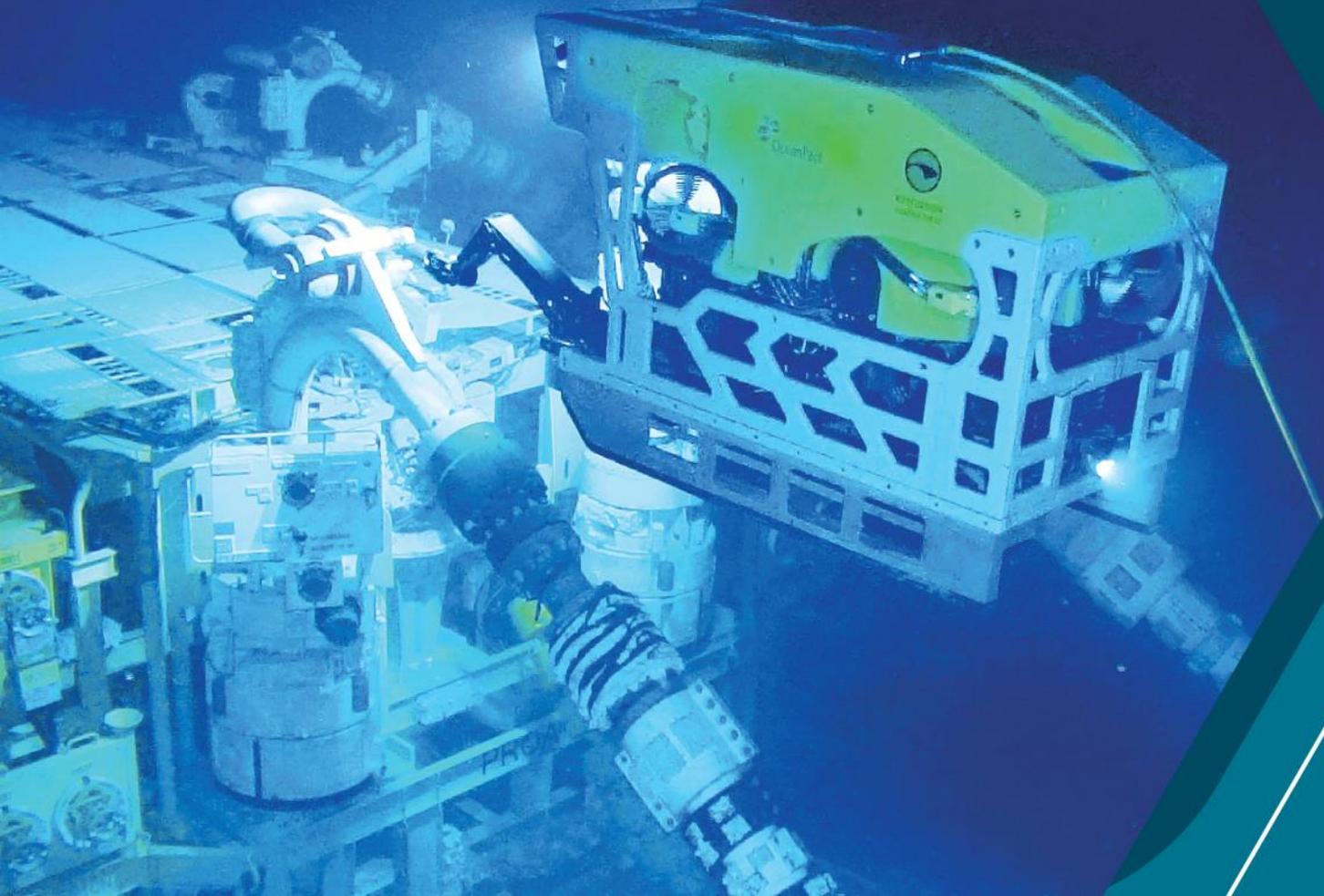




OceanPact

Relações  
com Investidores



27/02/25

Resultados

4T24

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos diverjam das projeções efetuadas e divulgadas.

**OPCT**

**B3 LISTED NM**

**Disclaimer**



R\$ 1,1  
bilhão

De adição ao backlog  
com a assinatura de  
**novos contratos**  
no trimestre.



R\$ 165  
mil

De **diária líquida**  
média no 4T24.  
**Crescimento** de 20%  
em relação ao 4T23.



R\$ 459  
milhões

De **Receita Líquida**  
no trimestre.  
**Crescimento** de 15%,  
em comparação ao 4T23 na  
mesma base<sup>1</sup>.



R\$ 146  
milhões

De **EBITDA ajustado**  
no trimestre.  
**Crescimento** de 29%  
em relação ao 4T23

<sup>1</sup> – Exclui as receitas da parceria com a Reach/Equinor



# Resultados





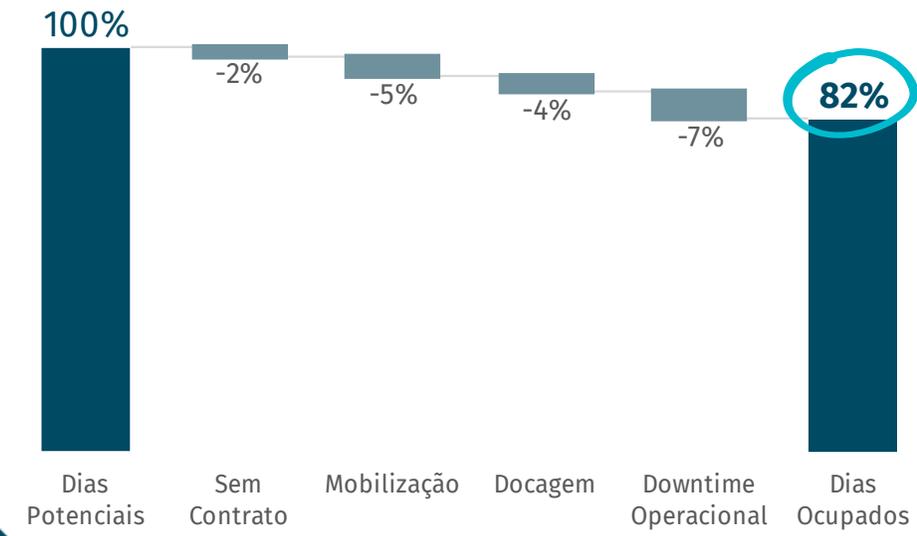
# Mapa de Embarcações de 2024: Taxa de ocupação de 82% no 4T24 e de 79% no ano

TAXA DE OCUPAÇÃO REALIZADA - 2024	1T 2024						2T 2024						3T 2024						4T 2024						TOTAL 2024 Ano
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	
Total Trimestre	83%						76%						75%						82%						
Total Mensal	84%		82%		83%		77%		76%		74%		71%		72%		81%		79%		84%		84%		79%
RSV	78%		81%		87%		90%		88%		79%		82%		82%		95%		93%		89%		83%		86%
1. A. Abrolhos	Operando																								
2. P. do Bandolim	Operando																								
3. P. de Manuel Luis	Operando																								
4. P. dos Meros	Operando																								
5. P. das Paredes	Operando																								
6. P. das Timbebas	Operando																								
7. P. dos Reis	Operando																								
8. Parcel das Feiticeiras	Operando																								
9. Parcel do Badejo	Operando																								
PSV / OSRV	88%		82%		77%		64%		70%		71%		66%		63%		66%		61%		84%		87%		73%
10. Fernando de Noronha	Operando																								
11. Ilha de Cabo Frio	Operando																								
12. Ilha de São Sebastião	Operando																								
13. Ilha da Trindade	Operando																								
14. Jim O'Brien	Operando																								
15. Ilha de Tinharé	Operando																								
16. Macaé	Operando																								
17. Martin Vaz	Operando																								
18. Ilha de Santana	Operando																								
19. Ilha das Flechas	Operando																								
20. Rubi	Operando																								
AHTS / OTSV	86%		89%		92%		86%		67%		66%		57%		78%		98%		100%		70%		76%		81%
21. Rochedo de São Paulo	Operando																								
22. Rochedo de São Pedro	Operando																								
23. Ilha do Mosqueiro	Operando																								

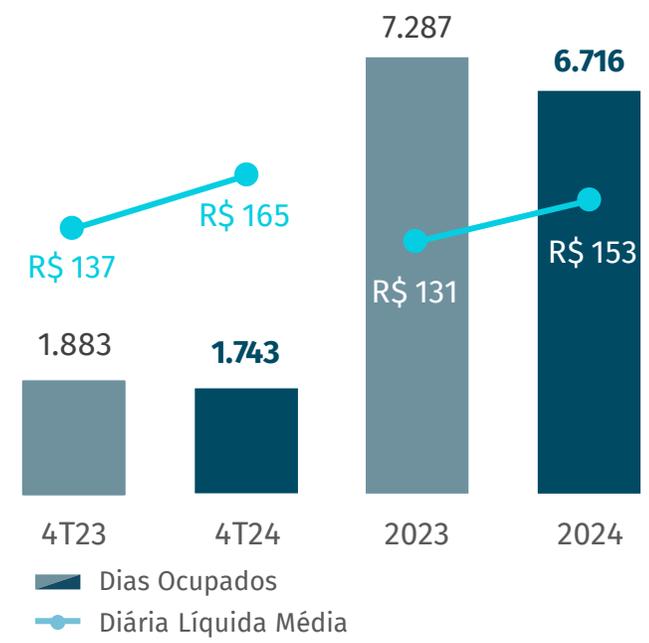


# Maior concentração de mobilizações e docagens impactou a TAXA DE OCUPAÇÃO. DIÁRIA cresce, impulsionada pelo início de novos contratos.

DETALHAMENTO DA TAXA DE OCUPAÇÃO DAS EMBARCAÇÕES NO 4T24

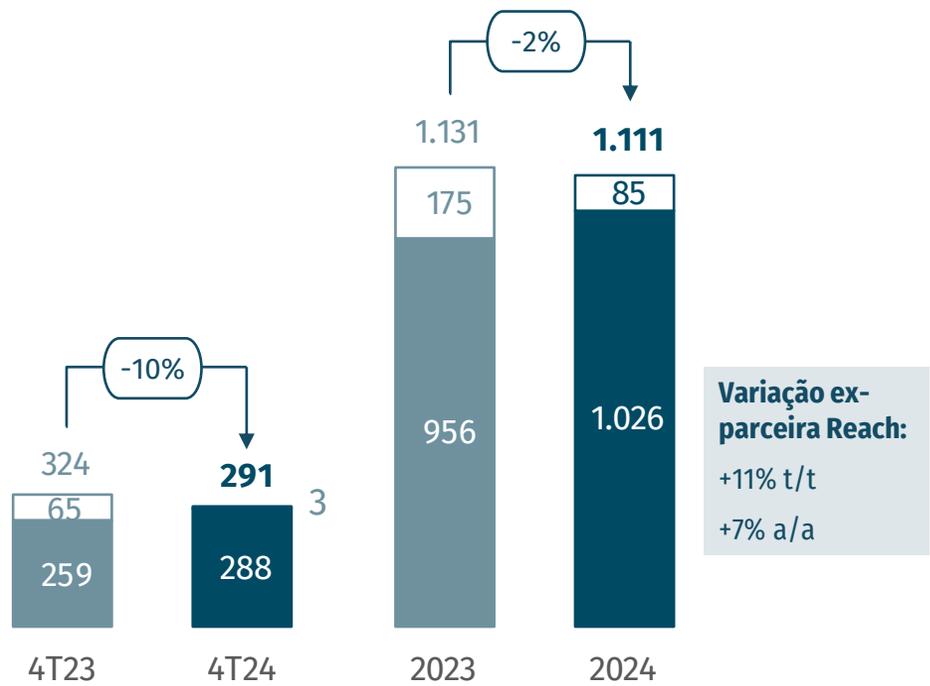


DIAS OCUPADOS E DIÁRIA LÍQUIDA MÉDIA



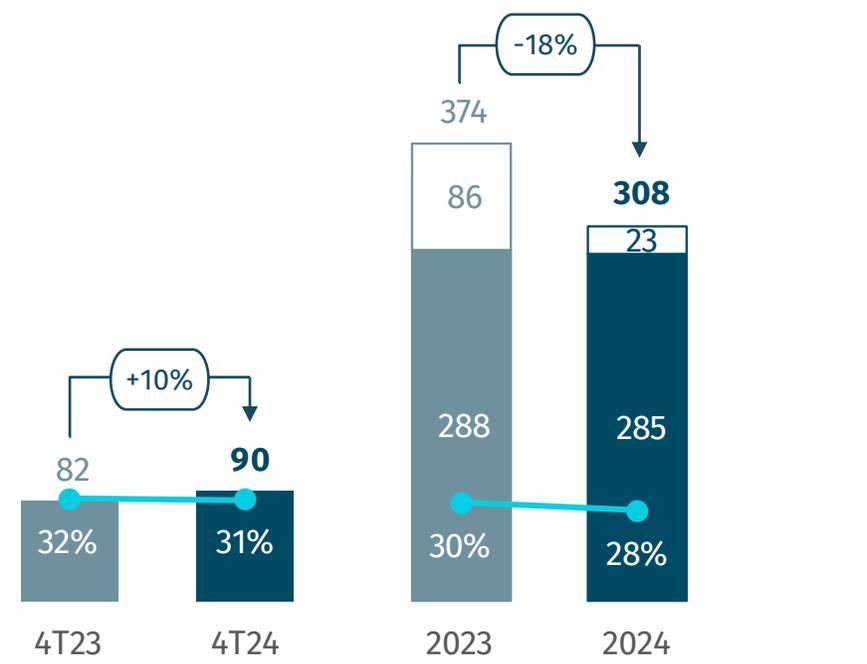
# RECEITA LÍQUIDA e EBITDA apresentam importante crescimento na comparação com o 4T23 na mesma base

RECEITA LÍQUIDA DE EMBARCAÇÕES  
R\$ MILHÕES



■ Receita Líquida  
□ Parceria Reach

EBITDA AJUSTADO DE EMBARCAÇÕES  
R\$ MILHÕES



■ EBITDA Ajustado  
● Margem EBITDA Ajustada ex-Reach  
□ Cessão de Créditos Judiciais (R\$ 86M) e Reversões UP (R\$ 23M)



# Mapa de Embarcações esperado para 2025: Taxa de ocupação de 82% no ano

TAXA DE OCUPAÇÃO PROJETADA - 2025	1T 2025						2T 2025						3T 2025						4T 2025						TOTAL
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2025
	1Q	2Q	2Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano
Total Trimestre	82%						86%						83%						76%						
Total Mensal	83%		79%		82%		83%		88%		88%		83%		87%		79%		74%		77%		77%		82%
RSV	76%		73%		87%		86%		87%		88%		88%		88%		63%		50%		57%		57%		75%
1. A. Abrolhos	[Bar chart showing status: Operando]																								
2. P. do Bandolim	[Bar chart showing status: Operando]																								
3. P. de Manuel Luis	[Bar chart showing status: Operando]																								
4. P. dos Meros / TBD	[Bar chart showing status: Operando]																								
5. P. das Paredes	[Bar chart showing status: Operando]																								
6. P. das Timbebas	[Bar chart showing status: Operando]																								
7. P. dos Reis	[Bar chart showing status: Operando]																								
8. Parcel das Feiticeiras	[Bar chart showing status: Operando]																								
9. Parcel do Badejo	[Bar chart showing status: Operando]																								
PSV / OSRV	87%		84%		89%		87%		95%		95%		79%		85%		89%		89%		89%		89%		88%
10. Fernando de Noronha	[Bar chart showing status: Operando]																								
11. Ilha de Cabo Frio	[Bar chart showing status: Operando]																								
12. Ilha de São Sebastião	[Bar chart showing status: Operando]																								
13. Ilha da Trindade	[Bar chart showing status: Operando]																								
14. Jim O'Brien	[Bar chart showing status: Operando]																								
15. Ilha de Tinharé	[Bar chart showing status: Operando]																								
16. Macaé	[Bar chart showing status: Operando]																								
17. Martin Vaz	[Bar chart showing status: Operando]																								
18. Ilha de Santana	[Bar chart showing status: Operando]																								
19. Ilha das Flechas	[Bar chart showing status: Operando]																								
20. Rubi	[Bar chart showing status: Operando]																								
AHTS / OTSV	88%		83%		44%		57%		62%		62%		81%		93%		93%		93%		93%		93%		78%
21. Rochedo de São Paulo	[Bar chart showing status: Operando]																								
22. Rochedo de São Pedro	[Bar chart showing status: Operando]																								
23. Ilha do Mosqueiro	[Bar chart showing status: Operando]																								

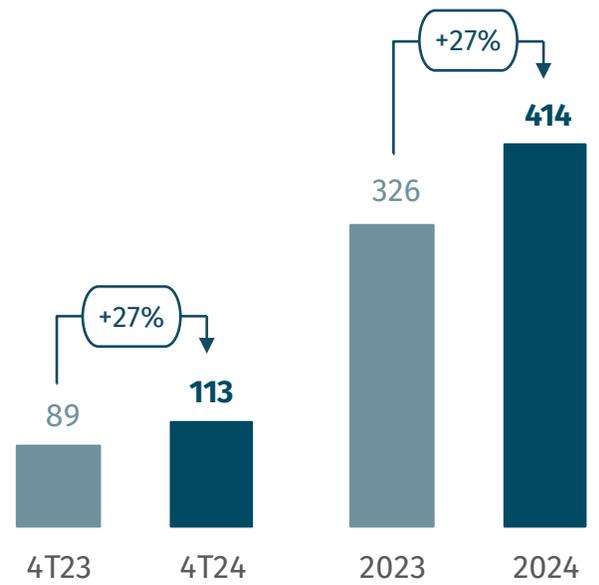
- Operando
- Contrato potencial
- Mobilização
- Sem contrato
- Docagem
- Manutenção/Outras



# RECEITA LÍQUIDA das Unidades de Negócio do segmento de Serviços no 4T24 em linha com a expectativa

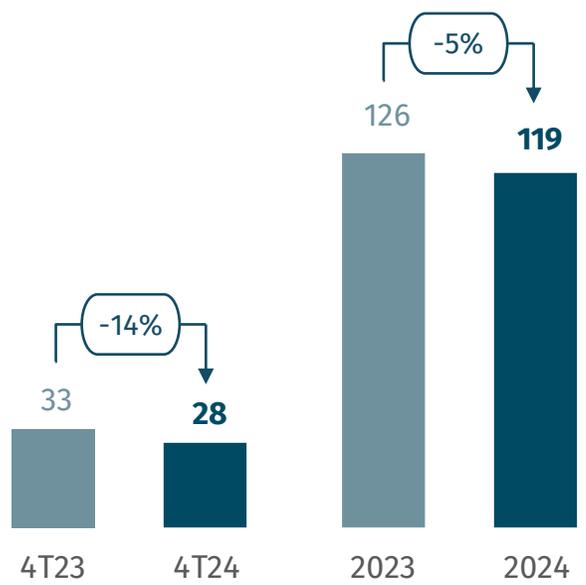
## SUBSEA & GEOCIÊNCIAS

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



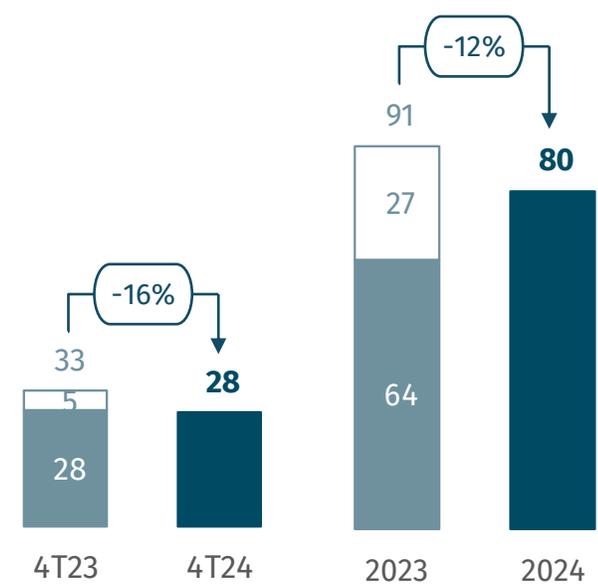
## OIL SPILL RESPONSE

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



## CONSULTORIA E OUTROS

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



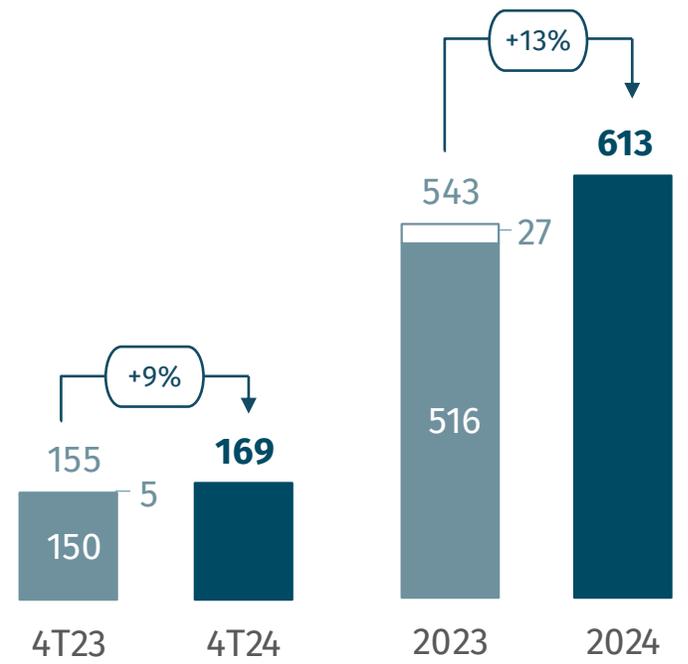
Receita Servmar<sup>1</sup>

**Variação Ex Servmar:**  
-2% t/t  
+25% a/a

1 – A Servmar foi alienada em novembro/23

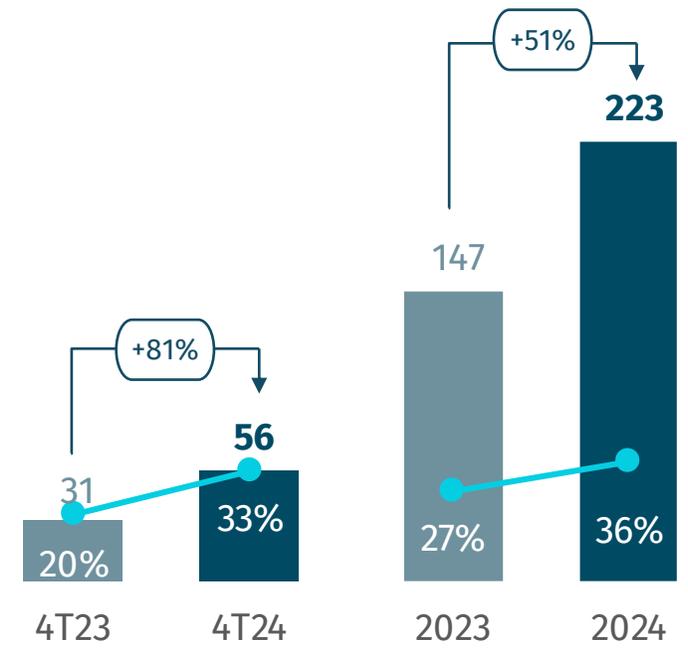
# Performance positiva no 4T24 para o segmentos de Serviços, com MARGEM EBITDA 13 pontos percentuais acima do 4T23

RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS  
R\$ MILHÕES



□ Receita Servmar¹

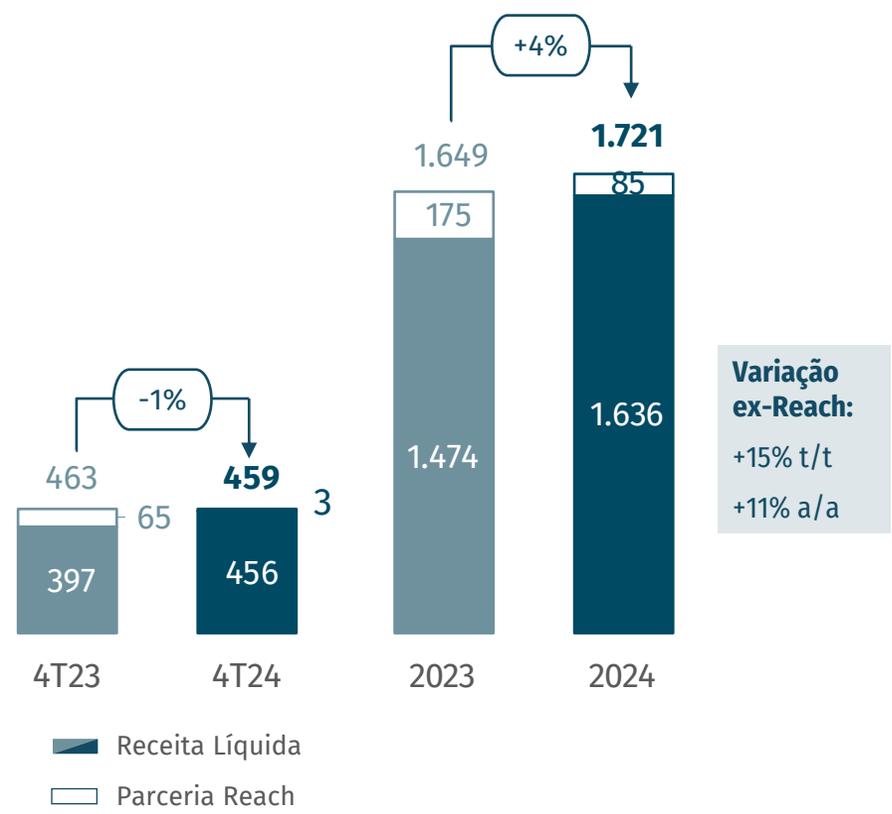
EBITDA AJUSTADO DE SERVIÇOS  
R\$ MILHÕES



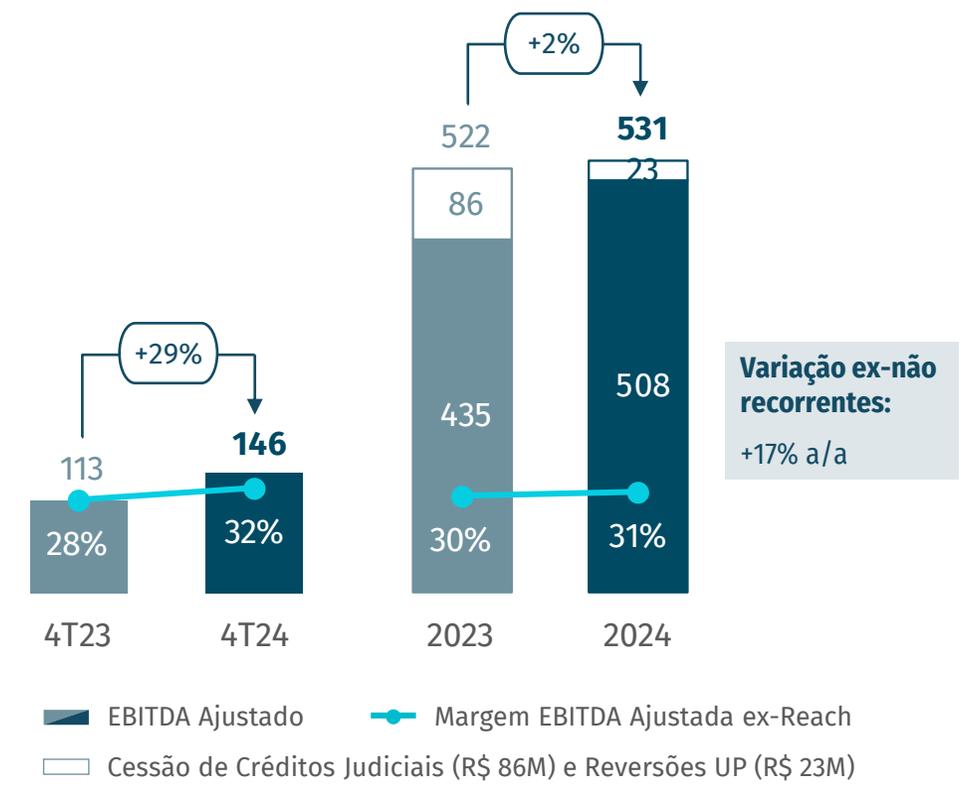
■ EBITDA Ajustado  
● Margem EBITDA Ajustada

# RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA cresce 15% em bases comparáveis contra o 4T23, e o EBITDA cresce 29% contra o mesmo período

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA  
R\$ MILHÕES

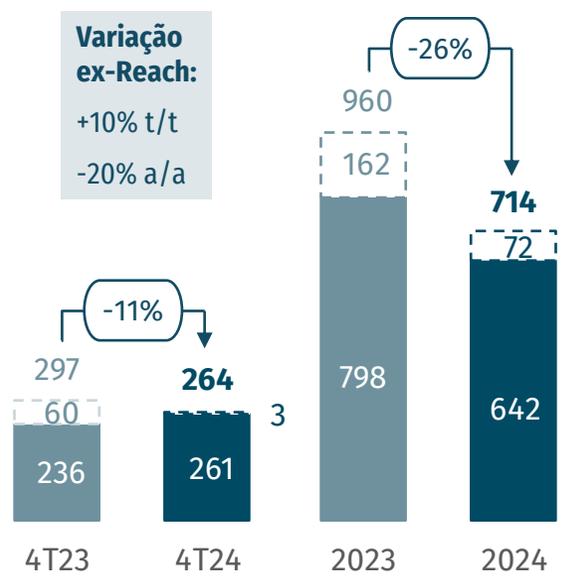


EBITDA AJUSTADO CONSOLIDADO  
R\$ MILHÕES



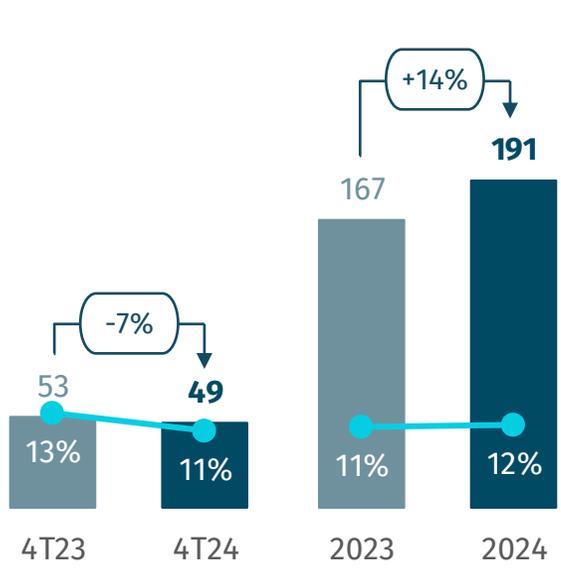
# G&A recua e fecha o 4T24 com participação de 11% da Receita Líquida. Maior volume de mobilizações e docagens ocasiona o crescimento do CAPEX.

**CUSTOS EX-DEPRECIACÃO**  
R\$ MILHÕES



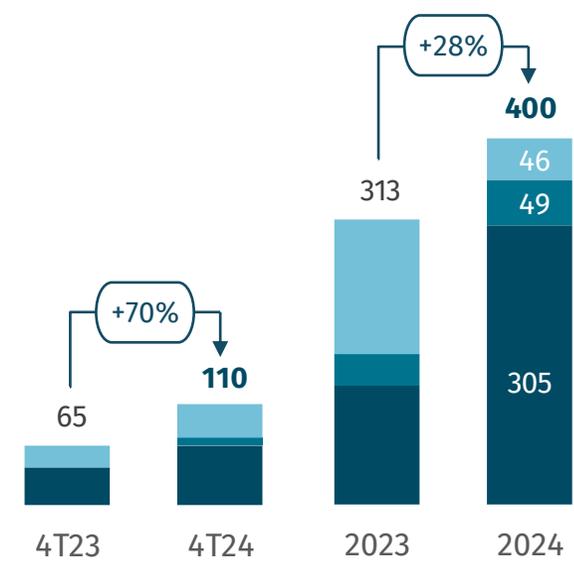
■ Custos recorrentes  
 ▨ Parceria Reach

**G&A CONSOLIDADO**  
R\$ MILHÕES



■ G&A  
 ● % da Receita líquida ex-Reach

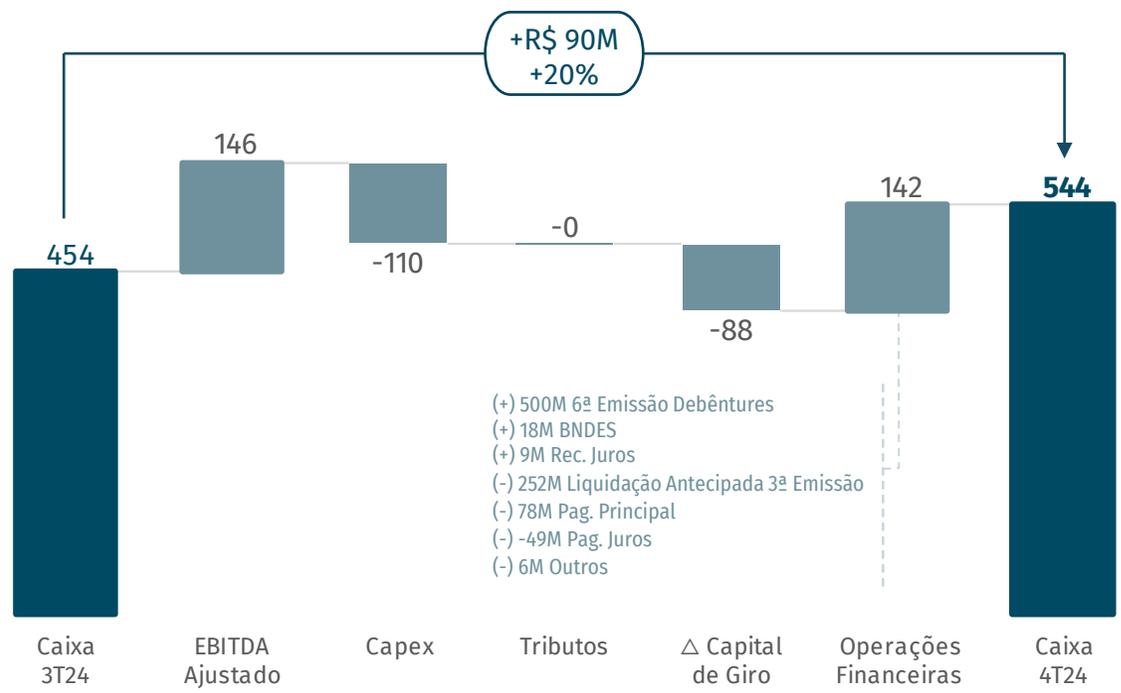
**CAPEX CONSOLIDADO**  
R\$ MILHÕES



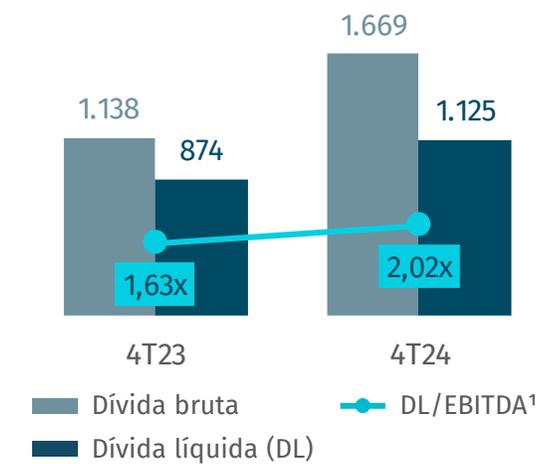
■ Crescimento  
 ■ Corrente  
 ■ Modernização

# Companhia emite a debênture 6 e **LIQUIDA ANTECIPADAMENTE** a debênture 3

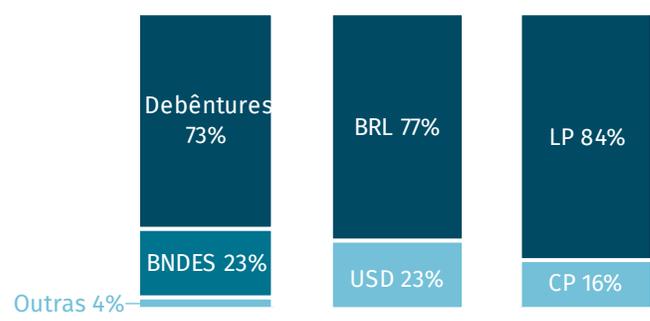
**FLUXO DE CAIXA**  
R\$ MILHÕES



**DÍVIDA BANCÁRIA E ALAVANCAGEM**  
R\$ MILHÕES



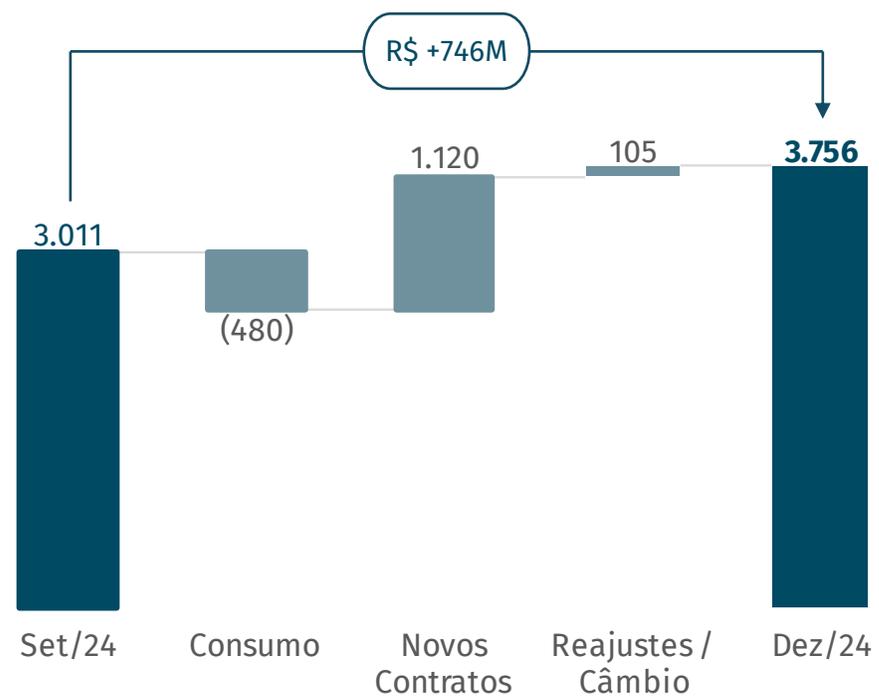
**PERFIL DA DÍVIDA BANCÁRIA 4T24**  
%



1 - Dívida líquida / EBITDA conforme covenant da debenture considera ajustes dólar médio para dívidas em dólar, novos contratos de arrendamento e ajustes do EBITDA de multas de clientes e impairments

## NOVOS CONTRATOS assinados durante o trimestre adicionaram R\$ 1,1 bilhão ao BACKLOG

BACKLOG  
R\$ MILHÕES



NOVOS CONTRATOS  
R\$ MILHÕES



1 – Contêm contratos assinados para Serviços de inspeção submarina, lançamento de linhas fibra ótica e geofísica na Colômbia



# Sustentabilidade & Inovação



## Inovação do ano

Primeira empresa brasileira a conquistar o prêmio Innovation of the Year no Offshore Support Journal Awards, com o OceanPact Digital. A plataforma integra dados ambientais, dados meteoceanográficos, câmeras de bordo, telemetria e detecção de manchas de óleo, otimizando análises e decisões no setor marítimo e offshore.



## Acelerando a Descarbonização

A OceanPact contribuiu com o framework de descarbonização portuária e marítima do GT de Negócios Oceânicos, coordenado pelo Pacto Global da ONU. A iniciativa propõe estratégias sustentáveis para a redução de emissões no transporte marítimo brasileiro.



## Ondas em tempo real

A OceanPact forneceu medição, divulgação e previsão de ondas em tempo real para a etapa final do Dream Tour 2024, o Circuito Brasileiro de Surfe, reforçando a conexão com a comunidade esportiva e seu compromisso com a preservação dos mares, inovação e sustentabilidade.



## Case de Sucesso

Fomos reconhecidos pela Parceiros da Educação Rio – instituição apoiada pela OceanPact – durante o evento que celebrou os 10 anos da ONG. Somos um case de sucesso por nossa atuação junto à Escola Municipal Maria Leopoldina, localizada próxima ao nosso escritório-sede.

# Considerações

## Finais





## MERCADO

O leilão de RSV 2024 confirmou o bom momento do mercado, com menor dispersão de diárias e boa evolução frente a 2023.

Além do BID de RSV, temos os seguintes processos em andamento: Licitação no formato de Encomenda Tecnológica (ETEC) para desenvolvimento de embarcação não tripulada e operada remotamente, Descomissionamento Petrobras (28/02), OSRV 66 (10/03) e Descomissionamento Trident (30/03).



## FROTA

O ciclo de contratação em diárias de mercado para PSVs e OSRVs foi concluído com sucesso. A expectativa é de que o BID de RSV siga o mesmo caminho, assim como o futuro leilão de AHTSs.



## ESTRATÉGIA

A estratégia de seletividade nos contratos continua em vigor e tem demonstrado ser eficaz na criação de valor.

# Q&A





Relações  
com Investidores

**Flavio Andrade** | CEO  
**Eduardo de Toledo** | CFO e DRI  
**Bruno Nader** | Gerente de RI  
**Vitor Almeida** | Especialista de RI

 [ri@oceanpact.com](mailto:ri@oceanpact.com)

 Rua da Glória, 122 | 11º andar  
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

 Tel.: +55 (21) 3032-6749

Fale com o RI