

Release de Resultados 4T24

WIZ^{co}

Sumário

Destaques Financeiros.....	3
Mensagem do Presidente.....	4
Destaques do Período	6
1. Sumário de Resultados	8
1.1 Resultado Consolidado.....	8
1.2 Resultado Consolidado Ajustado	9
1.3 Resultado Contábil Controladora	10
1.4 Headcount.....	13
2. Resultado por Segmento.....	14
2.1 Seguros.....	16
2.2 Crédito e Consórcios	19
2.3 Serviços	20
2.4 Run-Off Caixa.....	21
2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda.....	21
3. Fluxo de Caixa e Pagamentos.....	23
3.1 Fluxo de Caixa	23
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida.....	23
4. Anexos	25
4.1 Resultado por Participação	25
4.2 Demonstração do Resultado.....	26
4.3 Balanço Patrimonial.....	27
4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa.....	28
4.5 Eventos Subsequentes.....	29

Destques Financeiros

- ▶ **R\$1,0 bilhão em Receita¹ no acumulado de 2024**, sendo R\$801,8 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), um resultado 15,2% superior ao realizado em 2023. No trimestre, o total das operações correntes somou R\$208,0 milhões;
- ▶ **Destaque no acumulado do ano para o Segmento de Seguros**, que atingiu R\$559,9 milhões de Receita¹, o que representa um crescimento de 19,4% versus 2023. Os principais destaques estão vinculados ao desempenho comercial de Inter Seguros, Bmg Corretora, BRB Seguros e Wiz Corporate;
- ▶ **Segmento de Crédito e Consórcios** atingiu R\$155,3 milhões de Receita¹, crescimento de 22,2% YoY, reflexo da consistência de resultados na operação da Promotiva, que adicionou R\$120,7 milhões de Receita¹ em 2024;
- ▶ **EBITDA Consolidado Ajustado de R\$686,0 milhões**, crescimento de 18,3% YoY e Margem Ebitda Ajustada de 68,4%, expansão de +4,9 p.p. quando comparado a 2023;
- ▶ **Lucro Líquido Ajustado de R\$439,2 milhões**, +19,2% em relação ao realizado em 2023.
- ▶ **Lucro Líquido da Controladora de R\$160,1 milhões**, +13,1% YoY. Ao desconsiderarmos o efeito não recorrente de R\$14,0 milhões referente a baixa parcial de impairment e provisão de perda de mútuo na Polishop Seguros, o **Lucro Líquido da Controladora** teria atingido o patamar de R\$174,1 milhões.

Receita Líquida ex Comissões¹

R\$1,0 bilhão **+9,8%**
2024 YoY

Receita¹ Segmento Seguros

R\$559,9MM **+19,4%**
2024 YoY

Receita¹ Segmento Crédito e Consórcios

R\$155,3MM **+22,2%**
2024 YoY

EBITDA Consolidado Ajustado

R\$686,0MM **+18,3%**
2024 YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Bruta Consolidada	511,1	492,5	3,8%	1.942,8	1.776,7	9,3%
Receita Líquida Consolidada ¹	259,4	268,8	-3,5%	1.003,1	913,6	9,8%
EBITDA Consolidado Ajustado	174,5	172,6	1,1%	686,0	579,6	18,3%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	67,3%	64,2%	3,1p.p	68,4%	63,4%	4,9p.p
Lucro Líquido Consolidado Ajustado	115,8	117,5	-1,4%	439,2	368,4	19,2%
Margem Líquida Consolidada	44,7%	43,7%	0,9p.p	43,8%	40,3%	3,5p.p
Lucro Líquido Controladora	38,6	58,2	-33,7%	160,1	141,6	13,1%

¹ Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



**Teleconferência
de Resultados**

Sexta-feira, 21 de março de 2025

11:00 (BR) | 10:00 (NY)

Acesse a videoconferência pelo [link](#).

Com tradução simultânea para o inglês.

Mensagem do Presidente

Fechamos o ano de 2024 orgulhosos de nossas conquistas.

A sensação é de dever cumprido. Os números que vocês verão ao longo desta apresentação representam recordes em diversas frentes e reafirmam nosso compromisso com o crescimento consistente dos nossos negócios. Mantivemos guarda-alta na gestão de caixa, evoluímos na geração de receita, fomos disciplinados com nossos custos e não deixamos de investir em tecnologia proprietária pois sabemos que esse é nosso fio condutor do nosso futuro.

Sabemos, também, que o ano de 2024 foi repleto de incertezas macroeconômicas e tensões geopolíticas. Entretanto, soubemos navegar este cenário adverso e fortalecemos a marca Wiz nos mercados de seguros, crédito e consórcio. E para reforçar isso gostaria de começar com o destaque de dois números: emitimos R\$3,6 bilhões de prêmio de seguros, número 26,2% superior a 2023, e comercializamos R\$16,9 bilhões em crédito e consórcio no mercado brasileiro, resultado 13,9% acima de 2023. Ou seja, entre produtos de Crédito, Consórcio e Seguros, distribuimos mais de R\$ 20 bilhões de reais em 2024.

Esses importantes números conduziram o grupo para um resultado recorde de Receita Bruta: R\$1,9 bilhão, marca 9,3% acima do mesmo período do ano anterior. O Ebitda Consolidado fechou em R\$686,0 milhões, ultrapassando 2023 em 18,3%. Nosso Lucro Líquido Consolidado atingiu R\$296,8 milhões, 25,8% acima de 2023, e o Lucro Líquido da Controladora totalizou R\$160,1 milhões, 13,1% acima do último ano. Quando desconsideramos os efeitos não recorrentes da Polishop em 2024, nosso Lucro foi de R\$174,1 milhões, 23% acima do ano passado.

No segmento de seguros atingimos um Ebitda Consolidado de R\$477,6 milhões, desempenho 33,8% maior do que 2023, e Lucro Líquido Consolidado de R\$270,1 milhões, marca 41,7% superior nesse mesmo período comparativo. Destaque para BMG Corretora, BRB Seguros e Wiz Corporate, além da Inter Seguros, que não só viu Receita Líquida, Ebitda e Lucro Líquido crescerem, como também sua base de contratos ativos que atingiu 5,3 milhões, mais do que o triplo do que foi registrado no ano anterior.

No segmento de Crédito e Consórcios os avanços de 2024 também nos enchem de orgulho. Ao compararmos com 2023, crescemos em Receita Líquida Ajustada 22,2%, ao atingir R\$ 155,3 milhões. No que diz respeito ao Ebitda, evoluímos 34,6% e entregamos R\$96,1 milhões. O Lucro Líquido fechou em R\$ 47,6 milhões, marca 78,2% acima de 2023.

Como tenho reforçado, acreditamos que os investimentos em tecnologia serão um dos grandes responsáveis por nos levar para o próximo patamar. E ao olhar para trás enxergo em 2024 um ano de grande transformação. Nossa plataforma tecnológica proprietária, a

Wiz Pro, já tem sido utilizada nas rotinas de seis unidades do grupo: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg e Wiz Parceiros. Composta por quatro módulos que seguem em constante evolução – vendas, gestão, operações e engajamento – a ferramenta hoje é a grande protagonista de nossa estratégia de transformação digital. E assim continuará sendo em 2025.

É inspirador olhar em retrospectiva e reconhecer tantas conquistas em 2024. Mantivemos, pelo segundo ano consecutivo, a certificação ISO 27001, selo que comprova que seguimos os mais altos padrões de segurança da informação. Estivemos, também, pela nona vez consecutiva no ranking da Great Place to Work (GPTW) como uma das melhores empresas para se trabalhar no Centro-Oeste e entre as 150 melhores empresas para atuar no Brasil. Ainda nesse sentido, nos destacamos entre as maiores empresas do Brasil no Ranking Valor Econômico 1.000 e no Ranking Exame – Maiores & Melhores, reafirmando nossa força no mercado.

Promovemos, apenas no ano passado, mais de 40 eventos, reforçando nossa presença no mercado. Além disso, permanecemos com o Selo Pró-Ética e aderimos ao Pacto Brasil pela Integridade Empresarial.

Agora, com a mira ajustada para 2025, nos sentimos confiantes no potencial de nossos negócios para irmos ainda mais longe. Fizemos o dever de casa e estamos preparados para navegar no cenário macroeconômico que se apresenta a frente. Destaco, por exemplo, a capacidade que tivemos para emitir em Janeiro/25 a 2ª emissão de debêntures simples no valor de R\$ 300 milhões, com vencimento em 2030. O movimento fez com que nosso cronograma de pagamentos de endividamento fosse estendido e nos coloca em cenário positivo para que mantenhamos rígida gestão de caixa e possamos alcançar nossos objetivos.

Para finalizar, gostaria de expressar meu profundo agradecimento a todos os wizzers que fizeram parte da construção desses belos resultados. Agradeço, da mesma maneira, aos membros do nosso Conselho de Administração, comitês e acionistas que estiveram juntos conosco nesta jornada. Seguimos determinados em fazer da Wiz uma empresa que influencia positivamente os mercados de seguros, crédito e consórcios do Brasil.

Marcus Vinícius de Oliveira
CEO

Destaques do Ano

Receita Líquida ex Comissões

R\$1,0 bilhão

9,8% YoY

EBITDA Consolidado

R\$686,0 milhões

18,3% YoY

Lucro Líquido Consolidado

R\$296,8 milhões

25,8% YoY

Lucro Líquido Controladora

R\$160,1 milhões

13,1% YoY

Seguros

Prêmio Emitido

R\$3,6 bilhões

+26,2% YoY

Inter Seguros

Prêmio Emitido

R\$317,1 milhões

+51,9% YoY

Avanços consistentes no melhor ano da história da unidade. Além do recorde em emissão de prêmio, atingimos 5,3 milhões de contratos ativos, mais que 3x o resultado de 2023.

BRB Seguros

Prêmio Emitido

R\$764,6 milhões

+26,7% YoY

Prêmio alavancado pelos bons resultados dos produtos Prestamista e Residencial. A Receita Bruta cresceu 5,5% quando comparada a 2023.

Bmg Corretora

Prêmio Emitido

R\$980,0 milhões

+20,4% YoY

Resultado histórico na Bmg Corretora. Destaque para o produto Prestamista que emitiu R\$485,8 milhões em prêmio.

Wiz Corporate

Prêmio Emitido

R\$667,6 milhões

+35,5% YoY

Portfólio diversificado e atendimento dedicado no Bancassurance de Atacado marcaram o melhor ano da história da Wiz Corporate.

Omni1

Prêmio Emitido

R\$234,0 milhões

+32,7% YoY

Campanhas comerciais, oferta de assistências e evolução na emissão de prêmio de todos os produtos foram cruciais para o bom fechamento de 2024.

Crédito e Consórcios

Receita Líquida Ajustada

R\$155,3 milhões

+22,2% YoY

Promotiva

Rede de Distribuição

782 cobans

+21,2% vs. 4T23

Crédito e Consórcios

R\$9,4 bilhões

+8,8% YoY

Promotiva bate recorde de produção líquida de crédito PF (R\$7,1 bilhões) e de cartas de consórcios (R\$2,3 bilhões).

Wiz Pro Avanços do 4T24

Nossa jornada de transformação digital segue a todo vapor. Ao longo do 4T24 entregamos diversas novas funcionalidades na Wiz Pro, plataforma tecnológica proprietária da Wiz Co. Composta por quatro módulos – vendas, gestão, operações e engajamento - a ferramenta faz parte da rotina comercial de seis unidades do grupo: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg e Wiz Parceiros. No módulo de “vendas”, aprimoramos nosso captador de leads, além de avançar na oferta do seguro de vida e simulador de consórcios multibandeira. Em “operações”, evoluímos nosso atendimento omnichannel ao incluir novas telas de chat e categorização do atendimento via Whatsapp. Na frente de “gestão”, aplicamos inteligência artificial para leitura de notas fiscais e entregamos notificações automatizadas para comissões e relatórios. Por fim, em “engajamento”, implementamos melhorias nos fluxos de autenticação facilitando e dando mais segurança a jornada do usuário.

Concluimos o ano de 2024 com uma dívida líquida de R\$445,6 milhões, recuo de R\$162,9 milhões quando comparado ao ano anterior (ou -26,8% vs FY23). A consistente redução deste indicador se dá, principalmente, pela realização do pagamento de parcelas do Contas a Pagar de aquisições e reforça o compromisso da Wiz com a eficiência e otimização de recursos.

Redução da Dívida Líquida

Consistência nos resultados Wiz Corporate

Observamos ao longo do ano a Wiz Corporate evoluir nas principais linhas de resultado e a consequência foi um 2024 repleto de recordes. Avançamos em Receita Bruta e atingimos R\$139,9 milhões, marca 36,6% superior ao ano anterior, o que consolidou o melhor ano da empresa nesse sentido. O Lucro Líquido também foi recorde e alcançou em 2024 R\$33,5 milhões, apuração 64,6% acima de 2023. Esse é um marco importante para a unidade e foi sustentado por portfólio diversificado e oferta customizada de produtos de Bancassurance de Atacado

A Inter Seguros fechou o melhor ano de sua história em 2024. A Receita Bruta ao longo desse período foi recorde e atingiu a marca de **R\$247,5 milhões**, resultado 43,2% maior do que 2023. O Lucro Líquido de 2024 também foi recorde e fechou com **R\$91,1 milhões**, marca 53,3% superior ao registrado no ano anterior. A base de contratos ativos cresceu mais de três vezes na comparação com 2023, chegando a 5,3 milhões. O modelo de negócio tem permitido consolidar a posição de liderança no segmento, combinando portfólio diversificado, experiências integradas, escala e rentabilidade.

Inter Seguros: 5,3 milhões de contratos ativos

+R\$20 bilhões em Crédito, Consórcio e Seguros distribuídos

O grupo Wiz Co fechou o ano de 2024 com a maior emissão de prêmio de Seguros e distribuição de Crédito e Consórcio de sua história. Ao todo, foram R\$20,5 bilhões distribuídos ao longo do ano, 15,9% superior ao ano de 2023. O avanço corrobora com os bons resultados observados nas unidades de negócio ao longo de 2024 e dá robustez a escalabilidade da empresa à medida que aumentamos cada vez mais a relevância nos mercados.

Sumário de Resultados

1.1 Resultado Consolidado

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Bruta	511,1	492,5	3,8%	1.942,8	1.776,7	9,3%
Impostos sobre Receita	(52,3)	(50,7)	3,2%	(196,1)	(185,4)	5,7%
Repasse de Comissões ¹	(199,4)	(173,0)	15,2%	(743,6)	(677,7)	9,7%
Receita Líquida ex Comissões	259,4	268,8	-3,5%	1.003,1	913,6	9,8%
Custos	(56,5)	(57,0)	-0,8%	(213,8)	(222,2)	-3,8%
Despesas Gerais e Administrativas	(39,3)	(38,6)	1,7%	(157,2)	(151,5)	3,8%
Outras Receitas/Despesas	0,6	2,6	-76,6%	16,6	17,3	-4,1%
Equivalência Patrimonial	10,3	6,9	48,9%	37,2	22,8	63,0%
EBITDA	174,5	182,7	-4,5%	686,0	580,1	18,3%
Margem EBITDA	67,3%	68,0%	-0,7 p.p	68,4%	63,5%	4,9 p.p
Depreciação, Amortização e Impairment	(37,9)	(56,1)	-32,4%	(133,8)	(137,8)	-2,9%
Resultado Financeiro	(25,0)	(8,6)	189,9%	(85,3)	(92,6)	-7,9%
IRPJ e CSLL	(40,1)	(33,2)	20,6%	(170,1)	(113,8)	49,5%
Lucro Líquido Consolidado	71,6	84,8	-15,6%	296,8	235,9	25,8%
Margem Líquida	27,6%	31,6%	-4,0 p.p	29,6%	25,8%	3,8 p.p
Part. não controladores	(33,0)	(26,7)	23,7%	(136,7)	(94,3)	44,9%
Lucro Líquido Controladora	38,6	58,2	-33,7%	160,1	141,6	13,1%

¹ Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

No 4T24 atingimos o patamar de R\$259,4 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, resultado -3,5% abaixo na comparação com o realizado no 4T23 (-R\$9,4 milhões), impactado, principalmente, pelo efeito não recorrente positivo no 4T23, de R\$10,1 milhões referentes a reversão de provisão de cancelamento de Receita, e também pela produção do prestamista na BRB Seguros (-R\$10,7 milhões). Por outro lado, fechamos o ano com um resultado histórico e ultrapassamos, pela primeira vez, os R\$1,0 bilhão em **Receita Líquida ex Comissões**. O bom resultado foi impulsionado tanto pelo segmento de Seguros, quanto Crédito e Consórcios. No primeiro caso, fechamos com R\$559,9 milhões, resultado 19,4% acima de 2023, com destaque para os números de Inter Seguros (+46,6% vs. FY23), Bmg Corretora (+37,0% vs. FY23), Wiz Corporate (+35,1% vs. FY23) e BRB Seguros (5,1% vs. FY23). Já em Crédito e Consórcio, atingimos R\$155,3 milhões, +22,2% na comparação com o ano anterior, alavancado por Promotiva (+34,3% vs. FY23).

No que diz respeito ao prêmio emitido, fechamos o 4T24 com R\$933,2 milhões, resultado 16,2% acima do 4T23. Ao olharmos com o prisma do ano, o resultado neste indicador foi de R\$3,6 bilhões, recorde histórico, com crescimento de 26,2% na comparação com 2023. Esses números reforçam a robustez e escalabilidade da companhia, fruto da ampliação e diversificação de produtos em nossas unidades de negócio, combinada com propostas de valor bem estruturadas. Em crédito e consórcios, fechamos o trimestre com R\$3,8 bilhões de volume

**Prêmio Emitido
FY24**

R\$3,6 bi
+26,2% YoY

comercializado, 9,0% acima do 4T23, e o ano com R\$ 16,9 bilhões, marca 13,9% acima de 2023. Entre produtos de seguros, crédito e consórcio distribuimos +R\$20,5 bilhões em 2024.

Em **EBITDA Consolidado**, fechamos o 4T24 com R\$174,5 milhões, -4,5% na comparação com o 4T23, impactado, principalmente, pelo efeito não recorrente positivo no 4T23, de R\$10,1 milhões referentes a reversão de provisão de cancelamento de Receita. Na visão anual, o indicador fechou com R\$686,0, resultado 18,3% acima do que foi registrado em 2023, efeito do bom desempenho comercial de nossas unidades de negócios e do foco em eficiência operacional.

O **Lucro Líquido Consolidado** apresentou crescimento de 25,8% YoY, com um total de R\$296,8 milhões, impulsionado pelo resultado operacional. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu R\$160,1 milhões no mesmo período, 13,1% maior que o apresentado 2023 (+R\$18,5 milhões), impulsionado pelo melhor resultado financeiro registrado no ano.

Já no 4T24, o **Lucro Líquido Consolidado** ficou em R\$71,6 milhões, -15,6% vs 4T23, enquanto o **Lucro Líquido da Controladora** fechou em R\$ 38,6 milhões, -33,7% na comparação com o 4T23. Desconsiderando os efeitos não recorrentes associados ao impairment (R\$7,7 milhões) e baixo do mútuo (R\$5,8 milhões) da Polishop Seguros, o **Lucro Líquido Consolidado apresentaria o total de R\$85,2 milhões**.

Lucro Líquido Consolidado FY24

R\$296,8 mm
+25,8% YoY

1.2 Resultado Consolidado Ajustado

EBITDA Ajustado (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
EBITDA	174,5	182,7	-4,5%	686,0	580,1	18,3%
Provisão de Cancelamento de Receita	-	(10,1)	-	-	(10,1)	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	9,7	-
EBITDA Ajustado	174,5	172,6	1,1%	686,0	579,6	18,3%
Margem EBITDA Ajustada	67,3%	64,2%	3,1 p.p	68,4%	63,4%	4,9 p.p

► No trimestre não foram realizados ajustes em EBITDA.

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	71,6	84,8	-15,6%	296,8	235,9	25,8%
Ajustes em EBITDA	-	(10,1)	-	-	(0,5)	-
Ajustes em D&A e Impairment	43,0	51,2	-16,1%	138,9	120,1	15,6%
Ajustes em Resultado Financeiro	20,2	(0,2)	-8913,0%	64,5	57,5	12,0%
Ajustes em IR/CSLL	(18,9)	(8,2)	131,1%	(60,9)	(44,7)	36,2%
Lucro Líquido Ajustado	115,8	117,5	-1,4%	439,2	368,4	19,2%
Margem Líquida Ajustada	44,7%	43,7%	0,9 p.p	43,8%	40,3%	3,5 p.p

No Lucro Líquido, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- ▶ **Ajustes em Depreciação, Amortização e Impairment:** No 4T24, foram ajustados R\$43,0 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com as aquisições da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios. Ainda, no período, avançamos no ciclo de baixas referentes à subsidiária Polishop Seguros, registrando ajuste de R\$7,8 milhões referente a baixa por impairment de ativo intangível e R\$5,8 milhões referente à provisão de perda de mútuo realizado para pagamento do empréstimo contratado pela subsidiária em agosto de 2022.
- ▶ **Ajustes em Resultado Financeiro:** No 4T24, efeito do Ajuste a Valor Presente (AVP) das parcelas futuras dos custos de aquisição das investidas da Companhia (R\$7,3 milhões), atualizações monetárias do contas a pagar de aquisições (R\$2,7 milhões), bem como variações cambiais de instrumentos financeiros contratados (R\$5,6 milhões).
- ▶ **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “EBITDA”, “D&A e Impairment” e “Resultado Financeiro”.

1.3 Resultado Contábil Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 4T23. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

No 4T24, a Controladora registrou R\$69,0 milhões em EBITDA, +9,2% quando comparado ao 4T23 (ou +R\$5,8 milhões). No ano, a Controladora registrou um EBITDA de R\$272,9 milhões, +8,5% acima do FY23. O resultado foi impulsionado, principalmente, pelo desempenho comercial recorde em diversas unidades de negócios da Companhia, refletindo na linha de “Equivalência Patrimonial (MEP)”.

No 4T24, a Wiz Controladora registrou R\$37,3 milhões em MEP, resultado 26,5% (+R\$7,8 milhões) superior ao apresentado no 4T23. No ano, a Controladora registrou R\$161,0 milhões em MEP, resultado +R\$42,8 milhões maior que o apresentado no FY23, devido ao melhor desempenho em participação no resultado de controladas, em contrapartida ao reconhecimento de equivalência patrimonial da realização de ativos identificáveis, anteriormente reconhecido em “Depreciação e Amortização”, tendo sido reclassificado para a linha de “MEP” a partir do 4T23. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R\$160,1 milhões no FY24, representando um crescimento de R\$18,5 milhões (+13,1%) em relação ao FY23. Quando excluído o efeito não recorrente de R\$14,0 milhões referente a baixa parcial de impairment e provisão de perda de mútuo na Polishop Seguros, o Lucro Líquido da Controladora teria atingido o patamar de R\$174,1 milhões no FY24 (+23,0% vs. FY23). Esse resultado é impulsionado, especialmente, (i) pelo bom desempenho comercial das Unidades de Negócio da Companhia, e (ii) pelo melhor desempenho em resultado financeiro (+R\$10,8 milhões), como efeito, principalmente, da redução nas despesas financeiras referentes às Atualizações Monetárias das aquisições (R\$ 11,3 milhões) no ano.

EBITDA FY24

R\$272,9 mm
+8,5% vs. FY23

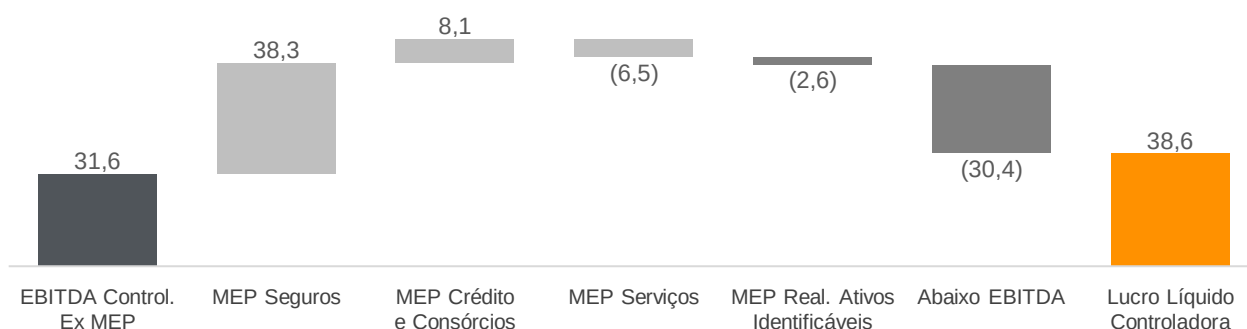
**Lucro Líquido
FY24**

R\$160,1 mm
+13,1% vs. FY23

Demonstração de Resultado Controladora (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Líquida Ajustada	60,3	69,0	-12,7%	231,9	251,6	-7,8%
Custos	(4,1)	(4,4)	-6,3%	(22,5)	(22,4)	0,3%
Despesas Gerais & Administrativas	(12,0)	(20,9)	-42,5%	(66,2)	(81,2)	-18,5%
Outras Receitas/Despesas	(12,5)	(10,1)	23,7%	(31,3)	(14,8)	112,0%
Equivalência Patrimonial (MEP)	37,3	29,5	26,5%	161,0	118,2	36,2%
EBITDA	69,0	63,2	9,2%	272,9	251,4	8,5%
Margem EBITDA	114,4%	91,5%	22,9 p.p	117,7%	99,9%	17,8 p.p
Depreciação, Amortização e Impairment	(3,8)	6,5	-158,4%	(11,6)	(12,2)	-4,2%
Resultado Financeiro	(23,9)	(9,4)	153,8%	(82,4)	(93,2)	-11,6%
IRPJ e CSLL	(2,7)	(2,1)	28,3%	(18,7)	(4,5)	317,9%
Lucro Líquido Controladora	38,6	58,2	-33,7%	160,1	141,6	13,1%
Margem Líquida	64,0%	84,3%	-20,3 p.p	69,1%	56,3%	12,8 p.p

Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 4T24 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Aumento de 27,1% no MEP do Segmento de Seguros vs. o 4T23 (+R\$8,2 milhões), efeito, principalmente, da performance das subsidiárias BRB Seguros (+R\$12,4 milhões), Inter Seguros (+R\$10,4 milhões), Bmg Corretora (+R\$8,9 milhões), Omni1 Corretora (+R\$5,8 milhões) e Wiz Corporate (+R\$4,0 milhões) sendo parcialmente compensado pelo menor resultado em Polishop Seguros (-R\$4,9 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento foi impulsionada pela subsidiária Promotiva, adicionando R\$5,0 milhões, e pela Wiz Parceiros (+R\$3,1 milhões).
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	4T24			4T23		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	24,7	50%	12,4	36,4	50%	18,3
Bmg Corretora	19,6	49%	8,9	15,9	40%	6,8
Inter Seguros ²	26,3	40%	10,4	14,8	40%	5,9
Omni 1 Corretora	11,5	50%	5,8	7,4	50%	3,7
Polishop Seguros	(9,8)	50%	(4,9)	(17,2)	50%	(8,6)
Paraná Seguros	2,6	40%	1,0	2,3	40%	0,9
Wiz Conseg	0,8	100%	0,8	(0,5)	100%	(0,5)
Wiz Corporate ¹	10,0	40%	4,0	8,9	40%	3,5
Demais Operações	-	-	-	-	-	-
MEP - Seguros	85,7	-	38,3	68,1	-	30,1
Promotiva ¹	8,3	61%	5,0	7,1	61%	4,3
Wiz Parceiros	3,1	100%	3,1	1,9	100%	1,9
ben.up	-	-	-	0,1	50%	0,1
MEP - Crédito e Consórcios	11,4	-	8,1	9,1	-	6,3
Wiz Concept ³	(6,5)	100%	(6,5)	3,6	100%	3,6
MEP Resultado – Serviços	(6,5)	-	(6,5)	3,6	-	3,6
MEP da realização de ativos identificáveis	-	-	(2,6)	-	-	(10,5)
MEP Total	-	-	37,3	-	-	29,5

¹Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. ²MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. ³Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado. Valor de MEP do 4T24 decorre do movimento retroativo entre CNPJs do intercompany da Wiz Concept e não afeta a visão de UGC apresentada no release.

1.4 Headcount

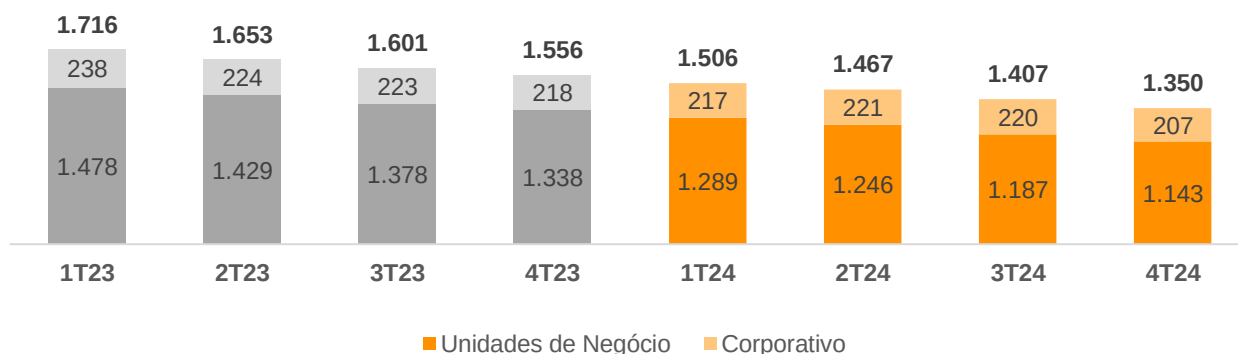
O gasto com pessoal constitui o principal componente dos nossos Custos e Despesas, atingindo, no 4T24, o montante de R\$67,1 milhões, o que representa 70,1% do total de Custos e Despesas do Consolidado. Em comparação ao 4T23, registramos a redução de 206 colaboradores (-13,2%), efeito do projeto de eficiência operacional executado ao longo do ano.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Bmg Corretora	12	36	-66,7%	7	37	-82,6%
BRB Seguros	238	226	5,3%	231	239	-3,2%
Wiz Corporate	169	169	0,0%	166	168	-1,3%
Promotiva	67	62	8,1%	65	58	11,6%
Wiz Parceiros	54	70	-22,9%	64	71	-9,2%
Wiz Concept	524	685	-23,5%	603	736	-18,1%
Outras Unidades	79	90	-12,2%	82	97	-15,9%
Unidades de Negócios	1.143	1.338	-14,6%	1.216	1.406	-13,5%
Corporativo	207	218	-5,0%	216	226	-4,2%
Headcount Total ¹	1.350	1.556	-13,2%	1.433	1.632	-12,2%

¹ Posição final do trimestre. ² Parte do *headcount* da Bmg Corretora foi integrado ao *headcount* comercial do Banco Bmg, a partir do 1T24.

A seguir, apresentamos a **evolução de *headcount*** nos últimos períodos:



2

Resultado por Segmento

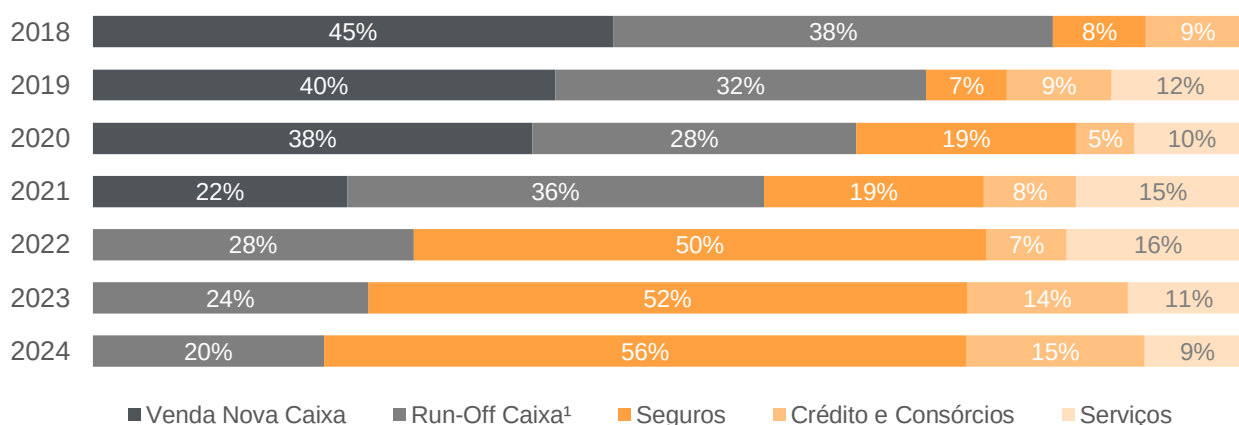
Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros”, “Crédito e Consórcios” e “Serviços”.

Resultado Consolidado QoQ (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	4T24	4T23	Δ%	4T24	4T23	Δ%	4T24	4T23	Δ%	4T24	4T23	Δ%	4T24	4T23	Δ%	4T24	4T23	Δ%
Receita Líquida Ajustada	146,4	148,2	-1,2%	41,2	35,0	17,6%	21,6	26,1	-17,4%	51,5	60,7	-15,2%	(1,2)	(1,2)	0,7%	259,4	268,8	-3,5%
Custos e Despesas	(46,9)	(45,8)	2,4%	(14,9)	(14,0)	6,4%	(18,4)	(21,3)	-13,6%	(2,6)	(2,9)	-10,3%	(13,1)	(11,7)	12,1%	(95,8)	(95,6)	0,2%
Outras Rec./Despesas	13,5	11,5	17,1%	(0,3)	0,1	-	(0,1)	1,2	-104,9%	-	-	-	(12,5)	(10,2)	22,5%	0,6	2,6	-76,6%
MEP	11,4	6,7	70,1%	-	0,1	-	-	(1,9)	-	-	-	-	(1,1)	2,0	-155,4%	10,3	6,9	48,9%
EBITDA	124,5	120,7	3,2%	26,0	21,2	22,8%	3,1	4,2	-25,8%	48,9	57,8	-15,5%	(28,0)	(21,1)	32,4%	174,5	182,7	-4,5%
Margem EBITDA	85,0%	81,4%	3,6p.p	63,1%	60,5%	2,7p.p	14,4%	16,0%	-1,6p.p	95,0%	95,3%	-0,3p.p	-	-	-	67,3%	68,0%	-0,7p.p
D&A e Impairment	(24,4)	(32,3)	-24,6%	(3,5)	(3,2)	9,1%	(1,4)	(1,0)	35,4%	-	-	-	(8,7)	(19,6)	-55,5%	(37,9)	(56,1)	-32,4%
Resultado Financeiro	3,0	3,1	-1,1%	(3,3)	(2,6)	26,6%	(0,8)	0,4	-323,0%	-	-	-	(23,9)	(9,4)	153,8%	(25,0)	(8,6)	189,9%
IRPJ e CSLL	(33,3)	(33,5)	-0,5%	(6,5)	(5,3)	20,9%	0,7	(1,1)	-166,2%	-	-	-	(1,0)	6,7	-115,5%	(40,1)	(33,2)	20,6%
Lucro Líquido do Período	69,9	58,0	20,5%	12,7	10,0	27,2%	1,7	2,4	-29,3%	48,9	57,8	-15,5%	(61,6)	(43,4)	42,0%	71,6	84,8	-15,6%
Margem Líquida	47,7%	39,1%	8,6p.p	30,9%	28,6%	2,3p.p	7,9%	9,2%	-1,3p.p	95,0%	95,3%	-0,3p.p	-	-	-	27,6%	31,6%	-4,0p.p

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM) ¹	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes ²			Consolidado		
	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Líquida Ajustada	559,9	468,8	19,4%	155,3	127,1	22,2%	92,2	104,4	-11,7%	201,3	217,4	-7,4%	(5,6)	(4,2)	35,4%	1.003,1	913,6	9,8%
Custos e Despesas	(172,7)	(167,1)	3,3%	(58,3)	(53,9)	8,2%	(80,8)	(95,8)	-15,6%	(11,5)	(11,6)	-0,9%	(47,7)	(45,3)	5,3%	(371,0)	(373,6)	-0,7%
Outras Rec./Despesas	49,4	31,3	57,8%	(0,9)	0,0	-	(0,5)	1,0	-147,3%	-	-	-	(31,3)	(15,0)	109,6%	16,6	17,3	-4,1%
MEP	41,0	24,0	70,4%	-	(1,9)	-	(0,3)	(0,7)	-57,9%	-	-	-	(3,5)	1,4	-357,8%	37,2	22,8	63,0%
EBITDA	477,6	357,0	33,8%	96,1	71,4	34,6%	10,6	8,9	18,9%	189,8	205,9	-7,8%	(88,1)	(63,0)	39,8%	686,0	580,1	18,3%
Margem EBITDA	85,3%	76,2%	9,1 p.p	61,9%	56,1%	5,7 p.p	11,5%	8,5%	3,0 p.p	94,3%	94,7%	-0,4 p.p	-	-	-	68,4%	63,5%	4,9 p.p
D&A e Impairment	(84,2)	(82,6)	2,0%	(13,5)	(12,8)	5,6%	(4,9)	(4,3)	13,5%	-	-	-	(31,2)	(38,2)	-18,3%	(133,8)	(137,8)	-2,9%
Resultado Financeiro	8,4	14,7	-43,0%	(9,1)	(14,5)	-37,1%	(2,1)	0,4	-642,7%	-	-	-	(82,4)	(93,2)	-11,6%	(85,3)	(92,6)	-7,9%
IRPJ e CSLL	(131,6)	(98,4)	33,7%	(25,8)	(17,4)	48,6%	(0,6)	(2,2)	-73,4%	-	-	-	(12,0)	4,3	-381,3%	(170,1)	(113,8)	49,5%
Lucro Líquido do Período	270,1	190,7	41,7%	47,6	26,7	78,2%	3,0	2,8	7,3%	189,8	205,9	-7,8%	(213,8)	(190,1)	12,4%	296,8	235,9	25,8%
Margem Líquida	48,2%	40,7%	7,6 p.p	30,7%	21,0%	9,6 p.p	3,2%	2,7%	0,6p.p	94,3%	94,7%	-0,4 p.p	-	-	-	29,6%	25,8%	3,8 p.p

¹ A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos.

Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se “Run-Off Caixa” como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o “Run-Off Caixa” é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.² De 2018 a 2024 considera resultado acumulado do ano.

Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
Seguros				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	40,00%	26/06/2069
Bmg Corretora	03/11/2020	20 anos	49,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros ¹	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
Crédito e Consórcios				
Promotiva ²	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

¹ Caso o Paraná Banco exerça a opção de venda de 9% da participação na Paraná Holding, em 2025, a exclusividade para operar no balcão será renovada automaticamente por mais 10 anos, a partir da data final do contrato inicial.

² A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre QoQ (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	4T24	4T23	4T24	4T23	4T24	4T23	4T24	4T23	4T24	4T23	4T24	4T23
Receita Líquida Ajustada	35,2	31,5	52,8	70,8	32,1	28,8	26,3	17,1	146,4	148,2	48,4	30,5
Custos e Despesas	(6,3)	(8,1)	(15,5)	(14,4)	(17,1)	(15,3)	(7,9)	(7,9)	(46,9)	(45,8)	(9,5)	(8,4)
Outras Rec./Despesas	(0,9)	(1,7)	10,7	9,7	(0,0)	0,7	3,7	2,9	13,5	11,5	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	11,4	6,7	11,4	6,7	-	-
EBITDA	28,0	21,7	48,0	66,0	15,0	14,2	33,5	18,8	124,5	120,7	39,0	22,1
Margem EBITDA	79,5%	68,8%	90,8%	93,3%	46,6%	49,2%	127,4%	110,0%	85,0%	81,4%	80,4%	72,4%
D&A e Impairment	(0,2)	(0,2)	(13,4)	(13,5)	(0,5)	(1,1)	(10,4)	(17,5)	(24,4)	(32,3)	(0,6)	(0,4)
Resultado Financeiro	1,9	1,5	2,5	2,3	(0,1)	(0,0)	(1,3)	(0,7)	3,0	3,1	-	-
IRPJ/CSLL	(10,1)	(7,0)	(12,4)	(18,4)	(4,4)	(4,2)	(6,4)	(3,9)	(33,3)	(33,5)	(12,0)	(6,4)
Lucro Líquido¹	19,6	15,9	24,7	36,4	10,0	8,9	15,5	(3,3)	69,9	58,0	26,3	15,2
Margem Líquida	55,6%	50,6%	46,8%	51,5%	31,1%	30,8%	59,0%	-19,1%	47,7%	39,1%	54,4%	50,0%

Resultado Segmento Seguros – Ano YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23
Receita Líquida Ajustada	137,6	100,4	233,4	222,2	118,8	88,0	70,1	58,2	559,9	468,8	167,6	114,3
Custos e Despesas	(22,9)	(28,1)	(58,2)	(53,6)	(64,0)	(54,8)	(27,5)	(30,6)	(172,7)	(167,1)	(32,9)	(24,8)
Outras Rec./Despesas	(1,1)	(1,7)	42,1	21,3	(3,2)	(0,1)	11,6	11,9	49,4	31,3	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	41,0	24,0	41,0	24,0	-	-
EBITDA	113,5	70,6	217,3	189,8	51,7	33,1	95,1	63,6	477,6	357,0	134,7	89,6
Margem EBITDA	82,5%	70,3%	93,1%	85,4%	43,5%	37,6%	135,7%	109,2%	85,3%	76,2%	80,3%	78,3%
D&A e Impairment	(0,7)	(0,4)	(53,8)	(53,8)	(1,9)	(2,3)	(27,7)	(26,1)	(84,2)	(82,6)	(1,8)	(1,0)
Resultado Financeiro	6,1	5,9	12,4	14,8	(0,2)	(0,1)	(9,9)	(6,0)	8,4	14,7	-	-
IRPJ/CSLL	(39,1)	(25,0)	(59,4)	(50,9)	(16,1)	(10,4)	(17,1)	(12,1)	(131,6)	(98,4)	(41,8)	(29,2)
Lucro Líquido¹	79,9	51,0	116,5	99,9	33,5	20,3	40,3	19,4	270,1	190,7	91,1	59,4
Margem Líquida	58,0%	50,8%	49,9%	45,0%	28,2%	23,1%	57,6%	33,3%	48,2%	40,7%	54,3%	51,9%

¹ A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.

Em 2024, registramos R\$559,9 milhões em Receita Líquida de Comissões no segmento de Seguros, 19,4% acima do ano anterior, efeito de um ano de performance comercial recorde em diversas unidades do segmento. Destaque para o desempenho da: (i) BMG Corretora (+37,0% vs. 2023), e (ii) Wiz Corporate (+35,1% vs. 2023).

Sobre a performance da Inter Seguros, em 2024 a investida alcançou o marco recorde de R\$167,6 milhões em Receita Líquida (+46,6% vs. 2023), registrando R\$36,1 milhões em Equivalência para a Wiz em 2024. No trimestre, a Inter Seguros registrou R\$10,4 milhões em Equivalência para Wiz, 75,2% superior ao 4T23.

Em EBITDA, o segmento registrou no ano R\$477,6 milhões, 33,8% acima do apresentado em 2023.

Juntas, as Unidades da Wiz somaram R\$3,6 bilhões em prêmio emitido no ano de 2024, 26,2% acima que o ano anterior, 2023. No trimestre, foram R\$933,2 milhões em prêmio emitido, 16,2% superior ao 4T23.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Bmg Corretora	259,5	222,4	16,7%	980,0	813,8	20,4%
BRB Seguros	184,1	173,5	6,1%	764,6	603,6	26,7%
Inter Seguros	98,1	54,2	80,9%	317,1	208,7	51,9%
Wiz Corporate	163,2	138,5	17,8%	667,7	492,8	35,5%
Outras Uns Segmento de Seguros	103,9	79,3	31,0%	371,4	293,9	26,3%
Prêmio Emitido Segmento de Seguros	808,7	667,9	21,1%	3.100,7	2.412,8	28,5%
Prêmio Emitido Demais Segmentos	124,5	135,4	-8,1%	502,2	441,1	13,9%
Prêmio Emitido de Seguros Total	933,2	803,3	16,2%	3.602,8	2.853,8	26,2%

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou **Receita Líquida Ex Comissões de R\$35,2 milhões, representando um crescimento de 11,7% em relação ao 4T23 (+R\$3,7 milhões)**. No ano, a Unidade registrou R\$137,6 milhões de Receita Líquida de Comissões, 37,0% superior à 2023. Destaque para o produto Prestamista, que atingiu no ano a emissão de R\$485,8 milhões em prêmio, e para os produtos de saúde, que atingiram R\$70,0 milhões em prêmio emitido. O prêmio total da Unidade no trimestre foi de R\$259,5 milhões, 16,7% superior ao 4T23, e no ano, totalizou R\$980,0 milhões, 20,4% superior ao ano de 2023. Outro destaque é a evolução significativa da carteira de clientes ativos, encerrando o ano de 2024 com 9,4 milhões, 102,4% maior que em dezembro de 2023.
- ▶ A Unidade encerrou o trimestre com um **EBITDA de R\$28,0 milhões (+29,2% vs. 4T23), e Lucro Líquido de R\$19,6 milhões (+R\$3,6 milhões vs. 4T23), efeito da melhor performance comercial e da diluição de custos e despesas**, gerando um aumento de +5,1 p.p. em Margem Líquida quando comparado ao 4T23. No ano, a Bmg Corretora registrou um **EBITDA de R\$113,5 milhões (+60,9% vs. 2023), e Lucro Líquido de R\$79,9 milhões (+R\$28,8 milhões vs. 2023)**, refletindo em um aumento de +7,2 p.p. na Margem Líquida da Unidade.

R\$980,0
milhões em
Prêmio Emitido
no FY24
+22,1% vs. FY23

R\$764,6
milhões em
Prêmio Emitido
no FY24
+26,7% vs. FY23

- ▶ No 4T24, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$52,8 milhões, com queda de 25,4% vs. 4T23**. No ano, foram R\$233,4 milhões de Receita Líquida de Comissões, 5,1% acima do ano de 2023. Ainda em 2024, a BRB Seguros emitiu R\$764,6 milhões em prêmio de seguros, com um aumento de 26,7% em relação a 2023. **Dentre os produtos, destacaram-se o Prestamista, com um crescimento em prêmio de 28,3% vs. 2023**, influenciado pelo ajuste salarial e emissões de apólices com tickets maiores. Em 2024, um dos focos da BRB Seguros foi a diversificação de produtos, e o ano foi marcado por diversos lançamentos, como Protege Fácil, Residencial Essencial, Celular Protegido, Vida Produtor Rural e BRB AP Proteção Pessoal. A diversa oferta de produtos atendeu a diferentes necessidades dos clientes e fortaleceram a presença da Unidade nos canais digitais e nas agências.
- ▶ A Unidade registrou **um EBITDA de R\$48,0 milhões no 4T24 e R\$217,3 milhões em 2024 (+14,5% vs. 2023)**, impulsionada pelo resultado de receitas. A BRB Seguros atingiu um **Lucro Líquido de R\$24,7 milhões no trimestre, e R\$116,5 milhões no ano (+16,6% vs. 2023)**, com expansão de 4,9p.p. em sua Margem Líquida anual, que atingiu 49,9% em 2024.

R\$247,5
milhões em Receita
Bruta no FY24
+43,2% vs. FY23

- ▶ A nossa investida Inter Seguros encerrou o 4T24 superando mais uma vez seu **patamar histórico de Receita Bruta, registrando R\$71,4 milhões, 51,3% acima do 4T23 (ou +R\$24,2 milhões)**. No ano, registrou R\$247,5 milhões de Receita Bruta, 43,2% maior que o ano de 2023. **A carteira de contratos ativos atingiu a marca de 5,3 milhões, com crescimento de 308,2% quando comparada ao 4T23**. A Inter Seguros também registrou o atingimento de 2,7 milhão de novos contratos de vendas, quase 7x superior ao realizado há um ano. O modelo de negócio tem permitido a Inter Seguros consolidar a posição de liderança no segmento, combinando portfólio diversificado, experiências integradas, escala e rentabilidade.
- ▶ A Inter Seguros apresentou, no 4T24, **EBITDA de R\$39,0 milhões, 76,5% acima do 4T23 (ou +R\$16,9 milhões)**. A Margem Ebitda foi de 80,4%, com expansão de 8,0 p.p. na comparação com o mesmo período. No ano, a Unidade apresentou EBITDA de R\$134,7 milhões, +50,3% quando comparado a 2023. A Inter Seguros adicionou R\$36,1 milhões em Equivalência Patrimonial ao Lucro Líquido Consolidado da Wiz Co em 2024.

R\$667,7
milhões em
Prêmio Emitido
no FY24
+35,5% vs. FY23

- ▶ No 4T24, a Unidade Wiz Corporate apresentou a Receita Bruta de R\$39,3 milhões (+19,3% vs. 4T23). O desempenho em receita reflete a consistente performance comercial da Unidade nos últimos períodos, atingindo, neste trimestre, **R\$163,2 milhões em prêmio de seguros (+17,8% vs. 4T23)**. No ano o resultado foi ainda mais surpreendente e a empresa fechou com R\$667,7 milhões em prêmio emitido, marca 35,5% superior ao ano anterior. A performance em prêmio e receita, aliada ao controle de custos e despesas, posicionou a empresa no melhor ano de sua história. O Lucro Líquido de 2024 fechou em R\$ 33,5 milhões, crescimento de 64,6% vs. 2023.

Outras Unidades de Negócio

- ▶ No 4T24 a Unidade Omni1 alcançou R\$69,4 milhões em prêmio emitidos, resultado 46,3% superior ao 4T23 e recorde para um único trimestre. A Receita Bruta apresentou novo recorde e a unidade fechou com R\$ 38,7 no 4T24, marca 57,9% superior ao 4T23. O ano foi marcado por consistência nos resultados e sucesso nas campanhas comerciais implementadas. Ao todo, foram emitidos R\$234,0 milhões em prêmio ao longo de 2024, resultado 32,7% maior que 2023. Destaque para os produtos de assistências que fechou o ano com 60,8% do total de Receita Bruta gerada ao alcançar a marca de R\$ 69,5 milhões, 42,5% acima de 2023.
- ▶ A Paraná Seguros fechou o 4T24 com Receita Líquida de Comissões em R\$6,4 milhões, resultado 10,2% acima do 4T23. No que diz respeito a emissão de prêmios no trimestre, a unidade fechou com R\$17,8 milhões, marca R\$ 6,8 milhões acima do mesmo período do ano anterior. A boa performance do trimestre colaborou para fecharmos o ano com Receita Líquida de Comissões em R\$29,5 milhões, 144,1% acima de 2023. O Lucro Líquido de 2024 foi de R\$15,3 milhões, 372,9% na comparação com o mesmo período. A subsidiária adicionou, via equivalência patrimonial, R\$6,1 milhões ao Lucro Líquido da Wiz Co. O desempenho é fruto do modelo de negócios maduro que visa a eficiência e atendimento de qualidade aos clientes.

R\$74,3
milhões em Prêmio
Emitido no FY24
+143,5% vs. FY23

2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Promotiva	29,1	25,9	12,0%	120,7	89,9	34,3%
Wiz Parceiros	12,1	9,1	33,5%	34,6	37,2	-7,0%
Receita Líquida Ajustada	41,2	35,0	17,6%	155,3	127,1	22,2%
Custos e Despesas	(14,9)	(14,0)	6,4%	(58,3)	(53,9)	8,2%
Outras Receitas e Despesas	(0,3)	0,1	-	(0,9)	0,0	-8.544,0%
Equivalência Patrimonial ¹	-	0,1	-100,0%	-	(1,9)	-
EBITDA	26,0	21,2	22,8%	96,1	71,4	34,6%
Margem EBITDA³	63,1%	60,5%	2,7 p.p	61,9%	56,1%	5,7 p.p

No 4T24, atingimos R\$41,2 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento de Crédito e Consórcios, crescimento de 17,6% (+R\$6,2 milhões) em relação ao mesmo período do ano anterior, e EBITDA de R\$26,0 milhões, 22,8% acima do 4T23. No ano consolidado, atingimos R\$155,3 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento, 22,2% acima do ano de 2023. O desempenho reflete em EBITDA, que encerra o ano em R\$96,1 milhões, 34,6% superior ao consolidado de 2023. Esse resultado reflete o bom desempenho da operação da Promotiva –

crescimento de 34,3% em relação a 2023 – atingindo R\$120,7 milhões em Receita Líquida ex Comissões no ano, representando 77,7% da receita consolidada do segmento em 2024. A Wiz Parceiros atingiu Receita Líquida ex Comissões de R\$12,1 milhões no trimestre, 33,5% superior ao 4T23 e alcançou a emissão de R\$1 bilhão em crédito e cartas de consórcio (+19,7% vs. 4T23).

Crédito e Consórcios Comercializados (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Promotiva	2.221,8	2.185,9	1,6%	9.389,6	8.626,7	8,8%
Wiz Parceiros	969,5	813,3	19,2%	5.372,2	4.542,6	18,3%
Crédito e Consórcios Segmento	3.191,3	2.999,2	6,4%	14.761,8	13.169,3	12,1%
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	628,3	504,9	24,4%	2.145,3	1.668,6	28,6%
Crédito e Consórcios Total	3.819,6	3.504,1	9,0%	16.907,1	14.837,9	13,9%

Promotiva

R\$9,4 bi
crédito e
consórcios
comercializados
no FY24
+8,8% vs. FY23

- ▶ No quarto trimestre de 2024, a Promotiva adicionou **R\$29,1 milhões em Receita Líquida de Comissões**, apresentando crescimento de 12,0% quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Apesar do crescimento de receita no período, o resultado foi impactado pelo bloqueio do consignado INSS, realizado pelo Banco do Brasil. No ano, a Unidade apresentou R\$120,7 milhões em Receita Líquida de Comissões, resultado 34,3% acima do ano de 2023. O ano foi marcado pela retomada do crescimento no **Crédito PF comercializado**, alcançando o expressivo volume de **R\$7,1 bilhões (+7,6% vs. 2023)**. O produto Consórcio atingiu o volume de R\$2,3 bilhões em cartas vendidas em 2024, superando 2023 em +14,1%. No segmento de seguros, o produto Prestamista encerrou o ano com R\$395,8 milhões de prêmio emitido, crescimento de 56,9% quando comparado ao ano de 2023.
- ▶ A operação continua com crescimento forte e gradual, encerrando o trimestre com 782 cobans em produção (+137 vs. o 4T23). Esse trabalho constrói as fundações para o aumento da capacidade produtiva da Promotiva, garantindo as condições ideais para o crescimento contínuo da Unidade. Para 2025, a Unidade mantém o foco em expansão, excelência operacional e inovação, buscando oferecer a melhor experiência a seus parceiros, através de portfólio completo de soluções, assessoramento estratégico, ferramentas digitais avançadas e serviços diferenciados.

2.3 Serviços

Resultado Segmento Serviços (R\$MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Líquida Ex Comissões	21,6	26,1	-17,4%	92,2	104,4	-11,7%
Custos e Despesas	(18,4)	(21,3)	-13,6%	(80,8)	(95,8)	-15,6%
Outras Receitas e Despesas	(0,1)	1,2	-104,9%	(0,5)	1,0	-147,3%
Equivalência Patrimonial	0,1	(1,9)	-103,0%	(0,2)	(0,7)	-
EBITDA	3,2	4,2	-24,4%	10,6	8,9	19,5%
Margem EBITDA	14,6%	16,0%	-1,4 p.p	11,5%	8,5%	3,0 p.p

No segmento de Serviços apresentamos os resultados da Unidade Wiz Concept, que no período apresentou a Receita Líquida ex Comissões de R\$21,6 milhões, com retração de 17,4% vs. 4T23 (-R\$4,5 milhões). A Unidade encerra o ano de 2024 com um EBITDA de R\$10,6 milhões, com crescimento de 19,5% vs. 2023 e expansão de 3,0 p.p. de Margem EBITDA, atingindo 11,5% em 2024, mantendo o foco na rentabilidade do negócio.

2.4 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$48,9 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 15,5% abaixo do 4T23. Esse resultado reflete o impacto não recorrente no 4T23, que por efeito da reapresentação das Demonstrações Financeiras, registrou uma reversão de realização de estornos de provisão, no valor de +R\$10,1 milhões, impactando a análise comparativa.

Resultado Run Off Caixa (R\$ MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Líquida Ajustada	51,5	60,7	-15,2%	201,3	217,4	-7,4%
Custos e Despesas	(2,6)	(2,9)	-10,3%	(11,5)	(11,6)	-0,9%
EBITDA	48,9	57,8	-15,5%	189,8	205,9	-7,8%
Margem EBITDA	95,0%	95,3%	-0,3 p.p	94,3%	94,7%	-0,4 p.p

2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) ²	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Receita Líquida Ajustada ¹	(1,2)	(1,2)	0,7%	(5,6)	(4,2)	35,4%
Despesas	(13,1)	(11,7)	12,1%	(47,7)	(45,3)	5,3%
Outras Receitas/Despesas	(12,5)	(10,2)	22,5%	(31,3)	(15,0)	109,6%
Equivalência Patrimonial ¹	(1,1)	2,0	-155,4%	(3,5)	1,4	-357,8%
EBITDA Corporativo + Ajustes	(28,0)	(21,1)	32,4%	(88,1)	(63,0)	39,8%

¹ Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação. ² A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do "Corporativo" aos "Ajustes de Consolidação", reapresentando os dados históricos para melhor comparação.

- **Despesas:** no 4T24, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$13,1 milhões, R\$1,4 milhão acima do 4T23, provenientes de uma sazonalidade de despesas no trimestre em relação ao período comparativo. A evolução do Corporativo é mais bem traduzida na visão acumulada de despesas, com crescimento de 5,3%.
- **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$12,5 milhões apresentado em "Outras Receitas/Despesas" no 4T24 decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)	4T24	4T23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(37,9)	(56,1)	-32,4%	(133,8)	(137,8)	-2,9%
Resultado Financeiro	(25,0)	(8,6)	189,9%	(85,3)	(92,6)	-7,9%
IRPJ/CSLL	(40,1)	(33,2)	20,6%	(170,1)	(113,8)	49,5%

- ▶ **Depreciação, Amortização e Impairment:** a redução de R\$18,2 milhões (ou -32,4%) apresentado no 4T24, em relação ao mesmo período do ano anterior é devido, especialmente, ao reconhecimento não recorrente no 4T23 de R\$16,2 milhões em baixas por impairment de ativos reconhecidos no Consolidado, sendo R\$ 1,6 milhão em baixas de investimentos realizados pela Companhia e suas subsidiárias, e R\$14,6 milhões em baixa por impairment em ativos intangíveis – Contrato Comercial na subsidiária Polishop Seguros.
- ▶ **Resultado Financeiro:** no 4T24, apresentamos um resultado financeiro de -R\$25,0 milhões, com aumento de R\$16,4 milhões em relação ao 4T23 decorrente, principalmente, pela baixa do mútuo (R\$ 5,8 milhões) da Polishop Seguros e por efeito de variação cambial (R\$ 8,5 milhões) de instrumentos financeiros de derivativos contratados.
- ▶ **IRPJ e CSLL:** no 4T24 nossos gastos com IR/CSLL apresentaram crescimento de R\$6,8 milhões em relação ao 4T23 devido a um melhor resultado operacional no período. No quarto trimestre de 2024 registramos uma alíquota efetiva de 35,9% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$270,1 milhões no Consolidado. O Fluxo de Caixa de R\$19,7 milhões no período decorre, principalmente, da Geração de Caixa Operacional, sendo parcialmente compensado pelo pagamento de Dividendos.

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	4T24	3T24	2T24	1T24	4T23
Lucro Líquido Consolidado	71,6	88,5	69,5	67,2	84,8
Depreciação, Amortização e Impairment	37,9	38,1	28,0	29,8	56,1
Capital de Giro	(12,6)	(24,4)	24,1	0,9	(23,6)
Capex	(5,8)	(6,9)	(5,2)	(4,2)	(2,6)
Geração de Caixa Operacional	91,2	95,3	116,4	93,8	114,7
Investimentos	(14,7)	10,5	(212,2)	10,8	(1,5)
Dividendos	(52,5)	(44,7)	(59,6)	(19,3)	(68,5)
Financiamentos	(4,2)	(87,3)	65,5	(15,4)	0,2
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	250,4	276,6	366,6	296,6	251,7
Fluxo de Caixa	19,7	(26,2)	(90,0)	69,9	45,0
Saldo de Caixa Final Consolidado	270,1	250,4	276,6	366,6	296,6
Saldo de Caixa Final Controladora	18,7	39,0	37,5	109,0	103,6

¹Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

As principais variações que impactaram o fluxo de caixa do período foram:

- **Investimentos:** o fluxo de investimento no 4T24, no valor de R\$14,7 milhões é referente, principalmente, ao Ajuste a Valor Presente (AVP) das aquisições realizadas pela Companhia.
- **Dividendos:** no trimestre foram desembolsados R\$52,5 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos, a seguir, o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 31 de dezembro de 2024.

Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)	2025	2026	2027
Empréstimos e Debêntures	192,5	178,8	45,0
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	168,0	185,0	25,5
Total a Pagar	360,6	363,7	70,5

Abaixo, apresentamos a composição da Dívida Líquida da Companhia, considerando a dívida bruta proporcional à participação da Wiz em suas subsidiárias, bem como o Caixa por Participação.

Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)	4T24	3T24	2T24	1T24	4T23
Empréstimos e Debêntures Controladora ¹	278,4	274,0	284,7	277,2	285,5
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	67,7	-	-
C.P. Aquisições Controladora ²	294,1	285,6	278,5	480,3	474,0
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz ¹	37,7	36,4	39,4	38,4	39,3
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz ²	22,4	21,5	20,7	27,1	26,1
Dívida Wiz por Participação	632,6	617,4	690,9	823,0	824,8
Saldo de Caixa Controladora ³	18,7	39,0	37,5	109,0	103,6
Saldo de Caixa Subsidiárias ³	251,4	211,4	239,1	257,6	193,0
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	54,5%	51,2%	51,1%	49,6%	51,8%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	31,2	22,5	18,8	19,9	12,7
Caixa Wiz por Participação	187,0	169,7	178,6	256,6	216,3
Dívida Líquida Wiz	445,6	447,7	512,3	566,3	608,5

¹Posição do 4T24 conforme Notas Explicativas nº18 e nº23 da Demonstração Financeira em 31 de dezembro de 2024.

²Nota Explicativa nº19.

³Notas Explicativas nº8 e nº9.

4 Anexos

4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 4T24 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Demais Uns	Corp. + Ajustes	4T24
Receita Bruta	57,8	45,3	30,5	28,2	15,7	103,7	24,6	24,0	29,5	(2,1)	357,4
Impostos sobre receita	(6,4)	(2,9)	(4,1)	(9,1)	(1,8)	(10,1)	(3,1)	(2,4)	(3,0)	-	(42,8)
Comissões	-	(26,6)	-	-	(1,1)	(75,9)	(9,4)	(0,0)	(7,8)	0,8	(120,0)
Receita Líquida ex Comissões	51,5	15,9	26,5	19,1	12,8	17,7	12,1	21,6	18,7	(1,2)	194,7
Custos e Despesas	(2,6)	(2,9)	(7,8)	(3,7)	(6,8)	(5,2)	(6,3)	(18,4)	(6,3)	(13,1)	(73,1)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,4)	5,4	-	(0,0)	(0,2)	-	(0,1)	1,6	(12,5)	(6,3)
MEP ¹	-	-	-	-	-	-	-	0,1	(1,6)	-	(1,6)
EBITDA	48,9	12,7	24,0	15,4	6,0	12,3	5,8	3,2	12,3	(26,8)	113,7
Margem EBITDA	95,0%	79,5%	90,8%	80,4%	46,6%	69,5%	47,8%	14,6%	65,8%	-	58,4%
D&A e Impairment	-	(0,1)	(6,7)	(0,2)	(0,2)	(2,1)	-	(1,4)	(5,3)	(7,8)	(23,7)
Resultado Financeiro	-	0,8	1,3	-	(0,0)	(2,1)	0,0	(0,8)	(0,6)	(23,9)	(25,2)
IR/CSLL	-	(4,6)	(6,2)	(4,7)	(1,8)	(3,1)	(1,4)	0,7	(3,8)	(1,4)	(26,2)
Lucro Líquido	48,9	8,9	12,4	10,4	4,0	5,0	4,5	1,7	2,7	(59,8)	38,6
Margem Líquida	95,0%	55,6%	46,8%	54,4%	31,1%	28,4%	36,9%	8,1%	14,3%	-	19,8%
% Participação Wiz	100,0%	45,2%	50,1%	39,4%	40,0%	61,0%	100,0%	100,0%	51,4%	100,0%	-

4.2 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Receita Líquida da prestação de serviços	231.873	253.711	1.257.265	1.121.480
Custo dos serviços prestados	(22.466)	(24.518)	(467.944)	(430.092)
Lucro bruto	209.407	229.193	789.321	691.388
Despesas administrativas	(66.157)	(81.160)	(157.183)	(151.462)
Depreciação e amortização	(11.646)	(11.311)	(117.381)	(121.581)
Impairment	-	(842)	(16.374)	(16.235)
Outras receitas	2.002	2.525	60.764	44.733
Outras despesas	(33.347)	(17.308)	(44.143)	(27.404)
Participação nos lucros de controladas	160.971	118.158	37.201	22.829
Lucro operacional antes do resultado financeiro	261.230	239.255	552.205	442.268
Receitas financeiras	10.547	24.236	50.036	55.132
Despesas financeiras	(92.959)	(117.434)	(135.327)	(147.736)
Resultado financeiro, líquido	(82.412)	(93.198)	(85.291)	(92.601)
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	178.818	146.057	466.914	349.667
Imposto de renda e contribuição social correntes	1.384	2.451	(166.158)	(125.407)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(20.091)	(6.926)	(3.960)	11.642
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	160.111	141.582	296.796	235.903
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n.a.	n.a.
LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS	1,00127	0,88540	n.a.	n.a.
Atribuível a:				
Acionistas da Companhia	n.a.	n.a.	160.111	141.582
Participação dos não controladores	n.a.	n.a.	136.685	94.321
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO			296.796	235.903

4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Caixa e equivalentes de caixa	4.678	5.836	19.161	35.566
Aplicações financeiras	13.993	97.747	250.939	261.053
Contas a receber	16.140	15.844	140.290	127.911
Impostos a compensar	9.898	12.268	44.822	95.574
Dividendos a receber	64.338	30.555	3.909	1.035
Instrumentos financeiros derivativos	-	26.034	295	26.034
Outros ativos	6.630	9.606	17.375	26.026
Total do ativo circulante	115.677	197.890	476.791	573.199
Contas a Receber	-	-	706	547
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	8.035	-
Impostos a compensar	-	-	51.987	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	19.904	39.995	29.556	18.210
Outros ativos	65.695	62.116	39.768	30.205
Investimentos	855.904	848.812	231.707	205.386
Imobilizado	3.905	6.675	10.497	12.738
Intangível	206.638	211.522	1.585.758	1.695.975
Direito de Uso	5.241	3.881	10.507	7.604
Total do ativo não circulante	1.157.287	1.173.001	1.968.521	1.970.665
TOTAL DO ATIVO	1.272.964	1.370.891	2.445.312	2.543.864

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Contas a pagar	3.075	4.613	152.538	141.783
Obrigações sociais	12.173	13.982	43.737	46.707
Obrigações tributárias	3.965	5.399	41.523	45.337
Dividendos e JCP a pagar	40.028	35.395	127.436	68.239
Intermediação de pagamentos	-	281	-	281
Contas a pagar de aquisições	147.618	213.384	160.369	224.740
Arrendamentos	1.462	978	4.399	3.122
Debêntures	122.618	11.096	122.618	11.096
Empréstimos	15.002	7.489	38.331	26.036
Outros passivos	3.041	8.665	13.397	8.670
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	56	5.493
Total do circulante	348.982	301.282	718.264	595.364
Contas a pagar	6.896	3.376	10.009	5.661
Debêntures	112.008	223.726	112.008	223.726
Contas a pagar de aquisições	146.465	260.587	170.432	291.974
Provisão para contingências	16.018	14.297	25.103	18.709
Empréstimos	28.791	43.182	73.249	95.257
IR/CSLL diferidos	-	-	88.530	72.610
Outros passivos	34.852	39.951	56.495	36.593
Provisão para Perdas em Controladas	28.629	-	-	-
Arrendamento	3.953	2.848	6.989	5.058
Receitas diferidas	-	-	26.565	40.425
Instrumentos Financeiros Derivativos	-	-	-	2.908
Obrigações Tributárias	-	-	281	-
Total do não circulante	377.612	587.967	569.661	792.921
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	583.727	467.623	583.727	467.623
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Transações de capital	(118.077)	(66.701)	(118.077)	(66.701)
Atribuído aos acionistas controladores	546.370	481.642	546.370	481.642
Part. acionistas não controladores	-	-	611.017	673.937
Total do patrimônio líquido	546.370	481.642	1.157.387	1.155.579
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.272.964	1.370.891	2.445.312	2.543.864

4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	178.818	146.057	466.914	349.667
Ajustes de:				
Depreciação e Amortização	11.061	10.146	113.261	118.372
Perda de Capital em Investidas	20.361	12.266	24.427	12.666
Despesas Financeiras Líquidas - Ajuste a Valor Presente e Juros em Aquisições	44.704	67.013	50.537	73.696
Amortização de Direitos de Uso	584	1.165	4.120	3.209
Juros e Remensuração de Arrendamentos	373	-	1.435	-
Baixa do Ativo Imobilizado e Intangível	4.527	2.009	5.368	5.760
Equivalência Patrimonial em Investimentos	(160.971)	(118.158)	(37.201)	(22.829)
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	10.181	7.747	31.483	16.058
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	(2.151)	(10.105)	(14.613)	(4.447)
Atualização Monetária de Debêntures	30.417	34.345	30.417	34.345
Receitas Diferidas	-	-	(13.860)	(13.860)
Constituição / (Reversão) de Provisão para Contratos de Não Competição	2.354	(5.504)	2.354	(5.504)
Constituição / (Reversão) de Provisão para Restituição	(5.623)	(10.108)	6.519	(10.108)
Provisões para riscos Trabalhistas, Fiscais e Cíveis	3.217	4.711	8.901	10.534
Rendimentos de Aplicações Financeiras	(5.211)	(8.302)	(26.739)	(3b2.368)
Redução ao Valor Recuperável de Ativos não Financeiros	-	842	16.374	16.235
Baixa de Contas a Pagar de Aquisições	(1.394)	-	(1.394)	-
Outras Provisões	5.517	-	(1.580)	-
Perda com Inadimplentes	88	-	7.993	-
Total de ajustes	(41.966)	(11.933)	207.802	201.759
Variações de:				
Contas a Pagar	101	(12.435)	8.793	(35.848)
Contas a Receber	(384)	5.300	(20.531)	(6.013)
Obrigações Sociais	404	(8.047)	(10.770)	(1.981)
Obrigações Tributárias	(1.519)	12.448	(46.240)	(33.556)
Outros Ativos	(5.111)	(4.471)	(5.463)	(9.153)
Outros Passivos	(7.449)	13.467	15.781	10.528
Intermediação de Pagamentos	(281)	(2.871)	(281)	(2.871)
Provisões para riscos trabalhistas, fiscais e cíveis	(1.496)	(7.796)	(2.507)	(9.640)
Soma de Variações	(15.735)	(4.405)	(39.678)	(88.534)
Caixa gerado nas Operações	121.117	129.719	635.038	462.892
IRPJ E CSLL pagos no exercício	(141)	(8.572)	(128.154)	(87.027)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	120.976	121.147	506.884	375.865
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Aportes de Aplicações Financeiras	(450.079)	(162.784)	(1.669.229)	(1.041.388)
Resgates de Aplicações Financeiras	539.044	158.471	1.706.082	1.060.250
Aquisições – Pagamento de Principal	(26.105)	(17.434)	(26.105)	(23.687)
Aquisições – Pagamento de Juros	-	(646)	-	(646)
Dividendos Recebidos I	100.695	66.895	8.214	-
Aquisição de Imobilizado	(2.007)	(2.592)	(7.023)	(4.398)
Aquisição de Intangível	(5.971)	(6.526)	(14.932)	(13.768)
Aportes em Investidas	(1.930)	(8.763)	-	(2.313)
Redução de Capital em controladas	29.690	41.436	-	-
Caixa Líquido gerado(utilizado) nas Atividades de Investimentos	183.337	68.057	(2.993)	(25.950)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Pagamento de Aquisições	(186.762)	(68.976)	(196.762)	(68.976)
Juros sobre Pagamento de Aquisições	(33.610)	(10.783)	(35.467)	(10.783)
Debêntures – Pagamento de Juros ²	(30.613)	(35.497)	(30.613)	(35.497)
Dividendos e Juros sobre Capital Próprio pagos	(35.395)	(71.188)	(176.101)	(155.340)
Instrumentos Financeiros Derivativos Pagos	-	-	(4.588)	(9.006)
Redução de Capital para não Controladores	-	-	(29.571)	(41.270)
Mútuo - Recebimento de Principal	66.000	-	66.000	-
Mútuo - Pagamento de Principal	(66.000)	-	(66.000)	-
Mútuo - Pagamento de Juros ²	(3.739)	-	(3.739)	-
Empréstimos – Pagamento de Principal	(7.271)	-	(26.160)	(14.600)
Empréstimos – Pagamento de Juros ²	(6.053)	(6.400)	(11.322)	(10.900)
Pagamento de Arrendamentos	(2.028)	(1.722)	(5.973)	(3.627)
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	(305.471)	(194.566)	(520.296)	(349.999)
Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa	(1.158)	(5.362)	(16.405)	(84)
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	5.836	11.198	35.566	35.650
Caixa e equivalentes de caixa ao final do período	4.678	5.836	19.161	35.566

¹ A política contábil da Companhia define dividendos recebidos como atividades de investimento pois são retornos decorrentes de seus investimentos nas operações de suas subsidiárias.

² A política contábil da Companhia define juros financeiros pagos, decorrentes de seus passivos financeiros como atividades de financiamento.

4.5 Eventos Subsequentes

2ª Emissão de Debêntures da Companhia

Conforme comunicado pela Companhia em Fato Relevante divulgado em 20 de janeiro de 2025, a Wiz Co aprovou, nessa data, a emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie com garantia real, garantia adicional fidejussória, em série única, no valor de R\$ 300.000.000,00 (trezentos milhões de reais) com vencimento em 29 de janeiro de 2030.

A oferta foi encerrada em 03 de fevereiro de 2025, conforme Anúncio de Encerramento de Distribuição Pública divulgado pela empresa nessa data. Os recursos obtidos por meio da Emissão foram utilizados para (i) realização do resgate antecipado integral da 1º (primeira) emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie com garantia real, em série única da Companhia (código do ativo: WIZS11); e os recursos remanescentes (ii) reforço de caixa da Emissora.

O movimento estende o cronograma de pagamentos de dívida da Companhia e corrobora com a firme gestão de caixa empregada pela empresa.

BRASÍLIA
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF
CEP: 70712-903

SÃO PAULO
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar
Edifício Capital Center - São Paulo - SP
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100
ri.wiz.co
ri@wiz.co

WIZco

Release of Results 4Q24

WIZ^{co}

Table of Contents

Financial Highlights.....	3
Message from the President.....	4
Highlights of the Period.....	6
1. Summary of Results.....	8
1.1 Consolidated Income	8
1.2 Adjusted Consolidated Income.....	9
1.3 Parent Company's Accounting Result	10
1.4 Headcount.....	13
2. Result per Segment.....	14
2.1 Insurance	16
2.2 Credit and Consortia.....	19
2.3 Services	20
2.4 Run-Off Caixa.....	21
2.5 Corporate and Below the EBITDA.....	21
3. Cash Flow and Payments	23
3.1 Cash Flow	23
3.2 Payments and Net Debt.....	23
4. Exhibits	25
4.1 Income per Interest.....	25
4.2 Income Statement	26
4.3 Balance Sheet	27
4.4 Cash Flow Statement	28
4.5 Subsequent events.....	29

Financial Highlights

- ▶ **BRL 1.0 billion in Revenue¹ in 2024**, of which BRL 801.8 million from current operations (ex Rede Caixa), a result 15.2% higher than in 2023. In the quarter, total current operations totaled BRL 208.0 million;
- ▶ **Highlight in the year to date for the Insurance Segment**, which reached BRL 559.9 million in Revenue¹, which represents a growth of 19.4% versus 2023. The main highlights are linked to the commercial performance of Inter Seguros, Bmg Corretora, BRB Seguros and Wiz Corporate;
- ▶ **Credit and Consortium Segment** reached BRL 155.3 million in Revenue¹, an increase of 22.2% YoY, reflecting the consistency of results in the Promotiva operation, which added BRL 120.7 million in Revenue¹ in 2024;
- ▶ **Adjusted Consolidated EBITDA of BRL 686.0 million**, growth of 18.3% YoY and Adjusted EBITDA Margin of 68.4%, expansion of +4.9 p.p. when compared to 2023;
- ▶ **Adjusted Net Income of BRL 439.2 million**, +19.2% compared to 2023.
- ▶ **Parent Company Net Income of BRL 160.1 million**, +13.1% YoY. When we disregard the non-recurring effect of BRL 14.0 million referring to the partial write-off of impairment and provision for loan loss in Polishop Seguros, **the Parent Company's Net Income would have reached the level of BRL 174.1 million.**

Net Revenue Ex Commissions¹

BRL 1.0 billion +9.8%
2024 YoY

Revenue¹ of the Insurance

BRL 559.9MM +19.4%
2024 YoY

Revenue¹ of the Credit and Consortium Segment

BRL 155.3MM +22.2%
2024 YoY

Adjusted Consolidated EBITDA

BRL 686.0MM +18.3%
2024 YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Consolidated Gross Revenue	511.1	492.5	3.8%	1,942.8	1,776.7	9.3%
Consolidated Net Revenue ¹	259.4	268.8	-3.5%	1,003.1	913.6	9.8%
Adjusted Consolidated EBITDA	174.5	172.6	1.1%	686.0	579.6	18.3%
Adjusted Consolidated EBITDA Margin	67.3%	64.2%	3.1p.p	68.4%	63.4%	4.9p.p
Adjusted Consolidated Net Income	115.8	117.5	-1.4%	439.2	368.4	19.2%
Consolidated Net Margin	44.7%	43.7%	0.9p.p	43.8%	40.3%	3.5p.p
Net Income - Parent Company	38.6	58.2	-33.7%	160.1	141.6	13.1%

¹ Consolidated Net Revenue Ex Commissions.



Teleconference Results

Friday, March 21, 2025

11:00 AM (BR) | 10:00 AM (NY)

Access the video conference using this [link](#).

With simultaneous translation into English.

Message from the President

We close the year 2024 proud of our achievements.

The feeling is one of duty fulfilled. The numbers you will see throughout this presentation represent records on several fronts and reaffirm our commitment to the consistent growth of our business. We maintained a high guard in cash management, evolved in revenue generation, were disciplined with our costs and did not stop investing in proprietary technology because we know that this is our guiding thread of our future.

We also know that the year 2024 was full of macroeconomic uncertainties and geopolitical tensions. However, we were able to navigate this adverse scenario and strengthened the Wiz brand in the insurance, credit, and consortium markets. And to reinforce this, I would like to start with the highlight of two numbers: we issued a BRL 3.6 billion insurance premium, 26.2% higher than 2023, and we sold BRL 16.9 billion in credit and consortium in the Brazilian market, a result 13.9% above 2023. That is, among Credit, Consortium and Insurance products, we distributed more than BRL 20 billion in 2024.

These important numbers led the group to a record Gross Revenue result: BRL 1.9 billion, 9.3% above the same period of the previous year. Consolidated EBITDA closed at BRL 686.0 million, surpassing 2023 by 18.3%. Our Consolidated Net Income reached BRL 296.8 million, 25.8% above 2023, and the Parent Company's Net Income totaled BRL 160.1 million, 13.1% above last year. When we disregarded Polishop's non-recurring effects in 2024, our Profit was BRL 174.1 million, 23% higher than last year.

In the insurance segment, we reached a Consolidated EBITDA of BRL 477.6 million, 33.8% higher than 2023, and Consolidated Net Income of BRL 270.1 million, 41.7% higher in the same comparative period. BMG Corretora, BRB Seguros, and Wiz Corporate stand out, in addition to Inter Seguros, which not only saw Net Revenue, Ebitda and Net Income grow, but also its active contract base which reached 5.3 million, more than triple what was recorded in the previous year.

In the Credit and Consortium Segment, the advances of 2024 also fill us with pride. Compared to 2023, we grew in Adjusted Net Revenue 22.2%, reaching BRL 155.3 million. With regard to Ebitda, we evolved 34.6% and delivered BRL 96.1 million. Net Income closed at BRL 47.6 million, 78.2% above 2023.

As I have reinforced, we believe that investments in technology will be one of the main responsible for taking us to the next level. And looking back, I see 2024 as a year of great transformation. Our proprietary technology platform, Wiz Pro, has already been used in the routines of six units of the group: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg and Wiz Parceiros. Composed of four modules that are constantly evolving – sales, management, operations and engagement – the tool today is the great protagonist of our

digital transformation strategy. And so it will continue in 2025.

It is inspiring to look back and recognize so many achievements in 2024. We have maintained, for the second consecutive year, the ISO 27001 certification, a seal that proves that we follow the highest standards of information security. We were also, for the ninth consecutive time, in the Great Place to Work (GPTW) ranking as one of the best companies to work for in the Midwest and among the 150 best companies to work for in Brazil. Still in this sense, we stand out among the largest companies in Brazil in the Valor Econômico 1,000 Ranking and in the Exame Ranking – Largest & Best, reaffirming our strength in the market.

Last year alone, we promoted more than 40 events, reinforcing our presence in the market. In addition, we remain with the Pro-Ethics Seal and adhere to the Brazil Pact for Business Integrity.

Now, with the sights set for 2025, we feel confident in the potential of our business to go even further. We have done our homework and are prepared to navigate the macroeconomic scenario ahead. I highlight, for example, the capacity we had to issue in January/25 to the 2nd issue of simple debentures in the amount of BRL 300 million, maturing in 2030. The move has caused our debt repayment schedule to be extended and puts us in a positive scenario so that we maintain strict cash management and can achieve our objectives.

Finally, I would like to express my deep thanks to all the wizzers who were part of building these beautiful results. I likewise thank the members of our Board of Directors, committees and shareholders who have been together with us on this journey. We remain determined to make Wiz a company that positively influences the insurance, credit and consortium markets in Brazil

Marcus Vinícius de Oliveira
CEO

Highlights of the Year

Net Revenue ex Commissions

BRL 1.0 billion

9.8% YoY

Consolidated EBITDA

BRL 686.0 million

18.3% YoY

Consolidated Net Income

BRL 296.8 million

25.8% YoY

Net Income - Parent Company

BRL 160.1 million

13.1% YoY

Insurance

Issued Premium

BRL 3.6 billion

+26.2% YoY

Inter Seguros

Issued Premium

BRL 317.1 million

+51.9% YoY

Consistent advances in the best year in the unit's history. In addition to the record in premium issuance, we reached 5.3 million active contracts, more than 3x the result of 2023.

BRB Seguros

Issued Premium

BRL 764.6 million

+26.7% YoY

Leveraged premium for the good results of the Credit Life and Residential products. Gross Revenue grew 5.5% when compared to 2023.

BMG Corretora

Issued Premium

BRL 980.0 million

+20.4% YoY

Historical result at Bmg Corretora. Highlight for the Credit Life product that issued R\$485.8 million in premiums.

Wiz Corporate

Issued Premium

BRL 667.6 million

+35.5% YoY

A diversified portfolio and dedicated service in Wholesale Bancassurance marked the best year in Wiz Corporate's history.

Omni1

Issued Premium

BRL 234.0 million

+32.7% YoY

Commercial campaigns, assistance offer and evolution in the award issuance of all products were crucial for the good closing of 2024.

Credit and Consortia

Adjusted Net Revenue

BRL 155.3 million

+22.2% YoY

Promotiva

Distribution Network

782 cobans

+21.2% vs. 4Q23

Credit and Consortia

BRL 9.4 billion

+8.8% YoY

Promotive breaks a record of net production of PF credit (BRL 7.1 billion) and consortium letters (BRL 2.3 billion).

Wiz Pro Advances in 4Q24

Our digital transformation journey is in full swing. Throughout 4Q24, we delivered several new features on Wiz Pro, Wiz Co.'s proprietary technology platform. Composed of four modules – sales, management, operations, and engagement - the tool is part of the commercial routine of six units of the group: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg and Wiz Parceiros. In the "sales" module, we improved our lead pickup, in addition to advancing the offer of life insurance and multi-brand consortium simulator. In "operations", we have evolved our omnichannel service by including new chat screens and categorization of service via Whatsapp. On the "management" front, we apply artificial intelligence to read invoices and deliver automated notifications for commissions and reports. Finally, in "engagement", we implemented improvements in the authentication flows, facilitating and giving more security to the user's journey.

We concluded 2024 with a net debt of BRL 445.6 million, a decrease of BRL 162.9 million, which represents a result 26.8% lower than the same period in 2023. The consistent reduction of this indicator is mainly due to the payment of installments of Accounts Payable from acquisitions and reinforces Wiz's commitment to efficiency and optimization of resources.

Reduction of Net Debt

Consistency in results Wiz Corporate

Throughout the year, we watched Wiz Corporate evolve in the main result lines and the result was a 2024 full of records. We advanced in Gross Revenue and reached BRL 139.9 million, 36.6% higher than the previous year, which consolidated the company's best year in this regard. Net Income was also a record and reached BRL 33.5 million in 2024, 64.6% above 2023. This is another important milestone for the unit and was supported by a diversified portfolio and the customized offer of Wholesale Bancassurance products

Inter Seguros closed the best year in its history in 2024. Gross Revenue over this period was a record and reached the mark of **BRL 247.5 million**, a result 43.2% higher than 2023. Net Income for 2024 was also a record and closed at **BRL 91.1 million**, 53.3% higher than the previous year. The base of active digital agreements grew more than threefold compared to 2023, reaching 5.3 million. The business model has allowed to consolidate a leadership position in the segment, combining a diversified portfolio, integrated experiences, scale and profitability.

Inter Seguros: 5.3 million active agreements

+R\$20 billion in Credit, Consortium and Insurance distributed

The Wiz Co group closed the year 2024 with the largest insurance premium issue and distribution of Credit and Consortium in its history. In all, R\$20.5 billion were distributed throughout the year, 15.9% higher than in 2023. The advance corroborates the good results observed in the business units throughout 2024 and strengthens the company's scalability as we increasingly increase the company's relevance in the market.

1

Summary of Results

1.1 Consolidated Income

Statement of Profit or Loss Consolidated (BRL million)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Gross Revenue	511.1	492.5	3.8%	1,942.8	1,776.7	9.3%
Tax on Income	(52.3)	(50.7)	3.2%	(196.1)	(185.4)	5.7%
Commission Transfers ¹	(199.4)	(173.0)	15.2%	(743.6)	(677.7)	9.7%
Net Revenue Ex Commissions	259.4	268.8	-3.5%	1,003.1	913.6	9.8%
Costs	(56.5)	(57.0)	-0.8%	(213.8)	(222.2)	-3.8%
General and Administrative Expenses	(39.3)	(38.6)	1.7%	(157.2)	(151.5)	3.8%
Other Revenues/Expenses	0.6	2.6	-76.6%	16.6	17.3	-4.1%
Equity Method	10.3	6.9	48.9%	37.2	22.8	63.0%
EBITDA	174.5	182.7	-4.5%	686.0	580.1	18.3%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>67.3%</i>	<i>68.0%</i>	<i>-0.7 p.p</i>	<i>68.4%</i>	<i>63.5%</i>	<i>4.9 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(37.9)	(56.1)	-32.4%	(133.8)	(137.8)	-2.9%
Financial Result	(25.0)	(8.6)	189.9%	(85.3)	(92.6)	-7.9%
IRPJ and CSLL	(40.1)	(33.2)	20.6%	(170.1)	(113.8)	49.5%
Consolidated Net Income	71.6	84.8	-15.6%	296.8	235.9	25.8%
<i>Net Margin</i>	<i>27.6%</i>	<i>31.6%</i>	<i>-4.0 p.p</i>	<i>29.6%</i>	<i>25.8%</i>	<i>3.8 p.p</i>
Equity interest of non-controlling shareholders	(33.0)	(26.7)	23.7%	(136.7)	(94.3)	44.9%
Net Income - Parent Company	38.6	58.2	-33.7%	160.1	141.6	13.1%

¹ Considers the sum of costs of all Commissions of all Units of the Group.

In 4Q24 we reached the level of BRL 259.4 million in **Net Revenue ex Commissions**, result -3.5% lower compared to 4Q23 (-BRL9.4 million), mainly impacted by the non-recurring positive effect in 4Q23 of BRL10.1 million related to the reversal of the provision for revenue cancellation, and also by the lender's production at BRB Seguros (-BRL10.7 million). On the other hand, we ended the year with a historical result and exceeded, for the first time, the BRL 1.0 billion in **Net Revenue ex Commissions**. The good result was driven by both the Insurance segment and Credit and Consortia. In the first case, we closed with BRL 559.9 million, a result 19.4% above 2023, with emphasis on the numbers of Inter Seguros (+46.6% vs. FY23), Bmg Corretora (+37.0% vs. FY23), Wiz Corporate (+35.1% vs. FY23) and BRB Seguros (5.1% vs. FY23). In Credit and Consortium, we reached BRL 155.3 million, +22.2% compared to the previous year, leveraged by Promotiva (+34.3% vs. FY23).

With regard to written premium, we closed 4Q24 with BRL 933.2 million, a result 16.2% above 4Q23. Looking at the year, the result in this indicator was BRL 3.6 billion, an historical record, with a growth of 26.2% compared to 2023. These numbers reinforce the company's robustness and scalability, as a result of the expansion and diversification of products in our business units, combined with well-structured value propositions. In credit and consortia, we closed the quarter with BRL 3.8 billion in volume sold, 9.0% above 4Q23, and the year with BRL 16.9

**Premium Issued
FY24**
BRL 3.6 billion
+26.2% YoY

billion, 13.9% above 2023. Among insurance, credit, and consortium products, we distributed +BRL 20.5 billion in 2024.

In **Consolidated EBITDA**, we ended 4Q24 with BRL 174.5 million, -4.5% compared to 4Q23, mainly impacted by the positive non-recurring effect in 4Q23 of BRL 10.1 million related to the reversal of the provision for revenue cancellation. In the annual view, the indicator closed with BRL 686.0, a result 18.3% higher than in 2023, as a result of the good commercial performance of our business units and the focus on operational efficiency.

Consolidated Net Income FY24

BRL 296.8 mm
+25.8% YoY

Consolidated Net Income grew 25.8% YoY, totaling BRL 296.8 million, driven by operating results. The **Parent Company's Net Income (Attributable to Controlling Shareholders)** reached BRL 160.1 million in the same period, 13.1% higher than that presented in 2023 (+BRL 18.5 million), driven by the best financial result recorded in the year.

In 4Q24, **Consolidated Net Income** was BRL 71.6 million, -15.6% versus 4Q23, while the **Parent Company's Net Income** closed at BRL 38.6 million, -33.7% compared to 4Q23. Disregarding the non-recurring effects associated with the impairment (BRL 7.7 million) and low loan (BRL 5.8 million) of Polishop Seguros, **the Consolidated Net Income would total BRL 85.2 million.**

1.2 Adjusted Consolidated Income

Adjusted EBITDA (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
EBITDA	174.5	182.7	-4.5%	686.0	580.1	18.3%
Revenue Cancellation Provision	-	(10.1)	-	-	(10.1)	-
Termination Costs and Other Adjustments	-	-	-	-	9.7	-
Adjusted EBITDA	174.5	172.6	1.1%	686.0	579.6	18.3%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>67.3%</i>	<i>64.2%</i>	<i>3.1 p.p</i>	<i>68.4%</i>	<i>63.4%</i>	<i>4.9 p.p</i>

► No adjustments to the EBITDA were made in the quarter.

Adjusted Net Income (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Consolidated Net Income	71.6	84.8	-15.6%	296.8	235.9	25.8%
EBITDA Adjustments	-	(10.1)	-	-	(0.5)	-
Adjustments in D&A and Impairment	43.0	51.2	-16.1%	138.9	120.1	15.6%
Financial Result Adjustments	20.2	(0.2)	-8913.0%	64.5	57.5	12.0%
IR/CSLL Adjustments	(18.9)	(8.2)	131.1%	(60.9)	(44.7)	36.2%
Adjusted Net Income	115.8	117.5	-1.4%	439.2	368.4	19.2%
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>44.7%</i>	<i>43.7%</i>	<i>0.9 p.p</i>	<i>43.8%</i>	<i>40.3%</i>	<i>3.5 p.p</i>

In Net Income, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

- ▶ **Adjustments in Depreciation, Amortization and Impairment:** In the 4Q24, BRL 43.0 million were adjusted in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisitions of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units. Also, in the period, we advanced in the write-off cycle related to the subsidiary Polishop Seguros, registering an adjustment of BRL 7.8 million referring to the write-off due to impairment of intangible assets and BRL 5.8 million referring to the provision for loss of loan made to pay the loan contracted by the subsidiary in August 2022.
- ▶ **Financial Result Adjustments:** In 4Q24, effect of the Adjustment to Present Value (AVP) of the future installments of the acquisition costs of the Company's investees (BRL 7.3 mm), adjustment for inflation of the accounts payable of acquisitions (BRL 2.7 mm), as well as exchange variations of contracted financial instruments (BRL 5.6 mm).
- ▶ **IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "EBITDA", "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

1.3 Parent Company's Accounting Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 4Q23. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

In 4Q24, the Parent Company recorded BRL 69.0 million in EBITDA, +9.2% when compared to 4Q23 (or +BRL 5.8 million). In the year, the Parent Company recorded an EBITDA of BRL 272.9 million, +8.5% above FY23. The result was mainly driven by the record commercial performance in several business units of the Company, reflected in the line of "Equity Method (EM)".

In 4Q24, Wiz Controladora recorded BRL 37.3 million in Equity Method (EM), a result 26.5% (+BRL 7.8 million) higher than in 4Q23. In the year, Wiz Controladora recorded BRL 161.0 million in Equity Method, a result +BRL 42.8 million higher than that presented in FY23, due to the better performance in interest in the result of subsidiaries, in contrast to the recognition of equity method of the realization of identifiable assets, previously recognized in "Depreciation and Amortization", having been reclassified to the "Equity Method" line as of 4Q23. Below, we present a table detailing the equity method.

In Net Income, the Parent Company reached BRL 160.1 million in FY24, representing an increase of BRL 18.5 million (+13.1%) compared to FY23. Excluding the non-recurring effect of BRL 14.0 million related to the partial write-off of impairment and provision for loan loss in Polishop Seguros, the Parent Company's Net Income would have reached the level of BRL 174.1 million in FY24 (+23.0% vs. FY23). This result is driven, especially, (i) by the good commercial performance of the Company's Business Units, and (ii) by the better performance in financial results (+BRL 10.8 million), as a result, mainly, of the reduction in financial expenses related to the Adjustments for Inflation of the acquisitions (BRL 11.3 million) in the year.

EBITDA FY24

BRL 272.9 mm
+8.5% vs. FY23

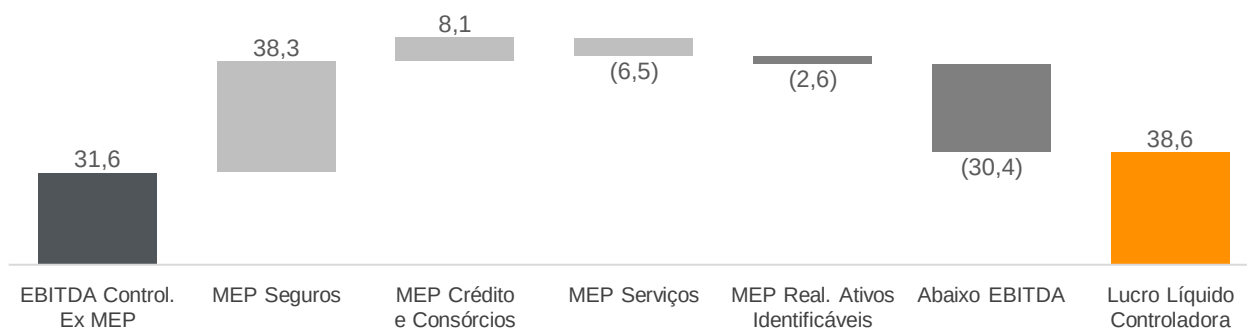
Net Income FY24

BRL 160.1 mm
+13.1% vs. FY23

Statement of Profit or Loss Parent Company (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Adjusted Net Revenue	60.3	69.0	-12.7%	231.9	251.6	-7.8%
Costs	(4.1)	(4.4)	-6.3%	(22.5)	(22.4)	0.3%
General and Administrative Expenses	(12.0)	(20.9)	-42.5%	(66.2)	(81.2)	-18.5%
Other Revenues/Expenses	(12.5)	(10.1)	23.7%	(31.3)	(14.8)	112.0%
Equity Method (EM)	37.3	29.5	26.5%	161.0	118.2	36.2%
EBITDA	69.0	63.2	9.2%	272.9	251.4	8.5%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>114.4%</i>	<i>91.5%</i>	<i>22.9 p.p</i>	<i>117.7%</i>	<i>99.9%</i>	<i>17.8 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(3.8)	6.5	-158.4%	(11.6)	(12.2)	-4.2%
Financial Result	(23.9)	(9.4)	153.8%	(82.4)	(93.2)	-11.6%
IRPJ and CSLL	(2.7)	(2.1)	28.3%	(18.7)	(4.5)	317.9%
Net Income - Parent Company	38.6	58.2	-33.7%	160.1	141.6	13.1%
<i>Net Margin</i>	<i>64.0%</i>	<i>84.3%</i>	<i>-20.3 p.p</i>	<i>69.1%</i>	<i>56.3%</i>	<i>12.8 p.p</i>

Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in the 4Q24 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- ▶ **Equity Method - Insurance:** An increase of 27.1% in the Equity Method of the Insurance Segment vs. 4Q23 (+BRL 8.2 million), mainly due to the performance of the subsidiaries BRB Seguros (+BRL 12.4 million), Inter Seguros (+BRL 10.4 million), Bmg Corretora (+BRL 8.9 million), Omni1 Corretora (+BRL 5.8 million) and Wiz Corporate (+BRL 4.0 million), partially offset by the lower result in Polishop Seguros (-BRL 4.9 million).
- ▶ **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity accounting of this segment was driven by the Promotiva subsidiary, adding BRL 5.0 million, and by Wiz Partners (+BRL 3.1 million).
- ▶ **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	4Q24			4Q23		
	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	24.7	50%	12.4	36.4	50%	18.3
BMG Corretora	19.6	49%	8.9	15.9	40%	6.8
Inter Seguros ²	26.3	40%	10.4	14.8	40%	5.9
Omni 1 Corretora	11.5	50%	5.8	7.4	50%	3.7
Polishop Seguros	(9.8)	50%	(4.9)	(17.2)	50%	(8.6)
Paraná Seguros	2.6	40%	1.0	2.3	40%	0.9
Wiz Conseg	0.8	100%	0.8	(0.5)	100%	(0.5)
Wiz Corporate ¹	10.0	40%	4.0	8.9	40%	3.5
Other Operations	-	-	-	-	-	-
Equity Method - Insurance	85.7	-	38.3	68.1	-	30.1
Promotiva ¹	8.3	61%	5.0	7.1	61%	4.3
Wiz Parceiros	3.1	100%	3.1	1.9	100%	1.9
ben.up	-	-	-	0.1	50%	0.1
Equity Method - Credit and Consortia	11.4	-	8.1	9.1	-	6.3
Wiz Concept ³	(6.5)	100%	(6.5)	3.6	100%	3.6
Equity Method Result - Services	(6.5)	-	(6.5)	3.6	-	3.6
Equity Method of the realization of identifiable assets	-	-	(2.6)	-	-	(10.5)
Total Equity Method	-	-	37.3	-	-	29.5

¹Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. ²Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. ³Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit. The 4Q24 EM value is a result of the retroactive movement between Wiz Concept's intercompany CNPJs and does not affect the cash-generating unit view presented.

1.4 Headcount

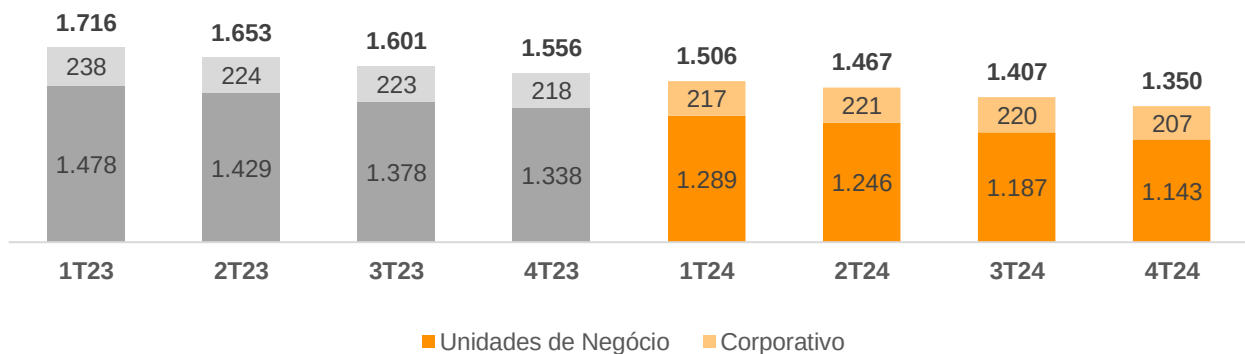
Personnel expenses are the main component of our Costs and Expenses, totaling BRL 67.1 million in the 4Q24, which represents 70.1% of the total Consolidated Costs and Expenses. Compared to the 4Q23, we recorded a reduction of 206 associates (-13.2%), as an effect of the operational efficiency project executed throughout the quarter.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
BMG Corretora	12	36	-66.7%	7	37	-82.6%
BRB Seguros	238	226	5.3%	231	239	-3.2%
Wiz Corporate	169	169	0.0%	166	168	-1.3%
Promotiva	67	62	8.1%	65	58	11.6%
Wiz Parceiros	54	70	-22.9%	64	71	-9.2%
Wiz Concept	524	685	-23.5%	603	736	-18.1%
Other Units	79	90	-12.2%	82	97	-15.9%
Business Units	1,143	1,338	-14.6%	1,216	1,406	-13.5%
Corporate	207	218	-5.0%	216	226	-4.2%
Total Headcount ¹	1,350	1,556	-13.2%	1,433	1,632	-12.2%

¹ Final position in the quarter. ² Part of Bmg Corretora's headcount was integrated into Banco Bmg's commercial headcount, as of 1Q24.

The following is the **evolution of headcount** in recent periods:



Legend:

Unidades de Negócio
Corporativo

Business Units
Corporate

2

Result per Segment

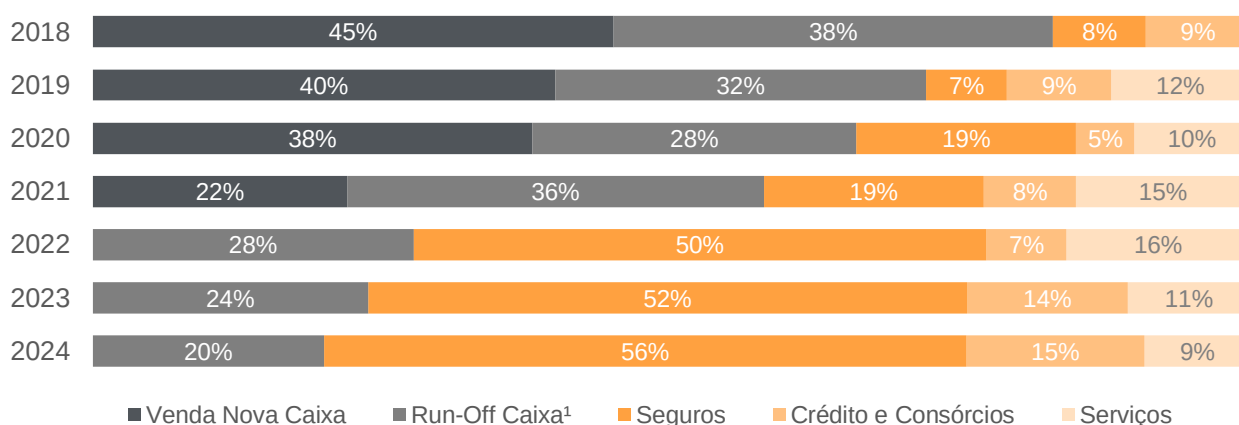
In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance”, “Credit and Consortia”, and “Services”.

QoQ Consolidated Income (BRL MM) ¹	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	4Q24	4Q23	Δ%	4Q24	4Q23	Δ%	4Q24	4Q23	Δ%	4Q24	4Q23	Δ%	4Q24	4Q23	Δ%	4Q24	4Q23	Δ%
Adjusted Net Revenue	146.4	148.2	-1.2%	41.2	35.0	17.6%	21.6	26.1	-17.4%	51.5	60.7	-15.2%	(1.2)	(1.2)	0.7%	259.4	268.8	-3.5%
Costs and Expenses	(46.9)	(45.8)	2.4%	(14.9)	(14.0)	6.4%	(18.4)	(21.3)	-13.6%	(2.6)	(2.9)	-10.3%	(13.1)	(11.7)	12.1%	(95.8)	(95.6)	0.2%
Other Revenue/Expenses	13.5	11.5	17.1%	(0.3)	0.1	-	(0.1)	1.2	-104.9%	-	-	-	(12.5)	(10.2)	22.5%	0.6	2.6	-76.6%
Equity Method	11.4	6.7	70.1%	-	0.1	-	-	(1.9)	-	-	-	-	(1.1)	2.0	-155.4%	10.3	6.9	48.9%
EBITDA	124.5	120.7	3.2%	26.0	21.2	22.8%	3.1	4.2	-25.8%	48.9	57.8	-15.5%	(28.0)	(21.1)	32.4%	174.5	182.7	-4.5%
EBITDA Margin	85.0%	81.4%	3.6p.p	63.1%	60.5%	2.7p.p	14.4%	16.0%	-1.6p.p	95.0%	95.3%	-0.3p.p	-	-	-	67.3%	68.0%	-0.7p.p
D&A and Impairment	(24.4)	(32.3)	-24.6%	(3.5)	(3.2)	9.1%	(1.4)	(1.0)	35.4%	-	-	-	(8.7)	(19.6)	-55.5%	(37.9)	(56.1)	-32.4%
Financial Result	3.0	3.1	-1.1%	(3.3)	(2.6)	26.6%	(0.8)	0.4	-323.0%	-	-	-	(23.9)	(9.4)	153.8%	(25.0)	(8.6)	189.9%
IRPJ and CSLL	(33.3)	(33.5)	-0.5%	(6.5)	(5.3)	20.9%	0.7	(1.1)	-166.2%	-	-	-	(1.0)	6.7	-115.5%	(40.1)	(33.2)	20.6%
Net Income for the Period	69.9	58.0	20.5%	12.7	10.0	27.2%	1.7	2.4	-29.3%	48.9	57.8	-15.5%	(61.6)	(43.4)	42.0%	71.6	84.8	-15.6%
Net Margin	47.7%	39.1%	8.6p.p	30.9%	28.6%	2.3p.p	7.9%	9.2%	-1.3p.p	95.0%	95.3%	-0.3p.p	-	-	-	27.6%	31.6%	-4.0p.p

YoY Consolidated Income (BRL MM) ¹	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments ²			Consolidated		
	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Adjusted Net Revenue	559.9	468.8	19.4%	155.3	127.1	22.2%	92.2	104.4	-11.7%	201.3	217.4	-7.4%	(5.6)	(4.2)	35.4%	1.003.1	913.6	9.8%
Costs and Expenses	(172.7)	(167.1)	3.3%	(58.3)	(53.9)	8.2%	(80.8)	(95.8)	-15.6%	(11.5)	(11.6)	-0.9%	(47.7)	(45.3)	5.3%	(371.0)	(373.6)	-0.7%
Other Revenue/Expenses	49.4	31.3	57.8%	(0.9)	0.0	-	(0.5)	1.0	-147.3%	-	-	-	(31.3)	(15.0)	109.6%	16.6	17.3	-4.1%
Equity Method	41.0	24.0	70.4%	-	(1.9)	-	(0.3)	(0.7)	-57.9%	-	-	-	(3.5)	1.4	-357.8%	37.2	22.8	63.0%
EBITDA	477.6	357.0	33.8%	96.1	71.4	34.6%	10.6	8.9	18.9%	189.8	205.9	-7.8%	(88.1)	(63.0)	39.8%	686.0	580.1	18.3%
EBITDA Margin	85.3%	76.2%	9.1 p.p	61.9%	56.1%	5.7 p.p	11.5%	8.5%	3.0 p.p	94.3%	94.7%	-0.4 p.p	-	-	-	68.4%	63.5%	4.9 p.p
D&A and Impairment	(84.2)	(82.6)	2.0%	(13.5)	(12.8)	5.6%	(4.9)	(4.3)	13.5%	-	-	-	(31.2)	(38.2)	-18.3%	(133.8)	(137.8)	-2.9%
Financial Result	8.4	14.7	-43.0%	(9.1)	(14.5)	-37.1%	(2.1)	0.4	-642.7%	-	-	-	(82.4)	(93.2)	-11.6%	(85.3)	(92.6)	-7.9%
IRPJ and CSLL	(131.6)	(98.4)	33.7%	(25.8)	(17.4)	48.6%	(0.6)	(2.2)	-73.4%	-	-	-	(12.0)	4.3	-381.3%	(170.1)	(113.8)	49.5%
Net Income for the Period	270.1	190.7	41.7%	47.6	26.7	78.2%	3.0	2.8	7.3%	189.8	205.9	-7.8%	(213.8)	(190.1)	12.4%	296.8	235.9	25.8%
Net Margin	48.2%	40.7%	7.6 p.p	30.7%	21.0%	9.6 p.p	3.2%	2.7%	0.6p.p	94.3%	94.7%	-0.4 p.p	-	-	-	29.6%	25.8%	3.8 p.p

¹ As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison. ² As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" data with the "Consolidation Adjustments", presenting the historical data again.

Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



¹ For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.² From 2018 to 2024, it considers the accrued results of the year.

Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
Insurance				
Inter Seguros	06/27/2019	50 years	40.00%	06/26/2069
BMG Corretora	11/03/2020	20 years	49.00%	11/02/2040
BRB Seguros	12/31/2021	20 years	50.10%	12/30/2041
Polishop Seguros	08/16/2022	10 years	50.00%	08/15/2032
Paraná Seguros ¹	11/08/2022	10 years	40.00%	11/07/2032
Omni 1 Corretora	12/02/2022	10 years	50.10%	12/01/2032
Wiz Conseg	01/05/2023	~11 years	50.10%	-
Credit and Consortia				
Promotiva ²	12/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

¹ If Paraná Banco exercises the put option of 9% of the equity in Paraná Holding in 2025, the exclusive right to trade in the over-the-counter market will be renewed for another 10 years as of the deadline of the initial agreement.

² Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61% in equity in Promotiva.

2.1 Insurance

Result Insurance Segment - Quarter QoQ (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	4Q24	4Q23	4Q24	4Q23	4Q24	4Q23	4Q24	4Q23	4Q24	4Q23	4Q24	4Q23
Adjusted Net Revenue	35.2	31.5	52.8	70.8	32.1	28.8	26.3	17.1	146.4	148.2	48.4	30.5
Costs and Expenses	(6.3)	(8.1)	(15.5)	(14.4)	(17.1)	(15.3)	(7.9)	(7.9)	(46.9)	(45.8)	(9.5)	(8.4)
Other Revenue/Expenses	(0.9)	(1.7)	10.7	9.7	(0.0)	0.7	3.7	2.9	13.5	11.5	-	-
Equity Adjustment	-	-	-	-	-	-	11.4	6.7	11.4	6.7	-	-
EBITDA	28.0	21.7	48.0	66.0	15.0	14.2	33.5	18.8	124.5	120.7	39.0	22.1
EBITDA Margin	79.5%	68.8%	90.8%	93.3%	46.6%	49.2%	127.4%	110.0%	85.0%	81.4%	80.4%	72.4%
D&A and Impairment	(0.2)	(0.2)	(13.4)	(13.5)	(0.5)	(1.1)	(10.4)	(17.5)	(24.4)	(32.3)	(0.6)	(0.4)
Financial Result	1.9	1.5	2.5	2.3	(0.1)	(0.0)	(1.3)	(0.7)	3.0	3.1	-	-
IRPJ/CSLL	(10.1)	(7.0)	(12.4)	(18.4)	(4.4)	(4.2)	(6.4)	(3.9)	(33.3)	(33.5)	(12.0)	(6.4)
Net Income¹	19.6	15.9	24.7	36.4	10.0	8.9	15.5	(3.3)	69.9	58.0	26.3	15.2
Net Margin	55.6%	50.6%	46.8%	51.5%	31.1%	30.8%	59.0%	-19.1%	47.7%	39.1%	54.4%	50.0%

Insurance Segment Result – YoY Annual (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23	FY24	FY23
Adjusted Net Revenue	137.6	100.4	233.4	222.2	118.8	88.0	70.1	58.2	559.9	468.8	167.6	114.3
Costs and Expenses	(22.9)	(28.1)	(58.2)	(53.6)	(64.0)	(54.8)	(27.5)	(30.6)	(172.7)	(167.1)	(32.9)	(24.8)
Other Revenue/Expenses	(1.1)	(1.7)	42.1	21.3	(3.2)	(0.1)	11.6	11.9	49.4	31.3	-	-
Equity Adjustment ¹	-	-	-	-	-	-	41.0	24.0	41.0	24.0	-	-
EBITDA	113.5	70.6	217.3	189.8	51.7	33.1	95.1	63.6	477.6	357.0	134.7	89.6
EBITDA Margin	82.5%	70.3%	93.1%	85.4%	43.5%	37.6%	135.7%	109.2%	85.3%	76.2%	80.3%	78.3%
D&A and Impairment	(0.7)	(0.4)	(53.8)	(53.8)	(1.9)	(2.3)	(27.7)	(26.1)	(84.2)	(82.6)	(1.8)	(1.0)
Financial Result	6.1	5.9	12.4	14.8	(0.2)	(0.1)	(9.9)	(6.0)	8.4	14.7	-	-
IRPJ/CSLL	(39.1)	(25.0)	(59.4)	(50.9)	(16.1)	(10.4)	(17.1)	(12.1)	(131.6)	(98.4)	(41.8)	(29.2)
Net Income¹	79.9	51.0	116.5	99.9	33.5	20.3	40.3	19.4	270.1	190.7	91.1	59.4
Net Margin	58.0%	50.8%	49.9%	45.0%	28.2%	23.1%	57.6%	33.3%	48.2%	40.7%	54.3%	51.9%

¹ As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison.

In 2024, we recorded BRL 559.9 million in Net Revenue from Commissions in the Insurance segment, 19.4% above the previous year, an effect of a year of record commercial performance in several units of the segment. Highlight the performance of: (i) BMG Corretora (+37.0% vs. 2023), and (ii) Wiz Corporate (+35.1% vs. 2023);

Regarding Inter Seguros' performance, in 2024 the investee reached the record milestone of BRL 167.6 million in Net Revenue (+46.6% vs. 2023), recording BRL 36.1 million in Equivalence for Wiz in 2024. In the quarter, Inter Seguros recorded BRL 10.4 million in Equivalence for Wiz, 75.2% higher than in 4Q23.

In EBITDA, the segment recorded BRL 477.6 million in the year, 33.8% higher than in 2023.

Together, the Wiz Units totaled BRL 3.6 billion in written premium in 2024, 26.2% higher than the previous year, 2023. In the quarter, written premium totaled BRL 933.2 million, 16.2% higher than in 4Q23.

Insurance Premium Issued (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
BMG Corretora	259.5	222.4	16.7%	980.0	813.8	20.4%
BRB Seguros	184.1	173.5	6.1%	764.6	603.6	26.7%
Inter Seguros	98.1	54.2	80.9%	317.1	208.7	51.9%
Wiz Corporate	163.2	138.5	17.8%	667.7	492.8	35.5%
Other Insurance Segment Units	103.9	79.3	31.0%	371.4	293.9	26.3%
Premium Issued Insurance Segment	808.7	667.9	21.1%	3,100.7	2,412.8	28.5%
Premium Issued Other Segments	124.5	135.4	-8.1%	502.2	441.1	13.9%
Total Insurance Premium Issued	933.2	803.3	16.2%	3,602.8	2,853.8	26.2%

Below we provide details on the main highlights of the Insurances Units in the period:



- In the quarter, Bmg Corretora recorded **Net Revenue Ex Commissions of BRL 35.2 million, representing an increase of 11.7% compared to 4Q23 (+BRL 3.7 million)**. In the year, the Unit recorded BRL 137.6 million in Net Revenue from Commissions, 37.0% higher than in 2023. Highlight for the Credit Life product, which reached in the year the issuance of BRL 485.8 million in premium in the year and health products reaching BRL 70.0 million in written premium. The Unit's total premium in the quarter was BRL 259.5 million, 16.7% higher than in 4Q23, and in the year, it totaled BRL 980.0 million, 20.4% higher than in 2023. Another highlight is the significant evolution of the active customer portfolio, ending 2024 with 9.4 million, 102.4% higher than in December 2023.
- The Unit ended the quarter with an **EBITDA of BRL 28.0 million (+29.2% vs. 4Q23), and Net Income of BRL 19.6 million (+ BRL 3.6 million vs. 4Q23), an effect of better commercial performance and the dilution of costs and expenses**, generating an increase of +5.1 p.p. in Net Margin when compared to the same period in 4Q23. In the year, Bmg Corretora recorded an **EBITDA of BRL 113.5 million (+60.9% vs. 2023), and Net Income of BRL 79.9 million (+BRL 28.8 million vs. 2023)**, reflecting an increase of +7.2 p.p. in the Unit's Net Margin.

BRL 980.0
million in
Premium Issued
in FY24
+22.1% vs. FY23

BRL 764.6
million in
Premium Issued
in FY24
+26.7% vs. FY23

- ▶ In 4Q24, the Unit reached **Net Revenue Ex Commissions of BRL 52.8 million, down 25.4% vs. 4Q23**. In the year, there were BRL 233.4 million in Net Revenue from Commissions, 5.1% above the year 2023. Also in 2024, BRB Seguros issued BRL 764.6 million in insurance premium, an increase of 26.7% compared to 2023. **Among the products, the Credit Life stood out, with a premium growth of 28.3% vs. 2023**, influenced by the increase in the minimum wage and issuance of policies with higher tickets. In 2024, one of the focuses of BRB Seguros was the diversification of products, and the year was marked by several launches, such as Protege Fácil, Residencial Essencial, Celular Protegido, Vida Produtor Rural, and BRB AP Proteção Pessoal. The diverse product offering met different customer needs and strengthened the Unit's presence in digital channels and agencies.
- ▶ The Unit recorded **an EBITDA of BRL 48.0 million in 4Q24 and BRL 217.3 million in 2024 (+14.5% vs. 2023)**, driven by revenue results. BRB Seguros reached a **Net Income of BRL 24.7 million in the quarter, and BRL 116.5 million in the year (+16.6% vs. 2023)**, with an expansion of 4.9 p.p. in its annual Net Margin, which reached 49.9% in 2024.

BRL 247.5
million in Gross
Revenue in FY24
+43.2% vs. FY23

- ▶ Our investee Inter Seguros started the 4Q24 surpassing once again its **highest historic level in Gross Revenue, recording BRL 71.4 million, 51.3% above the 4Q23 (or +BRL 24.2 million)**. In the year, recorded BRL 247.5 million in Gross Revenue, 43.2% higher than in 2023. **The portfolio of active contracts reached the 5.3 million mark, an increase of 308.2% when compared to the same period in 4Q23**. Inter Seguros also reached 2.7 million new sales contracts, almost 7x higher than a year ago. The business model has allowed Inter Seguros to consolidate its leadership position in the segment, combining a diversified portfolio, integrated experiences, scale and profitability.
- ▶ Inter Seguros presented, in 4Q24, **EBITDA of BRL 39.0 million, 76.5% above 4Q23 (or +BRL 16.9 million)**. The EBITDA margin was 80.4%, an expansion of 8.0 p.p. compared to the same period. Inter Seguros added BRL 36.1 million in Equity Method to the Consolidated Net Income of Wiz Co in 2024.

BRL 667.7
million in
Premium Issued
in FY24
+35.5% vs. FY23

- ▶ In 4Q24, the Wiz Corporate Unit presented a Gross Revenue of BRL 39.3 million (+19.3% vs. 4Q23). Revenue performance reflects the Unit's consistent commercial performance in recent periods, reaching, in this quarter, **BRL 163.2 million in insurance premium (+17.8% vs. 4Q23)**. In the year, the result was even more surprising and the company closed with BRL 667.6 million in written premium, 35.5% higher than the previous year. The main revenue-generating line were products linked to Guarantees, followed by Civil Liability and RCPM. The performance in premium and revenue, combined with the control of costs and expenses, positioned the company in the best year of its history. Net Income for 2024 closed at BRL 33.5 million, an increase of 64.6% vs. 2023.

Other Business Units

- In 4Q24, the Omni1 Unit reached BRL 69.4 million in written premiums, a result 46.3% higher than in 4Q23 and a record for a single quarter. Gross Revenue presented a new record and the unit closed with BRL 38.7 in 4Q24, a mark 57.9% higher than 4Q23. The year was marked by consistency in results and success in the commercial campaigns implemented. In all, BRL 234.0 million in premium were issued over 2024, 32.7% higher than 2023. Highlight for the assistance products that closed the year with 60.8% of the total Gross Revenue generated when reaching the mark of BRL 69.5 million, 42.5% above 2023.
- Paraná Seguros closed 4Q24 with Net Commission Revenue of BRL 6.4 million, a result 10.2% above 4Q23. Regarding issuance of premiums in the quarter, the unit closed with BRL 17.8 million, a BRL 6.8 million mark above the same period of the previous year. The good performance of the quarter helped us to close the year with Net Commission Revenue at BRL 29.5 million, 144.1% above 2023. Net Income for 2024 was BRL 15.3 million, 372.9% compared to the same period. The subsidiary added, via equity method, BRL 6.1 million to Wiz Co.'s Net Income. The performance is the result of the mature business model that aims at efficiency and quality customer service.

BRL 74.3
million in Written
Premium in FY24
+143.5% vs. FY23

1.5 Credit and Consortia

Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Promotiva	29.1	25.9	12.0%	120.7	89.9	34.3%
Wiz Parceiros	12.1	9.1	33.5%	34.6	37.2	-7.0%
Adjusted Net Revenue	41.2	35.0	17.6%	155.3	127.1	22.2%
Costs and Expenses	(14.9)	(14.0)	6.4%	(58.3)	(53.9)	8.2%
Other Revenues and Expenses	(0.3)	0.1	-	(0.9)	0.0	-8,544.0%
Equity Adjustment ¹	-	0.1	-100.0%	-	(1.9)	-
EBITDA	26.0	21.2	22.8%	96.1	71.4	34.6%
EBITDA Margin³	63.1%	60.5%	2.7 p.p	61.9%	56.1%	5.7 p.p

In the 4Q24, we reached BRL 41.2 million in Net Revenue ex Commissions in the Credit and Consortium Segment, a 17.6% growth (+ BRL 6.2 million) against the same period last year, and EBITDA of BRL 26.0 million, 22.8% above 4Q23. In the consolidated year, we reached BRL 155.3 million in Net Revenue ex Commissions in the segment, 22.2% above 2023. The performance is reflected in EBITDA, which ended the year at BRL 96.1 million, 34.6% higher than the consolidated figure for 2023. This result reflects the good performance of Promotiva's operation – growth of 34.3% compared to 2023 – reaching BRL 120.7 million in Net Revenue ex Commissions in the year, representing 77.7% of the segment's consolidated revenue in 2024. Wiz Parceiros reached Net Revenue ex Commissions of BRL 12.1 million in the quarter, 33.5% higher than in 4Q23 and reached the issuance of BRL 1 billion in credit and consortium letters (+19.7% vs. 4Q23).

Credit and Commercialized Consortia (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Promotiva	2,221.8	2,185.9	1.6%	9,389.6	8,626.7	8.8%
Wiz Parceiros	969.5	813.3	19.2%	5,372.2	4,542.6	18.3%
Credit and Consortia Segment	3,191.3	2,999.2	6.4%	14,761.8	13,169.3	12.1%
Credit and Consortia Other Segments	628.3	504.9	24.4%	2,145.3	1,668.6	28.6%
Credit and Consortia Total	3,819.6	3,504.1	9.0%	16,907.1	14,837.9	13.9%

Promotiva

- In the fourth quarter of 2024, Promotiva contributed **BRL 29.1 million in Net Commission Revenue**, representing a 12.0% growth compared to the same period of the previous year. Despite the revenue growth during the period, the results were significantly impacted by the suspension of INSS payroll loans implemented by Banco do Brasil. . In the year, the Unit presented BRL 120.7 million in Net Revenue from Commissions, a result 34.3% above 2023. The year was marked by the resumption of growth in **Retail Personal Loans**, reaching an impressive volume of **BRL 7.1 billion (+7.6% vs. 2023)**. The Consortium product reached the volume of BRL 2.3 billion in letters sold in 2024, surpassing 2023 by +14.1%. In the insurance segment, the Credit Life product ended the year with BRL 395.8 million in written premium, an increase of 56.9% when compared to 2023.
- The operation continues with strong and gradual growth, ending the quarter with more than 782 cobans in production (+137 vs. 4Q23). This work builds the foundations for increasing the Promotiva's production capacity, ensuring the ideal conditions for the Unit's continued growth. For 2025, the Unit remains focused on expansion, operational excellence and innovation, seeking to offer the best experience to its partners, through a complete portfolio of solutions, strategic advice, advanced digital tools and differentiated services.

BRL 9.4 bi
credit and
consortia traded
in FY24
+8.8% vs. FY23

1.6 Services

Result of the Services Segment (in BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Net Revenue Ex Commissions	21.6	26.1	-17.4%	92.2	104.4	-11.7%
Costs and Expenses	(18.4)	(21.3)	-13.6%	(80.8)	(95.8)	-15.6%
Other Revenues and Expenses	(0.1)	1.2	-104.9%	(0.5)	1.0	-147.3%
Equity Method	0.1	(1.9)	-103.0%	(0.2)	(0.7)	-
EBITDA	3.2	4.2	-24.4%	10.6	8.9	19.5%
<i>EBITDA Margin</i>	14.6%	16.0%	-1.4 p.p	11.5%	8.5%	3.0 p.p

Wiz Concept

In the Services segment, we present the results of the Wiz Concept Unit, which in the period presented Net Revenue ex Commissions of BRL 21.6 million, with a decrease of 17.4% (-BRL 4.5 million) vs. 4Q23. The Unit closes 2024 with an EBITDA of BRL 10.6 million, with growth of 19.5% vs. 2023 and expansion of 3.0 p.p. of EBITDA Margin, reaching 11.5% in 2024, maintaining the focus on the profitability of the business.

1.7 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 48.9 million in EBITDA to the Company, a result 15.5% below 4Q23. This result reflects the non-recurring impact in 4Q23, which, as a result of the restatement of the Financial Statements, recorded a reversal of the realization of provision reversals, in the amount of +BRL 10.1 million, impacting the comparative analysis.

Run Off Cash Result (BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Adjusted Net Revenue	51.5	60.7	-15.2%	201.3	217.4	-7.4%
Costs and Expenses	(2.6)	(2.9)	-10.3%	(11.5)	(11.6)	-0.9%
EBITDA	48.9	57.8	-15.5%	189.8	205.9	-7.8%
EBITDA Margin	95.0%	95.3%	-0.3 p.p	94.3%	94.7%	-0.4 p.p

1.8 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income and Adjustments (BRL MM) ²	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Adjusted Net Revenue ¹	(1.2)	(1.2)	0.7%	(5.6)	(4.2)	35.4%
Expenses	(13.1)	(11.7)	12.1%	(47.7)	(45.3)	5.3%
Other Revenues/Expenses	(12.5)	(10.2)	22.5%	(31.3)	(15.0)	109.6%
Equity Adjustment ¹	(1.1)	2.0	-155.4%	(3.5)	1.4	-357.8%
Corporate EBITDA + Adjustments	(28.0)	(21.1)	32.4%	(88.1)	(63.0)	39.8%

¹ Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. ² As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- **Expenses:** In 4Q24, the Corporate General and Administrative Expenses line totaled BRL 13.1 million, BRL 1.4 million above 4Q23, resulting from a seasonality of expenses in the quarter in relation to the comparative period. The evolution of the Corporate is better translated in the accumulated view of expenses, with growth of 5.3%.
- **Other Revenues and Expenses:** the result of -BRL 12.5 million presented in "Other Revenues/Expenses" in 4Q24 was mainly due to the recognition of capital losses in investees.

Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)	4Q24	4Q23	Δ%	FY24	FY23	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(37.9)	(56.1)	-32.4%	(133.8)	(137.8)	-2.9%
Financial Result	(25.0)	(8.6)	189.9%	(85.3)	(92.6)	-7.9%
IRPJ/CSLL	(40.1)	(33.2)	20.6%	(170.1)	(113.8)	49.5%

- **Depreciation, Amortization, and Impairment:** The reduction of BRL 18.2 million (or -32.4%) recorded in 4Q24 compared to the same period of the previous year is mainly due to the non-recurring recognition in 4Q23 of BRL 16.2 million in impairment losses on assets recorded in the Consolidated statements. Of this amount, BRL 1.6 million refers to write-offs of investments made by the Company and its subsidiaries, and BRL 14.6 million corresponds to impairment losses on intangible assets – Commercial Contract – at the subsidiary Polishop Seguros.
- **Financial Result:** in 4Q24, we presented a financial result of -BRL 25.0 million, with an increase of BRL 16.4 million compared to 4Q23, mainly due to the decrease in the loan (BRL 5.8 million) of Polishop Seguros and the effect of exchange variation (BRL 8.5 million) of derivative financial instruments contracted.

- ▶ **IRPJ and CSLL:** In 4Q24, our expenses with IR/CSLL increased by BRL 6.8 million compared to 4Q23, due to a better operating result in the period. In the fourth quarter of 2024, we recorded an effective rate of 35.9% mainly due to non-deductible expenses for purposes of calculating IRPJ/CSLL, such as Adjustment to Present Value (APV) and capital losses.

3 Cash Flow and Payments

2.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 270.1 million in Consolidated. The Cash Flow of BRL 19.7 million in the period is mainly due to the Operating Cash Generation, being partially offset by the payment of Dividends.

Managerial Cash Flow (BRL MM)	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24	4Q23
Consolidated Net Income	71.6	88.5	69.5	67.2	84.8
Depreciation, Amortization and Impairment	37.9	38.1	28.0	29.8	56.1
Working Capital	(12.6)	(24.4)	24.1	0.9	(23.6)
Capex	(5.8)	(6.9)	(5.2)	(4.2)	(2.6)
Operating Cash Generation	91.2	95.3	116.4	93.8	114.7
Investment	(14.7)	10.5	(212.2)	10.8	(1.5)
Dividends	(52.5)	(44.7)	(59.6)	(19.3)	(68.5)
Financing	(4.2)	(87.3)	65.5	(15.4)	0.2
Others	-	-	-	-	-
Initial Cash Balance	250.4	276.6	366.6	296.6	251.7
Cash Flow	19.7	(26.2)	(90.0)	69.9	45.0
Consolidated Final Cash Balance	270.1	250.4	276.6	366.6	296.6
Parent Company Final Cash Balance	18.7	39.0	37.5	109.0	103.6

¹Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variations that affected the cash flow of the period were:

- **Investments:** the investment flow in 4Q24, in the amount of BRL 14.7 million, refers mainly to the Adjustment to Present Value (APV) of the acquisitions made by the Company.
- **Dividends:** in the quarter, BRL 52.5 million were paid as dividends to non-controlling shareholders of our controlled companies.

2.2 Payments and Net Debt

We present below a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated December 31, 2024.

Payment Schedule (BRL MM)	2025	2026	2027
Loans and Debentures	192.5	178.8	45.0
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	168.0	185.0	25.5
Total due	360.6	363.7	70.5

Below, we present the composition of the Company's Net Debt, considering the gross debt proportional to Wiz's participation in its subsidiaries, as well as Cash per Share.

Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24	4Q23
Parent Company Loans and Debentures ¹	278.4	274.0	284.7	277.2	285.5
Loan with Controlling Block	-	-	67.7	-	-
C.P. Parent Company Acquisitions ²	294.1	285.6	278.5	480.3	474.0
Subsidiary Loans - Int. Wiz ¹	37.7	36.4	39.4	38.4	39.3
C.P. Promotional Acquisitions - Int. Wiz ²	22.4	21.5	20.7	27.1	26.1
Wiz Debt by Share	632.6	617.4	690.9	823.0	824.8
Parent Company Cash Balance ³	18.7	39.0	37.5	109.0	103.6
Subsidiaries Cash Balance ³	251.4	211.4	239.1	257.6	193.0
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	54.5%	51.2%	51.1%	49.6%	51.8%
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	31.2	22.5	18.8	19.9	12.7
Wiz Cash by Interest	187.0	169.7	178.6	256.6	216.3
Wiz Net Debt	445.6	447.7	512.3	566.3	608.5

¹Position of 4Q24 according to Notes 18 and 23 of the Financial Statement as of December 31, 2024.

²Note No. 19.

³Notes No. 8 and No. 9.

4 Exhibits

3.1 Income per Interest

Income from Equity Interests 4Q24 (BRL MM)	Run-Off	BMG Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Other Units	Corp. + Adjustments	4Q24
Gross Revenue	57.8	45.3	30.5	28.2	15.7	103.7	24.6	24.0	29.5	(2.1)	357.4
Tax on Income	(6.4)	(2.9)	(4.1)	(9.1)	(1.8)	(10.1)	(3.1)	(2.4)	(3.0)	-	(42.8)
Commissions	-	(26.6)	-	-	(1.1)	(75.9)	(9.4)	(0.0)	(7.8)	0.8	(120.0)
Net Revenue Ex Commissions	51.5	15.9	26.5	19.1	12.8	17.7	12.1	21.6	18.7	(1.2)	194.7
Costs and Expenses	(2.6)	(2.9)	(7.8)	(3.7)	(6.8)	(5.2)	(6.3)	(18.4)	(6.3)	(13.1)	(73.1)
Other Revenues and Expenses	-	(0.4)	5.4	-	(0.0)	(0.2)	-	(0.1)	1.6	(12.5)	(6.3)
Equity Method ¹	-	-	-	-	-	-	-	0.1	(1.6)	-	(1.6)
EBITDA	48.9	12.7	24.0	15.4	6.0	12.3	5.8	3.2	12.3	(26.8)	113.7
<i>EBITDA Margin</i>	<i>95.0%</i>	<i>79.5%</i>	<i>90.8%</i>	<i>80.4%</i>	<i>46.6%</i>	<i>69.5%</i>	<i>47.8%</i>	<i>14.6%</i>	<i>65.8%</i>	-	<i>58.4%</i>
D&A and Impairment	-	(0.1)	(6.7)	(0.2)	(0.2)	(2.1)	-	(1.4)	(5.3)	(7.8)	(23.7)
Financial Result	-	0.8	1.3	-	(0.0)	(2.1)	0.0	(0.8)	(0.6)	(23.9)	(25.2)
IR/CSLL	-	(4.6)	(6.2)	(4.7)	(1.8)	(3.1)	(1.4)	0.7	(3.8)	(1.4)	(26.2)
Net Income	48.9	8.9	12.4	10.4	4.0	5.0	4.5	1.7	2.7	(59.8)	38.6
<i>Net Margin</i>	<i>95.0%</i>	<i>55.6%</i>	<i>46.8%</i>	<i>54.4%</i>	<i>31.1%</i>	<i>28.4%</i>	<i>36.9%</i>	<i>8.1%</i>	<i>14.3%</i>	-	<i>19.8%</i>
% Wiz Interest	100.0%	45.2%	50.1%	39.4%	40.0%	61.0%	100.0%	100.0%	51.4%	100.0%	-

3.2 Income Statement

Continued Operations	Controlling Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Net Revenue from services rendered	231,873	253,711	1,257,265	1,121,480
Cost of services rendered	(22,466)	(24,518)	(467,944)	(430,092)
Gross Profit	209,407	229,193	789,321	691,388
Administrative expenses	(66,157)	(81,160)	(157,183)	(151,462)
Depreciation and amortization	(11,646)	(11,311)	(117,381)	(121,581)
Impairment	-	(842)	(16,374)	(16,235)
Other income	2,002	2,525	60,764	44,733
Other expenses	(33,347)	(17,308)	(44,143)	(27,404)
Profit participation of subsidiaries	160,971	118,158	37,201	22,829
Operating profit before the financial result	261,230	239,255	552,205	442,268
Financial revenue	10,547	24,236	50,036	55,132
Financial Expenses	(92,959)	(117,434)	(135,327)	(147,736)
Financial income, net	(82,412)	(93,198)	(85,291)	(92,601)
Profits before income tax and social contribution	178,818	146,057	466,914	349,667
Current income tax and social contribution	1,384	2,451	(166,158)	(125,407)
Deferred income tax and social contribution	(20,091)	(6,926)	(3,960)	11,642
NET INCOME FOR THE PERIOD	160,111	141,582	296,796	235,903
Number of shares at the end of the year – in units	159,907,282	159,907,282	n.a.	n.a.
NET INCOME PER SHARE - IN REAIS	1.00127	0.88540	n.a.	n.a.
Attributable to:				
Company Shareholders	n.a.	n.a.	160,111	141,582
Interest of non-controlling shareholders	n.a.	n.a.	136,685	94,321
NET INCOME FOR THE PERIOD			296,796	235,903

3.3 Balance Sheet

ASSETS	Controlling Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Cash and cash equivalents	4,678	5,836	19,161	35,566
Financial investments	13,993	97,747	250,939	261,053
Accounts receivable	16,140	15,844	140,290	127,911
Taxes to offset	9,898	12,268	44,822	95,574
Dividends receivable	64,338	30,555	3,909	1,035
Derivative financial instruments	-	26,034	295	26,034
Other assets	6,630	9,606	17,375	26,026
Total Current Assets	115,677	197,890	476,791	573,199
Accounts Receivable	-	-	706	547
Derivative financial instruments	-	-	8,035	-
Taxes to offset	-	-	51,987	-
Deferred income tax and social contribution	19,904	39,995	29,556	18,210
Other assets	65,695	62,116	39,768	30,205
Investment	855,904	848,812	231,707	205,386
Fixed assets	3,905	6,675	10,497	12,738
Intangible assets	206,638	211,522	1,585,758	1,695,975
Right of Use	5,241	3,881	10,507	7,604
Total Non-Current Assets	1,157,287	1,173,001	1,968,521	1,970,665
TOTAL ASSETS	1,272,964	1,370,891	2,445,312	2,543,864

LIABILITIES	Controlling Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Accounts payable	3,075	4,613	152,538	141,783
Social obligations	12,173	13,982	43,737	46,707
Tax obligations	3,965	5,399	41,523	45,337
Payable Dividends and Interest on Net Equity	40,028	35,395	127,436	68,239
Intermediation of payments	-	281	-	281
Accounts payable for purchase of companies	147,618	213,384	160,369	224,740
Leasing	1,462	978	4,399	3,122
Debentures	122,618	11,096	122,618	11,096
Loans	15,002	7,489	38,331	26,036
Other liabilities	3,041	8,665	13,397	8,670
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	56	5,493
Total current liabilities	348,982	301,282	718,264	595,364
Accounts payable	6,896	3,376	10,009	5,661
Debentures	112,008	223,726	112,008	223,726
Accounts payable for purchase of companies	146,465	260,587	170,432	291,974
Provision for contingencies	16,018	14,297	25,103	18,709
Loans	28,791	43,182	73,249	95,257
Deferred IR/CSLL	-	-	88,530	72,610
Other liabilities	34,852	39,951	56,495	36,593
Provision for Losses in Subsidiaries	28,629	-	-	-
Leasing	3,953	2,848	6,989	5,058
Deferred revenue	-	-	26,565	40,425
Derivative Financial Instruments	-	-	-	2,908
Tax Obligations	-	-	281	-
Total non-current liabilities	377,612	587,967	569,661	792,921
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	583,727	467,623	583,727	467,623
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Capital transactions	(118,077)	(66,701)	(118,077)	(66,701)
Attributed to the controlling shareholders	546,370	481,642	546,370	481,642
Interest of non-controlling shareholders	-	-	611,017	673,937
Total net equity	546,370	481,642	1,157,387	1,155,579
TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY	1,272,964	1,370,891	2,445,312	2,543,864

3.4 Cash Flow Statement

	Controlling Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Profits before income tax and social contribution	178,818	146,057	466,914	349,667
Adjustments to:				
Depreciation and Amortization	11,061	10,146	113,261	118,372
Capital (Gain)/Loss in investees	20,361	12,266	24,427	12,666
Net Financial Expenses — Adjustment to Present Value and Interest on Acquisitions	44,704	67,013	50,537	73,696
Amortization of right of use	584	1,165	4,120	3,209
Interest and Lease Remeasurement	373	-	1,435	-
Gain from Fixed and Intangible Assets	4,527	2,009	5,368	5,760
Equity method in investments	(160,971)	(118,158)	(37,201)	(22,829)
Unrealized monetary and exchange variations	10,181	7,747	31,483	16,058
Change in fair value of financial instruments	(2,151)	(10,105)	(14,613)	(4,447)
Monetary adjustment of debentures	30,417	34,345	30,417	34,345
Deferred revenue	-	-	(13,860)	(13,860)
Provision for non-compete agreements	2,354	(5,504)	2,354	(5,504)
Cancellation provision	(5,623)	(10,108)	6,519	(10,108)
Tax, civil and labor provisions	3,217	4,711	8,901	10,534
Income from Financial Investments	(5,211)	(8,302)	(26,739)	(32,368)
Impairment of Non-Financial Assets	-	842	16,374	16,235
Gain from Acquisition Write-off	(1,394)	-	(1,394)	-
Others Provisions	5,517	-	(1,580)	-
Losses from Defaulters	88	-	7,993	-
Total adjustments	(41,966)	(11,933)	207,802	201,759
Variations in:				
Accounts Payable	101	(12,435)	8,793	(35,848)
Accounts Receivable	(384)	5,300	(20,513)	(6,013)
Social obligations	404	(8,047)	(10,770)	(1,981)
Tax Obligations	(1,519)	12,448	(67,365)	(33,556)
Other Assets	(5,111)	(4,471)	(5,463)	(9,153)
Other liabilities	(7,449)	13,467	15,781	10,528
Intermediation of payments	(281)	(2,871)	(281)	(2,871)
Provision for contingencies	(1,496)	(7,796)	(2,507)	(9,640)
Sum of variations	(15,735)	(4,405)	(39,678)	(88,534)
Cash generated from operations	121,117	129,719	635,038	462,892
IRPJ and CSLL paid in the period	(141)	(8,572)	(128,154)	(87,027)
Net cash generated by operating activities	120,976	121,147	506,884	375,865
Cash flow from investment activities				
Financial investments contribution	(450,079)	(162,784)	(1,669,229)	(1,041,388)
Financial investments redemption	539,044	158,471	1,706,082	1,060,250
Acquisition payment	(26,105)	(17,434)	(26,105)	(23,687)
Interest on payment of acquisitions	-	(646)	-	(646)
Dividends Received ¹	100,695	66,895	8,214	-
Purchase of fixed assets	(2,007)	(2,592)	(7,023)	(4,398)
Acquisition of intangible	(5,971)	(6,526)	(14,932)	(13,768)
Contributions to Investees	(1,930)	(8,763)	-	(2,313)
Reduction of Capital	29,690	41,436	-	-
Net Cash generated/(used) in Investment Activities	183,337	68,057	(2,993)	(25,950)
Cash flow from financing activities				
Acquisition payment	(186,762)	(68,976)	(196,762)	(68,976)
Interest on payment of acquisitions	(33,610)	(10,783)	(35,467)	(10,783)
Debentures – Interest Payment ²	(30,613)	(35,497)	(30,613)	(35,497)
Dividends and Interest on Equity Paid	(35,395)	(71,188)	(176,101)	(155,340)
Derivative financial instruments paid	-	-	(4,588)	(9,006)
Capital reduction for non-controlling shareholders	-	-	(29,571)	(41,270)
Loan - Receipt of Principal	66,000	-	66,000	-
Loan - Principal Payment	(66,000)	-	(66,000)	-
Loan - Interest Payment ²	(3,739)	-	(3,739)	-
Loans – payment of principal	(7,271)	-	(26,160)	(14,600)
Loans – Interest Payment ²	(6,053)	(6,400)	(11,322)	(10,900)
Lease Payment	(2,028)	(1,722)	(5,973)	(3,627)
Net cash used in financing activities	(305,471)	(194,566)	(520,296)	(349,999)
Increase/(decrease) in cash and cash equivalents	(1,158)	(5,362)	(16,405)	(84)
Cash and cash equivalents in the beginning of the period	5,836	11,198	35,566	35,650
Cash and cash equivalents at the end of the period	4,678	5,836	19,161	35,566

¹ The Company's accounting policy defines dividends received as investment activities because they are returns arising from its investments in the operations of its subsidiaries.

² The Company's accounting policy defines financial interest paid, arising from its financial liabilities as financing activities.

3.5 Subsequent events

2nd Issue of Debentures of the Company

As communicated by the Company in a Relevant Fact disclosed on January 20, 2025, Wiz Co approved, on that date, the issue of simple, non-convertible debentures, of the secured type, additional personal guarantee, in a single series, in the amount of three hundred million reais (BRL 300,000,000.00) maturing on January 29, 2030.

The offer was closed on February 3, 2025, according to the Public Distribution Closing Announcement released by the company on that date. The funds obtained through the Issue were used to (i) carry out the full early redemption of the first (1st) issue of simple, non-stock convertible debentures, of the secured type, in a single series of the Company (asset code: WIZS11); and the remaining resources (ii) cash reinforcement of the Issuer.

The move extends the Company's debt payment schedule and corroborates the firm cash management employed by the company.

2

BRASÍLIA

SCN, Qd. 02, Block D, Entrance B – Office 1301
Liberty Mall Building – Brasília - DF
Zip Code: 70712-903

SÃO PAULO

66, Olimpíadas Street, 12th floor
Capital Center Building- São Paulo - SP
Zip Code: 04551-000

+55 11 3080-0100

ri.wiz.co

ri@wiz.co

