

Release de Resultados

1T25

Padtec Holding S.A.
07 de maio de 2025



Webcast de Resultados

08 de maio, quinta-feira, às 10h00 (horário de São Paulo)

Por plataforma eletrônica Zoom

Acesse www.padtec.com para se inscrever

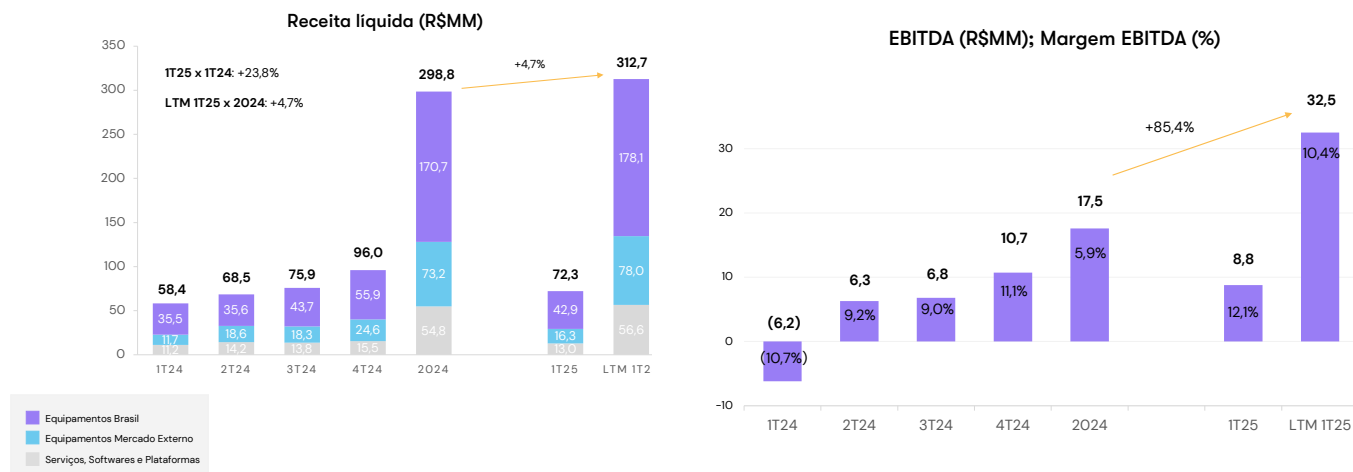


padtec

Relações com Investidores
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

Release de Resultados 1T25

Campinas, SP, 07 de maio de 2025. A Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (e em conjunto com suas controladas, em especial a Padtec S.A., “Companhia” ou “Padtec”) apresenta seus resultados referentes ao primeiro trimestre de 2025 (“1T25”) e aos doze meses findos em 31 de março de 2025 (“LTM 1T25”), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Contábeis Internacionais (“IFRS”) emitidas pelo International Accounting Standards Board (“IASB”).



• Destaques do 1T25:

- A Padtec é peça fundamental na transformação da forma como o mundo se conecta, se diverte e faz negócios, oferecendo, de forma competitiva, soluções e serviços de telecomunicações inovadores e no estado-da-arte da tecnologia.
- Presença maciça na América Latina reforçada com a abertura recente de subsidiária no México.
- Retomada na demanda por equipamentos de transmissão de alta capacidade resultou em incremento de 23,8% na receita líquida total do 1T25 frente ao 1T24.
- Tráfego de dados segue com sólidos e crescentes índices de evolução, com perspectivas de expansão.
- Receita líquida total no LTM 1T25 cresceu 4,7% frente a 2024, chegando a R\$ 312,7 milhões.
- No 1T25: lucro bruto de R\$ 24,8 milhões registrou incremento de 66,9% sobre o 1T24.
- Eficiência operacional: margem bruta de 34,3% no 1T25 (33,6% no LTM 1T25).
- EBITDA alcançou R\$ 8,8 milhões no 1T25, com margem EBITDA de 12,1%.
- No LTM 1T25, EBITDA atingiu R\$ 32,5 milhões, com margem EBITDA de 10,4%.
- O Lucro líquido do 1T25 (sazonalmente mais baixo) situou-se no ponto de equilíbrio com prejuízo de R\$ 50 mil.
- Custo médio de captação de 8,7% a.a. no 1T25, 77% dos empréstimos e financiamentos são de longo prazo e 23%, curto prazo.
- No início de maio: participação no Abrint Global Congress (AGC), o novo nome do encontro anual de provedores de internet organizado pela Associação Brasileira de Provedores de Internet e Telecomunicações (Abrint) que cresceu e está ampliando seu alcance, trazendo palestrantes e empresas globais.
- Apresentação da Padtec Assistant “AI” durante a AGC: esta ferramenta, que deverá ser lançada ainda em 2025, utiliza IA Generativa para dar sugestões visando a solução de problemas na rede dos clientes.
- Realização da 6ª edição do Pad Technology Day nas instalações da Padtec, que contou com cerca de 140 profissionais da indústria.

padtec

R\$ mil	Indicadores Financeiros Selecionados						
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	LTM 1T25
Receita Bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	379.599
Receita Líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	312.679
Lucro Bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	104.992
Mg Bruta	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	33,6%
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(13.346)
Resultado Líquido por Ação (R\$)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,17)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	32.514
Mg EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	10,4%
Dívida Bruta	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	319.617
Dívida Líquida	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	171.365

A Padtec oferece produtos e serviços que conectam e aproximam as pessoas, contribuindo para o desenvolvimento da sociedade e da economia, além de fomentar o desenho de novos futuros em um mundo cada vez mais globalizado e sustentável.

Após um ano de 2024 desafiador, quando a menor demanda por equipamentos DWDM em decorrência de ajustes dos estoques e de elevados níveis de capacidades instaladas nos clientes finais promoveu impactos não apenas na Padtec (principalmente no 1S24) mas em todos os fornecedores que atuam nesta indústria, a Companhia registrou sólidos resultados nos primeiros meses de 2025. Os níveis de tráfego de dados continuam com indicadores consistentes e em contínua evolução. E os acessos a streamings de vídeos, jogos online e uso de ferramentas de inteligência artificial sugerem mais crescimento no futuro próximo. No 1T25, as receitas operacionais brutas da Padtec avançaram 20,5% frente ao 1T24 e o EBITDA alcançou R\$ 8,8 milhões, atingindo R\$ 32,5 milhões no LTM 1T25. O lucro líquido do trimestre manteve-se no ponto de equilíbrio: o prejuízo foi de R\$ 50 mil.

As questões macroeconômicas e geopolíticas seguem presentes e desafiadoras em 2025. Este novo cenário que traz incertezas para muitos de nossos concorrentes tem impacto neutro no nosso *supply chain*, e possibilita monetizar a “neutralidade” da Padtec e do Brasil nos nossos mercados de atuação. Adicionalmente a Padtec continua com esforços para aumentar a diversificação das origens de receitas em Equipamentos (DWDM, *switches*, plugáveis), Serviços, Softwares e Plataformas, cabos submarinos e fluviais.

O portfólio de Equipamentos, Serviços, Softwares e Plataformas foi complementado com parcerias estratégicas para 5G, soluções para redes submarinas/subfluviais, para o mercado de data centers (cujo rápido crescimento é impulsionado pela adoção crescente de IA) e voltadas a redes IP (roteadores e switches) maximizando o potencial de alcance de clientes no Brasil e fora do país. As ferramentas de software oferecidas pela Padtec possibilitam a integração de recursos de cyber segurança de parceiros em suas soluções de rede.

A expansão do mercado internacional, com a introdução de novos produtos e serviços e a exploração de novas regiões, também faz parte da estratégia de crescimento orgânico da Companhia. Nesse sentido, visando ampliar a atuação no norte da América Latina, a Padtec inaugurou, em abril, sua subsidiária no México: um mercado estratégico em função do seu dinamismo e do crescimento apoiado na forte demanda por conectividade de alta capacidade e na expansão de seu parque de *data centers*.

padtec

Para 2025, na área de soluções digitais, a Padtec traz ao mercado a evolução do Smart Site, plataforma em nuvem que permite o gerenciamento remoto completo da infraestrutura dos sites de operadoras e de ISPs, proporcionando mais agilidade e eficiência na identificação e solução de problemas. Através da incorporação e integração de novas funcionalidades voltadas à gestão e inteligência das operações, o Smart Site está evoluindo para Smart Operations. Dentre as novas funcionalidades, destaca-se o Smart Workspot, plataforma online de gestão de equipes de trabalho em campo (Workforce Management, ou WFM) lançada no ano passado que atua na operação e manutenção de redes. Outras duas funcionalidades estarão disponíveis comercialmente nos próximos meses, como parte da solução Smart Operations: Smart Fiber, para gestão de fibra óptica, e Smart Device, destinada a facilitar a integração de dispositivos na rede.

Visando atender às necessidades de seus clientes, a Padtec também dispõe de outras ferramentas de software. A Smart API com interface REST, tem a função de centralizar dados de gerenciamento dos equipamentos Padtec e facilitar a exportação para sistemas terceiros que, eventualmente, concentrem sistemas de monitoramentos de diferentes tecnologias e empresas. Essa solução também permite a geração de dados (*data lake*) para utilização em sistemas de Inteligência Artificial (IA). Já a ferramenta Gerência de Plugáveis (equipamentos de transmissão de alta capacidade extremamente miniaturizados, do tamanho equivalente a um super pen drive) permite configurar e controlar *transceivers* coerentes inseridos diretamente em um roteador, ajudando a superar restrições para o uso de IP over DWDM (IPoDWDM) – técnica que viabiliza a integração direta de redes IP com sistemas de transporte óptico DWDM.

Na BU de Equipamentos, a versão do *transponder* TM2400G com alimentação AC (corrente alternada), lançado em 2024 e que faz parte da linha LightPad Max, tem como objetivo atender às demandas do mercado por altíssima capacidade de transmissão em redes DWDM pois suporta taxas de até 1,2 Tb/s em um único canal, podendo ser usado em médias, longas e ultralongas distâncias. Essa nova versão, com alimentação AC, facilita a colocação do equipamento em ambientes de *data center*.

Na edição da Abrint Global Congress (AGC) deste ano, além dos produtos e soluções acima, a Companhia apresentou ao mercado a Padtec Assistant, ferramenta que deverá ser lançada ainda em 2025 que utiliza IA Generativa para dar sugestões visando a solução de problemas na rede – com base no acervo de informações da própria Padtec.

Por fim, a evolução dos serviços de telecomunicações, bem como da própria tecnologia, e os desafios e perspectivas do financiamento da banda larga no Brasil foram os principais temas abordados na sexta edição do Pad Technology Day, evento promovido pela Padtec em maio, nas suas instalações em Campinas. O Pad Technology Day reuniu profissionais de operadoras de telecom tradicionais e de ISPs de todo o Brasil, em um dia de palestras, debates e troca de informações. O encontro foi encerrado com uma visita dos convidados à fábrica da Padtec, aos laboratórios de desenvolvimento e ao Net Operations Center - NOC, onde tiveram a oportunidade de conhecer o ambiente tecnológico em que as soluções da empresa são desenvolvidas.

A Companhia segue atenta a oportunidades de crescimento em frentes inorgânicas que possam adicionar competências e tecnologias, tanto no Brasil como em outras regiões do mundo. E além da combinação de frentes de crescimento orgânico e inorgânico, desenvolve novos modelos de financiamento para apoiar o crescimento de suas vendas nos diversos mercados onde está presente.

Receita Operacional

O modelo de negócios da Padtec divide-se nas unidades de negócios (ou *business units* - “BUs”) de Equipamentos/DWDM e Serviços, Softwares e Plataformas. A BU de Equipamentos/DWDM compreende projetos desenvolvidos especificamente para cada cliente, conforme suas realidades e necessidades. O ciclo de vendas desses projetos é relativamente extenso e eventuais alterações nas “vendas” podem levar mais de 45 dias para serem contabilizadas no faturamento da Companhia. Essa BU conta ainda com a oferta de

The logo for Padtec, consisting of the word "padtec" in a lowercase, bold, sans-serif font. The "p" is slightly larger and more prominent than the other letters.

switches e roteadores. A outra unidade de negócios dedica-se ao desenvolvimento de plataformas e soluções completas para o setor de telecomunicações e que podem ser utilizados também em outros setores da economia, de modo a acompanhar – e até antecipar – a evolução do mercado.

No 1T25, a receita operacional bruta da Padtec (excluindo-se as devoluções e cancelamentos) somou R\$ 88,6 milhões, crescimento de 20,5% sobre o 1T24. Na comparação entre o LTM 1T25, R\$ 379,6 milhões, e o ano de 2024, R\$ 364,2 milhões, o aumento foi de 4,1%.

A receita líquida no trimestre totalizou R\$ 72,3 milhões, 23,8% acima do 1T24, e alcançou R\$ 312,7 milhões no LTM 1T25, incremento de 4,7% frente ao ano de 2024.

A demanda global por equipamentos de transmissão de alta capacidade para o segmento de telecomunicações ainda não retornou aos níveis registrados durante a pandemia de Covid-19, porém o avanço registrado nos últimos meses de 2024 seguiu-se nos primeiros meses de 2025. O tráfego de dados registra sólidos e crescentes índices de evolução (corroborado pelos acessos a streamings de vídeos, jogos online e uso de ferramentas de inteligência artificial) e deverá continuar se expandindo no futuro próximo. O segmento de equipamentos para Data Centers, está crescendo acima das expectativas e a Padtec está ajustando seu portfólio de solução também para atender as demandas específicas deste segmento.

R\$ mil	RECEITA LÍQUIDA						
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	LTM 1T25
Negócio Equipamentos - Brasil	35.502	35.638	43.727	55.850	170.717	42.931	178.146
Negócio Equipamentos - Mercado Externo	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	77.947
Negócio Serviços, Softwares e Plataformas	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	56.586
Receita Total	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	312.679

As receitas obtidas no Brasil com a unidade de negócios Equipamentos no 1T25 somaram R\$ 42,3 milhões, 20,9% superior ao 1T24. No mercado externo, as receitas obtidas com Equipamentos cresceram 40,2% entre esses períodos, totalizando R\$ 16,3 milhões no 1T25. No segmento de Serviços, Softwares e Plataformas, as receitas líquidas foram de R\$ 13,0 milhões, 16,0% acima do 1T24.

Lucro Bruto

No 1T25, o lucro bruto de R\$ 24,8 milhões (margem bruta de 34,3%) registrou incremento de 66,9% sobre o 1T24, R\$ 14,9 milhões (margem bruta de 25,5%). Já na análise do LTM 1T25, o lucro bruto totalizou R\$ 105 milhões - 10,5% acima de 2024 - com margem bruta de 33,6% - 180 pontos base a mais que em 2024.

O compromisso com a gestão eficiente de seus custos de produção é uma constante na Companhia, que também conta com vantagens de fabricar e desenvolver grande parte de seus produtos localmente em Campinas, SP.

Despesas / Receitas Operacionais

No 1T25, as despesas administrativas, comerciais e com pesquisa e desenvolvimento somaram R\$ 23,9 milhões, aumento de 2,2% em relação ao 1T24.

Movimentações nas classificações das provisões para contingências tributárias, trabalhistas e nas provisões de valores a receber de clientes e de créditos de liquidação duvidosa, contribuíram para que as outras receitas operacionais somassem R\$ 2 milhões no 1T25.

padtec

Resultado Financeiro

O resultado financeiro líquido no 1T25 foi negativo em R\$ 2,9 milhões, ante a perdas de R\$ 3,0 milhões no 1T24.

Resultado do Período

No 1T25, a Companhia manteve seu ponto de equilíbrio, uma vez que registrou prejuízo de R\$ 50 mil. Considerando o LTM 1T25, o resultado do último doze meses foi negativo em R\$ 13,4 milhões, com melhora de 52,1% frente ao ano de 2024, quando foi apurado prejuízo de R\$ 27,8 milhões.

EBITDA

A Companhia considera o EBITDA, que corresponde ao lucro líquido, acrescido do imposto de renda e contribuição social, das despesas de depreciação e amortização e do resultado financeiro, um importante parâmetro para os investidores, pois fornece informação relevante sobre seus resultados operacionais, rentabilidade e geração operacional de caixa.

EBITDA							
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	LTM 1T25
Conciliação do Lucro Líquido e EBITDA							
Resultado Líquido	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(13.346)
Depreciação e Amortização	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	23.850
Resultado Financeiro	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	21.457
Imposto de Renda e Contribuição Social	14	464	104	(188)	394	173	553
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	32.514
Margem EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	10,4%

A evolução registrada nos resultados da Padtec resultou em EBITDA de R\$ 8,8 milhões no 1T25, com margem EBITDA de 12,1%. No LTM 1T25, o EBITDA atingiu R\$ 32,5 milhões (margem EBITDA de 10,4%), um salto de 85,4% frente ao ano de 2024, R\$ 17,5 milhões (margem EBITDA de 5,9%).

Endividamento, caixa e estrutura de capital

Ao final do 1T25, os empréstimos e financiamentos totalizavam R\$ 319,6 milhões, sendo 77% em obrigações de longo prazo e 23%, curto prazo. A redução de 6% no endividamento da Padtec frente à posição de encerramento em 2024 deve-se ao vencimento, no mês de janeiro, de uma linha FINIMP obtida junto ao Banco Votorantim. No 1T25 foram pagos R\$ 22,6 milhões a título de juros e principal sobre os empréstimos captados pela Companhia e o custo médio de captação foi de 8,7% ao ano (vis-à-vis 8,4% ao ano em 2024).

R\$ mil					CONSOLIDADO	
Modalidade	Taxa Pactuada	Taxa Efetiva Média Anual	Vencimentos	Garantia	31/03/25	31/12/24
Moeda Nacional						
Finep	TR + 2,30% e 2,80% ao ano	3,08%	15/02/20 a 15/12/42	Fiança Bancária	103.829	104.218
Exim BNDES	IPCA + 7,02% ao ano	8,25%	15/09/24 a 15/06/29	Fiança Bancária	151.339	150.697
					255.168	254.915
Moeda Estrangeira						
Banco do Brasil - Forfait	8,30% ao ano	9,31%	02/05/24 a 24/01/27	Fluxo de Conta Vinculada	8.685	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	variação cambial + 4,5% ao ano	4,87%	28/10/24 a 24/01/25	Fluxo de Conta Vinculada	-	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3,0% ao ano	3,25%	29/10/24 a 25/04/25	Recebíveis	23.984	24.527
NCE - Votorantim	variação cambial + 7,80% ao ano	12,78%	30/09/24 a 28/03/28	Fluxo de Conta Vinculada	31.780	40.561
					64.449	84.963
					319.617	339.878
Curto prazo					74.424	76.473
Longo prazo					23,3%	22,5%
					245.193	263.405
					76,7%	77,5%
					319.617	339.878

Cronograma por Ano de Vencimento - R\$ mil							
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 em diante	total
Empréstimos e financiamentos	56.916	59.631	56.187	49.808	25.765	71.310	319.617

Em março, a Padtec S.A. contratou junto ao BNDES abertura de crédito na Linha de Financiamento FUST-Comercialização que será utilizado para financiamento à comercialização de máquinas e equipamentos, no valor de até R\$ 30 milhões. A liberação dos recursos pelo BNDES ocorrerá mediante comprovação do projeto/venda de máquinas e equipamentos (sem que haja a disponibilização imediata do valor total deste financiamento).

Os valores disponíveis em caixa e equivalentes em caixa no 1T25 somavam R\$ 116,1 milhões (R\$ 158,1 milhões ao final de 2024) e as aplicações financeiras em garantia, R\$ 32,2 milhões (R\$ 32,6 milhões em dezembro de 2024), totalizando R\$ 148,3 milhões. Os valores alocados em aplicações financeiras em garantia asseguram dívidas tomadas junto ao BNDES e à FINEP.

No 1T25, a dívida líquida somava R\$ 171,4 milhões, com relação dívida líquida/LTM EBITDA¹ de 5,27 e relação dívida líquida/patrimônio líquido de 1,39.

A estrutura de capital da Companhia possibilita acelerar a ampliação de seu portfólio de produtos e soluções, atendendo com mais eficiência às demandas apresentadas por diferentes setores da economia, a expansão de sua presença geográfica e a viabilização de linhas de financiamento aos seus clientes.

Coobrigações

Para facilitar a aquisição de seus produtos e serviços de implantação por clientes que não têm acesso direto às linhas de financiamento disponíveis no mercado, a Padtec realiza operações financeiras baseadas no princípio de cessão de crédito e descontos de recebíveis. Dentre essas linhas, destaca-se a FINEP Aquisição Inovadora Telecom, que possibilita aos clientes se utilizarem de condições bastante favoráveis para a aquisição dos equipamentos da Padtec.

¹ LTM EBITDA corresponde ao somatório do EBITDA registrado nos últimos doze meses.

Desde 2017, cerca de 70 clientes já obtiveram créditos utilizando-se dessas transações. Para mitigar o risco de crédito de suas contrapartes, uma gestão adequada do risco financeiro e a manutenção da inadimplência próxima de zero, a Companhia realiza um acompanhamento minucioso junto a cada um desses clientes.

No 1T25, a Padtec tinha em seu balanço patrimonial operações dessa natureza no valor de R\$ 75,9 milhões, dados em garantia a financiamentos tomados por alguns de seus clientes. Desse valor, 52% são obrigações de longo prazo e 48% curto prazo. A contrapartida desses lançamentos consta no ativo circulante e no ativo não circulante.

Operações Financeiras - Coobrigações		
R\$ mil	1T25	2024
Vendor	50.612	56.576
Forfait	25.265	31.509
Total	75.877	88.085
Curto Prazo	36.680	41.929
%	48,3%	47,6%
Longo Prazo	39.197	46.156
%	51,7%	52,4%
Total	75.877	88.085

FIDC Funttel Padtec

Além dos instrumentos mencionados acima, a Padtec também dispõe de fundo de investimento em direitos creditórios, em parceria com a BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). As operações do FIDC Funttel Padtec, iniciadas no 2T22, têm como cotista sênior a BNDESPAR (com participação de 80%) e como cotista subordinado a controlada Padtec S.A. (20%). O objetivo do fundo é, por meio da concessão de crédito aos clientes da Padtec, estimular a inovação tecnológica, incentivar a capacitação de recursos humanos, fomentar a geração de empregos e promover o acesso de pequenas e médias empresas a recursos de capital, com o intuito de aumentar a competitividade da indústria brasileira de telecomunicações.

Até o final de março de 2025, os cotistas do FIDC Funttel disponibilizaram R\$ 75 milhões. Foram concedidos créditos no valor de R\$ 70,7 milhões para 33 clientes da Padtec e, desse montante, cerca de 80% permanecem em aberto.

O FIDC Funttel Padtec é consolidado na Companhia conforme as regras do Pronunciamento Técnico CPC 36 (R3) Demonstrações Consolidadas, correlacionado às Normas Internacionais de Contabilidade – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Entretanto, para fins do presente Release de Resultados, os valores do FIDC Funttel Padtec não são considerados para os cálculos e análises apresentadas na seção “Endividamento, caixa e estrutura de capital”.

Investimentos

A Padtec e seus empregados estão constantemente comprometidos no desenvolvimento de produtos e serviços para atender os clientes da melhor forma possível, conforme as necessidades apresentadas pelos segmentos de telecomunicações e tecnologia. A Companhia oferece produtos, serviços e soluções de alta qualidade, que agregam valor aos negócios dessa cadeia de valor. Os produtos e serviços oferecidos pela Padtec, desenvolvidos internamente ou em parceria com outras empresas, destacam-se pelo alto conteúdo tecnológico, grande flexibilidade e elevados padrões de robustez, qualidade e confiabilidade.

padtec

Os investimentos em pesquisa e desenvolvimento (“P&D”) foram de R\$ 9,9 milhões no 1T25 (13,7% da receita líquida no trimestre), totalizando R\$ 42,1 milhões no LTM 1T25 (em linha com o registrado em 2024, R\$ 43 milhões). Como o valor registrado no Demonstrativo de Resultados apresenta o efeito de diferimentos, naquele relatório essas despesas somam R\$ 7,2 milhões no 1T25 e R\$ 33 milhões no LTM 1T25.

A Companhia também possui parcerias com universidades e centros de pesquisa, favorecendo o incremento e a diversificação da gama de inovações tecnológicas que sustentam o contínuo desenvolvimento do ecossistema de telecomunicações.

- **Demonstração de Resultados – Consolidado**

(Em milhares de Reais)

	CONSOLIDADO						1T25	LTM 1T25
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024			
Receita operacional bruta	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526		88.610	379.599
Impostos incidentes sobre as vendas	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)		(16.309)	(66.920)
Receita operacional líquida	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759		72.301	312.679
Custo dos produtos vendidos e serviços prestados	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)		(47.480)	(207.687)
Lucro bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043		24.821	104.992
Despesas / receitas operacionais								
Despesas administrativas	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(7.388)	(26.454)		(8.429)	(28.431)
Despesas comerciais	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(9.255)	(34.530)		(8.278)	(34.384)
Despesas de pesquisa e desenvolvimento	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(10.248)	(34.257)		(7.148)	(32.939)
Outras receitas (despesas) operacionais	(3.028)	893	(377)	(3.126)	(5.638)		2.036	(574)
	(26.370)	(20.996)	(23.496)	(30.017)	(100.879)		(21.819)	(96.328)
Lucro antes das receitas (despesas) financeiras	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)		3.002	8.664
Despesas financeiras	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(23.264)	(53.213)		(8.575)	(55.300)
Receitas financeiras	3.458	7.508	8.152	12.487	31.605		5.696	33.843
Resultado do exercício antes dos impostos	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)		123	(12.793)
Imposto de renda e contribuição social								
Corrente	(14)	(464)	(104)	188	(394)		(173)	(553)
Diferido	-	-	-	-	-		-	-
Resultado do período	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)		(50)	(13.346)

• Balanco Patrimonial – Consolidado

(Em milhares de Reais)

Consolidado			Consolidado		
	31/03/25	31/12/24		31/12/24	31/12/24
Ativo			Passivo		
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	116.099	158.084	Empréstimos e financiamentos	74.424	76.473
Títulos e valores mobiliários	21.348	1.837	Operações de arrendamento mercantil	4.998	5.103
Contas a receber de clientes	147.286	142.504	Fornecedores	46.400	57.826
Estoques	113.012	117.157	Partes relacionadas	406	569
Impostos a recuperar	25.444	28.782	Impostos e contribuições a pagar	4.160	8.618
Operações financeiras	36.680	41.929	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	571	623
Outros créditos	5.149	4.544	Obrigações sociais	19.299	18.713
			Dividendos a pagar	39	39
Total do ativo circulante	465.018	494.837	Provisões diversas	3.121	3.210
Não circulante			Operações financeiras	36.680	41.929
Contas a receber de clientes	46.327	40.359	Adiantamento de clientes	1.500	2.327
Aplicações financeiras em garantia	32.153	32.599	Outras contas a pagar	2.367	3.168
Instrumentos Financeiros Derivativos	747	971			
Operações financeiras	39.197	46.156	Total do passivo circulante	193.965	218.598
Depósito Judicial	1.459	1.293	Não circulante		
Outros créditos	601	317	Empréstimos e financiamentos	245.193	263.405
			Fornecedores	-	619
Imobilizado	39.157	41.316	Operações de arrendamento mercantil	10.745	12.283
Intangível *	64.497	61.834	Impostos e contribuições a pagar - parcelamento	571	675
			Provisões diversas	292	393
Total do ativo não circulante	224.138	224.845	Provisões para riscos trabalhistas, tributários e civeia	13.118	13.866
Total do ativo	689.156	719.682	Operações financeiras	39.197	46.156
			Obrigações com cotas sênior FIDC	62.822	41.609
			Outras contas a pagar	-	147
			Total do passivo não circulante	371.938	379.153
			Total do passivo	565.903	597.751
			Patrimônio líquido		
			Capital social	138.442	138.442
			Reserva de capital	2.450	2.450
			Prejuízo acumulado	(16.149)	(16.099)
			Ágio em transação de capital	599	599
			Outros resultantes abrangentes	(2.089)	(3.461)
			Total do patrimônio líquido	123.253	121.931
			Total do passivo e patrimônio líquido	689.156	719.682

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas. A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras pró-forma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.

Earnings Release

1Q25

Padtec Holding S.A.
May 07th, 2025



Results Webcast

Thursday, May 08th, at 10:00 a.m. (São Paulo, Brazil time)

Zoom platform

The webcast will be hosted in Portuguese. Access www.padtec.com to add the meeting to your calendar.

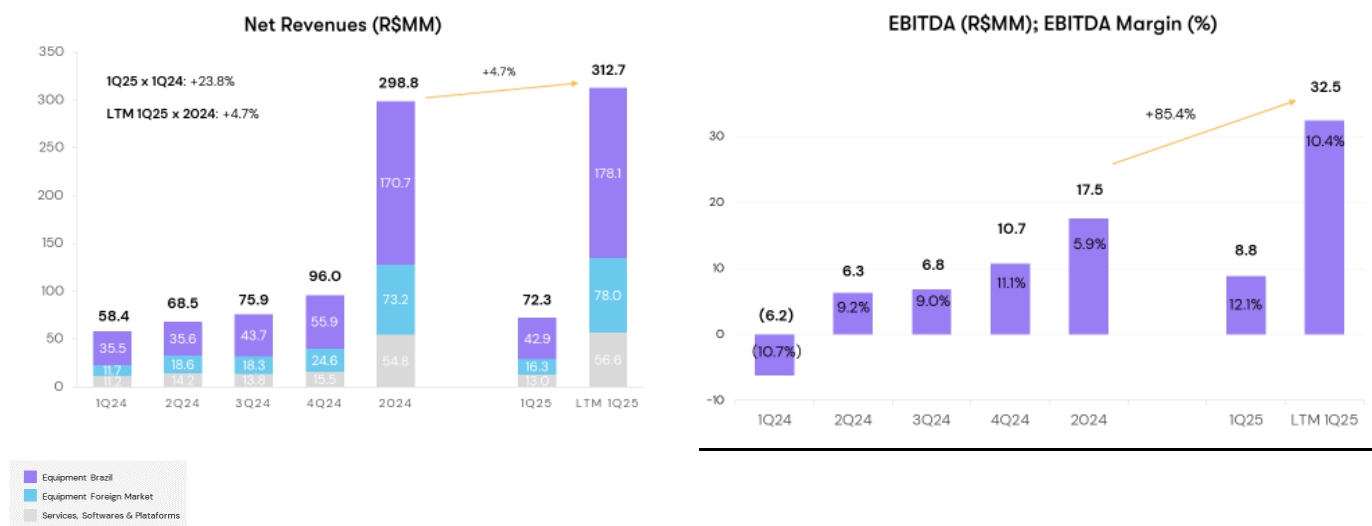
The Padtec logo, featuring the word "padtec" in a lowercase, sans-serif font. The "p" is stylized with a vertical line through it. The logo is centered within a large, thin orange arc that spans the width of the page.

padtec

Investor Relations
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

1Q25 Earnings Release

Campinas, São Paulo, May 7, 2025 – Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3), together with its subsidiaries – particularly Padtec S.A. (“Company” or “Padtec”) – announces its financial results for the first quarter of 2025 (“1Q25”) and the twelve-month period ended March 31, 2025 (“LTM 1Q25”). The results are presented in accordance with Brazilian accounting standards and the International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board (IASB).



1Q25 Highlights:

- Padtec is a key player in transforming the way the world connects, has fun, and does business. It offers innovative, state-of-the-art telecommunications solutions and services at competitive prices.
- Massive presence in Latin America reinforced with the recent opening of the subsidiary in Mexico.
- Renewed demand for high-capacity transmission equipment resulted in a 23.8% increase in total net revenue in 1Q25 compared to 1Q24.
- Data traffic continues to show solid and growing growth rates, with prospects for expansion.
- Total net revenue in LTM 1Q25 grew 4.7% compared to 2024, reaching R\$312.7 million.
- In 1Q25: gross profit of R\$24.8 million, an increase of 66.9% over 1Q24,
- Operational efficiency: gross margin of 34.3% in 1Q25 (33.6% in LTM 1Q25).
- EBITDA reached R\$8.8 million in 1Q25, with an EBITDA margin of 12.1%.
- In LTM 1Q25, EBITDA reached R\$32.5 million, with an EBITDA margin of 10.4%.
- Result for 1Q25, seasonally lower, was at the break-even point: loss of R\$50 thousand.
- Average cost of funding of 8.7% p.a. in 1Q25, 77% of loans and financing are long-term and 23% are short-term.
- Participation in the Abrint Global Congress (AGC) in the beginning of May, the new name of the annual meeting of internet providers organized by the Brazilian Association of Internet and Telecommunications Providers (Abrint) which has grown and is expanding its reach, bringing in global speakers and companies.
- Presentation of the Padtec Assistant “AI” during AGC: this tool, which is expected to be launched in 2025, uses Generative AI to provide suggestions for solving problems in customers' networks.
- Holding of the 6th edition of Pad Technology Day at Padtec facilities, which was attended by around 140 industry professionals.

padtec

R\$ thousand	Selected Financial Indicators						
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	LTM 1Q25
Gross Operating Revenues	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	379.599
Net Revenues	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	312.679
Gross Profit	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	104.992
Gross Margin	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	33,6%
Net Results	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(13.346)
Net Result per Share (R\$)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,17)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	32.514
EBITDA Margin	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	10,4%
Gross Debt	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	319.617
Net Debt	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	171.365

Padtec offers products and services that connect and bring people together, contributing to the development of society and the economy, in addition to fostering the design of new futures in an increasingly globalized and sustainable world.

After a challenging 2024, when lower demand for DWDM equipment due to inventory adjustments and high levels of installed capacity at end customers impacted not only Padtec (mainly in 1H24) but also all suppliers operating in this industry, the Company recorded solid results in the first months of 2025. Data traffic levels continue to show consistent indicators and are continuously improving. Access to video streaming, online games, and the use of artificial intelligence tools suggest further growth in the near future. In 1Q25, Padtec's gross operating revenues increased 20.5% compared to 1Q24 and EBITDA reached R\$8.8 million, reaching R\$32.5 million in LTM 1Q25. The results for the quarter remained at the break-even point: the loss was R\$50 thousand.

Macroeconomic and geopolitical issues remain present and challenging in 2025. This new scenario that brings uncertainty to many of our competitors has a neutral impact on our supply chain, and makes it possible to monetize "neutrality" of Padtec and Brazil in the markets we operate. Additionally, Padtec continues its efforts to increase the diversification of revenue sources in its business units, Equipment/DWDM, switches, pluggables, Services, Software and Platforms, subsea/subfluvial network solutions.

The portfolio of Equipment, Services, Software, and Platforms has been enhanced through strategic partnerships for 5G, subsea/subfluvial network solutions, the data center market (whose rapid growth is being driven by the increasing adoption of AI), and IP network solutions (routers and switches), maximizing the potential to reach customers both in Brazil and abroad. The software tools offered by Padtec enable the integration of cybersecurity features from partners into its network solutions.

The expansion of the international market, with the introduction of new products and services and the exploration of new regions, is also part of the Company's organic growth strategy. In this sense, aiming to expand its operations in northern Latin America, Padtec opened its subsidiary in Mexico in April: a strategic market due to its dynamism and growth supported by the strong demand for high-capacity connectivity and the expansion of its data center infrastructure.

For 2025, in the area of digital solutions, Padtec is bringing to market the evolution of Smart Site—a cloud-based platform that enables full remote management of the infrastructure of telecom operators and ISPs, providing greater agility and efficiency in identifying and resolving issues. Through the incorporation and

padtec

integration of new features focused on operational management and intelligence, Smart Site is evolving into Smart Operations. Among the new features, a highlight is Smart Workspot—an online platform for field workforce management (Workforce Management, or WFM) launched last year, which supports network operation and maintenance. Two additional features will become commercially available in the coming months as part of the Smart Operations solution: Smart Fiber, for optical fiber management, and Smart Device, designed to facilitate the integration of devices into the network.

In order to meet the needs of its customers, Padtec also offers other software tools. The Smart API with REST interface is designed to centralize management data from Padtec equipment and facilitate export to third-party systems that may eventually concentrate monitoring systems from different technologies and companies. This solution also allows the generation of data (data lake) for use in Artificial Intelligence (AI) systems. The Pluggable Management tool (extremely miniaturized high-capacity transmission equipment, the size equivalent to a super pen drive) allows the configuration and control of coherent transceivers inserted directly into a router, helping to overcome restrictions on the use of IP over DWDM (IPoDWDM) – a technique that enables the direct integration of IP networks with DWDM optical transport systems.

In the Equipment Business Unit, the AC-powered version of the TM2400G transponder—launched in 2024 and part of the LightPad Max product line—was developed to meet market demands for ultra-high transmission capacity in DWDM networks. It supports data rates of up to 1.2 Tb/s on a single channel and can be used across medium, long, and ultra-long-haul distances. This new AC-powered version facilitates the deployment of the equipment in data center environments.

At this year's Abrint Global Congress (AGC), in addition to the products and solutions above, the Company introduced Padtec Assistant to the market, a tool that is expected to be launched in 2025 that uses Generative AI to provide suggestions for solving network problems – based on Padtec's own information collection.

Finally, the evolution of telecommunications services, as well as the technology itself, and the challenges and prospects for financing broadband in Brazil were the main topics addressed at the sixth edition of Pad Technology Day, an event held by Padtec in May at its facilities in Campinas. Pad Technology Day brought together professionals from traditional telecom operators and ISPs from all over Brazil for a day of lectures, debates, and information exchange. The meeting ended with a visit to Padtec's factory, development labs, and Net Operations Center - NOC, where they had the opportunity to learn about the technological environment in which the company's solutions are developed.

The Company remains alert to growth opportunities in inorganic areas that can add skills and technologies, both in Brazil and in other regions of the world. In addition to the combination of organic and inorganic growth areas, it is developing new financing models to support the growth of its sales in the various markets where it is present.

Operating Revenue

Padtec's business model is divided into the Equipment/DWDM and Services, Software, and Platforms business units (BUs). The Equipment/DWDM BU comprises projects developed specifically for each client, according to their realities and needs. The sales cycle for these projects is relatively long and any changes in "sales" may take more than 45 days to be recorded in the Company's revenue. This BU also offers switches and routers. The other business unit is dedicated to the development of platforms and complete solutions for the telecommunications sector which can also be used in other sectors of the economy, in order to monitor – and even anticipate – market developments.

The logo for Padtec, featuring the word "padtec" in a lowercase, bold, sans-serif font.

In 1Q25, Padtec's gross operating revenue (excluding returns and cancellations) totaled R\$88.6 million, a 20.5% increase over 1Q24. In the comparison between LTM 1Q25, R\$379.6 million, and the year 2024, R\$364.2 million, the increase was 4.1%.

Net revenue in the quarter totaled R\$72.3 million, 23.8% higher than 1Q24, and reached R\$312.7 million in LTM 1Q25, an increase of 4.7% compared to 2024.

Global demand for high-capacity transmission equipment for the telecommunications segment has not yet returned to the levels seen during the COVID-19 pandemic, but the growth seen in the last months of 2024 continued into the first months of 2025. Data traffic is showing solid and growing growth rates (corroborated by access to video streaming, online gaming, and the use of artificial intelligence tools) and is expected to continue expanding in the near future. The Data Center equipment segment is growing above expectations and Padtec is adjusting its solution portfolio to meet the specific demands of this segment.

R\$ thousand	NET REVENUES						
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	LTM 1Q25
Equipment Brazil	35.502	35.638	43.726	55.850	170.716	42.931	178.145
Equipment Foreign Market	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	77.947
Services, Softwares & Platforms	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	56.586
Total Revenues	58.381	68.501	75.918	95.958	298.758	72.301	312.678

Revenues from the Equipment business unit in Brazil in 1Q25 totaled R\$42.3 million, 20.9% higher than in 1Q24. In the foreign market, revenues from Equipment grew 40.2% between these periods, totaling R\$16.3 million in 1Q25. In the Services, Software, and Platforms segment, net revenues were R\$13.0 million, 16.0% higher than in 1Q24.

Gross Profit

In 1Q25, gross profit of R\$24.8 million (gross margin of 34.3%) recorded an increase of 66.9% over 1Q24, R\$14.9 million (gross margin of 25.5%). In the analysis of LTM 1Q25, gross profit totaled R\$105 million - 10.5% above 2024 - with a gross margin of 33.6% - 180 basis points more than in 2024.

The commitment to the efficient management of its production costs is a constant at the Company, which also has the advantages of manufacturing and developing a large part of its products locally in Campinas, SP.

Operating Expenses/Revenues

In 1Q25, administrative, commercial, and research and development expenses totaled R\$23.9 million, an increase of 2.2% compared to 1Q24.

Changes in the classifications of provisions for tax and labor contingencies and provisions for amounts receivable from customers and doubtful accounts contributed to other operating revenues totaling R\$2 million in 1Q25.

Financial Result

The net financial result in 1Q25 was negative by R\$2.9 million, compared to losses of R\$3.0 million in 1Q24.

padtec

Results for the Period

In 1Q25, the Company maintained its breakeven point, as it recorded a loss of R\$50 thousand. Considering the LTM 1Q25, the result for the last twelve months was negative by R\$13.4 million, with an improvement of 52.1% compared to 2024, when a loss of R\$27.8 million was recorded.

EBITDA

The Company considers EBITDA, which corresponds to net profit, plus income tax and social contribution, depreciation and amortization expenses, and financial result, an important parameter for investors, as it provides relevant information about its operating results, profitability, and operating cash generation.

	EBITDA						
R\$ thousand	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	LTM 1Q25
From EBITDA to Net Income							
Net Results	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(13.346)
Depreciation & Amortization	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	23.850
Net Financial Results	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	21.457
Income tax and social contribution	14	464	104	(188)	394	173	553
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	32.514
EBITDA Margin	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	10,4%

The evolution recorded in Padtec's results resulted in an EBITDA of R\$8.8 million in 1Q25, with an EBITDA margin of 12.1%. In LTM 1Q25, EBITDA reached R\$32.5 million (EBITDA margin of 10.4%), an increase of 85.4% compared to 2024, R\$17.5 million (EBITDA margin of 5.9%).

Debt levels, cash, and capital structure

At the end of 1Q25, loans and financing totaled R\$319.6 million, of which 77% were long-term obligations and 23% were short-term. The 6% reduction in Padtec's debt compared to the closing position in 2024 is due to the maturity, in January, of a FINIMP line obtained from Banco Votorantim. In 1Q25, R\$22.6 million was paid as interest and principal on loans obtained by the Company and the average cost of funding was 8.7% per year (compared to 8.4% per year in 2024).

padtec

R\$ thousand					CONSOLIDATED	
Modality	Agreed Rate	Annual Average Effective Rate	Due Date (Maturity)	Guarantee	Mar 31, 2025	Dec 31, 2024
Brazilian Currency						
FINEP	TR + 2.30% and 2.80% p.a.	3.08%	02/15/20 until 12/15/42	Bank Guarantee	103.829	104.218
Exim BNDES	IPCA + 7.02% p.a.	8.25%	09/15/24 until 06/15/29	Bank Guarantee	151.339	150.697
					255.168	254.915
Foreign Currency						
Banco do Brasil - Forfait	8.30% p.a.	9.31%	05/02/24 until 01/24/27	Escrow Account	8.685	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	exchange variation + 4.5% p.a.	4.87%	10/28/24 until 01/24/25	Escrow Account	-	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3.0% p.a.	3.25%	10/29/24 until 04/25/25	Recebíveis	23.984	24.527
NCE - Votorantim	exchange variation + 7.80% p.a.	12.78%	09/30/24 until 03/28/28	Escrow Account	31.780	40.561
					64.449	84.963
					319.617	339.878
Current liabilities					74.424	76.473
Non-current liabilities					23,3%	22,5%
					245.193	263.405
					76,7%	77,5%
					319.617	339.878

Repayment Schedule by Year of Maturity - R\$ thousand							
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 onwards	total
Loan and financing	56.916	59.631	56.187	49.808	25.765	71.310	319.617

In March, Padtec S.A. contracted with BNDES to open a credit line in the FUST-Commercialization Financing Line, which will be used to finance the sale of machinery and equipment, in the amount of up to R\$30 million. The release of funds by BNDES will occur upon proof of the project/sale of machinery and equipment (without the total amount of this financing being made available immediately).

Cash and cash equivalents available in 1Q25 totaled R\$116.1 million (R\$158.1 million at the end of 2024) and financial investments as collateral, R\$32.2 million (R\$32.6 million in December 2024), totaling R\$148.3 million. The amounts allocated in financial investments as collateral secure debts taken out with BNDES and FINEP.

In 1Q25, net debt totaled R\$171.4 million, with a net debt/LTM EBITDA¹ ratio of 5.27 and a net debt/equity ratio of 1.39.

The Company's capital structure enables it to accelerate the expansion of its portfolio of products and solutions, meeting more efficiently the demands presented by different sectors of the economy, expanding its geographic presence, and providing financing lines to its customers.

Joint Liabilities

To facilitate the acquisition of its products and implementation services by customers who do not have direct access to the financing lines available on the market, Padtec carries out financial operations based on the principle of credit assignment and receivables discounts. Among these lines, FINEP Aquisição Inovadora Telecom stands out, which allows customers to benefit from very favorable conditions for the acquisition of Padtec equipment.

¹ LTM EBITDA corresponds to the sum of the EBITDA recorded over the last twelve months.

Since 2017, around 70 clients have obtained credit using these transactions. To mitigate the credit risk of its counterparties, adequately manage financial risk, and maintain a default rate close to zero, the Company carries out detailed monitoring of each of these clients.

In 1Q25, Padtec had R\$75.9 million in operations of this nature on its balance sheet, given as collateral for financing taken out by some of its customers. Of this amount, 52% are long-term obligations and 48% are short-term. The counterpart of these entries is included in current assets and non-current assets.

Financial Transactions - Co-obligations		
R\$ thousand	1Q25	2024
Vendor	50.612	56.576
Forfait	25.265	31.509
Total	75.877	88.085
Short Term	36.680	41.929
%	48,3%	47,6%
Long Term	39.197	46.156
%	51,7%	52,4%
Total	75.877	88.085

FIDC Funttel Padtec

In addition to the instruments mentioned above, Padtec also has a credit rights investment fund, in partnership with BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). The operations of the FIDC Funttel Padtec, which began in 2T22, have BNDESPAR as the senior shareholder (with an 80% stake) and the subsidiary Padtec S.A. as the subordinate shareholder (20%). The fund's objective is, through the granting of credit to Padtec's clients, to stimulate technological innovation, encourage the training of human resources, foster job creation, and promote access of small and medium-sized companies to capital resources, to increase the competitiveness of the Brazilian telecommunications industry.

By the end of March 2025, FIDC Funttel shareholders had made R\$75 million available. Credits worth R\$70.7 million were granted to 33 Padtec clients and, of this amount, approximately 80% remain outstanding.

The FIDC Funttel Padtec is consolidated in the Company following the rules of Technical Pronouncement CPC 36 (R3) Consolidated Financial Statements, correlated with International Financial Reporting Standards – IFRS 10 (IASB - BV 2012). However, for this Earnings Release, the amounts of the FIDC Funttel Padtec are not considered for the calculations and analyses presented in the section "Indebtedness, cash, and capital structure".

Investments

Padtec and its employees are constantly committed to developing products and services to best serve customers, according to the needs presented by the telecommunications and technology segments. The Company offers high-quality products, services, and solutions that add value to the businesses in this value chain. The products and services offered by Padtec developed internally or in partnership with other companies, stand out for their high technological content, great flexibility, and high standards of robustness, quality, and reliability.

padtec

Investments in research and development (“R&D”) were R\$9.9 million in 1Q25 (13.7% of net revenue in the quarter), totaling R\$42.1 million in LTM 1Q25 (in line with the R\$43 million recorded in 2024). Since the amount recorded in the Income Statement presents the effect of deferrals, in that report these expenses total R\$7.2 million in 1Q25 and R\$33 million in LTM 1Q25.

The Company also has partnerships with universities and research centers, favoring the increase and diversification of the range of technological innovations that support the continuous development of the telecommunications ecosystem.

- **Income Statement – Consolidated**

(in thousand of Brazilian Reais)	CONSOLIDATED						
	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024	1Q25	2025
Gross operating revenues	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	379.599
Sales taxes	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)	(16.309)	(66.920)
Net operating revenues	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	312.679
Cost of products sold and services rendered	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)	(47.480)	(207.687)
Gross profit	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	104.992
Operational income (expenses)							
Administrative expenses	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(7.388)	(26.454)	(8.429)	(28.431)
Commercial expenses	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(9.255)	(34.530)	(8.278)	(34.384)
Research and development expenses	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(10.248)	(34.257)	(7.148)	(32.939)
Other operational expenses (income)	(3.028)	893	(377)	(3.126)	(5.638)	2.036	(574)
	(26.370)	(20.996)	(23.496)	(30.017)	(100.879)	(21.819)	(96.328)
Profit/(losses) before financial income (expenses)	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)	3.002	8.664
Financial income	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(23.264)	(53.213)	(8.575)	(55.300)
Financial expenses	3.458	7.508	8.152	12.487	31.605	5.696	33.843
Profit/(losses) income tax and social contribution	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)	123	(12.793)
Income tax and social contribution							
Current	(14)	(464)	(104)	188	(394)	(173)	(553)
Deferred	-	-	-	-	-	-	-
Net result in the period	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(13.346)

padtec

• Balance Sheet – Consolidated

(in thousand of Brazilian Reais)

Consolidated			Consolidated		
	03/31/25	12/31/24		03/31/25	12/31/24
Assets			Liability		
Current			Current		
Cash and cash equivalents	116.099	158.084	Loans and financing	74.424	76.473
Marketable securities	21.348	1.837	Commercial leasing operations	4.998	5.103
Accounts receivable	147.286	142.504	Suppliers	46.400	57.826
Inventories	113.012	117.157	Related parties	406	569
Recoverable taxes	25.444	28.782	Payable taxes and contributions	4.160	8.618
Sales financing operation	36.680	41.929	Payable taxes and contributions in installment	571	623
Other credits	5.149	4.544	Social contributions	19.299	18.713
Total current assets	465.018	494.837	Dividends payable	39	39
Non-current			General provisions	3.121	3.210
Accounts receivable	46.327	40.359	Sales financing operation	36.680	41.929
Restricted financial investments	32.153	32.599	Advances from customers	1.500	2.327
Derivative Financial Instruments	747	971	Other accounts payable	2.367	3.168
Sales financing operation	39.197	46.156	Total current liabilities	193.965	218.598
Judicial deposits	1.459	1.293	Non-current		
Other credits	601	317	Loans and financing	245.193	263.405
Fixed assets	39.157	41.316	Suppliers	-	619
Intangible assets	64.497	61.834	Commercial leasing operations	10.745	12.283
Total non-current assets	224.138	224.845	Payable taxes and contributions in installment	571	675
Total assets	689.156	719.682	General provisions	292	393
			Provisions for labor and tax risks	13.118	13.866
			Sales financing operation	39.197	46.156
			Liabilities - FIDC Senior Shares	62.822	41.609
			Other accounts payable	-	147
			Total non-current liabilities	371.938	379.153
			Total liabilities	565.903	597.751
			Equity		
			Capital stock	138.442	138.442
			Capital reserve	2.450	2.450
			Accumulated loss	(16.149)	(16.099)
			Goodwill on capital transaction	599	599
			Other comprehensive income	(2.089)	(3.461)
			Total of shareholders' equity	123.253	121.931
			Total of liabilities and shareholders' equity	689.156	719.682

This report may contain projections and/or estimates of future events. The use of the terms "anticipates", "believes", "expects", "estimates", "plans", "predicts", and "projects", among others, intends to signal possible trends and statements that, of course, involve uncertainties and risks, and future results may differ from current expectations. Forward-looking statements are based on several assumptions and factors, including economic, market, and industry conditions, in addition to operating factors. Any changes in these assumptions and factors may lead to practical results that are different from current expectations. These forward-looking statements should not be fully trusted. Forward-looking statements reflect opinions only on the date they were prepared and presented. The Company is not obliged to update them in the face of new information or new developments. The Company is not responsible for operations that are carried out or for investment decisions that are made based on these projections and estimates. Finally, the pro forma financial information contained in this report has not been audited and therefore may differ from the final audited results.

padtec