



RELEASE DE RESULTADOS 4T24

“Resultados consistentes destacam um ano de sucesso e reafirmam a estratégia de crescimento sustentável rumo aos 100 Anos”

DESTAQUES

A **RECEITA LÍQUIDA** atingiu R\$460,1 milhões no 4T24, redução de 8,4% em comparação aos R\$502,2 milhões do mesmo período do ano anterior. No acumulado de 2024, a Receita Líquida atingiu R\$1,6 bilhão, aumento de 6,3% em comparação aos R\$1,5 bilhão de 2023.

O **EBITDA AJUSTADO** somou R\$82,3 milhões no 4T24, redução de 28,1% em relação aos R\$114,4 milhões do 4T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 17,9%, queda de 4,9 pontos percentuais em relação ao 4T23. No acumulado de 2024, somou R\$334,8 milhões, aumento de 3,6% em comparação ao mesmo período de 2023. A margem EBITDA do acumulado de 2024 foi de 20,8% e 0,6 pontos percentuais menor que o acumulado de 2023.

O **LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO** atingiu R\$52,0 milhões no 4T24, com margem líquida de 11,3% e redução de 5,1 pontos percentuais em relação ao 4T23. O Lucro Líquido ajustado no acumulado de 2024 foi de R\$200,9 milhões, com margem líquida de 12,5% e 2,2 pontos percentuais menor que o resultado do ano anterior, refletindo o impacto da lei 14.789/23 sobre a tributação de IR/CSLL.

São Paulo, 26 de fevereiro de 2025 – A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber, líder em equipamentos para armazenagem e soluções em pós-colheita de grãos na América Latina anuncia resultados consolidados do trimestre e doze meses findo em 31 de dezembro de 2024 (“4T24”) e (“12M24”). As demonstrações financeiras individuais e consolidadas foram preparadas conforme as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e, também conforme as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (“IFRS”) emitidas pelo International Accounting Standards Board (“IASB”). Informamos que a Ernst & Young Auditores Independentes é a auditoria responsável pelas nossas demonstrações financeiras.

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Iniciamos 2024 com o maior desastre natural do Rio Grande do Sul, quando todos na Kepler Weber se uniram em solidariedade e colaboração, mostrando a força de nossa equipe diante de grandes desafios. Esse espírito de união e resiliência foi essencial para que a Kepler Weber continuasse a apresentar resultados robustos, demonstrando nossa capacidade de superação em um cenário econômico desafiador para o agronegócio.

Com foco no crescimento e adaptação, alcançamos recordes importantes, destacando-se o aumento de 78,8% na receita líquida de Negócios Internacionais e 19,9% em Portos e Terminais, em comparação com 2023. Esses números reforçam nossa solidez e a consolidação de nossa posição no mercado, evidenciando nossa capacidade de adaptação e inovação, mesmo diante de adversidades.

Apesar dos desafios no 4T24, como a alta das taxas de juros e o aumento dos insumos agrícolas, que impactaram os segmentos de Fazendas e Agroindústrias, a Kepler Weber manteve uma trajetória positiva. O segmento de Reposição e Serviços se destacou com crescimento de 8,5%, aumento de 10% no volume de pedidos e quase 25% no número de clientes da Procer. Esse desempenho reflete o sucesso das iniciativas de inovação, como o lançamento do Biocav e o aumento nas vendas das máquinas Seletron, que impulsionaram os resultados dessa área de negócio.

Como resultado dessas estratégias e do nosso compromisso com a excelência, a Companhia alcançou uma Receita Líquida de R\$1,6 bilhão, com o maior volume de equipamentos dos últimos 10 anos, refletindo nossa estratégia de liderança, diversificação de receitas e inovação. A excelência operacional resultou em margens atrativas, com EBITDA Ajustado de R\$334,8 milhões (margem de 20,8%) e Lucro Líquido Ajustado de R\$200,9 milhões (margem de 12,5%), alinhando-se às expectativas do mercado.

Neste trimestre, destacamos o lançamento da KW Store (plataforma de vendas de peças de reposição) e importantes reconhecimentos como o prêmio Top Ser Humano da ABRH-RS, o Prêmio Proteção Brasil 2024 na categoria trabalho em altura e o destaque setorial no 52º Prêmio Exportação RS.

Em novembro, realizamos pelo 4º ano consecutivo o Kepler Day, no qual apresentamos o planejamento estratégico da companhia (KW 2030), baseado em três pilares: fortalecimento da liderança por meio de produtos de alta qualidade e atendimento de excelência; ampliação do mercado endereçável com a exploração de novas fontes de receita e geração de valor por meio do uso inteligente de dados, conectando toda a cadeia do agronegócio.

Que venha 2025...

Para 2025, esperamos um mercado promissor, com uma safra recorde e volumes expressivos, mas também com altas exigências em termos de eficiência. Toda a cadeia do agronegócio está focada em fazer mais com menos, e na Kepler Weber não será diferente. Além dos ajustes realizados em 2024, nosso foco será otimizar ainda mais a eficiência dos nossos processos, sempre alinhados à cultura LEAN. Visualizamos um ano com sazonalidade para nosso segmento e um segundo semestre robusto e promissor.

Em termos de crescimento, seguiremos firmes com nosso plano estratégico KW 2030, onde temos previsto o lançamento de três novos produtos que ampliarão nosso portfólio e mercado. Vamos acelerar novos modelos de negócios e participaremos de mais de 30 feiras e eventos para estreitar ainda mais o relacionamento com nossos clientes.

Além disso, em 2025, nossa querida Kepler Weber irá celebrar 100 anos, um marco de grande orgulho para todos nós e para o agronegócio brasileiro. Este será um momento especial, e vamos comemorá-lo com toda a energia que ele merece!

Somos imensamente gratos pela dedicação e comprometimento de toda a equipe Kepler Weber e pela confiança dos nossos clientes e acionistas em 2024. Entramos em 2025 com todo o entusiasmo para transformar este ano no grande marco que celebrará o centenário de nossa empresa.

Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)

	4T24	4T23	Δ%	3T24	Δ%	12M24	12M23	Δ%
Retorno sobre o Capital Investido (*)	-	-	-	-	-	34,2%	43,9%	-9,7 p.p.
Receita Operacional Líquida	460,1	502,2	-8,4%	439,1	4,8%	1.607,3	1.512,1	6,3%
Lucro Líquido	50,4	94,0	-46,4%	59,6	-15,4%	199,2	245,2	-18,8%
Lucro Líquido Ajustado	52,0	82,1	-36,6%	61,2	-15,0%	200,9	222,5	-9,7%
Margem Líquida	11,0%	18,7%	-7,7 p.p.	13,6%	-2,6 p.p.	12,4%	16,2%	-3,8 p.p.
Margem Líquida Ajustada	11,3%	16,4%	-5,1 p.p.	13,9%	-2,6 p.p.	12,5%	14,7%	-2,2 p.p.
EBITDA	82,1	117,2	-30,0%	92,9	-11,7%	328,7	336,7	-2,4%
Margem EBITDA	17,8%	23,3%	-5,5 p.p.	21,2%	-3,2 p.p.	20,4%	22,3%	-1,8 p.p.
EBITDA AJUSTADO (**)	82,3	114,4	-28,1%	97,6	-15,7%	334,8	323,3	3,6%
Margem EBITDA ajustado(**)	17,9%	22,8%	-4,9 p.p.	22,2%	-4,3 p.p.	20,8%	21,4%	-0,6 p.p.
Lucro por Ação - básico (LPA)	0,2897	0,5319	-45,5%	0,3394	-14,6%	1,1329	1,3821	-18,0%

(*) ROIC LTM dos últimos 12 meses | (**) EBITDA ajustado = EBITDA (-) Eventos não recorrentes (provisões de processos judiciais e custos extemporâneos)

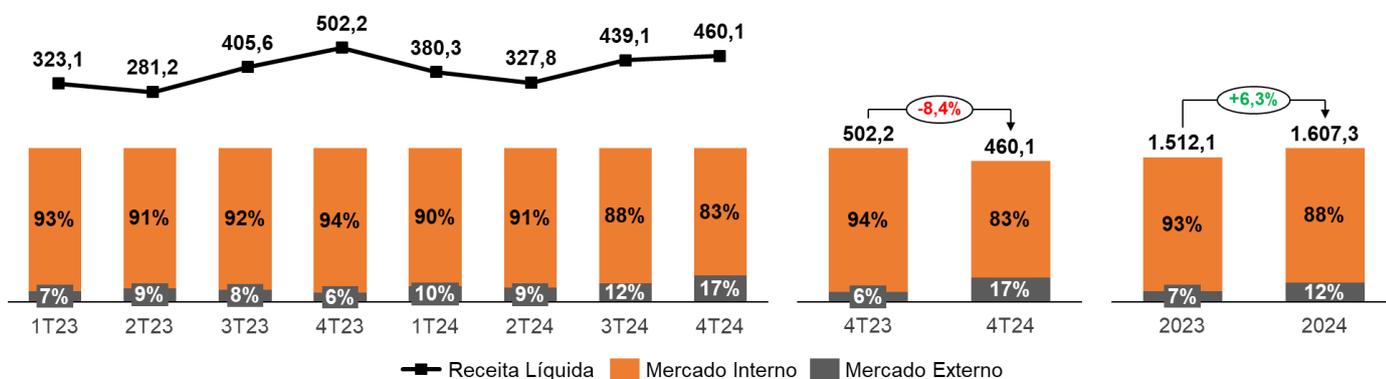
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

A Receita Líquida apresentou redução de 8,4% no 4T24 em relação ao 4T23. No acumulado de 2024, apresentou crescimento de 6,3% em relação ao mesmo período de 2023, tendo em sua composição os percentuais de 83% e 88% em operações destinadas ao mercado interno no 4T24 e acumulado de 2024, respectivamente e 17% e 12% em operações destinadas ao mercado externo no 4T24 e acumulado de 2024, respectivamente.

Para a demonstração de resultados, consolidamos a performance da Procer no segmento de Reposição e Serviços. No acumulado de 2024, observamos uma participação significativa de R\$63,7 milhões da Procer, em comparação com R\$41,3 milhões em 2023, representando um aumento de 54,3%. Vale ressaltar que a aquisição ocorreu em março de 2023, resultando em uma comparação de doze meses de 2024 com dez meses de 2023.

A figura 1 ilustra a evolução da proporção da receita entre os mercados:

Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)



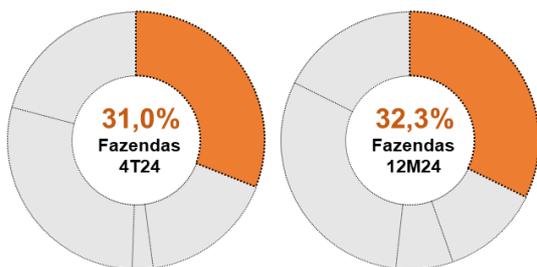
Fazendas



ROL	Fazendas
4T24	142,6
4T23	151,2
Δ%	-5,7%
3T24	141,8
Δ%	0,6%
12M24	519,9
12M23	487,0
Δ%	6,8%

- A **Receita Líquida do segmento “Fazendas”** no 4T24 atingiu R\$142,6 milhões, redução de 5,7% em relação ao mesmo período de 2023. Já em relação ao acumulado 2024, atingimos R\$519,9 milhões, 6,8% superior ao acumulado de 2023.
- A estratégia da Companhia gerou bons resultados, com destaque para o desempenho nas regiões-chave, como Centro-Oeste, MATOPIBA e, no acumulado do ano, na região Norte. Devido à queda na rentabilidade dos agricultores, causada pela redução nos preços das *commodities* e pelo aumento dos custos de fertilizantes e defensivos, o 4T24 apresentou uma redução de 5,7% em relação ao mesmo período de 2023, ainda assim apresentou a melhor performance do ano. Esse desempenho garantiu um resultado sólido e alinhado às expectativas, mesmo em um contexto desafiador.

Participação do segmento na ROL



- Em relação ao 3T24, o segmento registrou um crescimento de 0,6%, seguindo a tendência histórica de incremento no final da segunda safra, período que normalmente favorece novos investimentos por parte dos produtores.
- Registramos novas vendas relevantes no 4T24, as quais contribuirão para o faturamento de 2025. Podemos destacar seis projetos que somam aproximadamente R\$57,6 milhões, destinados a grandes e médios produtores rurais nos estados do Maranhão, Rio Grande do Sul, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul e Goiás. Essas vendas serão faturadas e entregues no primeiro semestre de 2025.

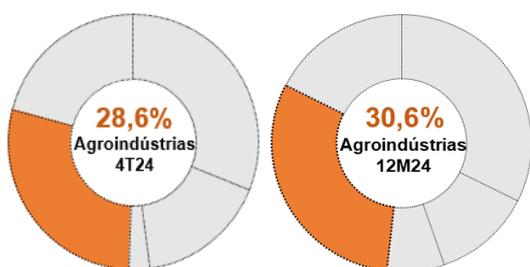
Agroindústrias



ROL	Agroindústrias
4T24	131,7
4T23	198,8
Δ%	-33,8%
3T24	156,6
Δ%	-15,9%
12M24	492,6
12M23	548,3
Δ%	-10,2%

- A **Receita Líquida do segmento de "Agroindústrias"** totalizou R\$131,7 milhões no 4T24, representando uma queda de 33,8% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado do ano, alcançou R\$492,6 milhões, com uma redução de 10,2% em comparação a 2023.
- O ano de 2024 foi desafiador para o segmento de Agroindústrias, impactado por fatores macroeconômicos, como o aumento das taxas de juros, além da dificuldade da liberação de financiamento para o setor. Esse cenário, aliado à restrição nos preços das *commodities* agrícolas, resultou em uma leve retração nos investimentos, o que se refletiu nos resultados do setor.
- Apesar da redução na receita, a Companhia manteve um bom nível de vendas, e o 4T24 registrou o segundo melhor desempenho do ano no segmento, representando 28,6% da Receita Líquida, ficando atrás apenas do resultado do 3T24.
- No 4T24, foram realizadas vendas expressivas no segmento, incluindo 2 projetos para o Paraná, 1 para Santa Catarina e 1 para São Paulo. Essas obras somam aproximadamente R\$38,2 milhões, e estão previstas para impulsionar o faturamento no primeiro semestre de 2025.

Participação do segmento na ROL

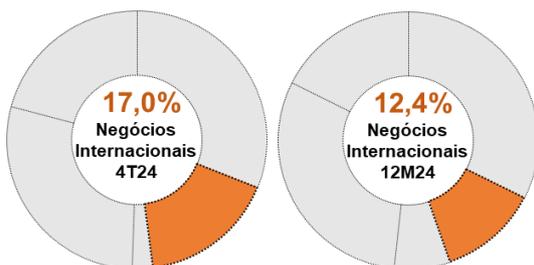


Negócios Internacionais



ROL	Negócios Internacionais
4T24	78,0
4T23	32,2
Δ%	142,4%
3T24	51,2
Δ%	52,4%
12M24	199,0
12M23	111,3
Δ%	78,8%

Participação do segmento na ROL



- A **Receita Líquida do segmento “Negócios Internacionais”** no 4T24 alcançou R\$78,0 milhões, representando um expressivo crescimento de 142,4% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, o segmento totalizou R\$199,0 milhões, com um aumento de 78,8% em comparação ao ano anterior. Este desempenho marcou o melhor resultado da história do segmento.
- Esse recorde foi impulsionado pela forte atuação da Companhia em mercados estratégicos, como Paraguai e Uruguai, com destaque para os produtores de arroz, que apresentaram um desempenho excepcional. Além disso, a recuperação do mercado sul-americano, especialmente com o retorno das vendas na Argentina, contribuiu positivamente para os resultados. A Argentina, com uma projeção de produção de grãos 2024/25 de cerca de 141 milhões de toneladas¹, representa um mercado potencial relevante para a Companhia, pois a recuperação pode impulsionar ainda mais nossas vendas e consolidar nossa presença na região.
- O aumento de 52,4% em relação ao 3T24 foi potencializado pela valorização do dólar americano frente ao real, o que beneficiou as receitas em moeda estrangeira. Este fator, aliado à recuperação econômica da América do Sul e à alta demanda por produtos agrícolas, especialmente no setor de grãos, reforçou o desempenho positivo do segmento no trimestre.
- No 4T24, concretizamos vendas relevantes, com destaque para 2 projetos destinados a cerealistas e 1 para médio produtor, totalizando aproximadamente R\$17,3 milhões. Esses projetos irão contribuir para o incremento do faturamento até o 2T25.

Portos e Terminais

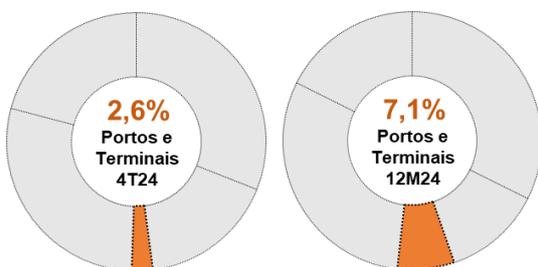


- A **Receita Líquida do segmento "Portos e Terminais"** no 4T24 totalizou R\$12,0 milhões, uma redução de 62,3% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, alcançamos R\$113,4 milhões, registrando um crescimento de 19,9% em comparação ao ano anterior.

¹ Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio
<http://ri.kepler.com.br/>

ROL	Portos e Terminais
4T24	12,0
4T23	31,7
Δ%	-62,3%
3T24	17,4
Δ%	-31,3%
12M24	113,4
12M23	94,6
Δ%	19,9%

Participação do segmento na ROL



- Apesar da queda no 4T24, 2024 foi um ano recorde para o segmento, marcando o melhor desempenho da história. Esse resultado reflete a sólida posição da Kepler na diversificação de suas receitas e no apoio à infraestrutura essencial no escoamento da produção agrícola do Brasil. Obras estratégicas, como as realizadas no Porto de Santos/SP e na região do MATOPIBA, têm sido fundamentais para fortalecer a logística de exportação do país, especialmente em um momento de crescente demanda global por produtos agrícolas.
- A redução de 31,3% em relação ao 3T24 é explicada pela característica dos negócios no segmento de Portos e Terminais, onde há uma maior variação no faturamento devido à execução de grandes projetos e ao ciclo de obras. O Brasil, como um dos maiores exportadores de *commodities* agrícolas, continua a investir na modernização e expansão de sua infraestrutura portuária, o que tem impacto direto na competitividade e eficiência do setor.
- Foram realizadas vendas relevantes no 4T24 que incorporarão a receita de 2025. Destacamos 3 projetos localizados em Santos/SP, Rondonópolis/MT e Candeias/BA, que somam aproximadamente R\$31,3 milhões.

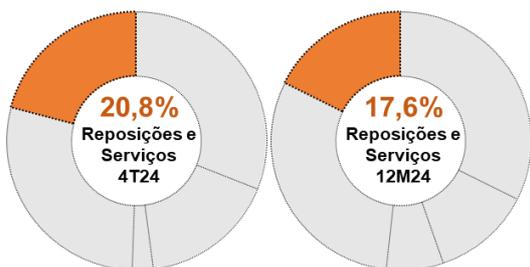
Reposição e Serviços (R&S)



ROL	Reposição e Serviços
4T24	95,8
4T23	88,3
Δ%	8,5%
3T24	72,1
Δ%	32,9%
12M24	282,4
12M23	271,0
Δ%	4,2%

- A **Receita Líquida do segmento "Reposição e Serviços"** no 4T24 totalizou R\$95,8 milhões, representando um crescimento de 8,5% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, alcançou R\$282,4 milhões, com aumento de 4,2% em comparação ao ano anterior.
- O aumento significativo de 32,9% registrado no 3T24, impulsionado pela preparação dos clientes para a safra de 2025 e pela crescente demanda por serviços de manutenção e modernização, reflete o sucesso de nossas iniciativas de inovação e expansão. O lançamento do Biocav e o aumento nas vendas das máquinas Seletron se destacaram ao longo de 2024, não apenas evidenciando a capacidade da Companhia de inovar e lançar produtos com forte aceitação no mercado, mas também gerando uma contribuição significativa para a receita. O Biocav representou 4% da receita do segmento de R&S, enquanto as máquinas Seletron corresponderam a 3%, consolidando-se como peças-chave no crescimento e no fortalecimento da nossa posição no mercado.

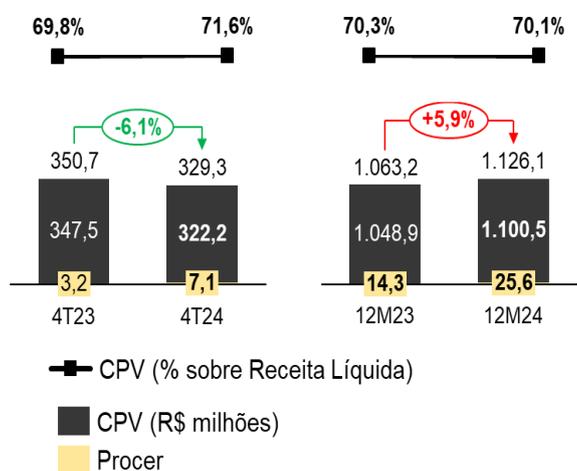
Participação do segmento na ROL



- Além disso, o forte desempenho em conjunto com o segmento de Negócios Internacionais, especialmente na América do Sul, complementa a visão de uma empresa que, além de inovar, também é capaz de expandir seus horizontes e consolidar sua presença no mercado global.
- No segmento de Reposição e Serviços tivemos um maior alcance de pedidos, cerca de 10% frente aos atendidos em 2023 e a Procer apresentou aumento de quase 25% de clientes atendidos comparado ao 4T23.

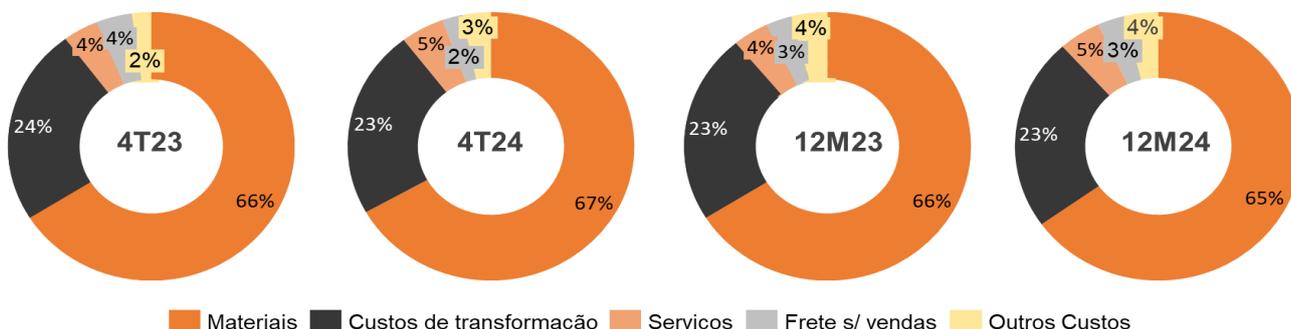
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)



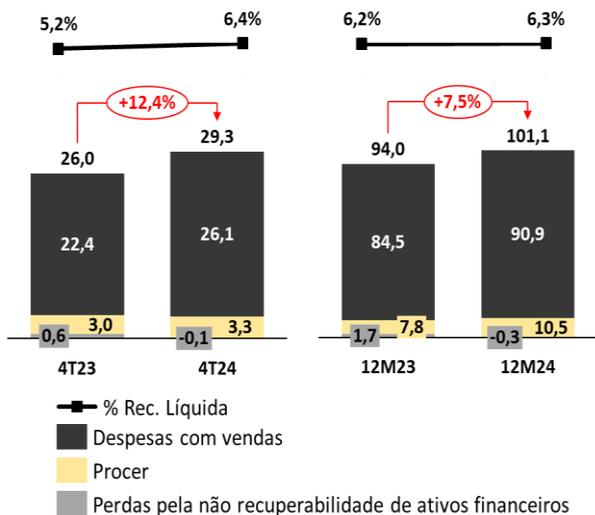
- O CPV da Companhia totalizou R\$329,3 milhões e 71,6% sobre a receita líquida no 4T24, apresentando um aumento de 1,8 pontos percentuais sobre a Receita Líquida em comparação ao 4T23. No acumulado de 2024, o CPV somou R\$1,1 bilhão, uma variação de R\$62,8 milhões, e um aumento de 5,9% em comparação ao mesmo período do ano passado, representando 70,1% da receita líquida e uma redução de 0,2 p.p. em relação ao ano de 2023.
- Mesmo diante de um cenário de crescimento no volume e de um mix de produtos mais complexo, que demandou maior consumo de horas, como foi o caso da área de Portos e Terminais, onde alcançamos recorde de receita líquida em 2024, superando o último recorde registrado em 2015, conseguimos apresentar uma variação de apenas 5,9% no CPV e uma redução de 0,2 ponto percentual sobre a Receita Líquida.

Figura 2 | Composição do CPV



DESPESAS COM VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL

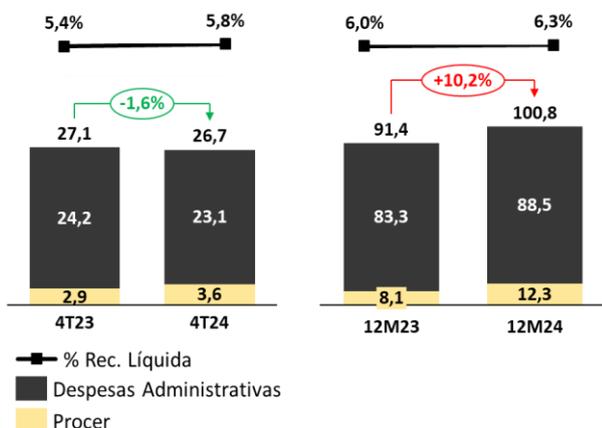


- As **Despesas com Vendas** no 4T24 totalizaram R\$29,3 milhões, representando 6,4% da receita líquida, com um aumento de 1,2 ponto percentual em comparação ao mesmo período do ano anterior. No acumulado de 2024, as Despesas com Vendas somaram R\$101,1 milhões e 6,3% da receita líquida, com aumento de 0,1 ponto percentual em relação ao mesmo período do ano anterior.

- A variação nas Despesas com Vendas reflete o planejamento estratégico da Companhia, baseado em três pilares principais mencionados na mensagem da administração. Destacamos que os investimentos em Feiras e Exposições no setor de agronegócios são responsáveis por 33% dessa variação, enquanto ações de Marketing, Publicidade e outras iniciativas alinhadas ao planejamento estratégico explicam o restante. A participação em eventos do setor e a intensificação da

comunicação com os clientes são essenciais para fortalecer nossa presença no mercado e impulsionar vendas. Em 2024, a companhia participou de 30 feiras e 14 eventos, impactando mais de 1.500 clientes e gerando resultados positivos em todos os segmentos.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



- As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$26,7 milhões no 4T24, redução de 1,6% em relação ao mesmo período de 2023, correspondendo a 5,8% da receita líquida. No acumulado de 2024, as Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$100,8 milhões, aumento de 10,2% e elevação de 0,3 ponto percentual na participação da receita líquida, em relação ao ano de 2023.

- A maior parte da variação é atribuída às despesas com a Procer, que está em forte expansão. Esse crescimento tem contribuído de maneira significativa para o desempenho da companhia, ao mesmo tempo em que demanda maiores investimentos em recursos e

despesas operacionais para sustentar o ritmo crescente de desenvolvimento.

- O restante das despesas no período reflete dispêndios não recorrentes (one-off), relacionados ao pagamento de bônus por atingimento de metas em projetos estratégicos. Além disso, foram realizados reforços pontuais na estrutura de pessoal, investimentos em programas corporativos e treinamentos, com o objetivo de preparar a empresa para um crescimento sustentável no próximo ciclo.

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas registraram um resultado negativo de R\$2,7 milhões no 4T24, em comparação com um resultado positivo de R\$9,5 milhões no 4T23, o que representa uma redução de R\$12,2 milhões. No acumulado de 2024, o resultado líquido positivo foi de R\$9,9 milhões, contra R\$38,4 milhões no mesmo período de 2023, resultando em uma queda de R\$28,5 milhões

Esta redução é principalmente atribuída à não recorrência de créditos tributários referente a recuperação de impostos de R\$20,4 milhões contabilizados no exercício de 2023, somado ao impacto que a Lei 14.789/23 trouxe sobre a tributação de incentivos fiscais, a partir do exercício de 2024.

RESULTADO FINANCEIRO

Receitas Financeiras

As **Receitas Financeiras** totalizaram R\$18,5 milhões no 4T24 e R\$14,6 milhões no 4T23, representando 4,0% e 2,9% da receita líquida, respectivamente. No acumulado de 2024, totalizaram R\$63,1 milhões e R\$53,7 milhões no mesmo período de 2023, representando 3,9% e 3,5% da receita líquida, respectivamente.

Despesas Financeiras

As **Despesas Financeiras** totalizaram R\$20,4 milhões no 4T24 e R\$15,4 milhões no 4T23, representando 4,4% e 3,1% da receita líquida, respectivamente. No acumulado de 2024 totalizaram R\$64,5 milhões e no mesmo período de 2023, R\$49,7 milhões, representando 4,0% e 3,3% da receita líquida, respectivamente.

Resultado Financeiro Líquido

O **Resultado Financeiro** Líquido registrou um resultado negativo R\$1,9 milhão no 4T24, em comparação com um resultado negativo de R\$0,7 milhão no 4T23. No acumulado de 2024, o resultado foi negativo, totalizando R\$1,4 milhão em comparação ao resultado positivo de R\$4,0 milhões no acumulado de 2023. A variação reflete principalmente, o maior dispêndio com encargos sobre financiamentos no respectivo período, bem como efeito da variação cambial.

EBITDA

Tabela 2 | EBITDA

Resultado Líquido (R\$ mil)	4T24	4T23	Δ%	12M24	12M23	Δ%
Receita Operacional Líquida	460.100	502.205	-8,4%	1.607.297	1.512.134	6,3%
Lucro do Período	50.382	94.024	-46,4%	199.183	245.214	-18,8%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	19.881	13.070	52,1%	88.593	60.502	46,4%
(-) Receitas Financeiras	(18.492)	(14.622)	26,5%	(63.136)	(53.653)	17,7%
(+) Despesas Financeiras	20.381	15.356	32,7%	64.544	49.714	29,8%
(+) Depreciações e Amortizações	9.900	9.411	5,2%	39.479	34.949	13,0%
Margem EBITDA	17,8%	23,3%	-5,5 p.p.	20,4%	22,3%	-1,9 p.p.
EBITDA	82.052	117.239	-30,0%	328.663	336.726	-2,4%
(+) Custos Complementares e Garantias	-	-	0,0%	-	1.139	-100,0%
(+) Contingências/Outras	204	(2.855)	-107,2%	6.129	(14.609)	-142,0%
Margem EBITDA Ajustado	17,9%	22,8%	-4,9 p.p.	20,8%	21,4%	-0,6 p.p.
EBITDA Ajustado	82.256	114.384	-28,1%	334.792	323.256	3,6%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	1.451	(9.029)	-116,1%	(4.448)	(9.232)	-51,8%
Margem Líquida Ajustada	11,3%	16,4%	-5,1 p.p.	12,5%	14,7%	-2,2 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	52.037	82.140	-36,6%	200.864	222.511	-9,7%

No 4T24, o **EBITDA** da Companhia atingiu R\$82,1 milhões, redução de 30,0% em comparação ao resultado de R\$117,2 milhões no 4T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 17,8%, assim 5,5 pontos percentuais menor do que o 4T23. No acumulado de 2024, o EBITDA totalizou R\$328,7 milhões, redução de 2,4% em relação ao mesmo período de 2023 e margem EBITDA de 20,4%. O mix desfavorável, aliado à menor volumetria de vendas faturadas no 4T24, explica a variação negativa no EBITDA, parcialmente compensada pela gestão equilibrada de preços e custos.

O **EBITDA Ajustado** da companhia atingiu R\$82,3 milhões, redução de 28,1% em comparação ao resultado de R\$114,4 no 4T23. A margem EBITDA Ajustado do trimestre foi de 17,9%, assim 4,9 pontos percentuais menor do que no 4T23. No acumulado de 2024, o EBITDA Ajustado totalizou R\$334,8 milhões, aumento de 3,6% em relação ao mesmo período de 2023 e margem EBITDA Ajustado foi de 20,8%. A variação em comparação ao exercício de 2023 em como destaque o reconhecimento de créditos tributários extemporâneos em PIS/COFINS, além da atualização monetária de IR/CSLL.

LUCRO LÍQUIDO

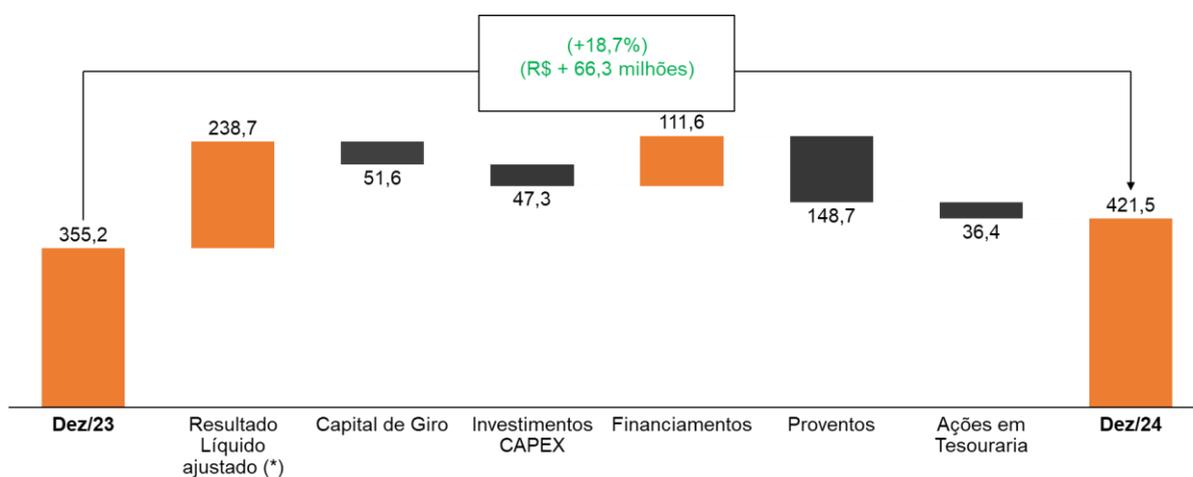
No 4T24, o **Lucro Líquido** alcançou R\$50,4 milhões, com uma margem líquida de 11,0%, representando uma redução de 7,7 pontos percentuais em comparação com a margem líquida de 18,7% registrada no 4T23. No acumulado de 2024, o Lucro Líquido foi de R\$199,2 milhões, com margem líquida de 12,4% e redução de 3,8 pontos percentuais comparado a 2023, que apresentou um resultado de R\$245,2 milhões e 16,2% de margem líquida.

No 4T24, o **Lucro Líquido ajustado** foi de R\$52 milhões, com margem líquida de 11,3%, e redução de 5,1 pontos percentuais quando comparado a 16,4% de margem líquida no 4T23. No acumulado de 2024, o Lucro Líquido foi de R\$200,9 milhões, com margem líquida de 12,5% e redução de 2,2 pontos percentuais quando comparado à 14,7% de margem líquida de 2023.

A redução na margem líquida se deve aos impactos que a Lei 14.789/23 trouxe sobre a tributação de incentivos fiscais, a partir do exercício de 2024.

FLUXO DE CAIXA

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)



(*) Resultado líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

O **resultado acumulado**, líquido de depreciações, amortizações e imposto de renda, totalizou R\$238,7 milhões.

No período, o **capital de giro** apresentou variação negativa de R\$51,6 milhões, impulsionada principalmente pelo desempenho na rubrica de estoques e fornecedores vinculado aos pedidos que serão faturados em 2025.

No acumulado de 2024, nossos **investimentos** totalizaram R\$47,3 milhões, conforme detalhamento abaixo (“Investimentos (Capex)”).

Nas atividades de **financiamentos**, o montante líquido de R\$111,6 milhões é reflexo da captação do financiamento junto a (“IFC”), no valor líquido de R\$148,3 milhões e a amortização de financiamentos originalmente previstos para o período.

Em 2024, a Companhia realizou o **pagamento do dividendo mínimo obrigatório** referente a 2023, além de **dividendos intermediários e Juros sobre o Capital Próprio**, resultando em um desembolso de caixa de R\$148,7 milhões, o que corresponde a um *dividend yield* de 9,1%.

O montante de R\$36,4 milhões refere-se às **ações em tesouraria**, as quais estão sendo recompradas ativamente, em linha com o plano vigente. Este plano tem como data de vencimento 25 de março de 2025, ocasião em que sua continuidade será avaliada pelo Conselho de Administração.

RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

No 4T24, o **ROIC** foi de 34,2%, representando uma diminuição de 7,9 pontos percentuais em relação ao trimestre anterior. O Lucro Operacional após os tributos atingiu R\$200,2 milhões, redução de 17,6% em comparação com os R\$243,0 milhões registrado no terceiro trimestre de 2024. Além disso, o nível médio de capital investido apresentou um aumento de 6,1% nos trimestres, totalizando R\$584,5 milhões em comparação com R\$577,0 milhões no trimestre anterior.

INVESTIMENTOS (CAPEX)

Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)

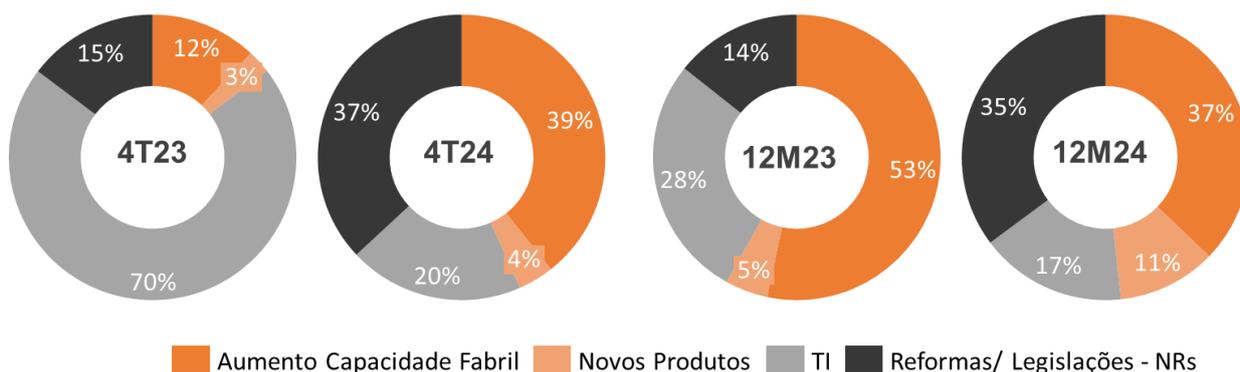


No 4T24, nossa composição de investimentos reflete um forte compromisso com a continuidade do negócio e a inovação. Realizamos investimentos totais de R\$21,2 milhões, sendo R\$8,3 milhões (39%) direcionados à modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$7,8 milhões (37%) em Capex de Sustentação, que abrangeu adequações às normas e legislações, além da aquisição de robôs de solda. Investimos também R\$4,2 milhões (20%) em Tecnologia da Informação, com o início do projeto SAP HANA, que visa otimizar nossos processos e trazer maior agilidade à gestão, e R\$0,9 milhões (4%) no desenvolvimento de novos produtos.

No acumulado de 2024, mantivemos o foco na modernização e expansão de nossa capacidade produtiva. Os investimentos totais somaram R\$47,3 milhões, distribuídos da seguinte forma: R\$17,6 milhões (37%) em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$16,6 milhões (35%) em Capex de sustentação, R\$7,8 milhões (17%) em tecnologia da informação, e R\$5,3 milhões (11%) no desenvolvimento de novos produtos.

A Companhia encerra o período com 66% do plano de investimentos de 2024 realizado.

Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)



Capacidade Fabril

A participação dos investimentos na capacidade fabril aumentou de 12% no 4T23 para 39% no 4T24, refletindo a continuidade de projetos de grande porte, como a implantação da linha de montagem de estruturas para transportadores e a modernização e ampliação do almoxarifado, entre outros. Em contrapartida, a redução de 53% em 2023 para 37% em 2024 pode ser explicada pelo fato de que, em 2023, realizamos investimentos significativos na implementação de uma nova linha de pintura a pó, um investimento relevante e pontual, mas não recorrente em 2024.

Tecnologia da Informação

A participação dos investimentos em Tecnologia da Informação diminuiu de 70% no 4T23 para 20% no 4T24, e de 28% em 2023 para 17% em 2024. Essa redução é explicada pelos investimentos realizados em 2023, que tiveram como foco a renovação dos servidores, incluindo trocas pontuais, cujos impactos não se repetem em 2024.

Novos Produtos

O aumento de 3% no 4T23 para 4% no 4T24, e de 5% em 2023 para 11% em 2024, está relacionado ao progresso nos projetos de versionamento dos equipamentos fabricados pela Companhia, bem como à aquisição de ferramentas necessárias para a produção desses novos modelos.

Capex Sustentação e Modernização

O aumento da participação de 15% no 4T23 para 37% no 4T24, e de 14% em 2023 para 35% em 2024, é explicado pelas adequações às normas e legislações aplicáveis ao nosso parque fabril, pela ampliação da capacidade da subestação da fábrica central, e pela aquisição de robôs colaborativos para as unidades de Panambi e Campo Grande.

DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento

Endividamento (R\$ mil)	Dez/24	Dez/23	Dez/22			
IFC	3.721	-	-			
FINAME Materiais	-	52.216	-			
Nota de Crédito a exportação	13.026	14.530	66.275			
Cédula de Produtor Rural Financeira	62.877	12.310	12.473			
Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio	10.716	50.430	-			
Curto Prazo	90.340	29%	129.486	66%	78.748	47%
IFC	148.587	-	-			
Nota de Credito a exportação	20.000	30.000	40.000			
Cédula de Produtor Rural Financeira	24.000	36.000	48.043			
Cotas Seniores - FIDC KWI	24.200	-	-			
Longo Prazo	216.787	71%	66.000	34%	88.043	53%
Endividamento Total	307.127	100%	195.486	100%	166.791	100%
Disponibilidades (Circulante e Não circulante)	421.500	355.235	337.877			
Caixa líquido positivo	114.373	159.749	171.086			

Ao final de 2024, a dívida total consolidada apresentou aumento de 57,1% em relação ao 4T23. Dessa dívida, 10,8% correspondem à Nota de Crédito de Exportação, 49,6% são referentes ao contrato de financiamento junto ao *International Finance Corporation* (IFC) e 28,3% estão relacionados à Cédula de Produtor Rural Financeira. Este aumento na dívida deve-se, principalmente, à aquisição do financiamento IFC, no valor líquido de R\$148,3 milhões, em maio de 2024. Como resultado, o Caixa Líquido Positivo em 31 de dezembro de 2024 foi de R\$114,4 milhões, em comparação com R\$159,7 milhões no mesmo período de 2023.

Em outubro de 2024, o FIDC KWI recebeu aporte dos cotistas seniores no valor de R\$23,5 milhões, que recebe atualização de rendimentos mensalmente, tornando-se dívida da Companhia.

DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO (JCP)

Conforme aprovação do Conselho de Administração, a companhia pagou dois proventos no 4T24:

- **Dividendos intermediários: R\$14,2 milhões, representando R\$0,08170899 por ação.**
- **Juros sobre Capital Próprio: R\$14,2 milhões representando a R\$0,08129624 por ação.**

Os pagamentos de dividendos e JCP foram realizados em 28 de novembro de 2024. O pagamento de dividendos sem retenção de imposto de renda na fonte, de acordo com a legislação em vigor, e sem remuneração ou atualização monetária. O pagamento do JCP recebe incidência de 15% (quinze por cento) de imposto de renda na fonte, exceto para os acionistas que declararam ser imunes ou isentos até 19 de novembro de 2024.

Tabela 4 | Proventos

	2024	2023	2022	Δ% 2024/2023
Dividendos obrigatórios (*)	18.496	27.871	77.690	-33,6%
Juros sobre Capital Próprio	29.599	32.718	18.678	-9,5%
Dividendos adicionais (*)	51.504	47.000	-	9,6%
Dividendos intermediários	44.233	42.282	84.338	4,6%
Total Bruto	143.832	149.871	180.706	-4,0%
Lucro Líquido	199.183	245.214	382.468	-18,8%
Payout	72,2%	61,1%	47,2%	18,1%

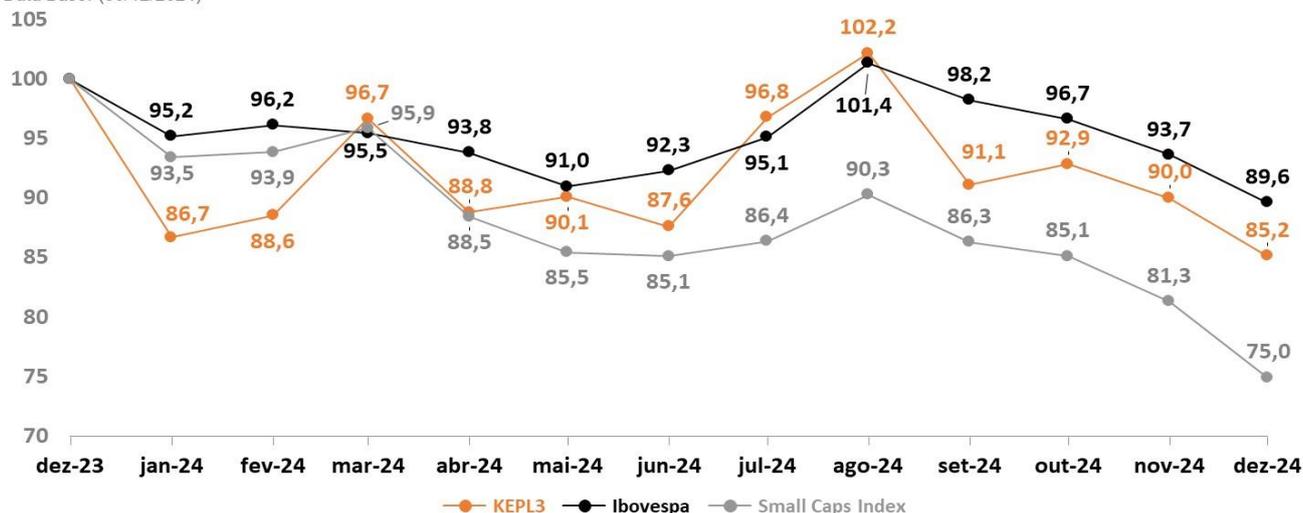
(*) A aprovação ocorrerá na Assembleia Geral Ordinária (AGO), prevista para 31/03/2025, e a data de pagamento será divulgada após a realização da AGO.

PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 30/12/2024

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (30/12/2024)

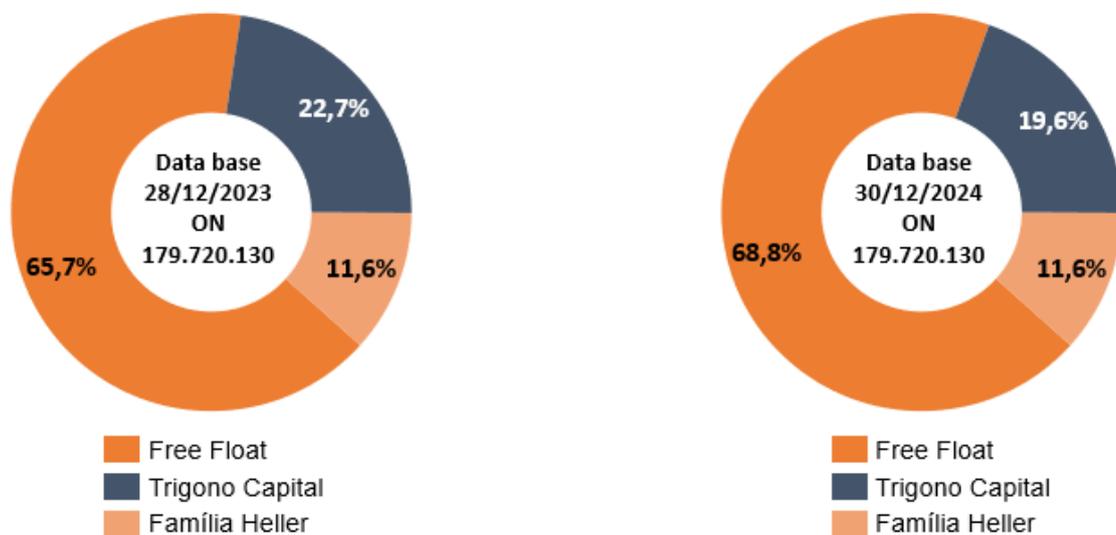


Em dezembro de 2024, as ações da Kepler apresentaram uma queda de 14,8% em comparação com o mesmo período de 2023. Nesse mesmo intervalo, o índice Ibovespa registrou uma desvalorização de 10,4%, enquanto o índice Small Cap teve uma queda mais expressiva de 25,0%, refletindo a maior aversão ao risco no cenário macroeconômico.

Apesar desse contexto desafiador, é importante destacar que, em 2024, a liquidez média diária das ações da Kepler foi de R\$10,1 milhões, o que demonstra um mercado ativo e o interesse contínuo dos investidores. Esse desempenho reflete os desafios do ano, mas também a resiliência da Kepler diante de um cenário de maior volatilidade no mercado.

ESTRUTURA ACIONÁRIA

Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)



Programa de recompra de ações KEPL3

Em 25 de março de 2024, a Companhia divulgou, por meio de um Fato Relevante, a criação de um plano de recompra de ações. Este plano tem como objetivo a aquisição de até 17.658.311 ações ordinárias de emissão da Companhia, o que equivale a 10% das ações KEPL3 em circulação, dentro dos limites estabelecidos pela regulamentação aplicável, sem redução do capital social.

O principal objetivo do programa de recompra é a manutenção em tesouraria das ações para eventual cancelamento ou alienação pela Companhia.

Antes de iniciar este programa de recompra, a quantidade de ações em Tesouraria era de 2.959.896 ON, e até 30 de dezembro de 2024 foram recompradas 3.682.100 ON. Deste montante foram utilizadas 289.386 ON referente ao Plano de Ações da Companhia². Portanto, encerramos 2024 com o saldo de 6.352.610 ON em tesouraria.

O montante adquirido até 30 de dezembro de 2024 representa 21% do limite previsto de 17.658.311 ON.

Considerando a média de 407.123 ações recompradas mensalmente entre abril e dezembro, a empresa evidenciou que o programa está em plena execução e segue com previsão de continuidade até o vencimento previsto para 25 de março de 2025. Além disso, encerramos o 4T24 com R\$421,5 milhões de Caixa e Aplicações Financeiras, o que demonstra um patamar sólido para suportar as estratégias de crescimento.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



As informações incluídas neste release foram selecionadas com base na relevância e materialidade para a Kepler Weber. Os dados históricos mais detalhados sobre o desempenho e iniciativas da Kepler Weber podem ser verificados de forma ágil e transparente no website: <https://ri.kepler.com.br>. As informações financeiras contemplam, além da controladora Kepler Weber S.A. (KWSA), a controlada Kepler Weber industrial S.A. (KWI), a controlada PROCER e o FIDC. O escopo dos indicadores não financeiros abrange a KWSA e a KWI.

Em 2024, a Kepler Weber deu passos significativos para aprimorar a gestão de riscos e fortalecer os controles internos. As principais ações incluem:

² Programa de Incentivo de Curto e Longo Prazo
<http://ri.kepler.com.br/>

- **Matriz de Riscos Estratégicos:** Elaborada no primeiro semestre de 2024, a matriz mapeia e categoriza os principais riscos que podem impactar a operação e a estratégia da empresa como um todo. Essa ferramenta tem como objetivo fornecer uma visão abrangente dos riscos corporativos, contribuindo diretamente para a tomada de decisões estratégicas e operacionais pelos diretores.
- **Indicadores de Riscos Estratégicos:** Foram desenvolvidos indicadores específicos para monitorar e acompanhar a evolução dos riscos estratégicos identificados na matriz. Esses indicadores servem como ferramentas para avaliar a magnitude dos riscos e orientam a gestão na alocação de recursos e na priorização de ações mitigadoras.

Compliance e Cultura Corporativa

O compromisso com o compliance é reforçado por iniciativas que disseminam a cultura ética em toda a organização. Em 2024, destacam-se:

- **Semana da Integridade:** Realizada no primeiro semestre, a iniciativa incluiu palestras e treinamentos sobre o Código de Conduta, o canal de ética e outros temas pertinentes à área de governança e compliance, fortalecendo a cultura corporativa e o comprometimento com as boas práticas.
- **Programa de Conformidade com a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD):** A empresa aprimorou seus processos internos, assegurando uma maior conscientização sobre a proteção de dados pessoais entre todos os colaboradores. O Comitê de Privacidade supervisiona de forma eficaz a conformidade com a LGPD e oferece orientação contínua sobre boas práticas no tratamento de dados pessoais.
- **Canal de Ética:** Mantido de forma segura para o relato de irregularidades, garantindo que todos os colaboradores, terceiros, parceiros de negócios, clientes e interessados, possam contribuir com a companhia, para um ambiente de negócios ético e de trabalho transparente e responsável.



Na Kepler Weber, acreditamos que nossa responsabilidade nas comunidades onde atuamos vai além da geração de empregos. Nosso compromisso com o pilar social se reflete em iniciativas que promovem mudanças positivas e contribuem para uma sociedade mais sustentável, diversa e inclusiva. Alinhada aos princípios sólidos de sustentabilidade e responsabilidade social, a Companhia reafirma seu compromisso com as comunidades onde opera, promovendo desenvolvimento social, inclusão e preservação dos recursos para as futuras gerações.

Guiados pelo nosso propósito de Cuidado com a Vida, investimos em iniciativas que promovem transformação social, fortalecem a educação, a diversidade, a equidade e a inclusão, e incentivam a participação cidadã. Por meio de projetos contínuos e pontuais, colaboramos para construir uma sociedade mais justa e sustentável, ao mesmo tempo em que reforçamos nossa estratégia ESG e geramos impacto positivo nas comunidades.

A seguir, destacamos alguns dos nossos projetos sociais realizados neste último trimestre de 2024 e que exemplificam o comprometimento em nossa atuação na sociedade.

Reconstrução da Escola Jacob Sehn – Cruzeiro do Sul/RS:

No âmbito do programa “Ajuda RS”, a Kepler Weber além das doações a comunidade, liderou a reconstrução da Escola Municipal Jacob Sehn, impactada pelas enchentes que ocorreram no RS. O projeto foi realizado em três fases, com um investimento de mais de R\$800 mil, garantindo a retomada das atividades escolares. A conclusão ocorreu em outubro, com a entrega do ginásio de esportes, celebrada em um evento especial para o dia das crianças, que reuniu os mais de 340 alunos e os 60 funcionários da escola. Representada por lideranças, colaboradores e voluntários, a Kepler celebrou esse marco, fruto de um esforço coletivo que reforça nosso compromisso com a educação e a sustentabilidade local.

Projetos Contínuos via Leis de Incentivo:

Em Panambi-RS e Campo Grande-MS, a Kepler Weber mantém também seus projetos sociais contínuos, que beneficiaram mensalmente cerca de 378 crianças em 2024. No último trimestre, Campo Grande recebeu as peças teatrais do Projeto Semente Mágica, reunindo mais de 650 crianças nessas ações que promoveram educação ambiental, boas práticas educativas e inclusão cultural.

Campanha Natalina – Panambi/RS:

Como parte de uma tradição anual, o grupo de voluntários da Kepler Weber realizou uma campanha natalina, arrecadando e distribuindo 140 cestas básicas para duas instituições locais, fortalecendo a solidariedade e os valores comunitários.

Futuro das Ações Sociais

Com o objetivo de ampliar ainda mais nosso impacto positivo na comunidade, a Kepler Weber aprovou em dezembro a destinação de mais de R\$1,9 milhão para novos projetos sociais. Esses recursos reforçam nosso compromisso com a criação de valor sustentável para a sociedade, consolidando a Kepler como uma referência em responsabilidade social.



A Kepler Weber adota uma estratégia holística de melhoria contínua, abrangendo todas as áreas operacionais, desde a produção e gestão da qualidade até a responsabilidade socioambiental. A gestão ambiental da companhia está estruturada em quatro eixos temáticos estratégicos: Águas e efluentes; Resíduos sólidos; Emissões atmosféricas e gases de efeito estufa e Energia.

Em 2024, nossas operações geraram 8.580 toneladas de resíduos, sendo a maior parte composta por sucatas metálicas, totalizando aproximadamente 7.700 toneladas. Do montante total, 90% dos resíduos foram destinados a processos de reciclagem, enquanto os 10% restantes tiveram uma destinação ambientalmente adequada, incluindo coprocessamento, beneficiamento e compostagem.

No contexto da gestão do aço, a companhia iniciou, em 2024, um projeto de redução e reutilização de sucata em determinados processos internos de fabricação. No último trimestre do ano, registramos um percentual médio de sucata de 10,75% (calculado pela fórmula: peso produzido dividido pelo peso sucateado), representando uma melhoria de 8% em relação ao mesmo período de 2023, quando o índice foi de 11,68%.

Além disso, no terceiro trimestre de 2024 (3T24), a Kepler Weber implementou um projeto estruturado no formato A3 para reduzir os índices de refugo, resultando em uma queda significativa do indicador, que passou de 2,42 para 1,31. Esse índice considera a relação entre o peso sucateado e o peso produzido.

Em 2024, foram tratados 20 milhões de litros de água. Como parte de sua estratégia ESG, a companhia está se preparando para, além do tratamento de efluentes, promover a sua reutilização, reduzindo a necessidade diária de captação de água.

Entre as melhores práticas adotadas, destaca-se o fato de que 100% da energia elétrica adquirida pelas duas unidades da companhia é proveniente de fontes renováveis. Além disso, o uso de fontes renováveis na gestão energética representa 60% de toda a energia consumida pela Kepler Weber.

Para mais informações, acesse: <https://ri.kepler.com.br/governanca-corporativa/sustentabilidade-esg/>

RELACIONAMENTO COM AUDITORES INDEPENDENTES

Nos termos da Resolução CVM nº 162, de 13 de julho de 2022, a Companhia informa que a sua política de contratação de serviços não relacionados a auditoria externa se substancia nos princípios que preservam a independência do auditor.

Em atendimento a Resolução CVM nº 162/22 no ano de 2024 informamos que a Ernst & Young Auditores Independentes S.S. Ltda, foi contratada para a execução de serviços no montante R\$399,7 mil referente a serviços de auditoria independente.

GOVERNANÇA CORPORATIVA



A Companhia vem aprimorando suas práticas de governança corporativa na condução de seus negócios, para gerar valor aos acionistas e demais partes interessadas. Listada no segmento Novo Mercado da B3 desde julho de 2023, adota todas as obrigações previstas para esta listagem.

Conselho de Administração

A composição do Conselho de Administração é de no mínimo sete e no máximo nove membros titulares. São eleitos em Assembleia Geral por meio de um processo de votação no qual os acionistas indicam seus representantes para mandato de dois anos, sendo permitida a reeleição.

O Conselho de Administração é o mais alto órgão de governança, responsável pela estratégia de planejamento de longo prazo e pela supervisão do desempenho dos diretores. Se reúne trimestralmente ordinariamente ou, extraordinariamente, sempre que necessário.

O presidente e o vice-presidente do Conselho de Administração são escolhidos pelo próprio órgão. Em linha com as melhores práticas, os cargos de presidente do Conselho de Administração e do diretor-presidente, ou principal executivo, não são ocupados pela mesma pessoa.

Na Assembleia Geral Ordinária de 21 de março de 2023 os acionistas elegeram chapa formada por 8 membros para compor o Conselho de Administração da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária agendada para 31 de março de 2025. Todos os conselheiros tomaram posse e não têm outras atribuições ou cargos dentro da Companhia que não os relacionados ao Conselho de Administração, seu Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças, seu Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade ou ao Comitê de Auditoria e Riscos não Estatutários.

Comitê de Auditoria e Riscos

No dia 01 de junho de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Auditoria e Riscos Não Estatutário, nos termos do “Regimento do Comitê de Auditoria e Riscos”, o que havia sido aprovado na reunião do Conselho de Administração de 15 de março de 2023. Também na reunião de 01 de junho de 2023 foram eleitos três membros para o comitê de auditoria e riscos, para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição.

Tendo em vista a renúncia de um membro do referido Comitê, na reunião do Conselho de Administração da Companhia, datada de 28 de fevereiro de 2024, foi eleito o seu substituto com mandato coincidente com o mandato dos membros do Conselho de Administração e com os demais membros do Comitê de Auditoria e Riscos, bem como aprovada a revisão do Regimento Interno do Comitê, o qual a partir dessa data, passou a se chamar de Comitê de Auditoria e de Riscos. O Comitê de Auditoria e Riscos é formado por 1 membro conselheiro de Administração e 2 membros independentes dos quais um é o coordenador do órgão. Os membros do Comitê de Auditoria e Riscos foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e estão em plena atividade.

O Comitê tem como seus principais objetivos supervisionar: (i) a qualidade e integridade dos relatórios financeiros; (ii) a aderência às normas legais, estatutárias e regulatórias; (iii) a adequação dos processos relativos à gestão de riscos e compliance; (iv) os controles internos; (v) as atividades da auditoria interna e gestão de riscos, compliance e controles internos; (vi) as atividades dos auditores independentes; e (vii) adequação dos processos relativos ao tratamento das denúncias de potenciais descumprimentos de dispositivos legais e normativos aplicáveis à Companhia, além de regulamentos e códigos internos.

Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse.

O Comitê tem como seus principais objetivos: analisar e emitir recomendações à proposta de plano estratégico, plano de negócios, e demais diretrizes e orientações relacionadas à estratégia da Companhia a serem submetidos ao Conselho de Administração, bem como identificar e analisar oportunidades de negócios.

Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse. O Comitê tem como seus principais objetivos: zelar pelo comprometimento da Companhia por uma administração

e cultura que observa os pilares de governança corporativa, sustentabilidade e ética empresarial, bem como acompanhar e deliberar as ações das Comissões Disciplinar, de Integridade, Estratégica de Segurança, ESG e de Privacidade.

Conselho Fiscal

O Conselho Fiscal tem caráter permanente, instalado na forma da lei, e conta com Regimento Interno. É formado por três membros titulares e seus respectivos suplentes, eleitos pela Assembleia Geral Ordinária, na forma do disposto no art. 161, §4º, da Lei 6404/76. Cada membro exerce suas funções pelo prazo vigente determinado pela AGO, podendo ser reeleito. Compete como principais responsabilidades do Órgão: fiscalizar as atividades da administração, rever as demonstrações financeiras da Companhia e reportar suas conclusões aos acionistas.

Na Assembleia Geral Ordinária de 03 de abril de 2024, os acionistas elegeram, por voto simples, 6 membros (3 membros titulares e seus respectivos suplentes) para compor o Conselho de Fiscal da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária agendada para 31 de março de 2025. Todos os conselheiros eleitos serão investidos por meio da assinatura de termo de posse, no prazo e na forma da lei, ocasião em que declararão, nos termos da lei, não estarem incurso em qualquer dos crimes previstos em lei que os impeçam de exercer a atividade mercantil e o cargo de administrador de companhia aberta, e utilizarão o Regimento Interno para conduzir o funcionamento do órgão.

Diretoria

A Diretoria atual da Kepler Weber é composta por oito membros, sendo três membros estatutários eleitos pelo Conselho de Administração e cinco membros celetistas. Os Diretores da Companhia têm vasta experiência no setor, contribuindo para o posicionamento da Kepler Weber como líder em soluções de pós-colheita e player relevante no mercado de equipamentos de movimentação de grãos sólidos.

Composição dos Órgãos de Governança

<p style="text-align: center;">CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO</p> <p style="text-align: center;">Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Presidente</p> <p style="text-align: center;">Júlio Toledo Piza Vice-Presidente</p> <p style="text-align: center;">Membros Titulares</p> <p style="text-align: center;">Arthur Heller Britto</p> <p style="text-align: center;">Marcelo Guimaraes Lopo Lima</p> <p style="text-align: center;">Maria Gustavo Brochado Heller Britto</p> <p style="text-align: center;">Piero Abbondi</p> <p style="text-align: center;">Ricardo Sodré Oliveira</p> <p style="text-align: center;">Ruy Flaks Schneider</p>	<p style="text-align: center;">CONSELHO FISCAL</p> <p style="text-align: center;">Reginaldo Ferreira Alexandre Presidente</p> <p style="text-align: center;">Membros Titulares</p> <p style="text-align: center;">Doris Beatriz França Wilhelm</p> <p style="text-align: center;">Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira</p> <p style="text-align: center;">Membros Suplentes</p> <p style="text-align: center;">Emílio Otranto Neto</p> <p style="text-align: center;">Maria Elvira Lopes Gimenez</p> <p style="text-align: center;">Rosângela Costa Süffert</p>	<p style="text-align: center;">DIRETORIA</p> <p style="text-align: center;">Bernardo Osborn Gomes Nogueira Diretor Presidente</p> <p style="text-align: center;">Renato Arroyo Barbeiro Diretor financeiro e de Relações com Investidores</p> <p style="text-align: center;">Fabiano Schneider Diretor Industrial e Produto</p> <p style="text-align: center;">Karine Olczewski Diretora Jurídica, de Governança, Riscos e Compliance</p> <p style="text-align: center;">Diego Wenningkamp Diretor de Implantação de Projetos e Serviços Digitais</p> <p style="text-align: center;">Jean Felizardo de Oliveira Diretor Comercial</p> <p style="text-align: center;">Simone dos Santos Lisboa Diretora de Gente & Gestão</p> <p style="text-align: center;">Marcos Henrique Schwarz Diretor de Supply Chain</p>
<p style="text-align: center;">COMITÊ DE ESTRATÉGIA, INVESTIMENTO E FINANÇAS</p> <p style="text-align: center;">Membros:</p> <p style="text-align: center;">Arthur Heller Britto</p> <p style="text-align: center;">Bernardo Osborn Gomes Nogueira</p> <p style="text-align: center;">Luiz Tarquínio Sardinha Ferro</p> <p style="text-align: center;">Marcelo Guimaraes Lopo Lima</p> <p style="text-align: center;">Piero Abbondi</p> <p style="text-align: center;">Ricardo Doria Durazzo</p>	<p style="text-align: center;">COMITÊ DE AUDITORIA E RISCOS</p> <p style="text-align: center;">Antonio Edson Maciel dos Santos Coordenador</p> <p style="text-align: center;">Valmir Pedro Rossi Membro</p> <p style="text-align: center;">Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Membro e Conselheiro de Administração</p>	<p style="text-align: center;">COMITÊ DE PESSOAS, COMPLIANCE E SUSTENTABILIDADE</p> <p style="text-align: center;">Membros:</p> <p style="text-align: center;">Júlio Cesar de Toledo Piza Neto</p> <p style="text-align: center;">Karine Olczewski</p> <p style="text-align: center;">Maria Gustavo Brochado Heller Britto</p> <p style="text-align: center;">Piero Abbondi</p> <p style="text-align: center;">Ruy Flaks Schneider</p> <p style="text-align: center;">Simone dos Santos Lisboa</p>

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS 4T24

Videoconferência de Resultados

VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 27 de fevereiro de 2025 (quinta-feira), videoconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 08h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Videoconferência está disponível no website de Relações com Investidores: [Inscrição no Webinar - Zoom](#)

Participantes:

- **Bernardo Nogueira** | Diretor Presidente
- **Renato Arroyo** | Diretor Financeiro e RI

Relações com investidores:

- **Sandra Vieira** | Coordenadora de RI
- **Leonardo Santos** | Analista de RI
- **Laura Sannomiya** | Analista de RI

Contato: ri@ri.kepler.com.br

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, se conecte aproximadamente 10 minutos antes do horário da Videoconferência.



DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	4T24		3T24		4T23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	460.100	100,00%	439.052	100,00%	502.205	100,00%	-8,38%	4,79%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(329.258)	-71,56%	(307.958)	-70,14%	(350.724)	-69,84%	-6,12%	6,92%
LUCRO BRUTO	130.842	28,44%	131.094	29,86%	151.481	30,16%	-13,62%	-0,19%
Despesas com vendas	(29.392)	-6,39%	(25.590)	-5,83%	(25.426)	-5,06%	15,60%	14,86%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	137	0,03%	(104)	-0,02%	(604)	-0,12%	-122,68%	-231,73%
Despesas gerais e administrativas	(26.688)	-5,80%	(24.269)	-5,53%	(27.119)	-5,40%	-1,59%	9,97%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	(2.747)	-0,60%	1.963	0,45%	9.496	1,89%	-128,93%	-239,94%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	72.152	15,68%	83.094	18,93%	107.828	21,47%	-33,09%	-13,17%
Despesas financeiras	(20.381)	-4,43%	(22.373)	-5,10%	(15.356)	-3,06%	32,72%	-8,90%
Receitas financeiras	18.492	4,02%	22.140	5,04%	14.622	2,91%	26,47%	-16,48%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	70.263	15,27%	82.861	18,87%	107.094	21,32%	-34,39%	-15,20%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(21.131)	-4,59%	(23.125)	-5,27%	(19.264)	-3,84%	9,69%	-8,62%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	1.250	0,27%	(95)	-0,02%	6.194	1,23%	-79,82%	-1415,79%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(19.881)	-4,32%	(23.220)	-5,29%	(13.070)	-2,60%	52,11%	-14,38%
LUCRO LÍQUIDO	50.382	10,95%	59.641	13,58%	94.024	18,72%	-46,42%	-15,52%

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Acumulado

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	12M24		12M23		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	1.607.297	100,00%	1.512.134	100,00%	6,29%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(1.126.092)	-70,06%	(1.063.286)	-70,32%	5,91%
LUCRO BRUTO	481.205	29,94%	448.848	29,68%	7,21%
Despesas com vendas	(101.427)	-6,31%	(92.349)	-6,11%	9,83%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	290	0,02%	(1.710)	-0,11%	-116,96%
Despesas gerais e administrativas	(100.807)	-6,27%	(91.436)	-6,05%	10,25%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	9.923	0,62%	38.424	2,54%	-74,17%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	289.184	17,99%	301.777	19,96%	-4,17%
Despesas financeiras	(64.544)	-4,02%	(49.714)	-3,29%	29,83%
Receitas financeiras	63.136	3,93%	53.653	3,55%	17,67%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	287.776	17,90%	305.716	20,22%	-5,87%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(73.192)	-4,55%	(54.595)	-3,61%	34,06%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(15.401)	-0,96%	(5.907)	-0,39%	160,72%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(88.593)	-5,51%	(60.502)	-4,00%	46,43%
LUCRO LÍQUIDO	199.183	12,39%	245.214	16,22%	-18,77%

ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	Dez/24		Dez/23		Dez/22		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ATIVO								
Circulante	1.070.027	67,1%	981.908	66,74%	912.707	71,65%	8,97%	17,24%
Caixa e equivalentes de caixa	389.817	24,5%	322.923	21,95%	254.454	19,98%	20,72%	53,20%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	31.683	2,0%	32.312	2,20%	83.423	6,55%	-1,95%	-62,02%
Contas a receber de clientes	277.679	17,4%	308.132	20,94%	189.317	14,86%	-9,88%	46,67%
Estoques	296.377	18,6%	254.147	17,27%	311.618	24,46%	16,62%	-4,89%
Tributos a recuperar	48.599	3,1%	43.802	2,98%	55.844	4,38%	10,95%	-12,97%
Outros ativos	25.872	1,6%	20.592	1,40%	18.051	1,42%	25,64%	43,33%
Não Circulante	524.003	32,9%	489.372	33,26%	361.071	28,35%	7,08%	45,12%
Contas a receber de clientes	33.996	2,1%	11.773	0,8%	251	0,0%	188,8%	13444,2%
Tributos a recuperar	33.460	2,1%	36.827	2,5%	30.670	2,4%	-9,1%	9,1%
Tributos diferidos	42.359	2,7%	54.894	3,7%	64.507	5,1%	-22,8%	-34,3%
Outros ativos	11.100	0,7%	3.799	0,3%	19.772	1,6%	192,2%	-43,9%
Investimentos	110	0,0%	93	0,0%	4	0,0%	18,3%	2650,0%
Propriedades para investimentos	1.329	0,1%	1.398	0,1%	1.467	0,1%	-4,9%	-9,4%
Imobilizado	259.525	16,3%	257.983	17,5%	208.040	16,3%	0,6%	24,7%
Intangível	121.433	7,6%	121.397	8,3%	32.465	2,6%	0,0%	274,0%
Direito de uso	20.691	1,3%	1.208	0,1%	3.895	0,3%	1612,8%	431,2%
TOTAL DO ATIVO	1.594.030	100,0%	1.471.280	100,0%	1.273.778	100,0%	8,3%	25,1%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Circulante	541.088	33,9%	607.901	41,3%	574.303	45,1%	-11,0%	-5,8%
Fornecedores	100.100	6,3%	120.878	8,2%	70.557	5,5%	-17,2%	41,9%
Financiamentos e empréstimos	90.340	5,7%	129.486	8,8%	78.748	6,2%	-30,2%	14,7%
Obrigações sociais e trabalhistas	49.743	3,1%	44.844	3,1%	45.615	3,6%	10,9%	9,0%
Adiantamento de clientes	195.642	12,3%	197.992	13,5%	220.219	17,3%	-1,2%	-11,2%
Tributos a recolher	6.823	0,4%	9.984	0,7%	5.067	0,4%	-31,7%	34,7%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	4.039	0,3%	6.570	0,5%	5.222	0,4%	-38,5%	-22,7%
Comissões a pagar	15.018	0,9%	16.443	1,1%	16.217	1,3%	-8,7%	-7,4%
Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar	21.881	1,4%	30.811	2,1%	77.690	6,1%	-29,0%	-71,8%
Provisão para garantias	30.759	1,9%	26.943	1,8%	19.150	1,5%	14,2%	60,6%
Arrendamentos	4.109	0,3%	501	0,0%	3.712	0,3%	720,2%	10,7%
Outros passivos	22.634	1,4%	23.449	1,6%	32.106	2,5%	-3,5%	-29,5%
Não Circulante	312.161	19,6%	137.176	9,3%	102.205	8,0%	127,6%	205,4%
Fornecedores	-	0,0%	12	0,0%	-	0,0%	-100,0%	0,0%
Financiamentos e empréstimos	216.787	13,6%	66.000	4,5%	88.043	6,9%	228,5%	146,2%
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	11.884	0,8%	11.800	0,8%	13.150	1,0%	0,7%	-9,6%
Tributos a recolher	-	0,0%	-	0,0%	655	0,1%	0,0%	-100,0%
Opção de venda	63.391	4,0%	54.960	3,74%	-	0,00%	15,3%	0,0%
Arrendamentos	17.986	1,1%	787	0,1%	357	0,0%	2185,4%	4938,1%
Outros passivos	2.113	0,1%	3.617	0,25%	-	0,00%	-41,6%	0,0%
Patrimônio Líquido	740.781	46,5%	726.203	49,4%	597.270	46,9%	2,0%	24,0%
Capital social	344.694	21,6%	244.694	16,6%	144.694	11,4%	40,9%	138,2%
Ações em Tesouraria	(58.748)	-3,7%	(22.303)	-1,5%	(7.806)	-0,6%	163,4%	652,6%
Reservas de capital	8.079	0,5%	7.456	0,5%	3.429	0,3%	8,4%	135,6%
Reservas de reavaliação	158	0,0%	158	0,0%	158	0,0%	0,0%	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	22.675	1,4%	24.367	1,7%	26.139	2,1%	-6,9%	-13,3%
Reserva de lucros	423.923	26,6%	471.831	32,1%	430.656	33,8%	-10,2%	-1,6%
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.594.030	100,0%	1.471.280	100,0%	1.273.778	100,0%	8,3%	25,1%

ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	2024	2023
<i>(Em milhares de reais)</i>		
Fluxos de caixas das atividades operacionais		
Lucro antes do Imposto de Renda e da Contribuição Social	287.776	305.716
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	39.479	34.949
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	92	(1.350)
Provisões de estoques	1.451	1.825
Provisões de garantias	3.816	7.793
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(290)	1.710
Outras provisões	856	(10.521)
Custo do imobilizado / intangível baixados	4.951	(895)
Resultado financeiro	13.779	6.321
Juros incorridos s/arrendamentos	3.452	403
	355.362	345.951
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	8.520	(121.730)
Estoques	(43.681)	61.952
Tributos a recuperar	(441)	7.452
Outros ativos	(401)	36.889
Fornecedores	(20.287)	46.817
Obrigações sociais e trabalhistas	4.899	(4.697)
Tributos a recolher	(5.058)	3.097
Adiantamentos de clientes	(2.350)	(24.790)
Outros passivos	(1.533)	10.946
Fluxo de caixa gerado nas atividades operacionais	295.030	361.887
Juros pagos por empréstimos e financiamentos	(26.315)	(24.717)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(74.815)	(55.141)
Caixa líquido gerado nas atividades operacionais	193.900	282.029
Fluxo de Caixa das atividades de investimentos		
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(41.009)	(75.366)
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	2.312	52.496
Aquisição de controlada, líquido de caixa adquirido	-	(45.262)
Caixa líquido utilizado nas atividades investimentos	(38.697)	(68.132)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Ações em tesouraria	(38.625)	(16.204)
Amortização de financiamentos e empréstimos	(122.000)	(72.000)
Captação de financiamentos e empréstimos	210.000	100.000
Cotas seniores - FIDC KWI	24.200	-
Gastos de estruturação de financiamento	(2.223)	-
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(152.651)	(152.690)
Contraprestação de arrendamentos	(7.010)	(4.534)
Caixa líquido utilizado nas atividades financiamento	(88.309)	(145.428)
Aumento nas disponibilidades	66.894	68.469
Demonstração do aumento do caixa e equivalentes de caixa		
No início do exercício	322.923	254.454
No fim do exercício	389.817	322.923
Varição do caixa e equivalentes de caixa no exercício	66.894	68.469

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior. É importante ressaltar que os números não financeiros e não contábeis não foram revisados pelo auditor independente.



4Q24 EARNINGS RELEASE

“Consistent results highlight a successful year and reaffirm our sustainable growth strategy towards 100 Years”

HIGHLIGHTS

NET REVENUES reached R\$460.1 million in 4Q24, down by 8.4% compared to R\$502.2 million in the same period of the previous year. In 2024, Net Revenues reached R\$1.6 billion, an increase of 6.3% compared to R\$1.5 billion in 2023.

ADJUSTED EBITDA amounted to R\$82.3 million in 4Q24, down by 28.1% compared to R\$114.4 million in 4Q23. The EBITDA margin for the quarter was 17.9%, a decrease of 4.9 percentage points compared to 4Q23. In 2024, it totaled R\$334.8 million, down by 3.6% compared to the same period in 2023. The EBITDA margin for 2024 was 20.8%, or 0.6 percentage points lower than in 2023.

ADJUSTED NET INCOME reached R\$52.0 million in 4Q24, with net margin of 11.3% and a reduction of 5.1 percentage points compared to 4Q23. The Adjusted Net Income for 2024 was R\$200.9 million, with net margin of 12.5% and 2.2 percentage points lower than the result for the previous year, reflecting the impact of Law 14.789/23 on IR/CSLL taxation.

São Paulo, February 26, 2025 – Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), the parent company of the Kepler Weber Group, a leader in grain storage equipment and post-harvest solutions in Latin America, announces its consolidated results for the quarter and twelve months ended December 31, 2024 (“4Q24”) and (“12M24”). The individual and consolidated financial statements were prepared in accordance with accounting practices adopted in Brazil (“BR GAAP”) and the International Financial Reporting Standards (“IFRS”) issued by the International Accounting Standards Board (“IASB”). We inform that Ernst & Young Auditores Independentes is responsible for the audit of our financial statements.

MESSAGE FROM MANAGEMENT

We began 2024 with the biggest natural disaster ever in Rio Grande do Sul, when everyone at Kepler Weber came together in solidarity and collaboration, showing the strength of our team in the face of great challenges. This spirit of unity and resilience was essential for Kepler Weber to continue to deliver robust results, demonstrating our ability to overcome a challenging economic scenario for agribusiness.

With a focus on growth and adaptation, we achieved important records, highlighting the 78.8% increase in net revenues from International Business, and 19.9% in Ports and Terminals, compared to 2023. These figures reinforce our strength and the consolidation of our position in the market, evidencing our capacity for adaptation and innovation, even in the face of adversity.

Despite challenges in 4Q24, such as high interest rates and higher agricultural input prices, which impacted our Farms and Agribusiness segments, Kepler Weber maintained a positive trajectory. The Replacement & Services segment stood out with 8.5% growth, a 10% increase in the volume of orders and almost 25% in the number of Procer customers. This performance reflects the success of innovative initiatives, such as the launch of Biocav and the increase in sales of Seletron machines, which boosted the results of this business area.

As a result of these strategies and our commitment to excellence, the Company achieved Net Revenues of R\$1.6 billion, with the highest volume of equipment in the last 10 years, reflecting our strategy of leadership, revenues diversification and innovation. Our operational excellence resulted in attractive margins, with Adjusted EBITDA of R\$334.8 million (margin of 20.8%) and Adjusted Net Income of R\$200.9 million (margin of 12.5%), in line with market expectations.

This quarter, we highlight the launch of KW Store - a sales platform for spare parts - and important recognitions, such as the “Top Ser Humano” award from ABRH-RS, the “Proteção Brasil” 2024 Award in the working-at height category, and the sectoral highlight in the 52nd RS Export Award.

In November, we held the Kepler Day for the 4th consecutive year, in which we presented the company's strategic planning (KW 2030), based on three pillars: strengthening of market leadership through high-quality products and excellent services; expansion of the addressable market by exploring new sources of revenues; and generation of value through the intelligent use of data, connecting the entire agribusiness chain.

Moving forward in 2025...

For 2025, we expect a promising market, with a record harvest and significant volumes, but also with high requirements in terms of efficiency. The entire agribusiness chain is focused on doing more with less, and at Kepler Weber this will not be different. In addition to the adjustments made in 2024, our focus will be on optimizing the efficiency of our processes, always aligning with the LEAN culture. We foresee a year of seasonality for our segment, and a robust and promising second half.

In terms of growth, we will continue to pursue our KW 2030 strategic plan, which includes the launch of three new products that will expand our portfolio and market. We will accelerate new business models and participate in more than 30 trade shows and events to further strengthen our relationship with our customers.

Furthermore, in 2025, our beloved Kepler Weber will celebrate its 100th anniversary, a milestone of great pride for all of us and for Brazilian agribusiness. This will be a special moment, and we will celebrate it with all the energy it deserves!

We are immensely grateful for the dedication and commitment of the entire Kepler Weber team and for the trust of our customers and shareholders in 2024. We begin 2025 with great enthusiasm to transform this year into the great milestone that will celebrate the centenary of our company.

Table 1 | Key Result Indicators (R\$ million)

	4Q24	4Q23	Δ%	3Q24	Δ%	12M24	12M23	Δ%
Return on Invested Capital (*)	-	-	-	-	-	34.2%	43.9%	-9.7 p.p.
Net Operating Revenue	460.1	502.2	-8.4%	439.1	4.8%	1,607.3	1,512.1	6.3%
Net Income	50.4	94.0	-46.4%	59.6	-15.4%	199.2	245.2	-18.8%
Adjusted Net Income	52.0	82.1	-36.6%	61.2	-15.0%	200.9	222.5	-9.7%
Net Margin	11.0%	18.7%	-7,7 p.p.	13.6%	-2,6 p.p.	12.4%	16.2%	-3,8 p.p.
Adjusted Net Margin	11.3%	16.4%	-5,1 p.p.	13.9%	-2,6 p.p.	12.5%	14.7%	-2,2 p.p.
EBITDA	82.1	117.2	-30.0%	92.9	-11.7%	328.7	336.7	-2.4%
EBITDA Margin	17.8%	23.3%	-5,5 p.p.	21.2%	-3,2 p.p.	20.4%	22.3%	-1,8 p.p.
Adjusted EBITDA(**)	82.3	114.4	-28.1%	97.6	-15.7%	334.8	323.3	3.6%
Adjusted EBITDA Margin(**)	17.9%	22.8%	-4,9 p.p.	22.2%	-4,3 p.p.	20.8%	21.4%	-0,6 p.p.
Earnings per Share (EPS)	0.2897	0.5319	-45.5%	0.3394	-14.6%	1.1329	1.3821	-18.0%

(*) LTM ROIC for the last 12 months | (**) Adjusted EBITDA = EBITDA (-) Non-recurring events (provisions for legal proceedings and non-recurring costs)

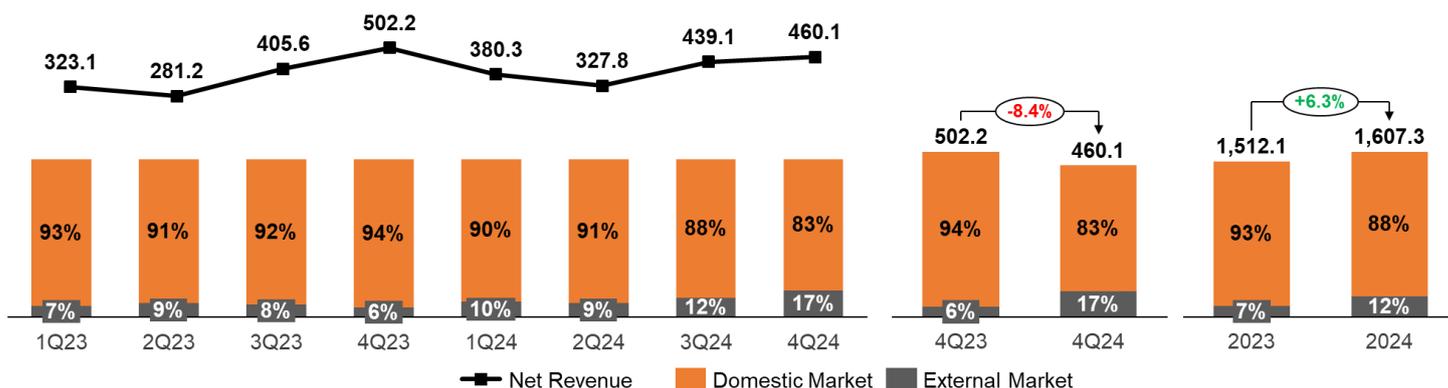
NET OPERATING REVENUES

Net Revenues decreased by 8.4% in 4Q24 compared to 4Q23. In 2024, it grew by 6.3% compared to 2023, including the percentages of 83% and 88% respectively in operations for the domestic market in 4Q24 and 2024, and 17% and 12% respectively in operations for the foreign market in 4Q24 and 2024.

For purposes of the statement of income, we consolidated Procer's performance in the Replacement & Services segment. In 2024, we recorded a significant share of R\$63.7 million from Procer, compared to R\$41.3 million in 2023, up by 54.3%. It is important to mention that the purchase took place in March 2023, resulting in a comparison of twelve months in 2024 against 10 months in 2023.

Figure 1 shows the evolution in the proportion of revenues in each market:

Figure 1 | Net Operating Revenues by Market (amounts in R\$ million)



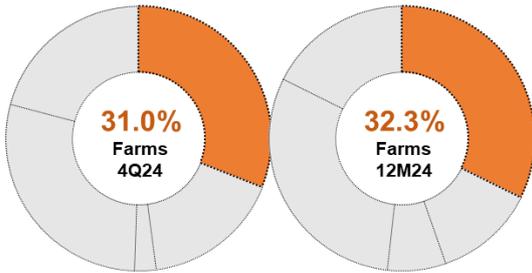
Farms



NOR	Farms
4Q24	142.6
4Q23	151.2
Δ%	-5.7%
3Q24	141.8
Δ%	0.6%
12M24	519.9
12M23	487.0
Δ%	6.8%

- **Net Revenues from the “Farms” segment** in 4Q24 was R\$142.6 million, down by 5.7% compared to the same period in 2023. The accumulated total for 2024 was R\$519.9 million, 6.8% higher than in 2023.
- The Company's strategy generated good results, with focus on the performance in key regions of Brazil, such as the Midwest, the MATOPIBA region and, in the 12-month period, in the Northern region. Due to the drop in farmers' profitability caused by the reduction in commodity prices and increase in fertilizer and pesticide costs, the 4Q24 showed a reduction of 5.7% compared to the same period in 2023, but still presented the best performance for the year. This performance ensured solid results in line with the expectations, even in a challenging context.

Share of the segment in NOR



- Compared to 3Q24, the segment recorded growth of 0.6%, following the historical trend of growth at the end of the second harvest, a period that normally favors new investments by producers.
- We recorded significant new sales in 4Q24, which will contribute to revenues in 2025. We highlight six projects totaling approximately R\$57,6 million, intended for large and medium rural producers in the states of Maranhão, Rio Grande do Sul, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul and Goiás. These sales will be invoiced and delivered in the first half of 2025.

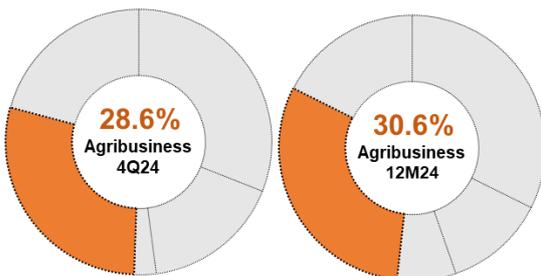
Agribusiness



NOR	Agribusiness
4Q24	131.7
4Q23	198.8
Δ%	-33.8%
3Q24	156.6
Δ%	-15.9%
12M24	492.6
12M23	548.3
Δ%	-10.2%

- **Net Revenues from the Agribusiness segment** amounted to R\$131.7 million in 4Q24, down by 33.8% compared to the same period in 2023. In 2024, net revenues reached R\$492.6 million, with a reduction of 10.2% compared to 2023.
- The year 2024 was challenging for the Agribusiness segment, impacted by macroeconomic factors, such as rising interest rates, in addition to the difficulty in releasing financing for the sector. This scenario, combined with restrictions on the prices of agricultural commodities, resulted in a slight decline in investments, which was reflected in the sector's results.
- Despite the reduction in revenues, the Company maintained a good level of sales, and 4Q24 recorded the second-best performance of the year in the segment, representing 28.6% of Net Revenues, second only to the result recorded in 3Q24.

Share of the segment in NOR



- In 4Q24, the segment recorded significant sales, including 2 projects in Paraná, 1 in Santa Catarina and 1 in São Paulo. These works amounted to approximately R\$38.2 million, and they are expected to boost revenues in the first half of 2025.

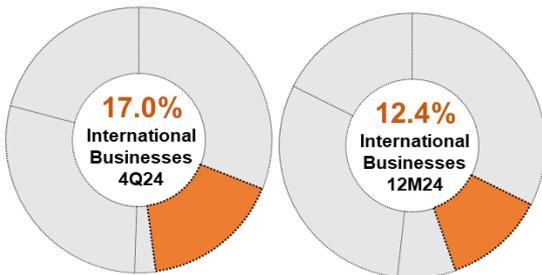
International Business



NOR	International Businesses
4Q24	78.0
4Q23	32.2
Δ%	142.4%
3Q24	51.2
Δ%	52.4%
12M24	199.0
12M23	111.3
Δ%	78.8%

- **Net Revenues from the International Business segment** in 4Q24 reached R\$78.0 million, representing a significant growth of 142.4% compared to the same period in 2023. In 2024, the segment totaled R\$199.0 million, with an increase of 78.8% compared to the previous year. This performance marked the best result in the history of the segment.
- This record was driven by the Company's strong performance in strategic markets, such as Paraguay and Uruguay, with focus on rice producers, which performed exceptionally well. In addition, the recovery of the South American market, especially with the return of sales in Argentina, contributed positively to the results. Argentina, with an estimated grain production of approximately 141 million tons¹ in 2024/2025, represents an important potential market for the Company, as this recovery can further boost our sales and consolidate our presence in the region.

Share of the segment in NOR



- The 52.4% increase compared to 3Q24 was boosted by the appreciation of the U.S. dollar against the real, which benefited revenues in foreign currency. This factor, combined with the economic recovery in South America and the high demand for agricultural products, especially in the grain sector, reinforced the segment's positive performance in the quarter.
- In 4Q24, we made significant sales, with emphasis on 2 projects for cereal producers and 1 for a medium producer, amounting to approximately R\$17.3 million. These projects will contribute to the increase in our revenues until 2Q25.

Ports and Terminals

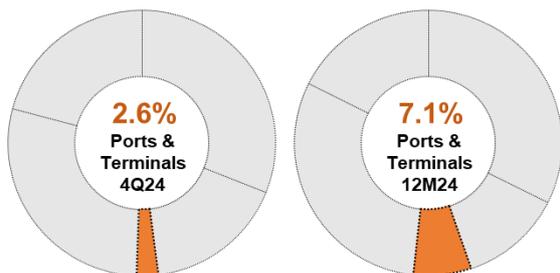


NOR	Ports & Terminals
4Q24	12.0
4Q23	31.7
Δ%	-62.3%
3Q24	17.4
Δ%	-31.3%
12M24	113.4
12M23	94.6
Δ%	19.9%

- **Net Revenues from the Ports and Terminals segment** in 4Q24 amounted to R\$12.0 million, down by 62.3% compared to the same period in 2023. In 2024, we reached R\$113.4 million, registering a growth of 19.9% compared to the previous year.
- Despite the decline in 4Q24, 2024 was a record-breaking year for the segment, which had its best performance in history. This result reflects Kepler's sound position in diversifying its revenues and supporting essential infrastructure for the flow of Brazil's agricultural production. Strategic works, such as those carried out at the Port of Santos/State of São Paulo and in the MATOPIBA region, have been crucial in strengthening the country's export logistics, especially at a time of growing global demand for agricultural products.

¹ Source: Cogo Inteligência em Agronegócio
<http://ri.kepler.com.br/>

Share of the segment in NOR



- The 31.3% reduction compared to 3Q24 is explained by the characteristics of business in the Ports and Terminals segment, where there is greater variation in revenues due to the performance of large projects and the construction cycle. Brazil, as one of the largest exporters of agricultural commodities, continues to invest in the modernization and expansion of its port infrastructure, which has a direct impact on the sector's competitiveness and efficiency.
- Significant sales were made in 4Q24 that will incorporate revenues in 2025. We highlight 3 projects located in Santos/State of São Paulo, Rondonópolis/State of Mato Grosso and Candeias/State of Bahia, which total approximately R\$31.3 million.

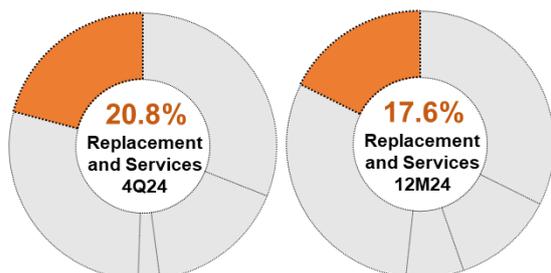
Replacement & Services (R&S)



NOR	Replacement and Services
4Q24	95.8
4Q23	88.3
Δ%	8.5%
3Q24	72.1
Δ%	32.9%
12M24	282.4
12M23	271.0
Δ%	4.2%

- **Net Revenues from the Replacement & Services segment** in 4Q24 totaled R\$95.8 million, or an 8.5% growth compared to the same period in 2023. In 2024, Net Revenues reached R\$282.4 million, up by 4.2% compared to the previous year.
- The significant 32.9% increase recorded in 3Q24, driven by customers' preparation for the 2025 harvest and the growing demand for maintenance and modernization services, reflects the success of our innovation and expansion initiatives. The launch of Biocav and the increase in sales of Seletron machines stood out throughout 2024, not only showing the Company's ability to innovate and launch products with strong market acceptance, but also giving a significant contribution to revenues. Biocav represented 4% of R&S segment revenues, while Seletron machines accounted for 3%, consolidating themselves as key players in the growth and strengthening of our market position.

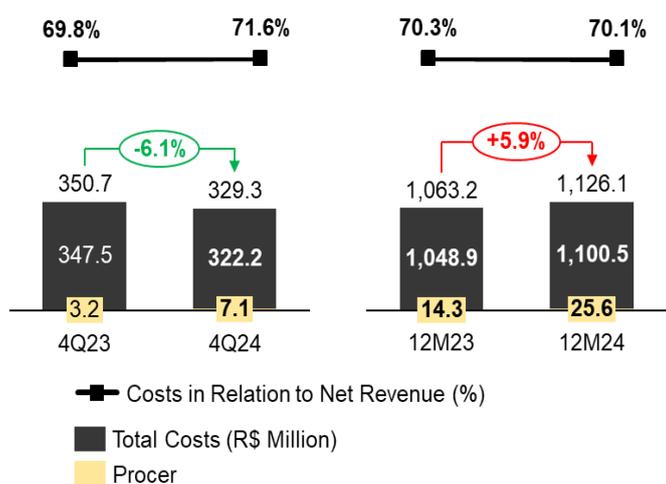
Share of the segment in NOR



- Furthermore, the strong performance in combination with the International Business segment, especially in South America, complements the vision of a company that, in addition to innovating, is also able to expand its horizons and consolidate its presence in the global market.
- In the Replacement & Services segment, we had a greater number of orders, around 10% compared to those served in 2023, and Procer reported an increase of almost 25% in customers served compared to 4Q23.

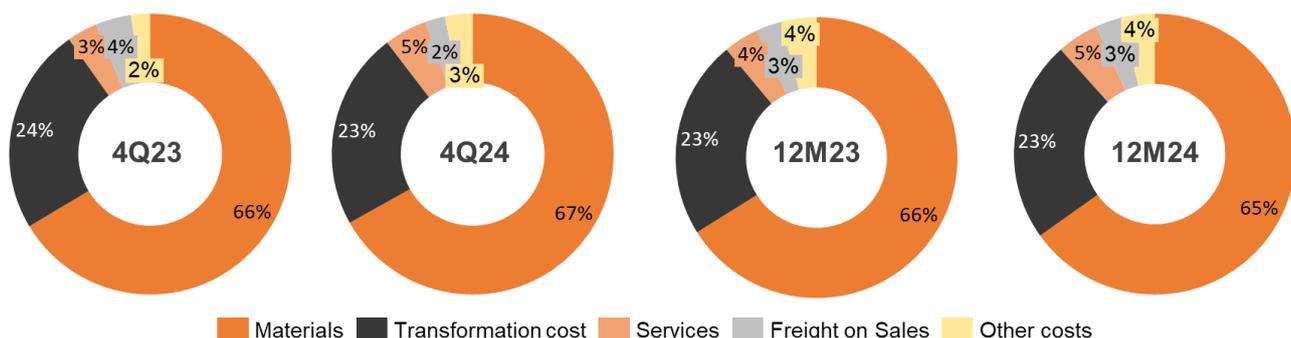
COST OF GOODS SOLD (COGS)

Cost of Goods Sold (R\$ million) | Net Revenues (%)



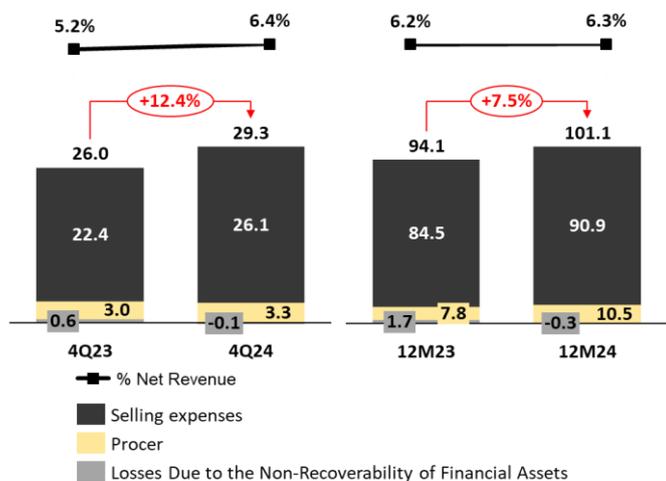
- The Company's COGS amounted to R\$329.3 million and 71.6% of net revenues in 4Q24, representing an increase of 1.8 percentage points over Net Revenues compared to 4Q23. In 2024, COGS was R\$1.1 billion, a variation of R\$62.8 million, and an increase of 5.9% compared to the previous year, representing 70.1% of net revenues and a reduction of 0.2 p.p. compared to 2023.
- Despite the scenario of growth in volume and a more complex product mix, which required greater consumption of hours in projects, as in the case of the Ports and Terminals area, where we achieved record-breaking net revenues in 2024, surpassing the last record registered in 2015, we managed to present a variation of only 5.9% in COGS and a reduction of 0.2 percentage points in Net Revenues.

Figure 2 | COGS Breakdown



SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

Selling Expenses (R\$ million) % of Net Revenues

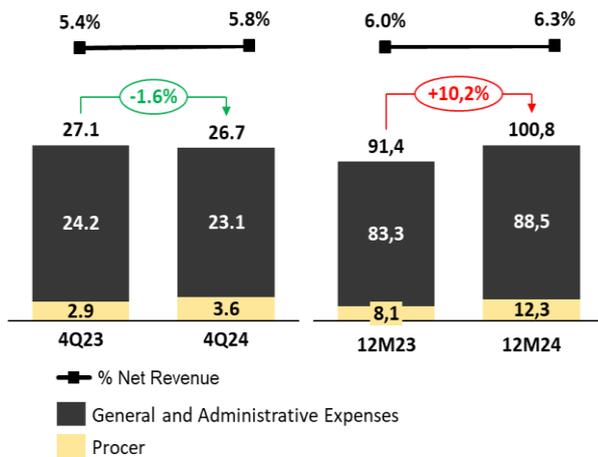


- Selling Expenses** in 4Q24 amounted to R\$29.3 million, representing 6.4% of net revenues, an increase of 1.2 percentage point compared to the same period of the previous year. In 2024, Selling Expenses amounted to R\$101.1 million and 6.3% of net revenues, an increase of 0.1 percentage point compared to the previous year.

- The variation in Selling Expenses reflects the Company's strategic planning, based on three main pillars mentioned in the message from the management. We highlight those investments in Trade Shows and Exhibitions of the agribusiness sector account for 33% of this variation, while Marketing actions, Advertising and other initiatives aligned with our strategic planning explain the remainder. Participation in industry events and an intensified communication with customers are essential to strengthen our presence in the market and boost sales.

Participation in industry events and an intensified communication with customers are essential to strengthen our presence in the market and boost sales. In 2024, the company participated in 30 trade shows and 14 events, reaching more than 1,500 customers and generating positive results in all segments.

General and Administrative Expenses (R\$ million) % of Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** totaled R\$26.7 million in 4Q24, a 1.6% decrease compared to the same period in 2023, corresponding to 5.8% of net revenues. In 2024, General and Administrative Expenses amounted to R\$100.8 million, up by 10.2%, and a 0.3 percentage point increase in the share of net revenues compared to 2023.

- Most of this variation is due to expenses with Procer, which is undergoing strong expansion. This expansion has contributed significantly to the company's performance, and, at the same time, required greater investments in resources and operating expenses to support the increasing pace of development.

- The remaining expenses in the period reflect non-recurring (one-off) expenses relating to the payment of bonuses for achievement of targets in strategic projects. In addition, specific reinforcements were made to the personnel structure, investments in corporate programs and training, with the aim of preparing the company for sustainable growth in the next cycle.

OTHER NET OPERATING REVENUES AND EXPENSES

Other Net Operating Revenues and Expenses recorded a negative result of R\$2.7 million in 4Q24, compared to a positive result of R\$9.5 million in 4Q23, which represents a reduction of R\$12.2 million. In 2024, the positive net result was R\$9.9 million, against R\$38.4 million in 2023, down by R\$28.5 million.

This reduction is mainly due to non-recurring tax credits regarding the recovery of taxes of R\$20.4 million recorded in the year 2023, added to the impact that Law 14.789/23 brought on the taxation of tax incentives, starting in the year 2024.

FINANCIAL RESULT

Financial Revenues

Financial Revenues amounted to R\$18.5 million in 4Q24 and R\$14.6 million in 4Q23, representing 4.0% and 2.9% of net revenues respectively. In 2024, they totaled R\$63.1 million, against R\$53.7 million in 2023, representing 3.9% and 3.5% of net revenues respectively.

Financial Expenses

Financial Expenses amounted to R\$20.4 million in 4Q24 and R\$15.4 million in 4Q23, representing 4.4% and 3.1% of net revenues respectively. In 2024, they totaled R\$64.5 million, against R\$49.7 million in 2023, representing 4.0% and 3.3% of net revenues respectively.

Net Financial Result

The Net **Financial Result** was negative by R\$1.9 million in 4Q24, compared to a negative result of R\$0.7 million in 4Q23. In 2024, the result was negative by R\$1.4 million compared to the positive result of R\$4.0 million in 2023. This variation mainly reflects greater expenditures on financing charges in the respective periods, as well as the effect of exchange rate variations.

EBITDA

Table 2 | EBITDA

Net Income (R\$ thousands)	4Q24	4Q23	Δ%	12M24	12M23	Δ%
Net Operation Revenues	460,100	502,205	-8.4%	1,607,297	1,512,134	6.3%
Net Income	50,382	94,024	-46.4%	199,183	245,214	-18.8%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	19,881	13,070	52.1%	88,593	60,502	46.4%
(-) Financial Revenue	(18,492)	(14,622)	26.5%	(63,136)	(53,653)	17.7%
(+) Financial Expenses	20,381	15,356	32.7%	64,544	49,714	29.8%
(+) Depreciation and Amortization	9,900	9,411	5.2%	39,479	34,949	13.0%
EBITDA Margin	17.8%	23.3%	-5.5 p.p.	20.4%	22.3%	-1.9 p.p.
EBITDA	82,052	117,239	-30.0%	328,663	336,726	-2.4%
Supplementary Costs and Warranties	-	-	0.0%	-	1,139	-100.0%
(+) Contingencies/Other	204	(2,855)	-107.2%	6,129	(14,609)	-142.0%
Adjusted EBITDA Margin	17.9%	22.8%	-4.9 p.p.	20.8%	21.4%	-0.6 p.p.
Adjusted EBITDA	82,256	114,384	-28.1%	334,792	323,256	3.6%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	1,451	(9,029)	-116.1%	(4,448)	(9,232)	-51.8%
Adjusted Net Margin	11.3%	16.4%	-5.1 p.p.	12.5%	14.7%	-2.2 p.p.
Adjusted Net Income	52,037	82,140	-36.6%	200,864	222,511	-9.7%

In 4Q24, the Company's **EBITDA** was R\$82.1 million, down by 30.0% compared to the result of R\$117.2 million in 4Q23. The EBITDA margin for the quarter was 17.8%, or 5.5 percentage points lower than in 4Q23. In 2024, EBITDA amounted to R\$328.7 million, down by 2.4% compared to 2023, and the EBITDA margin was 20.4%. The unfavorable mix, combined with lower sales volumes invoiced in 4Q24, explains the negative variation in EBITDA, which was partially offset by the balanced management of prices and costs.

The Company's Adjusted EBITDA reached R\$82.3 million, down by 28.1% compared to the result of R\$114.4 million in 4Q23. The Adjusted EBITDA margin for the quarter was 17.9%, or 4.9 percentage points lower than in 4Q23. In 2024, Adjusted EBITDA totaled R\$334.8 million, up by 3.6% compared to 2023, and the Adjusted EBITDA margin was 20.8%. Compared to 2023, this variation was mainly due to the recognition of non-recurring PIS/CONFINS tax credits, in addition to the monetary adjustment of IR/CSLL (Income Tax/Social Contribution on Net Income).

NET INCOME

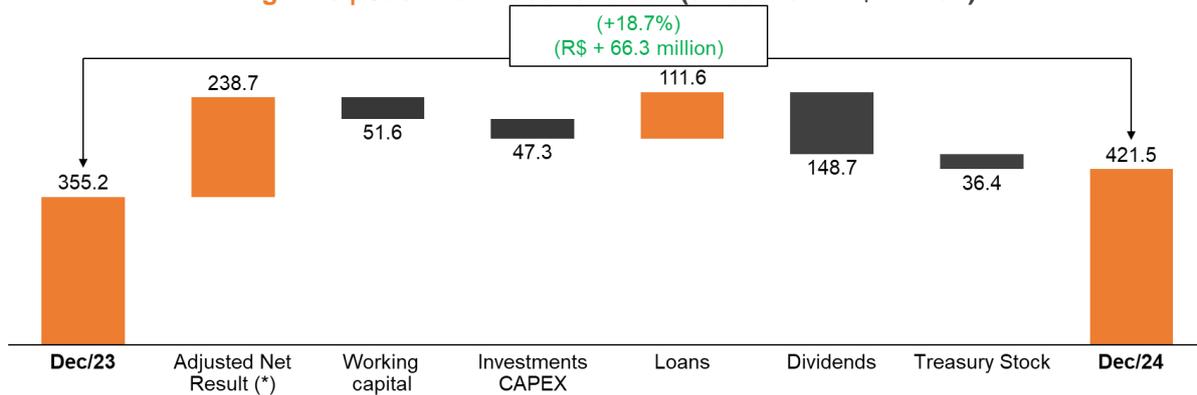
In 4Q24, **Net Income** reached R\$50.4 million, with net margin of 11.0%, representing a reduction of 7.7 percentage points compared to the net margin of 18.7% recorded in 4Q23. In 2024, Net Income was R\$199.2 million, with net margin of 12.4% and a reduction of 3.8 percentage points compared to 2023, when the result was R\$245.2 million and the net margin was 16.2%.

In 4Q24, **adjusted Net Income** was R\$52 million, with net margin of 11.3%, and a reduction of 5.1 percentage points compared to a 16.4% net margin in 4Q23. In 2024, Net Income was R\$200.9 million, with net margin of 12.5% and a reduction of 2.2 percentage points compared to a 14.7% net margin in 2023.

The reduction in the net margin is due to the impacts of Law 14.789/23 on the taxation of tax incentives as from the year 2024.

CASH FLOW

Figure 3 | Cash flow reconciliation (amounts in R\$ million)



(*) Adjusted net result of Depreciation/Amortization and Income Tax.

The **accumulated result**, net of depreciation, amortization and income tax, was R\$238.7 million.

In the period, **working capital** showed a negative variation of R\$51.6 million, mainly driven by the performance of inventories and suppliers linked to orders that will be invoiced in 2025.

In 2024, our **investments** amounted to R\$47.3 million, as detailed below (“Investments (Capex)”).

Regarding **financing** activities, the net amount of R\$111.6 million reflects the financing taken from the (“IFC”), in the net amount of R\$148.3 million, and the repayment of financing agreements planned for the period.

In 2024, the Company **paid the mandatory minimum dividends** for 2023, in addition to **interim dividends and Interest on Equity**, resulting in a cash disbursement of R\$148.7 million, corresponding to a *dividend yield* of 9.1%.

The amount of R\$36.4 million refers to **treasury shares**, which are being actively repurchased, in line with the current plan. This plan will expire on March 25, 2025, when its continuity will be analyzed by the Board of Directors.

RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

In 4Q24, **ROIC** was 34.2%, down by 7.9 percentage points compared to the previous quarter. Operating Income after taxes was R\$200.2 million, down by 17.6% compared to R\$243.0 million recorded in the third quarter of 2024. In addition, the average level of invested capital showed a quarter-on-quarter increase of 6.1%, amounting to R\$584.5 million compared to R\$577.0 million in the previous quarter.

INVESTMENTS (CAPEX)

Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (amounts in R\$ million)



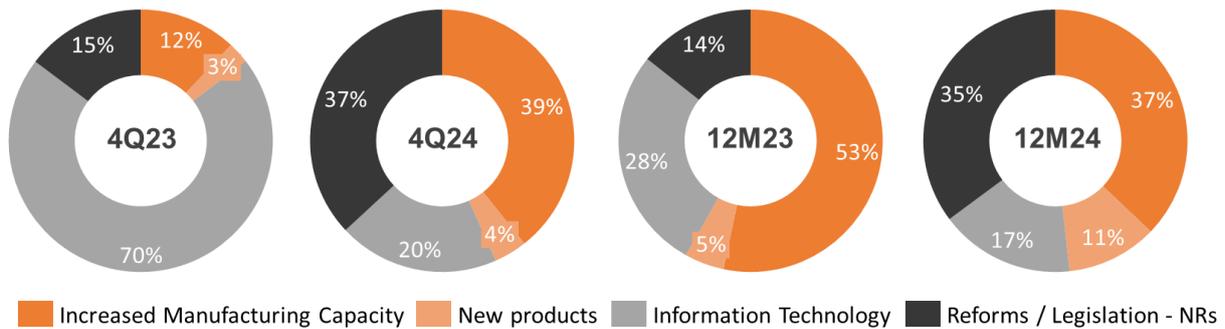
In 4Q24, our investment mix reflects a strong commitment to business continuity and innovation. Total investments amounted to R\$21.2 million, of which R\$8.3 million (39%) was allocated to modernization and expansion of production capacity, and R\$7.8 million (37%) to Supporting Capex, which included the adequacy to standards and legislation, in addition to the purchase of welding robots. We also invested R\$4.2 million (20%)

in Information Technology, with the start of the SAP HANA project, which aims to optimize our processes and bring greater agility to management, and R\$0.9 million (4%) in the development of new products.

In 2024, we maintained our focus on the modernization and expansion of our production capacity. Total investments amounted to R\$47.3 million, distributed as follows: R\$17.6 million (37%) in modernization and expansion of production capacity, R\$16.6 million (35%) in Supporting Capex, R\$7.8 million (17%) in Information Technology, and R\$5.3 million (11%) in the development of new products.

By the end of the period, the Company completed 66% of its 2024 investment plan.

Figure 5 | CAPEX Evolution (amounts in %)



Manufacturing Capacity

The share of investments in manufacturing capacity increased from 12% in 4Q23 to 39% in 4Q24, reflecting the continuity of large-scale projects, such as the implementation of the conveyor structure assembly line, and the modernization and expansion of the warehouse, among others. On the other hand, the reduction from 53% in 2023 to 37% in 2024 is due to the fact that, in 2023, we made significant investments in the implementation of a new powder coating line, an important and one-off investment that was not repeated in 2024.

Information Technology

The share of investments in Information Technology decreased from 70% in 4Q23 to 20% in 4Q24, and from 28% in 2023 to 17% in 2024. This reduction is explained by the investments made in 2023, which focused on renewing servers and included specific changes, the impacts of which were not repeated in 2024.

New Products

The increase from 3% in 4Q23 to 4% in 4Q24, and from 5% in 2023 to 11% in 2024, relates to the evolution of projects for adapting the equipment manufactured by the Company, as well as to the purchase of the tools required for production of these new models.

Supporting Capex and Modernization

The increase in share from 15% in 4Q23 to 37% in 4Q24, and from 14% in 2023 to 35% in 2024, is explained by the adjustments to the standards and legislation applicable to our manufacturing complex, by the expansion of the capacity of the central factory substation, and by the acquisition of collaborative robots for the Panambi and Campo Grande units.

CASH AND CASH EQUIVALENTS, AND INDEBTEDNESS

Table 3 | Cash and Cash Equivalents and Indebtedness

Indebtedness (R\$ thousands)	Dec/24		Dec/23		Dec/22	
IFC	3,721		-		-	
FINAME Materials	-		52,216		-	
Export Credit Note	13,026		14,530		66,275	
Financial Rural Producer Note	62,877		12,310		12,473	
Agribusiness Credit Rights Certificate	10,716		50,430		-	
Short Term	90,340	29%	129,486	66%	78,748	47%
IFC	148,587		-		-	
Export Credit Note	20,000		30,000		40,000	
Financial Rural Producer Note	24,000		36,000		48,043	
Senior Shares - FIDC KWI	24,200		-		-	
Long Term	216,787	71%	66,000	34%	88,043	53%
Total Indebtedness	307,127	100%	195,486	100%	166,791	100%
Availability (Current and Non-current)	421,500		355,235		337,877	
Positive net cash	114,373		159,749		171,086	

At the end of 2024, total consolidated debt increased by 57.1% compared to 4Q23. Of this debt, 10.8% corresponds to the Export Credit Note; 49.6% refers to the financing agreement with the *International Finance Corporation* (IFC); and 28.3% relates to Farmers Financial Notes. This increase in debt is mainly due to the IFC financing, in the net amount of R\$148.3 million, taken in May 2024. As a result, Positive Net Cash on December 31, 2024 was R\$114.4 million, compared to R\$159.7 million in the same period in 2023.

In October 2024, FIDC KWI received a contribution from senior shareholders in the amount of R\$23.5 million, the earnings of which are updated on a monthly basis and are included in the Company's debt.

DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

As approved by the Board of Directors, the Company made two payments in 4Q24:

- **Interim dividends: R\$14.2 million, representing R\$0.08170899 per share.**
- **Interest on Equity: R\$14.2 million representing R\$0.08129624 per share.**

Dividends and Interest on Equity were paid on November 28, 2024. Dividends were paid without withholding income tax, in accordance with the current legislation, and without remuneration or monetary adjustment. The payment of Interest on Equity is subject to 15% (fifteen percent) withholding income tax, except for shareholders who have declared themselves "exempt" until November 19, 2024.

Table 4 | Payout

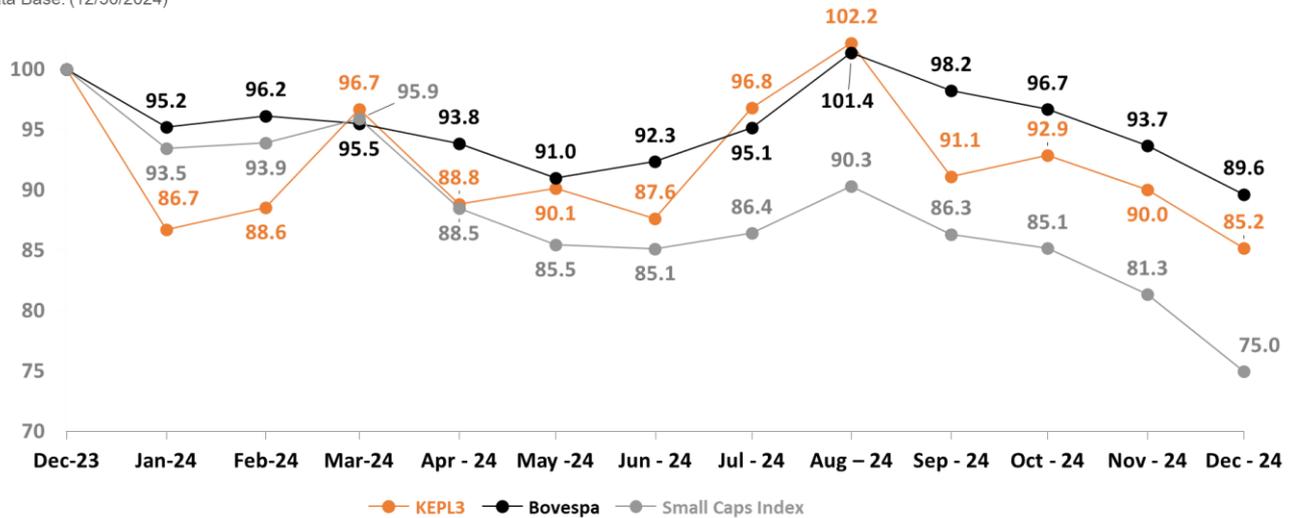
	2024	2023	2022	Δ% 2024/2023
Mandatory dividends	18,496	27,871	77,690	-33.6%
Interest on Equity	29,599	32,718	18,678	-9.5%
Additional dividends	51,504	47,000	-	9.6%
Interim dividends	44,233	42,282	84,338	4.6%
Gross Total	143,832	149,871	180,706	-4.0%
Net Income	199,183	245,214	382,468	-18.8%
Payout	72.21%	61.12%	47.2%	18.1%

(*) Approval will take place at the Annual General Meeting, scheduled for 03/31/2025, and the payment date will be announced after the meeting.

SHARE PERFORMANCE | KEPL3

Figure 6 | Kepler versus Market | Base 100 | Base date: 12/30/2024

KEPL3 X Market • Base 100
Data Base: (12/30/2024)

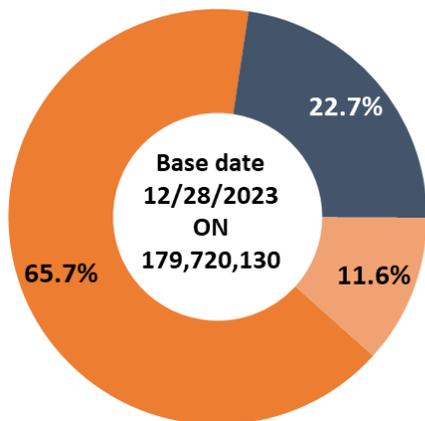


In December 2024, Kepler’s shares showed a reduction of 14.8% compared to the same period in 2023. In the same period, the Ibovespa index depreciated 10.4%, while the Small Cap index recorded a significant depreciation of 25.0%, reflecting greater risk aversion in the macroeconomic scenario.

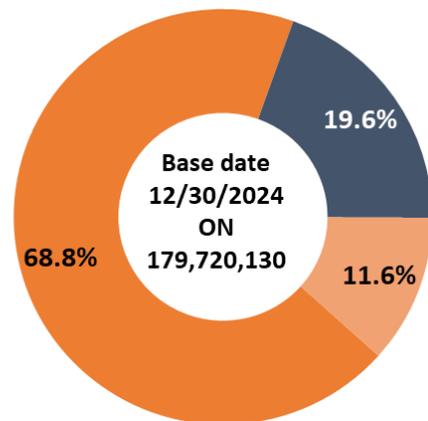
Despite this challenging context, it is important to highlight that, in 2024, the average daily liquidity of Kepler shares was R\$10.1 million, which indicates an active market and continued investor interest. This performance reflects the challenges of the year, but also Kepler's resilience in the face of a scenario of increased market volatility.

OWNERSHIP STRUCTURE

Figure 7 | Ownership Structure (KEPL3)



- Free Float
- Trigono Capital
- Heller Family



- Free Float
- Trigono Capital
- Heller Family

KEPL3 Shares Repurchase Program

On March 25, 2024, the Company announced, through a Material Fact, the creation of a share repurchase plan. This plan aims at purchasing up to 17,658,311 common shares issued by the Company, equivalent to 10% of KEPL3 outstanding shares, according to the limits established in the applicable regulations, without reducing the capital stock.

The main objective of the repurchase program is to keep the shares in treasury for possible cancellation or sale by the Company.

Before the repurchase program, the quantity of ON shares in Treasury was 2,959,896. Until December 30, 2024, 3,682,100 ON shares were repurchased. Of this total, 289,386 ON shares were used in the Company's Stock Plan². Therefore, we ended 2024 with a balance of 6,352,610 ON shares in Treasury.

The quantity purchased until December 30, 2024 represents 21% of the expected limit of 17,658,311 ON shares.

Considering the average of 407,123 shares repurchased monthly between April and December, the Company demonstrated that the program is being fully performed, and it is expected to continue until the maturity date set for March 25, 2025. In addition, we ended 4Q24 with R\$421.5 million in Cash and Financial Investments, which demonstrates a sound level to support our growth strategies.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



The information included in this release was selected based on its importance and materiality to Kepler Weber. More detailed historical data on Kepler Weber's performance and initiatives can be checked with ease and transparency on the website: <https://ri.kepler.com.br>. The financial information includes, in addition to the parent company Kepler Weber S.A. (KWSA), the subsidiary Kepler Weber Industrial S.A. (KWI), the subsidiary PROCER and the FIDC. The scope of the non-financial indicators includes KWSA and KWI.

In 2024, Kepler Weber took significant steps to enhance risk management and strengthen internal controls. Key actions include:

- **Strategic Risk Matrix:** Prepared in the first half of 2024, the matrix maps and categorizes the main risks that may impact the Company's operations and strategy as a whole. This tool aims to provide a comprehensive view of corporate risks, directly contributing to strategic and operational decision-making by management.
- **Strategic Risk Indicators:** Specific indicators were developed to monitor and track the evolution of strategic risks identified in the matrix. These indicators serve as tools to assess the magnitude of risks and guide management in allocating resources and prioritizing mitigation actions.

Compliance and Corporate Culture

Our commitment to compliance is reinforced by initiatives that disseminate an ethical culture across the organization. In 2024, the following actions stood out:

- **Integrity Week:** Held in the first half of the year, the initiative included lectures and training on the Code of Conduct, the ethics channel and other topics relevant to the governance and compliance area, strengthening our corporate culture and commitment to good practices.
- **General Data Protection Law ("LGPD") Compliance Program:** The company has improved its internal processes, ensuring greater awareness about personal data protection among all employees. The Privacy Committee oversees compliance with LGPD and provides ongoing guidance on good practices in the processing of personal data.
- **Ethics Channel:** it guarantees safety for reporting irregularities, ensuring that all employees, third parties, business partners, customers and stakeholders can contribute to the Company, towards an ethical business environment, and transparent and responsible workplace.

² Short- and Long-Term Incentive Program
<http://ri.kepler.com.br/>



At Kepler Weber, we believe that our responsibility to the communities where we operate goes beyond the creation of jobs. Our commitment to the social pillar is reflected in initiatives that foster positive changes and contribute to a more sustainable, diverse and inclusive society. In line with strong sustainability and social responsibility principles, the Company reaffirms its commitment to the communities where it operates, promoting social development, inclusion and preservation of resources for future generations.

Guided by our purpose of “Caring for Life,” we invest in initiatives that promote social transformation, strengthen education, diversity, equity and inclusion, and encourage citizen participation. Through ongoing and specific projects, we collaborate to build a fairer and more sustainable society, while reinforcing our ESG strategy and generating a positive impact on communities.

See below some of our social projects carried out in the last quarter of 2024 and which exemplify the commitment to our actions in society.

Reconstruction of the Jacob Sehn School – Cruzeiro do Sul/State of Rio Grande do Sul:

As part of the “Ajuda RS” program [aid to the State of Rio Grande do Sul], Kepler Weber, in addition to donating to the community, led the reconstruction of the Jacob Sehn Municipal School, which was impacted by the floods that occurred in the state. The project was carried out in three phases, with an investment of more than R\$800 thousand, ensuring the resumption of school activities. The project was completed in October with delivery of the sports gym, which was celebrated at a special event for Children's Day that brought together more than 340 students and 60 employees of the school. Represented by leaders, employees and volunteers, Kepler celebrated this milestone, the result of a collective effort that reinforces our commitment to education and local sustainability.

Ongoing Projects via Incentive Laws:

In Panambi/State of Rio Grande do Sul and Campo Grande/State of Mato Grosso do Sul, Kepler Weber also maintains ongoing social projects that benefited around 378 children per month in 2024. In the last quarter, Campo Grande received theater plays in the scope of the “Semente Mágica” Project, which brought together more than 650 children in these actions and promoted environmental education, good educational practices and cultural inclusion.

Christmas Campaign – Panambi/State of Rio Grande do Sul:

As part of an annual tradition, the Kepler Weber volunteers group carried out a Christmas campaign, collecting and distributing 140 food baskets to two local institutions, strengthening solidarity and community values.

Future of Social Actions

In order to further expand our positive impact on the community, in December, Kepler Weber approved the allocation of more than R\$1.9 million to new social projects, reinforcing our commitment to creating sustainable value for society, and consolidating Kepler as a reference in social responsibility.



Kepler Weber adopts a holistic strategy of continuous improvement, covering all operational areas, from production and quality management to social and environmental responsibility. The company's environmental management is structured around four strategic topics: Water and effluents; Solid waste; Atmospheric emissions and Greenhouse gases; and Energy.

In 2024, our operations generated 8,580 tons of waste, most of which was metal scrap, totaling approximately 7,700 tons. Of the total amount, 90% of the waste was sent to recycling processes, while the remaining 10% was disposed of in an environmentally appropriate manner, including co-processing, processing and composting.

In the context of steel management, in 2024, the Company began a project to reduce and reuse scrap in certain internal manufacturing processes. In the last quarter of the year, we recorded an average scrap percentage of 10.75% (calculated by the formula: weight produced divided by weight scrapped), representing an improvement of 8% compared to the same period in 2023, when the index was 11.68%.

Furthermore, in the third quarter of 2024 (3Q24), Kepler Weber implemented a structured project in A3 format to reduce scrap rates, resulting in a significant drop in the indicator, which went from 2.42 to 1.31. This index considers the ratio between the scrapped weight and the produced weight.

In 2024, 20 million liters of water were treated. As part of its ESG strategy, the Company is preparing to, in addition to treating effluents, promote their reuse, reducing the daily need for water intake.

Among the best practices adopted, we highlight the fact that 100% of the electricity purchased by the Company's two units comes from renewable sources. In addition, the use of renewable sources in energy management represents 60% of all energy consumed by Kepler Weber.

For more information, visit: <https://ri.kepler.com.br/governanca-corporativa/sustentabilidade-esg/>

RELATIONSHIP WITH THE INDEPENDENT AUDITORS

Under CVM Resolution No. 162, of July 13, 2022, the Company informs that its policy for engaging services not related to external auditing is based on principles that preserve the auditors' independence.

In compliance with CVM Resolution No. 162/22, we inform that, in 2024, Ernst & Young Auditores Independentes S.S. Ltda. was engaged to perform services in the amount of R\$399.7 thousand, referring to independent audit services.

CORPORATE GOVERNANCE



The Company has been improving its corporate governance practices in conducting its business, so as to generate value for shareholders and other stakeholders. Listed in the Novo Mercado segment of B3 since July 2023, it adopts all the obligations provided for in this listing.

Board of Directors

The Board of Directors is made up of a minimum of seven and a maximum of nine permanent members. They are elected at a General Meeting through a voting process in which shareholders nominate their representatives for a two-year term, with re-election permitted.

The Board of Directors is the highest governance body, being responsible for a long-term planning strategy and overseeing the performance of the executive officers. It meets quarterly on a regular basis or, extraordinarily, whenever required.

The Chairman and the Vice-President of the Board of Directors are chosen by the Board itself. In line with best practices, the positions of Chairman of the Board of Directors and Chief Executive Officer are not held by the same person.

At the Annual General Meeting held on March 21, 2023, the shareholders elected a slate of 8 members to make up the Company's Board of Directors, whose term will end upon the Annual General Meeting scheduled for March 31, 2025. All directors took office, and they do not have any other duties or positions at the Company other than those related to the Board of Directors and its Strategy, Investment and Finance Committee; its People, Compliance and Sustainability Committee; or the Non-Statutory Audit and Risk Committee.

Audit and Risk Committee

On June 1, 2023, the installation of the Non-Statutory Audit and Risk Committee was resolved under the terms of the "Audit and Risk Committee Regulations," as approved by the Board of Directors in the meeting held on March 15, 2023. Also at the meeting held on June 1, 2023, three members were elected to the audit and risk committee for a unified term of 2 years, coinciding with the term of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted.

In view of the resignation of a member of the aforementioned Committee, at the meeting of the Company's Board of Directors, held on February 28, 2024, his substitute was elected for a term of office coinciding with the term of office of the members of the Board of Directors and the other members of the Audit and Risk Committee, and the revision of the Internal Regulations of the Committee was approved. As of that date, the Committee is called "Audit and Risk Committee." The Audit and Risk Committee is made up of 1 member of the Board of

Directors and 2 independent members, and one of them is the coordinator of the body. The members of the Audit and Risk Committee took office upon signing their terms of investiture and they are fully active.

The Committee's main objectives are to oversee: (i) the quality and integrity of financial reports; (ii) compliance with legal, statutory and regulatory standards; (iii) the adequacy of processes related to risk management and compliance; (iv) internal controls; (v) internal audit activities and risk management, compliance and internal controls; (vi) the activities of independent auditors; and (vii) the adequacy of processes related to handling reports of potential non-compliance with legal and regulatory provisions applicable to the Company, in addition to internal regulations and codes.

Strategy, Investment and Finance Committee

On December 14, 2023, the installation of the Strategy, Investment and Finance Committee was decided. At this meeting, the six members of the committee were also elected for a unified 2-year term of office that coincides with that of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office upon signing their relevant terms of investiture.

The Committee's main objectives are to analyze and issue recommendations on the proposed strategic plan, business plan, and other guidelines and guidance related to the Company's strategy to be submitted to the Board of Directors, as well as to identify and analyze business opportunities.

People, Compliance and Sustainability Committee

On December 14, 2023, the installation of the People, Compliance and Sustainability Committee was decided. At this meeting, the six members of the committee were also elected for a unified 2-year term of office that coincides with that of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office upon signing their relevant terms of investiture. The Committee's main objectives are to ensure the Company's commitment to sound management and culture respecting the pillars of corporate governance, sustainability and business ethics; and to monitor and resolve on the actions of the Disciplinary, Integrity, Strategic Security, ESG and Privacy Commissions.

Fiscal Council

The Fiscal Council is a permanent body, established in accordance with the law, and has Internal Regulations. It is made up of three permanent members and their respective alternates, elected by the Annual General Meeting, in accordance with Art. 161, Paragraph 4, of Law 6404/76. Each member serves for the term determined by the Annual General Meeting, and they may be reelected. The main responsibilities of this body are to monitor management activities, review the Company's financial statements and report its conclusions to the shareholders.

At the Annual General Meeting held on April 3, 2024, the shareholders elected, by simple vote, 6 members (3 permanent members and their respective alternates) to make up the Company's Fiscal Council, whose term of office will end upon the Annual General Meeting scheduled for March 31, 2025. All elected directors will take office upon signing their terms of investiture, within the terms and in the form of the law, at which time they will declare, in accordance with the law, that they are not involved in the crimes provided for in the law that could prevent them from exercising commercial activities and holding the position of manager in a publicly-held company, and they will use the Internal Regulations to conduct the body's operations.

Executive Board

Kepler Weber's current Executive Board is made up of eight members, three of whom are statutory members elected by the Board of Directors, and five are members whose activities are ruled by the CLT [Labor Law]. The Company's Officers have broad expertise in the sector, contributing to Kepler Weber's positioning as a leader in post-harvest solutions and an important player in the market of solid bulk handling equipment.

Composition of Governance Bodies

<p>BOARD OF DIRECTORS</p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Chairman</p> <p>Júlio Toledo Piza Vice-President</p> <p>Permanent Members Arthur Heller Britto</p> <p>Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider</p>	<p>FISCAL COUNCIL</p> <p>Reginaldo Ferreira Alexandre Chairman</p> <p>Permanent Members Doris Beatriz França Wilhelm Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira</p> <p>Alternate Members Emílio Otranto Neto Maria Elvira Lopes Gimenez Rosângela Costa Süffert</p>	<p>EXECUTIVE BOARD</p> <p>Bernardo Osborn Gomes Nogueira Chief Executive Officer</p> <p>Renato Arroyo Barbeiro Chief Financial and Investor Relations Officer</p> <p>Fabiano Schneider Chief Industrial and Product Officer</p> <p>Karine Olczewski General Counsel and Governance, Risk and Compliance Officer</p> <p>Diego Wenningkamp Digital Projects and Services Implementation Officer</p> <p>Jean Felizardo de Oliveira Chief Commercial Officer</p> <p>Simone dos Santos Lisboa Chief People & Management Officer</p> <p>Marcos Henrique Schwarz Chief Supply Chain Officer</p>
<p>STRATEGY, INVESTMENT AND FINANCE COMMITTEE</p> <p>Members: Arthur Heller Britto Bernardo Osborn Gomes Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Piero Abbondi Ricardo Doria Durazzo</p>	<p>AUDIT AND RISK COMMITTEE</p> <p>Antonio Edson Maciel dos Santos Coordinator</p> <p>Valmir Pedro Rossi Member</p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Member and Director</p>	<p>PEOPLE, COMPLIANCE AND SUSTAINABILITY COMMITTEE</p> <p>Members: Júlio Cesar de Toledo Piza Neto Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider Simone dos Santos Lisboa</p>

4Q24 FINANCIAL STATEMENTS

Earnings Videoconference

EARNINGS VIDEOCONFERENCE

Kepler will hold a videoconference in Portuguese on February 27, 2025 (Thursday), with simultaneous translation into English, at the following times:

- 10:00 a.m. – Brazil Time
- 08:00 a.m. – United States Time

The link to the Videoconference is available on the Investor Relations website: [Webinar Registration - Zoom](#)

Participants:

- **Bernardo Nogueira** | CEO
- **Renato Arroyo** | Chief Financial and IR Officer

Investor Relations:

- **Sandra Vieira** | IR Coordinator
- **Leonardo Santos** | IR Analyst
- **Laura Sannomiya** | IR Analyst

Contact: ri@ri.kepler.com.br

The presentation will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please log in approximately 10 minutes before the time set for the Videoconference.



FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The statements contained in this report regarding Kepler's business prospects, projections, results, and the Company's potential growth are mere forecasts and were based on management's expectations regarding Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, and on the general economic performance of Brazil, the sector and the international markets, and may be subject to change.

EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Quarterly

(In thousands of Reais, except for percentages)	4Q24		3Q24		4Q23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUES	460,100	100.00%	439,052	100.00%	502,205	100.00%	-8.38%	4.79%
COST OF GOODS SOLD	(329,258)	-71.56%	(307,958)	-70.14%	(350,724)	-69.84%	-6.12%	6.92%
GROSS PROFIT	130,842	28.44%	131,094	29.86%	151,481	30.16%	-13.62%	-0.19%
Selling Expenses	(29,392)	-6.39%	(25,590)	-5.83%	(25,426)	-5.06%	15.60%	14.86%
Losses on non-recoverability of financial assets	137	0.03%	(104)	-0.02%	(604)	-0.12%	-122.68%	-231.73%
General and administrative expenses	(26,688)	-5.80%	(24,269)	-5.53%	(27,119)	-5.40%	-1.59%	9.97%
Other income (expenses), net expenses	(2,747)	-0.60%	1,963	0.45%	9,496	1.89%	-128.93%	-239.94%
OPERATING INCOME (LOSS)	72,152	15.68%	83,094	18.93%	107,828	21.47%	-33.09%	-13.17%
Financial expenses	(20,381)	-4.43%	(22,373)	-5.10%	(15,356)	-3.06%	32.72%	-8.90%
Financial revenues	18,492	4.02%	22,140	5.04%	14,622	2.91%	26.47%	-16.48%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTIO	70,263	15.27%	82,861	18.87%	107,094	21.32%	-34.39%	-15.20%
Income and social contribution taxes - Current	(21,131)	-4.59%	(23,125)	-5.27%	(19,264)	-3.84%	9.69%	-8.62%
Income and social contribution taxes - Deferred	1,250	0.27%	(95)	-0.02%	6,194	1.23%	-79.82%	-1415.79%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(19,881)	-4.32%	(23,220)	-5.29%	(13,070)	-2.60%	52.11%	-14.38%
NET INCOME	50,382	10.95%	59,641	13.58%	94,024	18.72%	-46.42%	-15.52%

EXHIBIT I STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | 12 Months

(In thousands of Reais, except for percentages)	12M24		12M23		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUES	1,607,297	100.00%	1,512,134	100.00%	6.29%
COST OF GOODS SOLD	(1,126,092)	-70.06%	(1,063,286)	-70.32%	5.91%
GROSS PROFIT	481,205	29.94%	448,848	29.68%	7.21%
Selling Expenses	(101,427)	-6.31%	(92,349)	-6.11%	9.83%
Losses on non-recoverability of financial assets	290	0.02%	(1,710)	-0.11%	-116.96%
General and administrative expenses	(100,807)	-6.27%	(91,436)	-6.05%	10.25%
Other income (expenses), net expenses	9,923	0.62%	38,424	2.54%	-74.17%
OPERATING INCOME (LOSS)	289,184	17.99%	301,777	19.96%	-4.17%
Financial expenses	(64,544)	-4.02%	(49,714)	-3.29%	29.83%
Financial revenues	63,136	3.93%	53,653	3.55%	17.67%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	287,776	17.90%	305,716	20.22%	-5.87%
Income and social contribution taxes - Current	(73,192)	-4.55%	(54,595)	-3.61%	34.06%
Income and social contribution taxes - Deferred	(15,401)	-0.96%	(5,907)	-0.39%	160.72%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(88,593)	-5.51%	(60,502)	-4.00%	46.43%
NET INCOME	199,183	12.39%	245,214	16.22%	-18.77%

EXHIBIT II – CONSOLIDATED BALANCE SHEET

(In thousands of Reais, except for percentages)	Dec/24		Dec/23		Dec/22		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ASSETS								
Current assets	1,070,027	67.1%	981,908	66.74%	912,707	71.65%	8.97%	17.24%
Cash and cash equivalents	389,817	24.5%	322,923	21.95%	254,454	19.98%	20.72%	53.20%
Non-immediate liquidity financial investments	31,683	2.0%	32,312	2.20%	83,423	6.55%	-1.95%	-62.02%
Trade accounts receivable	277,679	17.4%	308,132	20.94%	189,317	14.86%	-9.88%	46.67%
Inventories	296,377	18.6%	254,147	17.27%	311,618	24.46%	16.62%	-4.89%
Taxes recoverable	48,599	3.1%	43,802	2.98%	55,844	4.38%	10.95%	-12.97%
Other assets	25,872	1.6%	20,592	1.40%	18,051	1.42%	25.64%	43.33%
Non-current assets	524,003	32.9%	489,372	33.26%	361,071	28.35%	7.08%	45.12%
Trade accounts receivable	33,996	2.1%	11,773	0.8%	251	0.0%	188.8%	13444.2%
Taxes recoverable	33,460	2.1%	36,827	2.5%	30,670	2.4%	-9.1%	9.1%
Deferred taxes	42,359	2.7%	54,894	3.7%	64,507	5.1%	-22.8%	-34.3%
Other assets	11,100	0.7%	3,799	0.3%	19,772	1.6%	192.2%	-43.9%
Investments	110	0.0%	93	0.0%	4	0.0%	18.3%	2650.0%
Investment property	1,329	0.1%	1,398	0.1%	1,467	0.1%	-4.9%	-9.4%
Property, plant and equipment	259,525	16.3%	257,983	17.5%	208,040	16.3%	0.6%	24.7%
Intangible assets	121,433	7.6%	121,397	8.3%	32,465	2.6%	0.0%	274.0%
Right of use in progress	20,691	1.3%	1,208	0.1%	3,895	0.3%	1612.8%	431.2%
TOTAL ASSETS	1,594,030	100.0%	1,471,280	100.0%	1,273,778	100.0%	8.3%	25.1%
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY								
Current liabilities	541,088	33.9%	607,901	41.3%	574,303	45.1%	-11.0%	-5.8%
Suppliers	100,100	6.3%	120,878	8.2%	70,557	5.5%	-17.2%	41.9%
Financing and loans	90,340	5.7%	129,486	8.8%	78,748	6.2%	-30.2%	14.7%
Social and labor obligations	49,743	3.1%	44,844	3.1%	45,615	3.6%	10.9%	9.0%
Advances from customers	195,642	12.3%	197,992	13.5%	220,219	17.3%	-1.2%	-11.2%
Taxes payable	6,823	0.4%	9,984	0.7%	5,067	0.4%	-31.7%	34.7%
Taxes payable	4,039	0.3%	6,570	0.5%	5,222	0.4%	-38.5%	-22.7%
Commissions payable	15,018	0.9%	16,443	1.1%	16,217	1.3%	-8.7%	-7.4%
Dividends payable	21,881	1.4%	30,811	2.1%	77,690	6.1%	-29.0%	-71.8%
Provision for guarantees	30,759	1.9%	26,943	1.8%	19,150	1.5%	14.2%	60.6%
Leases	4,109	0.3%	501	0.0%	3,712	0.3%	720.2%	10.7%
Other liabilities	22,634	1.4%	23,449	1.6%	32,106	2.5%	-3.5%	-29.5%
Non-current liabilities	312,161	19.6%	137,176	9.3%	102,205	8.0%	127.6%	205.4%
Suppliers	-	0.0%	12	0.0%	-	0.0%	-100.0%	0.0%
Financing and loans	216,787	13.6%	66,000	4.5%	88,043	6.9%	228.5%	146.2%
Provisions	11,884	0.8%	11,800	0.8%	13,150	1.0%	0.7%	-9.6%
Taxes payable	-	0.0%	-	0.0%	655	0.1%	0.0%	-100.0%
Sale option - contingent consideration	63,391	4.0%	54,960	3.74%	-	0.00%	15.3%	0.0%
Leases	17,986	1.1%	787	0.1%	357	0.0%	2185.4%	4938.1%
Other liabilities	2,113	0.1%	3,617	0.25%	-	0.00%	-41.6%	0.0%
Shareholders' Equity	740,781	46.5%	726,203	49.4%	597,270	46.9%	2.0%	24.0%
Capital stock	344,694	21.6%	244,694	16.6%	144,694	11.4%	40.9%	138.2%
Treasury shares	(58,748)	-3.7%	(22,303)	-1.5%	(7,806)	-0.6%	163.4%	652.6%
Capital reserves	8,079	0.5%	7,456	0.5%	3,429	0.3%	8.4%	135.6%
Revaluation reserves	158	0.0%	158	0.0%	158	0.0%	0.0%	0.0%
Equity valuation adjustments	22,675	1.4%	24,367	1.7%	26,139	2.1%	-6.9%	-13.3%
Profit reserve	423,923	26.6%	471,831	32.1%	430,656	33.8%	-10.2%	-1.6%
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	1,594,030	100.0%	1,471,280	100.0%	1,273,778	100.0%	8.3%	25.1%

EXHIBIT III – STATEMENT OF CASH FLOWS

CONSOLIDATED CASH FLOW	2024	2023
<i>(In thousands of Reais)</i>		
Cash flows from operating activities		
Net Income	287,776	305,716
Adjustments by:		
Depreciation and amortization	39,479	34,949
Provisions for tax, civil and labor risks	92	(1,350)
Inventory provisions	1,451	1,825
Provisions for guarantees	3,816	7,793
Losses on non-recoverability of financial assets	(290)	1,710
Other provisions	856	(10,521)
Cost of fixed assets / intangible assets written off	4,951	(895)
Financial result	13,779	6,321
Current income tax and social contribution expenses	3,452	403
	355,362	345,951
Changes in assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	8,520	(121,730)
Inventories	(43,681)	61,952
Recoverable taxes	(441)	7,452
Other assets	(401)	36,889
Suppliers	(20,287)	46,817
Social and labor obligations	4,899	(4,697)
Taxes payable	(5,058)	3,097
Advances from customers	(2,350)	(24,790)
Other liabilities	(1,533)	10,946
Cash flow generated (used) in operating activities	295,030	361,887
Interest paid on loans and financing and loans	(26,315)	(24,717)
Income tax and social contribution paid	(74,815)	(55,141)
Net cash generated (used) in operating activities	193,900	282,029
Cash flow from investment activities		
Acquisition of fixed and intangible assets	(41,009)	(75,366)
Non-immediately liquid financial investments - Redemption	2,312	52,496
Acquisition of subsidiary, net of cash acquired	-	(45,262)
Net cash generated (used) in investing activities	(38,697)	(68,132)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Treasury shares	(38,625)	(16,204)
Amortization of financing and loans	(122,000)	(72,000)
Financing and loan acquisition	210,000	100,000
Senior Shares - FIDC KWI	24,200	-
Financing structuring expenses	(2,223)	-
Dividends and interest on equity paid	(152,651)	(152,690)
Lease consideration paid	(7,010)	(4,534)
Net cash generated (used) in financing activities	(88,309)	(145,428)
Increase/decrease in cash and cash equivalents	66,894	68,469
Statement of increase (decrease) in cash and cash equivalents		
At the beginning of the period	322,923	254,454
At the end of the period	389,817	322,923
Change in cash and cash equivalents in the period	66,894	68,469

For more information, access our results center:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

The financial and operating information in this document, unless otherwise indicated, is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$ thousand), in accordance with the accounting practices adopted in Brazil, including the Corporate Laws and the convergence with the international IFRS standards. Growth rates and other comparisons refer, unless otherwise indicated, to the same period of the previous year. Please note that non-financial and non-accounting figures have not been reviewed by the independent auditors.