



Resultados do 1º trimestre de 2025

Marcus Vinícius de Oliveira

Presidente

Lucas Neves

CFO e DRI

WIZ^{co}

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.



Evoluções do 1T25

Desenvolvimento de diversas funcionalidades nos quatro módulos da Wiz Pro – vendas, operações, gestão e engajamento -, sendo **utilizado** de forma consistente **por 6 UNs** da Wiz Co.



2ª Emissão de Debênture

Emissão da 2ª Debênture da Wiz Co no valor de **R\$300 milhões** e quitação da 1ª Emissão.

O movimento alonga o prazo da dívida, **reduz o seu custo financeiro** e fortalece o caixa da companhia.



Recorde de Prêmio Emitido

Recorde de emissão de prêmios de seguros da companhia.

Ao todo, **foram R\$976,2 milhões**, resultado 15,9% acima do primeiro trimestre de 2024 e 4,6% acima do 4T24.



Novo trimestre de recordes

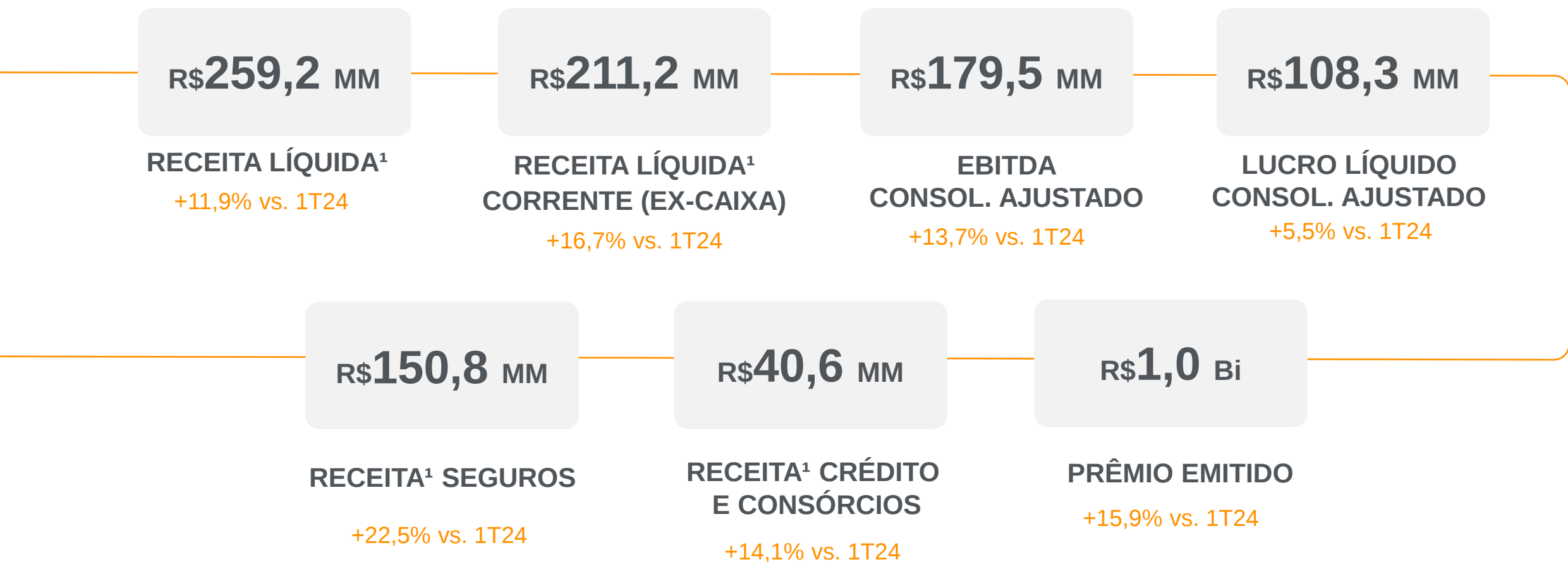
Recorde em emissão de prêmios e melhor trimestre da história da Inter Seguros.

Destaque para **8,0 milhões de contratos ativos**, sendo 50,9% maior que o 4T24.

Receita Bruta de R\$81,8 milhões, 56,3% acima do 1T24.

Destques Financeiros

1T25



¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.

Resultado Consolidado

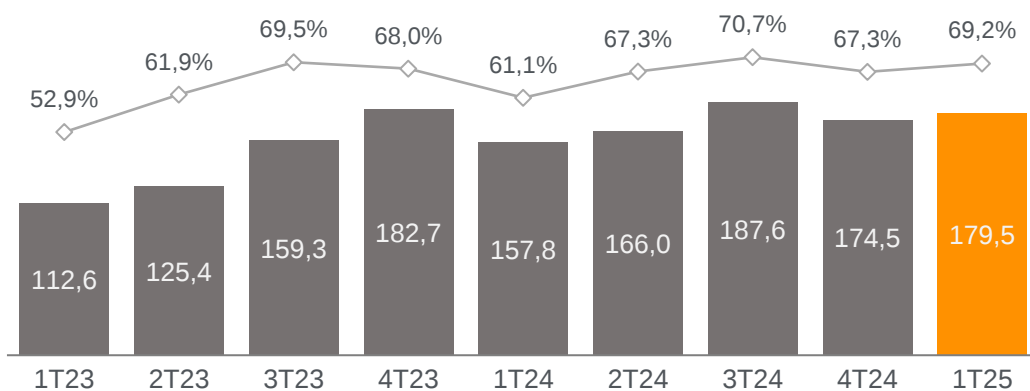


Resultado Consolidado

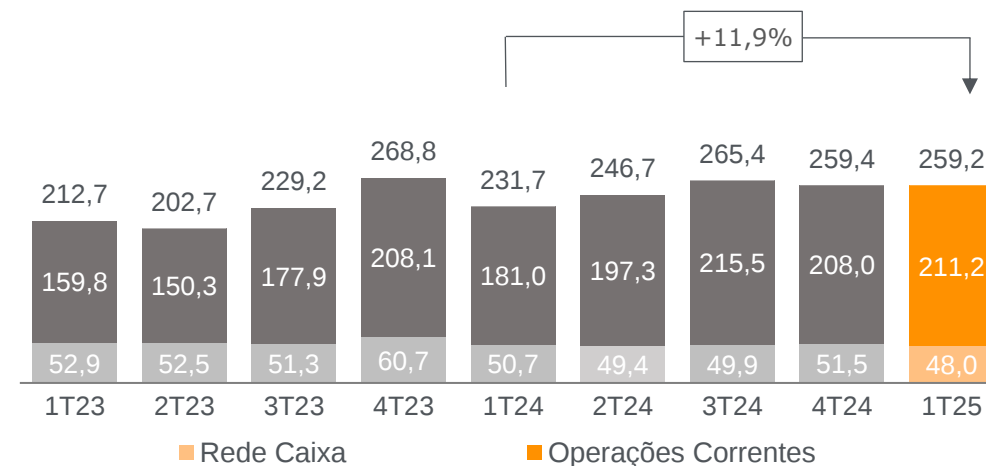
Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Bruta	511,5	457,9	11,7%	511,5	520,5	-1,7%
Impostos sobre receita	(49,6)	(46,5)	6,6%	(49,6)	(52,3)	-5,2%
Comissões ¹	(202,7)	(179,7)	12,8%	(202,7)	(208,7)	-2,9%
Receita Líq. Ex Comissões	259,2	231,7	11,9%	259,2	259,4	-0,1%
Custos e Despesas	(100,3)	(92,6)	8,3%	(100,3)	(95,8)	4,6%
Outras Rec/Desp	6,7	10,1	-33,1%	6,7	0,6	1014,6%
Equivalência Patrimonial	13,8	8,7	58,5%	13,8	10,3	33,8%
EBITDA	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA	69,2%	68,1%	1,1 p.p	69,2%	67,3%	2,0 p.p
Lucro Líq. Consolidado	84,1	67,2	25,0%	84,1	71,6	17,4%
Margem Líquida	32,4%	29,0%	3,4 p.p	32,4%	27,6%	4,8 p.p
Lucro Líq. Controladora	46,7	37,5	24,5%	46,7	38,6	21,0%

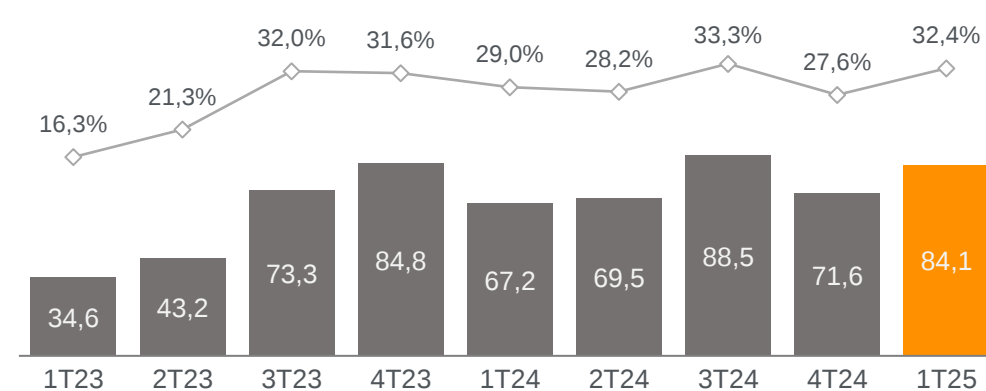
EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



Resultado Ajustado

— EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
EBITDA	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	-	-
EBITDA ajustado	179,5	157,8	13,7%	179,5	174,5	2,8%
Margem EBITDA Ajustado	69,2%	68,1%	1,1 p.p	69,2%	67,3%	2,0 p.p

— Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	84,1	67,2	25,0%	84,1	71,6	17,4%
Ajustes em EBITDA	-	-	-	-	-	-
Ajustes em D&A e Impairment	21,7	35,9	-39,6%	21,7	43,0	-49,6%
Ajustes em Resultado Financeiro	9,9	15,9	-37,6%	9,9	20,2	-51,0%
Ajustes em IR/CSLL	(7,4)	(16,3)	-55,0%	(7,4)	(18,9)	-61,1%
Lucro Líquido Ajustado	108,3	102,7	5,5%	108,3	115,9	-6,5%
Margem Líquida Ajustada	41,8%	44,3%	-2,6 p.p	41,8%	44,7%	-2,9 p.p

Resultado Controladora

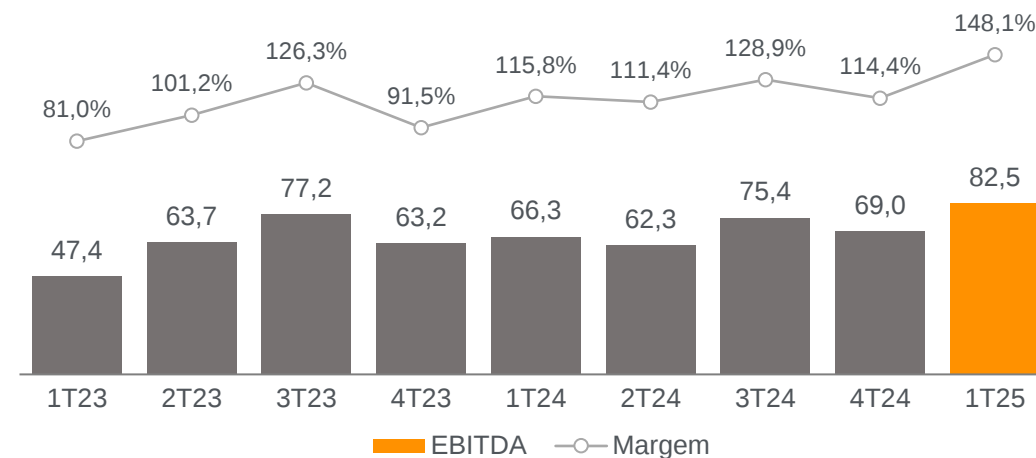
— Principais indicadores financeiros, controladora

Indicador (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida	55,7	57,2	-2,7%	55,7	60,3	-7,7%
Custos	(5,2)	(6,6)	-21,7%	(5,2)	(4,1)	26,5%
Despesas Gerais e Administrativas	(18,3)	(15,2)	20,5%	(18,3)	(12,0)	52,2%
Outras Rec./Despesas	(4,1)	(3,3)	23,8%	(4,1)	(12,5)	-67,5%
Equivalência Patrimonial (MEP)	54,3	34,1	59,3%	54,3	37,3	45,5%
EBITDA	82,5	66,3	24,5%	82,5	69,0	19,6%
Margem EBITDA	148,1%	115,8%	32,3 p.p	148,1%	114,4%	33,7 p.p
Lucro Líquido Controladora	46,7	37,5	24,5%	46,7	38,6	21,0%
Margem Líquida	83,8%	65,5%	18,3 p.p	83,8%	64,0%	19,8 p.p

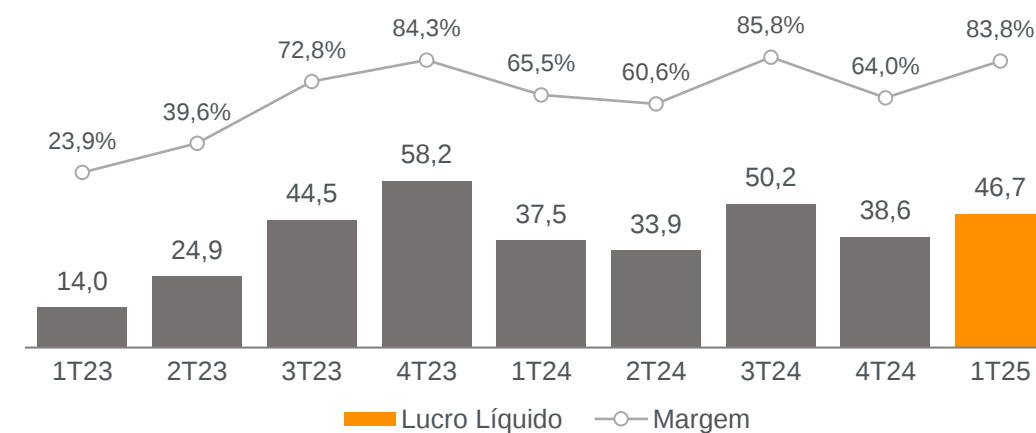
Destaques

- **MEP de Seguros:** +56,0% vs. o 1T24, como efeito da performance das subsidiárias Bmg Corretora, Inter Seguros, Wiz Corporate, Omni1 Corretora e Paraná Seguros.
- **MEP de Crédito e Consórcios:** resultado impulsionado pela Promotiva (+R\$5,7 milhões) e Wiz Parceiros (+R\$4,2 milhões).
- **EBITDA** cresceu 24,5% vs. 1T24, impulsionado pelo melhor desempenho das unidades de negócio.

— Evolução do EBITDA, controladora | R\$ milhões



— Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ milhões

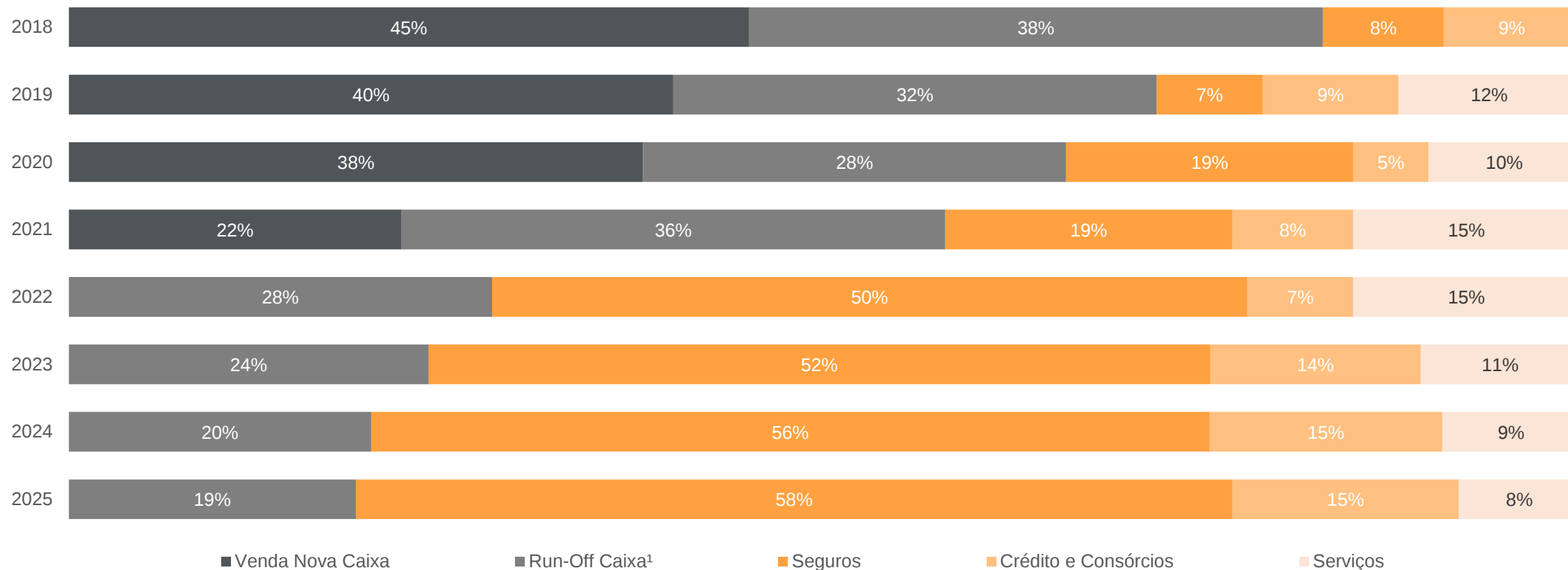


Resultado por Segmento



Receita Líquida Ex Comissões Consolidada

— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



Fonte: Companhia.

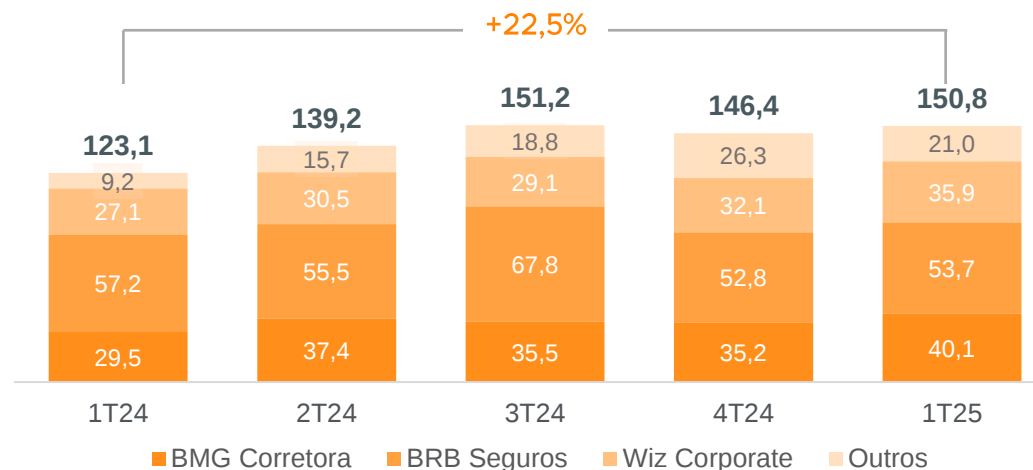
Nota: ¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2025 considera resultado acumulado do ano.

Segmento Seguros

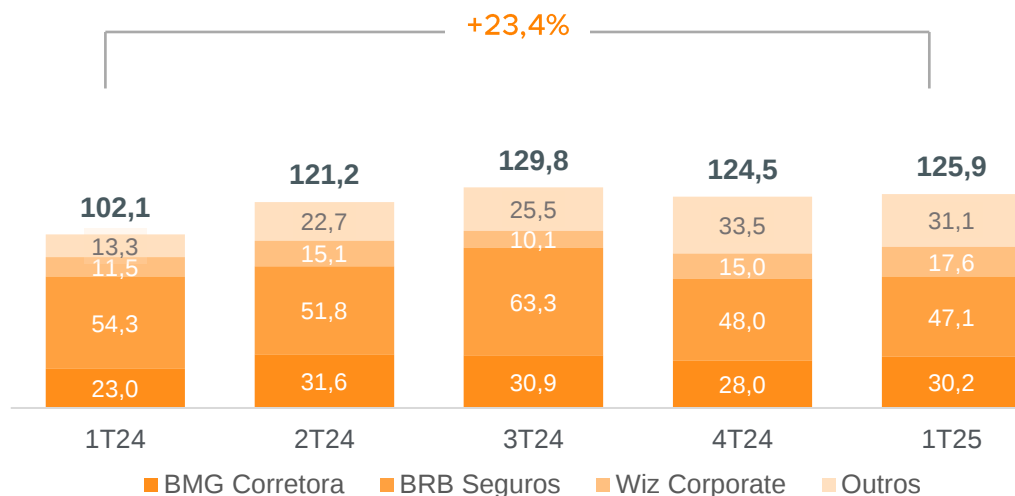


Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões



– EBITDA, consolidado | R\$ milhões



Destaques do Período

bmg | CORRETORA DE SEGUROS

R\$297,3 MM

Prêmio emitido, +41,2% vs. 1T24

- Emissão de prêmio de seguro Prestamista com crescimento de 62,5% vs. 1T24.
- EBITDA de R\$30,2 milhões, ou +31,0% acima do 1T24.

Wiz Corporate

R\$166,1 MM

Prêmio emitido, -7,0% vs. 1T24

- Receita bruta de R\$41,1 milhões, 31,6% maior que o 1T24.
- EBITDA de R\$17,6 milhões, +52,9% acima do 1T24.

interseguros

R\$111,1 MM

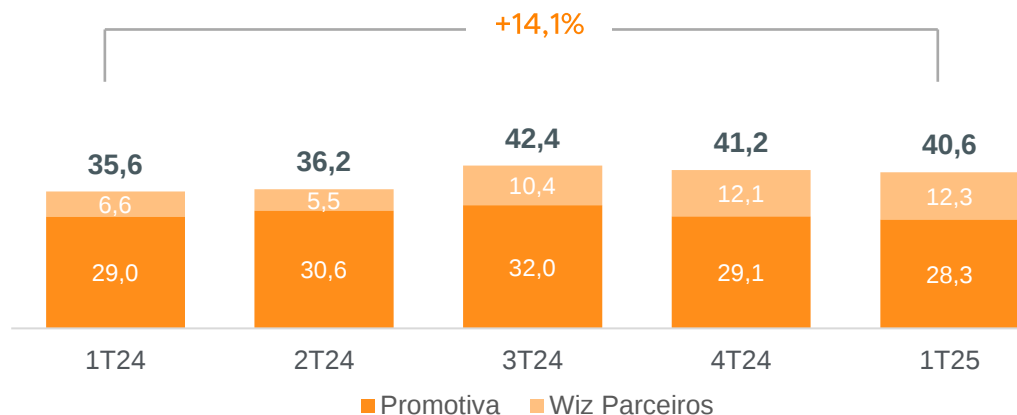
Prêmio Emitido, +76,5% vs. 1T24

- Receita bruta de R\$81,8 milhões, 56,3% maior que o 1T24 e melhor trimestre da história da Investida.
- EBITDA de R\$43,9 milhões, ou +53,7% vs. 1T24.

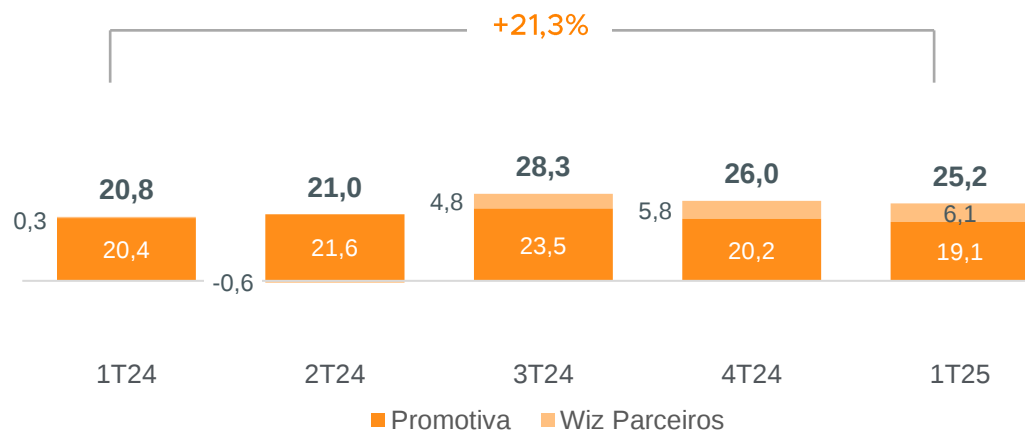
Segmento Crédito e Consórcios

Evolução do Desempenho

– Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



– EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



Destaques do Período

WIZ Parceiros

R\$945,4 milhões

Em consórcios e créditos vendidos no 1T25

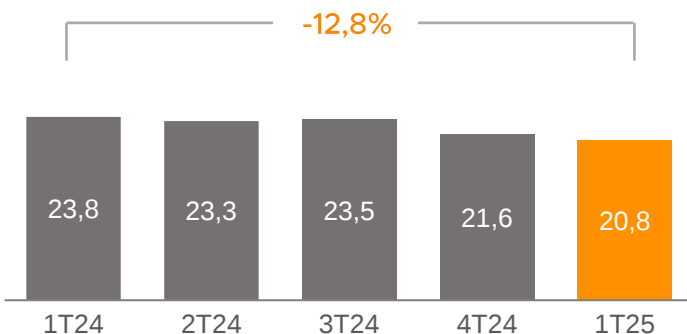
+30,0% vs. 1T24

- R\$12,3 milhões em receita líquida de comissões, 88,5% maior que o 1T24;

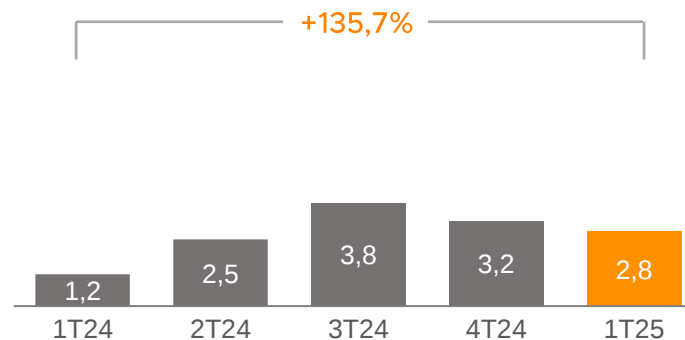
Segmento de Serviços e Run-Off Caixa

Segmento de Serviços

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY —



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY —



WIZ Concept

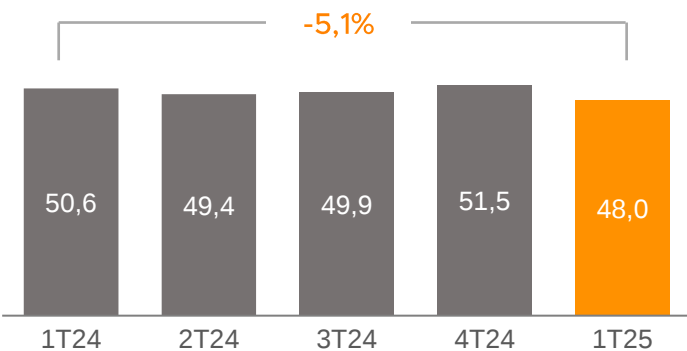
R\$20,8 MM

Em Receita
Líquida Ex
Comissões,
-12,8% vs. 1T24

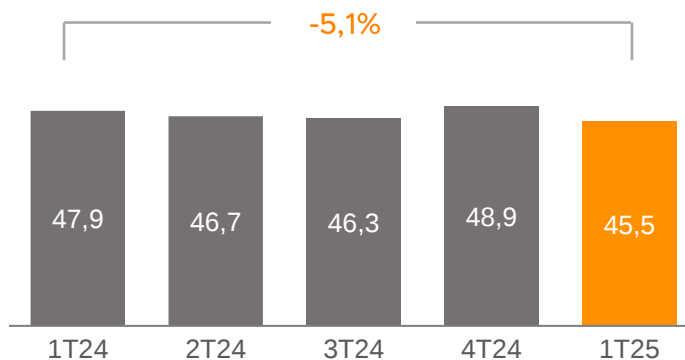
- EBITDA de R\$2,8 milhões, aumento de +135,7% vs 1T24.

Run-Off Caixa

— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY —



— EBITDA, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY —



Rede Caixa

R\$45,5 MM

Em EBITDA,
-5,1% vs. 1T24

- A Unidade Rede Caixa adicionou R\$45,5 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 5,1% abaixo do 1T24, devido ao decaimento de 5,1% na receita da operação vs 1T24.

Resultado Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada ¹	(1,0)	(1,5)	-31,1%	(1,0)	(1,2)	-16,8%
Despesas	(13,7)	(8,9)	53,6%	(13,7)	(13,1)	4,8%
Outras Receitas/Despesas	(4,1)	(3,3)	23,8%	(4,1)	(12,5)	-67,5%
Equivalência Patrimonial ¹	(1,1)	(0,4)	155,7%	(1,1)	(1,1)	-0,2%
EBITDA¹ Corporativo + Ajustes	(19,9)	(14,1)	40,9%	(19,9)	(28,0)	-28,8%

Abaixo do EBITDA Consolidado (R\$ MM)	1T25	1T24	Δ%	1T25	4T24	Δ%
Depreciação e Amortização e <i>Impairment</i>	(27,5)	(29,8)	-7,7%	(27,5)	(37,9)	-27,6%
Resultado Financeiro	(21,1)	(21,5)	-1,6%	(21,1)	(25,0)	-15,4%
IRPJ e CSLL	(46,8)	(39,4)	19,0%	(46,8)	(40,1)	16,9%

Destaques

- **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$4,1 milhões apresentado em “Outras Receitas/Despesas” no 1T25 decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.
- **Resultado Financeiro:** resultado financeiro de -R\$21,1 milhões, decorrente, principalmente, pela baixa do mútuo (R\$3,2 milhões) da Polishop Seguros e por efeito de variação cambial (R\$4,8 milhões) de instrumentos financeiros de derivativos contratados.
- **IRPJ e CSLL:** alíquota efetiva de 35,8% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

Fluxo de Caixa Consolidado



Fluxo de Caixa Consolidado em 4T24



Fluxo de Caixa (R\$ MM)	1T25	4T24	3T24	2T24	1T24
Lucro Líquido Consolidado	84,1	71,6	88,5	69,5	67,2
Depreciação, Amortização e Impairment ¹	27,5	37,9	38,1	28,0	29,8
Capital de Giro	11,6	(12,6)	(24,4)	24,1	0,9
Capex	(3,9)	(5,8)	(6,9)	(5,2)	(4,2)
Geração de Caixa Operacional	119,2	91,2	95,3	116,4	93,8
Investimentos	11,5	(14,7)	10,5	(212,2)	10,8
Dividendos	(18,2)	(52,5)	(44,7)	(59,6)	(19,3)
Financiamentos	55,9	(4,2)	(87,3)	65,5	(15,4)
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	270,1	250,4	276,6	366,6	296,6
Fluxo de Caixa	168,4	19,7	(26,2)	(90,0)	69,9
Saldo de Caixa Final Consolidado	438,5	270,1	250,4	276,6	366,6

Fonte: Companhia.
Nota: 1 Composto pelas linhas de Depreciação, Amortização, Impairment e Outros.

Obrigado!

Relações com Investidores

ri.wiz.co

ri@wiz.co

+55 (11) 3080-0100



— Resultado Consolidado por Segmento —

Resultado Consolidado 1T25 (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado ³		
	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%	1T25	1T24	Δ%
Receita Líquida Ajustada	150,8	123,1	22,5%	40,6	35,6	14,1%	20,8	23,8	-12,8%	48,0	50,6	-5,1%	(1,0)	(1,5)	-31,1%	259,2	231,7	11,9%
Custos e Despesas	(51,0)	(43,5)	17,1%	(15,1)	(14,8)	2,0%	(17,9)	(22,6)	-20,9%	(2,6)	(2,7)	-5,7%	(13,7)	(8,9)	53,6%	(100,3)	(92,6)	8,3%
Outras Rec./Despesas	11,2	13,4	-16,3%	(0,3)	-	-	(0,1)	(0,1)	132,7%	-	-	-	(4,1)	(3,3)	23,8%	6,7	10,1	-33,1%
MEP	14,9	9,1	62,8%	-	-	-	-	(0,0)	-	-	-	-	(1,1)	(0,4)	155,7%	13,8	8,7	58,5%
EBITDA	125,9	102,1	23,4%	25,2	20,8	21,3%	2,8	1,2	135,7%	45,5	47,9	-5,1%	(19,9)	(14,1)	40,9%	179,5	157,8	13,7%
Margem EBITDA	83,5%	83,0%	0,5p.p	62,0%	58,3%	3,7p.p	13,3%	4,9%	8,4p.p	94,7%	94,7%	0,0p.p	-	-	-	69,2%	68,1%	1,1p.p
D&A e Impairment	(15,4)	(17,0)	-9,4%	(3,4)	(3,3)	2,4%	(1,3)	(1,4)	-6,4%	-	-	-	(7,4)	(8,1)	-8,6%	(27,5)	(29,8)	-7,7%
Resultado Financeiro	5,5	0,2	2110,3%	(1,1)	(2,2)	-50,5%	0,2	(0,4)	-141,6%	-	-	-	(25,7)	(19,1)	34,3%	(21,1)	(21,5)	-1,6%
IRPJ e CSLL	(34,1)	(28,2)	20,8%	(6,8)	(6,0)	13,8%	(0,2)	(0,3)	-29,6%	-	-	-	(5,7)	(4,8)	18,2%	(46,8)	(39,4)	19,0%
Lucro Líquido	81,9	57,1	43,4%	13,9	9,2	50,3%	1,4	(1,0)	-239,2%	45,5	47,9	-5,1%	(58,6)	(46,1)	27,1%	84,1	67,2	25,0%
Margem Líquida	54,3%	46,4%	7,9p.p	34,2%	26,0%	8,2p.p	6,5%	-4,1%	10,6p.p	94,7%	94,7%	0,0p.p	-	-	-	32,4%	29,0%	3,4p.p

¹ A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, reapresentando os dados históricos para melhor comparação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, reapresentando os dados históricos.



1st Quarter 2025 Earnings Results

Marcus Vinícius de Oliveira
CEO

Lucas Neves
CFO and IRO



- ▶ This presentation contains information about Wiz's business, its projects, its strategies, its associates and subsidiaries and its business partners.
- ▶ Statements mentioned on this presentation reflect the management's understanding of the Company, that are subject to market risks and uncertainties.
- ▶ The information herein presented follow the IFRS accounting principles, except when mentioned during the presentation. Wiz is not accountable for updating estimates in this presentation.
- ▶ In the charts and tables, the sums and growth rates reflect the decimal numbers of the values, that are displayed as rounded in this presentation.



1Q25 Evolutions

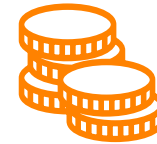
Development of various functionalities across the four modules of Wiz Pro – sales, operations, management, and engagement – **being used consistently by 6 units of Wiz Co**



2nd Bond Issue

Issuance of Wiz Co's 2nd Debenture worth **R\$300 million** and settlement of the 1st issuance.

The move extends the debt maturity, reduces its financial cost, **and strengthens the company's cash flow.**



Record of Premium Issued

Record of insurance premiums issued by the company.

In total, R\$976.2 million, a 15.9% increase compared to the first quarter of 2024 and a 4.6% increase compared to 4Q24.



New quarter of records

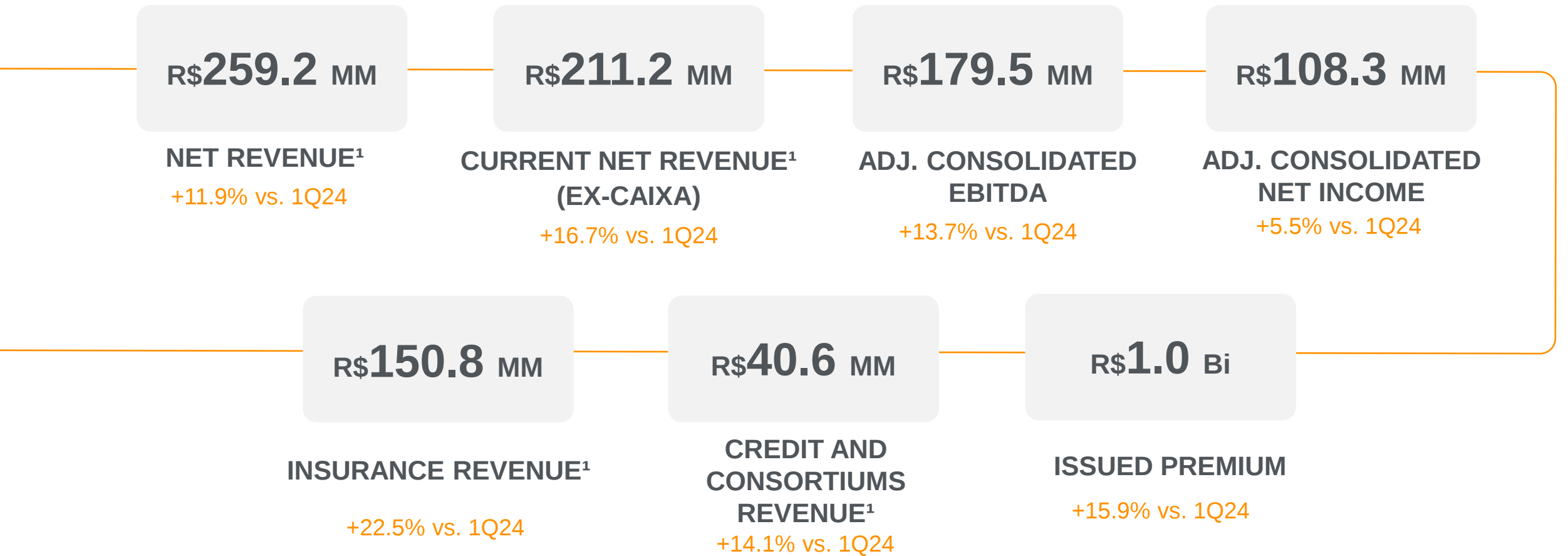
Record in premium issuance and the best quarter in Inter Seguros's history.

Highlighting 8.0 million active contracts, which is 50.9% higher than Q4 2024.

Gross revenue of R\$81.8 million, 56.3% above Q1 2024.

Financial Highlights

1Q25



¹ Consolidated Net Revenue Ex Commissions.

Consolidated Result

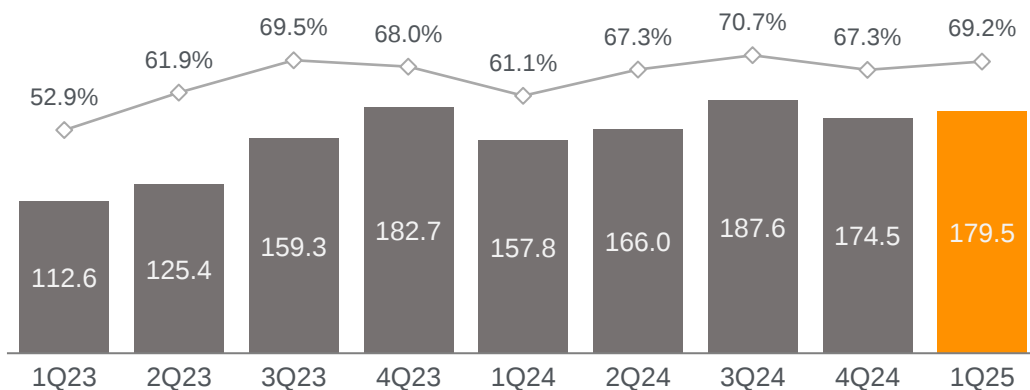


Consolidated Result

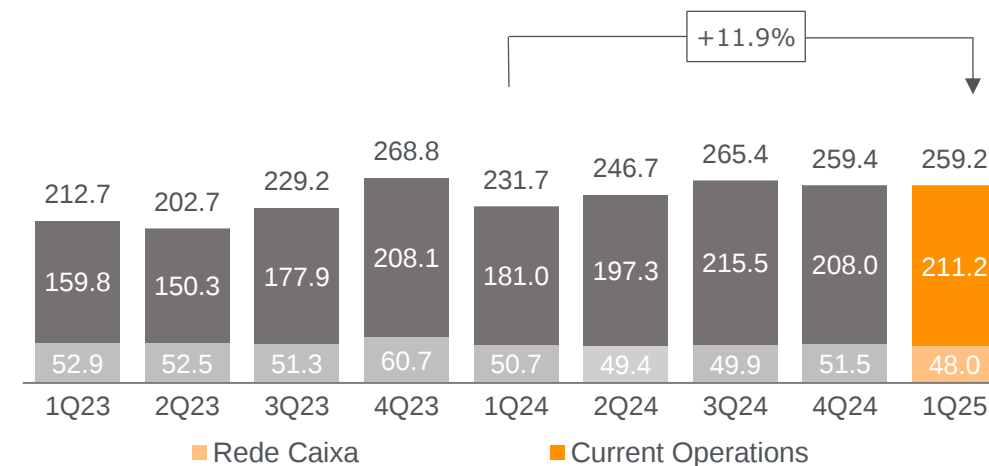
– Main Financial Indicators, consolidated

Indicator (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Gross Revenue	511.5	457.9	11.7%	511.5	520.5	-1.7%
Taxes	(49.6)	(46.5)	6.6%	(49.6)	(52.3)	-5.2%
Commissions ¹	(202.7)	(179.7)	12.8%	(202.7)	(208.7)	-2.9%
Net Revenue	259.2	231.7	11.9%	259.2	259.4	-0.1%
Costs & Expenses	(100.3)	(92.6)	8.3%	(100.3)	(95.8)	4.6%
Other Rev./Exp.	6.7	10.1	-33.1%	6.7	0.6	1,014.6%
Equity Method ¹	13.8	8.7	58.5%	13.8	10.3	33.8%
EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.8%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>69.2%</i>	<i>68.1%</i>	<i>1.1 p.p</i>	<i>69.2%</i>	<i>67.3%</i>	<i>2.0 p.p</i>
Consolidated Net Inc.	84.1	67.2	25.0%	84.1	71.6	17.4%
<i>Net Margin</i>	<i>32.4%</i>	<i>29.0%</i>	<i>3.4 p.p</i>	<i>32.4%</i>	<i>27.6%</i>	<i>4.8 p.p</i>
Control. Stake Net Inc.	46.7	37.5	24.5%	46.7	38.6	21.0%

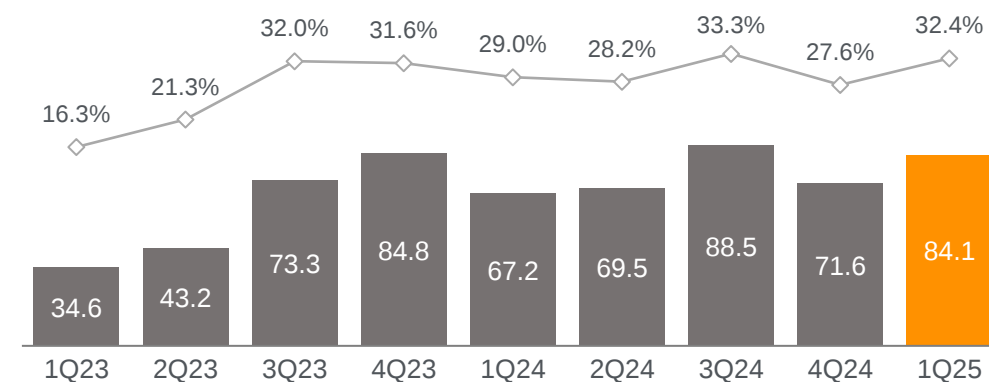
– EBITDA and EBITDA Margin, consolidated | R\$ million; %



– Net Revenue, consolidated | R\$ millions ; Δ YoY



– Net Income and Net Margin, consolidated | R\$ million; %



Adjusted Result

— Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
EBITDA	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.8%
Provision for Revenue Cancellation	-	-	-	-	-	-
Severance Costs and Other Adjustments	179.5	157.8	13.7%	179.5	174.5	2.8%
Adjusted EBITDA	69.2%	68.1%	1.1 p.p	69.2%	67.3%	2.0 p.p

— Adjusted Net Income

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Consolidated Net Income	84.1	67.2	25.0%	84.1	71.6	17.4%
EBITDA Adjustments	-	-	-	-	-	-
D&A Adjustments	21.7	35.9	-39.6%	21.7	43.0	-49.6%
Financial Result Adjustments	9.9	15.9	-37.6%	9.9	20.2	-51.0%
IR/CSLL Adjustments	(7.4)	(16.3)	-55.0%	(7.4)	(18.9)	-61.1%
Adjusted Net Income	108.3	102.7	5.5%	108.3	115.9	-6.5%
Adjusted Net Margin	41.8%	44.3%	-2.6 p.p	41.8%	44.7%	-2.9 p.p

Parent Company's Accounting Result

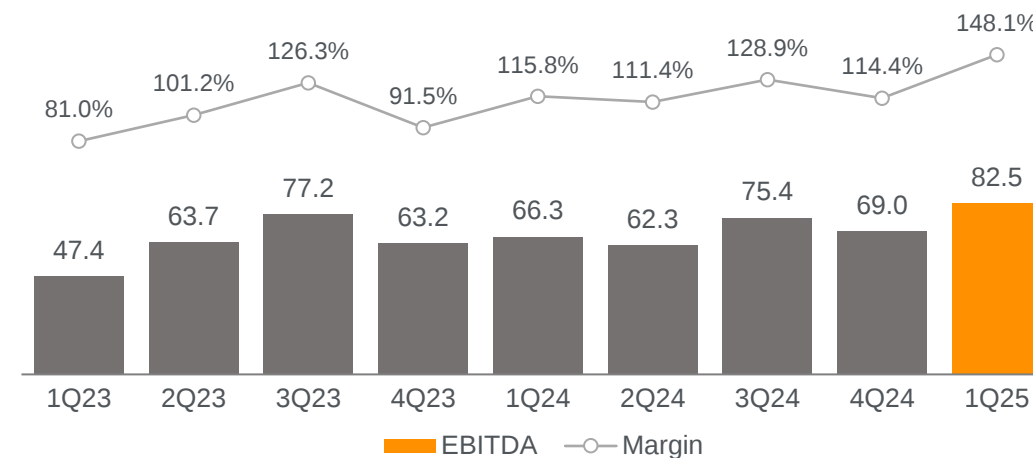
— Main Financial Indicators, parent company

Indicator (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Net Revenue	55.7	57.2	-2.7%	55.7	60.3	-7.7%
Costs	(5.2)	(6.6)	-21.7%	(5.2)	(4.1)	26.5%
Administrative Expenses	(18.3)	(15.2)	20.5%	(18.3)	(12.0)	52.2%
Other Rev/Exp.	(4.1)	(3.3)	23.8%	(4.1)	(12.5)	-67.5%
Equity Method	54.3	34.1	59.3%	54.3	37.3	45.5%
EBITDA	82.5	66.3	24.5%	82.5	69.0	19.6%
EBITDA Margin	148.1%	115.8%	32.3 p.p	148.1%	114.4%	33.7 p.p
Net Income	46.7	37.5	24.5%	46.7	38.6	21.0%
Net Margin	83.8%	65.5%	18.3 p.p	83.8%	64.0%	19.8 p.p

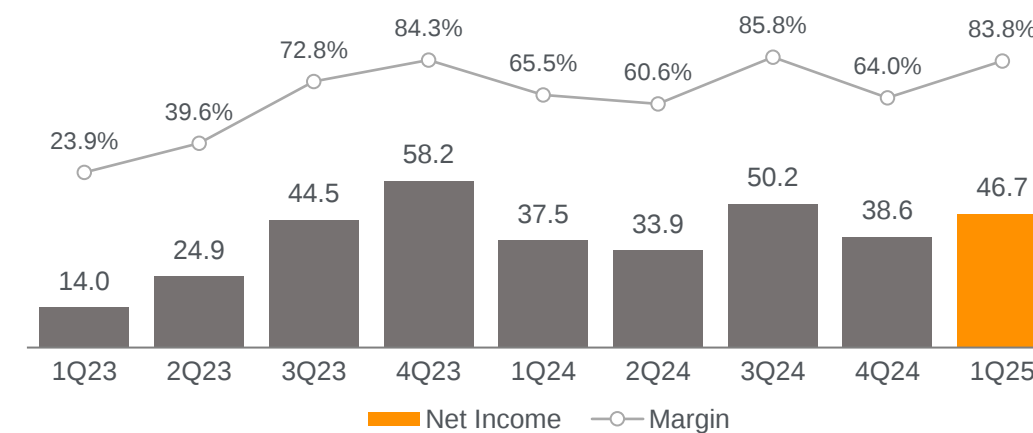
Highlights

- **Insurance Equity Method:** +56.0% vs. 1Q24, as a performance effect of Bmg Corretora, Inter Seguros, Wiz Corporate, Omni1 Corretora and Paraná Seguros.
- **Credit and Consortia Equity Method:** result driven by Promotiva (+R\$5.7 millions) and Wiz Parceiros (+R\$4.2 millions).
- **EBITDA** up 24.5% vs. 1Q24, driven by the better performance of business units.

— EBITDA Evolution, parent company | R\$ million



— Evolução do Lucro Líquido, controladora | R\$ million

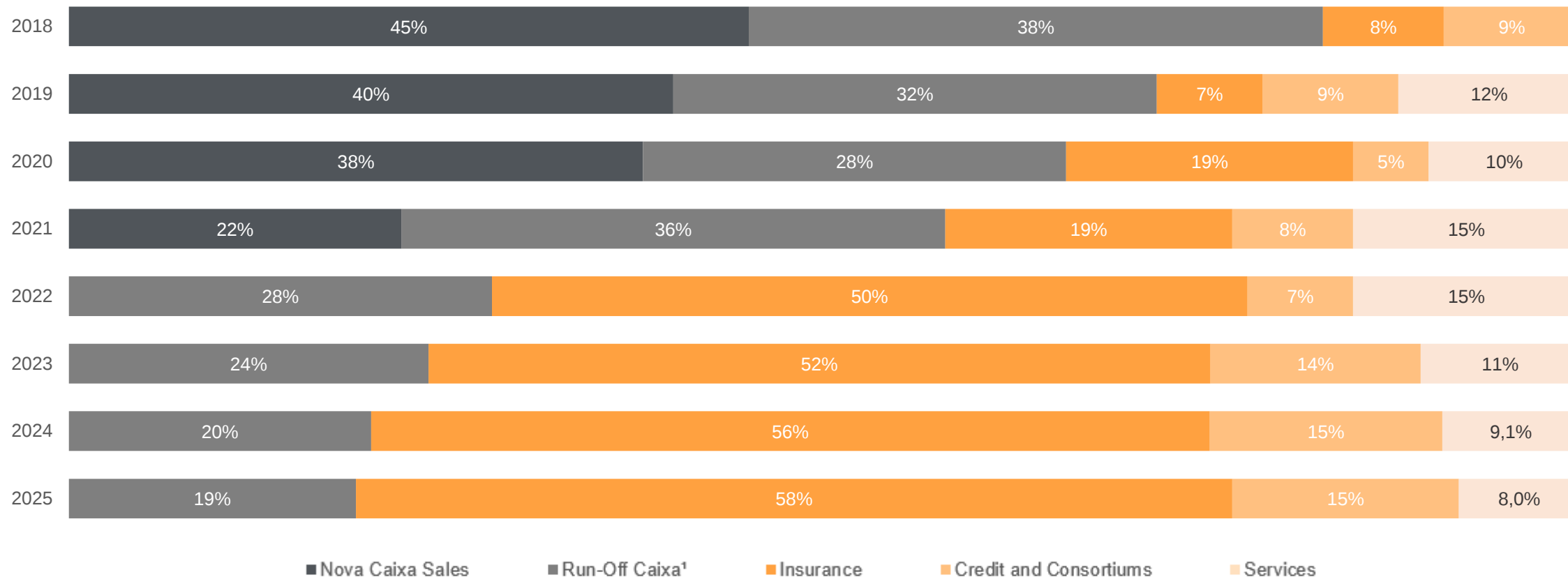


**Result per
Segment**



Consolidated Net Revenue Ex Commission

— Share of Segments in Consolidated Net Revenue Ex Commission



Source: Wiz Co

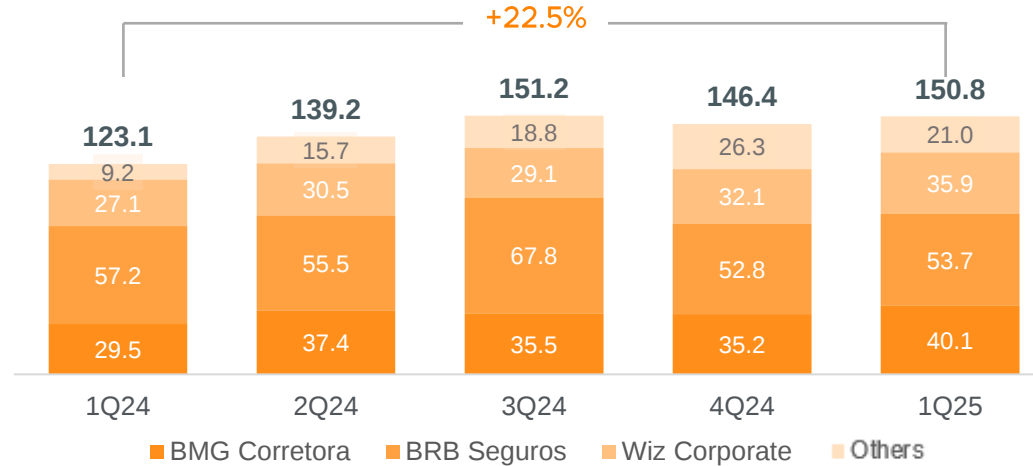
Note: ¹ For the years 2018 to 2020, the "Run-Off Caixa" is considered to be the Wiz Rede Unit's revenue stock determined in the period. As of 2021, the "Run-Off Cash" is composed only of the revenue earned from contracts sold up to February 14, 2021.² From 2018 to 2025, the accumulated result of the year is considered

Insurance Segment

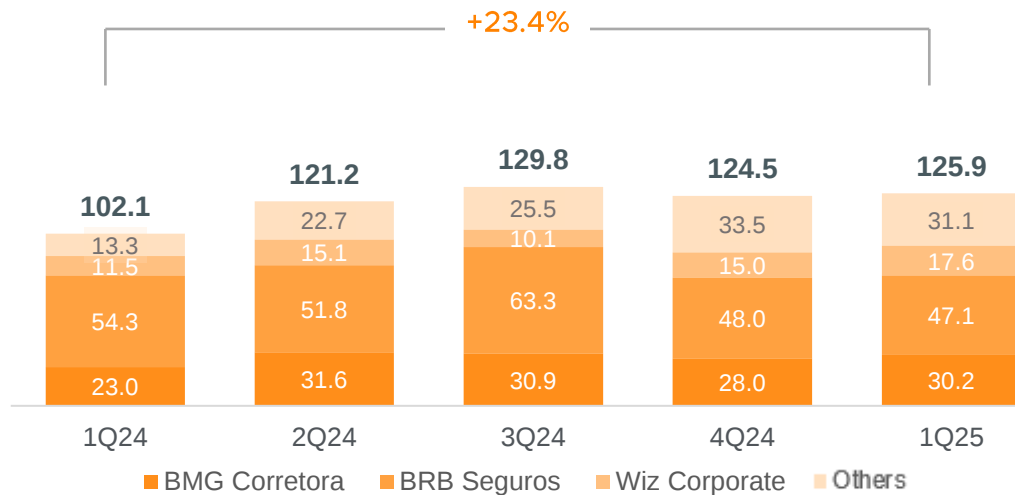


Performance Evolution

– Net Revenue, consolidated | R\$ million



– EBITDA, consolidated | R\$ million



Highlights of the Period

bmgi CORRETORA DE SEGUROS

R\$297.3 MM

Issued premium,
+41.2% vs. 1Q24

- Credit Life Insurance Premium up to 62.5% compared to 1Q24.
- EBITDA of R\$30.2 million, or +31.0% above 1Q24.

WIZ Corporate

R\$166.1 MM

Issued premium, -7.0%
vs. 1Q24

- Gross revenue of R\$41.1 million, 31.6% higher than 1Q24.
- EBITDA of R\$17.6 million, +52.9% above 1Q24

interseguros

R\$111.1 MM

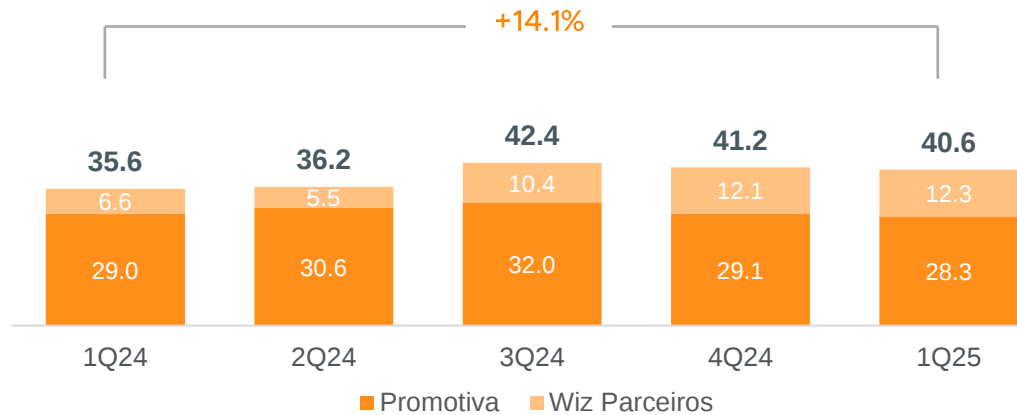
Issued premium,
+76.5% vs. 1Q24

- Gross revenue of R\$81.8 million, 56.3% higher than 1Q24 and the best quarter in Inter's history.
- EBITDA of R\$43.9 million, or +53.7% versus 1Q24.

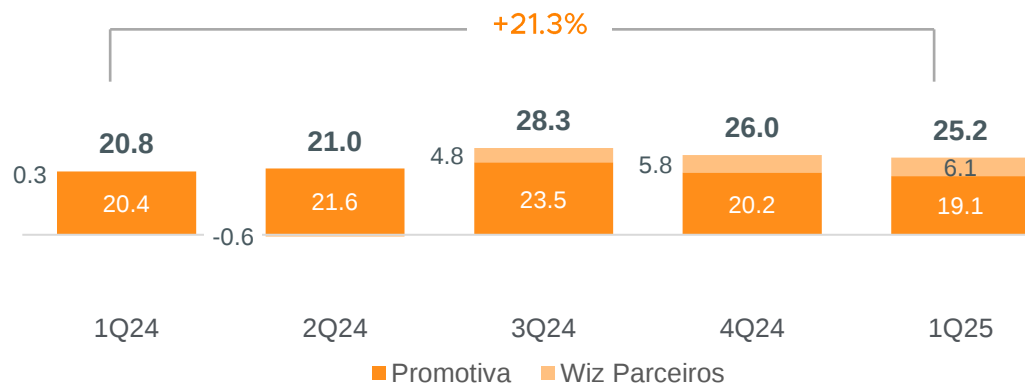
Credit and Consortiums Segment

Performance Evolution

— Net Revenue, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



— EBITDA, consolidated | R\$ million ; Δ YoY



Highlights of the Period

WIZ Parceiros

R\$945.4
million

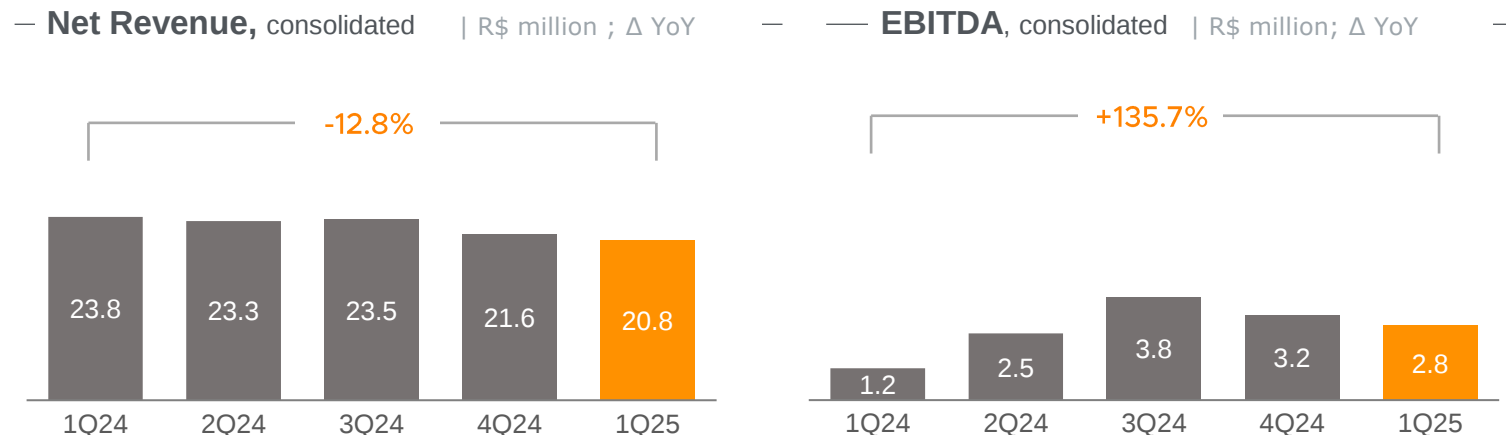
In consortium and credit
sold in the 1Q25

+30.0% vs. 1Q24

- R\$12.3 million in net revenue ex commissions, 88.5% higher than 1Q24

Services Segment and Run-Off Caixa

Services Segment



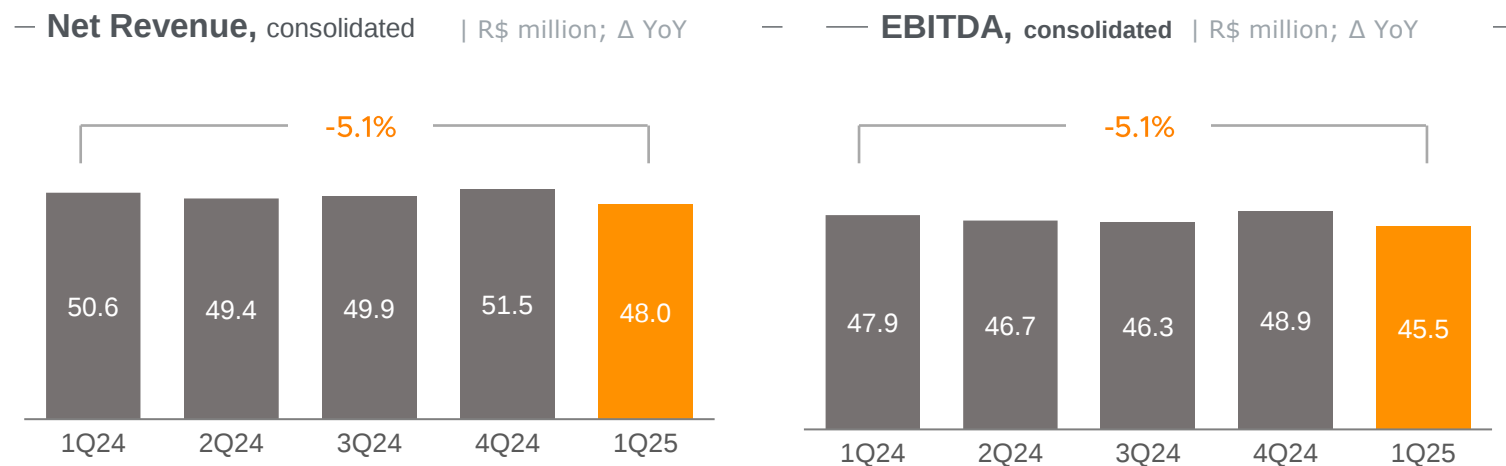
WIZ Concept

R\$20.8 MM

In Net Revenue Ex
Commissions,
-12.8% vs. 1Q24

- EBITDA of R\$2.8 million, an increase of +135.7% compared to 1Q24.

Run-Off Caixa



Rede Caixa

R\$45.5 MM

In EBITDA,
-5.1% vs. 1Q24

- The Rede Caixa Unit added R\$45.5 million in EBITDA to the Company, a result 5.1% below 1Q24, due to a 5.1% decline in the operation's revenue compared to 1Q24.

Corporate Results and below the EBITDA

Corporate Results and Adjusts ¹ (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue ¹	(1.0)	(1.5)	-31.1%	(1.0)	(1.2)	-16.8%
Expenses	(13.7)	(8.9)	53.6%	(13.7)	(13.1)	4.8%
Other Rev/Expenses	(4.1)	(3.3)	23.8%	(4.1)	(12.5)	-67.5%
Equity Method ¹	(1.1)	(0.4)	155.7%	(1.1)	(1.1)	-0.2%
Corporate EBITDA ¹ + Adjusts	(19.9)	(14.1)	40.9%	(19.9)	(28.0)	-28.8%

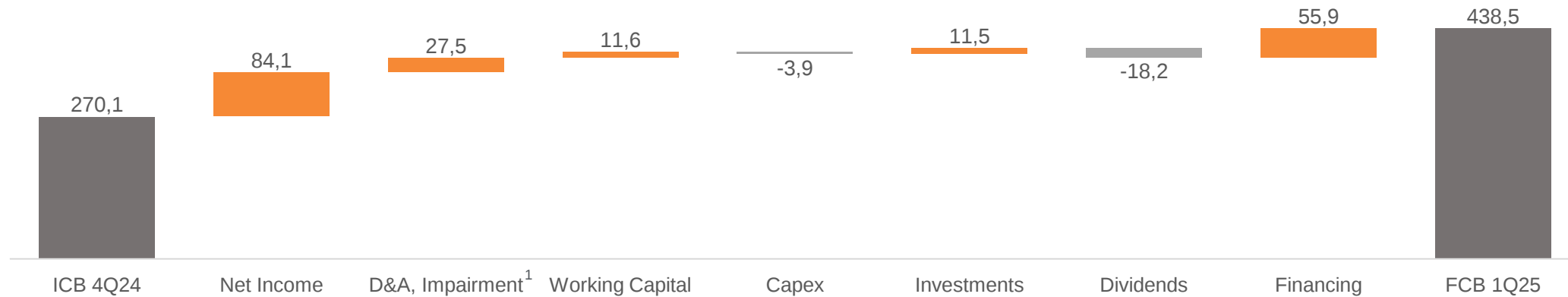
Below the EBITDA ¹ , Consolidated (R\$ MM)	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	4Q24	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(27.5)	(29.8)	-7.7%	(27.5)	(37.9)	-27.6%
Financial Result	(21.1)	(21.5)	-1.6%	(21.1)	(25.0)	-15.4%
Taxes	(46.8)	(39.4)	19.0%	(46.8)	(40.1)	16.9%

Highlights

- **Other Revenues and Expenses:** result of -R\$4.1 million presented in “Other Rev/Expenses” in 1Q25 was mainly due to the recognition of capital losses in invested companies.
- **Financial Result:** financial result of -R\$21.1 million, mainly due to the write-off of the loan (R\$3.2 million) from Polishop Seguros and the effect of exchange rate variation (R\$4.8 million) of derivative financial instruments contracted.
- **Taxes:** effective rate of 35.8% mainly due to non-deductible expenses for calculation of IRPJ/CSLL, such as Present Value Adjustment (PVA) and capital losses.

Consolidated Cash Flow

Consolidated Cash Flow in 1Q25



Cash Flow (R\$ MM)	1Q25	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24
Consolidated Net Income	84.1	71.6	88.5	69.5	67.2
D&A and <i>Impairment</i> ¹	27.5	37.9	38.1	28.0	29.8
Working Capital	11.6	(12.6)	(24.4)	24.1	0.9
Capex	(3.9)	(5.8)	(6.9)	(5.2)	(4.2)
Cash Provided by Operations	119.2	91.2	95.3	116.4	93.8
Investments	11.5	(14.7)	10.5	(212.2)	10.8
Dividends	(18.2)	(52.5)	(44.7)	(59.6)	(19.3)
Financing	55.9	(4.2)	(87.3)	65.5	(15.4)
Other	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance (ICB)	270.1	250.4	276.6	366.6	296.6
Cash Flow	168.4	19.7	(26.2)	(90.0)	69.9
Consolidated Final Cash Balance (FCB)	438.5	270.1	250.4	276.6	366.6

Thank you!

Investor Relations

ri.wiz.co

ri@wiz.co

+55 (11) 3080-0100



Consolidated Result per Segment

Consolidated Result 1Q25 (R\$ MM) ¹	Insurance			Credit and Consortiums			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjusts ²			Consolidated		
	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%	1Q25	1Q24	Δ%
Adjusted Net Revenue	150.8	123.1	22.5%	40.6	35.6	14.1%	20.8	23.8	-12.8%	48.0	50.6	-5.1%	(1.0)	(1.5)	-31.1%	259.2	231.7	11.9%
Costs and Expenses	(51.0)	(43.5)	17.1%	(15.1)	(14.8)	2.0%	(17.9)	(22.6)	-20.9%	(2.6)	(2.7)	-5.7%	(13.7)	(8.9)	53.6%	(100.3)	(92.6)	8.3%
Other Rev/Exp.	11.2	13.4	-16.3%	(0.3)	-	-	(0.1)	(0.1)	132.7%	-	-	-	(4.1)	(3.3)	23.8%	6.7	10.1	-33.1%
Equity Method	14.9	9.1	62.8%	-	-	-	-	(0.0)	-	-	-	-	(1.1)	(0.4)	155.7%	13.8	8.7	58.5%
EBITDA	125.9	102.1	23.4%	25.2	20.8	21.3%	2.8	1.2	135.7%	45.5	47.9	-5.1%	(19.9)	(14.1)	40.9%	179.5	157.8	13.7%
EBITDA Margin	83.5%	83.0%	0.5p.p	62.0%	58.3%	3.7p.p	13.3%	4.9%	8.4p.p	94.7%	94.7%	0.0p.p	-	-	-	69.2%	68.1%	1.1p.p
D&A	(15.4)	(17.0)	-9.4%	(3.4)	(3.3)	2.4%	(1.3)	(1.4)	-6.4%	-	-	-	(7.4)	(8.1)	-8.6%	(27.5)	(29.8)	-7.7%
Financial Result	5.5	0.2	2,110.3%	(1.1)	(2.2)	-50.5%	0.2	(0.4)	-141.6%	-	-	-	(25.7)	(19.1)	34.3%	(21.1)	(21.5)	-1.6%
Taxes	(34.1)	(28.2)	20.8%	(6.8)	(6.0)	13.8%	(0.2)	(0.3)	-29.6%	-	-	-	(5.7)	(4.8)	18.2%	(46.8)	(39.4)	19.0%
Net Income for the period	81.9	57.1	43.4%	13.9	9.2	50.3%	1.4	(1.0)	-239.2%	45.5	47.9	-5.1%	(58.6)	(46.1)	27.1%	84.1	67.2	25.0%
Net Margin	54.3%	46.4%	7.9p.p	34.2%	26.0%	8.2p.p	6.5%	-4.1%	10.6p.p	94.7%	94.7%	0.0p.p	-	-	-	32.4%	29.0%	3.4p.p

¹ As of 1Q24, the Company presents the segments result with opening up to the net income, restating the historical data to better comparison. ² As of 1Q24, the Company consolidates the "Corporate" data with the "Consolidation Adjustments", restating the historical data