



Divulgação de Resultados 1T25

29 de abril de 2025

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas e informações que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.

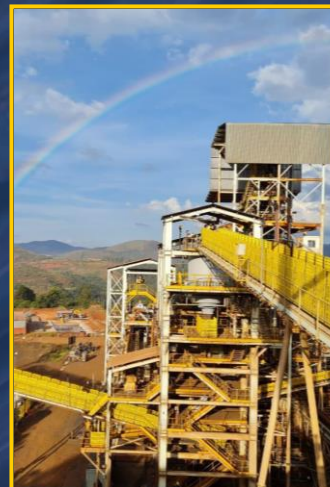
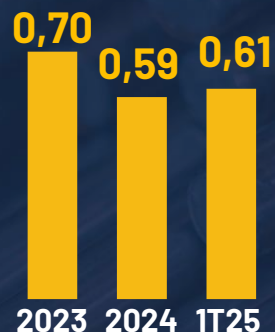
DESTAQUES



COMPROMISSO COM A SEGURANÇA

Taxa de frequência

Número de acidentes por milhão de horas trabalhadas por colaborador



MIGUEL BURNIER RECEBE CERTIFICAÇÃO IRMA

(Iniciativa para Garantia de Mineração Responsável)

Uma das certificações **mundiais** mais **rigorosas** e **prestigiadas em sustentabilidade**



START-UP EXPANSÃO DE BOBINAS A QUENTE

Em Ouro Branco (MG)

Aumentando a participação de **produtos com alto valor agregado** para atender o **mercado interno**



IMPORTAÇÃO DE AÇO NO BRASIL

Taxa de **penetração de aço importado** chega a **22%**, +3,7 p.p. vs. 1T24 e reforça a **ineficácia** do **sistema cota- tarifas**

DESEMPENHO FINANCEIRO



VENDAS DE AÇO:

2,9 Mt

Crescimento no QoQ e YoY, mesmo em um cenário de sobreoferta de aço e macroambiente desafiador



EBITDA AJUSTADO:

R\$ 2,4 bi

Recuperação de **volumes na América do Norte** contribuindo para **resiliência dos resultados**



LUCRO LÍQUIDO:

R\$ 758 mi

Crescimento vs. 4T24: **14%**

LUCRO POR AÇÃO:

R\$ 0,37

Vs. **R\$ 0,15** no 4T24



INVESTIMENTOS EM CAPEX:

R\$ 1,4 bi

~23% do Capex total previsto para o ano **já investido**



ALAVANCAGEM:

0,69x

Balço patrimonial **sólido** com **baixa alavancagem**



DIVIDENDOS 1T25: Pagamento a partir de 19 de maio de 2025

GERDAU S.A.: **R\$ 243,5 mi** **R\$ 0,12/ação**

METALÚRGICA: **R\$ 79,1 mi** **R\$ 0,08/ação**



RECOMPRA DE AÇÕES¹: **Gerdau** **Metalúrgica**

% executado

44%

100%

R\$ investidos

~R\$444 mi

~R\$56 mi

% de ações em circulação

1,4%

0,6%



CANCELAMENTO DE AÇÕES

24,5 milhões de ações GGBR (ou **86%** do recomprado)

6,0 milhões de ações GOAU (ou **100%** do recomprado)

OUTLOOK*

AMÉRICA DO NORTE



2T25: Recuperação de margens

- Resiliência dos volumes de vendas, com *backlog* superior aos patamares históricos (>70 dias);
- Expansão de *spread* por melhores preços e custo de sucata estável;

2025:

- Tarifas de importação nos EUA podem influenciar positivamente na utilização de capacidade e *spreads*;
- Perspectiva construtiva para as condições de mercado, principalmente na demanda do setor de construção não-residencial;
- Atenção à incertezas de clientes em função das recentes medidas comerciais.

BRASIL



2T25: Estabilidade de margens

- Recuperação de volumes no mercado interno, principalmente em aços planos com *start-up* da expansão em bobinas a quente;
- Pressão de preços, sobretudo em aços longos, por ambiente competitivo acirrado;
- Custos voltando a patamares normalizados.

2025:

- Mercados de construção civil e automotivo com demanda resiliente no atual cenário econômico, com atenção aos possíveis impactos de taxa de juros em níveis elevados;
- Risco de contínuo aumento nas importações em função de maiores tarifas em outros mercados e ineficácia do sistema cota-tarifa.

Continua disciplina na alocação de capital através de CAPEX estratégico e de recompra de ações

* Não constitui *guidance*.

Q&A

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição via ícone de *#Raise Hand#*, aguarde ser anunciado para prosseguir com a pergunta.

Ao ser anunciado para fazer a pergunta, você deve aceitar a solicitação para ativar seu microfone e vídeo.



GERDAU
O futuro se molda

Anexos

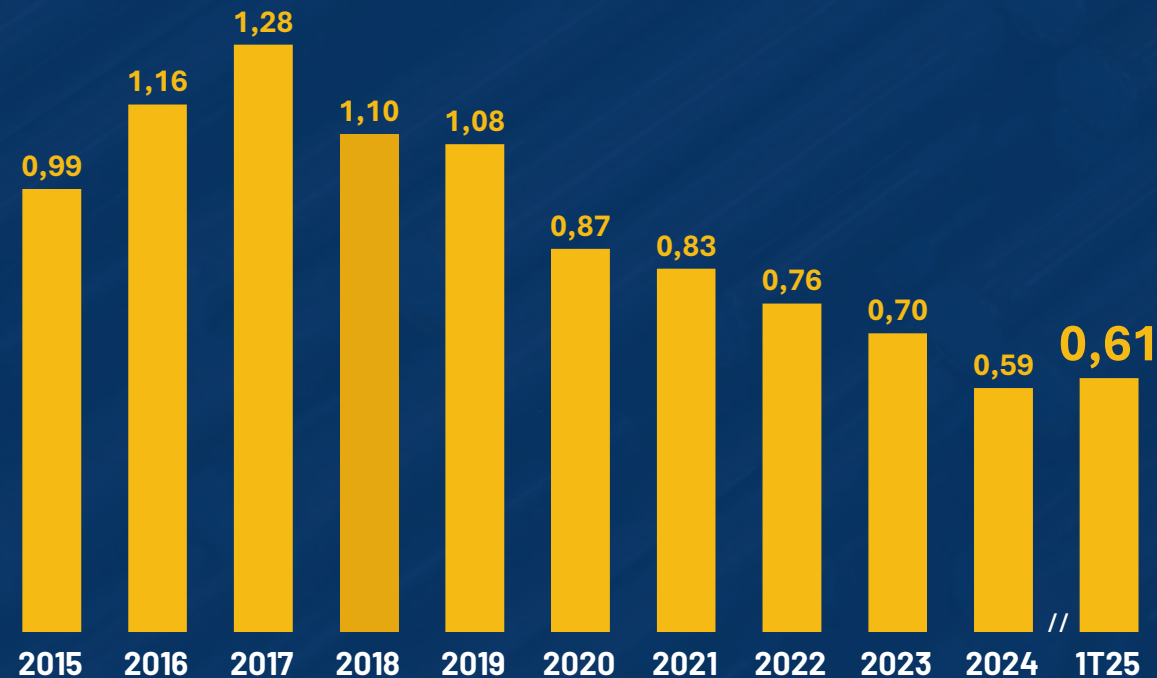
SEGURANÇA DO TRABALHO

Foco contínuo na **segurança das pessoas**



Taxa de Frequência de Acidentes

0,61 no 1T25



■ Nº de Acidentes por Milhão de Horas Trabalhadas por Cada Colaborador Gerdau



OVERVIEW TRIMESTRAL

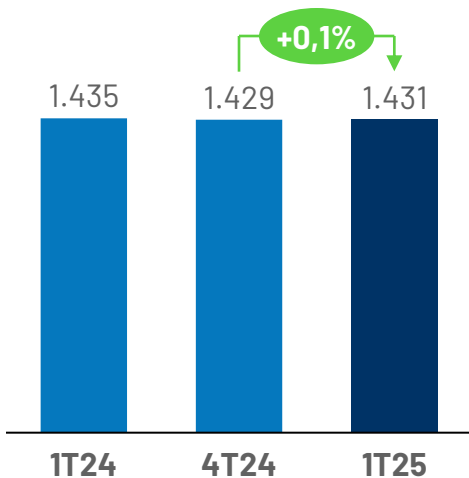
- A taxa de penetração de aço importado atingiu 22% nos primeiros três meses do ano, 3,7 p.p. superior ao 1T24;
- Recuperação do volume de aços longos no mercado interno compensando o menor volume de aços planos (em função da parada programada em Ouro Branco);
- Ambiente competitivo mais desafiador no mercado interno causando pressão em preços (principalmente em vergalhão e concreto armado);
- Custo impactado pela parada programada em Ouro Branco para *start-up* do laminador de bobinas a quente.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

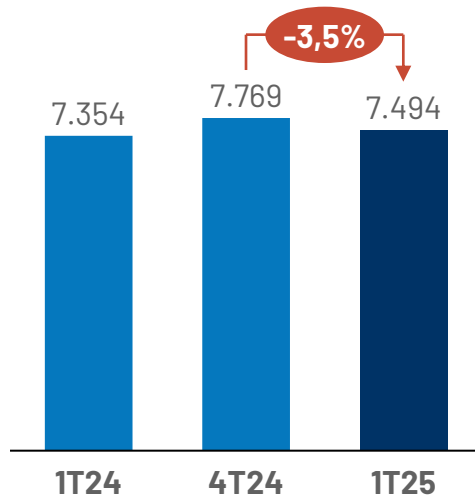
Laminados **57%**

Aço **73%**

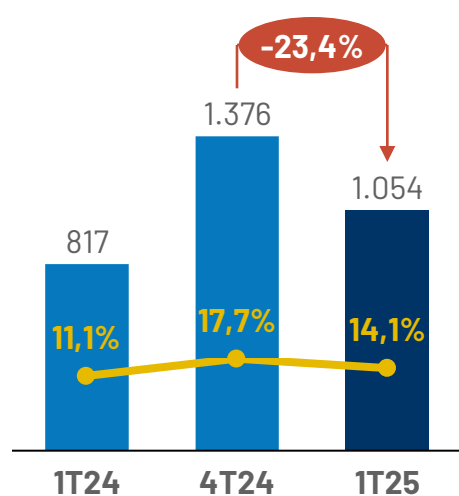
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

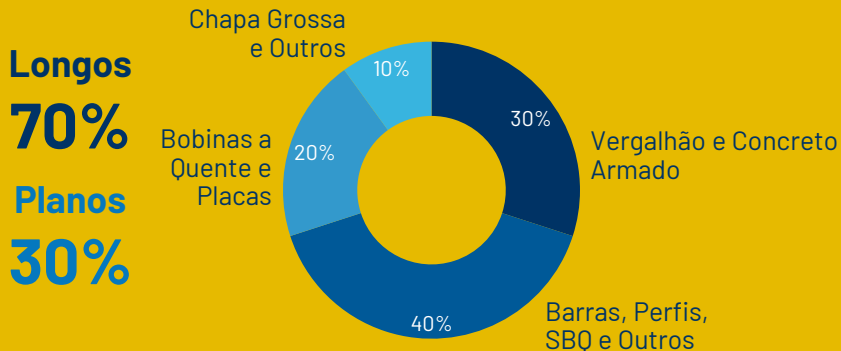


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~45%
Indústria, Agro e Outros



~40%
Construção civil



~15%
Automotivo

¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 1T25.



OVERVIEW TRIMESTRAL

- Melhor volume de vendas, reflexo da retomada sazonal típica e do aumento nos níveis dos estoques dos clientes em meio às mudanças na política comercial dos EUA;
- Melhor preço médio em dólar, refletindo melhor *mix* de produtos vendidos e parte dos anúncios de aumento de preço realizados ao longo do 1T25;
- Redução do custo por tonelada em dólar maior diluição de custo fixo, parcialmente compensado por maiores custos com sucata.

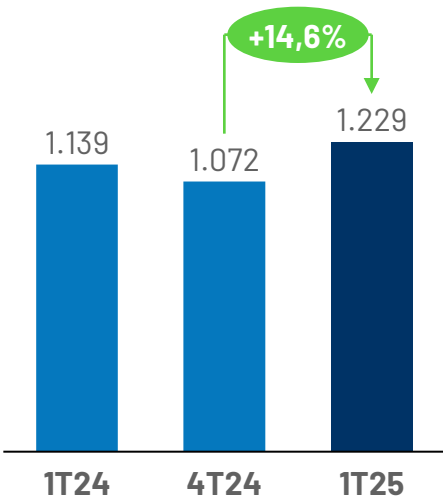
NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 86%

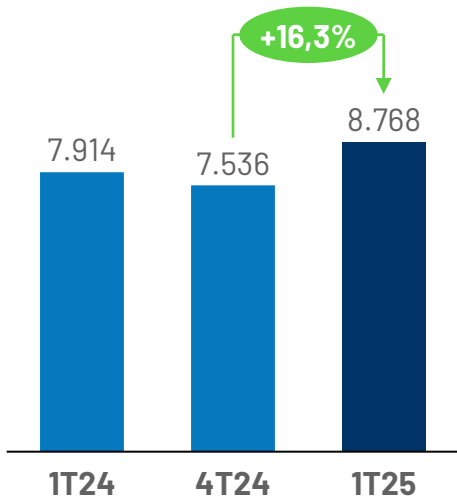
Aço 81%



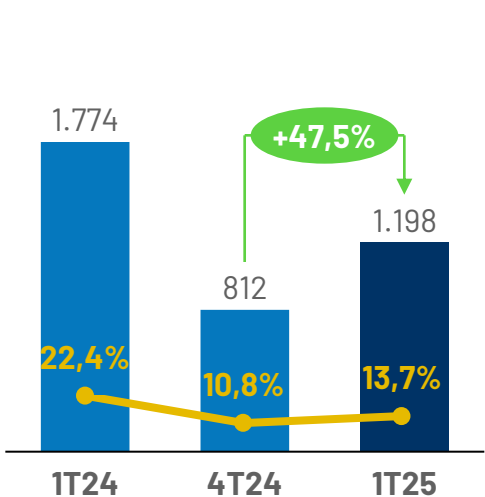
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

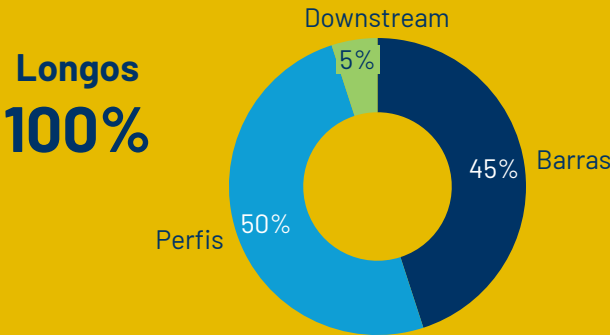


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~60%

Manufatura, Energia e Automotivo



~40%

Construção não-residencial e Infraestrutura

¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 1T25.



OVERVIEW TRIMESTRAL

ARGENTINA

- Demanda ainda enfraquecida e maior competição no mercado local resultando em menores preços, efeitos parcialmente compensados por menores custos.

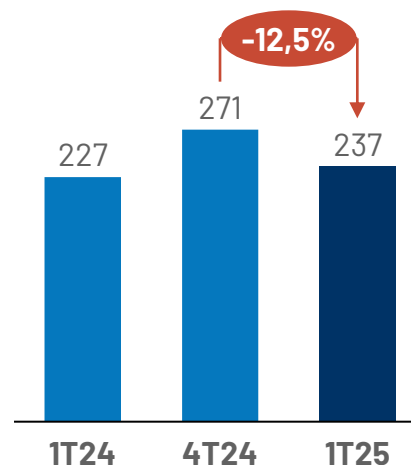
PERU

- Leve redução de produção de aço e volume de vendas, reflexo da antecipação de pedidos no 4T24.

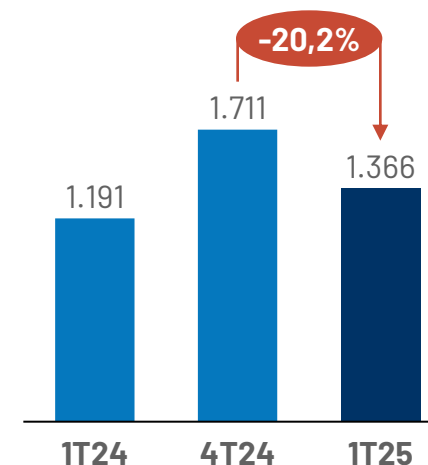
URUGUAI

- Demanda estável em função da boa execução de obras públicas e privadas. Preços pressionados pelo nível de importação de aço.

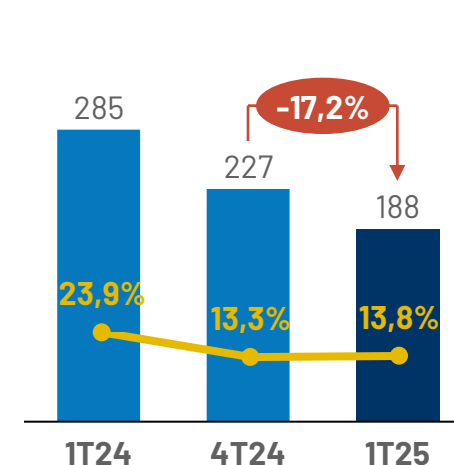
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

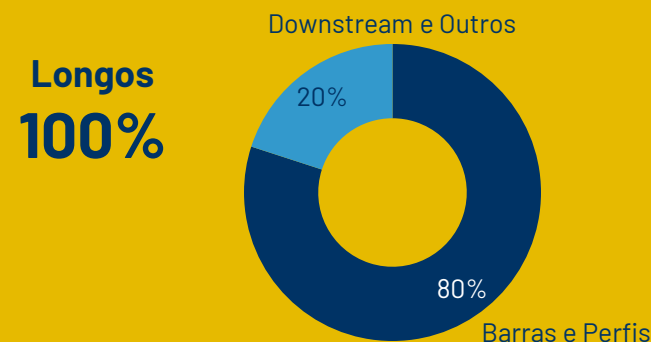


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



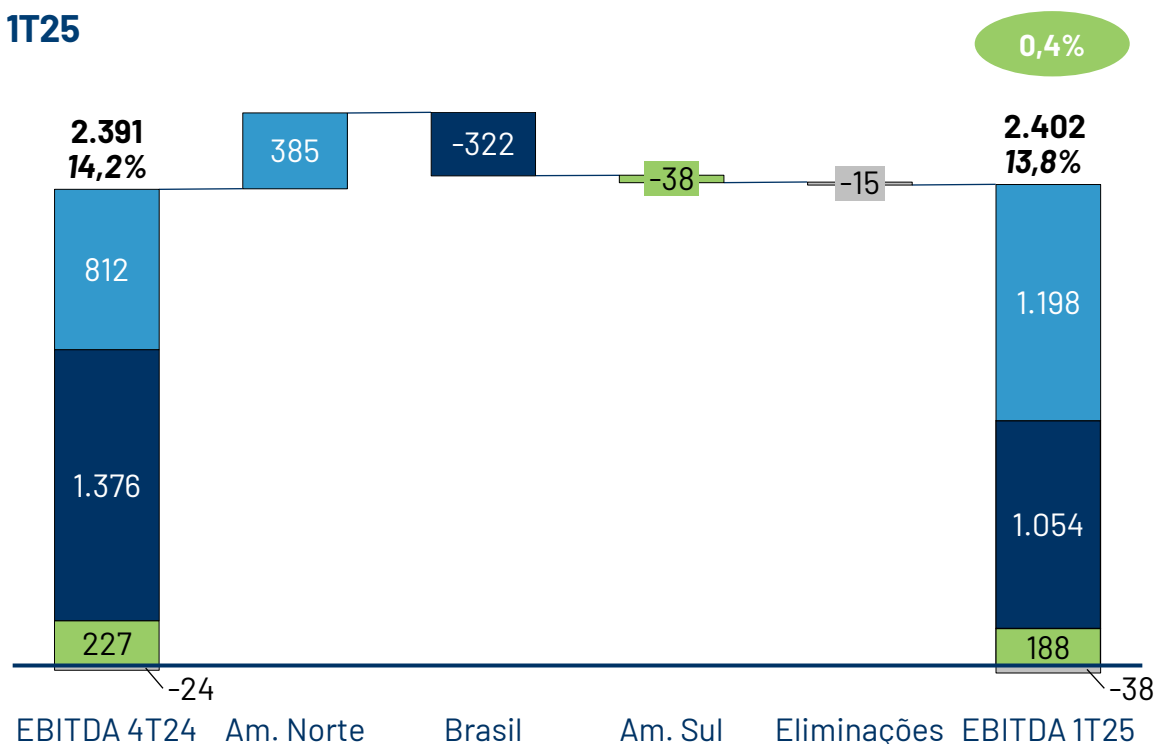
¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 1T25.

DESEMPENHO OPERACIONAL

DIVERSIFICAÇÃO GEOGRÁFICA FUNDAMENTAL PARA RESILIÊNCIA DOS RESULTADOS

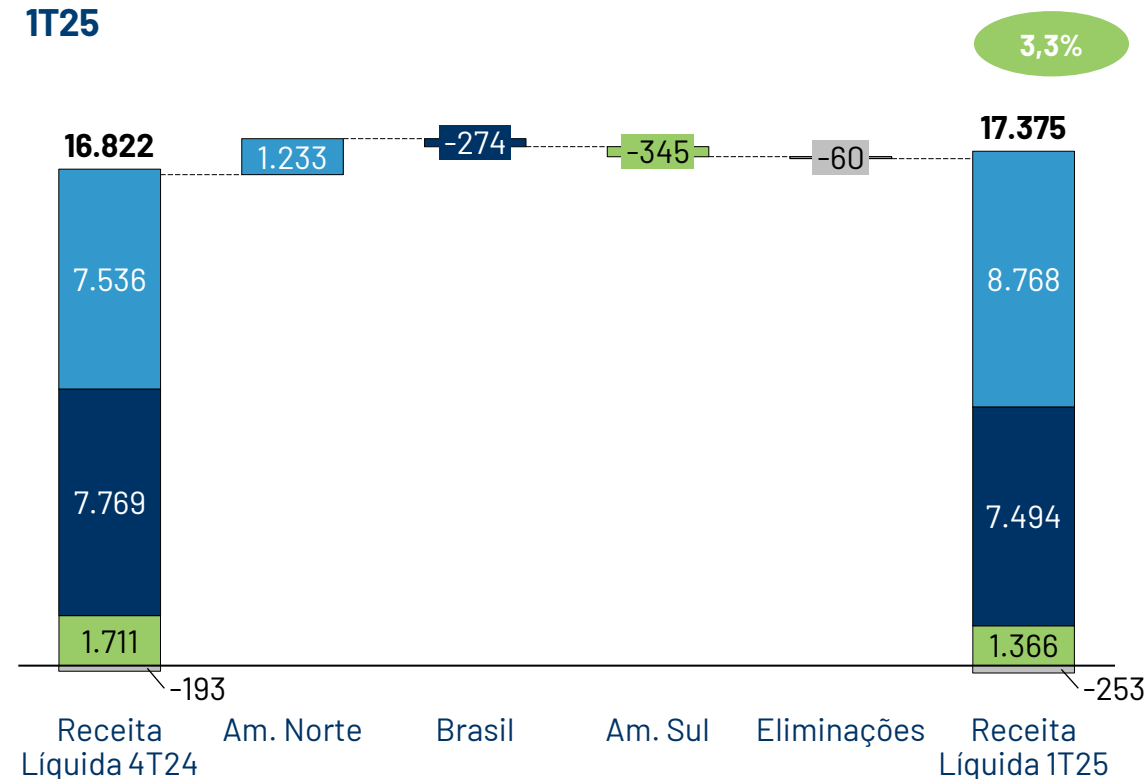
EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA AJUSTADA¹

1T25



RECEITA LÍQUIDA² (R\$ milhões)

1T25



Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

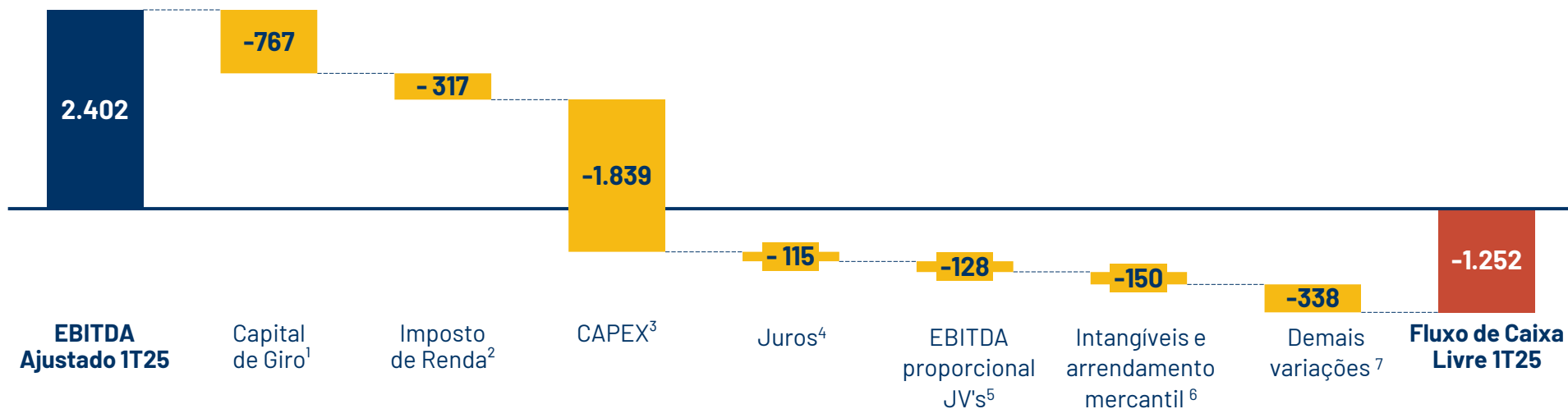
¹ Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período.

² Inclui receita de venda de minério de ferro.

FLUXO DE CAIXA & VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

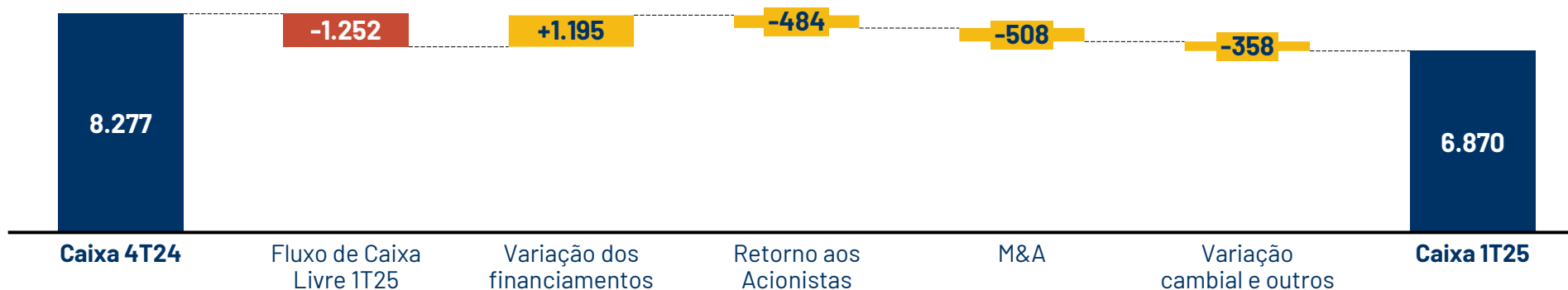
FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

(R\$ milhões)



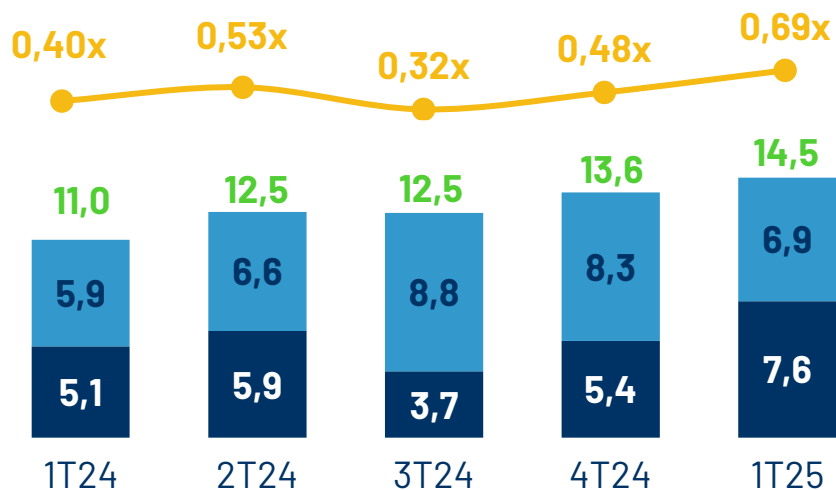
¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. ² Inclui o efeito caixa do imposto de renda nas diversas controladas da Companhia, inclusive a parcela provisionada em períodos anteriores, com vencimento no período em curso.

³ Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 1T25 no valor de R\$ 1,4 bilhão, acrescido do valor de R\$ 462 milhões não desembolsados em 2024. ⁴ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil.

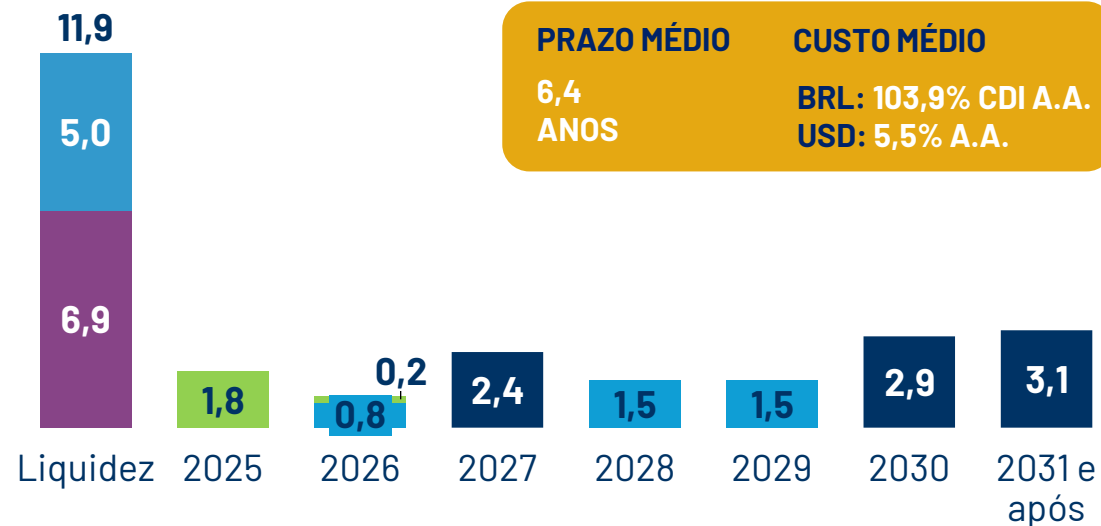
⁵ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. ⁶ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. ⁷ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

LIQUIDEZ & ENDIVIDAMENTO

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA¹ (R\$ bilhões)



■ Dívida Bruta
 ■ Dívida Líquida
 ■ Caixa
 —●— Dívida Líquida/EBITDA Ajustado
 ■ Caixa, Equiv. e Aplic.
 ■ RCF¹
■ Bonds
 ■ Debêntures
 ■ Empréstimos Bancários

¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA ⊖
< R\$ 12 BILHÕES

PRAZO MÉDIO ✓
> 6 ANOS

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA ✓
≤ 1,5X

RATINGS:

FitchRatings
BBB ESTÁVEL

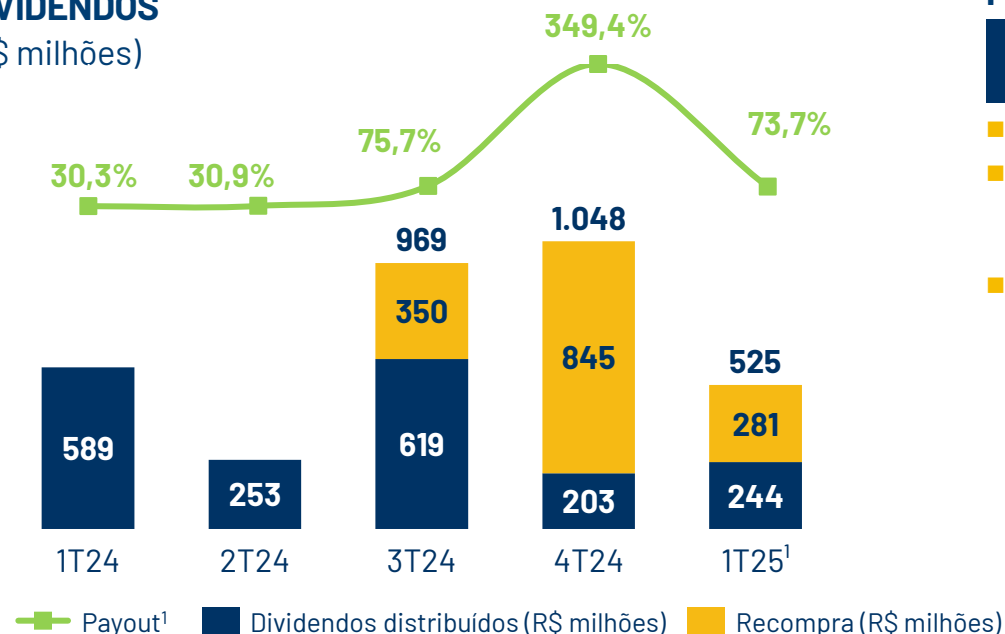
STANDARD & POOR'S
BBB ESTÁVEL

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

RETORNO AO ACIONISTA

DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS ACIMA DO MÍNIMO OBRIGATÓRIO E FORTE EXECUÇÃO DO PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES

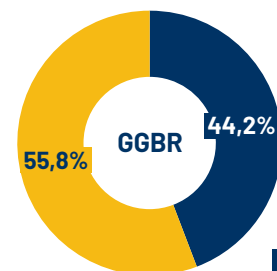
DIVIDENDOS (R\$ milhões)



PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES 2025

GGBR

- Total do programa: até 64,5 milhões de ações
- Recomprado até 11 de abril de 2025: R\$ 444,1 MM GGBR4/GGBR3 (1,4% das ações outstanding)
- Cancelamento de 24,5 milhões de ações (ou 86% do recomprado)



GOAU



- Total do programa: até 6 milhões de ações
- Concluído em 7 de abril de 2025: R\$ 56,2 MM GOAU4 (0,6% das ações outstanding)
- Cancelamento de 6,0 milhões de ações (ou 100% do recomprado)



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

GERDAU S.A.

1º TRIMESTRE

MONTANTE **R\$243,5mi**
POR AÇÃO **R\$0,12**

METALÚRGICA GERDAU S.A.

1º TRIMESTRE

MONTANTE **R\$79,1mi**
POR AÇÃO **R\$0,08**

¹ Proventos / Lucro líquido societário da controladora após a constituição das reservas previstas no Estatuto Social. | ² Considera o programa de recompra até 11/04/2025.

CAPEX

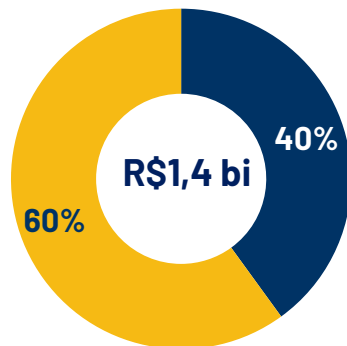
INVESTIMENTOS EM CRESCIMENTO E COMPETITIVIDADE DO NEGÓCIO

CAPEX
ESTRATÉGICO

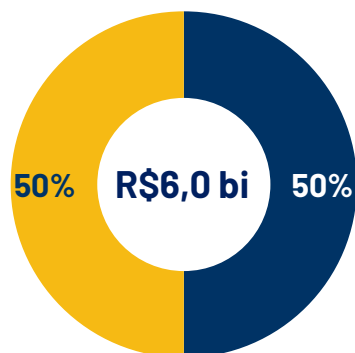
1T25 | ~R\$ 0,7 bilhão

2025e | ~R\$ 2,8 bilhões

1T25¹



2025e¹



~R\$ 1,6 bi



Retornos ambientais
e de segurança²

CAPEX ESTRATÉGICO

AMÉRICA DO NORTE

250

1.500

Expansão
Midlothian

450

Downstream



BRASIL

250

1.550

Expansão Bobina
Quente + Utilidades



500

1.750

Capacidade
de Laminação

350

Expansão
Florestal MG

400

Processamento de
Sucata em
Pindamonhangaba

3.200

Mineração
Miguel Burnier

TOTAL

9.200

3.398

5.803

Total

Manutenção Competitividade

A investir

Já investido

Adição de capacidade³ (Em mil t/ano)

¹ Não contempla os aportes realizados pela Gerdau Next.

² Os investimentos que apresentam retornos ambientais e de segurança estão incluídos no *guidance* de CAPEX.

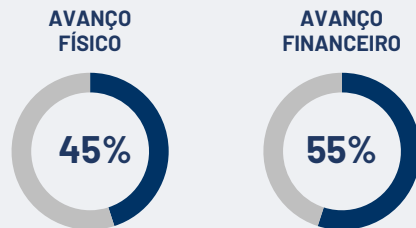
³ Após maturação do investimento.



CAPEX ESTRATÉGICO

PRINCIPAIS PROJETOS

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"



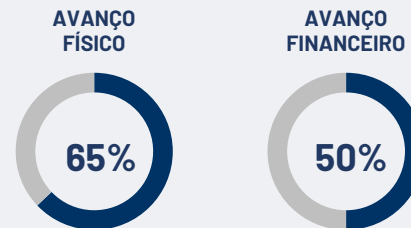
START-UP (FASE 1): 2º SEMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 140 MILHÕES



Painéis Solares e Planta de Midlothian

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER



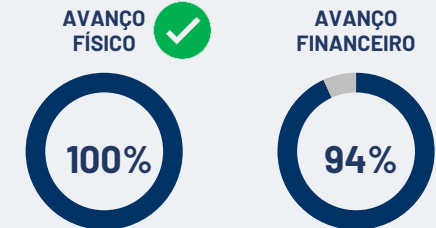
START-UP: 4º TRIMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~ R\$ 1,1 BILHÃO



Filtragem de Rejeitos

EXPANSÃO BOBINAS A QUENTE



START-UP: 1º TRIMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 400 MILHÕES



Laminadores



inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Divulgação de
resultados 2T25
31.07.2025

Videoconferência
01.08.2025

Siga a Gerdau nas redes sociais.





1Q25 Earnings Release

April 29, 2025

DISCLAIMER

This document may contain forward-looking statements. These statements are based on estimates and information that may be incorrect or inaccurate and that may not occur. These estimates are also subject to risks, uncertainties, and assumptions that include, among other factors, general economic, political, and commercial conditions in Brazil and in the markets where we operate, as well as existing and future government regulations. Potential investors are cautioned that these forward-looking statements do not constitute guarantees of future performance, given that they involve risks and uncertainties. Gerdau does not undertake, and expressly waives, any obligation to update any of these forward-looking statements, which speak only as of the date they were made.

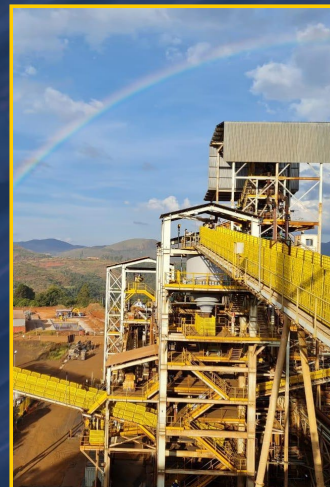
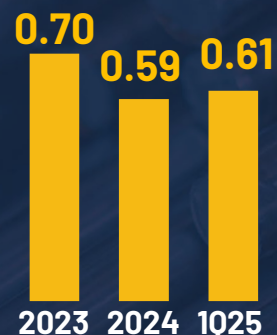
HIGHLIGHTS



COMMITMENT TO SAFETY

Frequency rate

Nº of accidents per million of hours worked by each Gerdau's employee



IRMA CERTIFICATION FOR MIGUEL BURNIER

Initiative for Responsible Mining Assurance

One of the world's **most rigorous** and **prestigious sustainability certifications**



HOT-ROLLED COIL EXPANSION START-UP

In Ouro Branco (MG)

Wide range of **higher value-added products** to meet the **domestic market**



STEEL IMPORTS IN BRAZIL

Imports penetration rate reached **22%**, +3.7 p.p. vs. 4Q24 reinforcing the **inefficiency** of the **quota-tariff system**

FINANCIAL PERFORMANCE



STEEL SHIPMENTS:

2.9 M

QoQ and YoY **growth**, despite the steel oversupply and scenario a challenging macro-environment



ADJUSTED EBITDA:

R\$2.4 b

Upturn of **volumes in the North America** contributing to **resilience of results**



NET INCOME:

R\$758 m

Growth vs.
4Q24: **14%**

EARNINGS PER SHARE:

R\$0.37

Vs. **R\$0.15**
4Q24



CAPEX:

R\$1.4 b

~23% of total Capex estimated for the year
already invested



LEVERAGE:

0.69x

Solid balance sheet with **low leverage**



DIVIDENDS:

Payment as of May 19, 2025

GERDAU S.A.: **R\$243.5 m** **R\$0.12/share**

METALÚRGICA: **R\$79.1 m** **R\$0.08/share**



SHARE BUYBACK¹:

% executed

Gerdau

Metalúrgica

44%

100%

R\$ invested

~R\$444 m

~R\$56 m

% outstanding shares

1.4%

0.6%



SHARE CANCELLATION

24.5 million of GGBR shares (or **86%** of repurchased shares)

6.0 million of GOAU shares (or **100%** of repurchased shares)

¹ Considers repurchases made by April 11, 2025.

OUTLOOK*

NORTH AMERICA



2025: Margins **upturn**

- Resilient volumes, with backlogs above historical levels (>70 days);
- Higher spread due to better steel prices and stable scrap costs;

2025:

- US import tariffs may have a positive impact on capacity utilization rate and spreads;
- Constructive outlook on market conditions, especially demand in the non-residential construction sector;
- Attention to customer uncertainty due to recent trade measures.

BRAZIL



2025: Margins **stability**

- Volumes upturn in the domestic market, especially flat steel, with the BQ2 start-up;
- Price pressure, especially on long steel, due to the fierce competitive scenario;
- Costs returning to standard levels.

2025:

- Civil construction and automotive markets with resilient demand in the current economic scenario, with attention to the eventual impacts of high interest rates;
- Risk of continued increase in imports due to higher tariffs in other markets and inefficiency of the quota-tariff system.

Continued discipline in capital allocation through strategic CAPEX and share buyback

* This does not represent guidance.

Q&A

To ask questions, indicate your name and institution via the #Raise Hand# icon, wait to be announced to proceed with the question.

When announced to ask the question, you must accept the request to activate your microphone and video.



GERDAU
Shape the future



Appendices

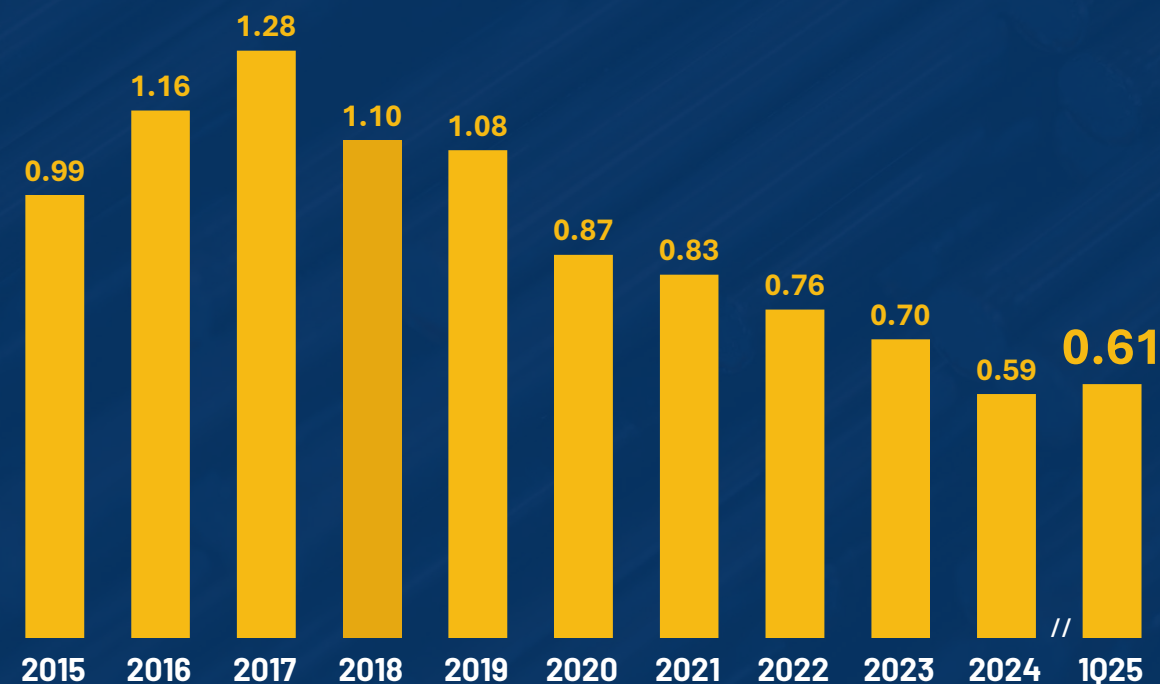
WORKPLACE SAFETY

Continued focus on **people's safety**



Accident Frequency Rate

0.61 in 1025



■ Number of Accidents per Million Hours Worked per each Gerdau Employee



QUARTERLY OVERVIEW

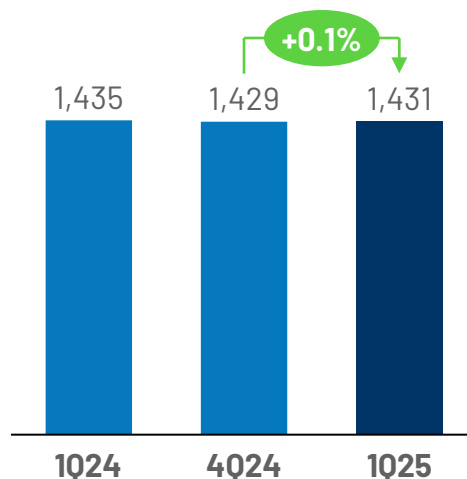
- Penetration rate of imports reached 22% in 1Q25, up 3.7 p.p from 1Q24;
- Long steel volume upturn on the domestic market, offsetting the lower volume of flat steel (due to the scheduled shutdown in Ouro Branco);
- More challenging competitive scenario in the domestic market causing price pressure (especially in rebar and reinforced concrete);
- Costs impacted by the scheduled shutdown in Ouro Branco for the hot-rolled coil mill start-up.

UTILIZATION RATE

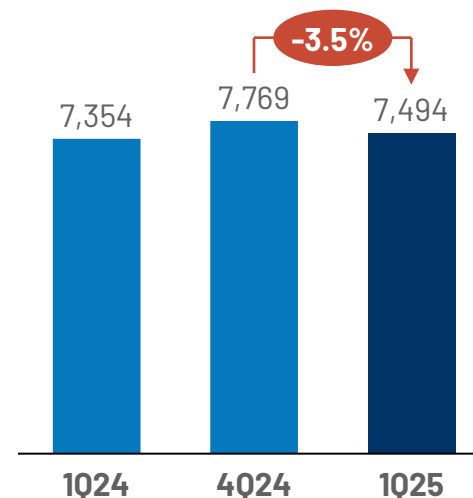
Rolled steel **57%**

Crude Steel **73%**

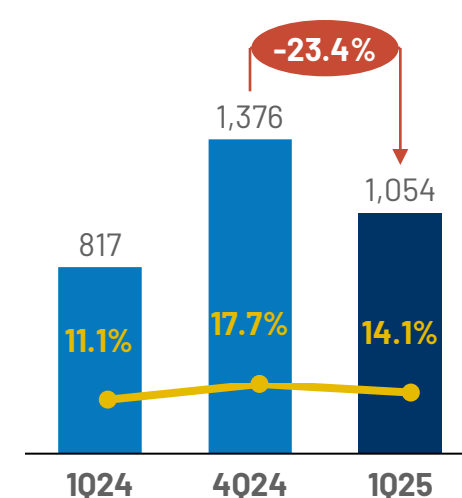
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)



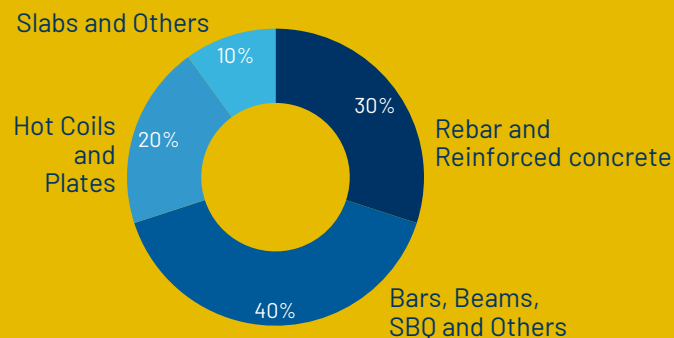
EBITDA
(R\$ million)



EBITDA Margin

Long Steel
70%
Flat Steel
30%

PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹



¹ The participation values of products and markets are approximate estimates and do not refer to 1Q25 volumes.

NORTH AMERICA



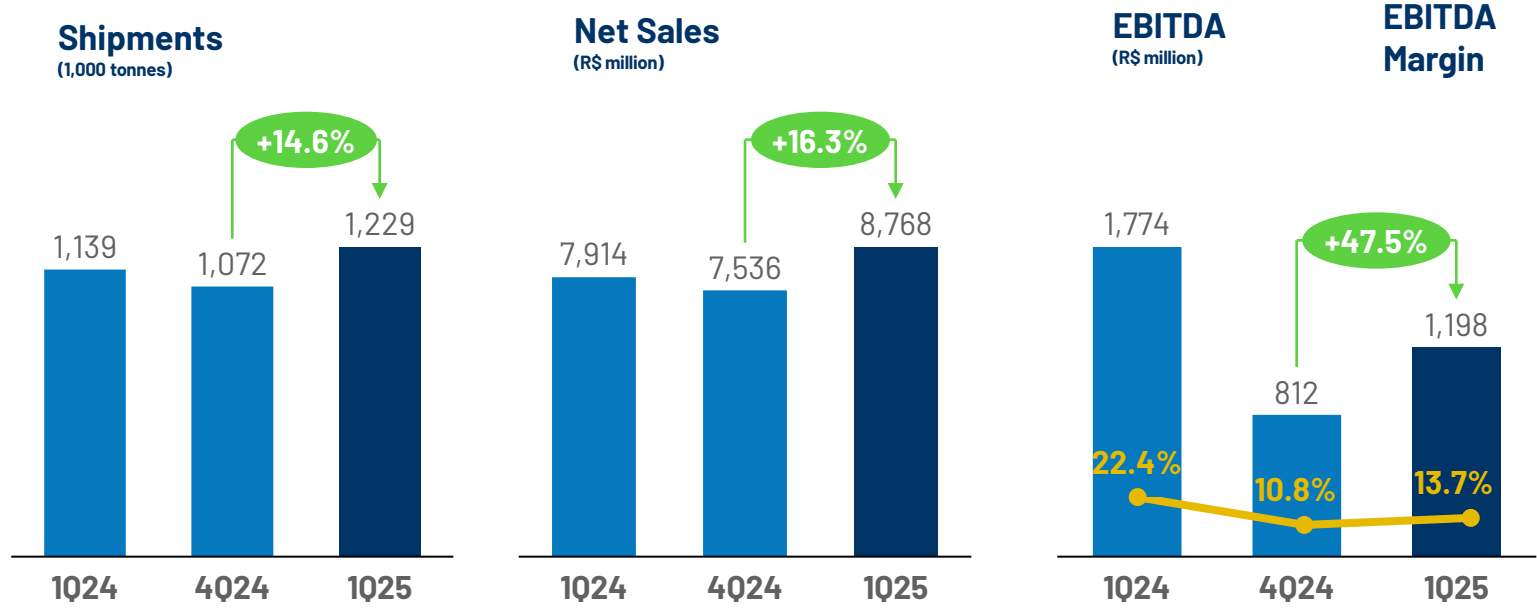
QUARTERLY OVERVIEW

- Improved shipment volume, reflecting the typical seasonal upturn and higher customer inventory levels amid changes in US trade policy;
- Higher average price in U.S. dollars, reflecting a better mix of products sold and partly from the price increase announcements made during 1Q25;
- Lower cost per tonne in U.S. dollars, greater dilution of fixed costs, partially offset by higher scrap costs.

UTILIZATION RATE

Rolled steel **86%**

Crude Steel **81%**



¹ The participation values of products and markets are approximate estimates and do not refer to 1Q25 volumes.



QUARTERLY OVERVIEW

ARGENTINA

- Still weak demand and greater competition in the local market leading to lower prices, effects partially offset by lower costs.

PERU

- Slight reduction in steel production and shipment volume, reflecting the anticipation of orders in 4Q24.

URUGUAY

- Stable demand due to favorable execution of public and private works. Prices pressured by the level of steel imports.

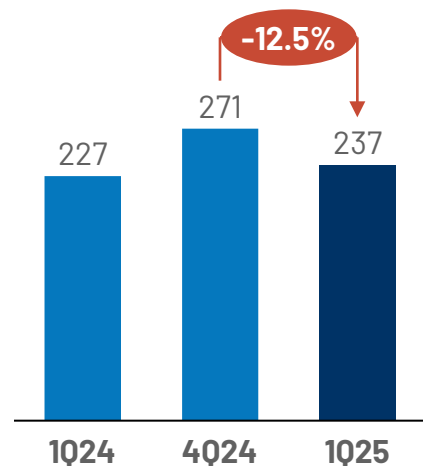
UTILIZATION RATE

Rolled steel **63%**

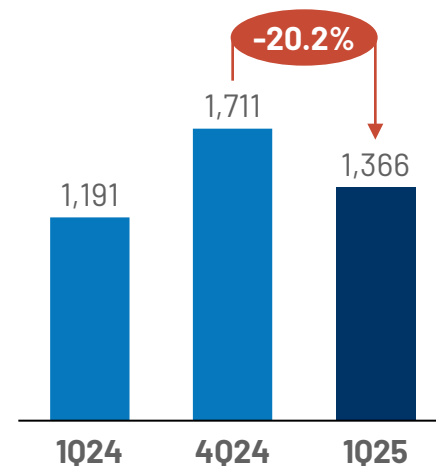
Crude Steel **63%**



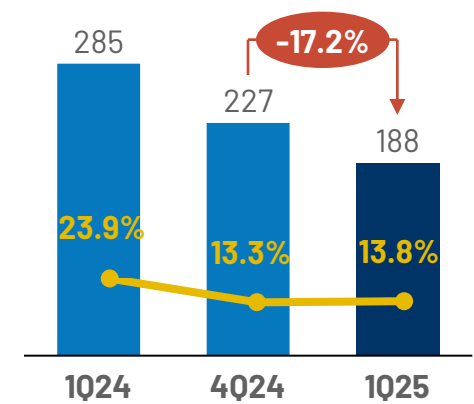
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

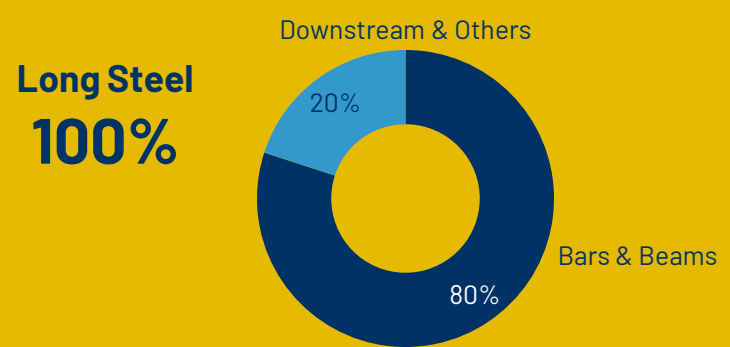


EBITDA
(R\$ million)



EBITDA Margin

PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹



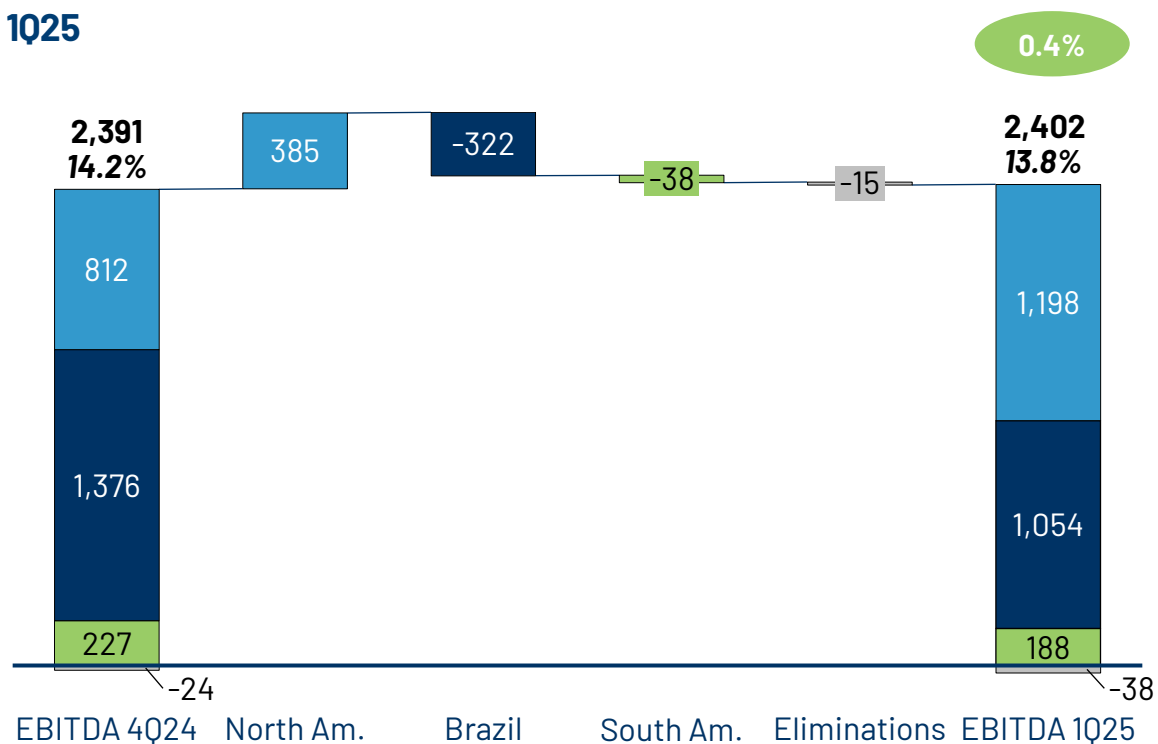
¹ The participation values of products and markets are approximate estimates and do not refer to 1Q25 volumes.

OPERATIONAL PERFORMANCE

FUNDAMENTAL GEOGRAPHIC DIVERSIFICATION TO ENSURE RESILIENT RESULTS

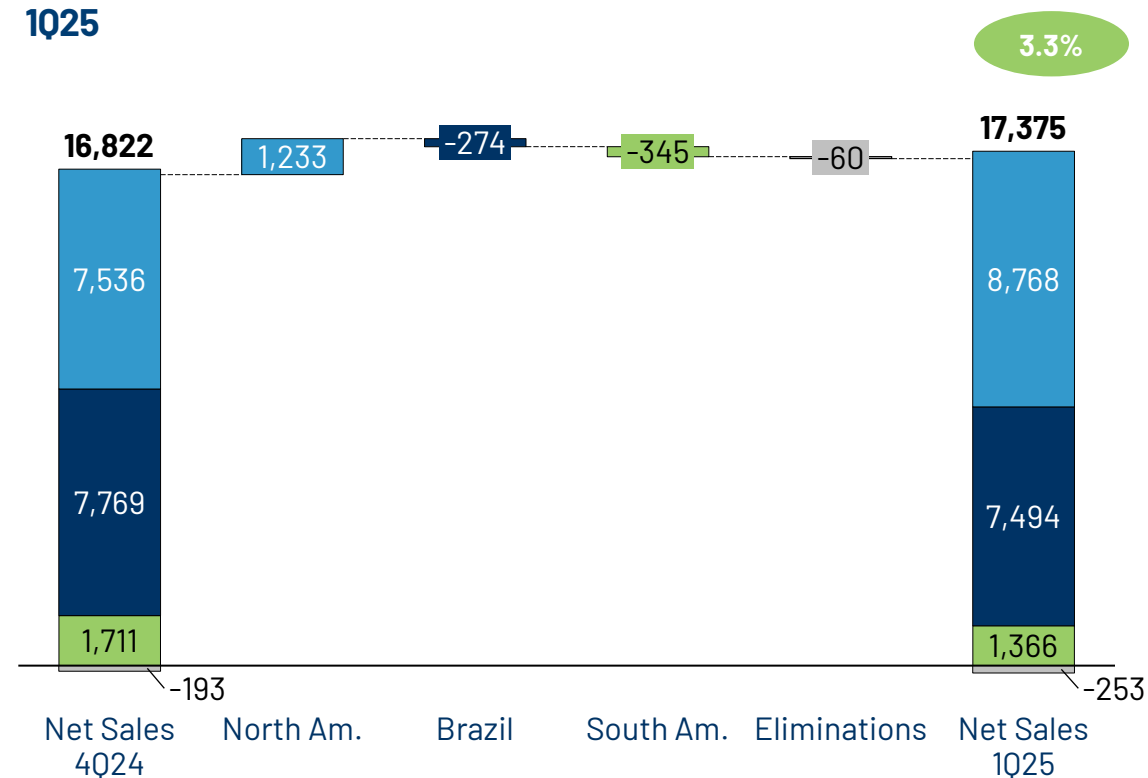
ADJUSTED EBITDA (R\$ million) and ADJUSTED EBITDA MARGIN¹

1Q25



NET SALES² (R\$ million)

1Q25



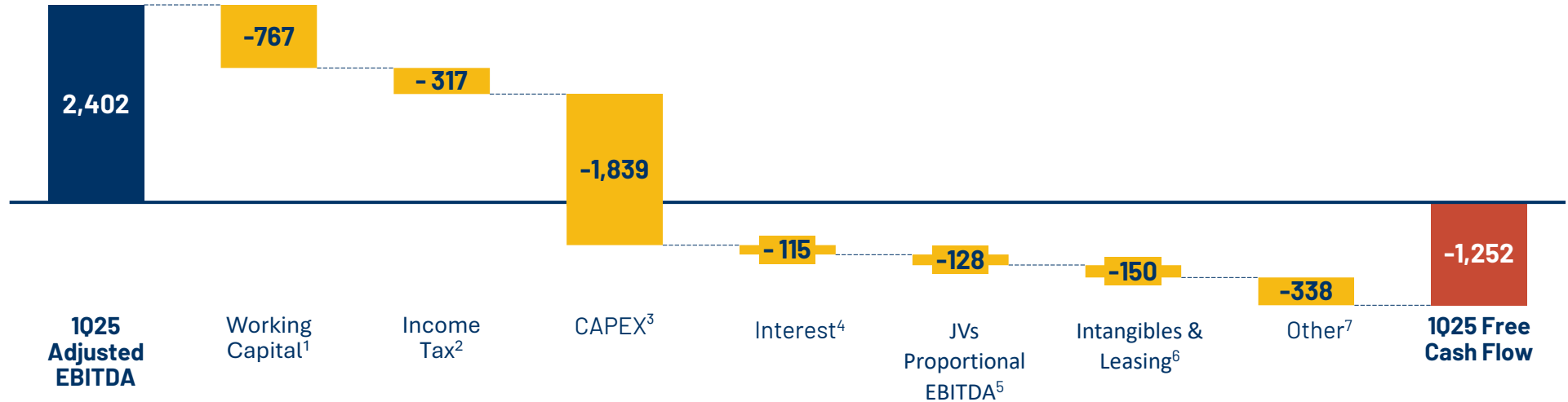
North Am. Brazil South Am. Eliminations

¹ Non-accounting measurement prepared by the Company. The Company states the Adjusted EBITDA to provide additional information about cash generated in the period.

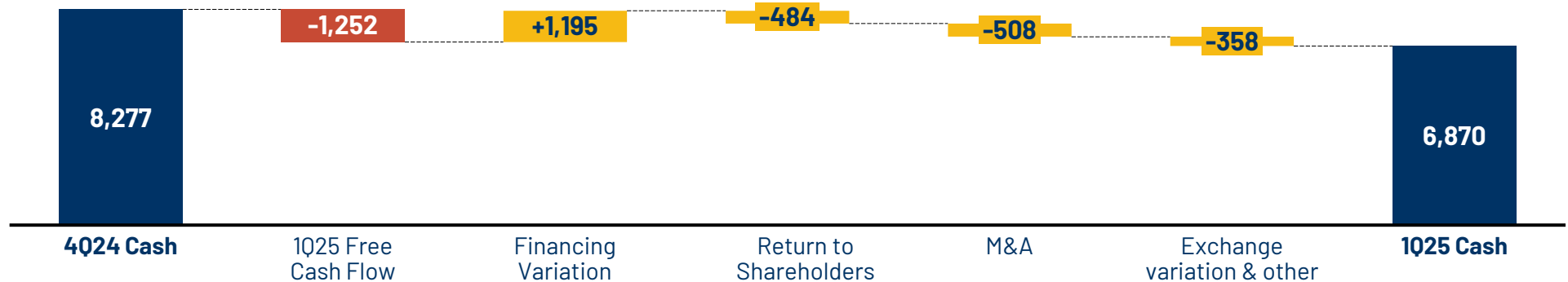
² Includes iron ore sales.

CASH FLOW & NET CASH VARIATION

CASH FLOW (R\$ million)



NET CASH VARIATION (R\$ million)



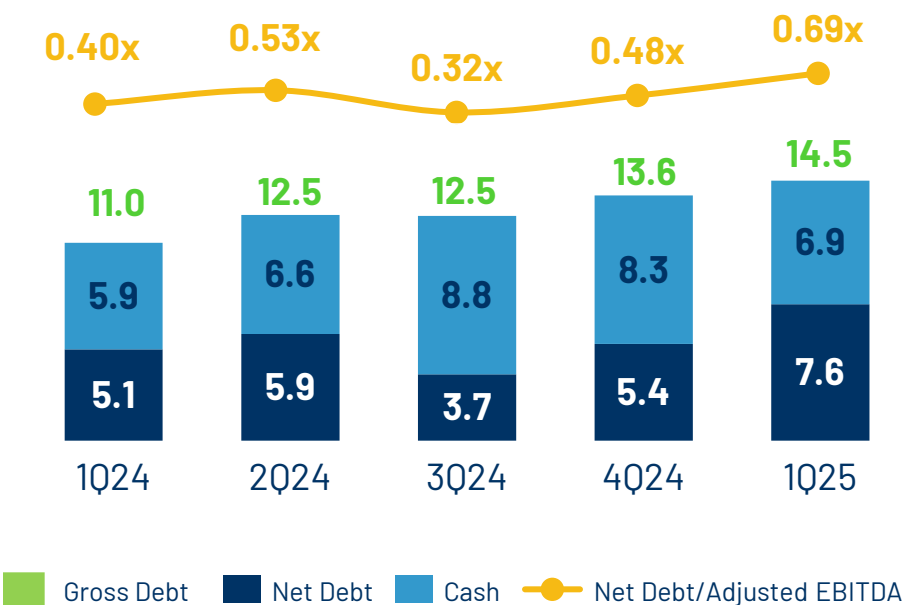
¹ Includes the cash effect on inventories, customers, and suppliers accounts. | ² Includes the cash effect of income tax on the Company's several subsidiaries, including the portion accrued in previous periods, and due in the current period.

³ Includes the addition of R\$1.4 billion in Capex in 1025, plus the amount of R\$462 million not disbursed in 2024. | ⁴ Includes interest payments on loans and financing and interest on leases.

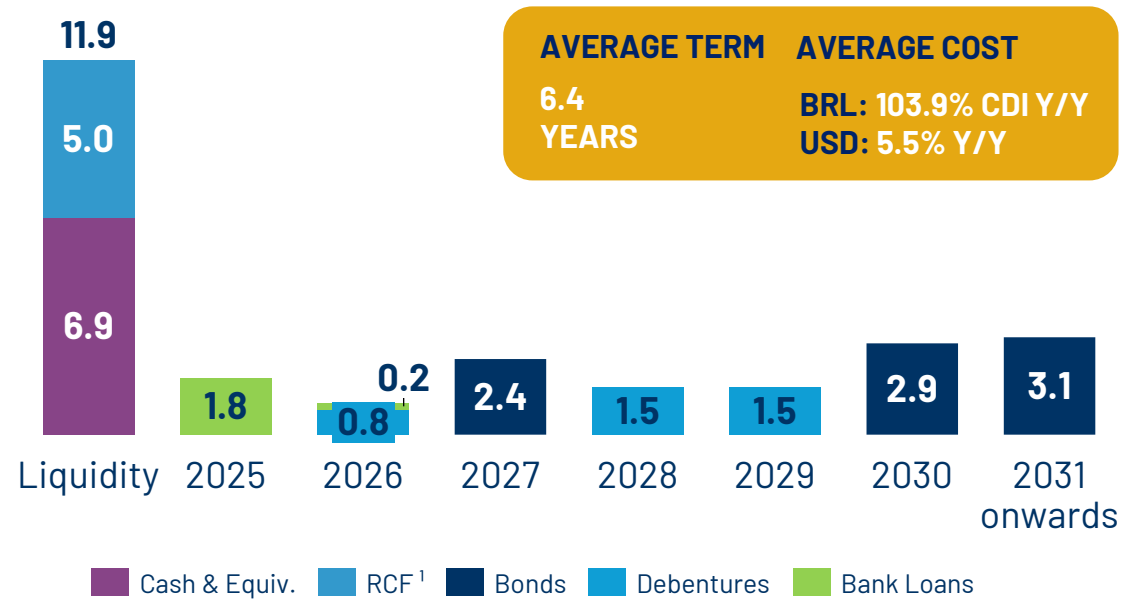
⁵ Proportional EBITDA of joint ventures net of dividends received from these JVs. | ⁶ Disbursements on other intangible assets and lease payments. | ⁷ Other changes include Other Assets and Liabilities accounts.

LIQUIDITY & INDEBTEDNESS

CASH, DEBT AND LEVERAGE (R\$ billion)



LIQUIDITY POSITION AND DEBT AMORTIZATION¹ (R\$ billion)



AVERAGE TERM
6.4 YEARS

AVERAGE COST
BRL: 103.9% CDI Y/Y
USD: 5.5% Y/Y

¹ Global Revolving Credit Facility

GERDAU FINANCIAL POLICY



RATINGS

FitchRatings

BBB STABLE

STANDARD
& POOR'S

BBB STABLE

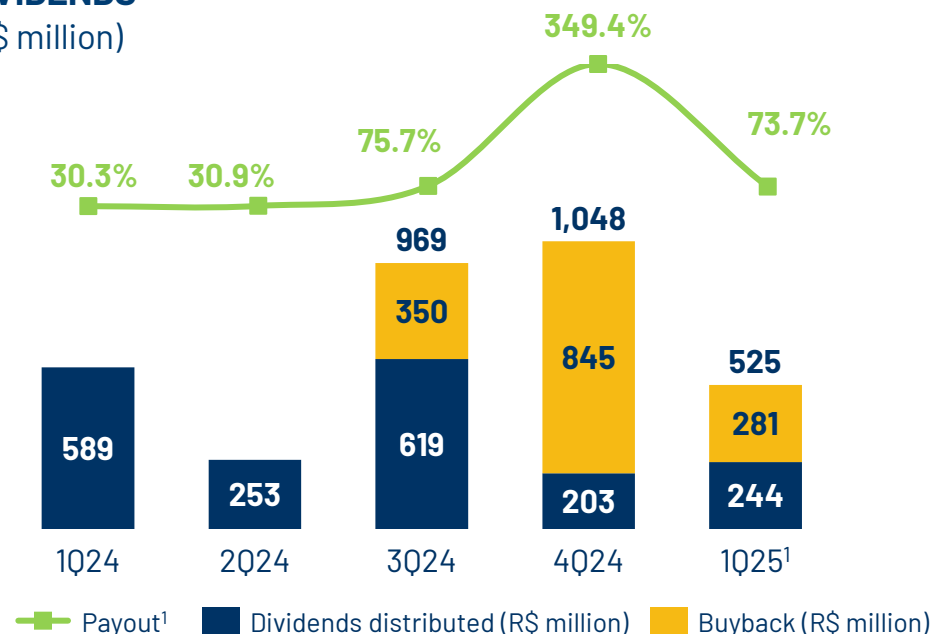
MOODY'S

Baa2 STABLE

RETURN TO SHAREHOLDERS

DISTRIBUTION OF DIVIDENDS ABOVE THE MANDATORY MINIMUM AND SOLID IMPLEMENTATION OF THE SHARE BUYBACK PROGRAM

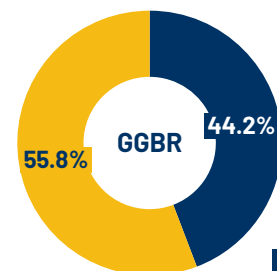
DIVIDENDS (R\$ million)



2025 SHARE BUYBACK PROGRAM

GGBR

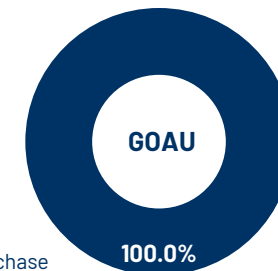
- Total program: up to 64.5 million shares
- Repurchased by April 11, 2025: R\$444.1 MM GGBR4/GGBR3 (1.4% of outstanding shares)
- Cancellation of 24.5 million shares (or 86% of repurchased shares)



GOAU



- Total program: up to 6 million shares
- Completion of the program on April 7, 2025. R\$56.2 MM GOAU4 (0.6% of outstanding shares)
- Cancellation of 6.0 million shares (or 100% of repurchased shares)



DISTRIBUTION OF DIVIDENDS

GERDAU S.A.

1ST QUARTER
AMOUNT **R\$243.5m**
PER SHARE **R\$0.12**

METALÚRGICA GERDAU S.A.

1ST QUARTER
AMOUNT **R\$79.1m**
PER SHARE **R\$0.08**

¹Shareholder payment / Parent company's net income after recording reserves provided for in Bylaws. | ²Considers the buyback program by April 11, 2025.

CAPEX

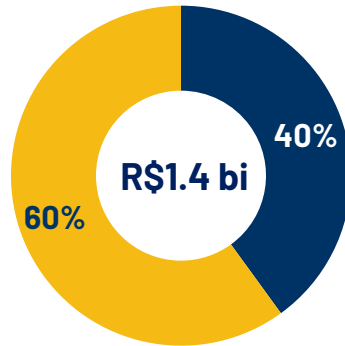
INVESTMENTS IN BUSINESS GROWTH AND COMPETITIVENES

STRATEGIC
CAPEX

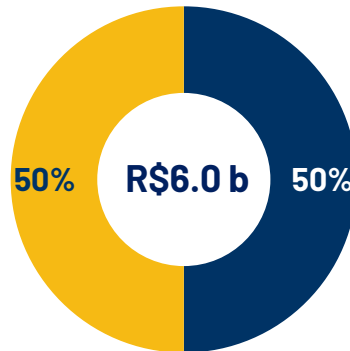
1Q25 | ~R\$0.7 billion

2025e | ~R\$2.8 billion

1Q25¹



2025e¹



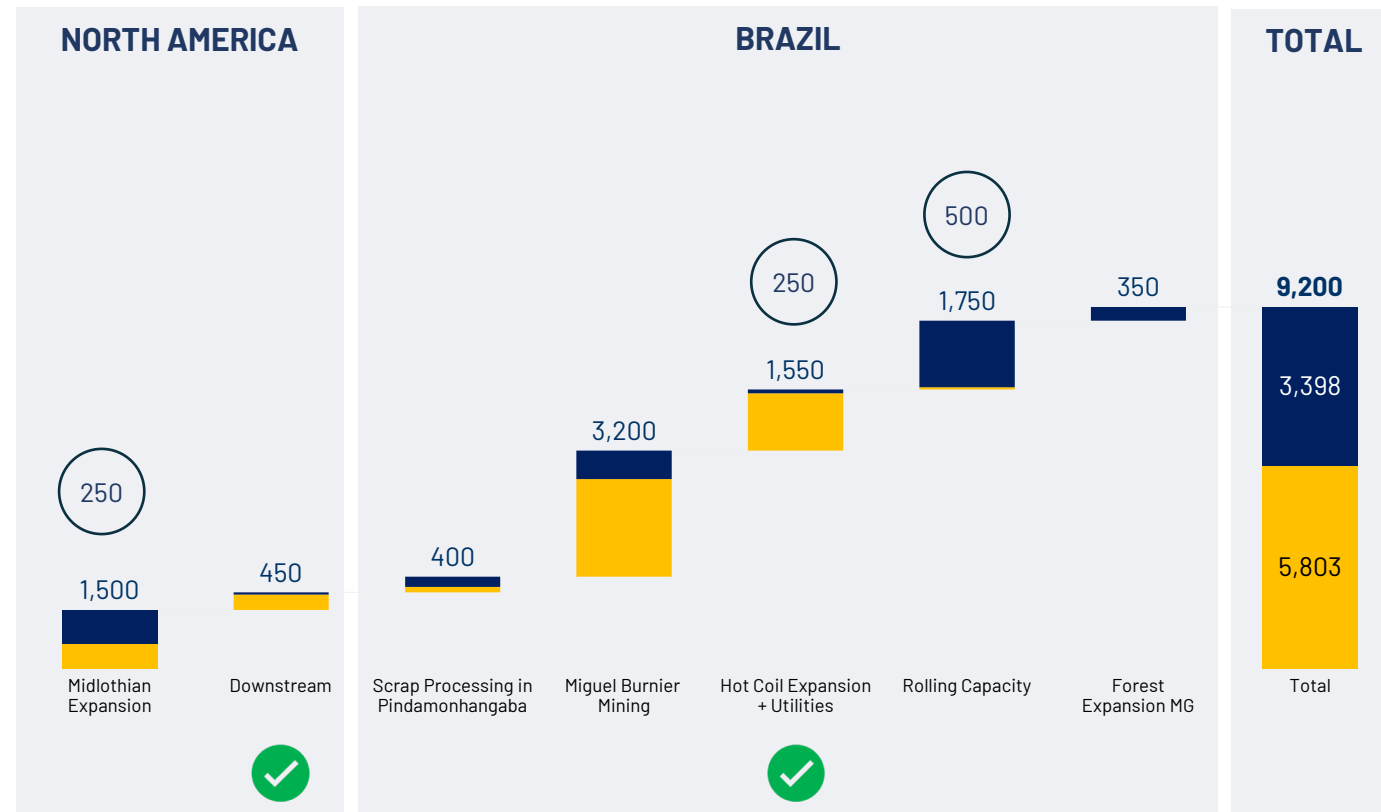
~R\$1.6 b



Environmental returns
and safety²

■ Maintenance ■ Competitiveness

STRATEGIC CAPEX



■ To invest ■ Already invested ○ Capacity addition³ (Thousand tonnes/year)

¹ It does not consider contributions made by Gerdau Next.

² Investments with environmental and safety returns are included in the CAPEX guidance.

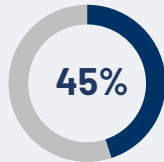
³ After the investment matures.



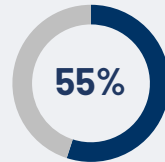
STRATEGIC CAPEX MAIN PROJECTS

MIDLOTHIAN EXPANSION "PHASE 1"

PHYSICAL
ADVANCE



FINANCIAL
ADVANCE



START-UP (PHASE 1): **2ND SEMESTER OF 2025**

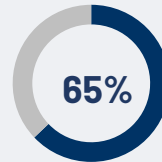
POTENTIAL EBITDA: **~R\$140 MILLION**



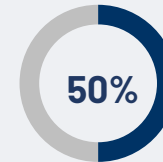
Solar Panels and Midlothian Industrial Unit

MIGUEL BURNIER MINING

PHYSICAL
ADVANCE



FINANCIAL
ADVANCE



START-UP: **4TH QUARTER 2025**

POTENTIAL EBITDA :~ **R\$1.1 BILLION**



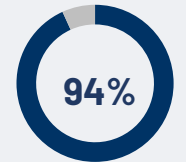
Tailings Filtration

HOT-ROLLED COIL EXPANSION

PHYSICAL
ADVANCE



FINANCIAL
ADVANCE



START-UP: **1ST QUARTER 2025**

POTENTIAL EBITDA : ~ **R\$ 400 MILLION**



Rolling Mills



inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Earnings
Release 2025
July 31, 2025

Videoconference
August 1, 2025

Follow Gerdau on social media.

