



Unipar

Teleconferência de Resultados

3º Trimestre de 2024

14 DE NOVEMBRO DE 2024

Disclaimer

Esta apresentação foi preparada pela Companhia, está atualizada até a presente data e está sujeita a mudanças sem prévio aviso, sendo que a Companhia não se obriga a atualizar ou revisar as informações apresentadas mediante novas informações e/ou desenvolvimentos futuros. Além disso, a Companhia não assume nenhuma obrigação de confirmar expectativas ou estimativas ou de divulgar revisões a quaisquer declarações prospectivas para refletir eventos que ocorram ou circunstâncias que surjam em relação ao conteúdo desta apresentação.

Esta apresentação pode conter informações e expectativas da Companhia sobre eventos ou resultados futuros, que não descrevam fatos históricos, que não são garantias de desempenho futuro e envolvem riscos e incertezas, mas que refletem a opinião da Administração da Companhia. São baseadas em diversas presunções e fatores de natureza operacional, industrial, econômica e mercadológica. Os resultados, desempenho ou desenvolvimentos reais podem diferir materialmente daqueles projetados, expressos ou implícitos nas declarações prospectivas, que não devem ser interpretadas como orientação de investimento, parecer jurídico ou fiscal, e não devem servir de base para nenhum contrato ou compromisso relacionado.

Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Companhia. Dessa forma, a Companhia não se responsabiliza, em nenhuma circunstância, perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações apresentadas nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante.

Esta apresentação e todo o seu conteúdo são informações confidenciais de propriedade da Companhia. Assim, as informações incluídas aqui não podem ser referidas, citadas ou divulgadas de outra forma, parcial e/ou totalmente, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. Este documento e qualquer material distribuído em conexão com esta apresentação não são direcionados ou destinados à distribuição ou uso por qualquer pessoa ou entidade que seja cidadão ou residente em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição no qual tal distribuição, publicação, disponibilização ou uso seja contrário à lei ou à regulação ou exigiria qualquer registro ou autorização nessa jurisdição. Ao revisar esta informação, você reconhece a natureza confidencial da apresentação e concorda em cumprir os termos deste *Disclaimer*.

Apresentadores



Rodrigo Cannaval

Diretor Presidente



Alexandre Jerussalmy

Diretor Financeiro e de
Relações com Investidores



Conjuntura Econômica e Preços Internacionais

CENÁRIO GLOBAL

- **Tensões geopolíticas** redirecionam fluxos comerciais
- Indústria química e petroquímica ainda em **ciclo de baixa**, com impacto de **eventos climáticos** em plantas nos EUA e Europa
- Regiões implementando **medidas protecionistas** (ex: Europa, EUA e Índia)



CENÁRIO BRASIL

- **Demanda local resiliente**, principalmente em clorados
- **Níveis historicamente elevados de importação de PVC**, principalmente dos EUA e Colômbia (segundo ABIQUIM)
- **Alteração temporária da alíquota de importação para PVC-S** de 12,6% para 20,0% a partir de out/2024

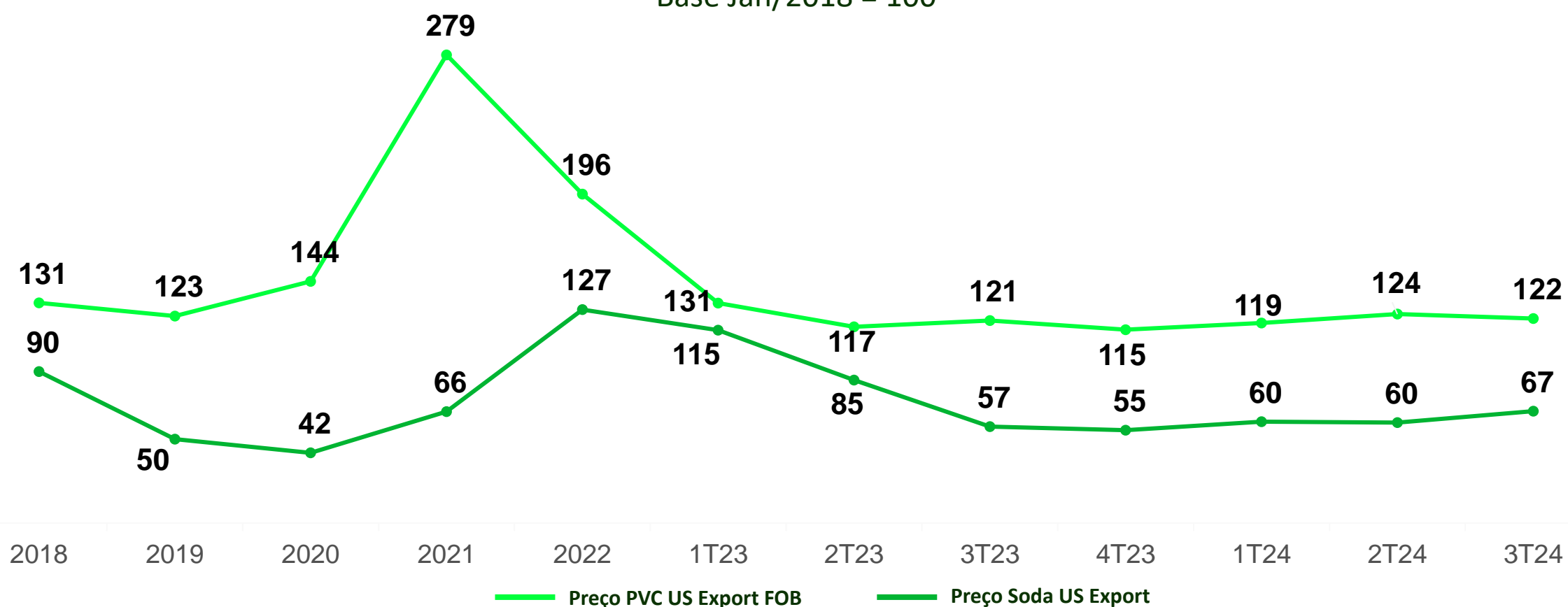


CENÁRIO ARGENTINA

- **Esforço do Governo** para reduzir inflação e melhorar equação fiscal
- **Redução das alíquotas de importação**
- Demanda local sob **lenta e gradual recuperação**, depois de um 1S24 de retração

Evolução Preços Internacionais

Base Jan/2018 = 100



Preço PVC
3T24 x 2T24: -1,6%

Preço Soda Cáustica
3T24 x 2T24: 11%



DESTAQUES FINANCEIROS

Resiliência frente a ciclo petroquímico ainda de baixa

EBITDA Ajustado

R\$ 233 milhões Δ 2T24 + 60%
R\$ 610 milhões 9M24

Lucro Líquido

R\$ 119 milhões Δ 2T24 + 34%
R\$ 264 milhões 9M24

Ger. Operacional de Caixa

R\$ 294 milhões Δ 2T24 + 87%
R\$ 378 milhões 9M24

- ✓ Performance operacional e de vendas consistente
- ✓ Matriz de custos competitiva, com maior participação de energia autoproduzida
- ✓ Efeito positivo da desvalorização cambial no Brasil (+6% vs 2T24)

Higidez financeira e gestão ativa de endividamento

Liquidez

R\$ 2,3 bilhões
vs R\$ 2,0 bilhões no 2T24
Cobertura de 54 meses

Perfil de Endividamento

~4,4 anos
vs 3,4 anos no 2T24
55% após 2029

Alavancagem

0,77x
vs 0,70x no 2T24
Baixa alavancagem mesmo em ciclo de baixa petroquímico

- ✓ Debêntures de R\$ 750 milhões emitidas em setembro/2024
- ✓ *Liability management* e financiamentos competitivos em curso

APROVAÇÃO DE PAGAMENTO DE DIVIDENDOS NO VALOR DE R\$ 300 MILHÕES
APROVAÇÃO DO 5º PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES

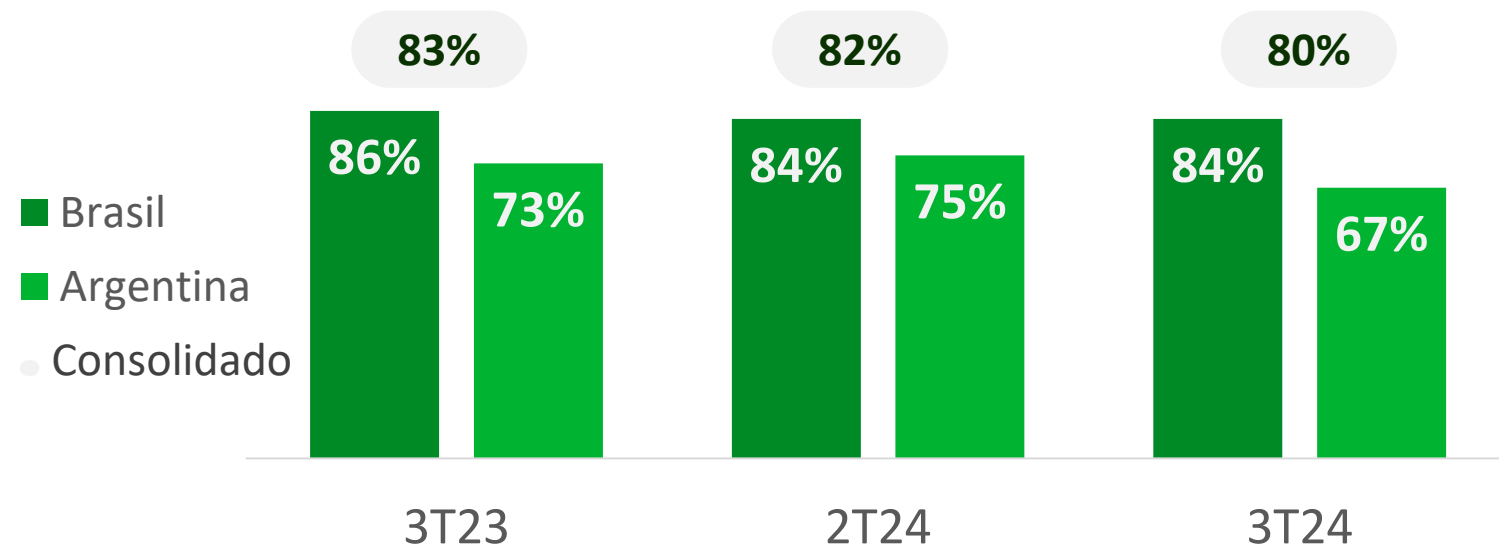


DESTAQUES OPERACIONAIS

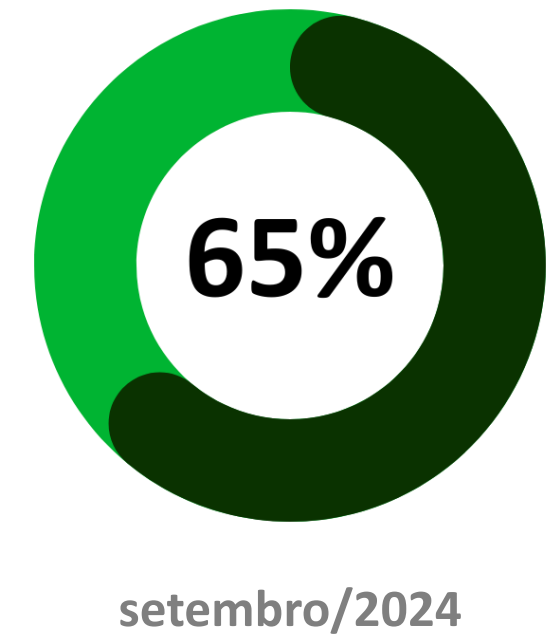
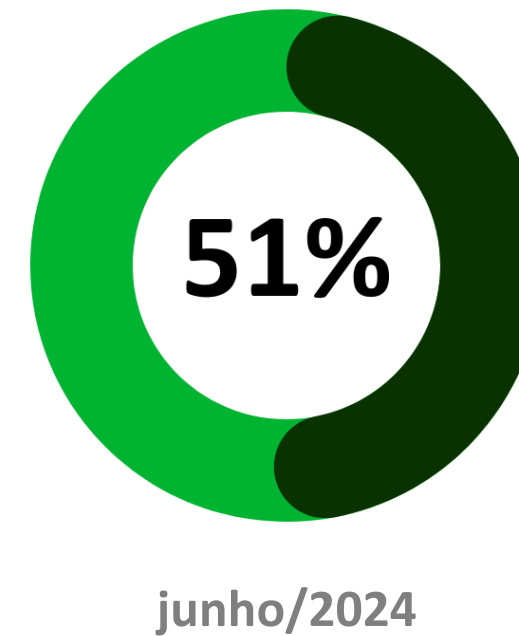
✓ **Operação confiável e competitiva, consistentemente acima da média da indústria¹**

✓ **Nível recorde de energia autoproduzida de fontes eólica e solar**

TAXA DE UTILIZAÇÃO NA ELETRÓLISE



% DE ENERGIA AUTOPRODUZIDA NO BRASIL



DESTAQUES DE ESG

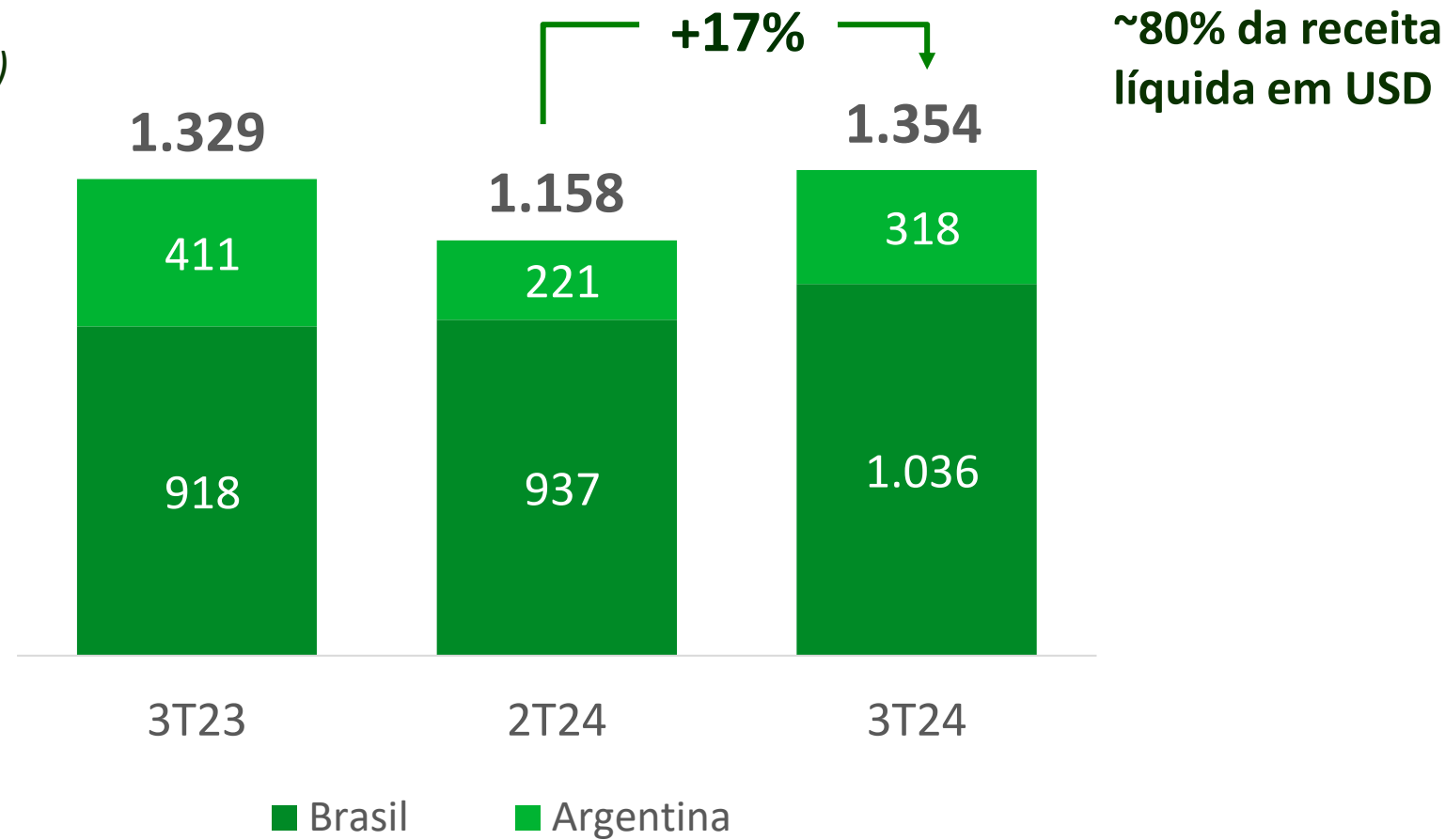
✓ **Avanço no rating da MSCI ESG Ratings de BB para BBB**

✓ **Prêmio Suzano Valoriza como melhor fornecedor categoria Gestão ESG**

Recuperação da receita líquida no 3T24, favorecida por crescimento de venda e efeito cambial

RECEITA LÍQUIDA AJUSTADA*

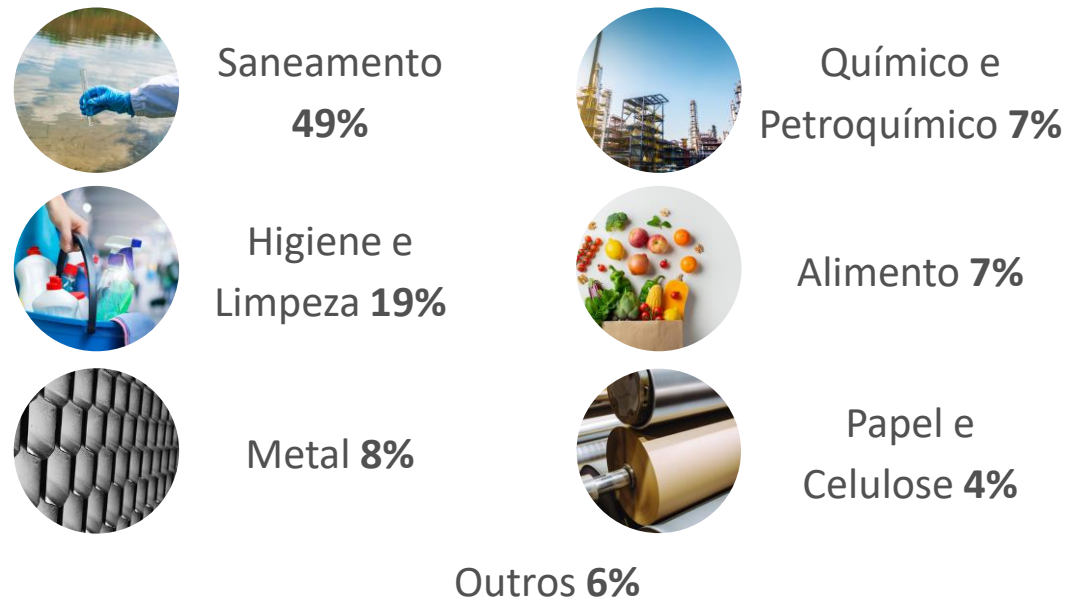
(em R\$ milhões)



- ✓ **Vendas distribuídas em mais de 30 indústrias**, favorecendo a resiliência do modelo de negócios da Unipar
- ✓ **Volume de vendas 3% superior** (3T24 vs 2T24) no consolidado (PVC + Soda Cáustica + Clorados)
- ✓ **Efeito positivo da desvalorização cambial no Brasil** (+6% no 3T24 vs 2T24)

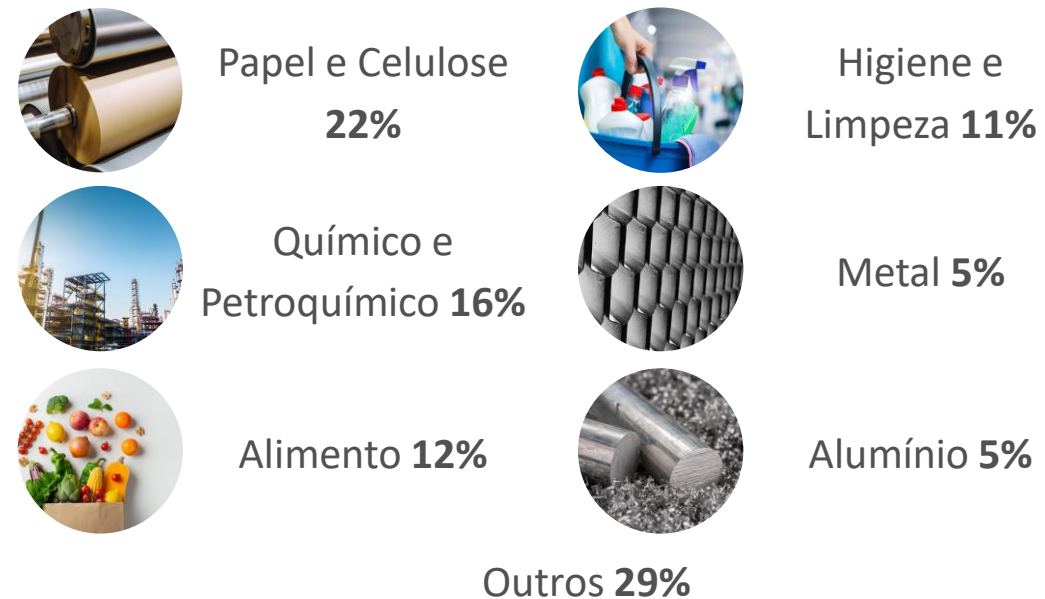
Clorados

20% da Receita Líquida do 3T24



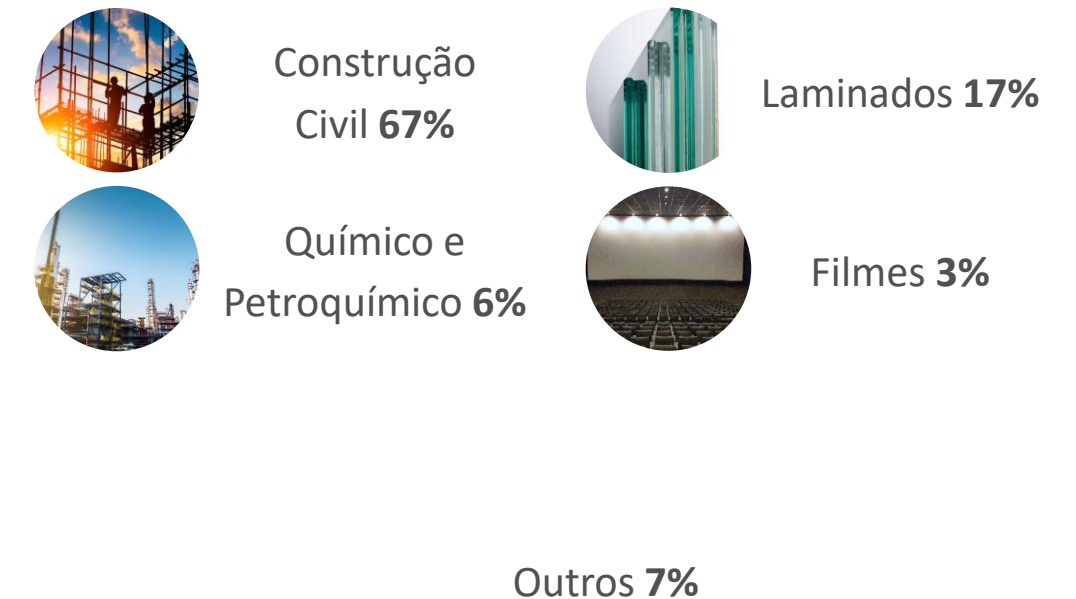
Soda Cáustica

33% da Receita Líquida do 3T24



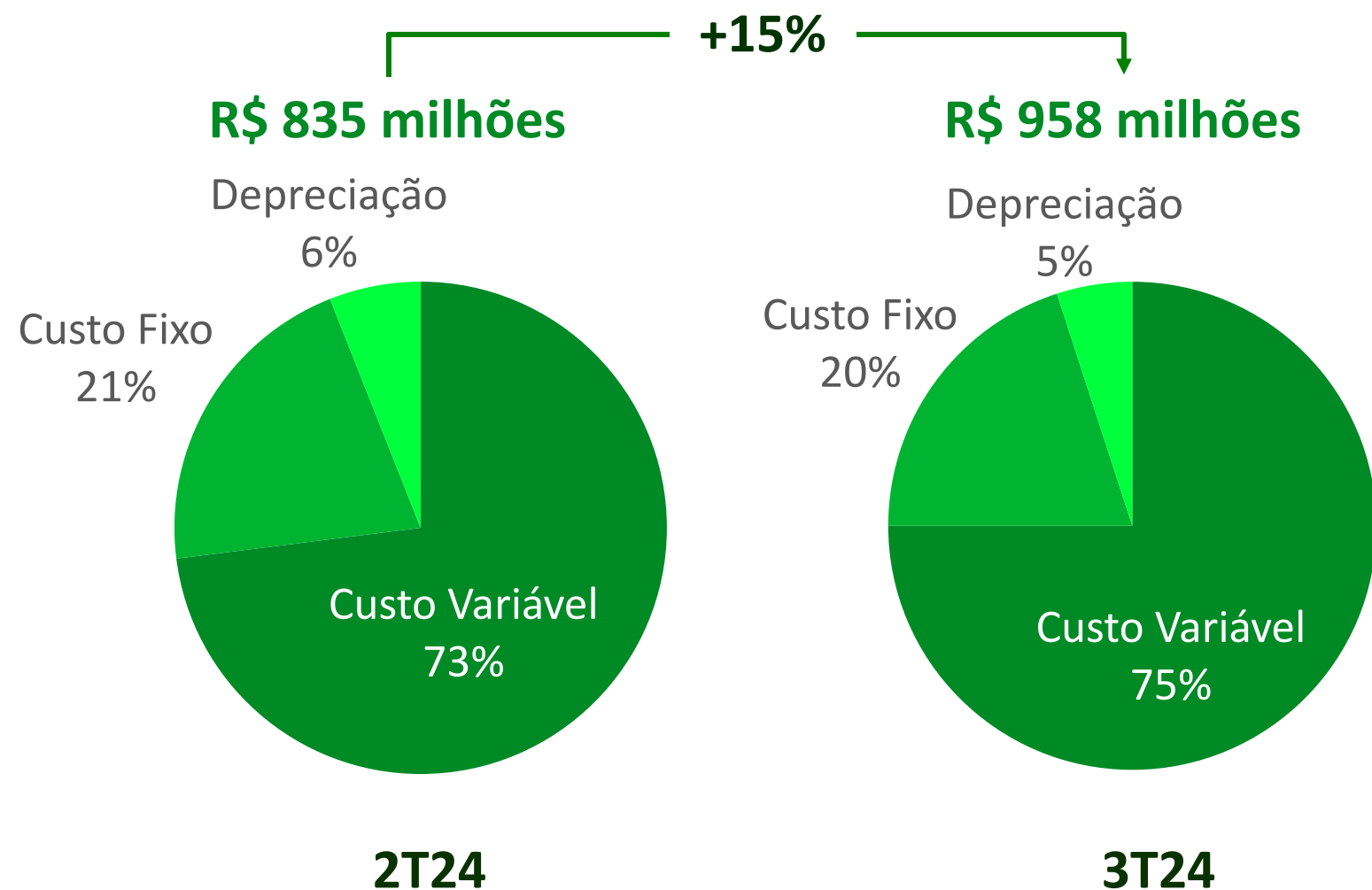
PVC

47% da Receita Líquida do 3T24



*Os resultados financeiros consolidados da Unipar são impactados pelos efeitos da inflação na Argentina e variação cambial do peso argentino, em conformidade com a aplicação da norma contábil do IAS 29 (ajuste por hiperinflação) e processo de conversão das demonstrações financeiras da Unipar Argentina. Os comparativos são gerenciais ("ajustado") e excluem estes efeitos.

EVOLUÇÃO DO CPV AJUSTADO*



84% do Custo Variável é composto por:

- ETILENO + GÁS/VAPOR (53%)
- ENERGIA ELÉTRICA + SAL (41%)

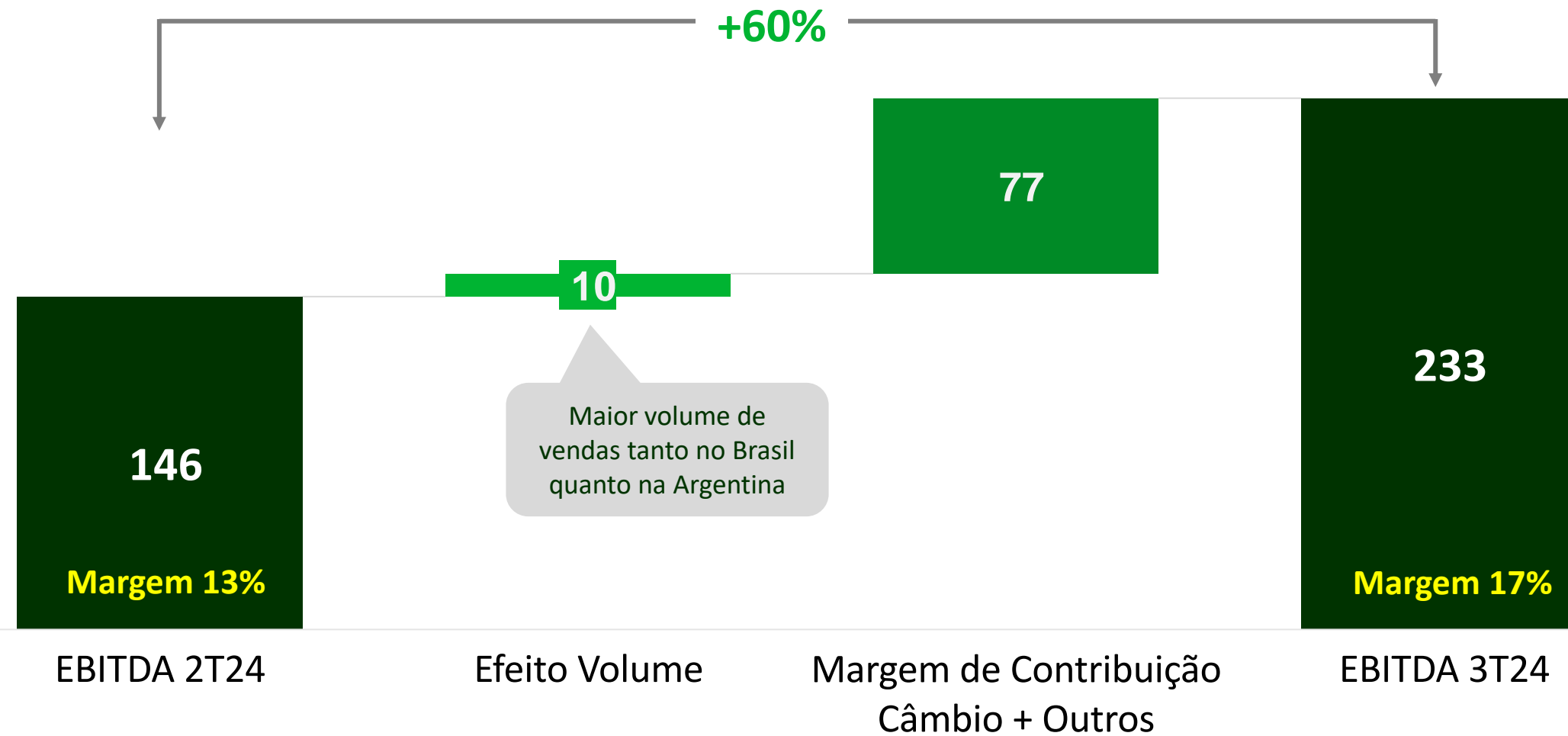
- ✓ **Matriz competitiva de custos de produção**
- ✓ **Nível de CPV sob controle** mesmo sob efeito negativo de variação cambial no Brasil e de inflação em USD na Argentina
- ✓ **Volume recorde de energia renovável autoproduzida** em bases competitivas: 65% em setembro/2024 vs 51% em junho/2024
- ✓ **Esforço corporativo para redução de gastos fixos**
 - ✓ Renegociações contratuais
 - ✓ Revisão de processos
 - ✓ Iniciativas de automação

*Os resultados financeiros consolidados da Unipar são impactados pelos efeitos da inflação na Argentina e variação cambial do peso argentino, em conformidade com a aplicação da norma contábil do IAS 29 (ajuste por hiperinflação) e processo de conversão das demonstrações financeiras da Unipar Argentina. Os comparativos são gerenciais (“ajustado”) e excluem estes efeitos.

Posicionamento comercial, câmbio e matriz de custo competitiva beneficiam o EBITDA no 3T24 Unipar

EVOLUÇÃO DO EBITDA AJUSTADO*

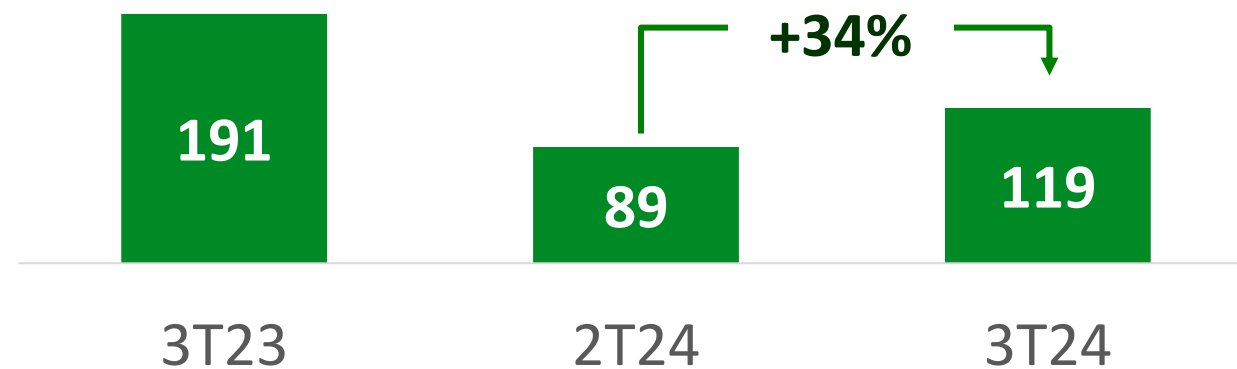
(em R\$ milhões)



- ✓ **Maior volume de vendas** tanto no Brasil quanto na Argentina
- ✓ **Efeito positivo da desvalorização cambial** no Brasil de +6% no trimestre
- ✓ **Leve recuperação de margens**, mas ainda longe do patamar considerado normalizado
- ✓ **Maior competitividade em custos**, com níveis maiores de energia autoproduzida
- ✓ Esforços corporativos para **redução de gastos fixos**

EVOLUÇÃO DO LUCRO LÍQUIDO

(em R\$ milhões)



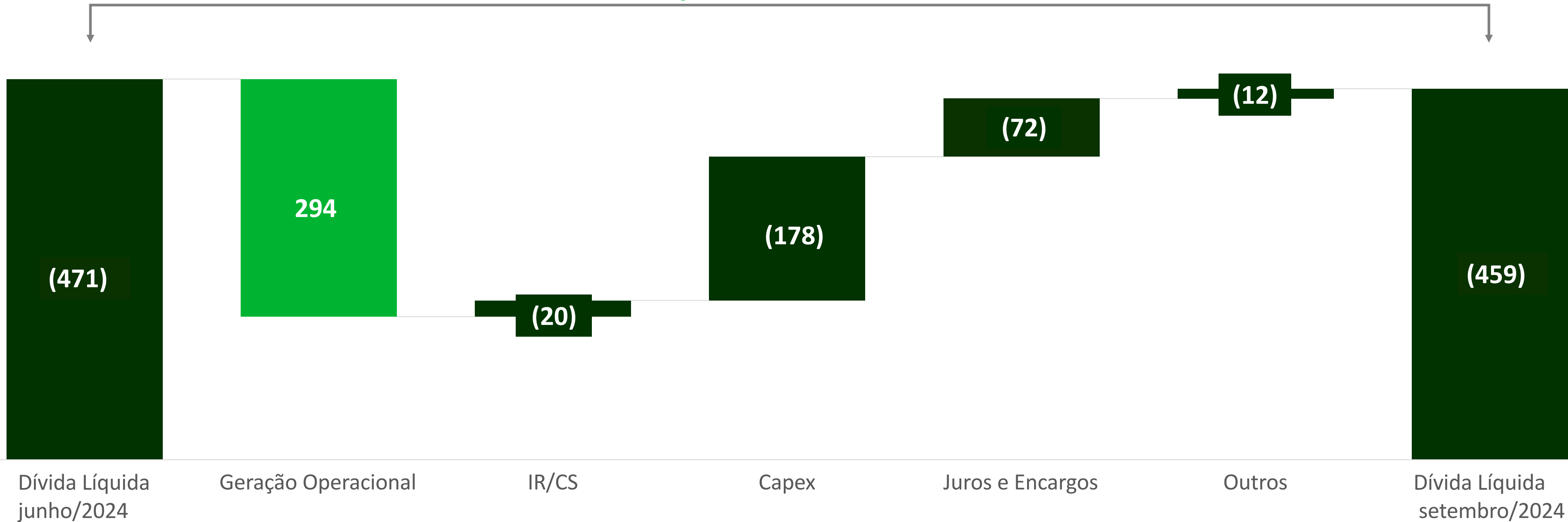
- ✓ Unipar tem sido **consistentemente lucrativa**
- ✓ **18 trimestres de resultado líquido positivo** consecutivos
- ✓ Antecipação de **dividendos** a serem pagos em novembro/2024

*Os resultados financeiros consolidados da Unipar são impactados pelos efeitos da inflação na Argentina e variação cambial do peso argentino, em conformidade com a aplicação da norma contábil do IAS 29 (ajuste por hiperinflação) e processo de conversão das demonstrações financeiras da Unipar Argentina. Os comparativos são gerenciais ("ajustado") e excluem estes efeitos.

EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

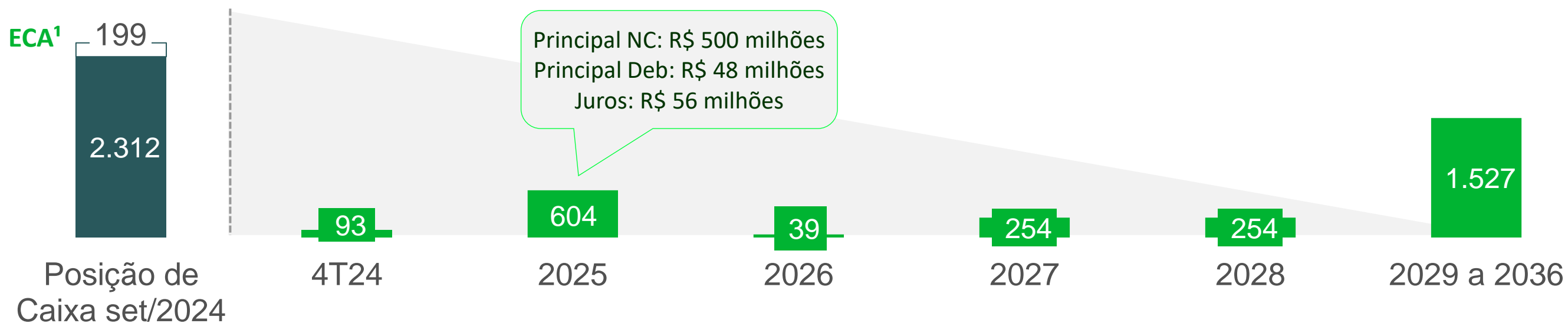
(em R\$ milhões)

Redução de R\$ 12 milhões



CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO – SETEMBRO/2024

(em R\$ milhões)

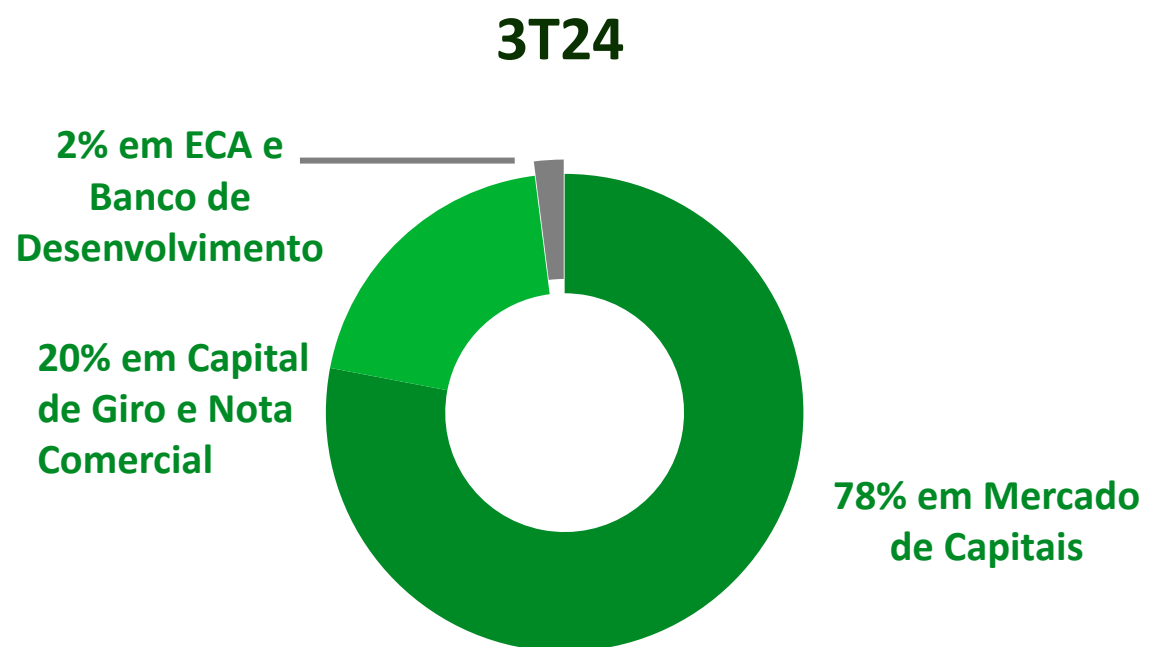


R\$ 459 milhões
Dívida Líquida

4,4 anos
Prazo Médio

55% vence após 2029

0,77x
Dív. Líquida/EBITDA



9ª EMISSÃO DE DEBÊNTURES CONCLUÍDA COM SUCESSO

- ✓ **R\$ 750 milhões**, com série de **10 anos inédita** para a Unipar
- ✓ **Demanda de 2,1x** em relação à emissão
- ✓ **Liability management em curso**, já tendo sido pré-pagas dívidas no total de R\$ 385 milhões com prazo mais curto²

GREENFIELD EM CAMAÇARI (BAHIA)

FOCO: AUMENTO DE CAPACIDADE EM BASES COMPETITIVAS

- ✓ 20kta a mais de capacidade de Cloro e 22kta de Soda Cáustica
- ✓ Uso de **energia 100% renovável** - contrato de longo-prazo
- ✓ Tecnologia membrana - **estado da arte e máxima ecoeficiência**
- ✓ Início das operações estimado para **final de 2024**



PROJETO PHASE-OUT EM CUBATÃO (SP)

FOCO: MODERNIZAÇÃO TECNOLÓGICA COM AUMENTO DE COMPETITIVIDADE

- ✓ **Substituição das tecnologias** de eletrólise de mercúrio e diafragma por membrana - **estado da arte e máxima ecoeficiência**
- ✓ **~28% menor consumo de energia, ~150kta menor geração de resíduos sólidos e ~70kta de redução da Emissão de Gases de Efeito Estufa**
- ✓ Início das operações previsto para **final de 2025**

PROJETO PVC-EMULSÃO EM SANTO ANDRÉ

FOCO: AUMENTO DE CAPACIDADE PRODUTIVA

- ✓ **Incremento de capacidade de PVC-Emulsão**, de maior valor agregado vs PVC-Suspensão (+ 6kta)
- ✓ Projeto contemplado no enquadramento do **REIQ para investimentos**
- ✓ Previsão para a conclusão: **2º Semestre de 2025**

+ estão em curso outros projetos estratégicos voltados à eficiência operacional e aumento no valor agregado dos produtos

Resultado do 3T24 alinhado às prioridades para 2024

Prioridades 2024

- ✓ Segurança e eficiência operacional com fortalecimento da competitividade
- ✓ Hígiez financeira e gestão de liquidez
- ✓ Plano de crescimento sustentável, seletivo e equilibrado

Key Takeaways do Resultado do 3T24

- ✓ Níveis de utilização de capacidade acima da média e recordes no volume de energia autoproduzida
- ✓ CAPEX estratégico de modernização tecnológica em Cubatão dentro do cronograma
- ✓ Alavancagem baixa (0,77x) mesmo durante ciclo petroquímico de baixa
- ✓ Posição de liquidez suficiente para cobrir 54 meses de dívida
- ✓ Unipar segue avaliando oportunidades, de forma altamente seletiva
- ✓ Esforço corporativo de redução de gastos fixos e revisão de processos visa preparar a empresa para o futuro

Av. Juscelino Kubitschek, 1.327 – 22º andar
CEP: 04543-011
São Paulo/SP- BRASIL
Tel.: +55 11 3704 4200

Site de RI: ri.unipar.com
E-mail: ri@unipar.com