



KEPLERWEBER®

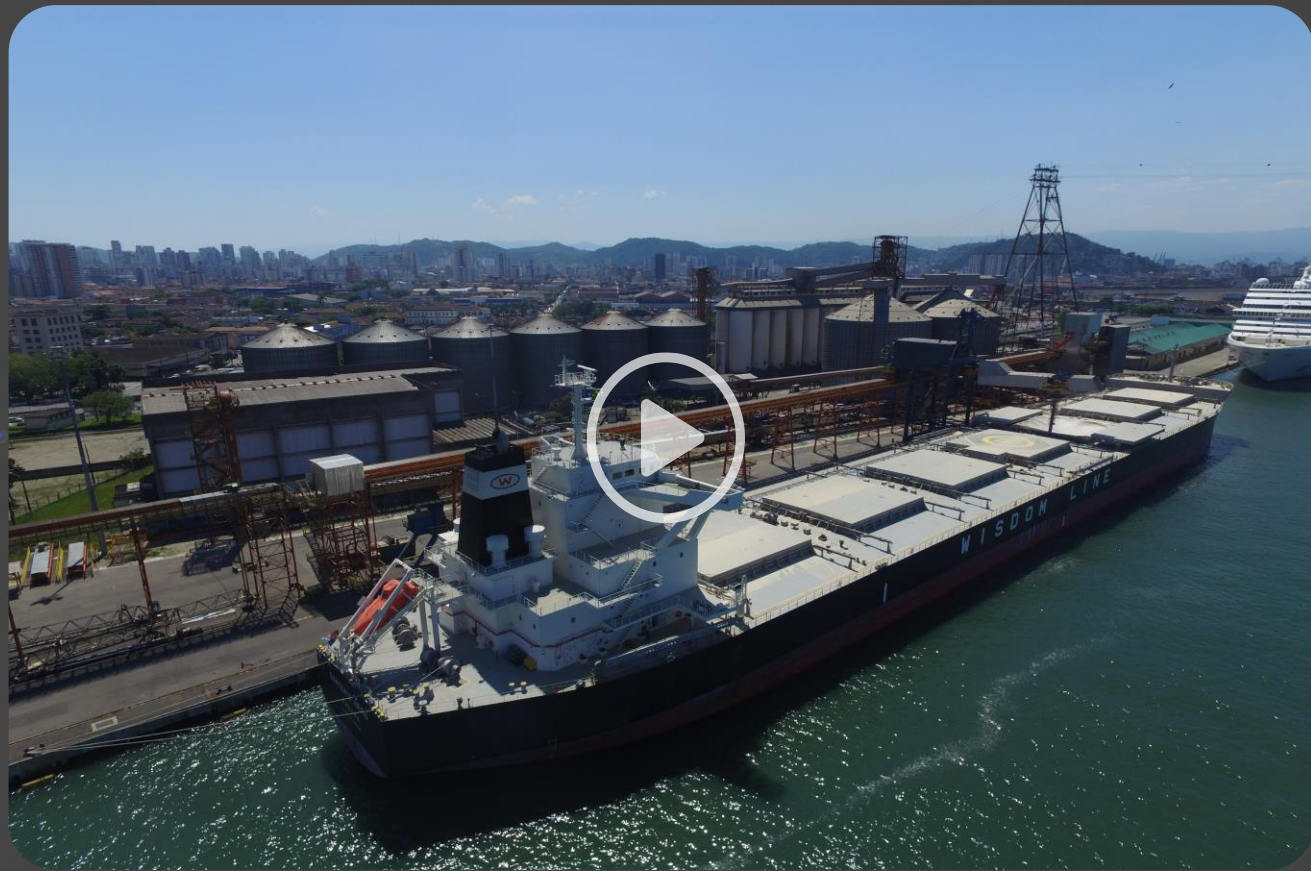
XP Capital Goods Conference

Janeiro de 2025



KEPLERWEBER®

VISÃO GERAL DA KEPLERWEBER



KEPLERWEBER



VISÃO GERAL DA KEPLER WEBER

A Kepler é Líder em Equipamentos para Armazenagem e Soluções em Pós-Colheita de grãos com Presença em Todo o Brasil.

Destaques Financeiros e Operacionais



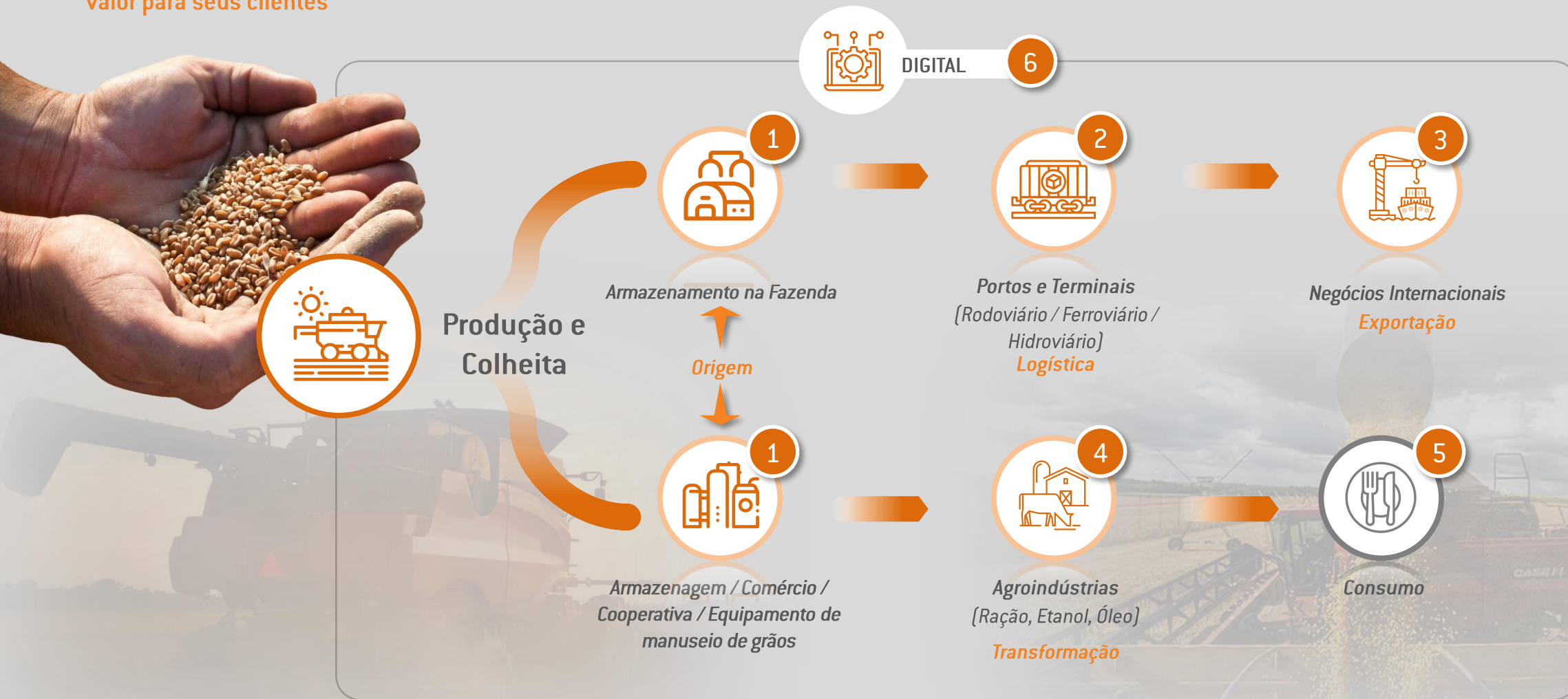
Presença em Locais Estratégicos:



Observações: [1] Considera a média USD/BRL de 5,17 de set/UDM 2024 [2] Ajustado por dividendos; data-base 30/09/2024
Fontes: KW Market Intelligence, Abimaq

SOLUÇÕES DE PONTA A PONTA: O AMPLO ALCANCE DA KEPLER WEBER NO ECOSISTEMA AGRÍCOLA

A Kepler Weber desempenha um papel vital nas principais etapas da cadeia de suprimentos agrícolas, garantindo eficiência, confiabilidade e criação de valor para seus clientes



NOSSAS FÁBRICAS

Panambi, RS
[55 mil m²]

Silos

Transportadores

Elevadores

Máquinas de Limpeza

Produtos a granel

Campo Grande, MS
[33 mil m²]

Secadores

Itens de segurança

Tubulações

Procer, SC
[1,5 mil m²]

Gestão de Unidade

Gestão de Secadores

Controle de Armazenamento

Expansão

A Kepler tem investimentos em andamento em suas fábricas, o que se destaca pela recente emissão de um Contrato de Empréstimo para expansão das fábricas de Campo Grande e Panambi

ELEVADOR DE GRÃOS

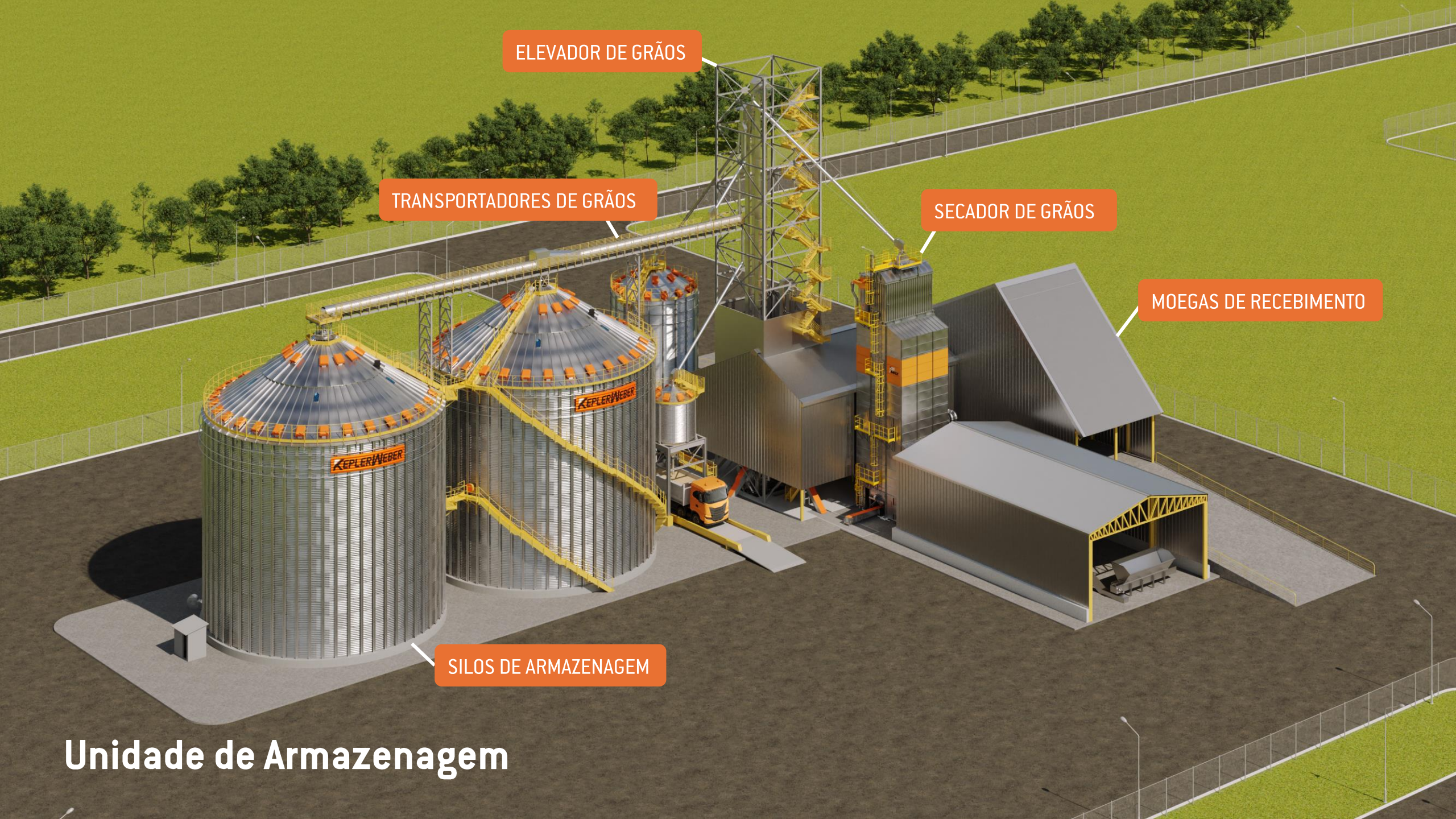
TRANSPORTADORES DE GRÃOS

SECADOR DE GRÃOS

MOEGAS DE RECEBIMENTO

SILOS DE ARMAZENAGEM

Unidade de Armazenagem



PRINCIPAIS IMPULSIONADORES DE CRESCIMENTO DA KEPLER WEBER: EXPANSÃO DE HORIZONTES NO AGRONEGÓCIO

TENDÊNCIA GLOBAL

- Aumento da população global
- Crescente demanda por grãos, ração animal e biocombustíveis
- Urbanização e mudanças demográficas

1

AGRICULTURA DO BRASIL

- Líder global em produção e exportação de alimentos
- Único país com duas colheitas anuais
- 25 anos de crescimento consistente na produção de grãos
- Industrialização do Agronegócio

2

LOGÍSTICA E INFRAESTRUTURA

- Aumento do déficit de armazenamento de grãos conforme a produção aumenta
- Necessidade de melhoria na infraestrutura de transporte
- Crescimento na automação

3

INCORPORAÇÃO DE NOVAS RECEITAS

- Desenvolvimento de soluções tecnológicas de alto valor
- Maximização do mercado endereçável para crescimento sustentado

4

O PAPEL DE LIDERANÇA AGRÍCOLA DO BRASIL NOS MERCADOS GLOBAIS

Duas safras impulsionam liderança brasileira e resiliência durante todo o ano na produção agrícola

O papel de liderança do Brasil na produção e exportação de alimentos

Commodity	Soja 	Milho 	Etanol (Cana-de-açúcar) 	Café 	Açúcar 	Arroz 	Carne Bovina 	Aves 	Carne Suína 	Suco de Laranja 	Algodão 
Produção	1º 	3º 	2º 	1º 	1º 	9º 	2º 	3º 	4º 	1º 	3º 
Exportações	1º 	3º 	2º 	1º 	1º 	7º 	1º 	1º 	4º 	1º 	1º 
% Exportações Globais	58%	21%	8%	32%	55%	3%	28%	36%	12%	73%	31%
Presença da Kepler										-	-

Brasil é o único país com duas safras anuais e a segunda safra supera a produção de milho da União Europeia

Calendário Agrícola antes de 2000

Milho ou Soja (ciclos de 150 dias)

	FORA DE ESTAÇÃO Maio-Setembro			ESTAÇÃO / PRECIPITAÇÃO Outubro-Abril								
	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
												

Calendário Agrícola de 2020

Soja (ciclos de 100-120 dias; pode ser tão baixo quanto 90 dias)

	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
1ª Safra (Soja)												
2ª Safra (Milho)												

HISTÓRIA COM MARCOS NOTÁVEIS E CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

FASE 01

DA FUNDAÇÃO PARA O IPO



QUALIDADE



PESSOAS

1925
FUNDAÇÃO DA KEPLER IRMÃOS,
PEQUENA FERRARIA



1950
INÍCIO DA PRODUÇÃO DE
MÁQUINAS DE LIMPEZA E
EQUIPAMENTOS PARA GRÃOS

1975
INAUGURAÇÃO DO NOVO PARQUE
INDUSTRIAL EM PANAMBI - RS



1980
OFERTA PÚBLICA INICIAL
DA KEPLER (KEPL3)

FASE 02

IPO E CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO



RELACIONAMENTOS



PORTOS

1992
PRIMEIRO PROJETO
PORTUÁRIO EM SANTOS - SP



2004
INAUGURAÇÃO DA UNIDADE
FABRIL DE CAMPO GRANDE - MS



EXCELÊNCIA
OPERACIONAL

2015
LEAN MANUFACTURING E
IMPLEMENTAÇÃO SAP

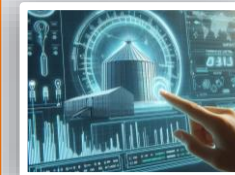


2016
INAUGURAÇÃO DO
PRIMEIRO CENTRO DE
DISTRIBUIÇÃO



DIVERSIFICAÇÃO

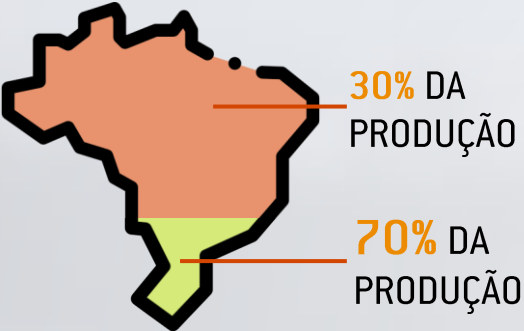
2022
ANÚNCIO DE
COMPRA DA PROCER



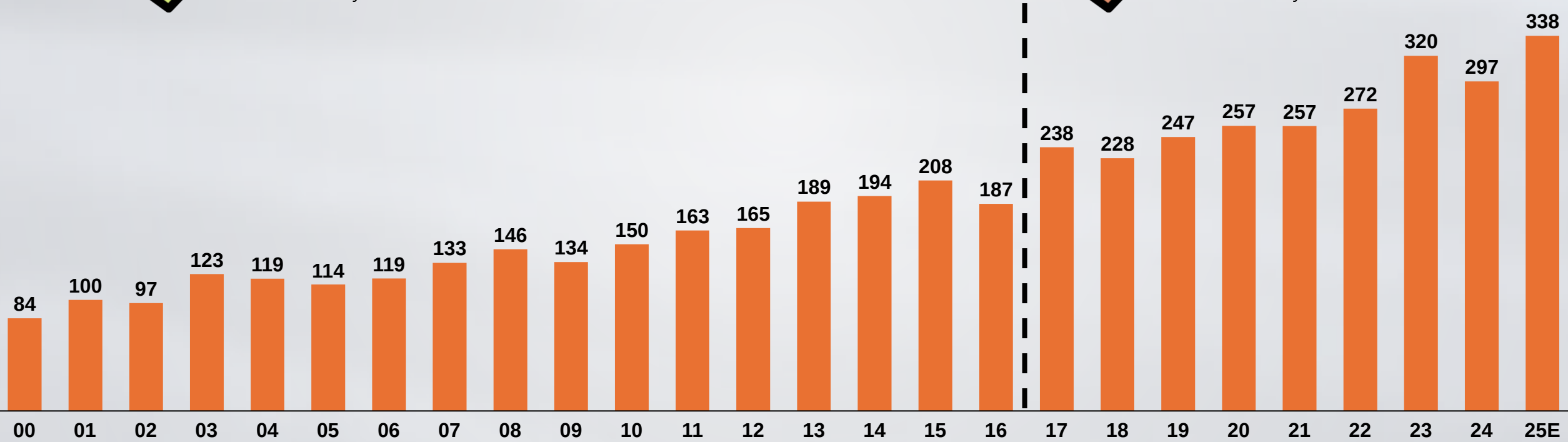
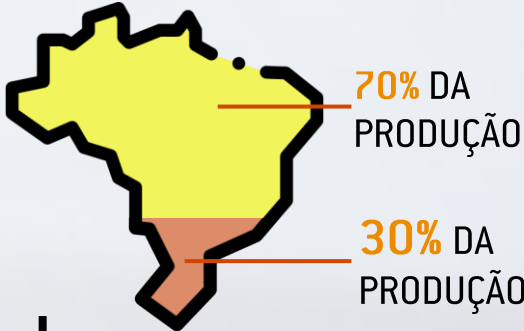
2025
MARCA DOS
100 ANOS

CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO E CAGR 5,7%

FASE 02



FASE 03

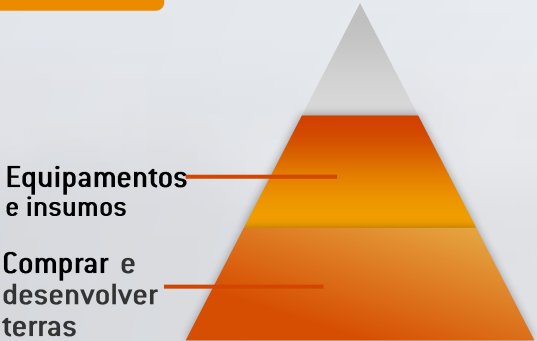


SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

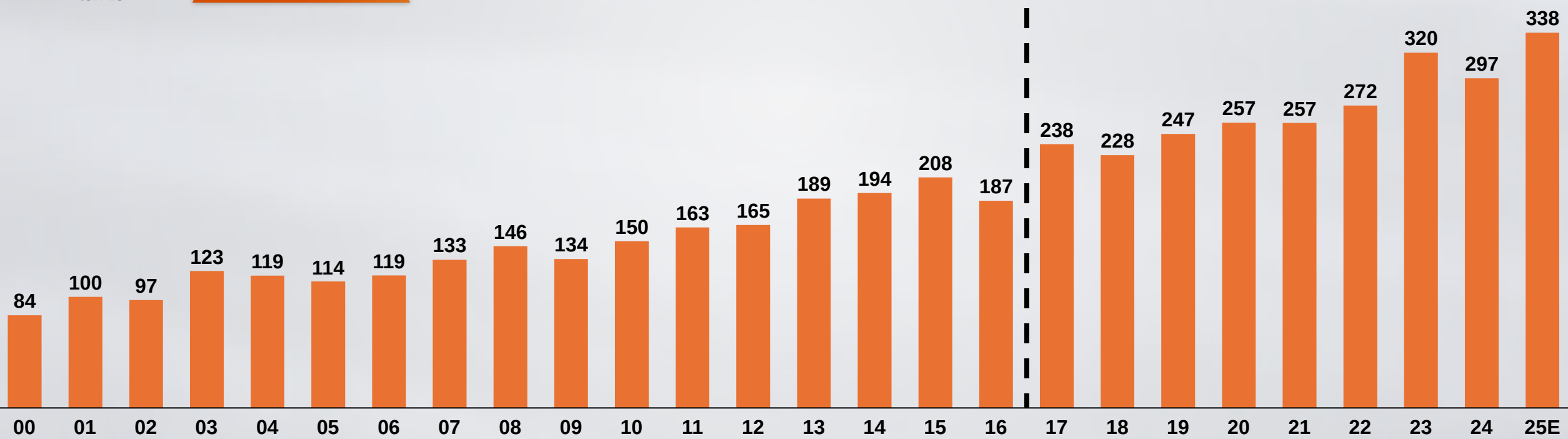
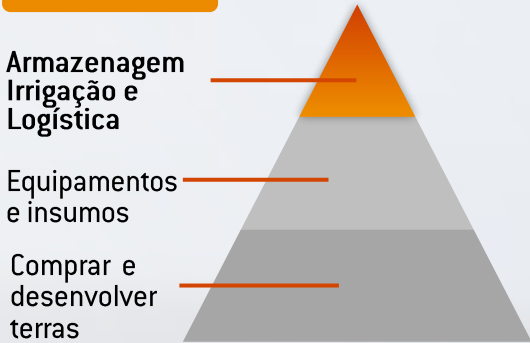
Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO E CAGR 5,7%

FASE 02



FASE 03



SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

EVOLUÇÃO DA SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

(Milhões de toneladas)

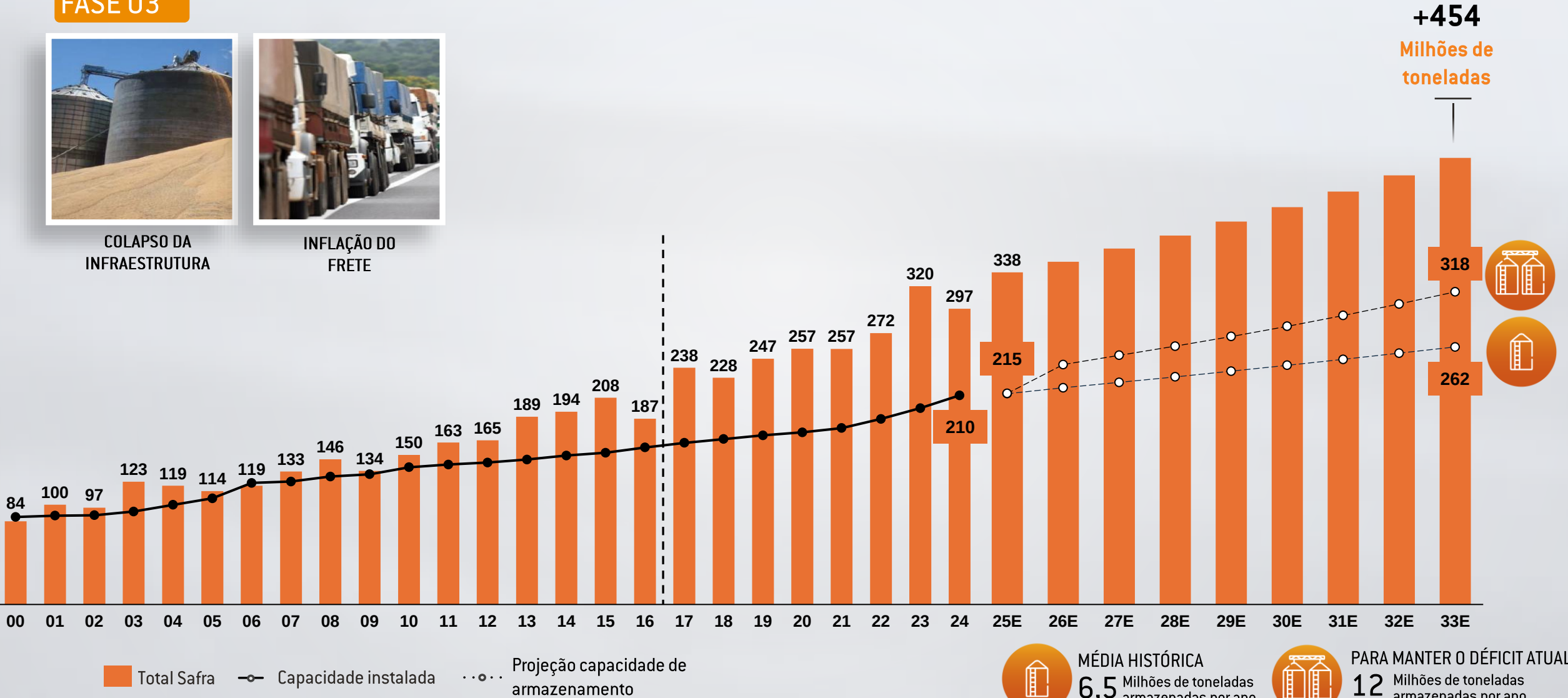
FASE 03



COLAPSO DA INFRAESTRUTURA



INFLAÇÃO DO FRETE



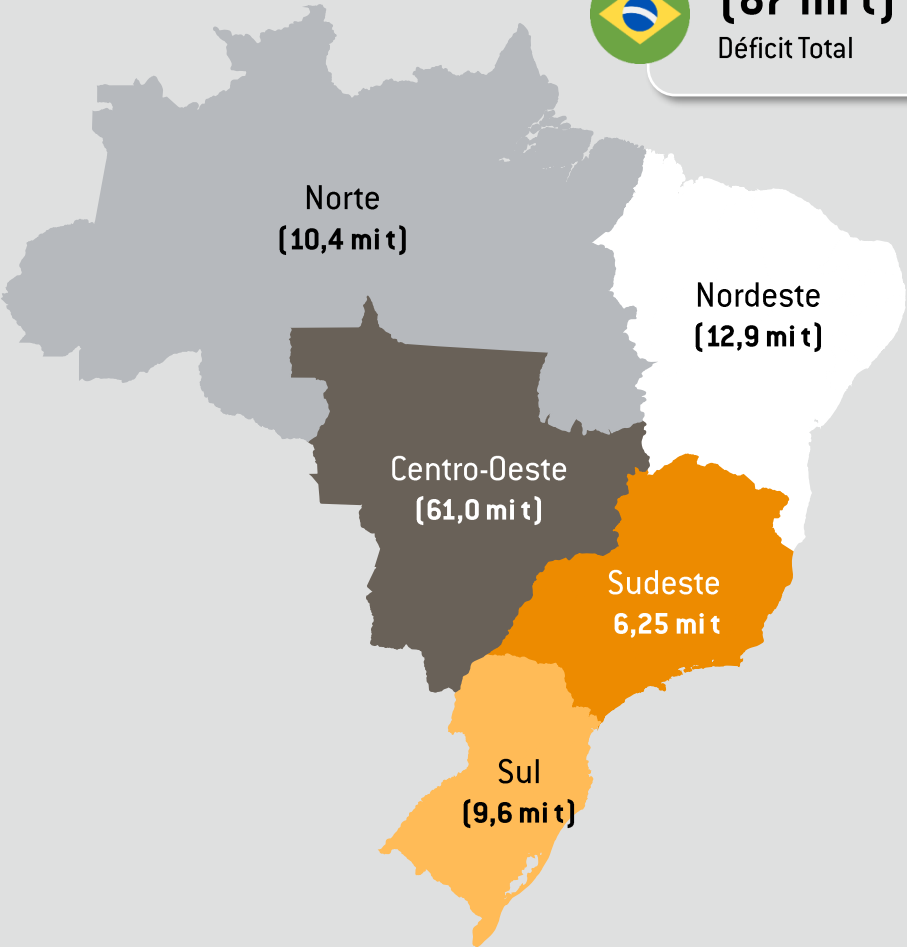
DÉFICIT CONSIDERÁVEL DE ARMAZENAMENTO E BAIXA CAPACIDADE INSTALADA DEVEM IMPULSIONAR A DEMANDA

Déficit de Armazenamento por Região no Brasil

[mi t, 2025]



[87 mi t]
Déficit Total



Capacidade Instalada de Armazenamento na Fazenda

[%, 2025]



Canadá

85%



Estados Unidos

65%



União Europeia

50%



Argentina

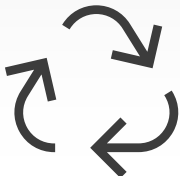
40%



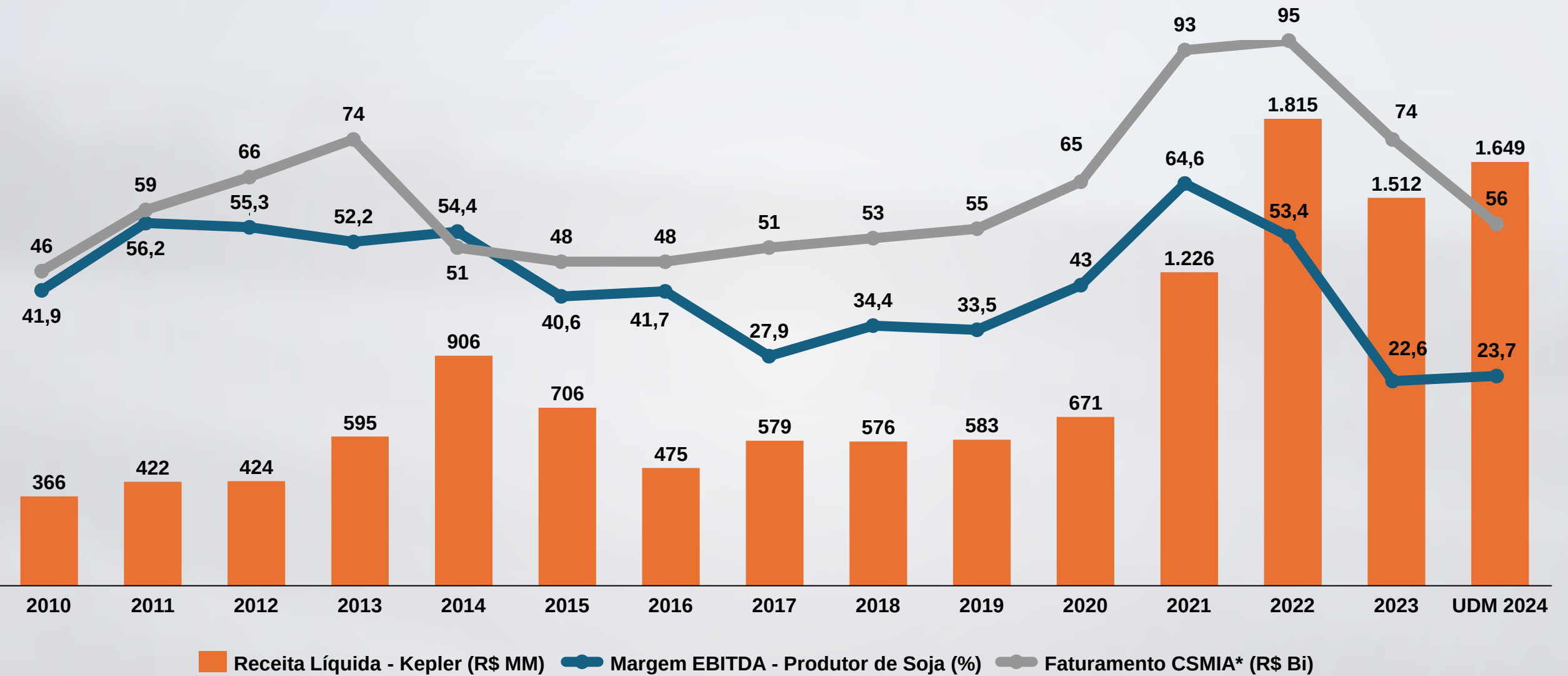
Brasil

17%

Ciclo Virtuoso da Cadeia Agrícola



CORRELAÇÃO CICLOS DO MERCADO E RESULTADOS KEPLER



*CSMIA: Câmara Setorial de Máquinas e Implementos Agrícolas
Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio; ABIMAQ

ESTRATÉGIAS KW 2030



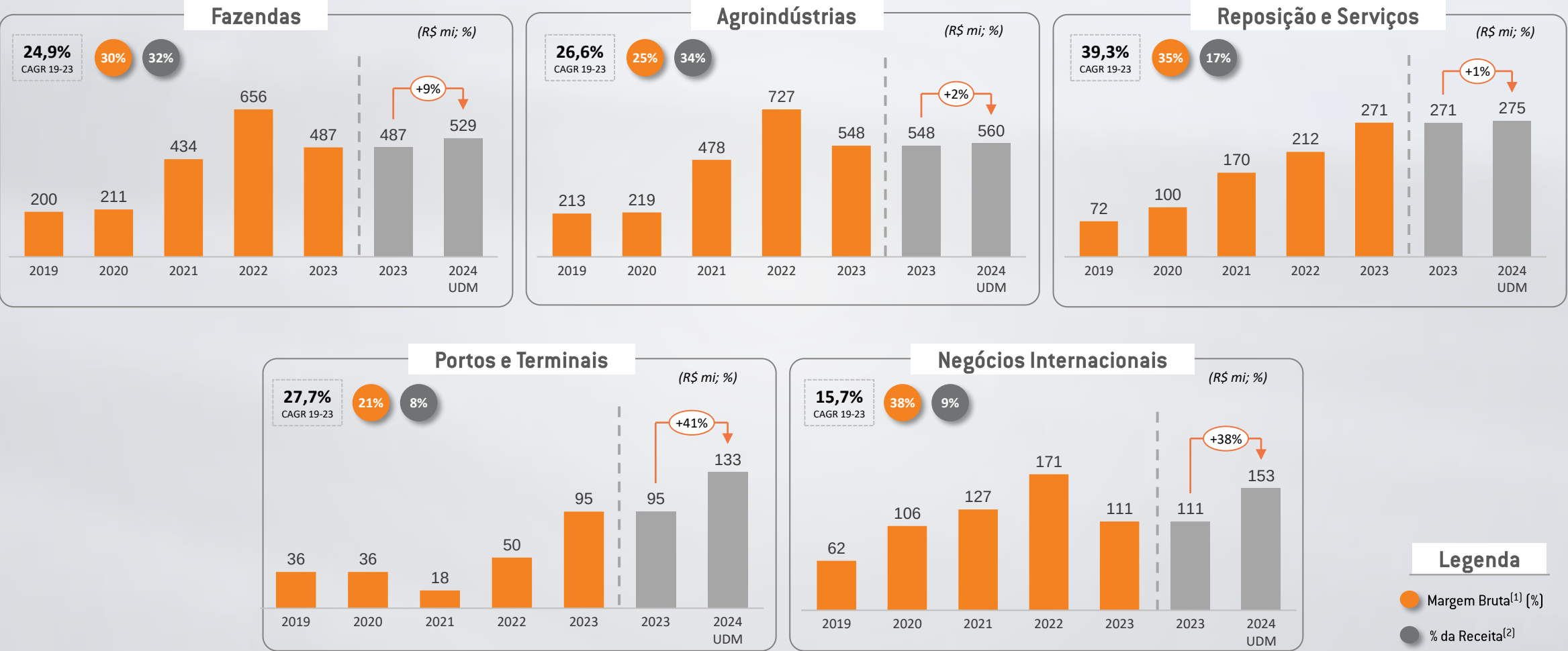


KEPLERWEBER[®]

INDICADORES FINANCEIROS

CRESCIMENTO SUSTENTADO DA KEPLER E MARGENS FORTES EM DIVERSOS MERCADOS

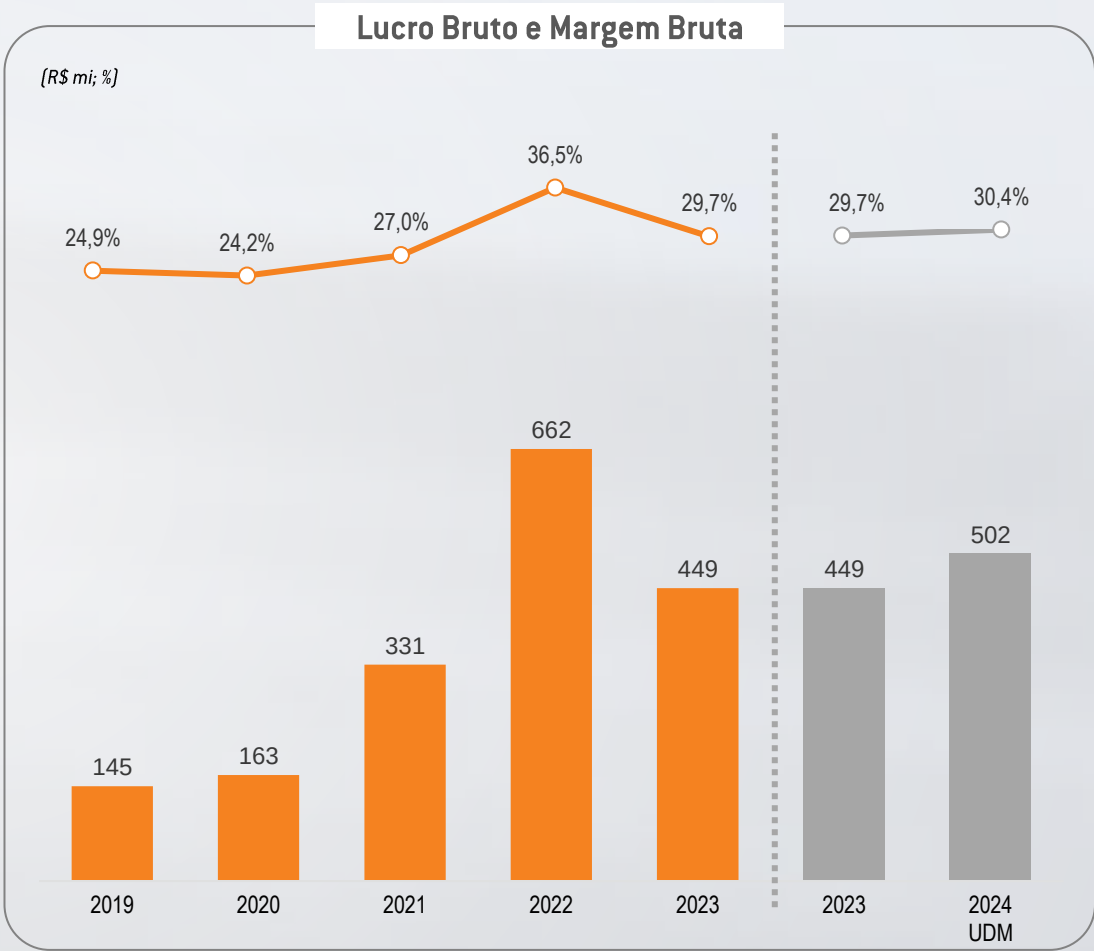
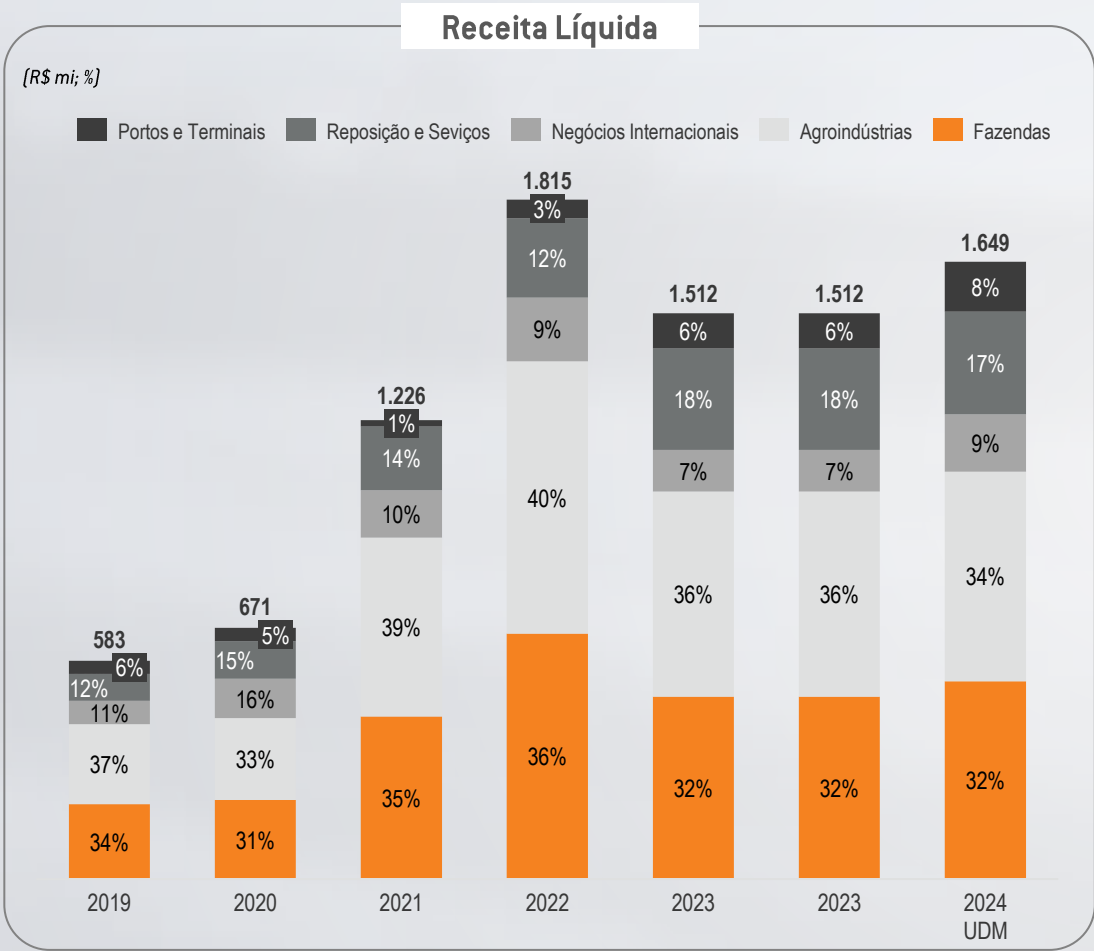
A atuação em segmentos diversificados permite o crescimento em diferentes ciclos, garantindo rentabilidade consistente e contribuição equilibrada da receita entre as unidades de negócio



Observações: [1] Relacionado a cada unidade de negócios 3T24 [2] Relacionado a cada unidade de negócios 2024 UDM
Fonte: Informações da Companhia

MARGENS CONSISTENTES E FLUXOS DE RECEITA EM EXPANSÃO DA KEPLER

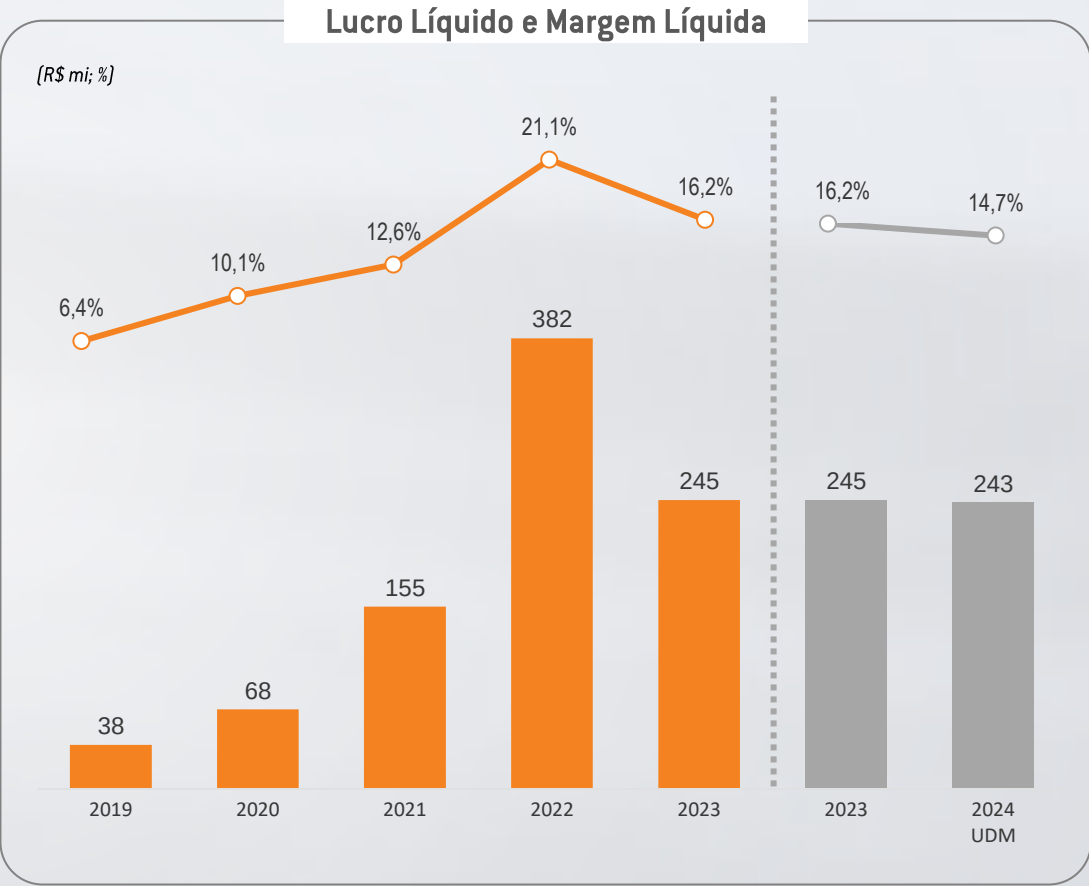
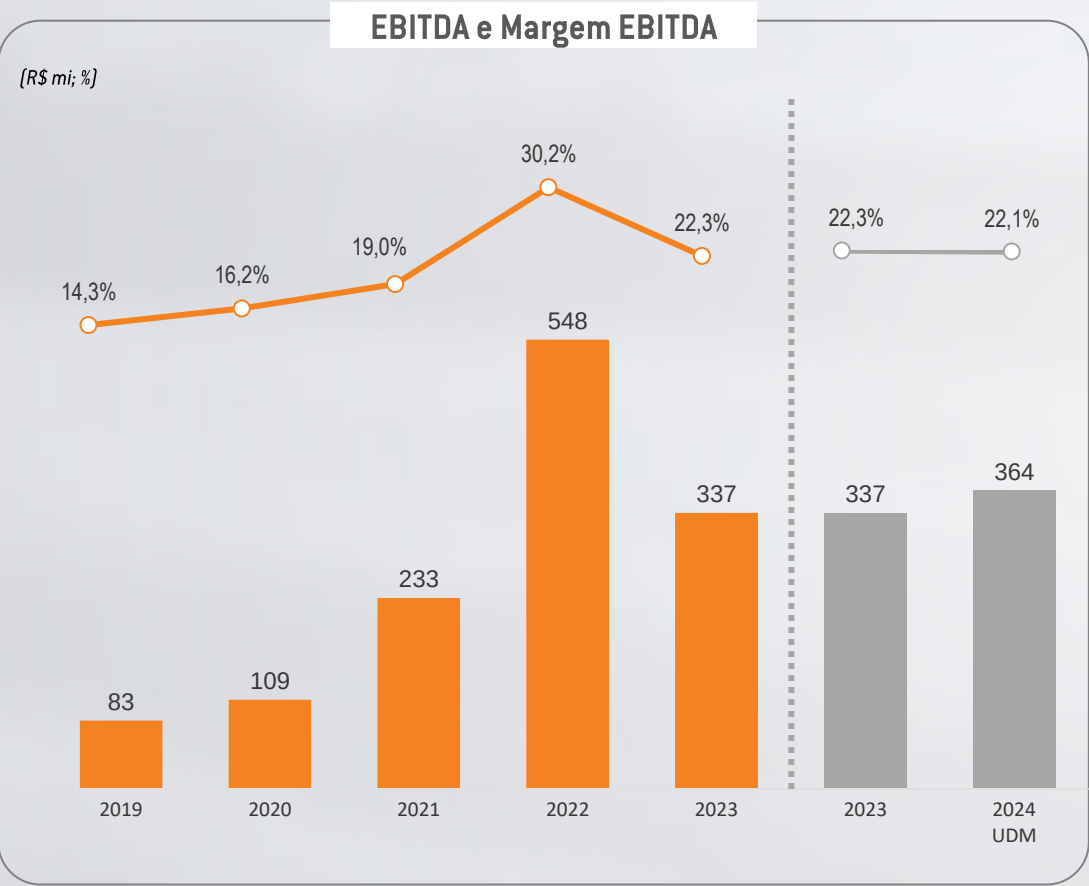
Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos de receita, mantendo a lucratividade consistente com margens estáveis



Fonte: Informações da Companhia

MARGENS CONSISTENTES E FLUXOS DE RECEITA EM EXPANSÃO DA KEPLER

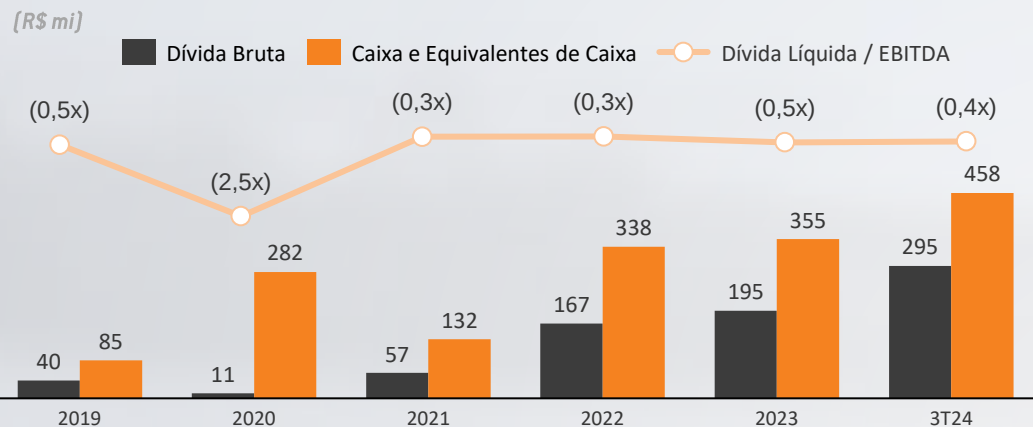
Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos de receita, mantendo a lucratividade consistente com margens estáveis



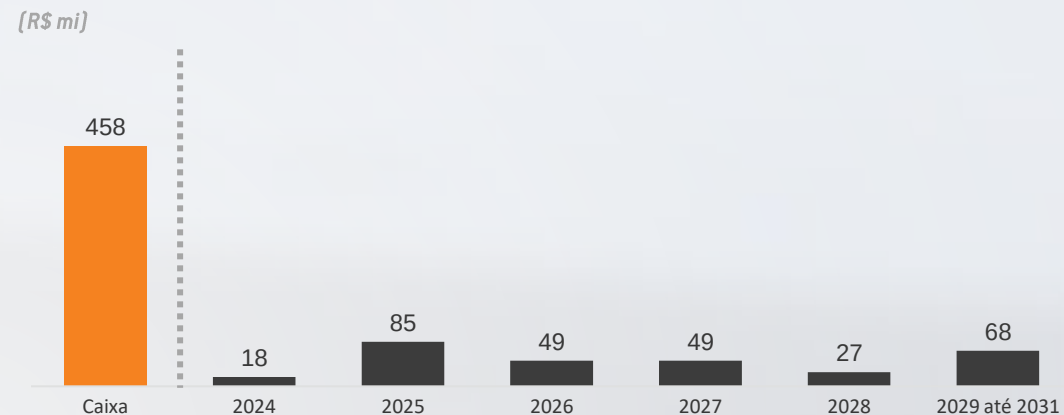
Fonte: Informações da Companhia

BALANÇO SÓLIDO E UMA POSIÇÃO DE CAIXA LÍQUIDA ROBUSTA

Endividamento

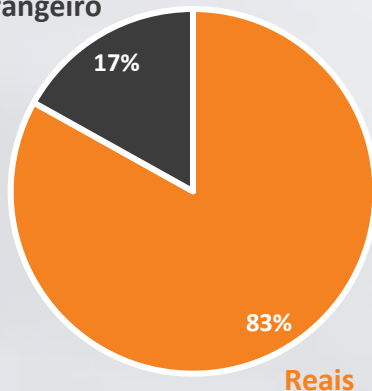


Cronograma de Dívidas



Detalhamento da Dívida por Moeda

Câmbio Estrangeiro



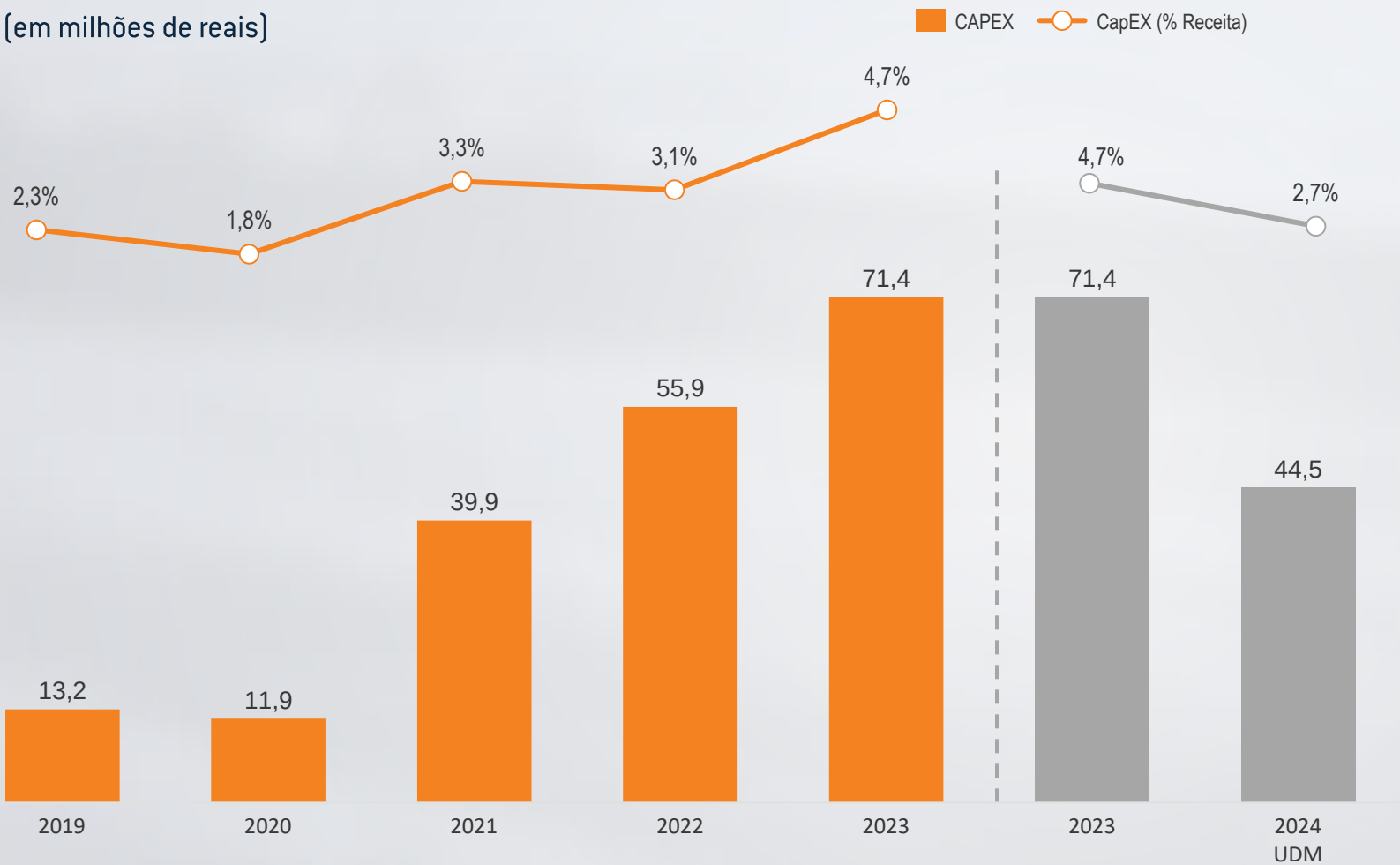
A Kepler registrou uma **posição de caixa líquido** em todos os trimestres reportados desde 2015



O prazo médio atual da dívida é de **3,6 anos**

INVESTIMENTOS - CAPEX

Capex e Capex como % da Receita Líquida
(em milhões de reais)



Fonte: Informações da Companhia
Observação: Distribuição referente ao CapEx UDM do 3T24

Distribuição do CapEx do 3T24 UDM

Distribuição de R\$44,5 milhões⁽¹⁾:



25,6%

Visando aumentar a capacidade fabril



21,6%

Visando o desenvolvimento de novos produtos



37,3%

Destinado ao Desenvolvimento de Tecnologia da Informação

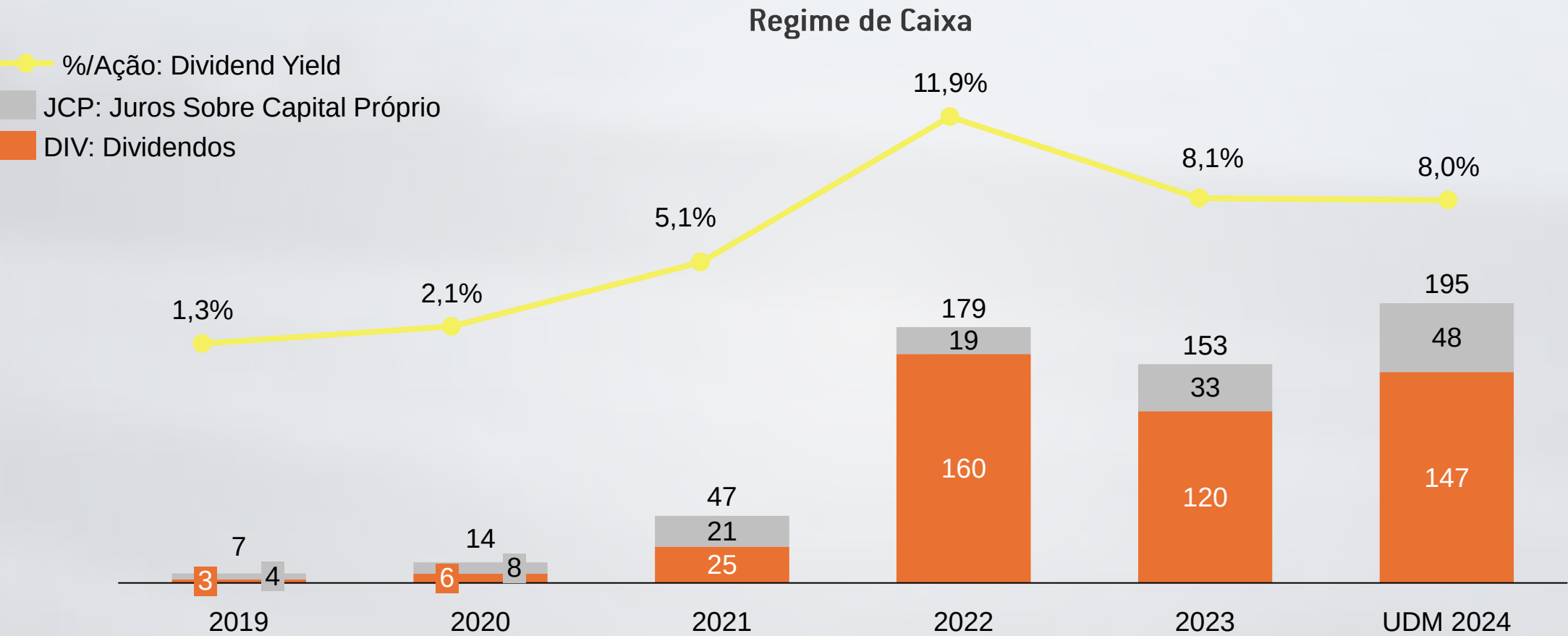


15,5%

Para Reformas e Legislação (NR)

RETORNOS CRESCENTES PARA NOSSOS ACIONISTAS

Dividendos e Juros sobre o Capital Próprio
(em milhões de reais)

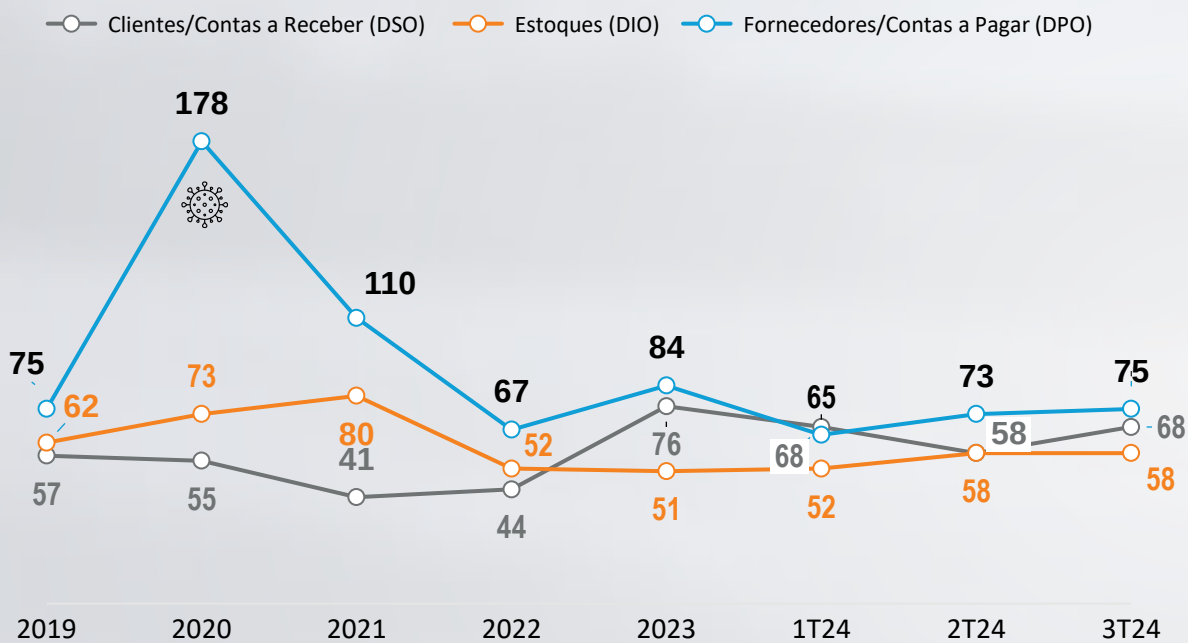


No 3T24 foram pagos R\$ 45,5 milhões de DIVIDENDOS e JCP, totalizando R\$ 120,3 milhões no acumulado do ano.

CRESCIMENTO COM BAIXO CONSUMO DE CAPITAL DE GIRO

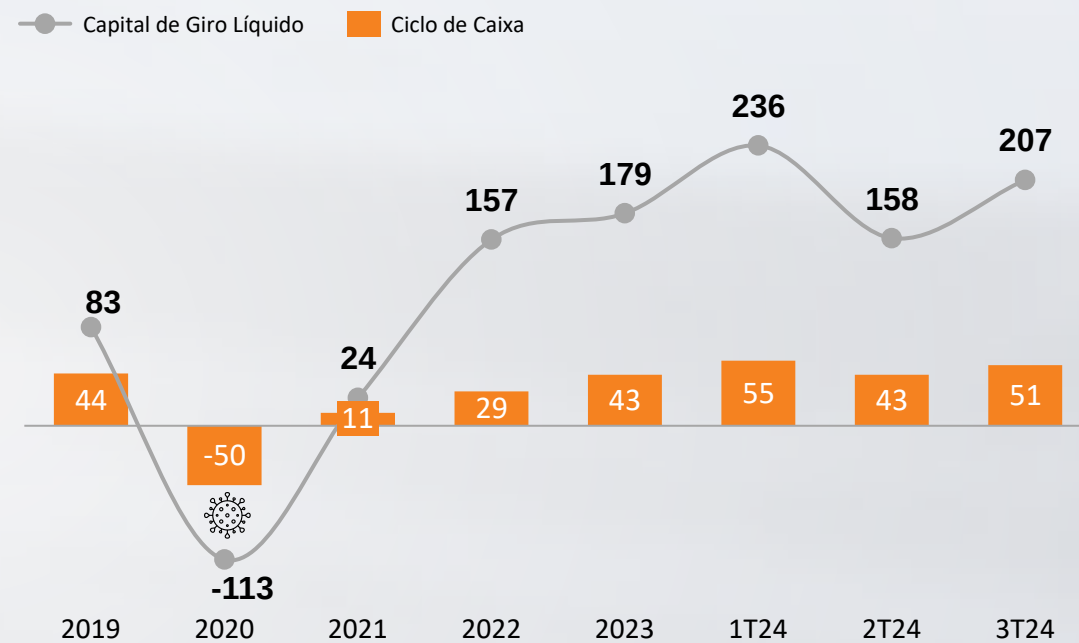
Foco na otimização do capital de giro

Contas a Receber, Estoques e Giro de Fornecedores (# de dias)



MAIOR FOCO INTERNO NA GESTÃO DE DSO,
DIO, DPO EM NÍVEIS OPERACIONAIS

Capital de Giro Líquido e Ciclo de Caixa (R\$ mm, # of days)



MELHOR COBERTURA DE ESTOQUE PARA
GARANTIR A ENTREGA PONTUAL DOS
PROJETOS DE CONSTRUÇÃO

Observações: [1] DSO (Clientes/Contas a Receber) = Valor do saldo de "Contas a Receber de Clientes", "Impostos a Recuperar", "Despesas Pagas Antecipadamente" e "Outras Contas a Receber"; [2] DIO (Estoques) = Valor do saldo de "Estoque"; [3] DPO (Fornecedores/Contas a Pagar) = Saldo de "Fornecedores", "Salários", "Clientes Ad. Clientes", "Impostos a Pagar", "Comissões" e "Outras Contas a Pagar"

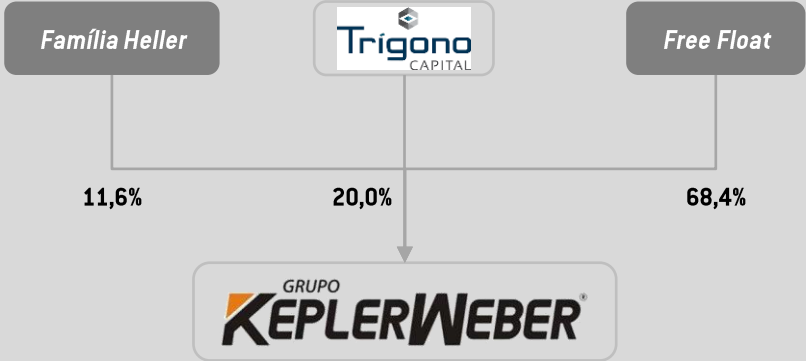
Fonte: Informações da Companhia

ESTRUTURAS DE CONSELHO E ACIONÁRIA

Conselho de Administração



Estrutura Acionária⁽¹⁾



Estrutura de Apoio



Conselho
Fiscal



Comitê de
Estratégia,
Investimento e
Finanças



Comitê de
Auditoria



Comitê de
Pessoas,
Compliance e
Sustentabilidade

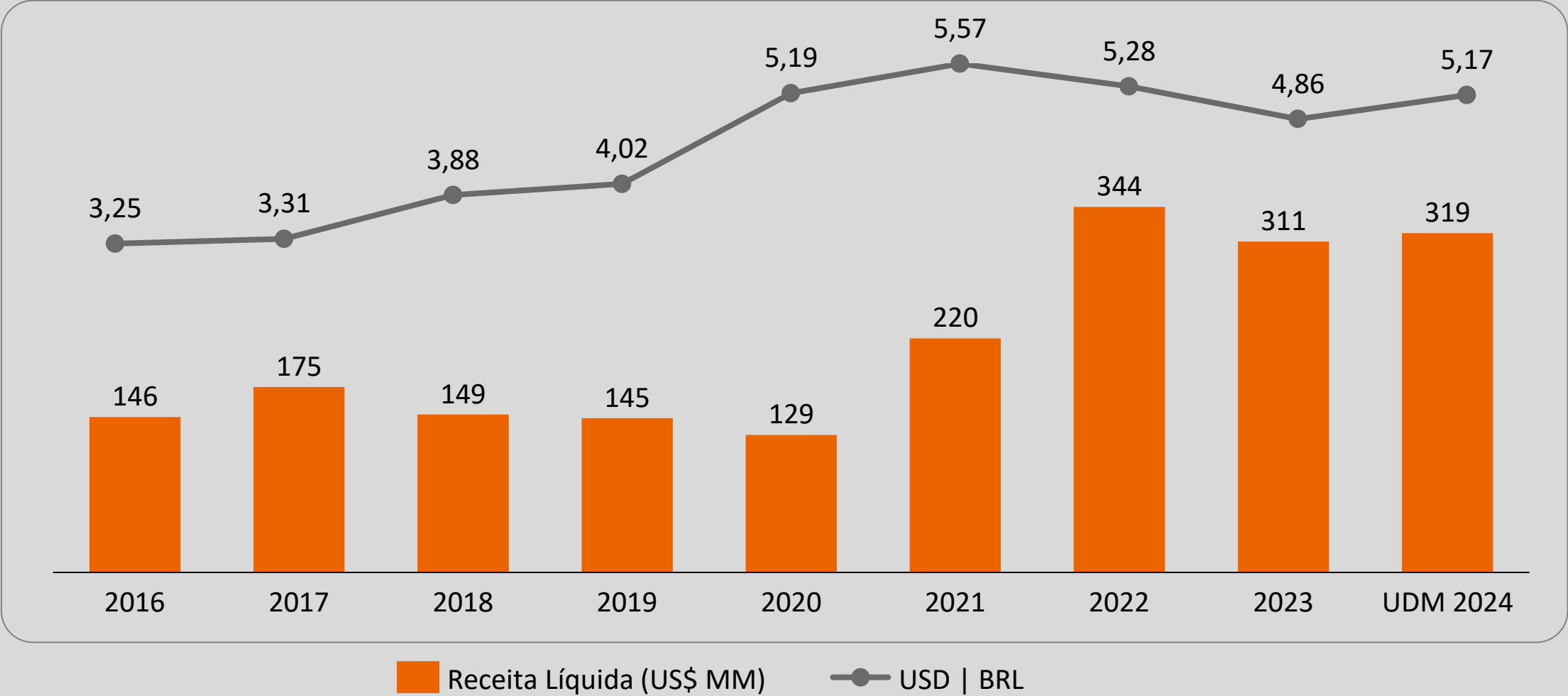


KEPLERWEBER®

APÊNDICE

OPERAÇÃO SEM INFLUÊNCIA DE FLUTUAÇÕES DO DÓLAR

DÓLAR E RECEITA LÍQUIDA KEPLER(US\$)

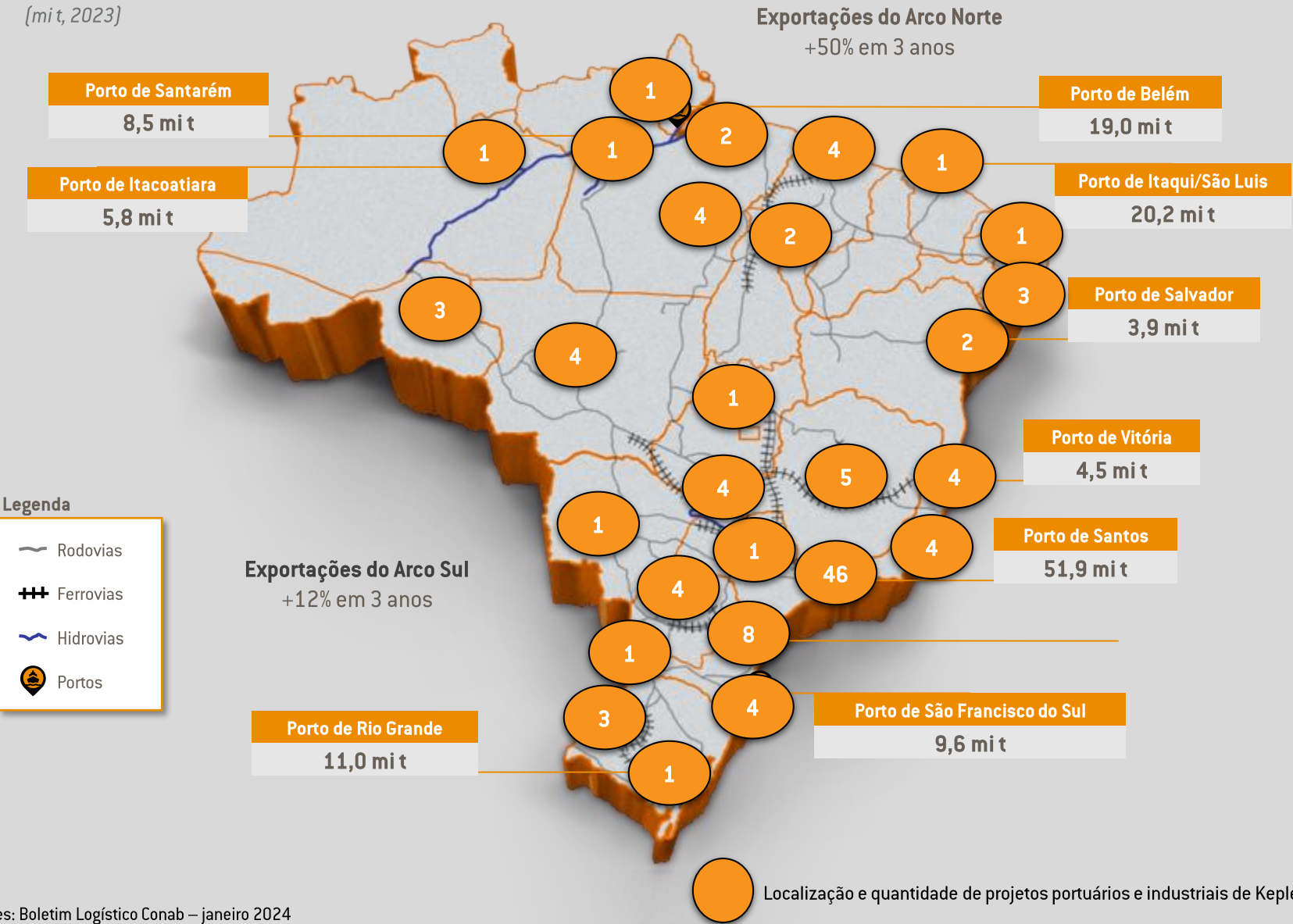


Obs: Considera a média USD/BRL de 5,17 de set/UDM 2024.

AMPLA REDE LOGÍSTICA CONECTANDO O AGRONEGÓCIO AOS PRINCIPAIS PORTOS

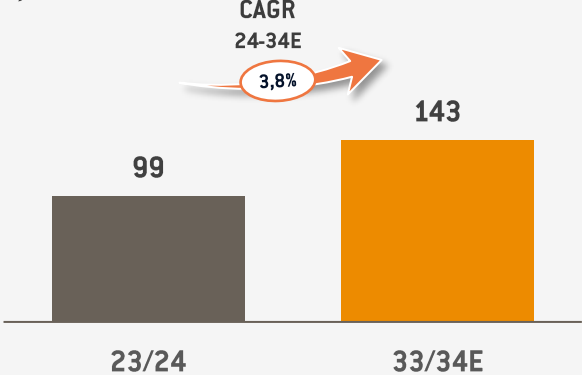
Exportações de Soja e Milho

(mi t, 2023)



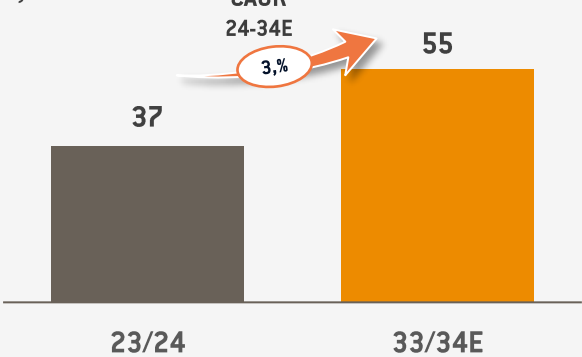
Exportações de Soja no Brasil

(mi t)



Exportações de Milho no Brasil

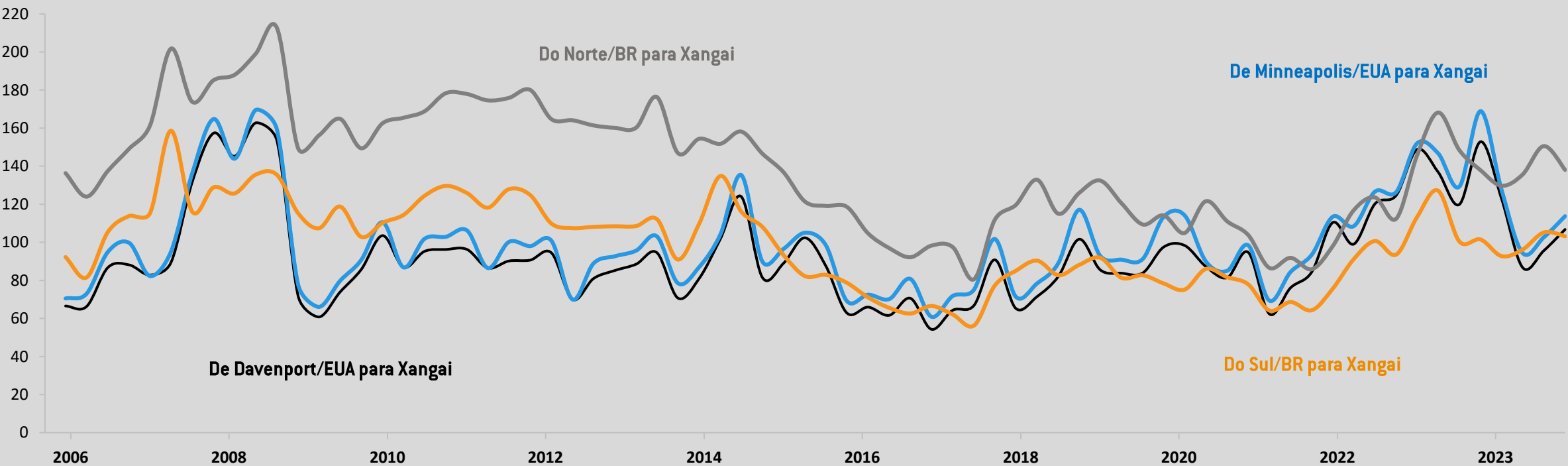
(mi t)



BRASIL ULTRAPASSA OS EUA EM COMPETITIVIDADE LOGÍSTICA PARA A CHINA

O custo logístico de exportação do Brasil para a China ficou muito mais barato nos últimos anos, o que levou ao aumento da demanda por commodities brasileiras

(US\$ por Tonelada)



Março de 2011 (US\$ por tonelada)

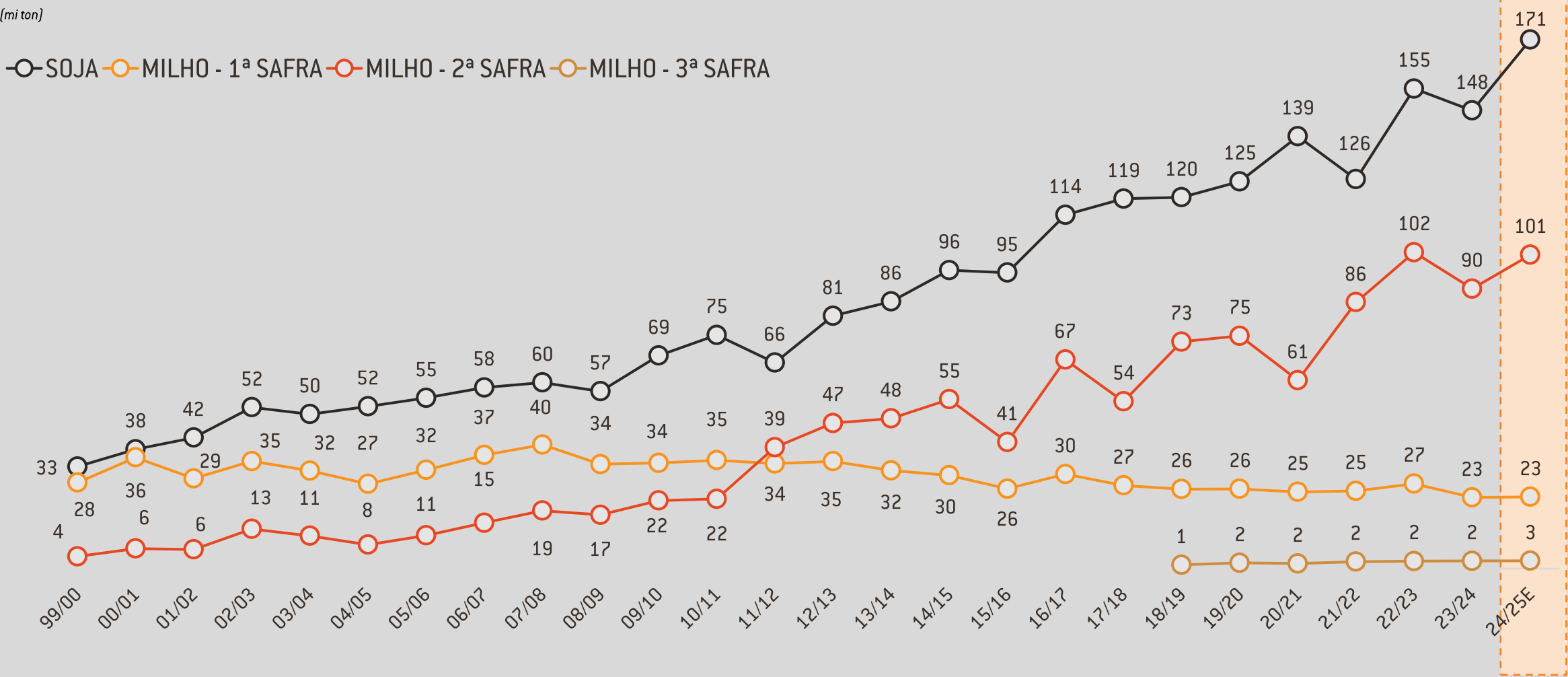
De Davenport/EUA para Xangai	U\$ 86,51 por tonelada
De Minneapolis/EUA para Xangai	U\$ 86,51 por tonelada
Do Sul/BR para Xangai	U\$ 118,21 por tonelada
De Norte/BR para Xangai	U\$ 174,57 por tonelada

Março de 2024 (US\$ por tonelada)

De Davenport/EUA para Xangai	U\$ 106,76 por tonelada
De Minneapolis/EUA para Xangai	U\$ 113,74 por tonelada
Do Sul/BR para Xangai	U\$ 101,00 por tonelada
De Norte/BR para Xangai	U\$ 138,00 por tonelada

CRESCIMENTO SUSTENTADO NOS DADOS DA SAFRA DE SOJA E MILHO

Safras de Soja e Milho





KEPLERWEBER[®]

PROCER



PROCER

AGROINTELIGÊNCIA DE PÓS-COLHEITA



Fundada em 2011



Tecnologia 4.0

Aplicada nas unidades armazenadoras

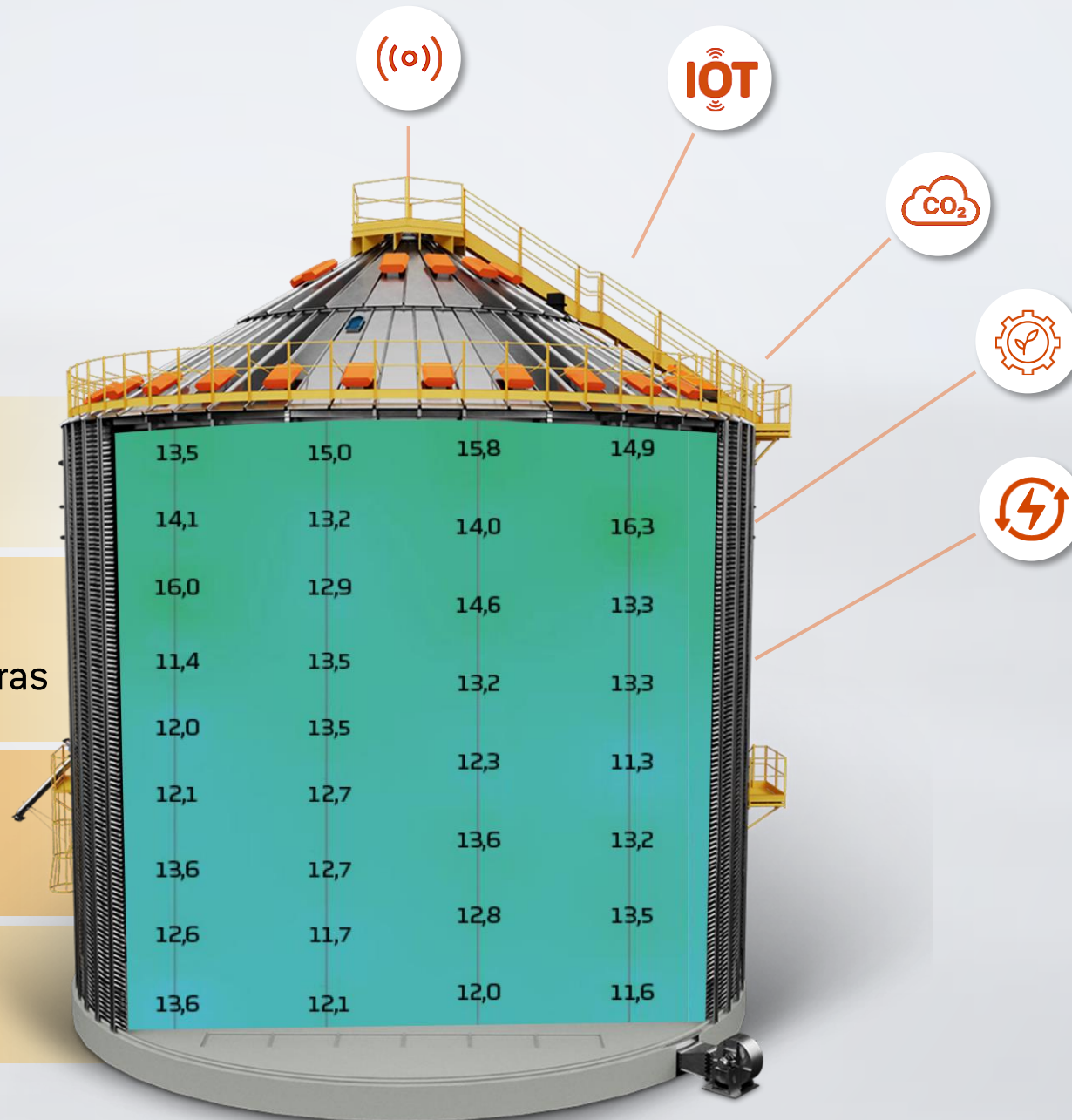


Compromisso com a qualidade do grão

Preservar o lucro da safra



Conectar o pós colheita



((o))

IOT

CO₂



13,5	15,0	15,8	14,9
14,1	13,2	14,0	16,3
16,0	12,9	14,6	13,3
11,4	13,5	13,2	13,3
12,0	13,5	12,3	11,3
12,1	12,7	13,6	13,2
13,6	12,7	12,8	13,5
12,6	11,7	12,0	11,6
13,6	12,1		

NOSSOS NÚMEROS

+ 1500

Clientes Ativos



+ 2000

Unidades
Armazenadoras



+ 9000

Silos e Armazéns

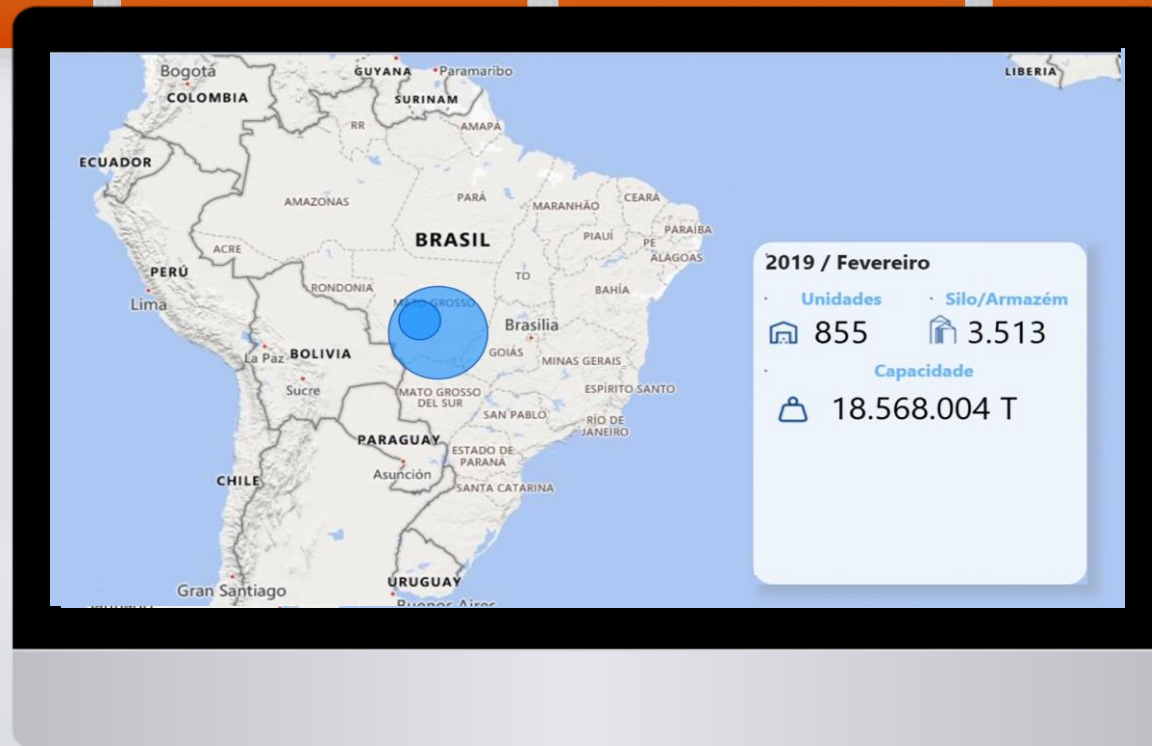


60 Milhões de tons

Monitorados em 2024

R\$120 Bilhões

Valor grãos conectados



A PROCER SEGUE Inovando



GESTÃO DE UNIDADES



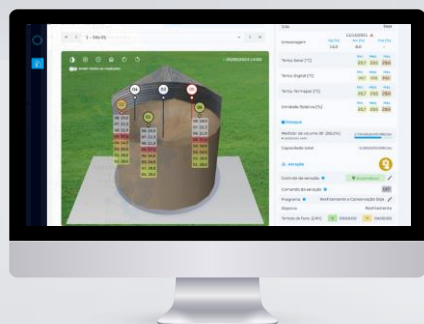
Operacional



Qualidade



Financeiro



Ceres
ORION 2.0



Aplicativo
CERES ORION



Medidor
DE VOLUME 3D

NOVA VERTICAL INTELIGÊNCIA DE DADOS



NOVA AVENIDAS DE MONETIZAÇÃO:

Inteligência de dados

Conectados em
tempo real



Estatística aplicada

$$r = \frac{n \cdot \sum xy - \sum x \cdot \sum y}{\sqrt{\{n \cdot \sum x^2 - (\sum x)^2\} \{n \cdot \sum y^2 - (\sum y)^2\}}}$$

60 MM Toneladas
R\$ 120 Bilhões



Total Agronegócio



AVENIDAS DE MONETIZAÇÃO

Qualidade grãos



Aplicação de IA
Gestão classificação
Evolução sensoriamento

Gestão de unidades



Inteligência de dados (BI)
Gestão unificada das unidades
Segurança e mão de obra

Inteligência de mercado / Tradings



Dados estatísticos
Estoque, movimentação
Análises históricas

Seguradoras



Fermentação espontânea
Seguro ativos (silos, secadores)
Precificação dinâmica

Logística



Eficiência da operação
Visibilidade de share
Otimização de rotas

Bancos



Canal de negócio
Hedge cambial
Gestão de risco de crédito



DISCLAIMER

Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da Kepler Weber (“Companhia”). Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da Companhia. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela Kepler Weber e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “projetar”, “planejar”, “prever”, “visar” e outros verbos similares têm como objetivo identificar estas declarações prospectivas, que envolvem riscos e incertezas que podem gerar resultados reais que venham a diferir materialmente daqueles projetados nesta apresentação, assim como não garantem qualquer desempenho futuro da Companhia. Os fatores que podem afetar esse desempenho corporativo incluem, mas não estão limitados a: (i) aprovações e licenças necessárias para homologação de projetos; (ii) condições de mercado, mais notadamente do agronegócio; (c) desempenho da economia brasileira e dos mercados internacionais onde a Companhia tem atuação, incluindo taxas de juros e de câmbio; (d) ambiente competitivo; e (e) riscos divulgados nos arquivos da Companhia junto à CVM – Comissão de Valores Mobiliários.

Todas as declarações prospectivas nesta apresentação têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas, e a Kepler Weber não se compromete a atualizá-las com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

Medidas não-GAAP

A Companhia divulga algumas medidas financeiras não-GAAP, que não são reconhecidas de acordo com o IFRS, incluindo “dívida líquida”, “liquidez total” e “EBITDA”. A administração da Kepler Weber acredita que a divulgação de medidas não-GAAP fornece informações úteis para investidores, analistas financeiros e o público em geral na realização de análises de desempenho operacional, e na comparação desse desempenho operacional com o de demais empresas. No entanto, essas medidas não-GAAP não têm significados padronizados e podem não ser diretamente comparáveis às medidas de nome similar adotadas por outras empresas. Investidores em geral não devem confiar em informações não reconhecidas no IFRS como substitutas para as medidas do IFRS de lucro ou fluxo de caixa, quando da tomada de uma decisão de investimento.

KEPLERWEBER®
XP Capital Goods Conference



KEPLERWEBER®

XP Capital Goods Conference

January 2025

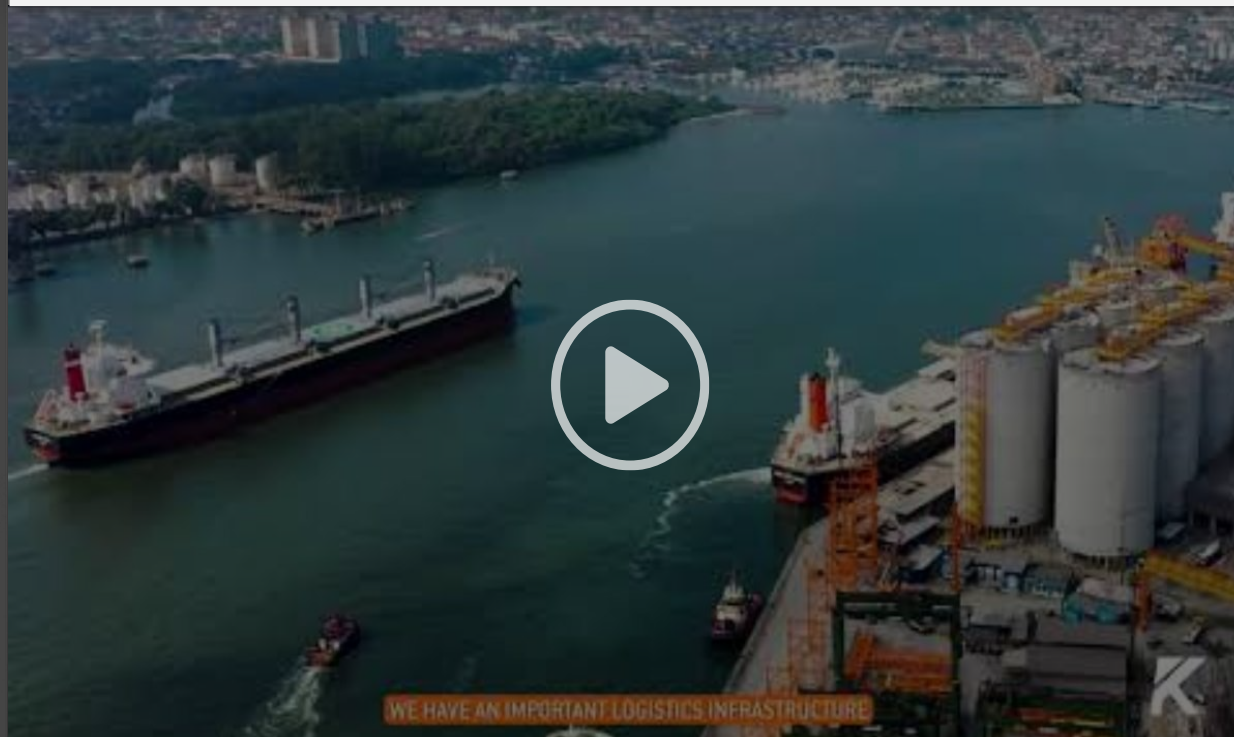


KEPLERWEBER®

KEPLER WEBER OVERVIEW



<https://www.youtube.com/watch?v=KrxfWh-TyyA&t=1s>



KEPLERWEBER®



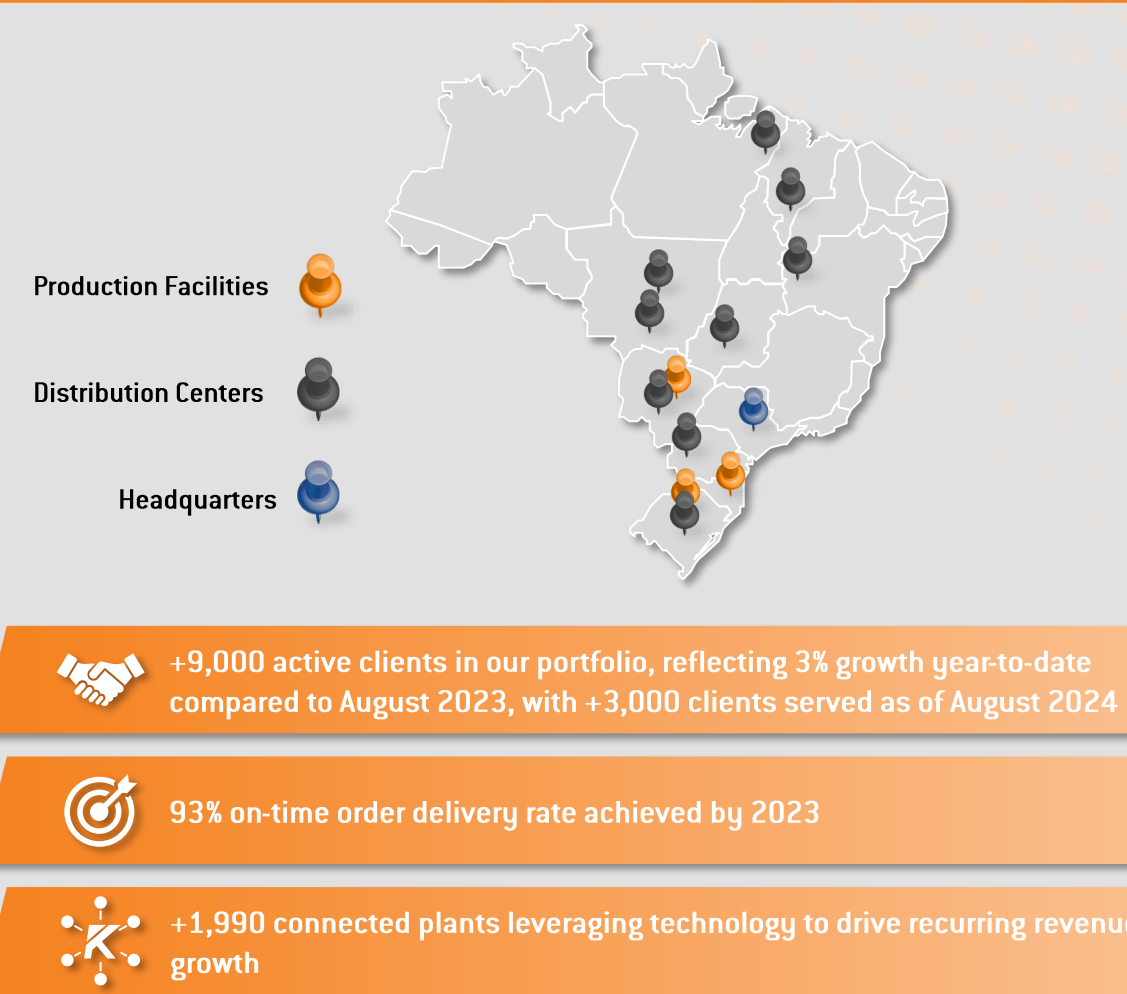
KEPLER WEBER OVERVIEW

Kepler is a Market Leader in Agricultural Storage and Infrastructure Solutions with Presence Across Brazil

Financial and Operational Highlights



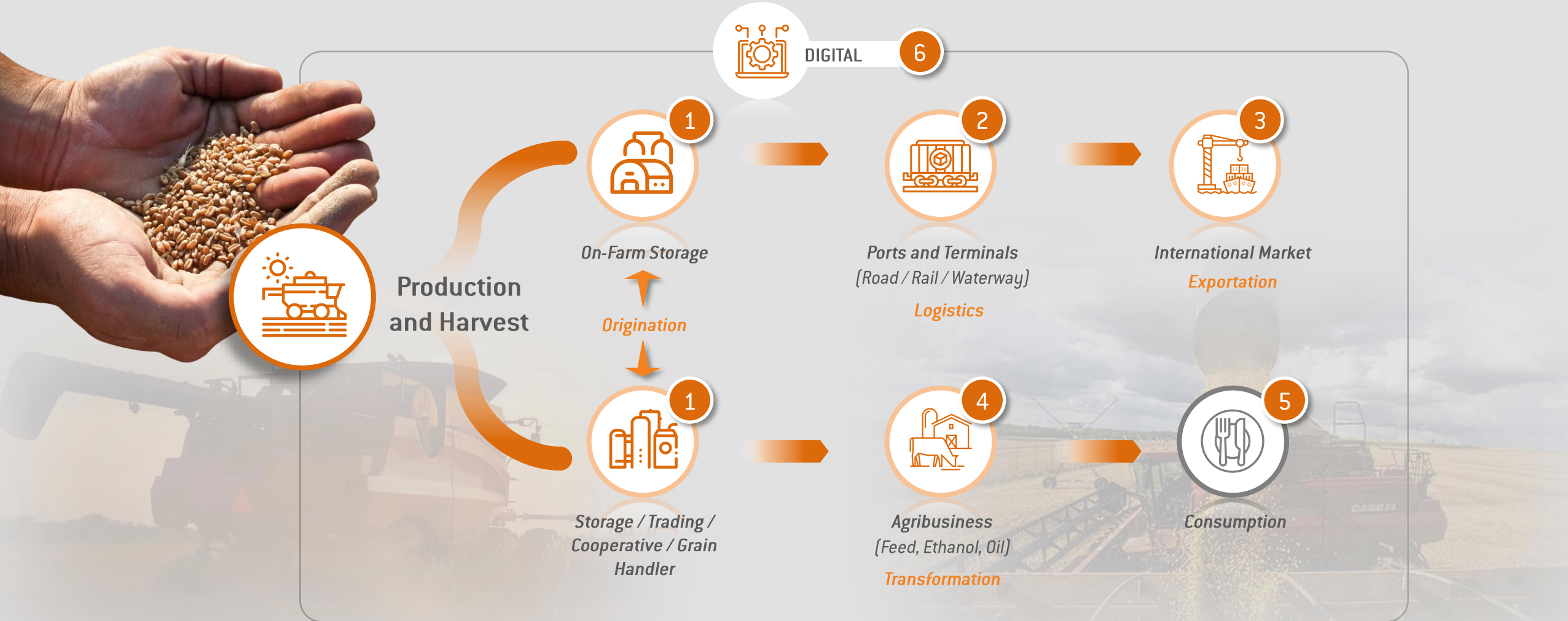
Facilities Footprint



Notes: {1} Considers the average USD/BRL of 5.17 in Sep/2024 LTM {2} Adjusted for dividends; data-base: 09/30/2024
Sources: KW Market Intelligence, Abimaq

END-TO-END SOLUTIONS: KEPLER WEBER'S EXTENSIVE REACH IN THE AGRICULTURAL ECOSYSTEM

Kepler Weber plays a vital role across key stages of the agricultural supply chain, ensuring efficiency, reliability, and value creation for its customers



OUR PLANTS

KEPLERWEBER

Panambi, RS
(55k m²)

Silos



Transporters



Elevators



Cleaning Machines



Bulk goods



Expansion

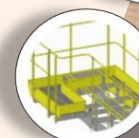
Kepler has ongoing investments in its plants, which is highlighted by a recent emission of a Loan Agreement to expand Campo Grande and Panambi plants

Campo Grande, MS
(33k m²)

Dryers



Safety items



Plumbing



Procer, SC
(1.5k m²)

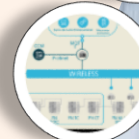
Unit Management



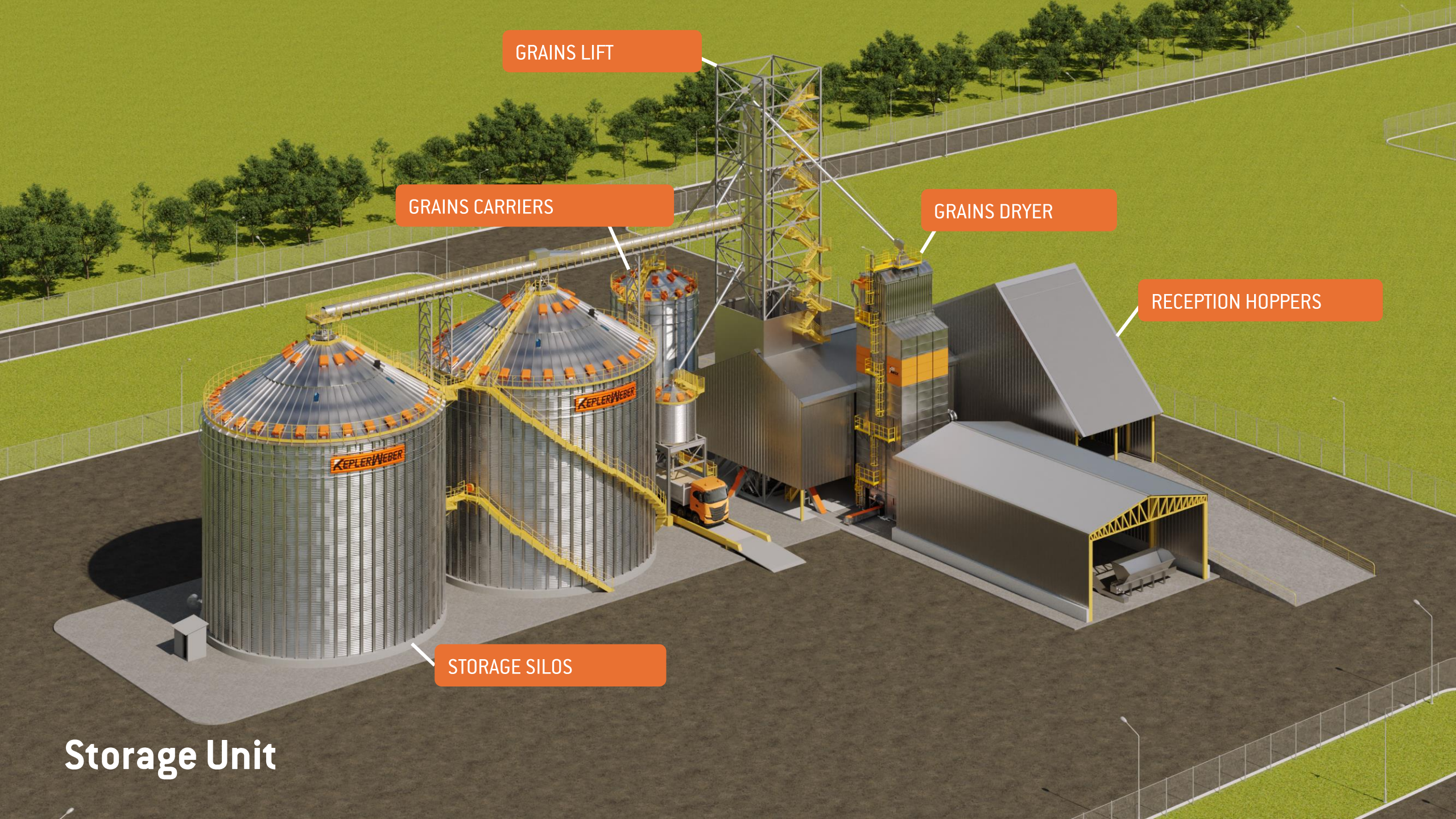
Dryer Management



Storage Control



PRO CER
UNIDADE INDUSTRIAL 01



GRAINS LIFT

GRAINS CARRIERS

GRAINS DRYER

RECEPTION HOPPERS

STORAGE SILOS

Storage Unit

KEPLER WEBER'S KEY GROWTH DRIVERS: EXPANDING HORIZONS IN AGRIBUSINESS

GLOBAL TREND

- Rise in global population
- Growing demand for grains, animal feed and biofuels
- Urbanization and shifts in demographics

1

BRAZIL'S AGRICULTURE

- Global leader in food production and exports
- Only country with two annual harvests
- 25 years of consistent grain production growth
- Industrialization of Agribusiness

2

LOGISTICS AND INFRASTRUCTURE

- Increase in grain storage shortfall as production rises
- Need for improvement in transportation infrastructure
- Growth in automation

3

INCORPORATION OF NEW REVENUES

- Development of high-value tech solutions
- Maximizing addressable market for sustained growth

4

BRAZIL'S AGRICULTURAL LEADING ROLE IN GLOBAL MARKETS

Dual crop seasons drives Brazilian leadership and year-round resilience in agricultural production

Brazil's leading role in food production and exports

Commodity	Soybeans 	Corn 	Ethanol (Sugarcane) 	Coffee 	Sugar 	Rice 	Beef 	Poultry 	Pork 	Orange Juice 	Cotton 
Production											
Exports											
% Global Exports	58%	21%	8%	32%	55%	3%	28%	36%	12%	73%	31%
Kepler Presence										-	-

Brazil is the only country with two crops a year and the second crop surpasses the corn production of the European Union

Agricultural Calendar before 2000

Corn or Soybean (150-day cycles)

 Crop (Summer) (Soybean or Corn)	OFF-SEASON May-September			SEASON / RAINFALL October-April								
	JUL	AUG	SEP	OCT	NOV	DEC	JAN	FEB	MAR	APR	MAY	JUN
												

2020 Agricultural Calendar

Soybean (100-120-day cycles; may be as low as 90 days)

	JUL	AUG	SEP	OCT	NOV	DEC	JAN	FEB	MAR	APR	MAY	JUN
1 st Crop (Soybean)												
2 nd Crop (Corn)												

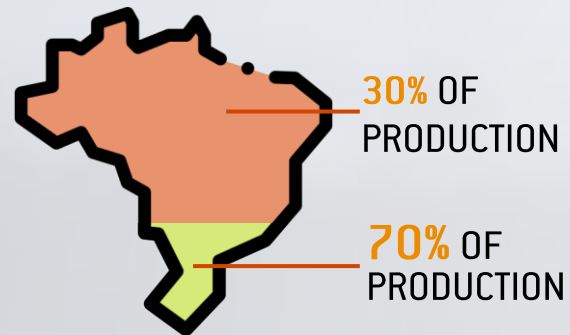
Source: Cogo Intelligence in Agribusiness

A HISTORY WITH REMARKABLE MILESTONES AND SUSTAINABLE GROWTH

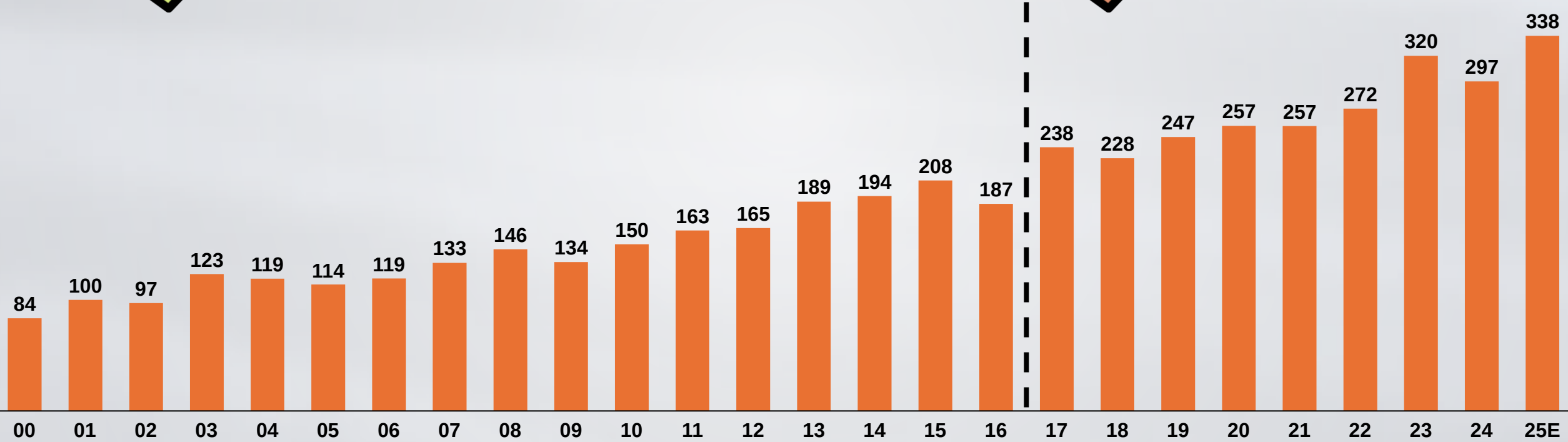
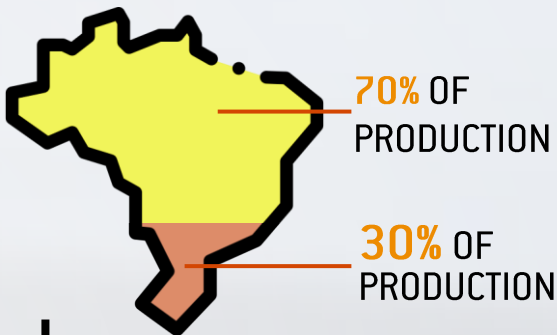


AGRIBUSINESS GROWTH AND RESILIENT DEMAND

PHASE 02



PHASE 03

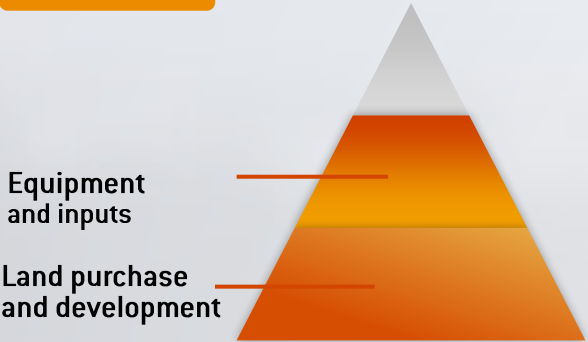


BRAZILIAN GRAIN CROPS

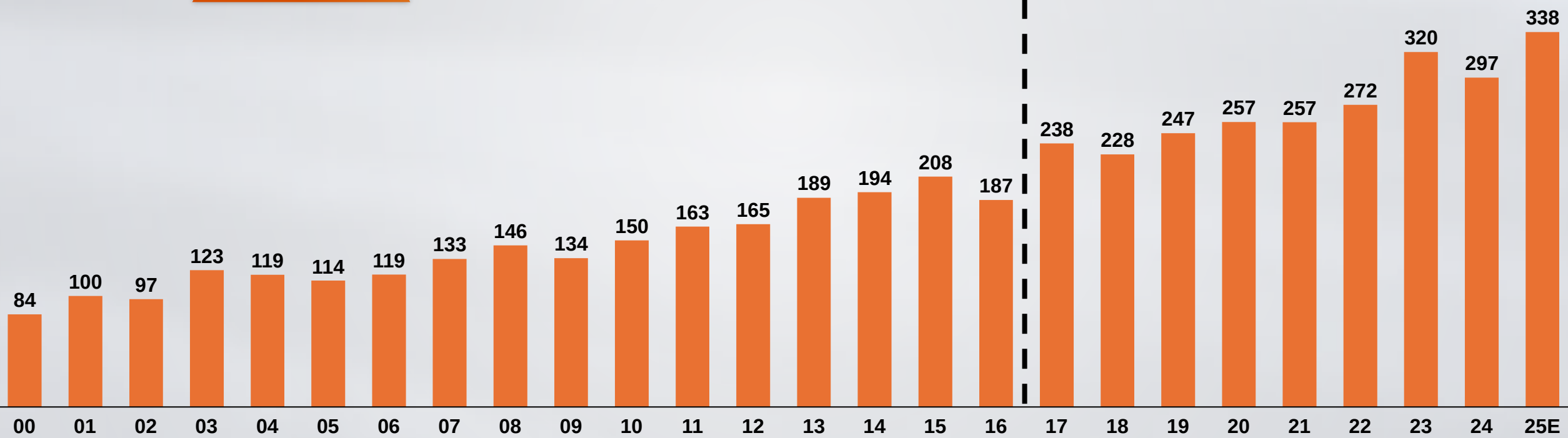
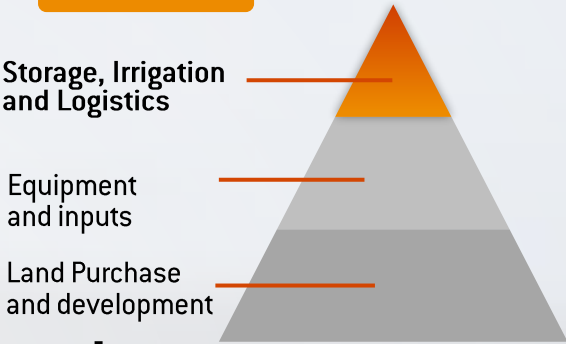
Source: CogoIntelligence in Agribusiness

AGRIBUSINESS GROWTH AND RESILIENT DEMAND

PHASE 02



PHASE 03



BRAZILIAN GRAIN CROPS

Source: CogoIntelligence in Agribusiness

EVOLUTION OF BRAZILIAN GRAIN CROPS

(in million tons)

PHASE 03



INFRASTRUCTURE
COLLAPSE



FREIGHT
INFLATION



SIZABLE STORAGE DEFICIT AND LOW INSTALLED CAPACITY SHOULD DRIVE DEMAND

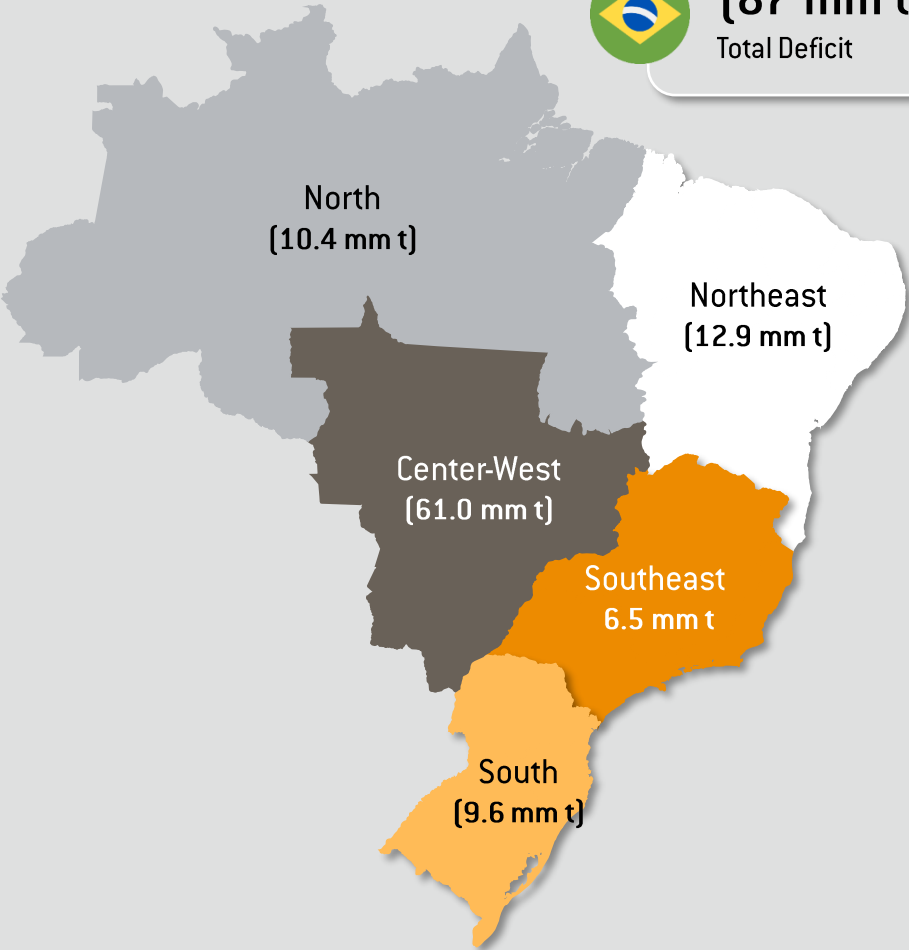
Storage Deficit per Region in Brazil

[mm t, 2025]



[87 mm t]

Total Deficit



On-Farm Storage Installed Capacity

[% , 2025]



Canada

85%



United States

65%



European Union

50%



Argentina

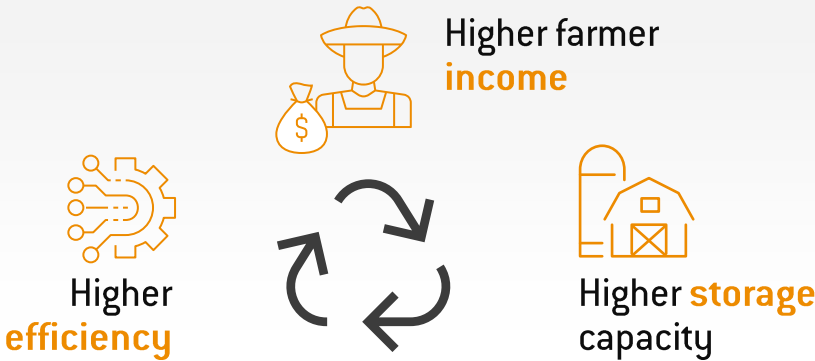
40%



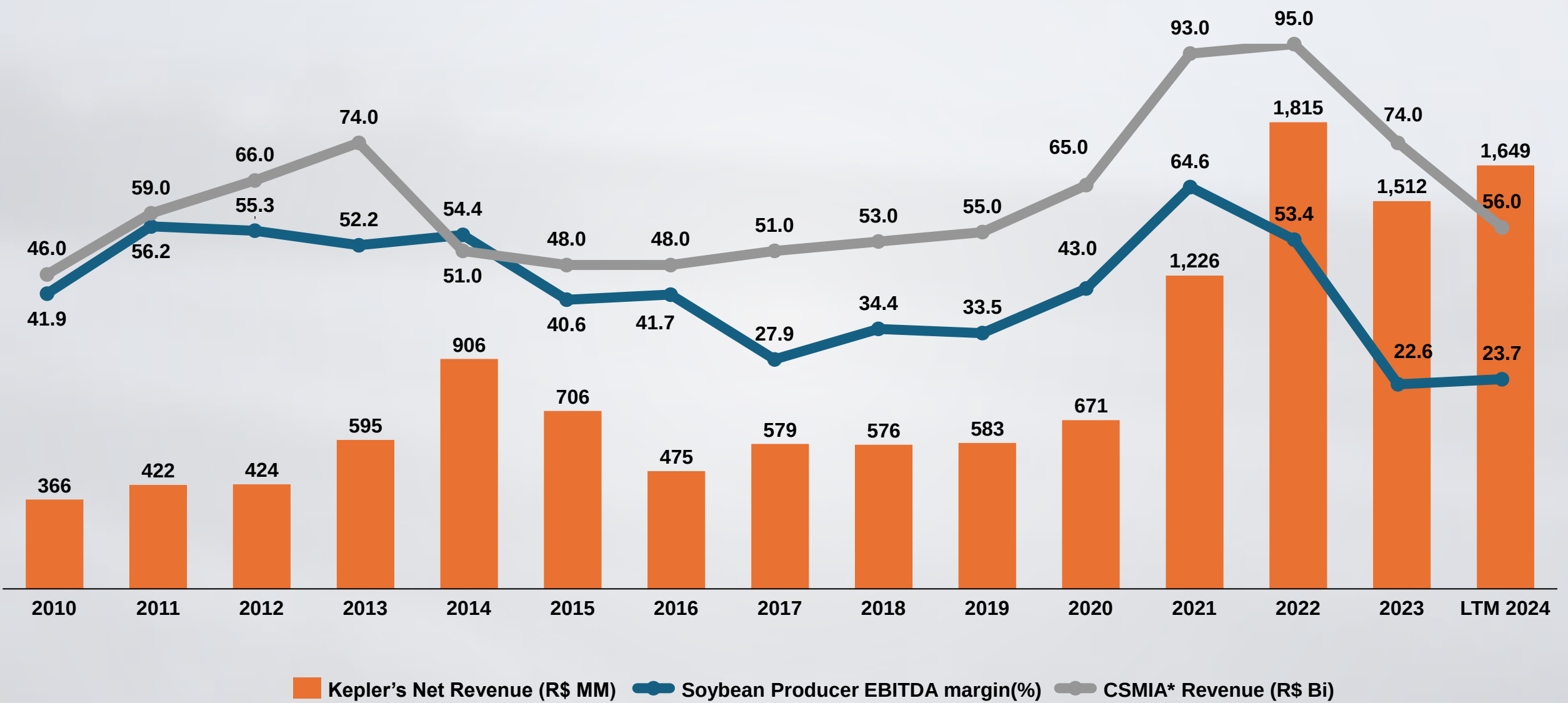
Brazil

17%

Agriculture Chain – Virtuous Cycle

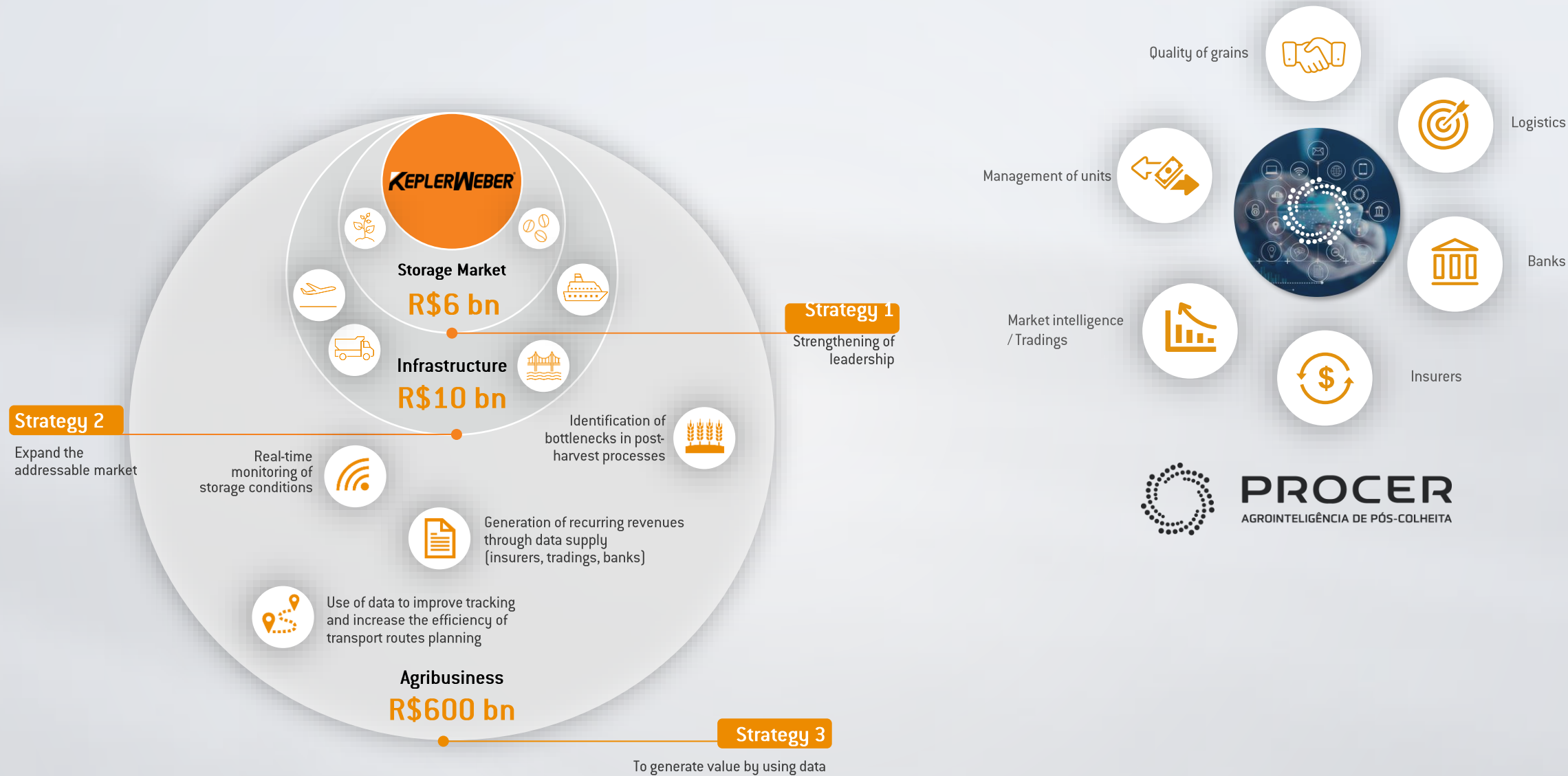


CORRELATION BETWEEN MARKET CYCLES AND KEPLER'S RESULTS



*CSMIA: Sector Chamber of Agricultural Machinery and Implements
Source: Cogo Intelligence in Agribusiness; ABIMAQ

KW 2030 STRATEGIES



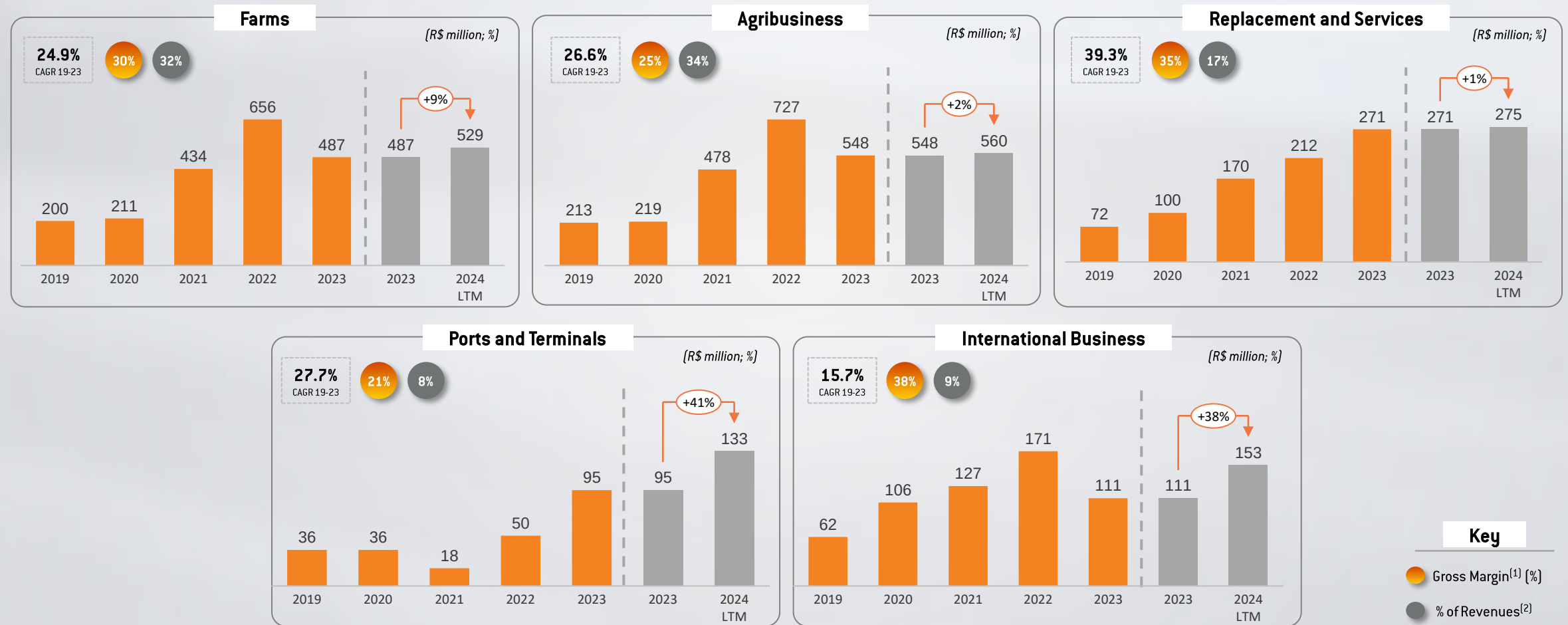


KEPLERWEBER[®]

FINANCIAL INDICATORS

KEPLER'S SUSTAINED GROWTH AND STRONG MARGINS IN DIFFERENT MARKETS

Activities in diversified segments allow growing in different cycles, ensuring a consistent profitability and a balanced contribution of revenues among the business units

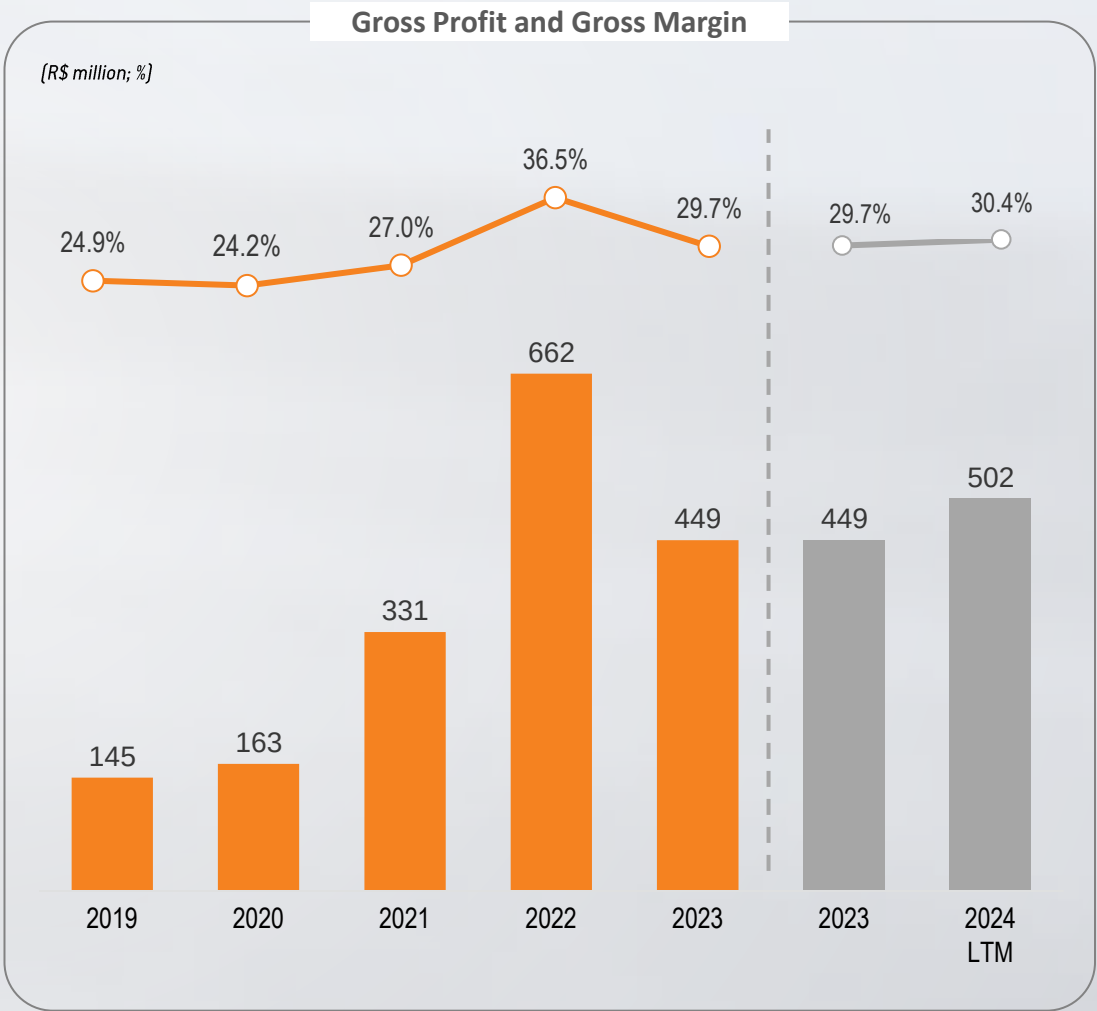
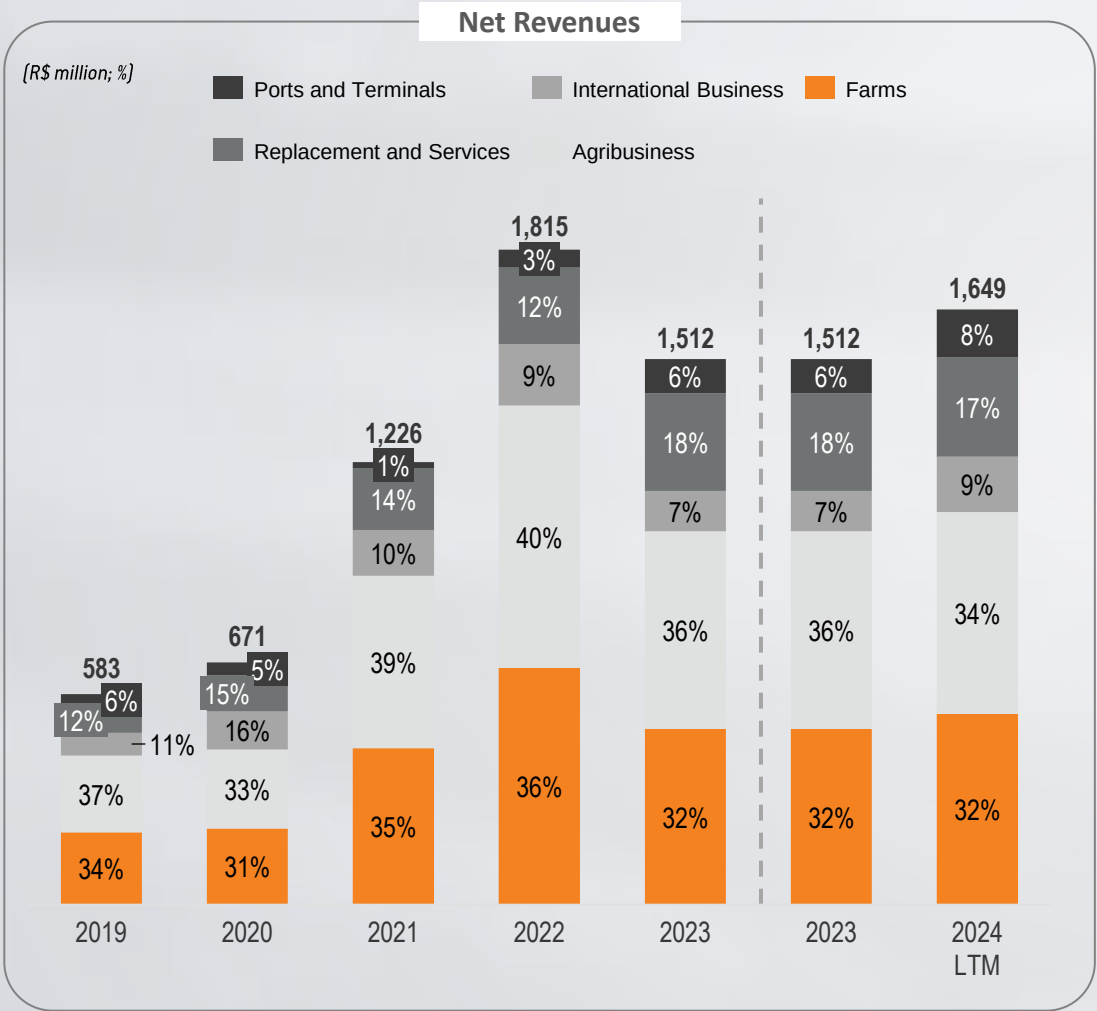


Notes: [1] Relating to each business unit on 3Q24 [2] Relating to each business unit on 3Q24 LTM

Source: Information from the Company

KEPLER'S CONSISTENT MARGINS AND REVENUE FLOWS IN EXPANSION

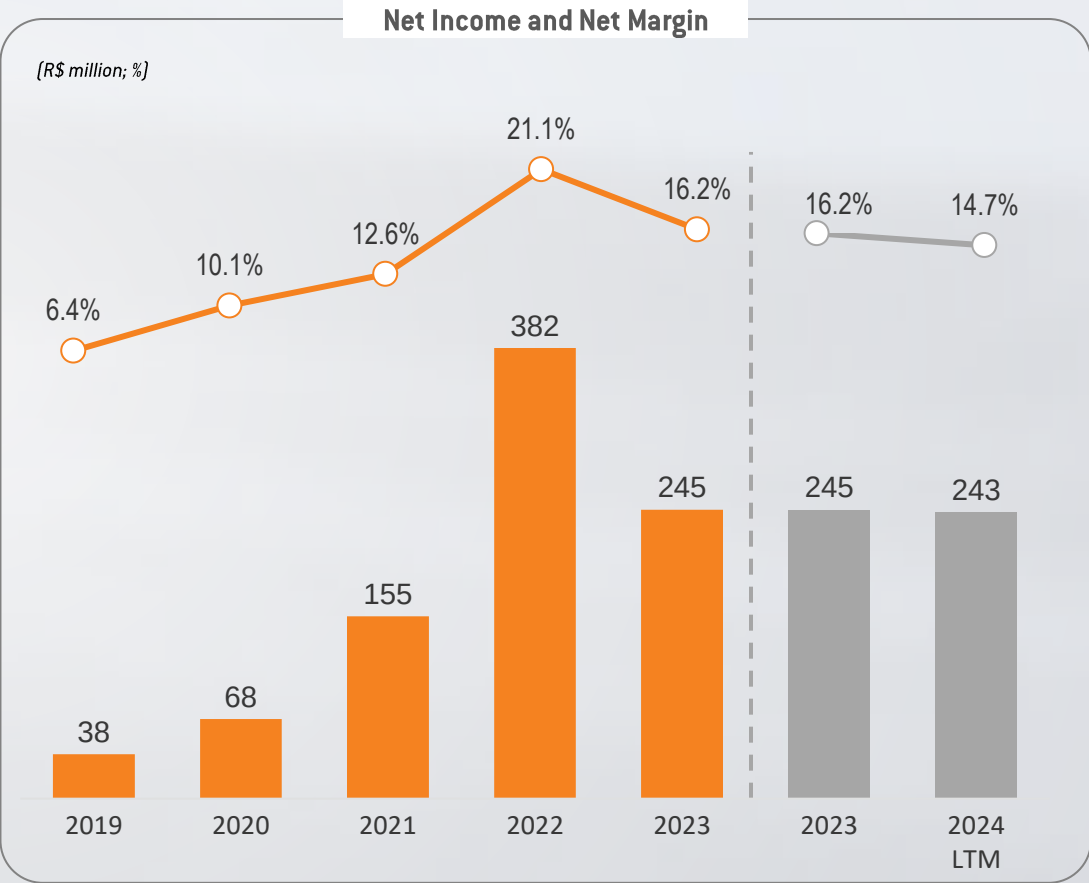
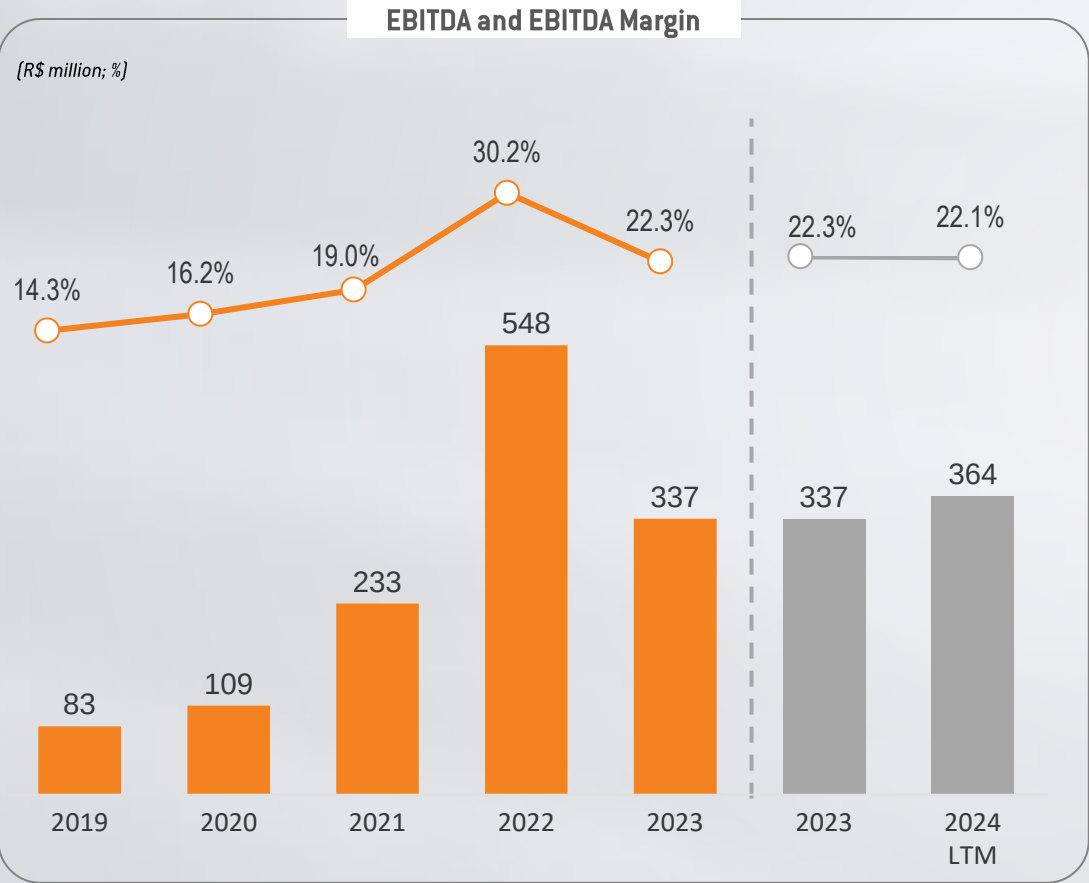
Increase in the diversification of revenues, expanding several revenue flows and keeping the profitability consistent with stable margins



Source: Information from the Company

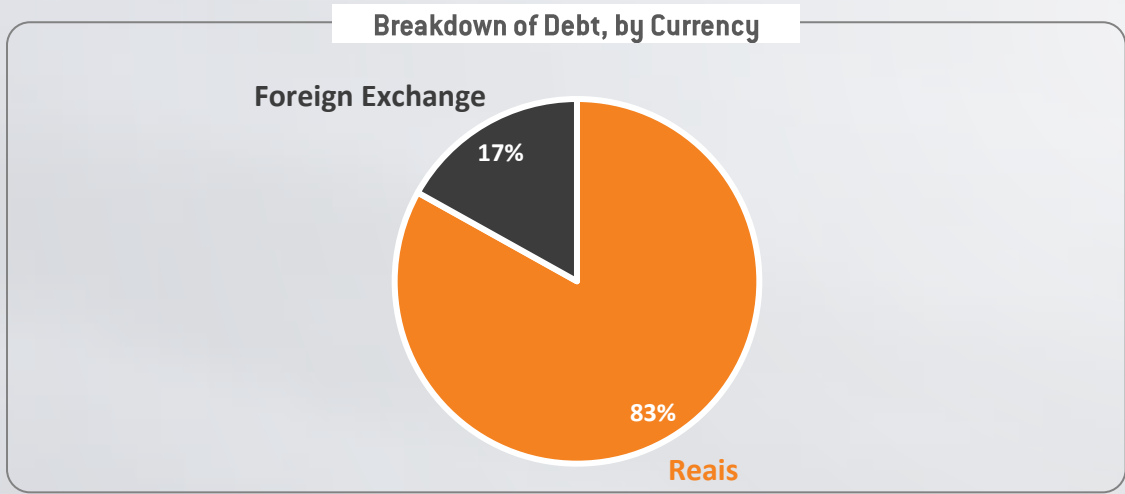
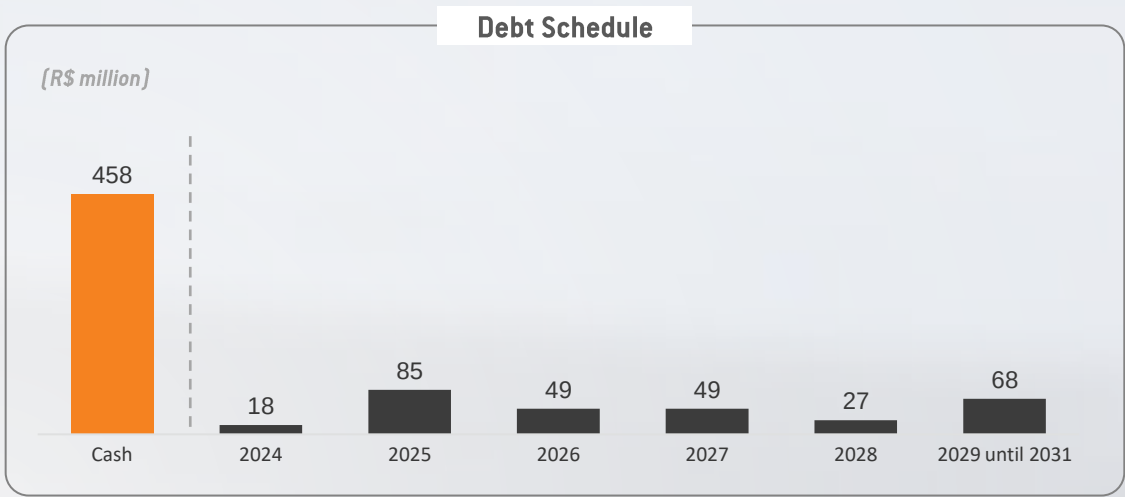
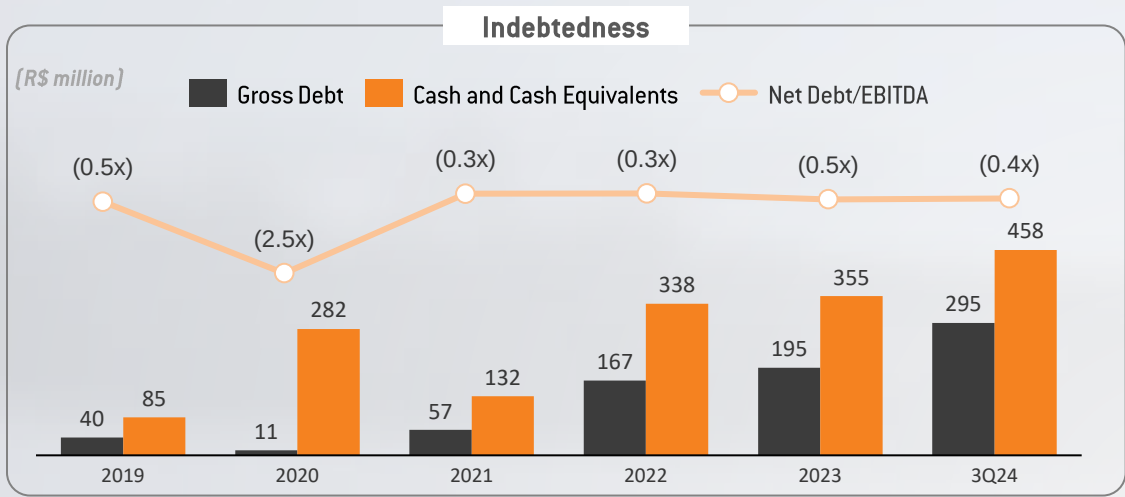
KEPLER'S CONSISTENT MARGINS AND REVENUE FLOWS IN EXPANSION

Increase in the diversification of revenues, expanding several revenue flows and keeping the profitability consistent with stable margins



Source: Information from the Company

SOUND BALANCE SHEET AND ROBUST NET CASH



Kepler recorded a **net cash position** in all quarters reported since 2015

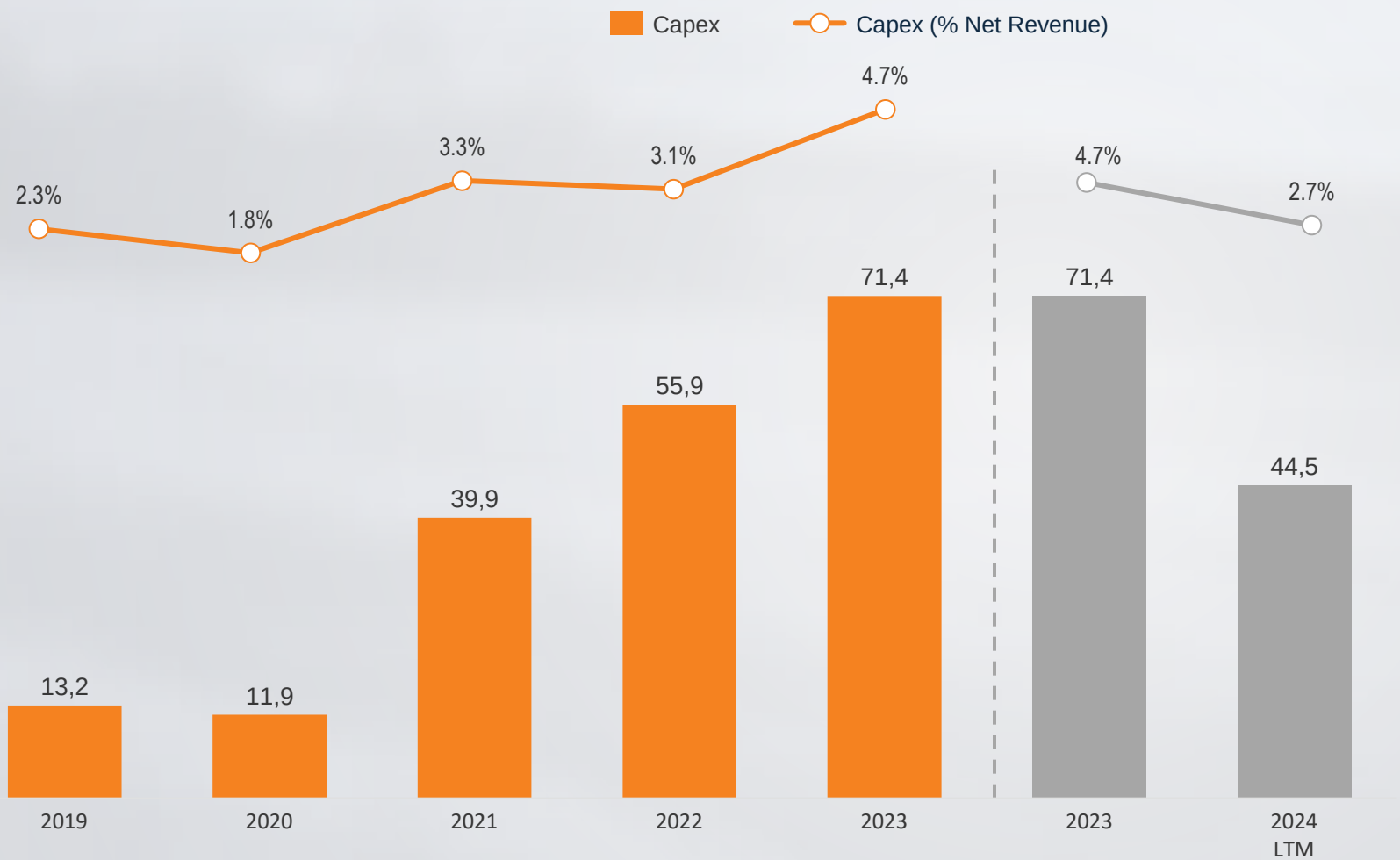


Currently, the average maturity of debt is **3.6 years**

Source: Information from the Company

INVESTMENTS - CAPEX

Capex and Capex as a % of Net Revenue
(in millions of reais)



Distribution of 3Q24 LTM CapEx

Distribution of R\$ 44.5 million⁽¹⁾:



25.6%

Aimed at increasing
factory capacity



21.6%

Aimed at developing
new products



37.3%

Intended for Information
Technology
Development



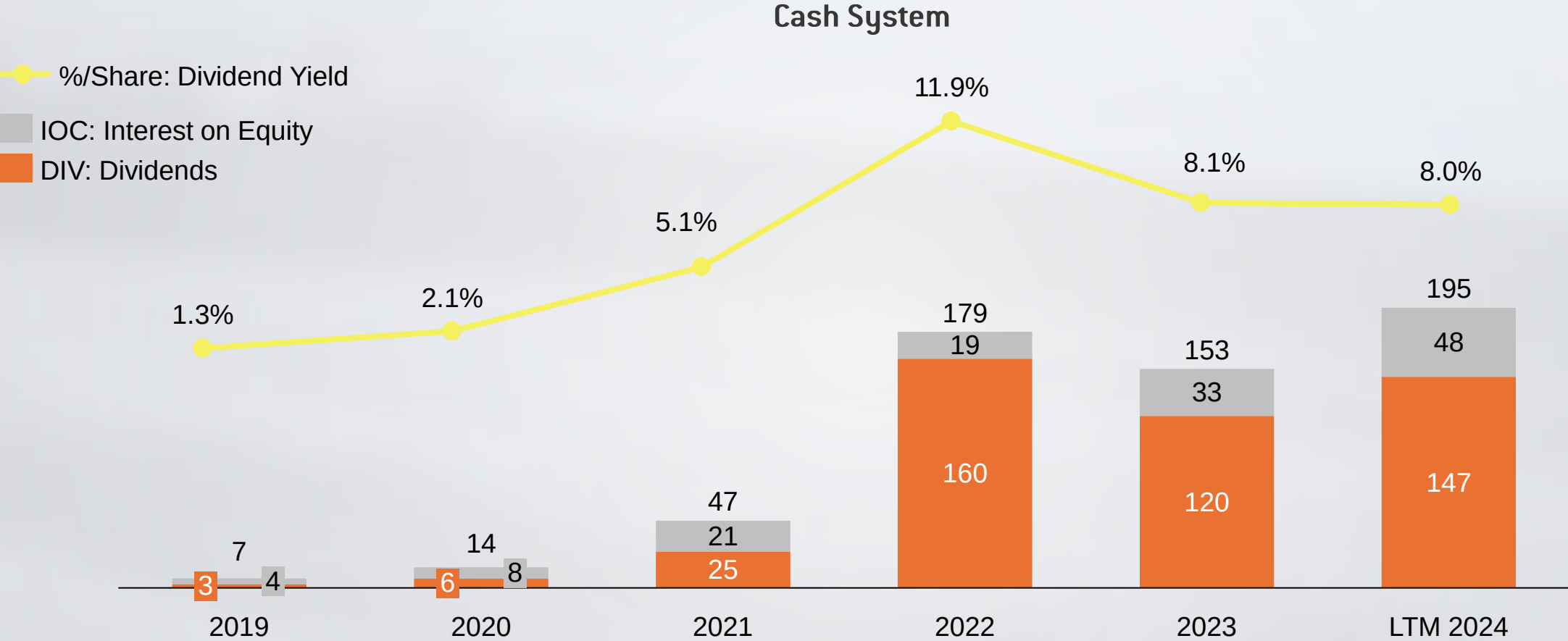
15.5%

For Reforms and
Legislation (NR)

Note: (1) Distribution related to 3Q24 LTM CapEx
Source: Company Information

GROWING EARNINGS FOR OUR SHAREHOLDERS

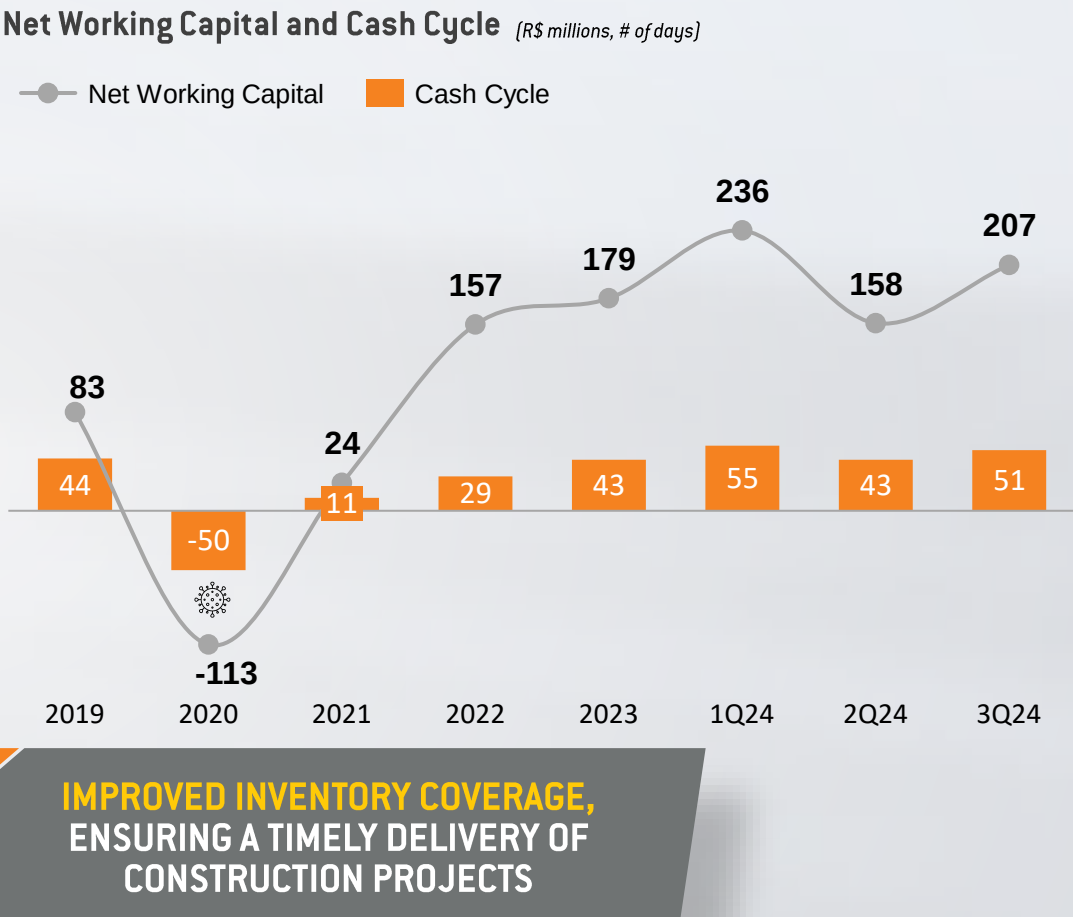
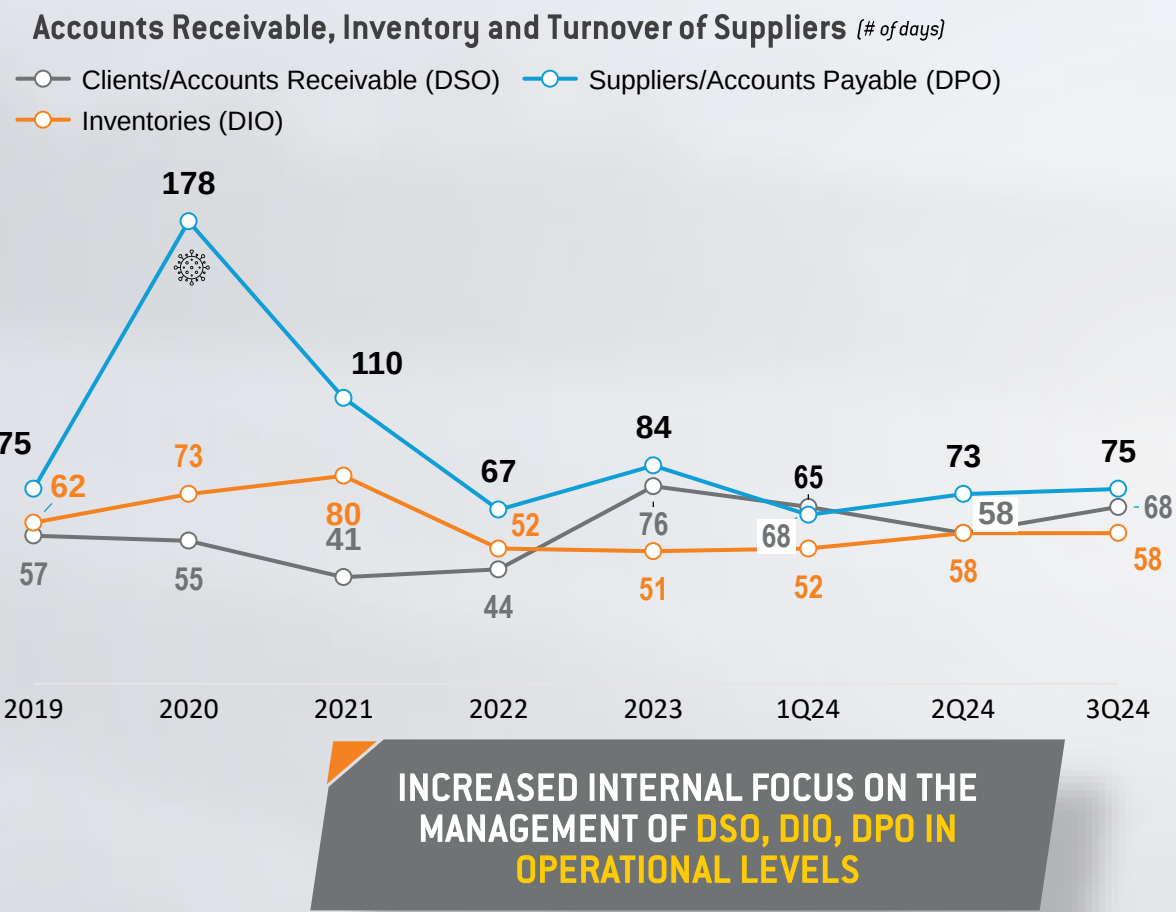
Dividends and Interest on Equity
(in millions of reais)



The payment of DIVIDENDS and IOC amounted to R\$45.5 million in 3Q24, and R\$120.3 million year-to-date.

GROWTH WITH LOW USE OF WORKING CAPITAL

Focus on the optimization of working capital

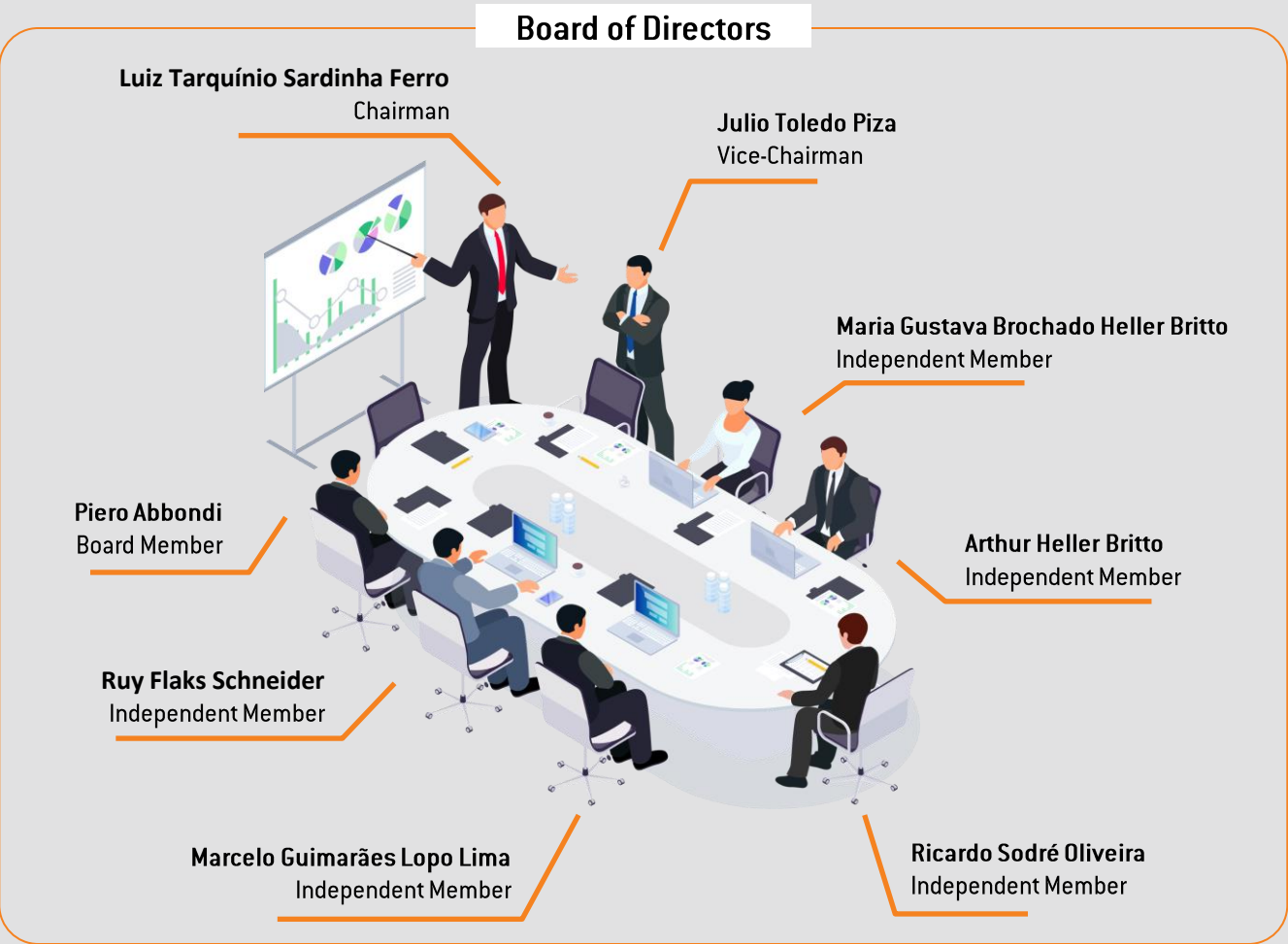


Notes: [1] DSO [Clients/Accounts Receivable] = Value of the balance of "Trade Accounts Receivable," "Taxes Recoverable," "Pre-paid Expenses" and "Other Accounts Receivable"; [2] DIO [Inventories] = Value of "Inventory" balance; [3] DPO [Suppliers/Accounts Payable] = Balance of "Suppliers," "Salaries," "Clients Ad. Clients," "Taxes Payable," "Commissions" and "Other Accounts Payable"

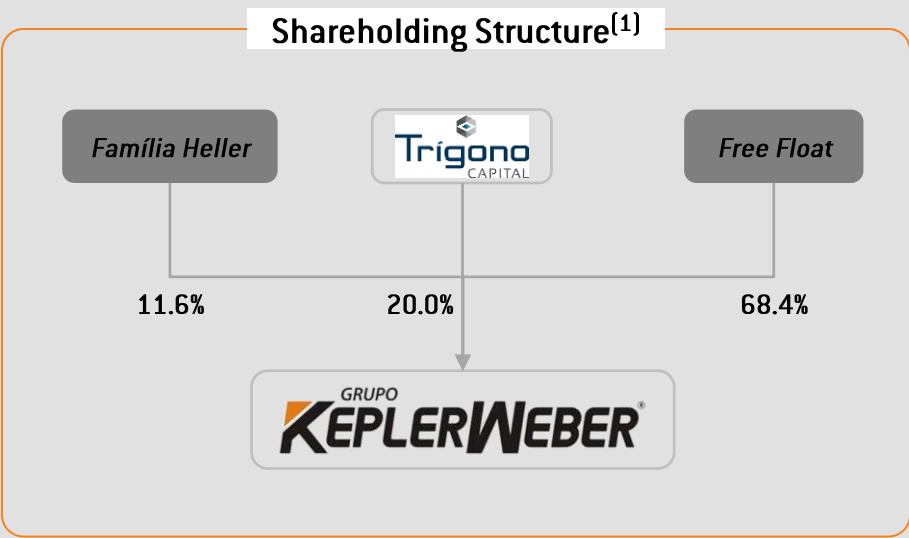
Source: Information from the Company

BOARD AND SHAREHOLDING STRUCTURES

Board of Directors



Shareholding Structure^[1]



Support Structure



Note: [1] Shareholding structure on September 30, 2024
Source: CVM, Company Information

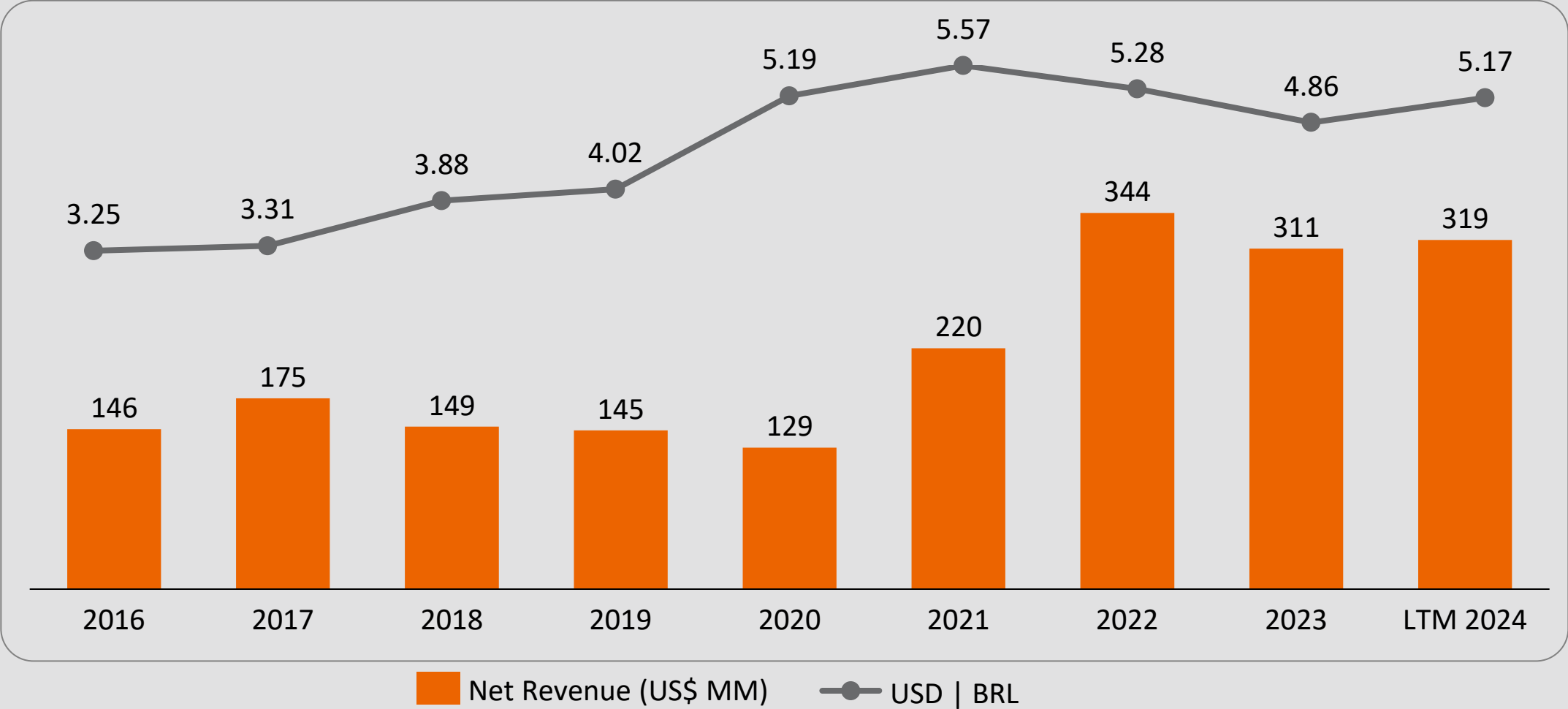


KEPLERWEBER®

APPENDIX

OPERATION UNAFFECTED BY DOLLAR FLUCTUATIONS

Dolar and Kepler's Net Revenue (US\$)

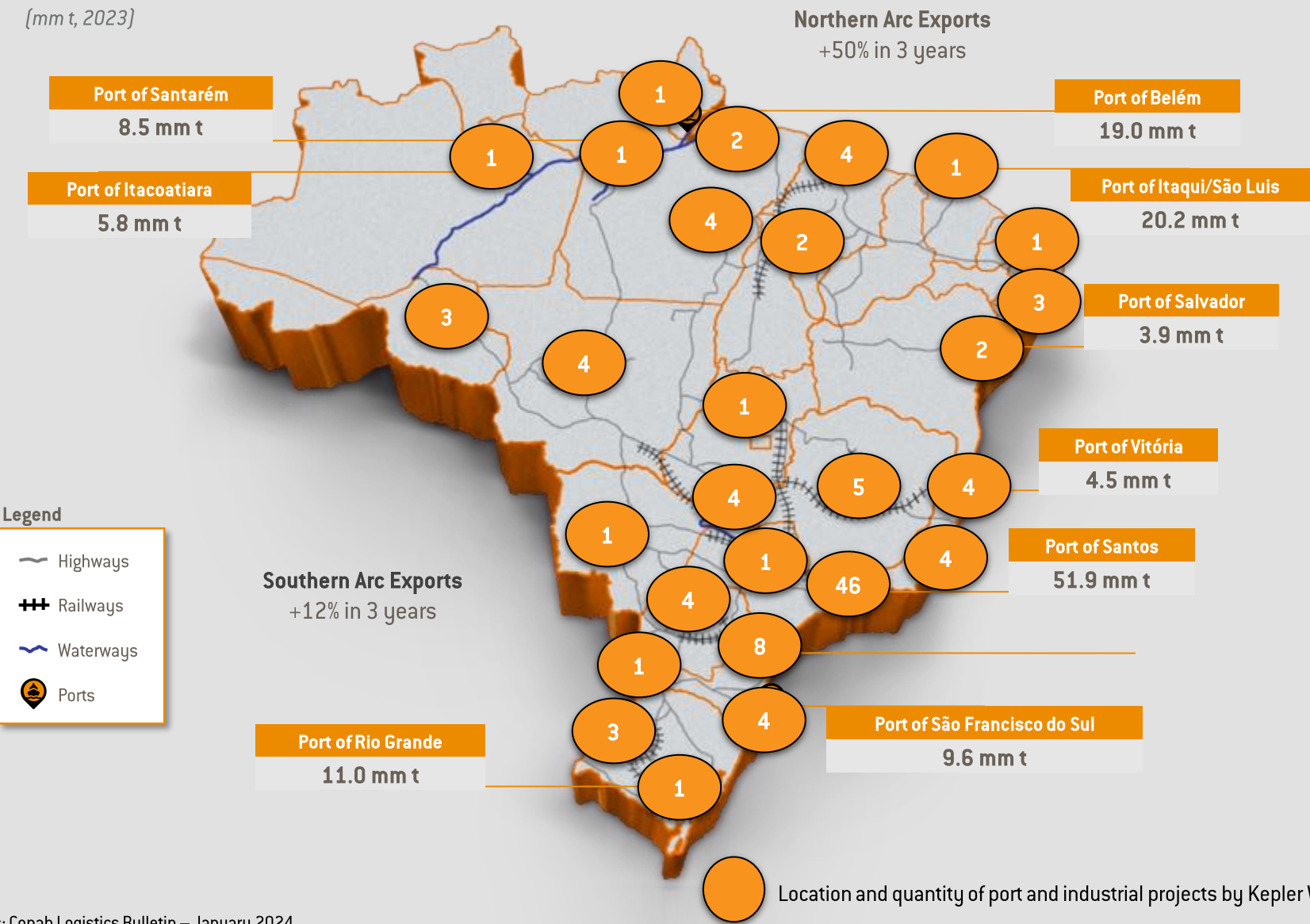


Note: Considers the average USD/BRL of 5.17 in Sep/2024 LTM

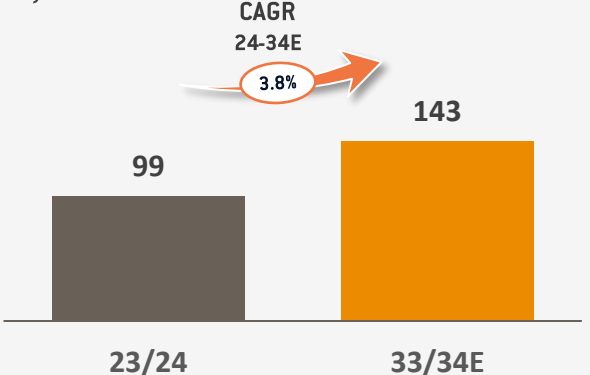
EXTENSIVE LOGISTICS NETWORK CONNECTING AGRIBUSINESS WITH THE MAIN PORTS

Exports of Soybean & Corn

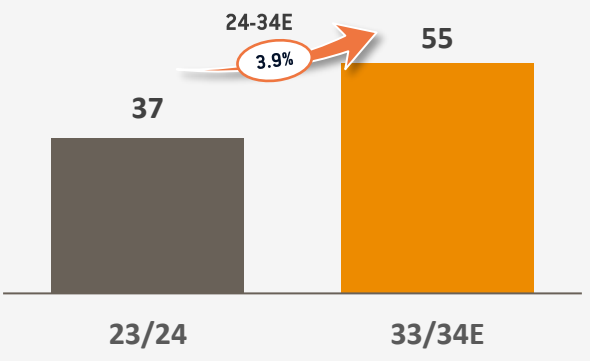
[mm t, 2023]



Soybean Exports in Brazil [mm t]



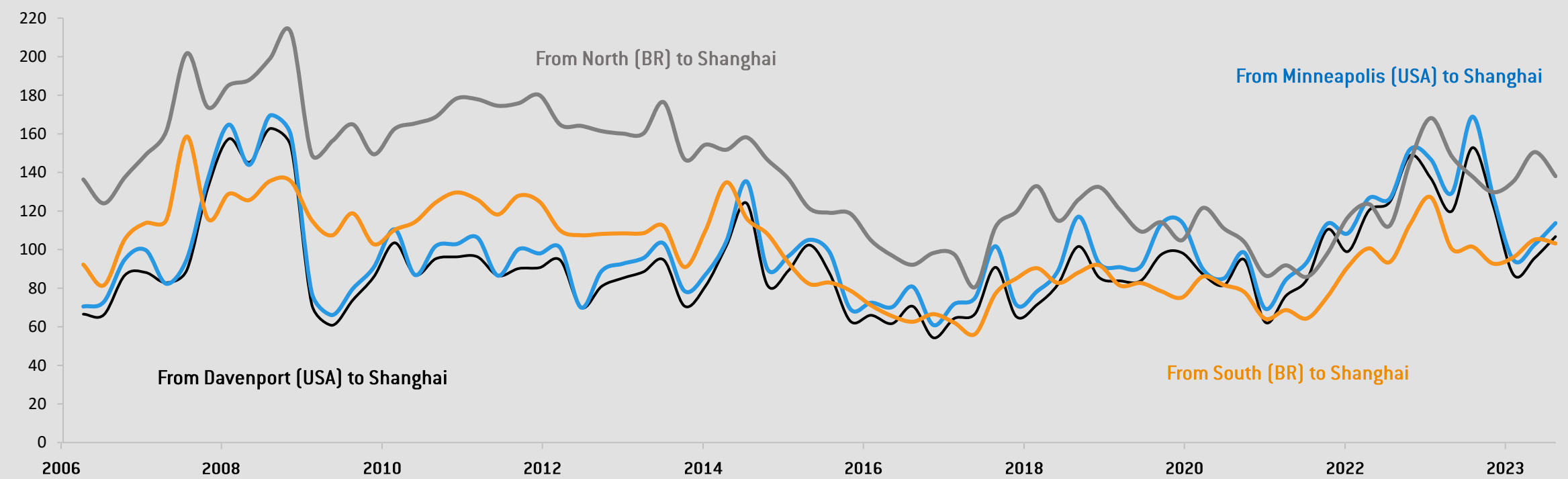
Corn Exports in Brazil [mm t]



BRAZIL HAS OVERTAKEN THE US IN LOGISTICS COMPETITIVENESS FOR CHINA

The logistical cost of exporting from Brazil to China has become much cheaper in recent years, leading to an increase in the demand for Brazilian commodities

(US\$ per Ton)



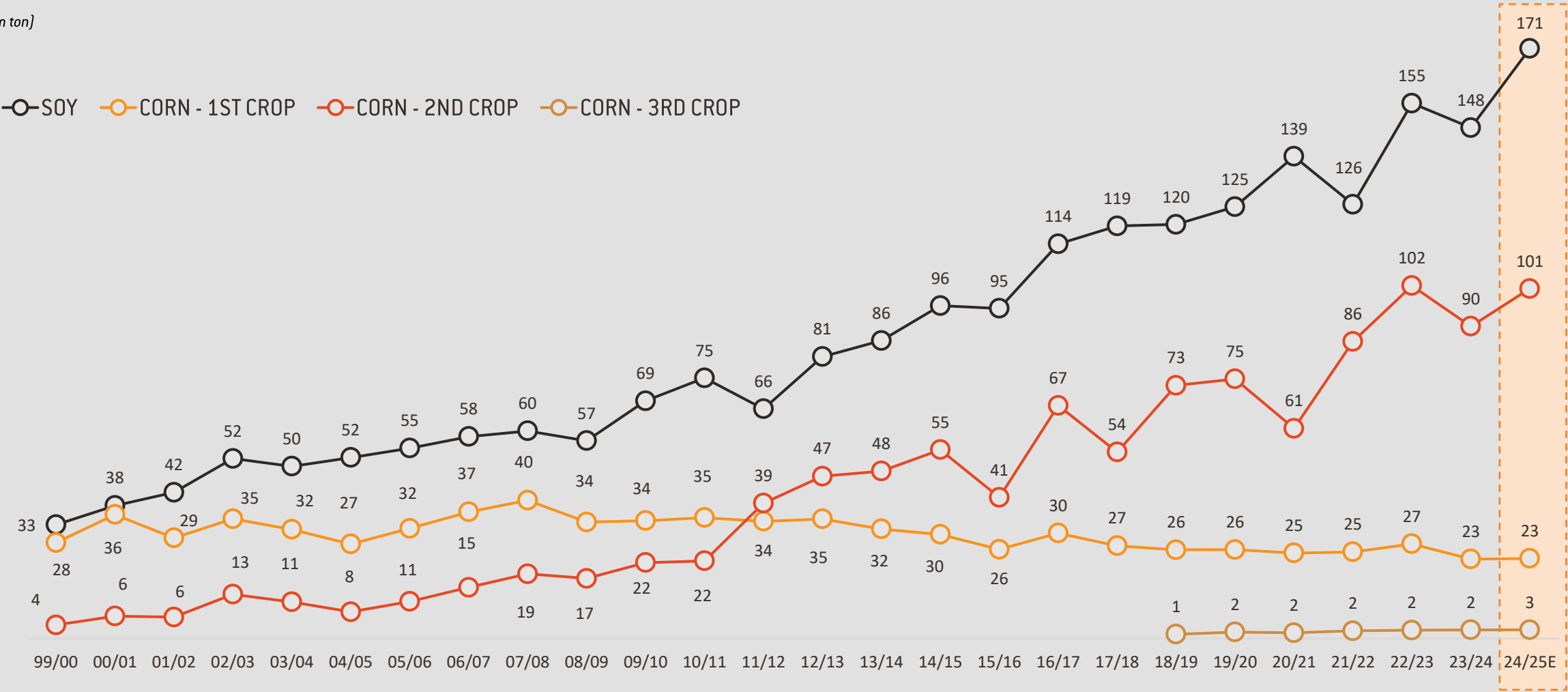
March 2011 (US\$ per ton)	
From Davenport/USA to Shanghai	U\$ 86.51 per ton
From Minneapolis/USA to Shanghai	U\$ 86.51per ton
From South/BR to Shanghai	U\$ 118.21 per ton
From North/BR to Shanghai	U\$ 174.57 per ton

March 2024 (US\$ per ton)	
From Davenport/USA to Shanghai	U\$ 106.76 per ton
From Minneapolis/USA to Shanghai	U\$ 113.74 per ton
From South/BR to Shanghai	U\$ 101.00 per ton
From North/BR to Shanghai	U\$ 138.00 per ton

SUSTAINED GROWTH IN THE SOYBEAN AND CORN CROP DATA

Soybean and Corn Crops

(mm ton)



Source: Cogo Intelligence in Agribusiness



KEPLERWEBER[®]

PROCER



PROCER
POST-HARVEST AGROINTELLIGENCE



Established in 2011



4.0 Technology

Used in the
storage units

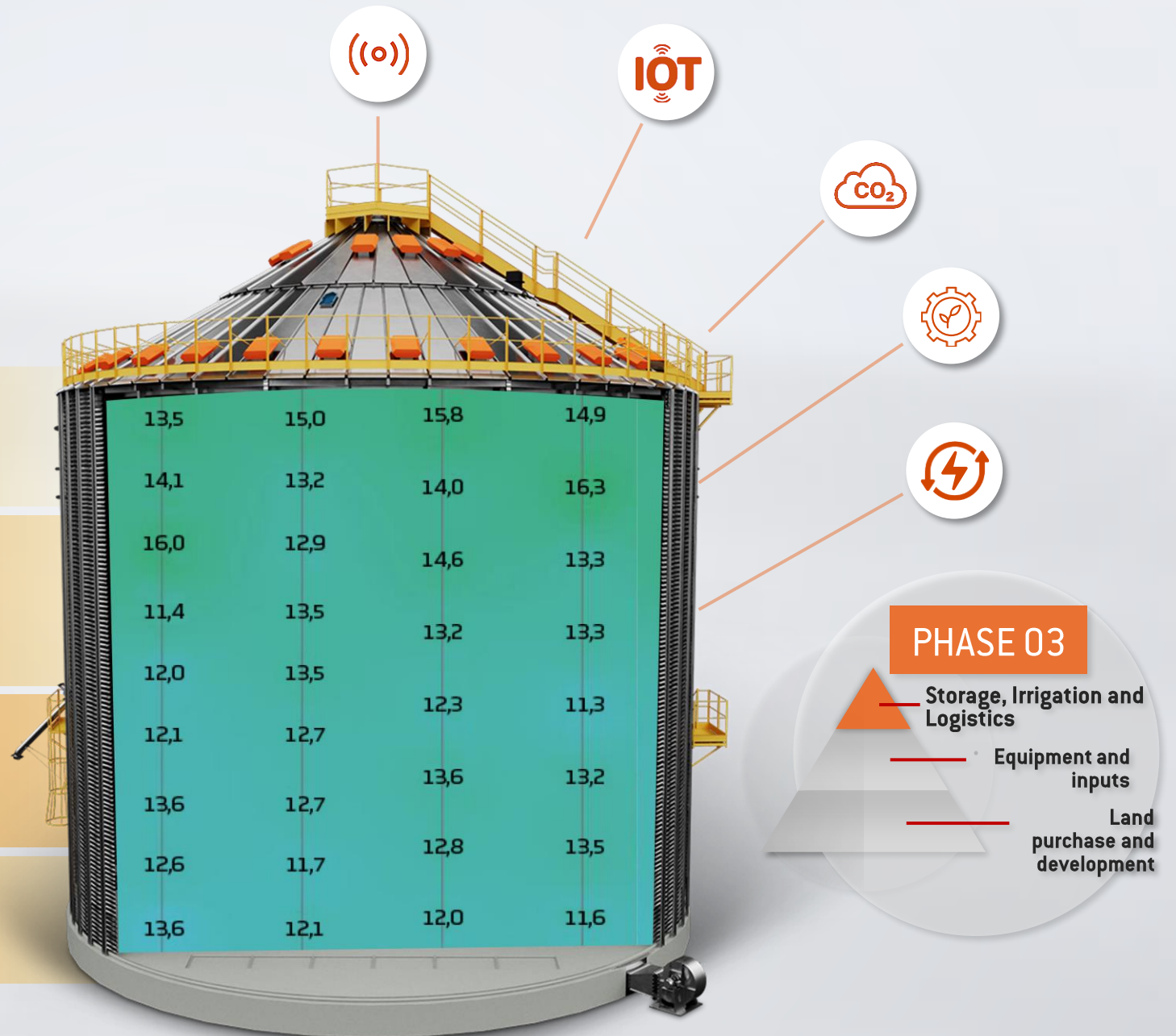


**Commitment to the quality of
grains**

Preserve income from the crop



Post-harvest connection



OUR FIGURES

+ 1500

Active Clients



+ 2000

Storage Units



+ 9000

Silos and
Warehouses

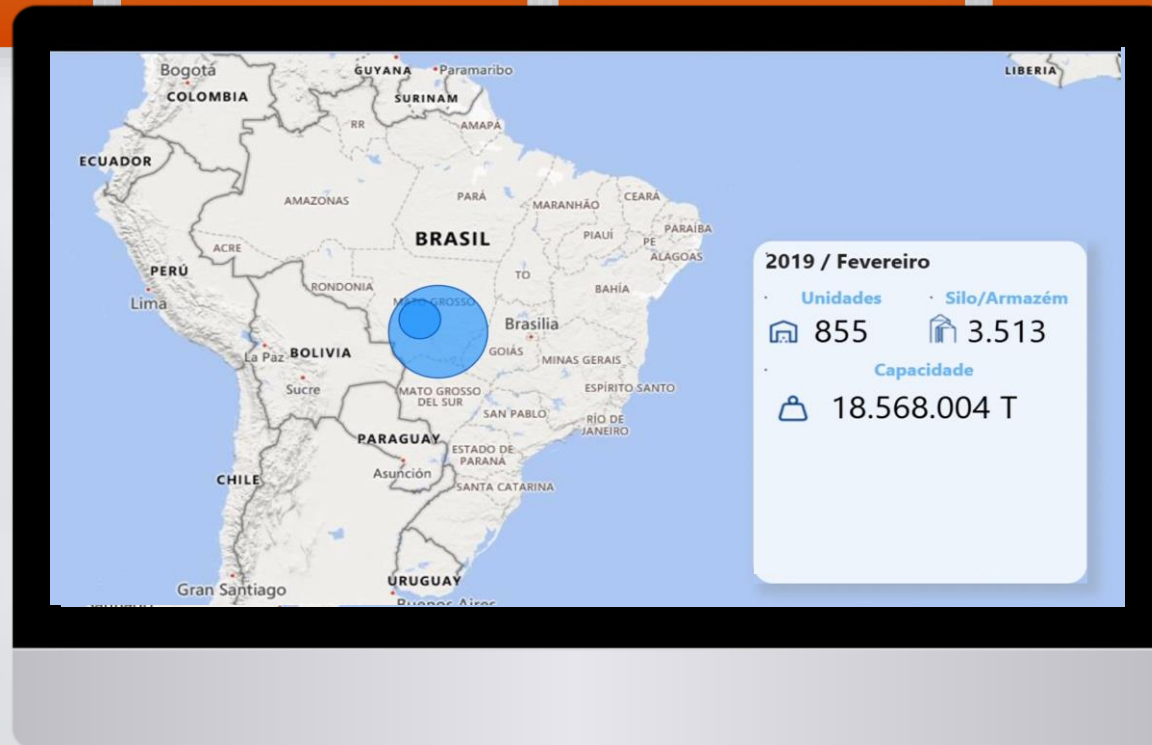


60 million tons

Monitored in 2024

R\$120 billion

Value of connected grains



PROCER CONTINUES TO innovate



MANAGEMENT OF UNITS



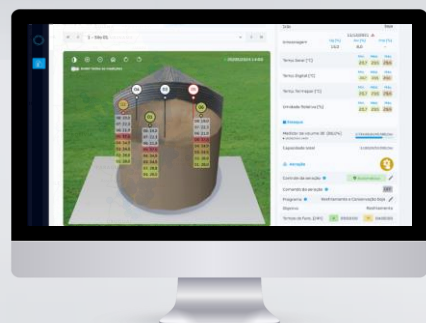
Operational



Quality



Financial



Ceres
ORION 2.0



App
CERES ORION



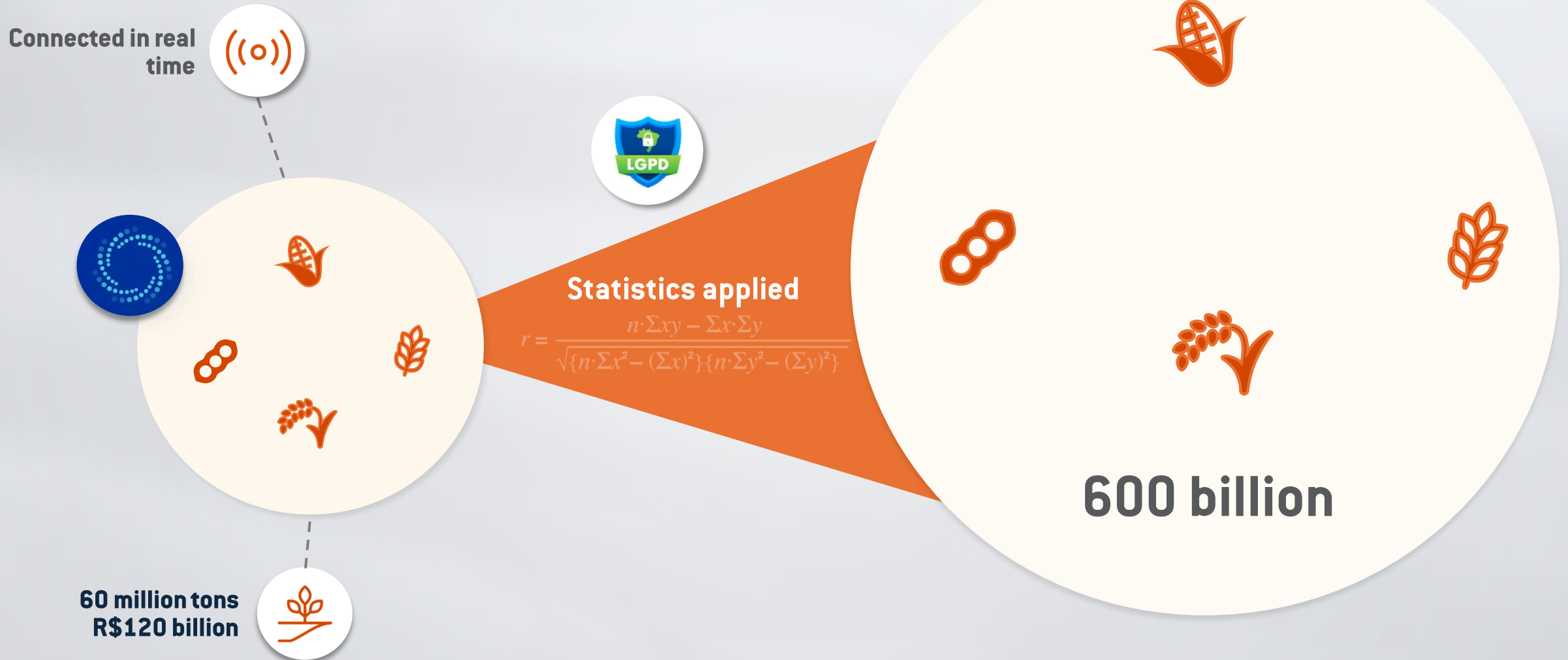
3D VOLUME
Meter

NEW VERTICAL

DATA INTELLIGENCE



New monetization avenues: Data intelligence



Monetization avenues

Quality of grains



Use of AI
Classification management
Sensing evolution

Management of Units



Data intelligence (BI)
Unified management of units
Security and workforce

Market Intelligence / Tradings



- Supply of statistic data
- Inventory, turnover
- Historical analyses



Logistics

- Efficiency of operations
- Share visibility
- Optimization of routes



Banks

- Business channel
- Foreign exchange hedge
- Management of credit risk



Insurers

- Spontaneous fermentation
- Asset insurance (silos, dryers)
- Dynamic pricing



DISCLAIMER

This presentation contains forward-looking statements regarding the business outlook, estimated operating and financial results, and growth prospects for Kepler Weber ("Company"). They are only estimates and projections and, as such, are based solely on the expectations of the Company's management. Such future developments are substantially dependent on external factors in addition to the risks described in the disclosure documents filed by Kepler Weber and are therefore subject to change without any prior notice.

The verbs "anticipate", "believe", "estimate", "expect", "project", "plan", "forecast", "target" and other similar verbs are intended to identify these forward-looking statements, which involve risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from those projected in this presentation, and do not guarantee any future performance of the Company. Some factors that may affect this corporate performance include but are not limited to: (i) approvals and licenses required for project approval; (ii) market conditions, most notably agribusiness; (c) performance of the Brazilian economy and international markets where the Company operates, including interest and exchange rates; (d) competitive environment; and (e) risks disclosed in the Company's files with the CVM – Brazilian Securities and Exchange Commission.

All forward-looking statements in this presentation are based on information and data available on the date they were issued, and Kepler Weber is under no obligation to update them as new information or future events may arise.

Non-GAAP Measures

The Company discloses some non-GAAP financial measures, which are not recognized under IFRS, including "net debt", "total liquidity" and "EBITDA". Kepler Weber's management believes that the disclosure of non-GAAP measures provides useful information for investors, financial analysts and the general public in their analysis of operating performance, and in comparing such operating performance with that of other companies. However, these non-GAAP measures have no standardized meanings and may not be directly comparable to similarly named measures adopted by other businesses. Investors in general should not rely on non-IFRS information as a substitute for IFRS measures of earnings or cash flow when making an investment decision.

KEPLERWEBER®
XP Capital Goods Conference