

# Release de Resultados 3T24

**WIZ**<sup>co</sup>

# Sumário

<b>Destaques Financeiros.....</b>	<b>3</b>
<b>Mensagem do Presidente.....</b>	<b>4</b>
<b>Destaques do Período.....</b>	<b>7</b>
<b>1. Sumário de Resultados.....</b>	<b>9</b>
1.1 Resultado Consolidado.....	9
1.2 Resultado Consolidado Ajustado.....	10
1.3 Resultado Contábil Controladora.....	11
1.4 Headcount.....	13
<b>2. Resultado por Segmento.....</b>	<b>14</b>
2.1 Seguros.....	16
2.2 Crédito e Consórcios.....	19
2.3 Serviços.....	20
2.4 Run-Off Caixa.....	20
2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda.....	21
<b>3. Fluxo de Caixa e Pagamentos.....</b>	<b>22</b>
3.1 Fluxo de Caixa.....	22
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida.....	23
<b>4. Anexos.....</b>	<b>24</b>
4.1 Resultado por Participação.....	24
4.2 Demonstração do Resultado.....	25
4.3 Balanço Patrimonial.....	26
4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa.....	27
4.5 Eventos Subsequentes.....	28

# Destques Financeiros

- ▶ **R\$265,3 milhões em Receita<sup>1</sup> no 3T24**, sendo R\$215,5 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), um resultado 21,1% superior ao realizado no 3T23;
- ▶ **Destaque no trimestre para o Segmento de Seguros**, que atingiu R\$151,2 milhões, apresentando crescimento de 24,6% em Receita<sup>1</sup> vs. 3T23, resultado do desempenho comercial em diversas unidades do segmento, com destaque para Bmg Corretora, BRB Seguros e Wiz Corporate;
- ▶ **Segmento de Crédito e Consórcios** atingiu R\$42,4 milhões de Receita<sup>1</sup>, crescimento de 27,6% vs. 3T23, refletindo o crescimento da operação **Promotiva**, que adicionou R\$32,0 milhões em Receita<sup>1</sup> no terceiro trimestre do ano;
- ▶ **EBITDA Consolidado Ajustado de R\$ 187,6 milhões**, com crescimento de 17,8% em relação ao 3T23 e Margem EBITDA Ajustada de 70,7%, expandindo +1,2 p.p. quando comparado ao mesmo período do ano anterior;
- ▶ **Lucro Líquido Ajustado de R\$120,8 milhões**, +12,6% em relação ao realizado no 3T23.
- ▶ **Lucro Líquido da Controladora de R\$50,2 milhões**, +12,7% vs. 3T23. Ao desconsiderarmos o efeito não recorrente de R\$4,3 milhões referente a baixa parcial de impairment na Polishop Seguros, o Lucro Líquido da Controladora teria atingido o patamar de R\$54,4 milhões.

## Receita Líquida ex Comissões<sup>1</sup>

**R\$265,3MM** +15,7%  
3T24 YoY

## Receita<sup>1</sup> Segmento Seguros

**R\$151,2 MM** +24,6%  
3T24 YoY

## Receita<sup>1</sup> Segmento Crédito e Consórcios

**R\$42,4MM** +27,6%  
3T24 YoY

## EBITDA Consolidado Ajustado

**R\$187,6MM** +17,8%  
3T24 YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receita Bruta Consolidada	518,4	454,6	14,1%	1.449,6	1284,2	12,9%
Receita Líquida Consolidada <sup>1</sup>	265,3	229,2	15,7%	743,7	644,7	15,3%
EBITDA Consolidado Ajustado	187,6	159,3	17,8%	511,4	407,0	25,7%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	70,7%	69,5%	1,2p.p	68,8%	63,1%	5,6p.p
<b>Lucro Líquido Consolidado Ajustado</b>	<b>120,8</b>	<b>107,3</b>	<b>12,6%</b>	<b>323,3</b>	<b>250,8</b>	<b>28,9%</b>
Margem Líquida Consolidada	45,5%	46,8%	-1,3p.p	43,5%	38,9%	4,6p.p
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>50,2</b>	<b>44,5</b>	<b>12,7%</b>	<b>121,5</b>	<b>83,4</b>	<b>45,7%</b>

<sup>1</sup> Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



**Teleconferência de Resultados**

Sexta-feira, 08 de novembro de 2024

11:00 (BR) | 09:00 (NY)

Acesse a videoconferência pelo [link](#).

Com tradução simultânea para o inglês.

# Mensagem do Presidente

Concluimos mais um trimestre repleto de grandes conquistas e satisfeitos com nosso jeito Wiz Co de fazer acontecer. Se eu tivesse que escolher uma única palavra para representar nossas últimas divulgações de resultados, certamente seria consistência. Sabemos o que precisa ser feito, temos expertise em como fazer, possuímos o plano adequado como guia e dispomos da disciplina necessária para transformá-lo em ação e gerar resultados consistentes.


Esse ritmo só é mantido porque temos alguns alvos móveis que perseguimos trimestre após trimestre com muito afinco: gerar valor para nossos acionistas, fortalecer a tecnologia proprietária, enxergar com foco do cliente, ter prudência na administração do curto prazo, e conquistar resultados consistentes de longo prazo e gerar valor para nossos acionistas. Essa é uma busca que nos inspira e garante números como os que veremos ao longo desta apresentação de resultados.

Para começarmos, gostaria de celebrar a incrível marca de R\$187,6 milhões em EBITDA Consolidado Ajustado, resultado 17,8% acima do terceiro trimestre do ano anterior. Nosso Lucro Líquido Consolidado foi de R\$88,5 milhões, desempenho 20,8% superior ao mesmo período do ano passado, enquanto o Lucro Líquido da Controladora foi de R\$50,2 milhões, um crescimento de 13%, quando comparado ao 3T23. E, desconsiderando o efeito da baixa do impairment da Polishop Seguros, com impacto não recorrente de R\$4,3 milhões, nosso Lucro Líquido da Controladora teria alcançado o patamar de R\$54,4 milhões.

Se fizermos um recorte dos últimos nove meses, veremos nosso Lucro Líquido Consolidado Ajustado em R\$323,3 milhões, o que significa um crescimento de 28,9% se comparado ao mesmo período do ano anterior. Na mesma visão, crescemos 25,7% em Ebitda Consolidado Ajustado, o que representa um resultado de R\$511,4 milhões. Esse é um resultado expressivo e marca novo recorde histórico no acumulado dos nove primeiros meses do ano para ambos os indicadores. Tudo isso em um momento de crescimento orgânico, sem novas aquisições desde 2022, e run-off decrescente.

Ainda que o cenário macroeconômico brasileiro apresente desafios, temos demonstrado resiliência e flexibilidade para superar adversidades e construir resultados sólidos. Mesmo em um trimestre onde a Taxa Selic voltou a subir, conseguimos entregar recordes históricos tanto em nosso segmento de “Seguros”, quanto em “Crédito e Consórcios”.

No que diz respeito ao segmento de “Seguros”, fechamos o trimestre com um EBITDA de R\$129,8 milhões, resultado 33,4% superior ao mesmo período do ano passado e 7,0% superior ao segundo trimestre de 2024, último recorde histórico registrado.



O bom trabalho é fruto do desempenho operacional conjunto de nossas unidades de negócio. Merecem destaque os resultados de bancassurance alavancados por Bmg Corretora, BRB Seguros e Inter Seguros, que neste trimestre seguiu avançando na expansão da carteira e atingiu a incrível marca de 3,4 milhões de contratos ativos.


Ainda no segmento de “Seguros”, divulgamos neste mês um comunicado ao mercado que informa a nossos investidores sobre a operação que formalizou o exercício da opção de compra, pela Wiz, de quotas representativas de 9,0% do capital social da Bmg Corretora. Essa ação posiciona a Wiz com 49,0% do capital social da unidade de negócio e não altera em nada a governança da empresa. Seguimos firmes em nosso propósito de ampliar e diversificar nossas operações e gerar valor para nossos acionistas.


Em “Crédito e Consórcios” vimos Promotiva e Wiz Parceiros performarem forte para entregar um EBITDA de R\$28,3 milhões, resultado recorde até aqui, ao superar o mesmo período do ano passado em 49,0%.

Sabemos que essa consistência só é possível porque temos processos sólidos e uma governança justa, eficaz e que é efetivamente praticada no dia a dia da empresa. No último trimestre, implementamos o Mês da Governança em todas as subsidiárias da Wiz Co e reunimos wizzers e importantes parceiros de mercado para discutir o tema no evento “Governança em Ação: Fortalecendo Valores e Construindo Futuros Sustentáveis”, em que olhamos para tudo o que já construímos e para onde queremos ir no que diz respeito a compliance e cultura organizacional. Saí cheio de orgulho desse encontro dedicado aos nossos valores inegociáveis e com a certeza de que estamos no caminho correto.

Outra boa notícia que reforça nosso compromisso com a excelência e crescimento contínuo do Grupo é que fomos classificados entre as maiores empresas do país, segundo o Ranking Valor Econômico 1.000 e o Ranking Exame – Maiores & Melhores. Ainda de acordo com o último ranking, também estamos entre as 50 maiores empresas do mercado de seguros brasileiro.

Conquistas como essas só são possíveis em um ambiente dinâmico de negócios, onde sinergias e inovação são constantemente incentivadas. No que tange a inovação, seguimos focados em nos conectar com o mercado do futuro por meio de nossa plataforma tecnológica, a Wiz Pro. Composta pelos módulos de “Vendas”, “Gestão”, “Operações” e “Engajamento”, desenvolvemos novas funcionalidades em todas essas frentes ao longo do último trimestre. No primeiro, evoluímos os processos de consulta de margem, melhoramos o catálogo de produtos, refinamos a gestão de carteira e implementamos geração de link de pagamento de assistências para envio ao cliente final por e-mail e Whatsapp. Em “Gestão”, melhoramos a gestão de força de vendas. Em “Operações”, disponibilizamos módulo de atendimento omnichannel, criamos fluxos automáticos para renovações e evoluímos a estrutura de credenciamento. Já em “Engajamento” aprimoramos funcionalidades de execução campanhas comerciais que reforçam nosso compromisso com as vendas. Agora são seis unidades de negócio que usam a ferramenta em suas rotinas comerciais.





Estamos na reta final do ano e nos sentimos muito confiantes para fechar 2024 com motivos de sobra para comemorar. Manteremos a guarda alta na gestão do curto prazo e seremos assertivos na administração de caixa da companhia. Temos a receita para fazer deste ano um período de grandes conquistas.

Não posso deixar de mencionar meu profundo agradecimento a cada wizzer que nos ajudou a construir este belo resultado. Eles são fator imprescindível na receita mencionada acima. A força e paixão de cada um de vocês é o que nos move. De igual maneira, estendo meu agradecimento aos membros de nosso Conselho de Administração e dos comitês que seguem reforçando as decisões tomadas pela diretoria estatutária da Wiz Co.

**Marcus Vinícius de Oliveira**  
CEO



# Destques do Período

## Receita Líquida ex Comissões

R\$265,3 milhões

+15,7% YoY

## EBITDA Consolidado

R\$187,6 milhões

+17,8% YoY

## Lucro Líquido Consolidado

R\$88,5 milhões

+20,8% YoY

## Lucro Líquido Controladora

R\$50,2 milhões

+12,7% YoY

## Seguros

### Prêmio Emitido

R\$937,8 milhões

+21,7% vs. 3T23

### Inter Seguros

#### Prêmio Emitido

R\$85,2 milhões

+60,4% vs. 3T23

Recorde de prêmio emitido e carteira de clientes, crescendo 114,9% vs 3T23, atingindo a marca de 3,4 milhões de contratos ativos.

### BRB Seguros

#### Prêmio Emitido

R\$206,1 milhões

+27,9% vs. 3T23

Aumento consistente do ticket médio, e bons resultados dos produtos Prestamista e Residencial.

### Bmg Corretora

#### Prêmio Emitido

R\$266,1 milhões

+22,2% vs. 3T23

Destaque para a venda do produto Prestamista, representando 57,5% da emissão total.

### Wiz Corporate

#### Prêmio Emitido

R\$144,1 milhões

+12,1% vs. 3T23

Wiz Corporate segue expandindo em direção a oportunidades com vendas de renováveis.

### Omni1

#### Prêmio Emitido

R\$63,9 milhões

+33,4% vs. 3T23

Campanha comercial Rota Expert 2.0 trouxe bons resultados para todos os produtos.

## Crédito e Consórcios

### Receita Líquida

R\$42,4 milhões

+27,6% vs. 3T23

### Promotiva

#### Rede de Distribuição

788 COBANS

+40,0% vs. 3T23

#### Crédito e Consórcios

R\$2,5 bilhões

+9,9% vs. 3T23

Promotiva bate recorde de produção líquida de crédito PF (R\$1,8 bilhão) e de cartas de consórcios (R\$656,8 milhões).

## Wiz Pro Avanços do 3T24

O 3T24 foi entregue repleto de avanços na Wiz Pro, plataforma tecnológica proprietária da Wiz Co. Desenvolvemos novas funcionalidades nos quatro módulos que compõem a ferramenta – vendas, gestão, operações e engajamento –, e agora a solução já faz parte da rotina comercial de seis unidades do grupo: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg e Wiz Parceiros. No módulo de “vendas”, refinamos os processos de consulta de margem e evoluímos em catálogo de produtos, gestão da carteira e vendas de assistências, ao viabilizar a disponibilização de links de pagamento por e-mail e Whatsapp. Na frente de “gestão”, aperfeiçoamos a administração da força de vendas. Em “operações” o módulo de atendimento omnicanal, criamos fluxos automáticos para renovações e progredimos nas estruturas de credenciamento. Para finalizar, em “engajamento”, aprimoramos funcionalidades de execução de campanhas comerciais.

Concluimos operação que formalizou o exercício, pela Wiz, da opção de compra de quotas representativas de 9% do capital social da Bmg Corretora. Com a ação, a Wiz passa a ser detentora de 49% da unidade de negócio. Essa operação não resulta em qualquer alteração na governança da corretora e está alinhada com a visão de crescimento da Wiz em canais com alto potencial de rentabilização.

## Exercício de Opção Bmg Corretora

## Emissão Recorde de Prêmio de Seguro

O terceiro trimestre deste ano ficou marcado como o período em que alcançamos recorde de emissão de prêmio de seguros. Ao todo, entregamos **R\$ 937,8 milhões em prêmio**. O resultado foi sustentado, principalmente, pela Bmg Corretora (R\$ 266,1 milhões, +22,2% YoY), BRB Seguros (R\$ 206,1, +27,9% YoY) e Wiz Corporate (R\$ 144,1 milhões, +12,1% YoY). Esse é mais um importante marco que demonstra consistência na entrega de resultados e reforça a robustez do Grupo Wiz.

Neste trimestre a Inter Seguros ultrapassou a marca de mais de **3,4 milhões de contratos ativos digitais**, o que demonstra a consistência da unidade no que diz respeito ao crescimento de carteira. O número é 114,9% superior a base do 3T23 e 31,6% acima do registrado no último trimestre. A unidade, que cada vez mais se consolida como referência em vendas de produtos de seguridade em ambientes digitais, também registrou recorde histórico em Lucro Líquido Consolidado ao atingir, no 3T24, a marca de **R\$ 24,4 milhões**, resultado 56,8% maior que o mesmo período do último ano e 22,0% acima do 2T24.

## Inter Seguros: 3,4 milhões de contratos ativos



## 1

## Sumário de Resultados

## 1.1 Resultado Consolidado

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receita Bruta	518,4	454,6	14,1%	1.449,6	1.284,2	12,9%
Impostos sobre Receita	(50,6)	(47,9)	5,7%	(143,8)	(134,8)	6,7%
Repasses de Comissões <sup>1</sup>	(202,5)	(177,4)	14,1%	(562,1)	(504,7)	11,4%
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>265,3</b>	<b>229,2</b>	<b>15,7%</b>	<b>743,7</b>	<b>644,7</b>	<b>15,3%</b>
Custos	(52,7)	(53,4)	-1,3%	(157,3)	(165,2)	-4,8%
Despesas Gerais e Administrativas	(36,8)	(30,4)	20,9%	(117,9)	(112,9)	4,5%
Outras Receitas/Despesas	1,5	8,2	-81,7%	16,0	14,7	8,6%
Equivalência Patrimonial	10,3	5,7	80,9%	26,9	15,9	69,1%
<b>EBITDA</b>	<b>187,6</b>	<b>159,3</b>	<b>17,8%</b>	<b>511,4</b>	<b>397,3</b>	<b>28,7%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>70,7%</i>	<i>69,5%</i>	<i>1,2 p.p</i>	<i>68,8%</i>	<i>61,6%</i>	<i>7,1 p.p</i>
Depreciação, Amortização e Impairment	(38,1)	(27,6)	38,2%	(95,8)	(81,7)	17,3%
Resultado Financeiro	(14,0)	(23,2)	-39,4%	(60,3)	(84,0)	-28,2%
IRPJ e CSLL	(47,0)	(35,3)	33,1%	(130,1)	(80,6)	61,5%
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>88,5</b>	<b>73,3</b>	<b>20,8%</b>	<b>225,2</b>	<b>151,1</b>	<b>49,1%</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>33,3%</i>	<i>32,0%</i>	<i>1,4 p.p</i>	<i>30,3%</i>	<i>23,4%</i>	<i>6,9 p.p</i>
Part. não controladores	(38,3)	(28,7)	33,3%	(103,7)	(67,6)	53,3%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>50,2</b>	<b>44,5</b>	<b>12,7%</b>	<b>121,5</b>	<b>83,4</b>	<b>45,7%</b>

<sup>1</sup> Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

No trimestre, atingimos o patamar de R\$265,3 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, 15,7% superior ao realizado no 3T23 (+R\$36,1 milhões), impulsionada pelo resultado do segmento de Seguros (+R\$29,8 milhões), em especial pelas as Unidades BRB Seguros (+R\$10,1 milhões), Bmg Corretora (+R\$9,0 milhões) e Wiz Corporate (+R\$6,3 milhões). Ainda, destaque no período para a Unidade Promotiva, do segmento de Crédito e Consórcios, que apresentou crescimento de 38,2% em Receita Líquida ex Comissões em relação ao 3T23 (+R\$8,8 milhões), como efeito da contínua expansão e maior produtividade da sua rede comercial.

No terceiro trimestre do ano nossas Unidades de Negócio comercializaram R\$937,8 milhões em prêmios de seguros, recorde histórico, com crescimento de 21,7% vs. o 3T23. Fruto da ampliação e renovação de seus produtos e aprimoramento da proposta de valor para seus clientes, oferecendo um portfólio mais completo e personalizado e promovendo também maior rentabilidade em seus canais de atuação. Em crédito e consórcios, atingimos um volume de R\$5,8 bilhões comercializados no 3T24 (+40,8% vs. 3T23).

**Prêmio Emitido  
9M24  
R\$937,8 mm**

**No 3T24, atingimos um EBITDA de R\$187,6 milhões, 17,8% acima do 3T23**, como efeito do bom desempenho comercial de nossas unidades de negócios e do foco em eficiência operacional.

**Lucro Líquido Consolidado 9M24**

**R\$225,2 mm**  
+49,1% vs. 9M23

O **Lucro Líquido Consolidado** apresentou crescimento de 20,8% no 3T24, com um total de R\$88,5 milhões, impulsionado pelo resultado operacional. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu R\$50,2 milhões no período, 12,7% maior que o apresentado no 3T23 (+R\$5,6 milhões), impulsionado pelo melhor resultado financeiro registrado no trimestre.

## 1.2 Resultado Consolidado Ajustado

<b>EBITDA Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>3T24</b>	<b>3T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>9M24</b>	<b>9M23</b>	<b>Δ%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>187,6</b>	<b>159,3</b>	<b>17,8%</b>	<b>511,4</b>	<b>397,3</b>	<b>28,7%</b>
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	-	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	-	9,7	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>187,6</b>	<b>159,3</b>	<b>17,8%</b>	<b>511,4</b>	<b>407,0</b>	<b>25,7%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>70,7%</i>	<i>69,5%</i>	<i>1,2 p.p</i>	<i>68,8%</i>	<i>63,1%</i>	<i>5,6 p.p</i>

► No trimestre não foram realizados ajustes em EBITDA.

<b>Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>3T24</b>	<b>3T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>9M24</b>	<b>9M23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>88,5</b>	<b>73,3</b>	<b>20,8%</b>	<b>225,2</b>	<b>151,1</b>	<b>49,1%</b>
Ajustes em EBITDA	-	-	-	-	9,7	-
Ajustes em D&A e <i>Impairment</i>	36,6	23,0	58,9%	95,9	68,9	39,2%
Ajustes em Resultado Financeiro	9,2	24,5	-62,6%	44,3	57,8	-23,3%
Ajustes em IR/CSLL	(13,3)	(13,4)	-0,5%	(42,0)	(36,6)	15,0%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>120,8</b>	<b>107,3</b>	<b>12,6%</b>	<b>323,3</b>	<b>250,8</b>	<b>28,9%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>45,5%</i>	<i>46,8%</i>	<i>-1,3 p.p</i>	<i>43,5%</i>	<i>38,9%</i>	<i>4,6 p.p</i>

No Lucro Líquido, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- **Ajustes em Depreciação, Amortização e *Impairment*:** No 3T24, foram ajustados R\$36,6 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com as aquisições da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios. Ainda, foi registrado ajuste de R\$8,6 milhões referente a baixa por *impairment* de ativo intangível na subsidiária Polishop Seguros.
- **Ajustes em Resultado Financeiro:** No 3T24, efeito do Ajuste a Valor Presente (AVP) das parcelas futuras dos custos de aquisição das investidas da Companhia (R\$6,5 milhões) e atualizações monetárias do contas a pagar de aquisições (R\$2,6 milhões).
- **Ajustes em IR/CSLL:** Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “EBITDA”, “D&A e *Impairment*” e “Resultado Financeiro”.

### 1.3 Resultado Contábil Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 3T23. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

No 3T24, a Controladora registrou R\$75,4 milhões em EBITDA, -2,4% quando comparado ao 3T23 (ou -R\$1,8 milhão). O resultado foi impactado, principalmente, pela redução de Receita Líquida de Comissões do Run-off da Operação Rede Caixa de -2,9%. O desempenho comercial recorde em diversas unidades de negócios da Companhia, impulsionou a linha de “Equivalência Patrimonial (MEP)”.

No 3T24, a Wiz Controladora registrou R\$47,7 milhões em MEP, resultado 30,6% (+R\$11,2 milhões) superior ao apresentado no 3T23, devido ao melhor desempenho em participação no resultado de controladas, em contrapartida ao reconhecimento de equivalência patrimonial da realização de ativos identificáveis, anteriormente reconhecido em “Depreciação e Amortização”, tendo sido reclassificado para a linha de “MEP” a partir do 4T23. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R\$50,2 milhões no 3T24, representando um aumento de R\$5,6 milhões (+12,7%) em relação ao 3T23. Esse desempenho foi impulsionado, especialmente, (i) pelo melhor desempenho em resultado financeiro (+R\$6,2 milhões), como efeito, principalmente, da redução nas despesas financeiras referentes às Atualizações Monetárias das aquisições (R\$ 8,1 milhões) e (ii) pelo bom desempenho comercial das Unidades de Negócio da Companhia. Ao desconsiderarmos o efeito não recorrente de R\$4,3 milhões referente a baixa parcial de impairment na Polishop Seguros, o Lucro Líquido da Controladora teria atingido o patamar de R\$54,4 milhões (22,2% acima do 3T23).

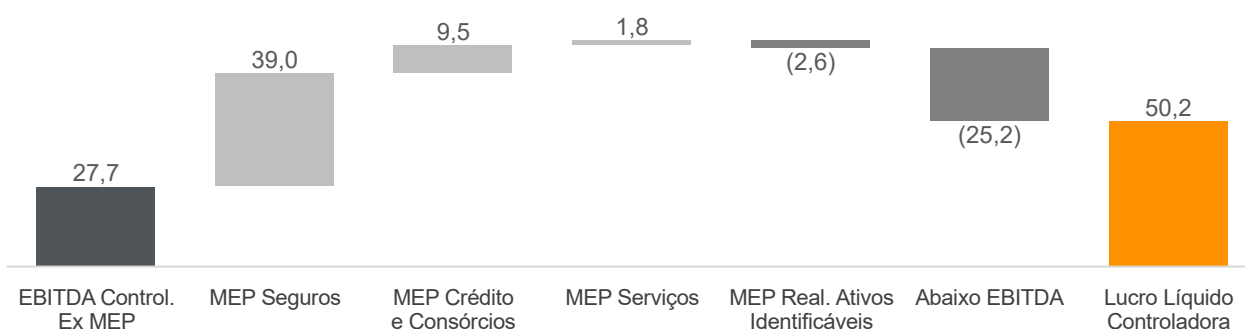
**EBITDA 9M24**  
**R\$203,9 mm**  
 +8,3% vs. 9M23

**Lucro Líquido 9M24**  
**R\$121,5 mm**  
 +45,7% vs. 9M23

<b>Demonstração de Resultado Controladora (R\$ MM)</b>	<b>3T24</b>	<b>3T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>9M24</b>	<b>9M23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>58,5</b>	<b>61,1</b>	<b>-4,4%</b>	<b>171,6</b>	<b>182,6</b>	<b>-6,0%</b>
Custos	(5,4)	(6,1)	-11,6%	(18,4)	(18,0)	1,9%
Despesas Gerais & Administrativas	(18,1)	(12,3)	46,6%	(54,1)	(60,3)	-10,2%
Outras Receitas/Despesas	(7,3)	(2,0)	262,8%	(18,8)	(4,6)	304,7%
Equivalência Patrimonial (MEP)	47,7	36,5	30,6%	123,6	88,6	39,5%
<b>EBITDA</b>	<b>75,4</b>	<b>77,2</b>	<b>-2,4%</b>	<b>203,9</b>	<b>188,3</b>	<b>8,3%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>128,9%</i>	<i>126,3%</i>	<i>2,6 p.p</i>	<i>118,8%</i>	<i>103,1%</i>	<i>15,7 p.p</i>
Depreciação, Amortização e Impairment	(2,5)	(6,3)	-60,1%	(7,8)	(18,7)	-58,1%
Resultado Financeiro	(19,4)	(25,6)	-24,2%	(58,5)	(83,8)	-30,1%
IRPJ e CSLL	(3,4)	(0,9)	281,6%	(16,0)	(2,4)	576,1%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>50,2</b>	<b>44,5</b>	<b>12,7%</b>	<b>121,5</b>	<b>83,4</b>	<b>45,7%</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>85,8%</i>	<i>72,8%</i>	<i>13,0 p.p</i>	<i>70,8%</i>	<i>45,7%</i>	<i>25,1 p.p</i>

## Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 3T24 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Aumento de 34,3% no MEP do Segmento de Seguros vs. o 3T23 (+R\$10,0 milhões), efeito, principalmente, da performance das subsidiárias BRB Seguros (+R\$17,8 milhões), Inter Seguros (+R\$9,7 milhões), Bmg Corretora (+R\$8,5 milhões), Omni1 Corretora (+R\$3,6 milhões) e Wiz Corporate (+R\$3,1 milhões) sendo parcialmente compensado pelo menor resultado em Polishop Seguros (-R\$5,1 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento foi impulsionada pela subsidiária Promotiva, adicionando R\$7,4 milhões.
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	3T24			3T23		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	35,6	50%	17,8	29,0	50%	14,5
Bmg Corretora	21,4	40%	8,5	14,0	40%	5,6
Inter Seguros <sup>2</sup>	24,2	40%	9,7	15,2	40%	6,1
Omni 1 Corretora	7,2	50%	3,6	3,8	50%	1,9
Polishop Seguros	(10,1)	50%	(5,1)	(2,5)	50%	(1,2)
Paraná Seguros	4,3	40%	1,7	0,3	100%	0,3
Wiz Conseg	(0,4)	100%	(0,4)	(0,7)	76%	(0,5)
Wiz Corporate <sup>1</sup>	8,8	40%	3,1	5,9	40%	2,3
Demais Operações	-	-	-	-	-	-
<b>MEP - Seguros</b>	<b>91,0</b>	-	<b>39,0</b>	<b>65,1</b>	-	<b>29,1</b>
Promotiva <sup>1</sup>	12,1	61%	7,4	5,3	61%	3,2
Wiz Parceiros	2,2	100%	2,2	1,6	100%	1,6
ben.up	-	-	-	(1,4)	50%	(0,7)
<b>MEP - Crédito e Consórcios</b>	<b>14,2</b>	-	<b>9,5</b>	<b>5,6</b>	-	<b>4,2</b>
Wiz Concept <sup>3</sup>	1,8	100%	1,8	3,3	100%	3,3
<b>MEP Resultado - Serviços</b>	<b>1,8</b>	-	<b>1,8</b>	<b>3,3</b>	-	<b>3,3</b>
<b>MEP da realização de ativos identificáveis</b>	<b>-</b>	-	<b>(2,6)</b>	<b>-</b>	-	<b>-</b>
<b>MEP Total</b>	<b>-</b>	-	<b>47,7</b>	<b>-</b>	-	<b>36,5</b>

<sup>1</sup>Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. <sup>2</sup>MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. <sup>3</sup>Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado.

## 1.4 Headcount

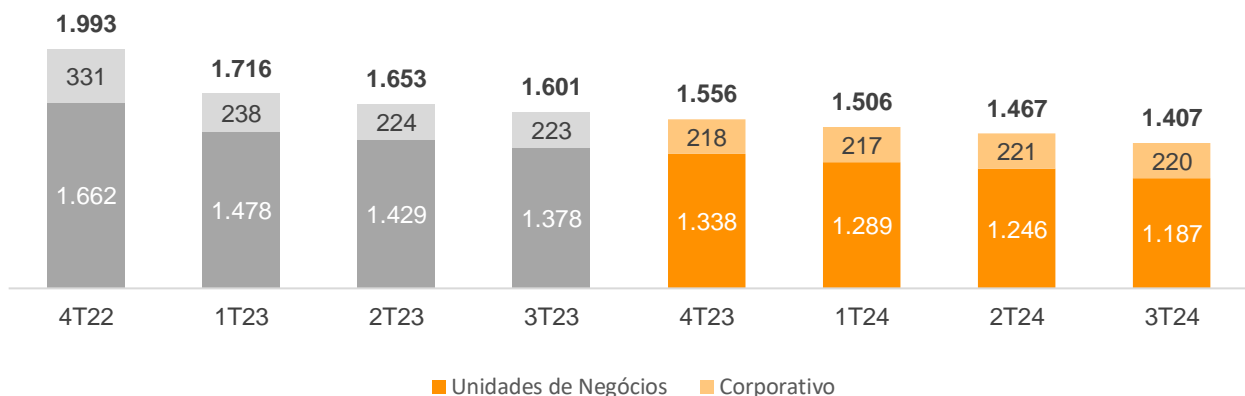
O gasto com pessoal constitui o principal componente dos nossos Custos e Despesas, atingindo, no 3T24, o montante de R\$64,7 milhões, o que representa 72,3% do total de Custos e Despesas do Consolidado. Em comparação ao 3T23, registramos a redução de 194 colaboradores (-12,1%), efeito do projeto de eficiência operacional executado ao longo do trimestre.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Bmg Corretora	4	38	-89,5%	5	38	-87,6%
BRB Seguros	232	220	5,5%	228	243	-5,9%
Wiz Corporate	169	165	2,4%	164	167	-1,8%
Promotiva	64	61	4,9%	64	57	12,9%
Wiz Parceiros	62	72	-13,9%	68	71	-4,7%
Wiz Concept	576	719	-19,9%	629	753	-16,5%
Outras Unidades	80	103	-22,3%	83	100	-17,1%
<b>Unidades de Negócios</b>	<b>1.187</b>	<b>1.378</b>	<b>-13,9%</b>	<b>1.241</b>	<b>1.428</b>	<b>-13,1%</b>
<b>Corporativo</b>	<b>220</b>	<b>223</b>	<b>-1,3%</b>	<b>219</b>	<b>228</b>	<b>-3,9%</b>
<b>Headcount Total <sup>1</sup></b>	<b>1.407</b>	<b>1.601</b>	<b>-12,1%</b>	<b>1.460</b>	<b>1.657</b>	<b>-11,9%</b>

<sup>1</sup> Posição final do trimestre. <sup>2</sup> Parte do *headcount* da Bmg Corretora foi integrado ao *headcount* comercial do Banco Bmg, a partir do 1T24.

A seguir, apresentamos a **evolução de *headcount*** nos últimos períodos:



## 2

# Resultado por Segmento

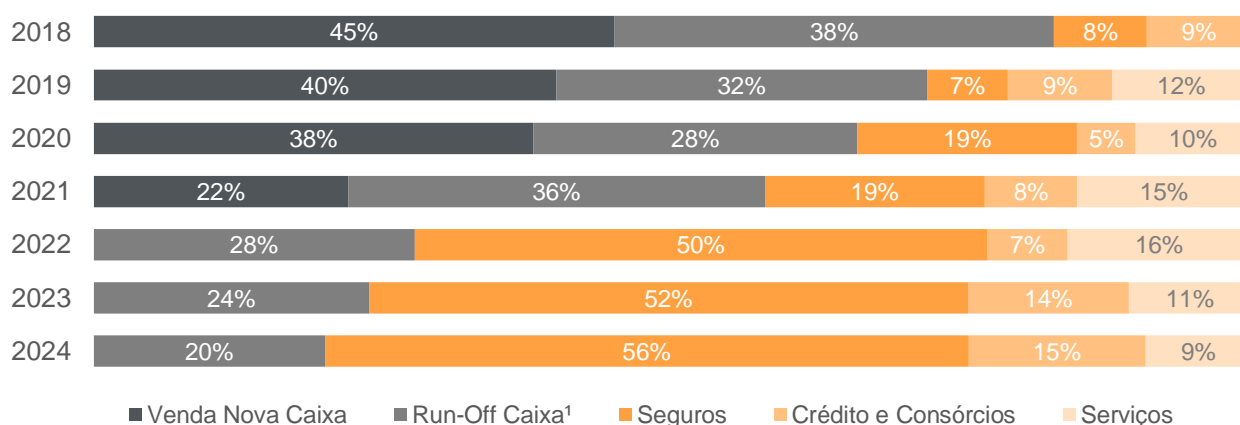
Nesta seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros”, “Crédito e Consórcios” e “Serviços”.

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM) <sup>1</sup>	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	3T24	3T23	Δ%	3T24	3T23	Δ%	3T24	3T23	Δ%	3T24	3T23	Δ%	3T24	3T23	Δ%	3T24	3T23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>151,2</b>	<b>121,4</b>	<b>24,6%</b>	<b>42,4</b>	<b>33,2</b>	<b>27,6%</b>	<b>23,5</b>	<b>24,5</b>	<b>-4,3%</b>	<b>49,9</b>	<b>51,3</b>	<b>-2,9%</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>32,5%</b>	<b>265,3</b>	<b>229,2</b>	<b>15,7%</b>
Custos e Despesas	(42,3)	(40,3)	5,1%	(13,7)	(13,5)	1,8%	(19,1)	(21,6)	-11,5%	(3,5)	(4,0)	-11,6%	(10,8)	(4,5)	141,0%	(89,5)	(83,9)	6,8%
Outras Rec./Despesas	9,5	10,2	-7,2%	(0,4)	(0,1)	-	(0,3)	(0,1)	309,9%	-	-	-	(7,3)	(1,9)	141,0%	1,5	8,2	-81,7%
MEP	11,4	6,0	90,4%	-	(0,7)	-	-	0,8	-	-	-	-	(1,1)	(0,4)	295,7%	10,3	5,7	80,9%
<b>EBITDA</b>	<b>129,8</b>	<b>97,3</b>	<b>33,4%</b>	<b>28,3</b>	<b>19,0</b>	<b>49,0%</b>	<b>4,0</b>	<b>3,7</b>	<b>10,8%</b>	<b>46,3</b>	<b>47,3</b>	<b>-2,1%</b>	<b>(20,9)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>160,9%</b>	<b>187,6</b>	<b>159,3</b>	<b>17,8%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>85,8%</b>	<b>80,2%</b>	<b>5,6p.p</b>	<b>66,8%</b>	<b>57,2%</b>	<b>9,6p.p</b>	<b>17,2%</b>	<b>14,9%</b>	<b>2,3p.p</b>	<b>92,9%</b>	<b>92,2%</b>	<b>0,7p.p</b>	-	-	-	<b>70,7%</b>	<b>69,5%</b>	<b>1,2p.p</b>
D&A e Impairment	(25,7)	(17,0)	50,8%	(3,4)	(3,2)	5,5%	(1,6)	(1,1)	48,9%	-	-	-	(7,4)	(6,3)	18,6%	(38,1)	(27,6)	38,2%
Resultado Financeiro	7,2	5,5	32,3%	(1,8)	(3,1)	-43,5%	(0,1)	0,1	-299,8%	-	-	-	(19,4)	(25,6)	-24,2%	(14,0)	(23,2)	-39,4%
IRPJ e CSLL	(37,1)	(29,7)	24,9%	(7,3)	(4,5)	61,3%	(0,8)	(0,1)	543,9%	-	-	-	(1,7)	(0,9)	91,1%	(47,0)	(35,3)	33,1%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>74,2</b>	<b>56,0</b>	<b>32,4%</b>	<b>15,9</b>	<b>8,1</b>	<b>95,0%</b>	<b>1,4</b>	<b>2,5</b>	<b>-42,1%</b>	<b>46,3</b>	<b>47,3</b>	<b>-2,1%</b>	<b>(49,3)</b>	<b>(40,7)</b>	<b>21,2%</b>	<b>88,5</b>	<b>73,3</b>	<b>20,8%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>49,1%</b>	<b>72,1%</b>	<b>-23,0p.p</b>	<b>37,4%</b>	<b>24,5%</b>	<b>12,9p.p</b>	<b>6,1%</b>	<b>10,1%</b>	<b>-4,0p.p</b>	<b>92,9%</b>	<b>92,2%</b>	<b>0,7p.p</b>	-	-	-	<b>33,3%</b>	<b>32,0%</b>	<b>1,4p.p</b>

Resultado Consolidado QoQ (R\$ MM) <sup>1</sup>	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>413,5</b>	<b>320,5</b>	<b>29,0%</b>	<b>114,1</b>	<b>92,1</b>	<b>23,9%</b>	<b>70,6</b>	<b>78,3</b>	<b>-9,8%</b>	<b>149,9</b>	<b>156,7</b>	<b>-4,4%</b>	<b>(4,4)</b>	<b>(2,9)</b>	<b>49,9%</b>	<b>743,7</b>	<b>644,7</b>	<b>15,3%</b>
Custos e Despesas	(125,8)	(121,3)	3,7%	(43,4)	(39,9)	8,8%	(62,4)	(74,5)	-16,2%	(8,9)	(8,7)	2,2%	(34,6)	(33,6)	2,9%	(275,2)	(278,0)	-1,0%
Outras Rec./Despesas	35,9	19,7	81,6%	(0,6)	(0,1)	-	(0,4)	(0,2)	80,4%	-	-	-	(18,8)	(4,7)	2,9%	16,0	14,7	8,6%
MEP	29,6	17,3	70,6%	-	(1,9)	-	(0,0)	1,2	-101,7%	-	-	-	(2,6)	(0,7)	298,7%	26,9	15,9	69,1%
<b>EBITDA</b>	<b>353,1</b>	<b>236,3</b>	<b>49,4%</b>	<b>70,1</b>	<b>50,2</b>	<b>39,6%</b>	<b>7,8</b>	<b>4,7</b>	<b>64,3%</b>	<b>141,0</b>	<b>148,0</b>	<b>-4,8%</b>	<b>(60,4)</b>	<b>(41,9)</b>	<b>44,2%</b>	<b>511,4</b>	<b>397,3</b>	<b>28,7%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>85,4%</b>	<b>73,7%</b>	<b>11,7 p.p</b>	<b>61,4%</b>	<b>54,5%</b>	<b>6,9 p.p</b>	<b>11,0%</b>	<b>6,0%</b>	<b>5,0 p.p</b>	<b>94,1%</b>	<b>94,4%</b>	<b>-0,4 p.p</b>	-	-	-	<b>68,8%</b>	<b>61,6%</b>	<b>7,1 p.p</b>
D&A e Impairment	(59,8)	(50,2)	19,0%	(10,0)	(9,6)	4,5%	(3,5)	(3,3)	6,8%	-	-	-	(22,5)	(18,6)	20,8%	(95,8)	(81,7)	17,3%
Resultado Financeiro	5,3	11,6	-54,1%	(5,8)	(11,8)	-51,3%	(1,4)	0,0	-3565,7%	-	-	-	(58,5)	(83,8)	-30,1%	(60,3)	(84,0)	-28,2%
IRPJ e CSLL	(98,3)	(65,0)	51,4%	(19,4)	(12,0)	60,8%	(1,3)	(1,1)	21,8%	-	-	-	(11,0)	(2,4)	351,7%	(130,1)	(80,6)	61,5%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>200,3</b>	<b>132,7</b>	<b>50,9%</b>	<b>34,9</b>	<b>16,7</b>	<b>108,6%</b>	<b>1,6</b>	<b>0,4</b>	<b>318,1%</b>	<b>141,0</b>	<b>148,0</b>	<b>-4,8%</b>	<b>(152,5)</b>	<b>(146,8)</b>	<b>3,9%</b>	<b>225,2</b>	<b>151,1</b>	<b>49,1%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>48,4%</b>	<b>41,4%</b>	<b>7,0 p.p</b>	<b>30,6%</b>	<b>18,2%</b>	<b>12,4 p.p</b>	<b>2,2%</b>	<b>0,5%</b>	<b>1,7p.p</b>	<b>94,1%</b>	<b>94,4%</b>	<b>-0,4 p.p</b>	-	-	-	<b>30,3%</b>	<b>23,4%</b>	<b>6,9 p.p</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação. <sup>2</sup> A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos.

## Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



<sup>1</sup> Para os anos de 2018 a 2020, considera-se “Run-Off Caixa” como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o “Run-Off Caixa” é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.<sup>2</sup> De 2018 a 2024 considera resultado acumulado do ano.

## Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
<b>Seguros</b>				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	40,00%	26/06/2069
Bmg Corretora <sup>1</sup>	03/11/2020	20 anos	40,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros <sup>2</sup>	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
<b>Crédito e Consórcios</b>				
Promotiva <sup>3</sup>	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

<sup>1</sup> Representa a posição de % do share da Wiz Co em 30 de setembro de 2024, ainda não considerando o exercício da opção de compra, conforme comunicado ao mercado divulgado em 1 de novembro de 2024, adicionando quotas representativas de 9% do capital social da Bmg Corretora. Com isso, a Wiz Co passa a ser detentora de 49% da unidade de negócio.

<sup>2</sup> Caso o Paraná Banco exerça a opção de venda de 9% da participação na Paraná Holding, em 2025, a exclusividade para operar no balcão será renovada automaticamente por mais 10 anos, a partir da data final do contrato inicial.

<sup>3</sup> A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

## 2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros - Trimestre YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	3T24	3T23	3T24	3T23	3T24	3T23	3T24	3T23	3T24	3T23	3T24	3T23
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>35,5</b>	<b>26,5</b>	<b>67,8</b>	<b>57,7</b>	<b>29,1</b>	<b>22,8</b>	<b>18,8</b>	<b>14,4</b>	<b>151,2</b>	<b>121,4</b>	<b>44,8</b>	<b>30,7</b>
Custos e Despesas <sup>3</sup>	(4,6)	(6,5)	(14,5)	(12,8)	(15,9)	(12,9)	(7,3)	(8,1)	(42,3)	(40,3)	(8,3)	(7,0)
Outras Rec./Despesas	-	-	10,0	7,1	(3,1)	(0,0)	2,6	3,1	9,5	10,2	-	-
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	11,4	6,0	11,4	6,0	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>30,9</b>	<b>19,9</b>	<b>63,3</b>	<b>52,0</b>	<b>10,1</b>	<b>9,9</b>	<b>25,5</b>	<b>15,5</b>	<b>129,8</b>	<b>97,3</b>	<b>36,5</b>	<b>23,7</b>
<b>Margem EBITDA<sup>3</sup></b>	<b>87,0%</b>	<b>75,3%</b>	<b>93,3%</b>	<b>90,2%</b>	<b>34,7%</b>	<b>43,3%</b>	<b>135,6%</b>	<b>107,2%</b>	<b>85,8%</b>	<b>80,2%</b>	<b>81,5%</b>	<b>77,2%</b>
D&A e Impairment	(0,2)	(0,2)	(13,4)	(13,4)	(0,6)	(0,4)	(11,5)	(3,0)	(25,7)	(17,0)	(0,4)	(0,2)
Resultado Financeiro	1,5	1,5	3,7	5,3	2,4	(0,1)	(0,4)	(1,2)	7,2	5,5	-	-
IRPJ/CSLL	(10,8)	(7,2)	(18,0)	(14,9)	(4,2)	(3,6)	(4,0)	(4,1)	(37,1)	(29,7)	(11,8)	(8,0)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>21,4</b>	<b>14,0</b>	<b>35,6</b>	<b>29,0</b>	<b>7,7</b>	<b>5,9</b>	<b>9,5</b>	<b>7,1</b>	<b>74,2</b>	<b>56,0</b>	<b>24,4</b>	<b>15,5</b>
<b>Margem Líquida<sup>3</sup></b>	<b>60,2%</b>	<b>53,0%</b>	<b>52,5%</b>	<b>50,3%</b>	<b>26,6%</b>	<b>25,8%</b>	<b>50,3%</b>	<b>49,2%</b>	<b>49,1%</b>	<b>46,1%</b>	<b>54,3%</b>	<b>50,5%</b>

Resultado Segmento Seguros – Semestre YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>102,4</b>	<b>68,9</b>	<b>180,6</b>	<b>151,3</b>	<b>86,7</b>	<b>59,2</b>	<b>43,7</b>	<b>41,1</b>	<b>413,5</b>	<b>320,5</b>	<b>119,2</b>	<b>83,9</b>
Custos e Despesas <sup>3</sup>	(16,6)	(20,0)	(42,7)	(39,2)	(46,9)	(39,4)	(19,6)	(22,7)	(125,8)	(121,3)	(23,5)	(16,4)
Outras Rec./Despesas	(0,3)	(0,0)	31,4	11,6	(3,2)	(0,8)	7,8	9,0	35,9	19,7	-	-
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	29,6	17,3	29,6	17,3	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>85,6</b>	<b>48,9</b>	<b>169,3</b>	<b>123,7</b>	<b>36,7</b>	<b>18,9</b>	<b>61,5</b>	<b>44,8</b>	<b>353,1</b>	<b>236,3</b>	<b>95,7</b>	<b>67,5</b>
<b>Margem EBITDA<sup>3</sup></b>	<b>83,5%</b>	<b>71,0%</b>	<b>93,8%</b>	<b>81,8%</b>	<b>42,3%</b>	<b>32,0%</b>	<b>140,7%</b>	<b>108,9%</b>	<b>85,4%</b>	<b>73,7%</b>	<b>80,3%</b>	<b>80,5%</b>
D&A e Impairment	(0,5)	(0,2)	(40,4)	(40,3)	(1,5)	(1,1)	(17,4)	(8,6)	(59,8)	(50,2)	(1,2)	(0,6)
Resultado Financeiro	4,3	4,4	9,9	12,5	(0,1)	(0,1)	(8,7)	(5,3)	5,3	11,6	-	-
IRPJ/CSLL	(29,0)	(18,0)	(47,0)	(32,5)	(11,6)	(6,3)	(10,7)	(8,3)	(98,3)	(65,0)	(29,8)	(22,7)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>60,3</b>	<b>35,1</b>	<b>91,8</b>	<b>63,5</b>	<b>23,5</b>	<b>11,5</b>	<b>24,8</b>	<b>22,6</b>	<b>200,3</b>	<b>132,7</b>	<b>64,7</b>	<b>44,2</b>
<b>Margem Líquida<sup>3</sup></b>	<b>58,9%</b>	<b>51,0%</b>	<b>50,8%</b>	<b>42,0%</b>	<b>27,1%</b>	<b>19,4%</b>	<b>56,7%</b>	<b>55,1%</b>	<b>48,4%</b>	<b>41,4%</b>	<b>54,3%</b>	<b>52,7%</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.



No 3T24, registramos R\$151,2 milhões em Receita Líquida de Comissões no segmento de Seguros, 24,6% acima do mesmo período do ano anterior, efeito de mais um trimestre de performance comercial recorde em algumas unidades do segmento. Destaque para o desempenho da: (i) BMG Corretora (+34,1% vs. 3T23), (ii) Wiz Corporate (+27,8% vs. 3T23); e (iii) BRB Seguros (+17,5% vs. 3T23).

Ainda sobre a performance da investida Inter Seguros, se alcançou por mais um trimestre seguido, o marco recorde de R\$44,8 milhões em Receita Líquida (+45,9% vs. 3T23), registrando R\$9,7 milhões em Equivalência para a Wiz no período.

Em EBITDA, o segmento registrou R\$129,8 milhões, 33,4% acima do apresentado no 3T23.

Juntas, as Unidades da Wiz somaram R\$937,8 milhões em prêmio emitido no 3T24, crescendo 21,7% em relação ao 3T23.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Bmg Corretora	266,1	217,8	22,2%	720,5	591,4	21,8%
BRB Seguros	206,1	161,2	27,9%	574,6	438,1	31,2%
Inter Seguros	85,2	53,1	60,4%	219,0	154,5	41,7%
Wiz Corporate	144,1	128,5	12,1%	504,5	354,2	42,4%
Outras Uns Segmento de Seguros	98,3	77,6	26,7%	267,5	214,7	24,6%
<b>Prêmio Emitido Segmento de Seguros</b>	<b>799,8</b>	<b>638,2</b>	<b>25,3%</b>	<b>2.286,1</b>	<b>1.752,8</b>	<b>30,4%</b>
Prêmio Emitido Demais Segmentos	138,0	132,2	4,4%	320,8	209,6	53,1%
<b>Prêmio Emitido de Seguros Total</b>	<b>937,8</b>	<b>770,4</b>	<b>21,7%</b>	<b>2.606,8</b>	<b>1.962,4</b>	<b>32,8%</b>

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou **Receita Líquida Ex Comissões de R\$35,5 milhões, representando um crescimento de 34,1% em relação ao 3T23 (+R\$9,0 milhões)**, impulsionada pelo produto Prestamista (+41,2%, ou +R\$15,7 milhões), como efeito do aquecimento do mercado de crédito consignado e o aumento do salário-mínimo, que seguem alavancando as vendas novas. No trimestre foram emitidos R\$266,1 milhões em prêmio de seguros, 22,2% maior que o mesmo período do ano anterior. Destaque mais uma vez para o produto Prestamista, que superou o recorde histórico do 2T24, atingindo R\$153,0 milhões de prêmio emitido no período (+35,3% vs. 3T23) e para os produtos de Saúde, que também superaram o recorde histórico, mais que dobrando a emissão do período anterior, atingindo no 3T24 R\$21,1 milhões de prêmio emitido. A Unidade encerrou o trimestre com um **EBITDA de R\$30,9 milhões (+54,9% vs. 3T23)**, e **Lucro Líquido de R\$21,4 milhões (+R\$7,3 milhões vs. 3T23)**, efeito da **melhor performance comercial e da diluição de custos e despesas**, gerando um aumento de +7,2 p.p. em Margem Líquida quando comparado ao mesmo período de 2023.

**R\$266,1**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
+22,2% vs. 3T23

- ▶ No 3T24, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$67,8 milhões, aumento de 17,5% vs. 3T23**. No período, a BRB Seguros emitiu R\$206,1 milhões em prêmio de seguros, com um aumento de 27,9% em relação ao 3T23. **Dentre os produtos, destacaram-se o Prestamista, com um crescimento em prêmio de 26,9% vs. o mesmo período de 2023**, influenciado pelo ajuste salarial e emissões de apólices com tickets maiores. Essa performance resultou em um aumento de Receita Bruta do produto de 16,9% (ou +R\$7,7 milhões) vs. 3T23.
- ▶ A Unidade registrou **um EBITDA no período de R\$63,3 milhões (+21,6% vs. 3T23)**, impulsionada pelo resultado de receitas. A BRB Seguros atingiu um **Lucro Líquido de R\$35,6 milhões (+22,7% vs. 3T23)**, com expansão de 2,2p.p. em sua Margem Líquida, que atingiu 52,5% no período.

**R\$206,1**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
**+27,9% vs. 3T23**

- ▶ A nossa investida Inter Seguros encerrou o 3T24 superando mais uma vez seu **patamar histórico de Receita Bruta, registrando R\$65,6 milhões, 40,0% acima do 3T23 (ou +R\$18,8 milhões)**. **A carteira de contratos ativos atingiu a marca de 3,4 milhões, com crescimento de 115% quando comparada ao mesmo período de 2023**. A Inter Seguros também registrou o atingimento de 1,3 milhão de novos contratos de vendas, 4x superior ao realizado há um ano. O modelo de negócio tem permitido a Inter Seguros consolidar a posição de liderança no segmento, combinando portfólio diversificado, experiências integradas, escala e rentabilidade.
- ▶ Apresentou, no período, **EBITDA de R\$36,5 milhões, 54,1% acima do 3T23 (ou +R\$12,8 milhões)**, e Margem EBITDA de 81,5%, com expansão de 4,3 p.p. quando comparado ao mesmo período do ano anterior. A Inter Seguros adicionou R\$9,7 milhões em Equivalência Patrimonial ao Lucro Líquido Consolidado da Wiz Co no período.

**R\$65,6**  
milhões em  
Receita Bruta  
**+40,0% vs. 3T23**

- ▶ No 3T24, a Unidade Wiz Corporate apresentou a Receita Bruta de R\$34,2 milhões (+28,6% vs. 3T23). O desempenho em receita reflete a consistente performance comercial da Unidade nos últimos períodos, atingindo, neste trimestre, **R\$144,1 milhões em prêmio de seguros (+12,1% vs. 3T23)**. A linha do programa Minha Casa Minha Vida apresentou um grande avanço nas vendas, impulsionado pelas mudanças nas regras estabelecidas pelo Governo Federal, que alteraram as faixas de renda a serem atendidas pelo programa. A performance em receita, aliada ao controle de custos e despesas, resultaram no Lucro Líquido de R\$7,7 milhões no 3T24, crescimento de 31,8% vs. 3T23.

**R\$144,1**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
**+12,1% vs. 3T23**

## Outras Unidades de Negócio

- ▶ No 3T24 a Unidade Omni1 alcançou R\$63,9 milhões em prêmio emitidos, 33,4% maior que o mesmo período do ano anterior. A campanha comercial “Rota Expert 2.0” está gerando bons resultados, especialmente para os produtos Garantia Mecânica, Auto e Assistência. O desempenho comercial reflete a assertiva estratégia de diversificação de receitas da Unidade, que registrou uma Receita Líquida Ex. Comissões de R\$13,4 milhões no período, com crescimento de 41,0% vs. 3T23.
- ▶ A Paraná Seguros atingiu Receita Líquida de Comissões no período de R\$7,5 milhões, resultado R\$4,7 milhões superior ao 3T23. No que diz respeito à emissão de prêmios, a Unidade atingiu R\$18,6 milhões no trimestre, número 98,2% maior do que o observado no mesmo período do ano passado. A boa performance da unidade refletiu em um Lucro Líquido de R\$4,3 milhões no 3T24. No período, a subsidiária adicionou, via equivalência patrimonial, R\$1,7 milhão ao Lucro Líquido da Wiz Co. O desempenho é fruto do modelo de negócios maduro que visa eficiência e atendimento de qualidade aos clientes.

**R\$18,6**  
milhões em Prêmio  
Emitido 3T24  
+98,2% vs. 3T23

## 2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Promotiva	32,0	23,1	38,2%	91,6	64,0	43,3%
Wiz Parceiros	10,4	10,1	3,2%	22,5	28,1	-20,1%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>42,4</b>	<b>33,2</b>	<b>27,6%</b>	<b>114,1</b>	<b>92,1</b>	<b>23,9%</b>
Custos e Despesas	(13,7)	(13,5)	1,8%	(43,4)	(39,9)	8,8%
Outras Receitas e Despesas	(0,4)	(0,1)	-	(0,6)	(0,1)	1060,9%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	-	(0,7)	-100,0%	-	(1,9)	-
<b>EBITDA</b>	<b>28,3</b>	<b>19,0</b>	<b>49,0%</b>	<b>70,1</b>	<b>50,2</b>	<b>39,6%</b>
<b>Margem EBITDA<sup>3</sup></b>	<b>66,8%</b>	<b>57,2%</b>	<b>9,6 p.p</b>	<b>61,4%</b>	<b>54,5%</b>	<b>6,9 p.p</b>

No 3T24, atingimos R\$42,4 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento de Crédito e Consórcios, crescimento de 27,6% (+R\$9,2 milhões) em relação ao mesmo período do ano anterior, e EBITDA de R\$28,3 milhões, 49,0% acima do 3T23. Esse resultado reflete o bom desempenho da operação da Promotiva, – crescimento de 38,2% em relação ao 3T23 – atingindo R\$32,0 milhões em Receita Líquida ex Comissões no trimestre, maior receita histórica da Unidade, representando 75,5% da receita consolidada do segmento no trimestre. A Wiz Parceiros atingiu Receita Líquida ex Comissões de R\$10,4 milhões, 3,2% superior ao 3T23 e alcançou a emissão de R\$2,8 bilhões em crédito e cartas de consórcio (+108,4% vs. 3T23), resultado da campanha “Acelera Porto”.

Crédito e Consórcios Comercializados (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Promotiva	2.516,2	2.289,1	9,9%	7.167,8	6.440,8	11,3%
Wiz Parceiros	2.802,0	1.344,6	108,4%	4.398,5	3.729,3	17,9%
<b>Crédito e Consórcios Segmento</b>	<b>5.318,2</b>	<b>3.633,7</b>	<b>46,4%</b>	<b>11.566,3</b>	<b>10.170,1</b>	<b>13,7%</b>
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	527,7	506,3	4,2%	1.517,0	1.163,7	30,4%
<b>Crédito e Consórcios Total</b>	<b>5.846,0</b>	<b>4.140,0</b>	<b>41,2%</b>	<b>13.083,3</b>	<b>11.333,8</b>	<b>15,4%</b>

## Promotiva

- ▶ No terceiro trimestre de 2024, a Promotiva adicionou **R\$32,0 milhões em Receita Líquida de Comissões, batendo mais uma vez seu melhor resultado histórico**, apresentando crescimento de 38,2% quando comparado ao mesmo período do ano anterior. No período, a Unidade retomou crescimento no **Crédito PF comercializado**, alcançando o volume recorde de **R\$1,9 bilhão (+11,0% vs. 3T23 e 5,0% vs. 2T24)**. O produto Consórcio atingiu o volume de R\$656,8 milhões em cartas vendidas, superando o recorde histórico do 3T23 em +6,9%, e 13,3% maior que o segundo trimestre de 2024. No segmento de seguros, o produto Prestamista encerrou o trimestre com R\$113,7 milhões de prêmio emitido, crescimento de 64,0% quando comparado com o mesmo período de 2023.
- ▶ A operação continua com crescimento forte e gradual, encerrando o trimestre com 788 cobans em produção (+40,0% vs. o 3T23). Esse trabalho constrói as fundações para o aumento da capacidade produtiva da Promotiva, garantindo as condições ideais para o crescimento contínuo da Unidade.

**R\$2,5** bi  
crédito e  
consórcios  
comercializados  
**+9,9% vs. 3T23**

## 2.3 Serviços

Resultado Segmento Serviços (R\$MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Receita Líquida Ex Comissões</b>	<b>23,5</b>	<b>24,5</b>	<b>-4,3%</b>	<b>70,6</b>	<b>78,3</b>	<b>-9,8%</b>
Custos e Despesas	(19,1)	(21,6)	-11,5%	(62,4)	(74,5)	-16,2%
Outras Receitas e Despesas	(0,3)	(0,1)	309,9%	(0,4)	(0,2)	80,4%
Equivalência Patrimonial	-	0,8	-100,0%	(0,0)	1,2	-
<b>EBITDA</b>	<b>4,0</b>	<b>3,7</b>	<b>10,8%</b>	<b>7,8</b>	<b>4,7</b>	<b>64,3%</b>
Margem EBITDA	17,2%	14,9%	2,3 p.p	11,0%	6,0%	5,0 p.p

## Wiz Concept

No segmento de Serviços apresentamos os resultados da Unidade Wiz Concept, que no período apresentou a Receita Líquida ex Comissões de R\$23,5 milhões, com retração de 4,3% (-R\$1,0 milhões) vs. 3T23. A Unidade encerra o terceiro trimestre de 2024 com um EBITDA de R\$4,0 milhões, com crescimento de 10,8% vs. 3T23 e expansão de 2,3p.p. de Margem EBITDA, atingindo 17,2% no período, mantendo o foco na rentabilidade do negócio.

## 2.4 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$46,3 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 2,1% abaixo do 3T23, devido ao decaimento de 2,9% na Receita Líquida da operação.

Resultado Run Off Caixa (R\$ MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>49,9</b>	<b>51,3</b>	<b>-2,9%</b>	<b>149,9</b>	<b>156,7</b>	<b>-4,4%</b>
Custos e Despesas	(3,5)	(4,0)	-11,6%	(8,9)	(8,7)	2,2%
<b>EBITDA</b>	<b>46,3</b>	<b>47,3</b>	<b>-2,1%</b>	<b>141,0</b>	<b>148,0</b>	<b>-4,8%</b>
Margem EBITDA	92,9%	92,2%	0,7 p.p	94,1%	94,4%	-0,4 p.p

## 2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda

Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) <sup>2</sup>	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receita Líquida Ajustada <sup>1</sup>	(1,6)	(1,2)	32,5%	(4,4)	(2,9)	49,9%
Despesas	(10,8)	(4,5)	141,0%	(34,6)	(33,6)	2,9%
Outras Receitas/Despesas	(7,3)	(1,9)	295,7%	(18,8)	(4,7)	298,7%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(1,1)	(0,4)	151,0%	(2,6)	(0,7)	305,5%
<b>EBITDA Corporativo + Ajustes</b>	<b>(20,9)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>160,9%</b>	<b>(60,4)</b>	<b>(41,9)</b>	<b>44,2%</b>

<sup>1</sup> Valores reportados em “Receita Líquida” e “Equivalência Patrimonial” são referentes a ajustes de consolidação. <sup>2</sup> A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.

- ▶ **Despesas:** no 3T24, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$10,8 milhões, R\$6,3 milhões acima do 3T23, provenientes de uma sazonalidade de despesas no trimestre em relação ao período comparativo. A evolução do Corporativo é mais bem traduzida na visão acumulada de despesas, com crescimento de 2,9%.
- ▶ **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$7,3 milhões apresentado em “Outras Receitas/Despesas” no 3T24 decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Depreciação, Amortização e Impairment	(38,1)	(27,6)	38,2%	(95,8)	(81,7)	17,3%
Resultado Financeiro	(14,0)	(23,2)	-39,4%	(60,3)	(84,0)	-28,2%
IRPJ/CSLL	(47,0)	(35,3)	33,1%	(130,1)	(80,6)	61,5%

- ▶ **Depreciação, Amortização e Impairment:** o aumento de R\$10,5 milhões (ou +38,2%) apresentado no 3T24, em relação ao mesmo período do ano anterior é devido, principalmente, à baixa de impairment de ativo intangível da subsidiária Polishop Seguros (R\$8,6 milhões). A baixa realizada no 3T24 representa 50,5% do saldo atual do ativo, que havia sido outorgado no valor de R\$40,0 milhões, a ser amortizado ao longo do prazo de exclusividade.
- ▶ **Resultado Financeiro:** no 3T24, apresentamos um resultado financeiro de -R\$14,0 milhões, uma melhora de R\$9,1 milhões em relação ao 3T23 decorrente da redução da despesa financeira de atualização monetária do contas a pagar de aquisições pelas quitações ocorridas em 2024 (-R\$ 9,3 milhões).
- ▶ **IRPJ e CSLL:** no 3T24 nossos gastos com IR/CSLL apresentaram crescimento de R\$11,7 milhões em relação ao 3T23 devido a um melhor resultado operacional no período. No segundo trimestre de 2024 registramos uma alíquota efetiva de 34,7% por efeito principalmente das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP) e perdas de capital.

## 3

## Fluxo de Caixa e Pagamentos

## 3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$250,4 milhões no Consolidado. O Fluxo de Caixa de -R\$26,2 milhões no período decorre, principalmente, da realização do pagamento de empréstimos e debênture.

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	3T24	2T24	1T24	4T23	3T24
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>88,5</b>	<b>69,5</b>	<b>67,2</b>	<b>84,8</b>	<b>73,3</b>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	38,1	28,0	29,8	56,1	27,6
Capital de Giro	(24,4)	24,1	0,9	(23,6)	(19,6)
Capex	(6,9)	(5,2)	(4,2)	(2,6)	(3,4)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>95,3</b>	<b>116,4</b>	<b>93,8</b>	<b>114,7</b>	<b>77,8</b>
Investimentos	10,5	(212,2)	10,8	(1,5)	(34,2)
Dividendos	(44,7)	(59,6)	(19,3)	(68,5)	(53,1)
Financiamentos	(87,3)	65,5	(15,4)	0,2	(18,7)
Outros	-	-	-	-	(41,3)
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>276,6</b>	<b>366,6</b>	<b>296,6</b>	<b>251,7</b>	<b>321,1</b>
Fluxo de Caixa	(26,2)	(90,0)	69,9	45,0	(69,4)
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>250,4</b>	<b>276,6</b>	<b>366,6</b>	<b>296,6</b>	<b>251,7</b>
Saldo de Caixa Final Controladora	<b>39,0</b>	<b>37,5</b>	<b>109,0</b>	<b>103,6</b>	<b>126,2</b>

<sup>1</sup>Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

As principais variações que impactaram o fluxo de caixa do período foram:

- ▶ **Investimentos:** o fluxo de investimento no 3T24, no valor de R\$10,5 milhões é referente, principalmente, ao Ajuste a Valor Presente (AVP) das aquisições realizadas pela Companhia.
- ▶ **Financiamentos:** o fluxo de R\$87,3 milhões é referente, principalmente, (i) ao pagamento da sexta parcela dos juros remuneratórios da 1ª emissão de Debêntures da Companhia3., no valor de R\$14,7 milhões, (ii) ao pagamento de R\$10,9 milhões em juros e amortização de principal de empréstimos contratados pela Companhia e suas subsidiárias e (iii) ao pagamento de R\$69,7 milhões referente a juros e principal do mútuo celebrado com os acionistas do bloco de controle da Companhia, conforme Fato Relevante, publicado em 2 de fevereiro de 2024.
- ▶ **Dividendos:** no trimestre foram desembolsados R\$44,7 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

## 3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos, a seguir, o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 30 de setembro de 2024.

<b>Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027</b>
Empréstimos e Debêntures	11,5	186,3	171,2	40,5
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	1,4	162,8	186,0	25,1
<b>Total a Pagar</b>	<b>12,9</b>	<b>349,1</b>	<b>357,2</b>	<b>65,6</b>

Abaixo, apresentamos a composição da Dívida Líquida da Companhia, considerando a dívida bruta proporcional à participação da Wiz em suas subsidiárias, bem como o Caixa por Participação.

<b>Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)</b>	<b>3T24</b>	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>3T23</b>
Empréstimos e Debêntures Controladora <sup>1</sup>	274,0	284,7	277,2	285,5	276,1
Mútuo com Bloco de Controle	-	67,7	-	-	-
C.P. Aquisições Controladora <sup>2</sup>	285,6	278,5	480,3	474,0	476,0
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz <sup>1</sup>	36,4	39,4	38,4	39,3	43,7
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz <sup>2</sup>	21,5	20,7	27,1	26,1	25,1
Dívida Wiz por Participação	617,4	690,9	823,0	824,8	820,9
Saldo de Caixa Controladora <sup>3</sup>	39,0	37,5	109,0	103,6	126,2
Saldo de Caixa Subsidiárias <sup>3</sup>	211,4	239,1	257,6	193,0	125,5
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	51,2%	51,1%	49,6%	51,8%	53,6%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	22,5	18,8	19,9	12,7	11,7
Caixa Wiz por Participação	169,7	178,6	256,6	216,3	205,1
<b>Dívida Líquida Wiz</b>	<b>447,7</b>	<b>512,3</b>	<b>566,3</b>	<b>608,5</b>	<b>615,7</b>

<sup>1</sup>Posição do 3T24 conforme Notas Explicativas nº18 e nº23 da Demonstração Financeira em 30 de setembro de 2024.

<sup>2</sup>Nota Explicativa nº19.

<sup>3</sup>Notas Explicativas nº8 e nº9.

# 4 Anexos

## 4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 3T24 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Demais Uns	Corp. + Ajustes	3T24
Receita Bruta	56,3	39,2	38,4	26,0	13,7	105,9	19,4	26,2	25,1	(1,8)	348,6
Impostos sobre receita	(6,4)	(2,7)	(4,4)	(8,2)	(1,5)	(9,5)	(2,5)	(2,7)	(2,6)	-	(40,6)
Comissões	-	(22,3)	-	-	(0,5)	(76,9)	(6,6)	(0,0)	(7,5)	0,2	(113,6)
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>49,9</b>	<b>14,2</b>	<b>34,0</b>	<b>17,8</b>	<b>11,6</b>	<b>19,5</b>	<b>10,4</b>	<b>23,5</b>	<b>15,1</b>	<b>(1,6)</b>	<b>194,3</b>
Custos e Despesas	(3,5)	(1,9)	(7,3)	(3,3)	(6,4)	(4,9)	(5,6)	(19,1)	(5,6)	(10,8)	(68,4)
Outras Receitas e Despesas	-	-	5,0	-	(1,2)	(0,2)	-	(0,3)	0,5	(7,3)	(3,6)
MEP <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	(0,2)	(1,4)	-	(1,6)
<b>EBITDA</b>	<b>46,3</b>	<b>12,4</b>	<b>31,7</b>	<b>14,5</b>	<b>4,0</b>	<b>14,4</b>	<b>4,8</b>	<b>3,8</b>	<b>8,5</b>	<b>(19,7)</b>	<b>120,7</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>92,9%</i>	<i>87,0%</i>	<i>93,3%</i>	<i>81,5%</i>	<i>34,7%</i>	<i>73,6%</i>	<i>46,0%</i>	<i>16,3%</i>	<i>56,6%</i>	-	<i>62,1%</i>
<i>D&amp;A e Impairment</i>	-	(0,1)	(6,7)	(0,2)	(0,2)	(2,1)	-	(1,6)	(5,9)	(6,5)	(23,2)
Resultado Financeiro	-	0,6	1,9	-	1,0	(1,1)	(0,0)	(0,1)	(0,1)	(19,4)	(17,3)
IR/CSLL	-	(4,3)	(9,0)	(4,7)	(1,7)	(3,9)	(0,9)	(0,8)	(2,7)	(2,0)	(30,1)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>46,3</b>	<b>8,5</b>	<b>17,8</b>	<b>9,7</b>	<b>3,1</b>	<b>7,4</b>	<b>3,8</b>	<b>1,2</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(47,6)</b>	<b>50,2</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>92,9%</i>	<i>60,2%</i>	<i>52,5%</i>	<i>54,3%</i>	<i>26,6%</i>	<i>37,7%</i>	<i>36,5%</i>	<i>5,2%</i>	<i>-0,8%</i>	-	<i>25,8%</i>
<b>% Participação Wiz</b>	<b>100,0%</b>	<b>40,0%</b>	<b>50,1%</b>	<b>39,7%</b>	<b>40,0%</b>	<b>61,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>47,5%</b>	<b>100,0%</b>	-



## 4.2 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	30/09/2024	30/09/2023	30/09/2024	30/09/2023
Receita Líquida da prestação de serviços	175.077	183.999	940.818	799.538
Custo dos serviços prestados	(21.861)	(19.464)	(354.382)	(319.992)
<b>Lucro bruto</b>	<b>153.216</b>	<b>164.535</b>	<b>586.436</b>	<b>479.546</b>
Despesas administrativas	(54.148)	(60.284)	(117.911)	(112.861)
Depreciação e amortização	(7.835)	(18.684)	(87.246)	(81.741)
Impairment	-	-	(8.599)	-
Outras receitas	1.309	1.834	45.101	25.859
Outras despesas	(20.110)	(6.480)	(29.082)	(11.110)
Participação nos lucros de controladas	123.629	88.646	26.903	15.912
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>196.061</b>	<b>169.568</b>	<b>415.602</b>	<b>315.605</b>
Receitas financeiras	9.999	9.534	36.920	32.996
Despesas financeiras	(68.529)	(93.321)	(97.248)	(116.987)
<b>Resultado financeiro, líquido</b>	<b>(58.530)</b>	<b>(83.787)</b>	<b>(60.328)</b>	<b>(83.991)</b>
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>137.531</b>	<b>85.781</b>	<b>355.274</b>	<b>231.614</b>
Imposto de renda e contribuição social correntes	1.485	(8.955)	(121.550)	(93.693)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(17.484)	6.589	(8.509)	13.139
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>	<b>121.532</b>	<b>83.415</b>	<b>225.215</b>	<b>151.060</b>
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	<b>159.907.282</b>	<b>159.907.282</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
<b>LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS</b>	<b>0,76002</b>	<b>0,52165</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
<b>Atribuível a:</b>				
Acionistas da Companhia	n.a.	n.a.	121.531	83.415
Participação dos não controladores	n.a.	n.a.	103.683	67.645
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>			<b>225.215</b>	<b>151.060</b>

## 4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	30/09/2024	31/12/2023	30/09/2024	31/12/2023
Caixa e equivalentes de caixa	4.093	5.836	25.305	35.566
Aplicações financeiras	34.860	97.747	225.064	261.053
Contas a receber	14.620	15.844	167.577	127.911
Impostos a compensar	14.236	12.268	53.351	95.574
Dividendos a receber	9.998	30.555	-	1.035
Instrumentos financeiros derivativos	26.034	26.034	26.034	26.034
Outros ativos	10.291	9.606	23.426	26.026
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>114.132</b>	<b>197.890</b>	<b>520.737</b>	<b>573.199</b>
Contas a Receber	-	-	1.533	547
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	3.149	-
Impostos a compensar	-	-	50.993	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	22.612	39.995	25.155	18.210
Outros ativos	62.828	62.116	32.729	30.205
Investimentos	864.715	848.812	225.315	205.386
Imobilizado	4.819	6.675	10.651	12.738
Intangível	211.645	211.522	1.620.285	1.695.975
Direito de Uso	3.481	3.881	9.338	7.604
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.170.100</b>	<b>1.173.001</b>	<b>1.979.168</b>	<b>1.970.665</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>1.284.232</b>	<b>1.370.891</b>	<b>2.499.905</b>	<b>2.543.864</b>

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	30/09/2024	31/12/2023	30/09/2024	31/12/2023
Contas a pagar	3.831	4.613	203.186	141.783
Obrigações sociais	10.890	13.982	43.392	46.707
Obrigações tributárias	7.962	5.399	53.018	45.337
Dividendos e JCP a pagar	35.394	35.395	46.554	68.239
Intermediação de pagamentos	502	281	502	281
Contas a pagar de aquisições	140.024	213.384	152.299	224.740
Arrendamentos	1.058	978	4.153	3.122
Debêntures	115.069	11.096	115.069	11.096
Empréstimos	14.760	7.489	35.418	26.036
Outros passivos	6.791	8.665	6.761	8.670
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	2.297	5.493
<b>Total do circulante</b>	<b>336.281</b>	<b>301.282</b>	<b>676.509</b>	<b>595.364</b>
Contas a pagar	5.974	3.376	9.087	5.661
Debêntures	111.811	223.726	111.811	223.726
Contas a pagar de aquisições	145.557	260.587	168.485	291.974
Provisão para contingências	15.362	14.297	21.781	18.709
Empréstimos	32.388	43.182	76.520	95.257
IR/CSLL diferidos	-	-	88.575	72.610
Outros passivos	35.108	39.951	42.341	36.593
Arrendamento	2.558	2.848	6.044	5.058
Receitas diferidas	-	-	30.030	40.425
Instrumentos Financeiros Derivativos	-	-	-	2.908
Parcelamento de tributos	-	-	305	-
<b>Total do não circulante</b>	<b>348.758</b>	<b>587.967</b>	<b>554.979</b>	<b>792.921</b>
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	463.643	467.623	463.643	467.623
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros acumulados	121.531	-	121.531	-
Transações de capital	(66.701)	(66.701)	(66.701)	(66.701)
<b>Atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>599.193</b>	<b>481.642</b>	<b>599.193</b>	<b>481.642</b>
Part. acionistas não controladores	-	-	669.224	673.937
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>599.193</b>	<b>481.642</b>	<b>1.268.417</b>	<b>1.155.579</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.284.232</b>	<b>1.370.891</b>	<b>2.499.905</b>	<b>2.543.864</b>

## 4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	30/09/2024	30/09/2023	30/09/2024	30/09/2023
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>137.531</b>	<b>85.781</b>	<b>355.274</b>	<b>231.614</b>
<b>Ajustes de:</b>				
Depreciação e Amortização	7.235	4.375	83.991	10.085
(Ganho)/Perda de capital em investidas	16.711	4.072	20.133	4.249
Despesas financeiras líquidas – AVP e juros em aquisições	34.846	56.337	39.164	61.383
Amortização de Direitos de Uso	865	1.014	3.715	2.501
Juros e Remensuração de Arrendamentos	291	-	1.128	-
Baixa do Ativo Imobilizado e Intangível	796	83	1.590	97
Amortização de Ativos Identificados	-	13.295	-	69.155
Equivalência Patrimonial em Investimentos	(123.629)	(88.646)	(26.903)	(15.912)
Variações Monetárias e Cambiais Não Realizadas	8.535	-	14.538	(3.628)
Mudança no Valor Justo dos Instrumentos Financeiros	(2.863)	(3.791)	(2.863)	1.181
Atualização Monetária de Debêntures	22.671	26.246	22.671	37.171
Receitas Diferidas	-	-	(10.395)	(10.395)
Provisão Contratos de Não Competição	1.835	(6.004)	1.835	(6.004)
Provisões Fiscais, Cíveis e Trabalhistas	2.353	237	4.508	2.811
Provisão de Cancelamentos	(1.874)	-	(1.874)	-
Rendimentos de Aplicações Financeiras	(4.646)	-	(20.755)	-
Impairment	-	-	8.599	-
<b>Total de ajustes</b>	<b>(36.874)</b>	<b>7.217</b>	<b>139.082</b>	<b>152.694</b>
<b>Variações de:</b>				
Contas a pagar	1.817	3.152	64.829	2.644
Contas a receber	3.098	(3.225)	(38.778)	(5.886)
Obrigações sociais	(3.092)	(9.749)	(3.315)	(1.285)
Obrigações tributárias	(1.860)	7.011	(36.870)	(30.147)
Outros ativos	(752)	(17.432)	323	(19.106)
Outros passivos	(8.550)	9.256	2.004	(9.766)
Intermediação de pagamentos	221	(2.605)	221	(2.605)
Direito de uso	-	(1.005)	-	(2.359)
Provisão para contingências	(1.288)	(520)	(1.437)	(1.628)
Contas a receber (a pagar) com partes relacionadas	-	8.529	-	-
<b>Soma de Variações</b>	<b>(10.406)</b>	<b>(6.590)</b>	<b>(13.023)</b>	<b>(70.139)</b>
<b>Caixa gerado nas operações</b>	<b>90.251</b>	<b>86.409</b>	<b>481.333</b>	<b>314.169</b>
IRPJ E CSLL pagos no exercício	(141)	(6.493)	(89.034)	(56.422)
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>90.110</b>	<b>79.915</b>	<b>392.299</b>	<b>257.747</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>				
Aportes de aplicações financeiras	(355.068)	(118.419)	(1.122.862)	(740.715)
Resgates de aplicações financeiras	422.601	103.617	1.179.605	776.758
Pagamento de aquisições	-	(17.424)	-	(17.424)
Dividendos recebidos <sup>1</sup>	88.846	61.556	8.214	-
Aquisição de imobilizado	(1.590)	(1.791)	(4.877)	(3.210)
Aquisição de intangível	(4.806)	(7.899)	(11.003)	(11.470)
Aportes em investidas	(950)	(7.932)	-	(2.382)
Redução de Capital	23.678	41.436	-	-
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>	<b>172.711</b>	<b>53.144</b>	<b>49.077</b>	<b>1.557</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>				
Pagamento de aquisições	(186.762)	(65.370)	(196.762)	(65.370)
Juros sobre pagamento de aquisições	(33.610)	(1.955)	(35.467)	(1.955)
Debêntures – pagamento de juros	(30.613)	(35.497)	(30.613)	(35.497)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	-	(10.678)	(127.613)	(86.473)
Instrumentos financeiros derivativos pagos	-	-	(3.718)	(6.656)
Redução de capital para não controladores	-	-	(23.583)	(41.270)
Mútuo - Recebimento de Principal	66.000	-	66.000	-
Mútuo - Pagamento de Principal	(66.000)	-	(66.000)	-
Mútuo - Pagamento de Juros II	(3.738)	-	(3.738)	-
Empréstimos – pagamento de principal	(3.635)	-	(17.524)	(9.600)
Empréstimos – pagamento de juros	(4.686)	(4.533)	(8.166)	(7.970)
Arrendamentos	(1.520)	-	(4.453)	-
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos</b>	<b>(264.564)</b>	<b>(118.033)</b>	<b>(451.637)</b>	<b>(254.791)</b>
<b>Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa</b>	<b>(1.743)</b>	<b>15.027</b>	<b>(10.261)</b>	<b>4.514</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>5.836</b>	<b>11.198</b>	<b>35.566</b>	<b>35.650</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa ao final do período</b>	<b>4.093</b>	<b>26.224</b>	<b>25.305</b>	<b>40.164</b>

<sup>1</sup>A Companhia entende que os dividendos recebidos são atividades de investimento pois são retornos decorrentes das operações de suas subsidiárias.

## 4.5 Eventos Subsequentes

### **Transação Entre Acionistas Controladores**

Conforme comunicado pela Companhia em Fato Relevante divulgado em 30 de outubro de 2024, fomos informados, na mesma data, pela CNP SEGUROS HOLDING BRASIL S.A., acionista detentora de 39.976.820 ações ordinárias de emissão da Companhia, totalizando 25% do seu capital votante, e pela INTEGRA PARTICIPAÇÕES S.A., acionista que, em conjunto com a CNP, compartilha o controle da Companhia, a celebração entre elas, do Contrato de Compra e Venda de Ações e Outras Avenças, a fim de regular os termos e condições aplicáveis à venda de todas as ações de emissão da Companhia detidas pela CNP para a Integra.

Essa transação está sujeita à aprovação pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE) e ao cumprimento de determinadas condições suspensivas usuais em operações desta natureza. A partir da eventual conclusão da transação, a Integra passará a deter 52,88% das ações votantes e totais da Companhia.

Em razão do exposto acima, caso a Transação venha a ser concluída, ocorrerá a extinção do Acordo de Acionistas da Companhia, firmado em 3 de outubro de 2014.

### **Exercício de Opção de Compra**

A Companhia informou, via Comunicado ao Mercado publicado em 1 de novembro de 2024, após aprovação pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE), a conclusão, na mesma data, da operação que formalizou o exercício, pela Wiz Co, da opção de compra previstas nos instrumentos contratuais, para a aquisição de quotas representativas de 9% do capital social da Bmg Corretora de Seguros Ltda., atual denominação da CMG Corretora de Seguros Ltda.

Com o Fechamento, a Companhia passa a ser titular de quotas representativas de 49% do capital social da Bmg Corretora, corretora que atua, com exclusividade, na comercialização de produtos de seguridade, incluindo seguros e consórcios, por meio dos canais de distribuição do Banco Bmg. A Companhia esclarece que a Operação não resultará em qualquer alteração na governança da Bmg Corretora.

A Administração entende que a Operação está alinhada à visão de crescimento da Wiz Co no contexto de ampliação e diversificação de suas Unidades de Negócios, especialmente em canais com alto potencial de rentabilização por meio da comercialização de produtos de seguridade e financeiros, explorados com o know-how e expertise da Companhia.

BRASÍLIA  
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301  
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF  
CEP: 70712-903

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100  
[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ**<sup>co</sup>

# Release of Results 3Q24

**WIZ**<sup>co</sup>

# Summary

Financial Highlights.....	3
Message from the President.....	4
Highlights of the Period.....	7
<b>1. Summary of Results.....</b>	<b>9</b>
1.1 Consolidated Income.....	9
1.2 Adjusted Consolidated Income.....	10
1.3 Parent Company's Accounting Result.....	11
1.4 Headcount.....	13
<b>Result per Segment .....</b>	<b>14</b>
2.1 Insurance .....	16
2.2 Credit and Consortia.....	19
2.3 Services .....	20
2.4 Run-Off Caixa.....	20
2.5 Corporate and Below the EBITDA.....	21
<b>2. Cash Flow and Payments .....</b>	<b>22</b>
3.1 Cash Flow .....	22
3.2 Payments and Net Debt.....	23
<b>3. Exhibits .....</b>	<b>24</b>
4.1 Income per Interest.....	24
4.2 Income Statement .....	25
4.3 Balance Sheet.....	26
4.4 Cash Flow Statement .....	27
4.5 Subsequent Events.....	28

# Financial Highlights

- ▶ **BRL 265.3 million in Revenue<sup>1</sup> in the 3Q24**, out of which BRL 215.5 million from current transactions (former Rede Caixa), a result 21.1% higher than in the 3Q23;
- ▶ **Highlight in the quarter for the Insurance Segment**, which reached R\$151.2 million, a 24.6% growth in Revenue<sup>1</sup> vs. 3Q23, a result of the commercial performance in several units of the segment, with BMG Corretora, BRB Seguros and Wiz Corporate standing out;
- ▶ **Credit and Consortium Segment** reached BRL 42.4 million in Revenue<sup>1</sup>, an increase of 27.6% vs. 3Q23, reflecting the growth of the **Promotiva** operation, which added BRL 32.0 million in Revenue<sup>1</sup> in the third quarter of the year;
- ▶ **Adjusted Consolidated EBITDA of BRL 187.6 million**, a growth of 17.8% compared to 3Q23 and Adjusted EBITDA Margin of 70.7%, expanding +1.2 p.p. when compared to the same period of the previous year;
- ▶ **Adjusted Net Income of BRL 120.8 million**, +12.6% compared to 3Q23.
- ▶ **Parent Company's net profit of R\$50.2 million**, representing a 12.7% increase compared to 3Q23. Excluding the non-recurring impact of R\$4.3 million related to a partial impairment loss on Polishop Seguros, the controlling company's net profit would have reached R\$54.4 million.

## Net Revenue Ex Commissions<sup>1</sup>

**BRL 265.3M +15.7%**  
3Q24 YoY

## Revenue<sup>1</sup> of the Insurance

**BRL 151.2M +24.6%**  
3Q24 YoY

## Revenue<sup>1</sup> of the Credit and Consortium Segment

**BRL 42.4M +27.6%**  
3Q24 YoY

## Adjusted Consolidated EBITDA

**BRL 187.6M +17.8%**  
3Q24 YoY

Main Financial Indicators (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Consolidated Gross Revenue	518.4	454.6	14.1%	1,449.6	1284.2	12.9%
Consolidated Net Revenue <sup>1</sup>	265.3	229.2	15.7%	743.7	644.7	15.3%
Adjusted Consolidated EBITDA	187.6	159.3	17.8%	511.4	407.0	25.7%
Adjusted Consolidated EBITDA Margin	70.7%	69.5%	1.2p.p	68.8%	63.1%	5.6p.p
<b>Adjusted Consolidated Net Income</b>	<b>120.8</b>	<b>107.3</b>	<b>12.6%</b>	<b>323.3</b>	<b>250.8</b>	<b>28.9%</b>
Consolidated Net Margin	45.5%	46.8%	-1.3p.p	43.5%	38.9%	4.6p.p
<b>Net Income - Parent Company</b>	<b>50.2</b>	<b>44.5</b>	<b>12.7%</b>	<b>121.5</b>	<b>83.4</b>	<b>45.7%</b>

<sup>1</sup> Consolidated Net Revenue Ex Commissions.



**Results  
Teleconference**

Friday, November 8, 2024

11:00 AM (BR) | 09:00 AM (NY)

Access the video conference using this [link](#)

With simultaneous translation into English.



# Message from the President

We conclude another quarter full of great achievements and satisfied with our Wiz Co way of making it happen. If I had to pick a single word to represent our latest earnings releases, it would certainly be 'consistency'. We know what needs to be done, we have expertise in how to do it, we have the right plan as a guide and we have the necessary discipline to turn it into action and generate consistent results.


This pace is only maintained because we have some moving targets that we pursue diligently quarter after quarter: generating value for our shareholders, strengthening proprietary technology, seeing through our customer's perspective, being prudent in short-term management, and achieving consistent long-term results and generating value for our shareholders. This is a pursuit that inspires us and guarantees numbers like the ones we will see throughout this result presentation.

To begin with, I would like to celebrate the incredible milestone of BRL 187.6 million in Adjusted Consolidated EBITDA, a result 17.8% above the third quarter of the previous year. Our Consolidated Net Income was BRL 88.5 million, a performance 20.8% higher than the one for the same period last year, while the Controlling Company's Net Income was BRL 50.2 million, an increase of 13% when compared to 3Q23. And, disregarding the effect of the impairment write-off of Polishop Seguros, with a non-recurring impact of R\$4.3 million, our Parent Company Net Profit would have reached R\$54.4 million.

If we focus on the last nine months, we will see our Adjusted Consolidated Net Income at BRL 323.3 million, which means an increase of 28.9% compared to the same period of the previous year. In the same vein, we grew 25.7% in Adjusted Consolidated EBITDA, which represents a result of BRL 511.4 million. This is a significant result and marks a new all-time high in the first nine months of the year for both indicators. All this at a time of organic growth, with no new acquisitions since 2022, and a decreasing run-off.

Although the Brazilian macroeconomic scenario presents challenges, we have demonstrated resilience and flexibility to overcome adversity and build solid results. Even in a quarter where the Selic Rate rose again, we were able to deliver historic records both in our "Insurance" segment and in "Credit and Consortia".

Regarding the "Insurance" segment, we closed the quarter with an EBITDA of BRL 129.8 million, 33.4% higher than the same period last year and 7.0% higher than the previous record of the second quarter of 2024.



The good work is the result of the joint operational performance of our business units. It is worth mentioning the bancassurance results leveraged by Bmg Corretora, BRB Seguros and Inter Seguros, which in this quarter continued to advance in the expansion of the portfolio and reached the incredible mark of 3.4 million active contracts.

Still in the "Insurance" segment, we released this month a notice to the market that informs our investors about the operation that formalized the exercise of the call option, by Wiz, of shares representing 9.0% of the capital stock of Bmg Corretora. This action positions Wiz with 49.0% of the business unit's capital stock and does not change the company's governance in any way. We remain firm in our purpose to expand and diversify our operations and generate value for our shareholders.


In "Credit and Consortia", we saw Promotiva and Wiz Parceiros perform strongly to deliver an EBITDA of BRL 28.3 million, a record result so far, surpassing the same period last year by 49.0%.

We are aware that this consistency is only possible because we have solid processes and fair, effective governance that is effectively practiced in the company's daily routine. Last quarter, we implemented Governance Month in all Wiz Co subsidiaries and brought together wizzers and important market partners to discuss the topic at the event "Governance in Action: Strengthening Values and Building Sustainable Futures", where we look at everything we have already built and where we want to go when it comes to compliance and organizational culture. I left full of pride from this meeting dedicated to our non-negotiable values and with the certainty that we are on the right path.

Another piece of good news that reinforces our commitment to the Group's excellence and continuous growth is that we were ranked among the largest companies in the country, according to Valor Econômico Ranking 1,000 and Exame Ranking – Largest & Best. Also according to the latest ranking, we are also among the 50 largest companies in the Brazilian insurance market.

Achievements like these are only possible in a dynamic business environment where synergies and innovation are constantly encouraged. Speaking of innovation, we remain focused on connecting with the market of the future through our technological platform, Wiz Pro. Composed of the "Sales", "Management", "Operations" and "Engagement" modules, we developed new functionalities on all these fronts over the last quarter. In the first one, we evolved the margin consultation processes, improved the product catalog, refined portfolio management and implemented generation of assistance payment link to be sent to the end customer by email and WhatsApp. In "Management," we improved sales force management. In "Operations", we provided an omnichannel service module, created automatic flows for renewals and evolved the accreditation structure. As for "Engagement", we have improved the functionalities for executing commercial campaigns that reinforce our commitment to sales. Now there are six business units that use the tool in their business routines.





We are in the final stretch of the year and feel very confident to close 2024 with plenty of reasons to celebrate. We will keep our guard up in short-term management and be assertive in the company's cash management. We have the recipe to make this year a period of great achievements.

I couldn't fail to mention my deep gratitude to each and every wizzer who helped us build this beautiful result. They are indispensable factors in the revenue mentioned above. The strength and passion of each one of you is what moves us. I would also like to thank the members of our Board of Directors and the committees that continue to reinforce the decisions made by the statutory executive board of Wiz Co.

**Marcus Vinícius de Oliveira**  
CEO



# Highlights of the Period

## Net Revenue Ex Commissions

BRL **265.3** million

+15.7% YoY

## Consolidated EBITDA

BRL **187.6** million

+17.8% YoY

## Consolidated Net Income

BRL **88.5** million

+20.8% YoY

## Parent Company Net Income

BRL **50.2** million

+12.7% YoY

## Insurance

### Issued Premium

BRL **937.8** million

+21.7% vs. 3Q23

### Inter Seguros

#### Issued Premium

BRL **85.2** million

+60.4% vs. 3Q23

Record issued premium and customer portfolio, growing 114.9% compared to 3Q23, reaching 3.4 million active contracts.

### BRB Seguros

#### Issued Premium

BRL **206.1** million

+27.9% vs. 3Q23

Consistent increase in the average ticket, and good results of the Residential and Credit Life products.

### BMG Corretora

#### Issued Premium

BRL **266.1** million

+22.2% vs. 3Q23

Highlight for the sale of the Credit Life product representing 57.5% of the total issue.

### Wiz Corporate

#### Issued Premium

BRL **144.1** million

+12.1% vs. 3Q23

Wiz Corporate continues to expand towards opportunities with renewable sales.

### Omni1

#### Issued Premium

BRL **63.9** million

+33.4% vs. 3Q23

Commercial campaign "Rota Expert 2.0" brought good results for all products.

## Credit and Consortia

### Net Revenue

BRL **42.4** million

+27.6% vs. 3Q23

### Promotiva

#### Distribution Network

**788** COBANS

+40.0% vs. 3Q23

#### Credit and Consortia

BRL **2.5** billion

+9.9% vs. 3Q23

Promotiva breaks a record of net production of credit to individuals (BRL 1.8 billion) and consortium letters (BRL 656.8 million).

## Wiz Pro Advances in 3Q24

3Q24 was delivered packed with advancements on Wiz Pro, Wiz Co.'s proprietary technology platform. We developed new features in the four modules that make up the tool – sales, management, operations and engagement – and now the solution is already part of the commercial routine of six units of the group: Paraná Seguros, Promotiva, Omni1, Wiz Concept, Wiz Conseg and Wiz Parceiros. In the "sales" module, we refined the margin consultation processes and evolved in product catalog, portfolio management and assistance sales, by enabling payment links to be sent by email and WhatsApp. On the "management" front, we have perfected the administration of the sales force. In 'operations,' within the omnichannel service module, we created automated renewal workflows and advanced credentialing structures. Finally, in 'engagement,' we enhanced functionalities for executing commercial campaigns.

We concluded an operation that formalized the exercise, by Wiz, of the call option to purchase shares representing 9% of the capital stock of Bmg Corretora. With this action, Wiz now holds 49% of the business unit. This transaction does not result in any change in the broker's governance and is in line with Wiz's vision of growth in channels with high profitability potential.

## Call Option BMG Corretora

## Record Issuance of Insurance Premium

The third quarter of this year was marked as the period in which we achieved record insurance premium issuance. Overall, we delivered **BRL 937.8 million in premium**. The result was mainly supported by Bmg Corretora (BRL 266.1 million, +22.2% YoY), BRB Seguros (BRL 206.1, +27.9% YoY) and Wiz Corporate (BRL 144.1 million, +12.1% YoY). This is another important milestone that demonstrates consistency in the delivery of results and reinforces the strength of the Wiz Group.

In this quarter, Inter Seguros surpassed the milestone of more than **3.4 million active digital contracts**, which demonstrates the unit's consistency in terms of portfolio growth. The number is 114.9% higher than in 3Q23 and 31.6% higher than in the last quarter. The unit, which is increasingly consolidating itself as a reference in sales of social-security products in digital environments, also obtained a historical record in Consolidated Net Income, reaching, in 3Q24, the milestone of **BRL 24.4 million**, a result 56.8% higher than the same period last year and 22.0% above 2Q24.

## Inter Seguros: 3.4 million active contracts

## 1

# Summary of Results

## 1.1 Consolidated Income

Statement of Profit or Loss Consolidated (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Gross Revenue	518.4	454.6	14.1%	1,449.6	1,284.2	12.9%
Tax on Income	(50.6)	(47.9)	5.7%	(143.8)	(134.8)	6.7%
Commission Transfers <sup>1</sup>	(202.5)	(177.4)	14.1%	(562.1)	(504.7)	11.4%
<b>Net Revenue Ex Commissions</b>	<b>265.3</b>	<b>229.2</b>	<b>15.7%</b>	<b>743.7</b>	<b>644.7</b>	<b>15.3%</b>
Costs	(52.7)	(53.4)	-1.3%	(157.3)	(165.2)	-4.8%
General and Administrative Expenses	(36.8)	(30.4)	20.9%	(117.9)	(112.9)	4.5%
Other Revenues/Expenses	1.5	8.2	-81.7%	16.0	14.7	8.6%
Equity Method	10.3	5.7	80.9%	26.9	15.9	69.1%
<b>EBITDA</b>	<b>187.6</b>	<b>159.3</b>	<b>17.8%</b>	<b>511.4</b>	<b>397.3</b>	<b>28.7%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>70.7%</i>	<i>69.5%</i>	<i>1.2 p.p</i>	<i>68.8%</i>	<i>61.6%</i>	<i>7.1 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(38.1)	(27.6)	38.2%	(95.8)	(81.7)	17.3%
Financial Result	(14.0)	(23.2)	-39.4%	(60.3)	(84.0)	-28.2%
IRPJ and CSLL	(47.0)	(35.3)	33.1%	(130.1)	(80.6)	61.5%
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>88.5</b>	<b>73.3</b>	<b>20.8%</b>	<b>225.2</b>	<b>151.1</b>	<b>49.1%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>33.3%</i>	<i>32.0%</i>	<i>1.4 p.p</i>	<i>30.3%</i>	<i>23.4%</i>	<i>6.9 p.p</i>
Equity interest of non-controlling shareholders	(38.3)	(28.7)	33.3%	(103.7)	(67.6)	53.3%
<b>Net Income - Parent Company</b>	<b>50.2</b>	<b>44.5</b>	<b>12.7%</b>	<b>121.5</b>	<b>83.4</b>	<b>45.7%</b>

<sup>1</sup> Considers the sum of costs of all Commissions of all Units of the Group.

In the quarter, we reached the level of BRL 265.3 million in **Net Revenue ex Commissions**, 15.7% higher than in 3Q23 (+BRL 36.1 million), driven by the result of the Insurance segment (+BRL 29.8 million), especially by the BRB Seguros (+BRL 10.1 million), Bmg Corretora (+BRL 9.0 million) and Wiz Corporate (+BRL 6.3 million) Units. The Promotiva Unit was a highlight in the quarter, in the Credit and Consortium segment, which grew by 38.2% in Net Revenue ex Commissions compared to 3Q23 (+BRL 8.8 million), as a result of the continued expansion and greater productivity of its commercial network.

In the third quarter of the year, our Business Units sold BRL 937.8 million in insurance premiums, an all-time record, with growth of 21.7% vs. 3Q23. As a result of the expansion and renewal of their product portfolios and improvement of the value proposition for their customers by offering a more complete and personalized portfolio, also promoting greater profitability in their operating channels. In credit and consortia, we reached a volume of BRL 5.8 billion sold in 3Q24 (+40.8% vs. 3Q23).

Issued Premium  
9M24  
**BRL 937.8M**

**In 3Q24, we reached an EBITDA of BRL 187.6 million, 17.8% above 3Q23**, as a result of the good commercial performance of our business units and the focus on operational efficiency.

Consolidated Net  
Income 9M24

**BRL225.2M**  
+49.1% vs. 9M23

**Consolidated Net Income** grew 20.8% in 3Q24, totaling BRL 88.5 million, driven by operating results. The **Parent Company's Net Income (Attributable to Controlling Shareholders)** reached BRL 50.2 million in the period, 12.7% higher than in 3Q23 (+BRL 5.6 million), driven by the best financial result recorded in the quarter.

## 1.2 Adjusted Consolidated Income

Adjusted EBITDA (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>EBITDA</b>	<b>187.6</b>	<b>159.3</b>	<b>17.8%</b>	<b>511.4</b>	<b>397.3</b>	<b>28.7%</b>
Revenue Cancellation Provision	-	-	-	-	-	-
Termination Costs and Other Adjustments	-	-	-	-	9.7	-
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>187.6</b>	<b>159.3</b>	<b>17.8%</b>	<b>511.4</b>	<b>407.0</b>	<b>25.7%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>70.7%</i>	<i>69.5%</i>	<i>1.2 p.p</i>	<i>68.8%</i>	<i>63.1%</i>	<i>5.6 p.p</i>

► No adjustments to the EBITDA were made in the quarter.

Adjusted Net Income (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>88.5</b>	<b>73.3</b>	<b>20.8%</b>	<b>225.2</b>	<b>151.1</b>	<b>49.1%</b>
EBITDA Adjustments	-	-	-	-	9.7	-
Adjustments in D&A and Impairment	36.6	23.0	58.9%	95.9	68.9	39.2%
Financial Result Adjustments	9.2	24.5	-62.6%	44.3	57.8	-23.3%
IR/CSLL Adjustments	(13.3)	(13.4)	-0.5%	(42.0)	(36.6)	15.0%
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>120.8</b>	<b>107.3</b>	<b>12.6%</b>	<b>323.3</b>	<b>250.8</b>	<b>28.9%</b>
<i>Adjusted Net Margin</i>	<i>45.5%</i>	<i>46.8%</i>	<i>-1.3 p.p</i>	<i>43.5%</i>	<i>38.9%</i>	<i>4.6 p.p</i>

In Net Income, the following adjustments for non-recurring effects and/or without cash impact are highlighted:

- **Adjustments in Depreciation, Amortization and Impairment:** In the 3Q24, BRL 36.6 million in expenses with amortization of intangible assets recognized with the acquisitions of BRB Seguros, Promotiva, and other Business Units. Furthermore, an adjustment of BRL 8.6 million was recorded relating to the write-off for impairment of intangible assets in the subsidiary Polishop Seguros.
- **Financial Result Adjustments:** In 3Q24, effect of the Adjustment to Present Value (AVP) of the coming installments of the acquisition costs of the Company's investees (BRL 6.5 million) and monetary restatements of the accounts payable from acquisitions (BRL 2.6 million).
- **IR/CSLL Adjustments:** The amounts presented refer to the tax effects of the adjustments made in the "EBITDA", "D&A and Impairment" and "Financial Result" lines.

## 1.3 Parent Company's Accounting Result

We present Wiz Co's Statement of Profit or Loss from the Parent Company's perspective, in order to form the Net Income attributable to the controlling shareholders. The operating results of the Parent Company originate from the Run-off of the Rede Caixa Operation and the Wiz Parceiros Business Unit, merged in the 3Q23. The corporate expenses and the equity method of the result assessed by Wiz' investees are also added.

**In 3Q24, the Controlling Company recorded BRL 75.4 million in EBITDA, -2.4% when compared to 3Q23 (or -BRL 1.8 million).** The result was mainly impacted by the reduction of Net Revenue from Commissions of the Run-off of the Rede Caixa Operation of -2.9%. The record commercial performance in several of the Company's business units boosted the "Equity Method (MEP)" line.

In the 3Q24, Wiz Controladora recorded BRL 47.7 million in Equity Method, a result 30.6% (+ BRL 11.2 million) higher than that presented in 3Q23, due to the better performance in interest in the result of subsidiaries, in contrast to the recognition of equity method of the realization of identifiable assets, previously recognized in "Depreciation and Amortization", having been reclassified to the "Equity Method" line as of 4Q23. Below, we present a table detailing the equity method.

In Net Income, the Parent Company reached BRL 50.2 million in 3Q24, representing an increase of BRL 5.6 million (+12.7%) compared to 3Q23. This performance was driven, especially, (i) by the better performance in financial results (+BRL 6.2 million), as a result, mainly, of the reduction in financial expenses related to the Monetary Adjustments of the acquisitions (BRL 8.1 million) and (ii) by the good commercial performance of the Company's Business Units. Excluding the non-recurring effect of R\$4.3 million related to the partial impairment write-off at Polishop Seguros, the Parent Company's Net Profit would have reached R\$54.4 million (22.2% higher than 3Q23).

**EBITDA 9M24**

**BRL 203.9M**  
+8.3% vs. 9M23

**Net Income 9M24**

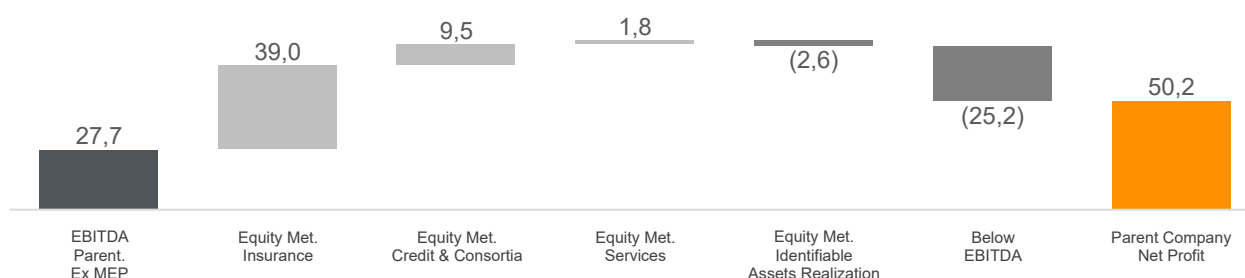
**BRL 121.5M**  
+45.7% vs. 9M23

<b>Statement of Profit or Loss Parent Company (BRL MM)</b>	<b>3Q24</b>	<b>3Q23</b>	<b>Δ%</b>	<b>9M24</b>	<b>9M23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>58.5</b>	<b>61.1</b>	<b>-4.4%</b>	<b>171.6</b>	<b>182.6</b>	<b>-6.0%</b>
Costs	(5.4)	(6.1)	-11.6%	(18.4)	(18.0)	1.9%
General and Administrative Expenses	(18.1)	(12.3)	46.6%	(54.1)	(60.3)	-10.2%
Other Revenues/Expenses	(7.3)	(2.0)	262.8%	(18.8)	(4.6)	304.7%
Equity Method (MEP)	47.7	36.5	30.6%	123.6	88.6	39.5%
<b>EBITDA</b>	<b>75.4</b>	<b>77.2</b>	<b>-2.4%</b>	<b>203.9</b>	<b>188.3</b>	<b>8.3%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>128.9%</i>	<i>126.3%</i>	<i>2.6 p.p</i>	<i>118.8%</i>	<i>103.1%</i>	<i>15.7 p.p</i>
Depreciation, Amortization and Impairment	(2.5)	(6.3)	-60.1%	(7.8)	(18.7)	-58.1%
Financial Result	(19.4)	(25.6)	-24.2%	(58.5)	(83.8)	-30.1%
IRPJ and CSSL	(3.4)	(0.9)	281.6%	(16.0)	(2.4)	576.1%
<b>Net Income - Parent Company</b>	<b>50.2</b>	<b>44.5</b>	<b>12.7%</b>	<b>121.5</b>	<b>83.4</b>	<b>45.7%</b>
<i>Net Margin</i>	<i>85.8%</i>	<i>72.8%</i>	<i>13.0 p.p</i>	<i>70.8%</i>	<i>45.7%</i>	<i>25.1 p.p</i>



## Net Income Breakdown - Parent Company

Below, we break down the Parent Company's Net Income in the 3Q24 based on the EBITDA, minus the Equity Method.



- ▶ **Equity Method - Insurance:** An increase of 34.3% in the Equity Method (MEP) of the Insurance Segment vs. 3Q23 (+BRL 10.0 million), mainly due to the performance of the subsidiaries BRB Seguros (+BRL 17.8 million), Inter Seguros (+BRL 9.7 million), Bmg Corretora (+BRL 8.5 million), Omni1 Corretora (+BRL 3.6 million) and Wiz Corporate (+BRL 3.1 million), partially offset by the lower result in Polishop Seguros (-BRL 5.1 million).
- ▶ **Equity Method - Credit and Consortia:** In the quarter, the equity method of this segment was boosted by the result of subsidiary Promotiva, adding BRL 7.4 million in the period.
- ▶ **Equity Method of the realization of identifiable assets:** refers to the effects of the realization of the amortization of portfolios and contracts identified in the acquisitions of subsidiaries.

Equity Method (In BRL MM)	3Q24			3Q23		
	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method	Net Income	Equity Interest Wiz	Equity Method
BRB Seguros	35.6	50%	17.8	29.0	50%	14.5
BMG Corretora	21.4	40%	8.5	14.0	40%	5.6
Inter Seguros <sup>2</sup>	24.2	40%	9.7	15.2	40%	6.1
Omni 1 Corretora	7.2	50%	3.6	3.8	50%	1.9
Polishop Seguros	(10.1)	50%	(5.1)	(2.5)	50%	(1.2)
Paraná Seguros	4.3	40%	1.7	0.3	100%	0.3
Wiz Conseg	(0.4)	100%	(0.4)	(0.7)	76%	(0.5)
Wiz Corporate <sup>1</sup>	8.8	40%	3.1	5.9	40%	2.3
Other Operations	-	-	-	-	-	-
<b>Equity Method - Insurance</b>	<b>91.0</b>	-	<b>39.0</b>	<b>65.1</b>	-	<b>29.1</b>
Promotiva <sup>1</sup>	12.1	61%	7.4	5.3	61%	3.2
Wiz Parceiros	2.2	100%	2.2	1.6	100%	1.6
ben.up	-	-	-	(1.4)	50%	(0.7)
<b>Equity Method - Credit and Consortia</b>	<b>14.2</b>	-	<b>9.5</b>	<b>5.6</b>	-	<b>4.2</b>
Wiz Concept <sup>3</sup>	1.8	100%	1.8	3.3	100%	3.3
<b>Equity Method Result - Services</b>	<b>1.8</b>	-	<b>1.8</b>	<b>3.3</b>	-	<b>3.3</b>
<b>Equity Method of the realization of identifiable assets</b>	-	-	<b>(2.6)</b>	-	-	-
<b>Total Equity Method</b>	-	-	<b>47.7</b>	-	-	<b>36.5</b>

<sup>1</sup>Considers a proforma equity method of Promotiva, a sum of the direct and indirect equity interest held through the subsidiary Wiz Corporate. In Wiz Corporate, a proforma equity method is considered, excluding the interest in Promotiva. <sup>2</sup>Equity Method of the subsidiary Inter Seguros is carried out based on a monthly performance provision, generating a mismatch between what was realized in the period. <sup>3</sup>Equity Method registration considers net income for the period, adjusted for unrealized profit.

## 1.4 Headcount

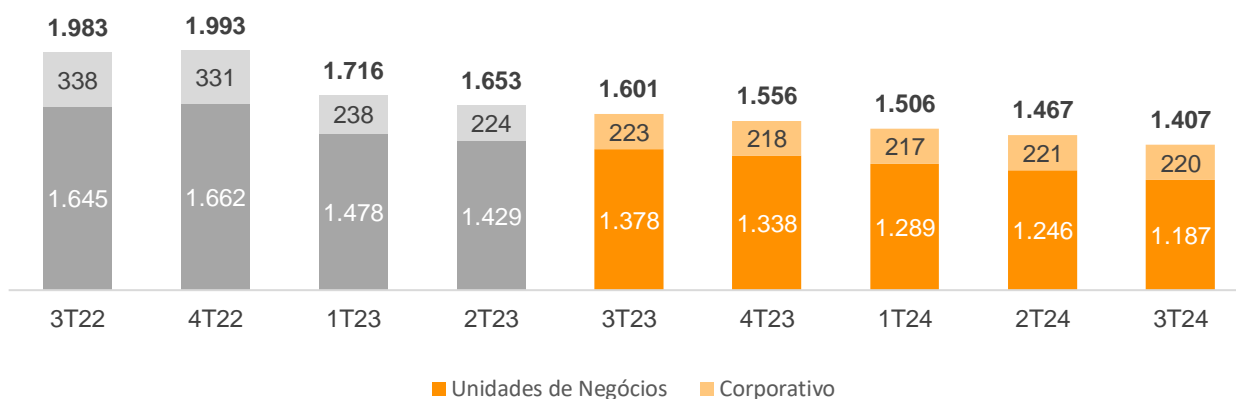
Personnel expenses are the main component of our Costs and Expenses, totaling BRL64.7 million in the 3Q24, which represents 72.3% of the total Consolidated Costs and Expenses. Compared to the 3Q23, we recorded a reduction of 194 associates (-12.1%), as an effect of the operational efficiency project executed throughout the quarter.

We present below a table with the headcount variation in the period:

Headcount	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
BMG Corretora	4	38	-89.5%	5	38	-87.6%
BRB Seguros	232	220	5.5%	228	243	-5.9%
Wiz Corporate	169	165	2.4%	164	167	-1.8%
Promotiva	64	61	4.9%	64	57	12.9%
Wiz Parceiros	62	72	-13.9%	68	71	-4.7%
Wiz Concept	576	719	-19.9%	629	753	-16.5%
Other Units	80	103	-22.3%	83	100	-17.1%
<b>Business Units</b>	<b>1,187</b>	<b>1,378</b>	<b>-13.9%</b>	<b>1,241</b>	<b>1,428</b>	<b>-13.1%</b>
<b>Corporate</b>	<b>220</b>	<b>223</b>	<b>-1.3%</b>	<b>219</b>	<b>228</b>	<b>-3.9%</b>
<b>Total Headcount <sup>1</sup></b>	<b>1,407</b>	<b>1,601</b>	<b>-12.1%</b>	<b>1,460</b>	<b>1,657</b>	<b>-11.9%</b>

<sup>1</sup> Final position in the quarter. <sup>2</sup> Part of Bmg Corretora's headcount was integrated into Banco Bmg's commercial headcount, as of 1Q24.

The following is the **evolution of headcount** in recent periods:



## 2 Result per Segment

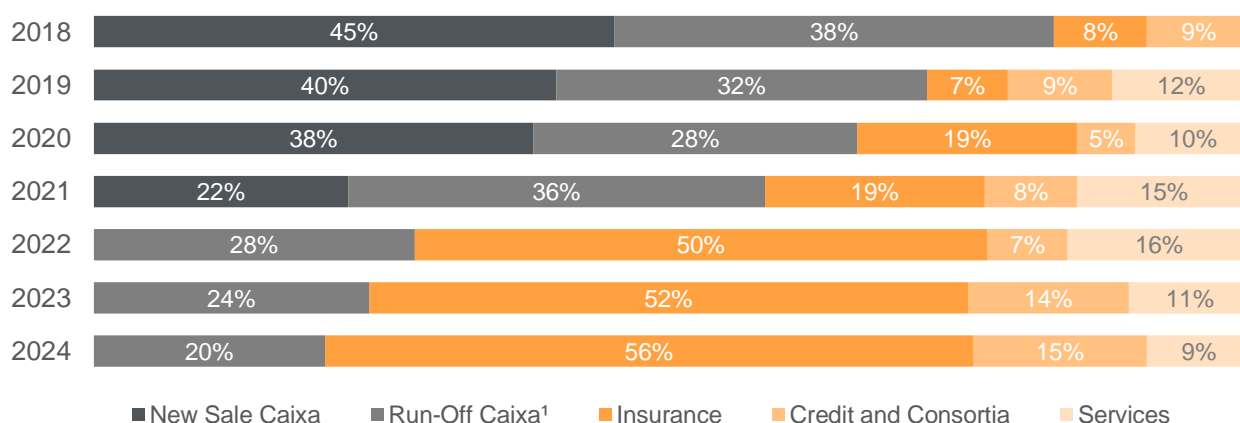
In this section, we present the management result detailed per segment of operation of Wiz Co: “Insurance”, “Credit and Consortia”, and “Services”.

YoY Consolidated Income (BRL MM) <sup>1</sup>	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments <sup>2</sup>			Consolidated		
	3Q24	3Q23	Δ%	3Q24	3Q23	Δ%	3Q24	3Q23	Δ%	3Q24	3Q23	Δ%	3Q24	3Q23	Δ%	3Q24	3Q23	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>151.2</b>	<b>121.4</b>	<b>24.6%</b>	<b>42.4</b>	<b>33.2</b>	<b>27.6%</b>	<b>23.5</b>	<b>24.5</b>	<b>-4.3%</b>	<b>49.9</b>	<b>51.3</b>	<b>-2.9%</b>	<b>(1.6)</b>	<b>(1.2)</b>	<b>32.5%</b>	<b>265.3</b>	<b>229.2</b>	<b>15.7%</b>
Costs and Expenses	(42.3)	(40.3)	5.1%	(13.7)	(13.5)	1.8%	(19.1)	(21.6)	-11.5%	(3.5)	(4.0)	-11.6%	(10.8)	(4.5)	141.0%	(89.5)	(83.9)	6.8%
Other Revenue/Expenses	9.5	10.2	-7.2%	(0.4)	(0.1)	-	(0.3)	(0.1)	309.9%	-	-	-	(7.3)	(1.9)	141.0%	1.5	8.2	-81.7%
Equity Method	11.4	6.0	90.4%	-	(0.7)	-	-	0.8	-	-	-	-	(1.1)	(0.4)	295.7%	10.3	5.7	80.9%
<b>EBITDA</b>	<b>129.8</b>	<b>97.3</b>	<b>33.4%</b>	<b>28.3</b>	<b>19.0</b>	<b>49.0%</b>	<b>4.0</b>	<b>3.7</b>	<b>10.8%</b>	<b>46.3</b>	<b>47.3</b>	<b>-2.1%</b>	<b>(20.9)</b>	<b>(8.0)</b>	<b>160.9%</b>	<b>187.6</b>	<b>159.3</b>	<b>17.8%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>85.8%</b>	<b>80.2%</b>	<b>5.6p.p</b>	<b>66.8%</b>	<b>57.2%</b>	<b>9.6p.p</b>	<b>17.2%</b>	<b>14.9%</b>	<b>2.3p.p</b>	<b>92.9%</b>	<b>92.2%</b>	<b>0.7p.p</b>	-	-	-	<b>70.7%</b>	<b>69.5%</b>	<b>1.2p.p</b>
D&A and Impairment	(25.7)	(17.0)	50.8%	(3.4)	(3.2)	5.5%	(1.6)	(1.1)	48.9%	-	-	-	(7.4)	(6.3)	18.6%	(38.1)	(27.6)	38.2%
Financial Result	7.2	5.5	32.3%	(1.8)	(3.1)	-43.5%	(0.1)	0.1	-299.8%	-	-	-	(19.4)	(25.6)	-24.2%	(14.0)	(23.2)	-39.4%
IRPJ and CSLL	(37.1)	(29.7)	24.9%	(7.3)	(4.5)	61.3%	(0.8)	(0.1)	543.9%	-	-	-	(1.7)	(0.9)	91.1%	(47.0)	(35.3)	33.1%
<b>Net Income for the Period</b>	<b>74.2</b>	<b>56.0</b>	<b>32.4%</b>	<b>15.9</b>	<b>8.1</b>	<b>95.0%</b>	<b>1.4</b>	<b>2.5</b>	<b>-42.1%</b>	<b>46.3</b>	<b>47.3</b>	<b>-2.1%</b>	<b>(49.3)</b>	<b>(40.7)</b>	<b>21.2%</b>	<b>88.5</b>	<b>73.3</b>	<b>20.8%</b>
<b>Net Margin</b>	<b>49.1%</b>	<b>72.1%</b>	<b>-23.0p.p</b>	<b>37.4%</b>	<b>24.5%</b>	<b>12.9p.p</b>	<b>6.1%</b>	<b>10.1%</b>	<b>-4.0p.p</b>	<b>92.9%</b>	<b>92.2%</b>	<b>0.7p.p</b>	-	-	-	<b>33.3%</b>	<b>32.0%</b>	<b>1.4p.p</b>

QoQ Consolidated Income (BRL MM) <sup>1</sup>	Insurance			Credit and Consortia			Services			Run-Off Caixa			Corporate + Adjustments <sup>2</sup>			Consolidated		
	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>413.5</b>	<b>320.5</b>	<b>29.0%</b>	<b>114.1</b>	<b>92.1</b>	<b>23.9%</b>	<b>70.6</b>	<b>78.3</b>	<b>-9.8%</b>	<b>149.9</b>	<b>156.7</b>	<b>-4.4%</b>	<b>(4.4)</b>	<b>(2.9)</b>	<b>49.9%</b>	<b>743.7</b>	<b>644.7</b>	<b>15.3%</b>
Costs and Expenses	(125.8)	(121.3)	3.7%	(43.4)	(39.9)	8.8%	(62.4)	(74.5)	-16.2%	(8.9)	(8.7)	2.2%	(34.6)	(33.6)	2.9%	(275.2)	(278.0)	-1.0%
Other Revenue/Expenses	35.9	19.7	81.6%	(0.6)	(0.1)	-	(0.4)	(0.2)	80.4%	-	-	-	(18.8)	(4.7)	2.9%	16.0	14.7	8.6%
Equity Method	29.6	17.3	70.6%	-	(1.9)	-	(0.0)	1.2	-101.7%	-	-	-	(2.6)	(0.7)	298.7%	26.9	15.9	69.1%
<b>EBITDA</b>	<b>353.1</b>	<b>236.3</b>	<b>49.4%</b>	<b>70.1</b>	<b>50.2</b>	<b>39.6%</b>	<b>7.8</b>	<b>4.7</b>	<b>64.3%</b>	<b>141.0</b>	<b>148.0</b>	<b>-4.8%</b>	<b>(60.4)</b>	<b>(41.9)</b>	<b>44.2%</b>	<b>511.4</b>	<b>397.3</b>	<b>28.7%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>85.4%</b>	<b>73.7%</b>	<b>11.7 p.p</b>	<b>61.4%</b>	<b>54.5%</b>	<b>6.9 p.p</b>	<b>11.0%</b>	<b>6.0%</b>	<b>5.0 p.p</b>	<b>94.1%</b>	<b>94.4%</b>	<b>-0.4 p.p</b>	-	-	-	<b>68.8%</b>	<b>61.6%</b>	<b>7.1 p.p</b>
D&A and Impairment	(59.8)	(50.2)	19.0%	(10.0)	(9.6)	4.5%	(3.5)	(3.3)	6.8%	-	-	-	(22.5)	(18.6)	20.8%	(95.8)	(81.7)	17.3%
Financial Result	5.3	11.6	-54.1%	(5.8)	(11.8)	-51.3%	(1.4)	0.0	-3565.7%	-	-	-	(58.5)	(83.8)	-30.1%	(60.3)	(84.0)	-28.2%
IRPJ and CSLL	(98.3)	(65.0)	51.4%	(19.4)	(12.0)	60.8%	(1.3)	(1.1)	21.8%	-	-	-	(11.0)	(2.4)	351.7%	(130.1)	(80.6)	61.5%
<b>Net Income for the Period</b>	<b>200.3</b>	<b>132.7</b>	<b>50.9%</b>	<b>34.9</b>	<b>16.7</b>	<b>108.6%</b>	<b>1.6</b>	<b>0.4</b>	<b>318.1%</b>	<b>141.0</b>	<b>148.0</b>	<b>-4.8%</b>	<b>(152.5)</b>	<b>(146.8)</b>	<b>3.9%</b>	<b>225.2</b>	<b>151.1</b>	<b>49.1%</b>
<b>Net Margin</b>	<b>48.4%</b>	<b>41.4%</b>	<b>7.0 p.p</b>	<b>30.6%</b>	<b>18.2%</b>	<b>12.4 p.p</b>	<b>2.2%</b>	<b>0.5%</b>	<b>1.7p.p</b>	<b>94.1%</b>	<b>94.4%</b>	<b>-0.4 p.p</b>	-	-	-	<b>30.3%</b>	<b>23.4%</b>	<b>6.9 p.p</b>

<sup>1</sup> As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison. <sup>2</sup> As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" data with the "Consolidation Adjustments", presenting the historical data again.

## Share of Segments in the Consolidated Net Revenue Ex Commissions



<sup>1</sup> For the years 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is considered as the stock of revenues of the Wiz Rede Unit calculated in the period. As of 2021, the "Run-Off Caixa" is formed only by the revenue earned from contracts sold by February 14, 2021.<sup>2</sup> From 2018 to 2024, it considers the accrued results of the year.

## Company's Exclusivity Agreements In Force

Below we list the main exclusivity agreements for the marketing of products held by the subsidiaries of Wiz Co.

Business Unit	Execution Date	Effectiveness	% share Wiz	Agreement End Date
<b>Insurance</b>				
Inter Seguros	06/27/2019	50 years	40.00%	06/26/2069
Bmg Corretora <sup>1</sup>	11/03/2020	20 years	40.00%	11/02/2040
BRB Seguros	12/31/2021	20 years	50.10%	12/30/2041
Polishop Seguros	08/16/2022	10 years	50.00%	08/15/2032
Paraná Seguros <sup>2</sup>	11/08/2022	10 years	40.00%	11/07/2032
Omni 1 Corretora	12/02/2022	10 years	50.10%	12/01/2032
Wiz Conseg	01/05/2023	~11 years	50.10%	-
<b>Credit and Consortia</b>				
Promotiva <sup>3</sup>	12/22/2022	5 years	35.00%	12/21/2027

<sup>1</sup> Represents the % share position of Wiz Co on September 30, 2024, not yet considering the exercise of the call option, as announced to the market on November 1, 2024, adding shares representing 9% of Bmg Corretora's share capital. As a result, Wiz Co now owns 49% of the business unit.

<sup>2</sup> If Paraná Banco exercises the put option of 9% of the equity in Paraná Holding in 2025, the exclusive right to trade in the over-the-counter market will be renewed for another 10 years as of the deadline of the initial agreement.

<sup>3</sup> Wiz directly holds 100% of the capital stock of Open X, a subsidiary that holds 35% of the capital stock of Promotiva S.A. Additionally, Wiz holds 40% of the capital stock of Wiz Corporate, which holds 65% of Promotiva's capital stock. Thus, Wiz holds a total of 61% in equity in Promotiva.

## 2.1 Insurance

Insurance Segment Result - YoY Quarter (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	3Q24	3Q23	3Q24	3Q23	3Q24	3Q23	3Q24	3Q23	3Q24	3Q23	3Q24	3Q23
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>35.5</b>	<b>26.5</b>	<b>67.8</b>	<b>57.7</b>	<b>29.1</b>	<b>22.8</b>	<b>18.8</b>	<b>14.4</b>	<b>151.2</b>	<b>121.4</b>	<b>44.8</b>	<b>30.7</b>
Costs and Expenses <sup>3</sup>	(4.6)	(6.5)	(14.5)	(12.8)	(15.9)	(12.9)	(7.3)	(8.1)	(42.3)	(40.3)	(8.3)	(7.0)
Other Revenue/Expenses	-	-	10.0	7.1	(3.1)	(0.0)	2.6	3.1	9.5	10.2	-	-
Equity Adjustment <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	11.4	6.0	11.4	6.0	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>30.9</b>	<b>19.9</b>	<b>63.3</b>	<b>52.0</b>	<b>10.1</b>	<b>9.9</b>	<b>25.5</b>	<b>15.5</b>	<b>129.8</b>	<b>97.3</b>	<b>36.5</b>	<b>23.7</b>
<b>EBITDA Margin<sup>3</sup></b>	<b>87.0%</b>	<b>75.3%</b>	<b>93.3%</b>	<b>90.2%</b>	<b>34.7%</b>	<b>43.3%</b>	<b>135.6%</b>	<b>107.2%</b>	<b>85.8%</b>	<b>80.2%</b>	<b>81.5%</b>	<b>77.2%</b>
D&A and Impairment	(0.2)	(0.2)	(13.4)	(13.4)	(0.6)	(0.4)	(11.5)	(3.0)	(25.7)	(17.0)	(0.4)	(0.2)
Financial Result	1.5	1.5	3.7	5.3	2.4	(0.1)	(0.4)	(1.2)	7.2	5.5	-	-
IRPJ/CSLL	(10.8)	(7.2)	(18.0)	(14.9)	(4.2)	(3.6)	(4.0)	(4.1)	(37.1)	(29.7)	(11.8)	(8.0)
<b>Net Income</b>	<b>21.4</b>	<b>14.0</b>	<b>35.6</b>	<b>29.0</b>	<b>7.7</b>	<b>5.9</b>	<b>9.5</b>	<b>7.1</b>	<b>74.2</b>	<b>56.0</b>	<b>24.4</b>	<b>15.5</b>
<b>Net Margin<sup>3</sup></b>	<b>60.2%</b>	<b>53.0%</b>	<b>52.5%</b>	<b>50.3%</b>	<b>26.6%</b>	<b>25.8%</b>	<b>50.3%</b>	<b>49.2%</b>	<b>49.1%</b>	<b>46.1%</b>	<b>54.3%</b>	<b>50.5%</b>

Insurance Segment Result – YoY Semester (BRL MM)	BMG Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Other Units		Insurance		Inter Seguros	
	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23	9M24	9M23
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>102.4</b>	<b>68.9</b>	<b>180.6</b>	<b>151.3</b>	<b>86.7</b>	<b>59.2</b>	<b>43.7</b>	<b>41.1</b>	<b>413.5</b>	<b>320.5</b>	<b>119.2</b>	<b>83.9</b>
Costs and Expenses <sup>3</sup>	(16.6)	(20.0)	(42.7)	(39.2)	(46.9)	(39.4)	(19.6)	(22.7)	(125.8)	(121.3)	(23.5)	(16.4)
Other Revenue/Expenses	(0.3)	(0.0)	31.4	11.6	(3.2)	(0.8)	7.8	9.0	35.9	19.7	-	-
Equity Adjustment <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	29.6	17.3	29.6	17.3	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>85.6</b>	<b>48.9</b>	<b>169.3</b>	<b>123.7</b>	<b>36.7</b>	<b>18.9</b>	<b>61.5</b>	<b>44.8</b>	<b>353.1</b>	<b>236.3</b>	<b>95.7</b>	<b>67.5</b>
<b>EBITDA Margin<sup>3</sup></b>	<b>83.5%</b>	<b>71.0%</b>	<b>93.8%</b>	<b>81.8%</b>	<b>42.3%</b>	<b>32.0%</b>	<b>140.7%</b>	<b>108.9%</b>	<b>85.4%</b>	<b>73.7%</b>	<b>80.3%</b>	<b>80.5%</b>
D&A and Impairment	(0.5)	(0.2)	(40.4)	(40.3)	(1.5)	(1.1)	(17.4)	(8.6)	(59.8)	(50.2)	(1.2)	(0.6)
Financial Result	4.3	4.4	9.9	12.5	(0.1)	(0.1)	(8.7)	(5.3)	5.3	11.6	-	-
IRPJ/CSLL	(29.0)	(18.0)	(47.0)	(32.5)	(11.6)	(6.3)	(10.7)	(8.3)	(98.3)	(65.0)	(29.8)	(22.7)
<b>Net Income</b>	<b>60.3</b>	<b>35.1</b>	<b>91.8</b>	<b>63.5</b>	<b>23.5</b>	<b>11.5</b>	<b>24.8</b>	<b>22.6</b>	<b>200.3</b>	<b>132.7</b>	<b>64.7</b>	<b>44.2</b>
<b>Net Margin<sup>3</sup></b>	<b>58.9%</b>	<b>51.0%</b>	<b>50.8%</b>	<b>42.0%</b>	<b>27.1%</b>	<b>19.4%</b>	<b>56.7%</b>	<b>55.1%</b>	<b>48.4%</b>	<b>41.4%</b>	<b>54.3%</b>	<b>52.7%</b>

<sup>1</sup> As of 1Q24, the Company starts to present the result of the segments with opening to net income, presenting the historical data again for better comparison.

In the 3Q24, we recorded BRL 151.2 million in Net Revenue from Commissions in the Insurance segment, 24.6% above the same period of the previous year, an effect of another quarter of record commercial performance in some units of the segment. Highlight the performance of: (i) BMG Corretora (+34.1% vs. 3Q23), (ii) Wiz Corporate (+27.8% vs. 3Q23); and (iii) BRB Seguros (+17.5% vs. 3Q23).

Further to the performance of investee Inter Seguros, which reached for another consecutive quarter the record milestone of BRL 44.8 million in Net Revenue (+45.9% vs. 3Q23), recording BRL 9.7 million in Equivalence for Wiz in the period.

In EBITDA, the segment recorded BRL 129.8 million, 33.4% higher than in 3Q23.

Together, the Wiz Units totaled BRL 937.8 million in premiums issued in the 3Q24 reaching a 21.7% growth compared to 3Q23.

Insurance Premium Issued (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
BMG Corretora	266.1	217.8	22.2%	720.5	591.4	21.8%
BRB Seguros	206.1	161.2	27.9%	574.6	438.1	31.2%
Inter Seguros	85.2	53.1	60.4%	219.0	154.5	41.7%
Wiz Corporate	144.1	128.5	12.1%	504.5	354.2	42.4%
Other Insurance Segment Units	98.3	77.6	26.7%	267.5	214.7	24.6%
<b>Premium Issued Insurance Segment</b>	<b>799.8</b>	<b>638.2</b>	<b>25.3%</b>	<b>2,286.1</b>	<b>1,752.8</b>	<b>30.4%</b>
Premium Issued Other Segments	138.0	132.2	4.4%	320.8	209.6	53.1%
<b>Total Insurance Premium Issued</b>	<b>937.8</b>	<b>770.4</b>	<b>21.7%</b>	<b>2,606.8</b>	<b>1,962.4</b>	<b>32.8%</b>

Below we provide details on the main highlights of the Insurances Units in the period:



- ▶ In the quarter, Bmg Corretora recorded **Net Revenue Ex Commissions of BRL 35.5 million, representing an increase of 34.1% compared to 3Q23 (+BRL 9.0 million)**, driven by the Credit Life product (+41.2%, or BRL 15.7 million), as an effect of the improvement of the payroll-deductible credit market and the increase in the minimum wage, which still boost new sales. In the quarter, BRL 266.1 million were written in insurance premium, 22.2% higher than the same period of the previous year. Once again, the Credit Life product stood out, which surpassed the historical record of 2Q24, reaching BRL 153.0 million in premiums in the period (+35.3% vs. 3Q23) and for Health products, which also surpassed the historical record, more than doubling the issuance of the previous period, reaching BRL 21.1 million in written premium in 3Q24. The Unit ended the quarter with an **EBITDA of BRL 30.9 million (+54.9% vs. 3Q23)**, and **Net Income of BRL 21.4 million (+ BRL 7.3 million vs. 3Q23)**, an effect of better commercial performance and the dilution of costs and expenses, generating an increase of +7.2 p.p. in Net Margin when compared to the same period in 2023.

**BRL 266,1**  
million in Issued  
Premium  
**+22.2% vs. 3Q23**

- ▶ In the 3Q24, the Unit reached **BRL 67.8 million in Net Revenue Ex Commissions, a growth of 17.5% against the 3Q23**. In the period, BRB Seguros issued BRL 206.1 million in insurance premiums, an increase of 27.9% compared to 3Q23. **Among the products, the Credit Life stood out, with a premium growth of 26.9% vs. the same period in 2023**, influenced by the wage adjustment and issuance of policies with higher tickets. This performance resulted in an increase in product Gross Revenue of 16.9% (or + BRL 7.7 million) vs. 3Q23.
- ▶ The Unit recorded an **EBITDA of BRL 63.3 million in the period (+21.6% vs. 3Q23)**, driven by revenue results. BRB Seguros reached a **Net Income of BRL 35.6 million (+22.7% vs. 3Q23)**, with an expansion of 2.2 p.p. in its Net Margin, which reached 52.5% in the period.

**BRL 206.1**  
million in Issued  
Premium  
**+27.9% vs. 3Q23**

- ▶ Our investee Inter Seguros started the 3Q24 surpassing once again its **highest historic level in Gross Revenue, recording BRL 65.6 million, 40.0% above the 3Q23 (or +BRL 18.8 million)**. **The portfolio of active contracts reached the 3.4 million mark, an increase of 115% when compared to the same period in 2023**. Inter Seguros also reached 1.3 million new sales contracts, 4x higher than a year ago. The business model has allowed Inter Seguros to consolidate its leadership position in the segment, combining a diversified portfolio, integrated experiences, scale and profitability.
- ▶ It presented, in the period, an **EBITDA of BRL 36.5 million, 54.1% above 3Q23 (or +BRL 12.8 million)**, and an EBITDA Margin of 81.5%, with an expansion of 4.3 p.p. when compared to the same period of the previous year. Inter Seguros added BRL 9.7 million in Equity Method to the Consolidated Net Income of Wiz Co in the period.

**BRL 65.6**  
million in Gross  
Revenue  
**+40.0% vs. 3Q23**

- ▶ In 3Q24, the Wiz Corporate Unit presented a Gross Revenue of BRL 34.2 million (+28.6% vs. 3Q23). Revenue performance reflects the Unit's consistent commercial performance in recent periods, reaching, in this quarter, **BRL 144.1 million in insurance premium (+12.1% vs. 3Q23)**. The line of the Minha Casa Minha Vida program showed a great advance in sales, driven by changes in the rules established by the Federal Government, which changed the income brackets to be met by the program. Revenue performance, combined with costs and expenses control, resulted in the Net Income of BRL 7.7 million in 3Q24, an increase of 31.8% vs. 3Q23.

**BRL 144,1**  
million in  
Premium Issued  
**+12.1% vs. 3Q23**

## Other Business Units

- ▶ In 3Q24, the Omni1 Unit reached BRL 63.9 million in written premiums, 33.4% higher than the same period of the previous year. The “Rota Expert 2.0” commercial campaign is generating good results, especially for the Mechanical Warranty, Auto and Assistance products. The commercial performance reflects the Unit's assertive revenue diversification strategy, which recorded Net Revenue Ex. Commissions of BRL 13.4 million in the period, with an increase of 41.0% vs. 3Q23.
- ▶ Paraná Seguros reached Net Revenue from Commissions in the period of BRL 7.5 million, a result BRL 4.7 million higher than in 3Q23. With regard to the issuance of premiums, the Unit reached BRL 18.6 million in the quarter, 98.2% higher than in the same period last year. The unit's good performance was reflected in a Net Income of BRL 4.3 million in 3Q24. In the period, the subsidiary added, via equity method, BRL 1.7 million to Wiz Co. 's Net Income. The performance is the result of the mature business model that aims at efficiency and quality customer service.

**BRL 18.6**  
million in 3Q24  
Issued Premium  
+98.2% vs. 3T23

## 2.2 Credit and Consortia

Result of the Credit and Consortia Segment (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Promotiva	32.0	23.1	38.2%	91.6	64.0	43.3%
Wiz Parceiros	10.4	10.1	3.2%	22.5	28.1	-20.1%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>42.4</b>	<b>33.2</b>	<b>27.6%</b>	<b>114.1</b>	<b>92.1</b>	<b>23.9%</b>
Costs and Expenses	(13.7)	(13.5)	1.8%	(43.4)	(39.9)	8.8%
Other Revenues and Expenses	(0.4)	(0.1)	-	(0.6)	(0.1)	1060.9%
Equity Adjustment <sup>1</sup>	-	(0.7)	-100.0%	-	(1.9)	-
<b>EBITDA</b>	<b>28.3</b>	<b>19.0</b>	<b>49.0%</b>	<b>70.1</b>	<b>50.2</b>	<b>39.6%</b>
<b>EBITDA Margin<sup>3</sup></b>	<b>66.8%</b>	<b>57.2%</b>	<b>9.6 p.p</b>	<b>61.4%</b>	<b>54.5%</b>	<b>6.9 p.p</b>

In the 3Q24, we reached BRL 42.4 million in Net Revenue Ex Commissions in the Credit and Consortia segment, a 27.6% growth (+ BRL 9.2 million) against the same period last year, and EBITDA of BRL 28.3 million, 49.0% above 3Q23. This result reflects the good performance of Promotiva's operation, – growth of 38.2% compared to 3Q23 – reaching BRL 32.0 million in Net Revenue ex Commissions in the quarter, the Unit's highest historical revenue, representing 75.5% of the segment's consolidated revenue in the quarter. Wiz Parceiros reached Net Revenue ex Commissions of BRL 10.4 million, 3.2% higher than in 3Q23 and reached the issuance of BRL 2.8 billion of credit and consortium letters (+108.4% vs. 3Q23), as a result of the “Acelera Porto” campaign.

Commercialized Credit and Consortia (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Promotiva	2,516.2	2,289.1	9.9%	7,167.8	6,440.8	11.3%
Wiz Parceiros	2,802.0	1,344.6	108.4%	4,398.5	3,729.3	17.9%
<b>Credit and Consortia Segment</b>	<b>5,318.2</b>	<b>3,633.7</b>	<b>46.4%</b>	<b>11,566.3</b>	<b>10,170.1</b>	<b>13.7%</b>
Credit and Consortia Other Segments	527.7	506.3	4.2%	1,517.0	1,163.7	30.4%
<b>Credit and Consortia Total</b>	<b>5,846.0</b>	<b>4,140.0</b>	<b>41.2%</b>	<b>13,083.3</b>	<b>11,333.8</b>	<b>15.4%</b>



## Promotiva

- ▶ In the third quarter of 2024, Promotiva added **BRL 32.0 million in Net Commission Revenue, its best historical result**, presenting an increase of 38.2% when compared to the same period of the previous year. In the period, the Unit resumed growth in **commercialized credit to Individuals**, reaching a record volume of **BRL 1.9 billion (+11.0% vs. 3Q23 and 5.0% vs. 2Q24)**. The Consortium product reached the volume of BRL 656.8 million in letters sold, surpassing the historical record of 3Q23 by +6.9% and 13.3% vs. 2Q24. In the insurance vertical, the Credit Life product ended the quarter with BRL 113.7 million in written premium, an increase of 64.0% when compared to the same period in 2023.
- ▶ The operation continues with strong and gradual growth, ending the quarter with more than 788 COBANS in production (+40.0% vs. 3Q23). This work builds the foundations for increasing the Promotiva's production capacity, ensuring the ideal conditions for the Unit's continued growth.

**BRL 2.5 bi**  
credit and  
consortia sold  
**+9.9% vs. 3Q23**

## 2.3 Services

Result of the Services Segment (in BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Net Revenue Ex Commissions</b>	<b>23.5</b>	<b>24.5</b>	<b>-4.3%</b>	<b>70.6</b>	<b>78.3</b>	<b>-9.8%</b>
Costs and Expenses	(19.1)	(21.6)	-11.5%	(62.4)	(74.5)	-16.2%
Other Revenues and Expenses	(0.3)	(0.1)	309.9%	(0.4)	(0.2)	80.4%
Equity Method	-	0.8	-100.0%	(0.0)	1.2	-
<b>EBITDA</b>	<b>4.0</b>	<b>3.7</b>	<b>10.8%</b>	<b>7.8</b>	<b>4.7</b>	<b>64.3%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<b>17.2%</b>	<b>14.9%</b>	<b>2.3 p.p</b>	<b>11.0%</b>	<b>6.0%</b>	<b>5.0 p.p</b>

## Wiz Concept

In the Services segment, we present the results of the Wiz Concept Unit, which in the period presented Net Revenue ex Commissions of BRL 23.5 million, with a decrease of 4.3% (-BRL 1.0 million) vs. 3Q23. The Unit closes the third quarter of 2024 with an EBITDA of BRL 4.0 million, with growth of 10.8% vs. 3Q23 and expansion of 2.3 p.p. of EBITDA Margin, reaching 17.2% in the period, keeping the focus on the profitability of the business.

## 2.4 Run-Off Caixa

In the quarter, the Rede Caixa Unit added BRL 46.3 million in EBITDA to the Company, a result 2.1% lower than the 3Q23, due to the decrease of 2.9% in the Net Revenue of the operation.

Run Off Cash Result (BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
<b>Adjusted Net Revenue</b>	<b>49.9</b>	<b>51.3</b>	<b>-2.9%</b>	<b>149.9</b>	<b>156.7</b>	<b>-4.4%</b>
Costs and Expenses	(3.5)	(4.0)	-11.6%	(8.9)	(8.7)	2.2%
<b>EBITDA</b>	<b>46.3</b>	<b>47.3</b>	<b>-2.1%</b>	<b>141.0</b>	<b>148.0</b>	<b>-4.8%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<b>92.9%</b>	<b>92.2%</b>	<b>0.7 p.p</b>	<b>94.1%</b>	<b>94.4%</b>	<b>-0.4 p.p</b>

## 2.5 Corporate and Below the EBITDA

Corporate Income and Adjustments (BRL MM) <sup>2</sup>	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Adjusted Net Revenue <sup>1</sup>	(1.6)	(1.2)	32.5%	(4.4)	(2.9)	49.9%
Expenses	(10.8)	(4.5)	141.0%	(34.6)	(33.6)	2.9%
Other Revenues/Expenses	(7.3)	(1.9)	295.7%	(18.8)	(4.7)	298.7%
Equity Adjustment <sup>1</sup>	(1.1)	(0.4)	151.0%	(2.6)	(0.7)	305.5%
<b>Corporate EBITDA + Adjustments</b>	<b>(20.9)</b>	<b>(8.0)</b>	<b>160.9%</b>	<b>(60.4)</b>	<b>(41.9)</b>	<b>44.2%</b>

<sup>1</sup> Amounts reported under "Net Revenue" and "Equity Method" refer to consolidation adjustments. <sup>2</sup> As of 1Q24, the Company started to consolidate the "Corporate" information into the "Consolidation Adjustments", restating the historical data for better comparison.

- ▶ **Expenses:** in 3Q24, the Corporate General and Administrative Expenses line totaled BRL 10.8 million, BRL 6.3 million above 3Q23, due to seasonal expenses in the quarter compared to the same period last year. The evolution of Corporate expenses is better reflected in the accumulated view, showing a 2.9% growth.
- ▶ **Other Revenues and Expenses:** the result of -BRL 7.3 million presented in "Other Revenues/Expenses" in 3Q24 was mainly due to the recognition of capital losses in investees.

Below Consolidated EBITDA (In BRL MM)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(38.1)	(27.6)	38.2%	(95.8)	(81.7)	17.3%
Financial Result	(14.0)	(23.2)	-39.4%	(60.3)	(84.0)	-28.2%
IRPJ/CSLL	(47.0)	(35.3)	33.1%	(130.1)	(80.6)	61.5%

- ▶ **Depreciation, Amortization and Impairment:** the increase of R\$10.5 million (or +38.2%) presented in 3Q24, in relation to the same period of the previous year, is mainly due to the write-off of impairment of intangible assets of the subsidiary Polishop Seguros (BRL 8.6 million). The write-off carried out in 3Q24 represents 50.5% of the current balance of the asset, which had been granted in the amount of R\$40.0 million, to be amortized over the exclusivity period.
- ▶ **Financial Result:** In 3Q24, we reported a financial result of -R\$14.0 million, an improvement of R\$9.1 million compared to 3Q23, due to a reduction in financial expenses related to monetary adjustments of acquisition payables following settlements made in 2024 (-R\$9.3 million).
- ▶ **IRPJ and CSLL:** In 3Q24, our expenses with IR/CSLL increased by BRL 11.7 million compared to 3Q23, due to a better operating result in the period. In the second quarter of 2024, we recorded an effective rate of 34.7%, primarily due to non-deductible expenses for IRPJ/CSLL purposes, such as Present Value Adjustment (PVA) and capital losses.

# Cash Flow and Payments

## 3.1 Cash Flow

We ended the quarter with a cash balance of BRL 250.4 million in Consolidated. The Cash Flow of -BRL 26.2 million in the period is mainly due to the payment of loans and debentures.

Managerial Cash Flow (BRL MM)	3Q24	2Q24	1Q24	4Q23	3Q24
<b>Consolidated Net Income</b>	<b>88.5</b>	<b>69.5</b>	<b>67.2</b>	<b>84.8</b>	<b>73.3</b>
Depreciation, Amortization and Impairment	38.1	28.0	29.8	56.1	27.6
Working Capital	(24.4)	24.1	0.9	(23.6)	(19.6)
Capex	(6.9)	(5.2)	(4.2)	(2.6)	(3.4)
<b>Operating Cash Generation</b>	<b>95.3</b>	<b>116.4</b>	<b>93.8</b>	<b>114.7</b>	<b>77.8</b>
Investment	10.5	(212.2)	10.8	(1.5)	(34.2)
Dividends	(44.7)	(59.6)	(19.3)	(68.5)	(53.1)
Financing	(87.3)	65.5	(15.4)	0.2	(18.7)
Others	-	-	-	-	(41.3)
<b>Initial Cash Balance</b>	<b>276.6</b>	<b>366.6</b>	<b>296.6</b>	<b>251.7</b>	<b>321.1</b>
Cash Flow	(26.2)	(90.0)	69.9	45.0	(69.4)
<b>Consolidated Final Cash Balance</b>	<b>250.4</b>	<b>276.6</b>	<b>366.6</b>	<b>296.6</b>	<b>251.7</b>
Parent Company Final Cash Balance	<b>39.0</b>	<b>37.5</b>	<b>109.0</b>	<b>103.6</b>	<b>126.2</b>

<sup>1</sup>Values adjusted to reconcile the annual cash flow closing. Change made between the Working Capital and Investment lines.

The main variations that affected the cash flow of the period were:

- ▶ **Investments:** the investment flow in 3Q24, in the amount of BRL 10.5 million, refers mainly to the Adjustment to Present Value (AVP) of the acquisitions made by the Company.
- ▶ **Financing:** the flow of BRL 87.3 million refers mainly to (i) the payment of the sixth installment of interest on the Company's 1st issue of Debentures, in the amount of BRL 14.7 million, (ii) the payment of BRL 10.9 million in interest and amortization of principal of loans contracted by the Company and its subsidiaries and (iii) the payment of BRL 69.7 million related to interest and principal of the loan entered into with the shareholders of the Company's control block, according to Relevant Fact, published on February 2, 2024.
- ▶ **Dividends:** in the quarter, BRL 44.7 million were paid as dividends to non-controlling shareholders of our controlled companies.

## 3.2 Payments and Net Debt

We present below a payment schedule of the main Liabilities' lines from the Consolidated perspective. We unified the accounts "Loans" and "Debentures" and, below, we present the balance of Accounts Payable for Acquisitions, as recorded in the Balance Sheet dated September 30, 2024.

<b>Payment Schedule (BRL MM)</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027</b>
Loans and Debentures	11.5	186.3	171.2	40.5
Accounts Payable for Acquisitions (APV)	1.4	162.8	186.0	25.1
<b>Total due</b>	<b>12.9</b>	<b>349.1</b>	<b>357.2</b>	<b>65.6</b>

Below, we present the composition of the Company's Net Debt, considering the gross debt proportional to Wiz's participation in its subsidiaries, as well as Cash per Share.

<b>Wiz Parent Company Net Debt (BRL MM)</b>	<b>3Q24</b>	<b>2Q24</b>	<b>1Q24</b>	<b>4Q23</b>	<b>3Q23</b>
Parent Company Loans and Debentures <sup>1</sup>	274.0	284.7	277.2	285.5	276.1
Loan with Controlling Block	-	67.7	-	-	-
C.P. Parent Company Acquisitions <sup>2</sup>	285.6	278.5	480.3	474.0	476.0
Subsidiary Loans - Int. Wiz <sup>1</sup>	36.4	39.4	38.4	39.3	43.7
C.P. Promotional Acquisitions - Int. Wiz <sup>2</sup>	21.5	20.7	27.1	26.1	25.1
Wiz Debt by Share	617.4	690.9	823.0	824.8	820.9
Parent Company Cash Balance <sup>3</sup>	39.0	37.5	109.0	103.6	126.2
Subsidiaries Cash Balance <sup>3</sup>	211.4	239.1	257.6	193.0	125.5
% Int. Wiz Caixa Subsidiaries	51.2%	51.1%	49.6%	51.8%	53.6%
Non-Controlled Subsidiaries Cash Balance	22.5	18.8	19.9	12.7	11.7
Wiz Cash by Interest	169.7	178.6	256.6	216.3	205.1
<b>Wiz Net Debt</b>	<b>447.7</b>	<b>512.3</b>	<b>566.3</b>	<b>608.5</b>	<b>615.7</b>

<sup>1</sup>3Q24 position according to Explanatory Notes No. 18 and No. 23 of the Financial Statement on September 30, 2024.

<sup>2</sup>Explanatory Note No. 19.

<sup>3</sup>Explanatory Notes No. 8 and No. 9.

## 4

## Exhibits

## 4.1 Income per Interest

Income per Share 3Q24 (BRL MM)	Run-Off	BMG Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Other Units	Corp. + Adjustments	3Q24
Gross Revenue	56.3	39.2	38.4	26.0	13.7	105.9	19.4	26.2	25.1	(1.8)	348.6
Tax on Income	(6.4)	(2.7)	(4.4)	(8.2)	(1.5)	(9.5)	(2.5)	(2.7)	(2.6)	-	(40.6)
Commissions	-	(22.3)	-	-	(0.5)	(76.9)	(6.6)	(0.0)	(7.5)	0.2	(113.6)
<b>Net Revenue Ex Commissions</b>	<b>49.9</b>	<b>14.2</b>	<b>34.0</b>	<b>17.8</b>	<b>11.6</b>	<b>19.5</b>	<b>10.4</b>	<b>23.5</b>	<b>15.1</b>	<b>(1.6)</b>	<b>194.3</b>
Costs and Expenses	(3.5)	(1.9)	(7.3)	(3.3)	(6.4)	(4.9)	(5.6)	(19.1)	(5.6)	(10.8)	(68.4)
Other Revenues and Expenses	-	-	5.0	-	(1.2)	(0.2)	-	(0.3)	0.5	(7.3)	(3.6)
Equity Method <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	(0.2)	(1.4)	-	(1.6)
<b>EBITDA</b>	<b>46.3</b>	<b>12.4</b>	<b>31.7</b>	<b>14.5</b>	<b>4.0</b>	<b>14.4</b>	<b>4.8</b>	<b>3.8</b>	<b>8.5</b>	<b>(19.7)</b>	<b>120.7</b>
<i>EBITDA Margin</i>	92.9%	87.0%	93.3%	81.5%	34.7%	73.6%	46.0%	16.3%	56.6%	-	62.1%
D&A and Impairment	-	(0.1)	(6.7)	(0.2)	(0.2)	(2.1)	-	(1.6)	(5.9)	(6.5)	(23.2)
Financial Result	-	0.6	1.9	-	1.0	(1.1)	(0.0)	(0.1)	(0.1)	(19.4)	(17.3)
IR/CSLL	-	(4.3)	(9.0)	(4.7)	(1.7)	(3.9)	(0.9)	(0.8)	(2.7)	(2.0)	(30.1)
<b>Net Income</b>	<b>46.3</b>	<b>8.5</b>	<b>17.8</b>	<b>9.7</b>	<b>3.1</b>	<b>7.4</b>	<b>3.8</b>	<b>1.2</b>	<b>(0.1)</b>	<b>(47.6)</b>	<b>50.2</b>
<i>Net Margin</i>	92.9%	60.2%	52.5%	54.3%	26.6%	37.7%	36.5%	5.2%	-0.8%	-	25.8%
<b>% Wiz Interest</b>	<b>100.0%</b>	<b>40.0%</b>	<b>50.1%</b>	<b>39.7%</b>	<b>40.0%</b>	<b>61.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>47.5%</b>	<b>100.0%</b>	<b>-</b>

## 4.2 Income Statement

Continued Operations	Controlling Company		Consolidated	
	09/30/2024	09/30/2023	09/30/2024	09/30/2023
Net Revenue from services rendered	175,077	183,999	940,818	799,538
Cost of services rendered	(21,861)	(19,464)	(354,382)	(319,992)
<b>Gross Profit</b>	<b>153,216</b>	<b>164,535</b>	<b>586,436</b>	<b>479,546</b>
Administrative expenses	(54,148)	(60,284)	(117,911)	(112,861)
Depreciation and amortization	(7,835)	(18,684)	(87,246)	(81,741)
Impairment	-	-	(8,599)	-
Other income	1,309	1,834	45,101	25,859
Other expenses	(20,110)	(6,480)	(29,082)	(11,110)
Profit participation of subsidiaries	123,629	88,646	26,903	15,912
<b>Operating profit before the financial result</b>	<b>196,061</b>	<b>169,568</b>	<b>415,602</b>	<b>315,605</b>
Financial revenue	9,999	9,534	36,920	32,996
Financial Expenses	(68,529)	(93,321)	(97,248)	(116,987)
<b>Financial income, net</b>	<b>(58,530)</b>	<b>(83,787)</b>	<b>(60,328)</b>	<b>(83,991)</b>
<b>Profits before income tax and social contribution</b>	<b>137,531</b>	<b>85,781</b>	<b>355,274</b>	<b>231,614</b>
Current income tax and social contribution	1,485	(8,955)	(121,550)	(93,693)
Deferred income tax and social contribution	(17,484)	6,589	(8,509)	13,139
<b>NET INCOME FOR THE PERIOD</b>	<b>121,532</b>	<b>83,415</b>	<b>225,215</b>	<b>151,060</b>
Number of shares at the end of the year – in units	<b>159,907,282</b>	<b>159,907,282</b>	n.a.	n.a.
<b>NET INCOME PER SHARE - IN REAIS</b>	<b>0.76002</b>	<b>0.52165</b>	n.a.	n.a.
<b>Attributable to:</b>				
Company Shareholders	n.a.	n.a.	121,531	83,415
Interest of non-controlling shareholders	n.a.	n.a.	103,683	67,645
<b>NET INCOME FOR THE PERIOD</b>			<b>225,215</b>	<b>151,060</b>

## 4.3 Balance Sheet

ASSETS	Controlling Company		Consolidated	
	09/30/2024	12/31/2023	09/30/2024	12/31/2023
Cash and cash equivalents	4,093	5,836	25,305	35,566
Financial investments	34,860	97,747	225,064	261,053
Accounts receivable	14,620	15,844	167,577	127,911
Taxes to offset	14,236	12,268	53,351	95,574
Dividends receivable	9,998	30,555	-	1,035
Derivative financial instruments	26,034	26,034	26,034	26,034
Other assets	10,291	9,606	23,426	26,026
<b>Total Current Assets</b>	<b>114,132</b>	<b>197,890</b>	<b>520,737</b>	<b>573,199</b>
Accounts Receivable	-	-	1,533	547
Derivative financial instruments	-	-	3,149	-
Taxes to offset	-	-	50,993	-
Deferred income tax and social contribution	22,612	39,995	25,155	18,210
Other assets	62,828	62,116	32,729	30,205
Investment	864,715	848,812	225,315	205,386
Fixed assets	4,819	6,675	10,651	12,738
Intangible assets	211,645	211,522	1,620,285	1,695,975
Right of Use	3,481	3,881	9,338	7,604
<b>Total Non-Current Assets</b>	<b>1,170,100</b>	<b>1,173,001</b>	<b>1,979,168</b>	<b>1,970,665</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>1,284,232</b>	<b>1,370,891</b>	<b>2,499,905</b>	<b>2,543,864</b>

LIABILITIES	Controlling Company		Consolidated	
	09/30/2024	12/31/2023	09/30/2024	12/31/2023
Accounts payable	3,831	4,613	203,186	141,783
Social obligations	10,890	13,982	43,392	46,707
Tax obligations	7,962	5,399	53,018	45,337
Payable Dividends and Interest on Net Equity	35,394	35,395	46,554	68,239
Intermediation of payments	502	281	502	281
Accounts payable for purchase of companies	140,024	213,384	152,299	224,740
Leasing	1,058	978	4,153	3,122
Debentures	115,069	11,096	115,069	11,096
Loans	14,760	7,489	35,418	26,036
Other liabilities	6,791	8,665	6,761	8,670
Deferred revenue	-	-	13,860	13,860
Derivative financial instruments	-	-	2,297	5,493
<b>Total current liabilities</b>	<b>336,281</b>	<b>301,282</b>	<b>676,509</b>	<b>595,364</b>
Accounts payable	5,974	3,376	9,087	5,661
Debentures	111,811	223,726	111,811	223,726
AP for purchase of companies	145,557	260,587	168,485	291,974
Provision for contingencies	15,362	14,297	21,781	18,709
Loans	32,388	43,182	76,520	95,257
Deferred IR/CSLL	-	-	88,575	72,610
Other liabilities	35,108	39,951	42,341	36,593
Leasing	2,558	2,848	6,044	5,058
Deferred revenue	-	-	30,030	40,425
Derivative Financial Instruments	-	-	-	2,908
Tax installment plan	-	-	305	-
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>348,758</b>	<b>587,967</b>	<b>554,979</b>	<b>792,921</b>
Capital stock	40,000	40,000	40,000	40,000
Capital reserves	33,454	33,454	33,454	33,454
Legal reserve	6,658	6,658	6,658	6,658
Profit reserves	463,643	467,623	463,643	467,623
Equity appraisal adjustment	608	608	608	608
Retained earnings	121,531	-	121,531	-
Capital transactions	(66,701)	(66,701)	(66,701)	(66,701)
<b>Attributed to the controlling shareholders</b>	<b>599,193</b>	<b>481,642</b>	<b>599,193</b>	<b>481,642</b>
Interest of non-controlling shareholders	-	-	669,224	673,937
<b>Total net equity</b>	<b>599,193</b>	<b>481,642</b>	<b>1,268,417</b>	<b>1,155,579</b>
<b>TOTAL LIABILITIES AND NET EQUITY</b>	<b>1,284,232</b>	<b>1,370,891</b>	<b>2,499,905</b>	<b>2,543,864</b>

## 4.4 Cash Flow Statement

	Controlling Company		Consolidated	
	09/30/2024	09/30/2023	09/30/2024	09/30/2023
<b>Profits before income tax and social contribution</b>	<b>137,531</b>	<b>85,781</b>	<b>355,274</b>	<b>231,614</b>
<b>Adjustments to:</b>				
Depreciation and Amortization	7,235	4,375	83,991	10,085
Capital (Gain)/Loss in investees	16,711	4,072	20,133	4,249
Net financial expenses - APV and interest on acquisitions	34,846	56,337	39,164	61,383
Amortization of right of use	865	1,014	3,715	2,501
Interest and Lease Remeasurement	291	-	1,128	-
Write-off of PP&E and Intangible Assets	796	83	1,590	97
Amortization of identifiable assets	-	13,295	-	69,155
Equity method in investments	(123,629)	(88,646)	(26,903)	(15,912)
Unrealized monetary and exchange variations	8,535	-	14,538	(3,628)
Change in fair value of financial instruments	(2,863)	(3,791)	(2,863)	1,181
Monetary adjustment of debentures	22,671	26,246	22,671	37,171
Deferred revenue	-	-	(10,395)	(10,395)
Provision for non-compete agreements	1,835	(6,004)	1,835	(6,004)
Tax, civil and labor provisions	2,353	237	4,508	2,811
Cancellation provision	(1,874)	-	(1,874)	-
Income from Financial Investments	(4,646)	-	(20,755)	-
Impairment	-	-	8,599	-
<b>Total adjustments</b>	<b>(36,874)</b>	<b>7,217</b>	<b>139,082</b>	<b>152,694</b>
<b>Variations in:</b>				
Accounts payable	1,817	3,152	64,829	2,644
Accounts receivable	3,098	(3,225)	(38,778)	(5,886)
Social obligations	(3,092)	(9,749)	(3,315)	(1,285)
Tax obligations	(1,860)	7,011	(36,870)	(30,147)
Other assets	(752)	(17,432)	323	(19,106)
Other liabilities	(8,550)	9,256	2,004	(9,766)
Intermediation of payments	221	(2,605)	221	(2,605)
Right of use	-	(1,005)	-	(2,359)
Provision for contingencies	(1,288)	(520)	(1,437)	(1,628)
Accounts receivable (payable) with related parties	-	8,529	-	-
<b>Sum of variations</b>	<b>(10,406)</b>	<b>(6,590)</b>	<b>(13,023)</b>	<b>(70,139)</b>
<b>Cash generated from operations</b>	<b>90,251</b>	<b>86,409</b>	<b>481,333</b>	<b>314,169</b>
IRPJ and CSLL paid in the period	(141)	(6,493)	(89,034)	(56,422)
<b>Net cash generated by operating activities</b>	<b>90,110</b>	<b>79,915</b>	<b>392,299</b>	<b>257,747</b>
<b>Cash flow from investment activities</b>				
Financial investments contribution	(355,068)	(118,419)	(1,122,862)	(740,715)
Financial investments redemption	422,601	103,617	1,179,605	776,758
Acquisition payment	-	(17,424)	-	(17,424)
Dividends received	88,846	61,556	8,214	-
Purchase of fixed assets	(1,590)	(1,791)	(4,877)	(3,210)
Purchase of intangible assets	(4,806)	(7,899)	(11,003)	(11,470)
Contributions in investees	(950)	(7,932)	-	(2,382)
Reduction of Capital	23,678	41,436	-	-
<b>Net cash used in investment activities</b>	<b>172,711</b>	<b>53,144</b>	<b>49,077</b>	<b>1,557</b>
<b>Cash flow from financing activities</b>				
Acquisition payment	(186,762)	(67,325)	(196,762)	(67,325)
Interest on payment of acquisitions	(33,610)	-	(35,467)	-
Debentures - payment of interest	(30,613)	(35,497)	(30,613)	(35,497)
Dividends and interest on equity paid	-	(10,678)	(127,613)	(86,473)
Paid derivative financial instruments	-	-	(3,718)	(6,656)
Capital reduction for non-controlling shareholders	-	-	(23,583)	(41,270)
Loan – Principal Receipt	66,000	-	66,000	-
Loan – Principal Payment	(66,000)	-	(66,000)	-
Loan – Payment of Interest II	(3,738)	-	(3,738)	-
Loans – payment of principal	(3,635)	-	(17,524)	(9,600)
Loans - payment of interest	(4,686)	(4,533)	(8,166)	(7,970)
Leasing	(1,520)	-	(4,453)	-
<b>Net cash used in financing activities</b>	<b>(264,564)</b>	<b>(118,033)</b>	<b>(451,637)</b>	<b>(254,791)</b>
<b>Increase/(decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>(1,743)</b>	<b>15,027</b>	<b>(10,261)</b>	<b>4,514</b>
<b>Cash and cash equivalents in the beginning of the period</b>	<b>5,836</b>	<b>11,198</b>	<b>35,566</b>	<b>35,650</b>
<b>Cash and cash equivalents at the end of the period</b>	<b>4,093</b>	<b>26,224</b>	<b>25,305</b>	<b>40,164</b>



## 4.5 Subsequent Events

### **Transaction Between Controlling Shareholders**

As communicated by the Company in a Material Fact disclosed on October 30, 2024, we were informed, on the same date, by CNP SEGUROS HOLDING BRASIL S.A., shareholder of 39,976,820 common shares issued by the Company, totaling 25% of its voting capital, and by INTEGRA PARTICIPAÇÕES S.A., a shareholder which, together with CNP, shares control of the Company, to enter into a Share Purchase Agreement and Other Covenants, in order to regulate the terms and conditions applicable to the sale of all the shares issued by the Company held by CNP to Integra.

This transaction is subject to approval by the Administrative Council for Economic Defense (CADE) and compliance with certain suspensive conditions customary in operations of this nature. As of the eventual conclusion of the transaction, Integra will hold 52.88% of the Company's total voting shares.

As a result of the above, if the Transaction is concluded, the Company's Shareholders' Agreement, signed on October 3, 2014, will be terminated.

### **Exercise of Call Option**

The Company informed, via a Notice to the Market published on November 1, 2024, after approval by the Administrative Council for Economic Defense (CADE), of the conclusion, on the same date, of the operation that formalized the exercise, by Wiz Co, of the call option provided for in the contractual instruments, for the acquisition of quotas representing 9% of the share capital of Bmg Corretora de Seguros Ltda, the current name of CMG Corretora de Seguros Ltda.

With the Closing, the Company now holds shares representing 49% of the share capital of Bmg Corretora, a brokerage firm that operates exclusively in the sale of insurance products, including insurance and consortia, through Banco Bmg's distribution channels. The company clarifies that the transaction will not result in any change in the governance of Bmg Corretora.

Management believes that the transaction is in line with Wiz Co's vision of growth in the context of expanding and diversifying its Business Units, especially in channels with high profitability potential through the sale of insurance and financial products, exploited with the Company's know-how and expertise.

BRASÍLIA  
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301  
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF  
CEP: 70712-903

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100  
[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ<sup>co</sup>**