

VITTIA
DEFESA E NUTRIÇÃO

Apresentação de Resultados

1T25





Aviso - Informações e projeções: O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da VITTIA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação. Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da VITTIA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas. Embora a VITTIA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a VITTIA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A VITTIA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações. Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

Performance 1T25

- Crescimento na receita líquida consolidada mesmo diante desse cenário adverso
- Crescimento em micros de solo mostra confiança do produtor na safra 2025/26
- Mix dos produtos de menor valor agregado não resultaram em crescimento de lucro bruto
- Racionalização de despesas e disciplina rigorosa na concessão de crédito, assegurando a saúde financeira e estabilidade operacional da Companhia
- Fortalecemos nossa posição no setor com o lançamento comercial do Triunfe, um multissítio mineral inovador

Riscos e Oportunidades Cenário Atual

- Cenário desafiador para o agronegócio brasileiro, com cautela por parte do agricultor
- Altas taxas de juros, volatilidade nos preços das commodities e um cenário climático de risco para o milho safrinha
- Incidência de lagartas no milho safrinha, obrigando o produtor a intensificar o uso de químicos
- Expectativa de melhora na rentabilidade do produtor, bem como boa colheita da safra 2024/25

Posicionamento Vittia

- Disciplina e solidez financeira, com racionalização da estrutura, baixos níveis de inadimplência e baixa alavancagem financeira
- Proximidade com o produtor em todo o território nacional e sólida posição financeira
- Evolução das soluções biológicas na proteção de cultivos e alinhadas à crescente demanda por soluções sustentáveis e eficientes

Destques 1T25

R\$ 137,8 milhões

Receita Líquida
(+13,4% vs. 1T24)

Crescimento de **55,2%**
no segmento de Fertilizantes
de Solo

Queda de **1,9%**
do SG&A como resultado dos
esforços de racionalização
dos gastos

R\$ 6,9 milhões

EBITDA ajustado
(+0,5% vs. 1T24)

R\$ 5,3 milhões

Capex
(-24,8% vs. 1T24)

O resultado líquido foi
negativo em **R\$ 2,0 milhões**
no 1T25 (reversão do
resultado positivo no 1T24,
quando totalizou R\$ 0,8
milhão)

Pagamento de
R\$ 24,2 milhões
entre recompra e JCP no
1T25

Lançamento comercial do
multissítio atípico

Triunfe

Reclassificação dos segmentos operacionais

A partir de 2025, a Vittia adota uma nova estrutura de reporte para seus segmentos operacionais, visando refletir de forma mais aderente a natureza das suas operações e alinhar-se às práticas do setor.

Essa reclassificação busca proporcionar clareza sobre o desempenho e dinâmica de atuação da Companhia, acompanhando a evolução de seu portfólio.

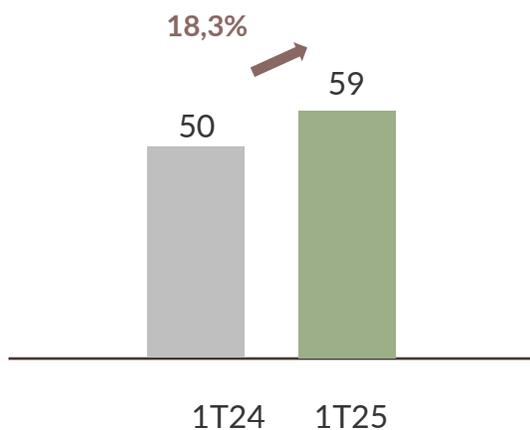


Receita Líquida por Linha de Negócio (R\$ milhões)

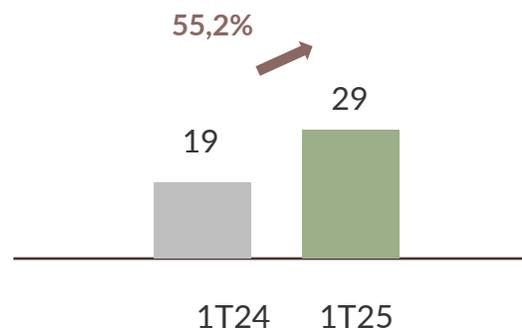
Crescimento da
Receita Líquida

+ 13,4 %
1T25 vs. 1T24

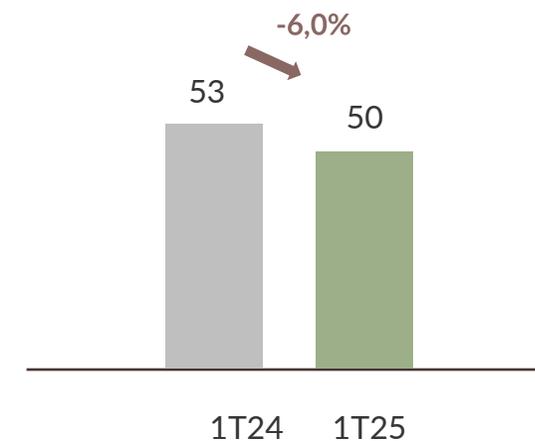
Fertilizantes Foliares e produtos industriais



Fertilizantes de Solo



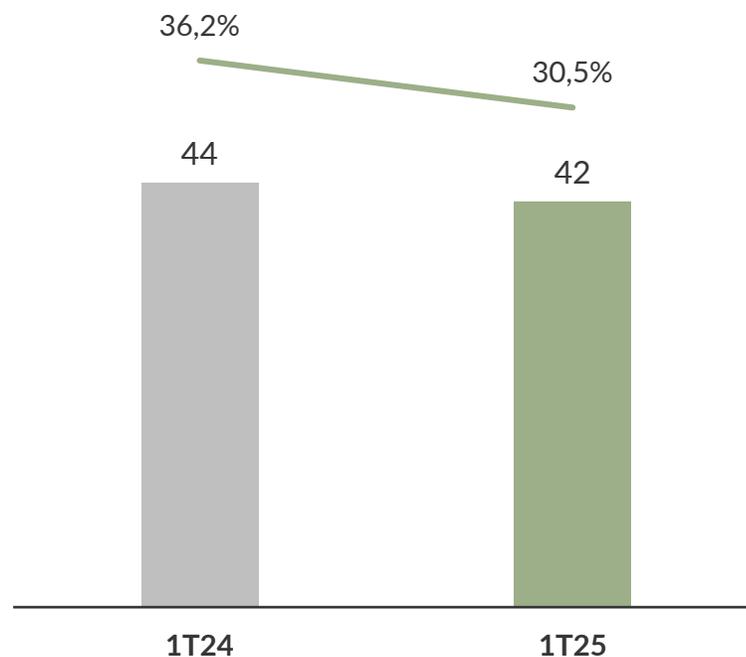
Soluções Biológicas e Naturais



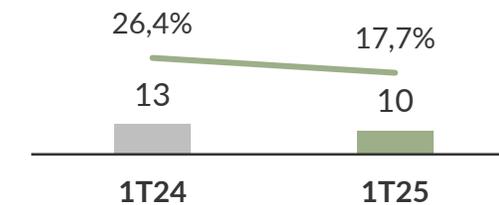
Lucro Bruto (R\$ milhares) e Margem Bruta por Segmento (%)

Lucro Bruto consolidado

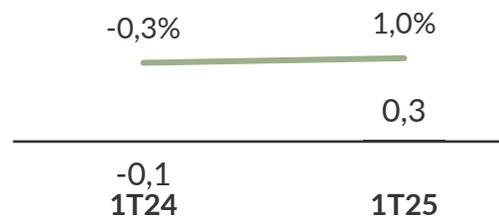
- 4,5 %
1T25 vs. 1T24



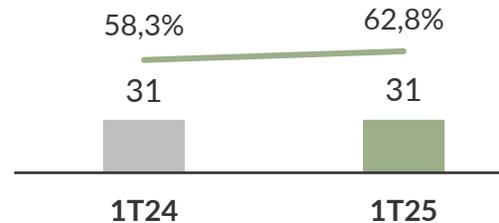
Fertilizantes foliares e produtos industriais



Fertilizantes de solo



Soluções biológicas e naturais



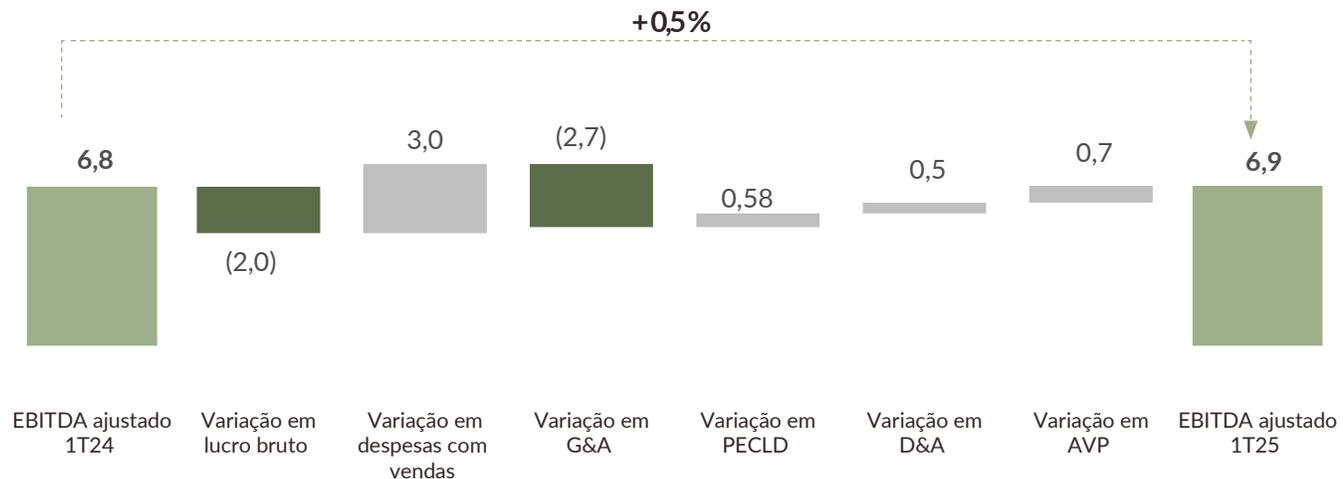
Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas (R\$ mil)

O SG&A totalizou R\$ 44,9 milhões no 1T25, representando 32,6% da receita líquida, uma redução de 5,1 p.p. em relação ao 1T24. A leve queda nominal de 1,9% no período reflete principalmente menores desembolsos com comissões sobre vendas, viagens e estadias, além de otimizações em estruturas operacionais e administrativas. Este desempenho reflete a continuidade da estratégia de racionalização de custos e foco em eficiência operacional, com preservação da capacidade de execução comercial e suporte ao crescimento sustentável da Companhia.

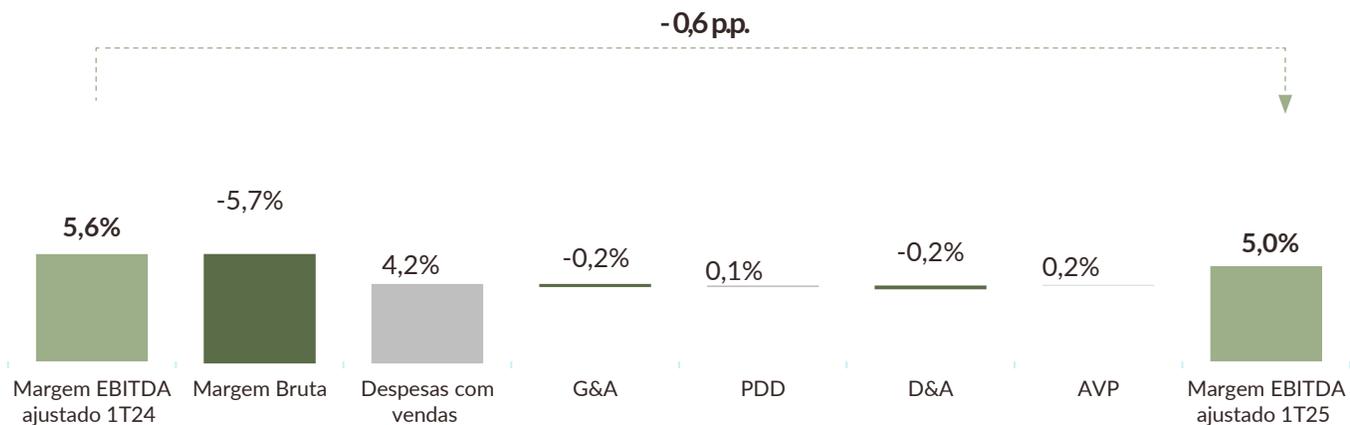
Em milhares de R\$, exceto %	1T25	1T24	Var %
Despesas com vendas	(17.708)	(20.669)	(14,3%)
Provisão para perdas de crédito esperadas	873	289	202,1%
Gerais e administrativas	(27.768)	(25.356)	9,5%
Outras receitas (despesas) operacionais	(313)	(29)	979,3%
Total SG&A	(44.916)	(45.766)	(1,9%)
% receita líquida	32,6%	37,6%	-5,1 p.p.

EBITDA ajustado

Ebtida ajustado - R\$ milhões



Margem Ebtida ajustado





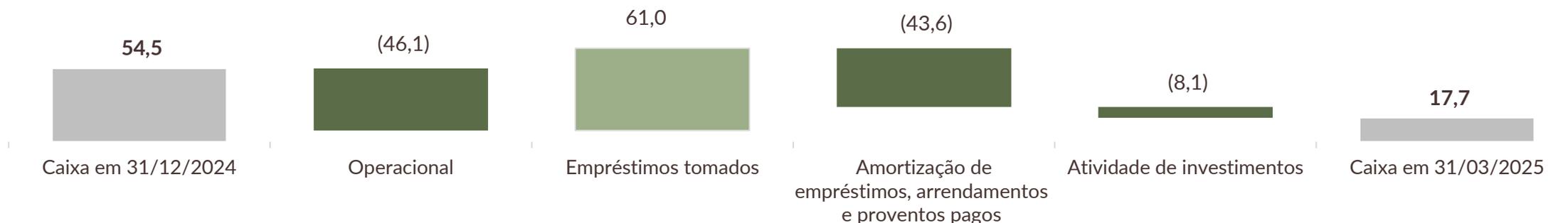
A maior fábrica de controle biológico da América Latina e uma das maiores do mundo.



- Os investimentos em CAPEX atingiram R\$ 5,3 milhões no 1T25 (-24,8% vs. 1T24).
- Foram investidos R\$ 0,2 milhão na planta de Fertilizantes e Defensivos Atípicos no 1T25, de um total R\$ 10,2 milhões previstos para o ano 2025
- Sem perspectiva de novos investimentos estruturais relevantes na indústria nos próximos anos
- Foco em investimentos que tragam melhoria de eficiência operacional e redução de custos

Gestão de Fluxo de Caixa (R\$ milhões) e Endividamento (R\$ mil)

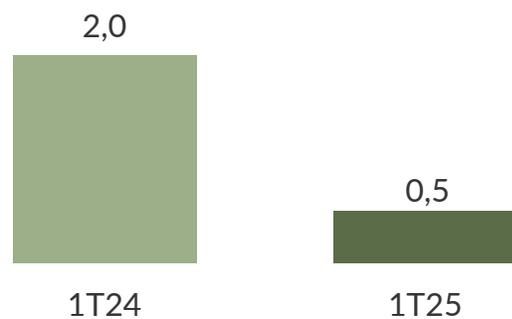
- Variação de caixa no 1T25 foi negativa em R\$ 36,8 milhões, contra R\$ 65,2 milhões negativos no 1T24
- Dívida líquida de R\$ 217,7 milhões (+25,7% vs. 1T24), decorrente principalmente da nossa estratégia de recompra de ações e distribuição. Ao longo dos últimos 12 meses, retornamos R\$ 63,4 milhões para os acionistas, sendo R\$ 35,6 milhões em proventos e R\$ 27,8 milhões destinados à continuidade do programa de recompra de ações



Em milhares de R\$, exceto %	1T25	1T24	Var %	2024	Var %
Empréstimos e financiamentos (circulante)	137.910	190.764	(27,7%)	132.058	4,4%
Empréstimos e financiamentos (não circulante)	97.445	-	N/A	67.440	44,5%
Dívida bruta	235.355	190.764	23,4%	199.498	18,0%
(-) Caixa e equivalentes de caixa	(17.696)	(17.640)	0,3%	(54.473)	(67,5%)
Dívida líquida (i)	217.659	173.124	25,7%	145.025	50,1%
<i>EBITDA ajustado LTM</i>	<i>133.320</i>	<i>123.212</i>	<i>8,2%</i>	<i>133.282</i>	<i>(0,0%)</i>
Dívida líquida/EBITDA ajustado LTM	1,63x	1,41x	0,22x	1,09x	0,54x

Resultado Financeiro, Impostos e Lucro Líquido (R\$ milhões)

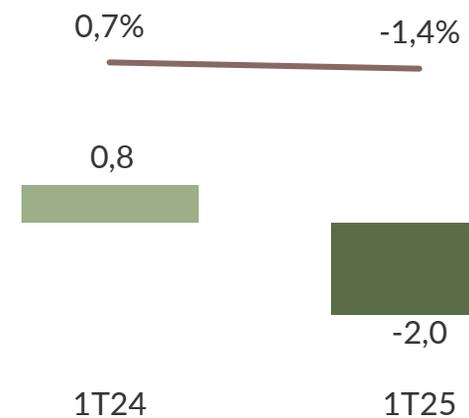
Resultado Financeiro



IR e CSLL



Lucro líquido e margem líquida



Lançamento Triunfe

LANÇAMENTO NA
TECNOSHOW COMIGO

O MULTISSÍLIO PESO-PESADO PARA A SUA LAVOURA.

TRIUNFE

ALTO GRAU DE
APLICABILIDADE:
NÃO ENTOPE BICO

COMPATIBILIDADE
BIOLÓGICA E FÍSICA*

MELHOR COBERTURA
FOLIAR, COM ALTO
PODER DE FIXAÇÃO

EFICÁCIA
COMPROVADA
NO MANEJO
DE DOENÇAS

VITTIA
DEFESA E NUTRIÇÃO

-  Multissítio mineral inovador
-  Ação protetora e erradicante contra doenças críticas em culturas como soja, café, algodão, tomate e citros
-  Formulação estável, compatibilidade com os defensivos biológicos e facilidade de aplicação
-  Validado em cerca de 80 campos testes em parceria com 35 instituições
-  Possibilidade de incremento médio de até 25% de produtividade em campos de soja.



Investimentos em Pesquisa e Desenvolvimento

Em milhares de R\$, exceto %	1T25	1T24	Var %
Produtos Biológicos	4.339	5.618	(22,8%)
Fertilizantes	1.527	1.997	(23,6%)
Total	5.866	7.616	(23,0%)
Capex	73	1201	(93,9%)
Opex	5.792	6.415	(9,7%)
% da receita líquida	4,3%	3,1%	35,7%

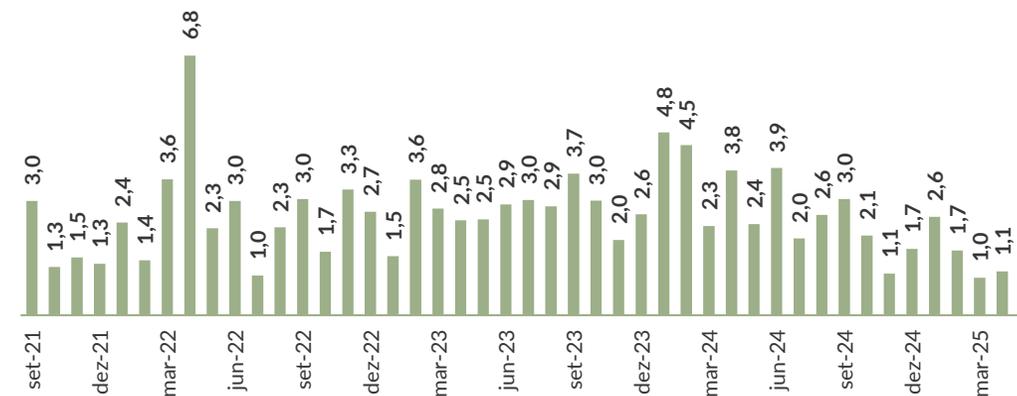
Principais desenvolvimentos

- 1 renovação de RET
- 2 novos registros
- Vale ressaltar o caráter sazonal dos investimentos em Capex, o que não indica uma redução de investimentos da Companhia em 2025

Cotação VITT x IBOV*



Volume médio diário de negociação VITT3*



✓ **4º Programa de Recompra de Ações:**

- 1.119.800 ações (24,9% do limite aprovado) recompradas até 31/03/2025
- R\$ 4,3 milhões recomprados no 1T25

✓ No 1T25 foram pagos R\$ 19,9 milhões em proventos a título de JCP, gerando um *dividend yield* de 2,5%



Perguntas e respostas



ri.vittia.com.br



ri@vittia.com.br