




mills



Resultados
4T24 e 2024





Disclaimer

Esta apresentação pode incluir declarações que apresentem expectativas da Administração da Mills Locação, Serviços e Logística S/A (“Mills”) sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração tomadas dentro do nosso melhor conhecimento e informações a que a Mills atualmente tem acesso. Todas as declarações, quando baseadas em expectativas futuras e não em fatos históricos, envolvem vários riscos, incertezas e não são garantias de desempenho. A Mills e seus empregados não podem garantir que tais declarações venham a ser corretas. Tais riscos e incertezas incluem fatores relativos à economia brasileira, ao mercado de capitais, aos setores de infraestrutura imobiliário, de óleo e gás, pressões da concorrência, entre outros, e a regras governamentais, que estão sujeitos à mudança sem prévio aviso. Para obter informações adicionais sobre fatores que possam originar resultados diferentes daqueles estimados pela Mills, favor consultar os relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários – CVM.

Destques

4T24 e 2024

Crescimento Sustentável com Disciplina e Sinergia

Em 2024, consolidamos nossa estratégia com disciplina financeira, eficiência operacional e proximidade com clientes, maximizando sinergias e avançando na agenda ESG para um crescimento sustentável.



Receita Líquida

Recorde de **R\$ 432,6 MM** no 4T24 e de **R\$ 1,6 bilhão** em 2024, crescimento de **17,8%** versus 4T23 e de **14,3%** versus 2023.



EBITDA Ajustado¹

Consolidado de **R\$ 210,2 MM** no 4T24 e de **R\$ 760,1 MM** em 2024, crescimento de **10,1%** em comparação ao 4T23 e **8,5%** acima de 2023.



Fluxo de Caixa Operacional

Fluxo de caixa operacional de **R\$ 144,2 MM** no 4T24 e **R\$ 552,1 MM** no ano, com crescimentos de **21,7%** e **24,3%**, respectivamente



Distribuição de Proventos

Distribuição do maior valor de proventos da história da Companhia, totalizando **R\$ 143,3 MM** em 2024, com payout de **50%** e dividend yield de **6,36%**



Lucro líquido caixa²

Consolidado de **R\$ 113,1 MM** no 4T24 e de **R\$427,0 MM** em 2024, com margem líquida de **26,1%** e de **27,1%**, respectivamente.



Alavancagem

Alavancagem de 1,4x³, trazendo espaço para capturarmos oportunidades e impulsionar nosso crescimento sustentável.

¹Excluindo itens não recorrentes. Não auditado

²Considera compensação de crédito de PIS/Cofins sobre insumos e compensações de outros tributos

³Dívida líquida/EBITDA ajustado.

Conquistas e Premiações

ESG

Nossa jornada de sustentabilidade avança, reafirmando nosso compromisso com práticas que transformam o presente e constroem um futuro mais responsável

Prêmios

Reconhecimentos que refletem nossa excelência e inovação em diversas áreas



Empresa B

Primeira locadora de equipamentos no Brasil e a primeira do setor listada em todo mundo a obter a certificação como **empresa B**.



Novos índices

Entrada nos índices **ICO2** (Índice Carbono Eficiente) e **IGPTW** (Índice GPTW), destacando **o compromisso com a sustentabilidade** e a excelência no ambiente de trabalho da Companhia.



Reconhecimento

Mais uma vez fomos reconhecidos pela **Great Place to Work**, ocupando a **19ª posição no ranking Regional como uma das melhores empresas para se trabalhar no Brasil**, refletindo nosso compromisso com um ambiente de trabalho exemplar.



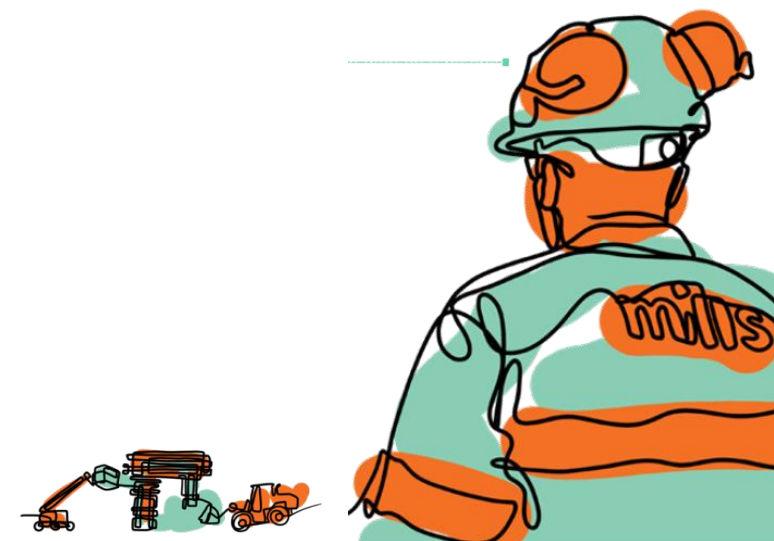
IAPA Awards 2024

"**Melhor Empresa de Locação do Ano**" pelo IAPA Awards 2024 (International Awards for Powered Access).



Maior empresa de locação

Eleitos a maior empresa de locação de meios de acesso da América Latina, alcançando a **22ª colocação** no ranking "Access 50" da IRN.



Avanço na diversificação de receita, atrelado a maior previsibilidade

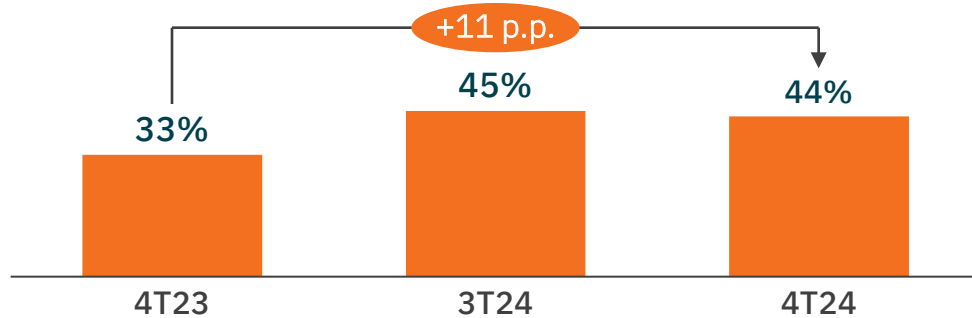
44%

A JM reforça nossa estratégia de trazer maior **previsibilidade de fluxo de caixa**, reduzindo a ciclicidade, sem concentração específica de segmentos clientes e com um **portfólio balanceado de produtos**



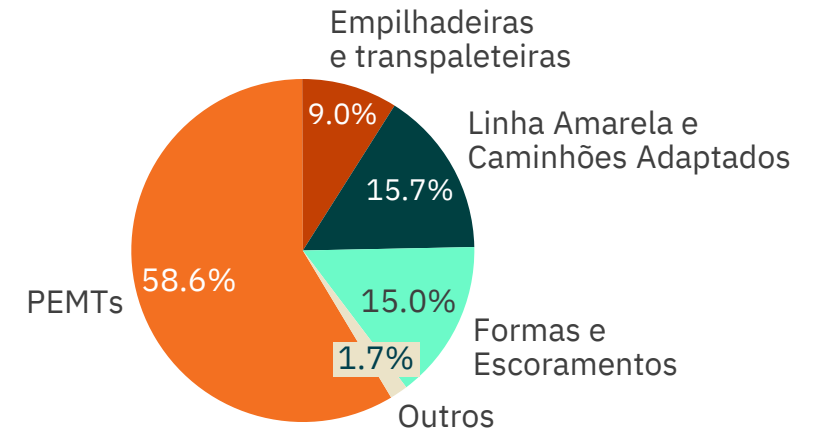
Servimos a nossos mais de **10 mil clientes** com uma **plataforma única**. Isso comprova nossa estratégia acertada de cada vez mais nos tornarmos uma **empresa multiproduto**.

Receita Líquida de Locação da Companhia - Longo Prazo¹ (%)



¹Acima de 12 meses

Receita líquida de locação por produto (4T24)





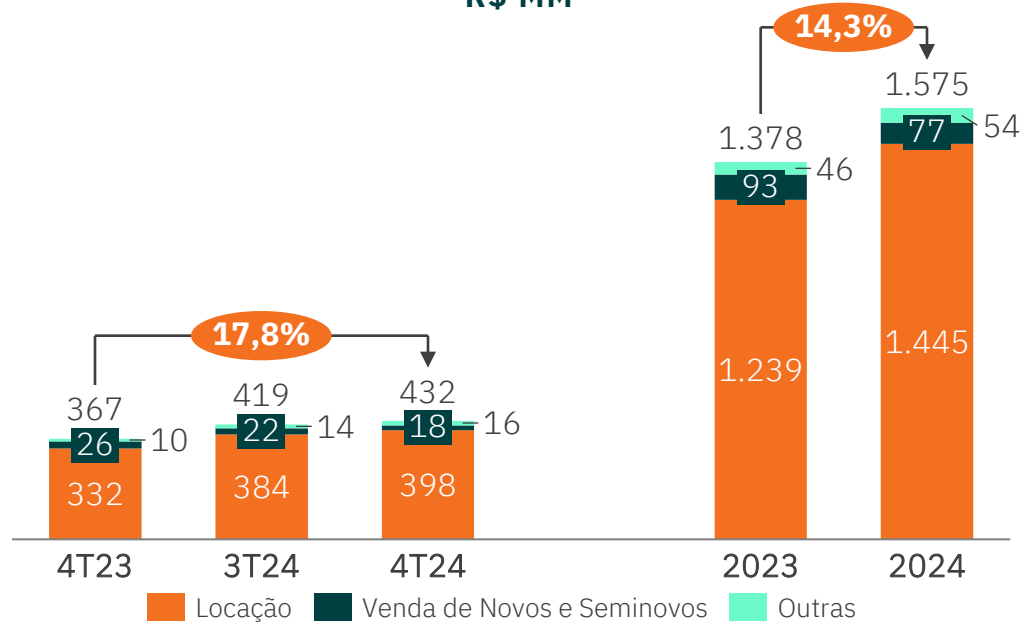
Resultado Consolidado



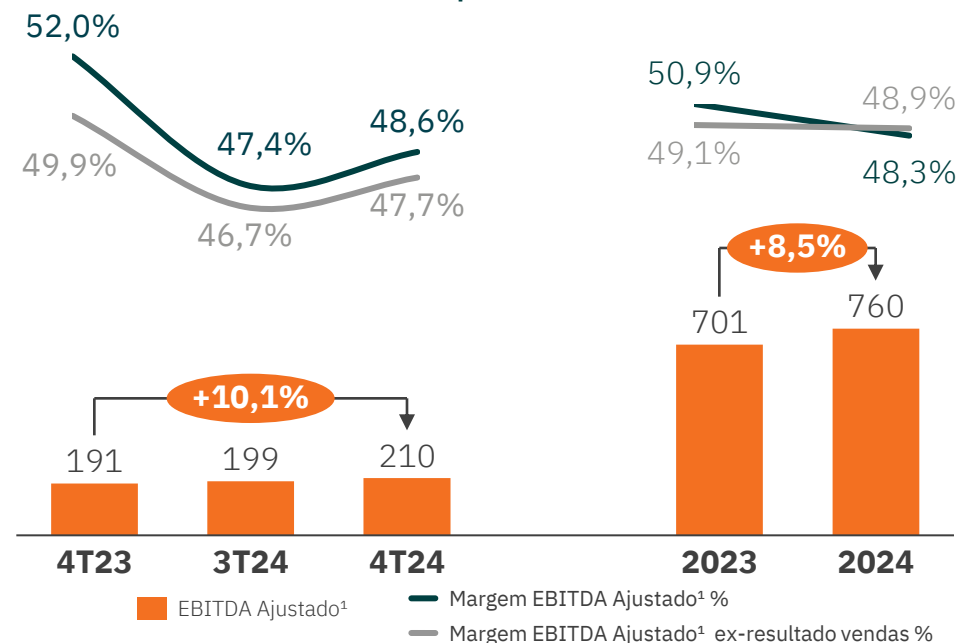
Resultados 4T24 e 2024

Sólida expansão de receita em todas as unidades de negócio

Receita Líquida (por tipo) R\$ MM



Ebitda Ajustado¹ R\$ MM



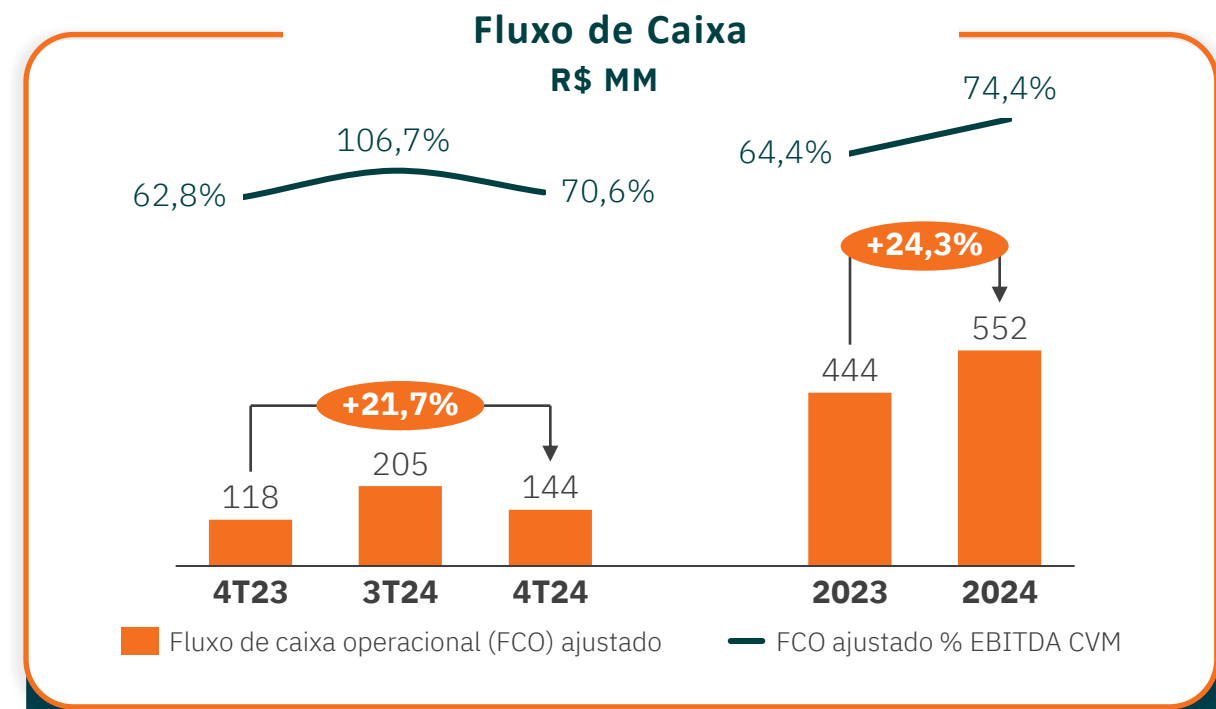
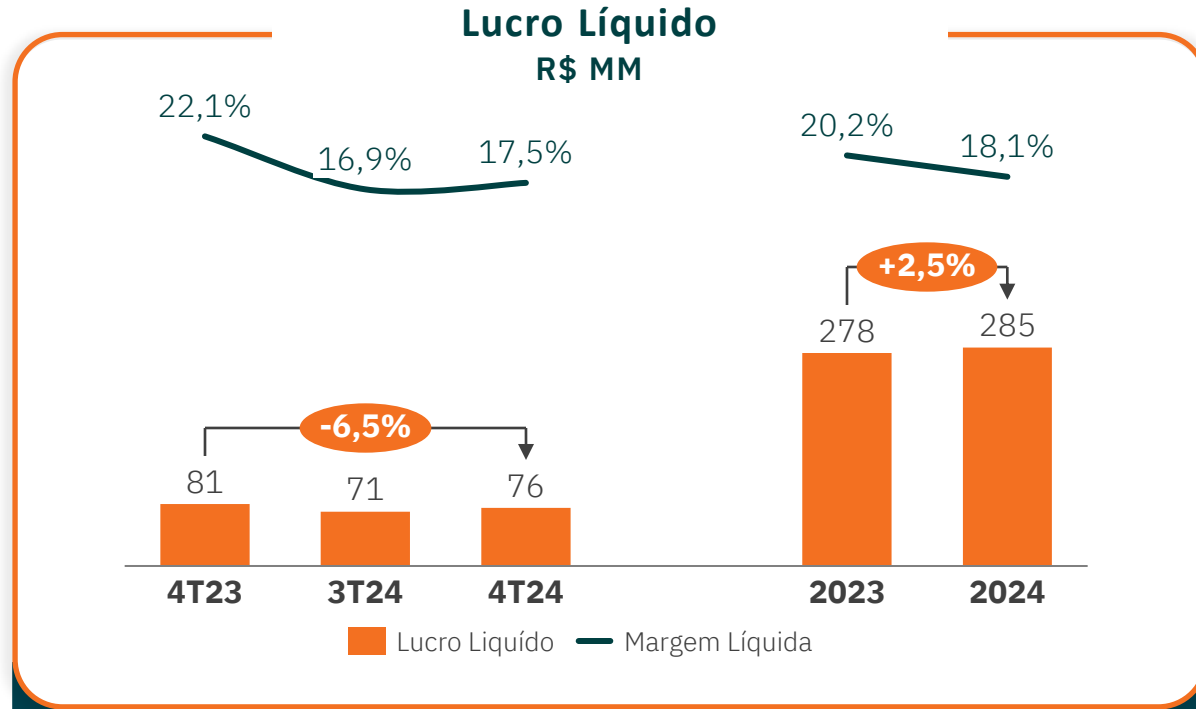
¹Excluindo itens não recorrentes. Non-GAAP – Informação não revisada pelos auditores independentes

Crescimento de 17,8% em relação ao 4T23 e de **14,3%** em relação a 2023. Esse resultado foi impulsionado principalmente pela expansão da Receita Líquida de Locação, que apresentou um **aumento de 8,3%** no 4T24 em comparação ao 4T23 e de **4,9%** em 2024 em relação a 2023.

Crescimento de 10,1% no EBITDA Ajustado e margem de **48,6%**. No ano, **crescimento de 8,5%**, com margem de **48,3%**.

Resultados 4T24 e 2024

Geração de caixa operacional consistente com expansão na conversão de EBITDA em caixa



No 4T24, o lucro líquido da Mills totalizou R\$ **75,7 milhões**, com margem líquida de 17,5%, em 2024 houve **crescimento de 2,5%** comparado a 2023 e margem líquida de 18,1%.

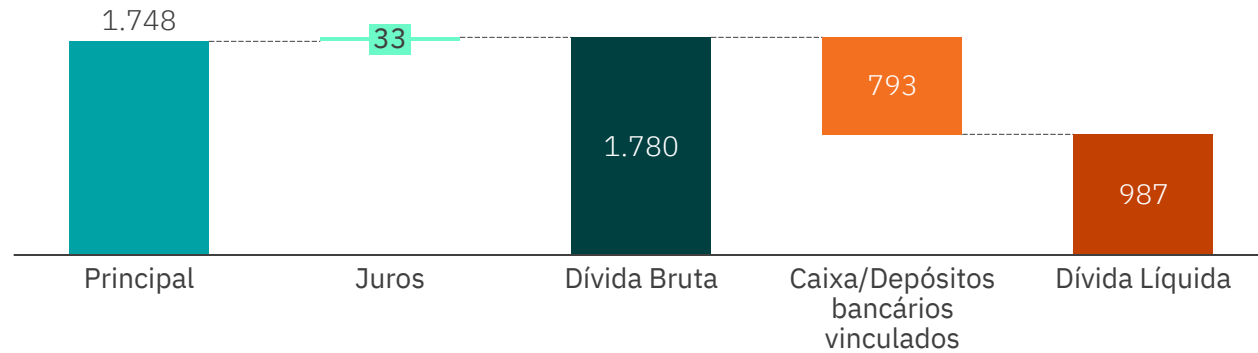
Fluxo de caixa operacional ajustado **crece 21,7%** vs 4T23, atingindo R\$ **144,2 milhões**, impulsionado pelo aumento dos investimentos e gestão eficiente dos cronogramas de compra e pagamento de máquinas.

¹ Para o fluxo de caixa operacional ajustado desconsideram-se os juros pagos, investimento em locação, juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas. Para o fluxo de caixa livre para a firma desconsideram-se também o fluxo de caixa das atividades de investimento e as aquisições de bens de locação.

Endividamento

Estratégia de otimização da estrutura de capital gerando eficiência

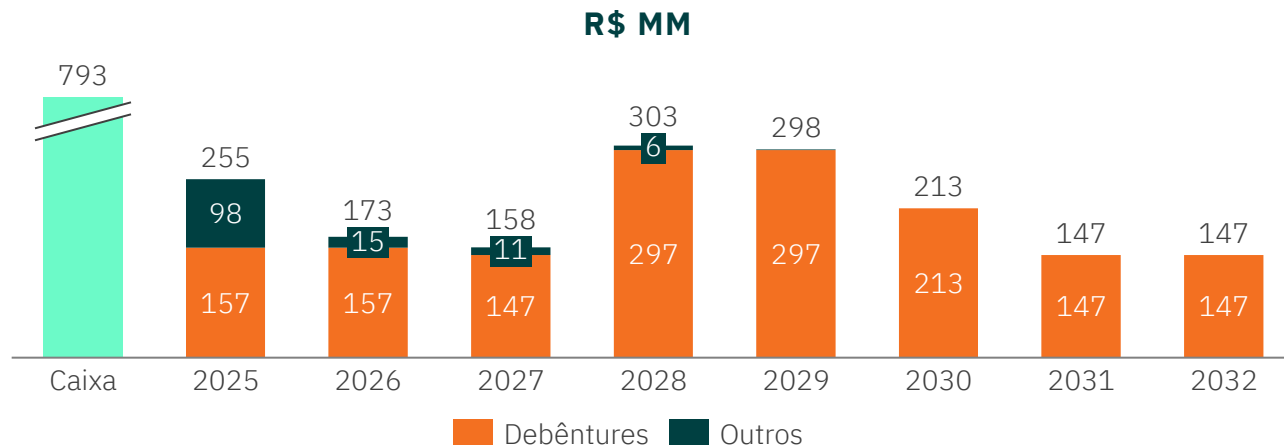
Endividamento R\$ MM



Otimização da estrutura de capital

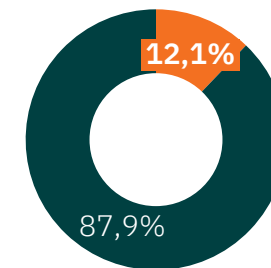
- 10ª emissão de debêntures: R\$ 500,0 milhões em duas séries, sendo:
 - 1ª série com custo de CDI + 1,15% e prazo de 5 anos (R\$ 250MM)
 - 2ª série com custo de CDI + 1,30% e prazo de 8 anos (R\$ 250MM)

Cronograma de Amortização R\$ MM



Alavancagem e perfil da Dívida

- Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM = 1,4x
- Dívida Líquida de CP/EBITDA Ajustado LTM = 0,3x



Custo Médio
CDI + 1,6% a.a

Prazo Médio
3,9 anos

Curto Prazo Longo Prazo



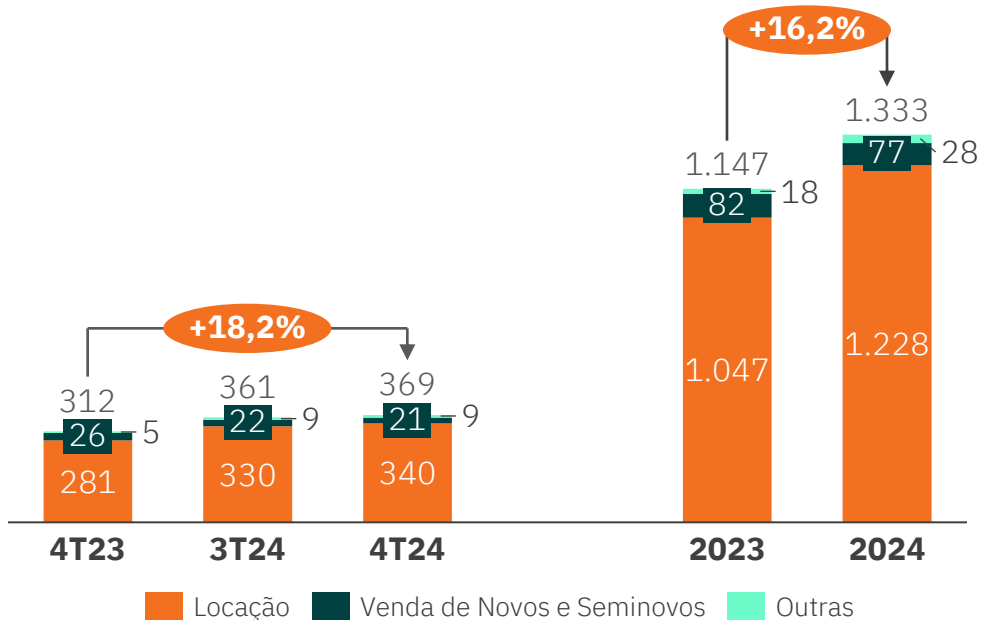
Resultado

Unidades de negócio

Rental (Leves, Pesados e Intralogística)

Financeiro

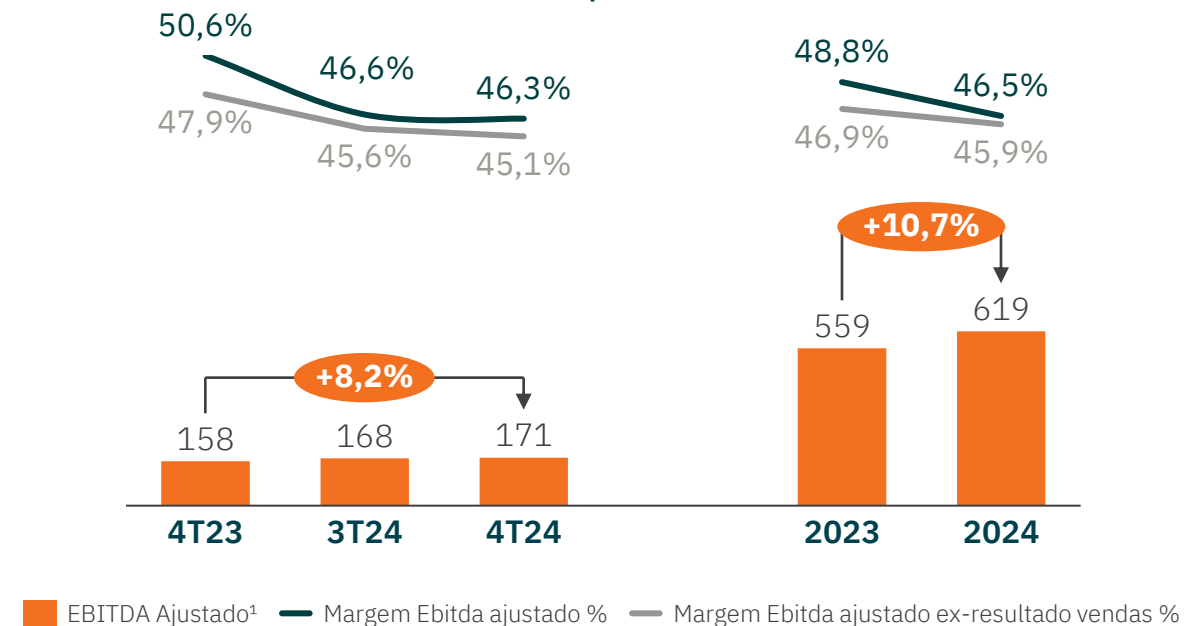
Receita Líquida (por tipo)



Crescimento da receita de locação no 4T24 e em 2024, **impulsionado** pela **expansão** da categoria de **Pesados** e pela entrada da Mills na unidade de negócios de **Intralogística**.

Ebitda Ajustado¹

R\$ MM

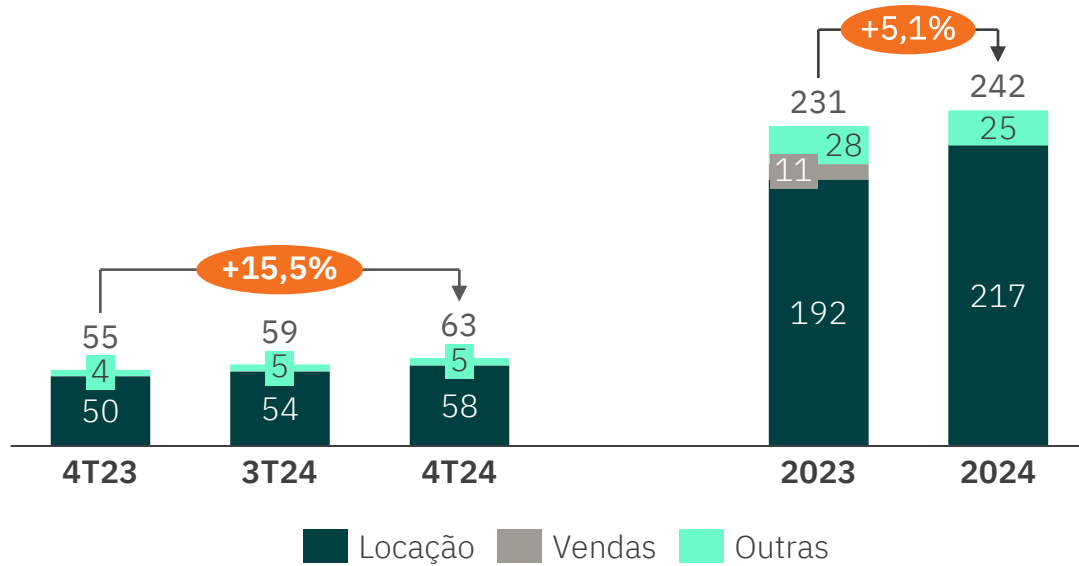


O EBITDA Ajustado totalizou R\$ 170,9 milhões no 4T24 e R\$ 619,3 milhões em 2024, um **aumento de 8,2% em relação ao 4T23 e de 10,7% em relação a 2023**, registrando margem EBITDA de 46,3% no trimestre e de 46,5% no ano.

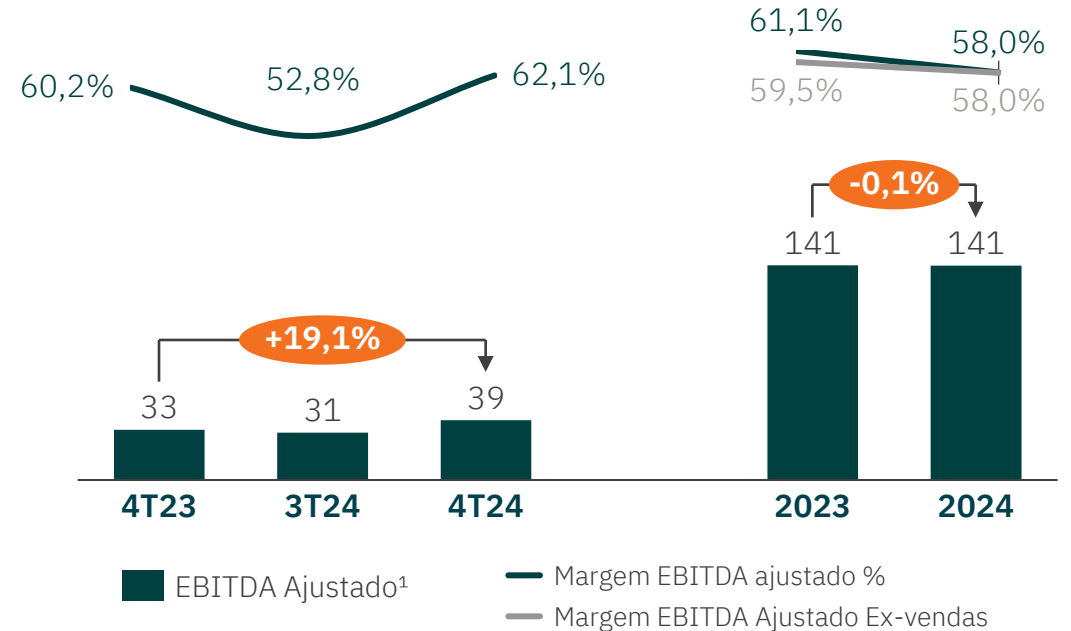
Formas e Escoramentos

Financeiro

Receita Líquida (por tipo) R\$ MM



Ebitda Ajustado¹ R\$ MM



Crescimento de 15,5% na Receita líquida no 4T24 vs. 4T23, impulsionada pelo **maior preço médio** além do **aumento de projetos** no período. No ano tivemos crescimento de 5,1%, em função das vendas realizadas em 2023, excluindo esse efeito, o crescimento foi de 10,4%.

O EBITDA Ajustado totalizou **R\$ 39,3 milhões** no 4T24 e **R\$ 140,8 milhões** em 2024, com margem de 62,1% e 58,0%, respectivamente

¹Excluindo itens não recorrentes. Non-GAAP – Informação não revisada pelos auditores independentes



Q&A

Para fazer perguntas:

clique no ícone Q&A, na parte inferior e escreva o seu NOME, empresa e idioma. Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone, aparecerá na tela e então você deve ativar o seu microfone para fazer perguntas.

Faça sua pergunta:





Relações com Investidores

 <http://ri.mills.com.br>

 ri@mills.com.br

 Millsbr

 @millsoficial



mills

Results
4Q24 and 2024





Disclaimer

This presentation may contain statements that present expectations of the Management of Mills Locação, Serviços e Logística S/A (“Mills”) about future events or results. Such statements are based on beliefs and assumptions of our Management taken with our best knowledge and information to which Mills currently has access. All statements, when based on future expectations, and not on historical facts, involve various risks and uncertainties, and are not performance guarantees. Mills and employees cannot guarantee that such statements will prove to be correct. Such risks and uncertainties include factors relating to the Brazilian economy, the capital markets, the infrastructure, real estate and oil and gas sectors, competitive pressures, among others, and governmental rules that are subject to change without notice. For additional information on the factors that may give rise to results different from those estimated by Mills, please consult the reports filed with the Comissão de Valores Mobiliários – CVM.

Highlights

4Q24 and 2024

Sustainable Growth with Discipline and Synergy

In 2024, we consolidated our strategy with financial discipline, operational efficiency and customer proximity, maximizing synergies and advancing the ESG agenda for sustainable growth.



Net Revenue

Record of R\$ **432.6 MM** in 4Q24 and R\$ **1.6 billion** in 2024, growth of **17.8%** versus 4Q23 and **14.3%** versus 2023.



Adjusted EBITDA¹

Consolidated of R\$ **210.2 MM** in 4Q24 and R\$ **760.1 MM** in 2024, growth of **10.1%** compared to 4Q23 and **8.5%** above 2023.



Operating Cash Flow

Operating cash flow of R\$ **144.2 MM** in 4Q24 and R\$ **552.1 MM** in the year, up **21.7%** and **24.3%**, respectively



Distribution of proceeds

Distribution of the largest amount of proceeds in the company's history, totaling R\$**143.3 MM** in 2024, with a payout of **50%** and a dividend yield of **6.36%**



Cash net income²

Consolidated of R\$**113.1 MM** in 4Q24 and R\$**427.0 MM** in 2024, with a net margin of **26.1%** and **27.1%**, respectively.



Leverage

Leverage of **1.4x³**, giving us room to capture opportunities and boost our sustainable growth.

¹Excluding non-recurring items. Not audited

²Considers offsetting PIS/Cofins credit on inputs and offsetting other taxes.

³Net debt/Adjusted EBITDA

Achievements and Awards

ESG

Our sustainability journey continues, reaffirming our commitment to practices that transform the present and build a more responsible future.

Awards

Recognitions that reflect our excellence and innovation in various areas.



B Company

The first Rental equipment company in Brazil and the first listed company in the sector worldwide to be certified as a B company.



New Indexes

Entry into the **ICO2** (Carbon Efficient Index) and **IGPTW** (GPTW Index) indices, highlighting the company's **commitment to sustainability** and excellence in the workplace.



Recognition

Once again, we have been recognized by **Great Place to Work**, ranking **19th in the Regional ranking as one of the best companies to work for in Brazil**, reflecting our commitment to an exemplary work environment.



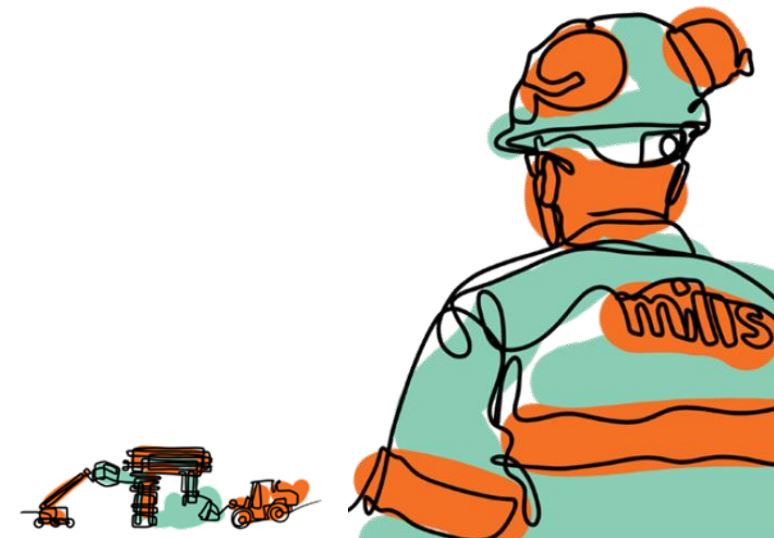
IAPA Awards 2024

“Best Rental Company of the Year” by the IAPA Awards 2024 (International Awards for Powered Access).



Largest rental company

Voted the largest access media rental company in Latin America, coming **22nd** in IRN's “Access 50” ranking.



Progress in revenue diversification, linked to greater predictability

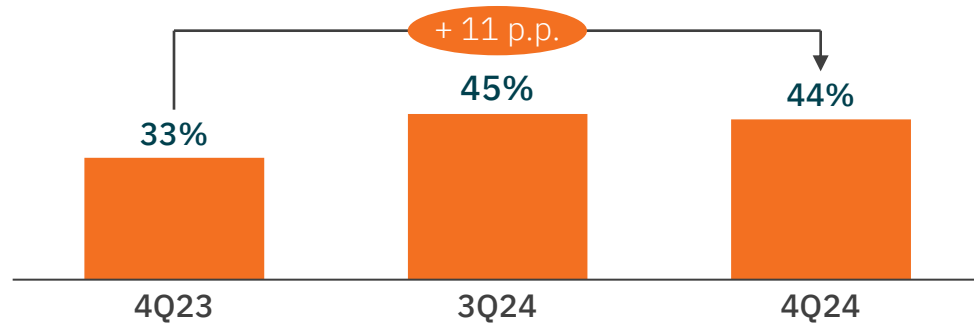
44%

JM reinforces our strategy of bringing **greater cash flow predictability, reducing cyclicity**, without specific concentration of client segments and with a balanced product portfolio



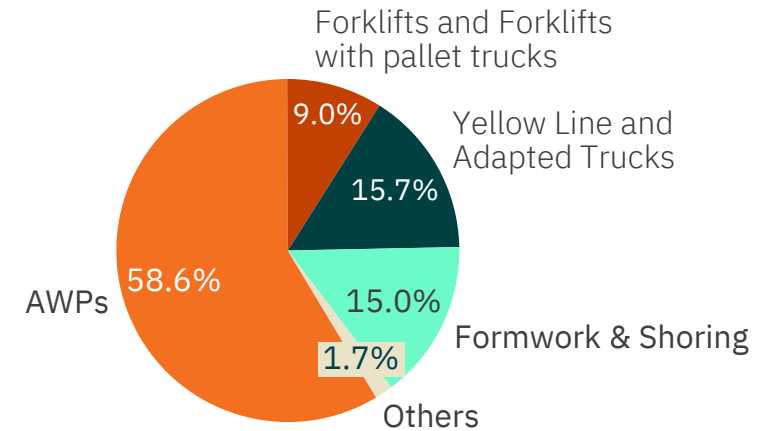
We serve our more than **10,000 customers** with a single platform. This is a proof of our successful strategy of increasingly becoming a **multi-product company**.

Company's Net Rental Income - Long Term¹ (%)



¹Over 12 months

Net rental revenue by product (4Q24)



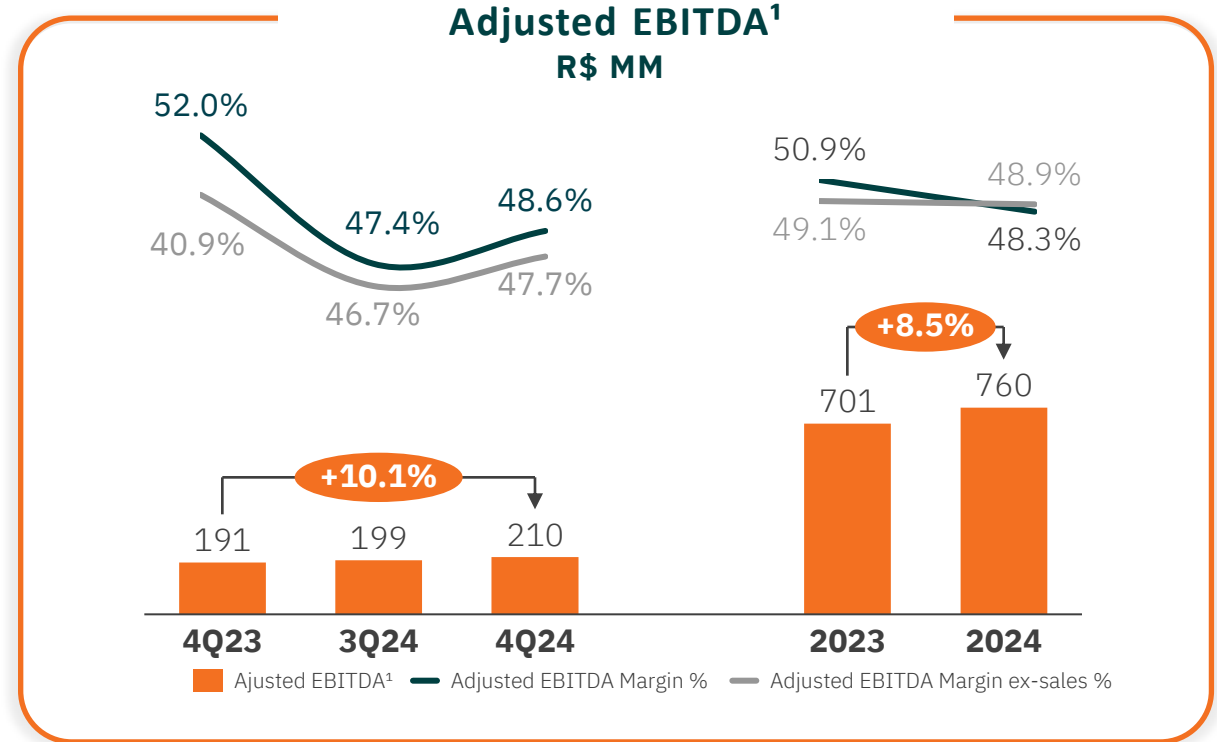
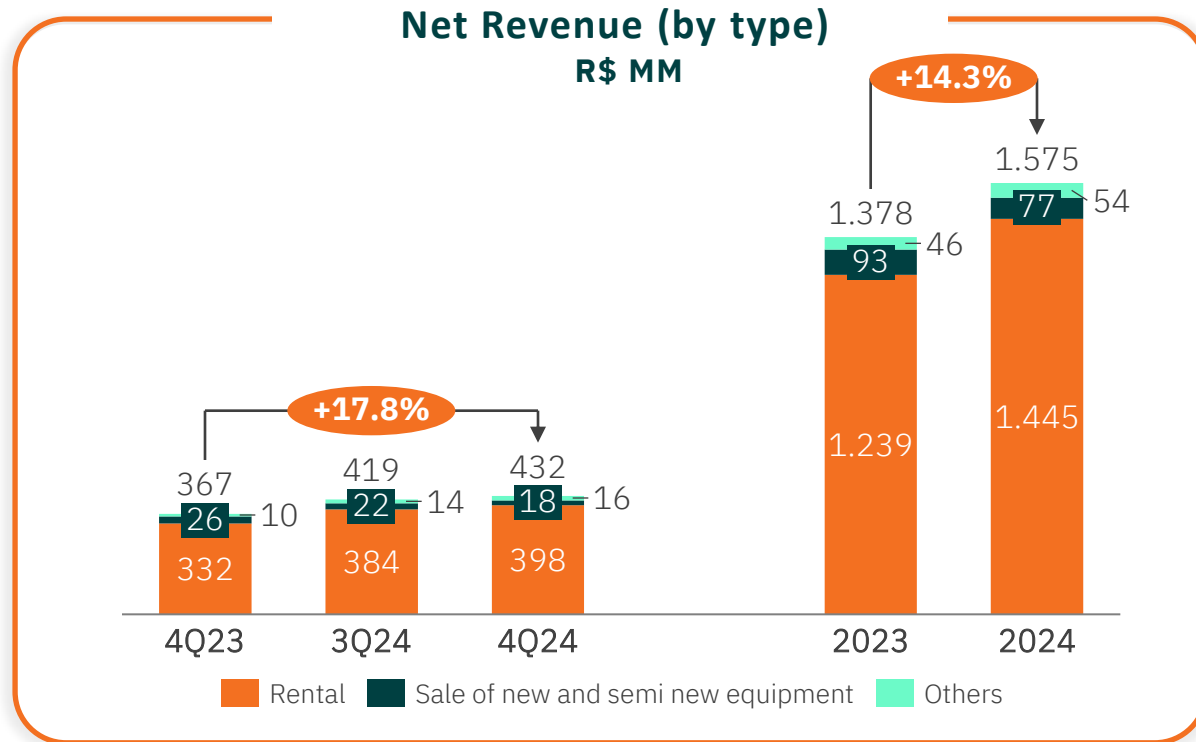


Consolidated Results



4Q24 and 2024 results

Solid revenue expansion in all business units



¹Excluding non-recurring items. Non-GAAP - Information not reviewed by independent auditors.

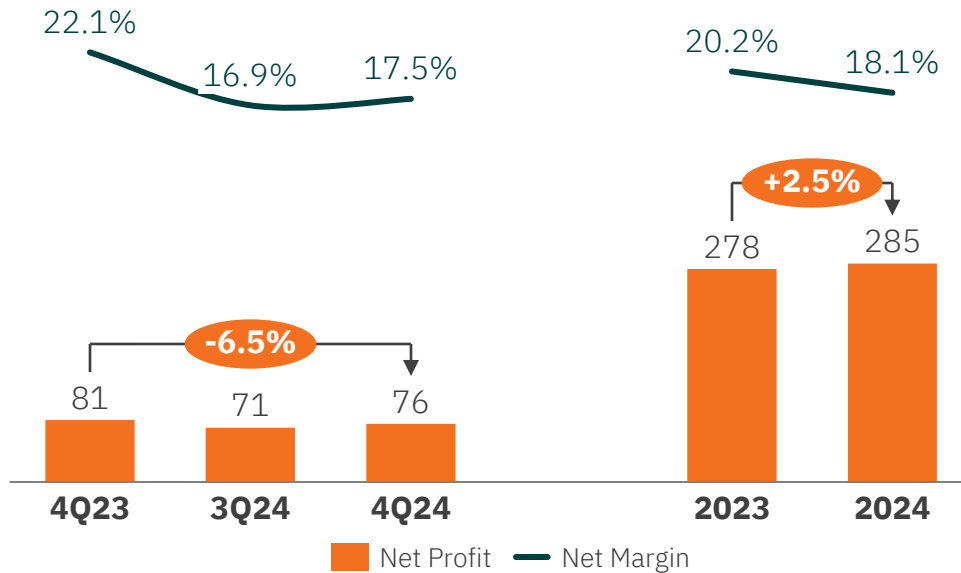
17.8% growth as compared to 4Q23 and **14.3%** compared to 2023. This result was mainly driven by the expansion of Net Rental Revenue, which **increased 8.3%** in 4Q24 compared to 4Q23 and **4.9%** in 2024 compared to 2023.

Growth of 10.1% in Adjusted EBITDA and margin of **48.6%**. Increase of **8.5%** in 2024, with a margin of **48.3%**.

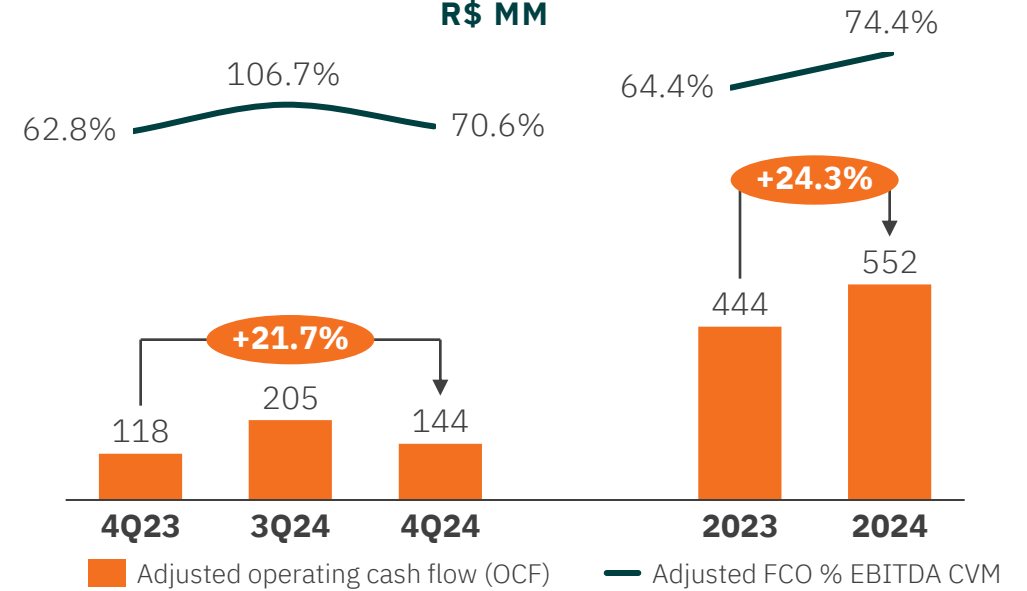
4Q24 and 2024 results

Consistent operating cash generation with expansion in the conversion of EBITDA into cash

Net Income R\$ MM



Cash Flow R\$ MM



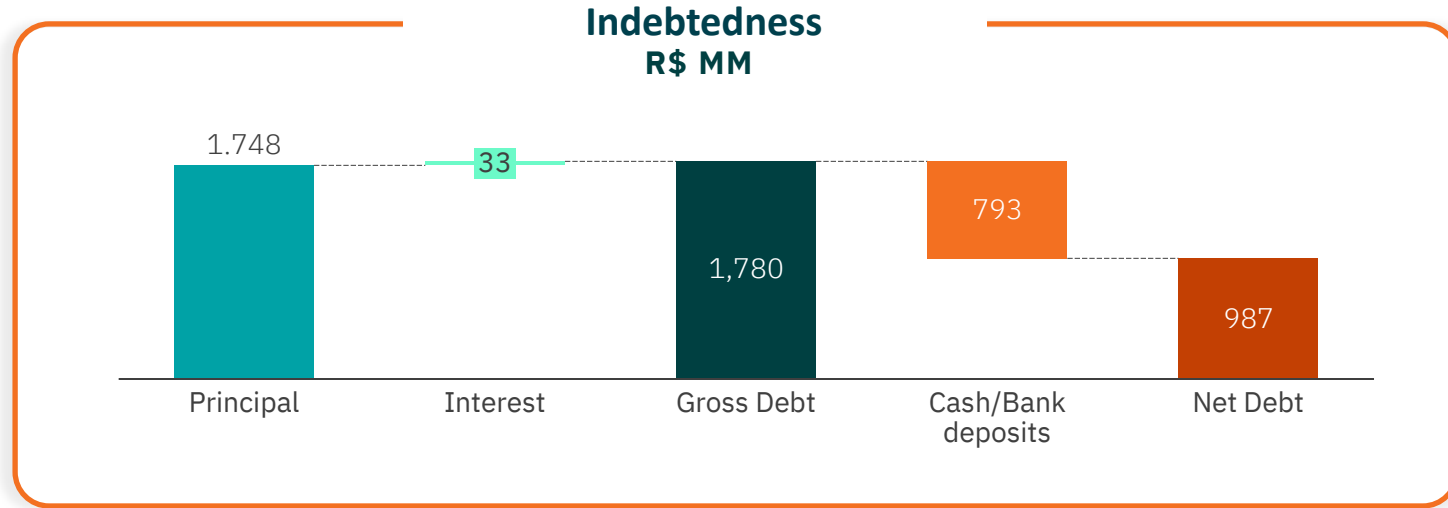
In 4Q24, Mills' net profit totaled **R\$75.7 million**, with a net margin of 17.5%, in 2024 there was **growth of 2.5%** compared to 2023 and a net margin of 18.1%.

Adjusted operating cash flow **grew 21.7%** in 4Q24, reaching **R\$144.2 million**, driven by increased investments and efficient management of machine purchase and payment schedules.

¹ For the adjusted operating cash flow, interest paid, investment in leases, interest and net asset and liability monetary variations are disregarded. For the firm's free cash flow, cash flow from investing activities and acquisitions of lease assets are also disregarded.

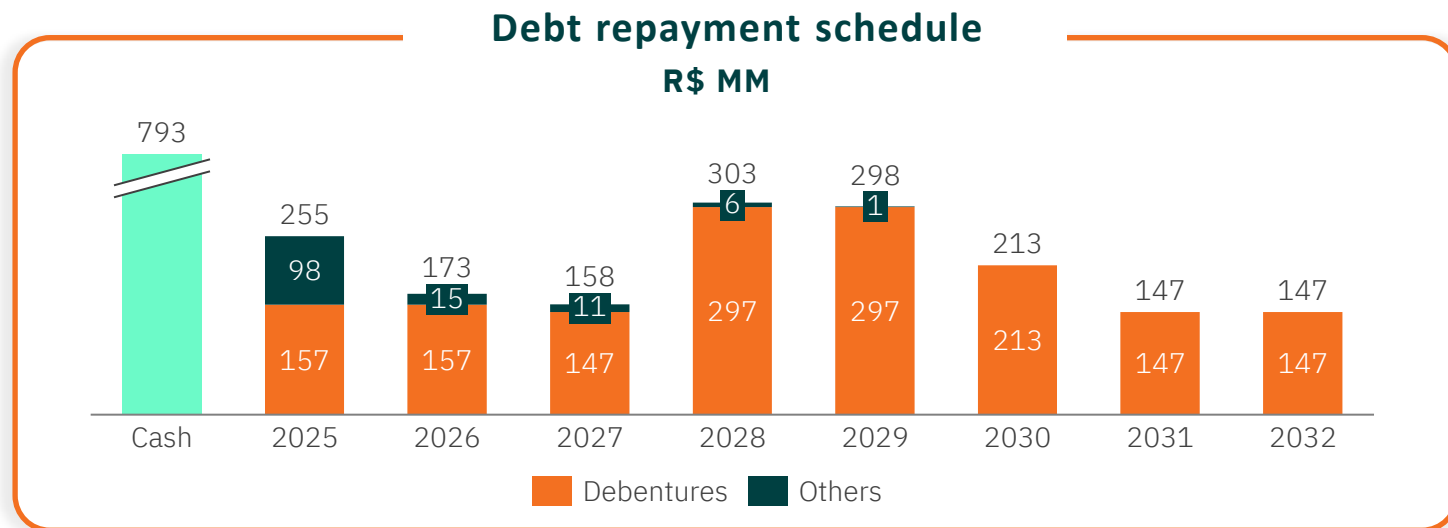
Indebtedness - 31/12/2024

Strategy of optimizing the capital structure to generate efficiency



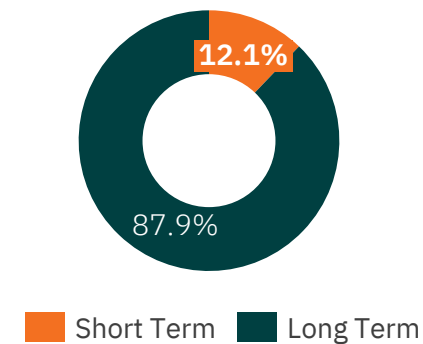
Optimization of the capital structure

- 10th issue of debentures: R\$ 500 million in two series, being:
 - 1st series at the cost of CDI + 1.15% and a term of 5 years
 - 2nd series at the cost of CDI + 1.30% and a term of 8 years



Leverage and Debt Profile

- Net Debt/Adjusted EBITDA LTM = 1.4x
- CP Net Debt/Adjusted LTM EBITDA = 0.3x



Average Cost
CDI + 1.6% p.a

Average Term
3.9 years



Results

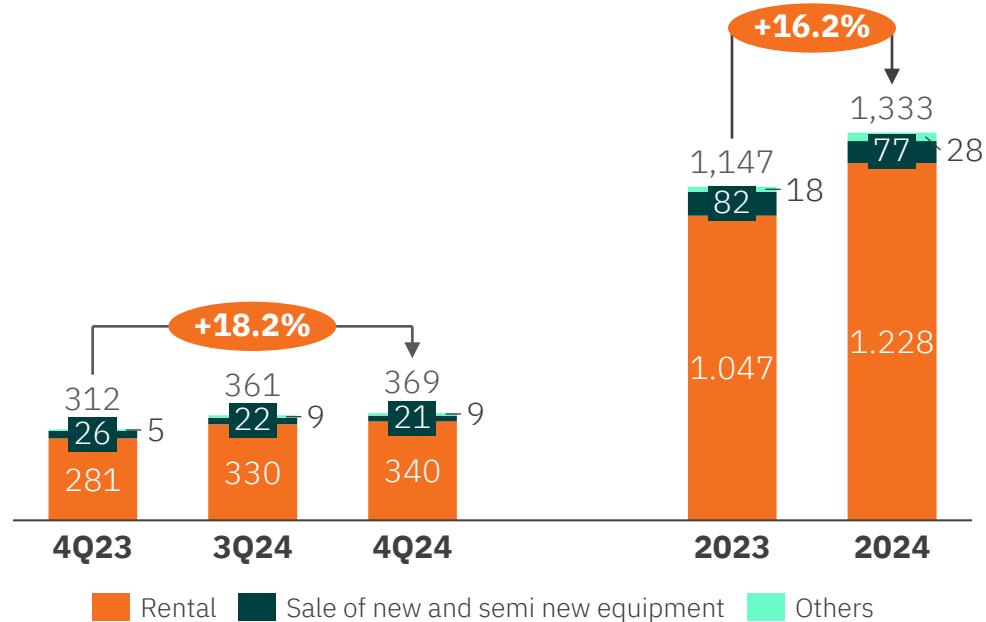
Business Units



Rental (Light, Heavy and Intralogistics)

Financials

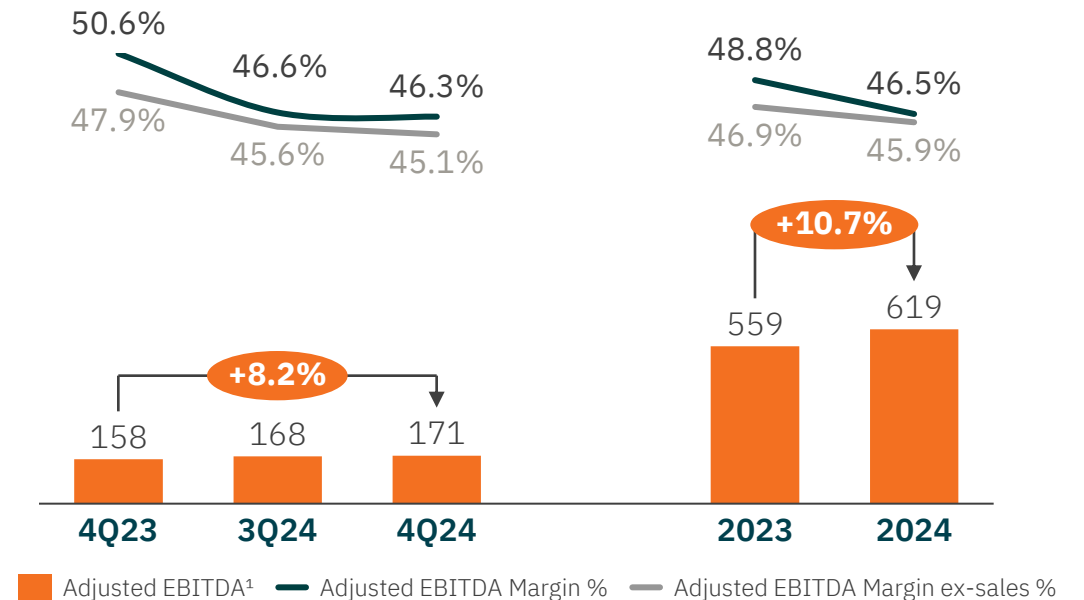
Net Revenue (by type)



Growth in rental revenue in 4Q24 and in 2024, **driven** by the **expansion** of the **Heavy** category and Mills' entry into the **Intralogistics** business unit.

Adjusted EBITDA¹

R\$ MM

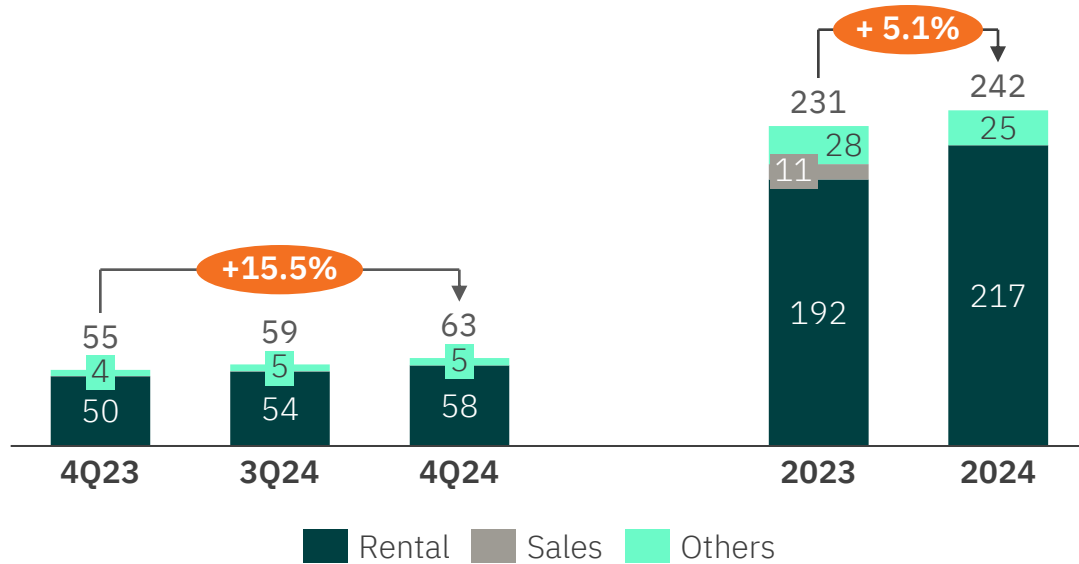


Adjusted EBITDA totaled R\$170.9 million in 4Q24 and R\$619.3 million in 2024, **an increase of 8.2% in relation to 4Q23 and 10.7% in relation to 2023**, with an EBITDA margin of 46.3% in the quarter and 46.5% in the year.

Formwork and Shoring

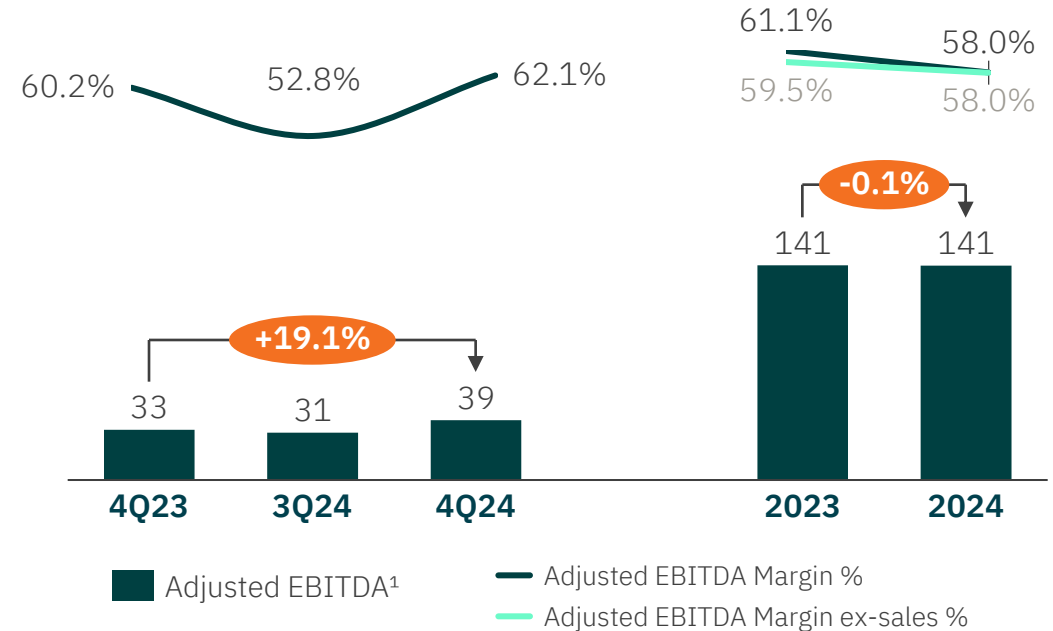
Financials

Net Revenue (by type) R\$ MM



Growth of 15.5% in net revenue in 4Q24 vs. 4Q23, driven by the **higher average price** and the **increase** of **projects** in the period. In 2024 we grew 5.1%, due to sales made in 2023, excluding this effect, the growth was 10.4%.

Adjusted EBITDA¹ R\$ MM



Adjusted EBITDA totaled **R\$39.3 million** in 4Q24 and **R\$140.8 million** in 2024, with a margin of 62.1% and 58.0%, respectively

¹Excluding non-recurring items. Non-GAAP - Information not reviewed by independent auditors.



Q&A

To ask questions :

click on the Q&A icon at the bottom and type in your NAME, company and language. When you are announced, a prompt to activate your microphone will appear on the screen and you must then activate your microphone to ask questions.

Ask your question:





Investor Relations

 <http://ri.mills.com.br>

 ri@mills.com.br

 Millsbr

 @millsoficial

