Teleconferência de Resultados 1T22

Avanço no Crescimento com Rentabilidade Superando Expectativas

28 . abril . 2022

DISCLAIMER

Este é um documento de apoio para a teleconferência de resultados do primeiro trimestre de 2022 da Kepler Weber S/A.

- As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Kepler Weber são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da administração sobre o futuro dos negócios.

- Essas expectativas dependem, substancialmente, das aprovações e licenças necessárias para homologação dos projetos, condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

- O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como, operacionais, financeiros pro forma e projeções todos com base na expectativa da Administração da Companhia.

- Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

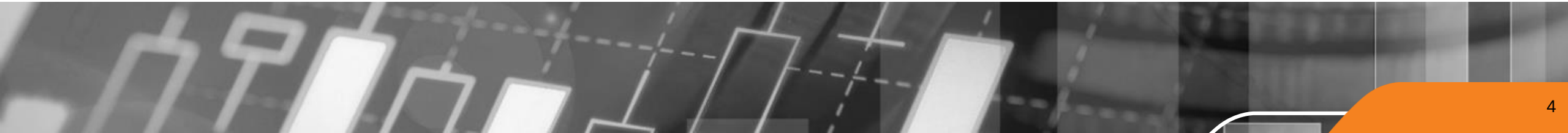
Reposicionamento da área de Negócios

Anterior	A partir 1T22		
Armazenagem (mercado Interno)	Pós-colheita		*O setor de armazenamento passa a ser chamado de pós colheita, comunicando a atuação mais ampla dentro da cadeia do grão.*
	Agroindústrias		*Novo segmento Kepler que atenderá projetos de transformação de produtos agrícolas em produtos de maior valor agregado.*
Exportação	Negócios Internacionais		*Nomenclatura abrangendo todo o tipo de negócio com o mercado externo, incluindo vendas não exportadas pelo Brasil.*
Movimentação de Granéis sólidos	Portos e Terminais		*Área de negócios de projetos mais robustos e de maior complexidade, atendendo portos e terminais.*
Reposição e Serviços	Reposição e Serviços		*Mantém uma nomenclatura bem aceita pelo mercado e abrangente para peças e serviços de pós vendas.*

Principais destaques | 1T22 x 1T21

(em milhões de reais)

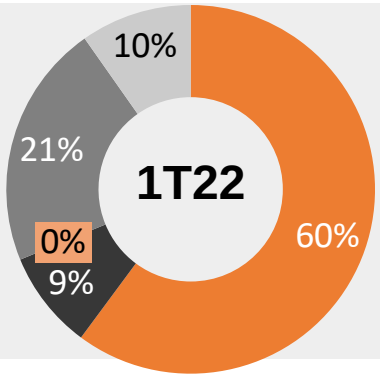
	Receita Líquida	EBITDA Ajustado	Lucro Líquido Ajustado
1T22	**437,6** +85,3% Em relação ao 1T21	**148,0** +318% Em relação ao 1T21 33,8% Margem Ebitda ajustada	**94,5** +400% Em relação ao 1T21 21,6% Margem Líquida ajustada
1T21	236,2	35,4 15,0% Margem Ebitda ajustada	18,9 8,0% Margem Líquida ajustada

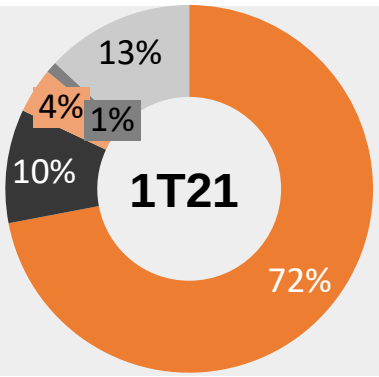


Áreas de negócio

Desempenho da Receita Líquida Operacional

(em milhões de reais)





	Pós-colheita	Negócios Internacionais	Portos e Terminais	Agroindústrias	Reposição e Serviços	
1T22	R$ 263,2	R$ 37,8	R$ -	R$ 93,9	R$ 42,7	1T22
	+54%	+63%	-100%	+100%	+34%	1T22 x 1T21
1T21	R$ 170,8	R$ 23,1	R$ 10,4	R$ -	R$ 31,8	1T21

Armazenagem de grãos | Obras Nacionais

Nova Mutum (MT)

Entregue em janeiro de 2022

Produto: soja e milho

Uruçui (PI)

Entregue em fevereiro de 2022

Produto: soja e milho

Chupinguaia (RO)

Entregue em março de 2022

Produto: soja e milho

Armazenagem de grãos | Negócios Internacionais

3,2 mil/t

Peru (San Hilarion)

Entregue em janeiro de 2022

Produto: Arroz

2 mil/t

Uruguai (Varela)

Entregue em março de 2022

Produto: Arroz

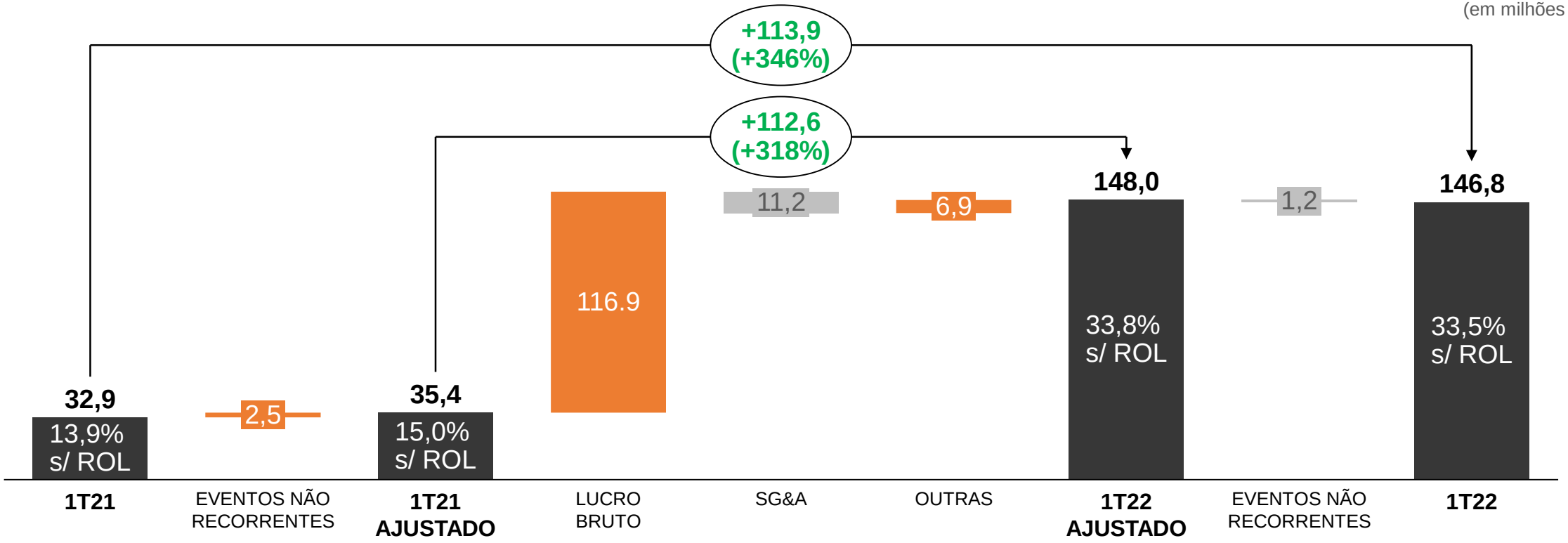
Fornecimentos Relevantes negociados no Período

	Grande Produtor Cerealista (Pós-colheita)	Grande Cooperativa Agroindustrial Paranaense (Agroindústrias)	Grande Produtor Cerealista (Pós-colheita)	Terminal Portuário Grande Produtor (Portos e Terminais)
Valor do pedido R$	**Contrato: R$ 46 milhões** **Kepler: R$ 24 milhões** **Terceiros: R$ 22 milhões**	**Contrato: R$ 54 milhões** **Kepler: R$ 45 milhões** **Terceiros: R$ 9 milhões**	**Contrato: R$ 32 milhões** **Kepler: R$ 30 milhões** **Terceiros: R$ 3 milhões**	**Contrato R$ 49 milhões** **Kepler: R$ 30 milhões** **Terceiros: R$ 19 milhões**
Produtos	2 Obras Completas (Silos, Secadores, Máquinas Limpeza, Transportadores e Sync).	2 Obras Completas (Silos, Secadores, Máquinas Limpeza, Transportadores e Sync).	Silos, Transportadores e Sync.	Transportadores de Corrente, Elevadores de Canecas
Setor	Grande Produtor Cerealista	Cooperativas	Armazenagem de Milho e Soja	Operador Portuário
Entrega da obra*	**12/2022**	**02/2023**	**02/2023**	**03/2023**

* Os faturamentos iniciaram em março de 2022 e ocorrerão até as respectivas datas de entrega.

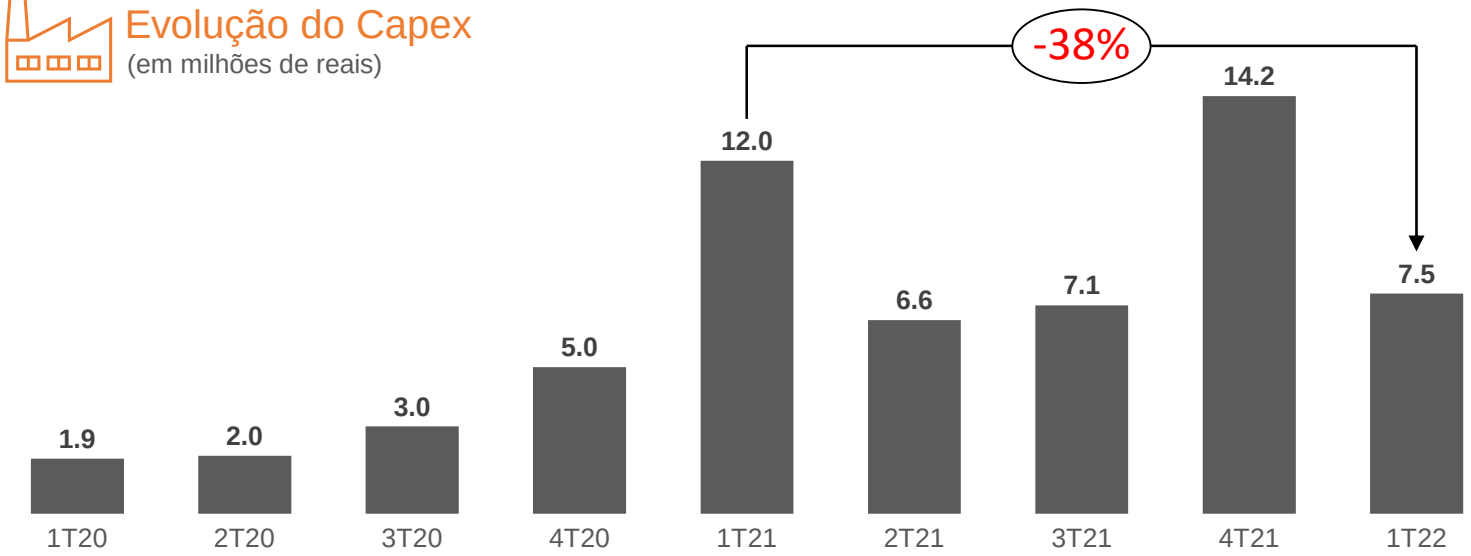
EBITDA | 1T22

(em milhões de reais)



Investimentos | CAPEX

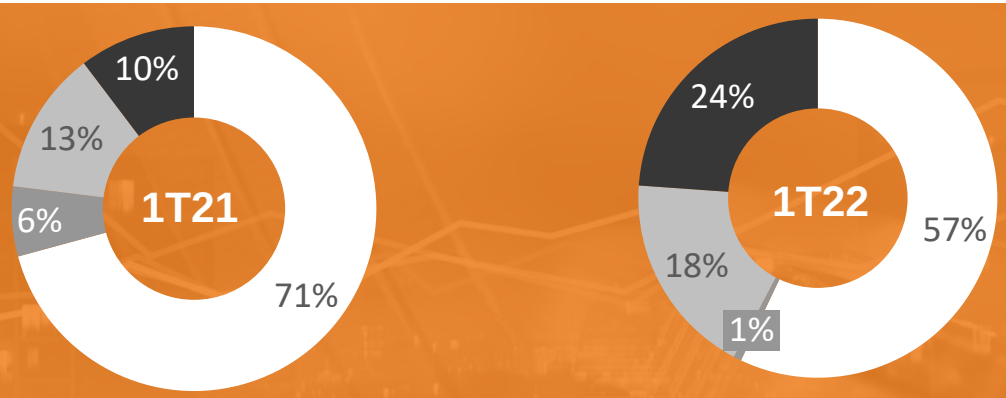
Evolução do Capex
(em milhões de reais)



Destaques:

- *57% ou R$ 4,3 milhões destinados ao Aumento de Capacidade*
- *Aquisição de linha automática de produção de aeração de silos; e*
- *Continuidade de investimentos em adequações de máquinas e equipamentos.*

.



Disponibilidades | Caixa Líquido 1T22

Disponibilidades
(Saldo Bruto)
R$ 160,7 milhões

Caixa Líquido
R$ 103,5 milhões

Retornos Crescentes para Nossos Acionistas

Dividendos sobre o resultado e Payout

(em milhões de reais)

PAYOUT 2021 **242,9%**

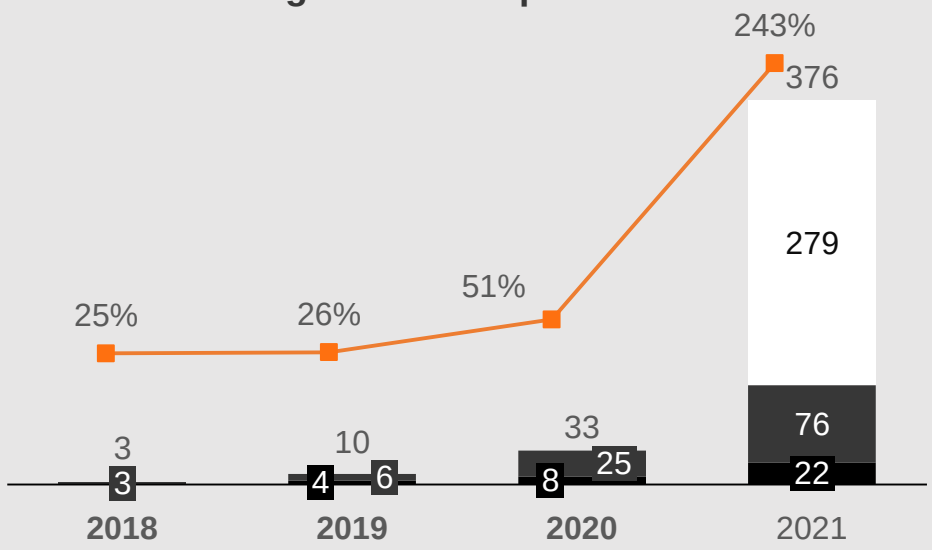
PAYOUT 1T22 **80,7%**

RC: Redução de Capital
DIV: Dividendos
JCP: Juros Sobre Capital Próprio
Payout: Percentual do Lucro Líquido Distribuído

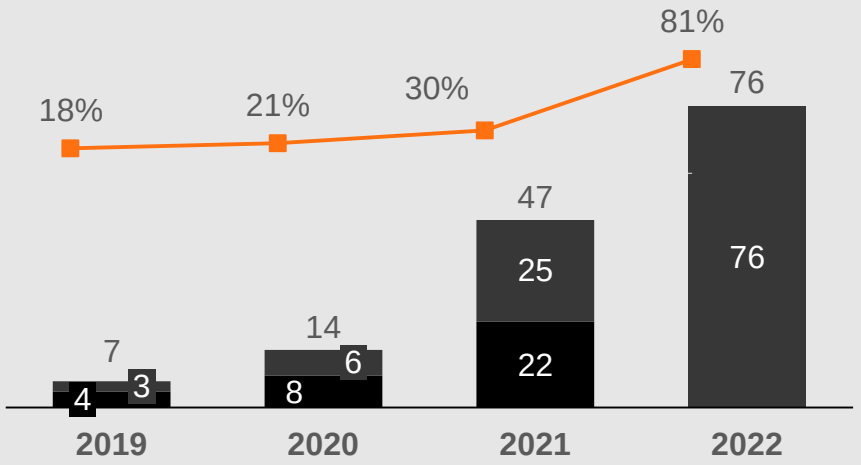
DIVIDENDOS R$ 75,5 milhões | R$ 2,52714146 por ação

Pagos em 18 de abril de 2022

Regime de Competência



Regime de Caixa

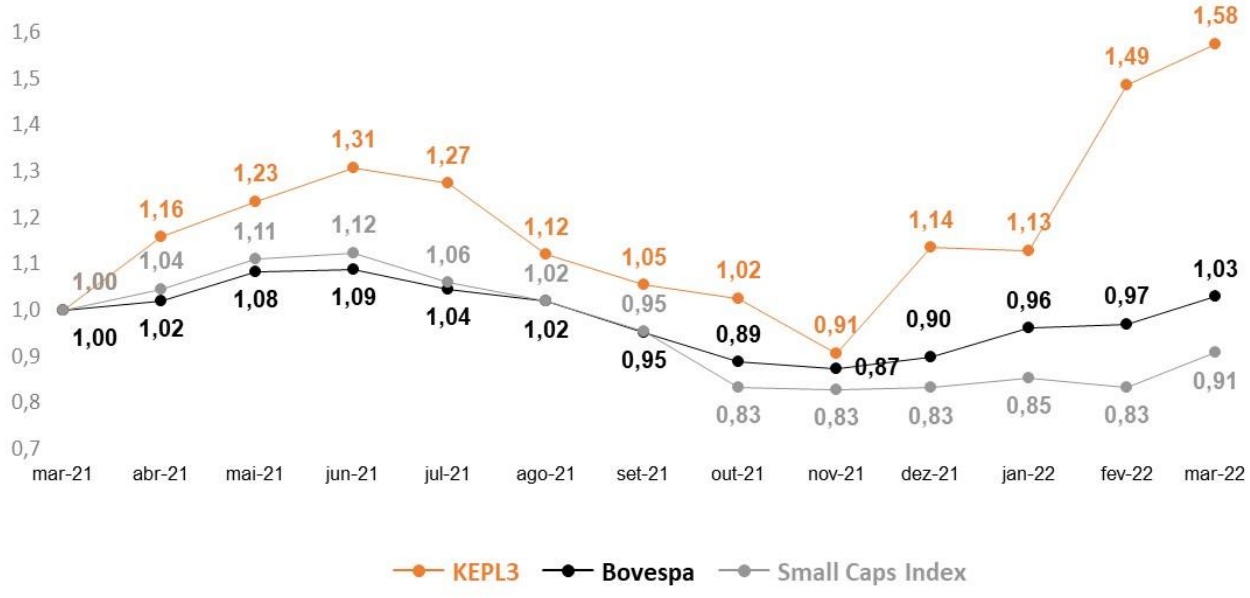


Mercado de capitais

(em milhões de reais)

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (31/03/2022)



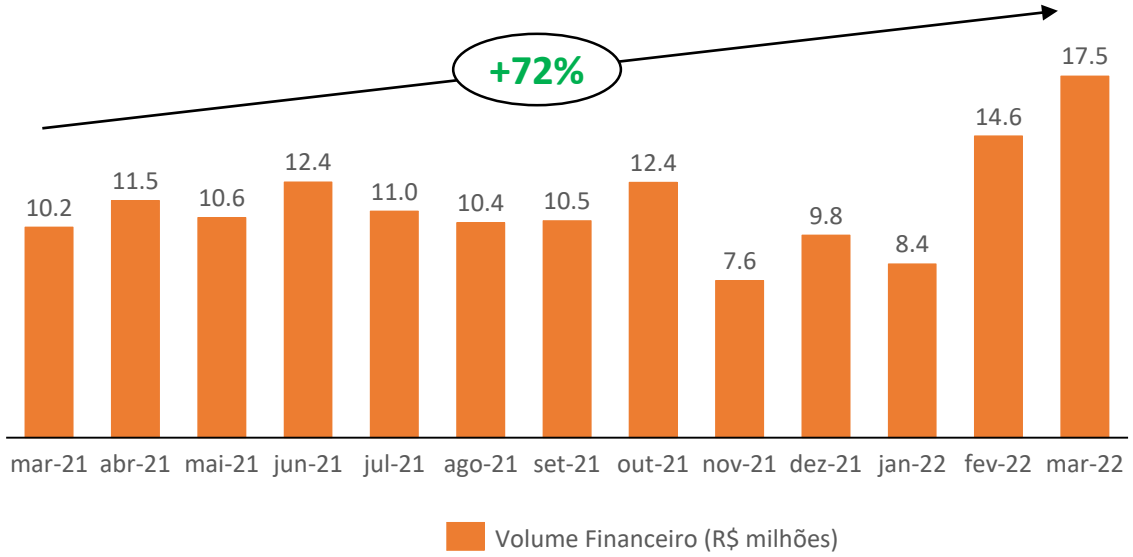
KEPL3
+ 58%

IBOV
+3%

SMALL CAPS
-9%

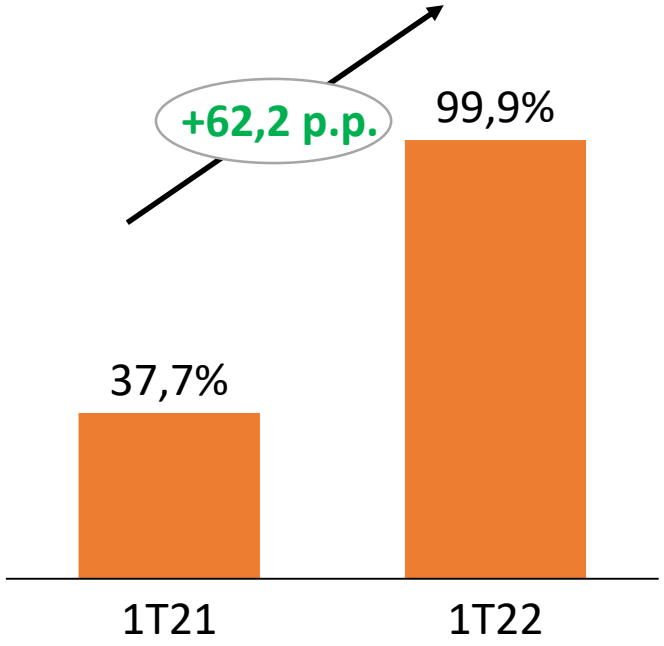
Volume Financeiro R$

Médio Mensal



Retorno do Capital Investido (ROIC)

ROIC LTM dos últimos 12 meses



1T22 x 1T21:

+225% | Lucro Operacional Após Impostos

+22% | Capital Investido

Realizações Recentes

- Avançamos em mais um trimestre com consistência no faturamento e rentabilidade, reflexo da **boa gestão de preços e custos**, da cadeia de suprimentos e da administração dos prazos com os clientes.
- Reposicionamento das áreas de negócios, visando expandir a atuação da marca Kepler e capturar **maior valor na cadeia de agronegócio**.
- Aprovação da abertura de dois novos Centros de Distribuição, sendo um em **Balsas** e outro em **Paragominas**, ambos reforçando o foco da Companhia em novas fronteiras agrícolas ao norte do país.
- Pagamento de **R$ 75,5 milhões** entre Dividendos obrigatórios e adicionais aos acionistas.

Perspectivas 2022

- Renovamos as perspectivas de crescimento em todos os Segmentos de atuação, com preservação das margens em patamares saudáveis apesar dos movimentos recentes de aumento do preço do aço por parte das Siderúrgicas.
- Expectativa de margens saudáveis, mas com possível volatilidade devido ao aumento de custos dos insumos, Companhia bem-posicionada para capturar os melhores projetos do mercado, acelerando o crescimento e trazendo estabilidade nos resultados.
- Forte geração de caixa com baixa alavancagem, resultando em disponibilidade de capital para crescimento dos negócios.
- Foco na inovação, a exemplo do recente lançamento do Transportador *KW-Robust*.

1T22
Q&A

Utilize a plataforma para realizar sua pergunta!

KEPLERWEBER®

PIERO ABBONDI
Diretor Presidente

PAULO POLEZI
Diretor Financeiro e RI

+55 11 4873.0310 | 4873.0302
ri@kepler.com.br
http://ri.kepler.com.br

KEPLERWEBER®

1Q22 Earnings Conference Call

Continued Growth with Profitability Exceeding Expectations

April 28, 2022

DISCLAIMER

This is a document supporting Kepler Weber S/A's earnings conference call for the first quarter of 2022.

- The statements contained in this document relating to Kepler Weber's business prospects, projections of operating and financial results and growth forecasts are merely forward-looking statements and, as such, are based solely on management's expectations for the future of the business.

- These expectations are substantially dependent on the approvals and licenses required for the projects, market conditions, and the performance of the Brazilian economy, the sector and the international markets, and are subject to changes without prior notice.

- This performance report includes accounting and non-accounting data, such as operating, pro-forma financial information and projections based on the expectations of the Company's Management.

- Non-accounting data have not been reviewed by the Company's independent auditors.

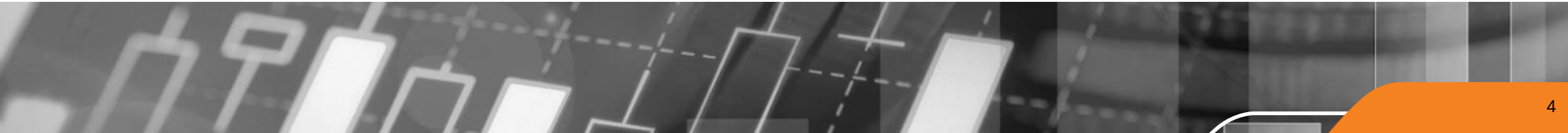
Repositioning of the Business area

Previous	As of 1Q22		
Storage (domestic market)	Post-harvest		*The storage sector is now called post-harvest, communicating the broader action within the grain chain.*
	Agro-Industries		*New Kepler segment that will serve projects to transform agricultural products into products with higher added value.*
Exports	International Business		*Nomenclature covering all types of business with the foreign market, including sales not exported by Brazil.*
Solid Bulk Handling	Ports and Terminals		*Business area for more robust and more complex projects, serving ports and terminals.*
Replacement and Services	Replacement and services		*Maintains a well-accepted and comprehensive nomenclature for parts and after-sales services.*

Key highlights | 1Q22 x 1Q21

(in millions of Reais)

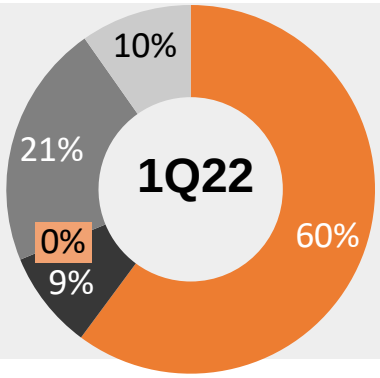
	Net Revenues		Adjusted EBITDA		Adjusted Net Income	
1Q22	437.6	+85.3% Against 1Q21	148.0	+318% Against 1Q21 33.8% Adjusted Ebitda Margin	94.5	+400% Against 1Q21 21.6% Adjusted Net Margin
1Q21	236.2		35.4	15.0% Adjusted Ebitda Margin	18.9	8.0% Adjusted Net Margin

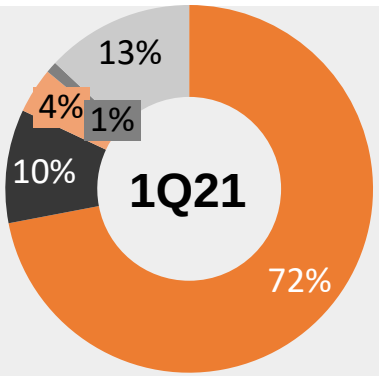


Business areas

Performance of Net Operating Revenues

(in millions of Reais)





	Post-harvest	International Businesses	Ports and Terminals	Agro-Industries	Replacement and Services	
1Q22	R$ 263.2	R$ 37.8	R$ -	R$ 93.9	R$ 42.7	1Q22
	+54%	+63%	-100%	+100%	+34%	1Q22 x 1Q21
1Q21	R$ 170.8	R$ 23.1	R$ 10.4	R$ -	R$ 31.8	1Q21

Grain storage | National Works

Nova Mutum (MT)

Delivered in January/2022

Product: soy and corn

Uruçui (PI)

Delivered in February/2022

Product: soy and corn

Chupinguaia (RO)

Delivered in March/2022

Product: soy and corn

Grain storage | International Business

3.2 thousand/t

Peru (San Hilarion)

Delivered in January/2022

Product: Rice

2.0 thousand/t

Uruguay (Varela)

Delivered in March/2022

Product: Rice

Material Supplies negotiated in the Period

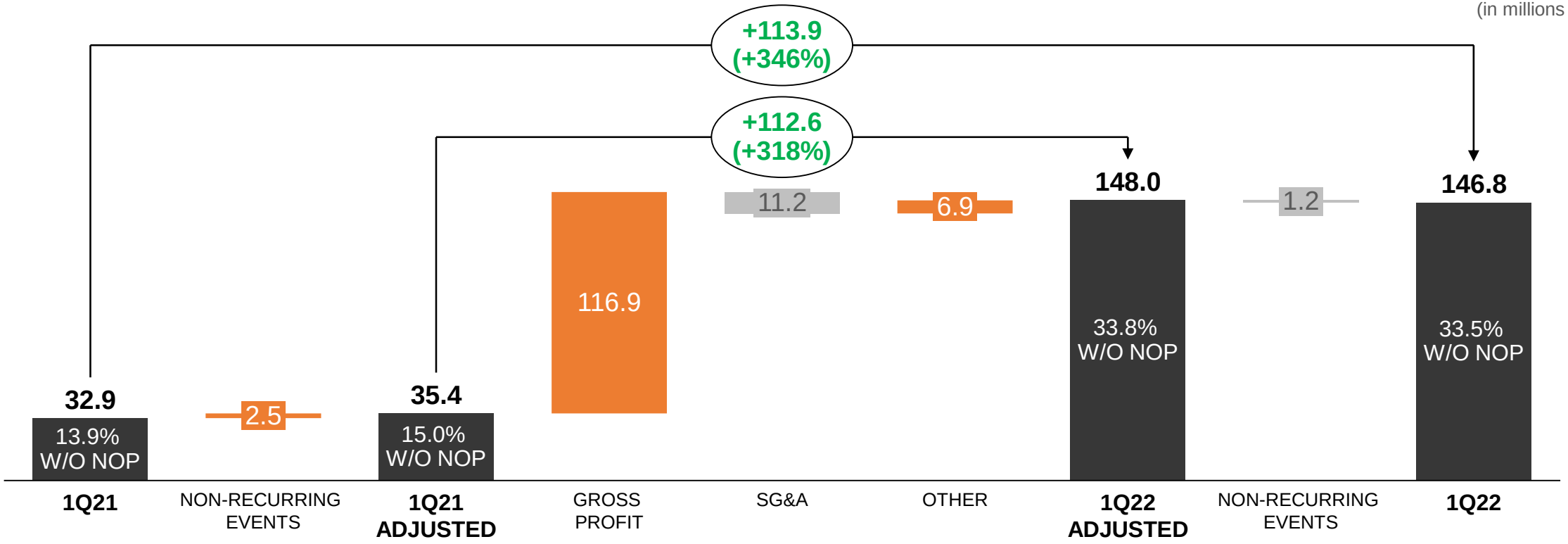
	Great Cereal Producer (Post-harvest)	Great Agro-industrial Cooperative in the State of Paraná (Agro-Industries)	Great Cereal Producer (Post-harvest)	Port Terminal Great Producer (Ports and Terminals)
Order amount R$	**Contract: R$46 million** **Kepler: R$24 million** **Third parties: R$22 million**	**Contract: R$54 million** **Kepler: R$45 million** **Third parties: R$9 million**	**Contract: R$32 million** **Kepler: R$30 million** **Third parties: R$3 million**	**Contract R$49 million** **Kepler: R$30 million** **Third parties: R$19 million**
Products	2 Complete Works (Silos, Dryers, Cleaning Machines, Conveyors and Sync).	2 Complete Works (Silos, Dryers, Cleaning Machines, Conveyors and Sync).	Silos, Conveyors and Sync.	Chain conveyors, Bucket elevators,
Sector	Great Cereal Producer	Cooperatives	Storage of Corn and Soy	Port Operator
Delivery of the work*	**12/2022**	**02/2023**	**02/2023**	**03/2023**

R$129 MM in new orders from 4 strategic customers

* Invoices started in March 2022 and will be made until the respective delivery dates.

EBITDA | 1Q22

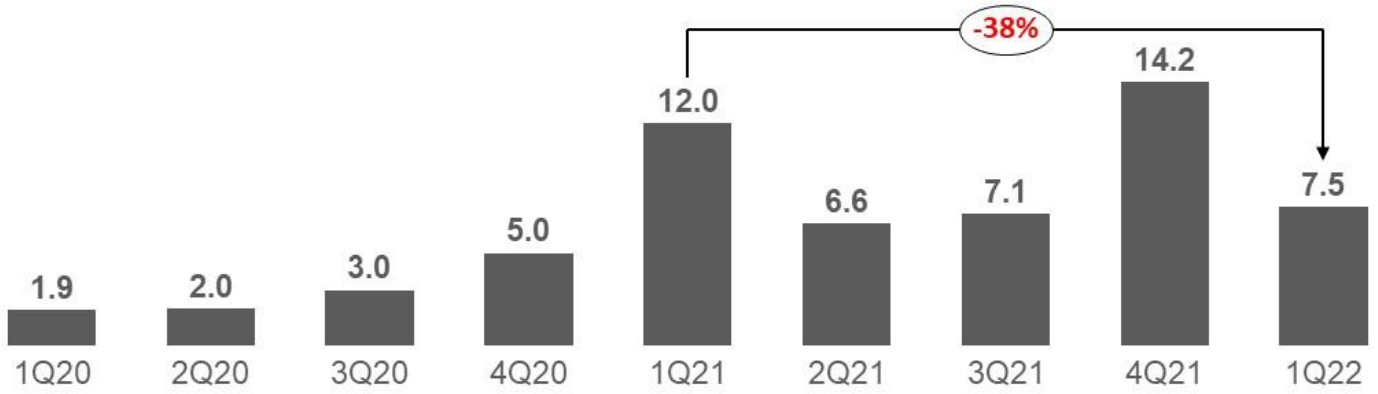
(in millions of Reais)



Investments | CAPEX

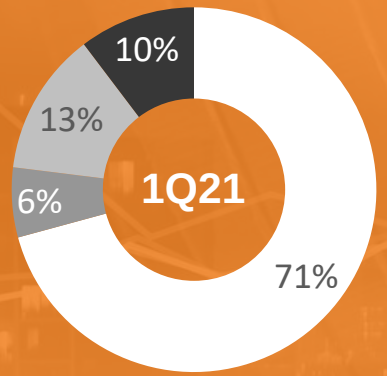
Evolution of Capex

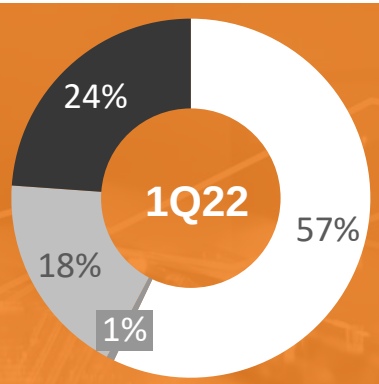
(in millions of *Reais*)



Highlights:

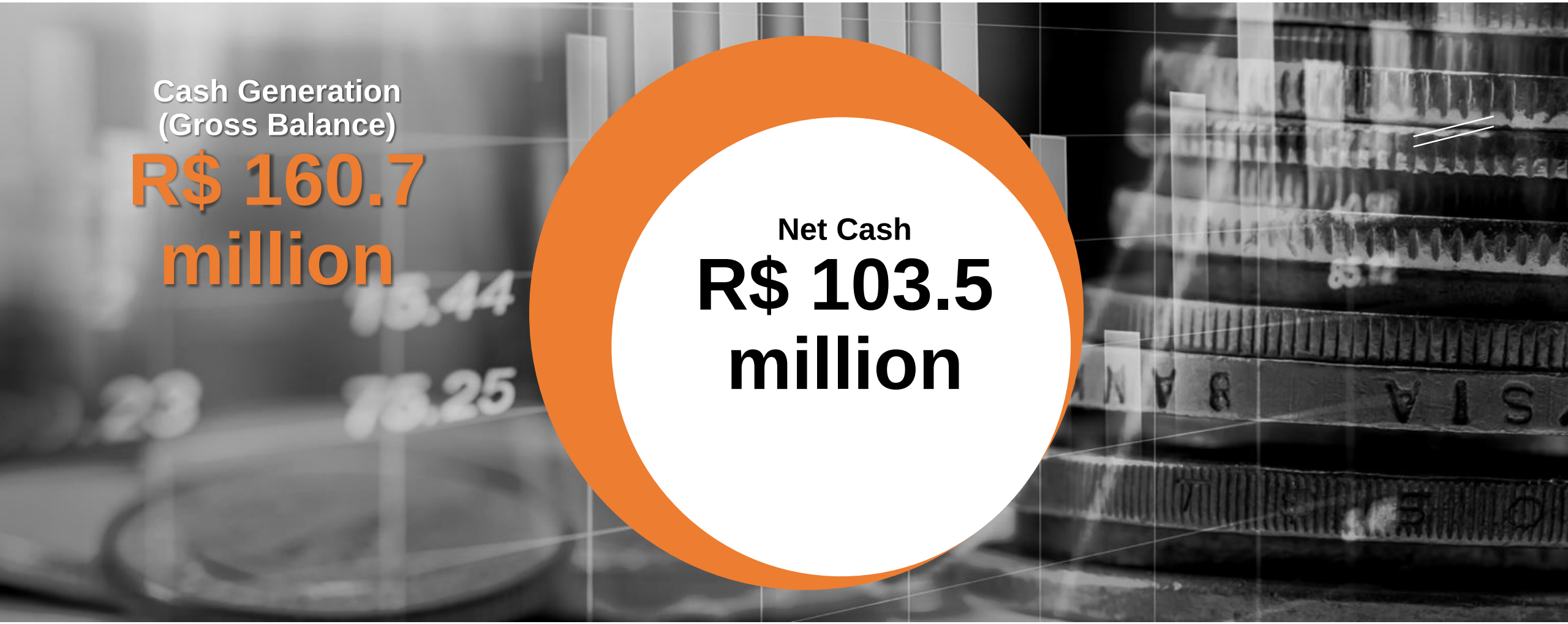
- *57% or R$4.3 million for Capacity Increase*
- *Acquisition of an automatic silo aeration production line; and*
- *Continuity of investments in adjustments to machines and equipment.*





Increased Manufacturing Capacity | New Products | TI | Reforms/Legislation - NRs

Cash Generation | Net Cash 1Q22



Cash Generation
(Gross Balance)

R$ 160.7 million

Net Cash

R$ 103.5 million

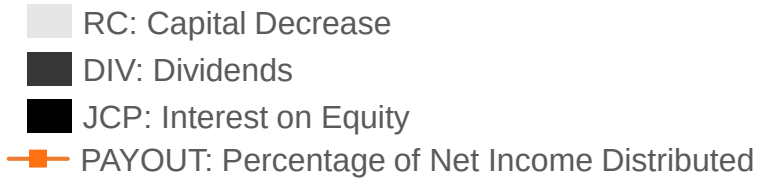
Increasing Returns to our Shareholders

Dividends on Earnings and Payout

(in millions of Reais)

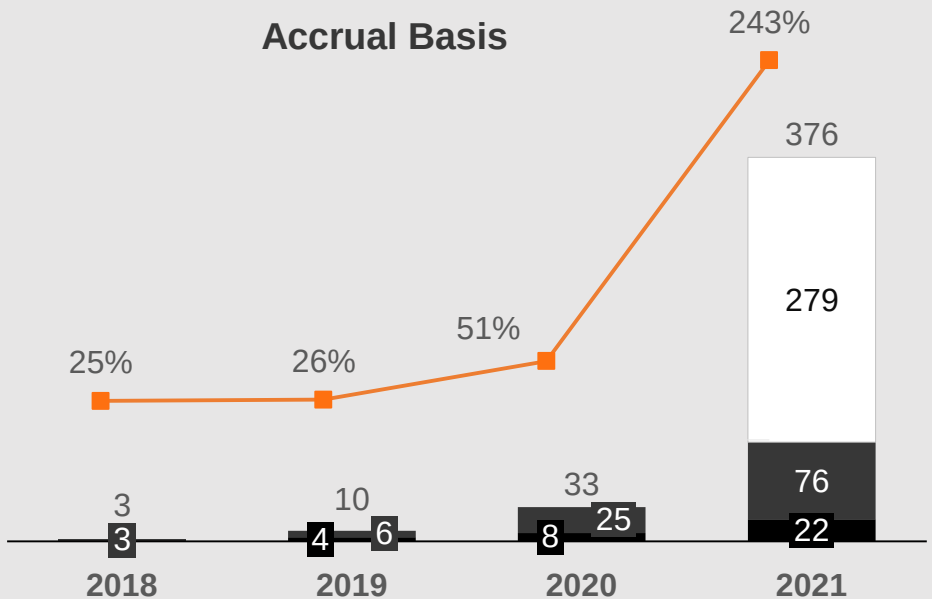
PAYOUT 2021 **242.9%**

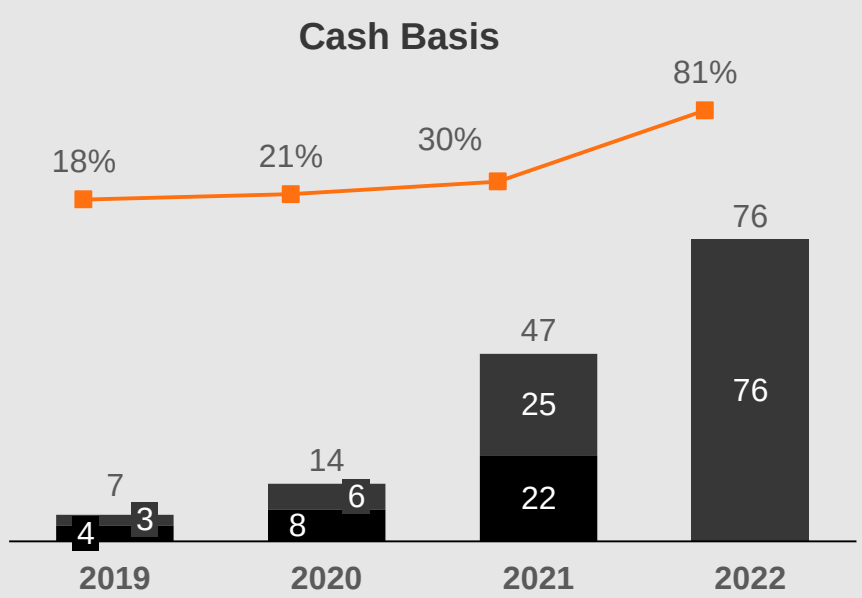
PAYOUT 1Q22 **80.7%**



DIVIDENDS R$75.5 million | R$ 2.52714146 per share

Aid on April 18, 2022



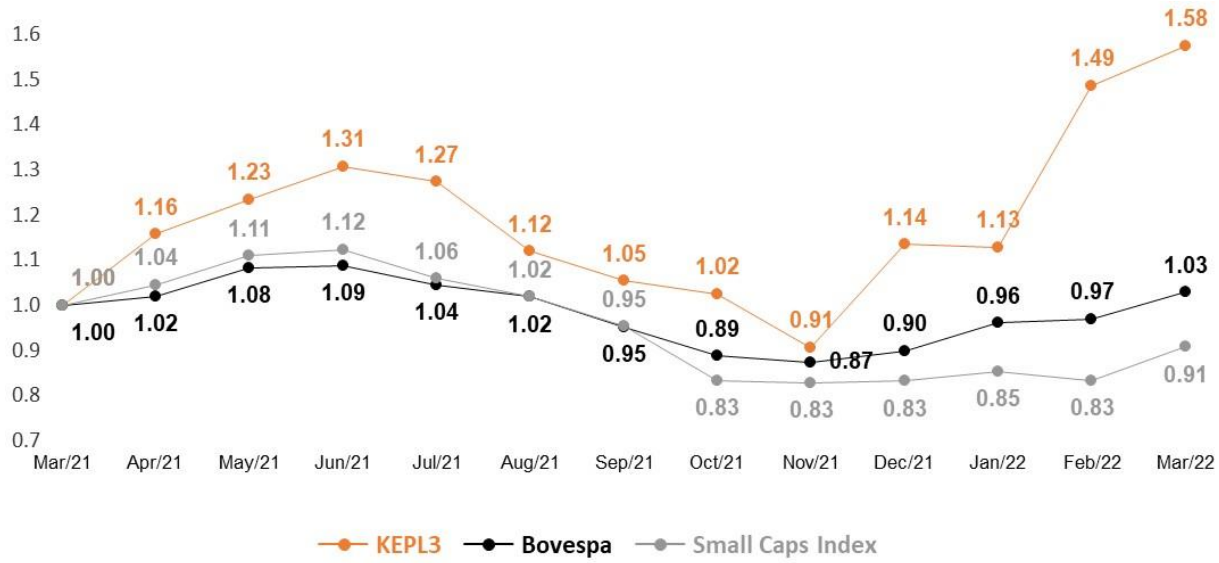


Capital markets

(in millions of Reais)

KEPL3 X Mercado • Base 100

Base Date: (03/31/2022))



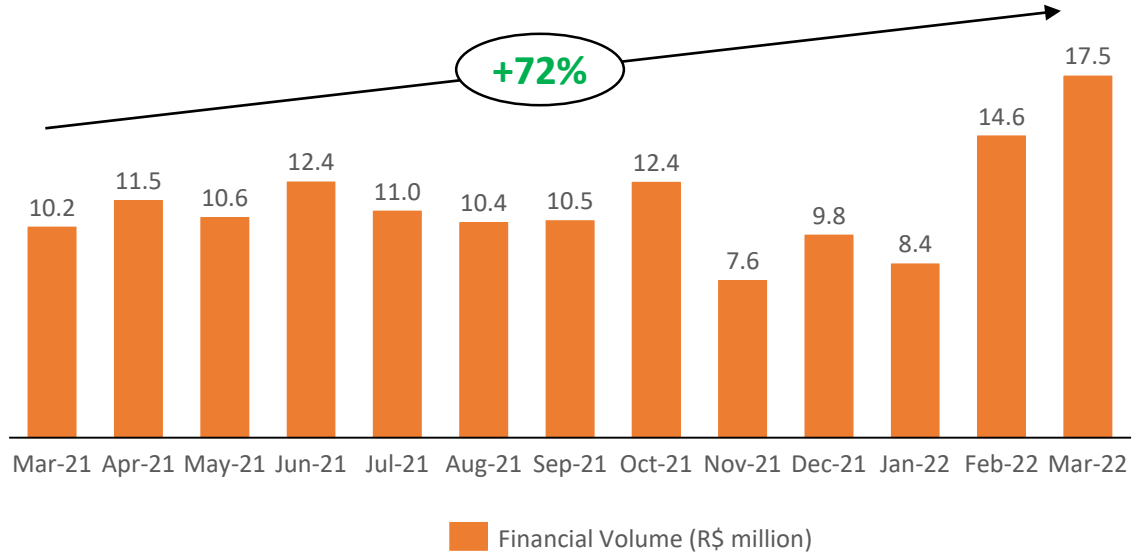
KEPL3
+ 58%

IBOV
+3%

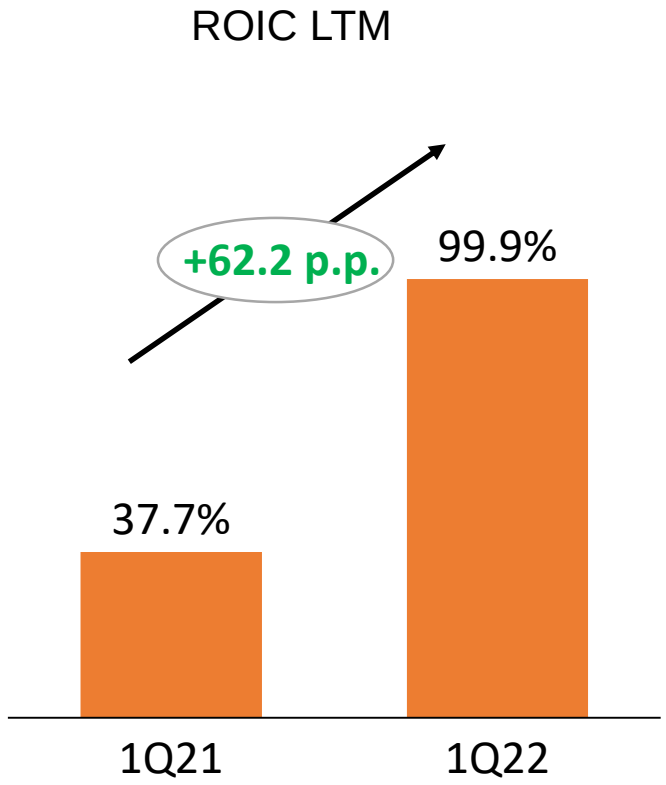
SMALL CAPS
-9%

Financial Volume R$

Monthly Average



Return On Invested Capital (ROIC)



1Q22 x 1Q21:

+225% | Operating Income After Taxes

+22% | Invested Capital

Recent Achievements

- We advanced in yet another quarter with consistency in revenues and profitability, a reflection of the **good management of prices and costs**, supply chain and management of deadlines with customers.
- Repositioning of the business areas, aiming to expand the performance of the Kepler brand and capture **greater value in the agribusiness chain**.
- Approval of the opening of two new Distribution Centers, one in **Balsas** and the other in **Paragominas**, both reinforcing the Company's focus on new agricultural frontiers in the north of the country.
- Payment of **R$75.5 million** in mandatory and additional Dividends to shareholders.

Prospects for 2022

- We renewed our growth prospects in all Segments where we operate, with margins preserved at healthy levels despite recent increases in steel prices by the Steel Companies.
- Expectation of healthy margins, but with possible volatility due to the increase in input costs, the Company is well positioned to capture the best projects in the market, accelerating growth and bringing stability to results.
- Strong cash generation with low leverage, resulting in capital availability for business growth.
- Focus on innovation, such as the recent launch of the *KW-Robust* Transporter.

1Q22
Q&A

Please, use the platform to ask your question!

PIERO ABBONDI
CEO

PAULO POLEZI
Financial and IR Officer

+55 11 4873.0310 | 4873.0302
ri@kepler.com.br
http://ri.kepler.com.br

KEPLERWEBER®