

RE SUL TA DOS



ROBSON
Gerente Comercial
13 anos de Porto

1T25

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PSSA3



1T25

Receita Total

R\$ 10 bi
(+15%)

Lucro Líquido

R\$ 832 mi
(+28%)

ROAE

23,9%
(+3 p.p.)

Nº Clientes

18 mi

Nº Negócios

32 mi

NPS dos Corretores Porto

88 pts

SUMÁRIO VERTICAIS 1T25 vs 1T24

 Porto Seguro

17,3 mi
Itens/Negócios
(+15%)

53,6%
Sinistralidade
(+2,5 p.p.)

 Porto Saúde

+360 mil
Beneficiários Porto Saúde
(+139 mil no Seguro Saúde e
+221 mil no Odonto)

69,8%
Sinistralidade
(-1,6 p.p.)

 Porto Bank

+29%
Receita

-0,5 p.p.
Over 90

 Porto Serviço

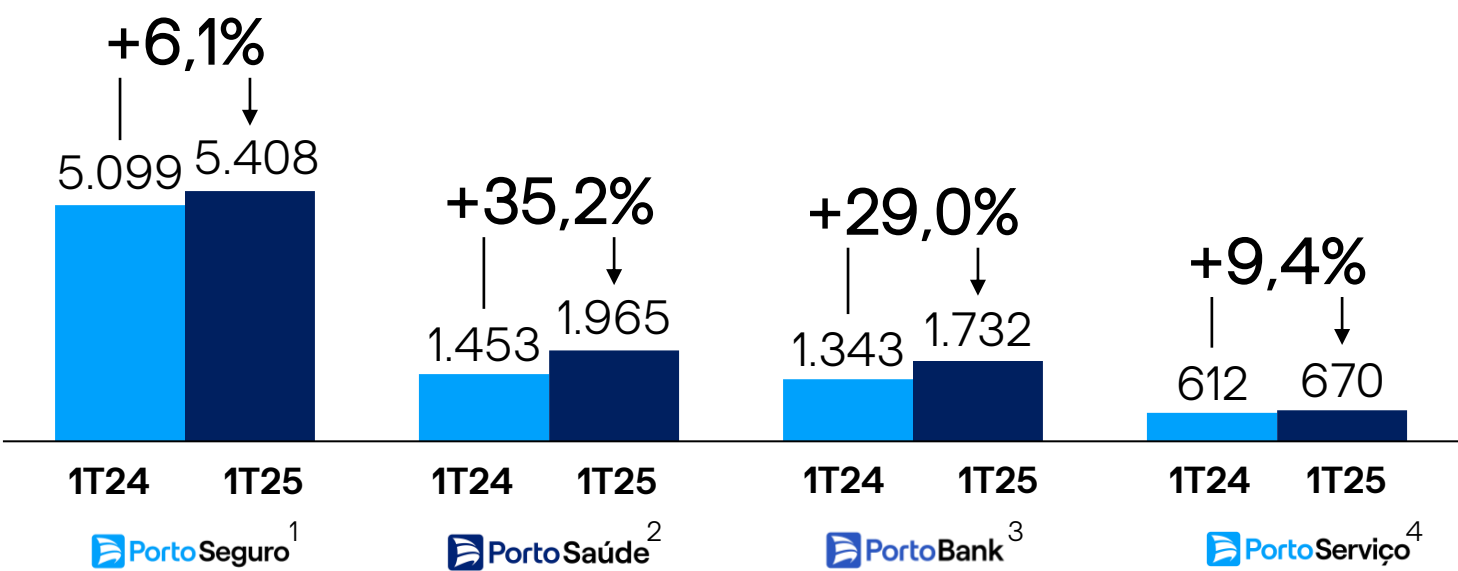
R\$ 113 mi
EBITDA
(+19%)

16,9%
Margem EBITDA
(+1,4 p.p.)

RECEITAS – CRESCIMENTO DE
DUPLO DÍGITO NA RECEITA TOTAL

Receita por Linha de Negócio (R\$ milhões)

+15%
Receita Total (YoY)

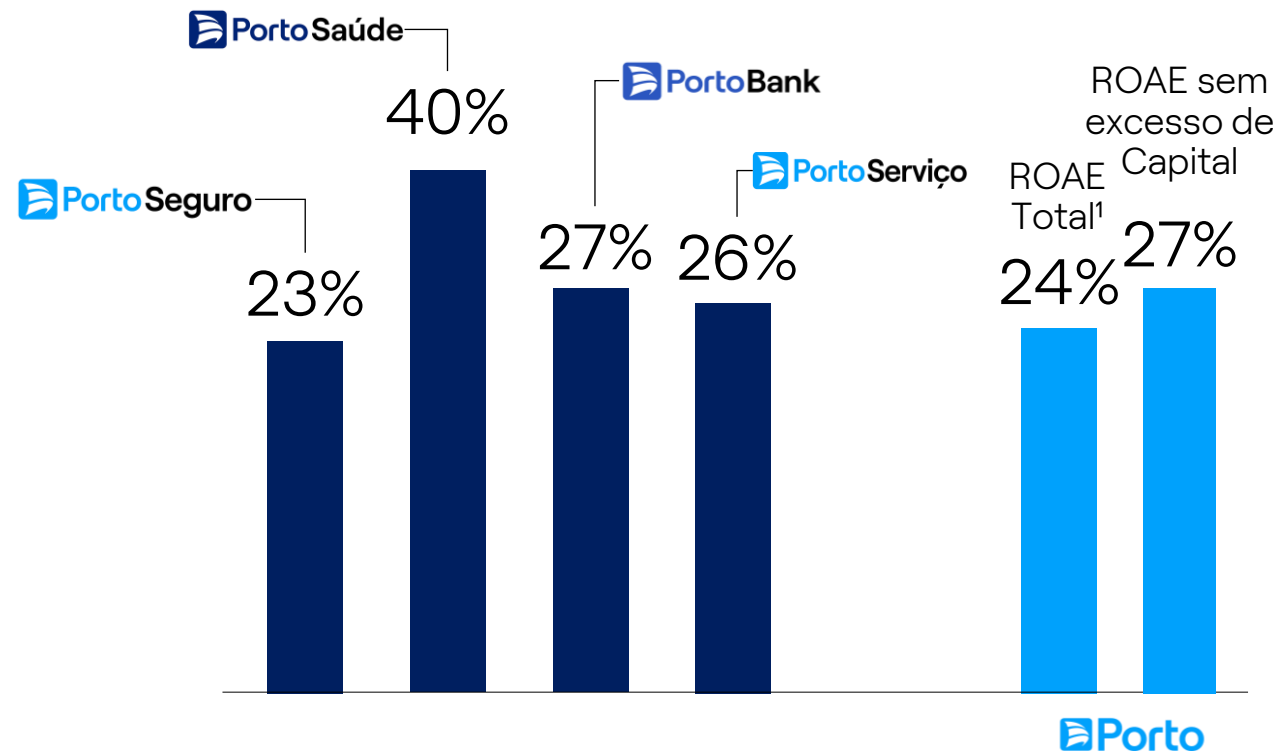


(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Uruguai e outros negócios / (2) Composto por Seguro Saúde, Seguro Odontológico, Planos Administrados e Saúde Ocupacional / (3) Abrange os prêmios e receitas do Cartão de Crédito, Empréstimo, Financiamento, Riscos Financeiros, Previdência, Consórcio, Investimento e Capitalização / (4) A Vertical Porto Serviço é segmentada entre Porto Assistência, Parcerias e B2C, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.

RENTABILIDADE – ROAE SUPERIOR A 22% EM TODAS AS OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO

Distribuição do ROAE – 1T25

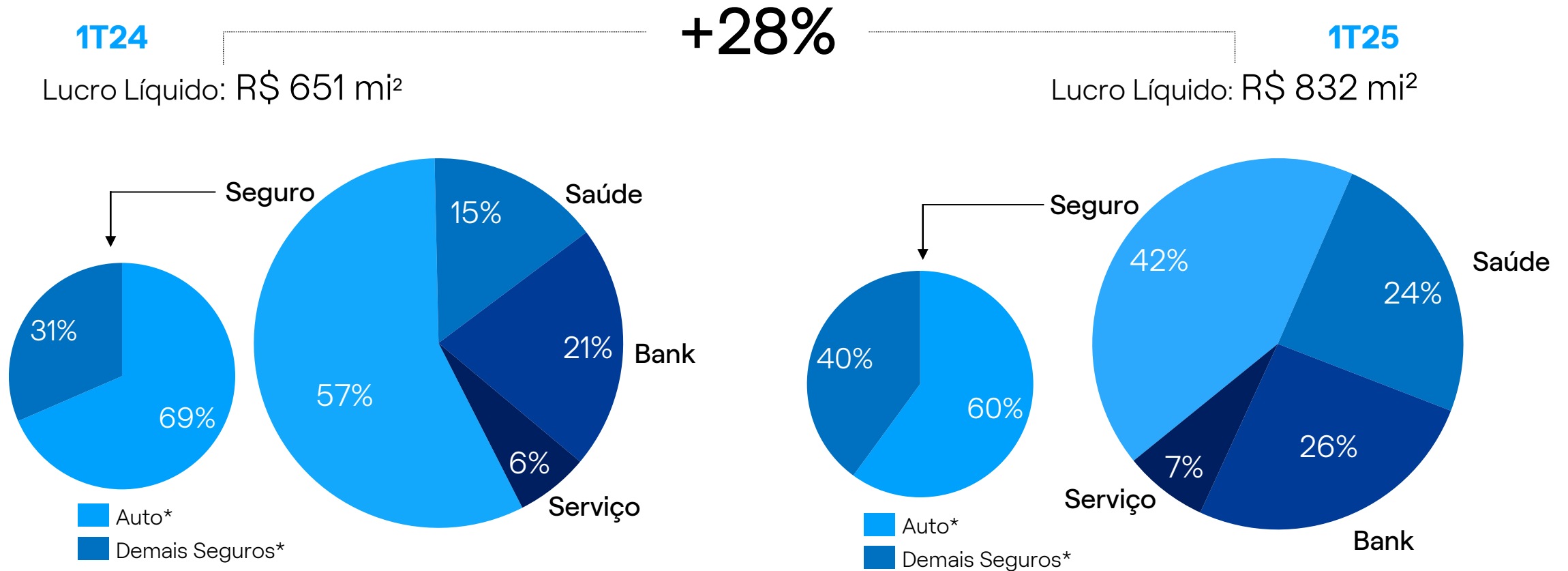
ROAE
acima de
22%
em todas Unidades de
Negócio



(1) O ROAE consolidado distingue-se da média das verticais principalmente pelo resultado da holding e outros negócios.

DIVERSIFICAÇÃO DOS RESULTADOS – CRESCIMENTO CONSISTENTE E DIVERSIFICADO DOS RESULTADOS¹

Distribuição do Lucro Líquido¹



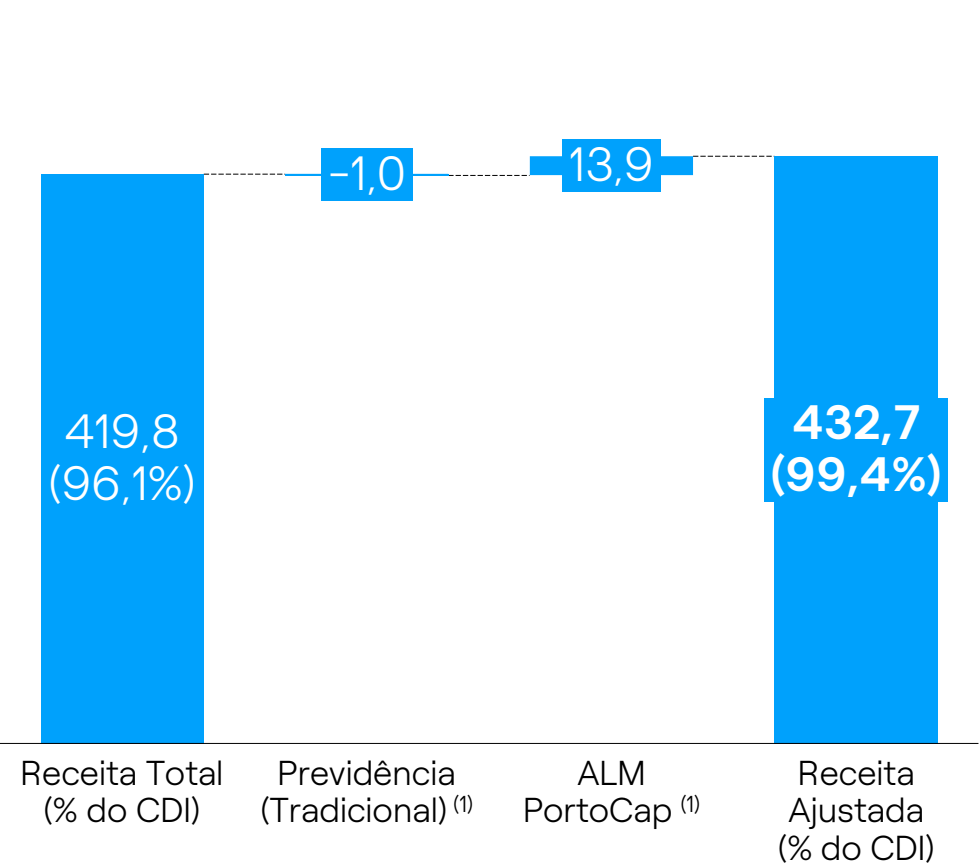
(1) Não especifica o resultado dos demais negócios. | (2) Lucro Líquido Total

* Participação no Resultado de Subscrição (ex-previdência) da Vertical Seguro.

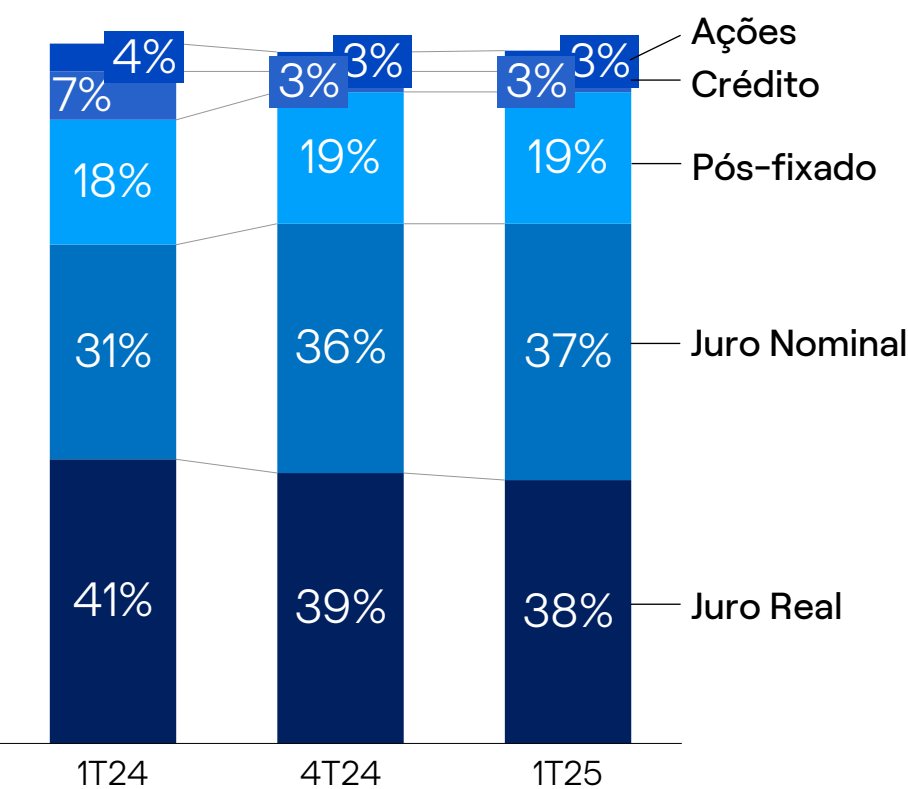
DESEMPENHO DAS APLICAÇÕES FINANCEIRAS

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 432,7 milhões no 1T25, o que representa 99,4% do CDI

Composição da Carteira Nominal – 1T25 (R\$ mi)



Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap).

VERTICAL PORTO SEGURO



Prêmios Trimestrais – Principais Produtos (R\$ milhões)

R\$ 5,4 bi

Receita Porto Seguro¹
no 1T25
(+6,1% vs. 1T24)

82 pts

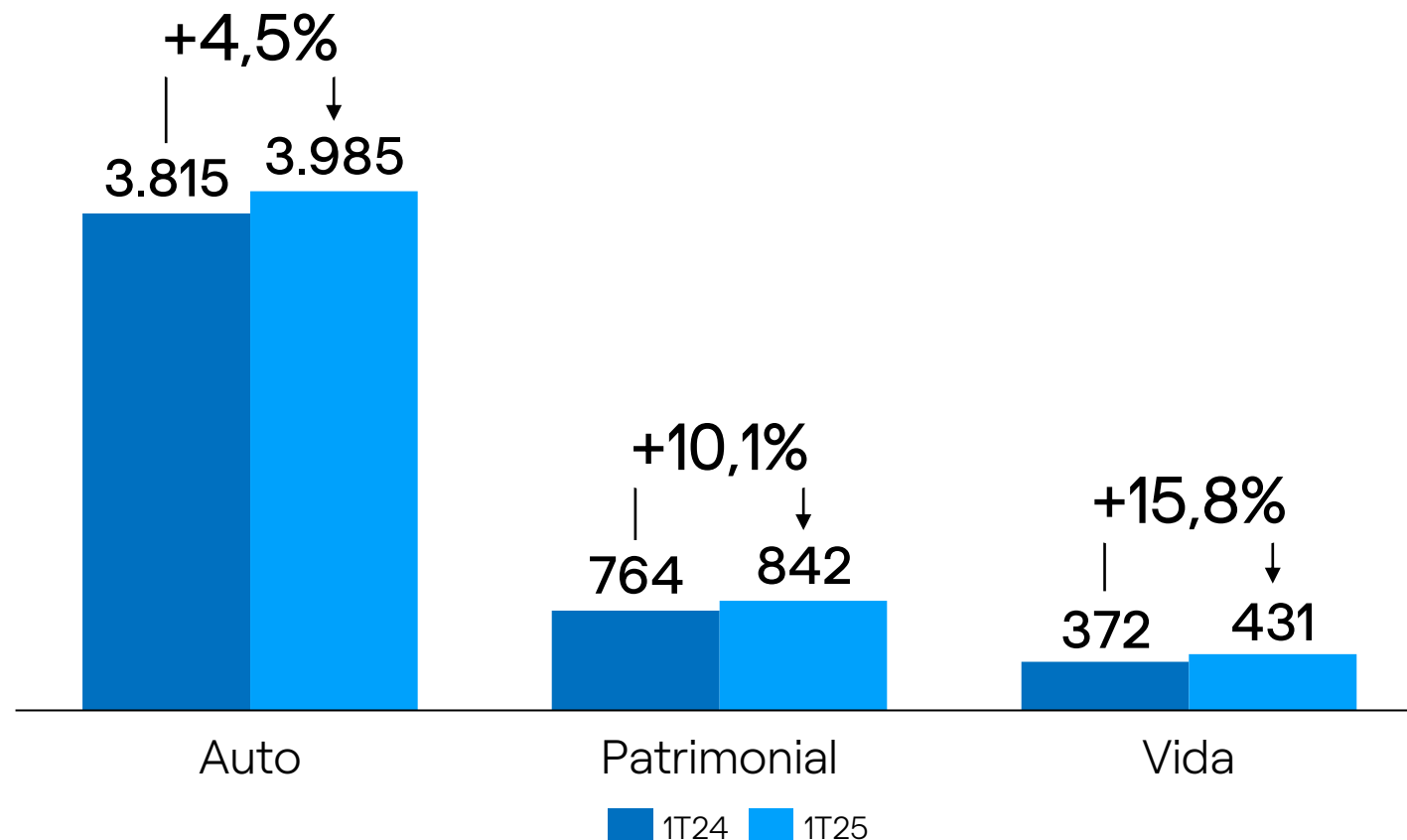
de NPS no
Porto Seguro
Auto

80 pts

de NPS no
Azul Seguro
Auto

80 pts

de NPS no
Porto Seguro
Residência

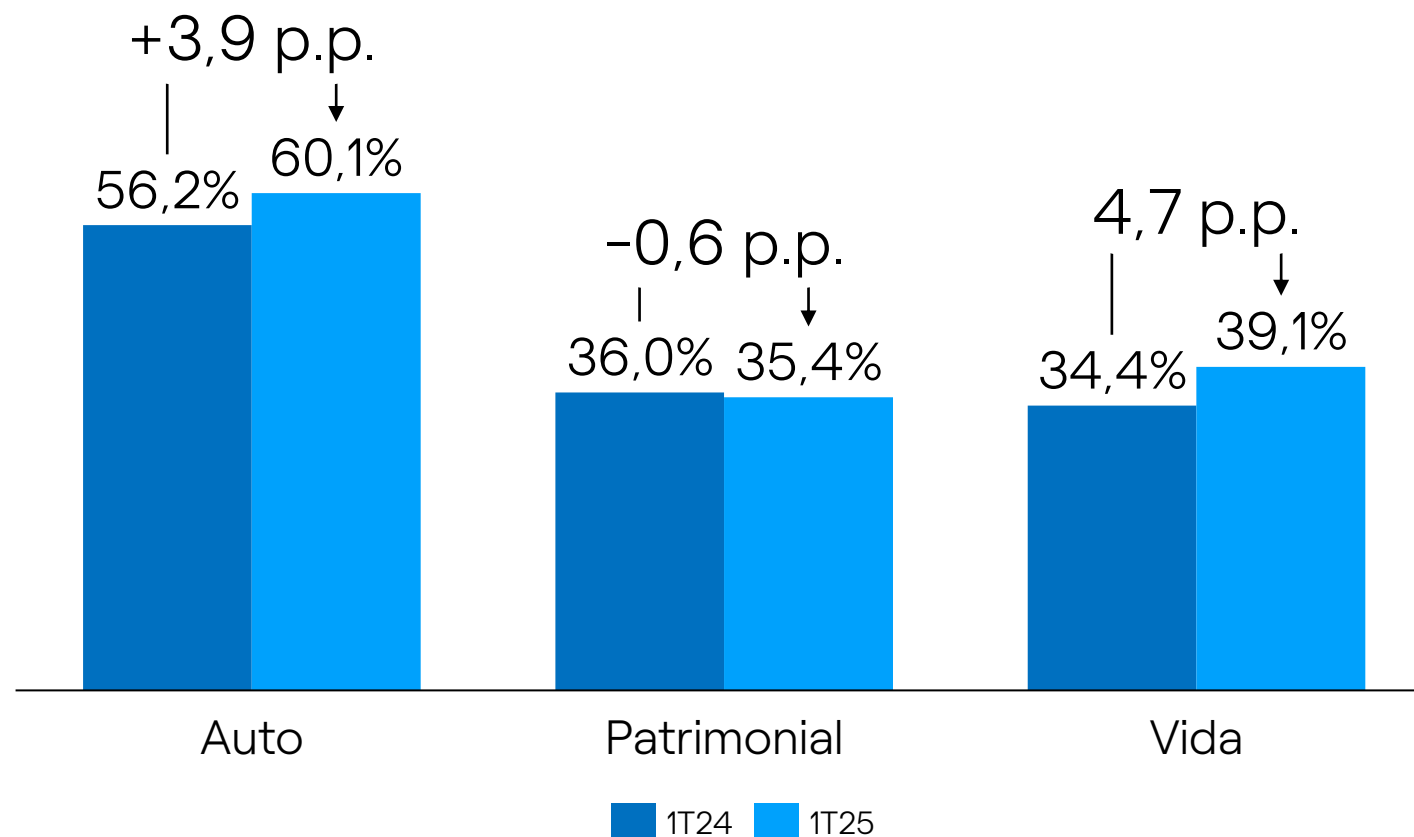


(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai.

VERTICAL PORTO SEGURO

Sinistralidade Trimestral - Principais Produtos (%)

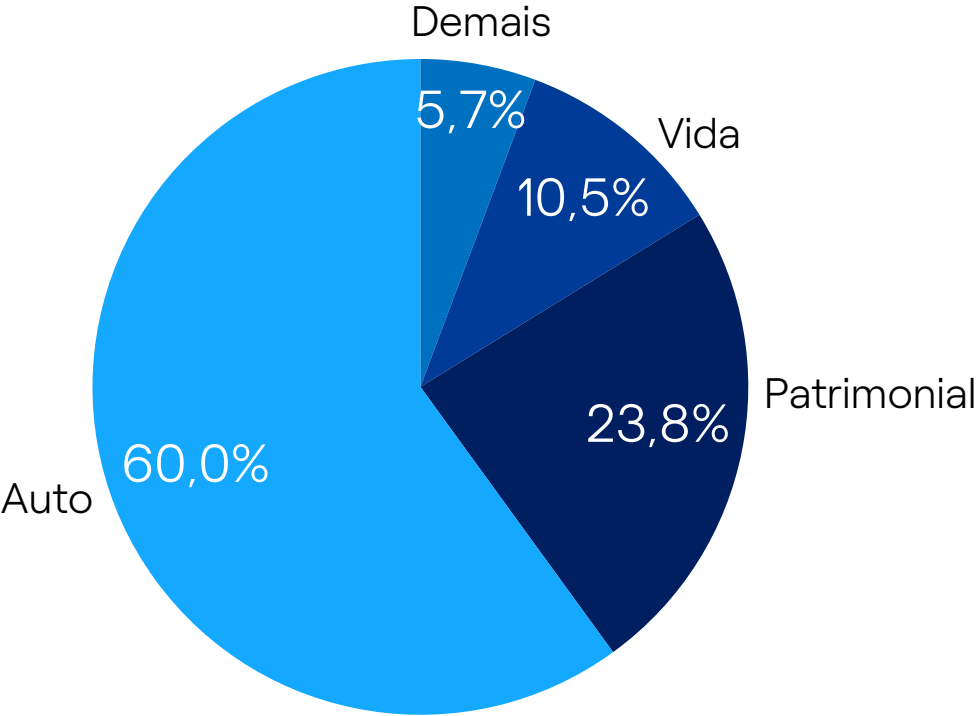
53,6%
Sinistralidade Porto
Seguro no 1T25
(+2,5 p.p. vs. 1T24)



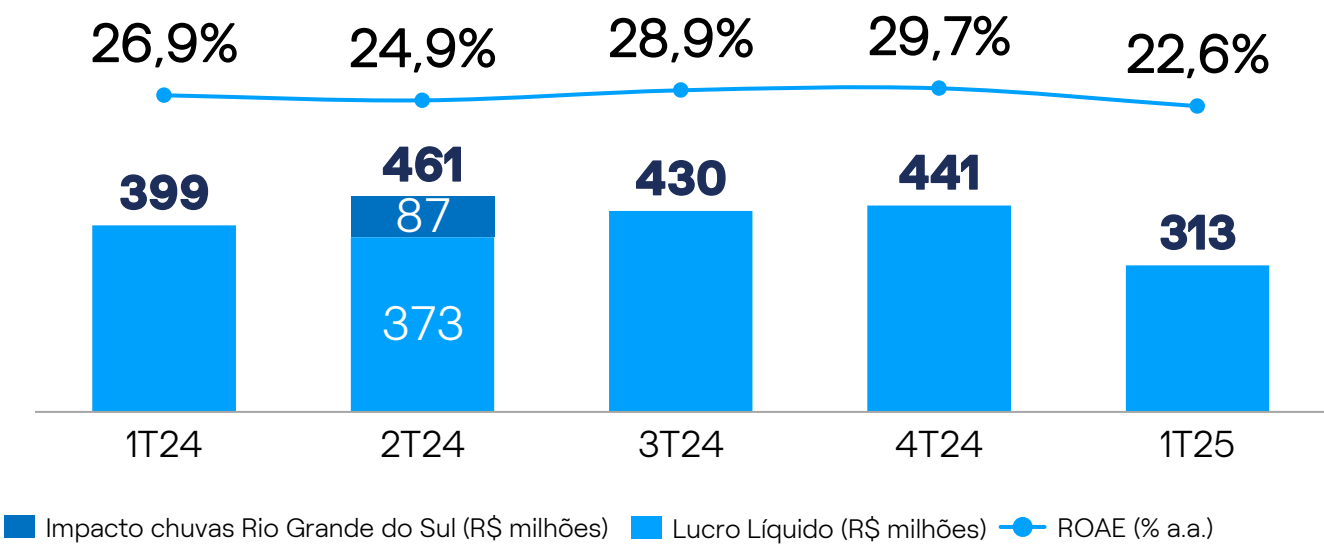
VERTICAL PORTO SEGURO



Distribuição do Resultado de Subscrição (1T25) (%)



Resultado Líquido e Rentabilidade (R\$ mi)



Impacto chuvas Rio Grande do Sul (R\$ milhões) Lucro Líquido (R\$ milhões) ROAE (% a.a.)

Porto Seguro:
Lucro Líquido de R\$ 313 mi e ROAE de 22,6% no 1T25.

VERTICAL PORTO SAÚDE

+139k

Vidas Seguradas no Saúde
(+24,7% vs. 1T24)

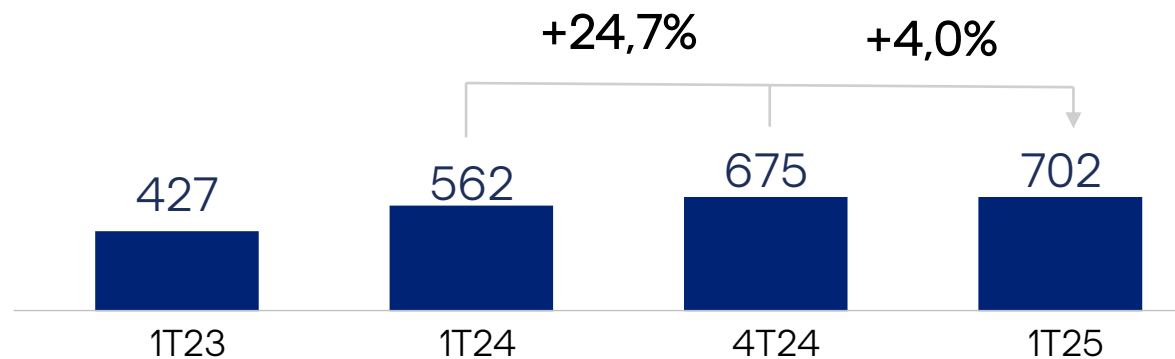
R\$ 2,0 bi

Total de Receitas da
Porto Saúde no 1T25
(+35,2% vs. 1T24)

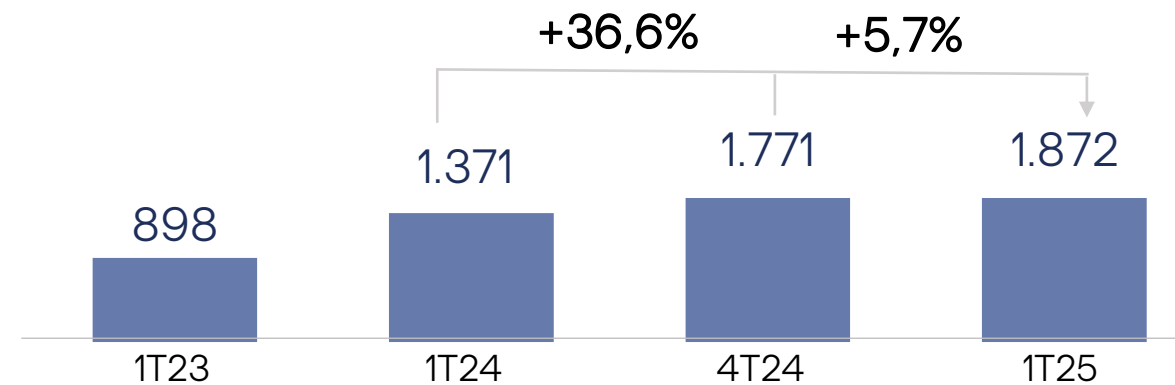
R\$ 180 mi

Lucro Líquido no 1T25
(+70,6% vs. 1T24)

Beneficiários e Prêmios - Seguro Saúde



Beneficiários - Seguro Saúde (milhares)

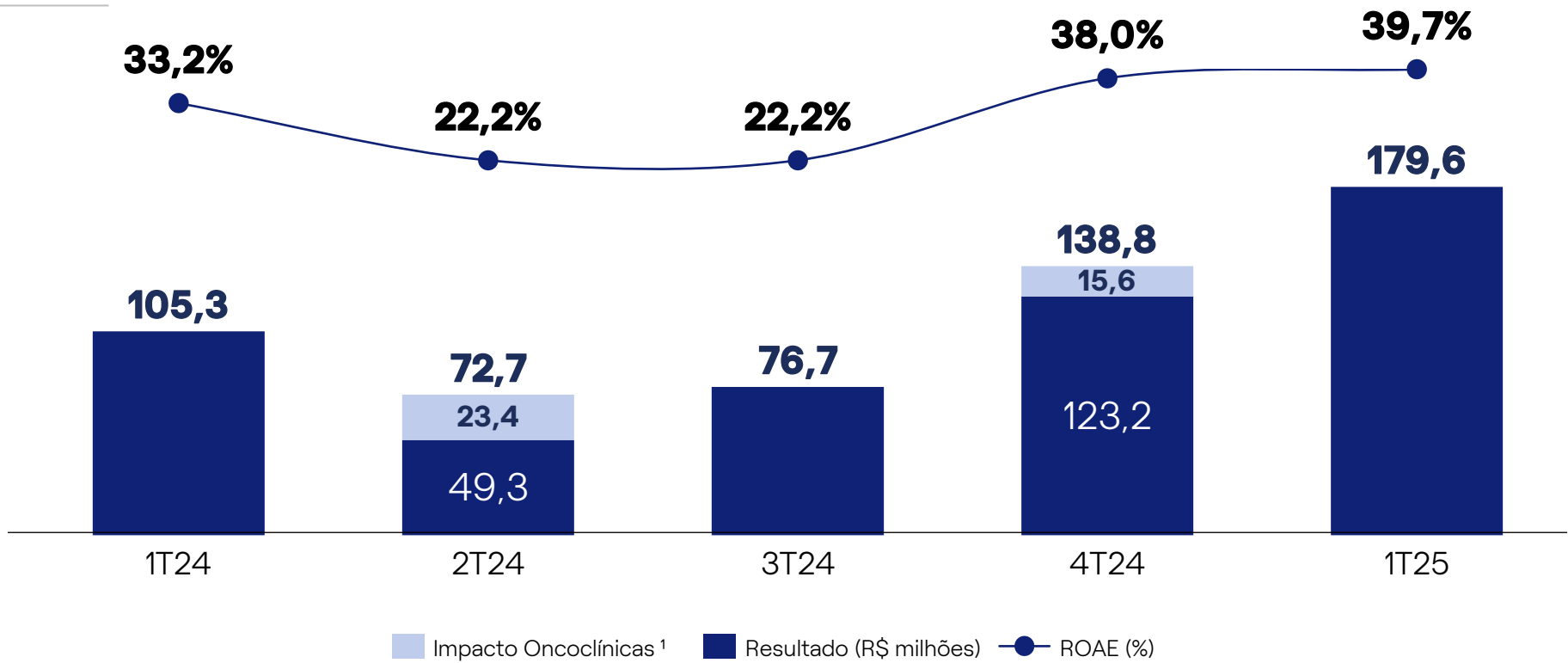


Prêmios Emitidos - Seguro Saúde (R\$ milhões)

VERTICAL PORTO SAÚDE



Resultado e Rentabilidade

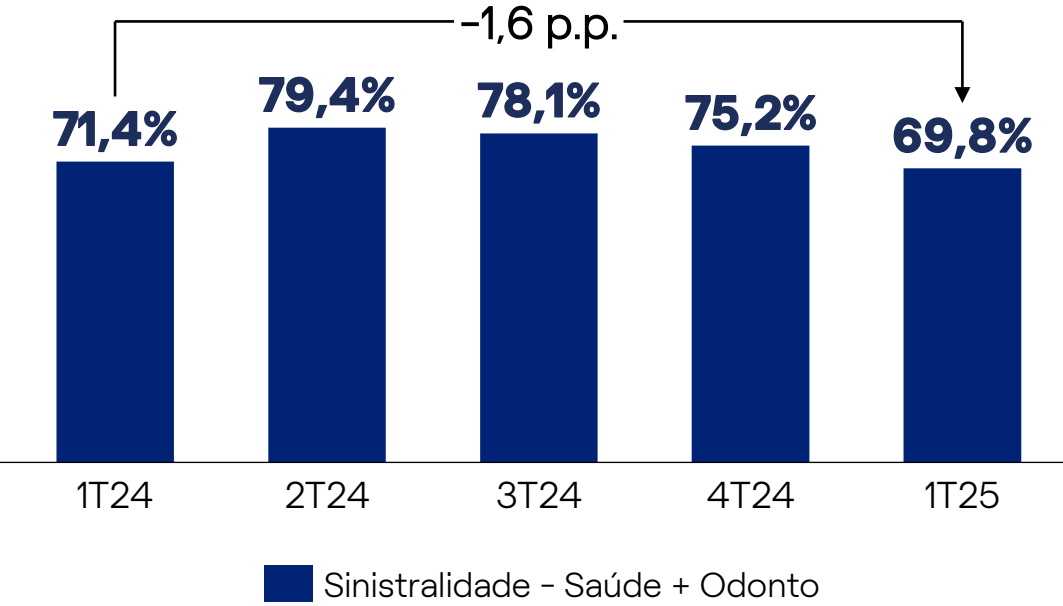
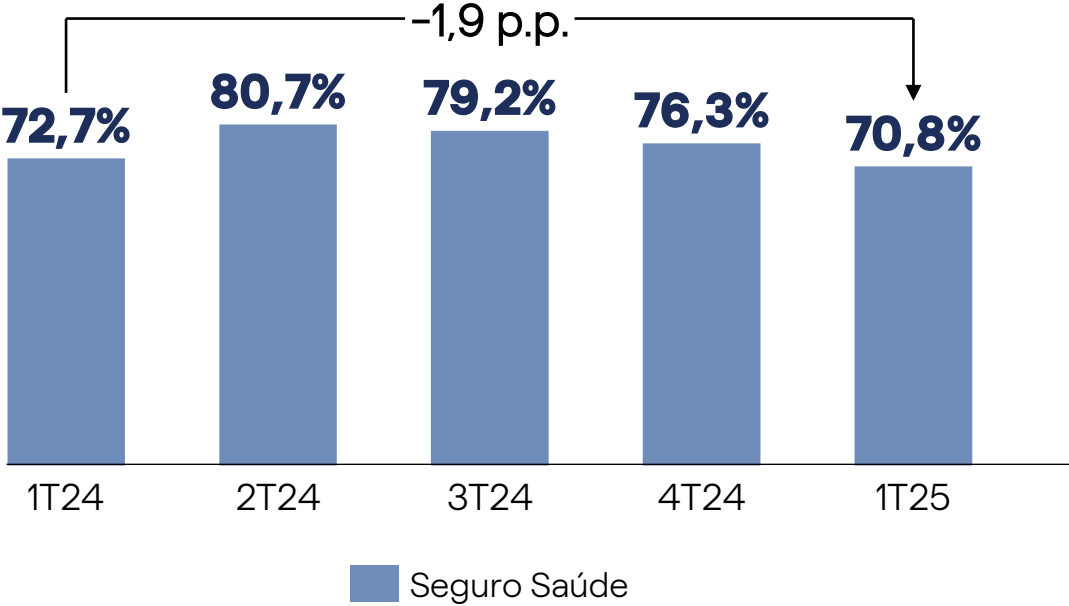


(1) Impacto não recorrente de R\$ 23,4 milhões no 2T24 e de R\$15,6 milhões no 4T24, referente ao fechamento da transação com a Oncoclínicas.

VERTICAL PORTO SAÚDE



Sinistralidade Seguro Saúde e Saúde + Odonto



VERTICAL PORTO BANK

Resultado e ROAE

5,0 mi

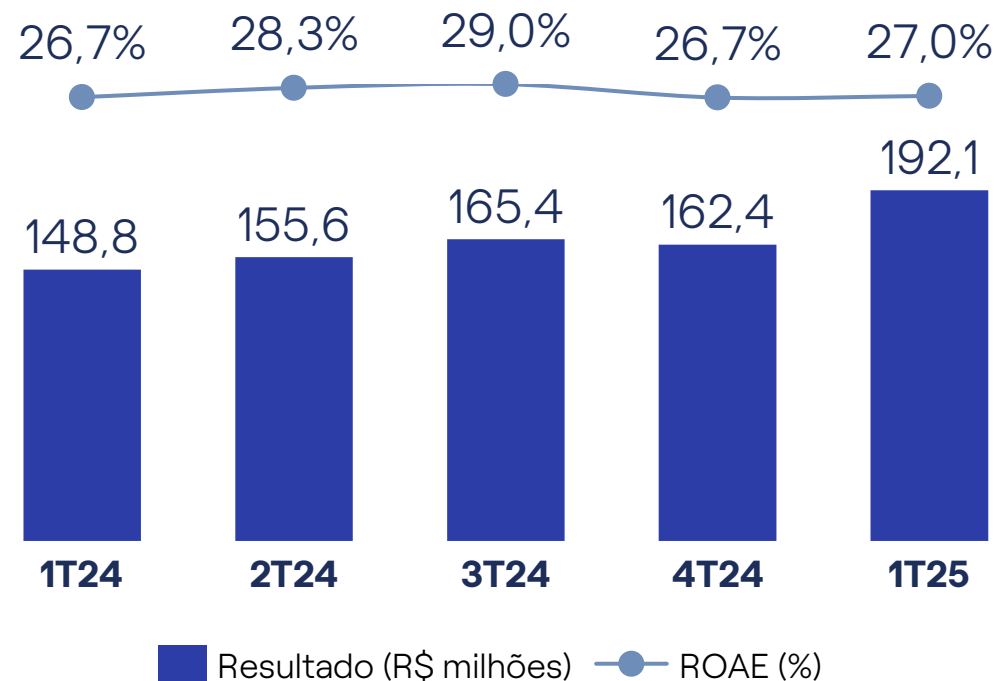
Negócios
+25,6%

75 pts

de NPS no
Porto Bank

+29,2%

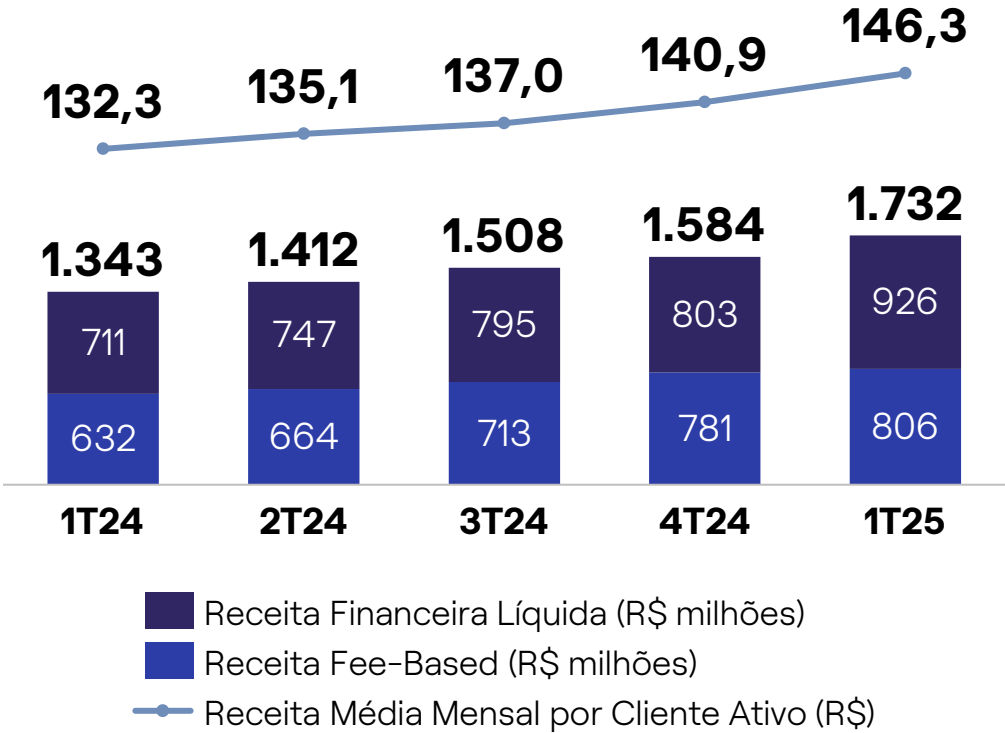
no Lucro Líquido da
vertical (vs. 1T24)



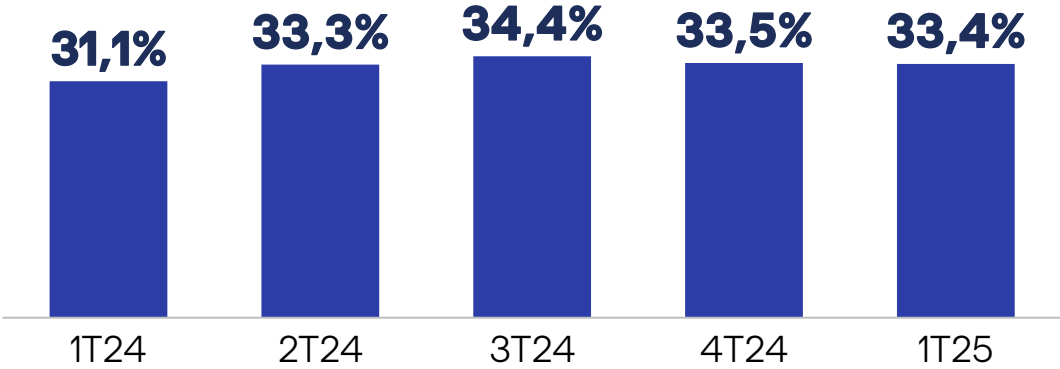
VERTICAL PORTO BANK



Receita



Índice de Eficiência*

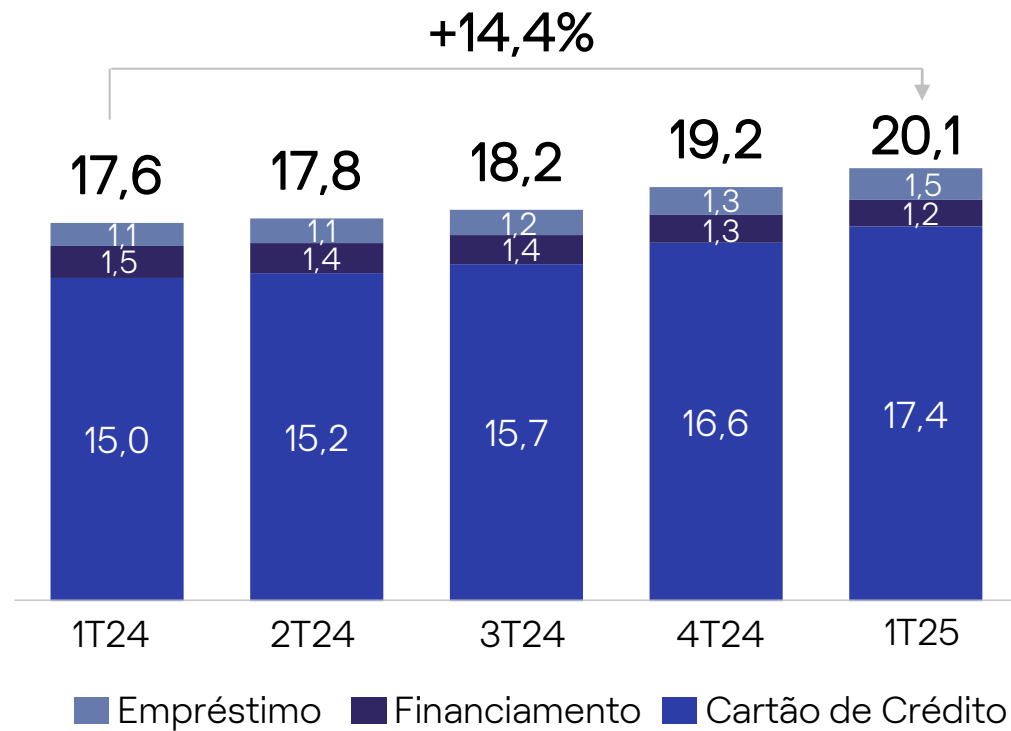


*Índice de Eficiência: metodologia de cálculo (Despesas / Receita Líquida – Rewards – Despesa de Comercialização)

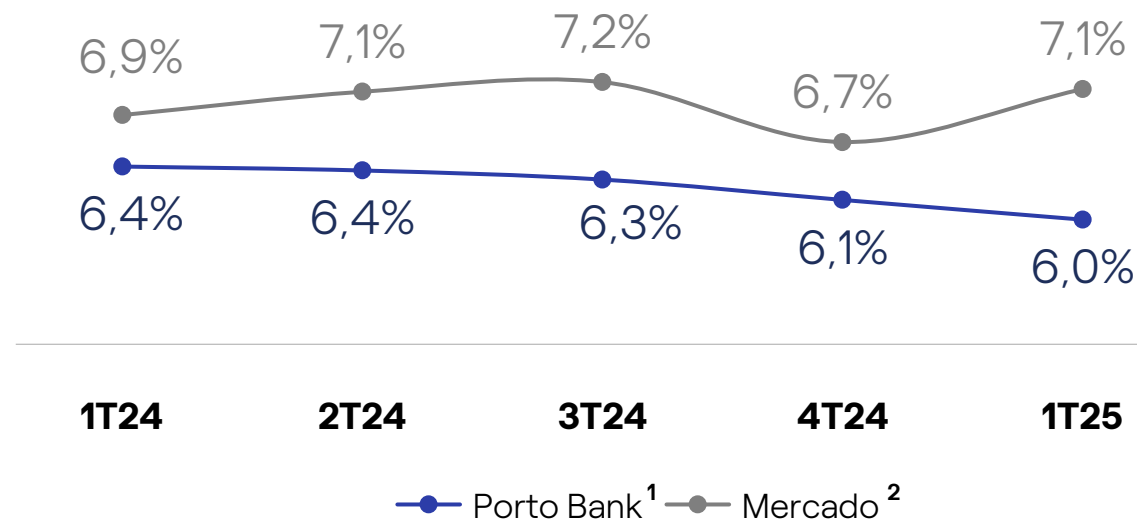
VERTICAL PORTO BANK



Carteira de Crédito (R\$ bilhões)



Índice de Inadimplência (over 90)



(1) Desconsiderando efeito one-off / (2) Fonte: Bacen, com ponderação pela carteira comparável da companhia.

VERTICAL PORTO SERVIÇO



731k

Atendimentos para
automóveis

693k

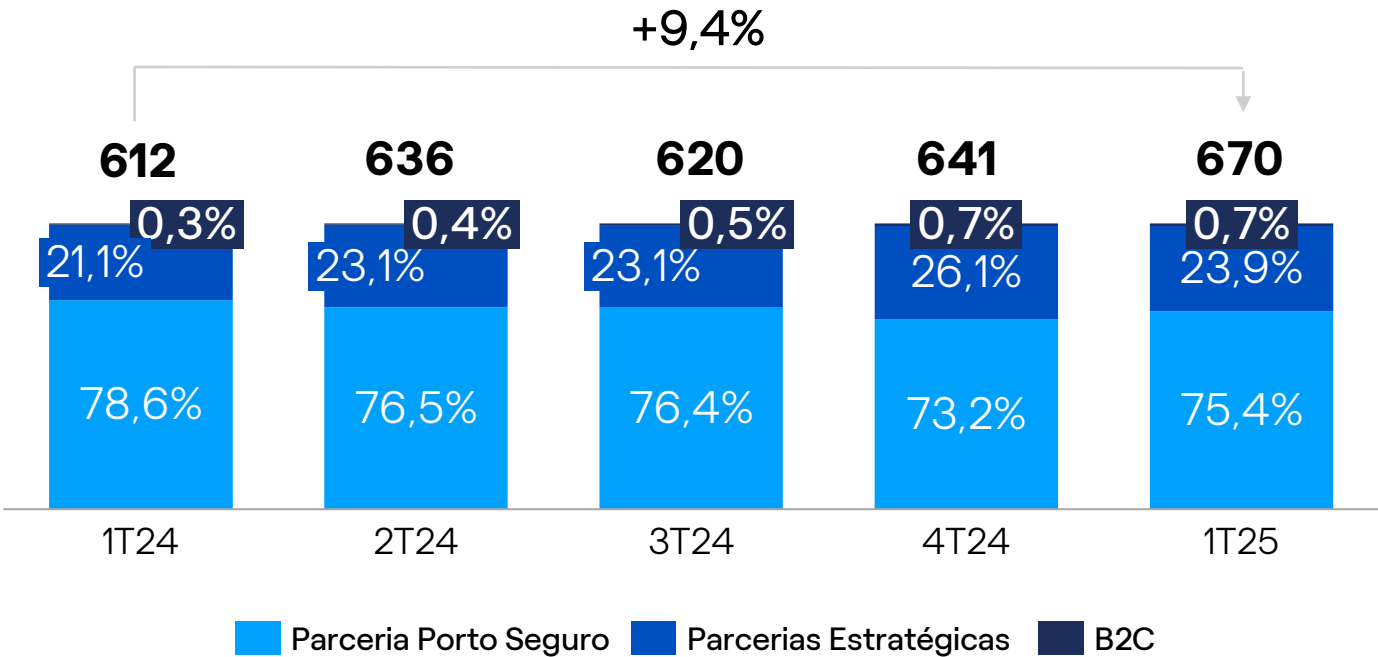
Atendimentos para
residência e empresa

80 pts

Net Promoter Score

+23,8% Receitas Parcerias Estratégicas (B2B2C) 1T25 vs. 1T24

Receita Total (R\$ mi) e Distribuição do Faturamento (%)



VERTICAL PORTO SERVIÇO



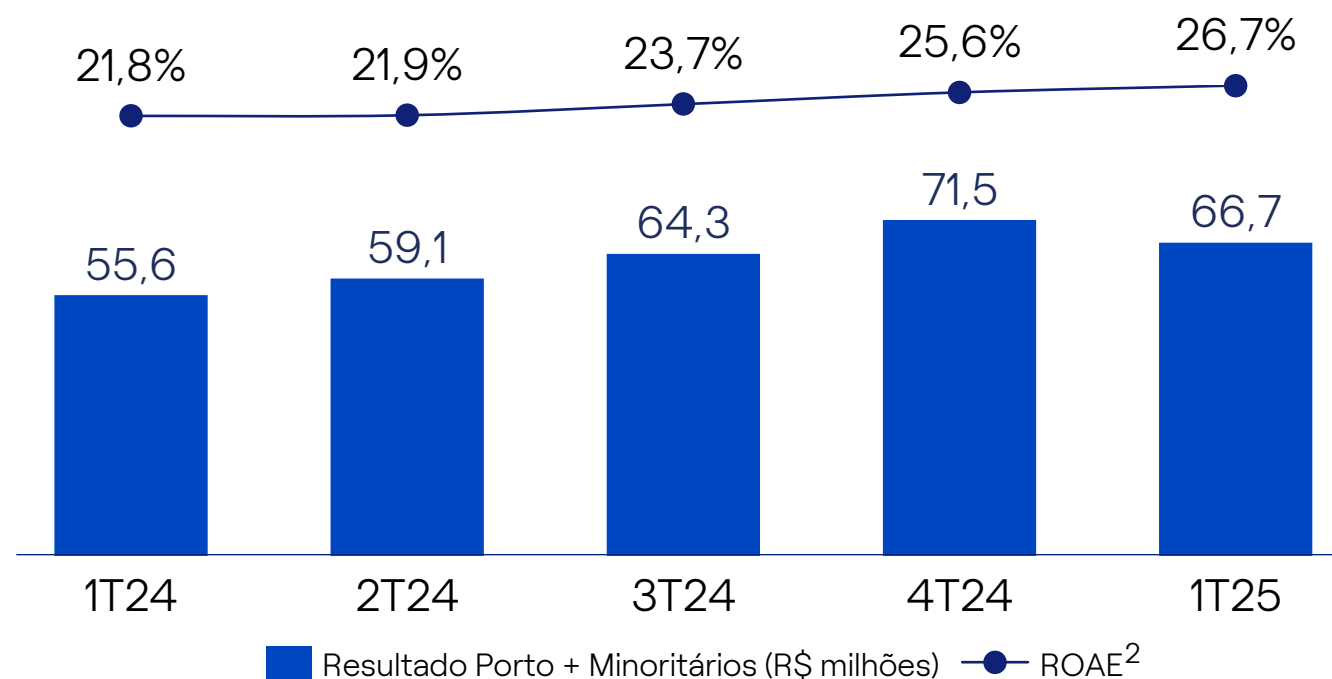
R\$ 113 mi

de EBITDA (+ 19,4% vs 1T24)
e 16,9% de Margem EBITDA
no 1T25 (+1,4 p.p. vs 1T24)

R\$ 67 mi

de Resultado (+20,1% vs 1T24)
e 26,7% de ROAE no 1T25¹
(+4,9 p.p. vs 1T24)

Resultado e Rentabilidade



(1) Resultado e ROAE referentes à Porto + Acionistas Minoritários (2) *O Patrimônio Líquido no 1T25 sofreu redução de R\$ 130,7 milhões com consequente benefício para o ROAE, decorrente dos seguintes fatores: (i) aquisição de 6,7% de ações de minoritários pela Porto Assistência, controlada que compõe o DRE da Porto Serviço e (ii) distribuição de dividendos.

PROJEÇÕES PARA O ANO DE 2025

Mantivemos inalteradas nossas projeções para 2025

 Porto Seguro

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+2% a +5%
Sinistralidade Vertical	51% a 55%
Índice de G&A Vertical	10,3% a 11,2%

 Porto Bank

	Range
Var. Receita Total Vertical (vs. 2024)	+14% a +22%
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-1,9 a -2,3
Índice de Eficiência	32,5% a 35%

 Porto Saúde

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+25% a +40%
Sinistralidade Vertical	75% a 80%
Índice de G&A Vertical	4,5% a 5,5%

 Porto Serviço

	Range
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,5 a 2,8
Índice de G&A Vertical	8,0% a 9,0%

 Porto

	Range
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,2 a 1,4
Taxa efetiva	30% a 34%

A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

PORTO VS. MERCADO

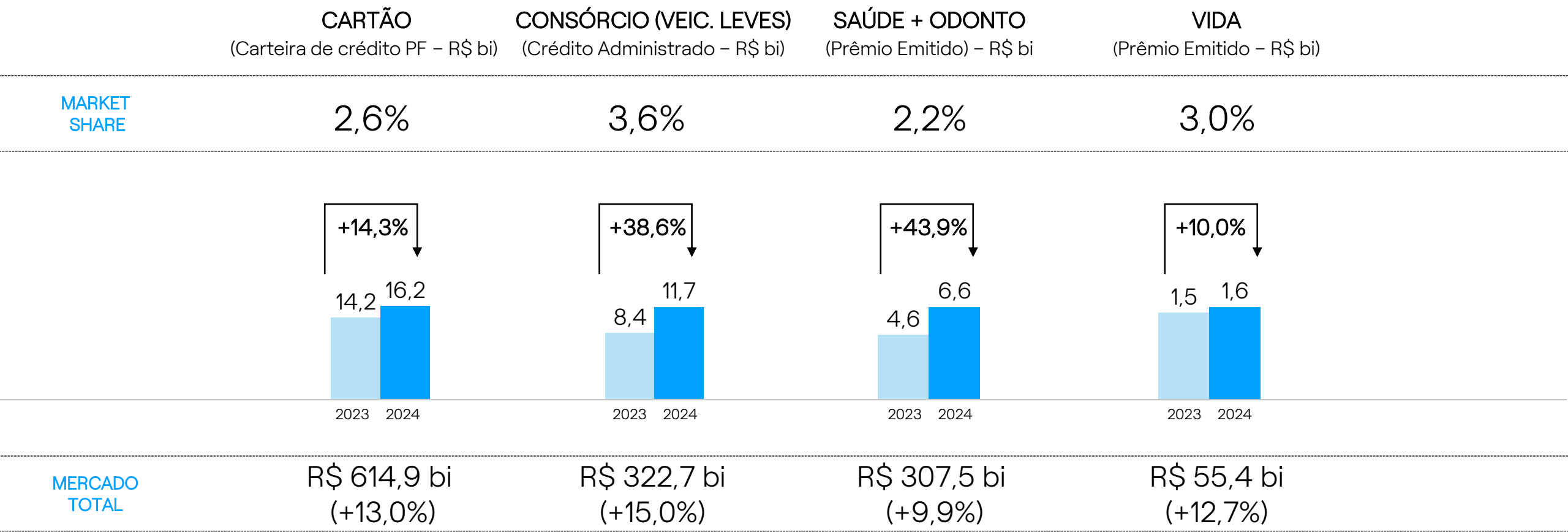
A Porto é líder em alguns segmentos

	AUTO (Prêmio Emitido – R\$ bi)	RESIDENCIAL (Prêmio Emitido – R\$ bi)	P&C (EMPRESARIAL) (Prêmio Emitido – R\$ bi)	CONSÓRCIO (IMÓVEIS) (Crédito Administrado – R\$ bi)	FIANÇA LOCATÍCIA (Prêmio Emitido – R\$ bi)
MARKET SHARE	27,4%	20,9%	24,9%	12,9%	58,8%
	-0,2% 15,915,9 20232024	+7,4% 1,21,3 20232024	+12,4% 1,01,1 20232024	+32,9% 47,763,4 20232024	+28,3% 0,81,0 20232024
MERCADO TOTAL	R\$ 58,0 bi (+3,2%)	R\$ 6,0 bi (+16,5%)	R\$ 4,4 bi (+10,8%)	R\$ 490,9 bi (+30,1%)	R\$ 1,7 bi (+21,4%)

Fonte: Susep e Bacen

PORTO VS. MERCADO

A Porto vem ganhando participação em outros mercados.



Fonte: Susep, Bacen e ANS



Q&A

1T25

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PSSA3

AVISO LEGAL

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Porto Seguro, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar o desempenho futuro da Porto Seguro e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

CONTATO

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br>
gri@portoseguro.com.br

EARNINGS



ROBSON
Commercial
Manager
13 years with Porto

1Q25

EARNINGS RELEASE
PSSA3



CONSOLIDATED SUMMARY 1Q25 vs 1Q24

1Q25

Total Revenue

R\$ 10 B
(+15%)

Net Income

R\$ 832 mn
(+28%)

ROAE

23.9%
(+3 p.p.)

No. of Clients

18 mn

No. of Businesses

32 mn

Porto Brokers' NPS

88 pts

VERTICALS SUMMARY 1Q25 vs 1Q24

 Porto Seguro

17.3 mn
Items/Businesses
(+15%)

53.6%
Loss Ratio
(+2.5 p.p.)

 Porto Saúde

+360K
Health Insurance Members
(+139 thousand in Health
Insurance and +221 thousand
in Dental)

69.8%
Loss Ratio
(-1.6 p.p.)

 Porto Bank

+29%
Revenue

-0.5 p.p.
Over 90

 Porto Serviço

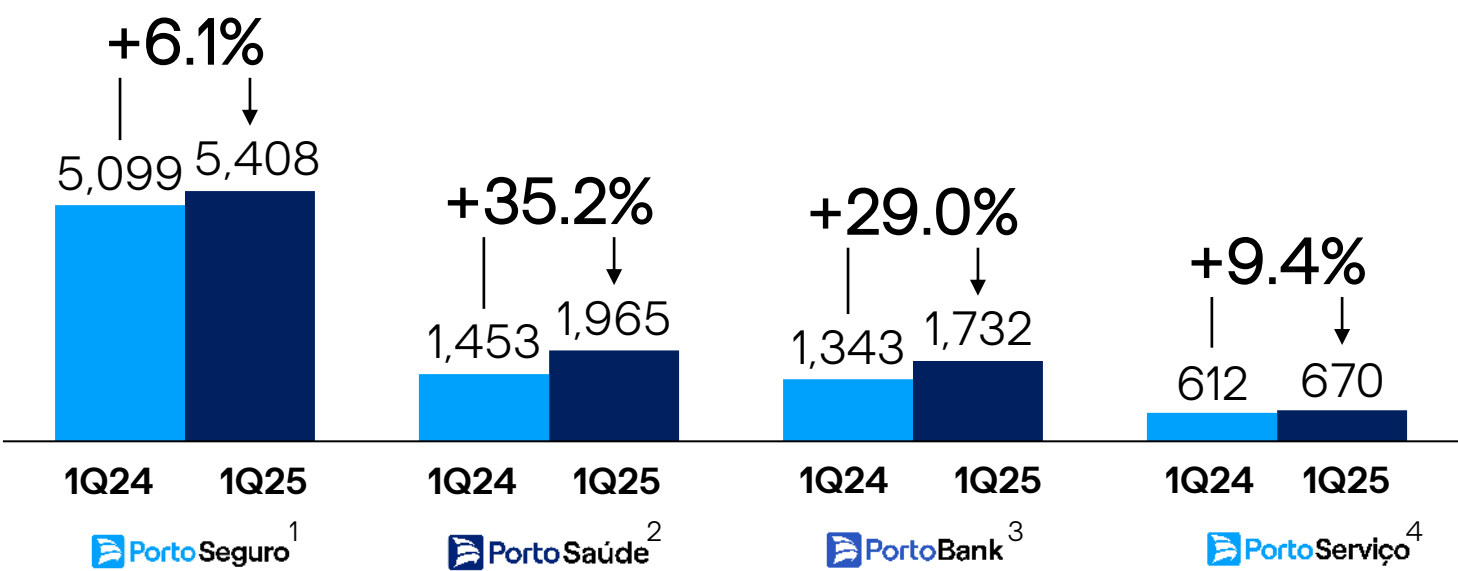
R\$ 113 mn
EBITDA
(+19%)

16.9%
EBITDA margin
(+1.4 p.p.)

REVENUES - DOUBLE-DIGIT
GROWTH IN TOTAL REVENUE

Revenue by Line of Business (R\$ million)

+15%
Total Revenue (YoY)

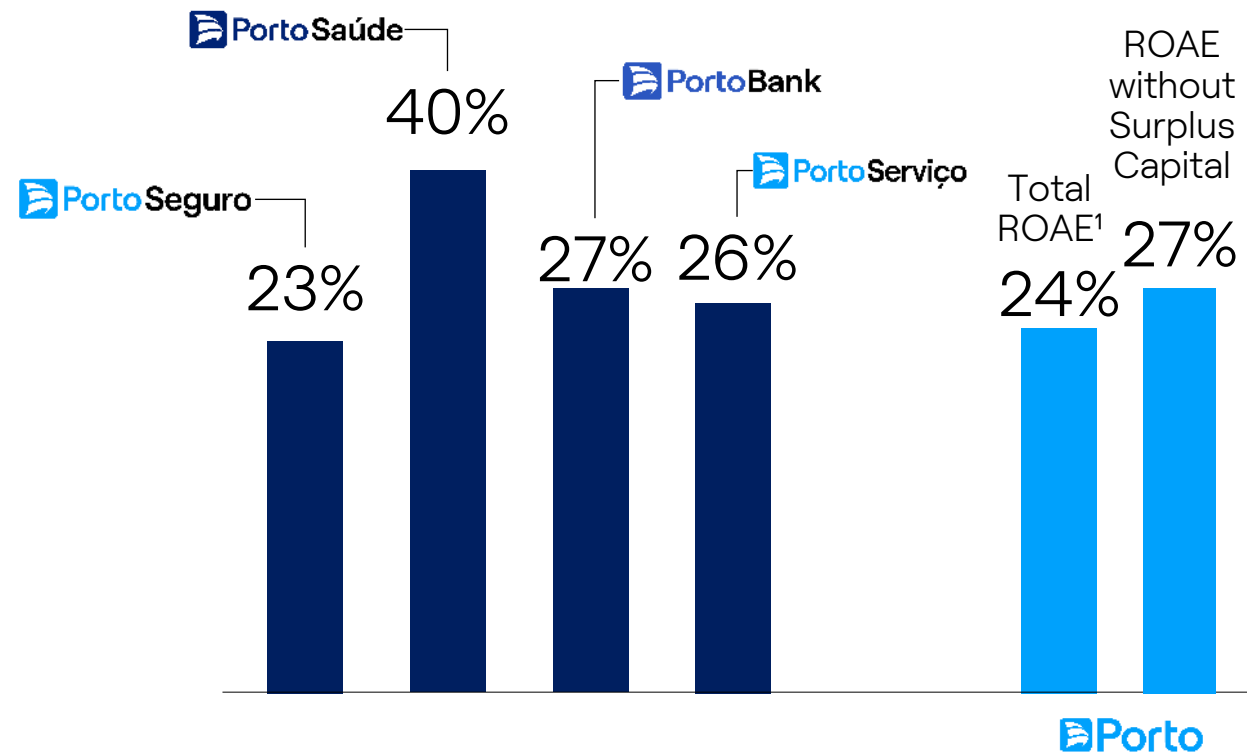


(1) Includes premiums and contributions from Auto, P&C, Life, Uruguay and other businesses / 2) Consisting of Health Insurance, Dental Insurance, Managed Plans and Occupational Health / 3) Includes premiums and income from Credit Card, Loan, Financing, Financial Risks, Pension Plan, Consortium, Investment and Capitalization / 4) Porto Serviço Vertical is segmented between Porto Assistência, Partnerships and B2C, mainly offering assistance services for households, companies and vehicles.

PROFITABILITY – ROAE GREATER THAN 22% ACROSS ALL BUSINESS OPPORTUNITIES

ROAE Breakdown – 1Q25

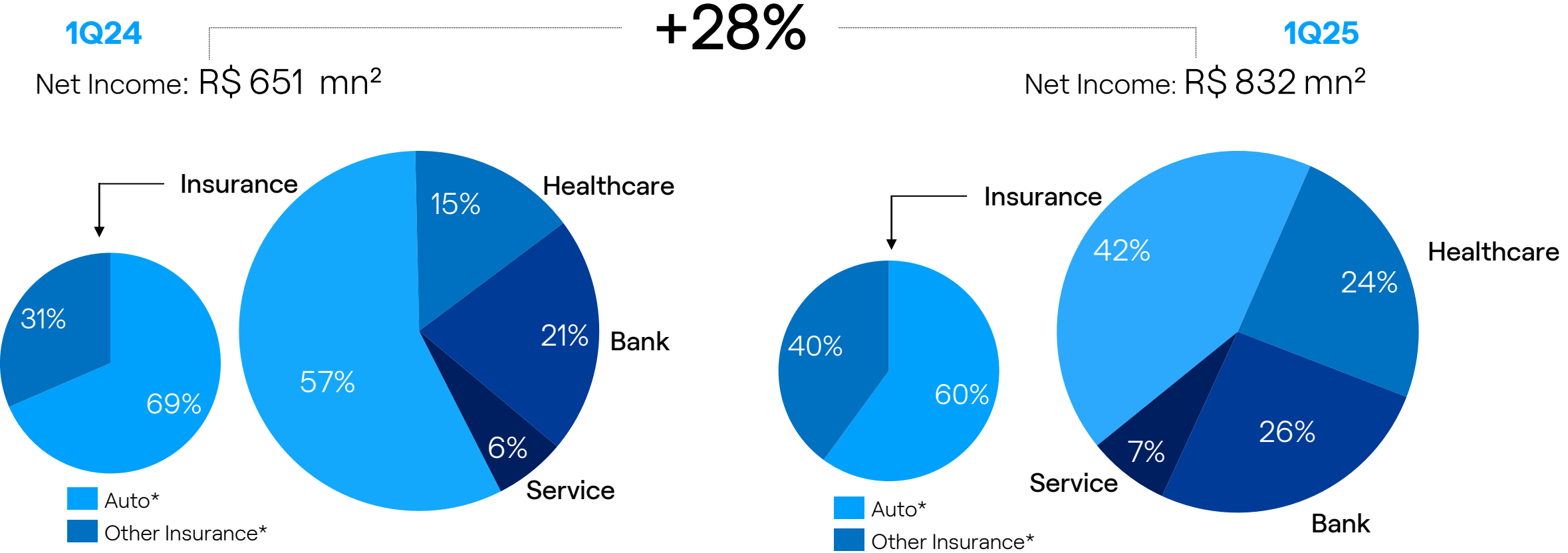
ROAE
over
22%
in all Business Units



(1) The consolidated ROAE differs from the average of the verticals mainly due to the holding results and other businesses.

DIVERSIFICATION OF RESULTS – CONSISTENT AND DIVERSIFIED GROWTH IN RESULTS¹

Net Income Breakdown¹

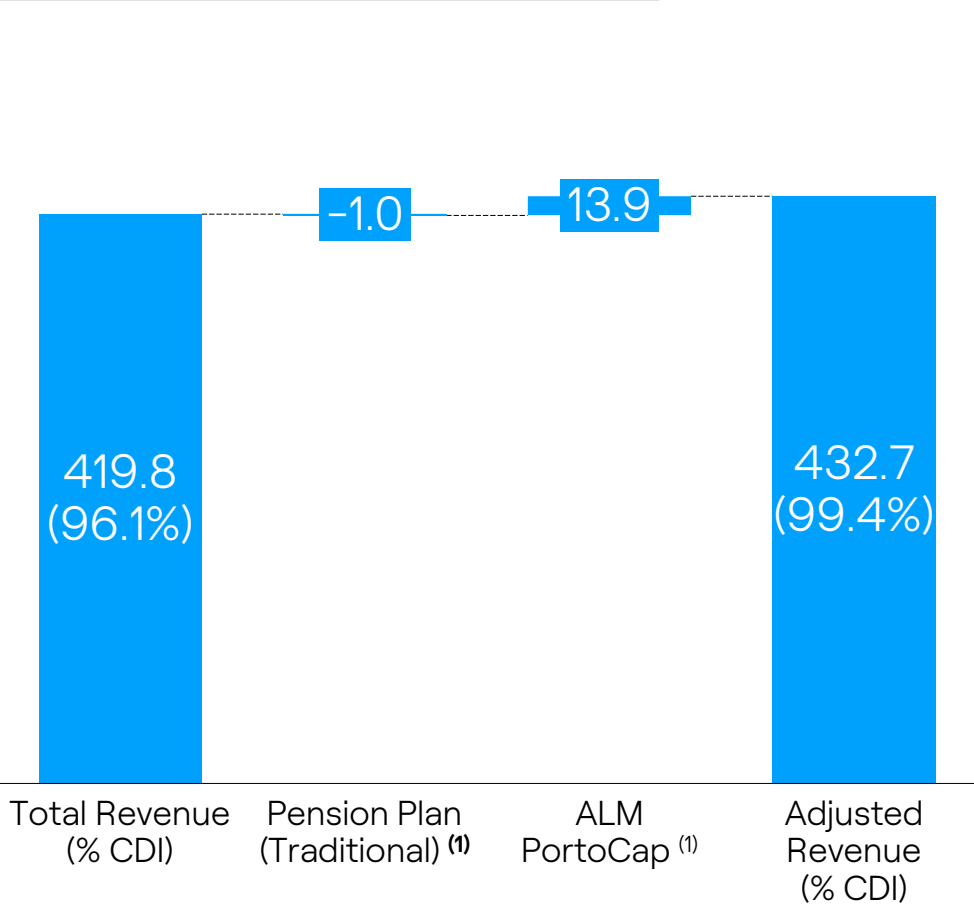


(1) It does not specify the results of other businesses. | (2) Total Net Income
* Share in the Insurance Vertical (ex pension plan) Underwriting Result

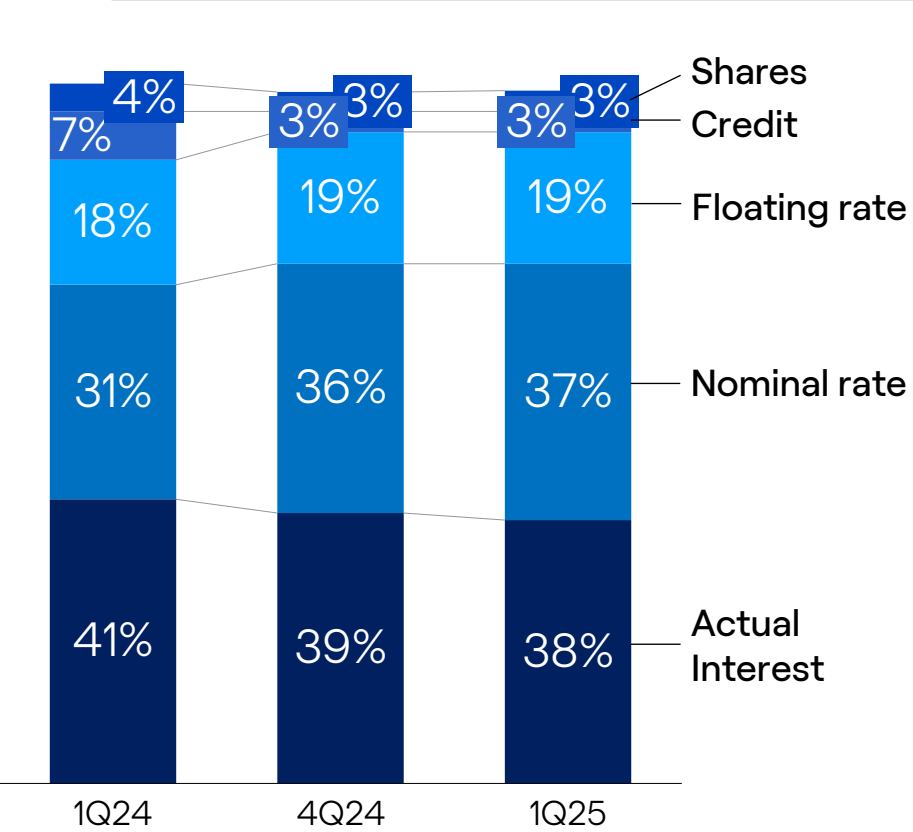
FINANCIAL INVESTMENT PERFORMANCE

Revenue from the financial investment portfolio (ex-pension plan and ALM), managed by the Treasury, was R\$ 432.7 million in 1Q25, which accounts for 99.4% of CDI.

Breakdown of Nominal Portfolio – 1Q25 (R\$ mn)



Breakdown and Profitability of Investment Portfolio



(1) Result generated on funds invested by the Company to mitigate the mismatch between assets and liabilities (ALM) of Traditional Pension Plan operations (product whose sale was discontinued), Credit Operations (Porto Bank) and Capitalization (PortoCap).

PORTO SEGURO VERTICAL



Quarterly Premiums – Main Products (R\$ million)

R\$ 5.4 bn

Porto Seguro¹
Revenue in 1Q25
(+6.1% vs. 1Q24)

82 pts

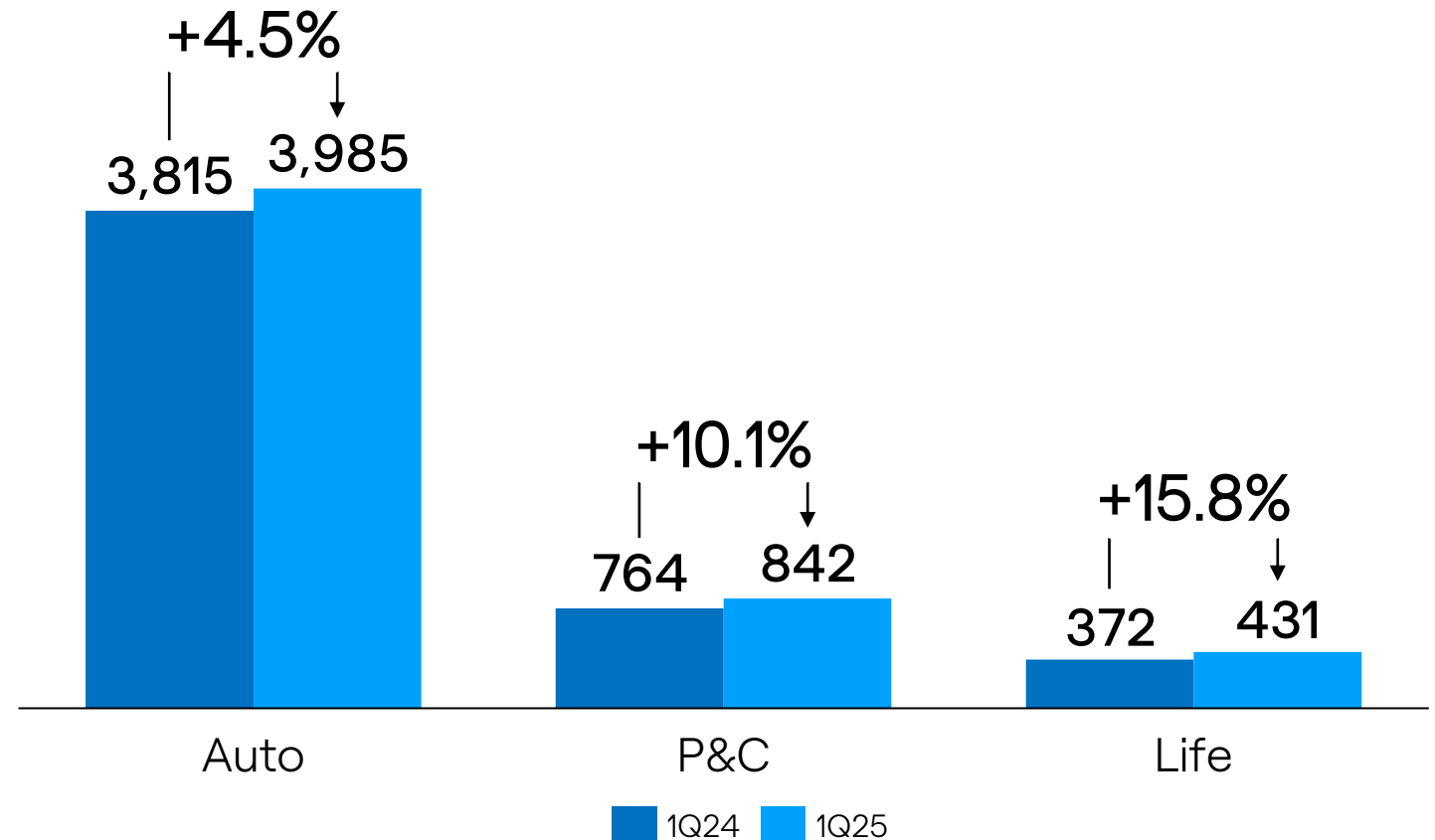
NPS of Porto
Seguro Auto

80 pts

NPS of Azul
Seguros Auto

80 pts

NPS of Porto
Seguro
Homeowner

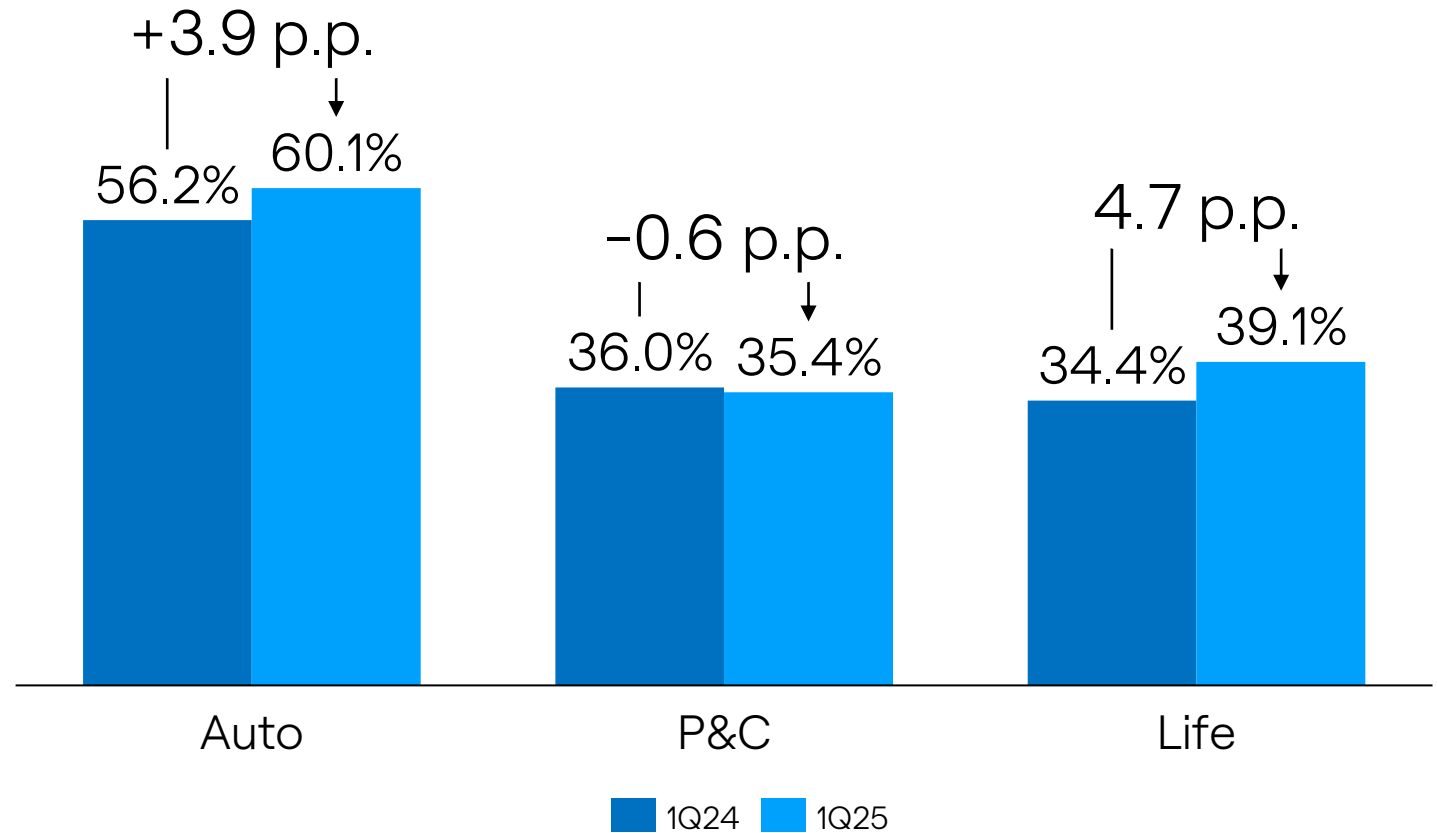


1) Includes premiums and contributions from Auto, P&C, Life, and Uruguay.

PORTO SEGURO VERTICAL

Quarterly Loss Ratio – Main Products (%)

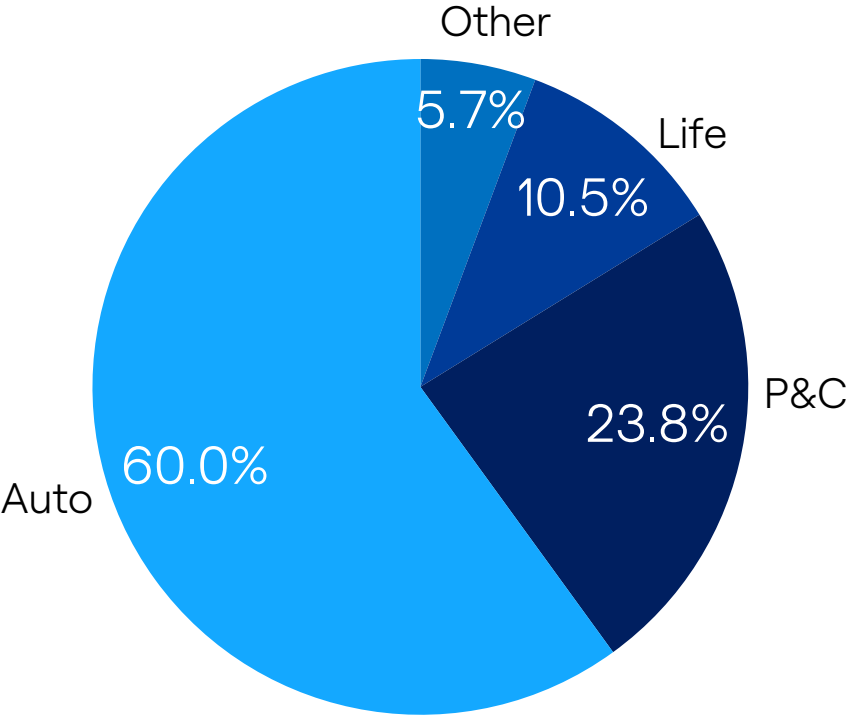
53.6%
Porto Seguro Loss
Ratio in 1Q25
(+2.5 p.p. vs. 1Q24)



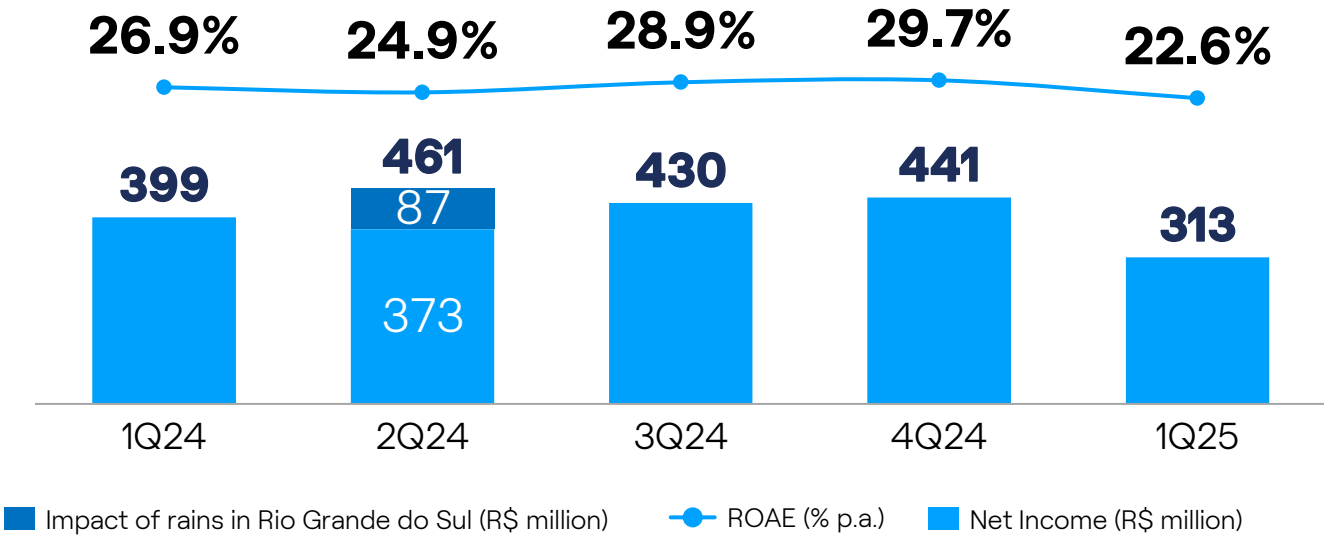
PORTO SEGURO VERTICAL



Distribution of Underwriting Result (1Q25) (%)



Net Income and Profitability (R\$ mn)



Porto Seguro:
Net Income of **R\$ 313 mn** and ROAE of **22.6%** in 1Q25.

PORTO SAÚDE VERTICAL



+139k

Lives Insured in Health
(+24.7% vs. 1Q24)

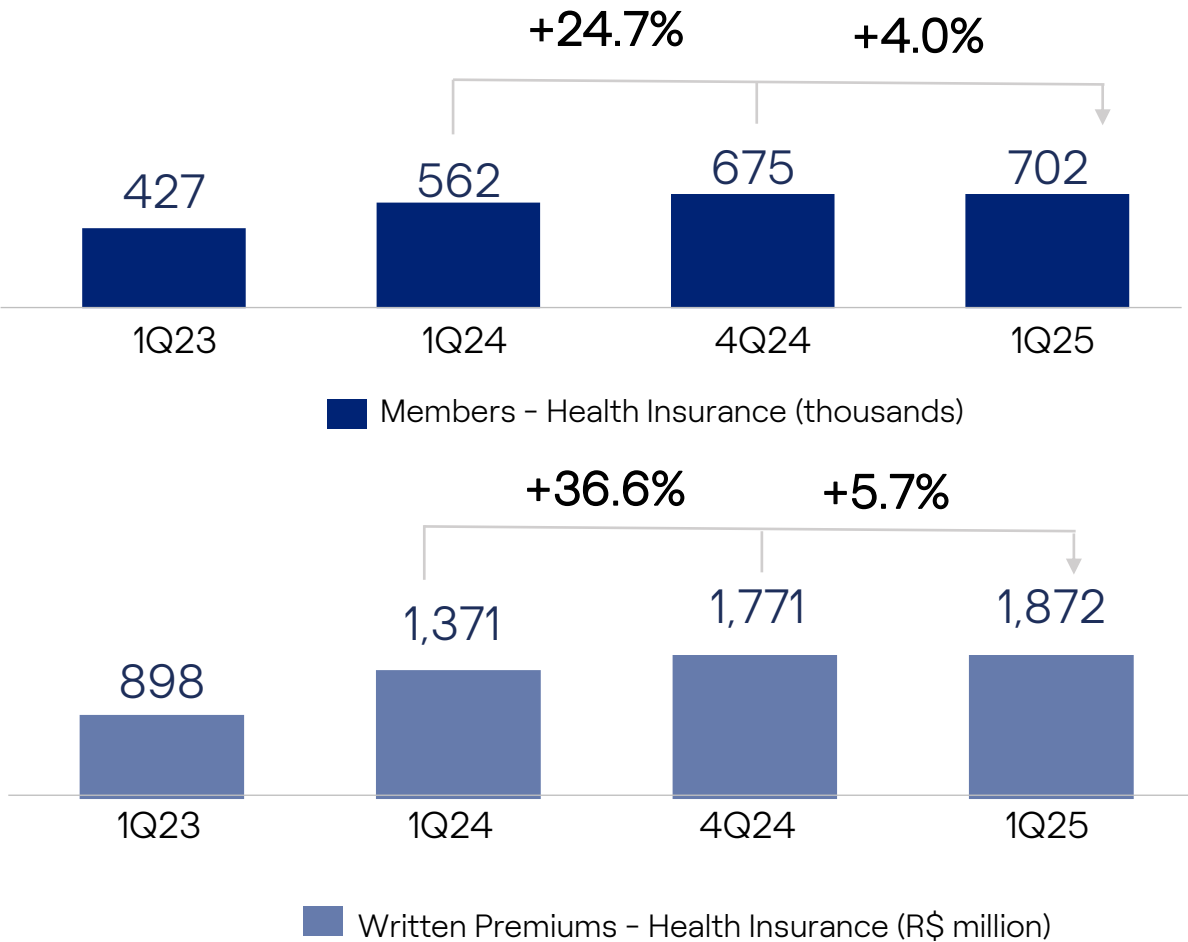
R\$ 2.0 bn

Total Revenues of Porto
Saúde in 1Q25
(+35.2% vs. 1Q24)

R\$ 180 mn

Net income in 1Q25
(+70.6% vs. 1Q24)

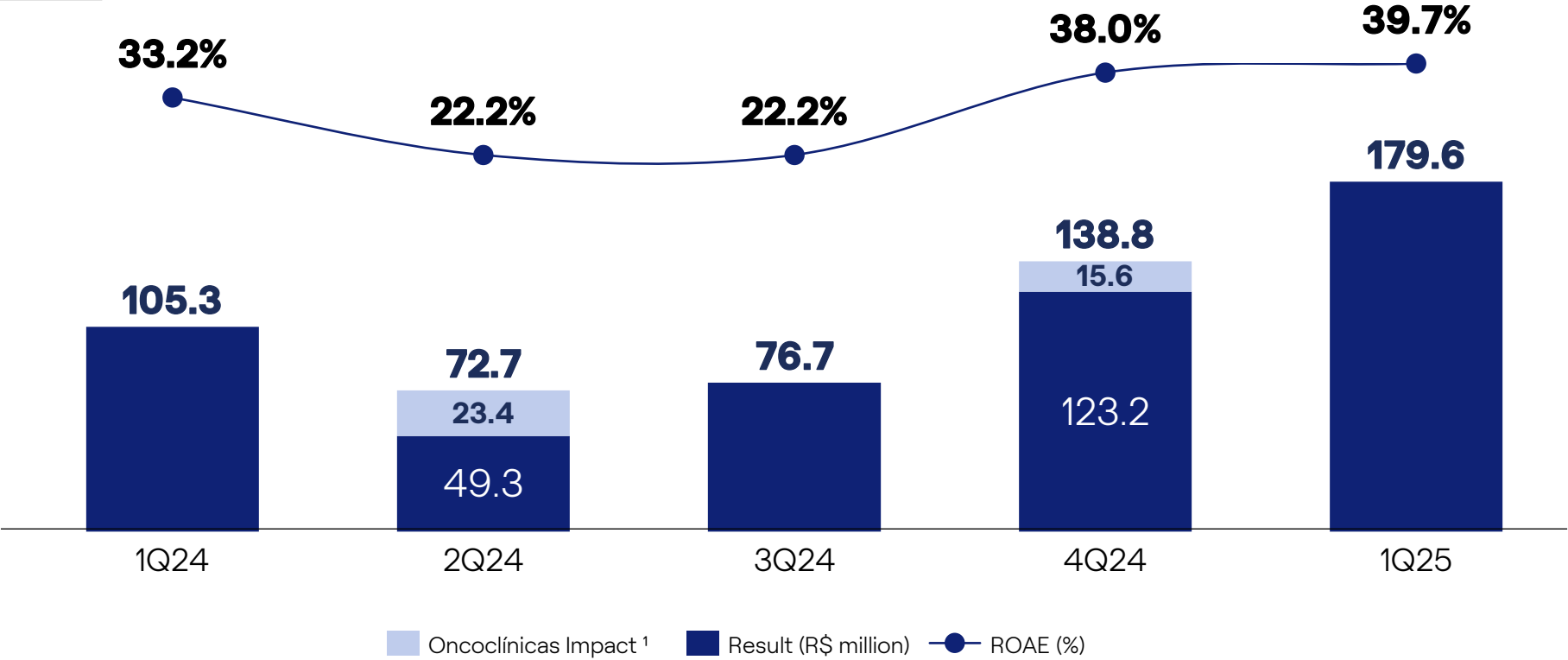
Members and Premiums - Health Insurance



PORTO SAÚDE VERTICAL



Net income and Profitability



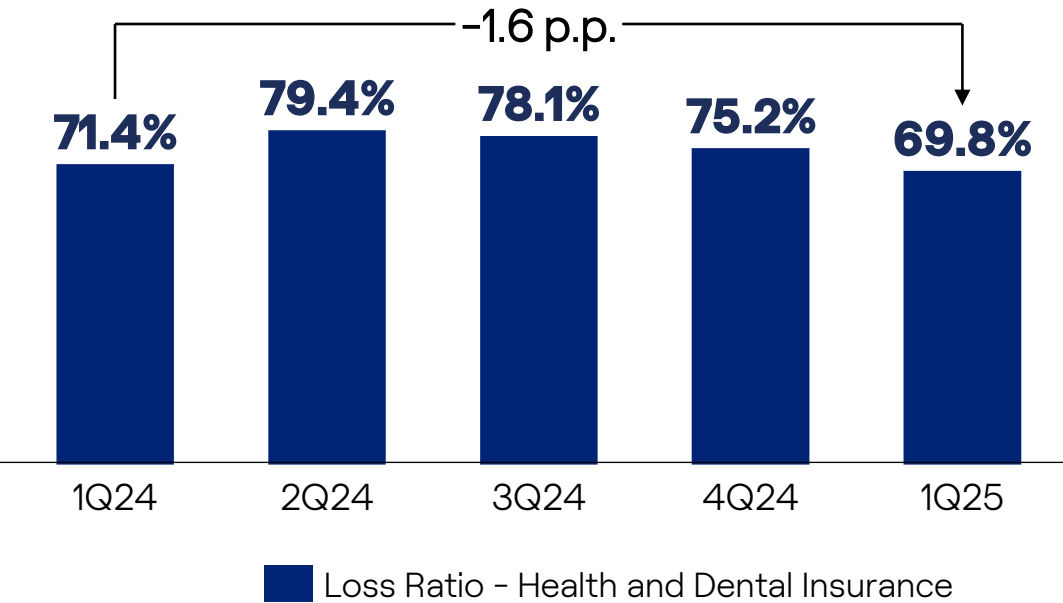
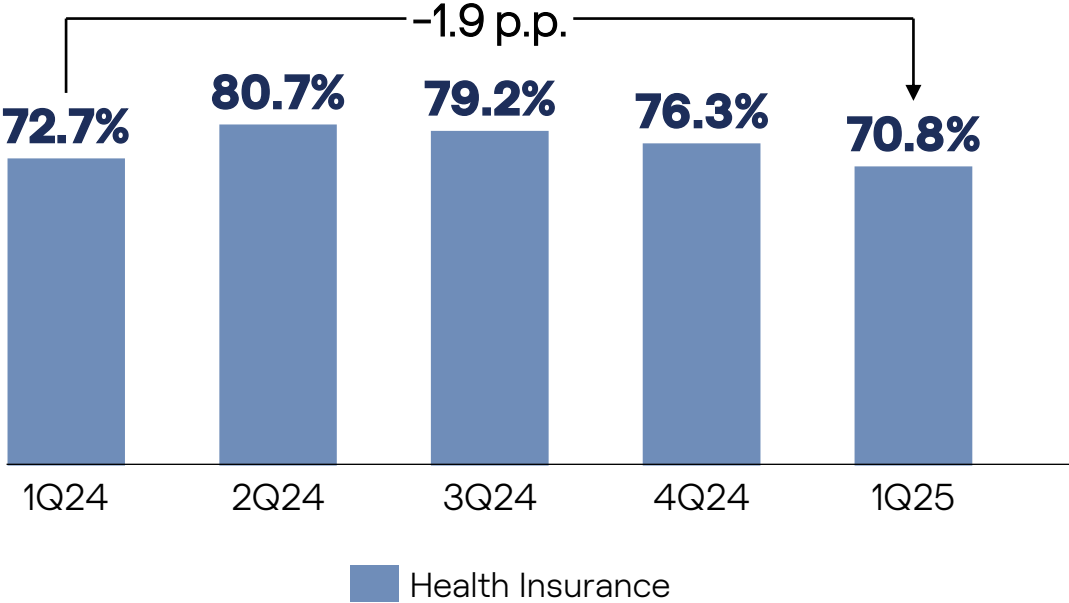
Oncoclínicas Impact ¹ Result (R\$ million) ROAE (%)

(1) Non-recurring impact of R\$ 23.4 million in 2Q24 and R\$ 15.6 million in 4Q24, related to the closing of the transaction with Oncoclínicas.

PORTO SAÚDE VERTICAL



Health Insurance Loss Ratio and Health + Dental Insurance Loss Ratio



PORTO BANK VERTICAL



Income and ROAE

5.0 mn

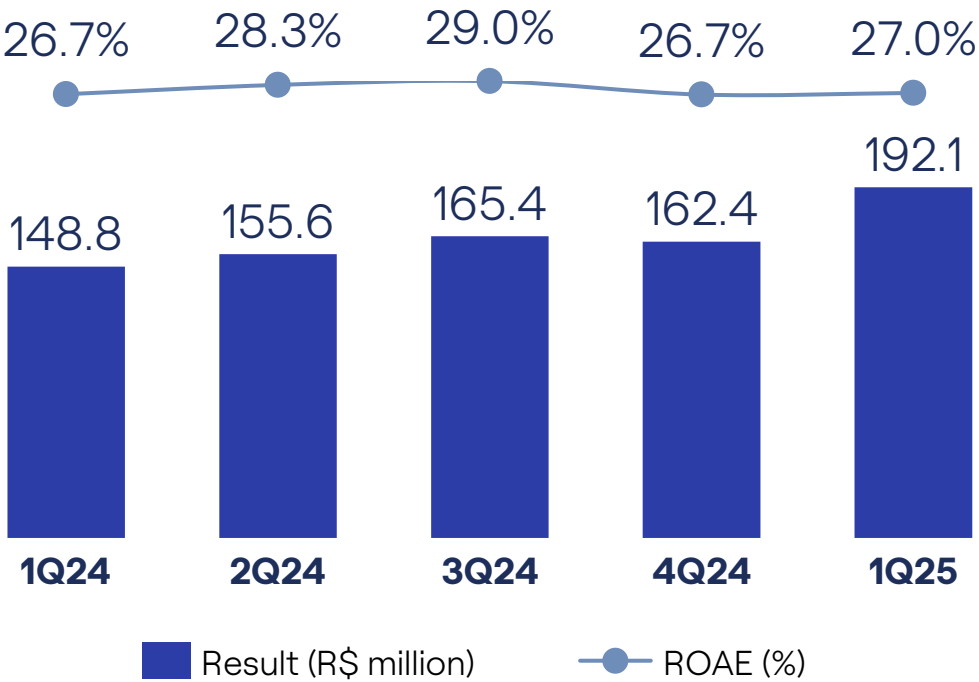
Business
+25.6%

75 pts

NPS of Porto Bank

+29.2%

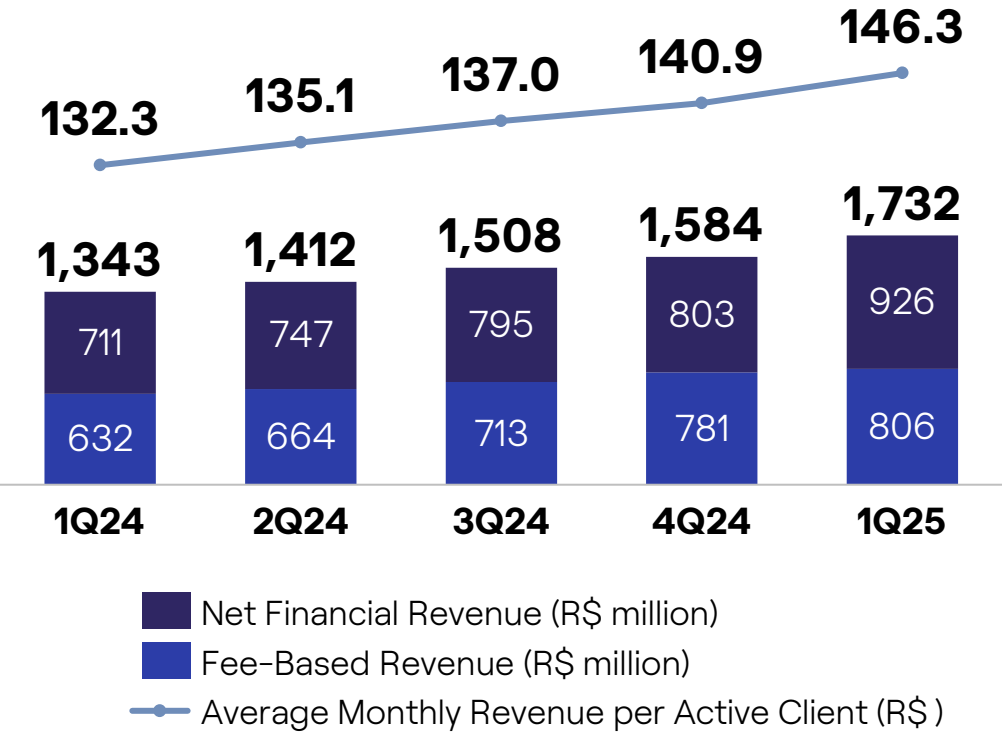
in Net Profit
(vs. 1Q24)



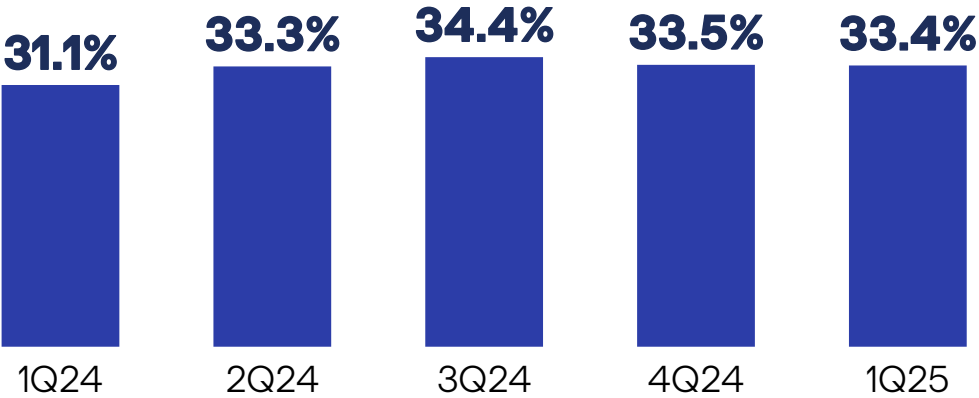
PORTO BANK VERTICAL



Revenue



Efficiency Ratio*

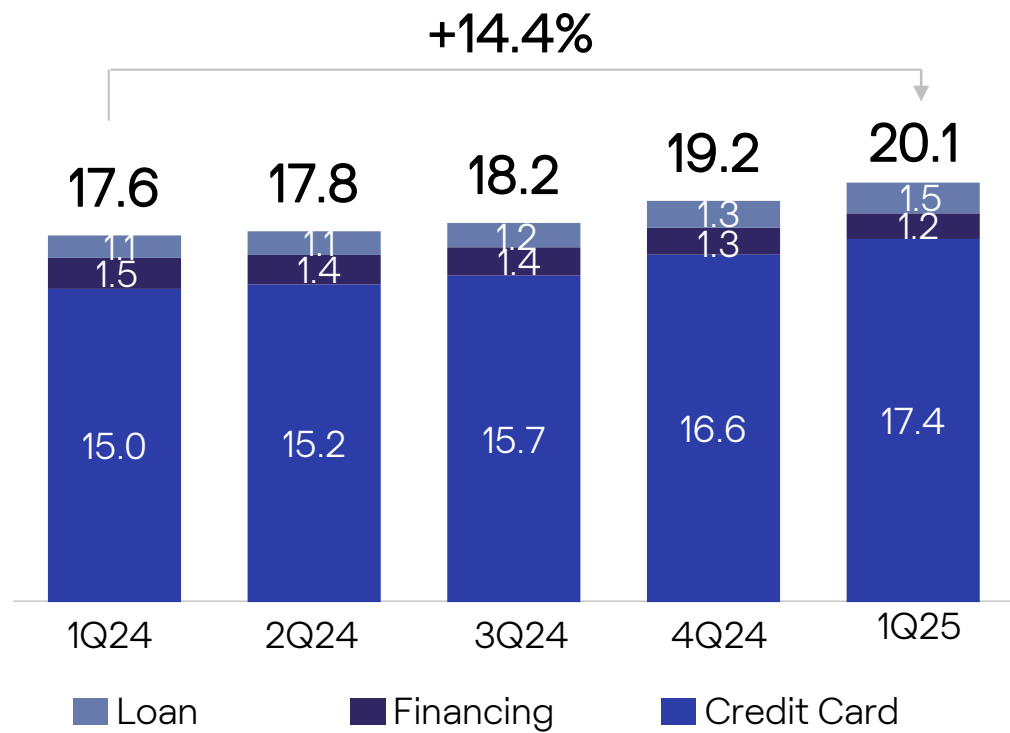


*Efficiency Ratio: calculation methodology (Expenses / Net Revenue – Rewards – Commission)

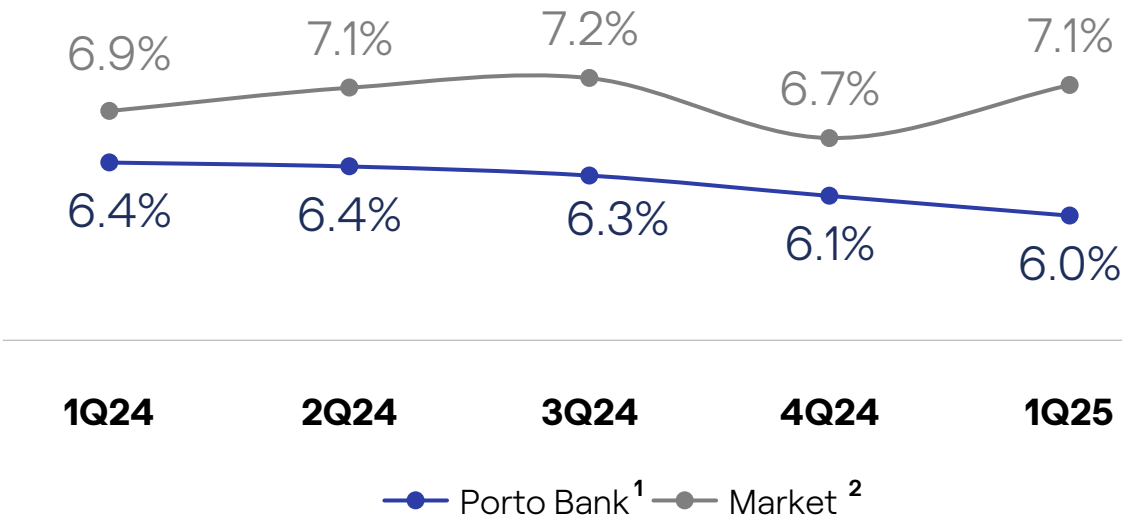
PORTO BANK VERTICAL



Loan Portfolio (R\$ billion)



Default Rate (Over 90 Days)



Source: (1) Disregarding one-off effect / (2) Source: Bacen, weighted by the company's comparable portfolio.

PORTO SERVIÇO VERTICAL



731k

Car services

693k

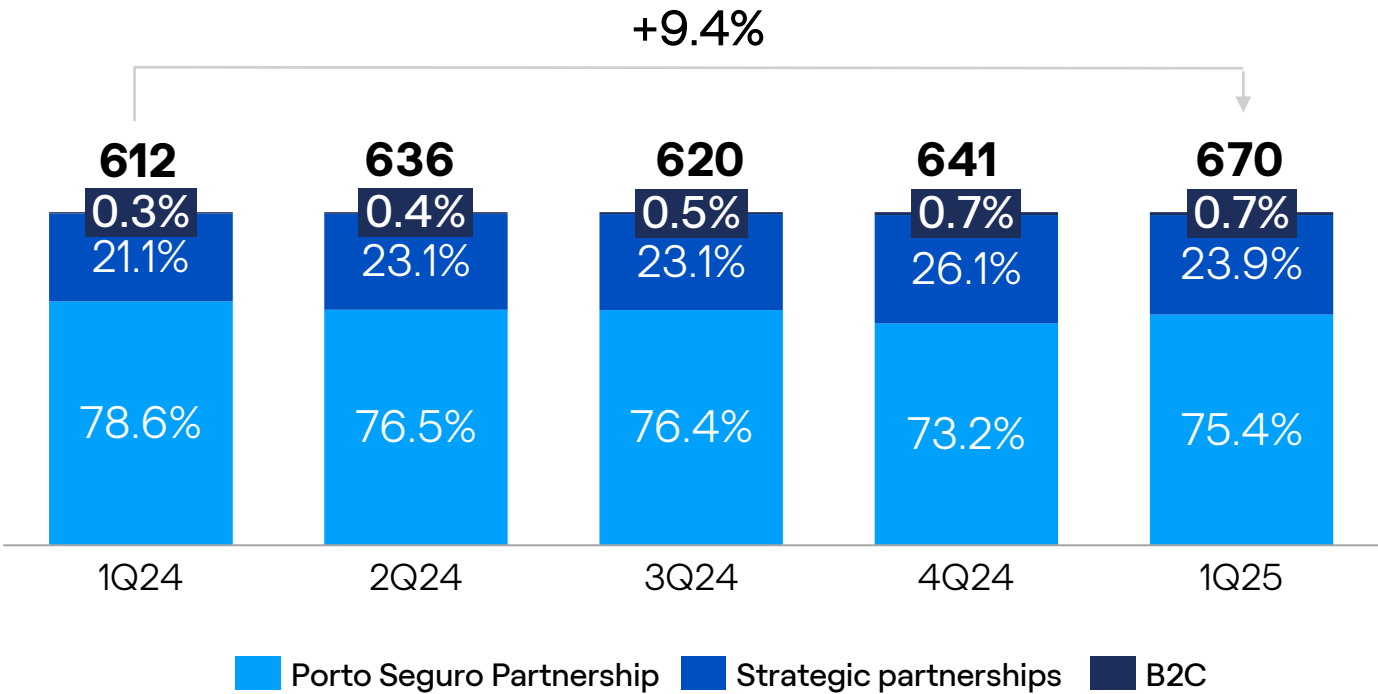
Services for homes and businesses

80 pts

Net Promoter Score

+23.8% Revenues from Strategic Partnerships (B2B2C) - 1Q25 vs 1Q24

Revenue (R\$ mn) Distribution (%)



PORTO SERVIÇO VERTICAL



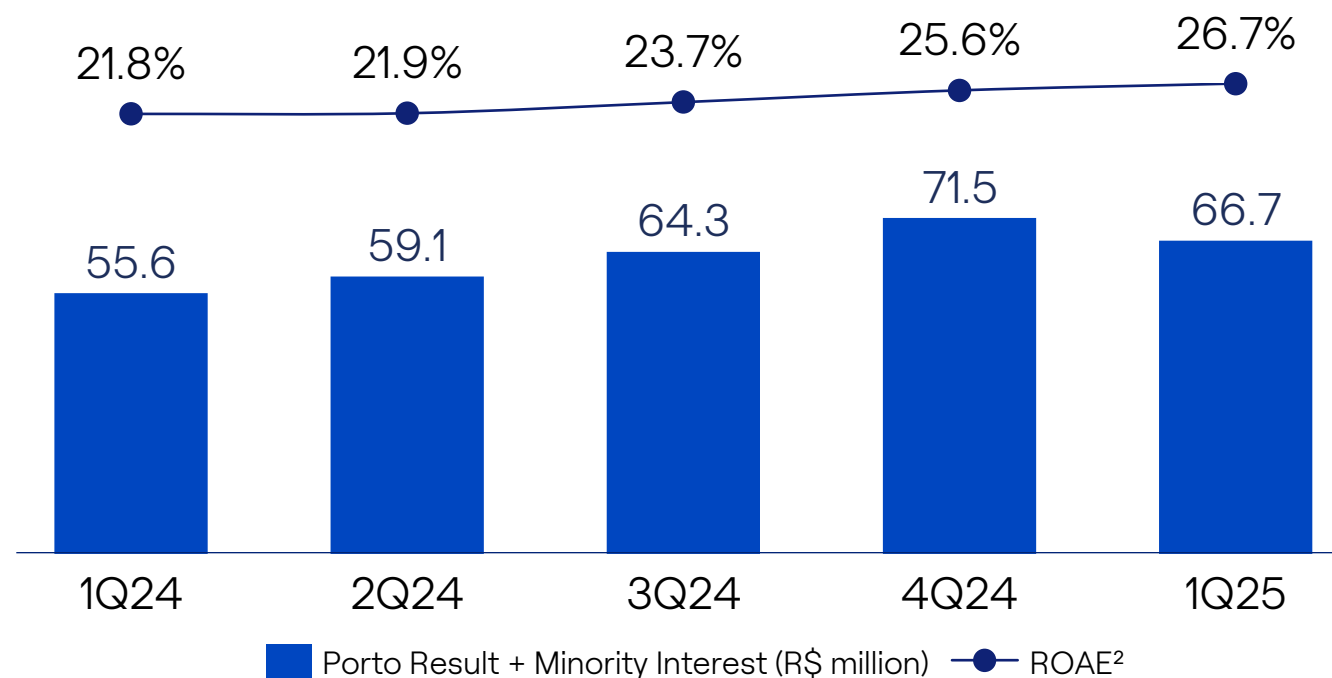
R\$ 113 mn

EBITDA (+19.4% vs. 1Q24) and
16.9% EBITDA Margin in 1Q25
(+1.4 p.p. vs. 1Q24)

R\$ 67 mn

Income (+20.1% vs 1Q24) and
ROAE of 26.7% in 1Q25¹
(+4.9 p.p. vs 1Q24)

Net income and Profitability



(1) Result and ROAE related to Porto + Minority Shareholders (2) Shareholders' Equity in 1Q25 decreased by R\$ 130.7 million, resulting in a benefit to ROAE, due to the following factors: (i) acquisition of 6.7% of minority shares by Porto Assistência, a subsidiary included in Porto Serviço's income statement, and (ii) distribution of dividends.

PROJECTIONS FOR THE YEAR 2025

Guidance for the year remains unchanged

 Porto Seguro

	Range
Vertical Earned Premium Change (vs. 2024)	+2 to +5%
Vertical Loss Ratio	51 to 55%
Vertical G&A Ratio	10.3 to 11.2%

 Porto Bank

	Range
Total Vertical Revenue Change (vs. 2024)	+14% to +22%
Credit Losses (R\$ bn)	-1.9 to -2.3
Efficiency Ratio	32.5 to 35%

 Porto Saúde

	Range
Vertical Earned Premium Change (vs. 2024)	+25% to +40%
Vertical Loss Ratio	75 to 80%
Vertical G&A Ratio	4.5 to 5.5%

 Porto Serviço

	Range
Total Vertical Revenue (R\$ bn)	2.5 to 2.8
Vertical G&A Ratio	8.0 to 9.0%

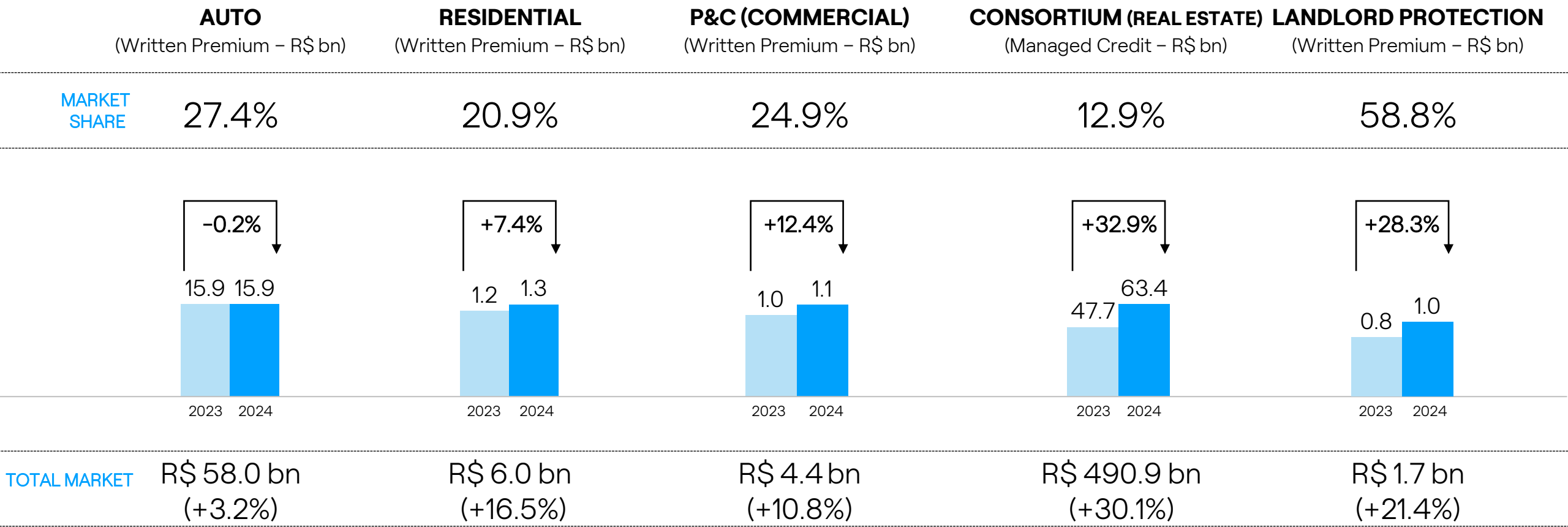
 Porto

	Range
Financial Result (R\$ bn)	1.2 to 1.4
Effective rate	30 to 34%

The Company clarifies that the projections disclosed reflect Management’s expectations regarding the Company’s business and therefore do not represent a promise of performance or result. The realization of these expectations will depend on several factors, many of them external to the Company, and actual results may differ from the projections presented. The projections will be monitored and reviewed by the Company, pursuant to the applicable regulations.

PORTO VS. MARKET

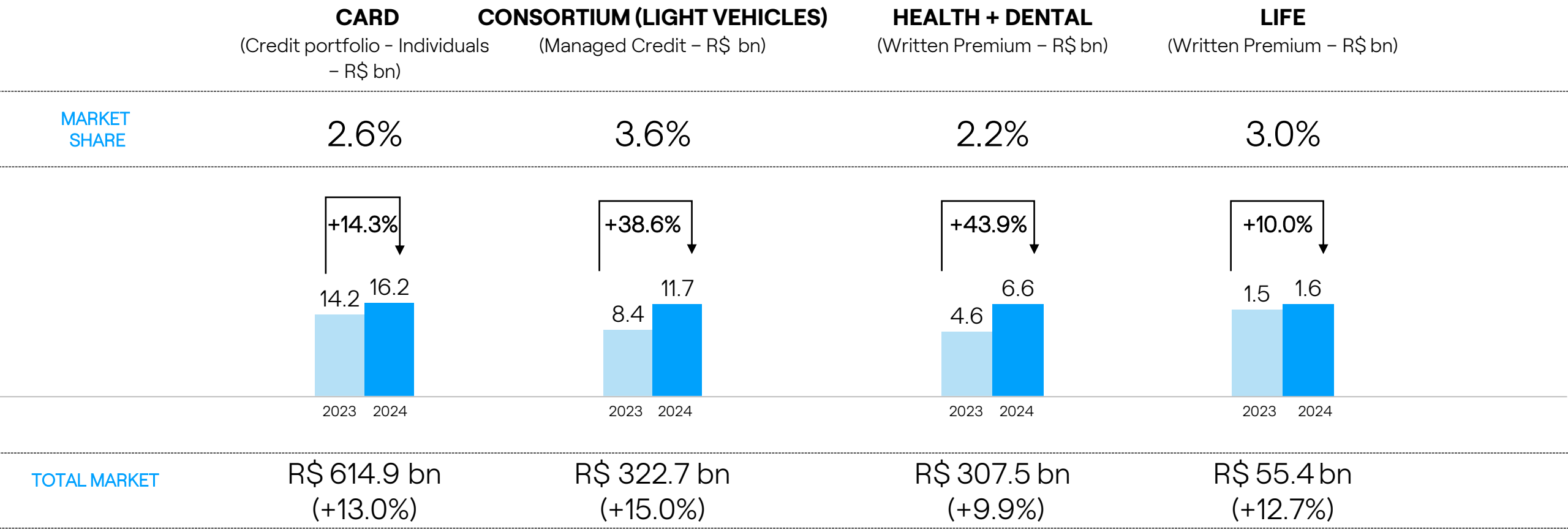
Porto is the leader in some segments



Source: Susep and Bacen

PORTO VS. MARKET

Porto has been gaining market share in other markets.



Source: Susep, Bacen, and ANS



Q&A

1Q25

CONFERENCE CALL PRESENTATION
PSSA3

DISCLAIMER

Any statements that may be made during this conference call, regarding Porto Seguro's business prospects, projections and operational and financial goals, constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information.

Forward-looking statements are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic conditions, industry conditions and other operating factors may affect Porto Seguro's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements.

CONTACT

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br>
gri@portoseguro.com.br