

# APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS 3T24

# AVISO LEGAL

---

Esta apresentação foi preparada como um documento de apoio para a teleconferência dos resultados da **Brisanet Participações S.A.** ("Brisanet" ou "Companhia").

Esta apresentação não deve ser considerada um documento completo e deverá ser analisada em conjunto com os demais documentos disponibilizados pela Companhia. Quaisquer previsões contidas neste documento ou eventuais declarações que possam ser feitas durante a teleconferência acerca de eventos futuros, perspectiva dos negócios, entre outros, constituem meras crenças e expectativas da Administração da Brisanet, baseadas nas informações atualmente disponíveis, considerando análise de mercado e ambiente econômico.

Tais declarações envolvem riscos e incertezas e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Os investidores devem compreender que condições econômicas gerais, da indústria e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Brisanet e conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras. As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade e/ou completude dessas informações ou opiniões. Este material está atualizado até a presente data e a Companhia não se obriga a atualizá-lo mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.

# DESTAQUES DO 3T24

Adições líquidas - Banda larga  
(em milhares)



Adições líquidas - Móvel  
(em milhares)



## BANDA LARGA FIXA

1.415 mil acessos em out/24  
+40.203 HCs 3T  
+13.930 HCs em Out/24

## CRESCIMENTO

109 k adições líquidas até Set/24  
Maior crescimento do NE

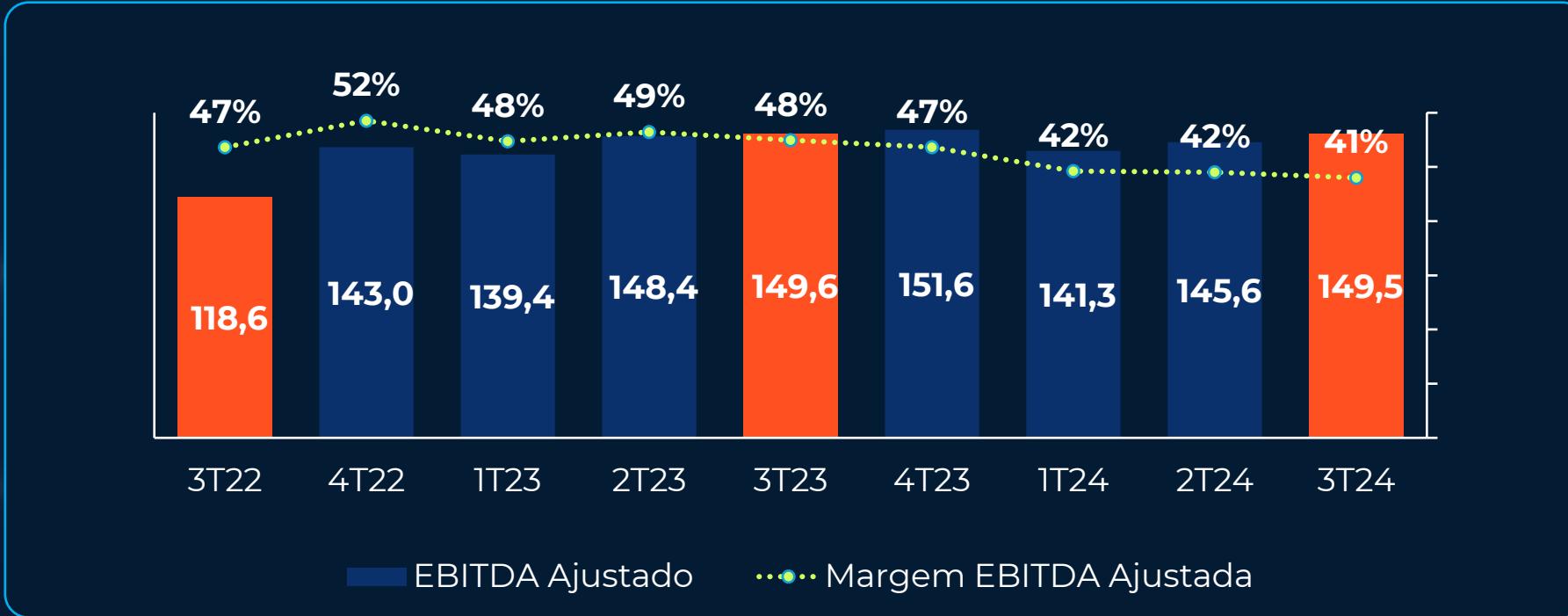
## TAKE UP

20% em Out/24 (sobre HPs)  
30% em Out/24 (sobre Portas)

## MÓVEL 4G/5G

255 k chips ativos em out/24  
+94.419 clientes no 3T24  
+32.091 clientes em Out/24

# MARGENS CONSISTENTES PARA O MOMENTO DE EXPANSÃO ATUAL



## RECEITA LÍQUIDA 3T24

R\$ 364,7 milhões  
+17% 3T24 x 3T23

## EBITDA 3T24

R\$ 145,9 milhões  
41% de margem

## GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL 3T24

R\$ 230 milhões  
+154% do EBITDA

A estabilidade das margens ao longo de 2024 evidencia o compromisso e a eficiência da Companhia, mesmo em um cenário de crescimento. Reforçamos a expectativa de que as margens se mantenham estáveis até o final do exercício, à medida que seguimos dedicados à expansão das vendas e ao aumento das receitas relacionadas ao 5G.

# EXPANSÃO DA NOSSA OPERAÇÃO

5G

**254.914\***  
chips ativos

+ de 10% de share em cidades pequenas ativas há 12 meses.  
Cobertura de **9,2 milhões** de pessoas em 200 cidades

Novas ofertas e formatos abrem oportunidades de **cross-sell**

**FWA**

(Fixed Wireless Access)

**6.350\***  
clientes

Início da operação em **set/24**

Em regiões onde **já atuamos com o móvel**, mas não com FTTH.

**FTTH**

**1.415 mil\***  
acessos

+ de 40k novos acessos no trimestre, com **aumento contínuo do take-up**

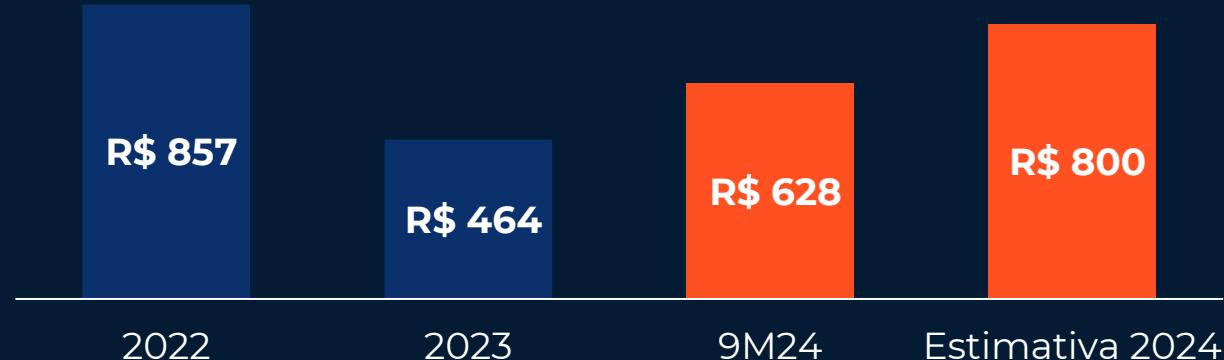
**Operação sólida** que seguirá pavimentando as demais vias de crescimento

\* Dados de Out/24

brisanet | 5G

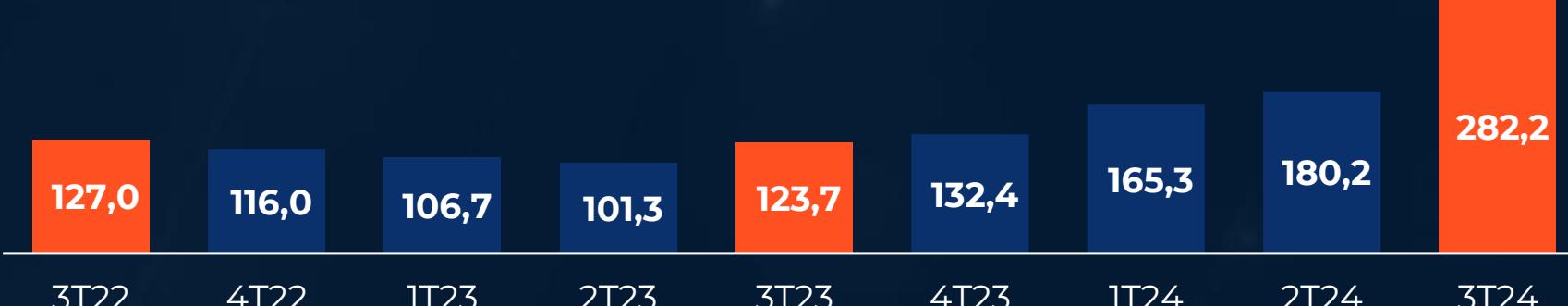
# ALOCAÇÕES ESTRATÉGICAS E CONTROLADAS NO CONTÍNUO RITMO DE EXPANSÃO

Capex (Em milhões)



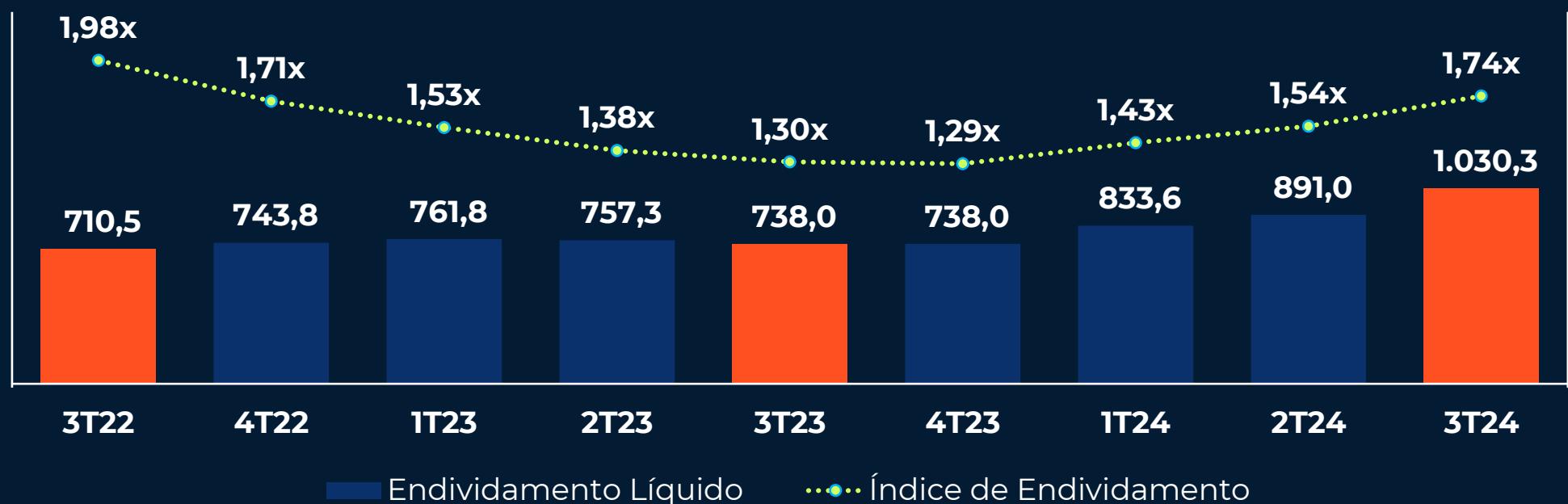
Abertura Capex	2022	2023	9M24
5G	33%	24%	50%
HCs	24%	31%	23%
HPs	26%	22%	1%
Manutenção	2%	7%	5%
Backbone e rede	4%	6%	10%
Outros	11%	10%	11%
	100%	100%	100%
			100%

Desembolso Total (Em milhões)



# CICLO DE CAIXA E ENDIVIDAMENTO ALINHADOS PARA O PERÍODO DE CRESCIMENTO

- ✓ Aumento da dívida líquida do 3T24 está relacionada a segunda emissão de debêntures da Companhia
- ✓ 80% do endividamento no longo prazo
- ✓ Custo médio da dívida bruta abaixo do CDI
- ✓ Prazo médio da dívida: 5,7 anos





Perguntas & Respostas



**Relações com Investidores**  
<https://ri.brisanet.com.br/>

falecomri@grupobrisanet.com.br

# 3Q24 EARNINGS CONFERENCE CALL

# DISCLAIMER

---

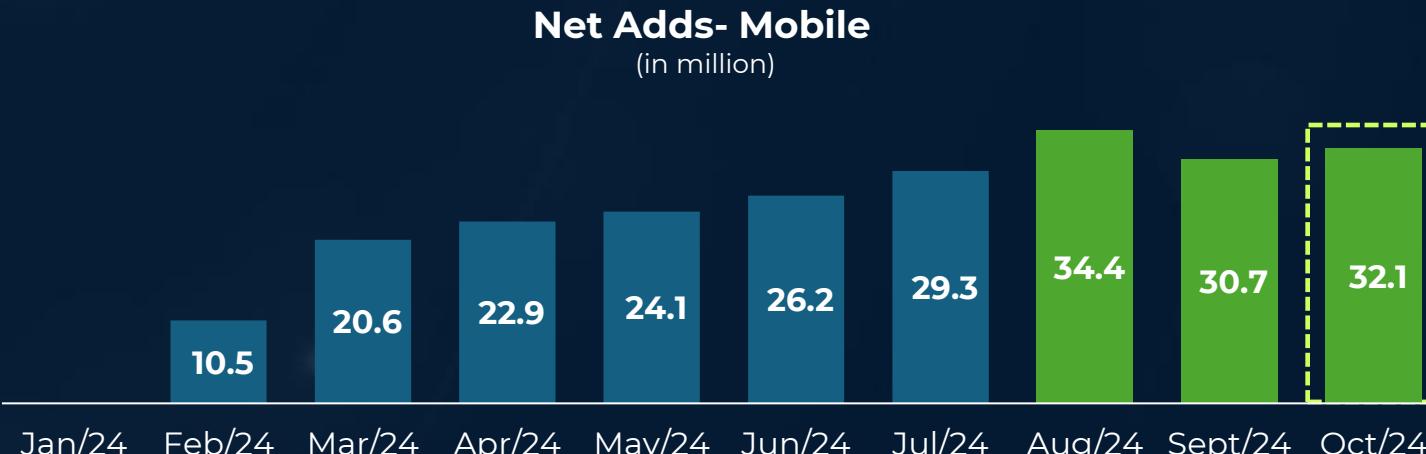
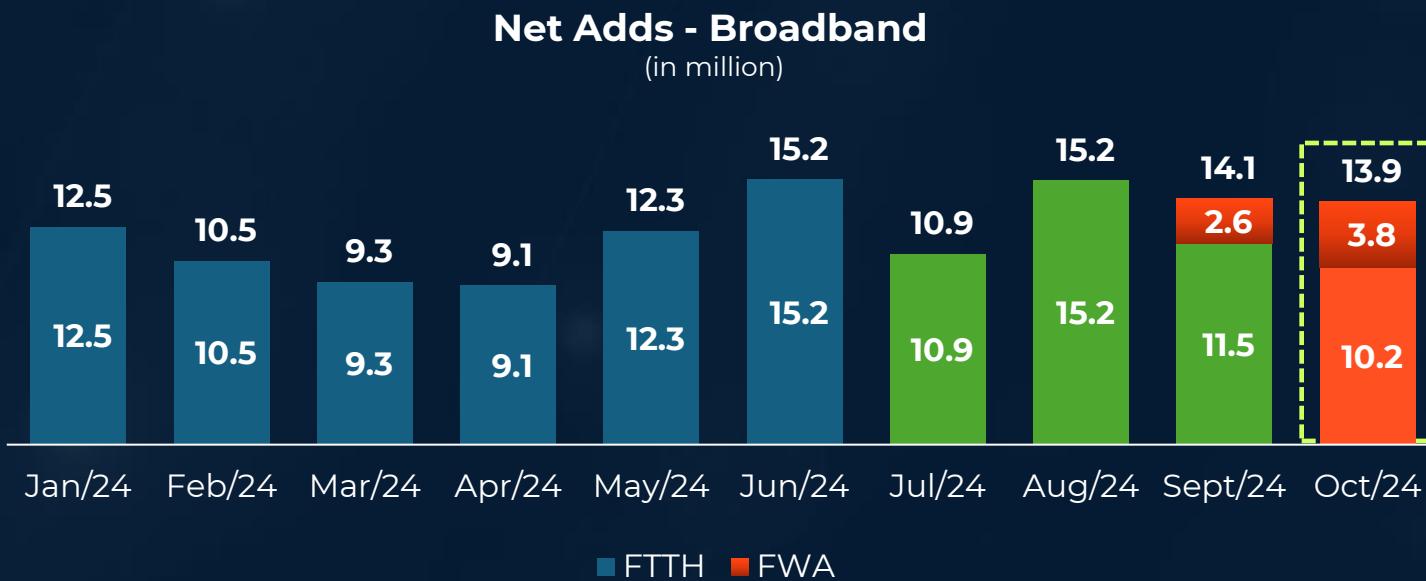
This presentation was prepared as a supporting document for the conference call on the results of Brisanet Participações S.A. ("Brisanet" or "Company").

This presentation should not be considered a complete document and should be analyzed together with the other documents made available by the Company. Any forecasts contained in this document or any statements that may be made during the conference call about future events, business perspectives, among others, constitute mere beliefs and expectations of Brisanet Management, based on information currently available, considering market analysis and economic environment

Such statements involve risks and uncertainties and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic, industry conditions and other operating factors may affect Brisanet' future performance and lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements. The information and opinions contained herein should not be understood as a recommendation to potential investors and any investment decision should be based on the veracity, timeliness and/or completeness of that information or opinions. This material has been updated to the present date and the Company does not undertake to update it with new information and/or future events.

# 3QT24 HIGHLIGHTS



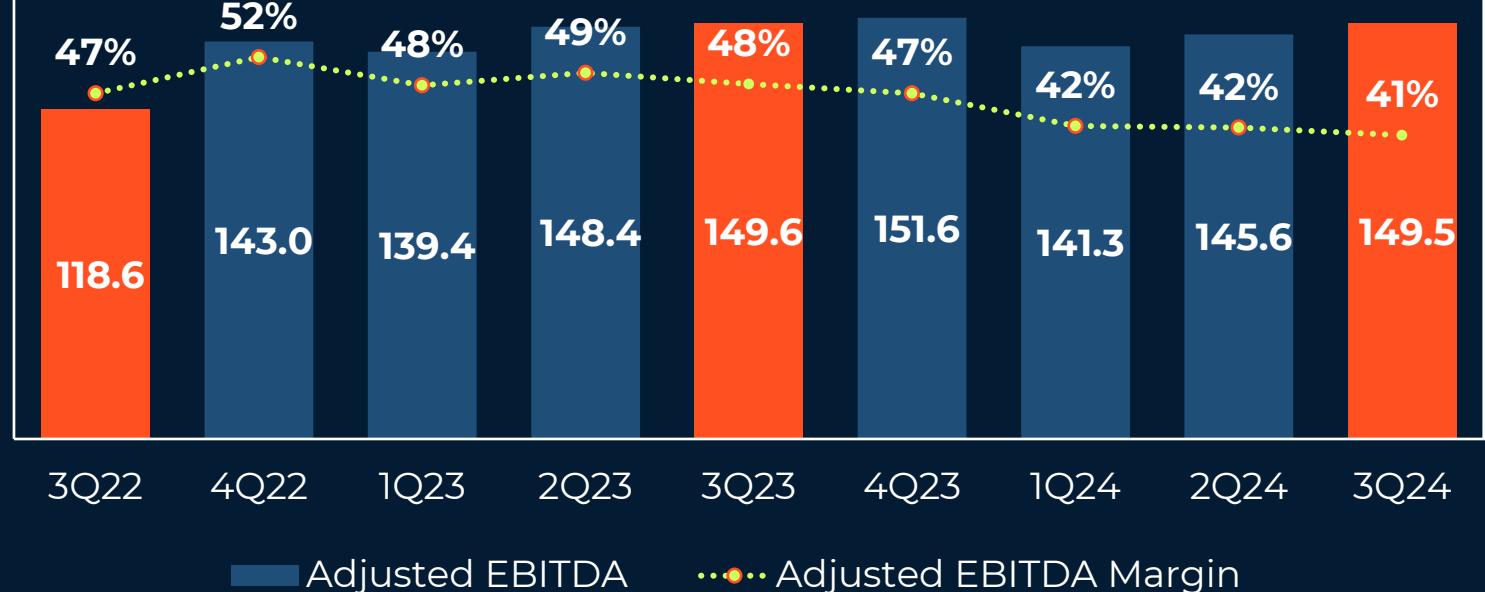
**FIXED BROADBAND**  
1,415 k accesses in Oct/24  
+40,203 HCs 3T  
+13,930 HCs in Oct/24

**GROWTH**  
109 k net adds up to Sep/24  
Largest growth in the NorthEast

**TAKE UP**  
20% in Oct/24 (over HPs)  
30% in Oct/24 (over Ports)

**MOBILE 4G/5G**  
~255k active chips in Oct/24  
+94,419 customers in 3T24  
+32,091 customers in Oct/24

# CONSISTENT MARGINS FOR THE CURRENT EXPANSION



NET REVENUE

R\$ 364.7 million  
+17% 3Q24 x 3Q23

EBITDA

R\$ 149.5 million  
41% margin

OPERATING CASH FLOW

R\$ 230 million  
+154% of EBITDA

The stability of margins throughout 2024 is evidence of the company's commitment and efficiency, even in a growth scenario. We reinforce our expectation that margins will remain stable until the end of the year, as we continue to focus on expanding sales and increasing revenues related to 5G.

**5G**

# EXPANDING OUR OPERATION

**254,914\***

active chips

+ de 10% de share in  
small towns active for  
more than 1 year  
Coverage of **9.2 million**  
people in 200 cities

New offers and  
formats open up  
**cross-sell**  
opportunities

**FWA**

(Fixed Wireless Access)

**6,350\***

customers

Start of operation  
in **Sept/24**

In regions where  
**we already operate  
with mobile**, but  
not with FTTH

**FTTH**

**1,414,897\***

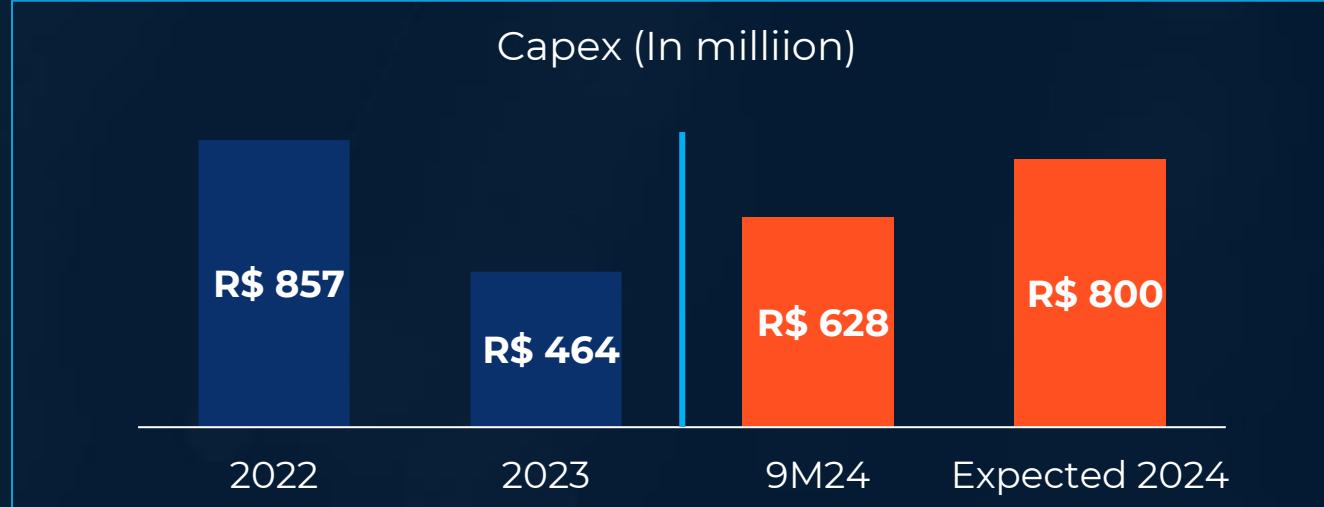
accesses

+ 40k new accesses in  
the quarter, with a  
**continuous increase  
in take-up**

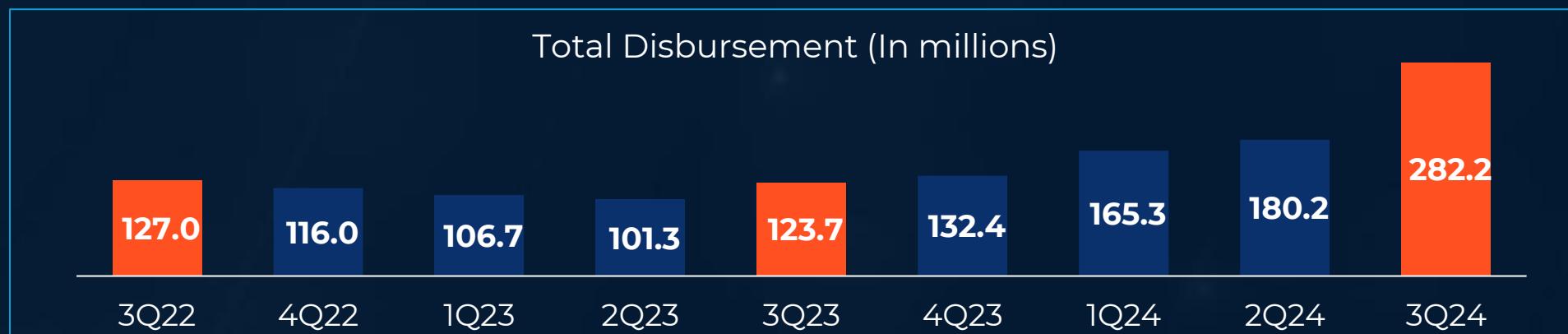
**Solid operation**,  
which will continue  
to pave the other  
avenues of growth

\*Oct/24 Data

# STRATEGIC AND CONTROLLED ALLOCATIONS AT THE CONTINUOUS PACE OF EXPANSION

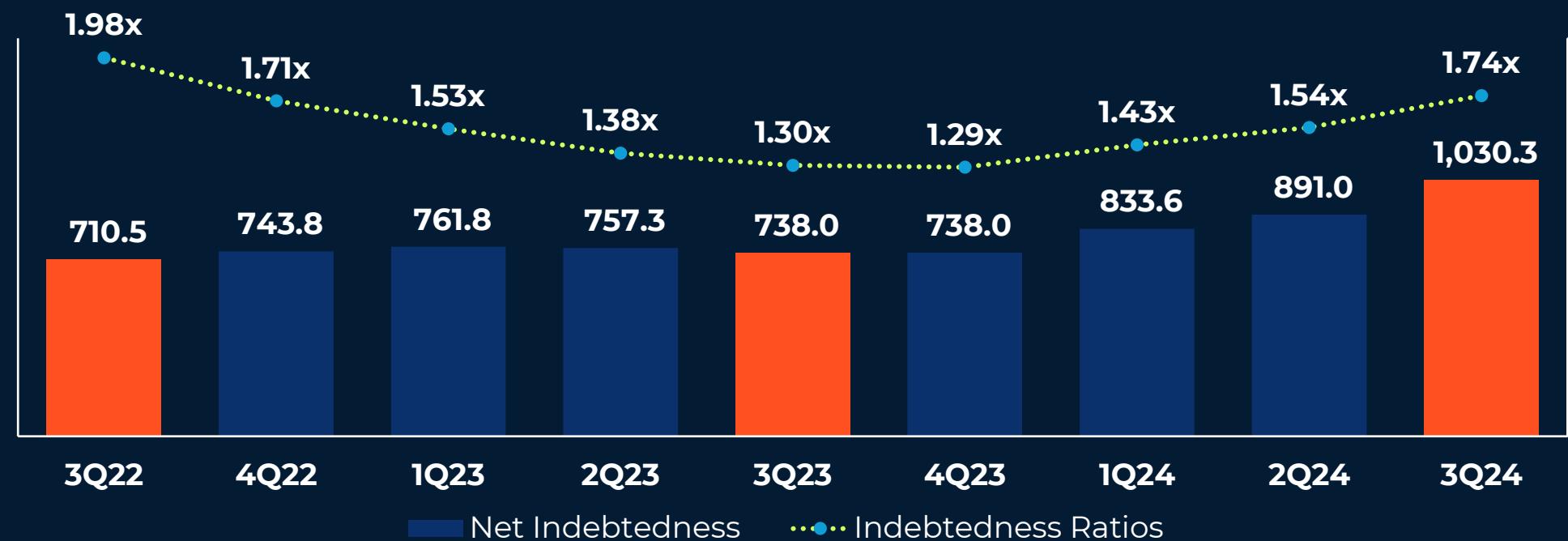


Capex Breakdown	2022	2023	9M24
5G	33%	24%	50%
HCs	24%	31%	23%
HPs	26%	22%	1%
Maintenance	2%	7%	5%
<i>Backbone and network</i>	4%	6%	10%
Others	11%	10%	11%
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>



# CASH CYCLE AND INDEBTEDNESS ALIGNED FOR THE GROWTH PERIOD

- ✓ Increase in net debt in 3Q24 is related to the company's second issue of debentures
- ✓ 80% of long-term debt
- ✓ Average cost of gross debt below CDI
- ✓ Average debt term: 5.7 years







For more informations

Investor Relations

<https://ri.brisanet.com.br/en>

falecomri@grupobrisanet.com.br