

RE SUL TA DOS

ADRIANA
Analista de
Governança de TI
2 anos de Porto

4T24

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PSSA3

 **Porto**

4T24

Receita Total

R\$ 10 bi
(+14%)

Lucro Líquido Recorrente¹

R\$ 710 mi
(+3%)
Lucro Líquido
R\$ 671 mi
(-3%)

ROAE ¹

21,5%
(-2,4 p.p.)

Nº Clientes

18 mi

Nº Negócios

30 mi

2024

Receita Total

R\$ 37 bi
(+13%)

Lucro Líquido Recorrente¹

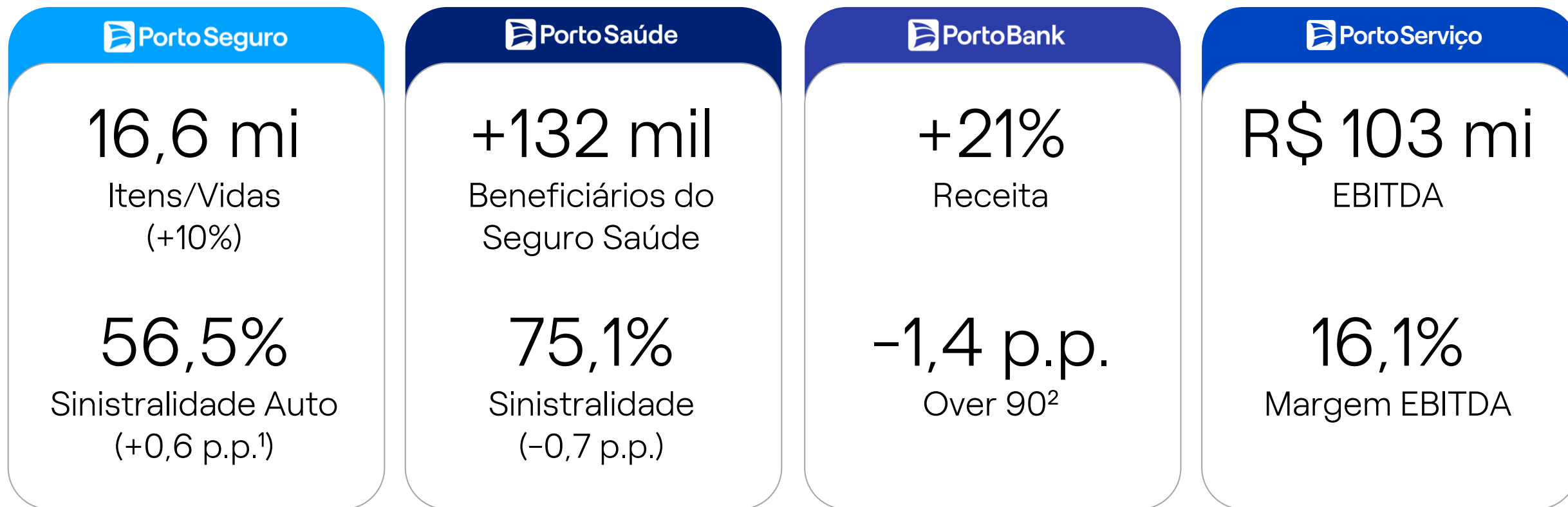
R\$ 2,7 bi
(+18%)
Lucro Líquido
R\$ 2,6 bi
(+17%)

ROAE ¹

20,3%
(+0,6 p.p.)

(1) Excluindo o impacto líquido da baixa do produto Carro por Assinatura no valor de R\$ -41 milhões, efeito de R\$ -14 milhões da rolagem de títulos da carteira de aplicações financeiras e ganhos não recorrentes de R\$ 16 milhões associados à operação com a Oncoclínicas.

SUMÁRIO VERTICAIS – 4T24 VS. 4T23



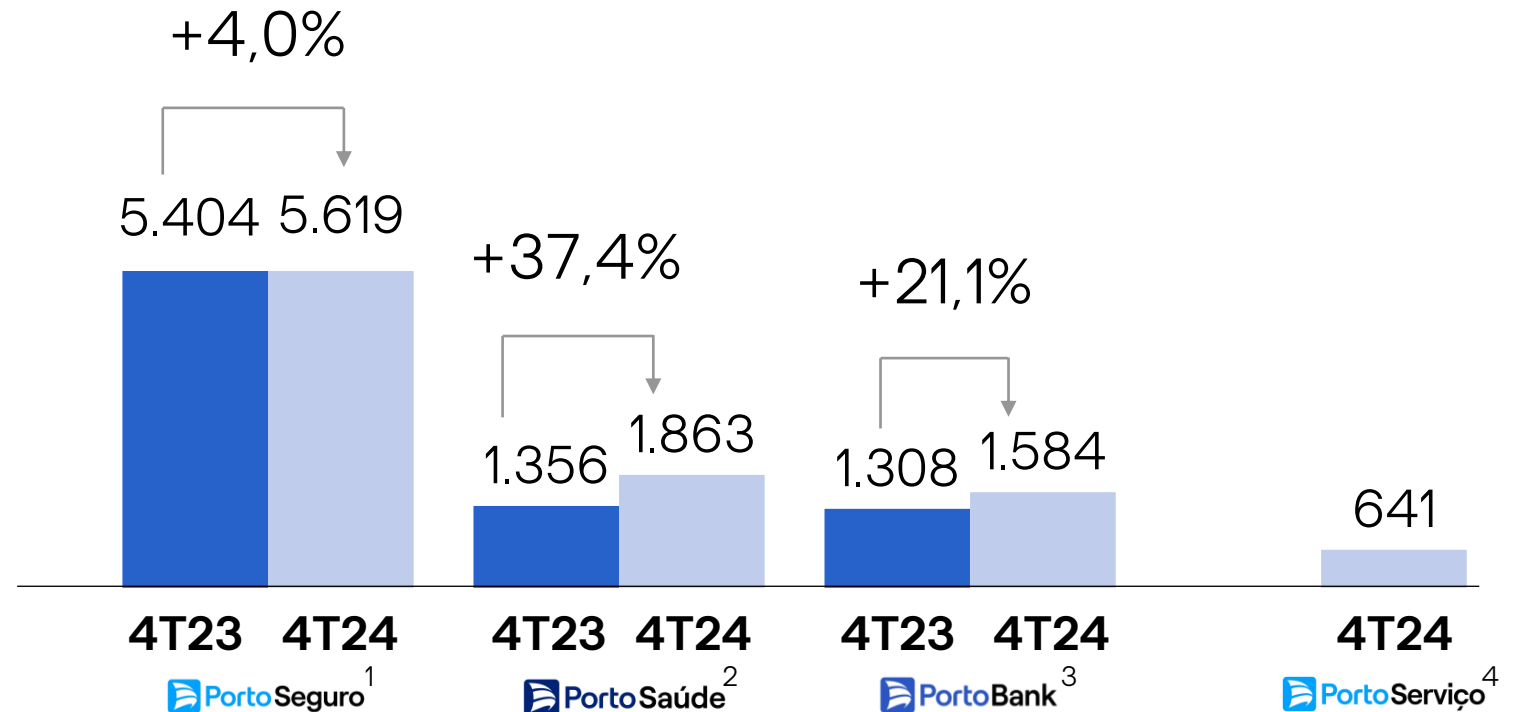
(1) Para fins de comparação entre o 4T23 e o 4T24, a Sinistralidade ajustada do 4T23 considera o markup de Assistência, que passou a ser considerado a partir do 1T24

(2) Compara a inadimplência das operações de crédito acima de 90 dias de dezembro/24 contra dezembro/23.

RECEITAS – CRESCIMENTO DE DUPLO DÍGITO NA RECEITA TOTAL

Receita por Linha de Negócio (R\$ milhões)


+14%
Receita Total (YoY)

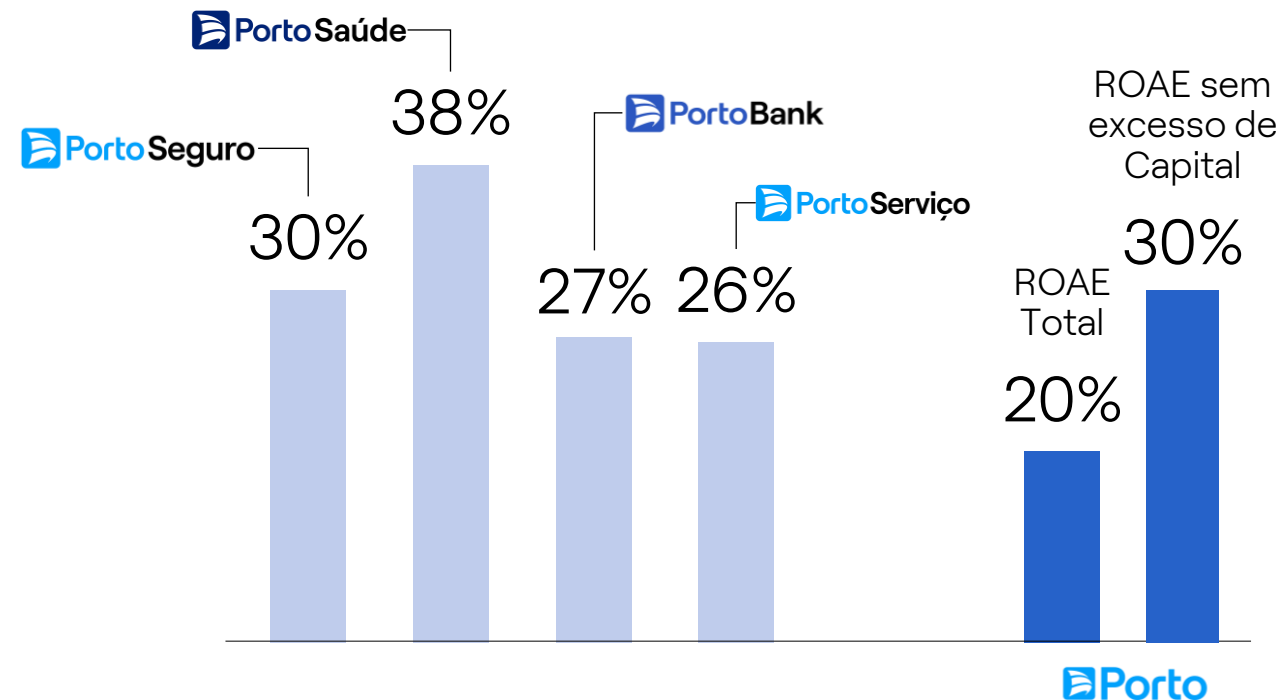


(1) Considera prêmios e contribuições dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Previdência Uruguai e outros negócios / (2) Composto por Seguro Saúde, Seguro Odontológico, Planos Administrados e Saúde Ocupacional / (3) Abrange os prêmios e receitas do Cartão de Crédito, Empréstimo, Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Investimento e Capitalização / (4) A Vertical Porto Serviço é segmentada entre Porto Assistência, Parcerias e B2C, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.

RENTABILIDADE – ROAE SUPERIOR A 20% EM TODAS AS OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO

Distribuição do ROAE – 4T24

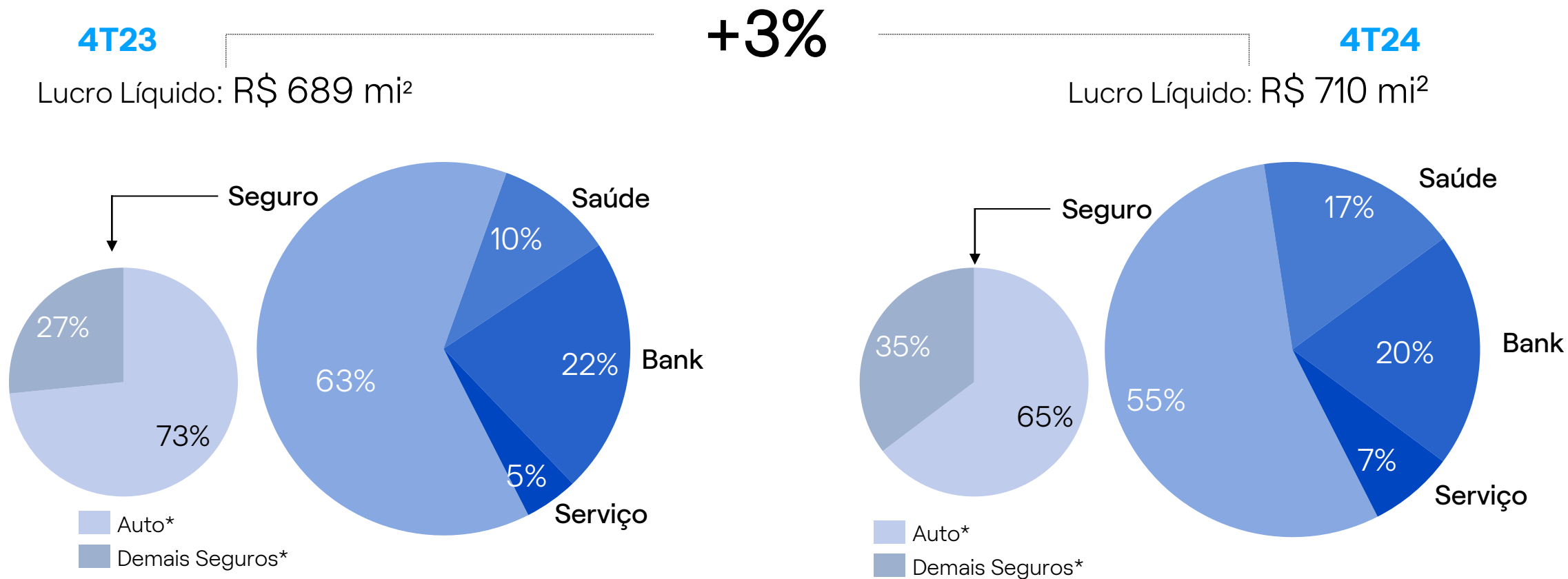
**ROAE
acima de
20%
em todas Unidades
de Negócio**



(1) O ROAE consolidado distingue-se da media das verticais principalmente pelo resultado da holding e outros negócios.

DIVERSIFICAÇÃO DOS RESULTADOS – CRESCIMENTO CONSISTENTE E DIVERSIFICADO DOS RESULTADOS¹

Distribuição do Lucro Líquido¹

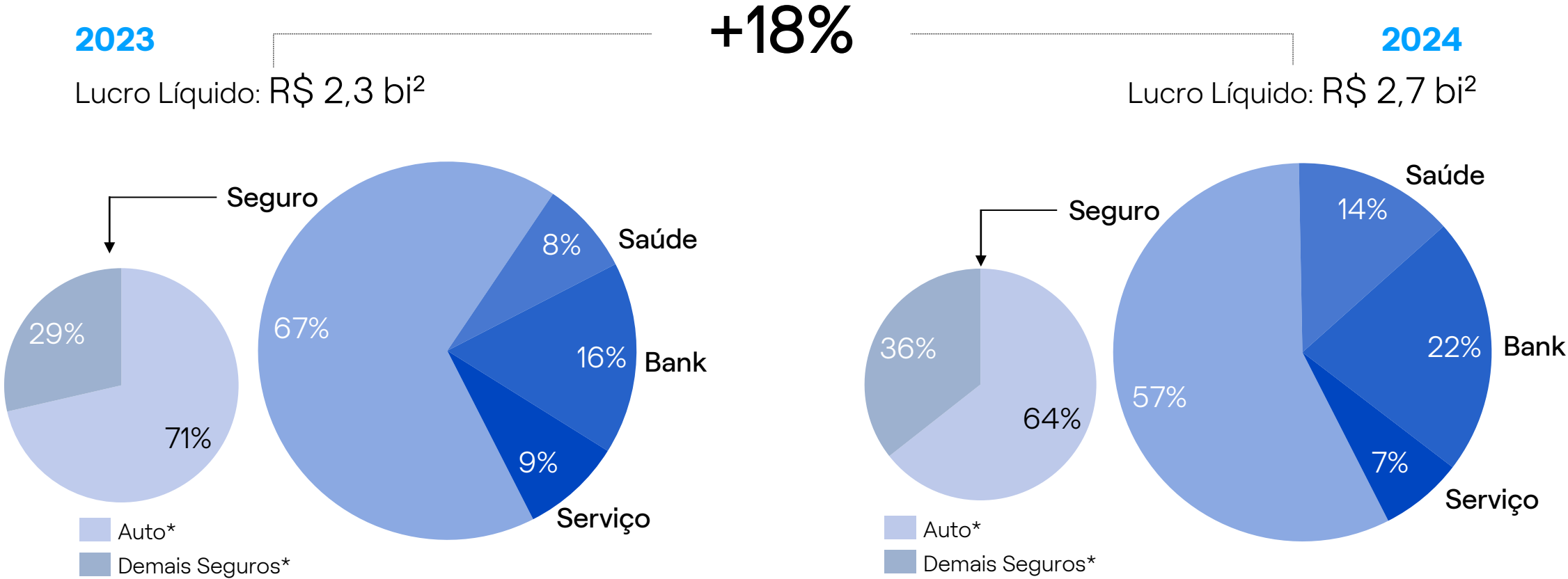


(1) Não especifica o resultado dos demais negócios. | (2) Lucro Líquido Recorrente

* Participação no Resultado de Subscrição da Vertical Seguro.

DIVERSIFICAÇÃO DOS RESULTADOS – CRESCIMENTO
CONSISTENTE E DIVERSIFICADO DOS RESULTADOS¹

Distribuição do Lucro Líquido¹

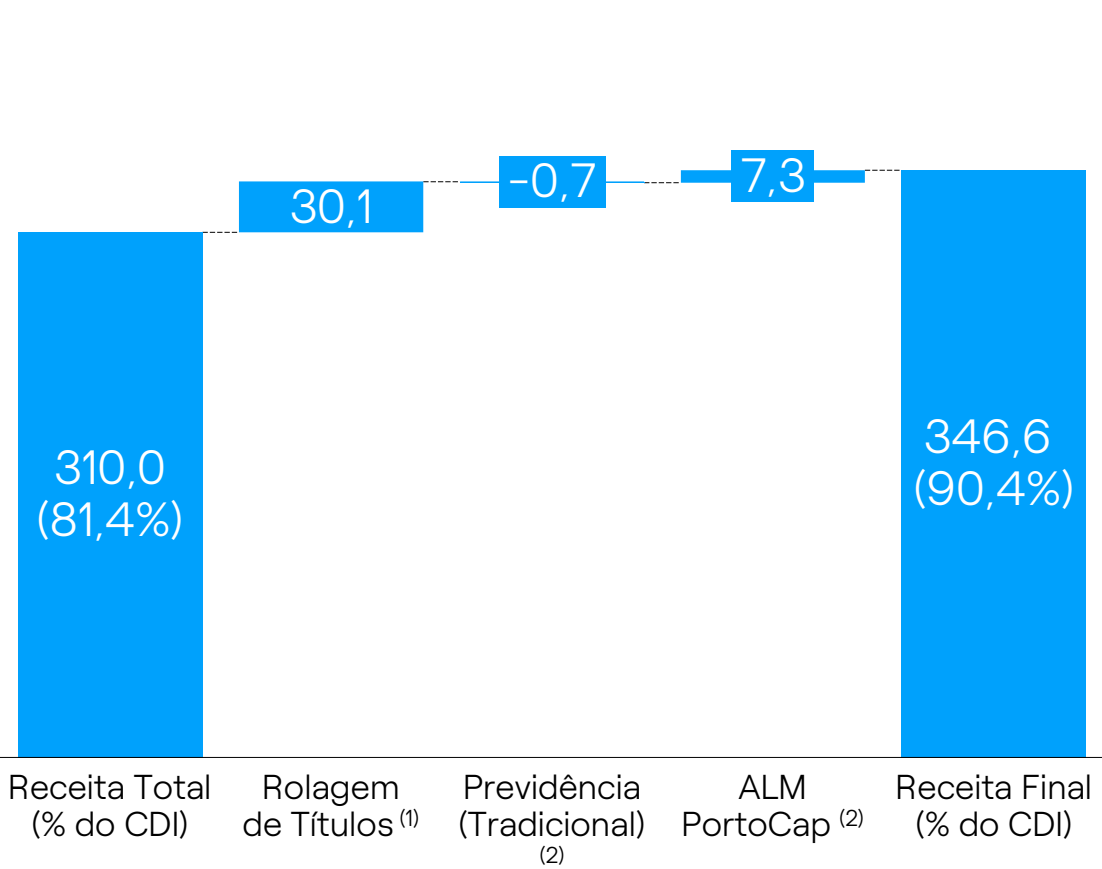


(1) Não especifica o resultado dos demais negócios. | (2) Lucro Líquido Recorrente
* Participação no Resultado de Subscrição da Vertical Seguro.

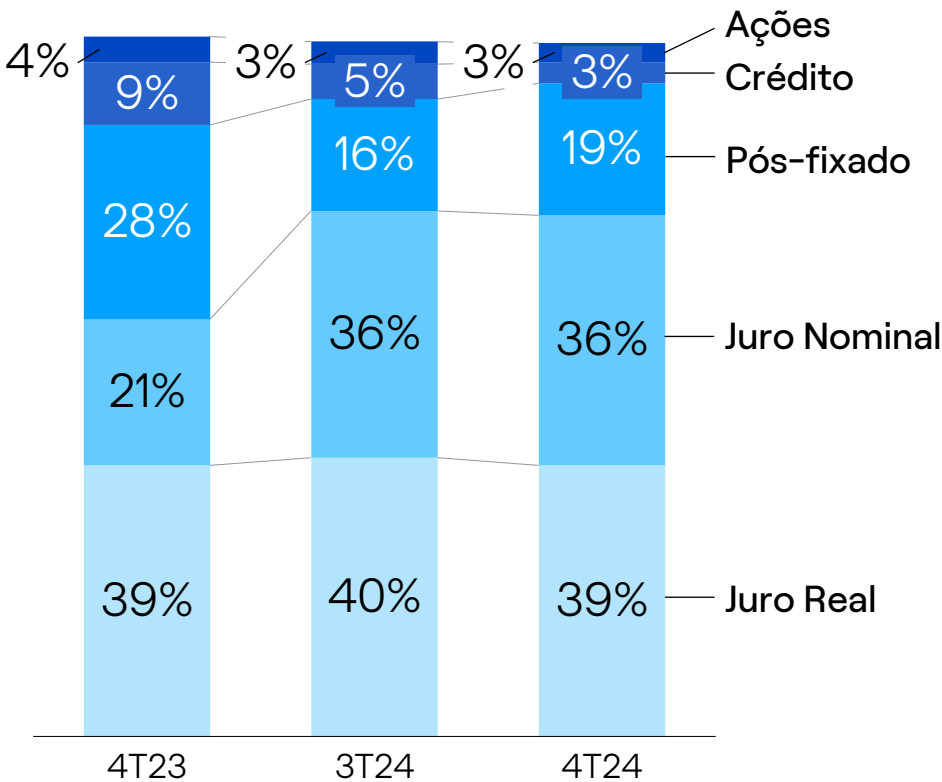
DESEMPENHO DAS APLICAÇÕES FINANCEIRAS

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência, rolagem de títulos e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 346,6 milhões no 4T24, o que representa 90,4% do CDI

Composição da Carteira Nominal – 4T24 (R\$ mi)



Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



(1) No 4T24, fizemos a rolagem de títulos públicos para vencimentos mais longos e com taxas mais elevadas.
(2) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap).

VERTICAL PORTO SEGURO



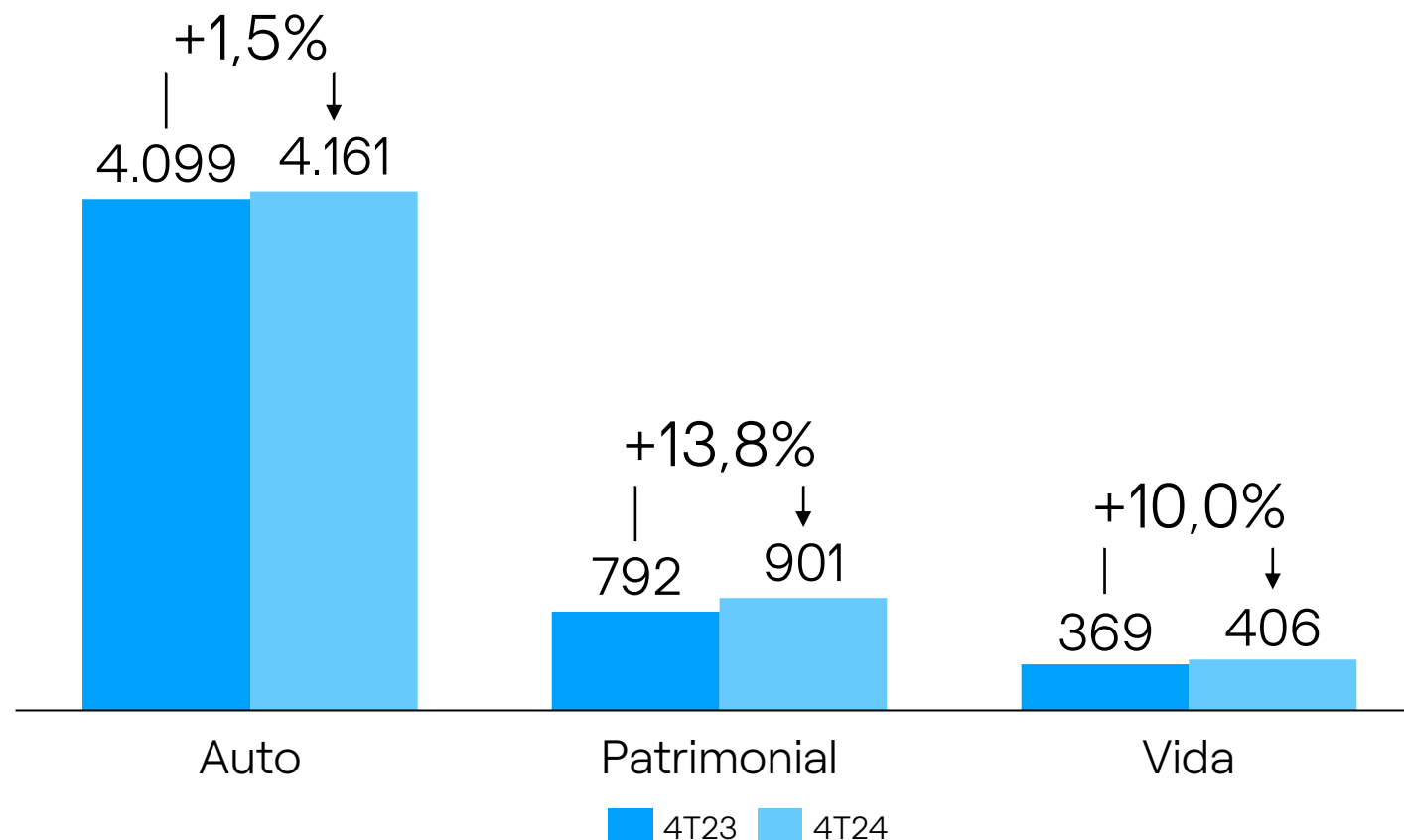
Prêmios Trimestrais – Principais Produtos (R\$ milhões)

R\$ 5,6 bi

Receita Porto Seguro¹
no 4T24
(+4,0% vs. 4T23)

R\$ 21,4 bi

Receita Porto Seguro¹
em 2024
(+3,4% vs. 2023)



(1) Considera prêmios e contribuições dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Previdência e Uruguai.

VERTICAL PORTO SEGURO

Sinistralidade Trimestral¹ – Principais Produtos (%)

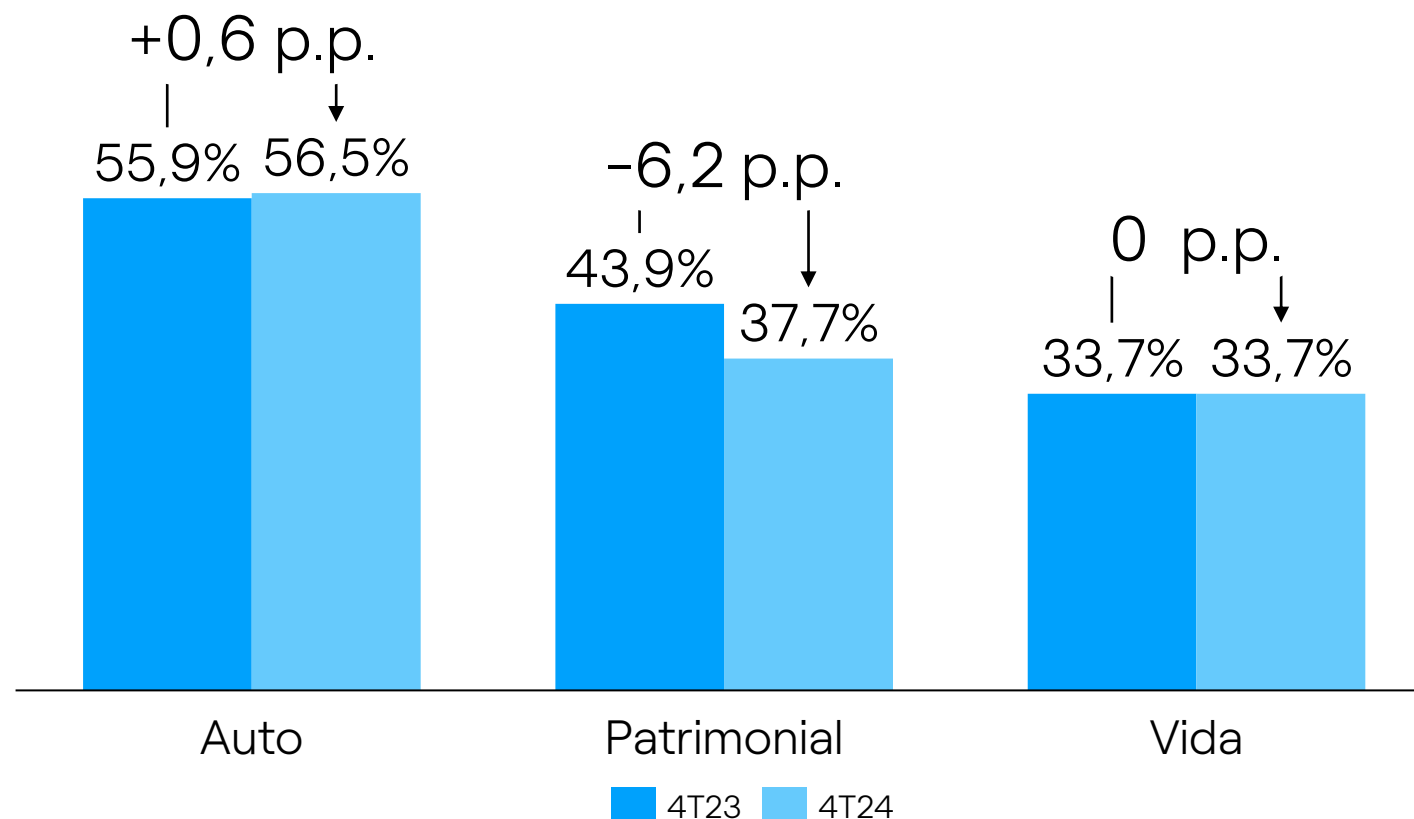


51,1%

Sinistralidade Porto Seguro
no 4T24
(-1,1 p.p. vs. 4T23¹)

51,4%

Sinistralidade Porto Seguro
em 2024
(-0,2 p.p. vs. 2023¹)

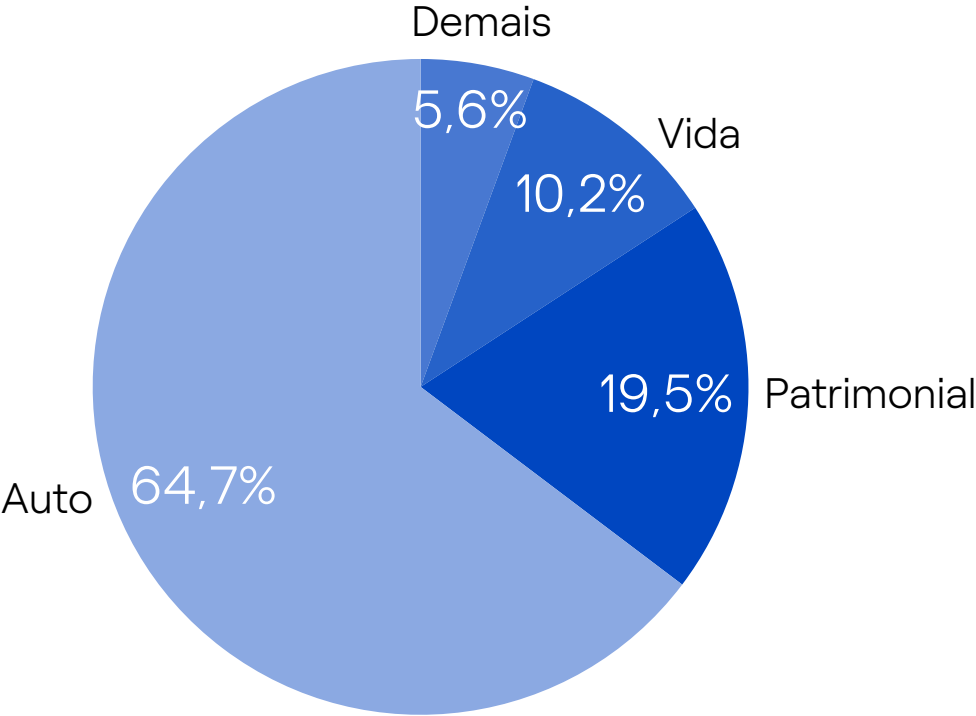


(1) Para fins de comparação, a Sinistralidade ajustada de 2023 leva em consideração o markup de Assistência, que passou a ser considerado a partir do 1T24.

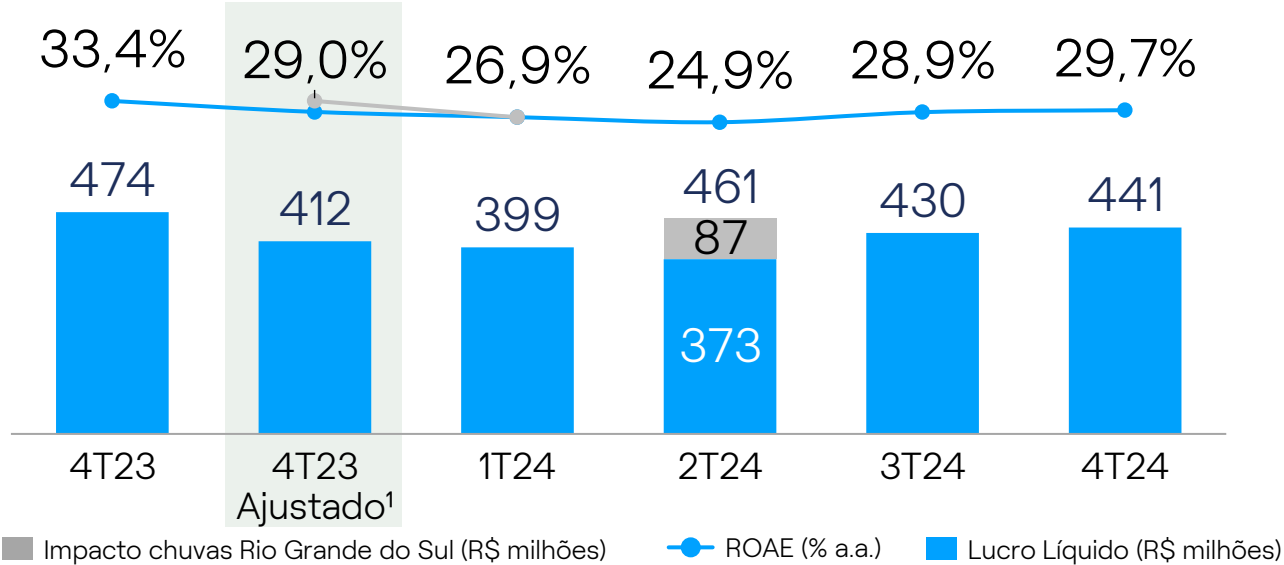
VERTICAL PORTO SEGURO



Distribuição do Resultado de Subscrição (4T24) (%)



Resultado Líquido e Rentabilidade¹ (R\$ mi)



Porto Seguro: Lucro Líquido de R\$ 441 mi e ROAE de 29,7% no trimestre e Lucro Líquido de R\$ 1,6 bi em 2024.

(1) Ajuste do 4T23 para permitir a comparabilidade com o 4T24, dado que a partir do primeiro trimestre de 2024, principalmente, a sinistralidade, o IC, o ICA, o lucro e o ROAE passaram a ser impactados pelo markup da operação de Assistência.

VERTICAL PORTO SAÚDE



+132k

Vidas Seguradas no Saúde
(+24,3% vs. 2023)

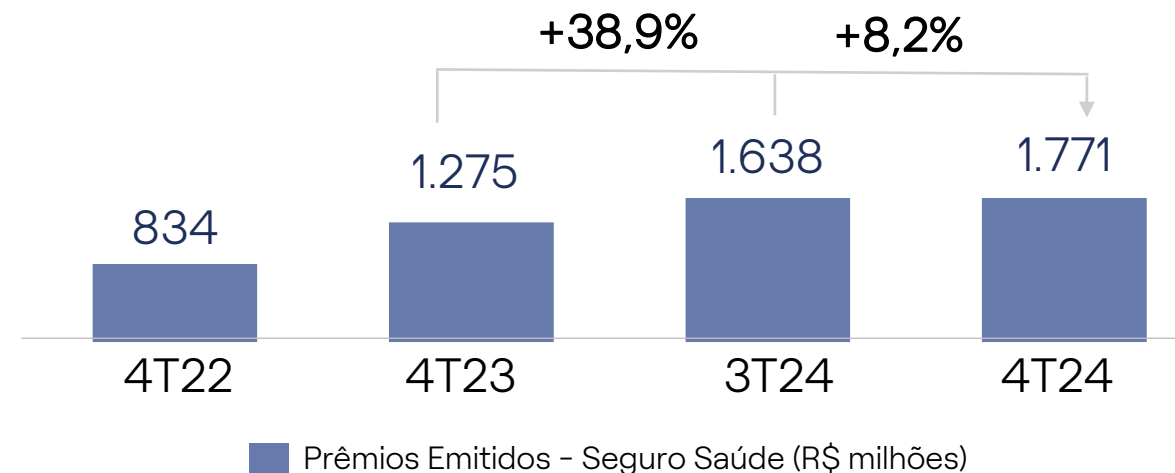
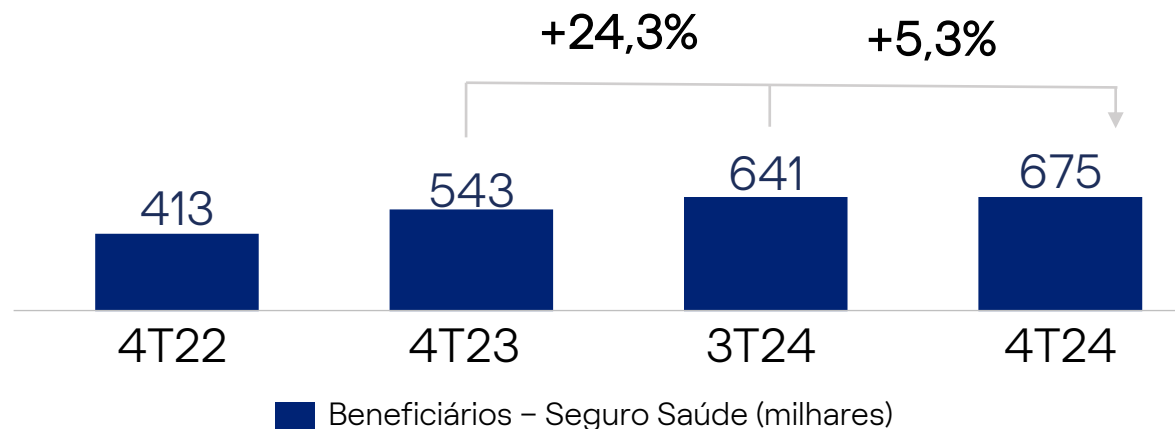
R\$ 6,6 bi

Total de Prêmios e Receitas da
Porto Saúde em 2024
(+43,9% vs. 2023)

R\$ 394 mi

Lucro Líquido em 2024
(+96,4% vs. 2023)

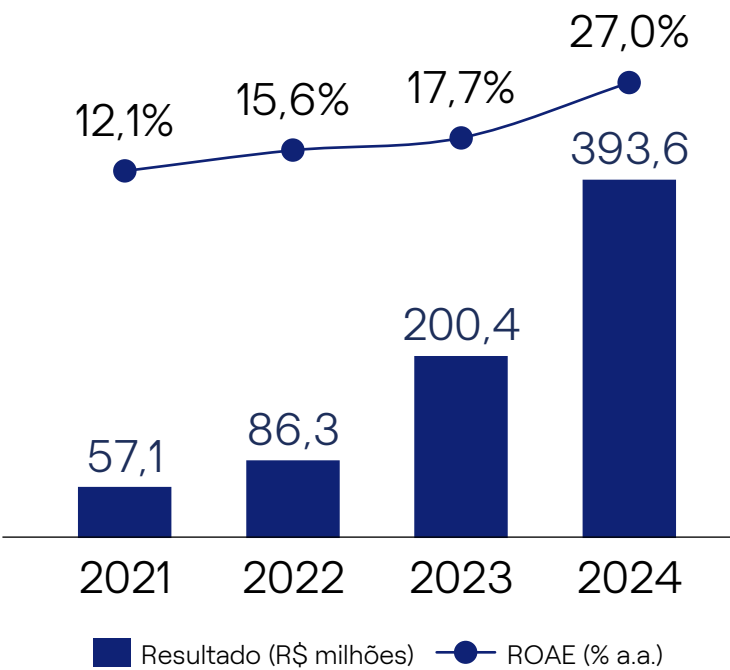
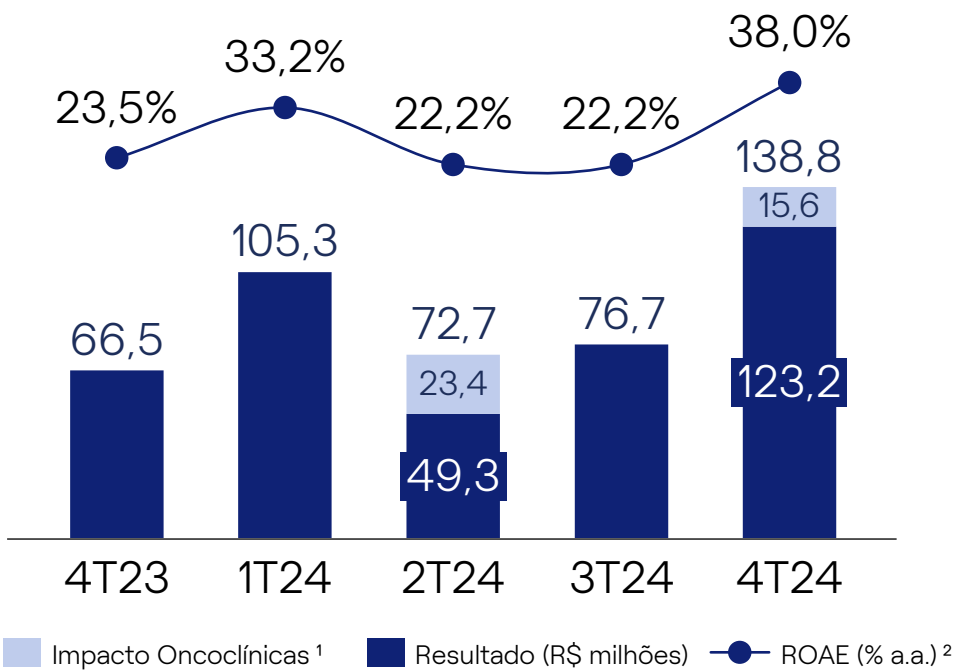
Beneficiários e Prêmios - Seguro Saúde



VERTICAL PORTO SAÚDE



Resultado e Rentabilidade



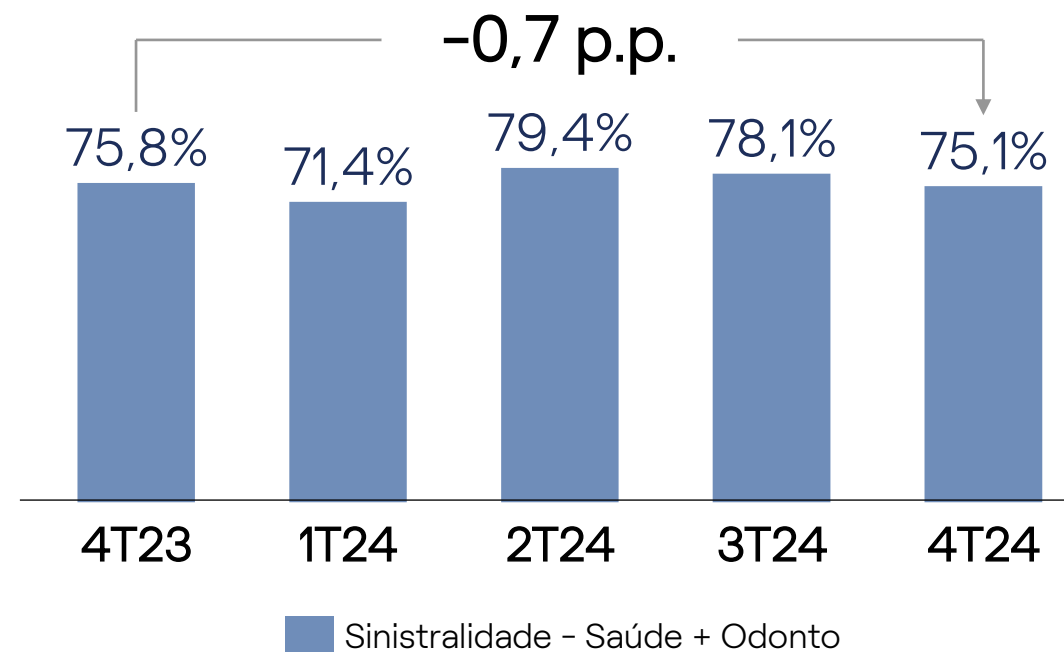
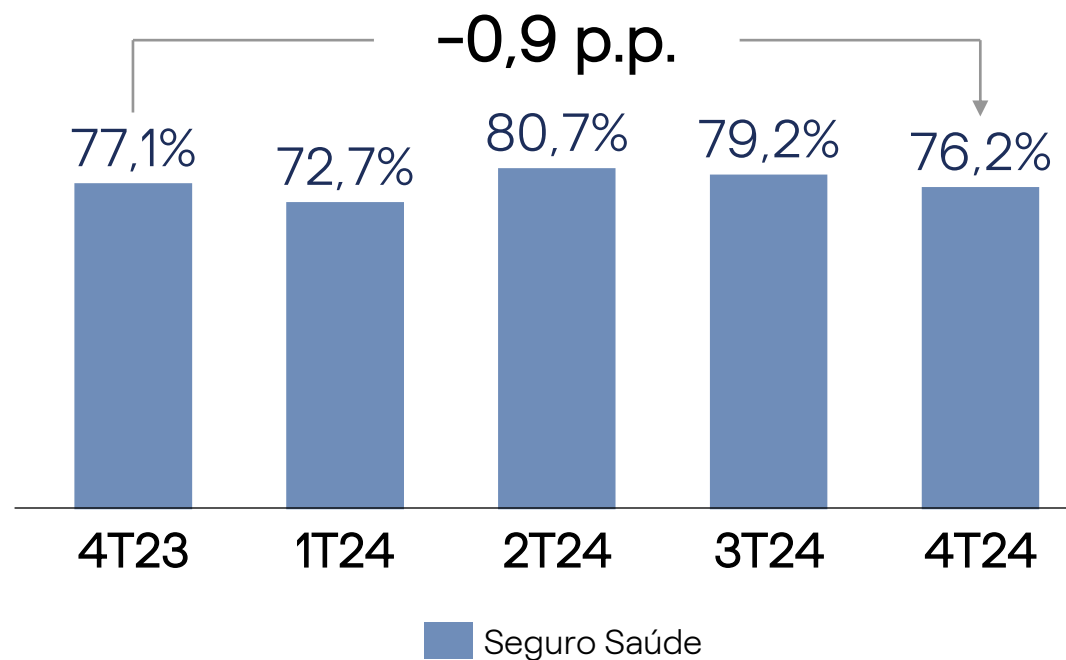
+90,3%

CAGR Lucro Líquido (21-24)

(1) Impacto não recorrente de R\$ 23,4 milhões no 2T24 e de R\$15,6 milhões no 4T24, referente ao fechamento da transação com a Oncoclínicas.
(2) Para o cálculo do ROAE da Vertical, o Patrimônio Líquido passou a considerar o efeito do diferimento de comissão.

VERTICAL PORTO SAÚDE

Sinistralidade Seguro Saúde e Saúde + Odonto



Sinistralidade¹ de 75,1% no 4T24

(1) Sinistralidade de Saúde + Odonto

4T24 (vs 4T23)



R\$ 1,6 bi
Receita
+21,1%



R\$ 162 mi
Lucro Líquido
+11,6%



26,7%
ROAE¹
-11,7 p.p.



33,5%
Índice de
Eficiência²
+2,2 p.p.



4,6 mi
Negócios
+16,3%

2024 (vs 2023)

R\$ 5,8 bi
Receita
+22,4%

R\$ 632 mi
Lucro Líquido
+53,2%

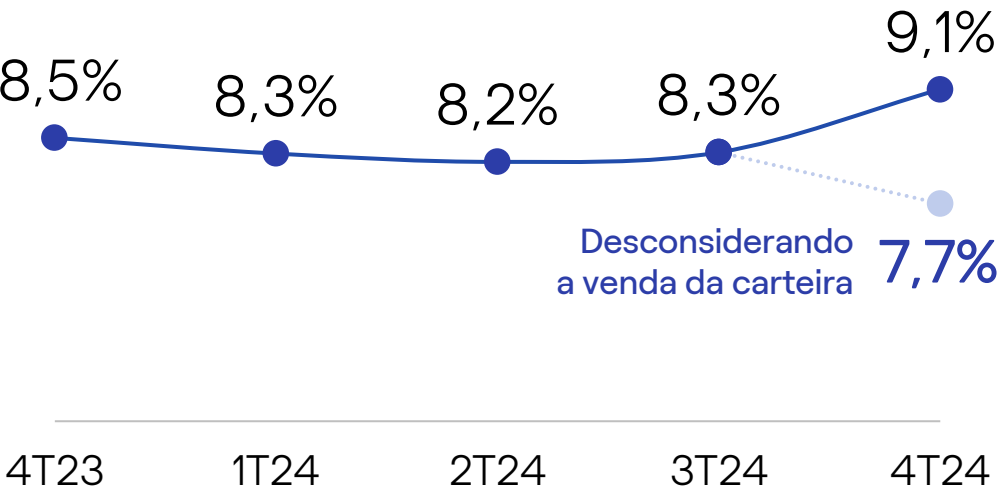
26,0%
ROAE¹
-1,3 p.p.

32,9%
Índice de
Eficiência²
-1,3 p.p.

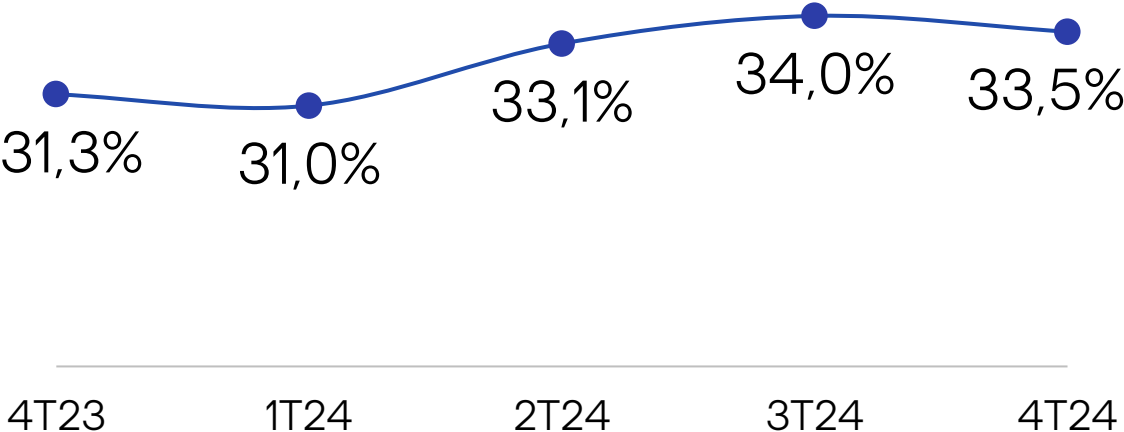
Risco de crédito ajustado ao perfil dos nossos clientes e inferior ao mercado. Alinhando eficiência operacional, gerando resultado sólido e consistente vinculado à estratégia de atuar no ecossistema da Porto.

(1) ROAE: A partir de 2024 a base de cálculo para o PL Médio e o ROAE do Porto Bank considera o capital regulatório exigido para as operações de Cartão e Empréstimo e Financiamento. | (2) Índice de Eficiência: nova metodologia de cálculo (Despesas / Receita Líquida – Rewards – Despesa de Comercialização)

Custo de Crédito¹ (Cartão + Empréstimos e Financiamentos)



Índice de Eficiência²

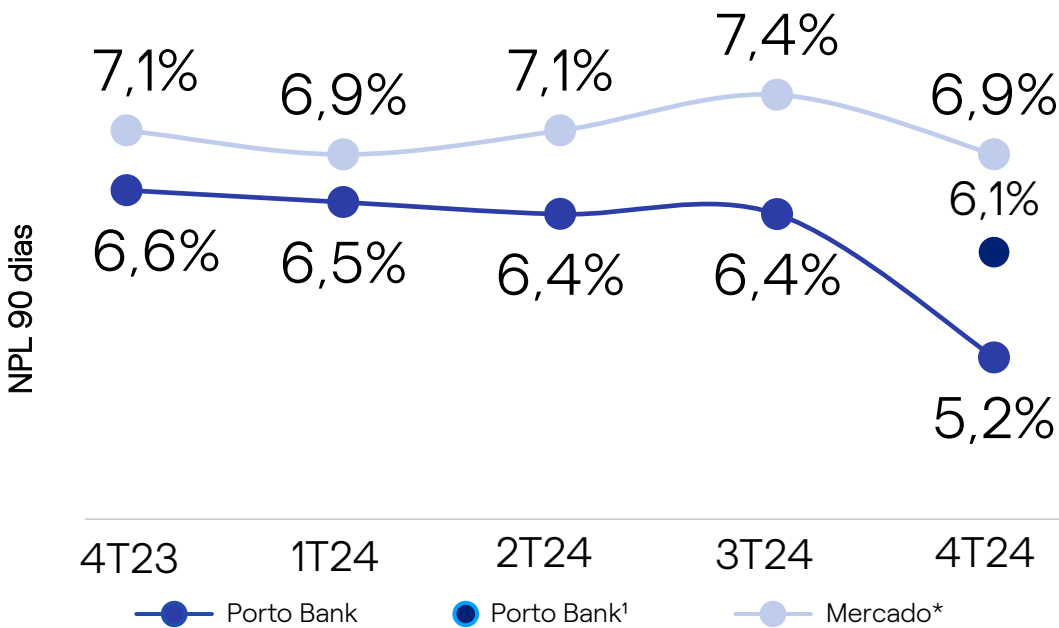


(1) Custo de Crédito Anualizado sobre Carteira de Crédito Média (360 dias) | (2) Índice de Eficiência: nova metodologia de cálculo (Despesas / Receita Líquida – Rewards – Despesa de Comercialização)

VERTICAL PORTO BANK

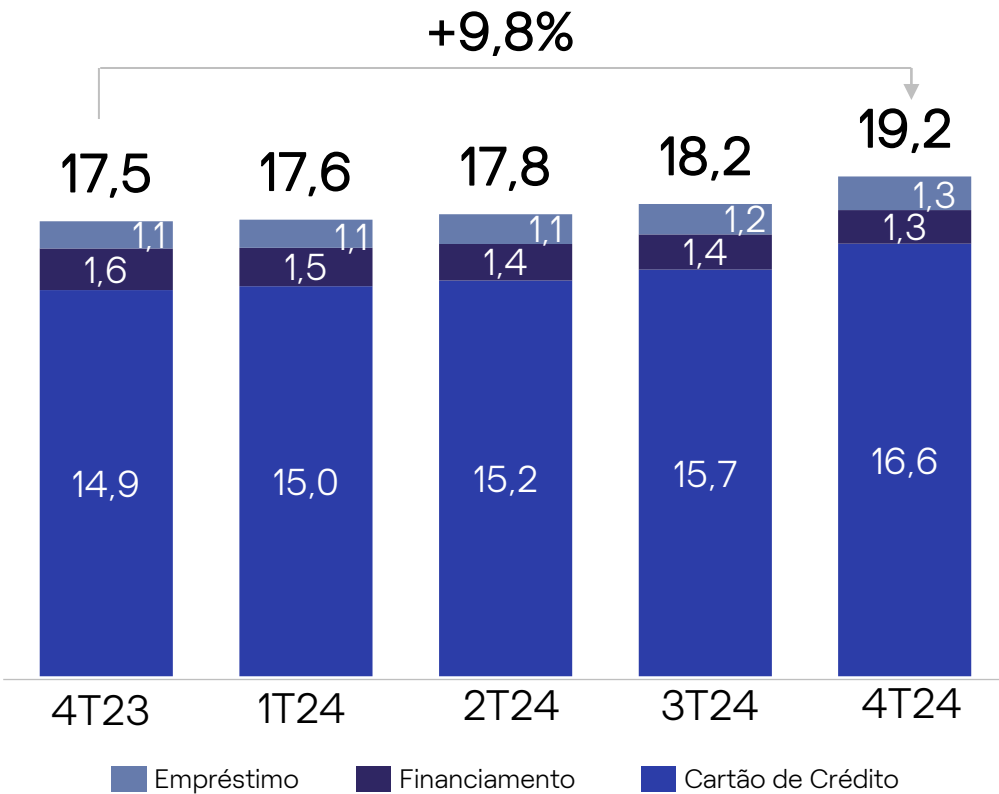


Índice de Inadimplência



¹Desconsiderando a venda da carteira.

Carteira de Crédito (R\$ bilhões)



Fonte: (*) Bacen, com ponderação pela carteira comparável da companhia.

VERTICAL PORTO SERVIÇO



723k

Atendimentos para
automóveis

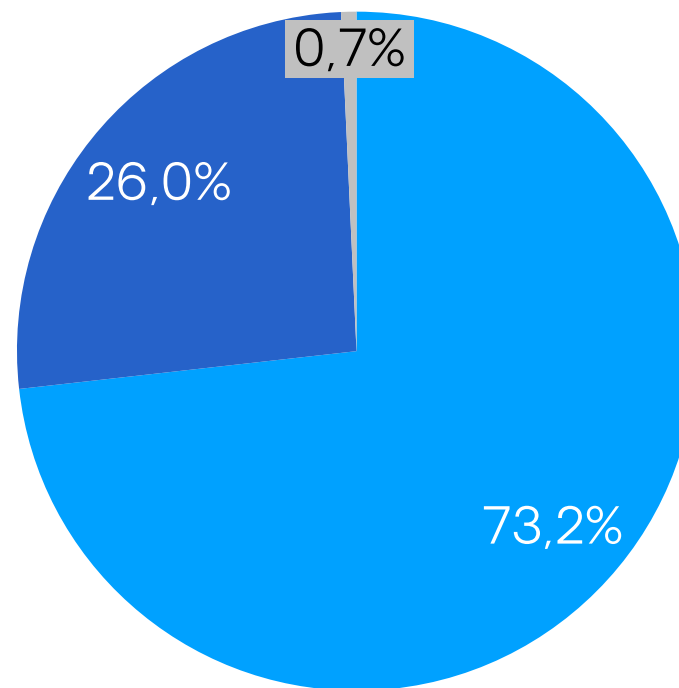
667k

Atendimentos para residência
e empresa

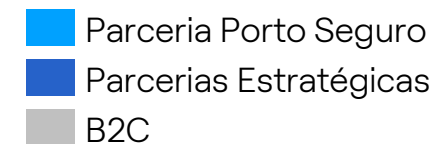
81 pts

NPS Net Promoter Score

Distribuição da Receita (%)



+24,5% Receitas
Parcerias Estratégicas
(B2B2C) - 4T24 vs. 4T23



VERTICAL PORTO SERVIÇO



R\$ 103 mi

de EBITDA
e 16,1% de Margem EBITDA
no 4T24

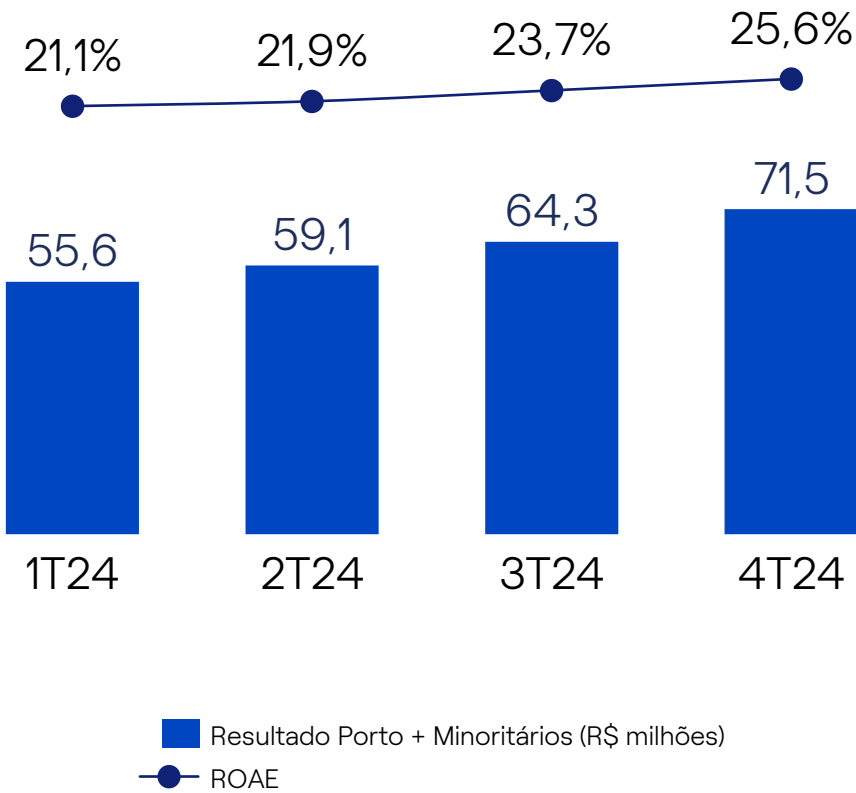
R\$ 411 mi

de EBITDA
e 16,4% de Margem EBITDA
em 2024

R\$ 251 mi

de Resultado e 22,4% de ROAE
em 2024¹

Resultado e Rentabilidade



(1) Resultado e ROAE referente a Porto + Minoritários

PROJEÇÕES PARA O ANO DE 2025

 Porto Seguro

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2023)	+2% a +5%
Sinistralidade Vertical	51% a 55%
Índice de G&A Vertical	10,3% a 11,2%

 Porto Bank

	Range
Var. Receita Total Vertical (vs. 2023)	+14% a +22%
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-1,9 a -2,3
Índice de Eficiência	32,5% a 35%

 Porto Saúde

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2023)	+25% a +40%
Sinistralidade Vertical	75% a 80%
Índice de G&A Vertical	4,5% a 5,5%

 Porto Serviço

	Range
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,5 a 2,8
Índice de G&A Vertical	8,0% a 9,0%

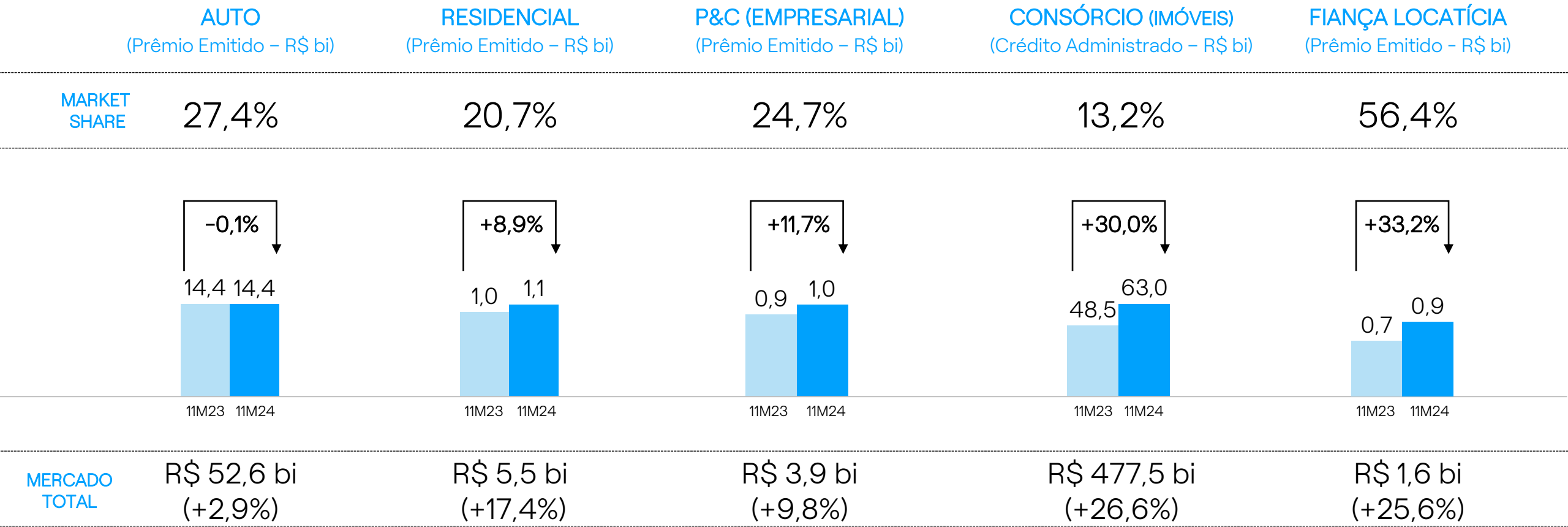
 Porto

	Range
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,2 a 1,4
Taxa efetiva	30% a 34%

A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

PORTO VS. MERCADO

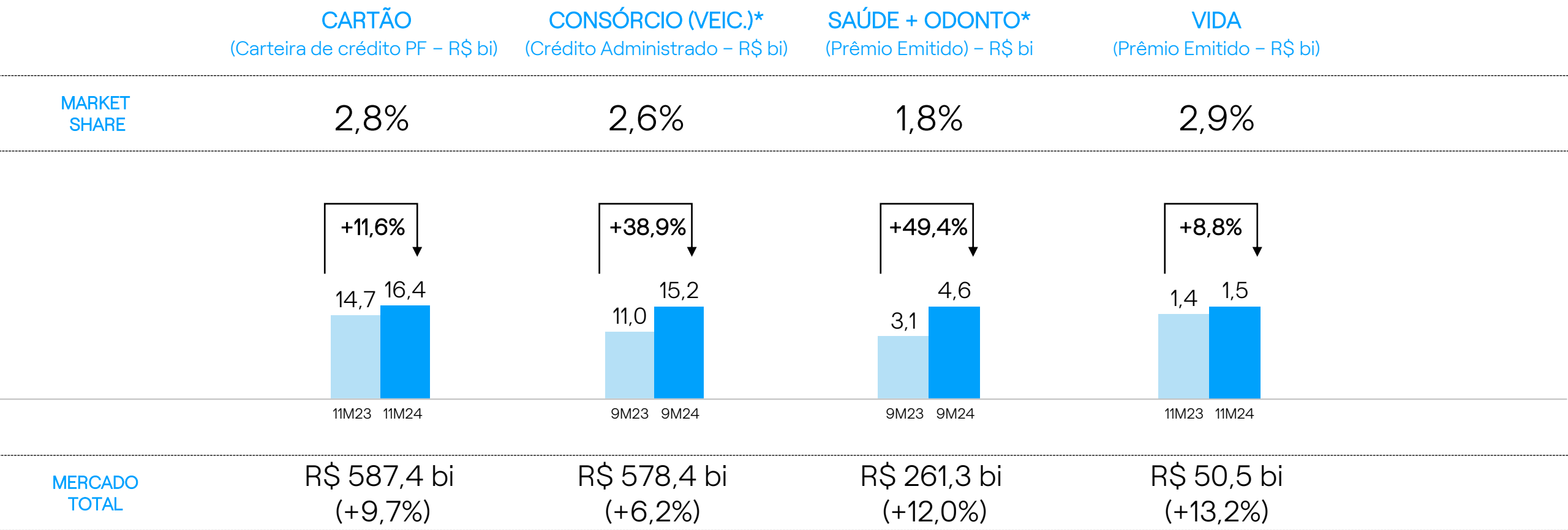
A Porto vem ganhando participação em outros mercados.



Fonte: Susep e Bacen

PORTO VS. MERCADO

A Porto vem ganhando participação em outros mercados.



Fonte: Susep, Bacen e ANS
* Dados Disponibilizados até o 9M24



Q&A

4T24

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PSSA3

AVISO LEGAL

Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Porto Seguro, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar o desempenho futuro da Porto Seguro e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

AGEU

Gestor, Linha Básica
13 anos de Porto



Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br>
gri@portoseguro.com.br

EARNINGS

ADRIANA
IT Governance Analyst
2 years with Porto

4Q24

EARNINGS RELEASE
PSSA3



CONSOLIDATED SUMMARY – 4Q24
AND 2024 VS. 4Q23 AND 2023

4Q24

Total Revenue

R\$ 10 bn
(+14%)

Recurring Net Income ¹

R\$ 710 mn
(+3%)
Net Income
R\$ 671 mn
(-3%)

ROAE ¹

21.5%
(-2.4 p.p.)

Clients

18 mn

Businesses

30 mn

2024

Total Revenue

R\$ 37 bn
(+13%)

Recurring Net Income ¹

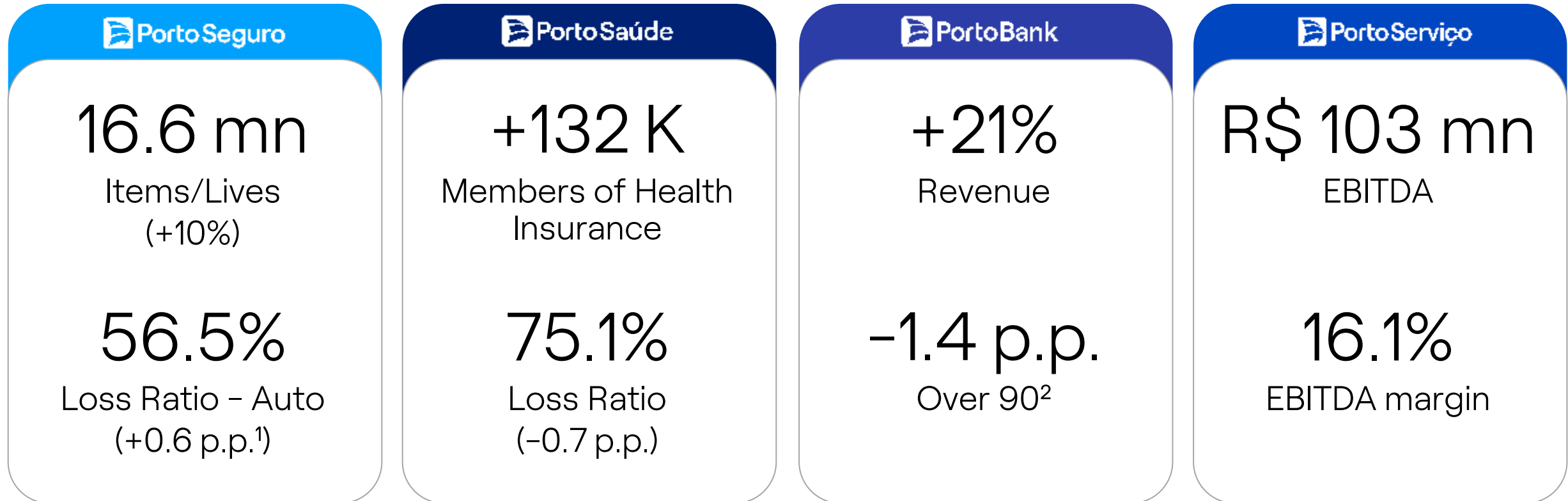
R\$ 2.7 bn
(+18%)
Net Income
R\$ 2.6 bn
(+17%)

ROAE ¹

20.3%
(+0.6 p.p.)

(1) Excluding the net impact of the write-off of the Car Subscription product in the amount of R\$ -41 million, the effect of R\$ -14 million from the rollover of securities in the financial investment portfolio and non-recurring gains of R\$ 16 million associated with the operation with Oncoclínicas.

VERTICALS SUMMARY 4Q24 VS. 4Q23



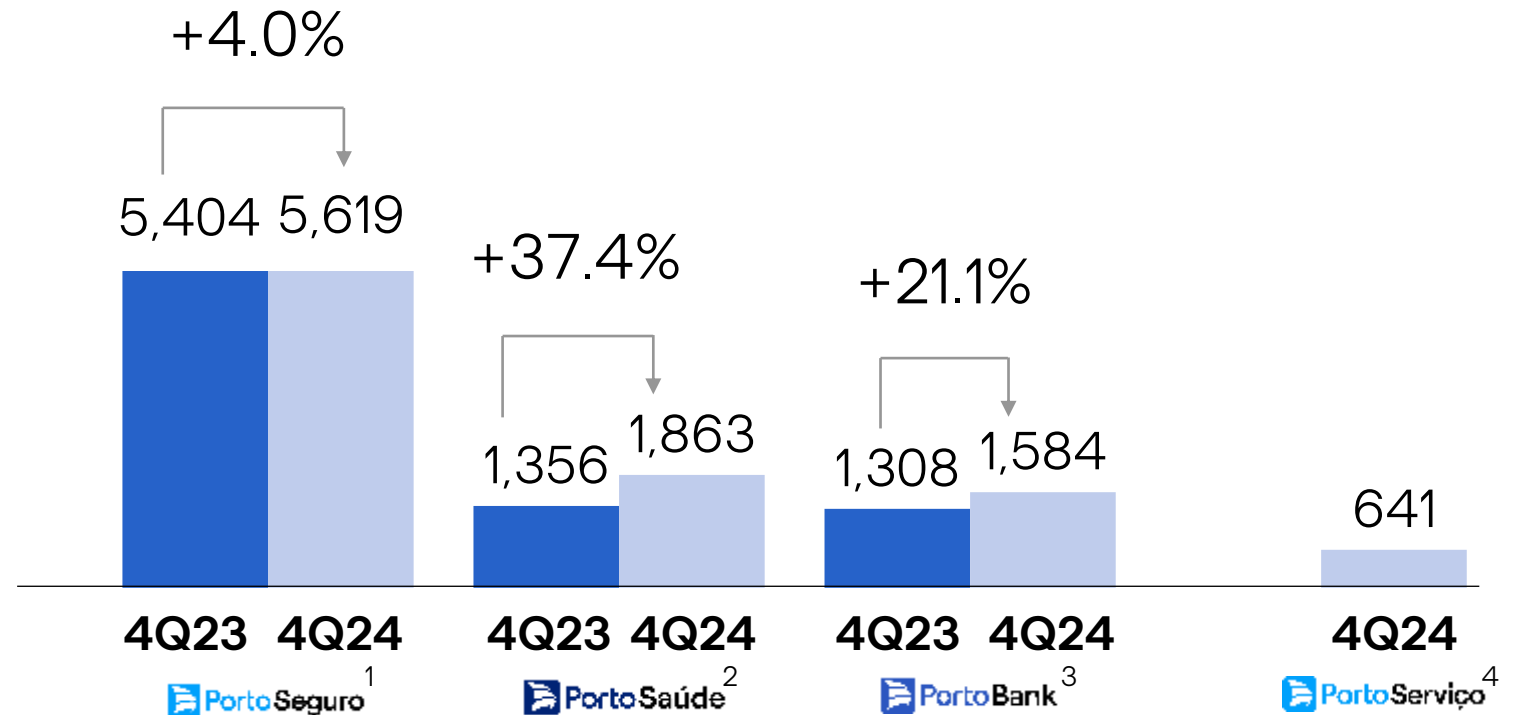
(1) For comparison purposes, between 4Q23 and 4Q24, the Adjusted Loss Ratio in 4Q23 considers the Assistance markup, which started to be considered as of 1Q24.

(2) Compares the delinquency of credit operations over 90 days from December 2024 against December 2023.

REVENUES - DOUBLE-DIGIT GROWTH IN TOTAL REVENUE

Revenue by Line of Business (R\$ million)


+14%
Total Revenue (YoY)

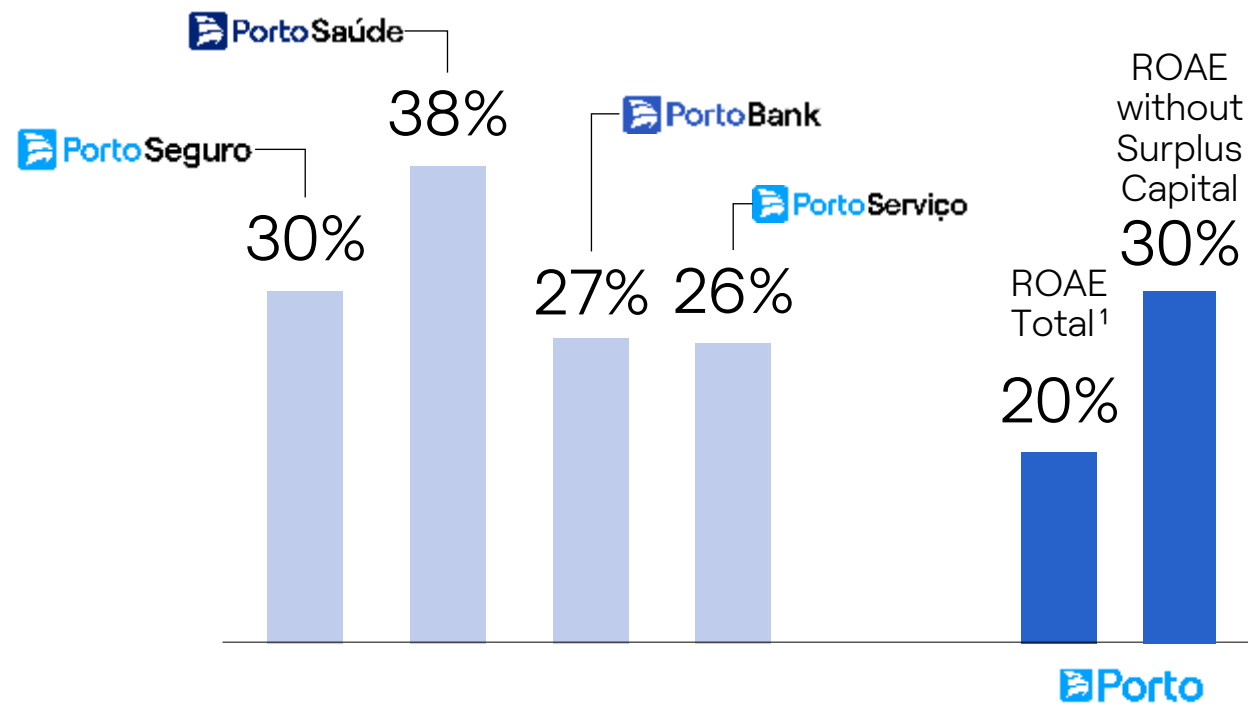


(1) Includes premiums and contributions from Auto, P&C, Life, Pension Plan, Uruguay and other businesses / (2) Consisting of Health Insurance, Dental Insurance, Managed Plans and Occupational Health / (3) Includes premiums and income from Credit Card, Loan, Financing, Financial Risks, Consortium, Investment and Capitalization / (4) Porto Serviço Vertical is segmented between Porto Assistência, Partnerships and B2C, mainly offering assistance services for households, companies and vehicles.

PROFITABILITY – ROAE GREATER THAN 20%
ACROSS ALL BUSINESS OPPORTUNITIES

ROAE Breakdown - 4Q24

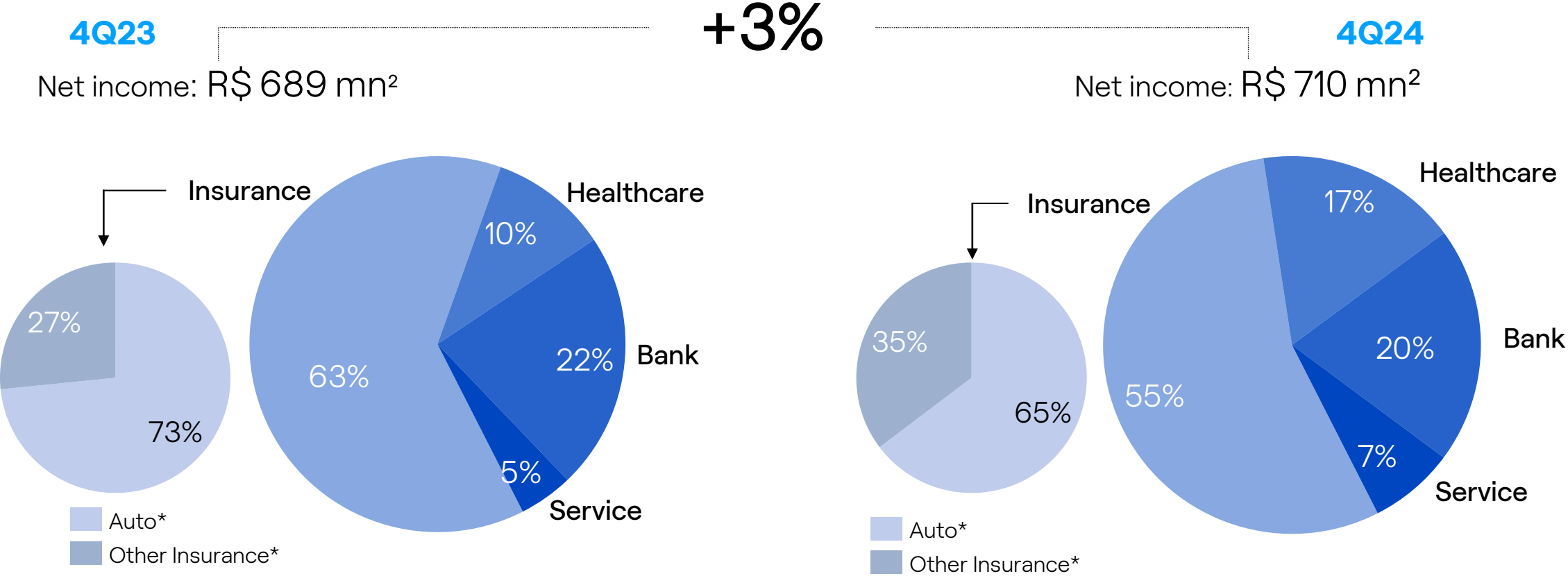
ROAE
above
20%
in all
Business Units



(1) The consolidated ROAE differs from the average of the verticals mainly due to the holding results and other businesses.

DIVERSIFICATION OF RESULTS – CONSISTENT AND DIVERSIFIED GROWTH IN RESULTS¹

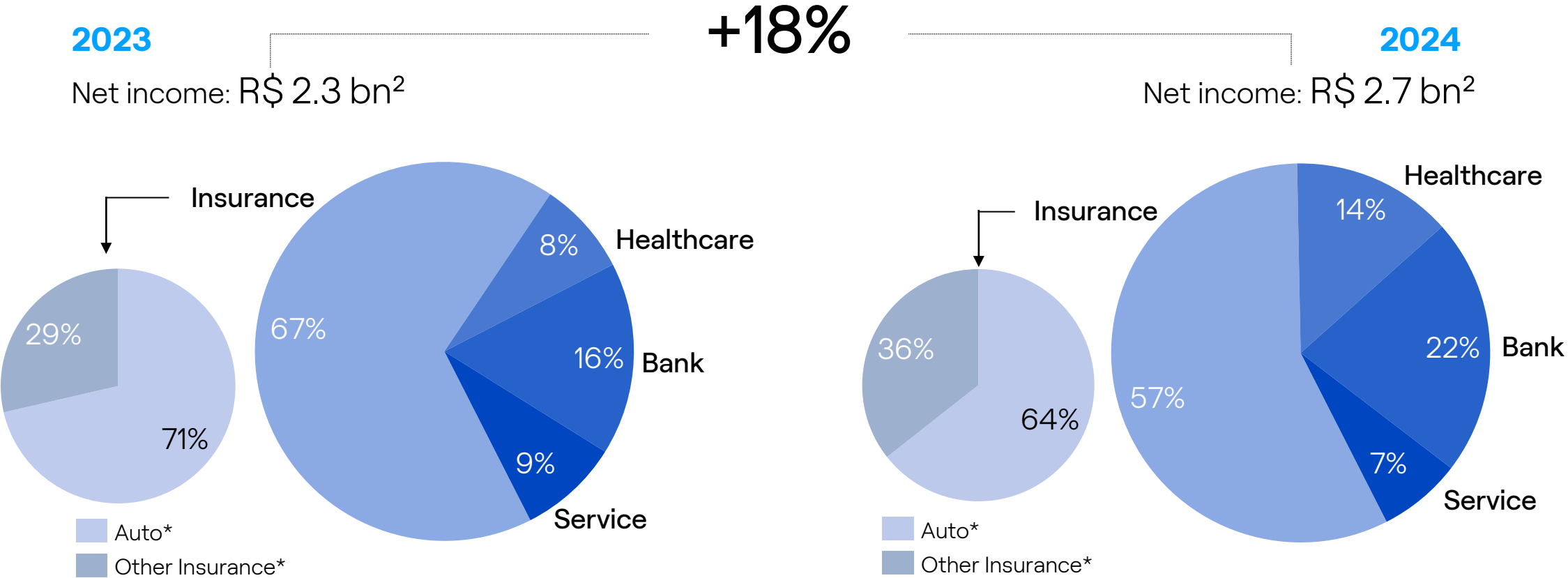
Net Income Breakdown¹



(1) It does not specify the results of other businesses. (2) Recurring Net Income
* Share in the Insurance Vertical Underwriting Result.

DIVERSIFICATION OF RESULTS – CONSISTENT AND DIVERSIFIED GROWTH IN RESULTS¹

Net Income Breakdown¹

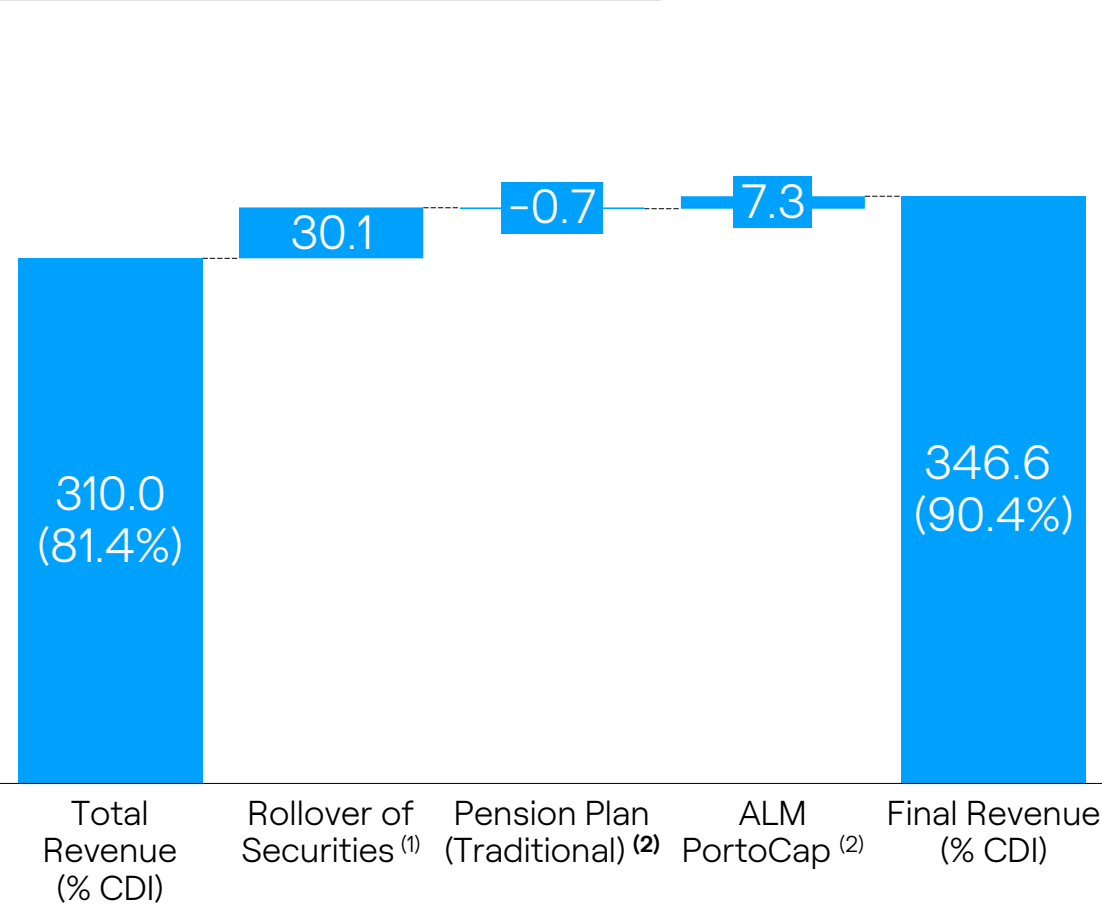


(1) It does not specify the results of other businesses. (2) Recurring Net Income
* Share in the Insurance Vertical Underwriting Result.

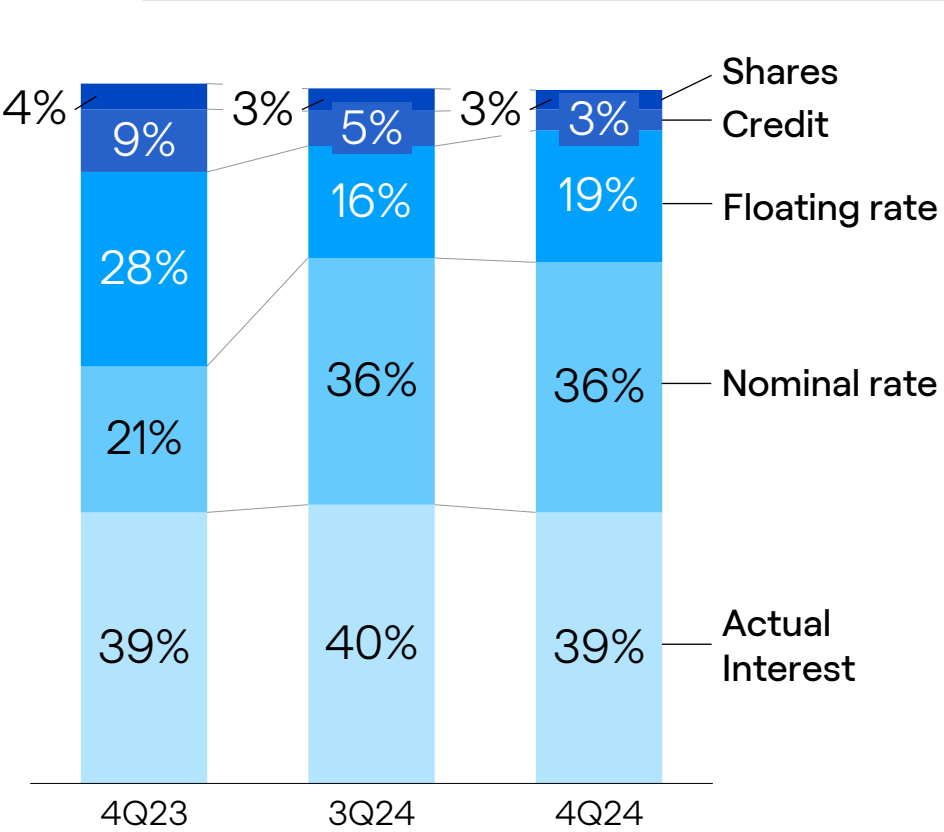
FINANCIAL INVESTMENT PERFORMANCE

Revenue from the financial investment portfolio (ex-pension plan, roll-over of securities and ALM), managed by the Treasury, was R\$ 346.6 million in 4Q24, which accounts for 90.4% of CDI.

Breakdown of Nominal Portfolio – 4Q24 (R\$ M)



Breakdown and Profitability of Investment Portfolio



(1) In 4Q24 we rolled over government bonds to longer maturities at higher rates.
 (2) Result generated on funds invested by the Company to mitigate the mismatch between assets and liabilities (ALM) of Traditional Pension operations (product whose sale was discontinued), Credit Operations (Porto Bank) and Capitalization (PortoCap).

PORTO SEGURO VERTICAL



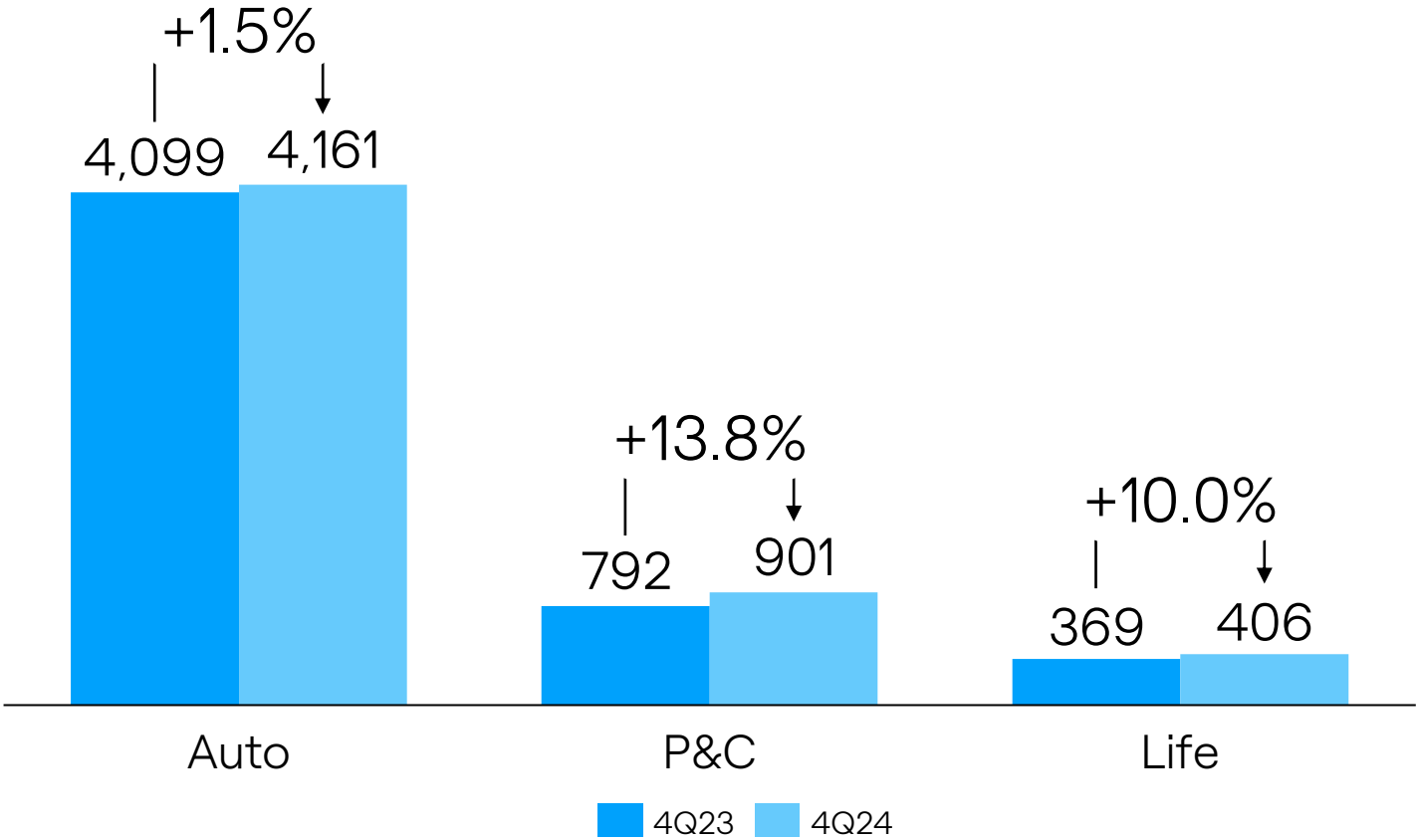
Quarterly Premiums – Main Products (R\$ million)

R\$ 5.6 bn

Porto Seguro¹ Revenue
in 4Q24
(+4.0% vs. 4Q23)

R\$ 21.4 bn

Porto Seguro¹ Revenue
in 2024
(+3.4% vs. 2023)



(1) Includes premiums and contributions from Auto, Property and Casualty, Life, Pension Plan and Uruguay.

PORTO SEGURO VERTICAL



Quarterly Loss Ratio¹– Main Products (%)

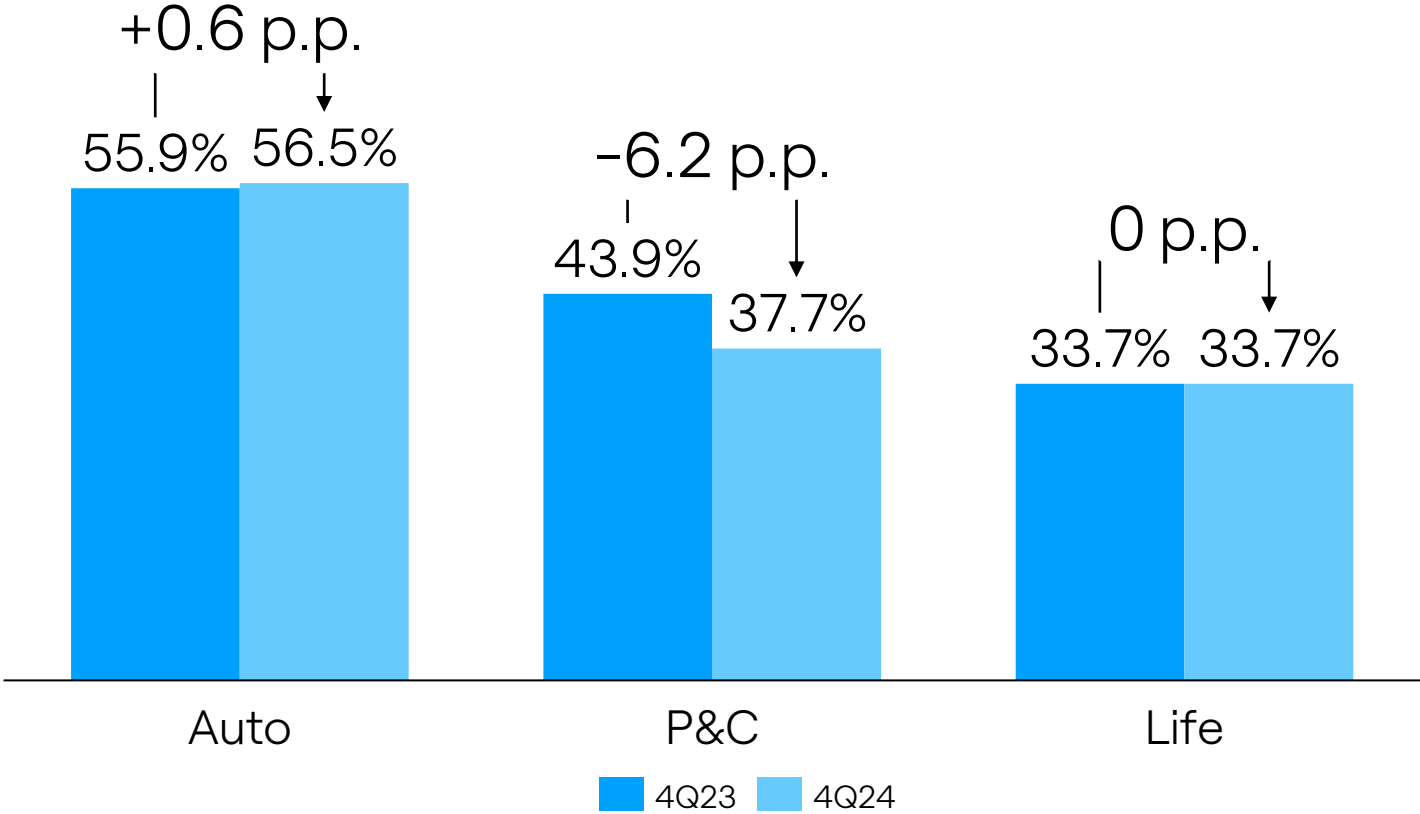


51.1%

Porto Seguro Loss Ratio
in 4Q24
(-1.1 p.p. vs. 4Q23¹)

51.4%

Porto Seguro Loss Ratio
in 2024
(-0.2 p.p. vs. 2023¹)

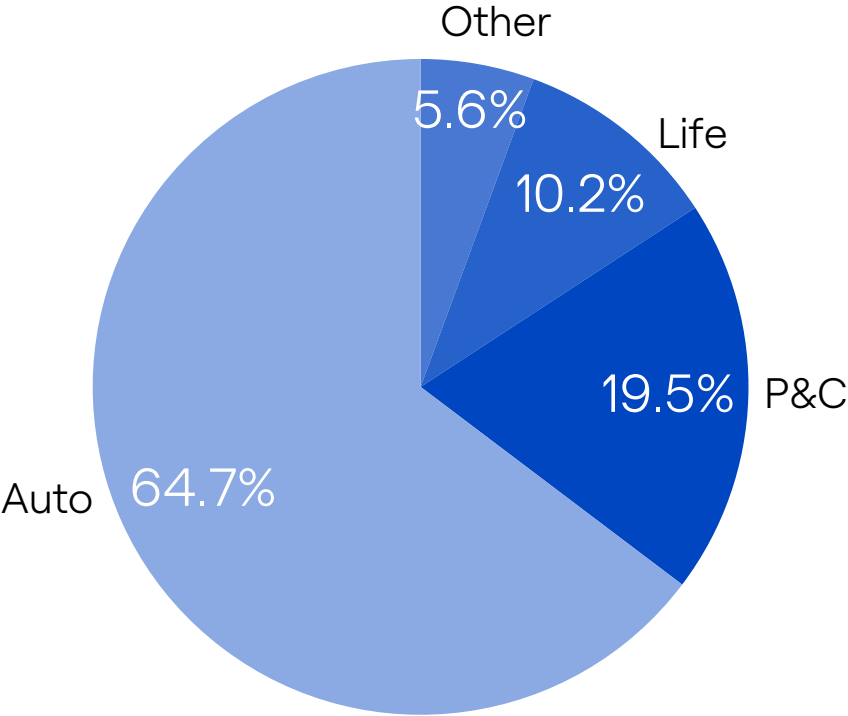


(1) Comparing, the Adjusted Loss Ratio in 2023 considers the Assistance markup, which started to be considered as of 1Q24.

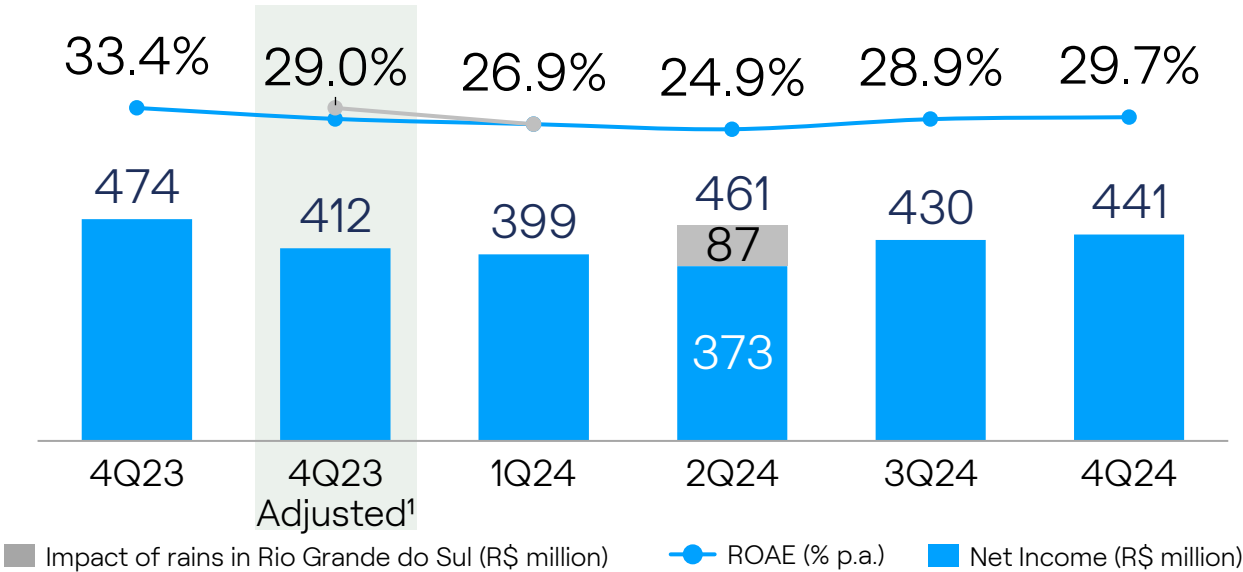
PORTO SEGURO VERTICAL



Distribution of Subscription Result (4Q24) (%)



Net Income and Profitability¹ (R\$ mn)



Porto Seguro: Net income of R\$ 441 million and ROAE of 29,7% in the quarter and Net Income of R\$ 1.6 billion in 2024.

(1) Adjustment of 4Q23 to allow comparability with 4Q24, since from the first quarter of 2024 onwards, mainly, the loss ratio, IC, ICA, earnings and ROAE began to be impacted by the Assistance operation markup.

PORTO SAÚDE VERTICAL



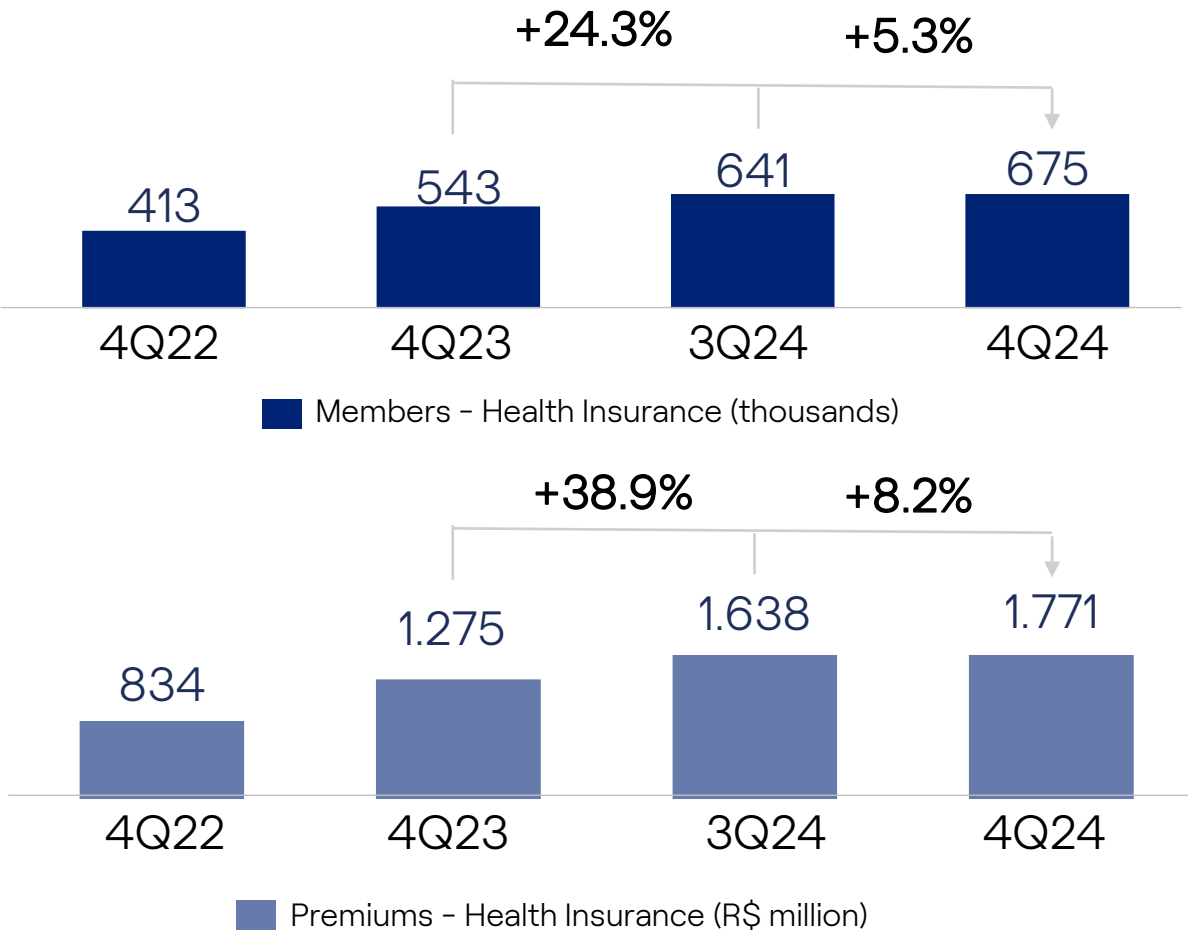
+132 K

Lives Insured in Health
(+24.3% vs. 2023)

R\$ 6.6 bn
Total Premiums and Revenues of
Porto Saúde in 2024
(+43.9% vs. 2023)

R\$ 394 mn
Net income in 2024
(+96.4% vs. 2023)

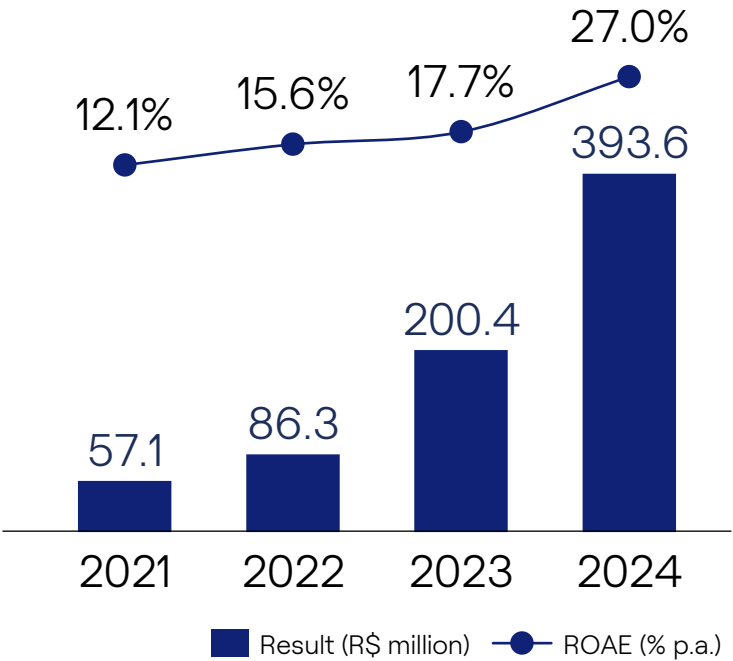
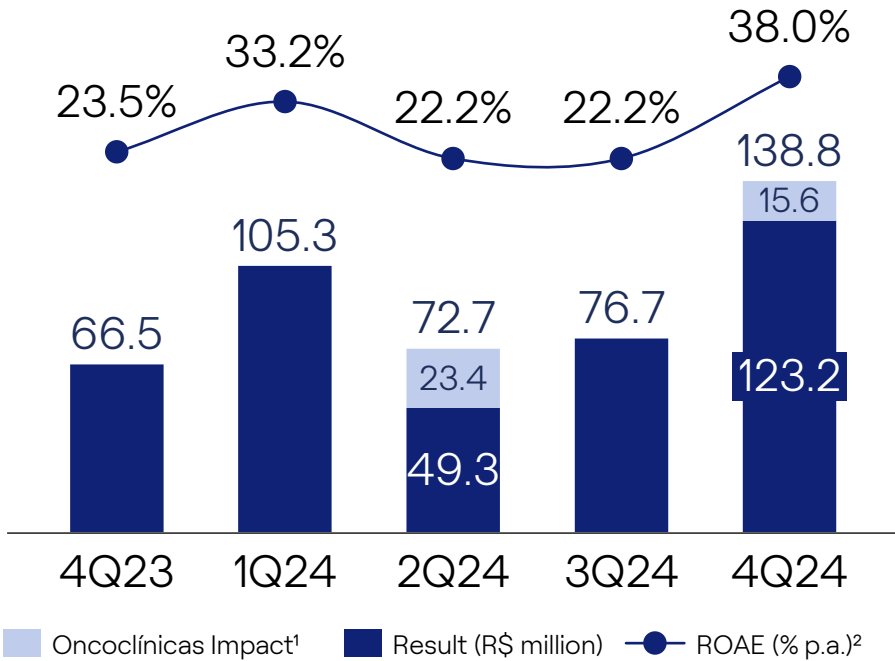
Members and Premiums - Health Insurance



PORTO SAÚDE VERTICAL



Net income and Profitability



+90.3%

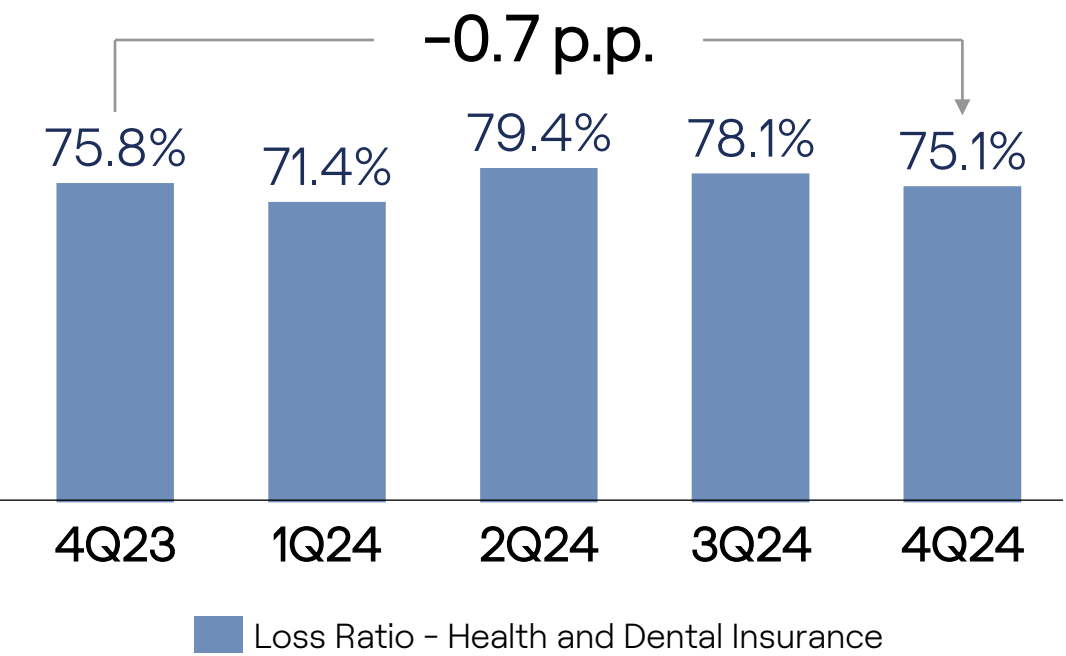
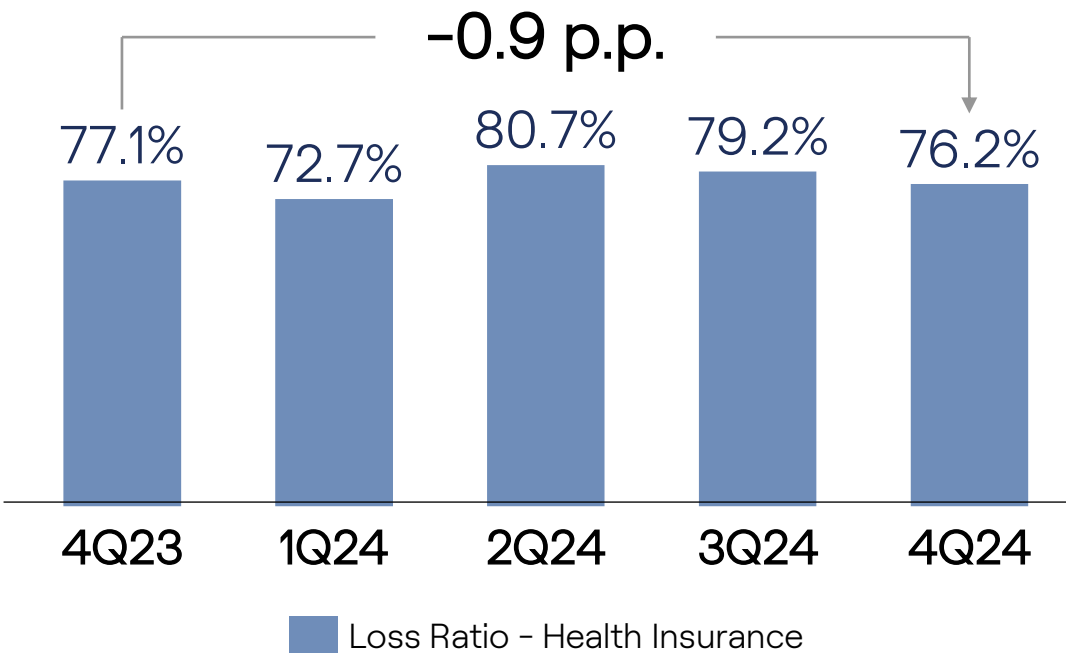
CAGR Net Income (2021–2024)

(1) Non-recurring impact of R\$ 23.4 million in 2Q24 and R\$ 15.6 million in 4Q24 related to the closing of the transaction with Oncoclínicas.
(2) To calculate Vertical's ROAE, Shareholders' Equity started to consider the effect of the commission deferral.

PORTO SAÚDE VERTICAL



Health Insurance and Health + Dental Insurance Loss Ratio



Loss ratio¹ of 75.1% in 4Q24

(1) Health + Dental loss ratio

PORTO BANK VERTICAL



4Q24 (vs 4Q23)



R\$1.6 mn
Revenue
+21.1%



R\$ 162 mn
Net Income
+11.6%



26.7%
ROAE¹
-11.7 p.p.



33.5%
Efficiency Ratio²
+2.2 p.p.



4.6 mn
Business
+16.3%

2024 (vs 2023)

R\$ 5.8 mn
Revenue
+22.4%

R\$ 632 mn
Net Income
+53.2%

26.0%
ROAE¹
-1.3 p.p.

32.9%
Efficiency Ratio²
-1.3 p.p.

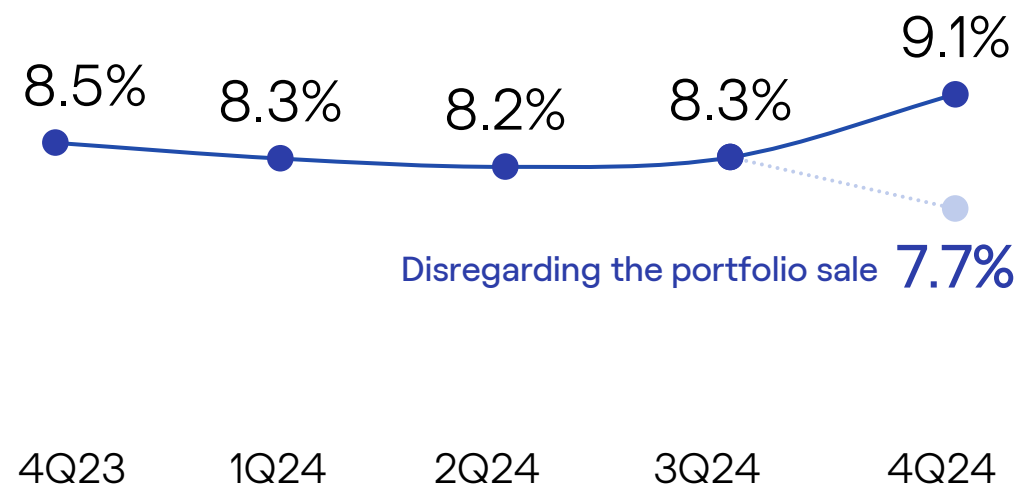
Credit risk adjusted to the profile of our clients and lower than the market. Aligning operational efficiency, generating solid and consistent results linked to the strategy of operating in the Porto ecosystem.

(1) ROAE: From 2024 onwards, the calculation basis for Porto Bank’s Average Shareholders’ Equity and ROAE considers the capital adequacy required for Card and Loan and Financing operations. | (2) Efficiency Ratio: new calculation methodology (Expenses / Net Revenue – Rewards – Commission)

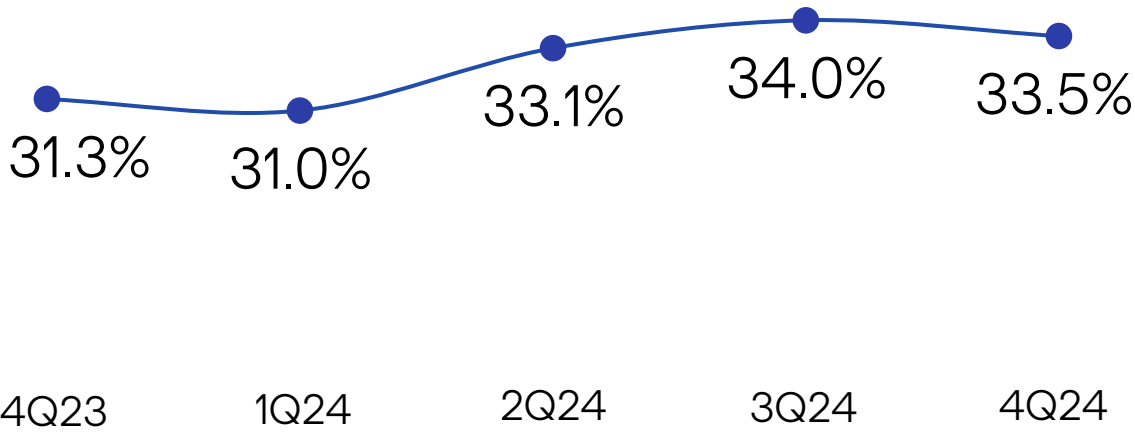
PORTO BANK VERTICAL



Credit Cost¹ (Card + Loans and Financing)



Efficiency Ratio²

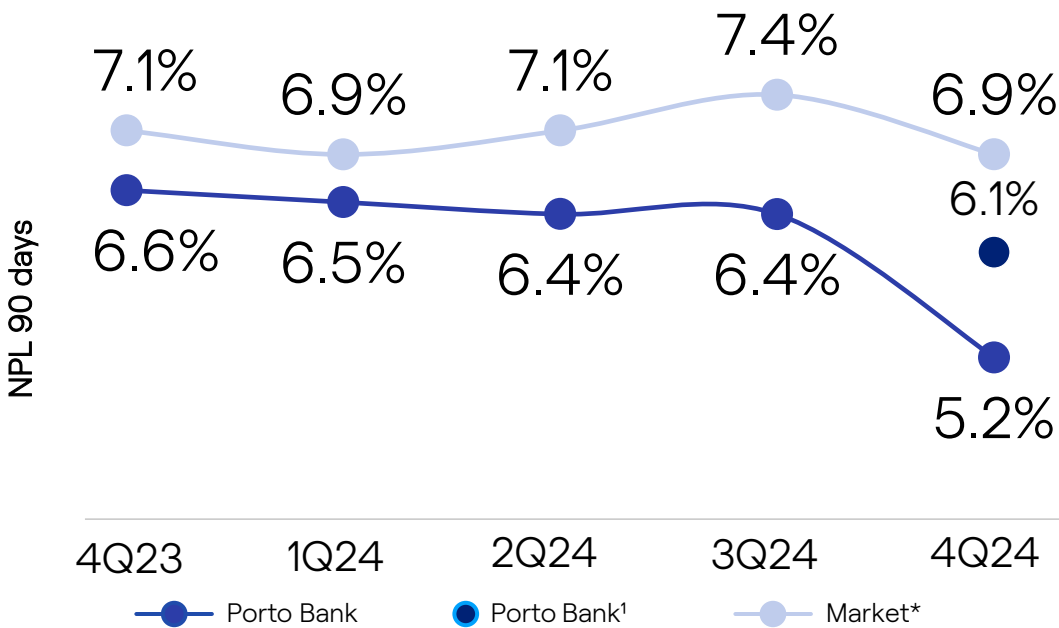


(1) Annualized Cost of Credit over Average Loan Portfolio (360 days) | (2) Efficiency Ratio: new calculation methodology (Expenses / Net Revenue – Rewards – Commission)

PORTO BANK VERTICAL

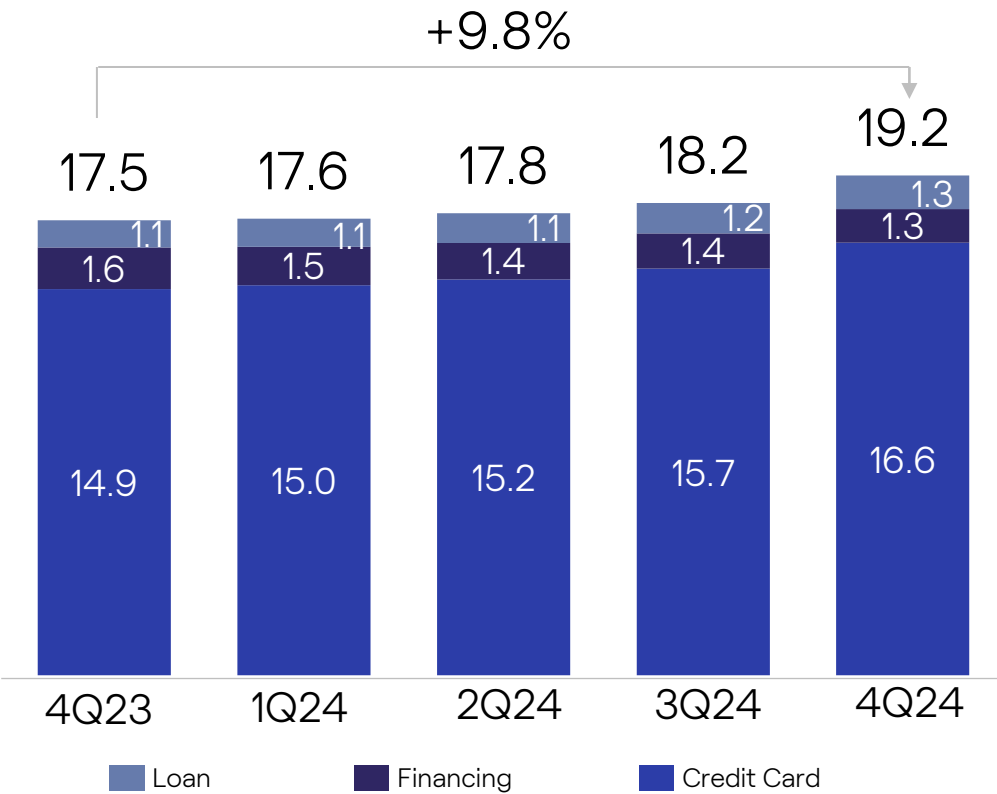


Default NPL



¹Disregarding the portfolio sale

Loan Portfolio (R\$ billion)



Source: (*) Bacen, weighted by the company's comparable portfolio.

PORTO SERVIÇO VERTICAL



723 K

Car services

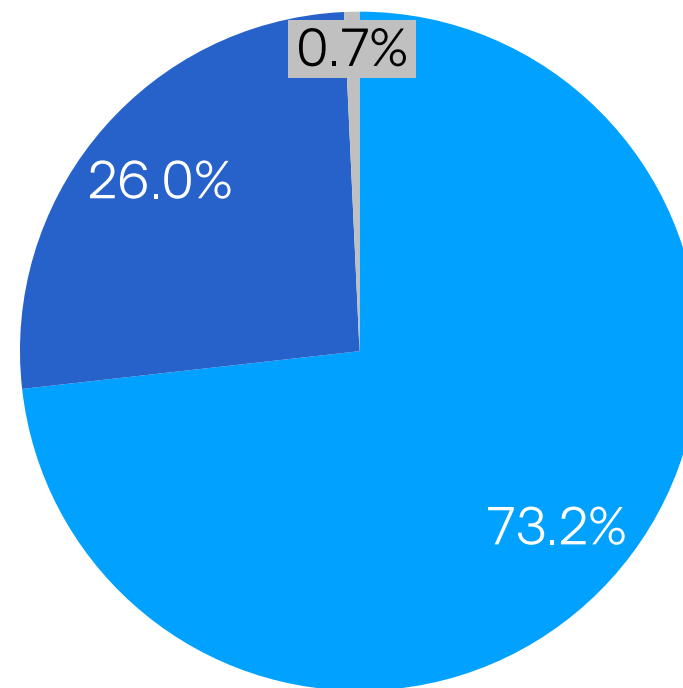
667 K

Services for homes and
businesses

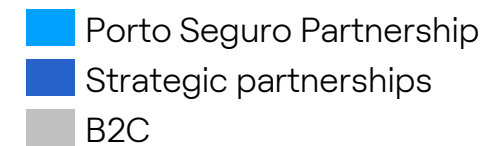
81 pts

NPS Net Promoter Score

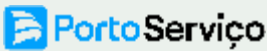
Revenue Distribution (%)



+24.5% Revenues from
Strategic Partnerships
(B2B2C) - 4Q24 vs. 4Q23



PORTO SERVIÇO VERTICAL



R\$ 103 M

EBITDA
and 16.1% EBITDA Margin
in 4Q24

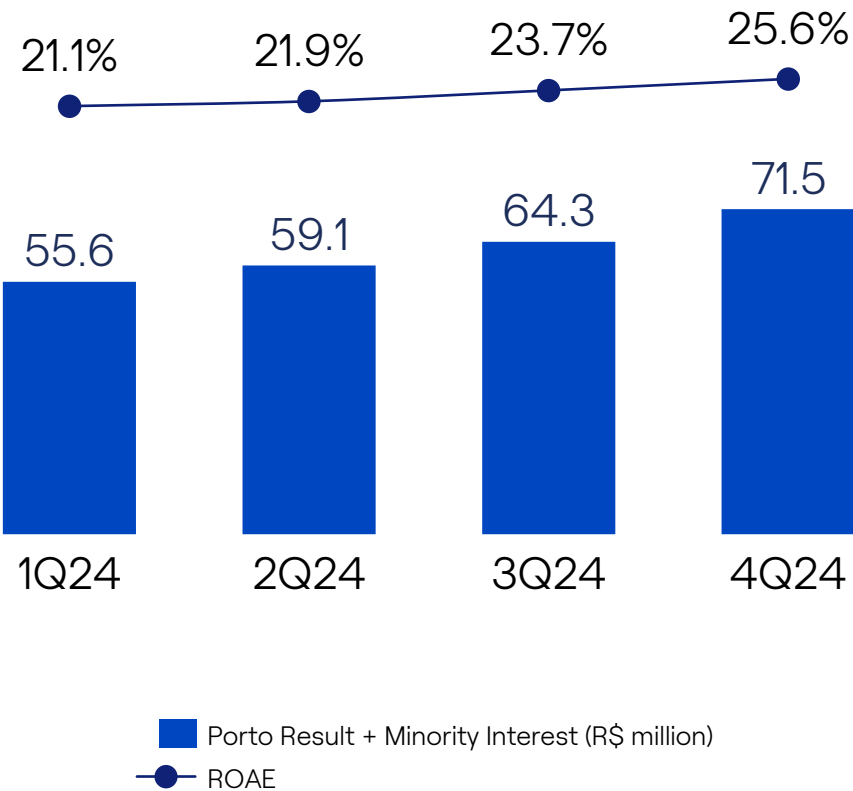
R\$ 411 M

EBITDA
and 16.4% EBITDA Margin
in 2024

R\$ 251 M

Income and 22.4% ROAE
in 2024¹

Net income and Profitability



(1) Result and ROAE referring to Porto + Minority Interest

PROJECTIONS FOR THE YEAR 2025

 Porto Seguro

Range

Vertical Earned Premium Change (vs. 2023) +2 to +5%

Vertical Loss Ratio 51 to 55%

Vertical G&A Ratio 10.3 to 11.2%

 Porto Bank

Range

Total Vertical Revenue Change (vs. 2023) +14% to +22%

Credit Losses (R\$ bn) -1.9 to -2.3

Efficiency Ratio 32.5 to 35%

 Porto Saúde

Range

Vertical Earned Premium Change (vs. 2023) +25% to +40%

Vertical Loss Ratio 75 to 80%

Vertical G&A Ratio 4.5 to 5.5%

 Porto Serviço

Range

Total Vertical Revenue (R\$ bn) 2.5 to 2.8

Vertical G&A Ratio 8.0 to 9.0%

 Porto

Range

Financial Result (R\$ bn) 1.2 to 1.4

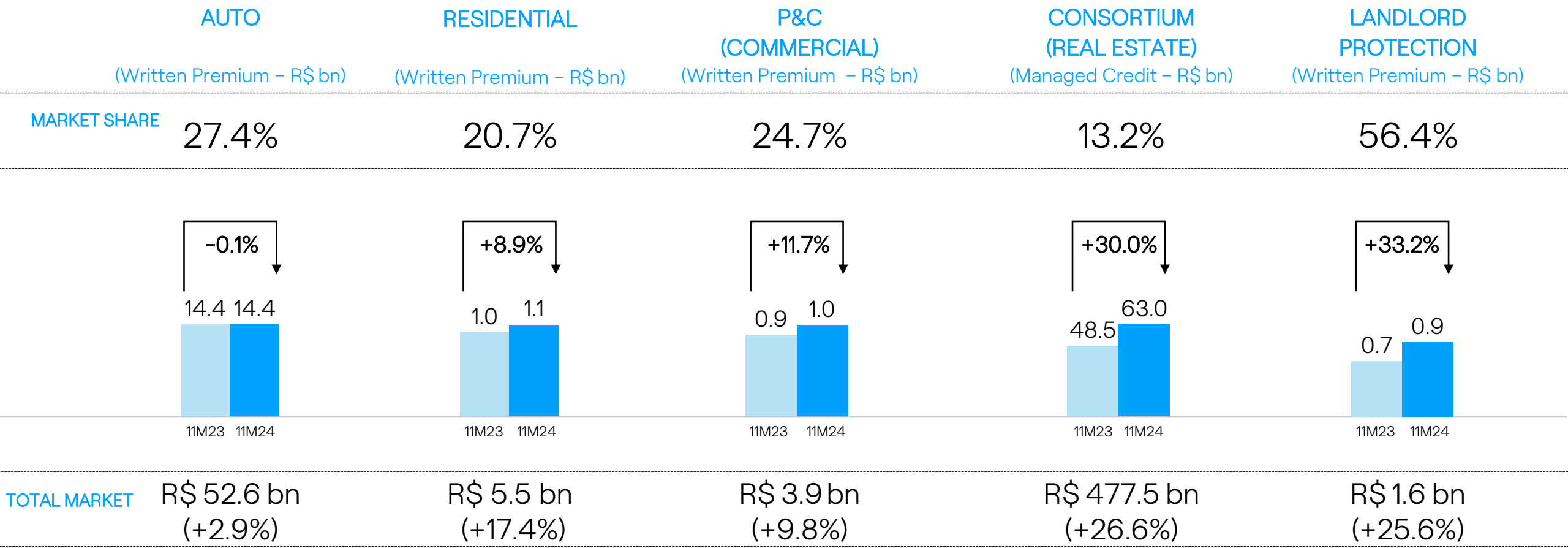
Effective rate 30 to 34%

The Company clarifies that the projections disclosed reflect Management’s expectations regarding the Company’s business and therefore do not represent a promise of performance or result. The realization of these expectations will depend on several factors, many of them external to the Company, and actual results may differ from the projections presented.

The projections will be monitored and reviewed by the Company, pursuant to the applicable regulations.

PORTO VS. MARKET

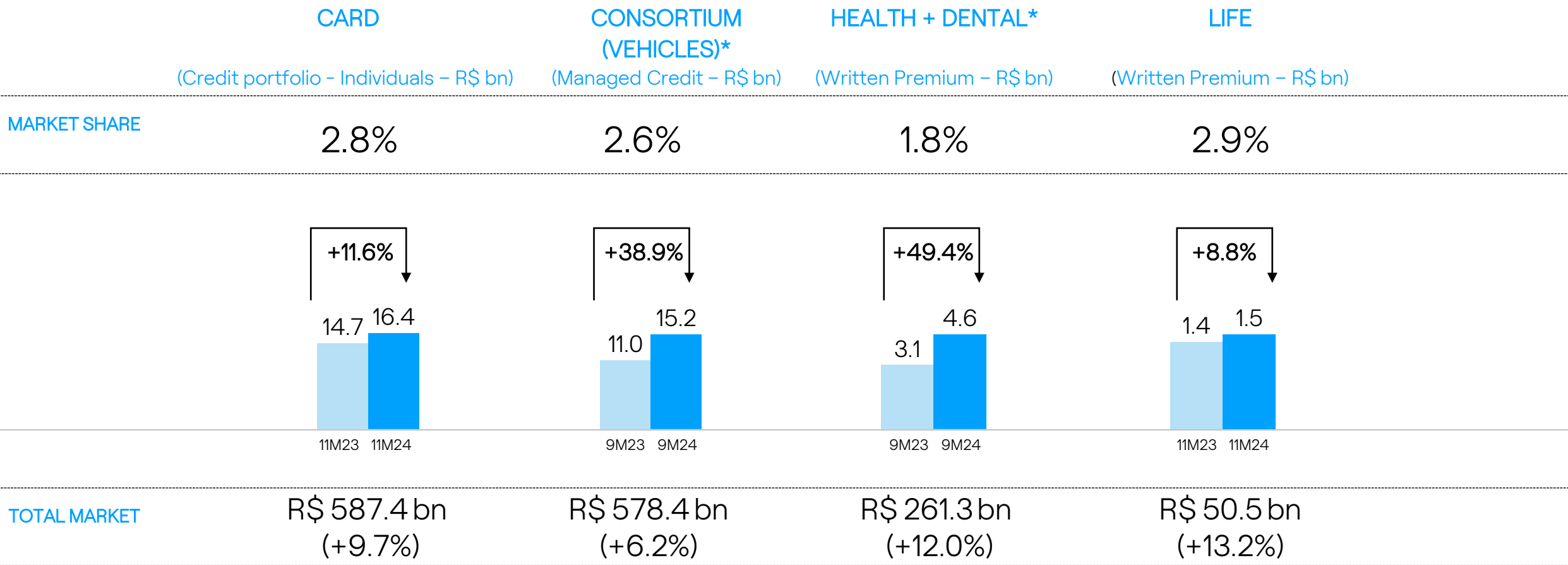
Porto has been gaining market share in other markets.



Source: Susep and Bacen

PORTO VS. MARKET

Porto has been gaining market share in other markets.



Source: Susep, Bacen, and ANS
 * Data available up to 9M24



Q&A

4Q24

EARNINGS RELEASE
PSSA3

DISCLAIMER

Any statements that may be made during this conference call, regarding Porto Seguro's business prospects, projections and operational and financial goals, constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information.

Forward-looking statements are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic conditions, industry conditions and other operating factors may affect Porto Seguro's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements.

AGEU

Manager, Basic Line
13 years with Porto



Contact

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
<https://ri.portoseguro.com.br>
gri@portoseguro.com.br