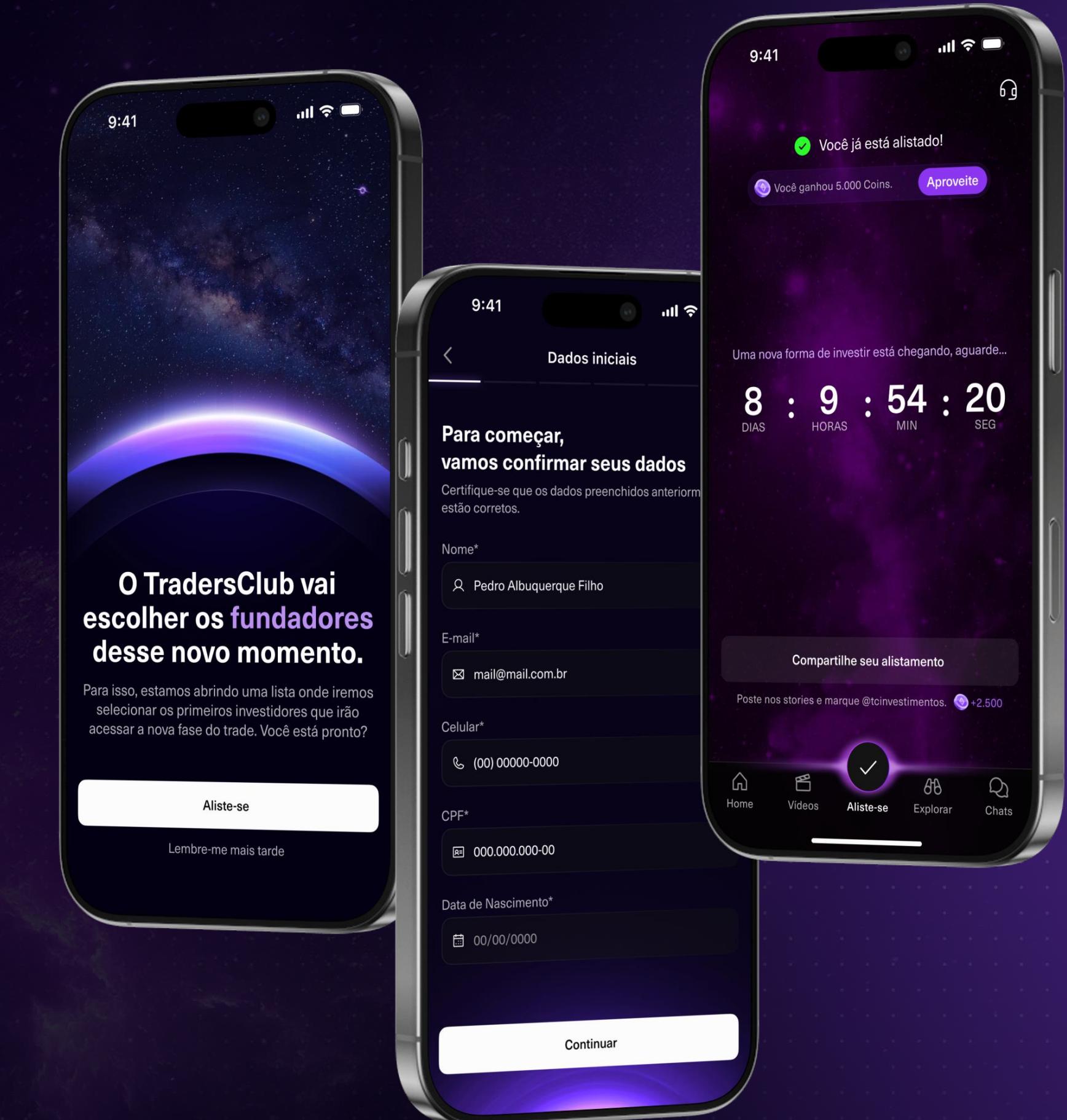
... more TBA



The Enrollment phase is under way

■ The first step towards success for TradersClub Brokerage.

- Successful launch of the pre-registration phase for Brokerage operations, with a unique experience natively integrated within the TC app.
- Mastery of the entire customer registration journey, promoting a significant improvement in the proportion of accounts won.



The new TC store is now active and integrated to the Enrollment

- More trades, more coins, more advantages and benefits for the user.

We launched the new store as a strategic pillar of the future brokerage firm's engagement program. Users can now use their Coins to exchange for products, courses, exclusive experiences and, at launch, trading platforms.

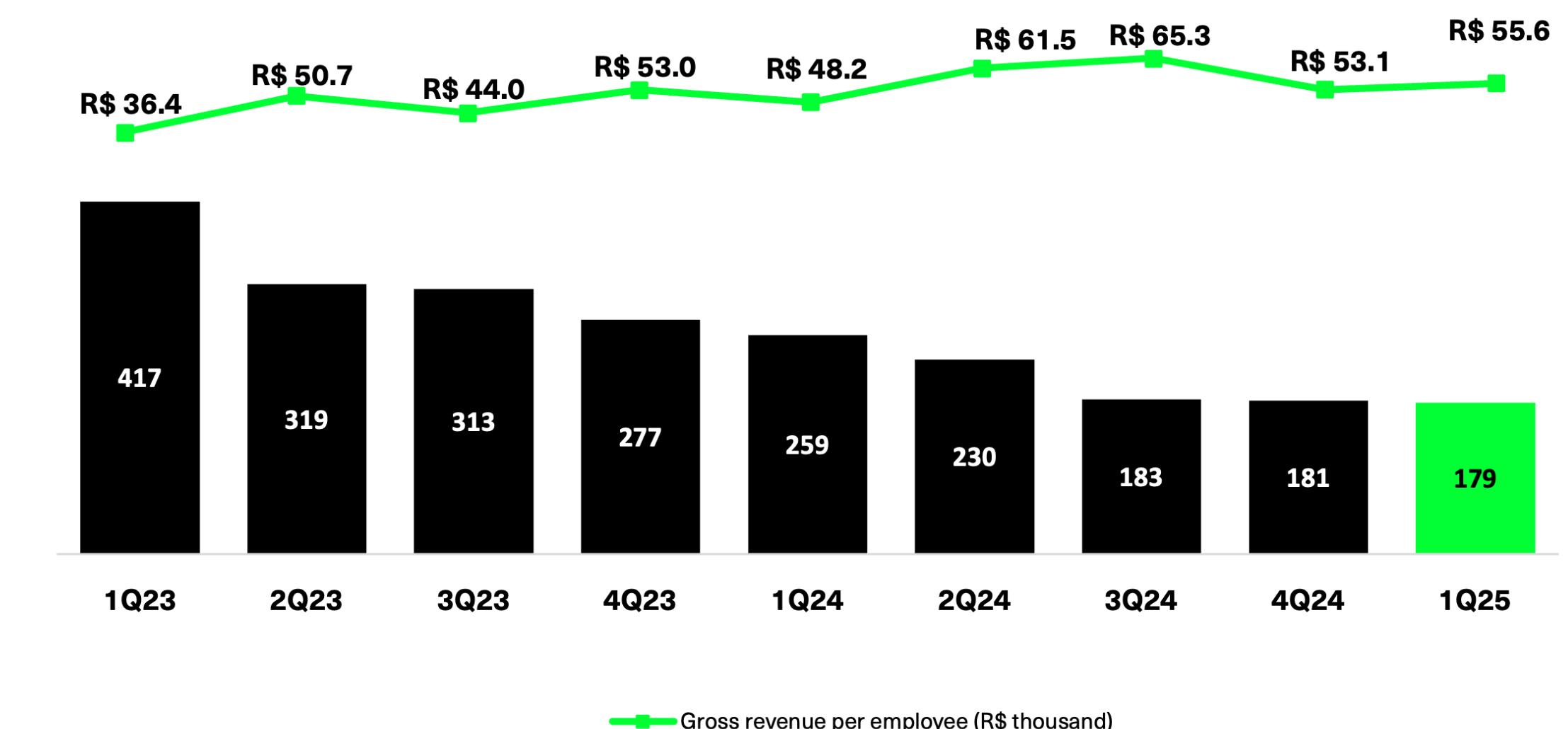


QUARTERLY HIGHLIGHTS

Employees

- At the end of 4Q24, the company reached a **headcount of 179 employees**, a reduction of 30.8% compared to the same period in 2024.
- Gross revenue per employee reached **R\$ 55.6 thousand**.

Number of employees

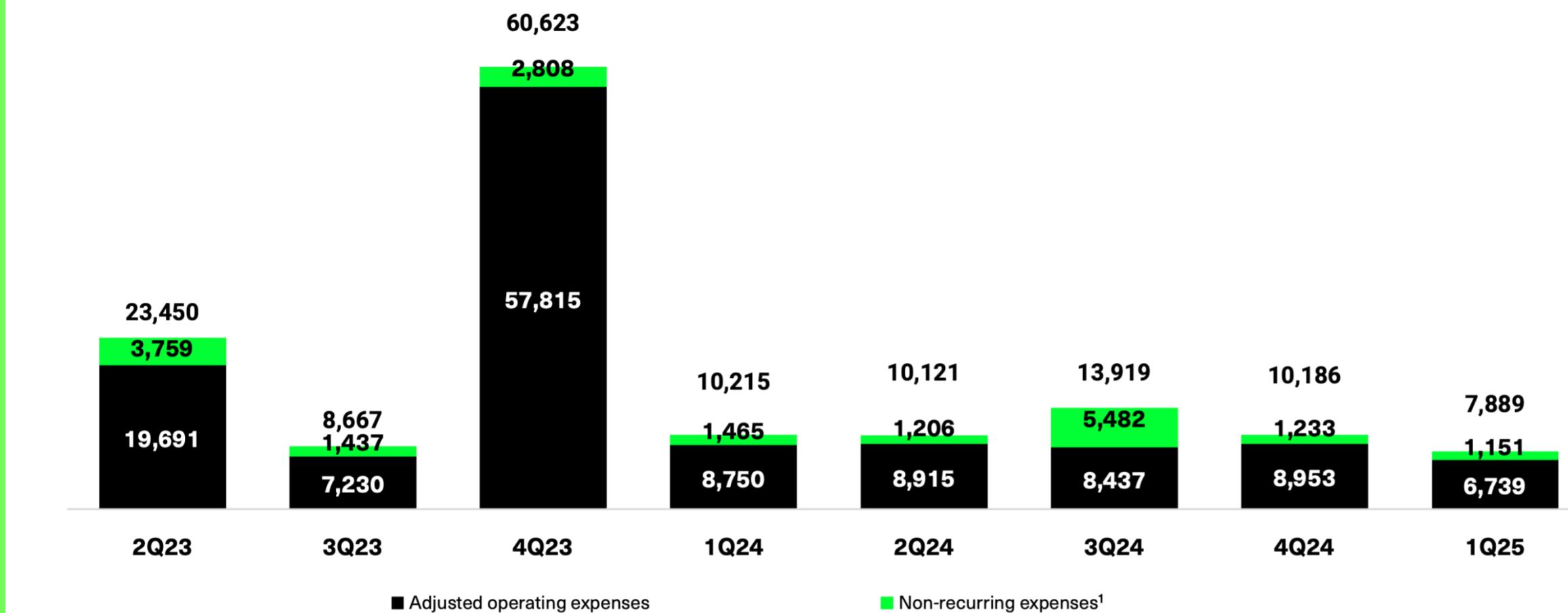


OPERATIONAL PERFORMANCE

Operating expenses

Operating expenses

(R\$ thousand)



1. Non-recurring expenses in the period related to terminations, optimization of operational systems and legal advice.

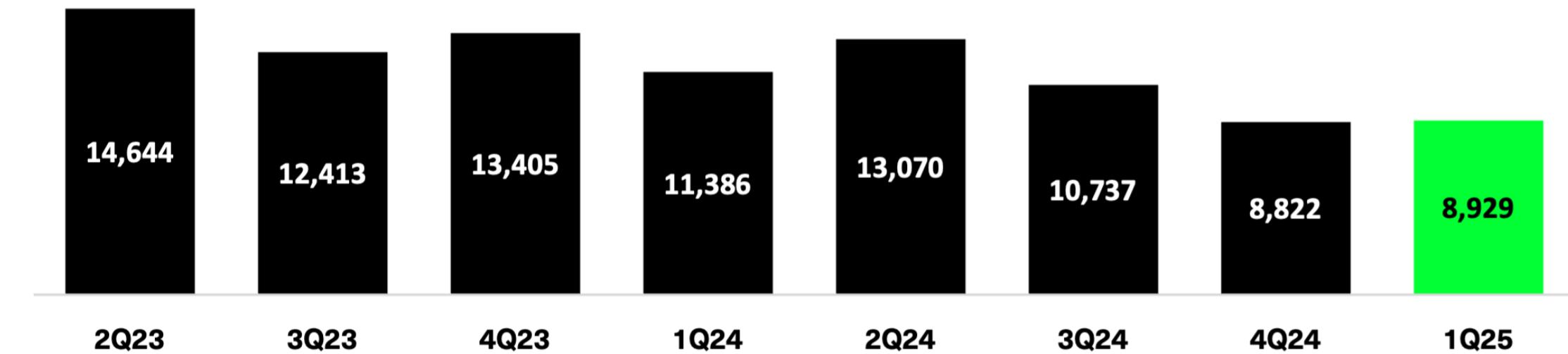
FINANCIAL PERFORMANCE

Operating revenue

- The participation by segment reveals a change in the composition of the Company's gross revenue. Despite the reduction, B2B continues to play a strategic role in generating revenue, contributing significantly to the Company's financial results.

Evolution of net revenue

(R\$ thousand)



Gross revenue composition (%)

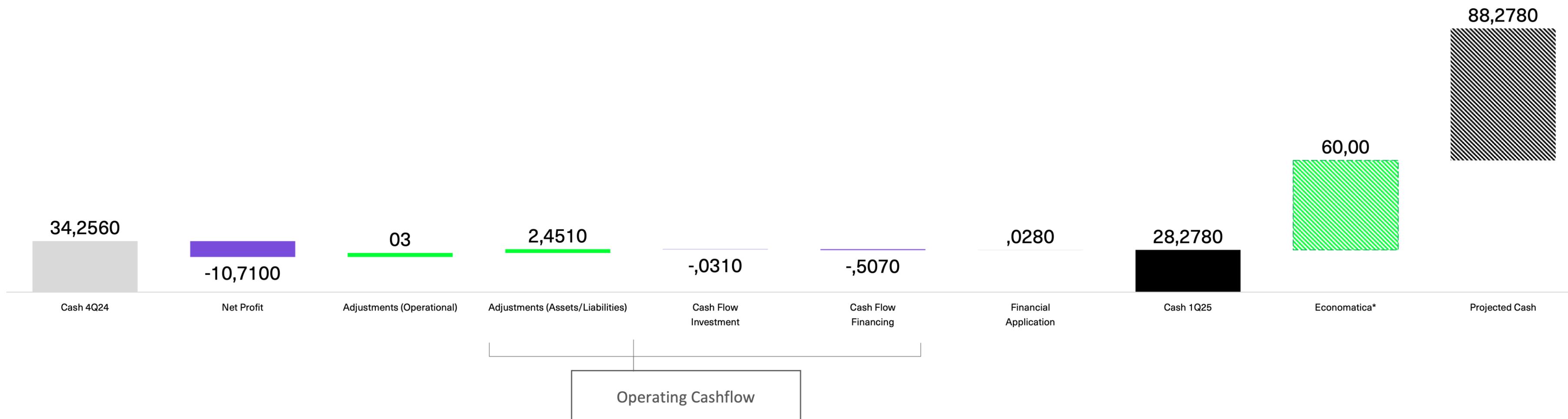
[%]



Cash availability in the period

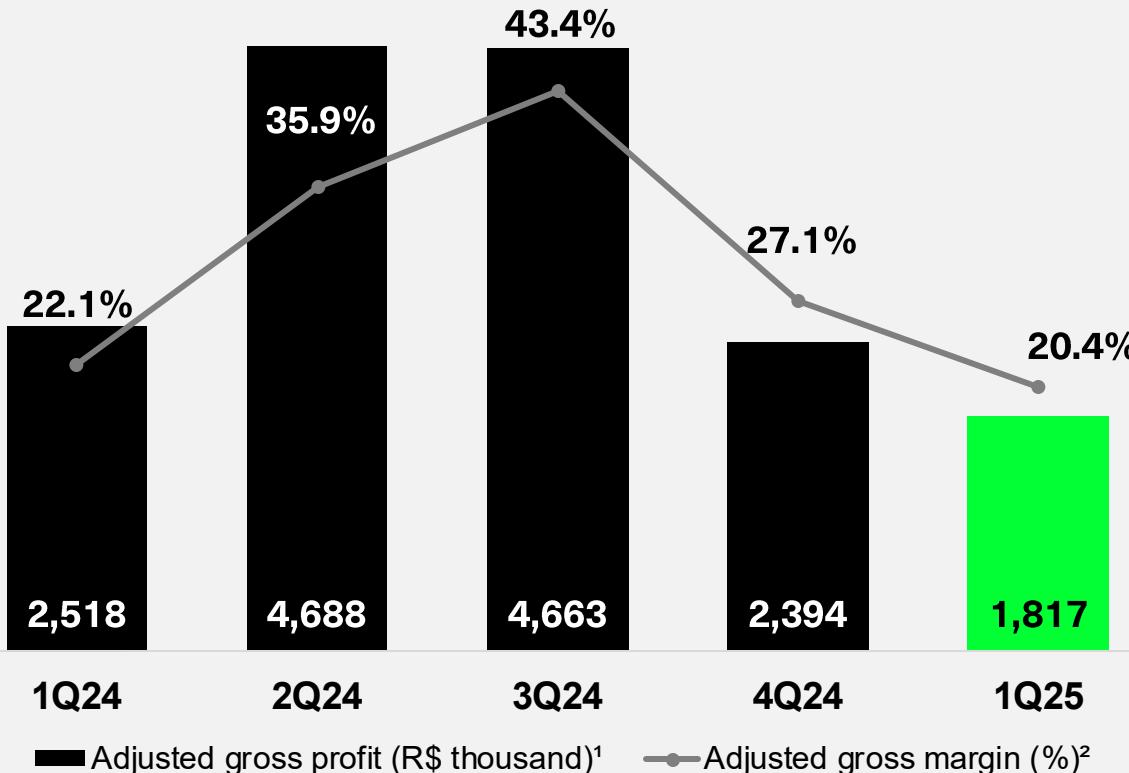
Cash and cash equivalent's structure

(R\$ thousand)

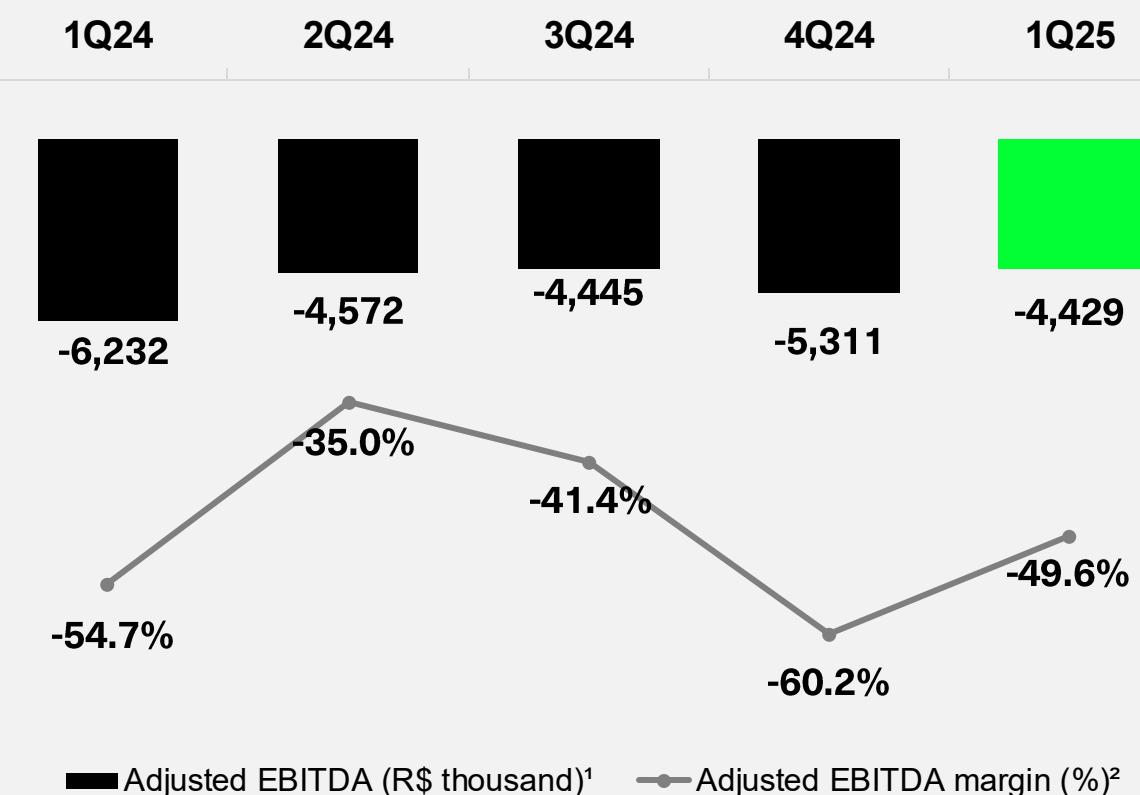


Profit and EBITDA

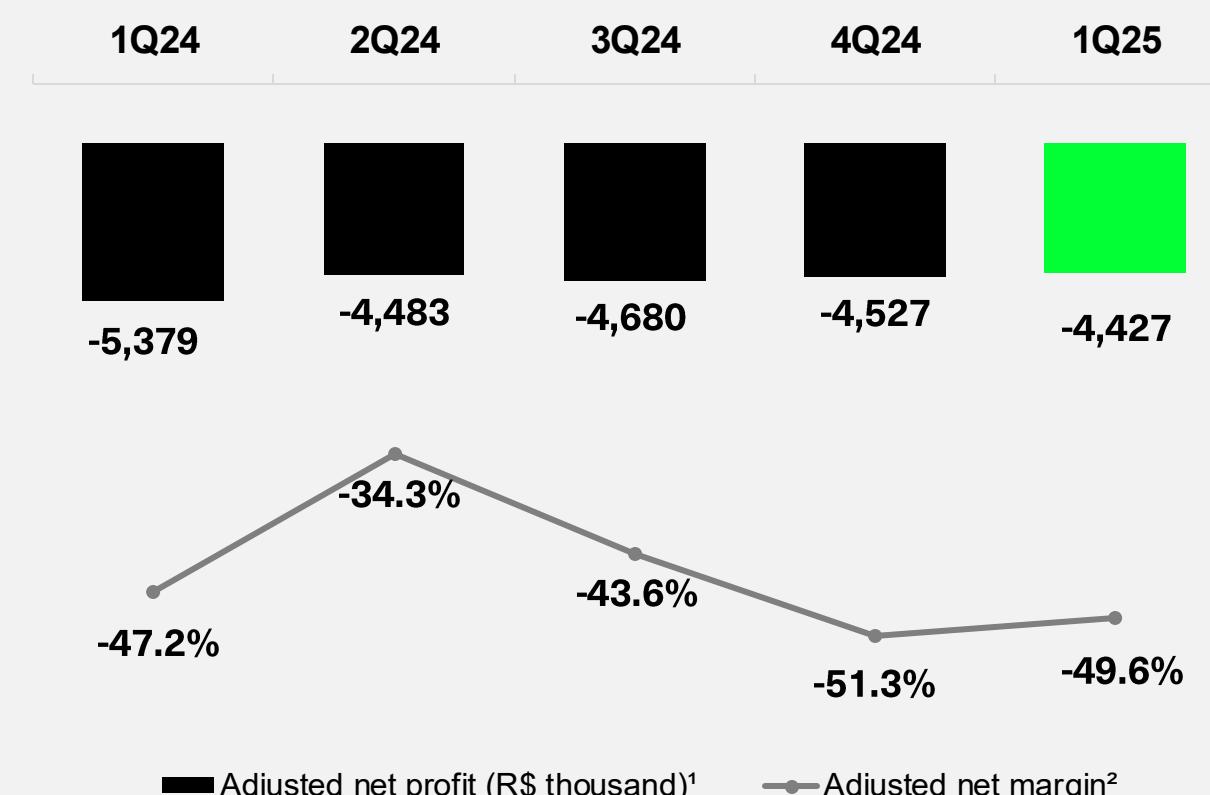
Gross profit and gross margin



EBITDA and EBITDA margin



Net profit and net margin





Disclaimer

This material was produced by TC S A. and presents data and analysis in a summarized manner with indicative tendencies that may differ from the final values and does not constitute guidance under any circumstances. TC is not responsible for any decisions based exclusively on the data presented herein and recommends that the analysis be based on the Reference Form, the Financial Statements followed by the respective explanatory notes and, if necessary, on the public offering documents. The information contained in this document contains rounded data and involves certain risks. The use of this material for any partial or total reproduction without the Company's authorization is strictly forbidden.



Investor Relations

ri@tc.com.br
tc.com.br/ri