

ser
educacional
RESULTADOS
4T24

Março, 2025



Disclaimer



O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Ser Educacional não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

O presente material foi elaborado pela Ser Educacional S.A. ("Ser Educacional" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e inclui determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Ser Educacional quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Ser Educacional, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Ser Educacional não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Ser Educacional não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.



Destques



Sólida evolução dos resultados, com geração de caixa e redução do endividamento financeiro

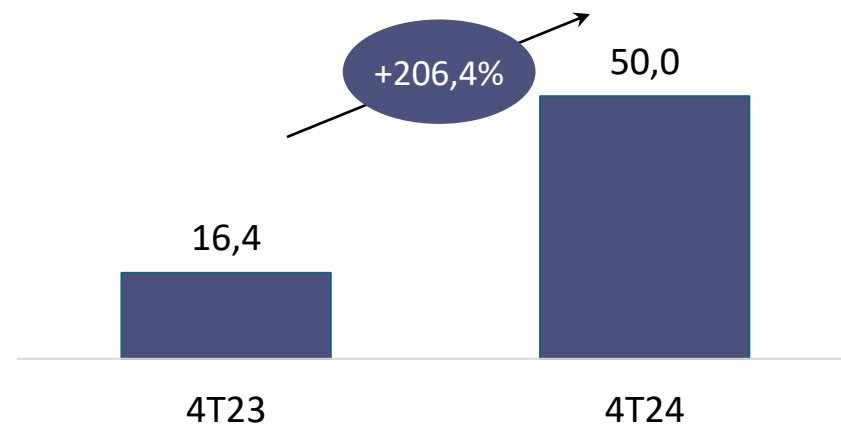
4T24 x 4T23

Base Total de Alunos	+5,6%
Receita Líquida	+8,7%
EBITDA Ajustado	+18,3%
Lucro líquido Ajustado	+101,3%
Margem Líquida Ajustada	+3,2p.p.

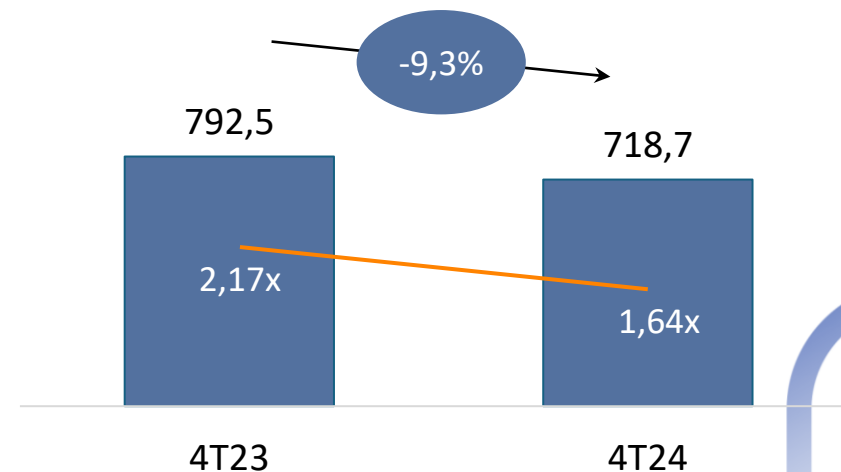


Retomada da distribuição de dividendos desde 2021:
*R\$19,6mm (0,1541/ação)**

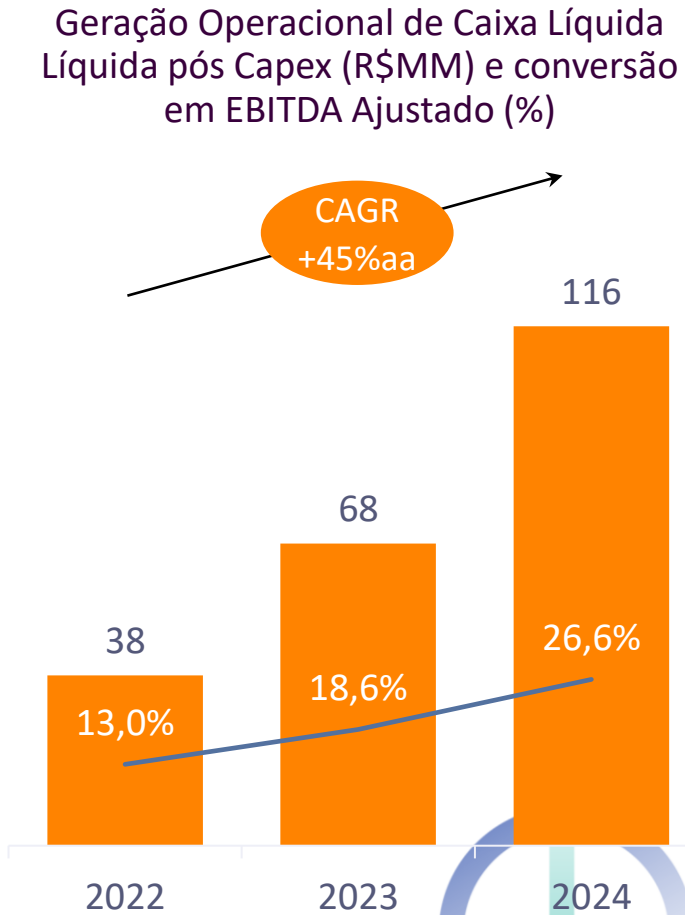
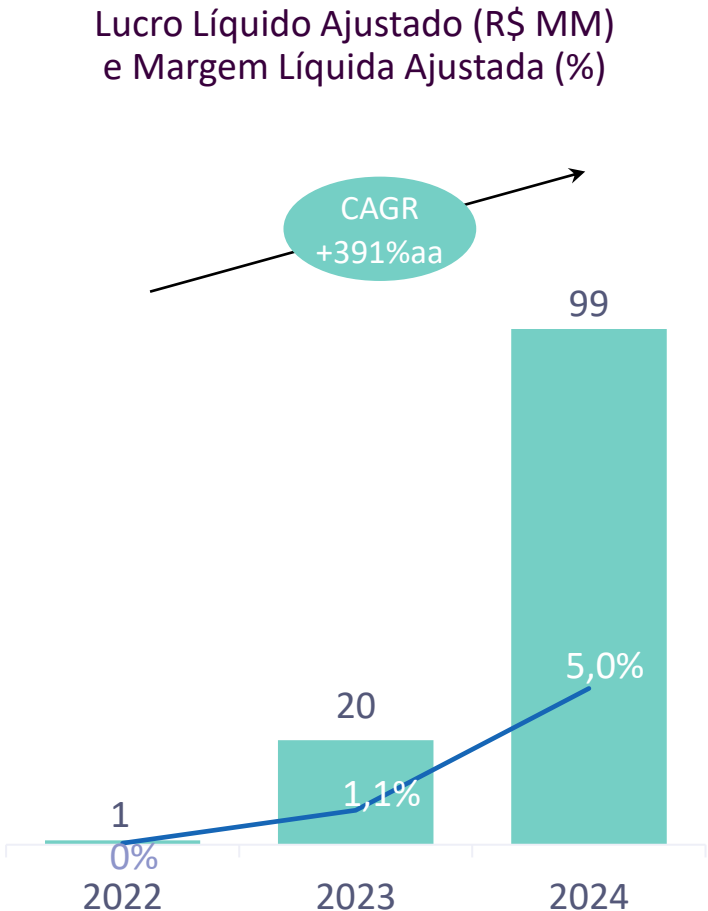
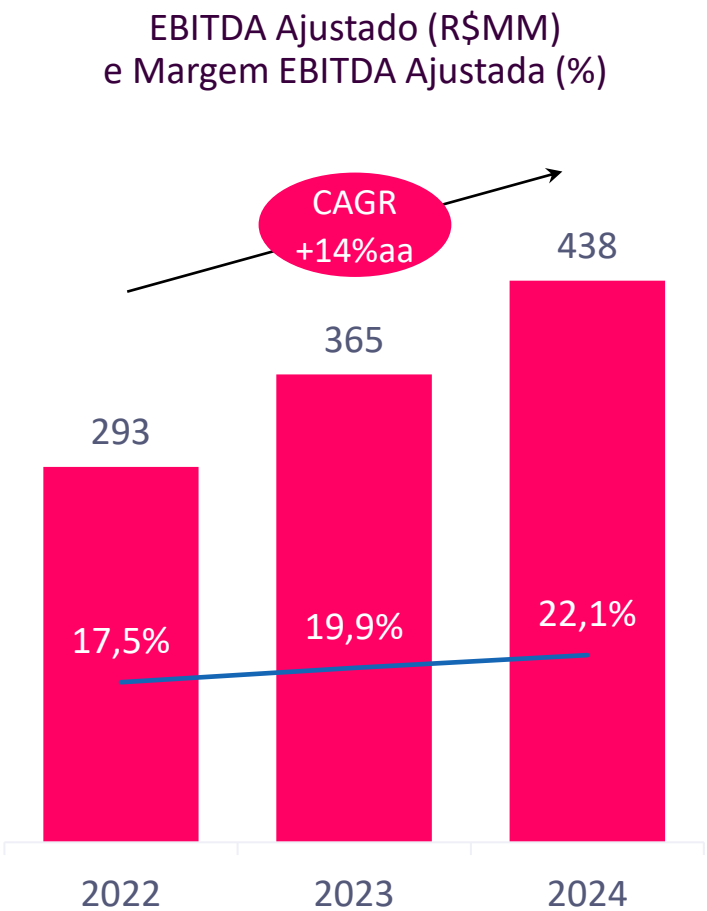
Geração Operacional de Caixa Líquida (R\$MM)



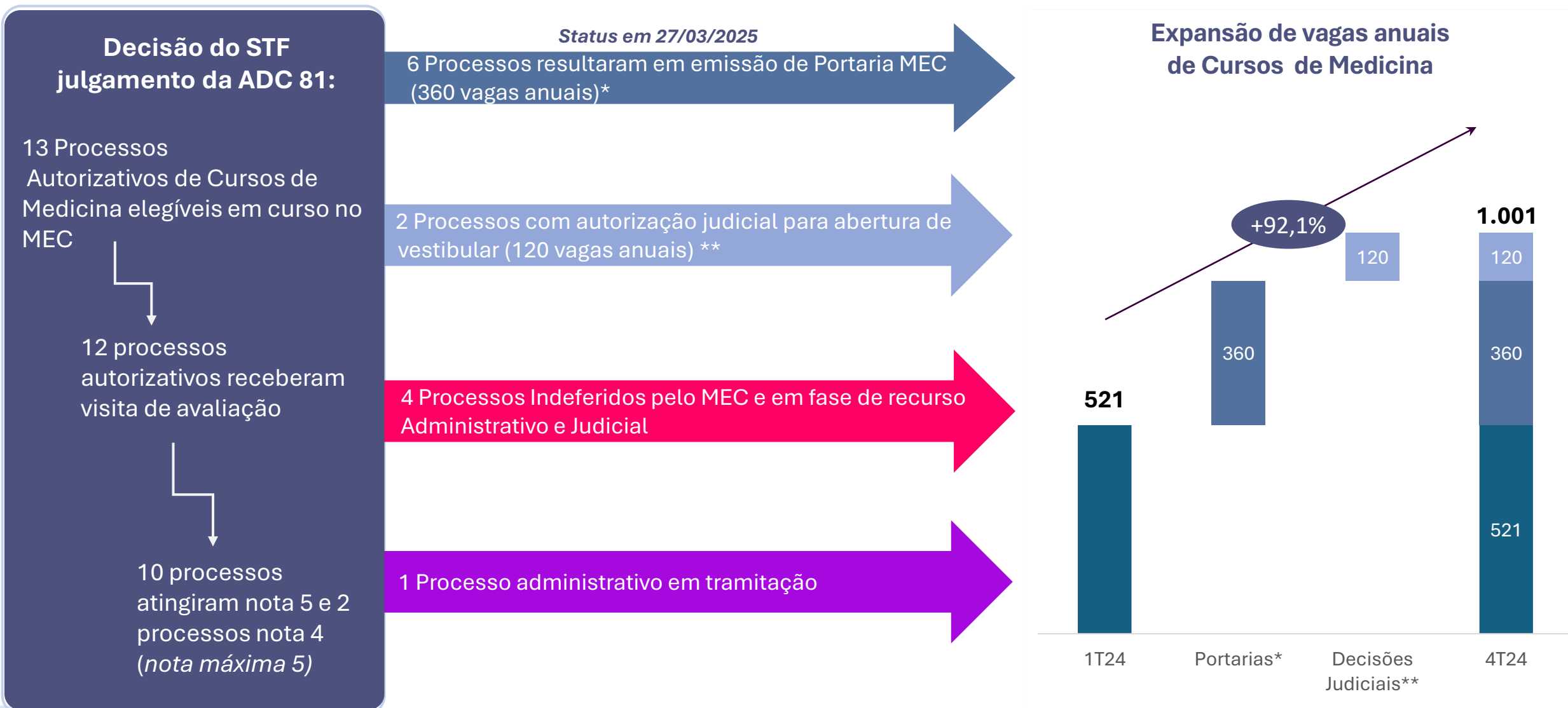
Dívida Líquida (R\$MM) e
Dívida Líquida / EBITDA Ajustado (x)



Resultados do plano de otimização operacional consistentes e sustentáveis



Evolução das vagas de cursos de medicina após o julgamento da ADC 81 em Junho/24

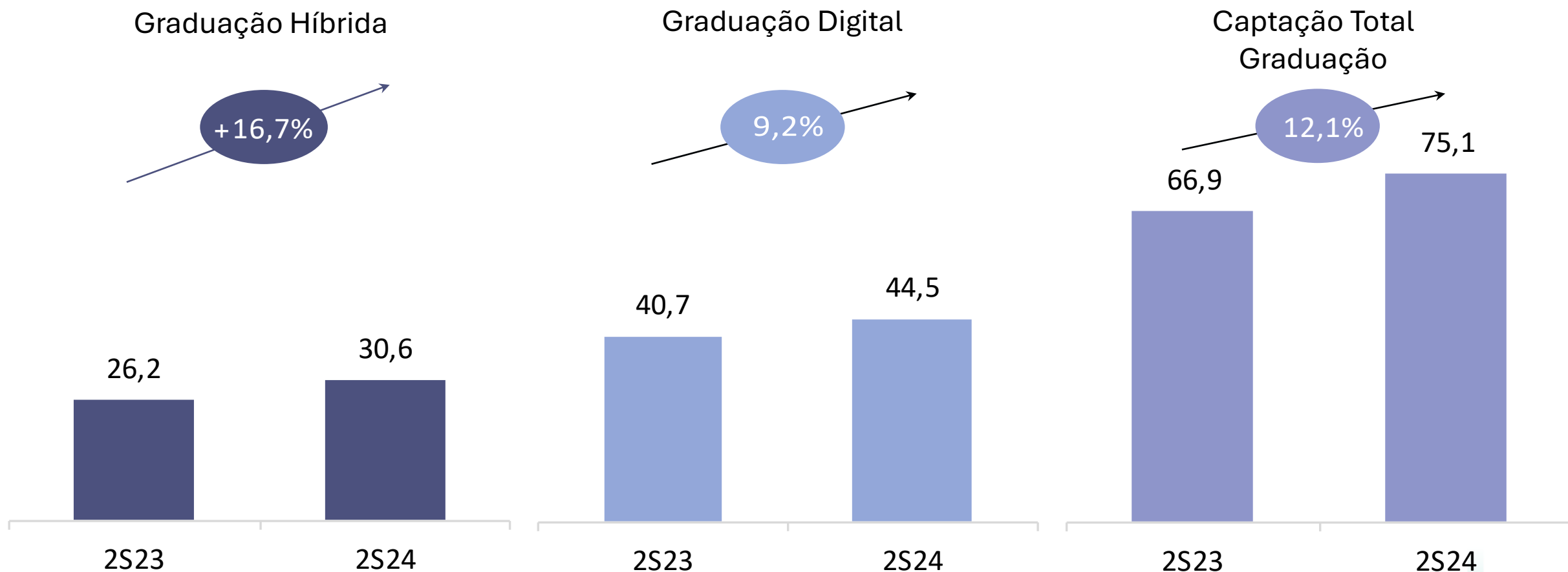


* Processos administrados com tramitação definitiva por emissão de Portaria MEC. **Decisões judiciais para abertura de vestibular ainda sem decisão em trânsito e julgado e novos vestibulares suspensos a partir de fev/25

Resultados Operacionais

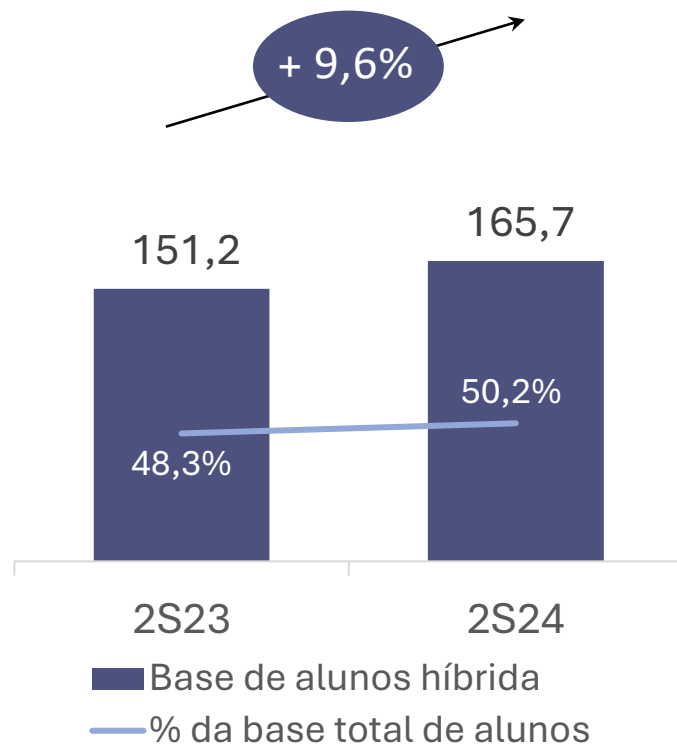


Captação de alunos de graduação 2S24 ('000)

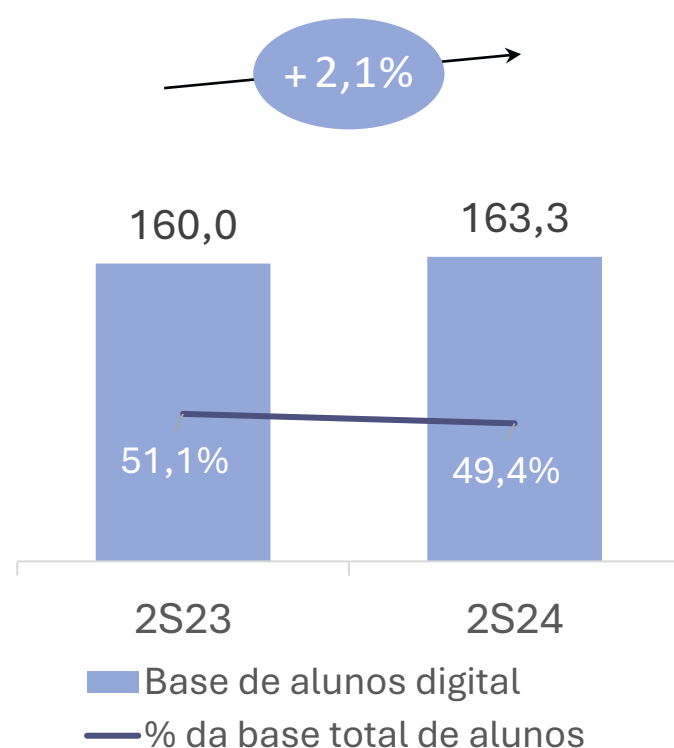


Evolução da base de alunos de ensino regulado ('000)

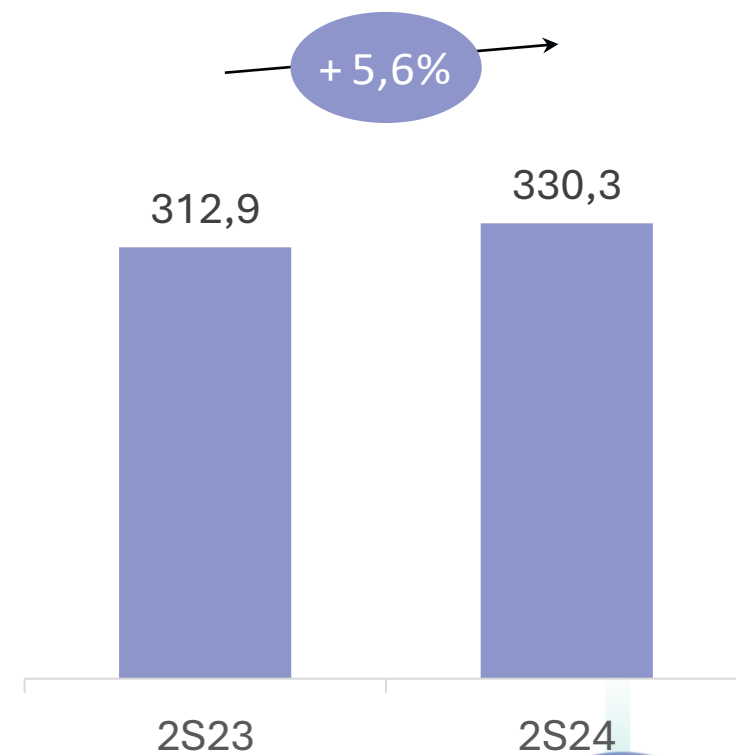
Ensino Híbrido
(graduação + pós)



Ensino Digital
(graduação + pós)



Base de alunos total



Ticket médio (R\$/mês)

Graduação Ensino Híbrido

-0,9%

839,8

831,9

4T23

4T24

Ensino digital (graduação + pós)

+ 4,1%

180,5

187,9

4T23

4T24

Ensino regulado geral

+ 2,7%

496,8

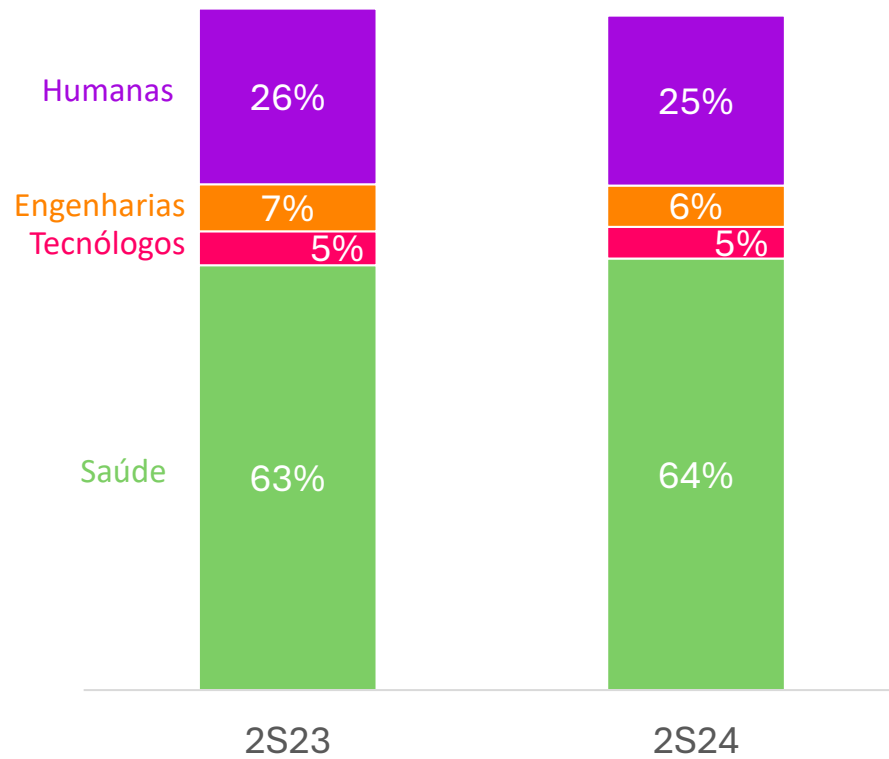
510,2

4T23

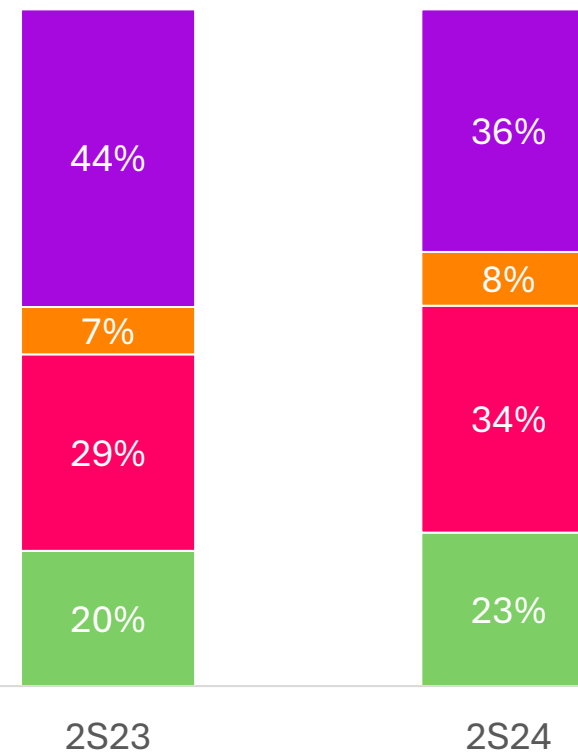
4T24

Alunos de graduação por área do conhecimento

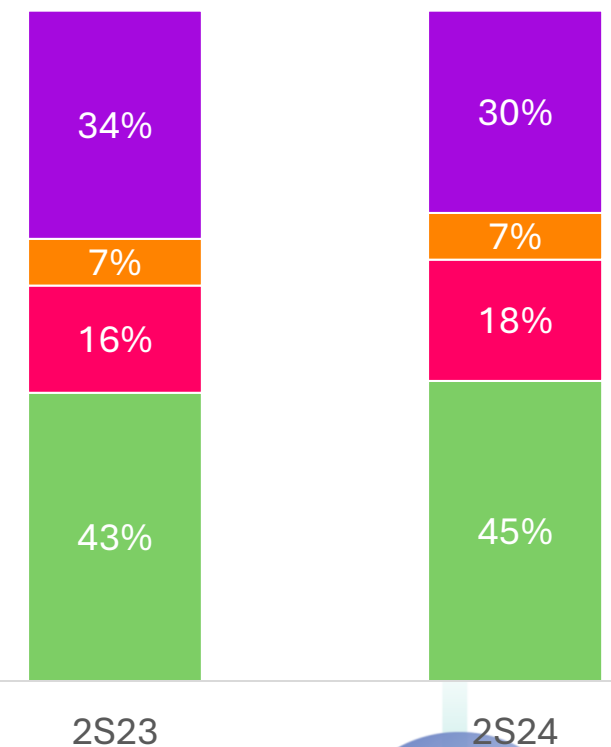
Ensino híbrido



Ensino digital



Total



Resultados Financeiros



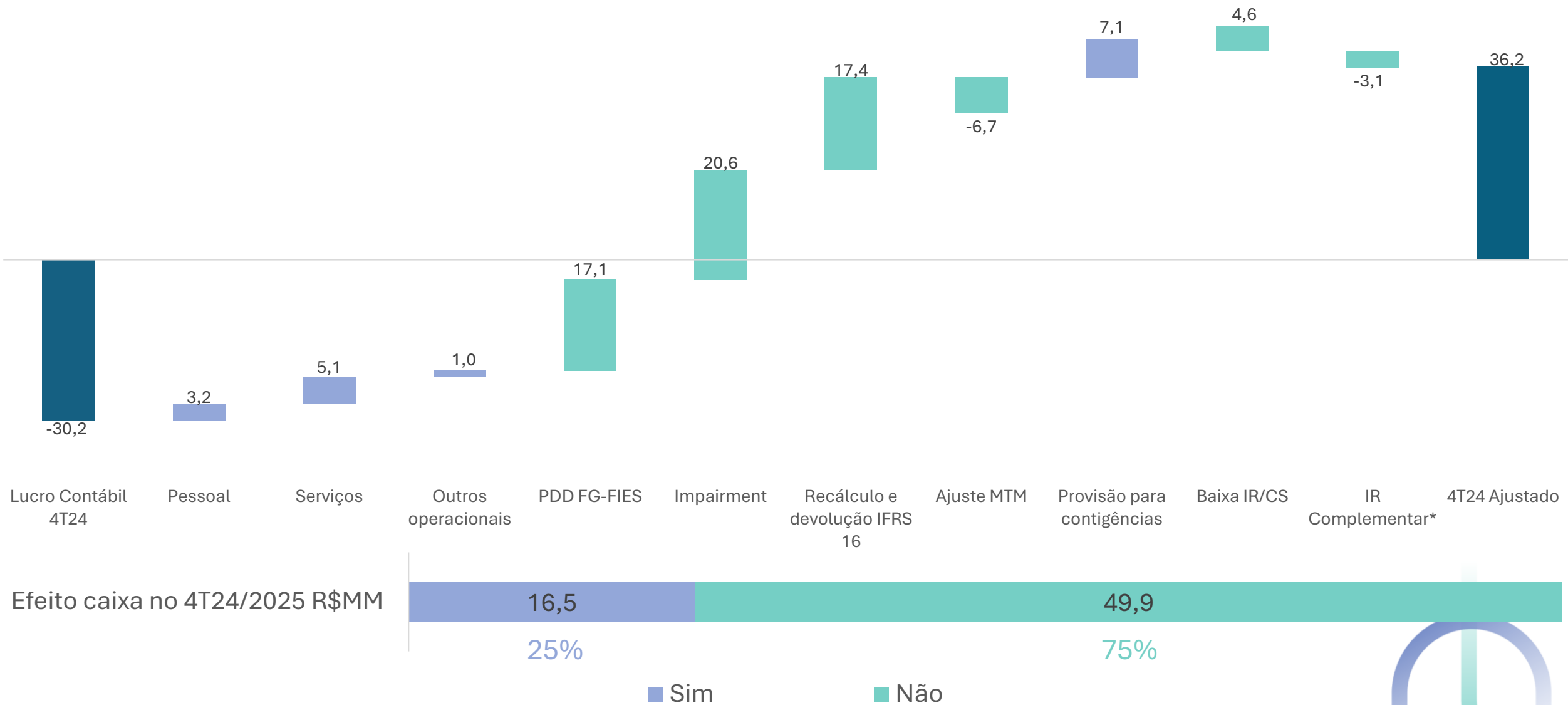
Resumo dos resultados (R\$/MM)



Destaques Financeiros	4T24	4T23	Var. (%) 4T24 x 4T23	12M24	12M23	Var. (%) 12M24 x 12M23
Receita Líquida	523,8	482,0	8,7%	1.981,4	1.830,9	8,2%
Lucro Bruto Caixa Ajustado (*)	335,7	309,1	8,6%	1.299,3	1.161,6	11,9%
Margem Bruta Caixa Ajustada	64,1%	64,1%	0,0 p.p.	65,6%	63,4%	2,1 p.p.
EBITDA Ajustado (*)	122,5	103,6	18,3%	437,7	364,7	20,0%
Margem EBITDA Ajustada	23,4%	21,5%	1,9 p.p.	22,1%	19,9%	2,2 p.p.
Lucro Líquido Ajustado (*)	36,3	18,0	101,3%	99,1	20,1	393,2%
Margem Líquida Ajustada	6,9%	3,7%	3,2 p.p.	5,0%	1,1%	3,9 p.p.

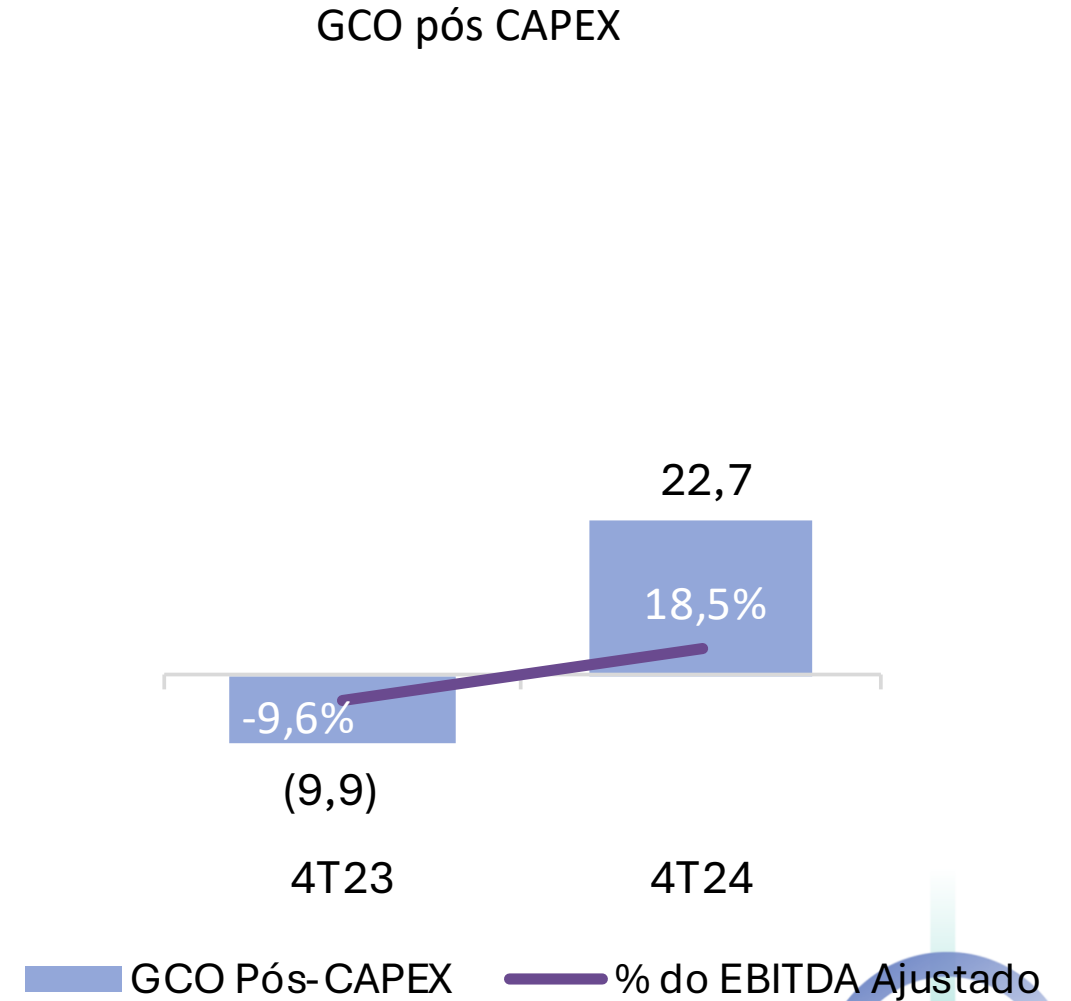
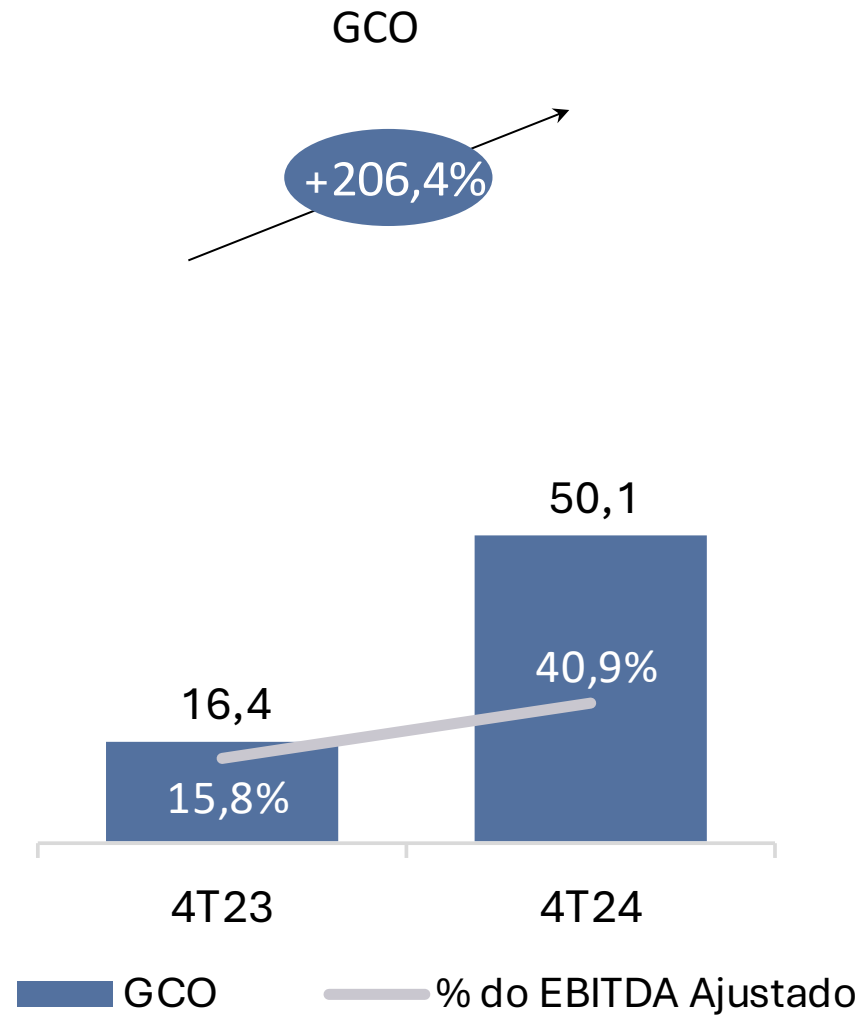
* Ajustado por eventos não recorrentes, rendimentos de juros de contratos/outras e aluguéis mínimos pagos

Efeitos não-recorrentes no lucro líquido 4T24 (R\$/MM)



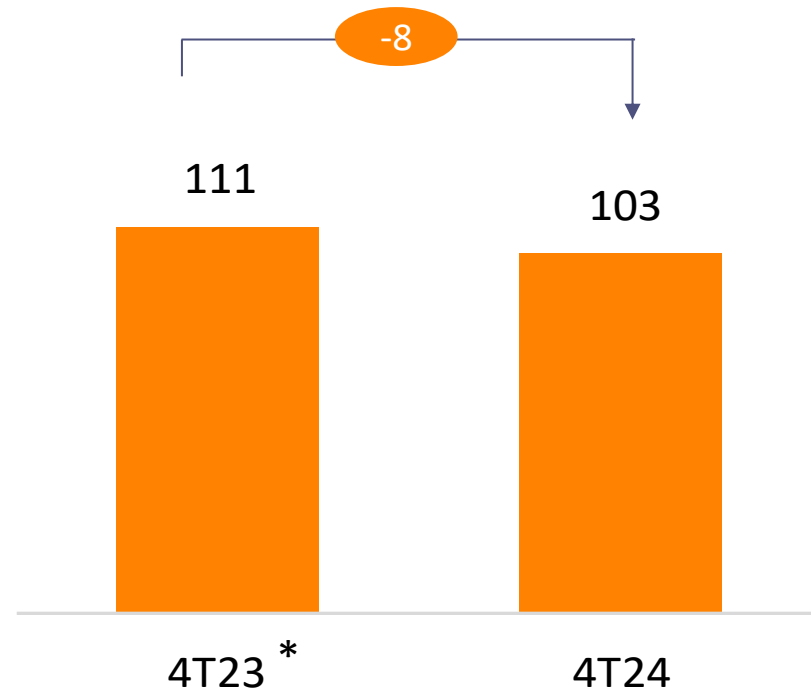
* Utilização da mesma base de cálculo de IR sobre os resultados não-recorrentes para melhor refletir o cálculo gerencial do lucro líquido ajustado.

Geração de caixa operacional líquida (GCO) (R\$MM)

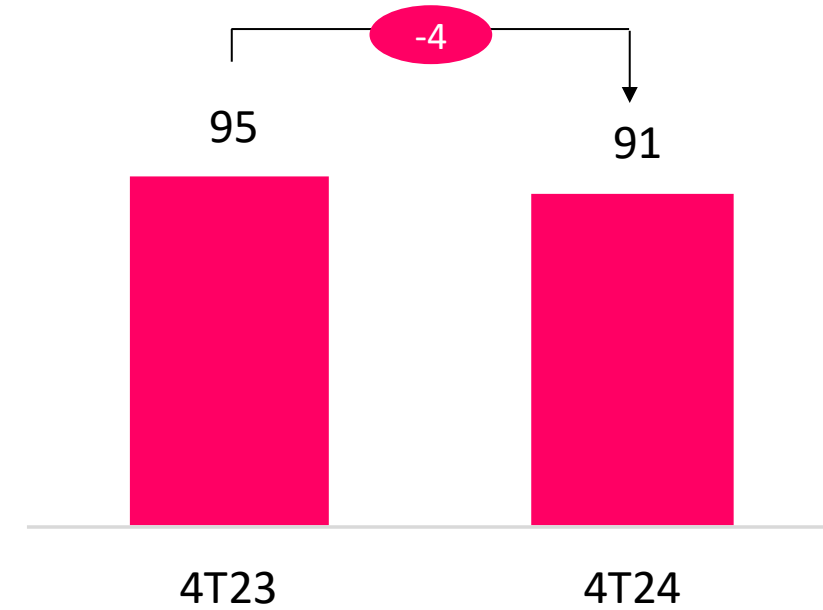


Prazo médio do contas a receber líquido (PMR) (Dias)

PMR*

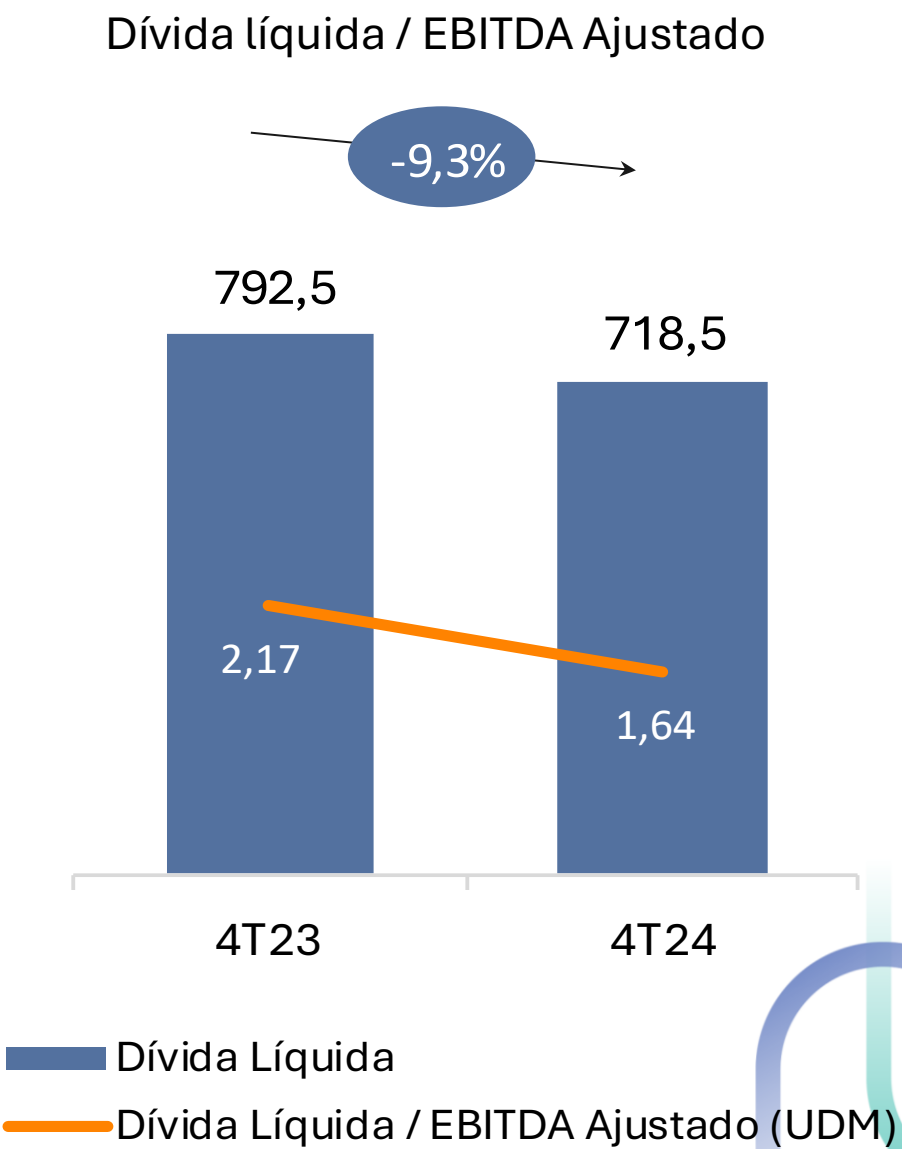
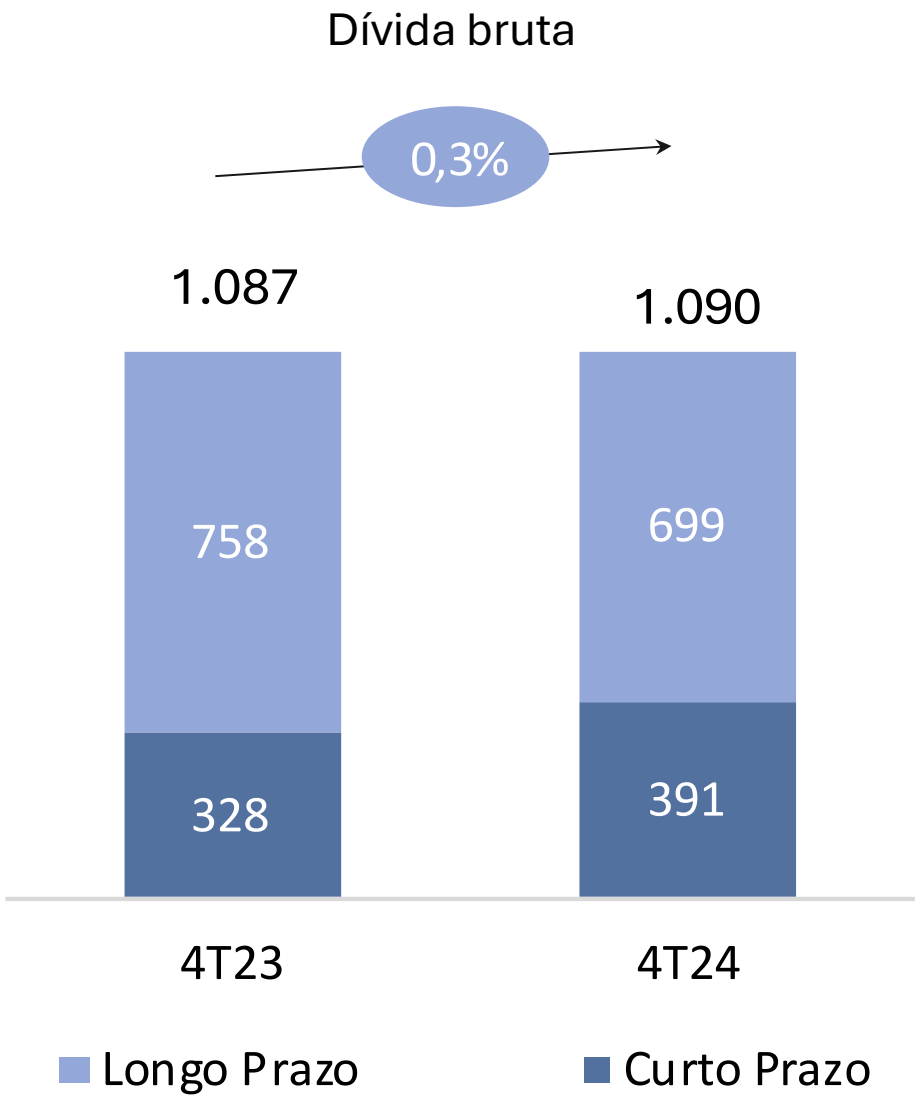


PMR Ex-FIES



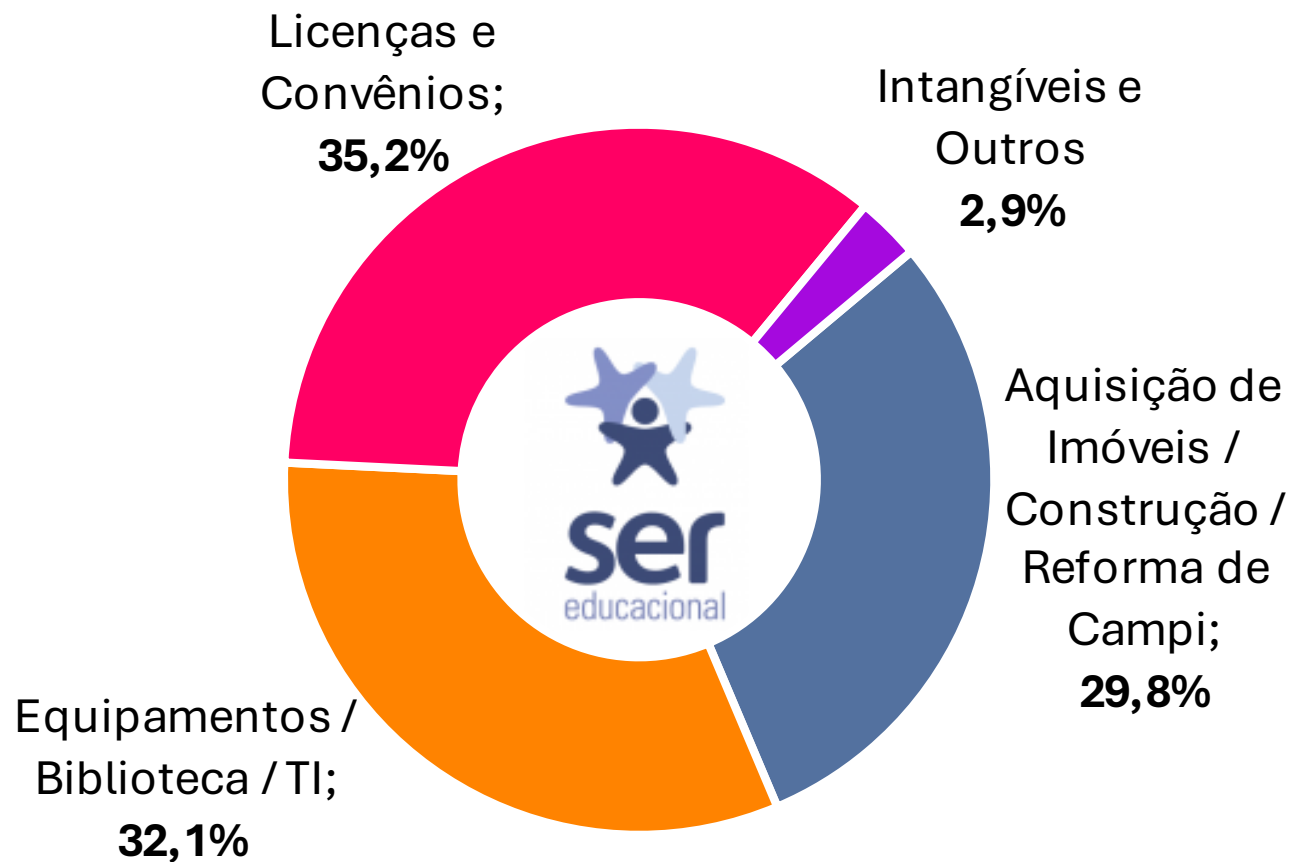
* Considera a reclassificação da PDD do FG-FIES

Endividamento e alavancagem financeira (R\$MM)

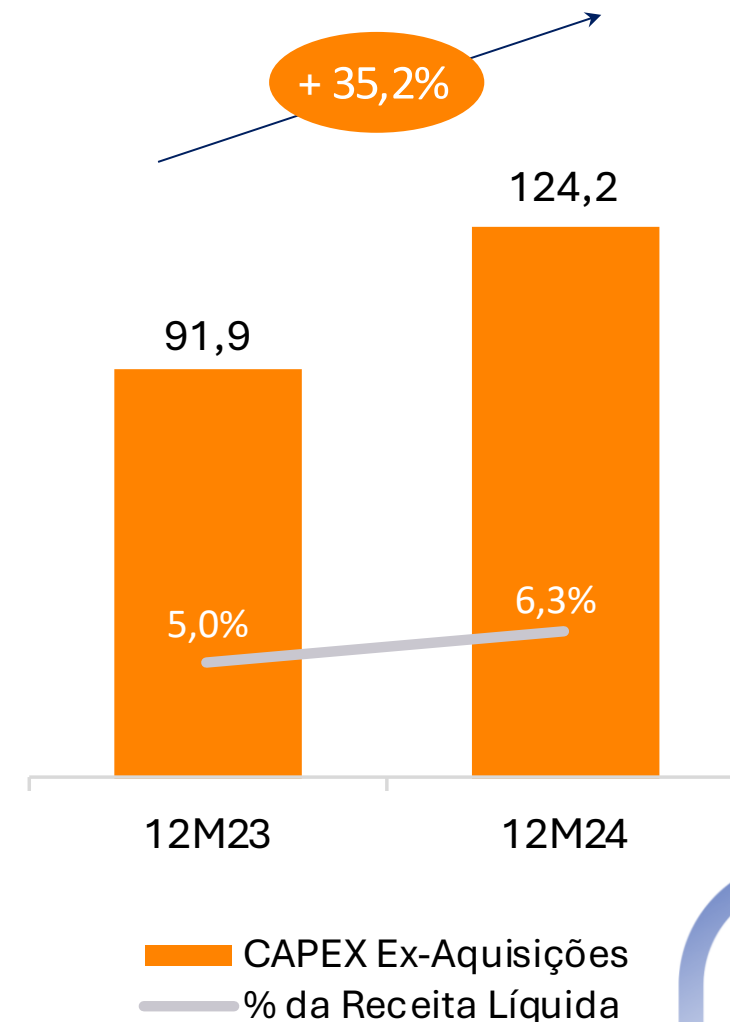


Investimentos (R\$MM)

Distribuição do CAPEX



Evolução dos Investimentos



Objetivos 2025



Objetivos 2025

1

Disciplina da oferta de cursos e foco nas áreas da saúde e direito

2

Manutenção da eficiência operacional

Credenciamento de novos cursos de medicina por meio da avaliação das liminares e participação no Mais Médicos 3

3

Melhoria contínua da qualidade acadêmica e reforço dos atributos das marcas

4

5

Evolução das margens operacionais e financeiras

6

Aumento da geração operacional de caixa e redução do endividamento financeiro

Atualização da Missão Visão e Valores

Missão



Formar **profissionais empreendedores por meio da educação inovadora**, promovendo transformação social e gerando prosperidade.

Visão

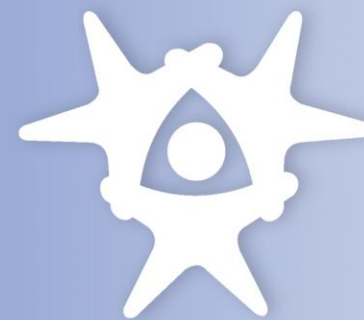


Ser reconhecida como **uma das maiores referências em educação superior**, de maneira sustentável, **formando profissionais empreendedores** que contribuam para o desenvolvimento do Brasil.

Valores



- **Compromisso** com a qualidade
- **Educação inovadora**, inclusiva e diversificada
- **Ética**, cidadania, solidariedade e justiça
- **Sustentabilidade** e responsabilidade socioambiental
- **Austeridade** no uso de recursos
- Sentimento e **ação de dono** como vocação
- Obstinação por **fazer acontecer**
- **Gente** criando o futuro



ser
educacional

Contatos

JÂNYO DINIZ (CEO) | JOÃO AGUIAR (CFO)

RODRIGO ALVES (IRO) | GERALDO SOARES

WWW.SEREDUCACIONAL.COM/RI

+55 (11) 97093-2225

ri@sereducacional.com

<http://sereduc.com/08hk2P>

[@ser_educacional](https://www.instagram.com/ser_educacional)



Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (Valores em R\$ ('000))	4T24	4T23	Var. (%) 4T24 x 4T23	12M24	12M23	Var. (%) 12M24 x 12M23
Lucro Líquido	(30.208)	5.692	N.M.	(1.162)	(28.044)	-95,9%
(+) Resultado financeiro líquido ²	42.954	53.835	-20,2%	225.298	230.941	-2,4%
(+) Imposto de renda e contribuição social	11.779	1.922	512,9%	14.793	4.384	237,4%
(+) Depreciação e Amortização	54.549	50.941	7,1%	222.434	225.863	-1,5%
EBITDA¹	79.074	112.390	-29,6%	461.363	433.144	6,5%
Margem EBITDA	15,1%	23,3%	-8,2 p.p.	23,3%	23,7%	-0,4 p.p.
(+) Receita de Juros sobre Acordos e Outros ²	8.318	6.593	26,2%	19.565	24.076	-18,7%
(+) Custos e Despesas Não Recorrentes ³	70.072	18.758	273,6%	96.054	55.176	74,1%
(-) Aluguéis mínimos pagos ⁴	(34.964)	(34.158)	2,4%	(139.283)	(147.708)	-5,7%
EBITDA Ajustado⁵	122.500	103.583	18,3%	437.699	364.688	20,0%
Margem EBITDA Ajustada	23,4%	21,5%	1,9 p.p.	22,1%	19,9%	2,2 p.p.

1. EBITDA não é uma medida contábil.

2. Receita de juros sobre acordos e outros são compostas pelo nosso resultado financeiro, líquido, oriundo da receita de juros e de multas sobre mensalidades correspondentes aos encargos financeiros sobre as mensalidades negociadas e mensalidades pagas em atraso.

3. Os custos e despesas não-recorrentes são compostos principalmente por gastos ligados a fusões e aquisições de empresas, despesas relativas a multas rescisórias em processos de otimizações de quadros de funcionários, os quais não impactariam a geração usual de caixa.

4. Os aluguéis mínimos são compostos pelos contratos de aluguel registrados como arrendamentos financeiros pelo IFRS 16. Os gastos destes arrendamentos não transitam pelo nosso EBITDA, compondo o EBITDA ajustado.

5. O EBITDA Ajustado corresponde à soma do EBITDA com (a) resultado financeiro das receitas com multas e juros sobre as mensalidades, (b) custos e despesas não-recorrentes e (c) os aluguéis mínimos pagos.

ser
educacional
RESULTS
4Q24

March, 2025



Disclaimer



This material reflects management's expectations and may contain estimates related to future events. Any information, data, forecasts or future plans herein refer to estimates, and therefore cannot be taken as concrete evidence or a promise to the market. Ser Educacional is not responsible for investment operations or decisions taken based on the information herein. These estimates are subject to change without prior notice.

This material has been prepared by Ser Educacional S.A. ("Ser Educacional" or the "Company") in accordance with the highest national and international standards and includes certain forward-looking statements that are primarily based on Ser Educacional's current expectations and projections of future events and financial trends that currently affect or may affect the Company's business. and therefore they are not guarantees of future performance. They are based on management's expectations and involve a number of risks and uncertainties that could lead the Company's financial situation and operating results to differ materially from those expressed in said forward-looking statements. Ser Educacional assumes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements.

This material is disclosed solely for information purposes and should not be construed as a request or an offer to buy or sell any shares or related financial instruments. Accordingly, this presentation is not a recommendation of investment and should not be considered as such. It is not related to the specific investment objectives, financial situation or particular needs of any recipient, neither does it make a statement or provide a guarantee, either expressly or implicitly, related to the accuracy, completeness or reliability of the information herein. This presentation should not be regarded as a substitute to the recipients' judgment. Any opinion expressed herein is subject to change without prior notice and Ser Educacional does not assume the obligation to update or revise them.



Highlights



Solid evolution of results, with cash generation and reduction of financial debt

4Q24 x 4Q23

Total Student Base +5.6%

Net Revenue +8.7%

Adjusted EBITDA +18.3%

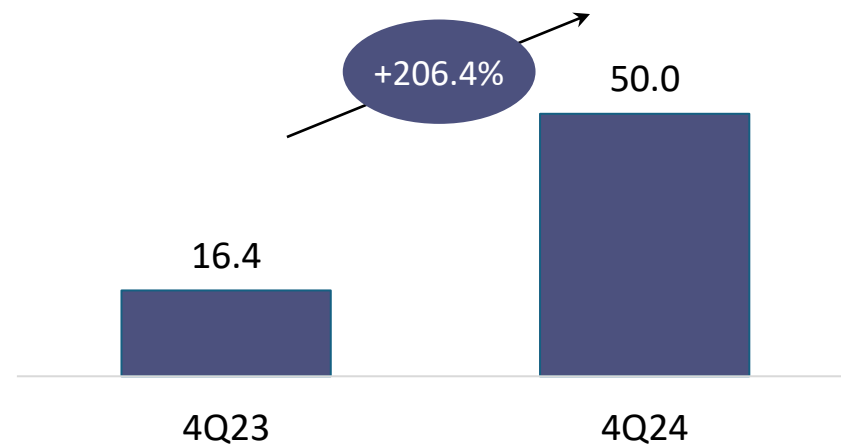
Adjusted Net Income +101.3%

Adjusted Net Margin +3.2p.p.

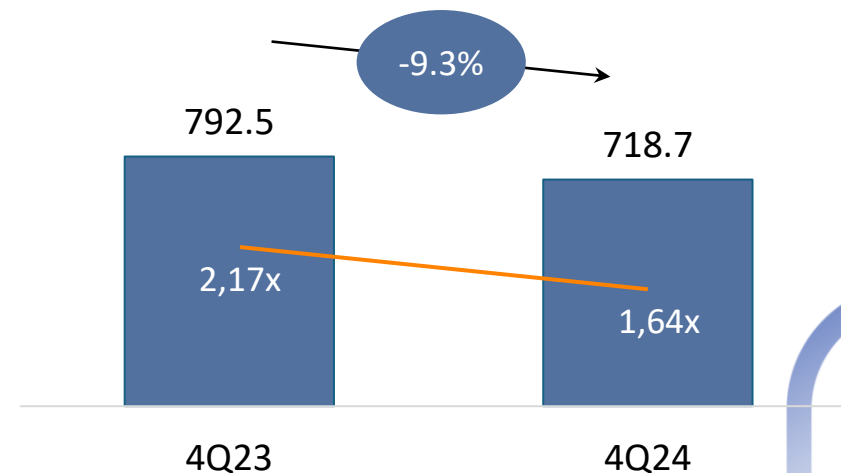


Resumption of dividend distribution since 2021:
*R\$19.6mm (0.1541/share)**

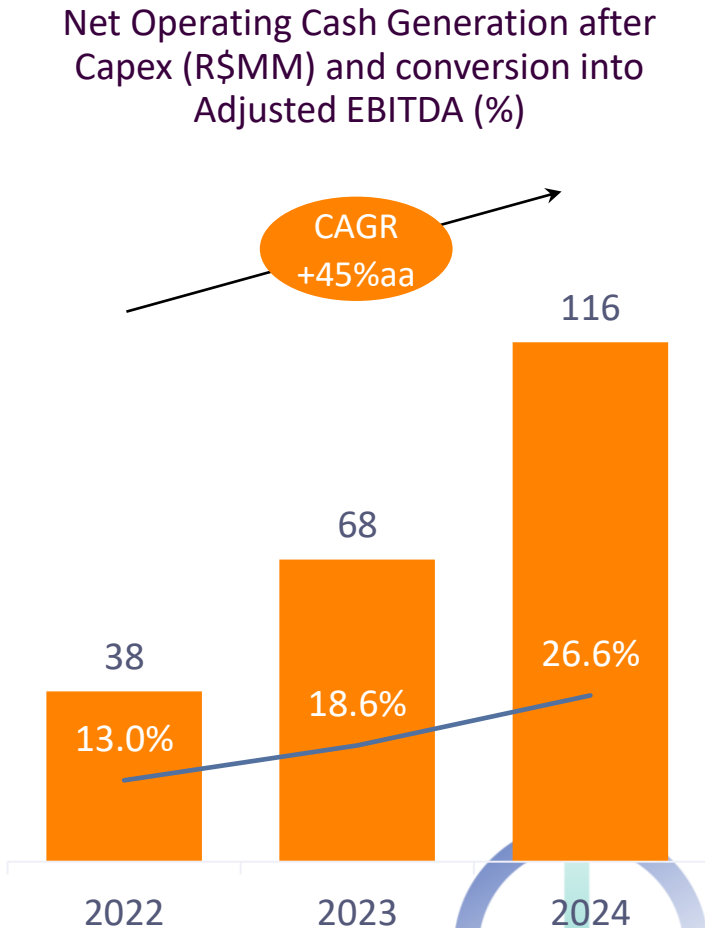
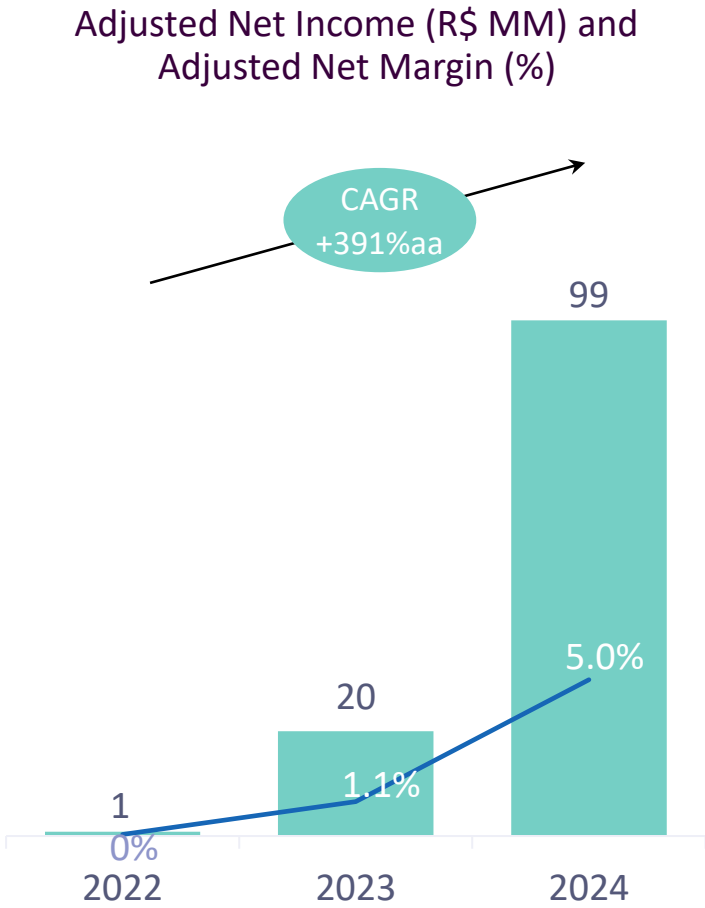
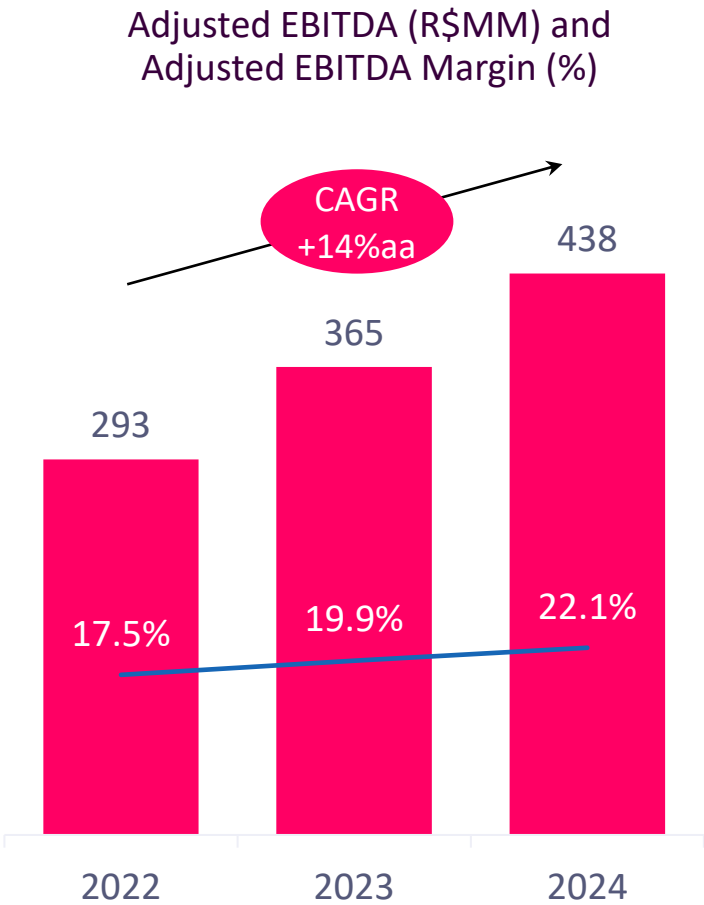
Net operational cash generation (R\$MM)



Net Debt (R\$MM) and
Net Debt / Adjusted EBITDA (x)



Operational optimization plan generated sustainable and consistent results



Evolution of medical courses offering after the ADC 81 trial as of June/24

STF decision judgment of ADC 81:

13 administrative processes for the accreditation of new medical courses in the final stages of analysis by the Ministry of Education (MEC)



12 of these have already been visited by an evaluation commission



10 of these have been rated five (5) and 2 have been rated four (4) (*maximum of 5*)

Status as of 03/27/2025

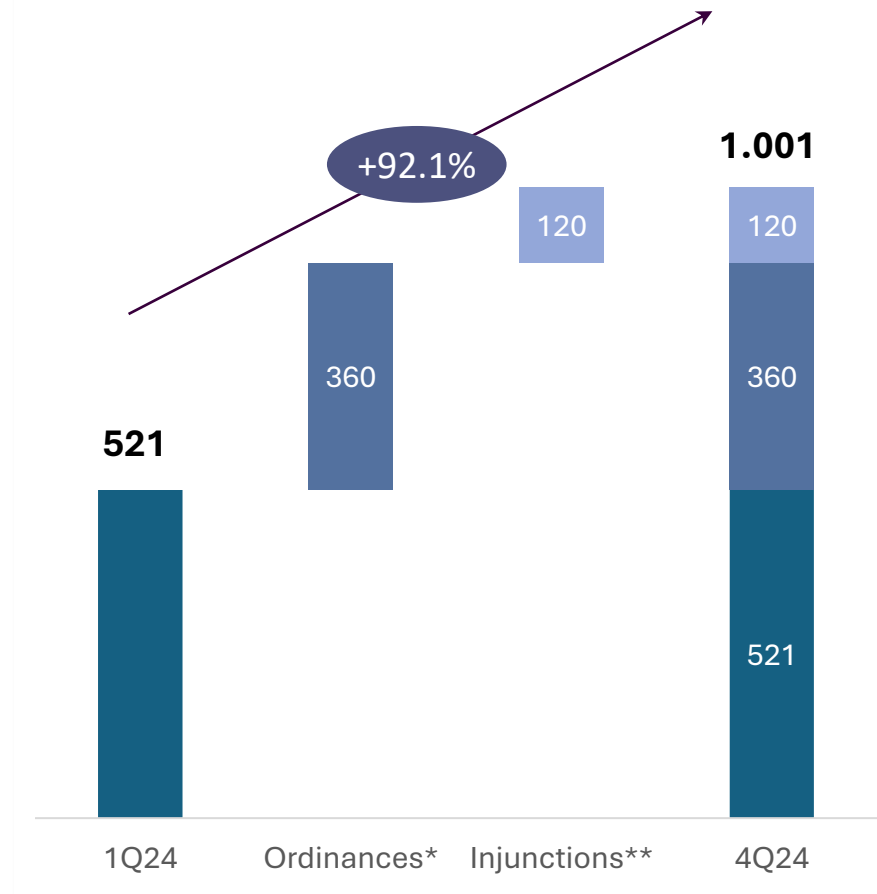
6 Processes resulted in the issuance of a MEC Ordinance (360 annual seats)*

2 Processes with judicial authorization to open entrance exams (120 annual seats)**

4 Processes rejected by the MEC and it is in the administrative and judicial appeal phase

1 Process awaiting completion of administrative decision

Expansion of annual seats for medical courses

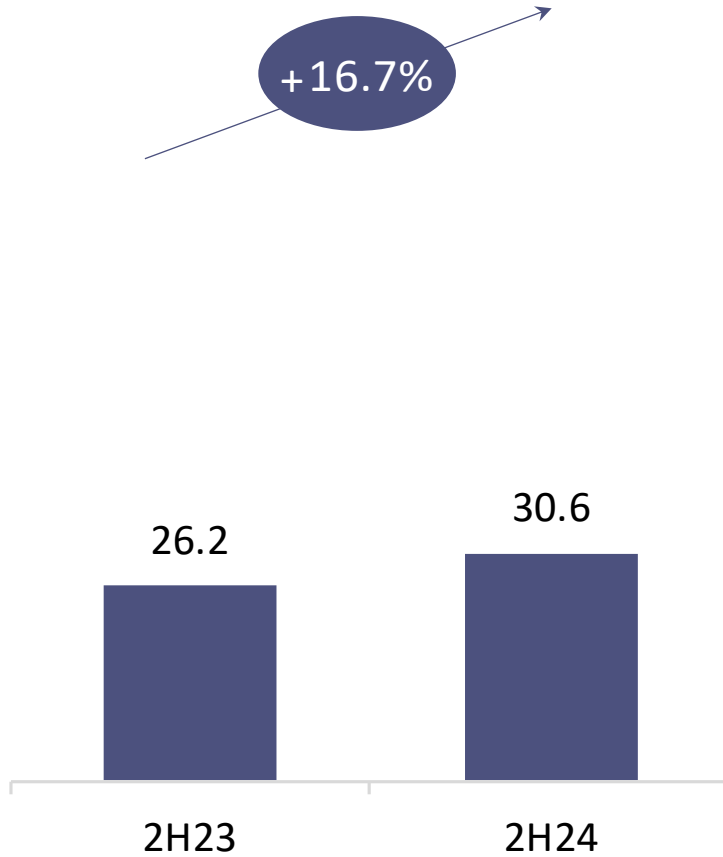


Operating Results

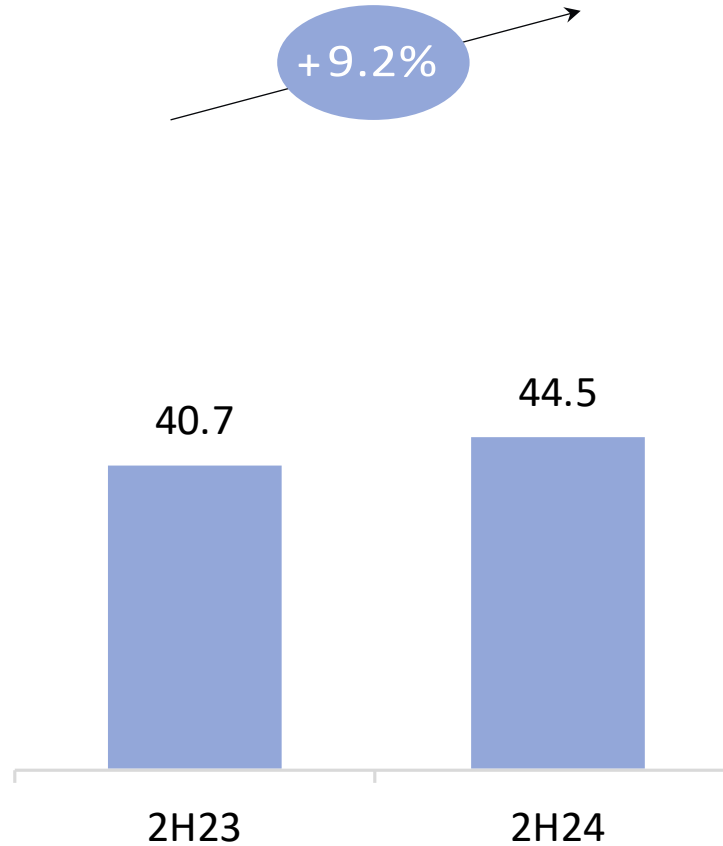


2H24 undergraduate student intake ('000)

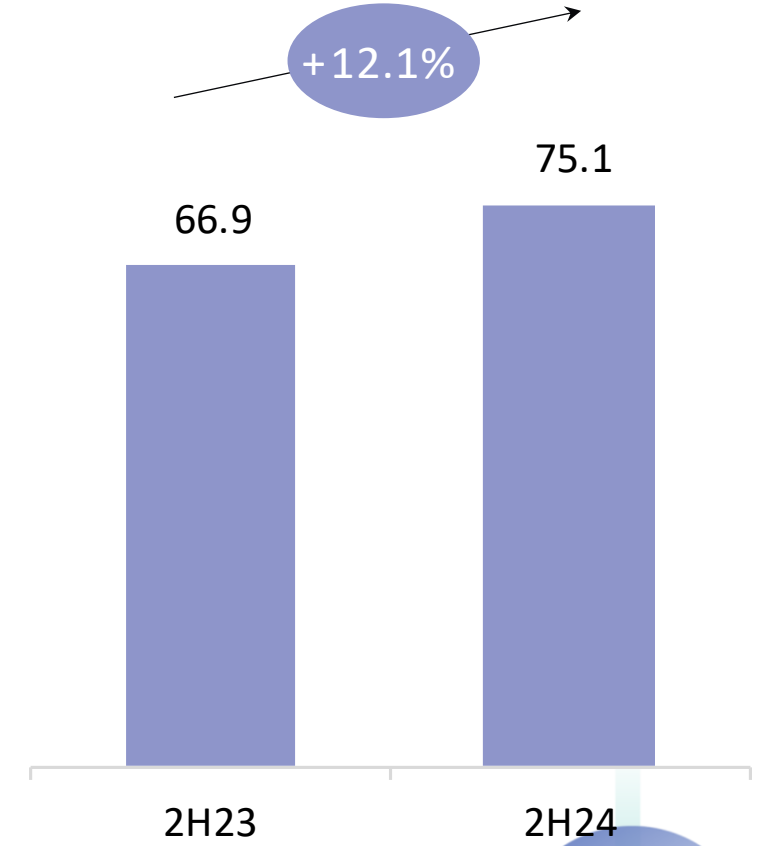
Hybrid Undergraduate



Digital undergraduate

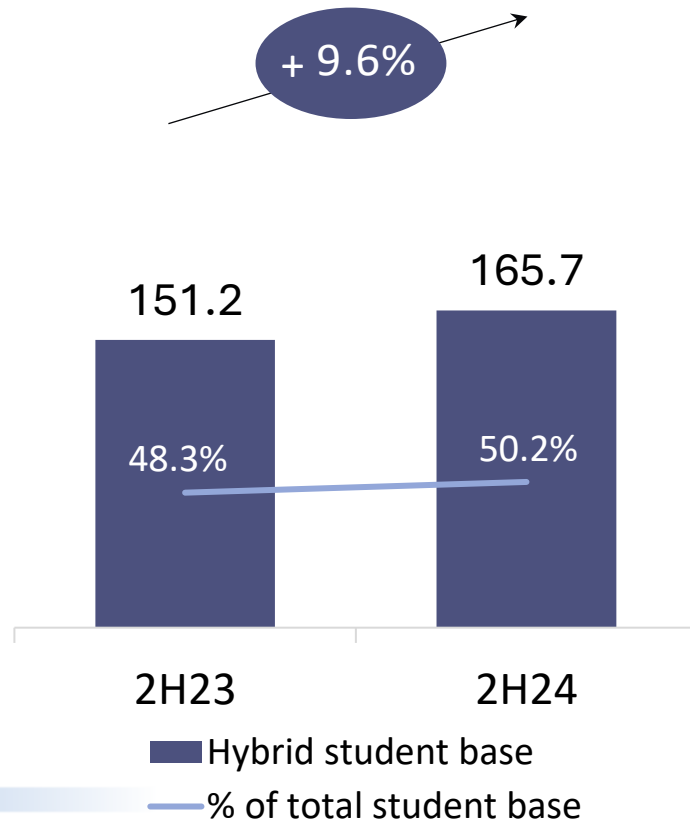


Total Undergraduate Intake

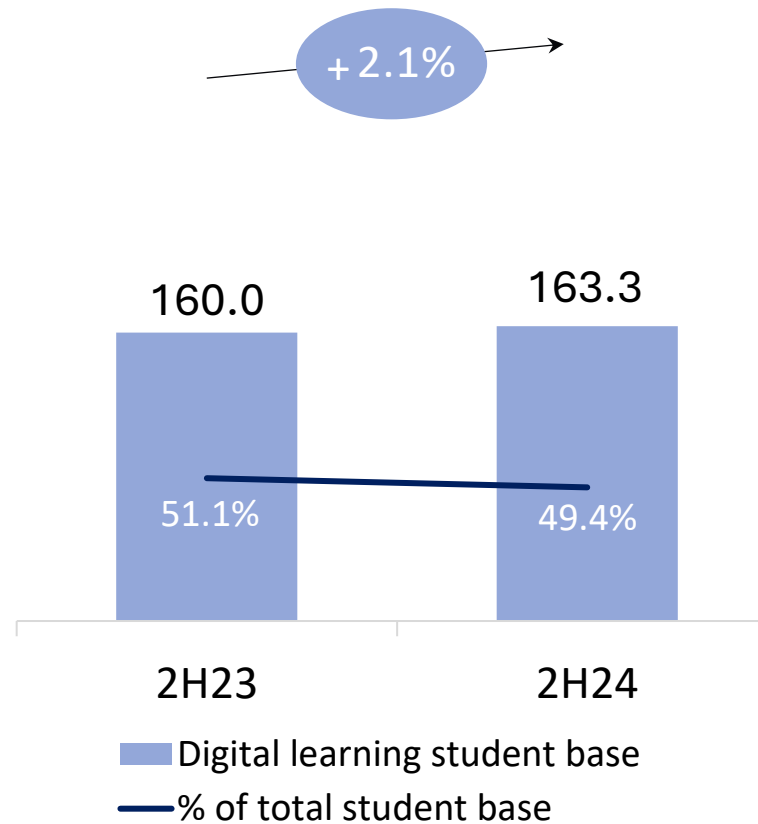


Evolution of regulated teaching student base ('000)

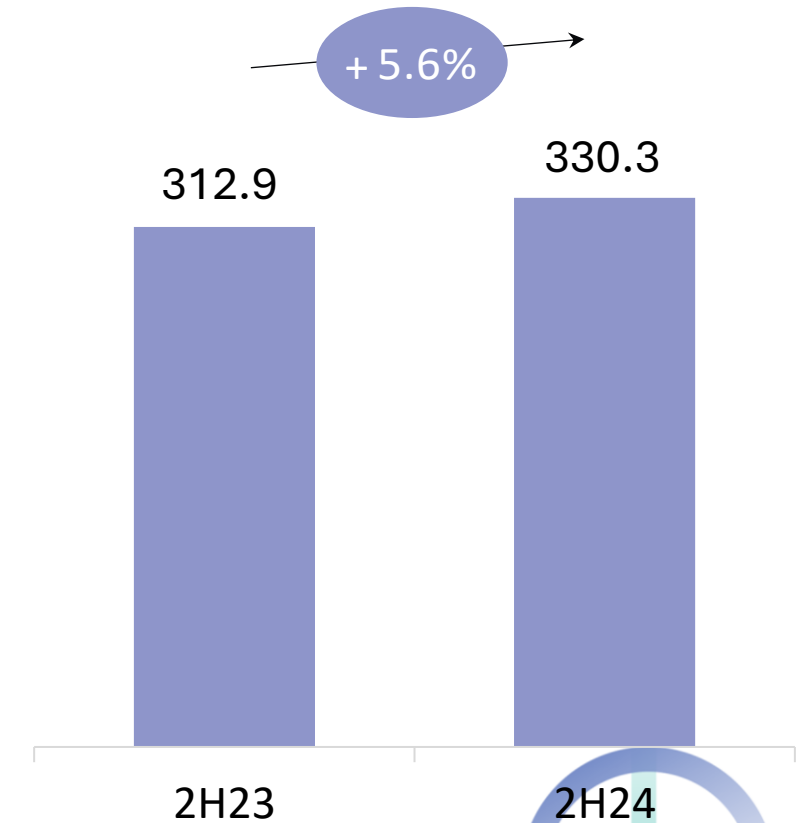
Hybrid learning
(undergraduate + graduate)



Digital learning
(undergraduate + graduate)



Total student base



Average ticket (R\$/month)

Hybrid Undergraduate

-0.9%

839.8

831.9

4Q23

4Q24

Digital Education
(undergraduate + graduate)

+ 4.1%

180.5

187.9

4Q23

4Q24

General Regulated
Education

+ 2.7%

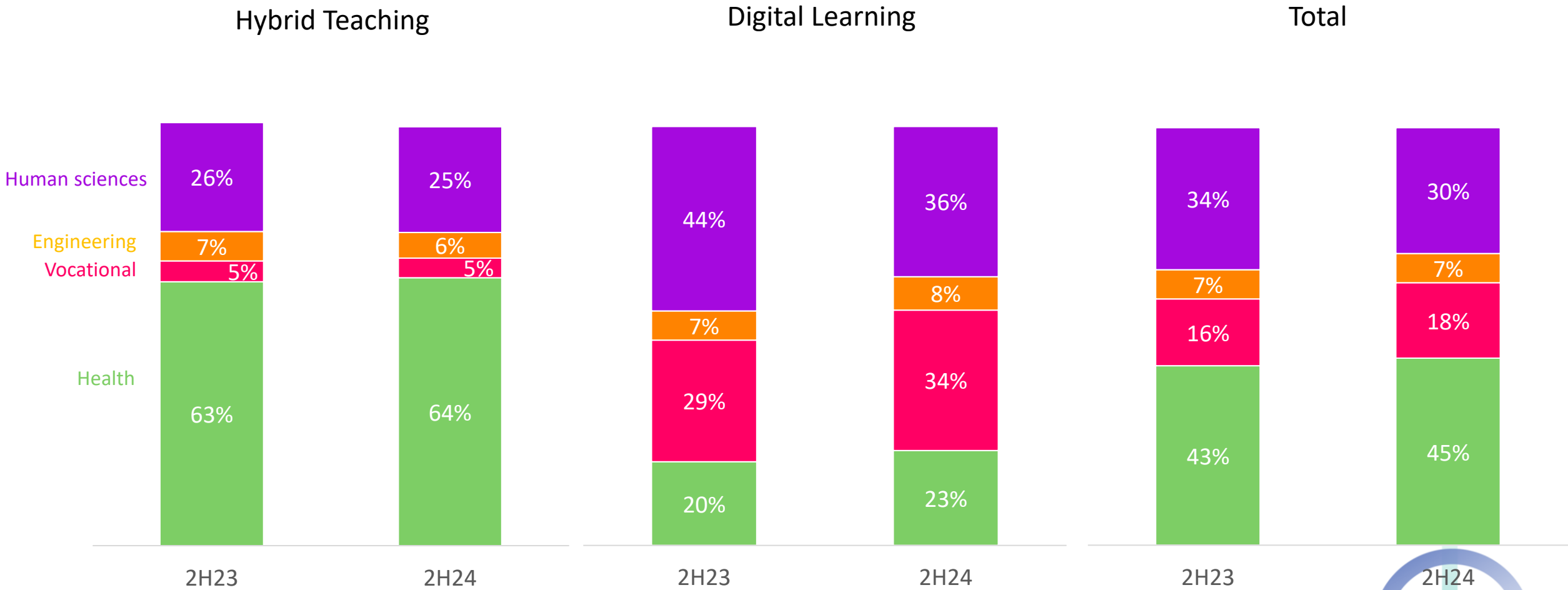
496.8

510.2

4Q23

4Q24

Undergraduate student base by segment



Financial Results

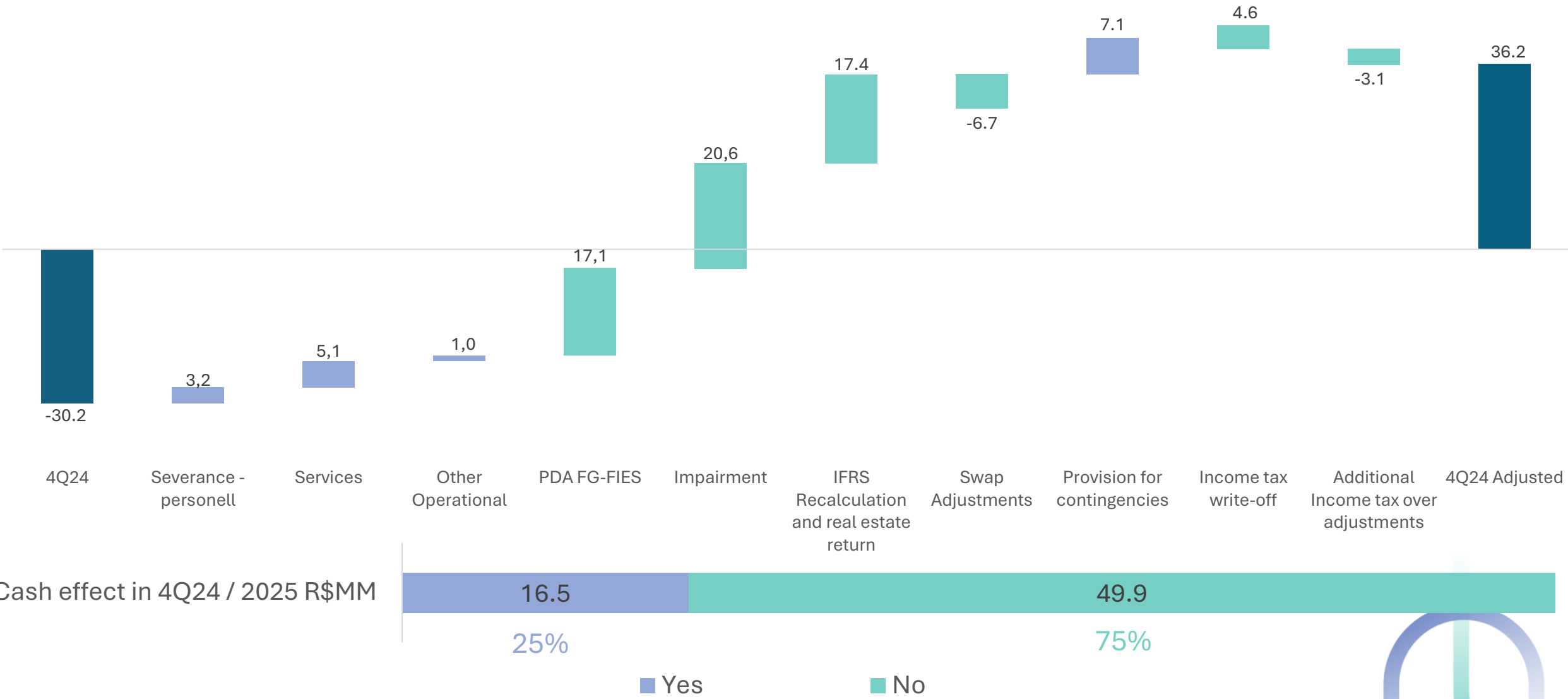


Results summary (R\$/MM)

Financial Highlights	4Q24	4Q23	% Chg. 4Q24 x 4Q23	12M24	12M23	% Chg. 12M24 x 12M23
Net Revenue	523.8	482.0	8.7%	1,981.4	1,830.9	8.2%
Adjusted Cash Gross Profit ^(*)	335.7	309.1	8.6%	1,299.3	1,161.6	11.9%
<i>Adjusted Cash Gross Margin</i>	<i>64.1%</i>	<i>64.1%</i>	<i>0.0 p.p.</i>	<i>65.6%</i>	<i>63.4%</i>	<i>2.1 p.p.</i>
Adjusted EBITDA ^(*)	122.5	103.6	18.3%	437.7	364.7	20.0%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>23.4%</i>	<i>21.5%</i>	<i>1.9 p.p.</i>	<i>22.1%</i>	<i>19.9%</i>	<i>2.2 p.p.</i>
Adjusted Net Income ^(*)	36.3	18.0	101.3%	99.1	20.1	393.2%
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>6.9%</i>	<i>3.7%</i>	<i>3.2 p.p.</i>	<i>5.0%</i>	<i>1.1%</i>	<i>3.9 p.p.</i>

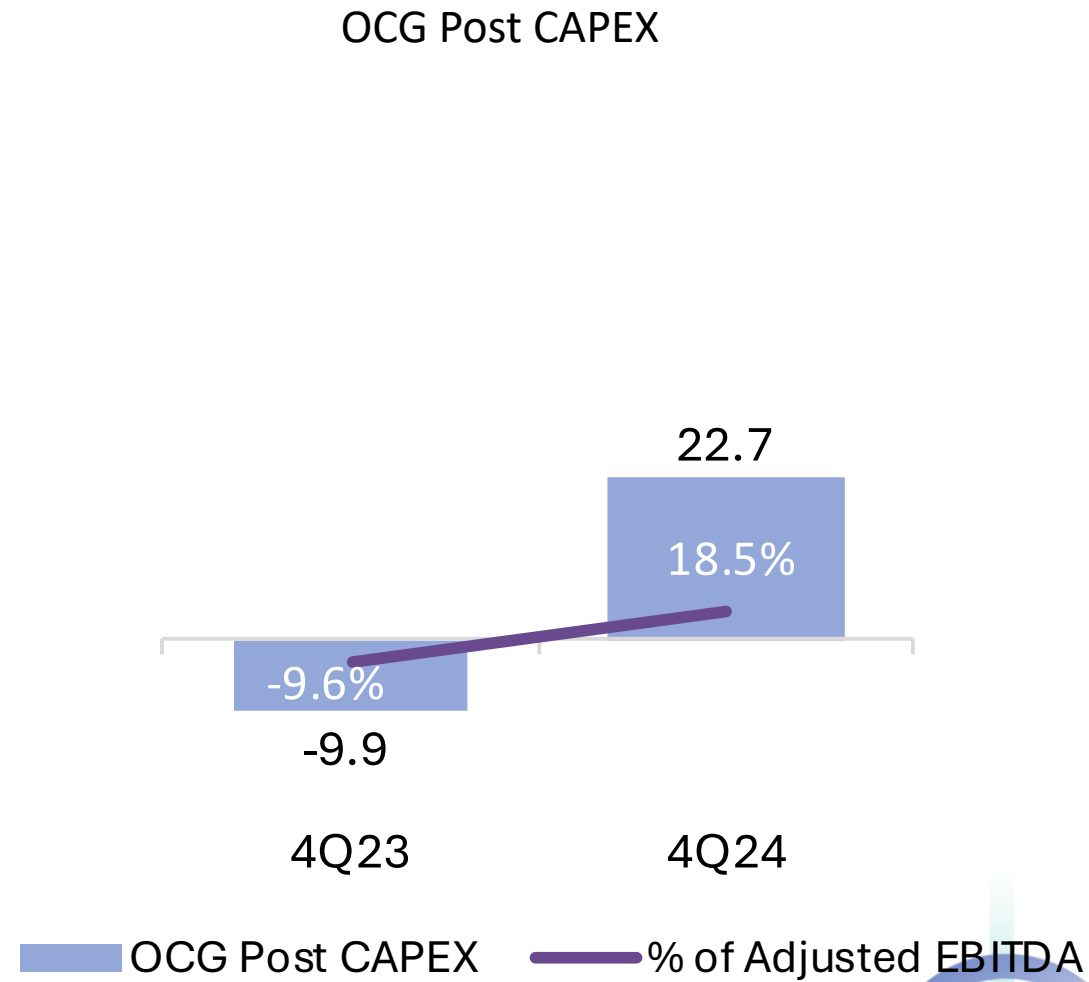
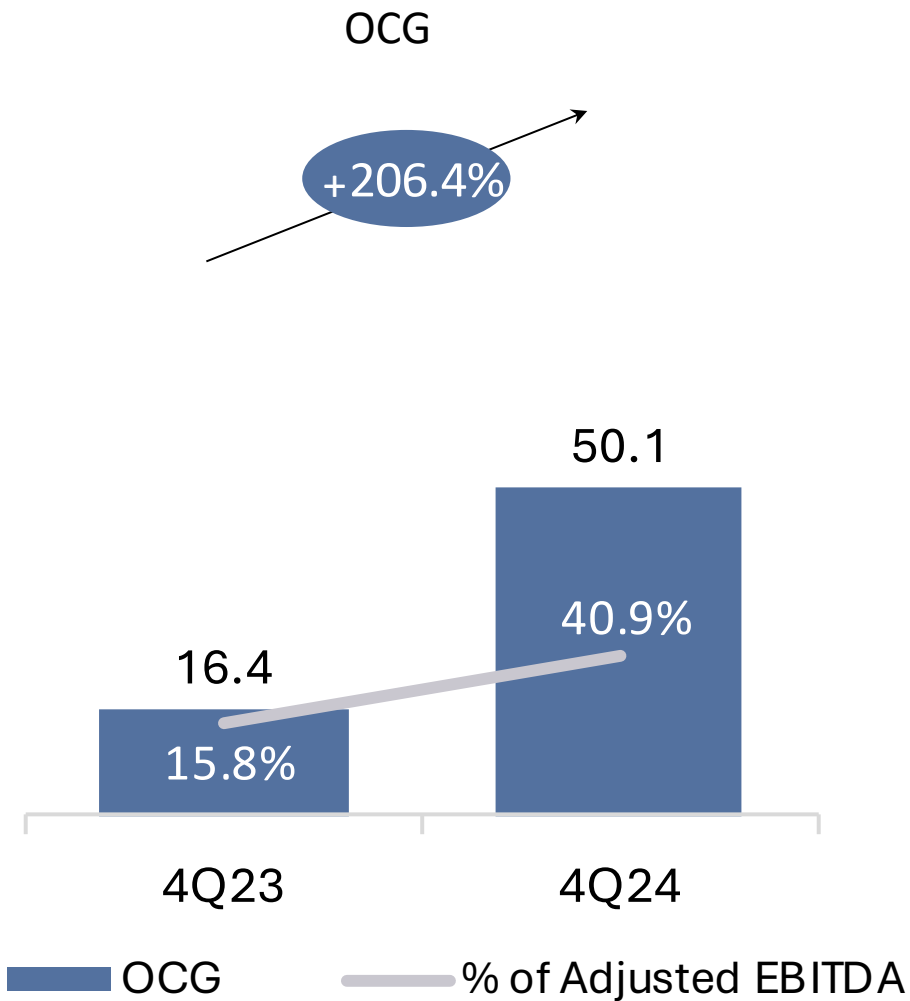
* Adjusted for non-recurring events, interest income on agreements/others and minimum rents paid

Non-recurring effects on 4Q24 net income (R\$/MM)



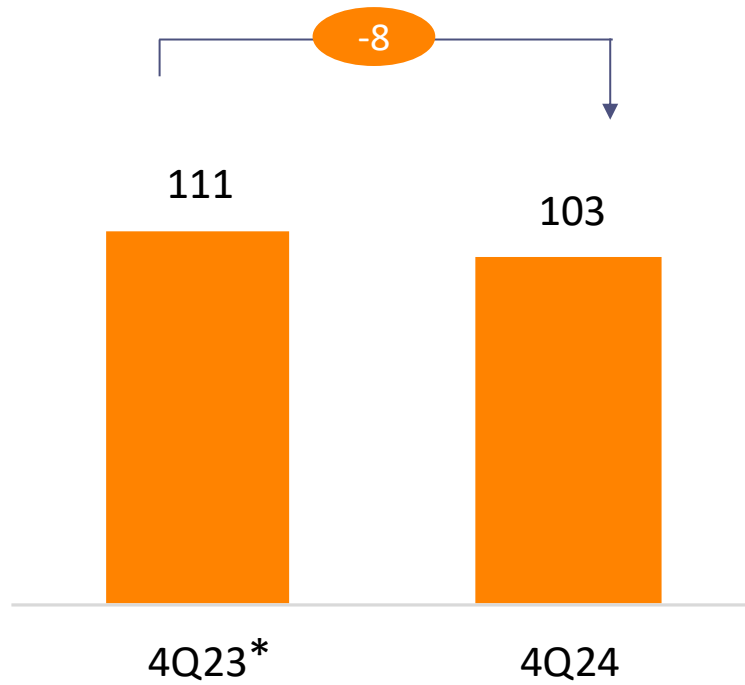
* Use of the same IR calculation basis on non-recurring results to better reflect the management calculation of adjusted net income.

Net operational cash generation (OCG) (R\$MM)

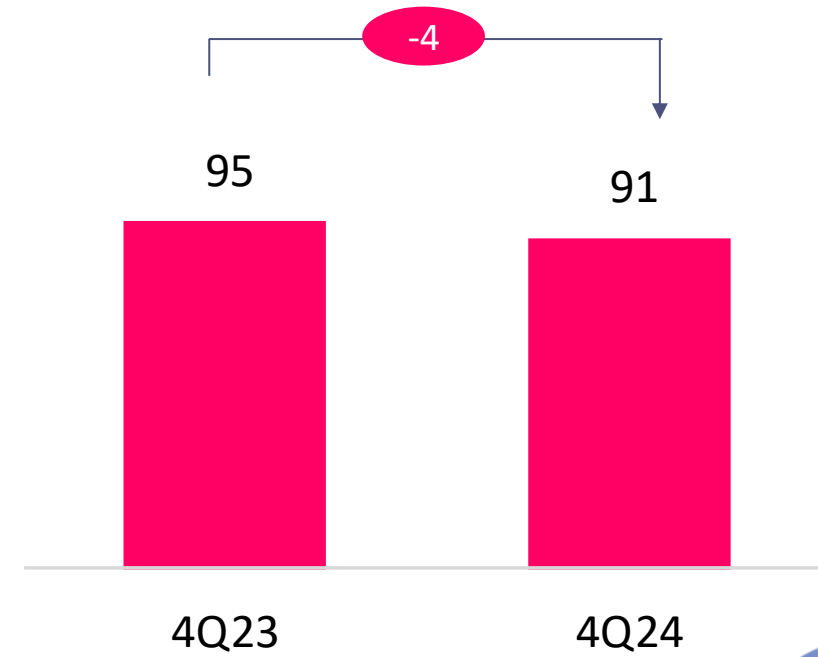


Net receivables days (NRD) (days)

NRD*



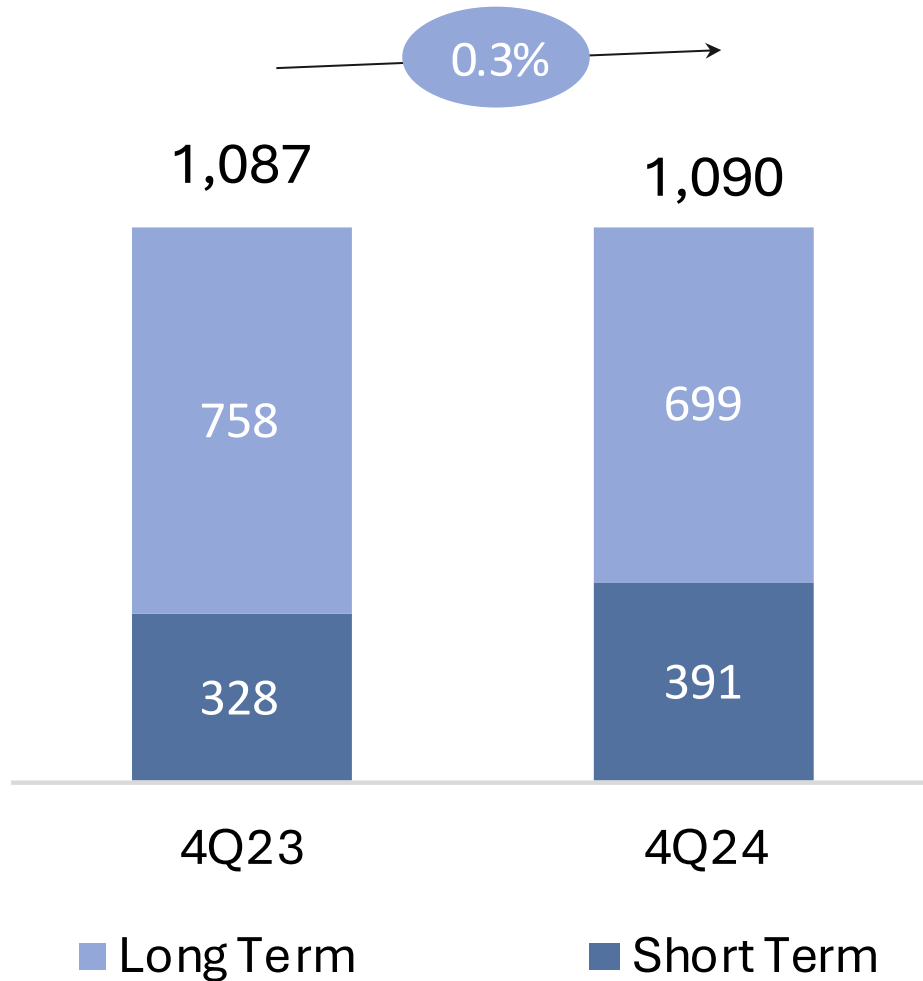
NRD Ex-FIES



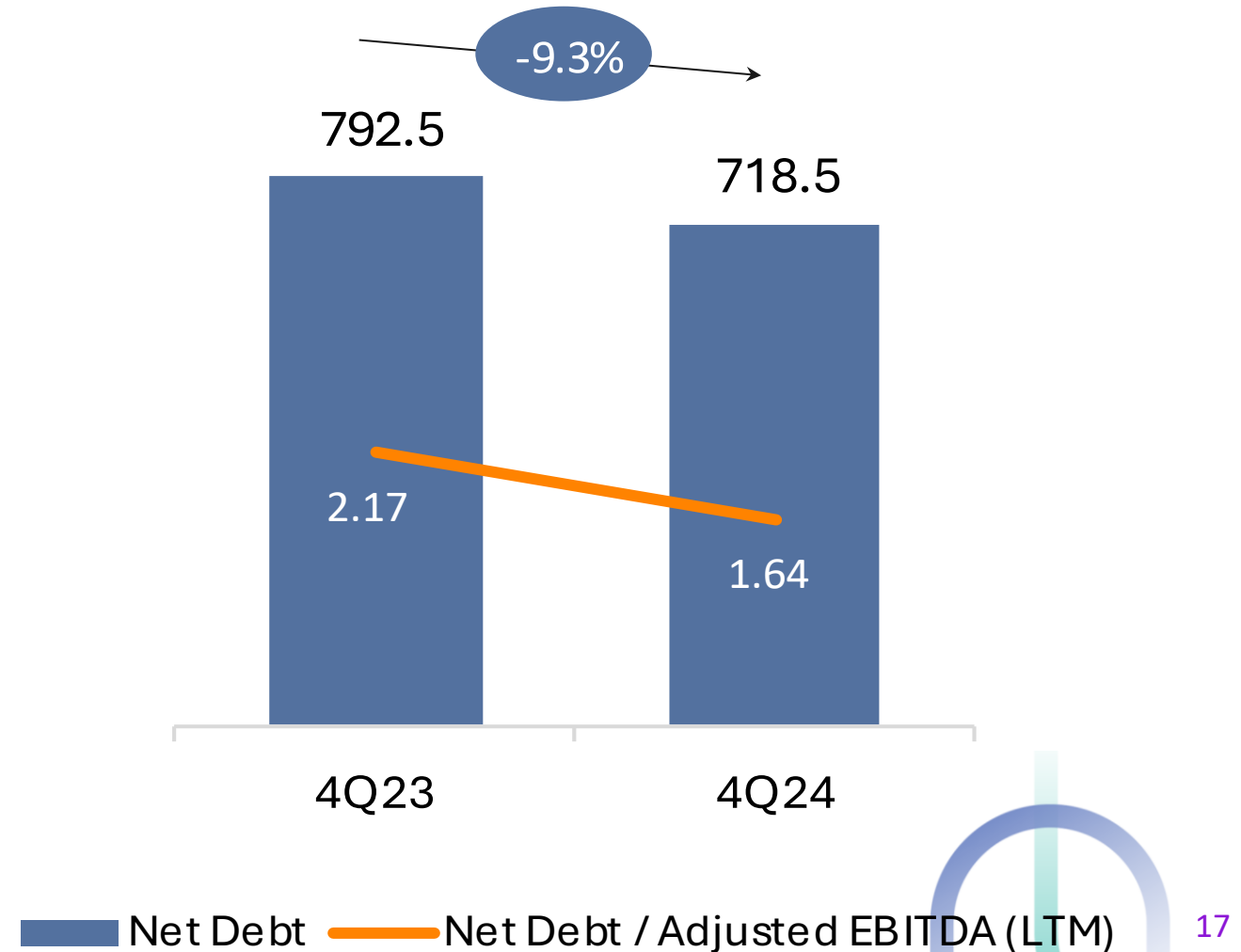
* Considers FG-FIES PDA reclassification

Indebtedness and financial leverage (R\$MM)

Gross Debt

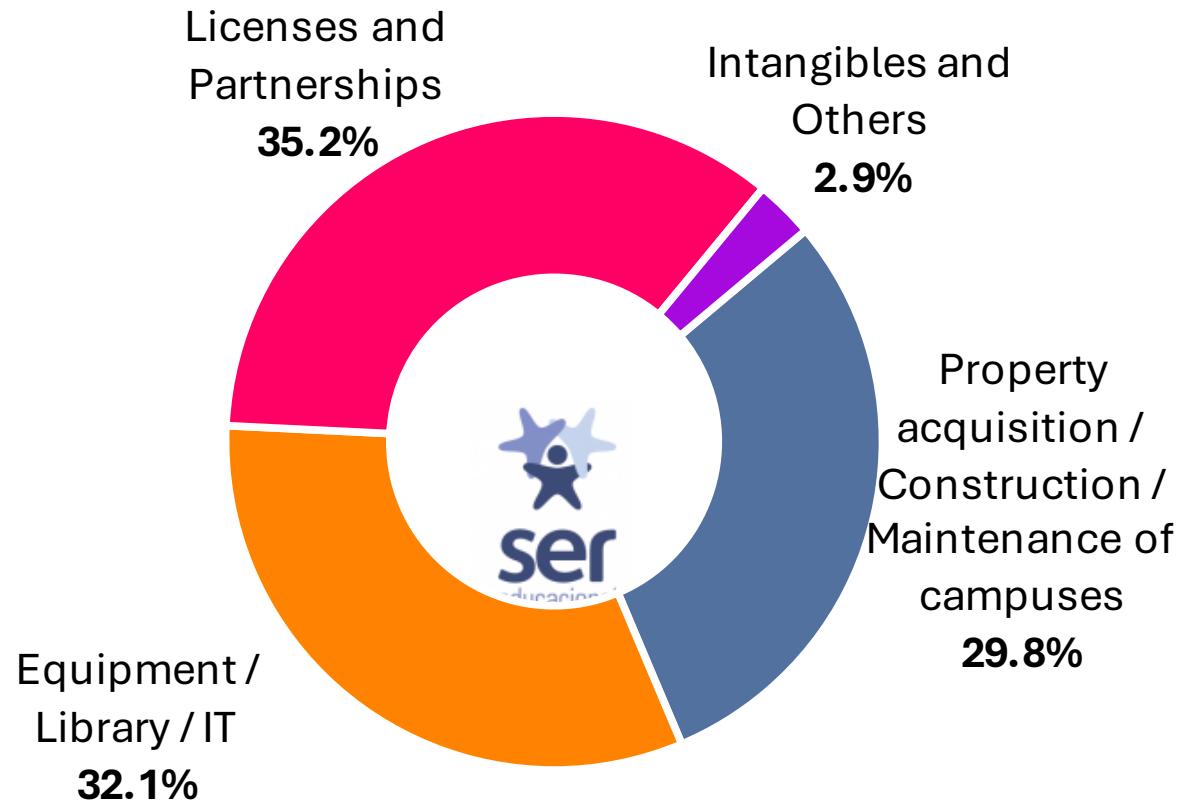


Net Debt / Adjusted EBITDA

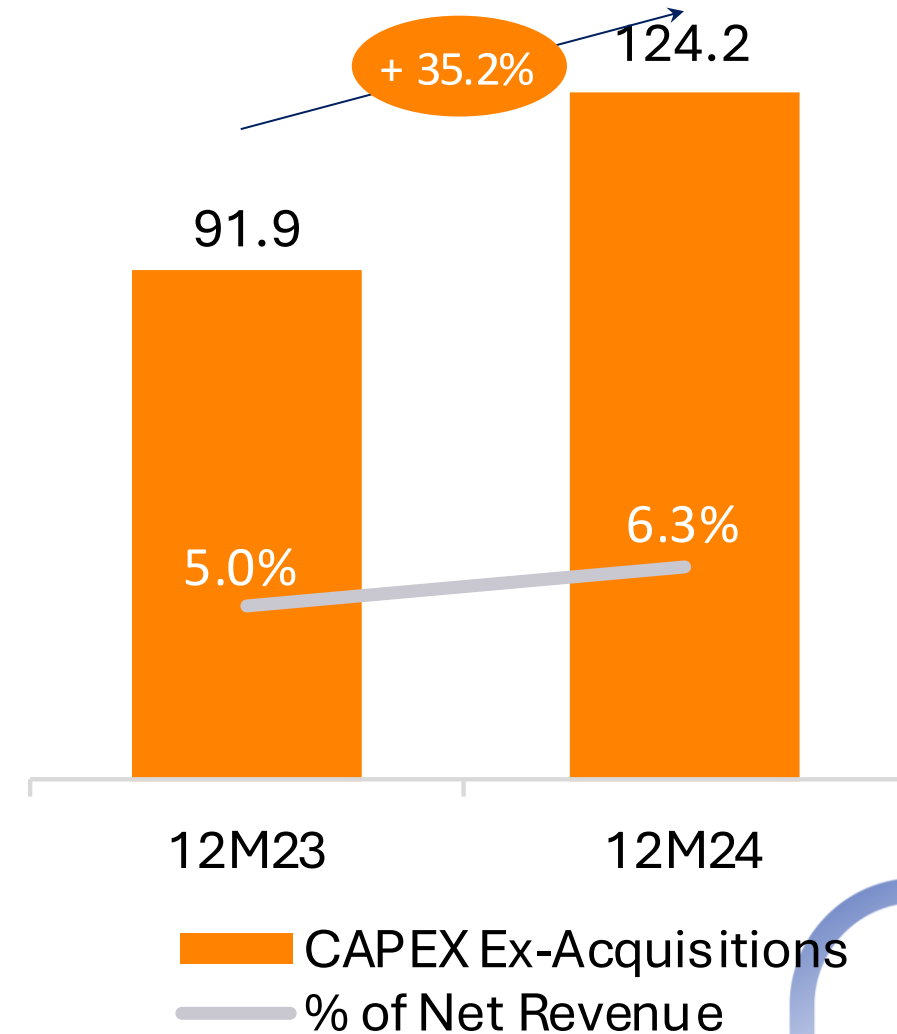


Cash expenditures (R\$MM)

CAPEX Breakdown



CAPEX Evolution



2025 Goals



Objectives 2025

1

Course offering discipline and
focus on health and law
segments

2

Maintaining operational
efficiency

Accreditation of new medical
courses through assessment
of injunctions and
participation in
Mais Médicos 3

3

Continuous improvement of
academic quality and
reinforcement of brand
attributes

4

5

Evolution of operating and
financial margins

6

Increased operational cash
generation and reduced
financial debt

Mission, Vision and Values Update

Mission



Train entrepreneurial professionals through innovative education, promoting social transformation and generating prosperity.

Vision

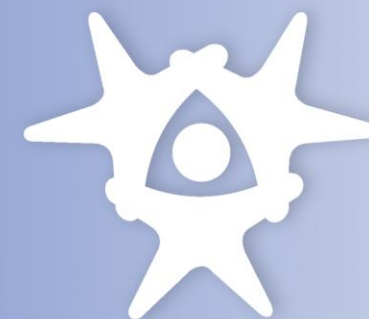


To be recognized as **one of the greatest references in higher education**, in a sustainable manner, **training entrepreneurial professionals** who contribute to the development of Brazil.

Values



- **Commitment** to quality
- **Innovative**, inclusive and diversified education
- **Ethics**, citizenship, solidarity and justice
- **Sustainability** and socio-environmental responsibility
- **Austerity** in the use of resources
- **Sense and action of ownership** as a vocation
- Obstinacy in **making things happen**
- **People** creating the future



ser
educacional

Contacts

JÂNYO DINIZ (CEO) | JOÃO AGUIAR (CFO)

RODRIGO ALVES (IRO) | GERALDO SOARES

WWW.SEREDUCACIONAL.COM/RI

+55 (11) 97093-2225



ri@sereducacional.com



<http://sereduc.com/08hk2P>



[@ser_educacional](https://www.instagram.com/ser_educacional)



EBITDA and Adjusted EBITDA Reconciliation



EBITDA (R\$ '000)	4Q24	4Q23	% Chg. 4Q24 x 4Q23	12M24	12M23	% Chg. 12M24 x 12M23
Net Income	(30,208)	5,692	N.M.	(1,162)	(28,044)	-95.9%
(+) Net financial expense ²	42,954	53,835	-20.2%	225,298	230,941	-2.4%
(+) Income and social contribution taxes	11,779	1,922	512.9%	14,793	4,384	237.4%
(+) Depreciation and amortization	54,549	50,941	7.1%	222,434	225,863	-1.5%
EBITDA¹	79,074	112,390	-29.6%	461,363	433,144	6.5%
EBITDA Margin	15.1%	23.3%	-8.2 p.p.	23.3%	23.7%	-0.4 p.p.
(+) Revenue from Interest on Agreements and Others ²	8,318	6,593	26.2%	19,565	24,076	-18.7%
(+) Non-recurring costs and expenses ³	70,072	18,758	273.6%	96,054	55,176	74.1%
(-) Minimum rent paid ⁴	(34,964)	(34,158)	2.4%	(139,283)	(147,708)	-5.7%
Adjusted EBITDA⁵	122,500	103,583	18.3%	437,699	364,688	20.0%
Adjusted EBITDA Margin	23.4%	21.5%	1.9 p.p.	22.1%	19.9%	2.2 p.p.

1. EBITDA is not an accounting measure.

2. Revenue from interest on agreements and others comprises our net financial result arising from revenue from interest and fines on tuitions corresponding to financial charges on renegotiated and overdue tuition fees.

3. Non-recurring costs and expenses are mainly related to expenses related to mergers and acquisitions of companies, severance expenses arising from the workforce optimization process, which would not affect normal cash flow.

4. Minimum rent refers to rental agreements recorded under financial leasing in accordance with IFRS 16. The expenses from such leasing are not recorded under EBITDA, but are part of adjusted EBITDA.

5. Adjusted EBITDA corresponds to EBITDA plus (a) financial revenue from fines and interest on tuition fees, (b) non-recurring costs and expenses, and (c) minimum rent paid.