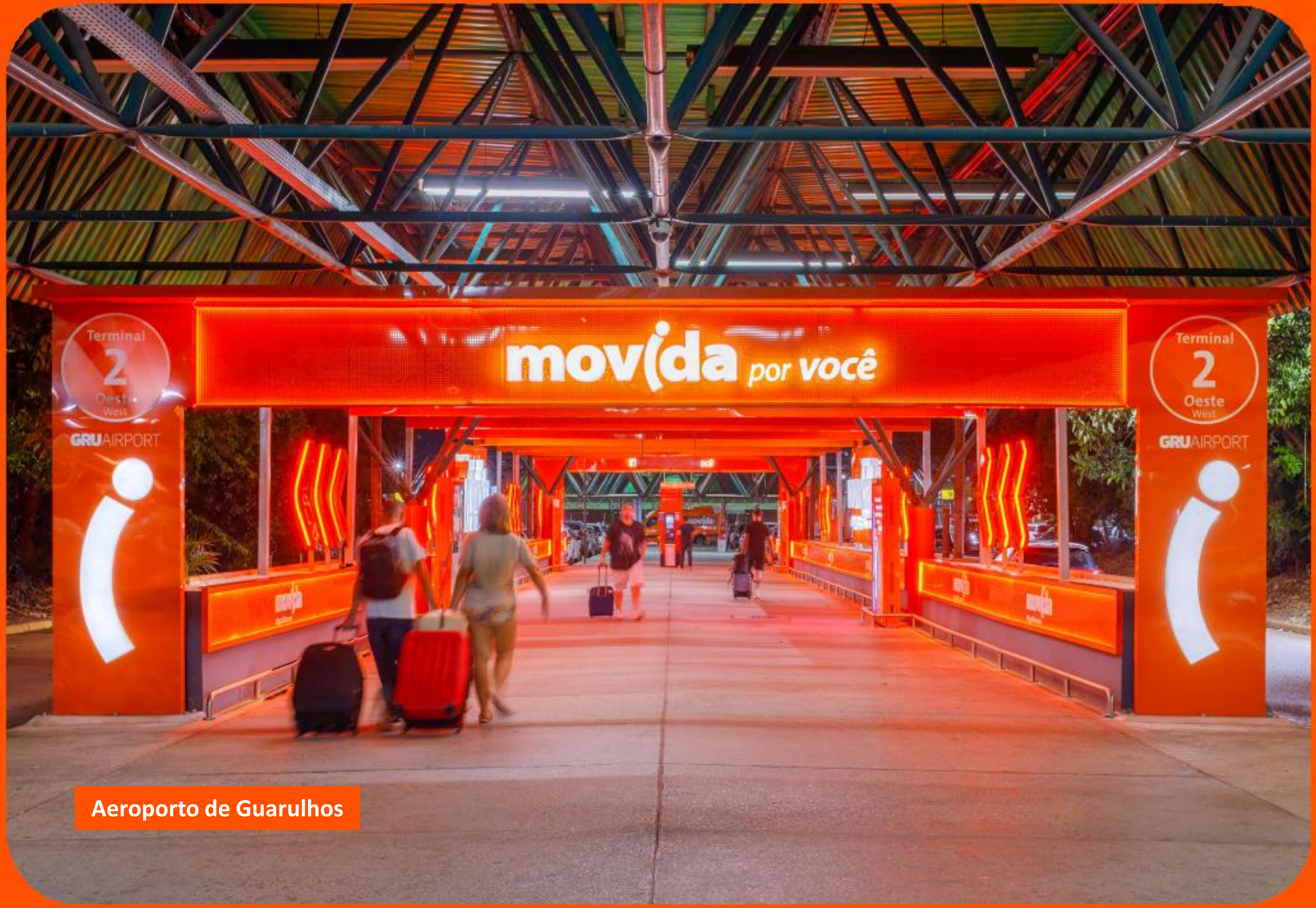


Aeroporto de Guarulhos

movida
aluguel de carros

4T24 e 2024

Divulgação de Resultados

UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

Disclaimer

Este material foi preparado pela MOVIDA e pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações constituem-se em crenças e premissas da Diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da MOVIDA e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais.

Entregas estruturais de 2024 impulsionam a geração de valor

movida

1 Recomposição continuada do preço do RAC

Ticket médio[1] cresce 20% no 4T24 *(vs 4T23)* com *yield* de **4,2%** a.m. em 2024 *(3,7% a.m. em 2023)* e **4,3%** a.m. no 4T24

GUIDANCE ATINGIDO

2 Patamar superior de precificação do GTF

Novos contratos com *yield* médio de **3,2%** a.m. 2024 *(vs 2,9% a.m. em 2023)* e **3,3%** a.m. no 4T24

3 Maior alocação de capital no GTF

GTF atinge **60%** do imobilizado bruto na média de 2024 *(vs 55% em 2023)*

GUIDANCE ATINGIDO

4 Melhor eficiência operacional, gestão de receita e custo

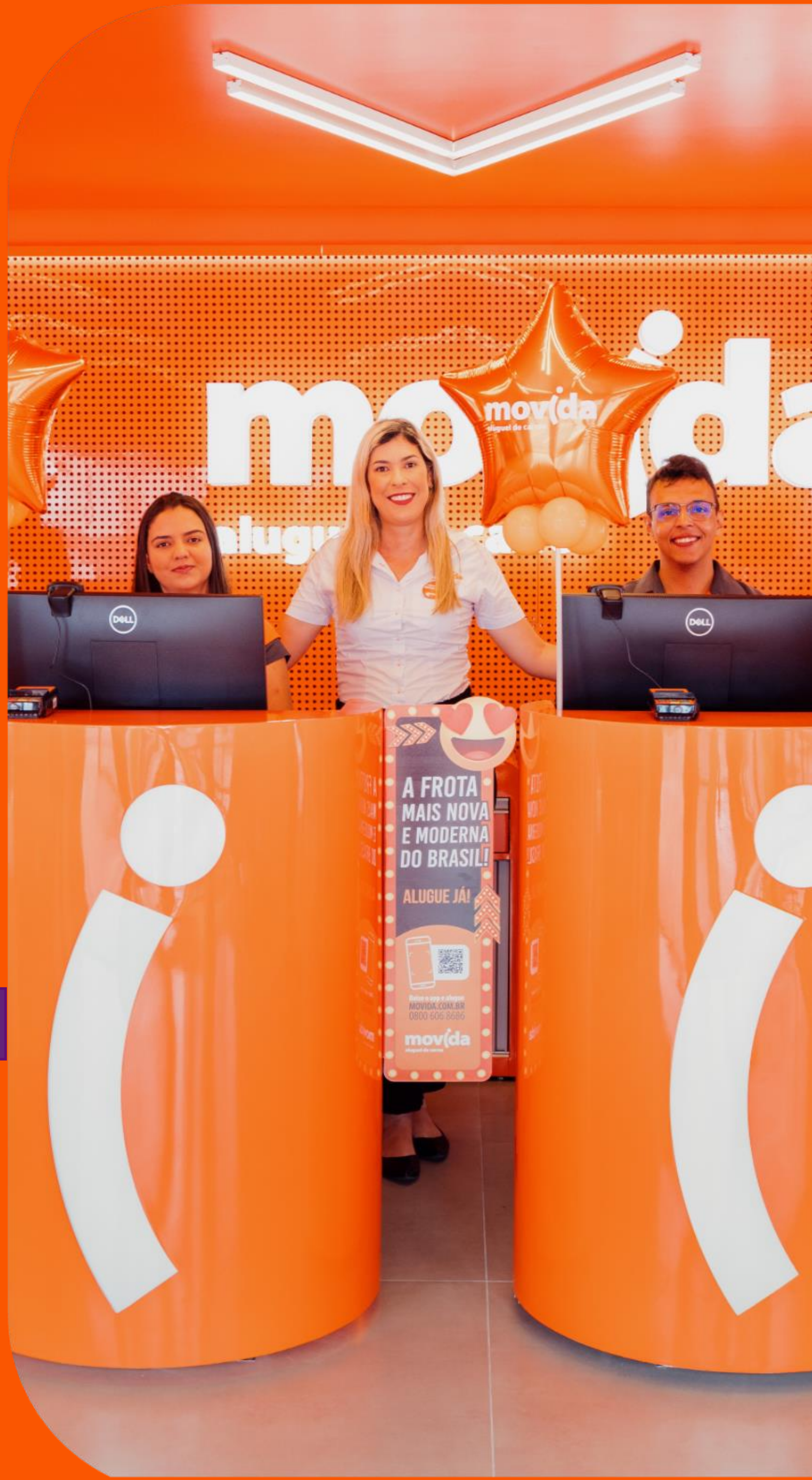
Mg EBITDA **65%** no **RAC[1]** e **75%** no **GTF** em 2024 *(vs 58% no RAC e 72% no GTF em 2023)*

Recorde!

5 Maior produtividade em Seminovos

39 carros vendidos por mês nas lojas do varejo em 2024 *(vs 28 em 2023)*

GUIDANCE ATINGIDO



[1]Considera apenas operação no Brasil

Destaques do 2024 (vs. 2023)

Melhora na performance operacional em todas as linhas de negócios evidencia a **transformação dos indicadores de rentabilidade**

Variações 2024 vs 2023

Receita Líquida

Consolidada — Recorde!

R$ 13,481 bi

Locação: R$6,639 bi ↑ +30%

EBITDA

Consolidado — Recorde!

R$ 4,701 bi

Locação: R$4,598 bi ↑ +41%

EBIT aj.[1]

Consolidado — Recorde!

R$ 2,652 bi

Locação: R$2,621 bi ↑ +62%

[1]EBIT ajustado pelo efeito negativo de R$23 mm do impacto da catástrofe climática no Rio Grande do Sul.

Frota

Total (final de período)

268 mil

Operacional (média): 215 mil ↑ +14%

Lucro Líquido

Ajustado[2]

R$ 305 mm

↑ +R$551 mm

Contábil

R$ 232 mm

↑ +R$882 mm

ROIC

12,3%

↑ +4,3 p.p vs. 2023

[2]Lucro líquido ajustado por: a) Em 2024, desconsidera os efeitos após IR: i) R$23 mm do impacto negativo da catástrofe climática no Rio Grande do Sul; ii) R$61mm do impacto negativo após o término dos contratos de swap, relacionados a operação de bond no exterior, que estão sendo reconhecidos mensalmente no resultado até o final do contrato do bond. O efeito caixa desta operação ocorreu em nov/23, e o reconhecimento na DRE deste valor, registrado na rubrica "outros resultados abrangentes" no patrimônio líquido, está sendo feito nas despesas financeiras; iii) R$8 mm do impacto positivo do pré pagamento, recompra de títulos de dívida e venda de títulos soberanos; e b) Em 2023, desconsidera os efeitos após IR: i) R$18 mm da implantação de projetos estratégicos e da reestruturação de RAC e Seminovos; iii) R$316 mm referente a depreciação *impairment*; iii) R$112 do intangível mais valia (incorporação das empresas adquiridas); e iv) R$41 mm do impacto positivo do pré pagamento, recompra de títulos de dívida e venda de títulos soberanos.

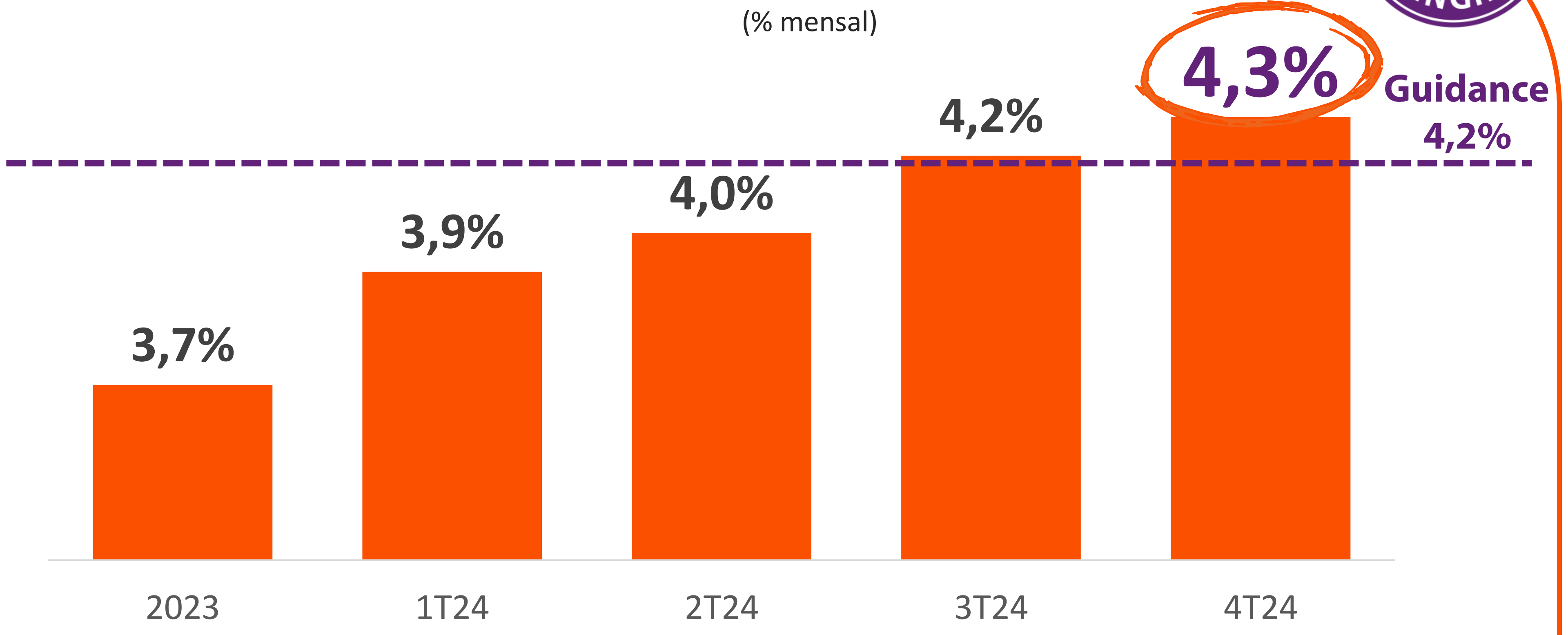
Guidances de 2024 foram atingidos antecipadamente e demonstram assertividade no planejamento e eficiência na execução

movida

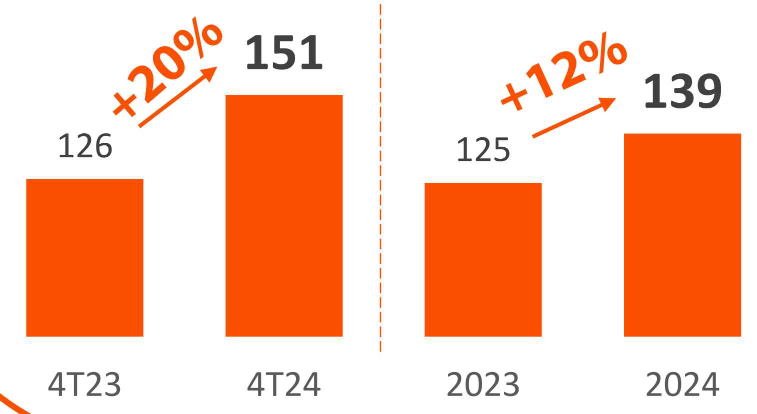
RAC: recomposição do preço da diária (yield[1])

GUIDANCE ATINGIDO

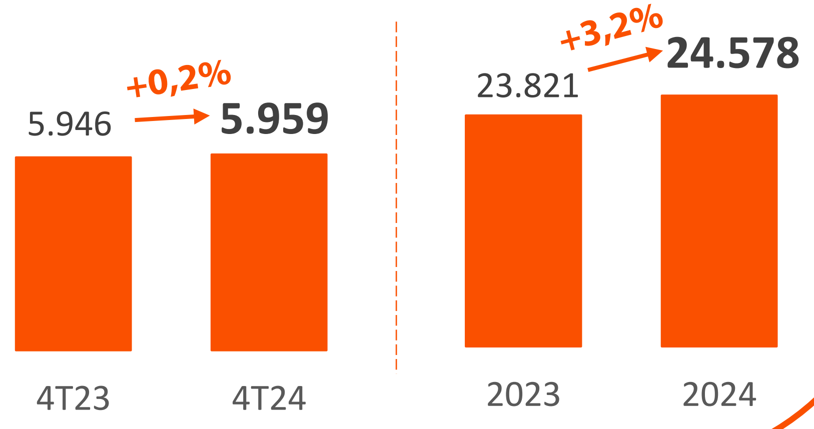
Yield RAC[1]
(% mensal)



Diária média
(R$)



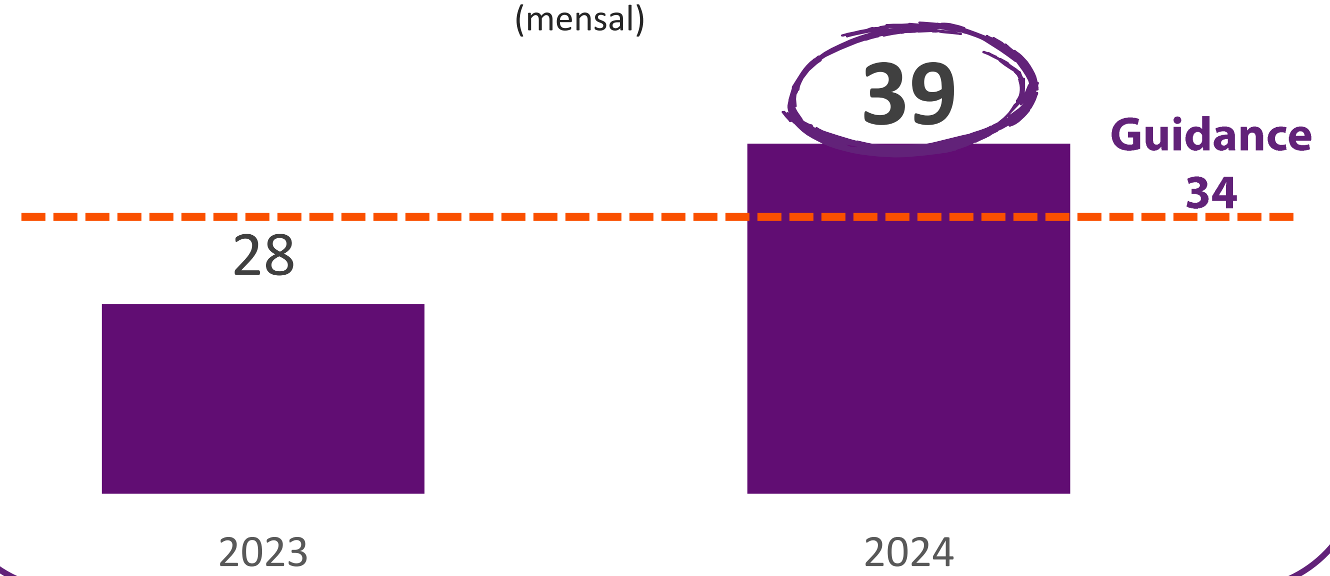
Volume de diárias
(milhares)



Seminovos: ganho de produtividade

GUIDANCE ATINGIDO

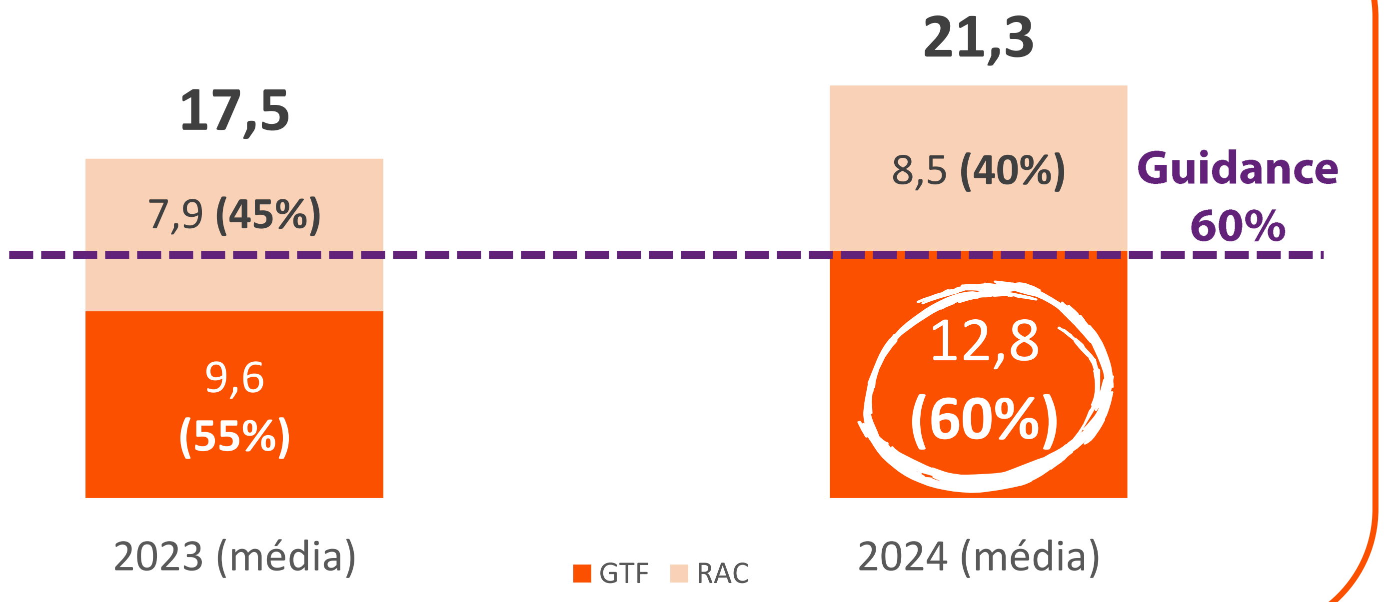
Vendas varejo por loja
(mensal)



GTF: priorização na alocação de capital[2]

(R$ bilhões e %)

GUIDANCE ATINGIDO

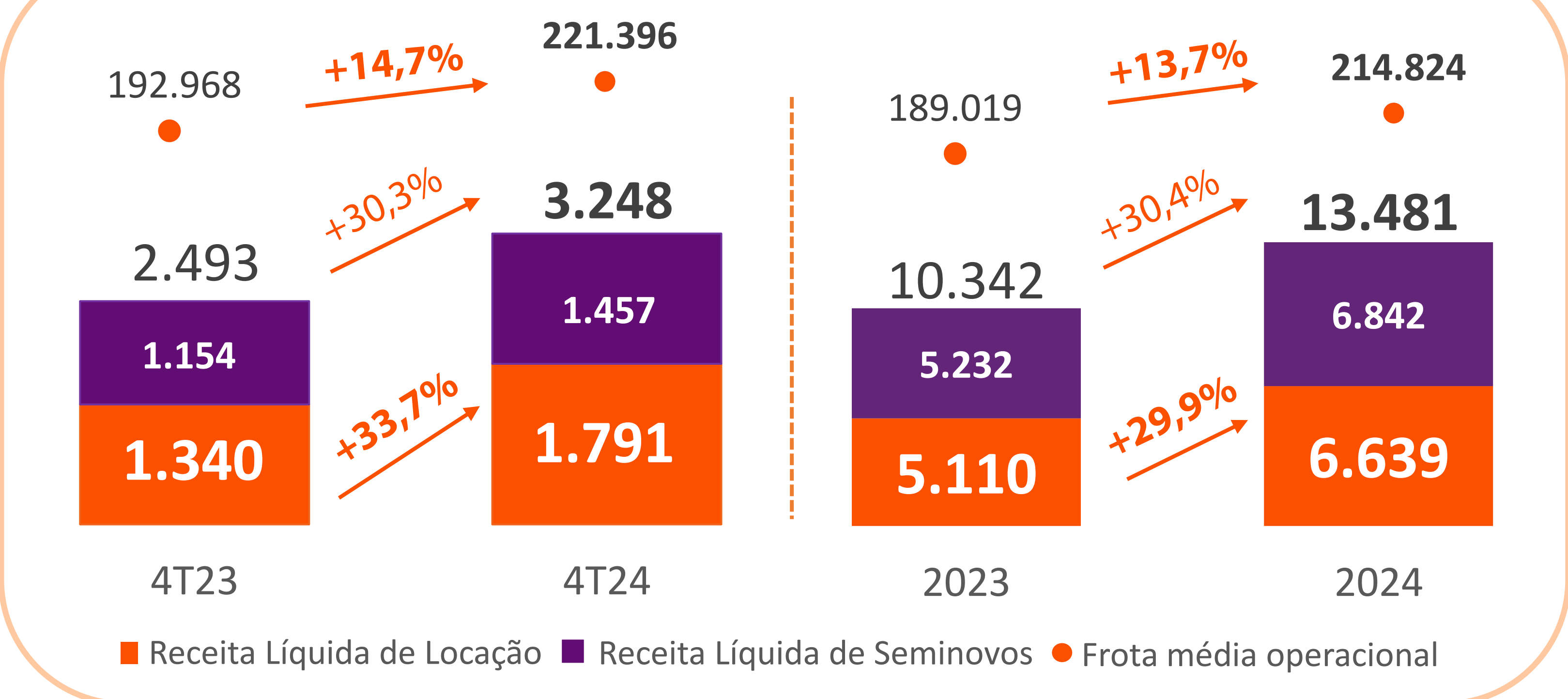


[1] Yield RAC calculado pela divisão da receita mensal por carro operacional pelo ticket médio de aquisição da frota no RAC
[2] Considera estoque de Seminovos e não considera operação de Portugal

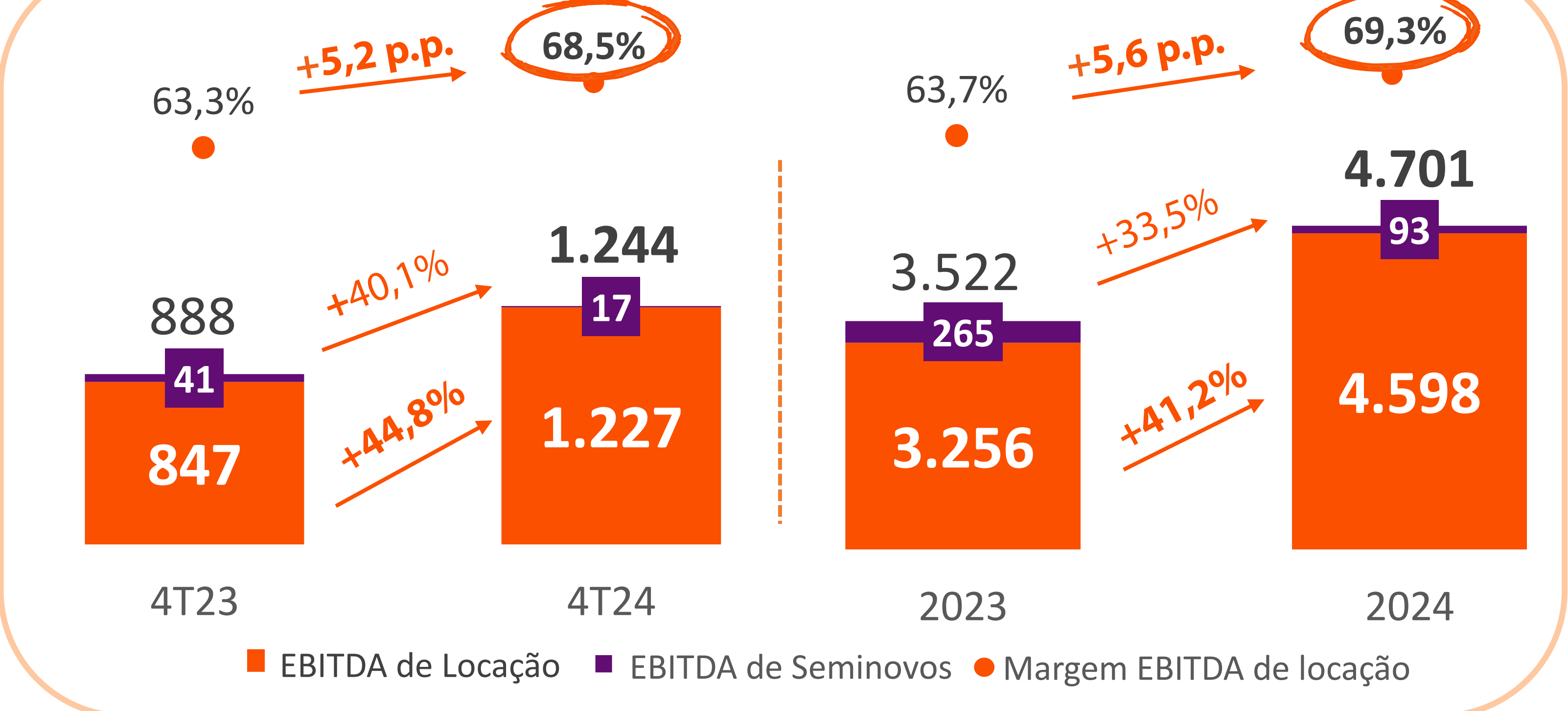
Lucro líquido[2] de R$73 mm no 4T24 e R$305 mm em 2024

Melhora significativa de eficiência operacional e lucratividade

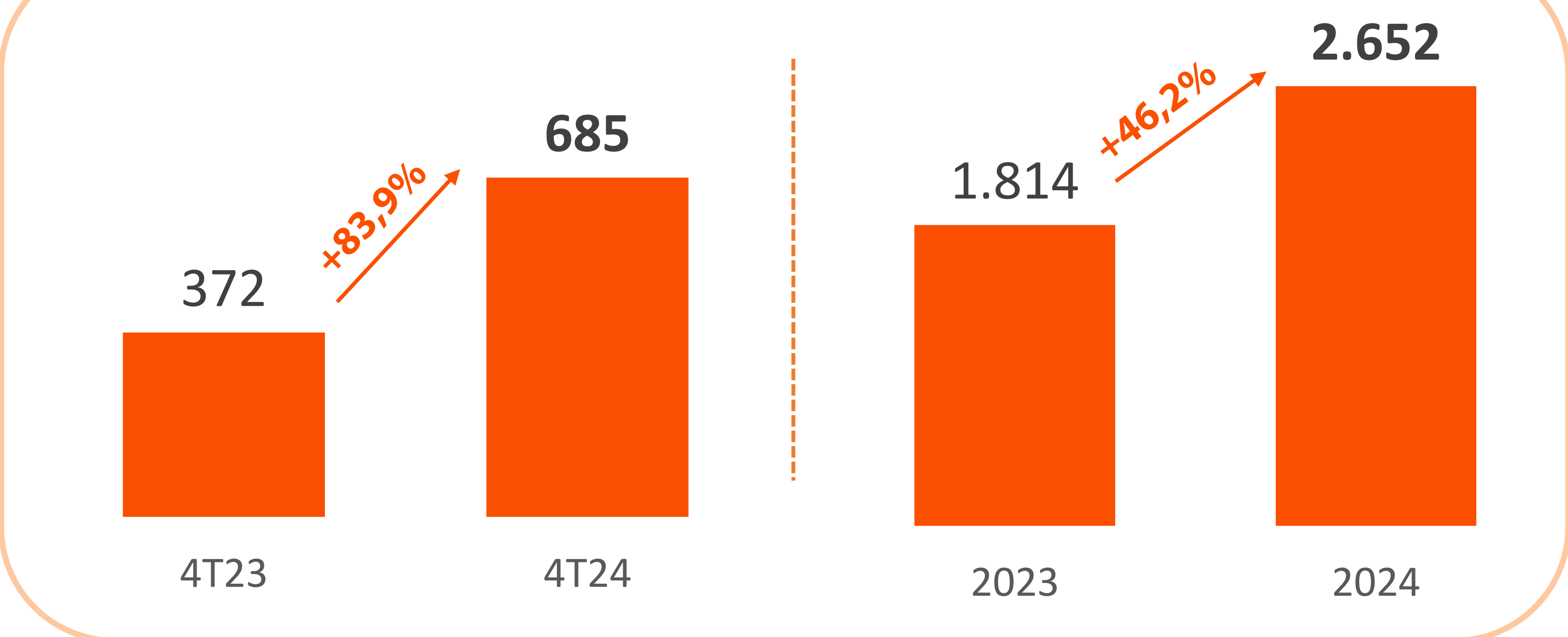
Receita Líquida (R$ milhões)



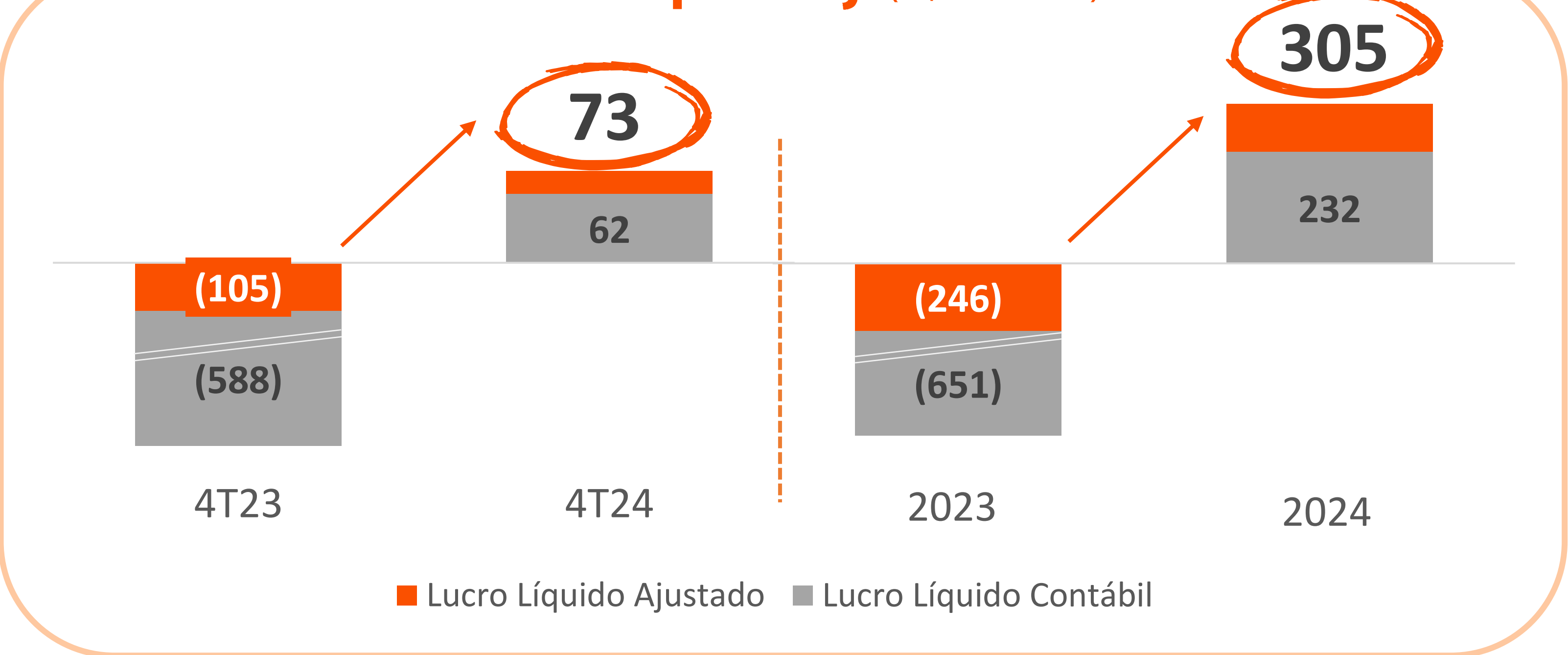
EBITDA (R$ milhões) e Margem EBITDA (%)



EBIT Consolidado aj. (R$ milhões)[1]



Lucro Líquido aj. (R$ milhões)[2]

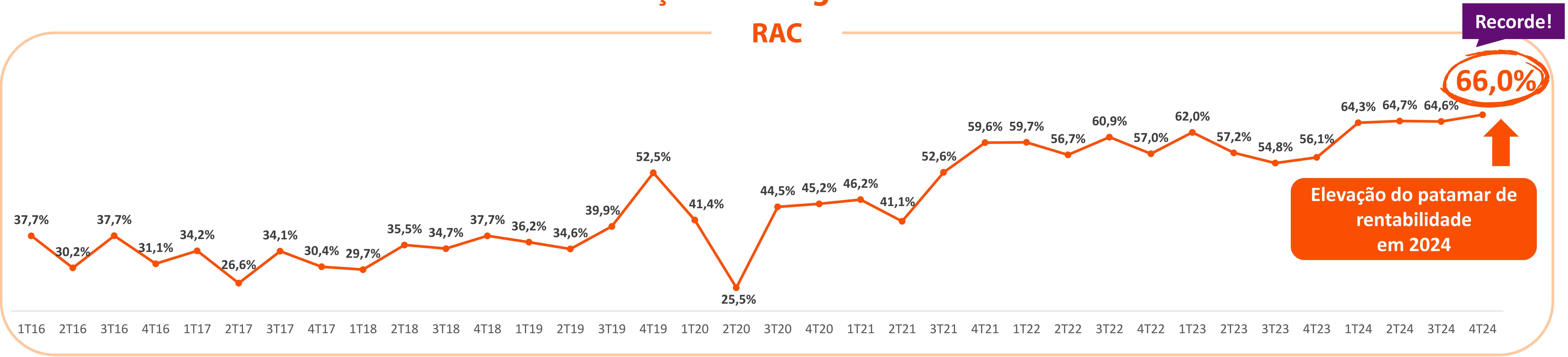


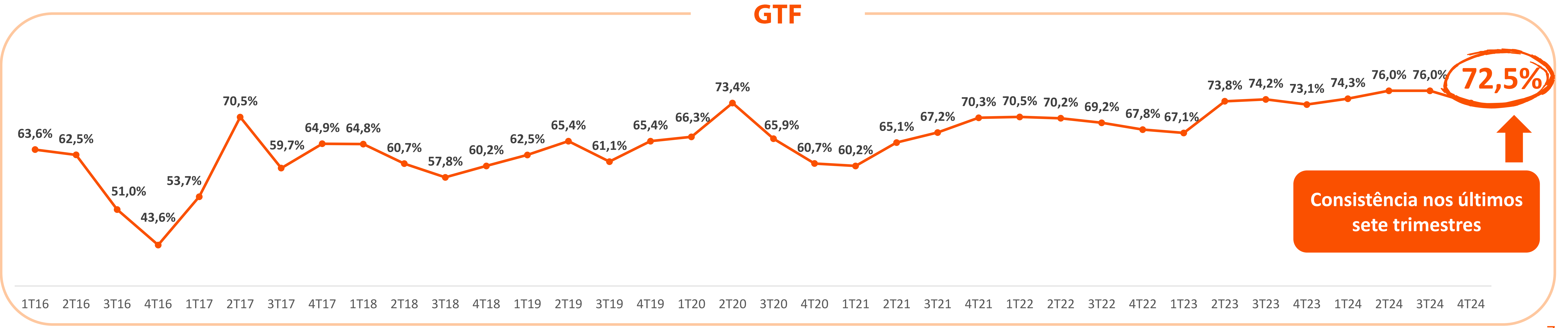
[1]EBIT ajustado pelo efeito negativo de R$23 mm do impacto da catástrofe climática no Rio Grande do Sul em 2024.

[2]Lucro líquido ajustado por: a) 2023 e 2024 vide slide 5 desta apresentação; b) No 4T24, desconsidera os efeitos após IR: i) R$16mm do impacto negativo após o término dos contratos de swap, relacionados a operação de *bond* no exterior, que estão sendo reconhecidos mensalmente no resultado até o final do contrato do *bond*. O efeito caixa desta operação ocorreu em nov/23, e o reconhecimento na DRE deste valor, registrado na rubrica "outros resultados abrangentes" no patrimônio líquido, está sendo feito nas despesas financeiras (R$57 mm em 2024); e iii) R$5 mm do impacto positivo do pré pagamento e recompra de títulos de dívida e venda de títulos soberanos;
b) No 4T23, desconsidera os efeitos após IR: i) R$18 mm da implantação de projetos estratégicos e da reestruturação de RAC e Seminovos; iii) R$316 mm referente a depreciação impairment; iii) R$112 do intangível mais valia (incorporação das empresas adquiridas); e iv) R$37 mm do impacto da liquidação antecipada de dívidas.

Margens EBITDA em patamares superiores de rentabilidade
Avanços consistentes na utilização do capital investido e na redução de custos e despesas

Evolução da margem EBITDA





OBS: Considera apenas operação no Brasil

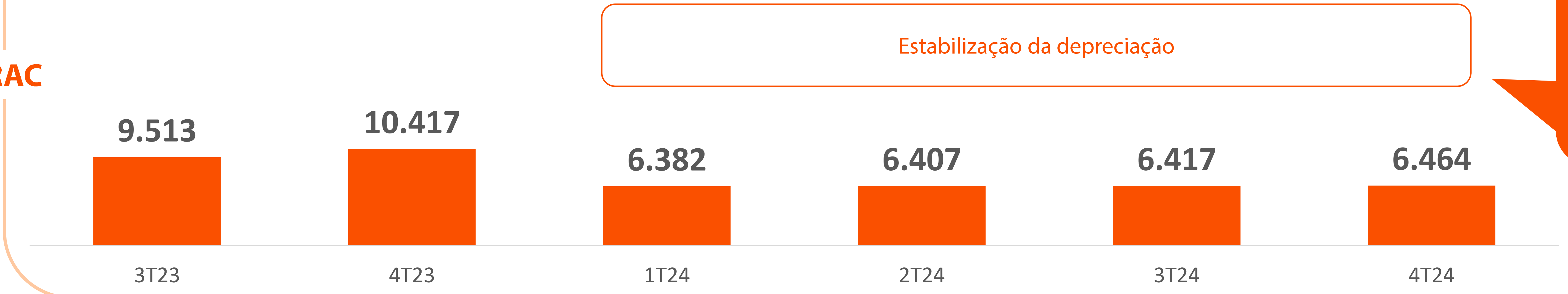
Estabilização da depreciação

RAC: manutenção do valor de depreciação por carro no RAC devido a melhora do mix da frota

GTF: taxa de depreciação em GTF estabilizada nos novos carros refletindo a renovação de contratos

RAC

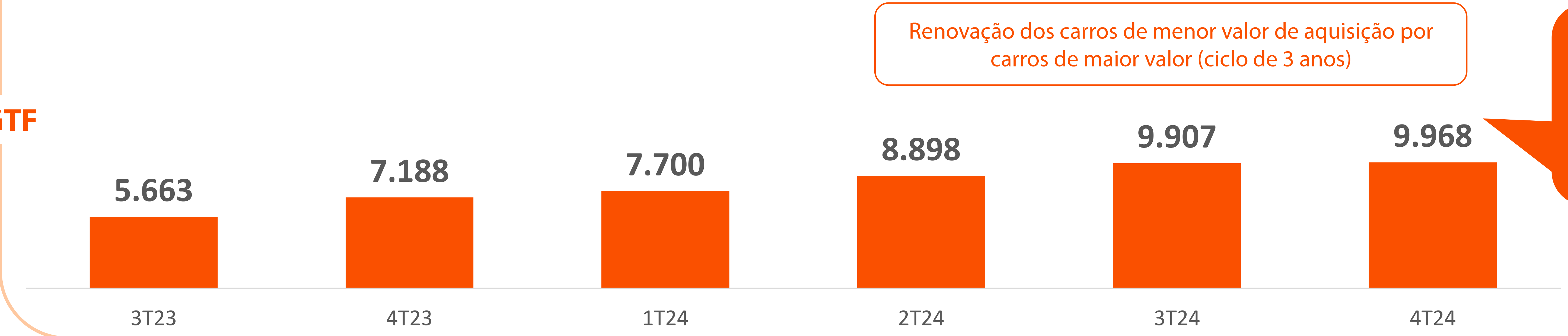
Depreciação anualizada por frota média operacional[1]



Depreciação de **R$6,5 mil por carro ao ano** com uma **depreciação** entre **8,0% e 9,0% a.a.** (ticket médio de R$ 78 mil por carro)

GTF

Depreciação anualizada por frota média operacional[1]

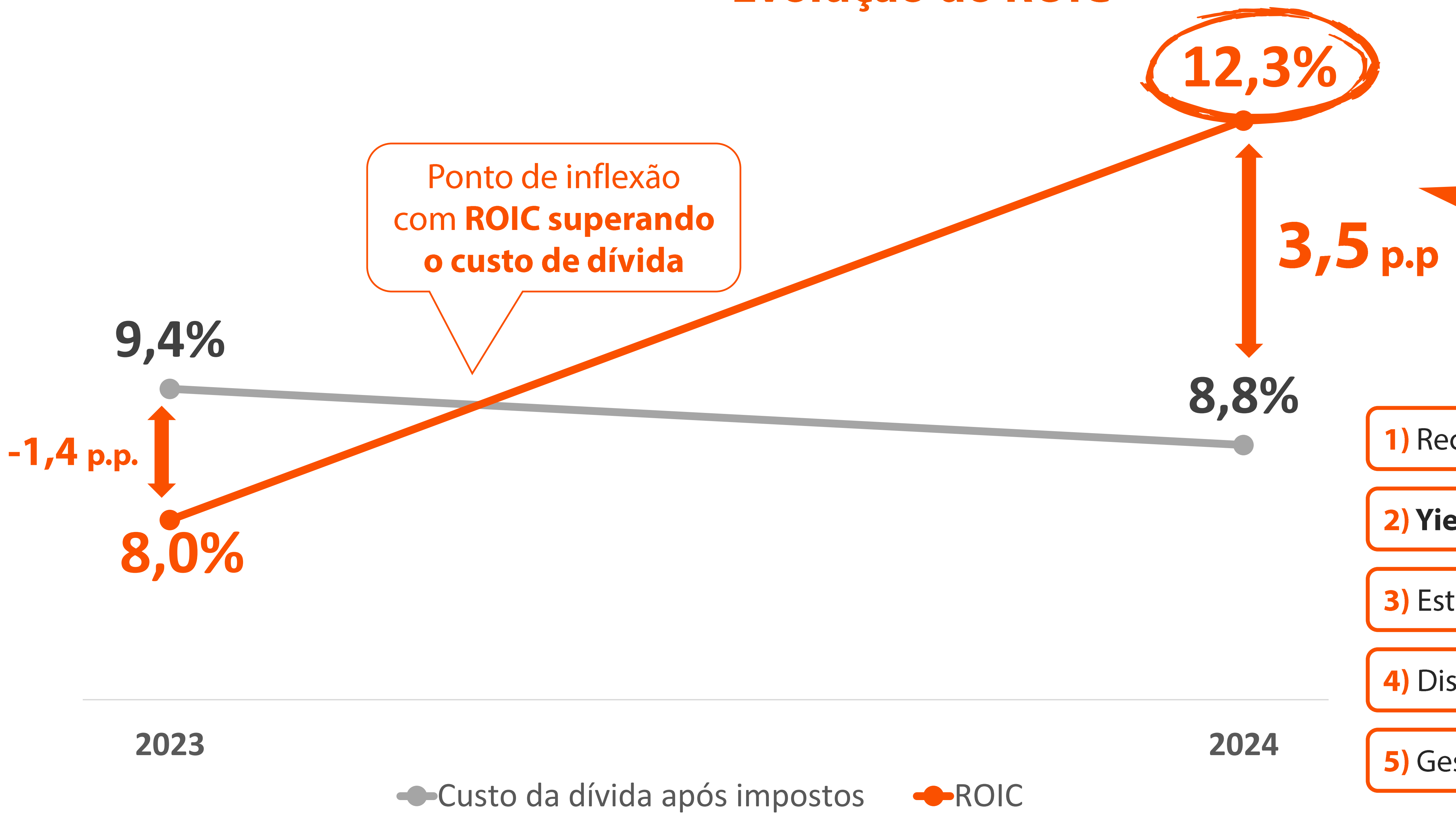


Depreciação de **R$10,0 mil por carro ao ano** com uma **depreciação** entre **8,0% e 10,0% a.a.** (ticket médio de R$ 94 mil por carro)

[1]Depreciação por frota operacional = depreciação frota no trimestre * 4 / frota média operacional

ROIC de 12,3% em 2024 com *spread* em expansão contínua

Evolução do ROIC



Spread em expansão

Constantes melhorias em:

- **1)** Recomposição de **preços de RAC**
- **2) Yields** crescentes em **GTF**
- **3)** Estabilidade e **produtividade** em **Seminovos**
- **4)** Disciplina na **alocação de capital**
- **5)** Gestão das dívidas para **redução de spreads**

	2023	2024
Custo da dívida	**CDI + 2,2% a.a.**	**CDI + 2,1% a.a.**

OBS: Cálculos de ROIC e do custo da dívida são líquidos de imposto de renda.
Desconsidera efeitos não recorrentes de *impairment* em 2023, usando alíquota de IR 34%. Desconsidera efeito não recorrente do impacto da catástrofe climática no Rio Grande do Sul no 2T24 e no 3T24
Cálculo do ROIC considera alíquotas efetivas de IR acumuladas dos períodos

Prévia do 1º bimestre de 2025 (não auditado)
Forte crescimento do resultado, mesmo com o benefício do Carnaval no 1°bim24

movida

	1°bimestre 2025	1°bimestre 2024	Variação %
Lucro Líquido	R$42 mm	R$21 mm	+100,0%
Receita líquida	Locação: R$1.242 mm Seminovos: R$1.086 mm Total: R$2.328 mm	Locação: R$986 mm Seminovos: R$949 mm Total: R$1.935 mm	+25,9% +14,5% +20,3%
Frota Total	260.947 → Redução de 7,5 mil carros *versus* dezembro de 2024	243.377	+7,2%
EBITDA	R$864 mm	R$680 mm	+27,1%
Mg. EBITDA	Locação[1]: 70,7% → RAC[1]: 64,2% GTF: 76,2% Seminovos: 1,0% Total: 37,1%	Locação[1]: 66,6% → RAC[1]: 62,3% GTF: 72,6% Seminovos: 2,4% Total: 35,1%	+4,1 p.p. → RAC[1]: +1,9p.p. GTF: +3,6p.p. -1,4 p.p. +2,0 p.p.
EBIT	R$486 mm	R$386 mm	+25,8%

OBS: Números prévios não auditados.

[1] Considera somente operação Brasil.

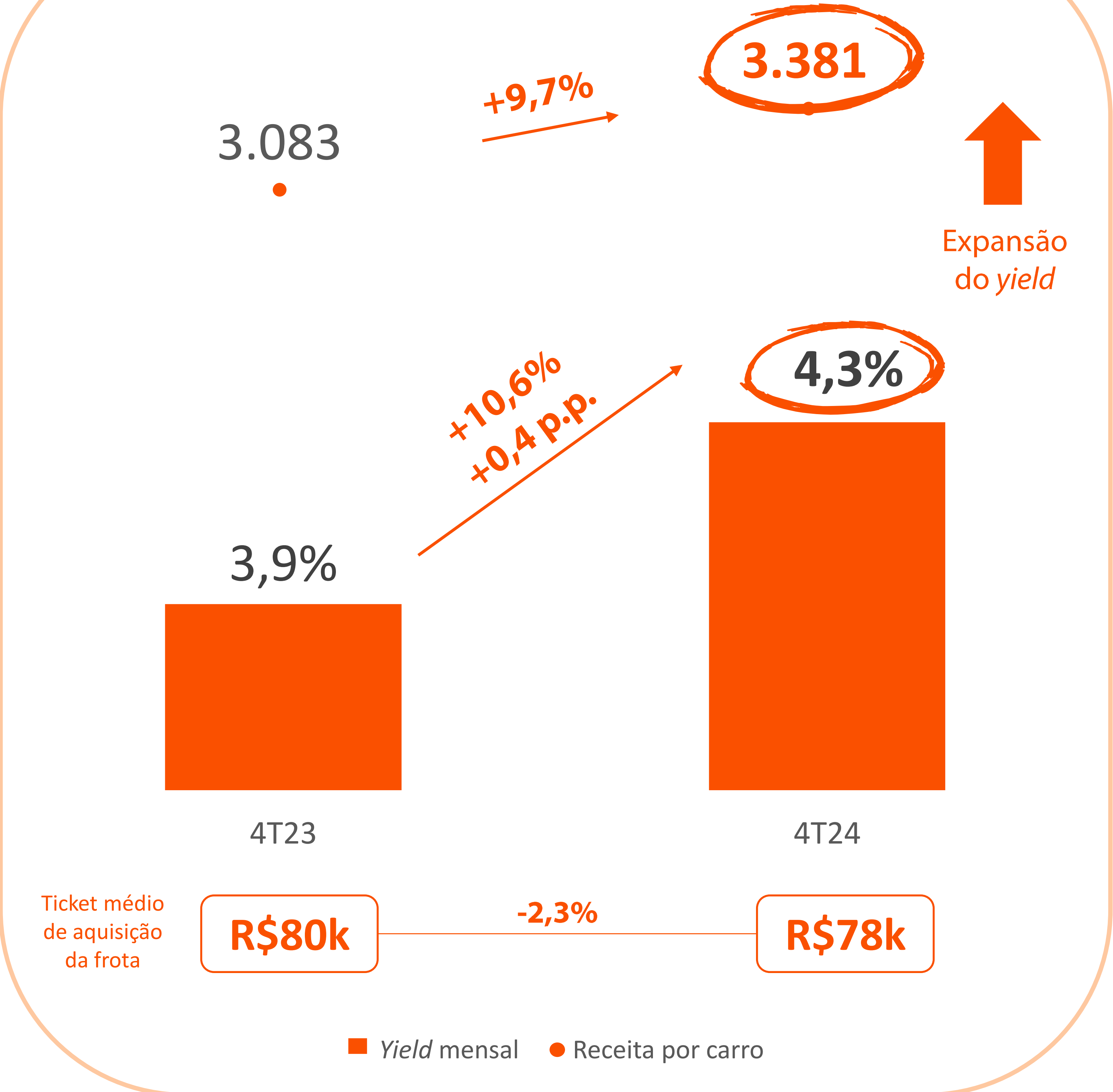
movida
aluguel de carros

Rent-A-Car

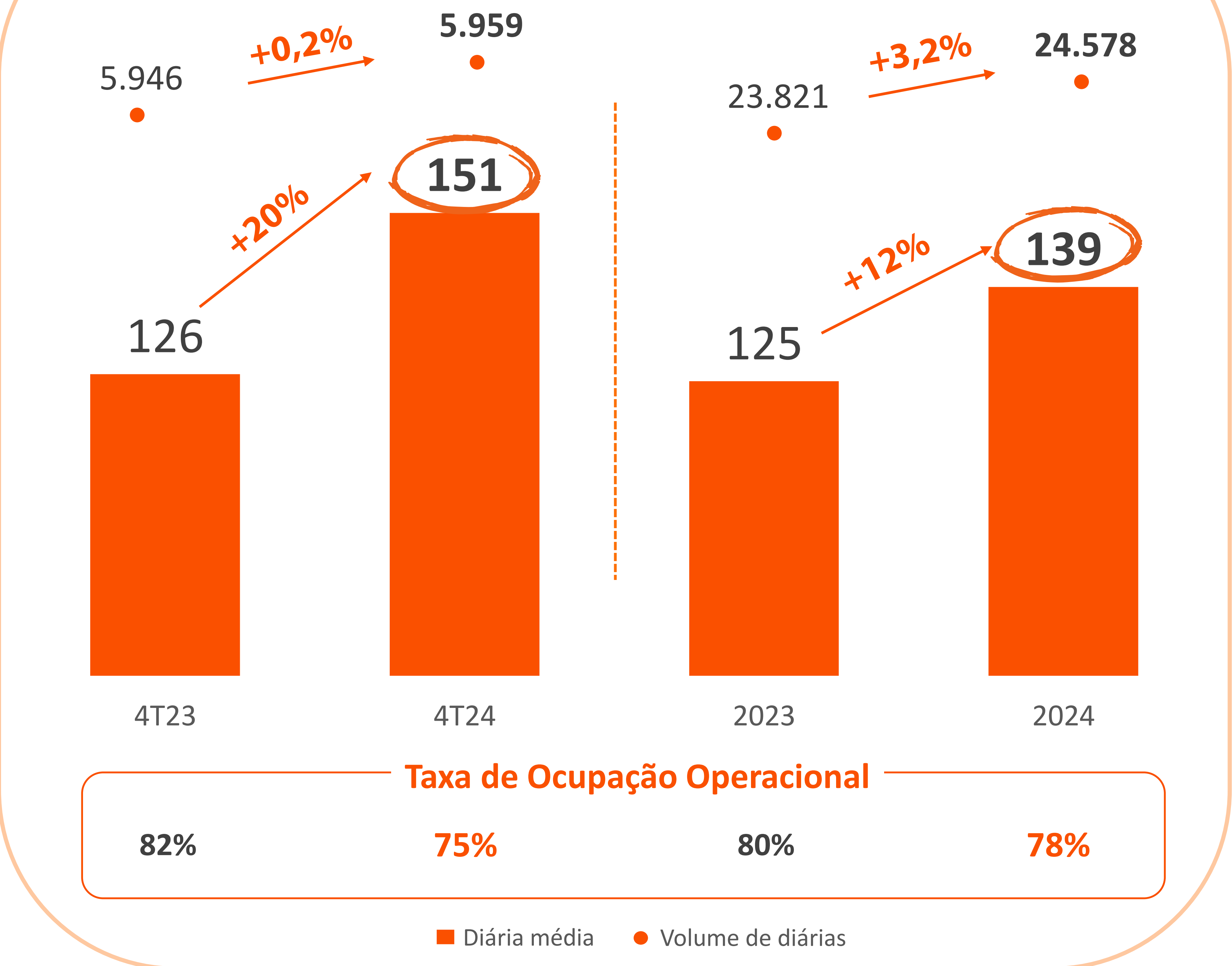
UMA EMPRESA DO GRUPO SIMPAR

RAC: Otimização do capital investido e recomposição de preço das diárias impulsionam o *yield*

Receita por carro, ticket médio da frota e *yield* mensal[1]



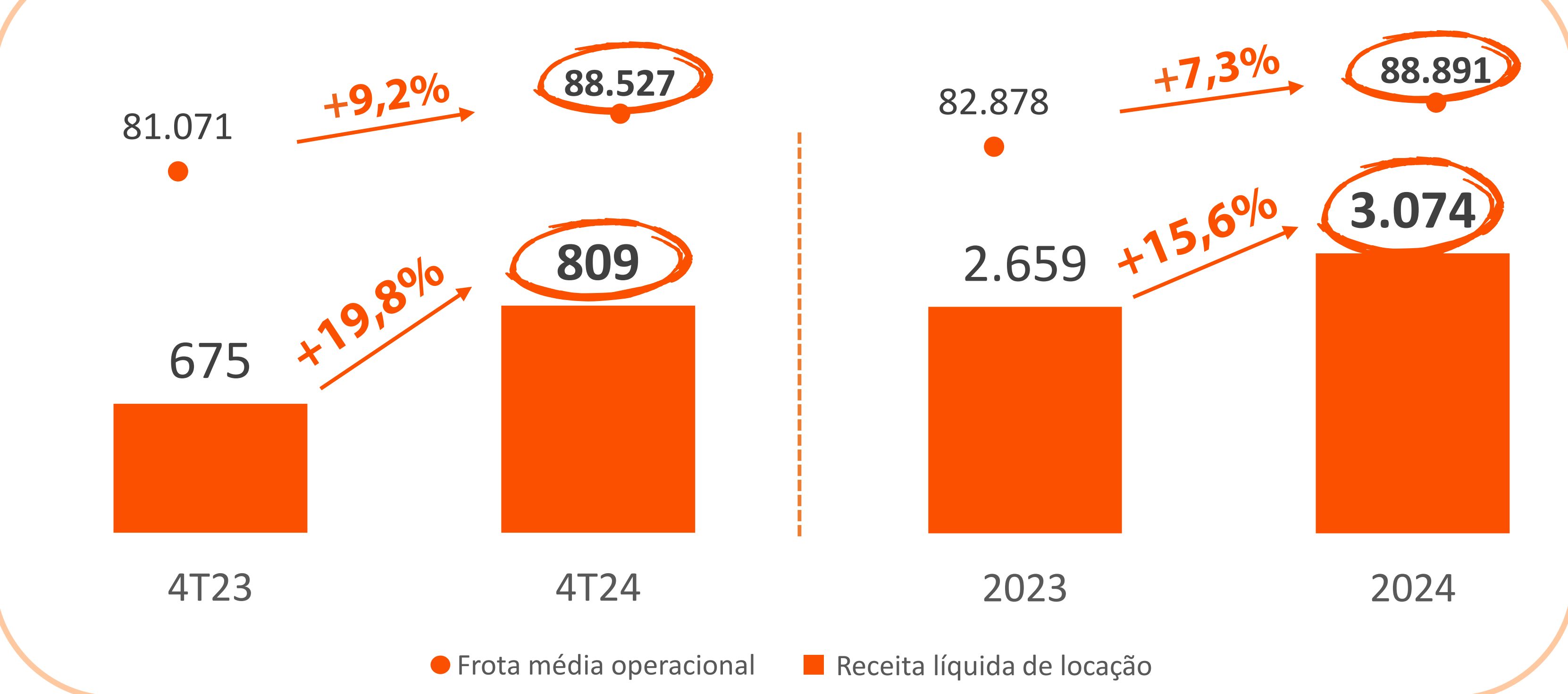
Diária média (R$) e volume de diárias (milhares)



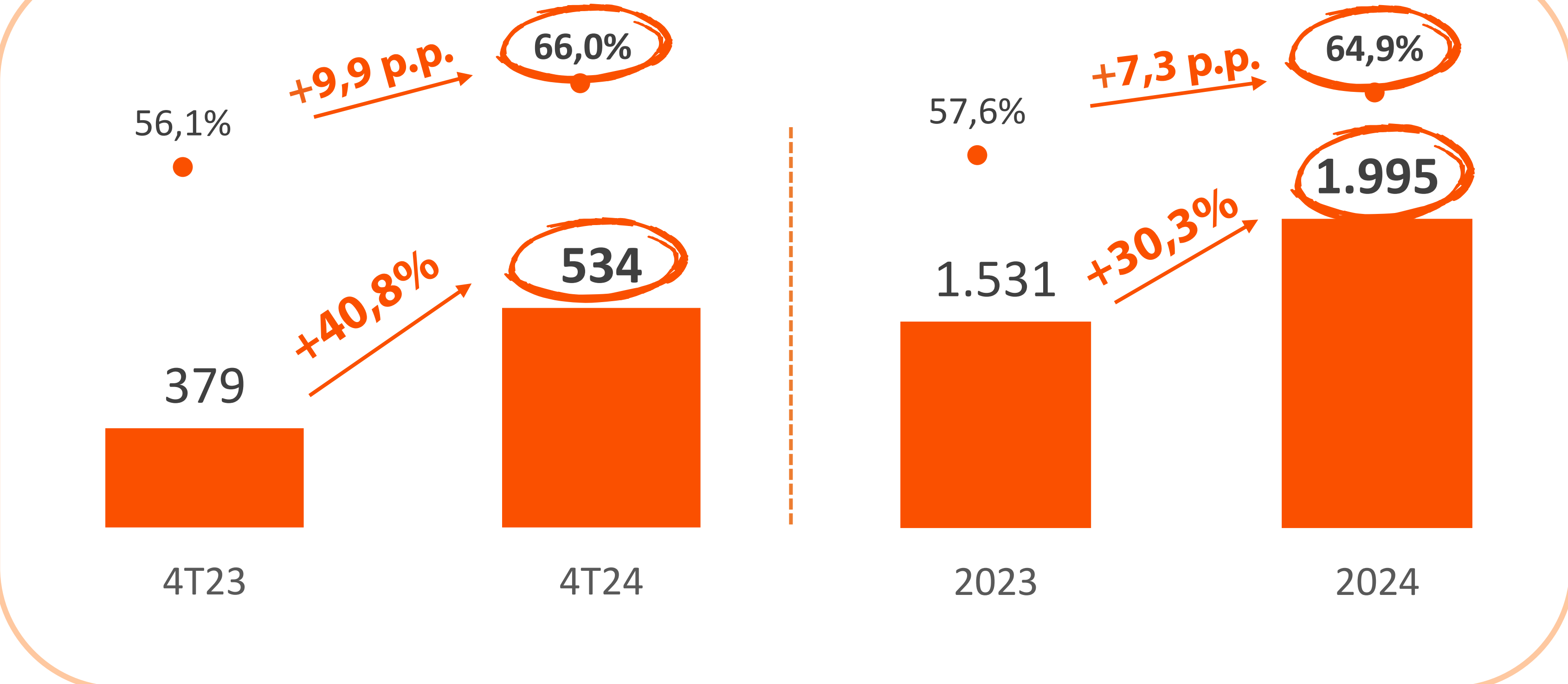
OBS: Considera somente operação Brasil.
[1]*Yield* calculado pela divisão da receita mensal por carro operacional pelo ticket médio de aquisição da frota no RAC.

RAC: Crescimento da receita e EBITDA acima da frota resultam em mais rentabilidade

Receita Líquida (R$ milhões)

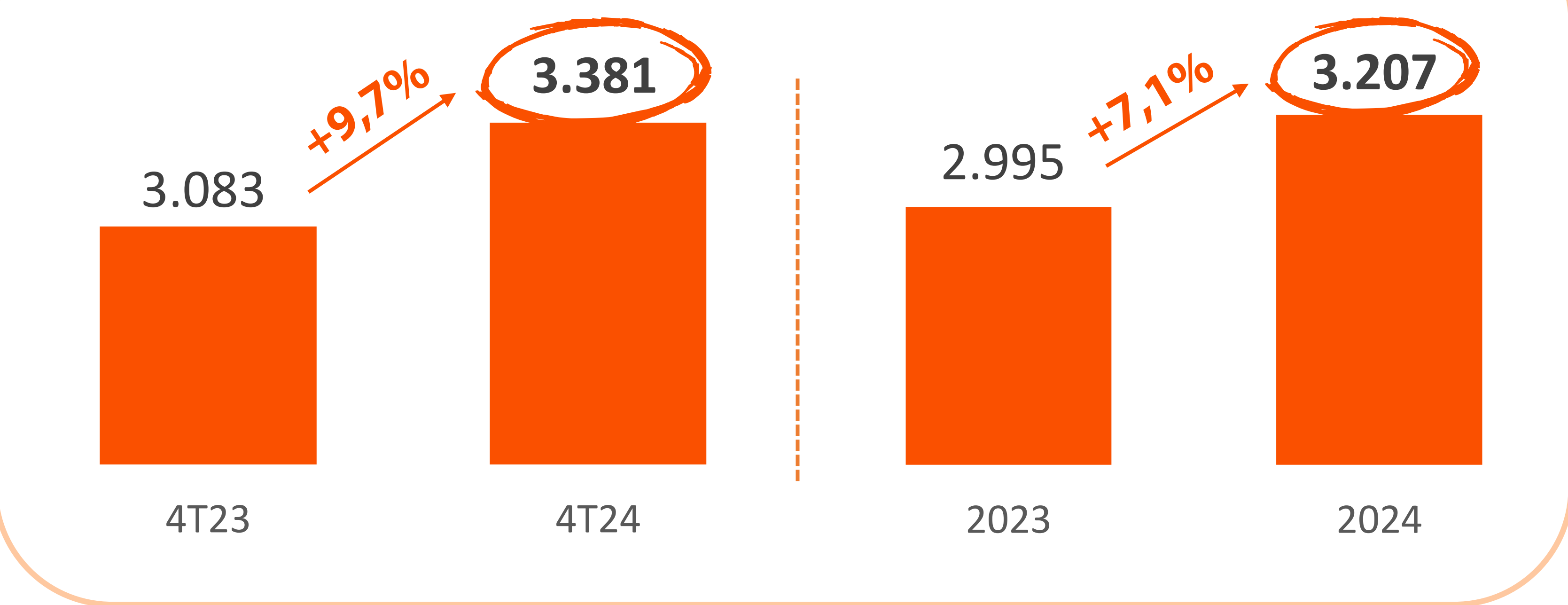


EBITDA (R$ milhões) e Margem EBITDA (%)



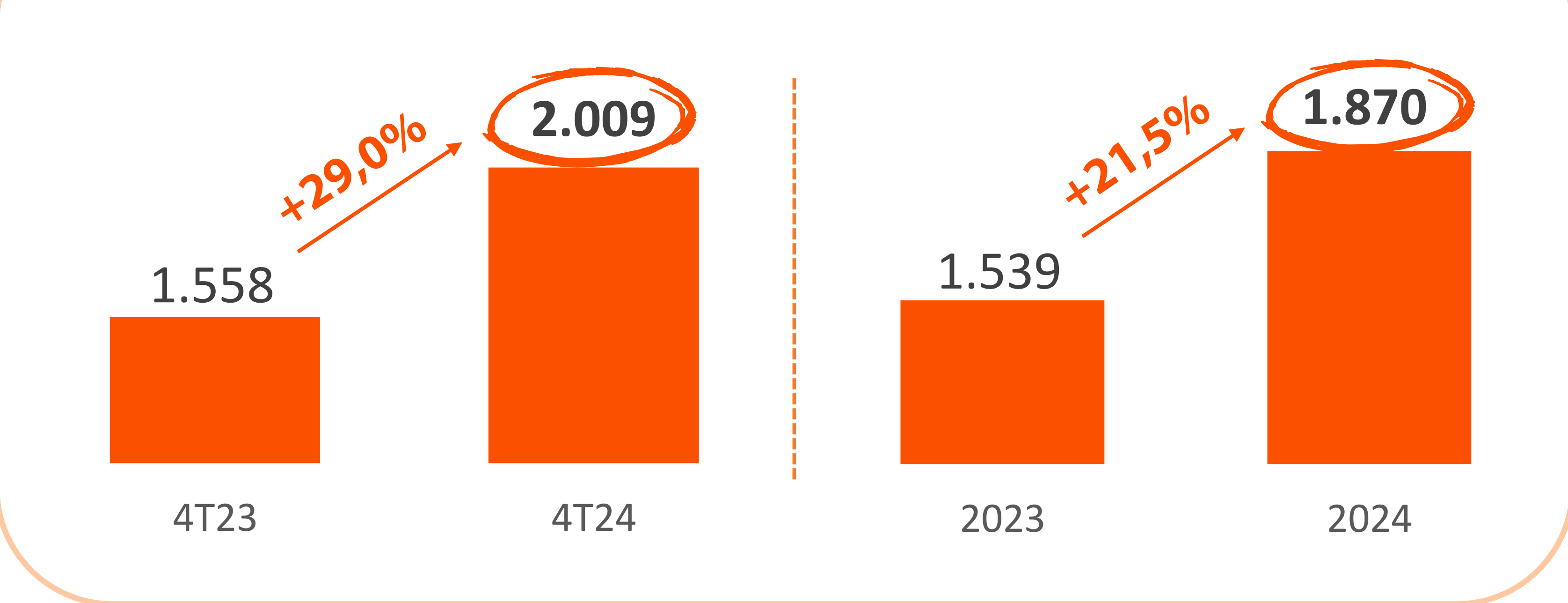
Receita por carro

Média mensal bruta por frota operacional (R$)



EBITDA por carro

Média mensal por frota operacional (R$)



OBS: Considera somente operação Brasil

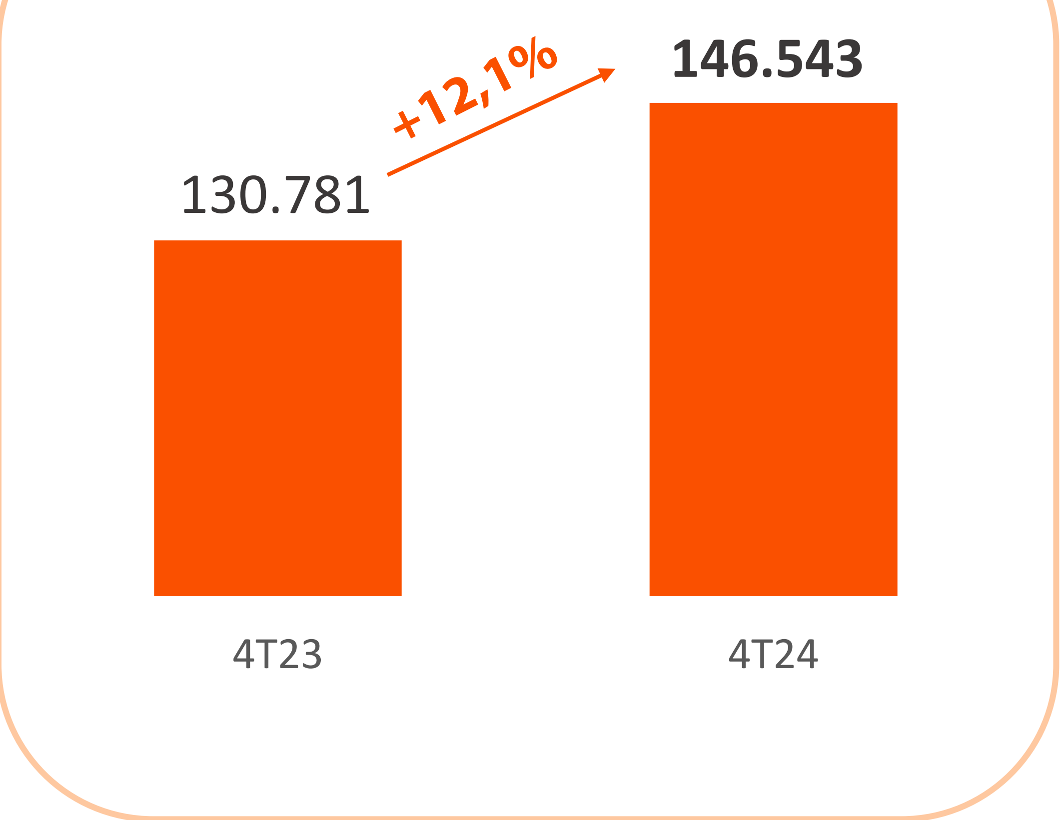
movida
aluguel de carros

Gestão e Terceirização de Frotas

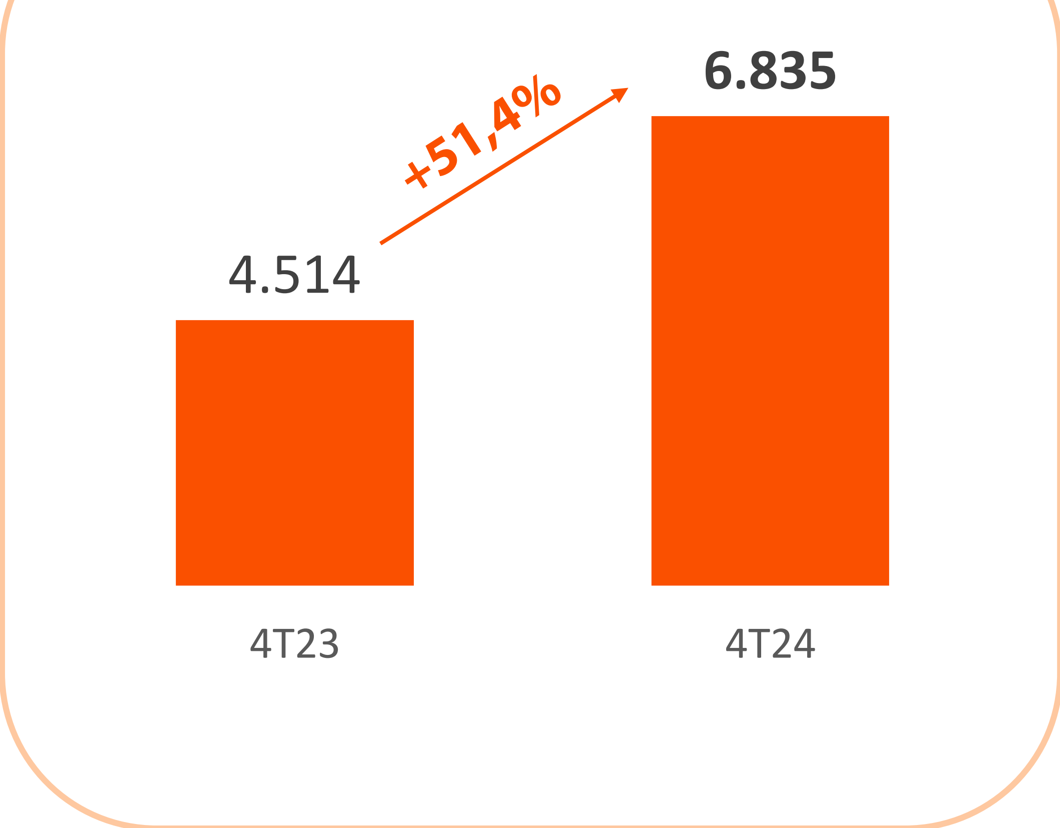
UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

GTF: Crescimento da participação dos contratos de longo prazo garante expansão e previsibilidade dos resultados consolidados nos próximos períodos

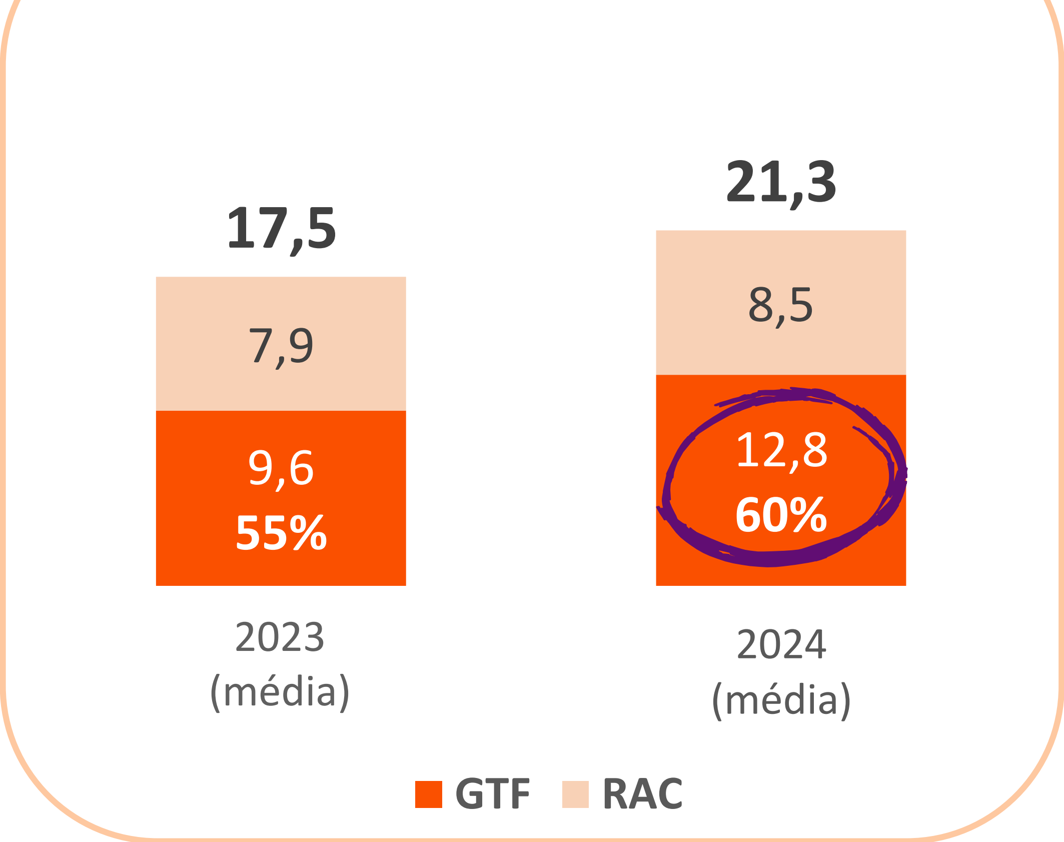
Frota Total



Backlog de Receita
(R$ milhões)



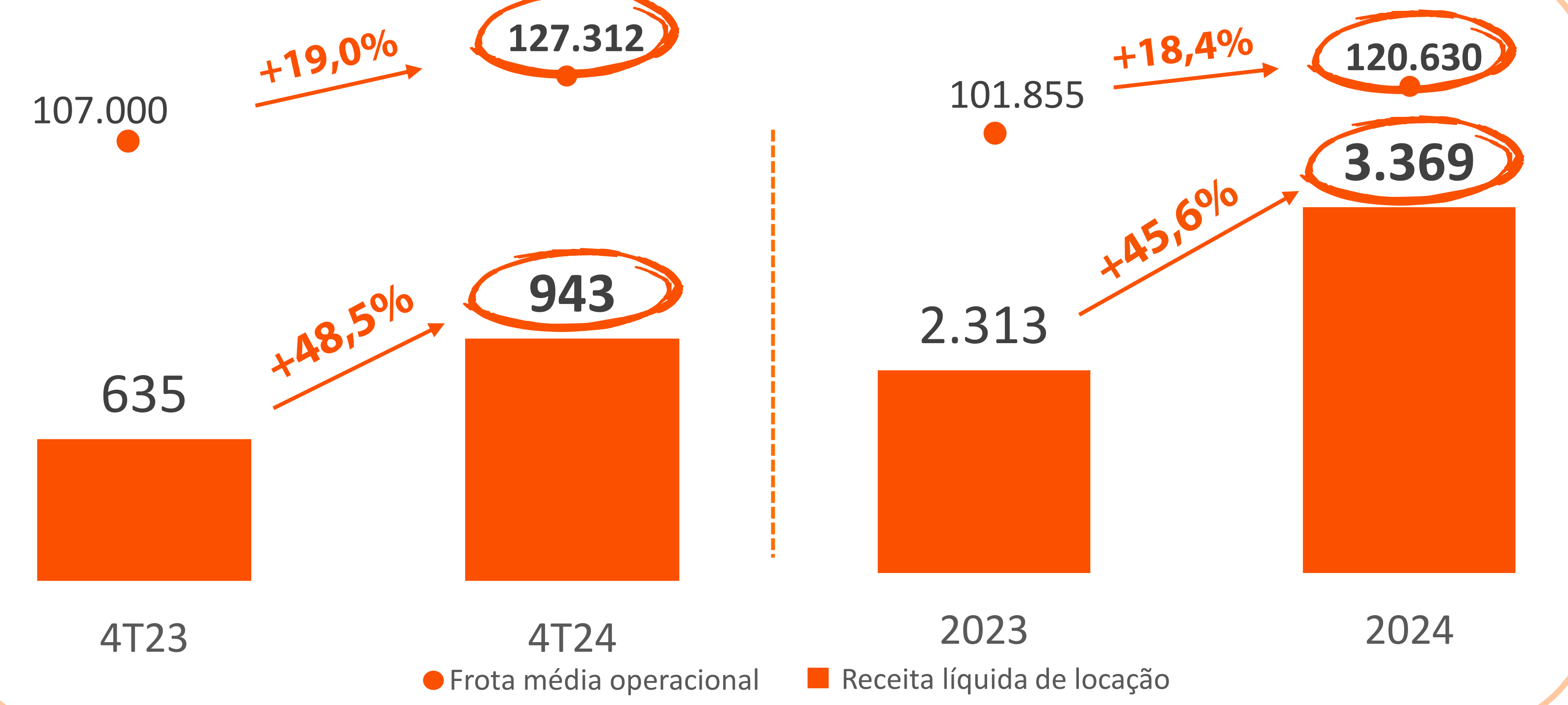
Imobilizado bruto[1]
(R$ bilhões e %)



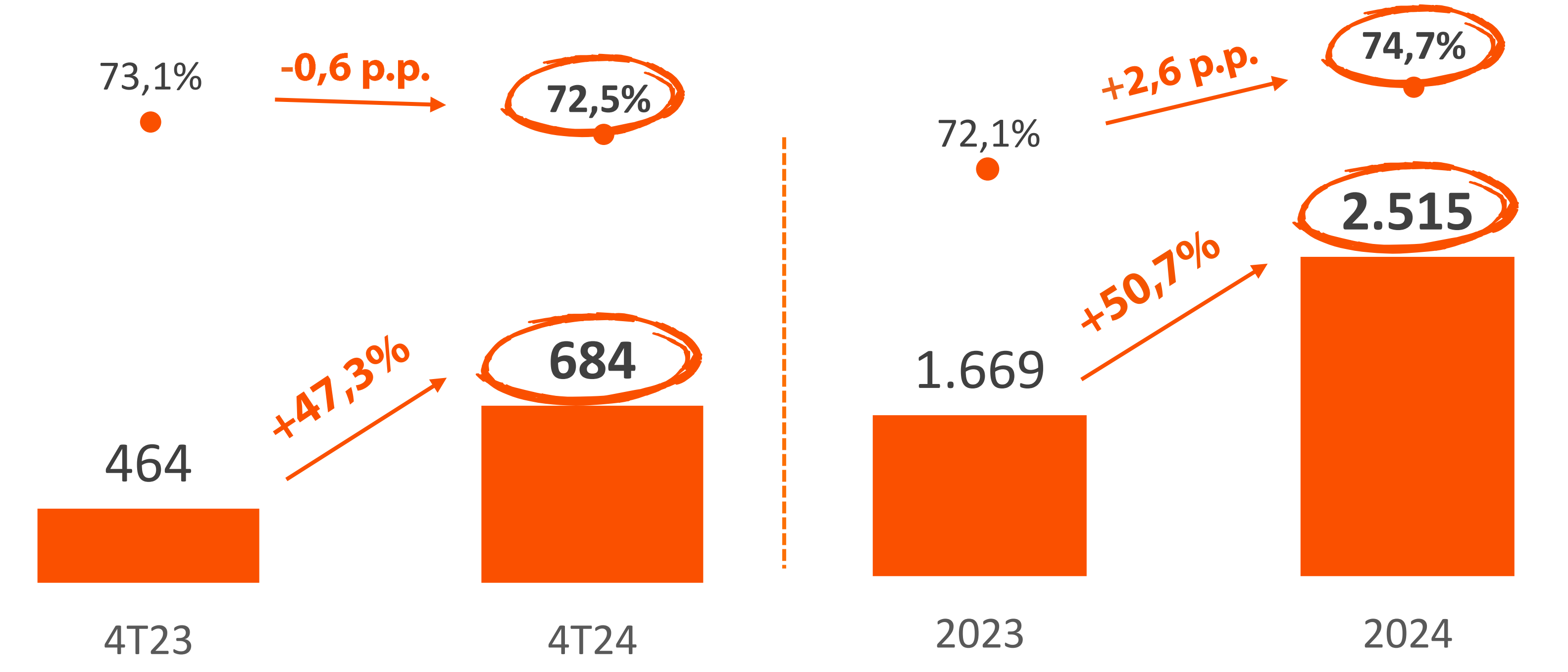
[1] Considera estoque de Seminovos e não considera operação de Portugal.

GTF: Aceleração na receita com ganho de margem EBITDA

Receita Líquida (R$ milhões)

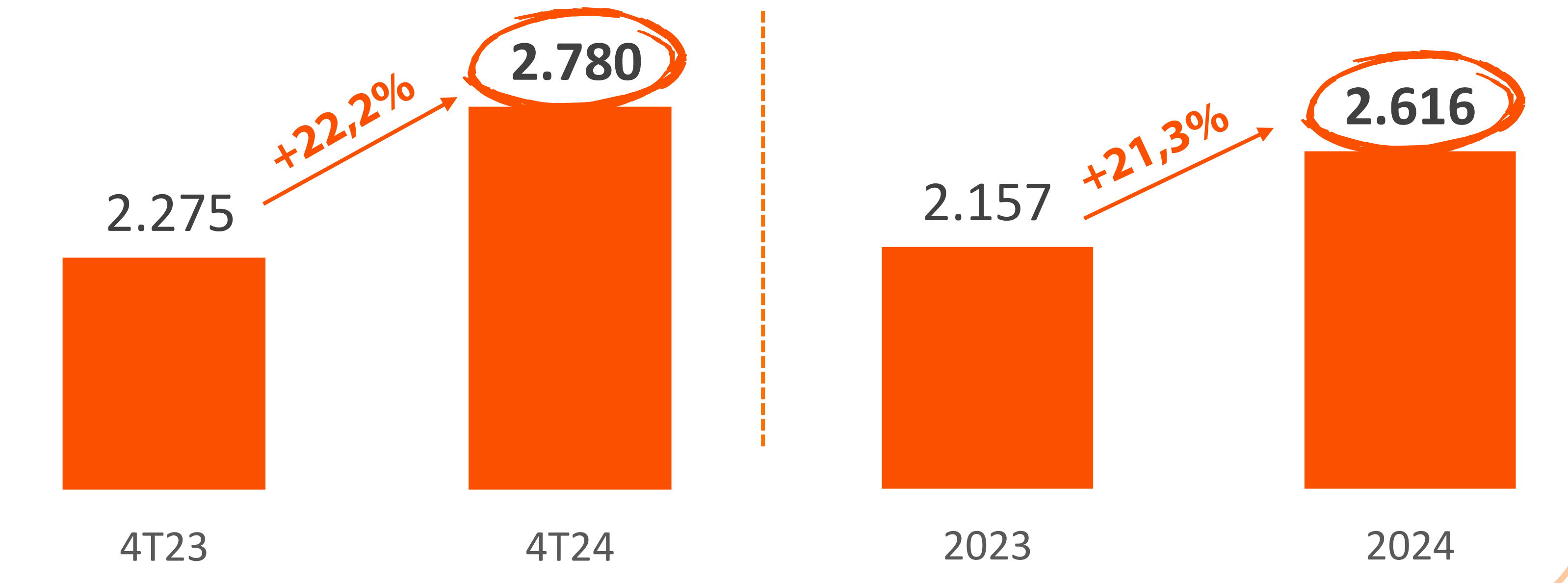


EBITDA (R$ milhões) e Margem EBITDA (%)



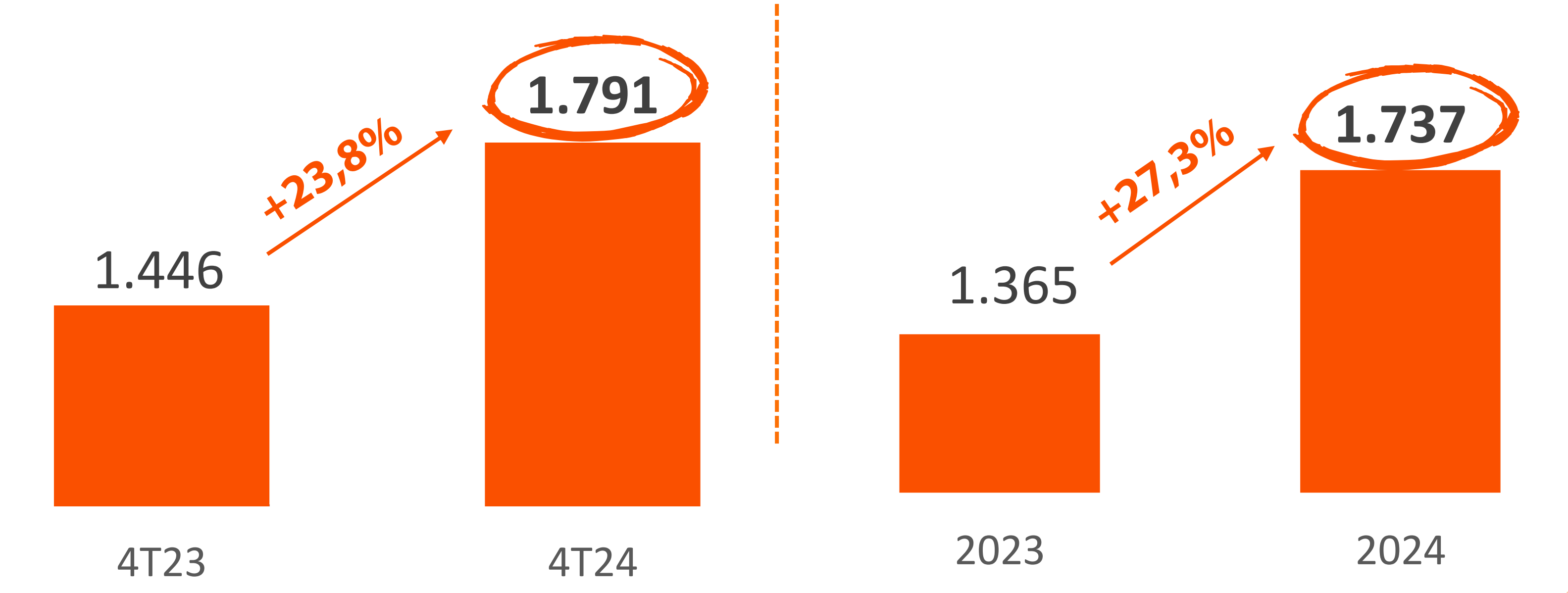
Receita por carro

Média mensal bruta por frota operacional (R$)



EBITDA por carro

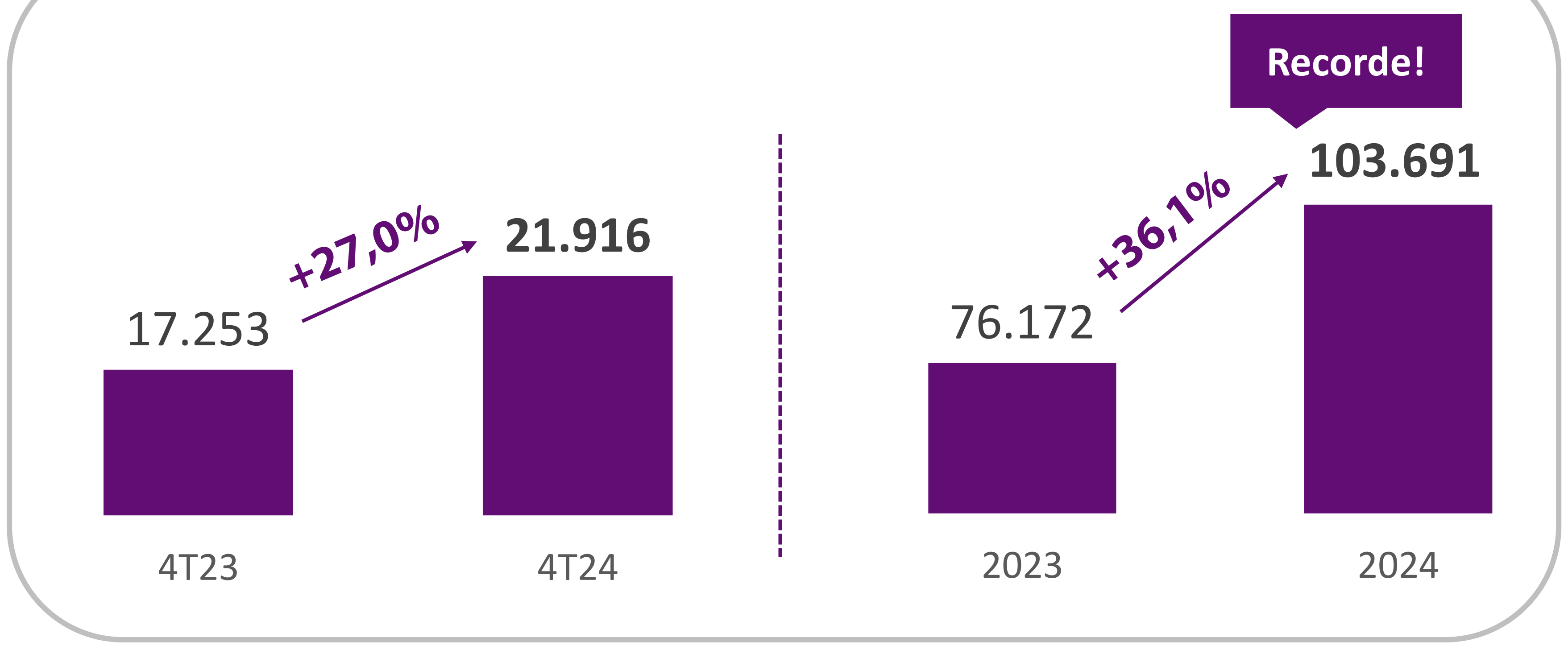
Média mensal por frota operacional (R$)



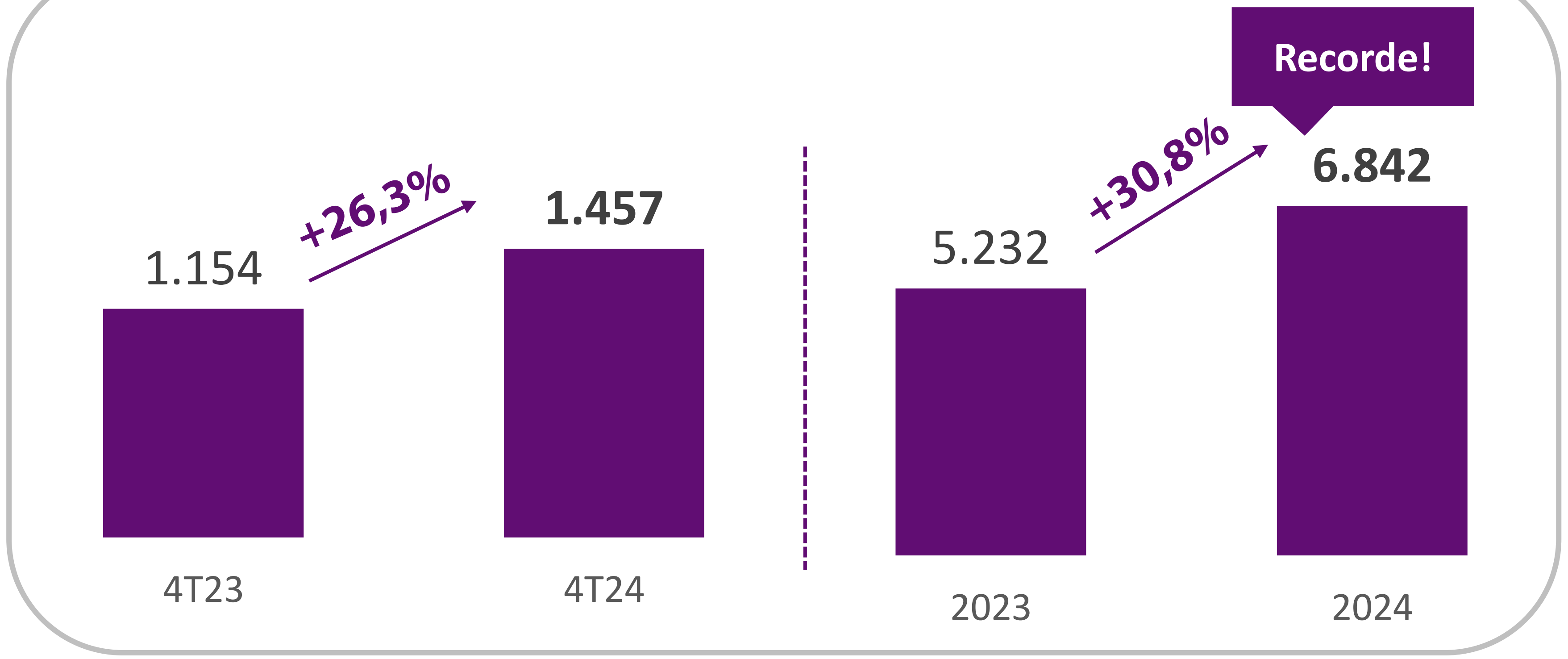
seminovos movida

Seminovos: Recorde no volume de carros vendidos, eficiência operacional com redução do SG&A e normalização da margem EBITDA

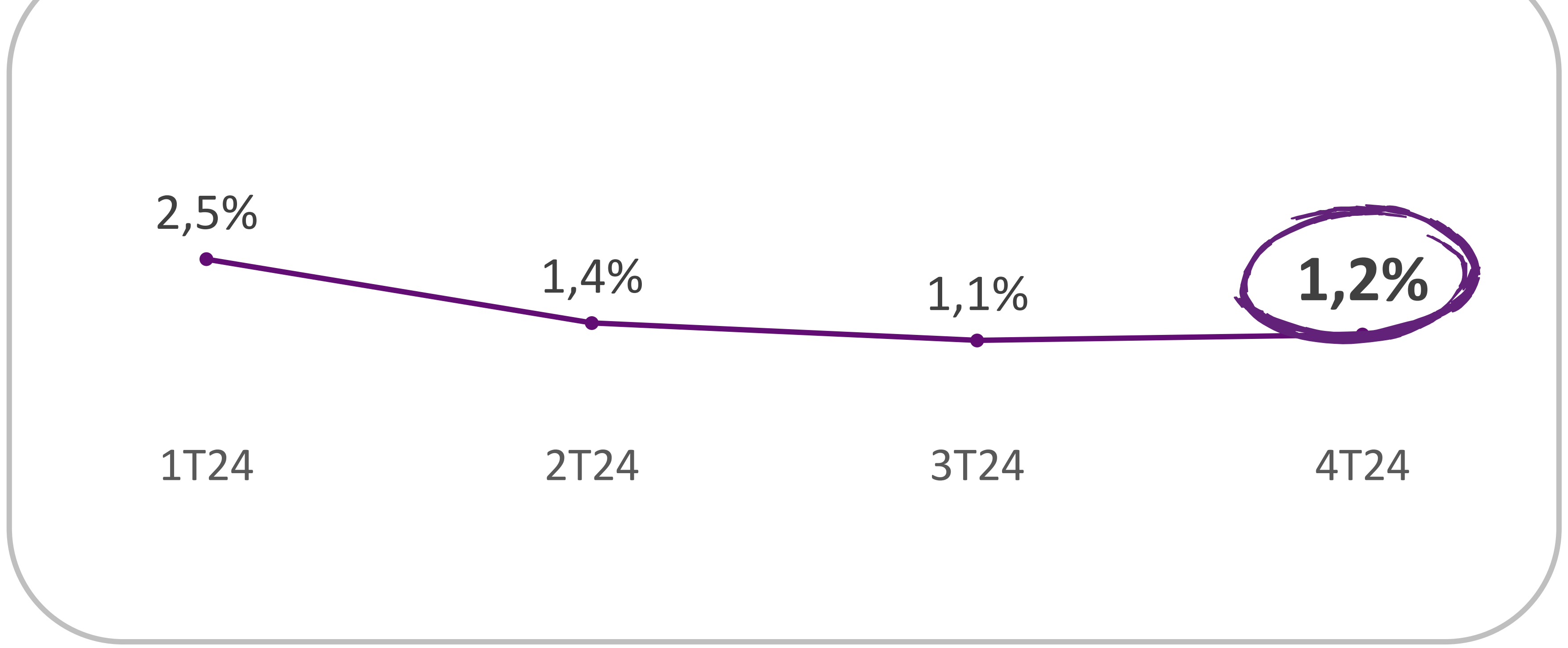
Carros Vendidos



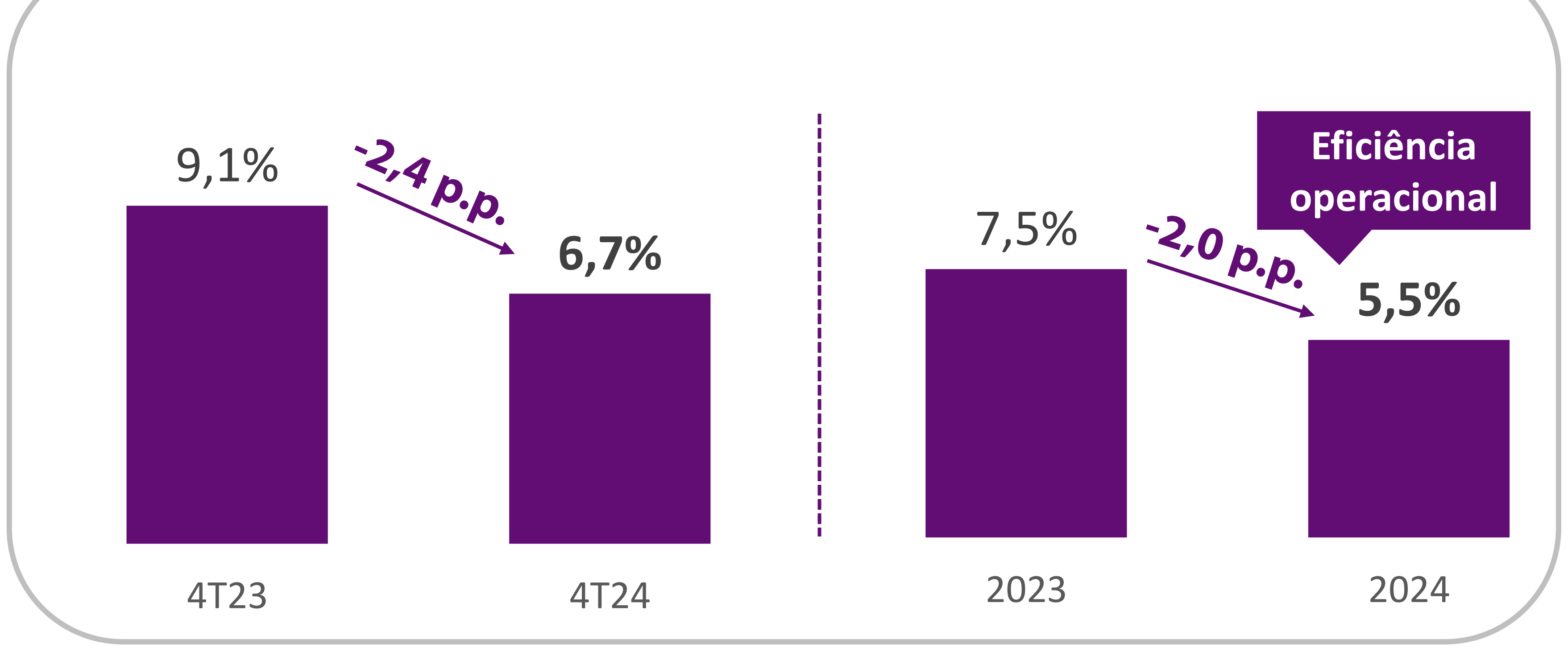
Receita Líquida (R$ milhões)



Margem EBITDA (%)



SG&A (%)



Seminovos: Entrega do planejamento estratégico resultou na melhora do mix de carros e na evolução da eficiência operacional

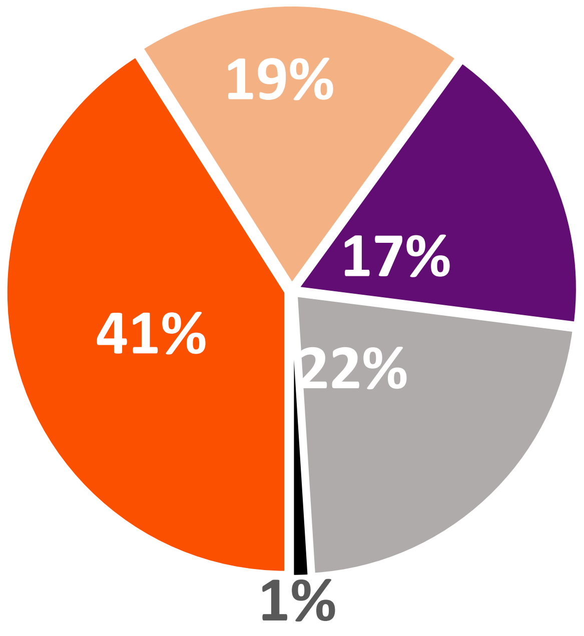
movida

Perfil do estoque

(percentual no estoque por categoria)

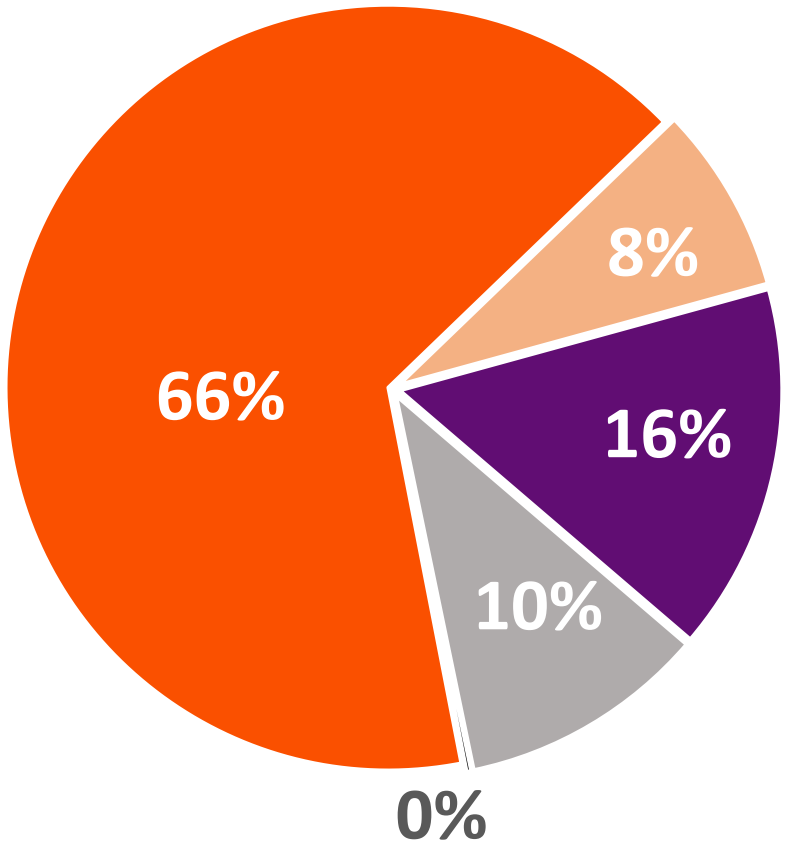
4T23

Preço médio de venda (FIPE)
R$78,1 mil



4T24

Preço médio de venda (FIPE)
R$71,6 mil



■ HATCH ■ SUV ■ SEDAN ■ PICK-UP e VAN ■ ELÉTRICO*

Posicionamento diferenciado

- **Escala e mix**: Diversificação de marcas e modelos de carros à venda com maior liquidez, menor idade e quilometragem e utilização adequada do veículo
- **Estrutura de lojas instalada**: Presença nacional com equipe capacitada (sem necessidade de novas lojas)
- **Canais de vendas**: Mix entre varejo e atacado equilibrados, com espaço para melhora
- **Comunicação e marketing**: Otimização do investimento em marketing com aderência ao varejo

* A Companhia possui 29 carros elétricos no estoque e 53 carros elétricos na frota operacional da companhia.

movida
aluguel de carros

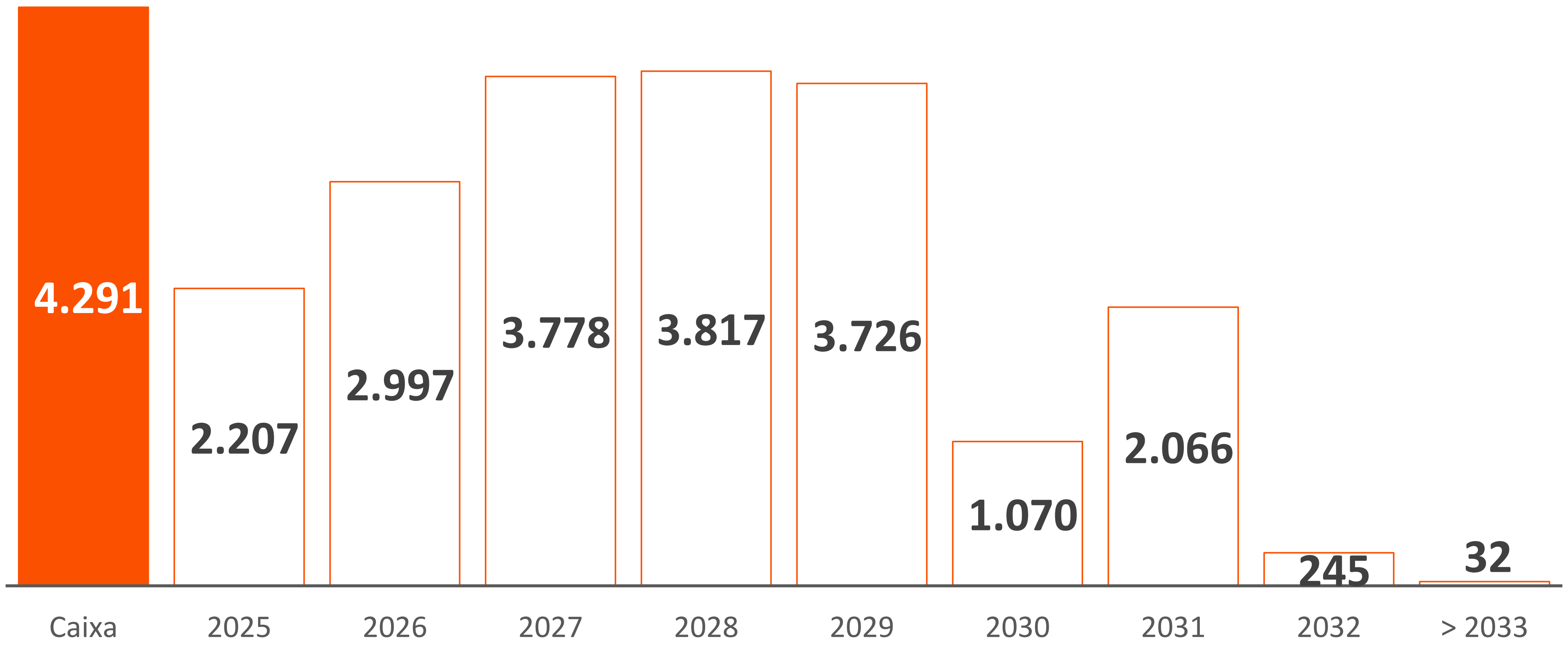
Balanço e Estrutura de Capital

UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

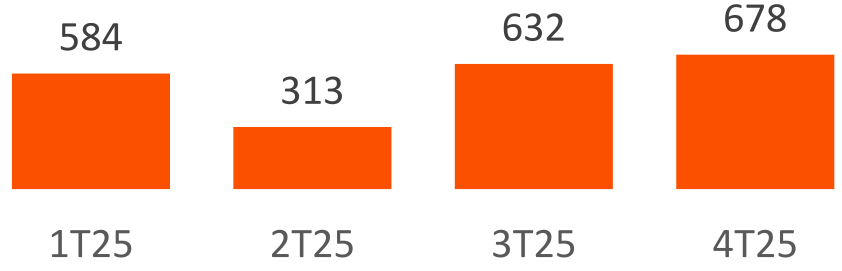
Perfil saudável de dívida com alongamento dos vencimentos e amplo acesso a fontes de financiamento

movida

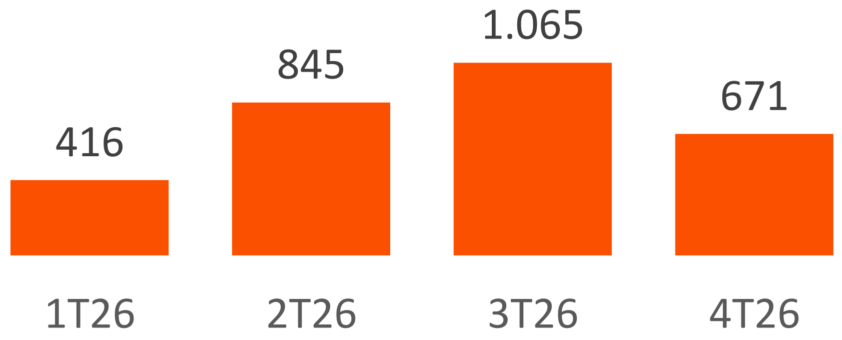
Cronograma de vencimento de dívidas



Vencimentos 2025



Vencimentos 2026



Cronograma **sem concentrações relevantes** nos próximos 24 meses

Dívida líquida
R$ 14,7 bi

Custo médio da dívida
CDI + 2,1% a.a.

Prazo médio da dívida líquida
3,9 anos

Total de captações de dívidas em 2024
R$ 7,5 bi

Condições da debênture mais recente (emitida em **dez/24**):

R$ 1 bi | CDI+2,5% a.a.

Montante Custo médio

50% 4 anos | 50% 7 anos

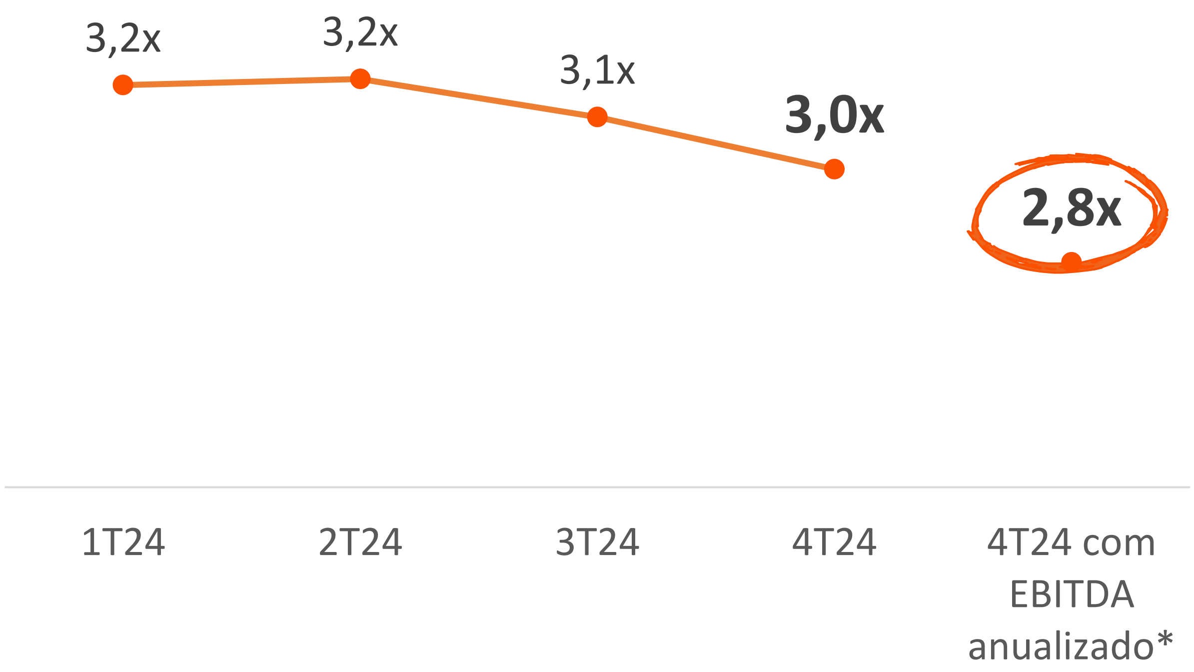
Prazos de vencimento

Indicadores sólidos de alavancagem e balanço

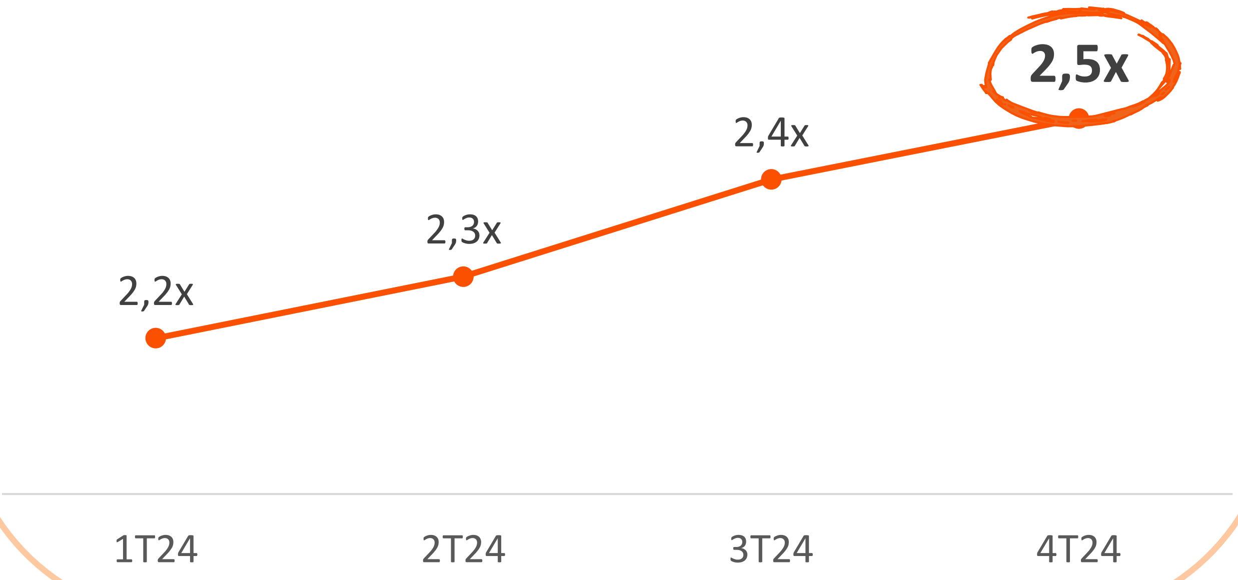
movida

Covenants

- **Dívida Líquida / EBITDA**

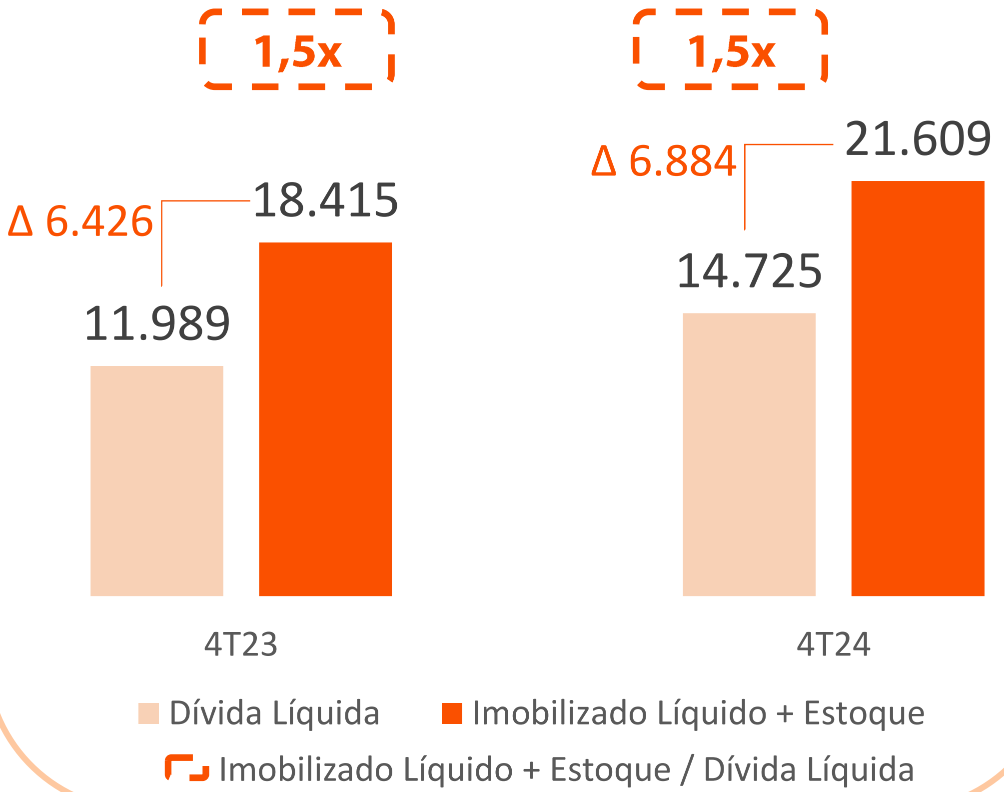


- **EBITDA LTM / Despesa Financeira Líquida**



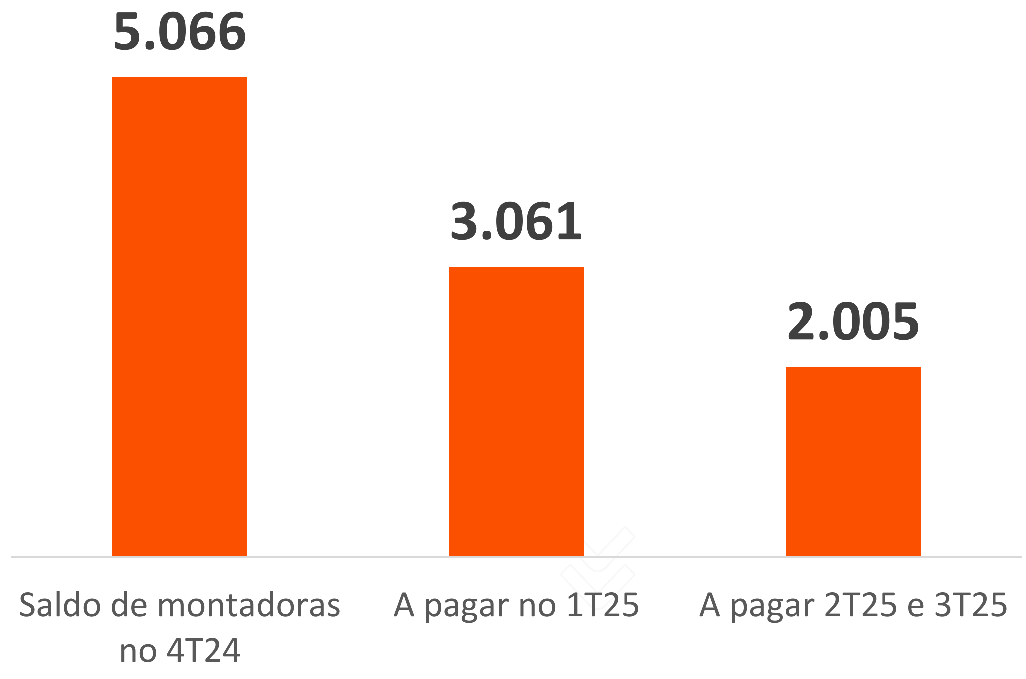
Cobertura da Dívida Líquida

(R$ milhões)



Cronograma de Fornecedores

(Somente montadoras - R$ milhões)



Gestão Financeira | (R$ milhões)

Dívida (R$ milhões)	4T23	4T24	Var% vs. 4T23
Dívida bruta	14.988	19.016	26,9%
Caixa	2.999	4.291	43,1%
Dívida Líquida	**11.989**	**14.725**	**22,8%**
EBITDA LTM	**3.522**	**4.701**	**33,5%**

*Dívida líquida 4T24 dividida pelo EBITDA 4T24 anualizado (*4)

Resultados de 2024 refletem o planejamento estratégico e sua execução em 2025 potencializará a evolução da eficiência e melhoria da rentabilidade, assegurando o desenvolvimento sustentável

1 Preços de locação

- Continuação do repasse do preço da **diária de RAC**
- **Maiores yields** nos contratos de **GTF** (contratos de longo prazo)
- Resultados já sendo capturados no 1º Bim 25 com **aumento de +25,9% na receita líquida de locação** *(vs 1º Bim 24)* com apenas **12%** de crescimento da frota

2 Posicionamento diferenciado em Seminovos

- **Maior produtividade** na venda de **carros por loja no varejo**
- **Descontos menores** em relação à tabela FIPE em todos os canais
- **Posicionamento diferenciado:** mix de carros, estrutura de lojas instalada com equipe capacitada, canais de venda e estratégia de marketing
- **Estabilidade da margem EBITDA** (**1,0%** no 1º bim 25)

3 Eficiência operacional

- Continuidade das ações focadas em melhoria da receita e redução de custos traz **eficiência operacional** com **benefício nas margens**
  - Redução de custos com manutenção e pessoal
  - Otimização das despesas com marketing e TI

4 Gestão das dívidas

- **Redução da alavancagem ao longo do ano de 2025** através de geração de caixa operacional e gestão das dívidas

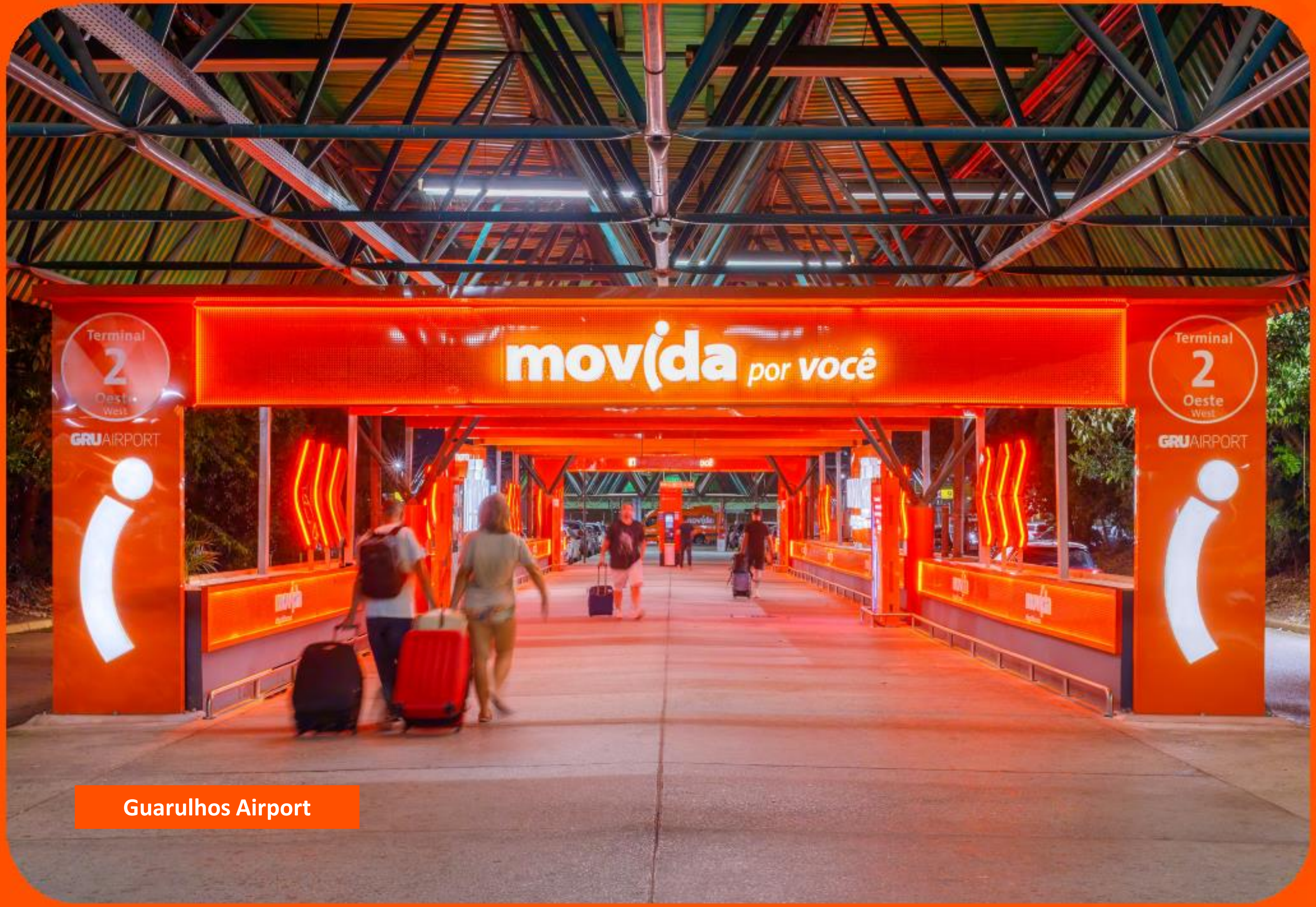
MUITO OBRIGADO!

movida

ri@movida.com.br | +55 11 3528-1103

Empresa B Certificada

UMA EMPRESA DO GRUPO SIMPAR



movida

aluguel de carros

4Q24 & 2024

Earnings Release

UMA EMPRESA DO GRUPO

SIMPAR

Disclaimer

This material has been prepared by MOVIDA and may contain forward-looking statements regarding future events or results. Such information reflects the beliefs and assumptions of the Company's management and is based on currently available information. Forward-looking statements are subject to, among other things, market conditions, government regulations, industry performance and the Brazilian economy. Operating data may affect MOVIDA's future performance and may lead to results that are materially different from those expressed in such forward-looking statements.

This presentation is summarized and does not purport to be complete. The Company's shareholders and potential investors must read this presentation in conjunction with the Quarterly Information.

Structural deliveries in 2024 drive value creation

movida

1 Continued RAC price realignment

Average ticket[1] grows 20% in 4Q24 *(vs 4Q23)* and yield reaches **4.2%** p.m. in 2024 *(3.7% p.m. in 2023)* and **4.3%** p.m. in 4Q24

GUIDANCE REACHED

2 Superior pricing levels for GTF

New contracts with average *yield* of **3.2%** p.m. in 2024 *(vs 2.9% p.m. in 2023)* and **3.3%** p.m. in 4Q24

3 Enhanced capital allocation in GTF

GTF reaches **60%** of gross fixed assets on average in 2024 *(vs 55% in 2023)*

GUIDANCE REACHED

4 Disciplined Cost and Expense Management

EBITDA Margin reaches **65%** in **RAC[1]** and **75%** in **GTF** in 2024 *(vs 58% in RAC and 72% in GTF in 2023)*

Record!

5 Productivity gains in Used Cars sales

39 cars sold per month in retail stores in 2024 *(vs 28 in 2023)*

GUIDANCE REACHED

[1]Includes only Brazilian operations

2024 Highlights (vs. 2023)

movida

Stronger operational performance across all business lines reflects the **transformation of profitability indicators**

Variations 2024 vs 2023

Net Revenue

Consolidated — Record!

R$ 13.481B

Rental: R$6.639B — +30%

EBITDA

Consolidated — Record!

R$ 4.701B

Rental: R$4.598B — +41%

Adj. EBIT[1]

Consolidated — Record!

R$ 2.652B

Rental: R$2.621B — +62%

[1]Adjusted EBIT includes the negative impact of R$23 million due to the climate catastrophe in Rio Grande do Sul.

Fleet

Total (end of period)

268K

Operating (average): 215K — +14%

Net Income

Adj. Net Income[2]

R$ 305M

+R$551M

Net accounting income

R$ 232M

+R$882M

ROIC

12.3%

+4.3 p.p vs. 2023

[2]**Adjusted net income for: a) In 2024, excludes after-tax effects: i)** R$23 million negative impact from the climate catastrophe in Rio Grande do Sul; **ii)** R$61 million negative impact following the expiration of swap contracts related to the offshore bond issue, which are being recognized monthly in the results until the bond matures. The cash impact of this transaction occurred in Nov/23, and the recognition of this amount in the income statement, previously recorded under "Other Comprehensive Income" in shareholders' equity, is being reflected in financial expenses; **iii)** R$8 million positive impact from prepayment, debt repurchase, and the sale of sovereign securities. **b) In 2023, excludes after-tax effects: i)** R$18 million related to the implementation of strategic projects and the restructuring of RAC and Used Cars; **ii)** R$316 million related to depreciation impairment; **iii)** R$112 million from the intangible asset fair value adjustment (resulting from the incorporation of acquired companies); and **iv)** R$41 million positive impact from prepayment, debt repurchase, and the sale of sovereign securities.

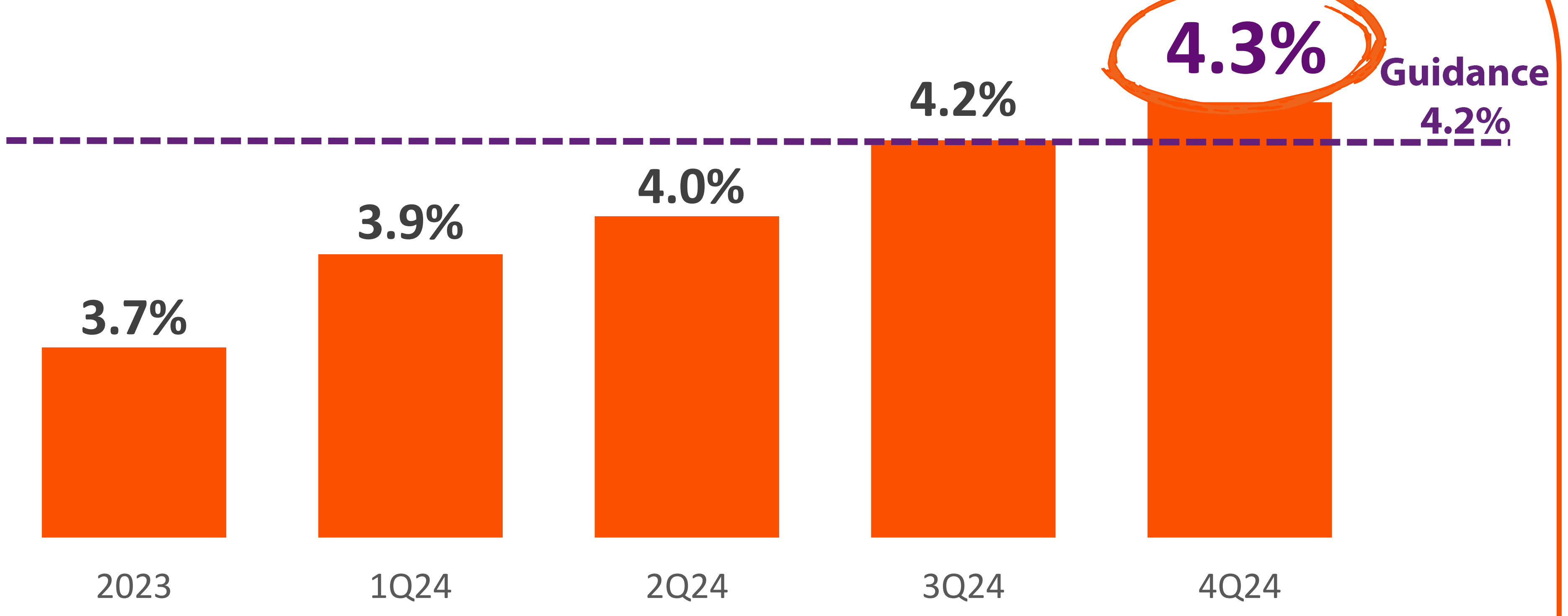
All 2024 guidance targets were achieved ahead of schedule, showcasing discipline and agility in management

movida

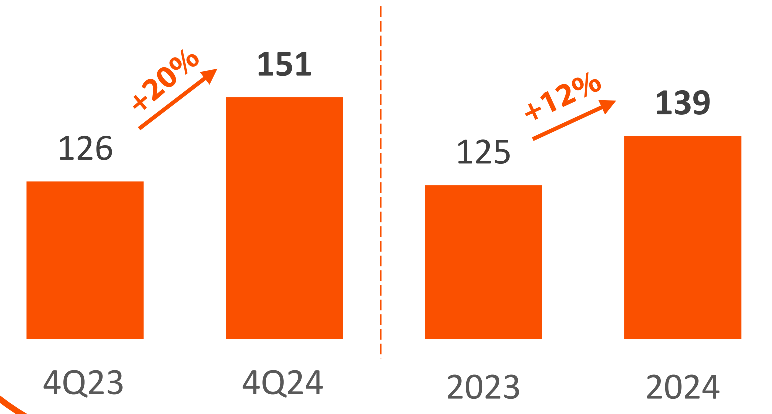
RAC: Daily Rate Price Realignment (yield[1])

GUIDANCE REACHED

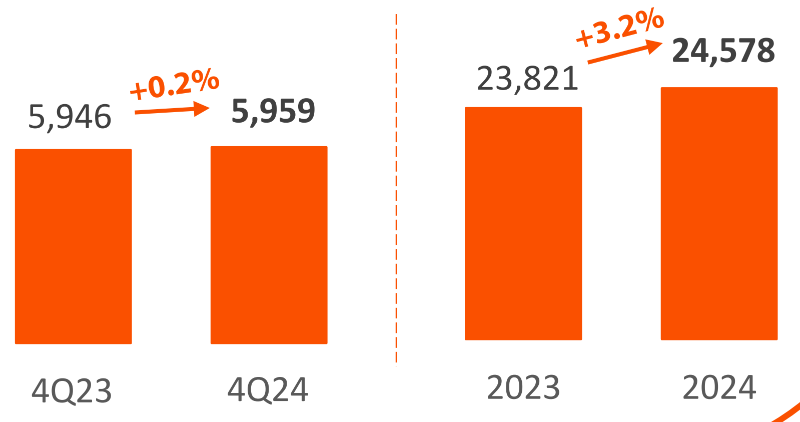
Yield RAC[1]
(monthly %)



Average daily rate
(R$)



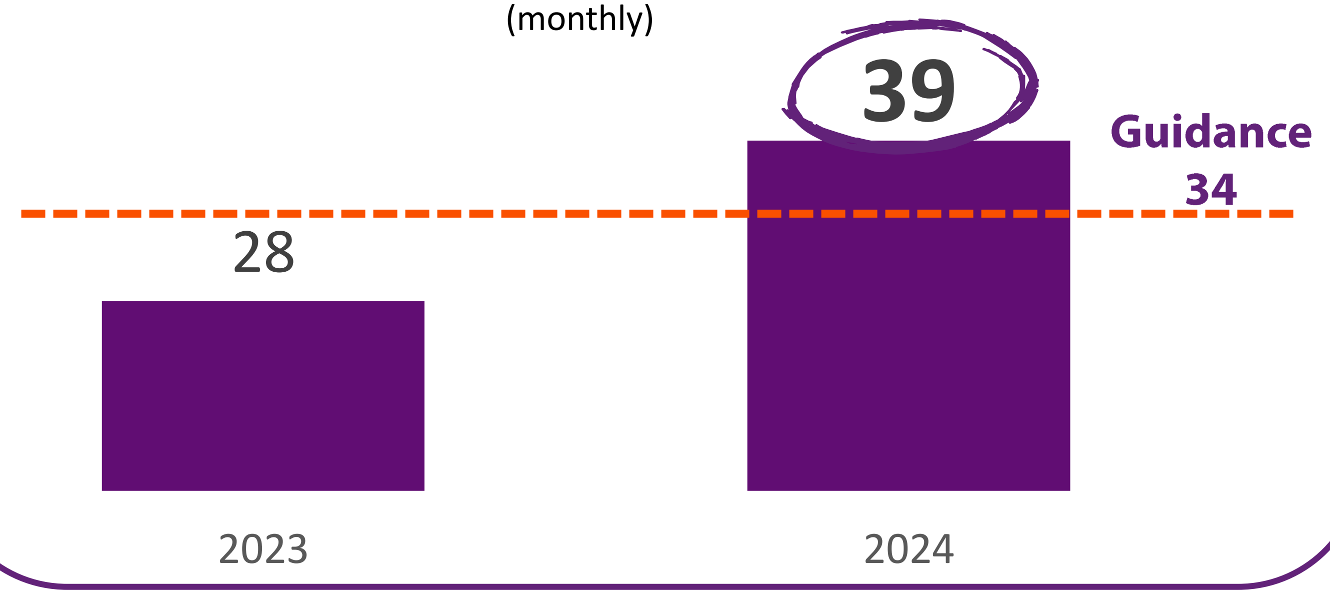
Daily volume
(thousands)



Used Cars: Productivity gains

GUIDANCE REACHED

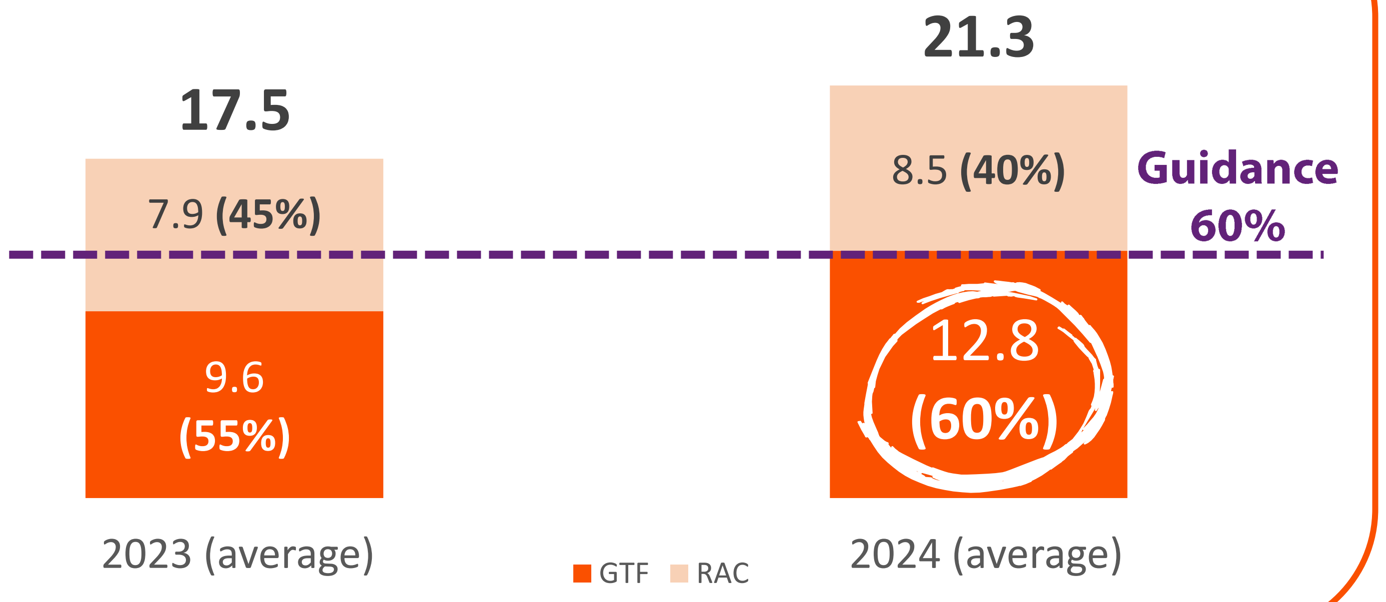
Retail Sales per Store
(monthly)



GTF: Prioritization of Capital Allocation[2]

GUIDANCE REACHED

(R$ billion and %)

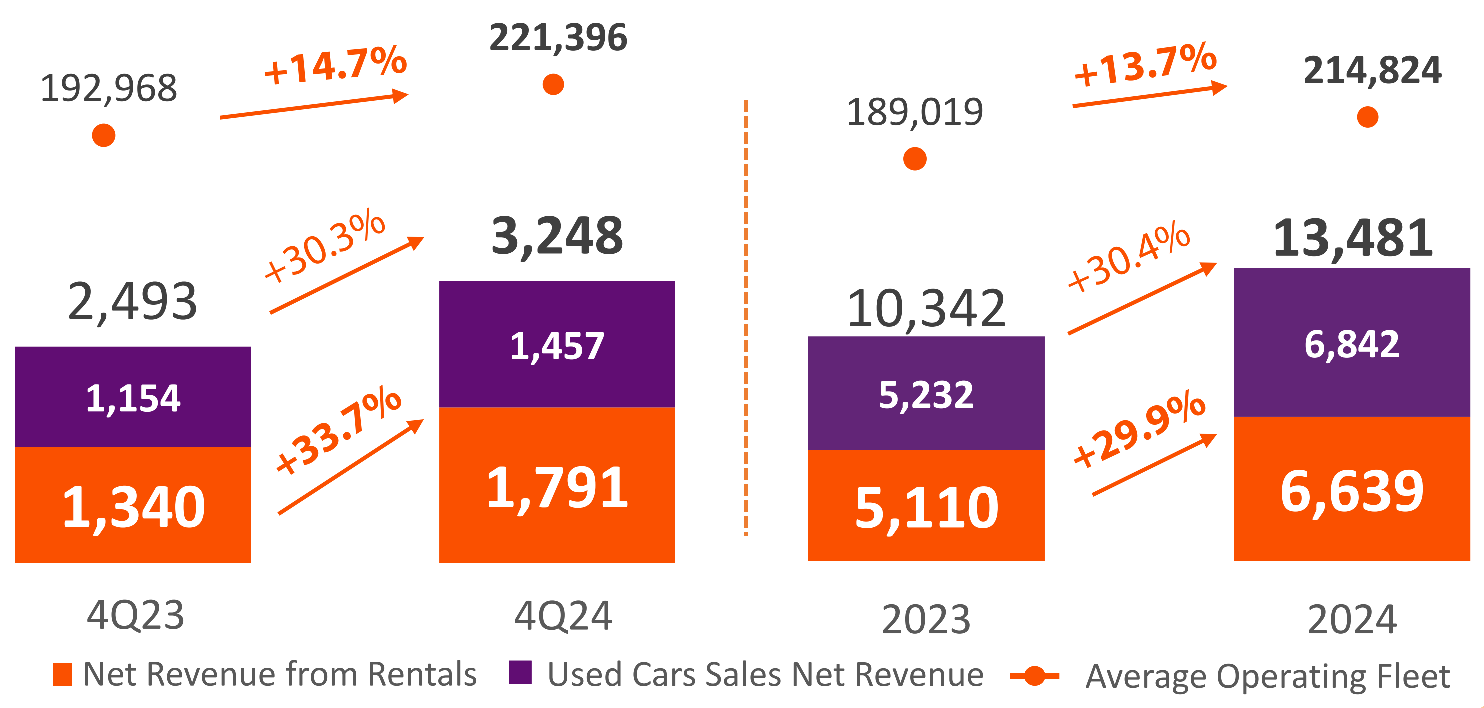


[1] RAC yield calculated by dividing the monthly revenue per operational car by the average acquisition price of the RAC fleet
[2] Includes Used Cars inventory and excludes the Portugal operation

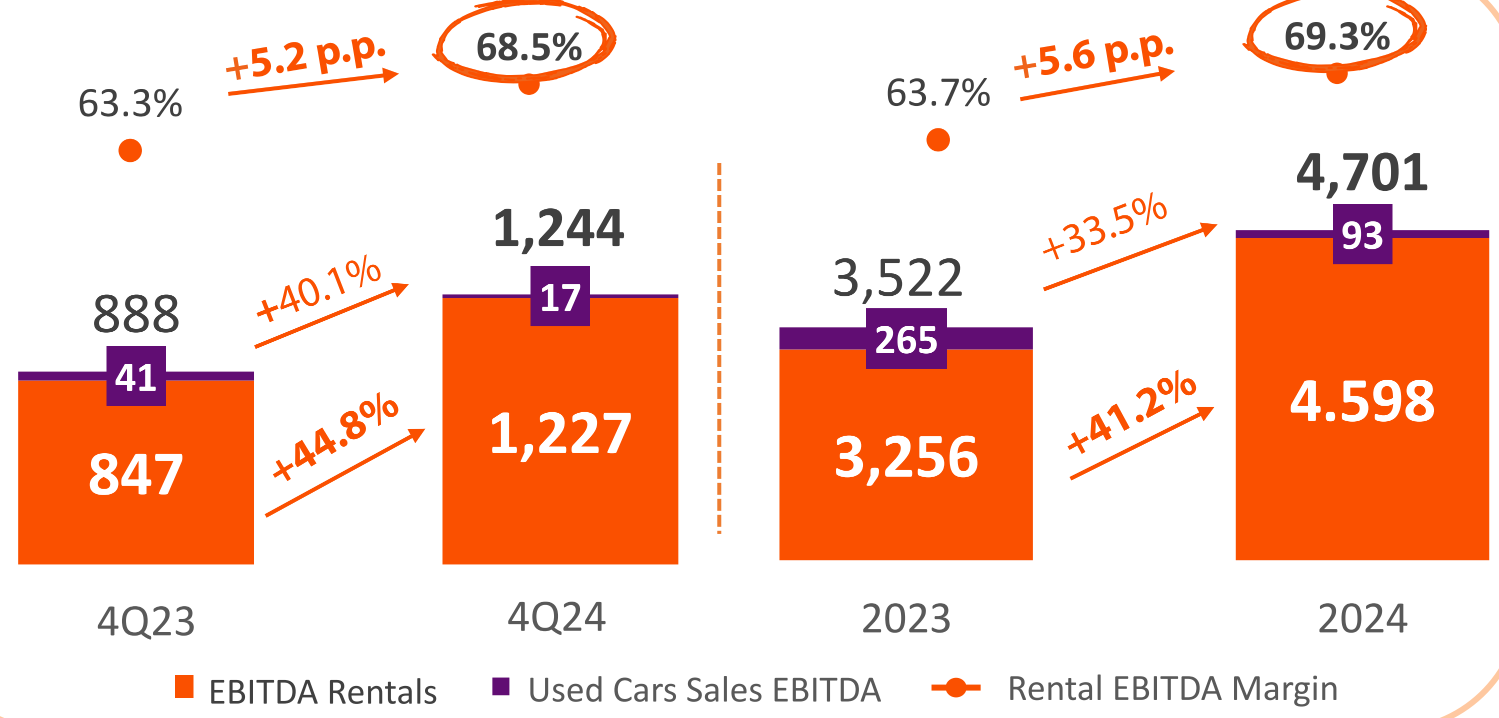
Net income[2] of R$73 million in 4Q24 and R$305 million in 2024

Significant improvement in operational efficiency and profitability

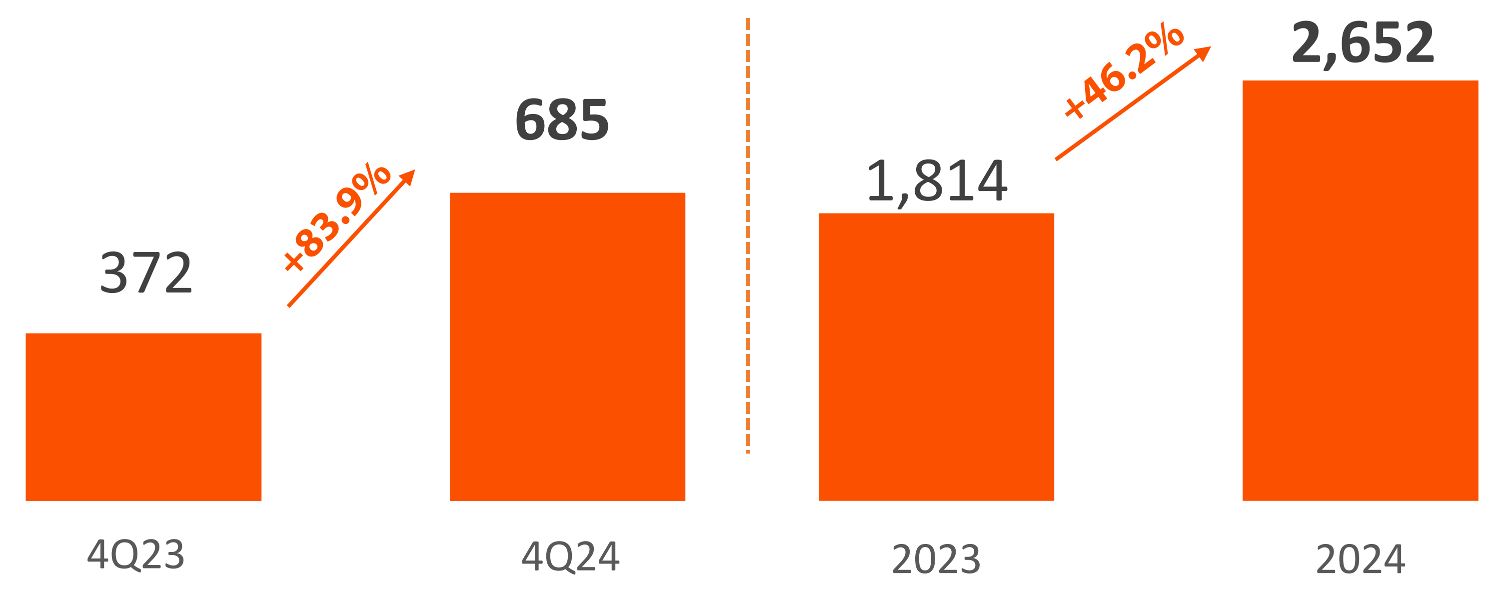
Net Revenue (R$ million)



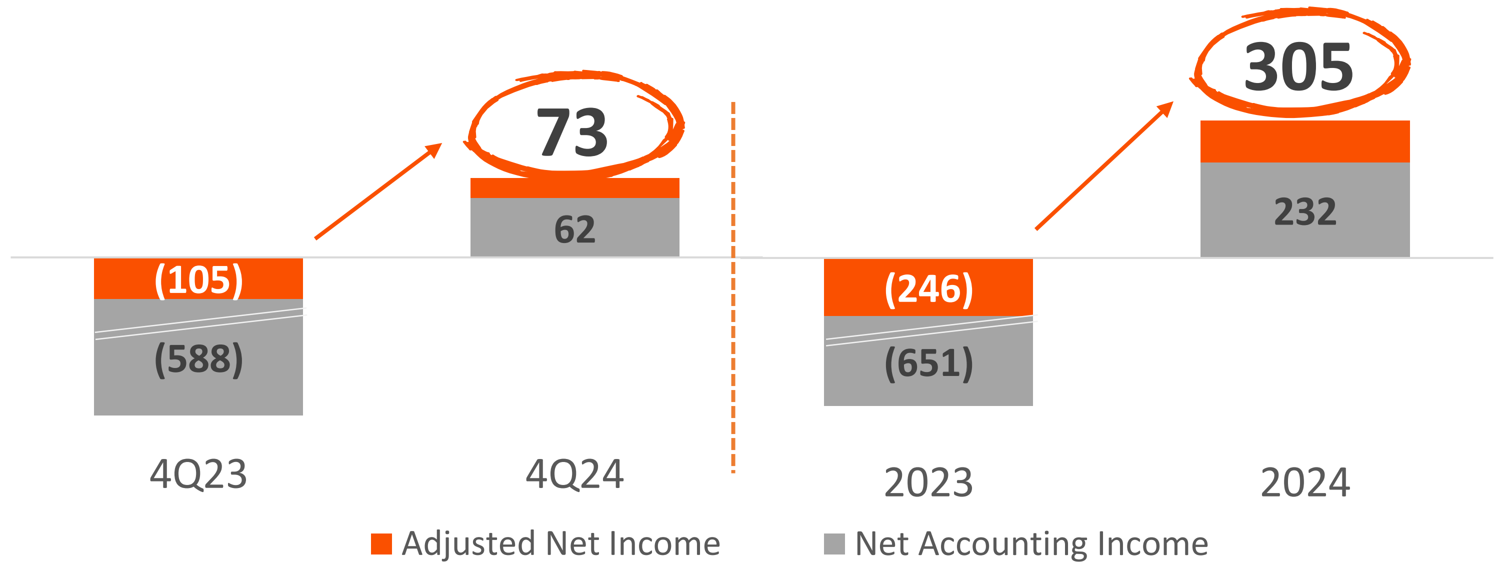
EBITDA (R$ million) and EBITDA Margin (%)



Consolidated Adj. EBIT (R$ million)[1]



Adj. Net Income (R$ million)[2]



[1] Adjusted EBIT includes the negative impact of R$23 million from the climate catastrophe in Rio Grande do Sul in 2024.

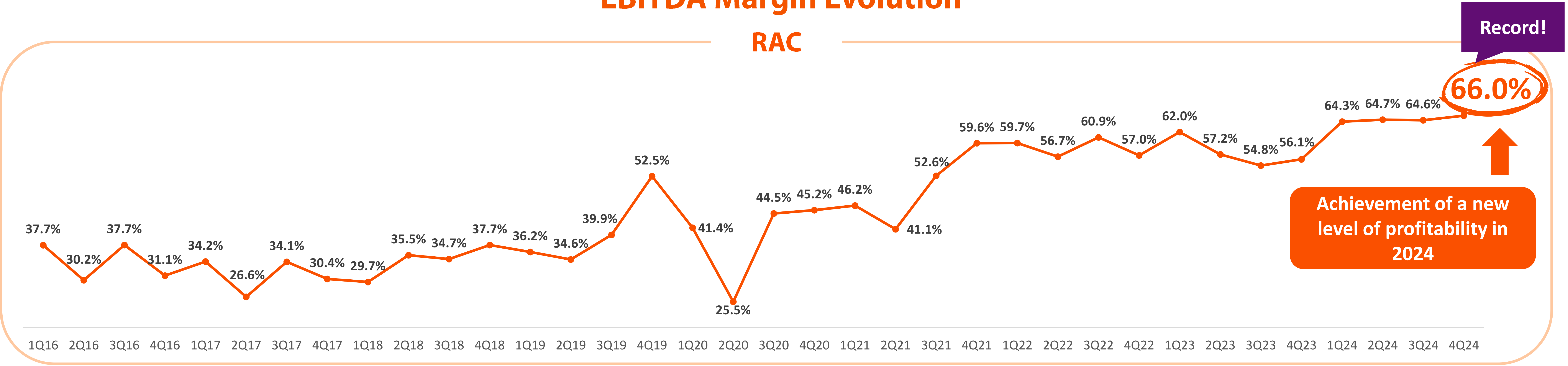
[2] Adjusted net income for: a) 2023 and 2024 – see slide 5 of this presentation. b) In 4Q24, excludes after-tax effects: i) R$16 million negative impact following the expiration of swap contracts related to the offshore bond issue, which are being recognized monthly in the results until the bond matures. The cash impact of this transaction occurred in Nov/23, and the recognition of this amount in the income statement, previously recorded under "Other Comprehensive Income" in shareholders' equity, is being reflected in financial expenses (R$57 million in 2024); ii) R$5 million positive impact from prepayment, debt repurchase, and the sale of sovereign securities. c) In 4Q23, excludes after-tax effects: i) R$18 million related to the implementation of strategic projects and the restructuring of RAC and Used Cars; ii) R$316 million related to depreciation impairment; iii) R$112 million from the intangible asset fair value adjustment (resulting from the incorporation of acquired companies); iv) R$37 million impact from the early settlement of debt."

EBITDA Margins at higher levels of profitability

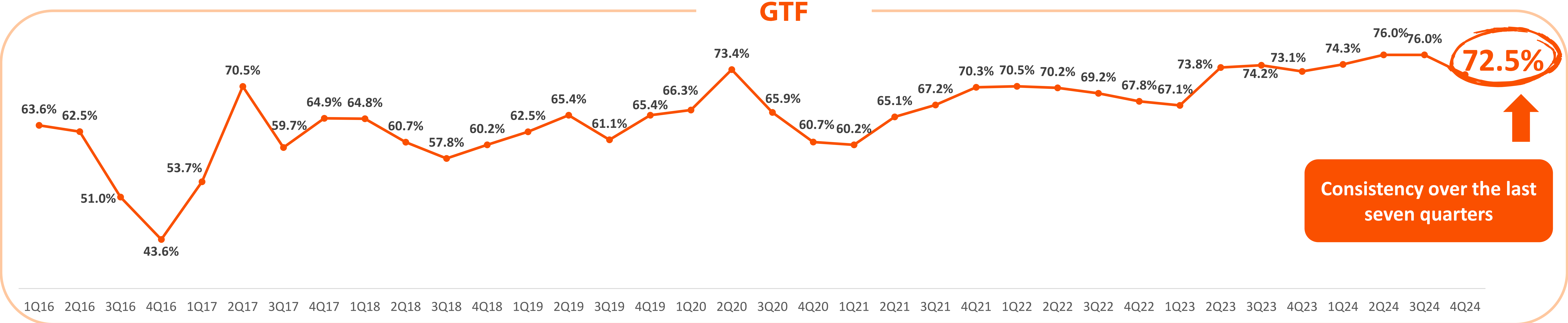
Consistent progress in the utilization of invested capital and in the reduction of costs and expenses

EBITDA Margin Evolution

RAC



GTF

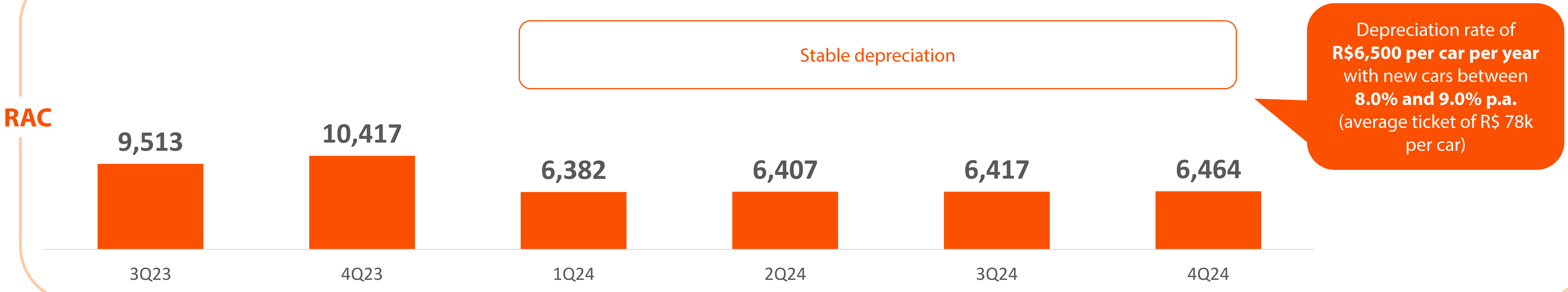


NOTE: Includes only Brazilian operations

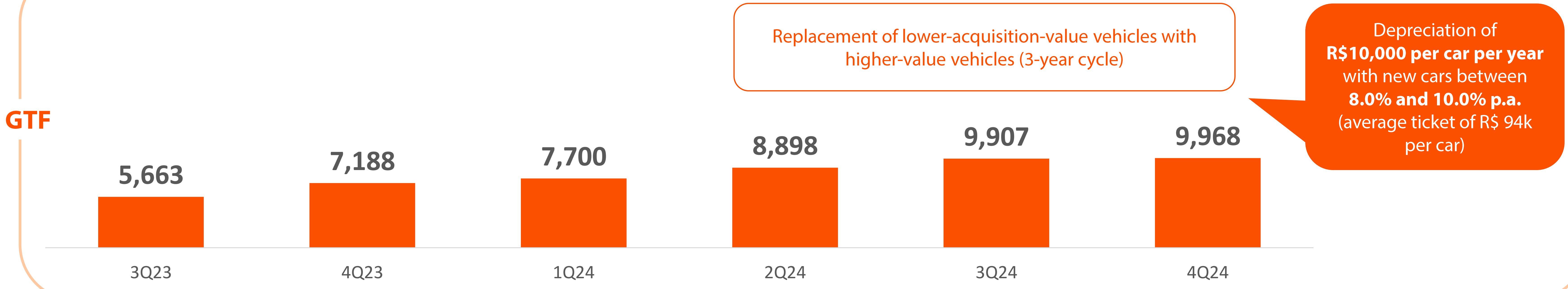
More Stable Depreciation

RAC: Maintenance of RAC depreciation per car due to improved fleet mix
GTF: Stable GTF depreciation rate on new cars reflecting contract renewals

Annualized depreciation by operating fleet[1]

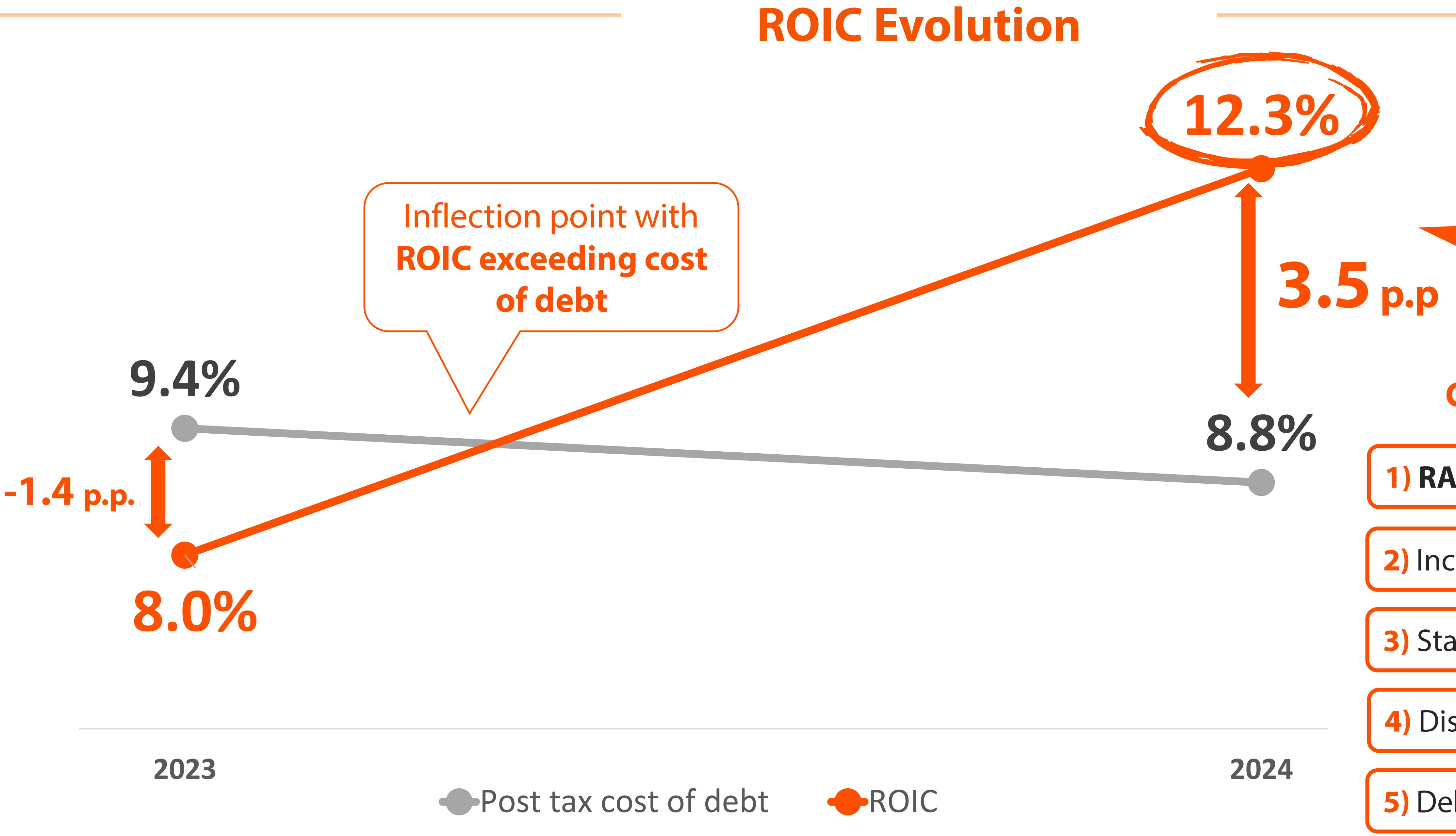


Annualized depreciation by operating fleet[1]



[1]Depreciation per operating fleet = fleet depreciation for the quarter * 4 / average operating fleet

2024 ROIC of 12.3% with continuous expanding spread



Expanding spread

Continuous improvements in:

1) **RAC price** realignment
2) Increasing **yields** in **GTF**
3) Stability and **productivity** in **Used Cars Sales**
4) Disciplined **capital allocation**
5) Debt management for **spread reduction**

Cost of debt	CDI + 2.2% p.a.	CDI + 2.1% p.a.

Note: ROIC and debt cost calculations are net of income tax.
Excludes non-recurring impairment effects in 2023, using a 34% income tax rate. Excludes the non-recurring impact of the climate catastrophe in Rio Grande do Sul in 2Q24 and 3Q24
The ROIC calculation considers the accumulated effective income tax rates for the periods

Preview of the 1st bimester of 2025 (unaudited)

Strong growth in results, despite the benefit of Carnival in 2024 1st bimester

movida

	2025 1st bimester	2024 1st bimester	Variation %
Net Income	R$42M	R$21M	+100.0%
Net Revenue	Rental: R$1,242M Used Cars: R$1,086M Total: R$2,328M	Rental: R$986M Used Cars: R$949M Total: R$1.935M	+25.9% +14.5% +20.3%
Total Fleet	260,947 → Reduction of ~7,500 cars vs December 2024	243,377	+7.2%
EBITDA	R$864M	R$680M	+27.1%
EBITDA Mg.	Rental[1]: 70.7% → RAC[1]: 64.2% GTF: 76.2% Used Cars: 1.0% Total: 37.1%	Rental[1]: 66.6% → RAC[1]: 62.3% GTF: 72.6% Used Cars: 2.4% Total: 35.1%	+4.1 p.p. → RAC[1]: +1.9p.p. GTF: +3.6p.p. -1.4 p.p. +2.0 p.p.
EBIT	R$486M	R$386M	+25.8%

Note: Preliminary unaudited figures.
[1]Includes only Brazilian operations.

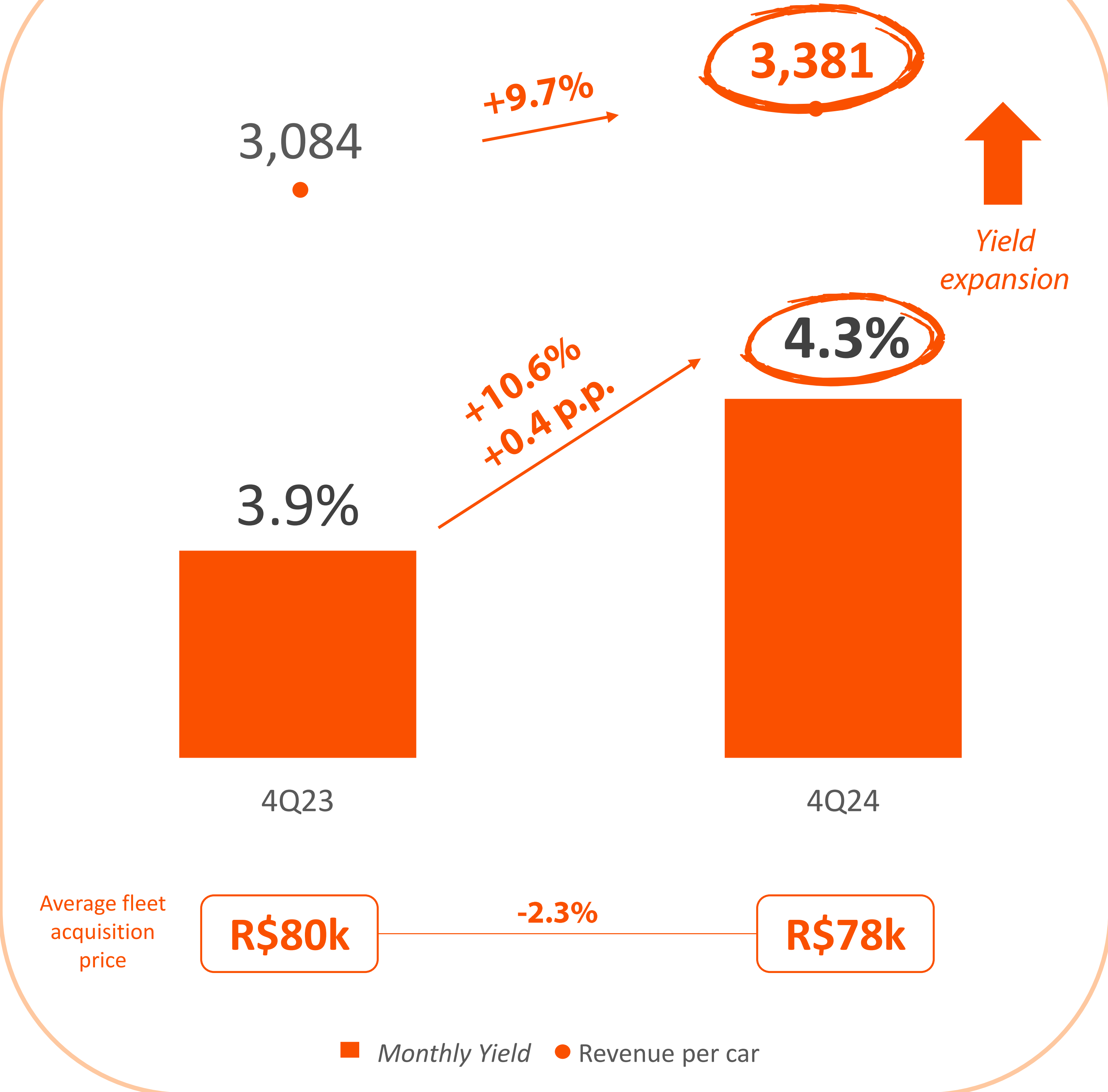
movida
aluguel de carros

Rent-A-Car

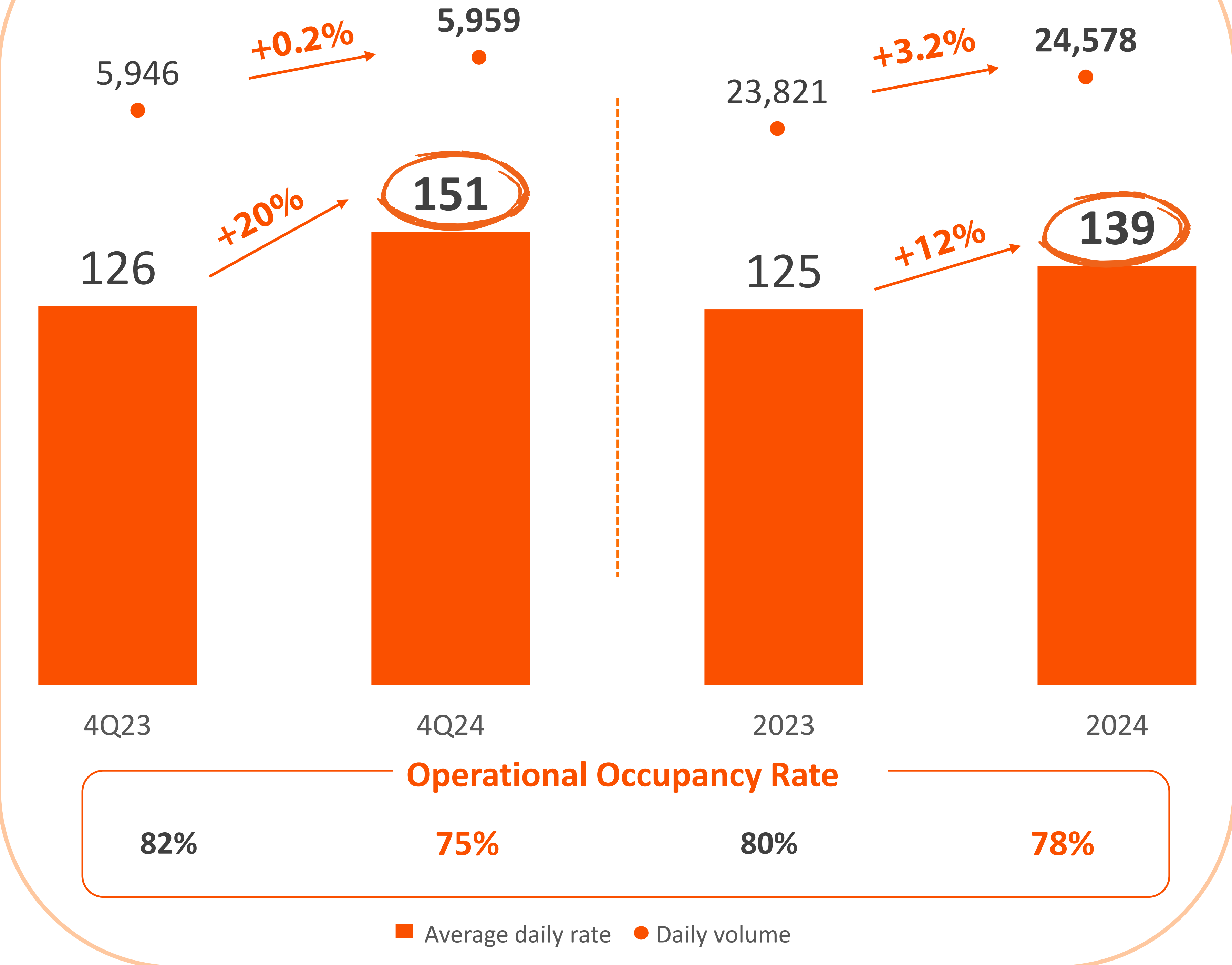
UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

RAC: Optimization of invested capital and daily rate realignment drive yield growth

Revenue per car, average fleet ticket price and monthly yield [1]



Average daily rate (in R$) and daily volume (thousands)

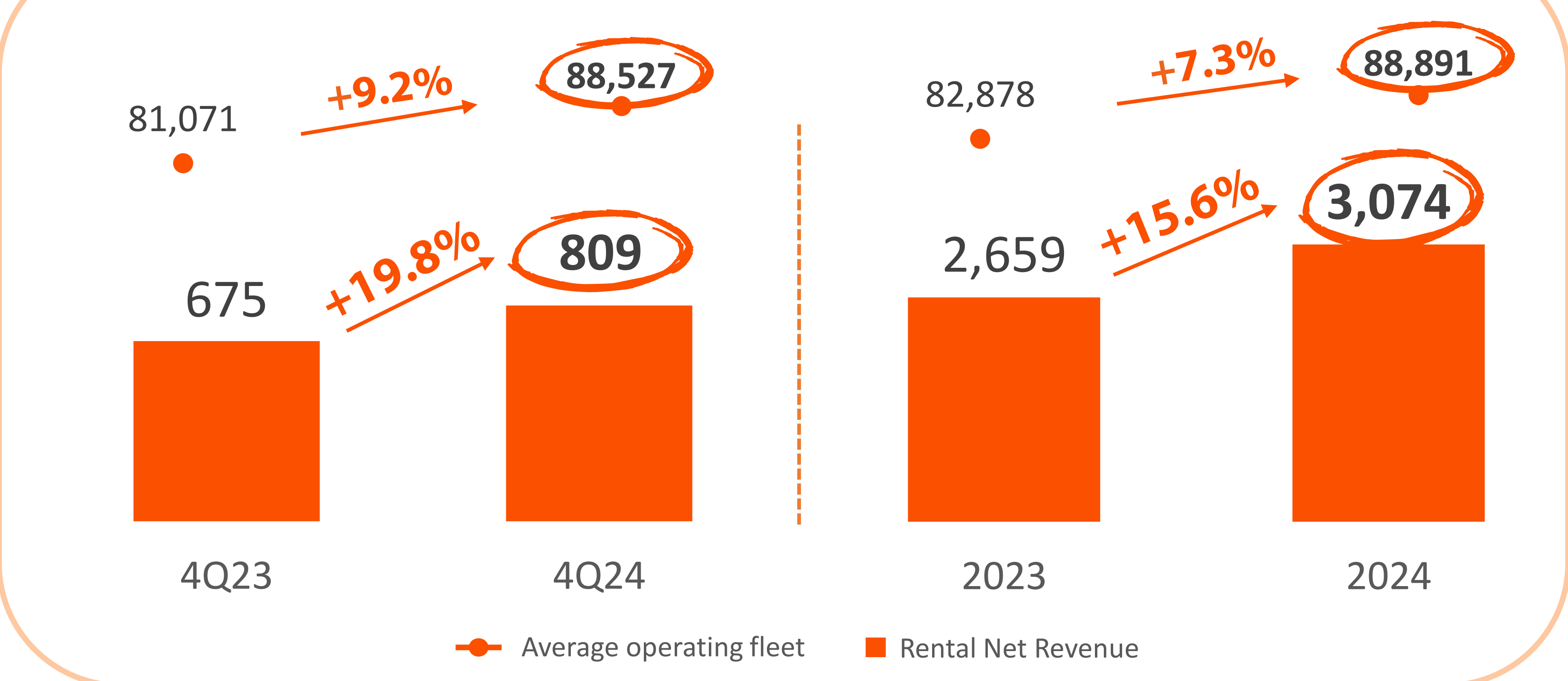


Note: Includes only Brazilian operations.
[1] Yield calculated by dividing the monthly revenue per operating car by the average acquisition price of the RAC fleet.

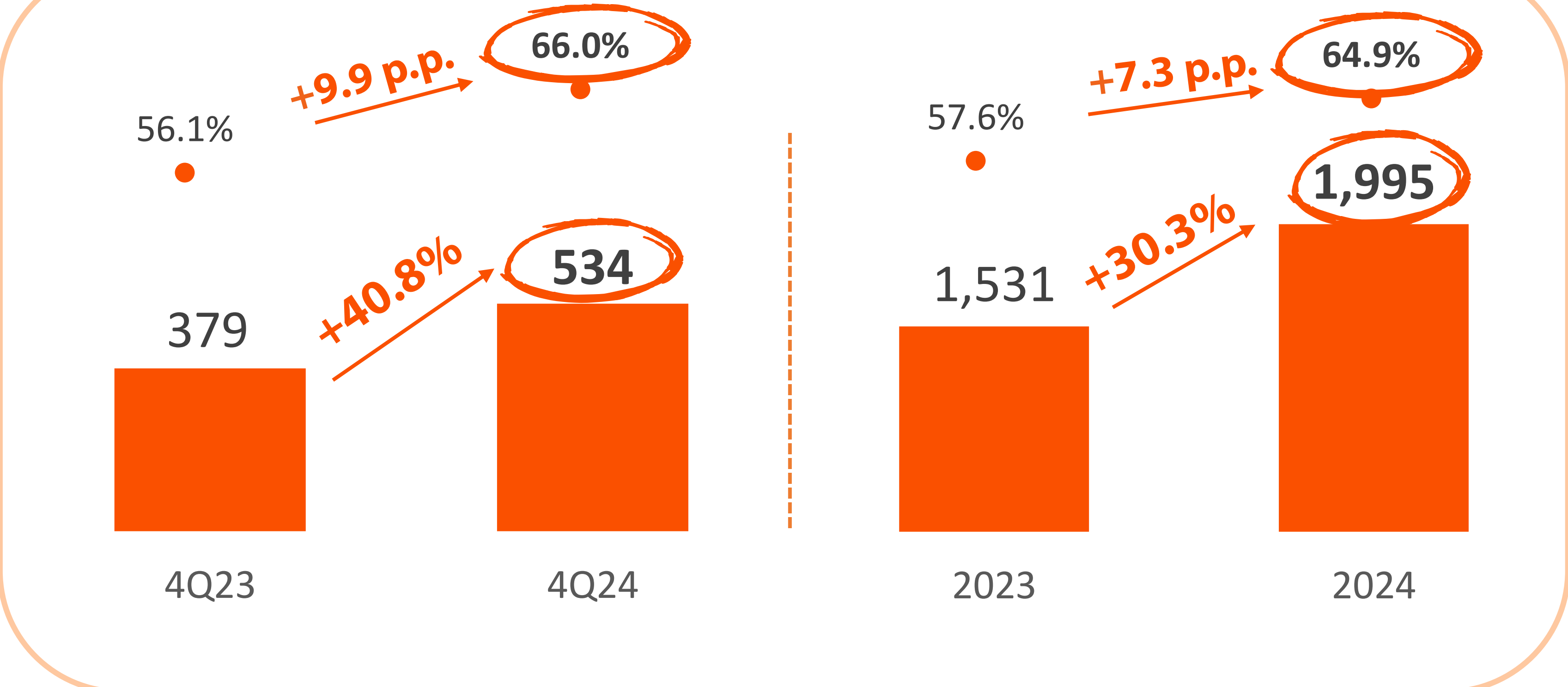
RAC: Revenue and EBITDA growth outpacing fleet expansion drive higher profitability

movida

Net Revenue (R$ million)

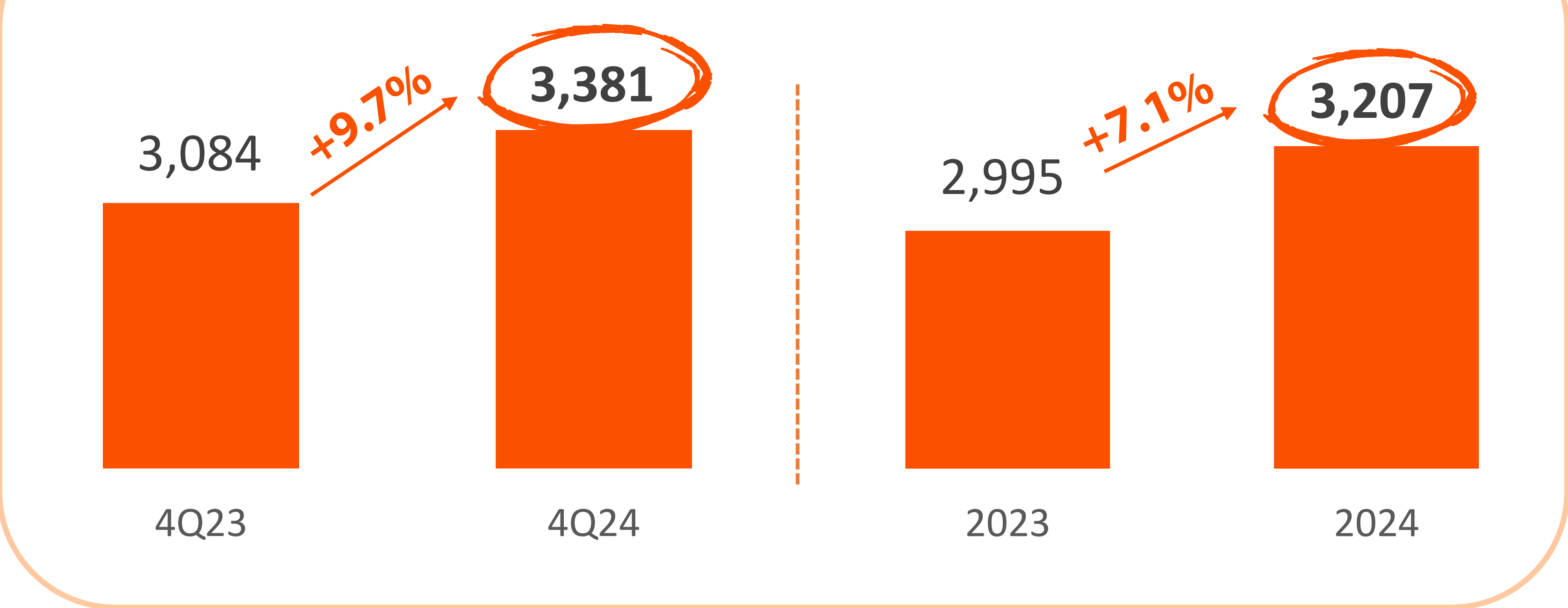


EBITDA (R$ million) and EBITDA Margin (%)



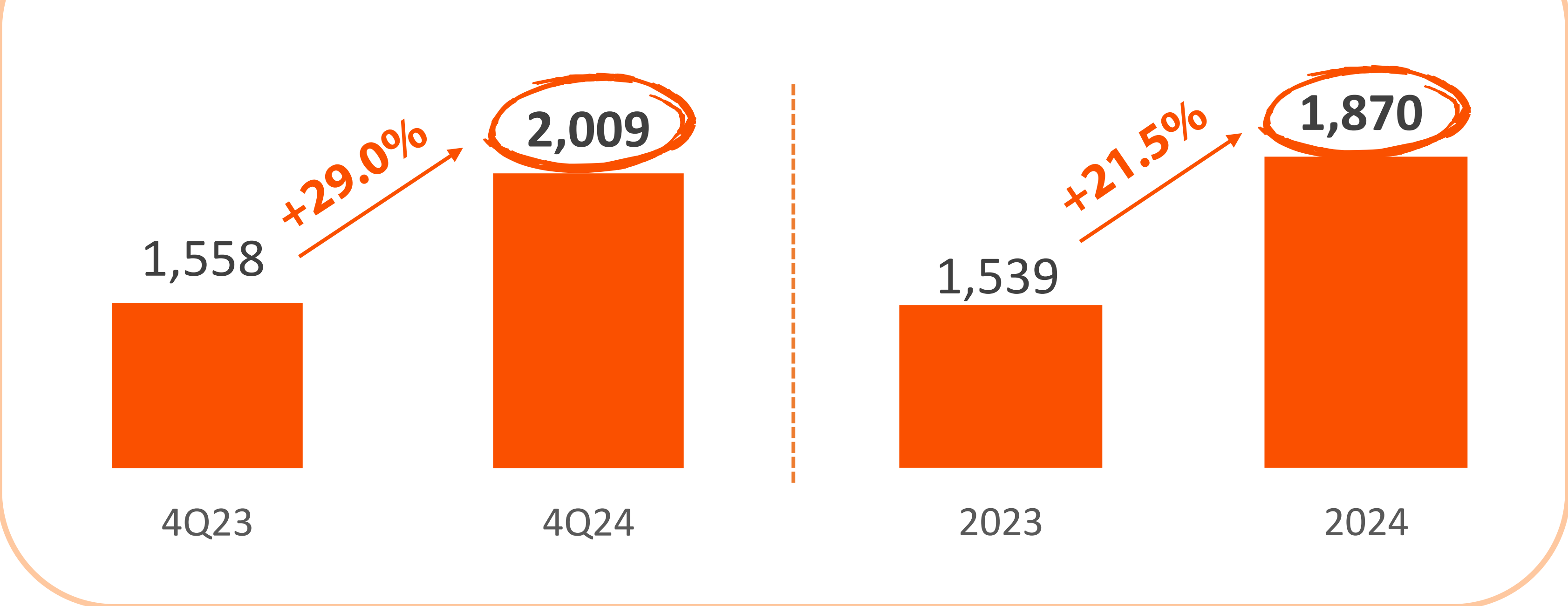
Revenue per car

Gross monthly average per operating fleet (R$)



EBITDA per car

Monthly average per operating fleet (R$)



NOTE: Includes only Brazilian operations.

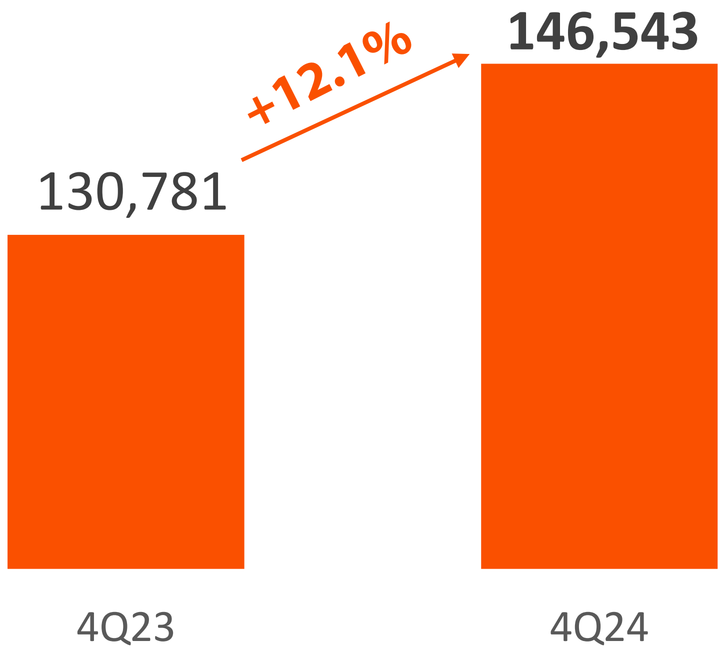
movida
aluguel de carros

Fleet Management and Outsourcing

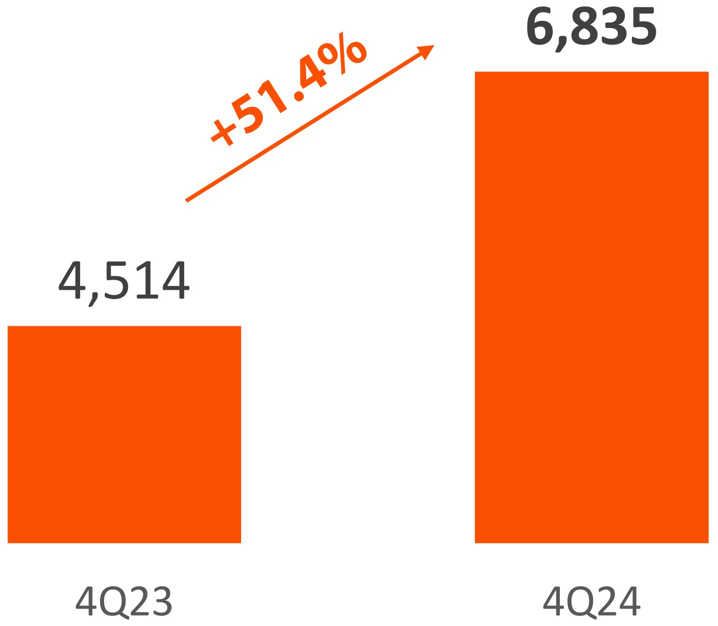
UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

GTF: Increased share of long-term contracts ensures expansion and predictability of consolidated results for the future periods

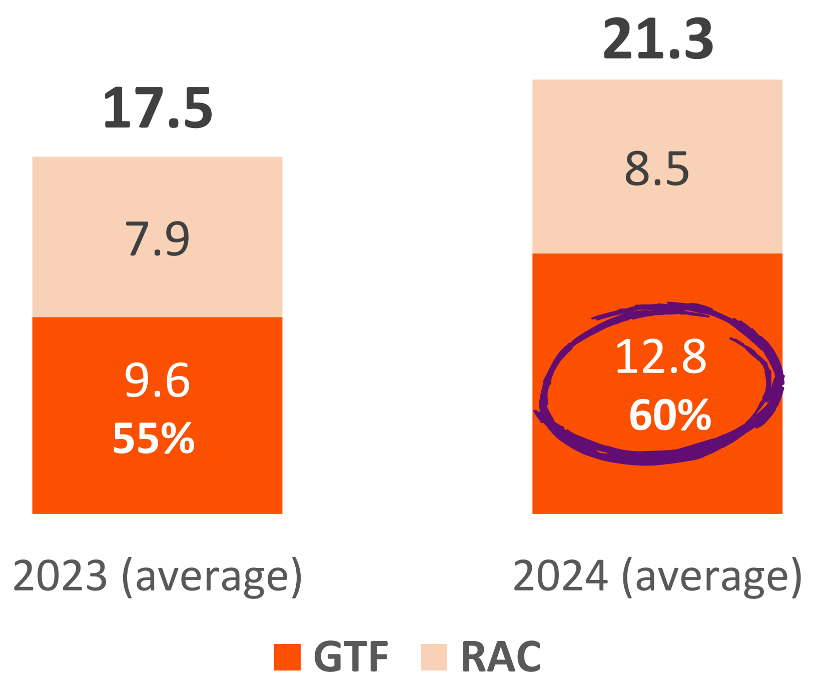
Total Fleet



Revenue Backlog
(R$ million)



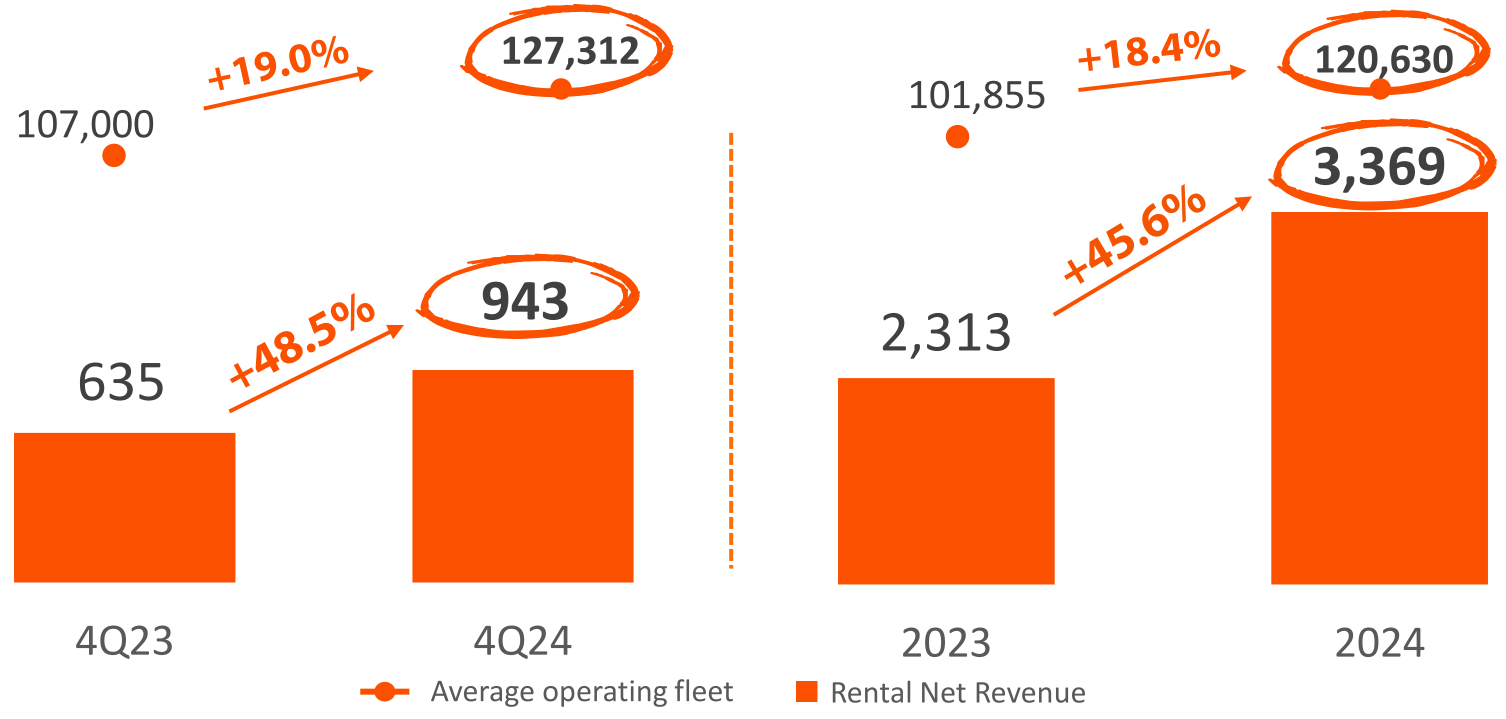
Gross Fixed Assets[1]
(R$ billion and %)



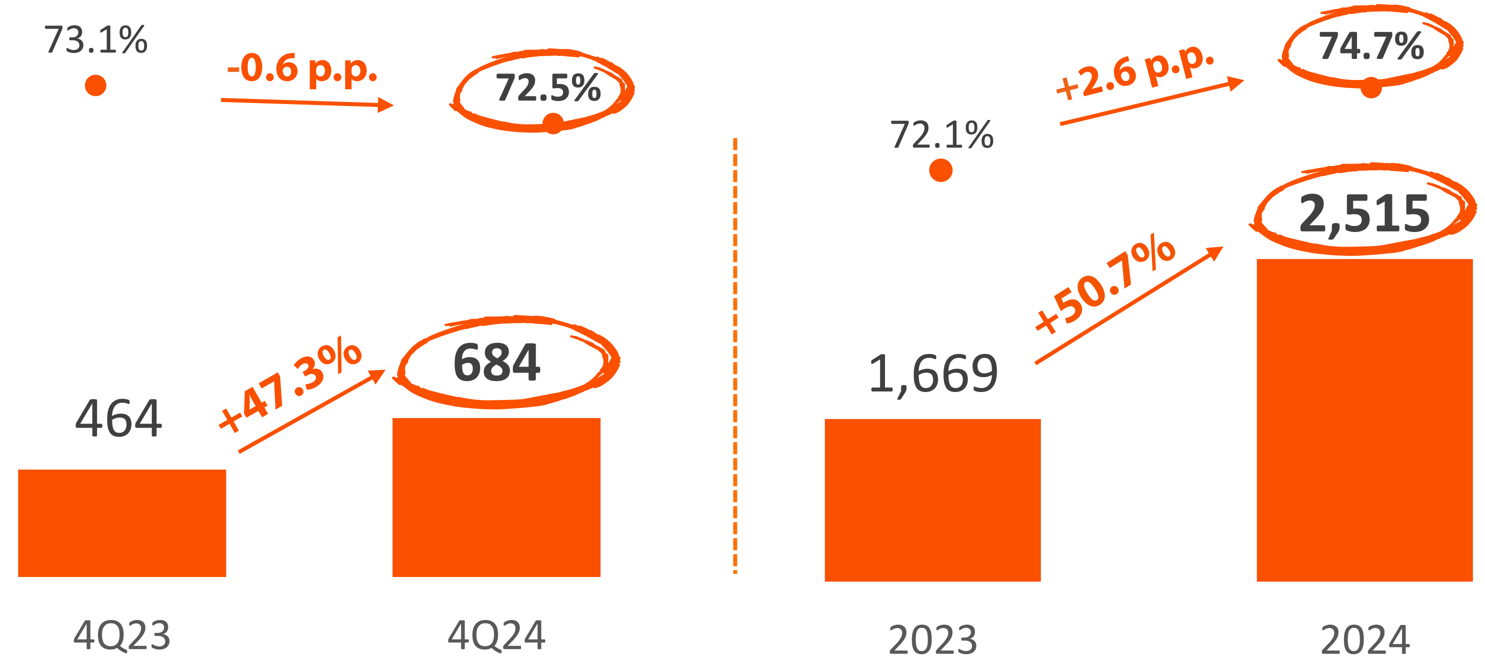
[1] Includes Used Cars Sales inventory and excludes the Portugal operation.

GTF: Faster revenue growth with EBITDA margin expansion

Net Revenue (R$ million)

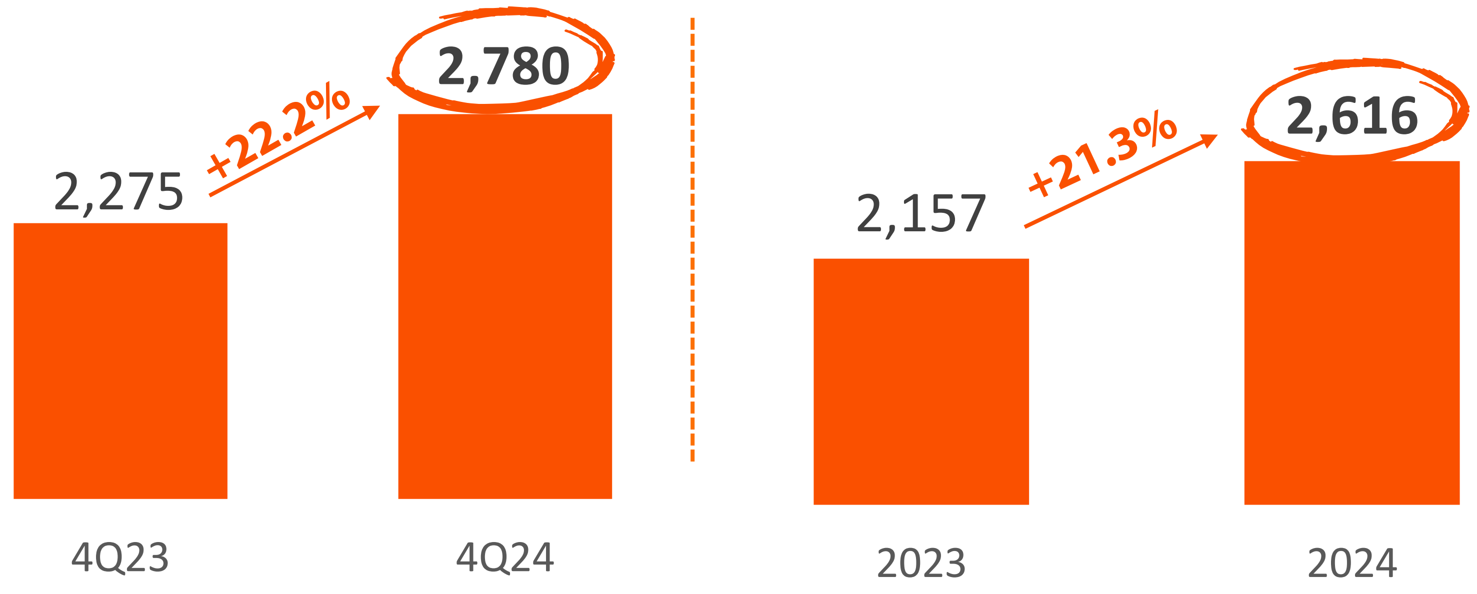


EBITDA (R$ million) and EBITDA Margin (%)



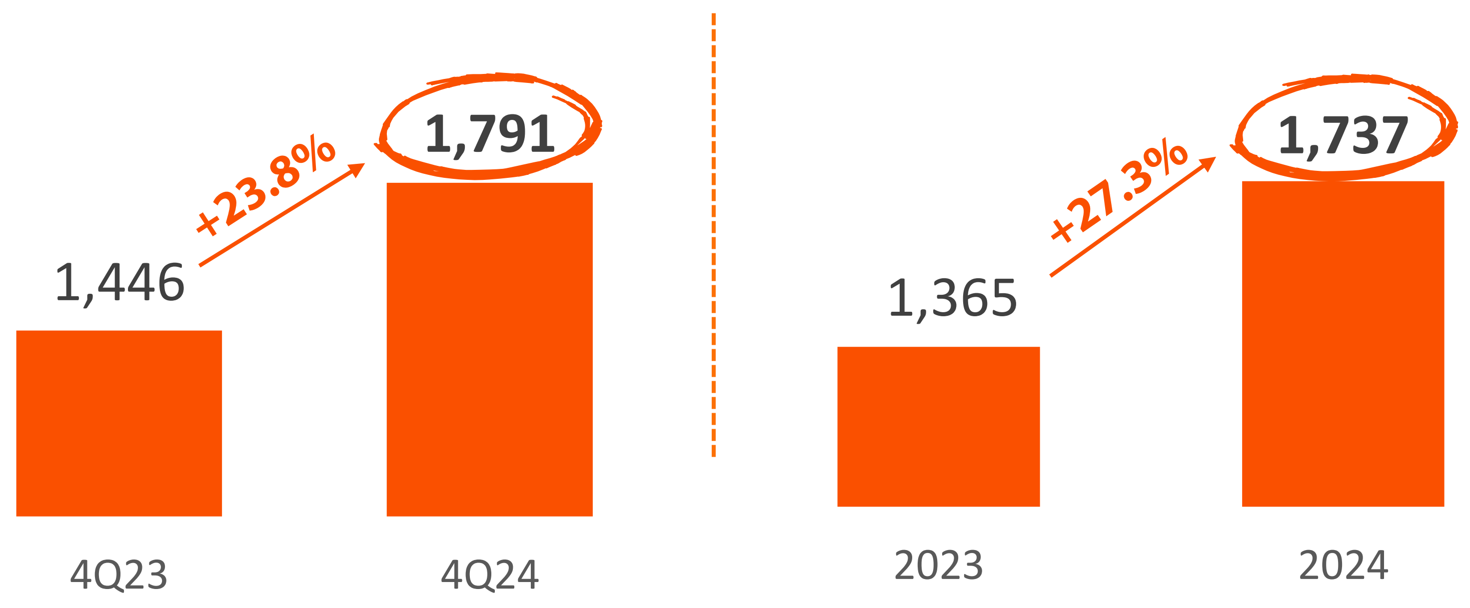
Revenue per car

Gross monthly average per operating fleet (R$)



EBITDA per car

Monthly average per operating fleet (R$)

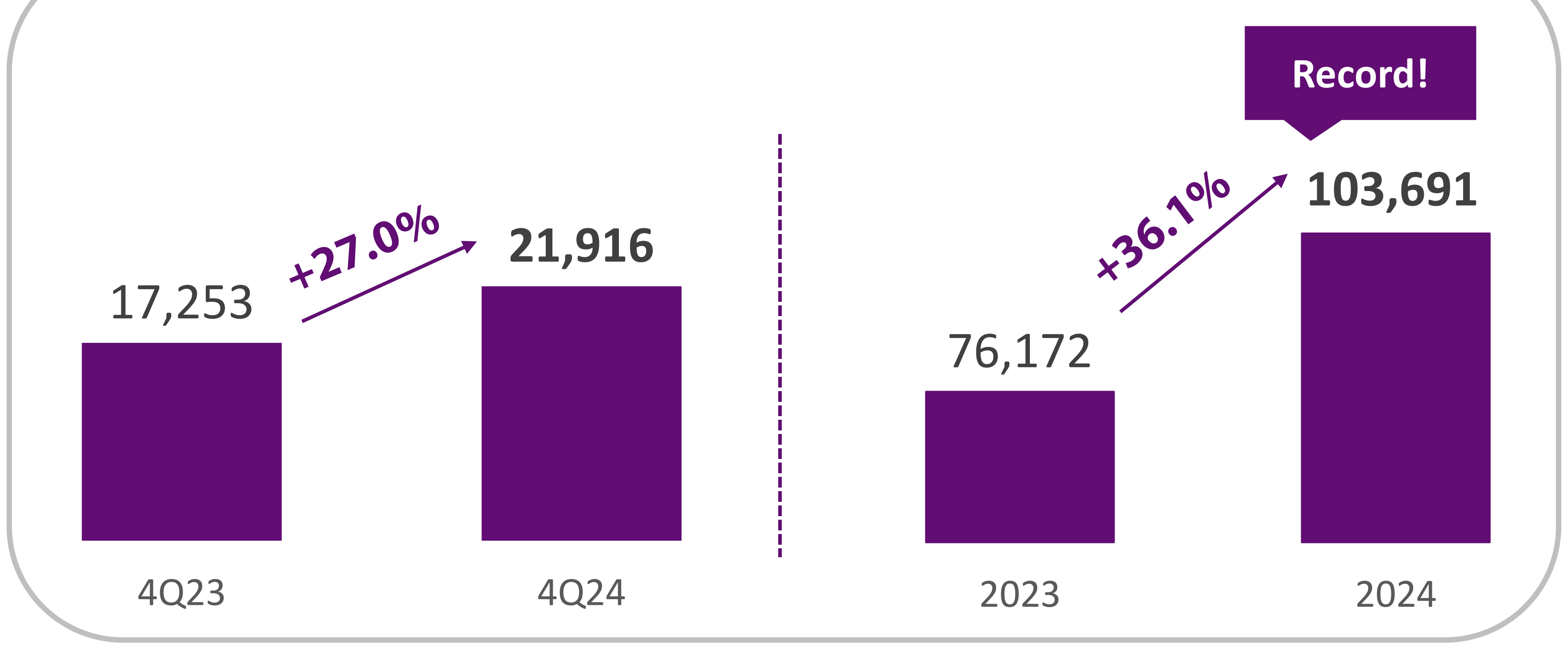


seminovos movida

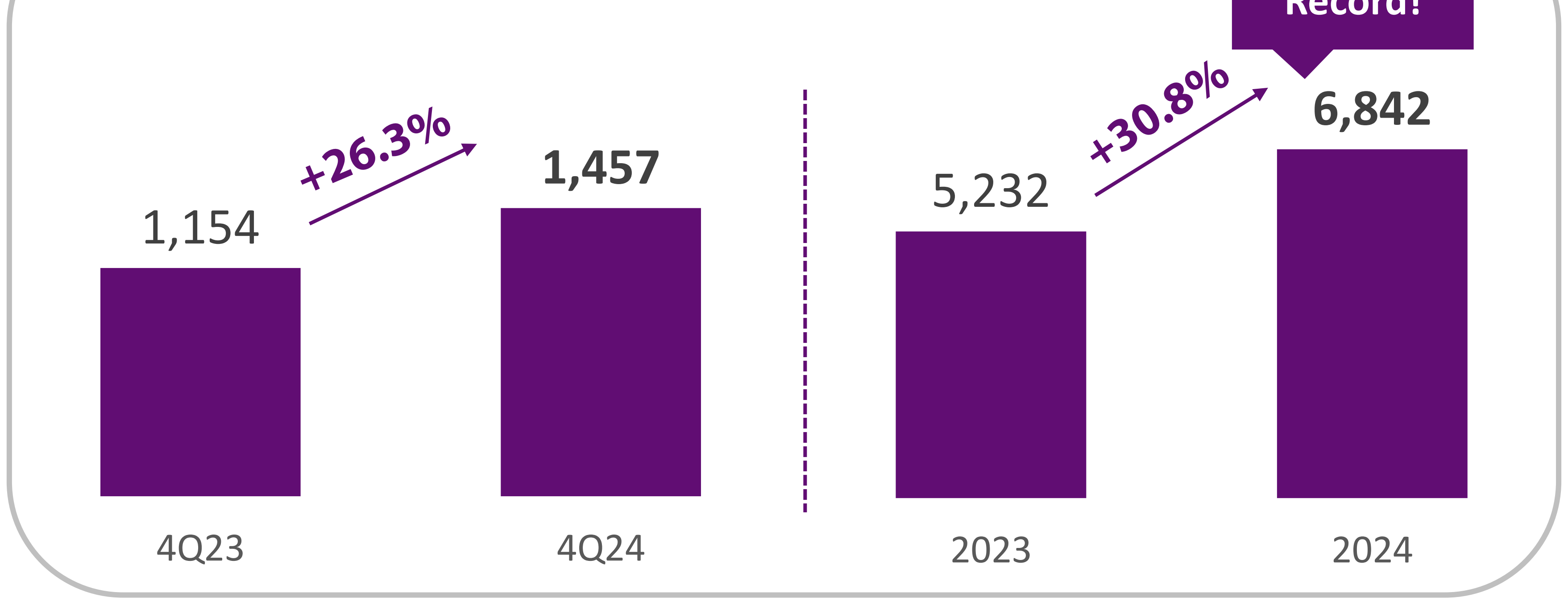
UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

Used Cars: Record volume of cars sold, operational efficiency with reduced SG&A and normalized EBITDA margin

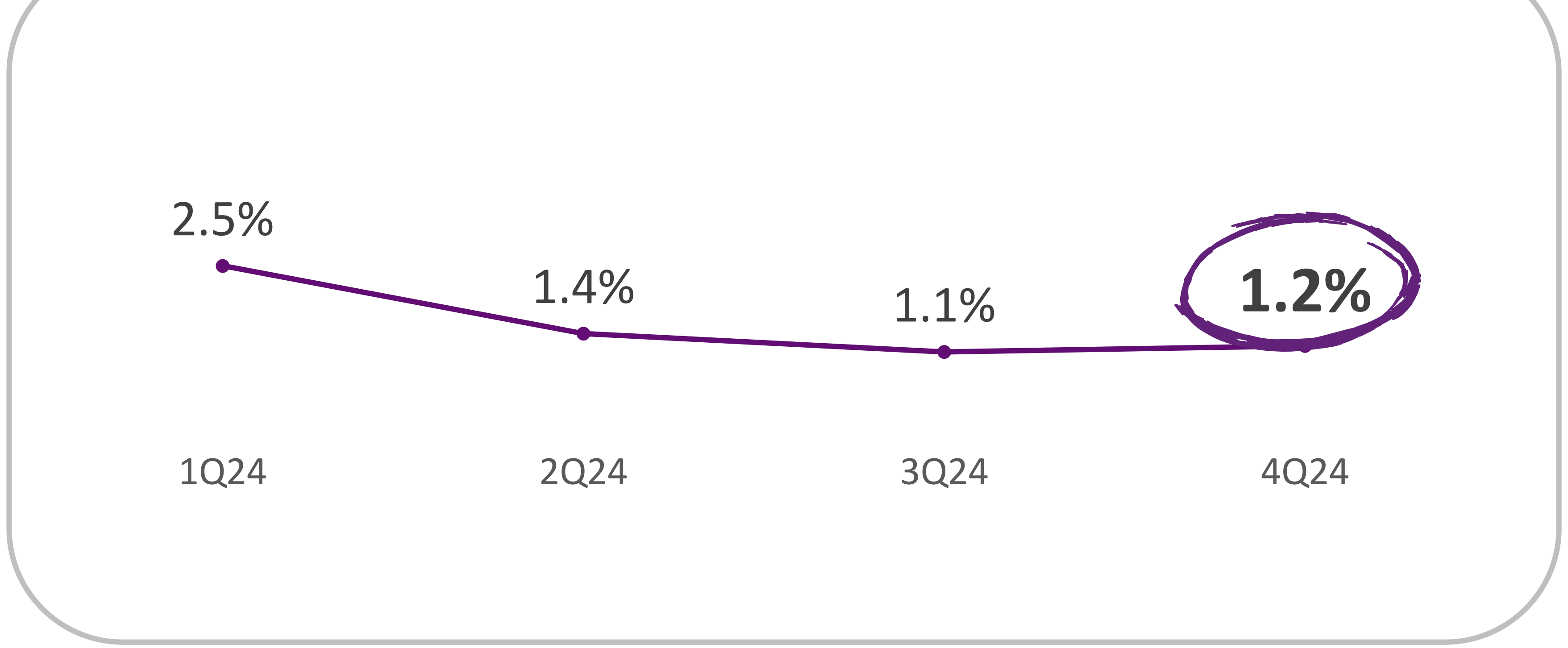
Cars Sold



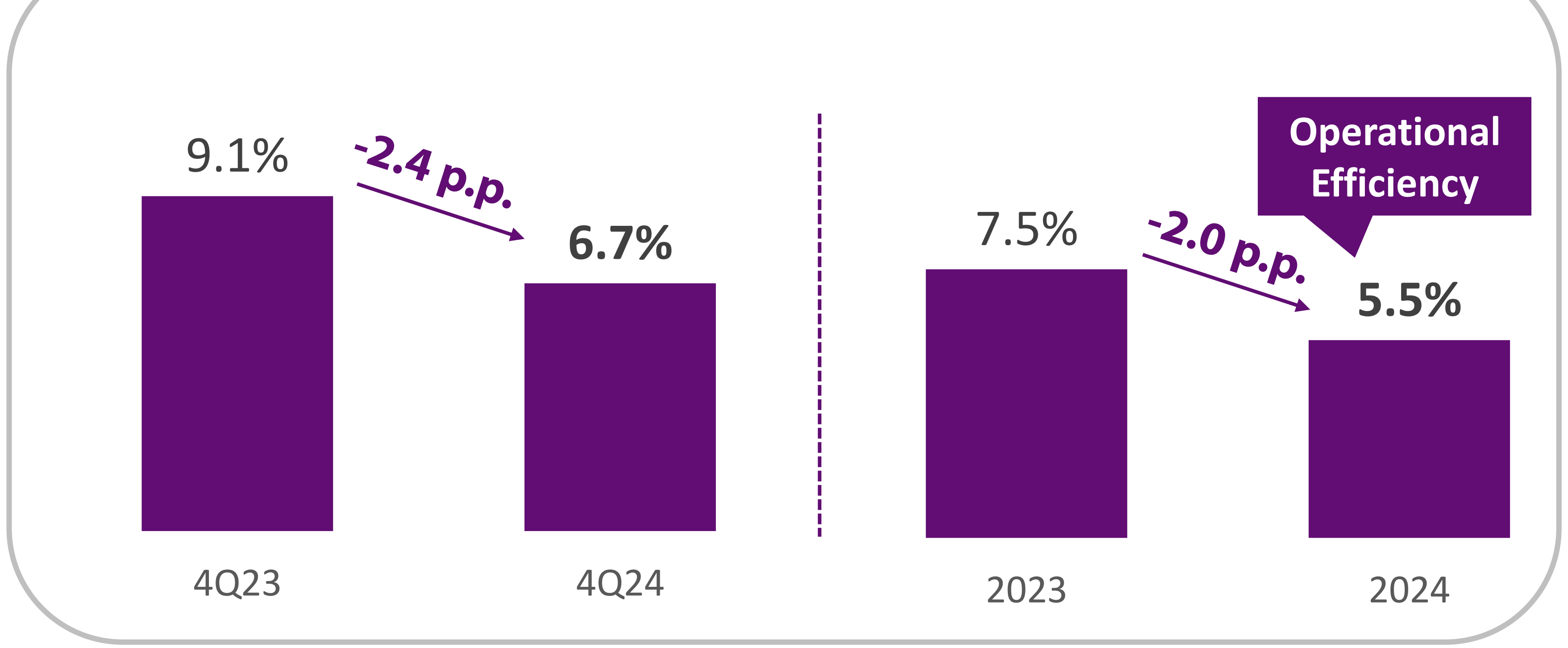
Net Revenue (R$ million)



EBITDA Margin (%)



SG&A (%)



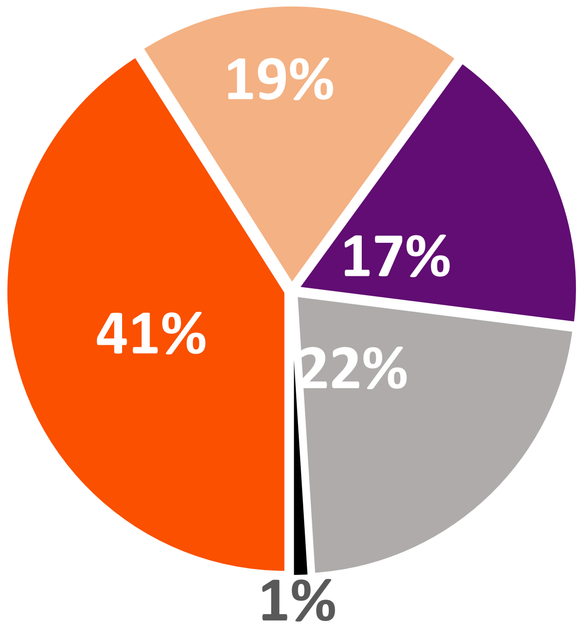
Used Cars Sales: Delivery of strategic planning resulted in improved car mix and evolution of operational efficiency

Inventory Profile

(Inventory´s percentage by category)

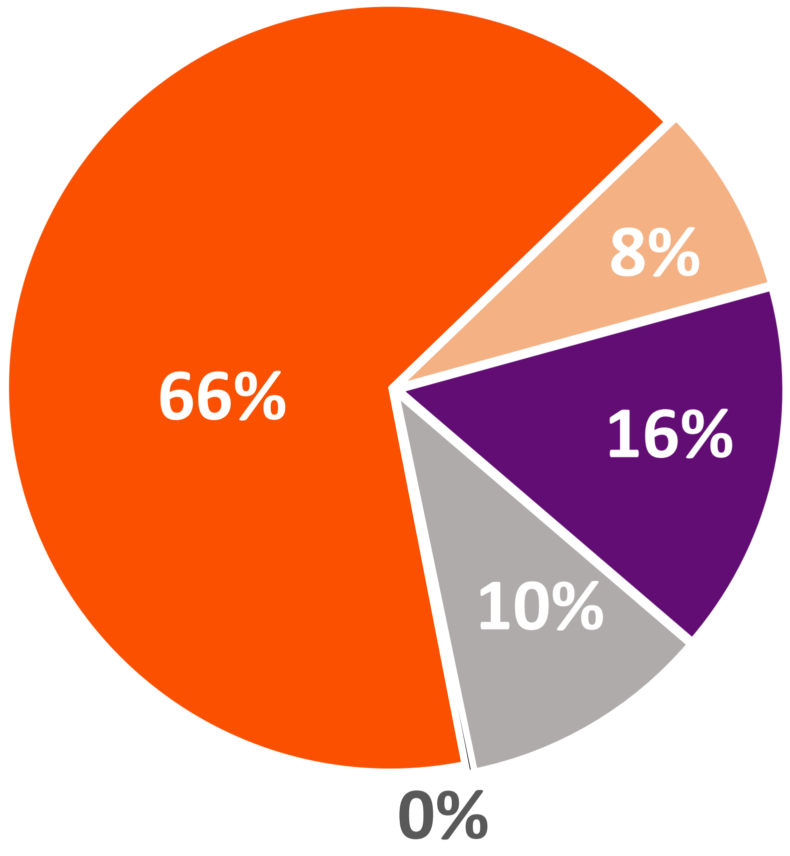
4Q23

Average selling price (FIPE)
R$78.1k



4Q24

Average selling price (FIPE)
R$71.6k



■ HATCH ■ SUV ■ SEDAN ■ PICK-UP e VAN ■ ELÉTRICO*

Unique positioning

- **Scale and Mix:** Diversification of car brands and models for sale with higher liquidity, lower age and mileage and adequate car utilization
- **Installed stores structure:** National presence without the need for new stores, with a formed team
- **Sales Channels:** Balanced mix between retail and wholesale, with room for improvement
- **Communication and Marketing:** Optimization of marketing investment with adherence to retail

The Company has 29 electric cars in inventory and 53 electric cars in its operating fleet.

movida
aluguel de carros

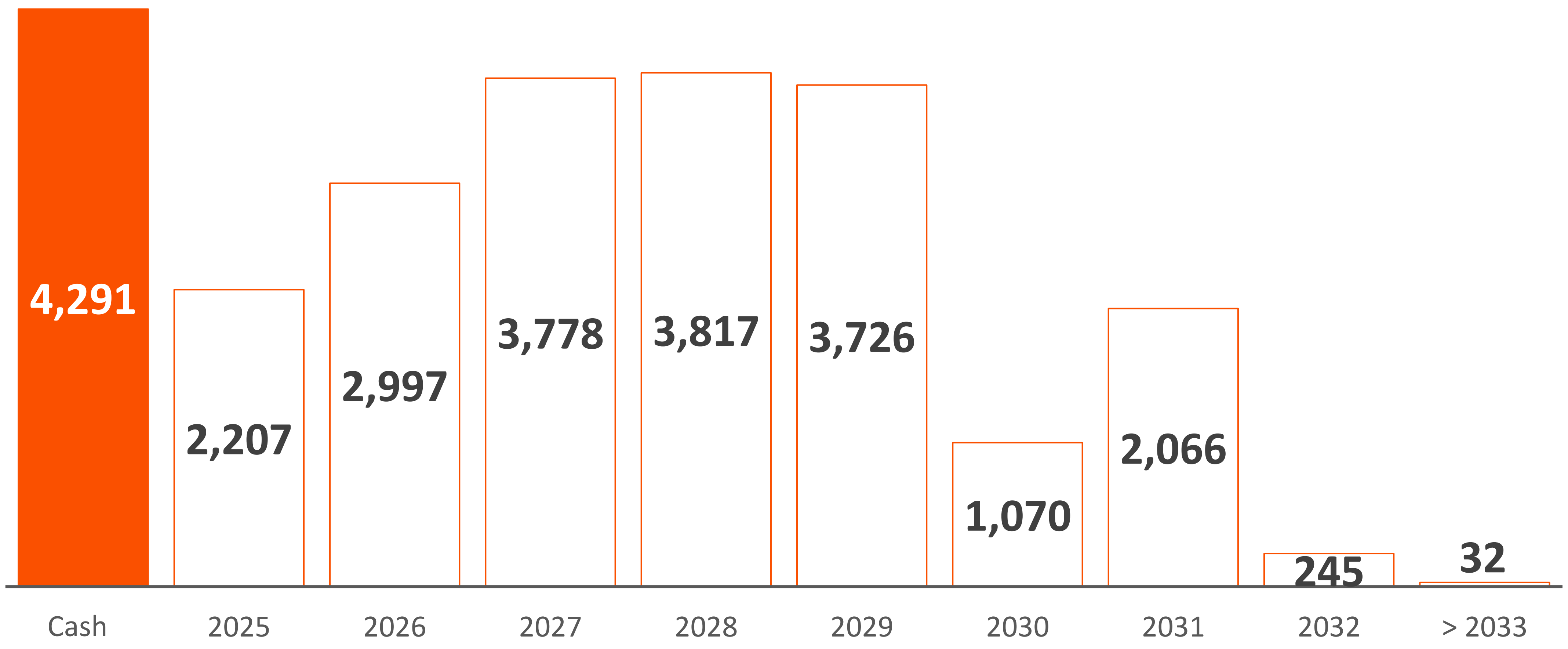
Balance Sheet and Capital Structure

UMA EMPRESA DO GRUPO
SIMPAR

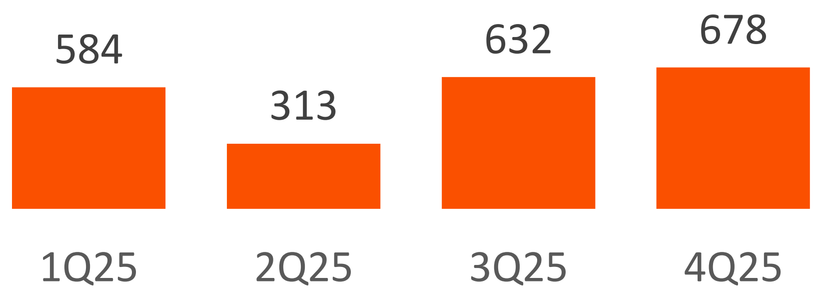
Healthy debt profile with extended maturities and broad access to financing sources

movida

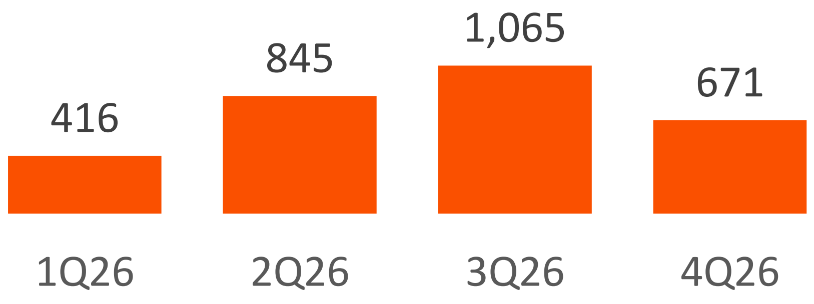
Debt Maturity Schedule



2025 Maturities



2026 Maturities



Maturity schedule with **no significant concentrations** in the next 24 months

Net Debt
R$ 14.7 B

Average cost of debt
CDI + 2.1% p.a.

Average net debt maturity
3.9 years

Total debt issuance in 2024
R$ 7.5 B

Terms of the latest debenture (issued in **dec/24**):

R$ 1B | CDI+2.5% p.a.

Amount | Average Cost

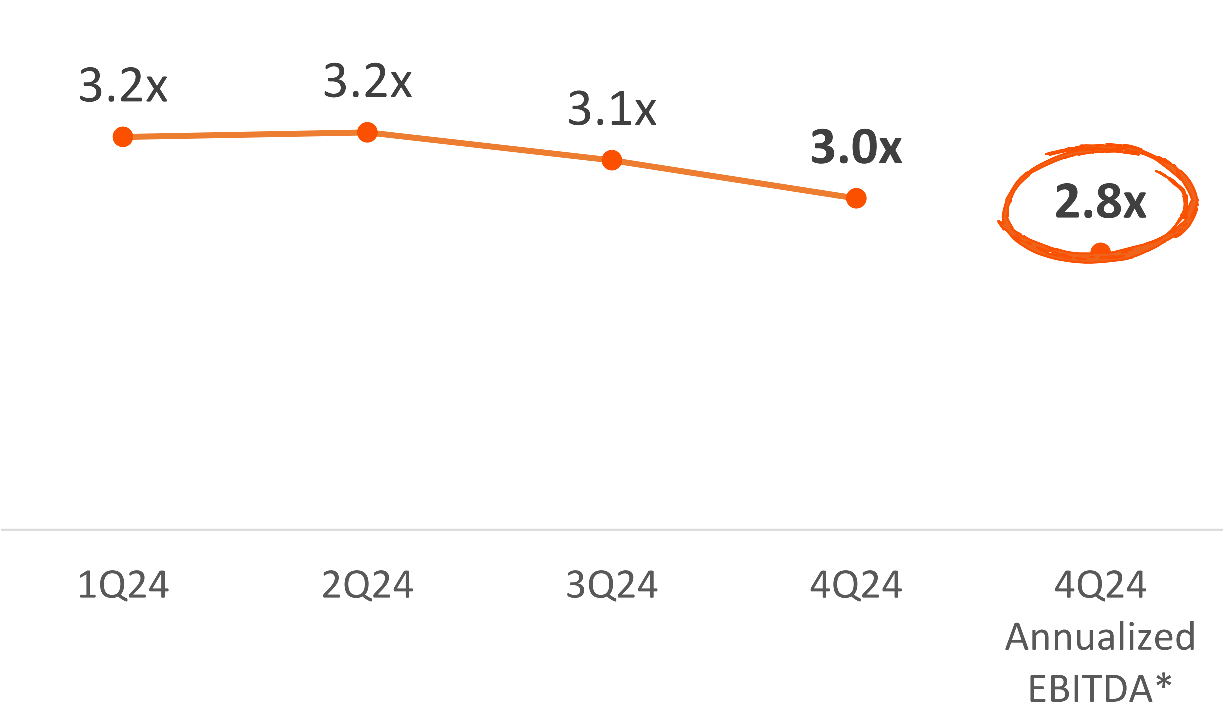
50% 4 years | 50% 7 years

Terms

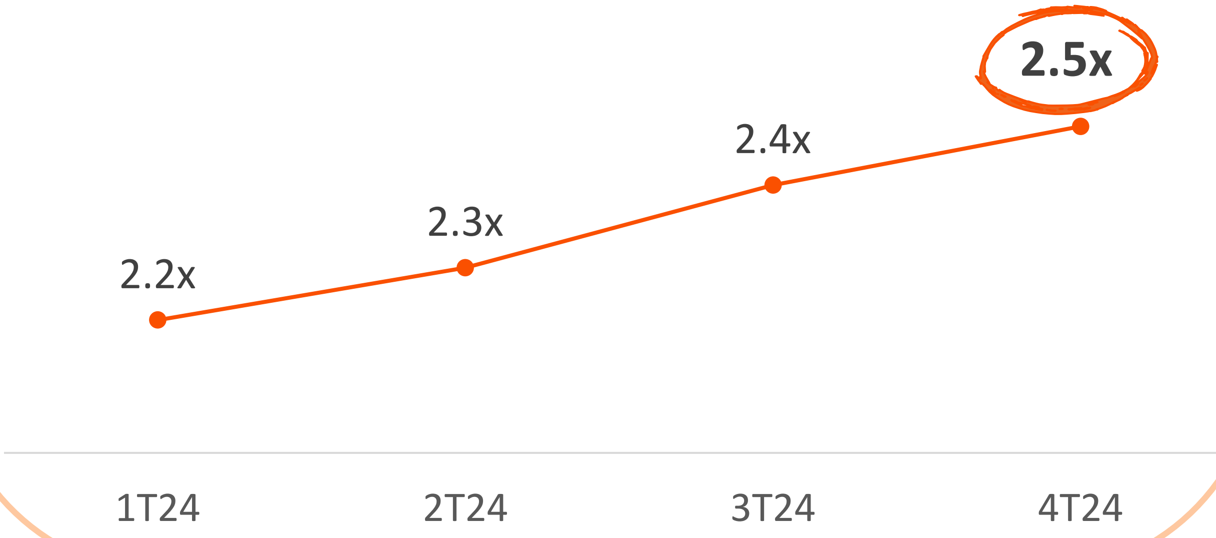
Strong Leverage and Balance Sheet Indicators

Covenants

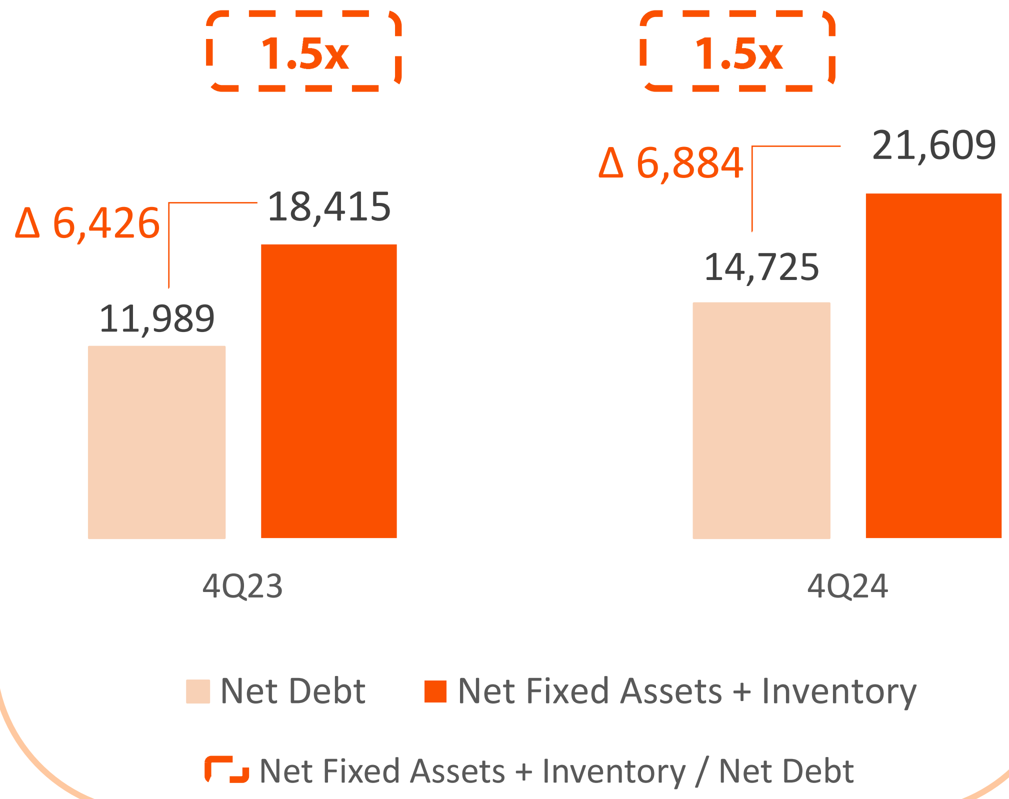
- **Net Debt / EBITDA**



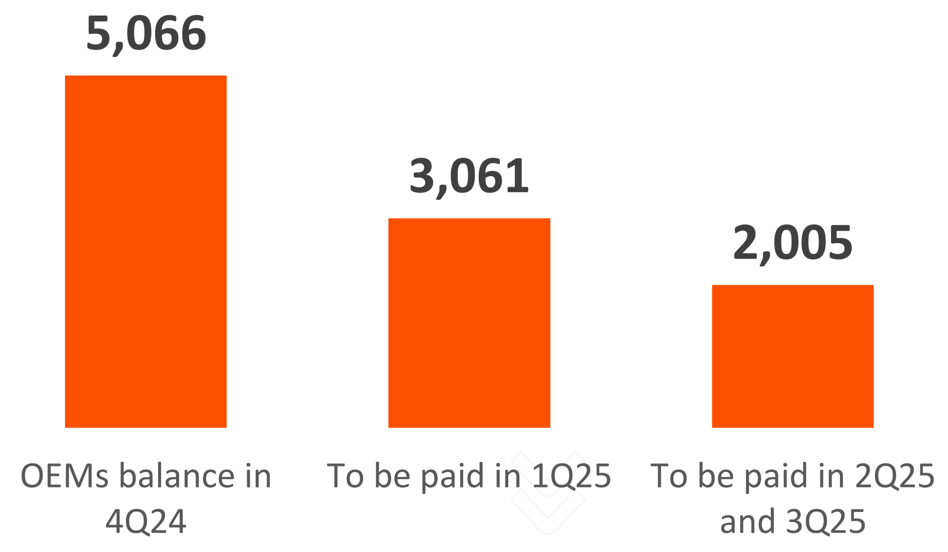
- **LTM EBITDA / Net financial expenses**



Net Debt Coverage
(R$ million)



Supplier Payment Schedule
(Only OEMs - R$ million)



Financial Management | (R$ million)

Debt (R$ million)	4Q23	4Q24	Var % vs. 4Q23
Gross Debt	14,988	19,016	26.9%
Cash	2,999	4,291	43.1%
Net Debt	**11,989**	**14,725**	**22.8%**
LTM EBITDA	**3,522**	**4,701**	**33.5%**

*4Q24 Net Debt / Annualized 4Q24 EBITDA (*4)

2024 results reflect the strategic planning and its execution in 2025 will enhance efficiency development and profitability improvement, ensuring sustainable development

1 Rental Price

- Continued pass-through of **RAC daily** rate increases
- **Higher yields** on **GTF** contracts (long-term contracts)
- Results already being captured in 2025 1^{st} bimester, with a **+25.9% increase in net rental revenue** (vs 1^{st} bimester 24) with only 12% fleet growth

2 Unique positioning in Used Cars Sales

- **Higher productivity** in car sales per store in retail
- **Lower discounts** relative to FIPE table prices across all channels
- **Unique positioning**: car mix, established store structure with trained staff, sales channels, and marketing strategy
- **Stable EBITDA margin (1.0%** in 1^{st} bimester 25)

3 Cost and expense austerity

- Continuation of initiatives focused on revenue improvement and cost reduction yields **operational efficiency** with **margin benefits**
  - Reduced maintenance and personnel costs
  - Optimization of marketing and IT expenses

4 Capital allocation and debt management

- **Reduction of leverage throughout 2025** through operational cash generation and debt management

THANK YOU!

movida

ri@movida.com.br | +55 11 3528-1103

Empresa B Certificada

UMA EMPRESA DO GRUPO SIMPAR