



KEPLERWEBER[®]

OUTUBRO DE 2024

KEPLER WEBER INDUSTRIAL S.A.

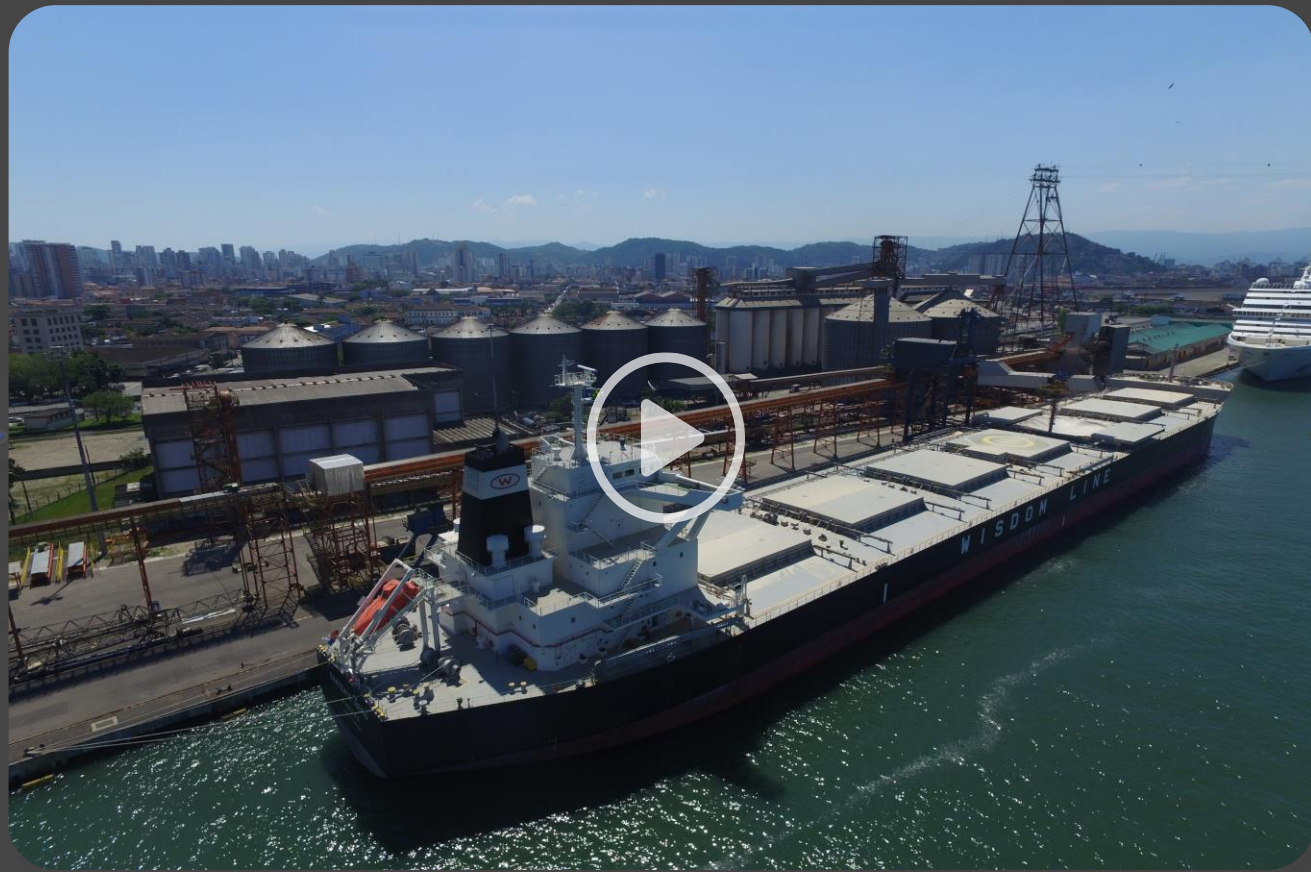
Para obter informações adicionais, leia atentamente
o aviso no final desta apresentação.

A photograph of several large, cylindrical industrial silos under construction. The silos are made of corrugated metal and have conical roofs. Scaffolding and construction equipment are visible around the silos. The sky is blue with some clouds. The image is partially covered by a black and orange geometric overlay on the left side.

Seção I

Visão Geral da Kepler Weber

KEPLERWEBER®



KEPLERWEBER®



Visão Geral da Kepler Weber



A Kepler é Líder em Equipamentos para Armazenagem e Soluções em Pós-Colheita de grãos com Presença em Todo o Brasil.

Destaques Financeiros e Operacionais



Ganhos



Mercado



Operações



Pessoas



R\$1,6 bi
US\$325,3 mi⁽¹⁾
Receita Líquida
(1S24 UDM)



22,2%
Margem EBITDA
(1S24 UDM)



43,5%
ROIC
(1S24 UDM)



Líder de Pós-Colheita da LATAM



Presença em
53 países, com
130 representantes de vendas



+420% de
valorização para
ações KEPL3 nos
últimos 5 anos⁽²⁾



9 centros de distribuição no
Brasil



3 fábricas
estrategicamente
localizadas no
Brasil



Capacidade para
gerenciar
300 projetos
simultaneamente



1.825
Funcionários
(1S24)



62.023
Horas de Treinamento
(1S24)

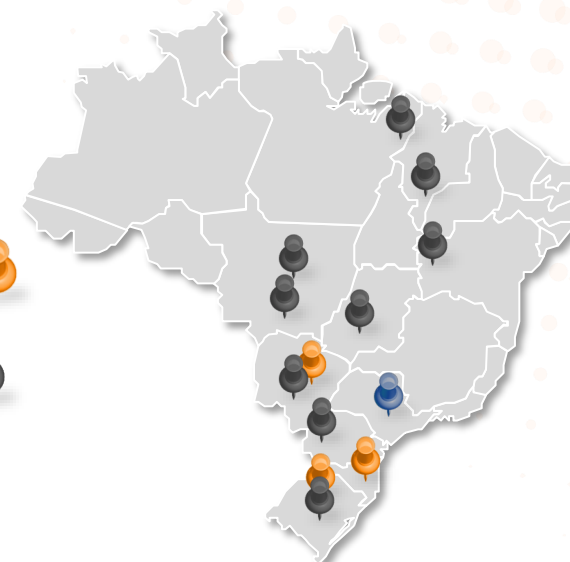


Presença em Locais Estratégicos:

Instalações de Produção

Centros de Distribuição

Sede



+9.000 clientes ativos em nosso portfólio, refletindo um crescimento de 3% no acumulado do ano em comparação a agosto de 2023, com +3.000 clientes atendidos em agosto de 2024



Taxa de entrega de pedidos dentro do prazo de 93% alcançada até 2023



+1.990 fábricas conectadas alavancando tecnologia para impulsionar o crescimento recorrente da receita

Observações: (1) Considera a média USD/BRL de 4,97 no 1S24 UDM (2) Ajustado por dividendos
Fontes: KW Market Intelligence, Abimaq

Soluções de Ponta a Ponta: O Amplo Alcance da Kepler Weber no Ecosistema Agrícola

A Kepler Weber desempenha um papel vital nas principais etapas da cadeia de suprimentos agrícolas, garantindo eficiência, confiabilidade e criação de valor para seus clientes



História de Longa Data com Marcos Notáveis e Crescimento Sustentável

Da Fundação para o IPO

IPO e Crescimento do Agronegócio

Crescimento e Retornos Sustentáveis

Destaques



Qualidade



Pessoas



Relacionamentos



Expansão



Portos



Cadeia Saturada



Eficiência melhorada



Diversificação de produtos

Destaques do setor

1925

Fundação da Kepler Irmãos, pequena ferraria de madeira



1975

Inauguração do novo parque industrial em Panambi - RS



1992

Primeiro projeto portuário em Santos - SP



Boom das Commodities nos Anos 2000
2,4% a.a.
Área Plantada⁽²⁾ (2006-2016)

2015

Lean Manufacturing + Implementação SAP



Tendência de Opex para Capex

2022

Anúncio de compra da Procer



1950

Início da produção de máquinas de limpeza e equipamentos para grãos



1980

Oferta Pública Inicial da Kepler (KEPL3)



Alta Inflação nos Anos 80/90

270% a.a.
Inflação Média⁽¹⁾



2004

Inauguração da unidade fabril de Campo Grande - MS



Aumento do déficit de armazenamento



2016

Inauguração do primeiro Centro de Distribuição



Industrialização do Agronegócio

2025

Marca dos 100 Anos

Capitalização de Mercado Desde 2016

(R\$mi)

R\$406mi

R\$1.759mi

4,1x

Dec-15 May-16 Oct-16 Mar-17 Aug-17 Jan-18 Jun-18 Nov-18 Apr-19 Sep-19 Feb-20 Jul-20 Dec-20 May-21 Oct-21 Mar-22 Aug-22 Jan-23 Jun-23 Nov-23 Apr-24 Sep-24

Observação: (1) IPCA médio anual de janeiro de 1980 a dezembro de 1999; (2) Área Plantada (Tabela 6588 – SIDRA/IBGE)
Fonte: Informações da companhia, Factset (01/10/2024), IBGE

NOSSAS FÁBRICAS

KEPLERWEBER

Panambi, RS
(55 mil m²)

Silos



Transportadores



Elevadores



Máquinas de Limpeza



Produtos a granel



Expansão

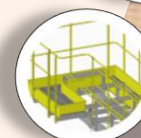
A Kepler tem investimentos em andamento em suas fábricas, o que se destaca pela recente emissão de um Contrato de Empréstimo para expansão das fábricas de Campo Grande e Panambi

Campo Grande, MS
(33 mil m²)

Secadores



Itens de segurança



Tubulações



Procer, SC
(1,5 mil m²)

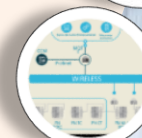
Gestão de Unidade



Gestão de Secadores



Controle de Armazenamento



Principais Impulsionadores de Crescimento da Kepler Weber: Expansão de Horizontes no Agronegócio



TENDÊNCIA GLOBAL

- Aumento da população global
- Crescente demanda por grãos, ração animal e biocombustíveis
- Urbanização e mudanças demográficas

1

AGRICULTURA DO BRASIL

- Líder global em produção e exportação de alimentos
- Único país com duas colheitas anuais
- 25 anos de crescimento consistente na produção de grãos
- Industrialização do Agronegócio

2

LOGÍSTICA E INFRAESTRUTURA

- Aumento do déficit de armazenamento de grãos conforme a produção aumenta
- Necessidade de melhoria na infraestrutura de transporte
- Crescimento na automação

3

INCORPORAÇÃO DE NOVAS RECEITAS

- Desenvolvimento de soluções tecnológicas de alto valor
- Maximização do mercado endereçável para crescimento sustentado

4

Duas safras impulsionam liderança brasileira e resiliência durante todo o ano na produção agrícola

O papel de liderança do Brasil na produção e exportação de alimentos

Commodity	Soja 	Milho 	Etanol (Cana-de-açúcar) 	Café 	Açúcar 	Arroz 	Carne Bovina 	Aves 	Carne Suína 	Suco de Laranja 	Algodão 
Produção	1º 	3º 	2º 	1º 	1º 	9º 	2º 	2º 	4º 	1º 	3º 
Exportações	1º 	3º 	2º 	1º 	1º 	7º 	1º 	1º 	3º 	1º 	2º 
% Exportações Globais	54%	19%	8%	33%	49%	3%	24%	35%	14%	76%	28%
Presença da Kepler										-	-

Brasil é o único país com duas safras anuais e a segunda safra supera a produção de milho da União Europeia

Calendário Agrícola

antes de 2000

Milho ou Soja (ciclos de 150 dias)

 Safrinha (Soja ou Milho)	FORA DE ESTAÇÃO Maio-Setembro			ESTAÇÃO / PRECIPITAÇÃO Outubro-Abril								
	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
												

Calendário Agrícola de 2020

Soja (ciclos de 100-120 dias; pode ser tão baixo quanto 90 dias)

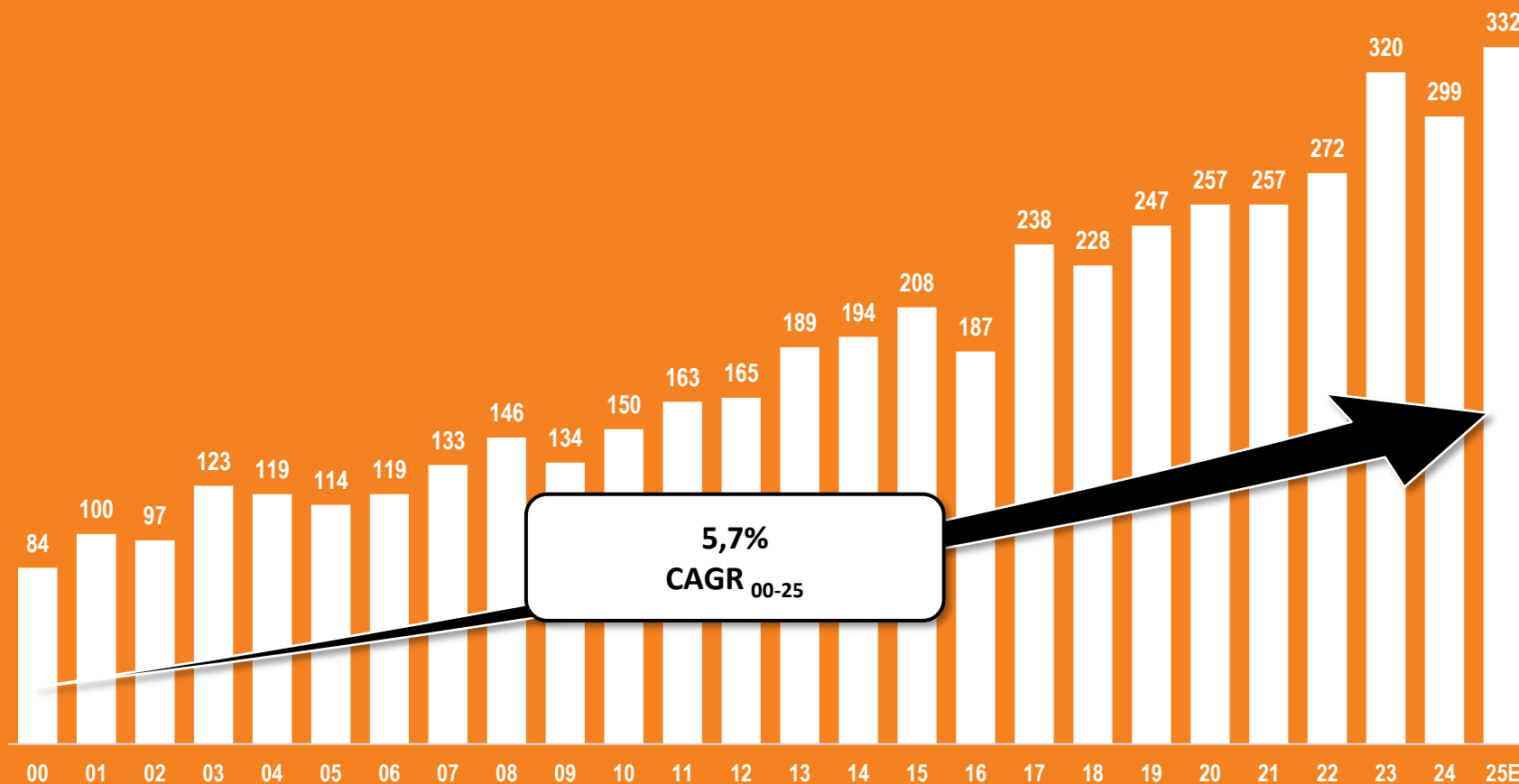
 1ª Safra (Soja)	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
												
 2ª Safra (Milho)	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
												



2

Crescimento Consistente do Agronegócio Impulsionado pela Inovação e Demanda Resiliente

Evolução da Safra Brasileira de Grãos



A área plantada do Brasil atingiu uma taxa composta de crescimento anual (CAGR) de 5,7% nos últimos 25 anos

3

O Armazenamento Se Tornou Crítico e Permanecerá Assim na Próxima Década

Total 1ª Safra

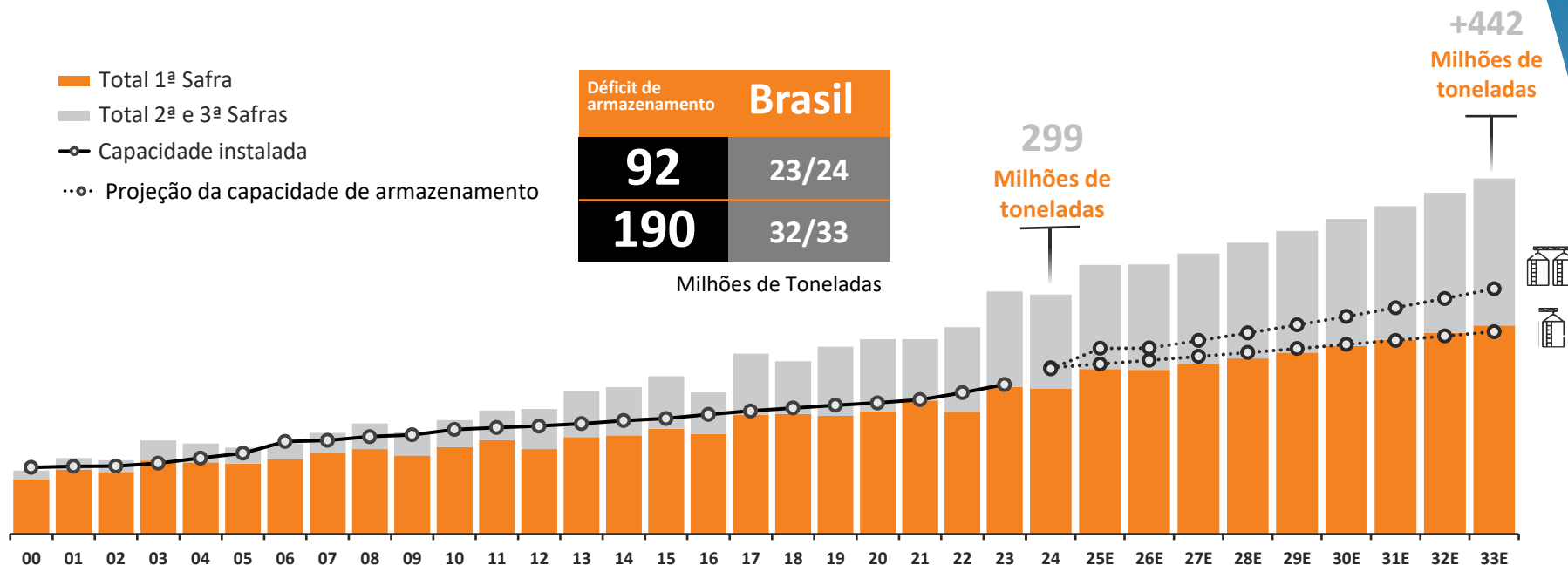
Total 2ª e 3ª Safras

Capacidade instalada

Projeção da capacidade de armazenamento

Déficit de armazenamento	Brasil
92	23/24
190	32/33

Milhões de Toneladas

COLAPSO DA
INFRAESTRUTURAINFLAÇÃO DO
FRETE

10,8 Milhões de toneladas
armazenadas por ano⁽¹⁾
MÍNIMO NECESSÁRIO



5,5 Milhões de toneladas
armazenadas por ano⁽¹⁾
MÉDIA HISTÓRICA

Observação: (1) Estimativa aproximada, considerando as previsões feitas pela COGO
Fontes: COGO 09/24; Conab (Companhia Nacional de Abastecimento)

Déficit Considerável de Armazenamento e Baixa Capacidade Instalada Devem Impulsionar a Demanda

Déficit de Armazenamento por Região no Brasil

(mi t, 2024)



(92 mi t)

Déficit Total

Norte
(10,7 mi t)

Nordeste
(13,0 mi t)

Centro-Oeste
(62,3 mi t)

Sudeste
(6,2 mi t)

Sul
(11,6 mi t)

Capacidade Instalada de Armazenamento na Fazenda

(%, 2023)



Canadá

85%



Estados Unidos

65%



União Europeia

50%



Argentina

40%



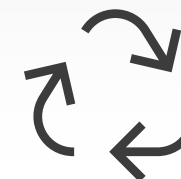
Brasil

17%

Ciclo Virtuoso da Cadeia Agrícola



Maior **renda**
do agricultor

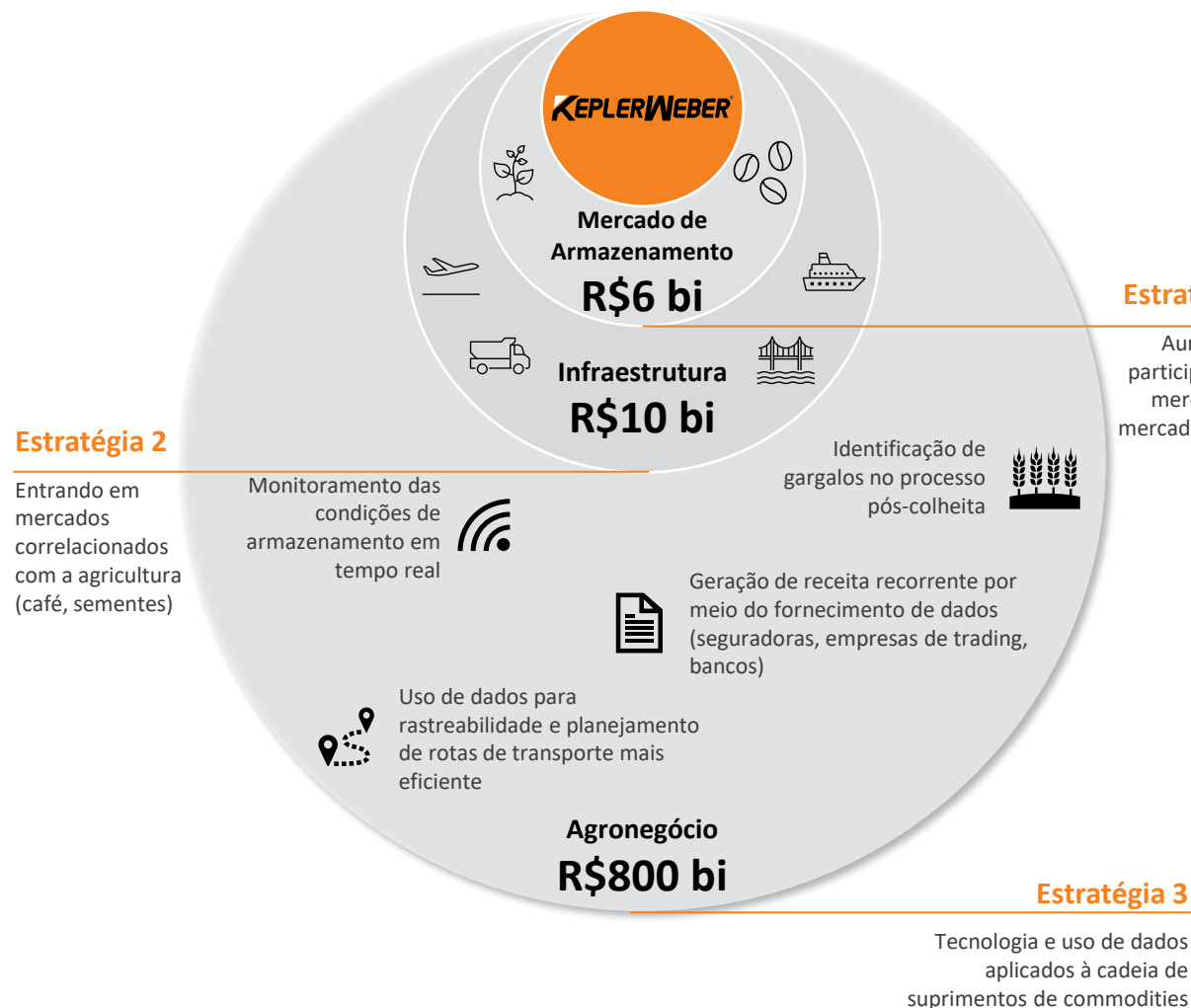


Maior
capacidade de
armazenamento

Avenidas de Crescimento Sólido Alimentadas por Novas Soluções de Tecnologia Incorporada

Sustentar o crescimento e maximizar o mercado total endereçável...

... ao mesmo tempo em que desenvolve soluções tecnológicas de alto valor agregado



Serviço de monitoramento
Conservação de grãos



Venda de peças de reposição
Desgaste e programação



Dados para agentes financeiros
Companhias de seguros, bancos



Expansões de capacidade



PROCER
AGROINTELIGÊNCIA DE PÓS-COLHEITA

Adquirida em 2023



Expansão do Portfólio



Potencial de vendas cruzadas



Soluções Tecnológicas

The background image shows several large, cylindrical industrial silos with corrugated metal roofs and red ventilation caps. They are situated in an open field under a dramatic sunset sky with orange and yellow clouds. A network of metal walkways and stairs connects the tops of the silos. In the foreground, there's a dark, silhouetted structure, possibly a small building or part of the silo's base. The overall scene is industrial and atmospheric.

Seção II

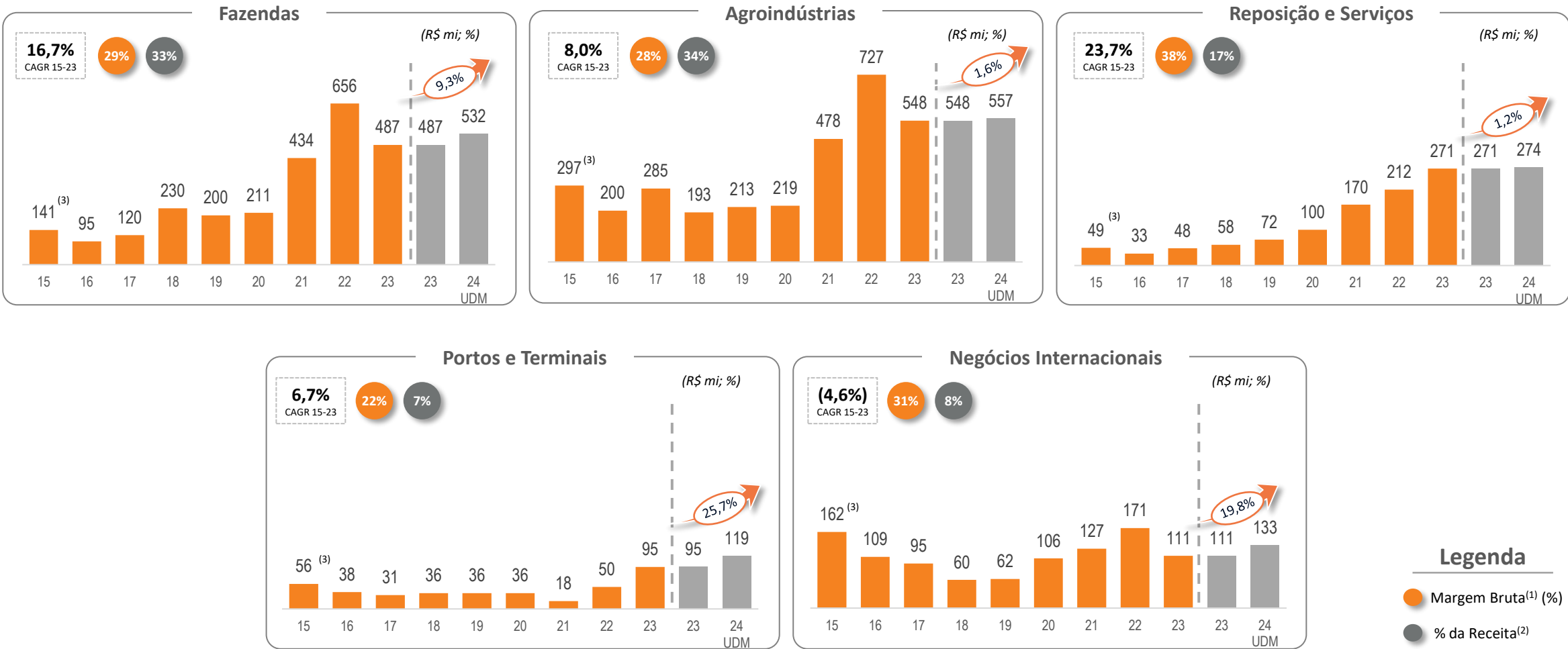
Finanças e Gestão da Companhia

KEPLERWEBER®

Crescimento Sustentado da Kepler e Margens Fortes em Diversos Mercados



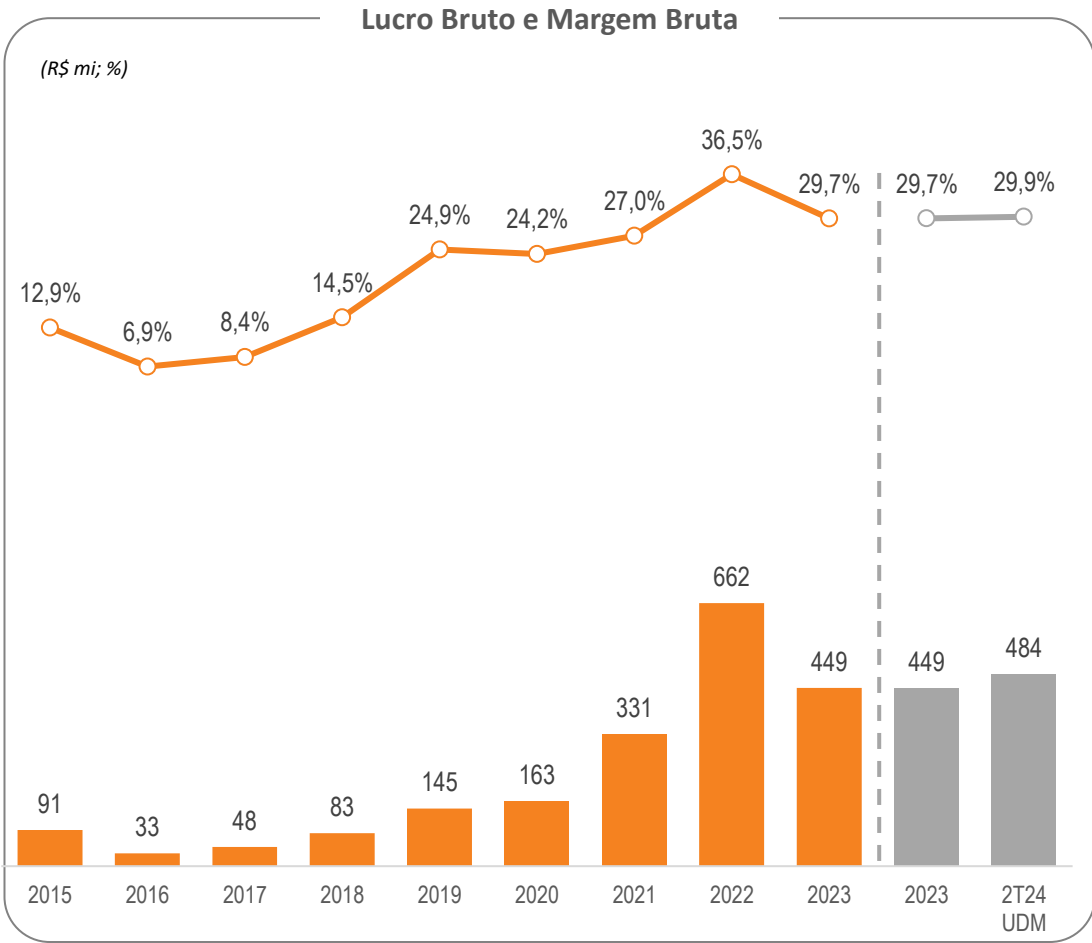
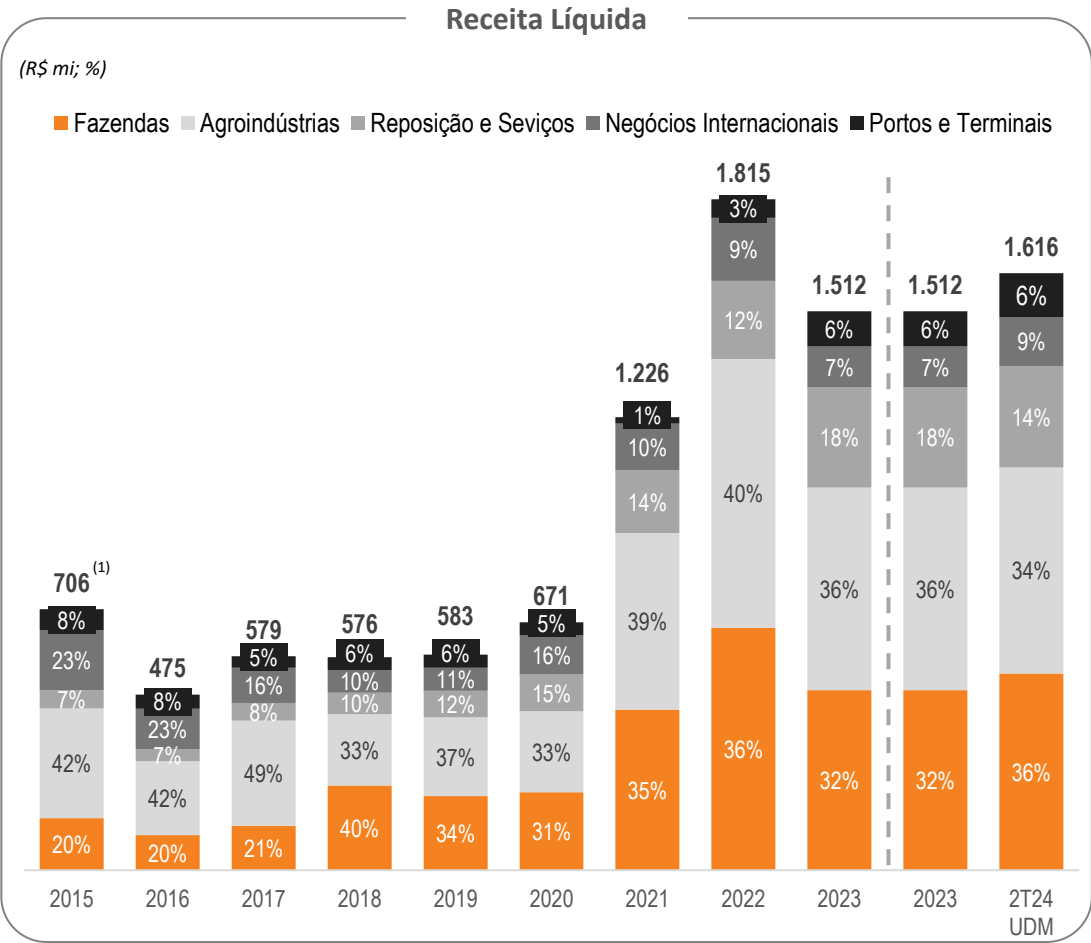
A atuação em segmentos diversificados permite o crescimento em diferentes ciclos, garantindo rentabilidade consistente e contribuição equilibrada da receita entre as unidades de negócio



Observações: (1) Relacionado a cada unidade de negócios 2T24 (2) Relacionado a cada unidade de negócios 2024 UDM (3) Segmentação estimada com base nas proporções de 2016
Fonte: Informações da Companhia

Margens Consistentes e Fluxos de Receita em Expansão da Kepler

Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos de receita, mantendo a lucratividade consistente com margens estáveis

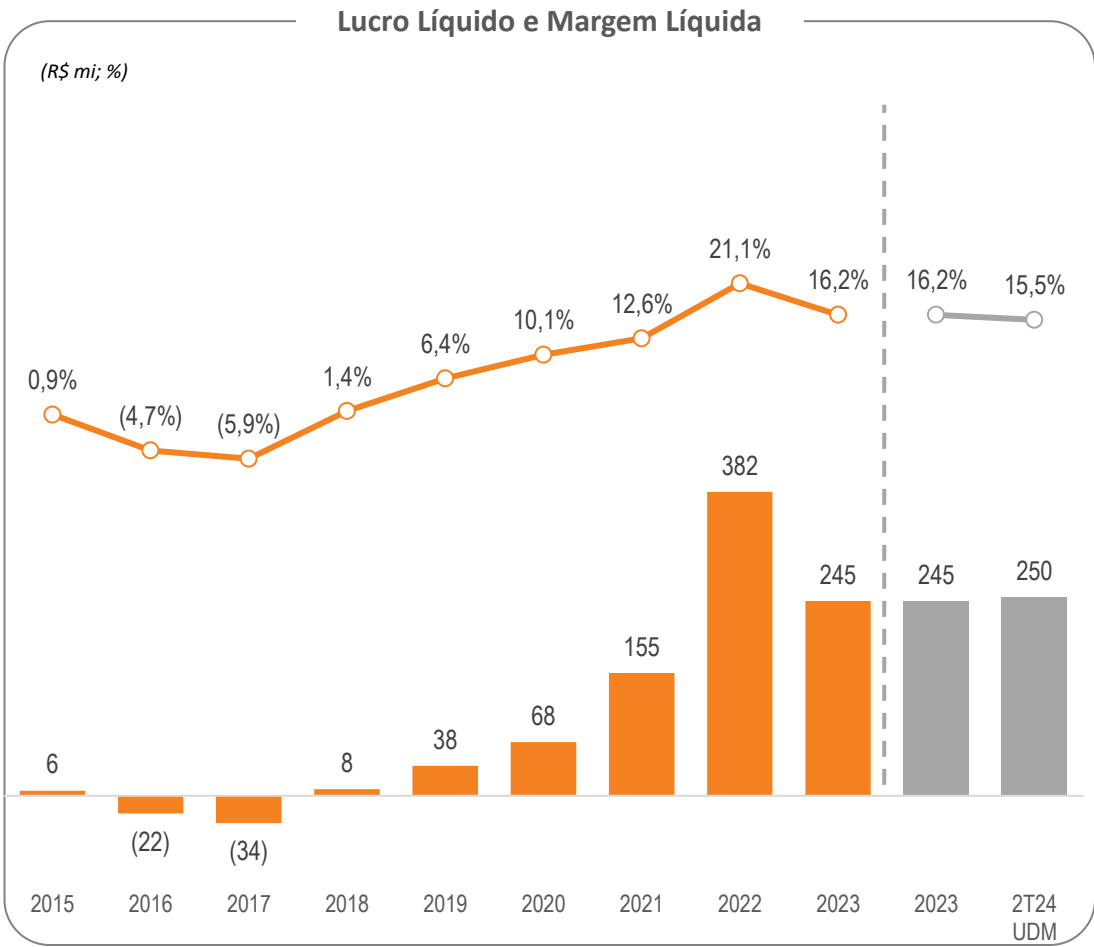
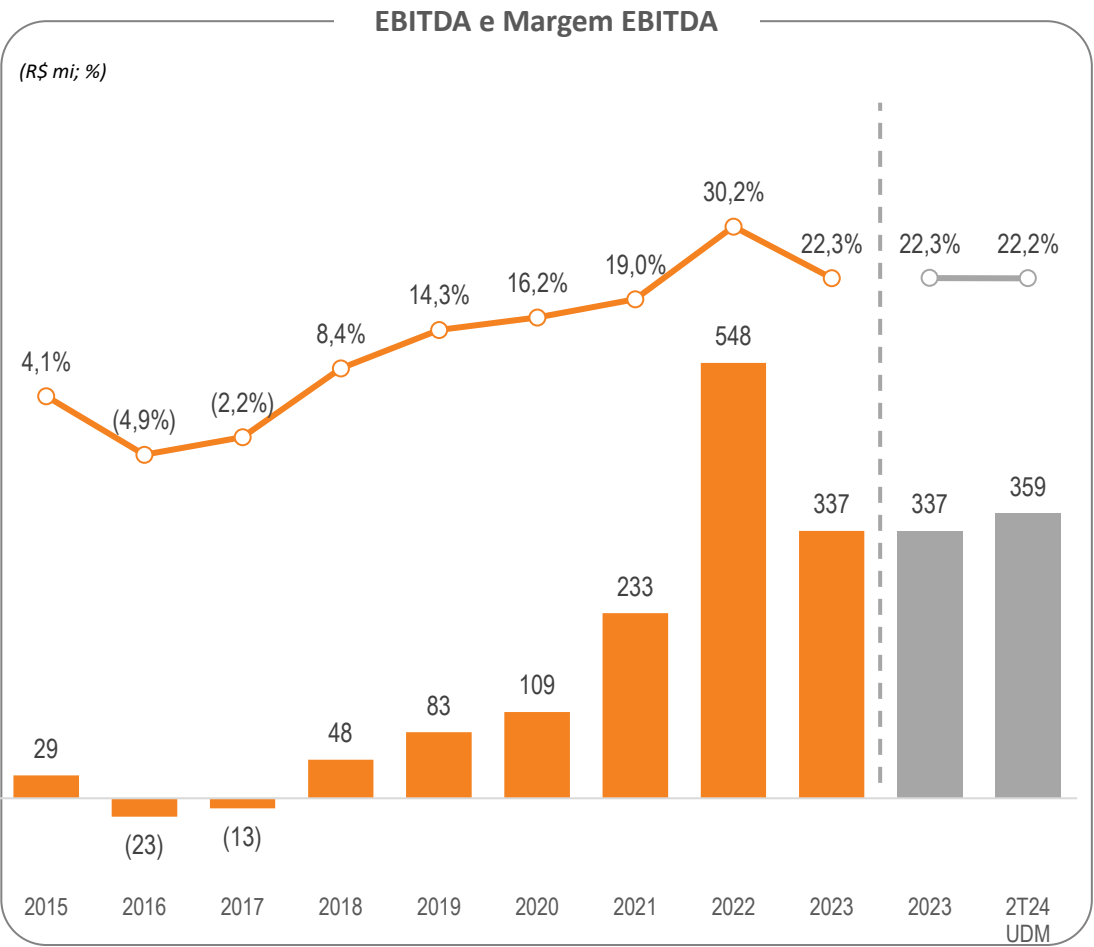


Observação: (1) Segmentação estimada com base nas proporções de 2016
Fonte: Informações da Companhia

Margens Consistentes e Fluxos de Receita em Expansão da Kepler

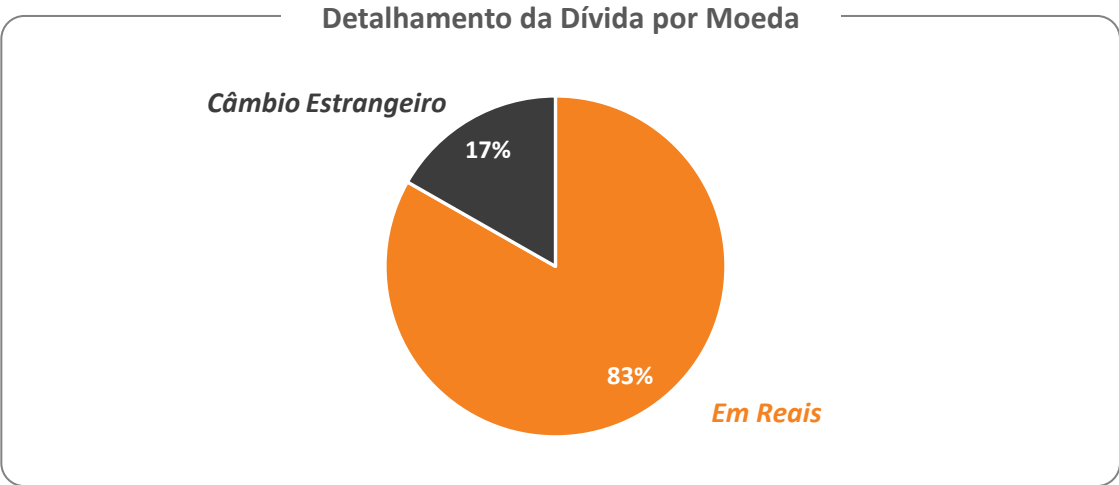
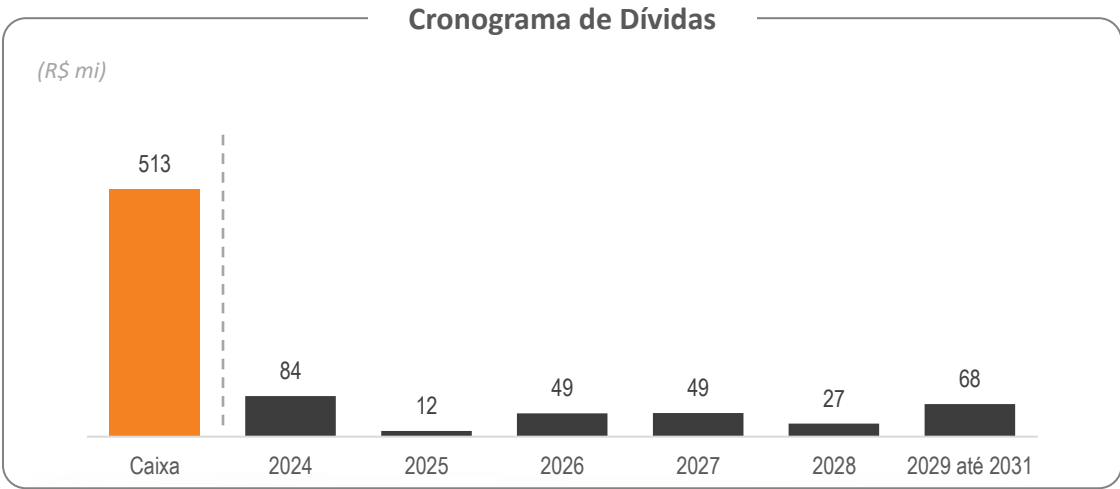
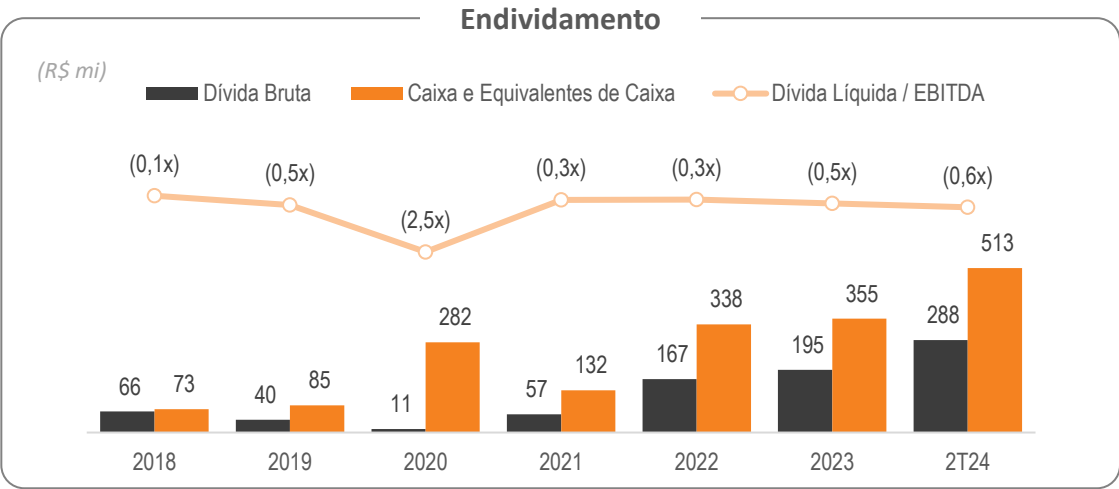


Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos de receita, mantendo a lucratividade consistente com margens estáveis



Fonte: Informações da Companhia

Balanço Sólido e uma Posição de Caixa Líquida Robusta



A Kepler registrou uma **posição de caixa líquido** em todos os trimestres reportados desde 2015



O prazo médio atual da dívida é de **3,4 anos**

CAPEX elevado: Um Compromisso com a Criação de Valor a Longo Prazo

Kepler está focada em produtividade, automação de fábrica e manutenção essencial para equipamentos de produção

Distribuição do CapEx do 2T24 UDM

Distribuição de R\$49 milhões⁽¹⁾:



26,1%

Visando aumentar a capacidade fabril



12,9%

Visando o desenvolvimento de novos produtos



36,9%

Destinado ao Desenvolvimento de Tecnologia da Informação

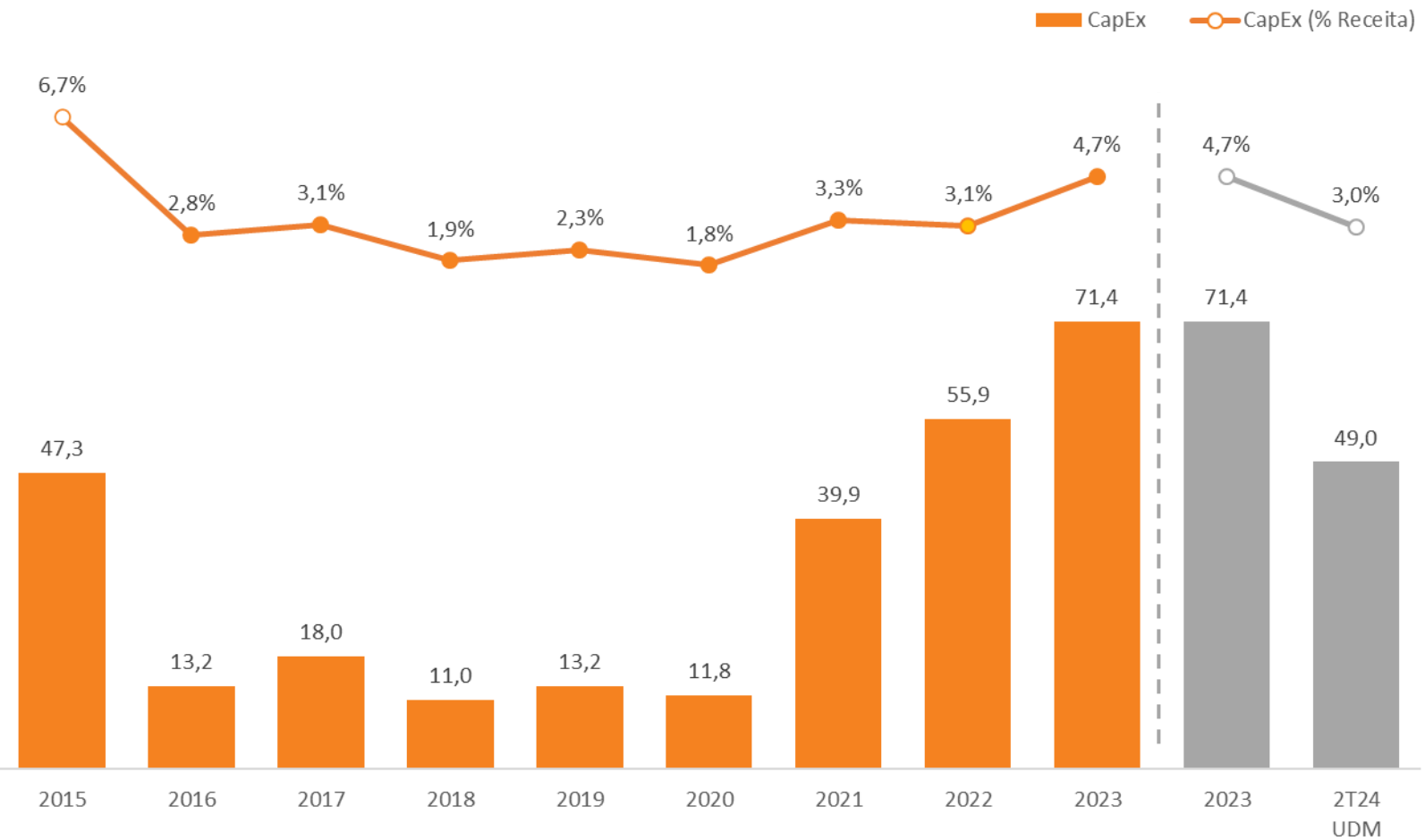


24,1%

Para Reformas e Legislação (NR)

CapEx e CapEx como % da Receita Líquida

(R\$ mm, %)



Observação: (1) Distribuição referente ao CapEx UDM do 2T24
Fonte: Informações da Companhia

Conselho de Administração



Estrutura Acionária⁽¹⁾



Estrutura de Apoio



Observação: (1) Estrutura acionária em 30 de junho de 2024
Fonte: CVM, Informações da Companhia

A photograph of a large industrial water tower with a corrugated metal exterior and a complex internal steel support structure. A yellow safety cage is visible on the left side of the tower. The image is partially obscured by a large black diagonal graphic on the left side, which features orange and white geometric patterns. The word 'Apêndice' is centered in white text, and the 'KEPLERWEBER' logo is at the bottom right.

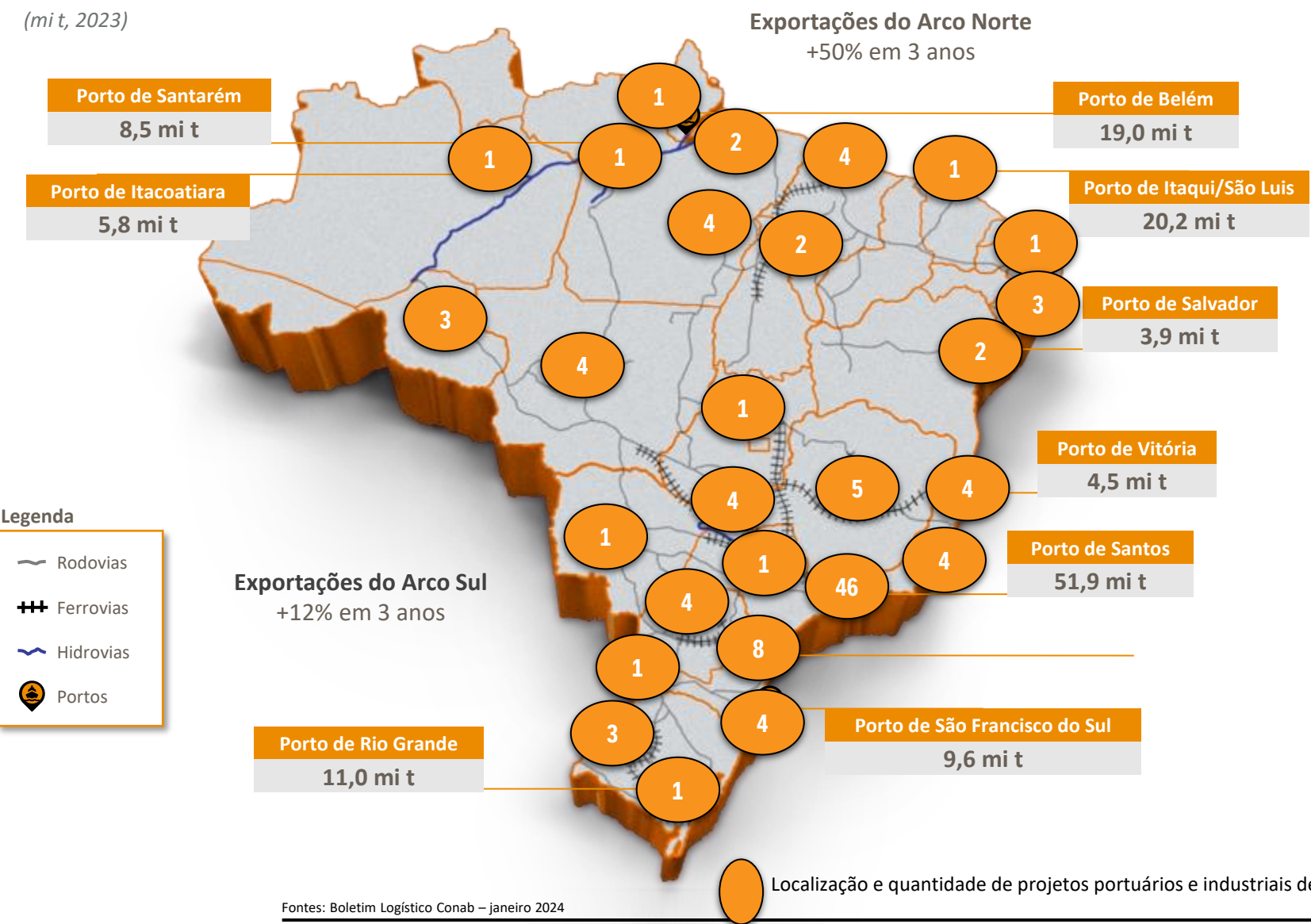
Apêndice

KEPLERWEBER®

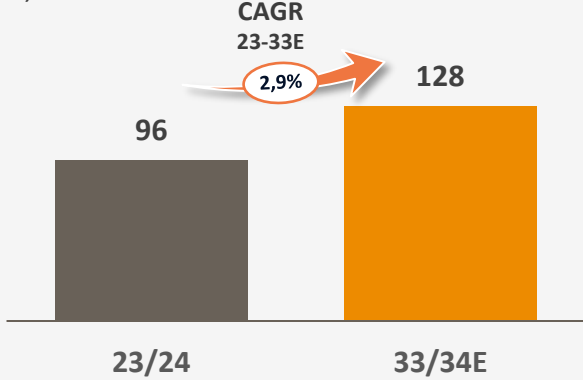
Ampla Rede Logística Conectando o Agronegócio aos Principais Portos

Exportações de Soja e Milho

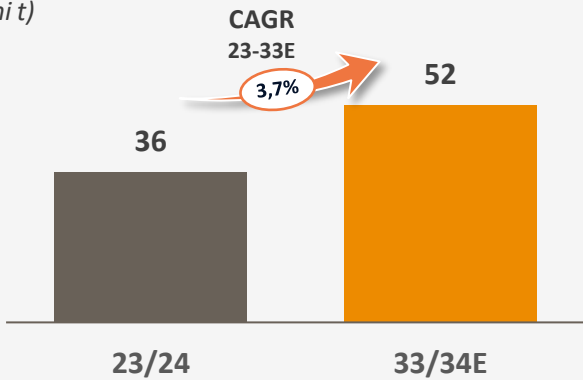
(mi t, 2023)



Exportações de Soja no Brasil (mi t)



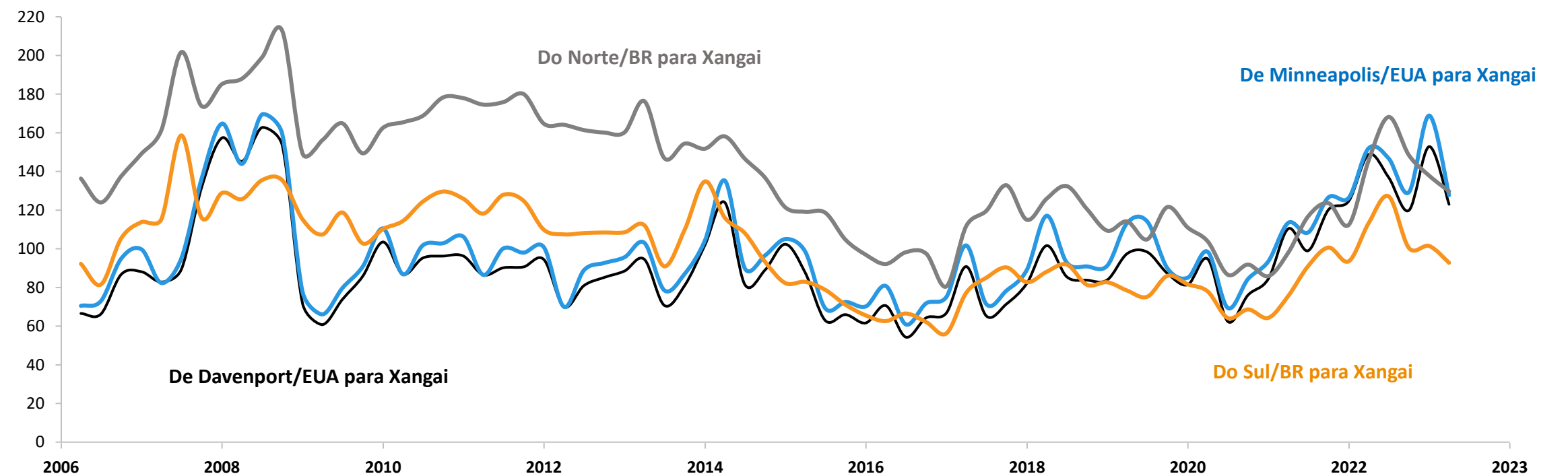
Exportações de Milho no Brasil (mi t)



Brasil Ultrapassa os EUA em Competitividade Logística para a China

O custo logístico de exportação do Brasil para a China ficou muito mais barato nos últimos anos, o que levou ao aumento da demanda por commodities brasileiras

(US\$ por Tonelada)



Março de 2009 (US\$ por tonelada)

De Davenport/EUA para Xangai	US\$ 60,76 por tonelada
De Minneapolis/EUA para Xangai	US\$ 66,06 por tonelada
Do Sul/BR para Xangai	US\$ 107,40 por tonelada
De Norte/BR para Xangai	US\$ 156,23 por tonelada

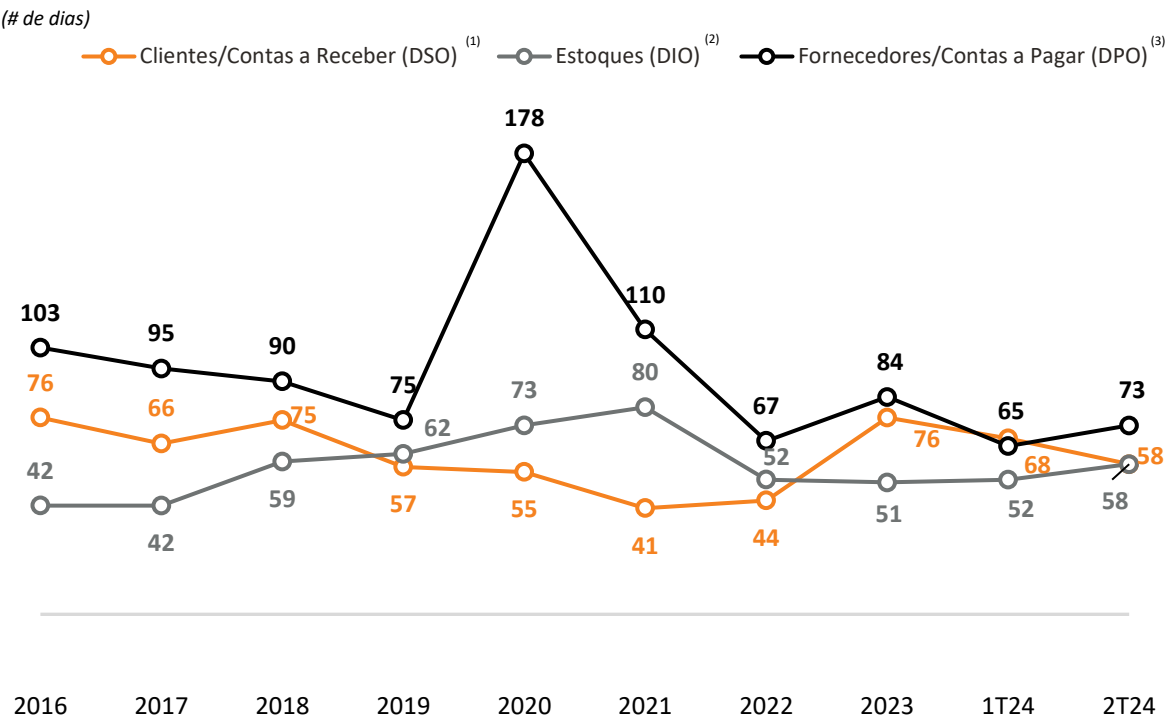
Março de 2023 (US\$ por tonelada)

De Davenport/EUA para Xangai	US\$ 123,02 por tonelada
De Minneapolis/EUA para Xangai	US\$ 127,76 por tonelada
Do Sul/BR para Xangai	US\$ 92,77 por tonelada
De Norte/BR para Xangai	US\$ 129,75 por tonelada

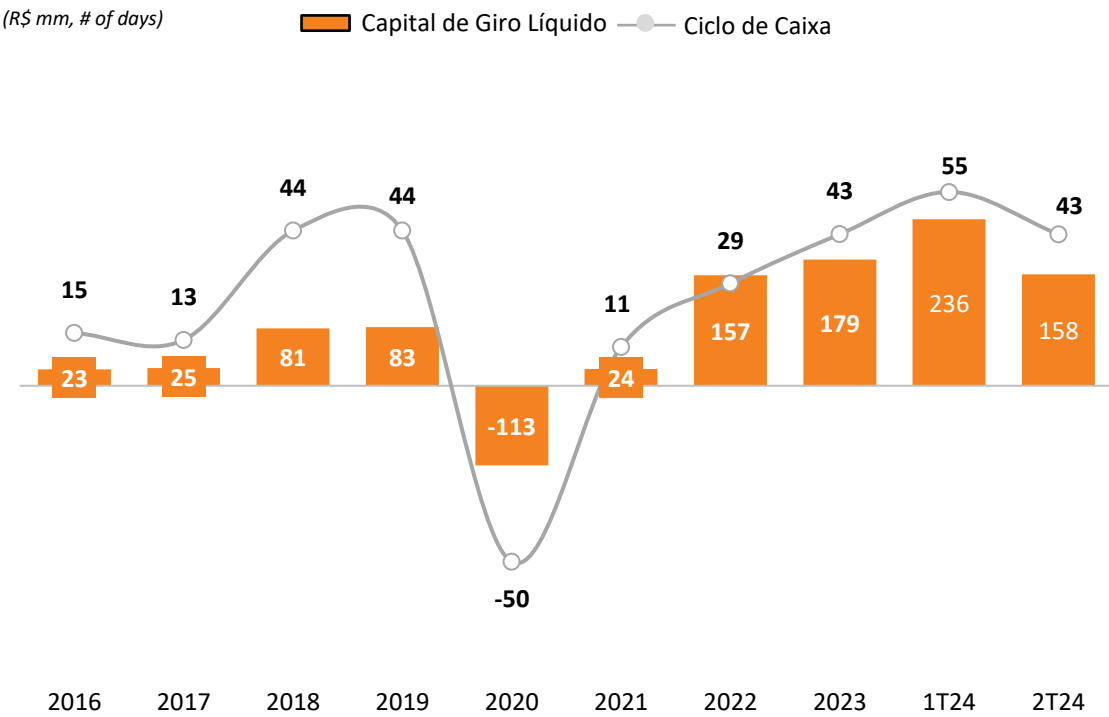
Crescimento com Baixo Consumo de Capital de Giro

Foco na otimização do capital de giro

Contas a Receber, Estoque e Giro de Fornecedores



Capital de Giro Líquido e Ciclo de Caixa



MAIOR FOCO INTERNO NA GESTÃO DE DSO, DIO, DPO EM NÍVEIS OPERACIONAIS

TENDÊNCIA DE QUEDA EM RELAÇÃO AOS ÚLTIMOS ANOS

MELHOR COBERTURA DE ESTOQUE PARA GARANTIR A ENTREGA PONTUAL DOS PROJETOS DE CONSTRUÇÃO

Observações: (1) DSO (Clientes/Contas a Receber) = Valor do saldo de "Contas a Receber de Clientes", "Impostos a Recuperar", "Despesas Pagas Antecipadamente" e "Outras Contas a Receber"; (2) DIO (Estoques) = Valor do saldo de "Estoque"; (3) DPO (Fornecedores/Contas a Pagar) = Saldo de "Fornecedores", "Salários", "Clientes Ad. Clientes", "Impostos a Pagar", "Comissões" e "Outras Contas a Pagar"

Fonte: Informações da Companhia

Geração de Caixa Robusta com Maior Capacidade de Dividendos

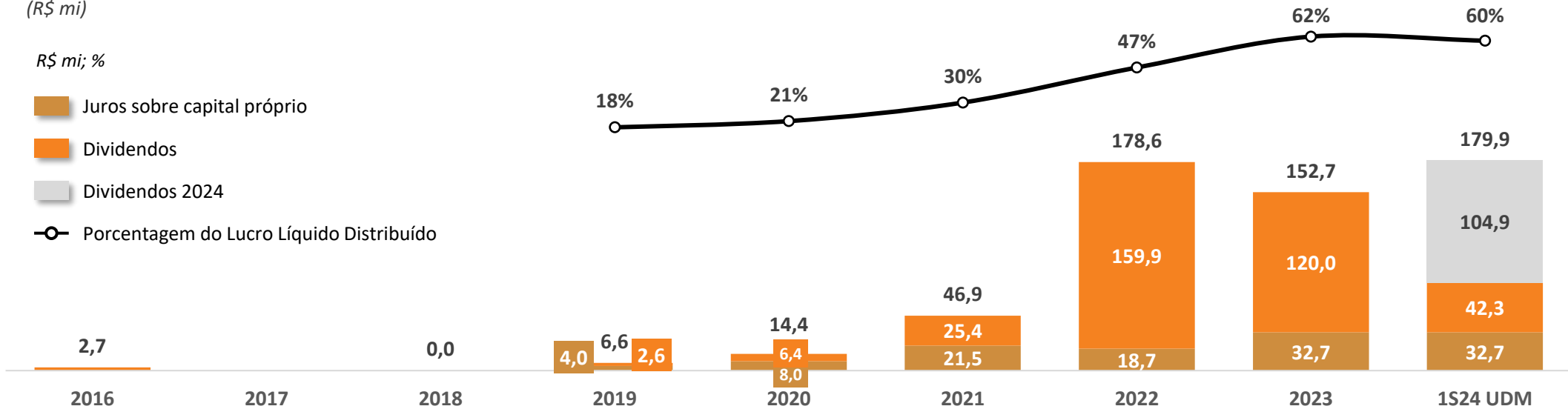
Robustez financeira impulsionada pela forte geração de caixa, otimização do capital de giro e baixa alavancagem financeira

Distribuição de Caixa

(R\$ mi)

R\$ mi; %

- Juros sobre capital próprio
- Dividendos
- Dividendos 2024
- Porcentagem do Lucro Líquido Distribuído



R\$513 milhões
Caixa Bruto
Junho de 2024

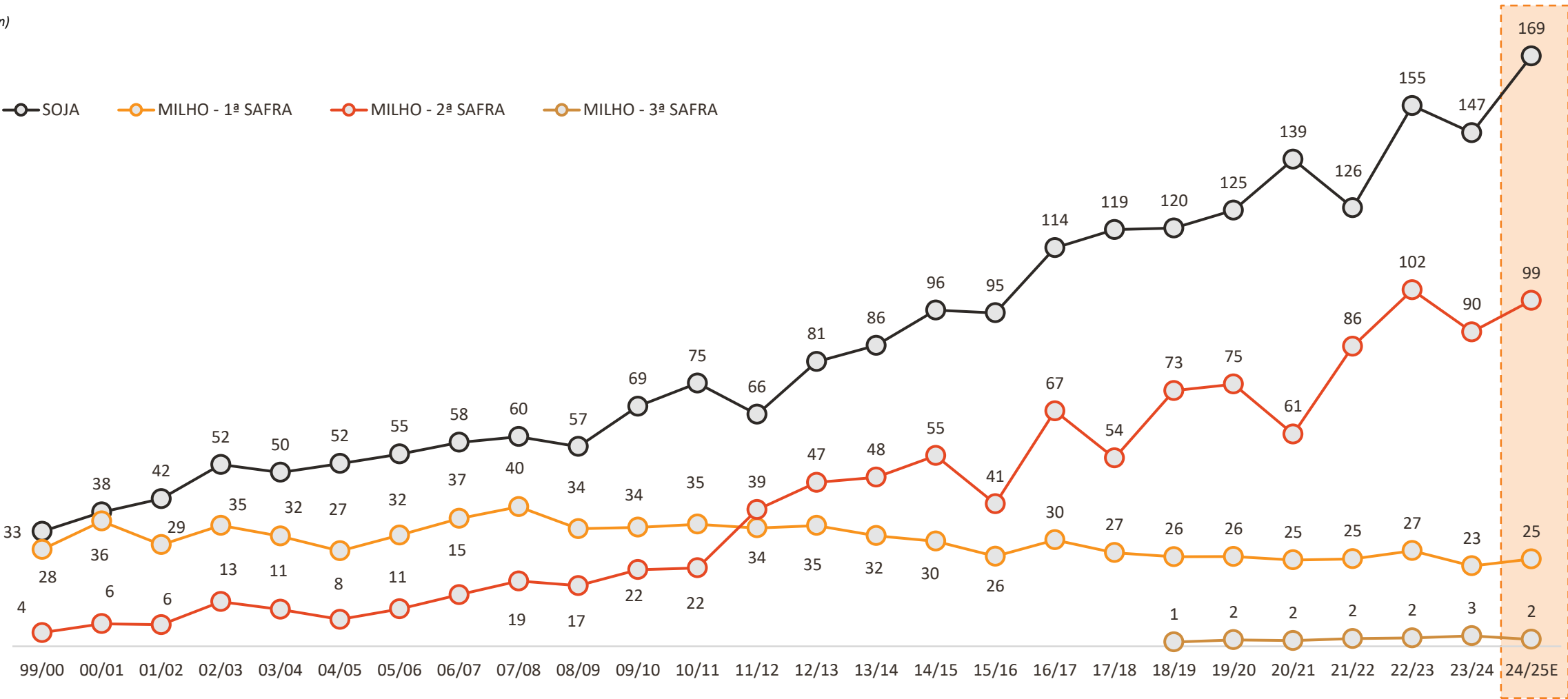
R\$225 milhões
Caixa Líquido
Junho de 2024

Observação: (1) Os dados divulgados consideram o regime de caixa

Crescimento Sustentado nos Dados da Safra de Soja e Milho

Safras de Soja e Milho

(mi ton)



Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da Kepler Weber (“Companhia”). Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da Companhia. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela Kepler Weber e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “projetar”, “planejar”, “prever”, “visar” e outros verbos similares têm como objetivo identificar estas declarações prospectivas, que envolvem riscos e incertezas que podem gerar resultados reais que venham a diferir materialmente daqueles projetados nesta apresentação, assim como não garantem qualquer desempenho futuro da Companhia. Os fatores que podem afetar esse desempenho corporativo incluem, mas não estão limitados a: (i) aprovações e licenças necessárias para homologação de projetos; (ii) condições de mercado, mais notadamente do agronegócio; (c) desempenho da economia brasileira e dos mercados internacionais onde a Companhia tem atuação, incluindo taxas de juros e de câmbio; (d) ambiente competitivo; e (e) riscos divulgados nos arquivos da Companhia junto à CVM – Comissão de Valores Mobiliários.

Todas as declarações prospectivas nesta apresentação têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas, e a Kepler Weber não se compromete a atualizá-las com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

Medidas não-GAAP

A Companhia divulga algumas medidas financeiras não-GAAP, que não são reconhecidas de acordo com o IFRS, incluindo “dívida líquida”, “liquidez total” e “EBITDA”. A administração da Kepler Weber acredita que a divulgação de medidas não-GAAP fornece informações úteis para investidores, analistas financeiros e o público em geral na realização de análises de desempenho operacional, e na comparação desse desempenho operacional com o de demais empresas. No entanto, essas medidas não-GAAP não têm significados padronizados e podem não ser diretamente comparáveis às medidas de nome similar adotadas por outras empresas. Investidores em geral não devem confiar em informações não reconhecidas no IFRS como substitutas para as medidas do IFRS de lucro ou fluxo de caixa, quando da tomada de uma decisão de investimento.



KEPLERWEBER[®]

KEPLER WEBER INDUSTRIAL S.A.