

Unipar

Teleconferência de Resultados

1º trimestre de 2025

9 DE MAIO DE 2025

Disclaimer

Esta apresentação foi preparada pela Companhia, está atualizada até a presente data e está sujeita a mudanças sem prévio aviso, sendo que a Companhia não se obriga a atualizar ou revisar as informações apresentadas mediante novas informações e/ou desenvolvimentos futuros. Além disso, a Companhia não assume nenhuma obrigação de confirmar expectativas ou estimativas ou de divulgar revisões a quaisquer declarações prospectivas para refletir eventos que ocorram ou circunstâncias que surjam em relação ao conteúdo desta apresentação.

Esta apresentação pode conter informações e expectativas da Companhia sobre eventos ou resultados futuros, que não descrevam fatos históricos, que não são garantias de desempenho futuro e envolvem riscos e incertezas, mas que refletem a opinião da Administração da Companhia. São baseadas em diversas presunções e fatores de natureza operacional, industrial, econômica e mercadológica. Os resultados, desempenho ou desenvolvimentos reais podem diferir materialmente daqueles projetados, expressos ou implícitos nas declarações prospectivas, que não devem ser interpretadas como orientação de investimento, parecer jurídico ou fiscal, e não devem servir de base para nenhum contrato ou compromisso relacionado.

Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Companhia. Dessa forma, a Companhia não se responsabiliza, em nenhuma circunstância, perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações apresentadas nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante.

Esta apresentação e todo o seu conteúdo são informações confidenciais de propriedade da Companhia. Assim, as informações incluídas aqui não podem ser referidas, citadas ou divulgadas de outra forma, parcial e/ou totalmente, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. Este documento e qualquer material distribuído em conexão com esta apresentação não são direcionados ou destinados à distribuição ou uso por qualquer pessoa ou entidade que seja cidadão ou residente em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição no qual tal distribuição, publicação, disponibilização ou uso seja contrário à lei ou à regulação ou exigiria qualquer registro ou autorização nessa jurisdição. Ao revisar esta informação, você reconhece a natureza confidencial da apresentação e concorda em cumprir os termos deste *Disclaimer*.

Apresentadores



Rodrigo Cannaval

Diretor Presidente



Alexandre Jerussalmy

Diretor Financeiro e de
Relações com Investidores





DESTAQUES 1T25

Desafios enfrentados no trimestre:

- **Ciclo de baixa persistente:** redução de 10% na referência internacional de soda cáustica, com referência de PVC mantida – ciclo de baixa persistente
- **Evento climático na Argentina:** precipitação de chuvas sem precedentes, de 290mm em 12h, causando inundação e devastação na região de Bahía Blanca
- **Incertezas na economia argentina:** inflação em USD persistente durante o 1T25
- **Pressão de PVC importado no Brasil:** ainda em volumes historicamente altos
- **Instabilidade global:** guerra tarifária não ajuda a recuperação do ciclo petroquímico

Desempenho Econômico-financeiro

EBITDA Ajustado Recorrente

R\$ 355 milhões Δ 1T24
+53%
vs R\$ 232 milhões no 1T24

Lucro Líquido

R\$ 150 milhões Δ 1T24
+168%
vs R\$ 56 milhões no 1T24

Margem EBITDA Recorrente

26%
vs 20% no 1T24

Ger. Operacional de Caixa

R\$ 156 milhões
vs R\$ 25 milhões no 1T24

Gestão de Liquidez e Perfil de Dívida

Posição em Caixa

R\$ 1,5 bilhão
Cobertura de 36 meses

Prazo Médio

60 meses
70% após 2029

Alavancagem

0,88x
vs 0,38x no 1T24

Maior Ciclo de CAPEX da História da Unipar

Nova planta em Camaçari

- ✓ Operações iniciadas em dez/24
- ✓ *Ramp-up* bem sucedido (em volume e qualidade)

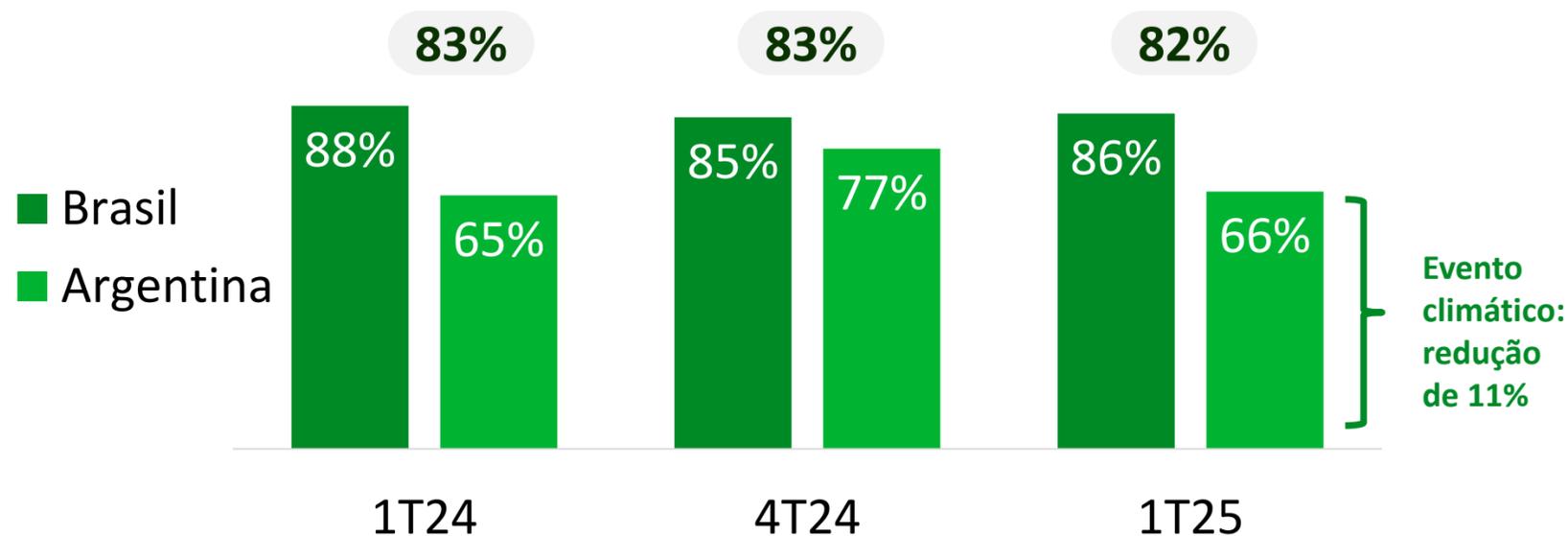
Modernização tecnológica em Cubatão

- ✓ Avanço físico de acordo com o cronograma
- ✓ Início das operações previsto para final de 2025



DESEMPENHO OPERACIONAL

% TAXA DE UTILIZAÇÃO DE ELETRÓLISE

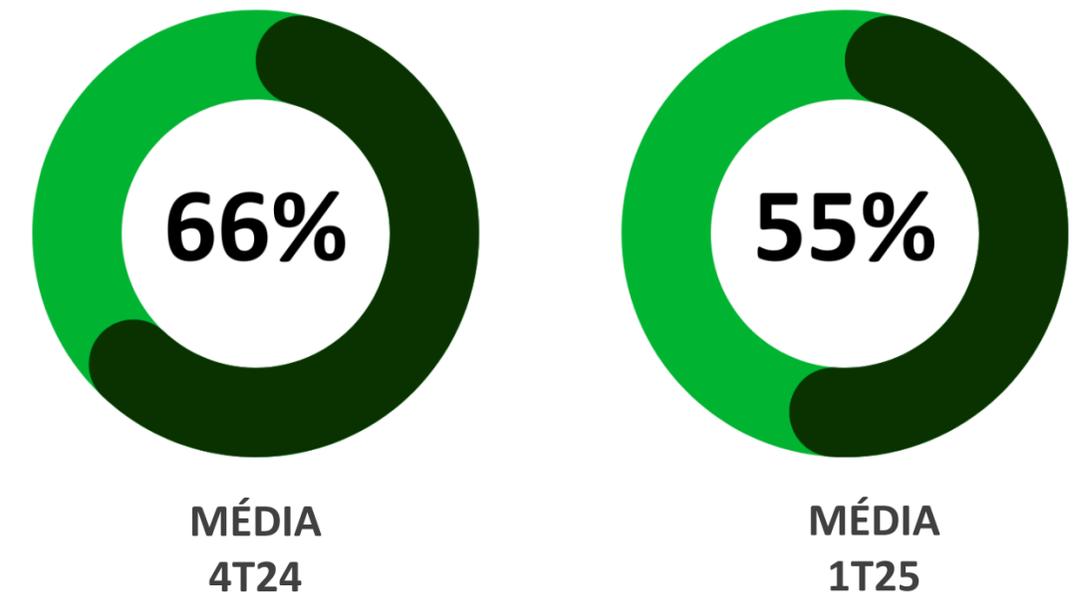


Brasil: *ramp-up* bem sucedido da nova planta de Camaçari/BA

Argentina:

- ✓ Evento climático severo com enchente e inundação em Bahía Blanca sem precedentes
- ✓ Parada de 8 dias na planta da Unipar e efeito de semanas na cadeia de suprimentos - redução de 11% na capacidade de produção neste período

% DE ENERGIA AUTOPRODUZIDA NO BRASIL



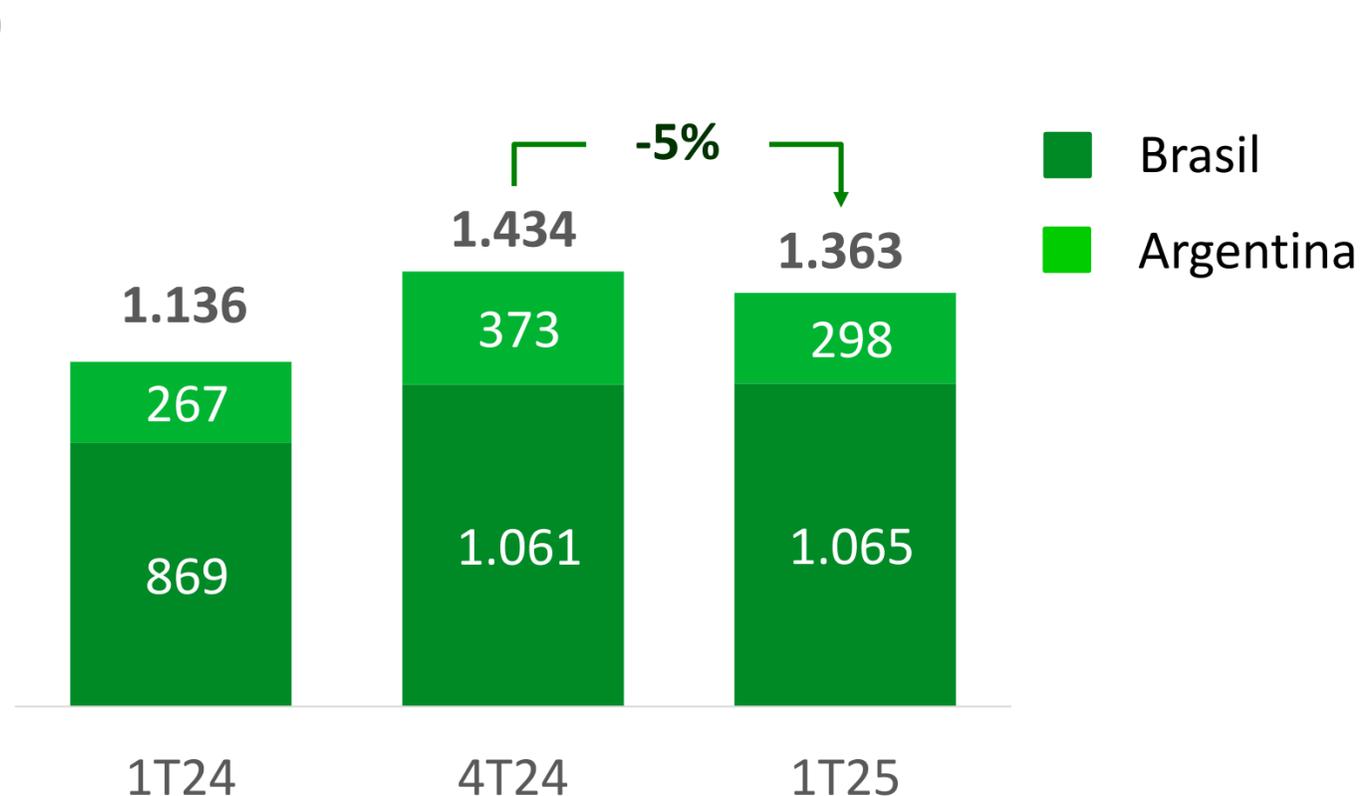
- ✓ **Curtaimento definido pela ONS** foi a principal razão para a queda do volume auto-produzido – efeito de 12% na participação da energia autoproduzida no Brasil
- ✓ **Autoprodução de energia consumida nas plantas do Brasil** alcançou 64% no mês de março/25



DESEMPENHO OPERACIONAL

RECEITA LÍQUIDA AJUSTADA

(Em R\$ milhões)



Preço PVC Golfo EUA
1T25 x 4T24: 0%

Preço Soda Golfo EUA
1T25 x 4T24: -10%

1T25 x 1T24

- ✓ Aumento no preço da referência internacional da soda cáustica (+18% vs 1T24)
- ✓ Efeito positivo da desvalorização cambial do BRL (+18% vs 1T24)

1T25 x 4T24

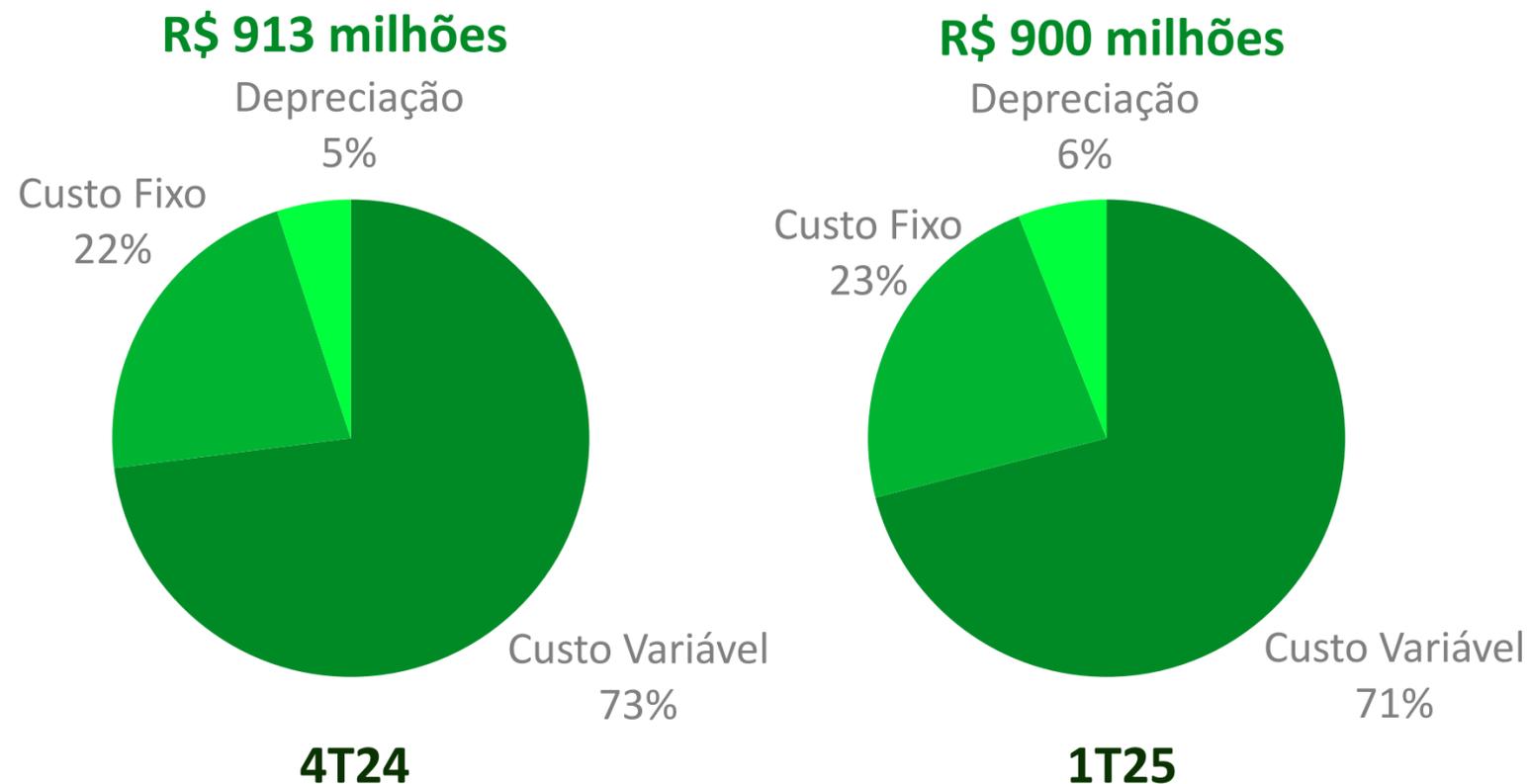
- ✓ Redução no preço da referência internacional da soda cáustica (-10% vs 4T24), com referência de PVC mantida constante
- ✓ Efeito cambial neutro no Brasil

Foco na produção e comercialização de Clorados: não exposto ao ciclo petroquímico, maior valor agregado e escala diferenciada da Unipar



DESEMPENHO OPERACIONAL

EVOLUÇÃO DO CPV AJUSTADO



94% do Custo Variável é composto por:

- ETILENO + GÁS/VAPOR (57%)
- ENERGIA ELÉTRICA + SAL (37%)

1T25 x 4T24

CPV do 1T25 pressionado por:

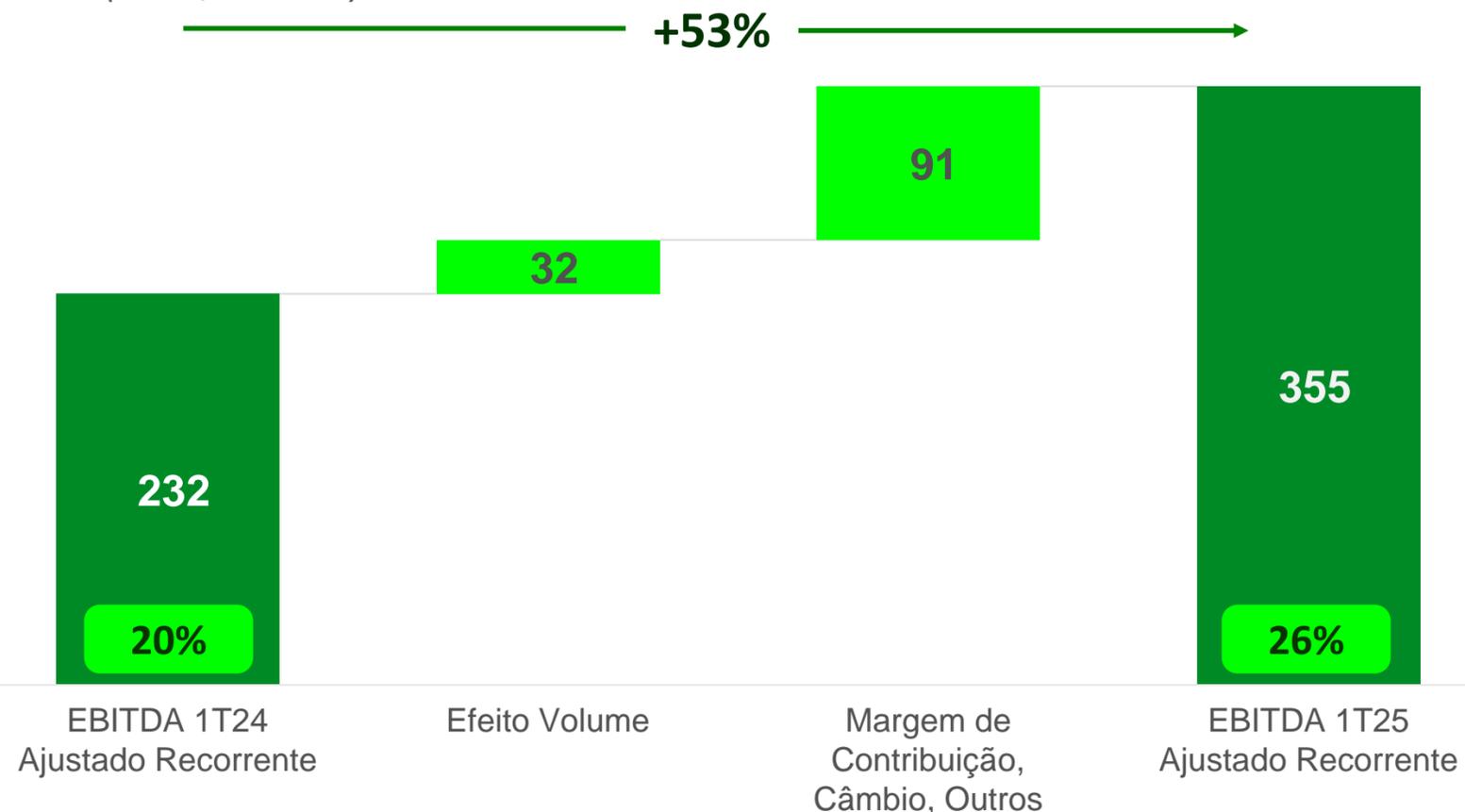
- ✓ Aumento do preço internacional de etileno (Etileno EUR +12% e Etileno USG +21% vs 4T24)
- ✓ Menor participação de energia auto-produzida (efeito *curtailment*)
- ✓ Início das operações da nova planta de Camaçari/BA
- ✓ Inflação em USD na Argentina

Compensado por:

- ✓ Disciplina na gestão de custos – redução principalmente na Argentina
- ✓ Excelência operacional, capturada por meio de coeficientes técnicos

EVOLUÇÃO DO EBITDA AJUSTADO RECORRENTE E MARGEM

(Em R\$ milhões)



1T25 x 1T24

- ✓ Aumento no volume de vendas em praticamente todos os segmentos de produtos
- ✓ Efeito de aumento nas referências internacionais de soda cáustica
- ✓ Efeito positivo da desvalorização cambial no Brasil



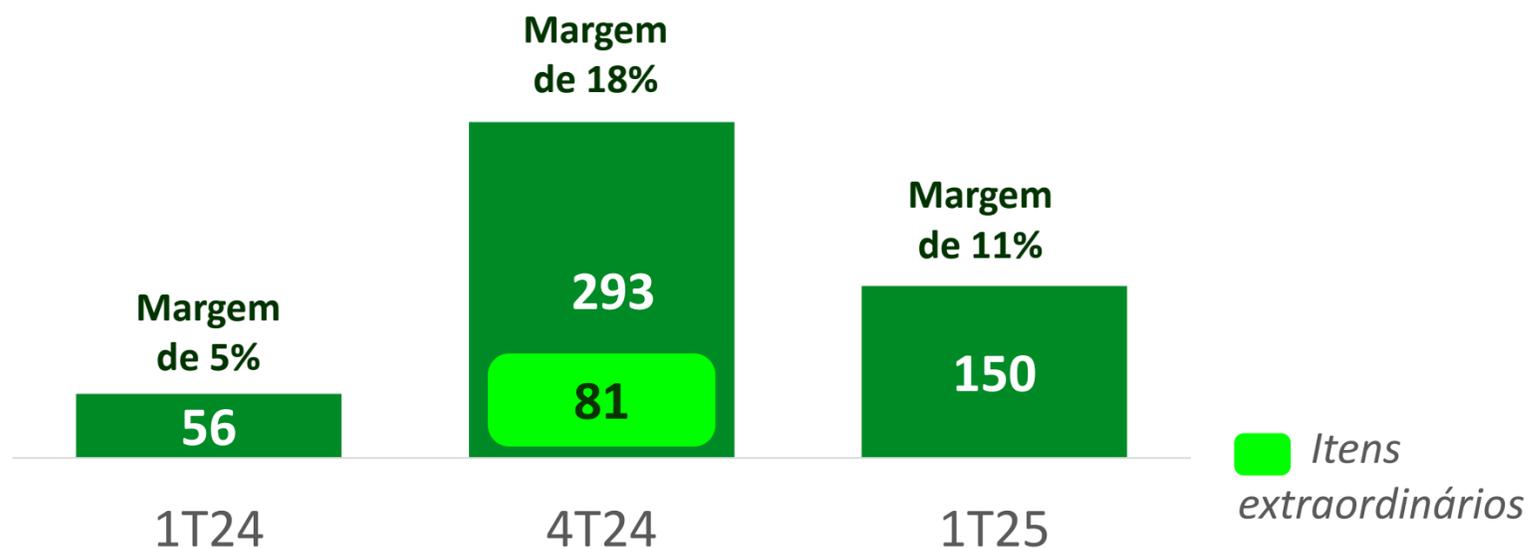
1T25 x 4T24

- ✓ Volume de vendas em linha entre trimestres no Brasil e ligeiramente menor na Argentina
- ✓ Efeito da queda nas referências internacionais de soda cáustica compensado por esforço em redução de custos fixos e iniciativas comerciais



EVOLUÇÃO DO LUCRO LÍQUIDO

(Em R\$ milhões)



Lucro Líquido 1T25

R\$ 150 milhões

vs R\$ 56 milhões 1T24

Δ 1T24

+168%

- ✓ Resiliência diante de ciclo petroquímico persistentemente em baixa
- ✓ Margem líquida de 11%, mais do que o dobro vs 1T24



REMUNERAÇÃO DE ACIONISTAS

- ✓ Distribuição consistente de dividendos e recompras de ações, mantendo a higuez financeira

Distribuição de dividendos



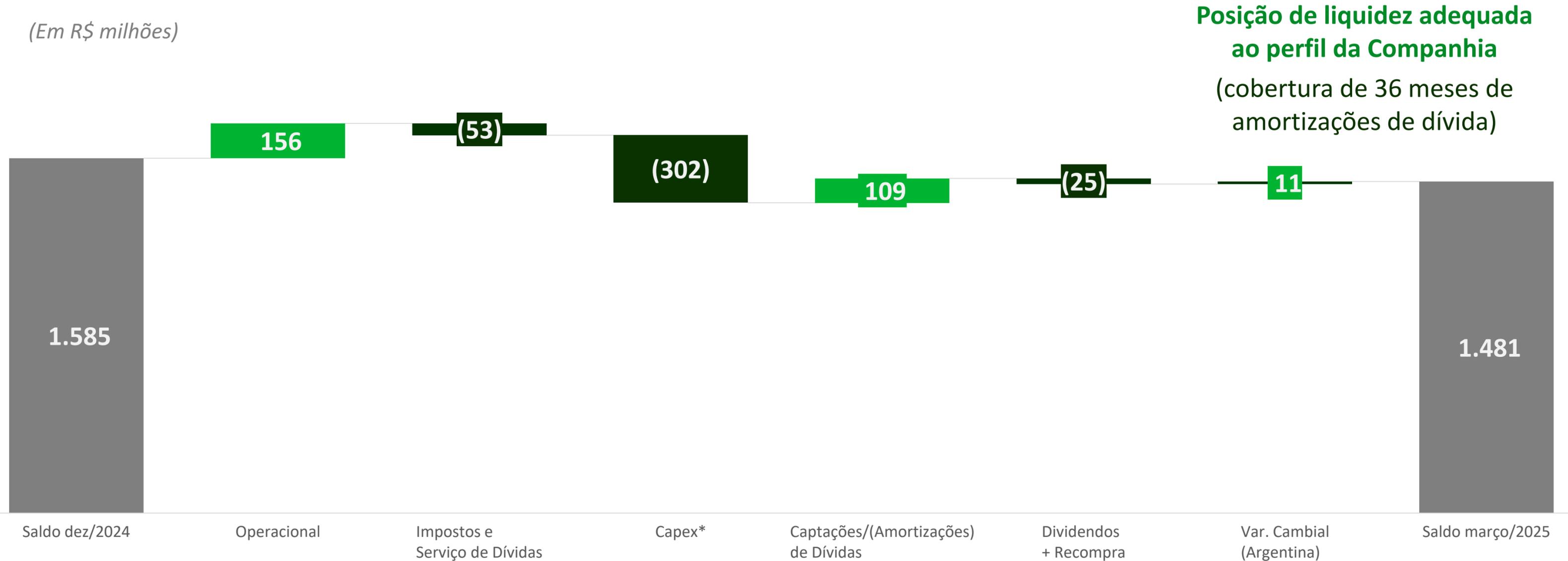
Recompra de ações em 1T25

507 mil de ações recompradas no trimestre (~R\$ 25 milhões)



EVOLUÇÃO DO SALDO DE CAIXA – MARÇO/2025

(Em R\$ milhões)

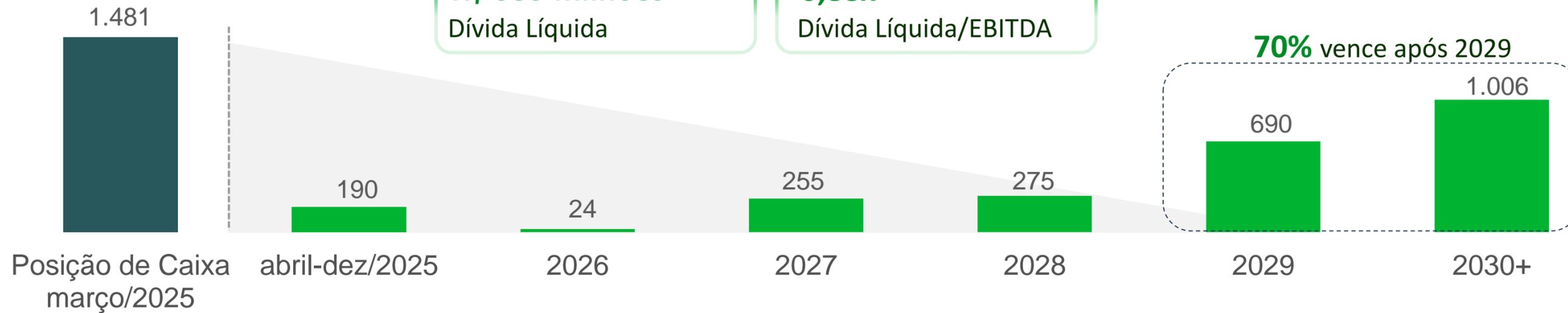


*CAPEX inclui aquisição e aporte em empresas controladas e coligadas



PERFIL DE DÍVIDA – MARÇO/2025

(Em R\$ milhões)

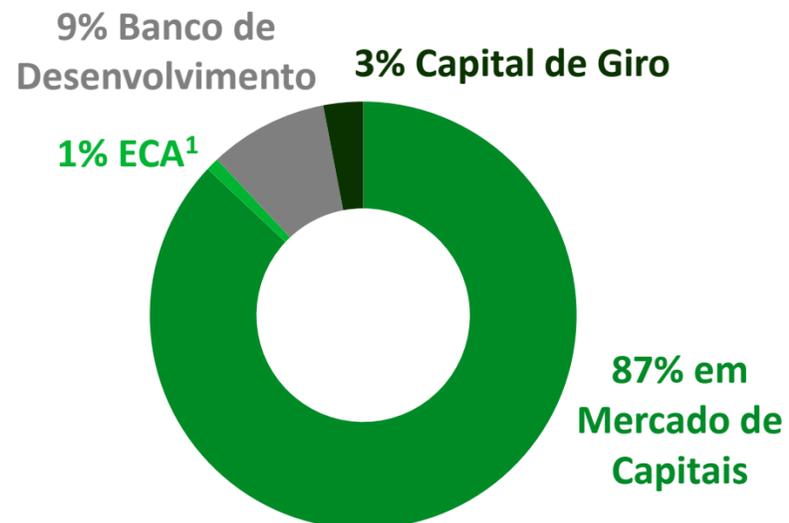


R\$ 959 milhões
Dívida Líquida

0,88x
Dívida Líquida/EBITDA



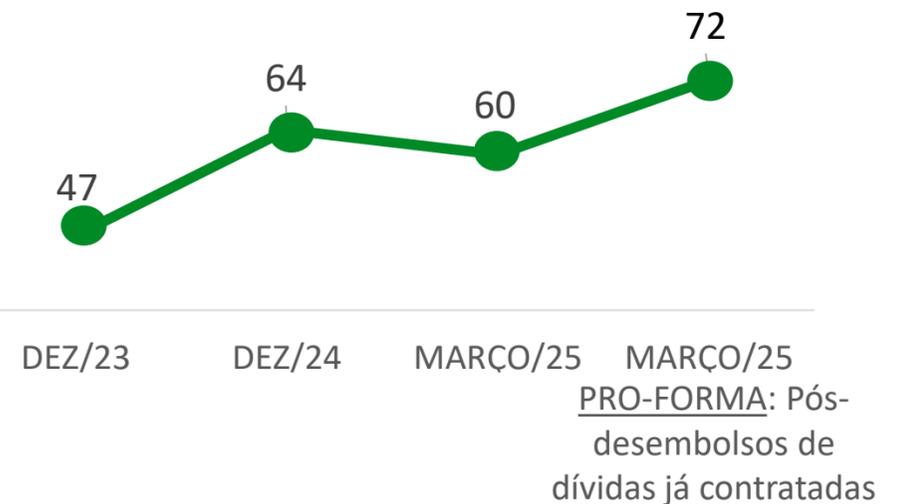
COMPOSIÇÃO



FINANCIAMENTOS

- ✓ **BNB:** R\$ 203 milhões; 12 anos (desembolso 100% realizado)
- ✓ **BNDES Fundo Clima / FINEM – Meio Ambiente:** início do desembolso em abril/2025

PRAZO MÉDIO (MESES)



GREENFIELD EM CAMAÇARI (BAHIA)

FOCO: AUMENTO DE CAPACIDADE EM BASES COMPETITIVAS

- ✓ Operações iniciadas em **dezembro/2024**
- ✓ **20kta de capacidade de Cloro e 22kta de Soda Cáustica**
- ✓ Uso de **energia 100% renovável** - contrato de longo-prazo
- ✓ Tecnologia membrana - **estado da arte e máxima ecoeficiência**
- ✓ **Inauguração oficial da planta em abril/2025**

PROJETO PHASE-OUT EM CUBATÃO (SP)

FOCO: MODERNIZAÇÃO TECNOLÓGICA COM AUMENTO DE COMPETITIVIDADE

- ✓ **Substituição das tecnologias** de eletrólise de mercúrio e diafragma por membrana - **estado da arte e máxima ecoeficiência**
- ✓ **~18% menor consumo de energia na planta, ~150kta menor geração de resíduos sólidos e ~70kta de redução de Gases de Efeito Estufa**
- ✓ Início das operações previsto para **final de 2025**



+ estão em curso outros projetos estratégicos voltados à eficiência operacional e aumento no valor agregado dos produtos

Principais Mensagens do Resultado do 1T25

HIGIDEZ FINANCEIRA E RESILIÊNCIA FRENTE AO CICLO DE BAIXA E DESAFIOS CONJUNTURAIS

- ✓ Volume de vendas em linha com o trimestre anterior, mesmo diante de evento climático sem precedentes em Bahía Blanca
- ✓ Margem EBITDA Ajustada Recorrente de 26%, superior à do 4T24 e 1T24
- ✓ Geração de caixa operacional e alavancagem saudáveis, mesmo diante de ciclo recorde de CAPEX

FOCO NO AUMENTO DE COMPETITIVIDADE FUTURA

- ✓ *Ramp-up* bem sucedido da nova planta em Camaçari/BA
- ✓ Modernização tecnológica de Cubatão/SP dentro do cronograma
- ✓ CAPEX estratégicos alinhados às melhores práticas de ESG

Excelência operacional e segurança seguem como pilares da Companhia

Teleconferência de Resultados
1º trimestre de 2025

Av. Juscelino Kubitschek, 1.327 – 22º andar
CEP: 04543-011
São Paulo/SP- BRASIL
Tel.: +55 11 3704 4200

Site de RI: ri.unipar.com
E-mail: ri@unipar.com