

# PRIO

## 3T24



## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

IBOVESPA B3

SMLL

IBRX

ITAG

IGC

IGC-NM

IGCT

IBRA



Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações a cerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

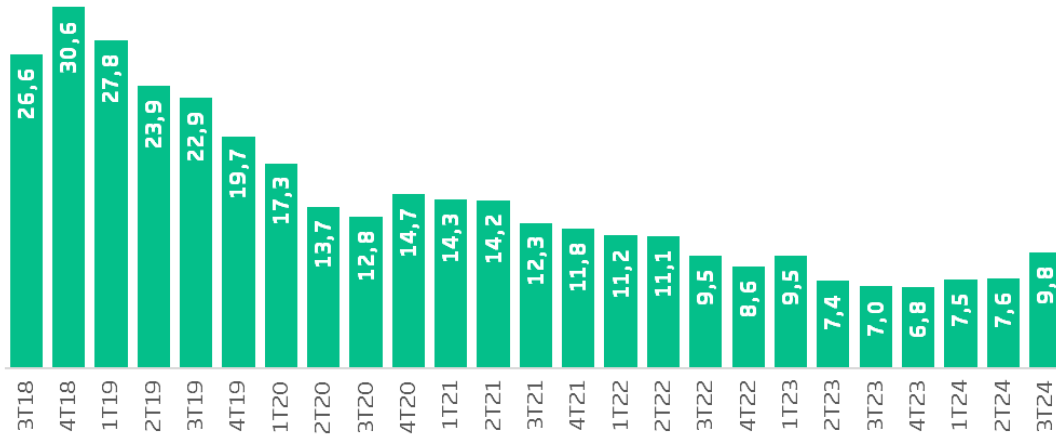
As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

- ∞ Aquisição de 40% de Peregrino
- ∞ Publicação do segundo Relatório anual de Sustentabilidade
- ∞ Receita total de US\$ 498 milhões
- ∞ EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 328 milhões
- ∞ Lucro líquido (ex-IFRS 16) de US\$ 165 milhões
- ∞ Dívida líquida / Ebitda ajustado de 0,5x

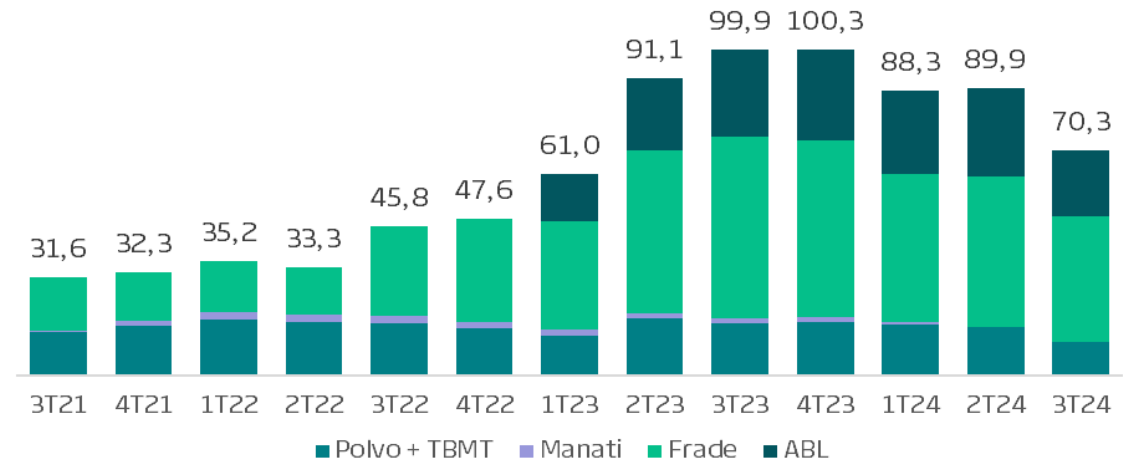
# DESTAQUES DO PERÍODO

**PRIO** 3T24

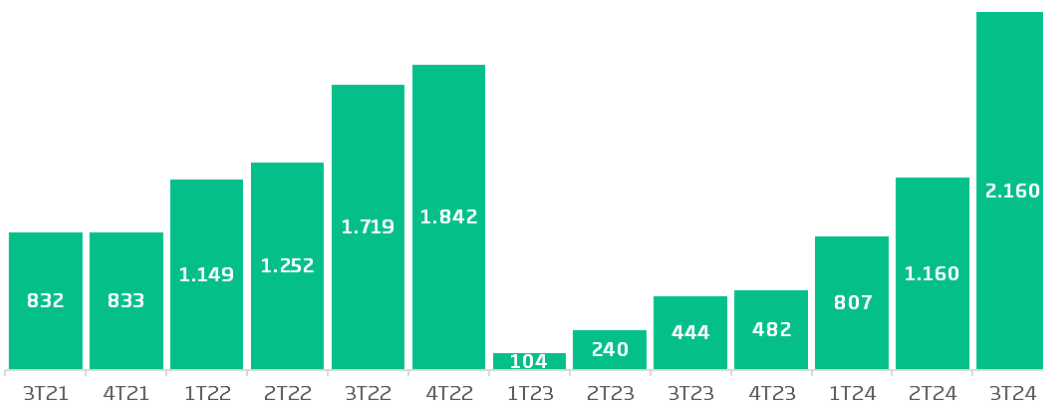
## Lifting Cost (US\$/bbl)



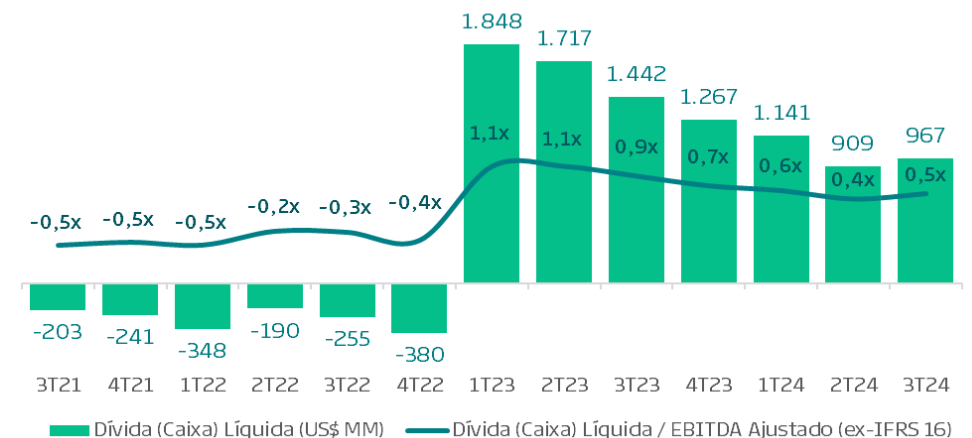
## Produção (boe/d)



## Posição de caixa (US\$ MM)

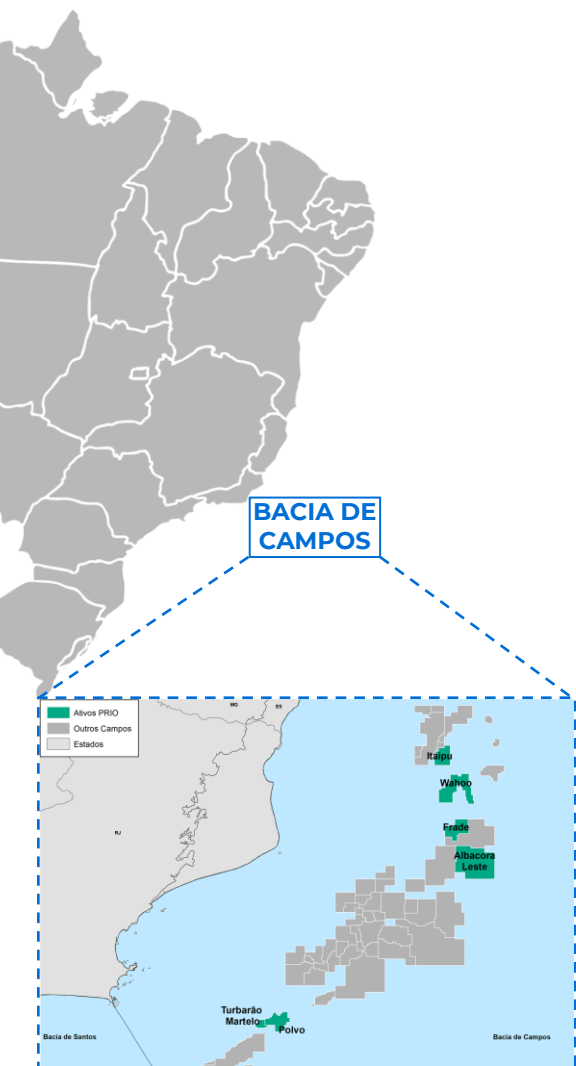


## Dívida Líquida (Caixa) / EBITDA ajustado



# DESEMPENHO DOS ATIVOS

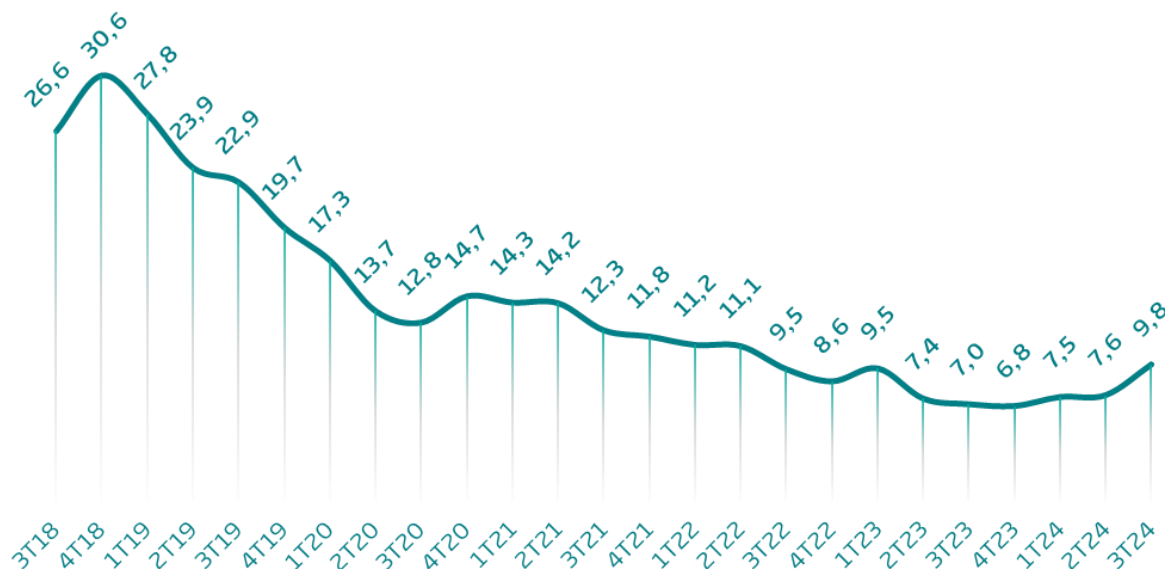
# PRIO 3T24



	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24	3T24 X 3T23	3T24 X 2T24
Brent Médio	\$ 85,92	\$ 82,86	\$ 81,76	\$ 85,03	\$ 78,71	-8,4%	-7,4%
Preço Médio Brent de Referência	\$ 86,48	\$ 77,39	\$ 85,06	\$ 85,35	\$ 76,43	-11,6%	-10,5%
Tx Câmbio Média	4,88	4,96	4,95	\$ 5,22	\$ 5,55	13,6%	6,3%
Tx Câmbio Final	5,03	4,85	5,01	\$ 5,59	\$ 5,45	8,3%	-2,6%
<b>Offtakes (kbbi)</b>							
Campo de Frade (100%)	5.278	4.762	4.169	4.027	3.743	-29,1%	-7,0%
Campo de Albacora Leste (90%)	3.028	1.828	2.409	2.948	1.865	-38,4%	-36,7%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	1.466	1.843	1.014	1.575	918	-37,4%	-41,7%
Total PRIO	9.773	8.433	7.591	8.550	6.526	-33,2%	-23,7%
<b>Produção (boepd)</b>							
Campo de Frade (100%)	56.643	55.345	46.450	47.222	39.315	-30,6%	-16,7%
Campo de Albacora Leste (90%)	27.113	28.412	26.011	27.535	20.682	-23,7%	-24,9%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	16.154	16.552	15.865	15.130	10.276	-36,4%	-32,1%
Total PRIO	99.910	100.308	88.326	89.886	70.273	-29,7%	-21,8%
<b>Lifting cost (US\$/bbl)</b>							
PRIO	7,0	6,8	7,5	7,6	9,8	40,9%	28,8%

Resultado operacional impactado pela redução na produção, nos *offtakes* e *Brent*

### Lifting cost PRIO (US\$/bbl)

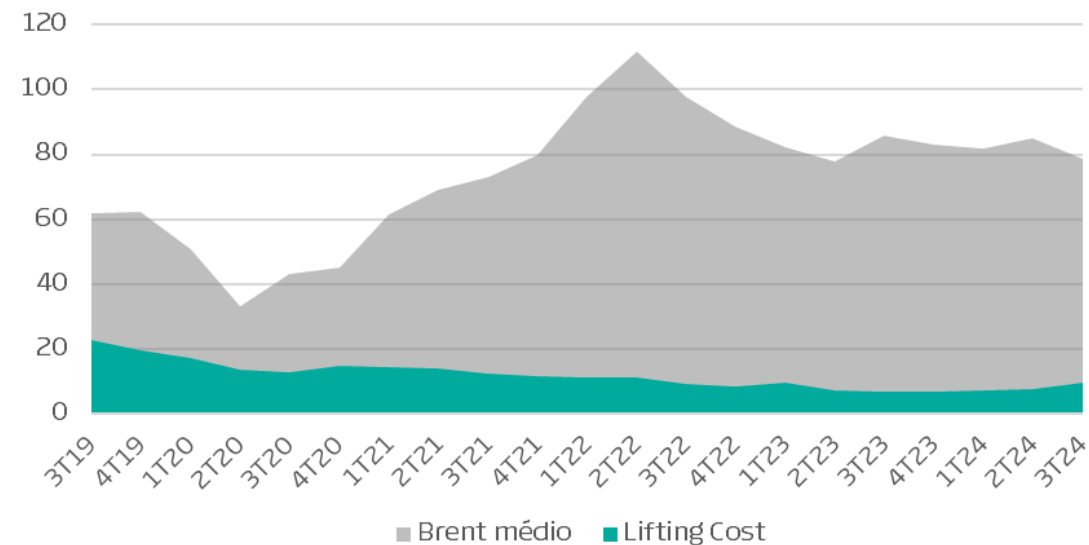


Aumento do *lifting cost* de 41% no 3T24 em relação ao 3T23 e de 29% em comparação com o trimestre anterior.



O aumento pode ser explicado principalmente pela redução da produção na comparação com o 3T23.

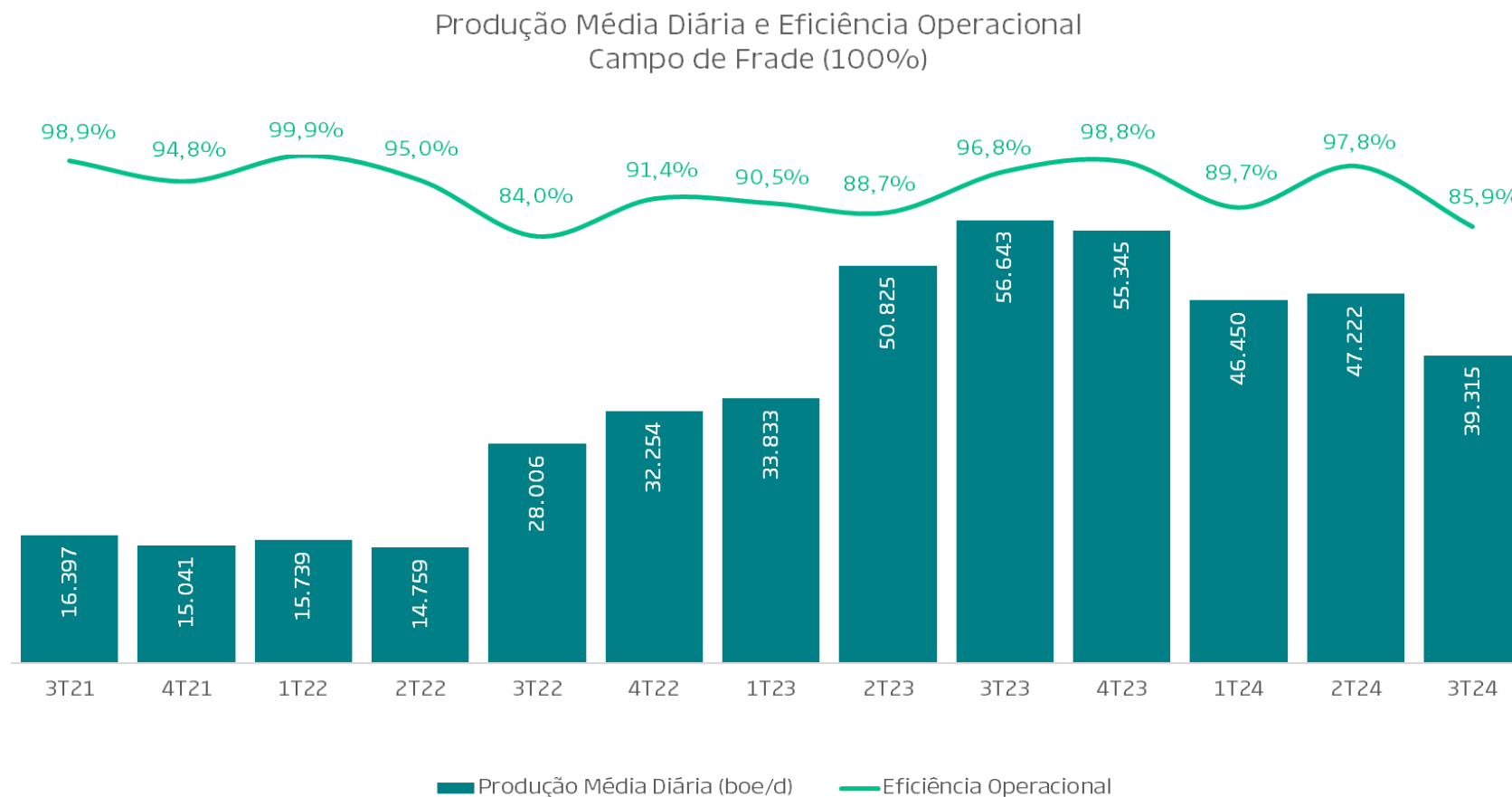
### Brent vs. Lifting Cost (US\$/bbl)



Redução do *lifting cost* é a melhor e mais importante estratégia de proteção contra a volatilidade do *Brent*.



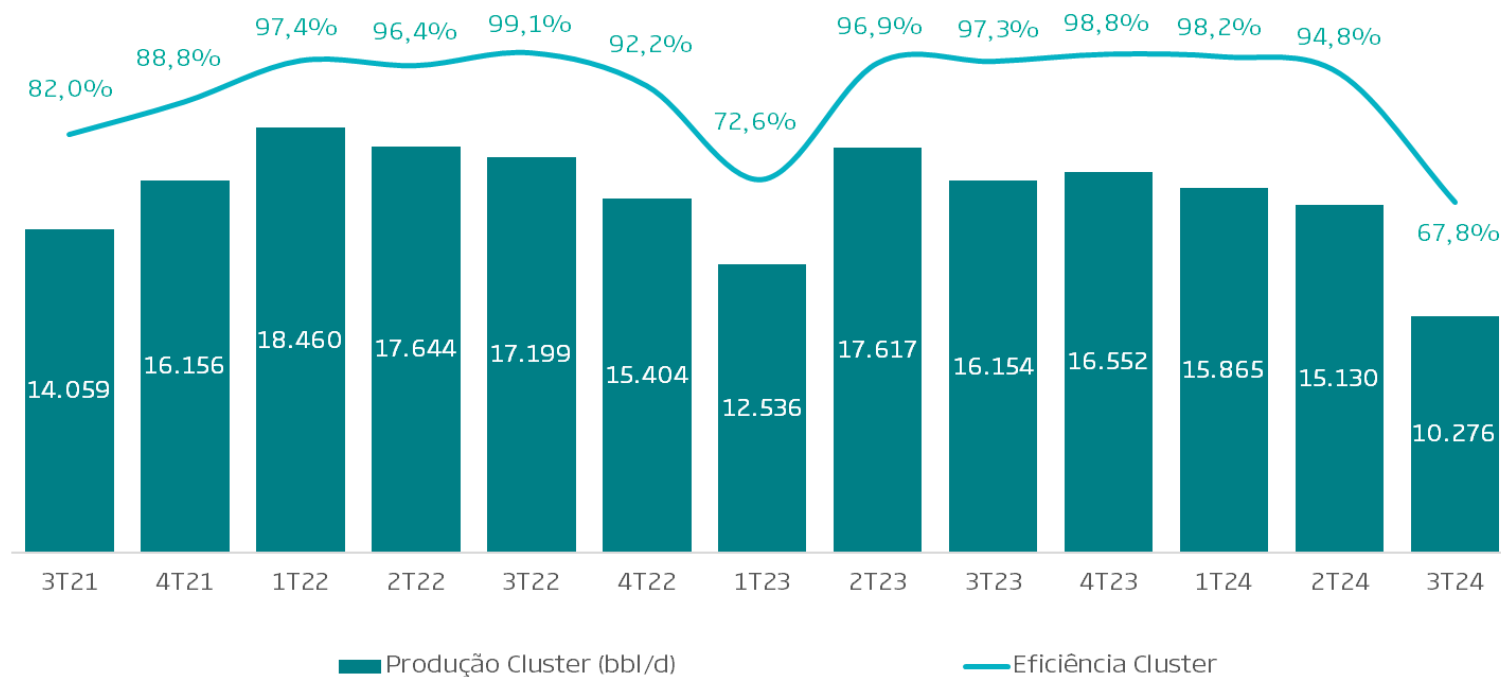
Produção do campo no trimestre afetada por: (i) manutenção programada na torre de amina; (ii) parada de produção de 5 dias para reparo na linha de *offtake* ; (iii) parada do poço ODP3, que permanece aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*; e (iv) declínio da produção.



Produção afetada pela interrupção temporária do poço TBMT-8H, TBMT-10H e TBMT-4H devido à falha na Bomba Centrífuga Submersa (BCS). Os poços TBMT-10H e TBMT-4H seguem aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*.

Conclusão do *workover* do poço TBMT-8H em setembro, após recebimento da anuência em agosto pelo Ibama.

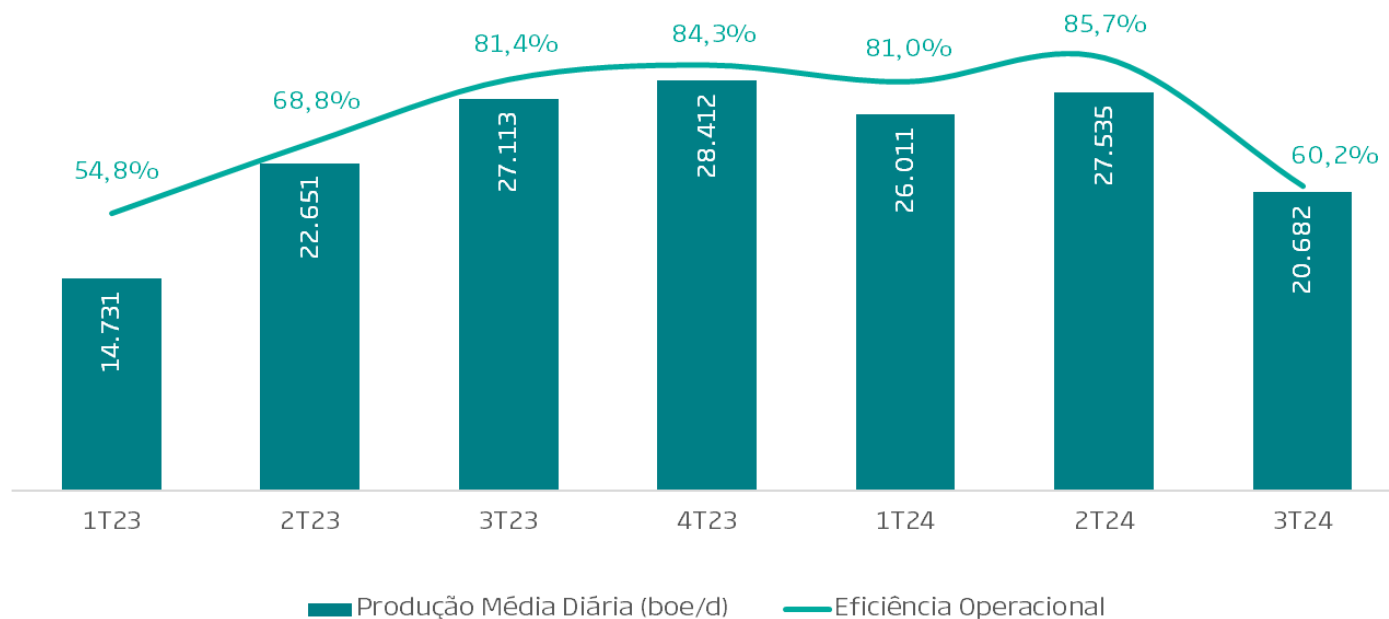
Produção Média Diária e Eficiência Operacional  
Cluster Polvo + TBMT (100%)





- Produção média diária de aproximadamente 20,6 mil barris por dia (participação PRIO) no trimestre, devido à parada programada em julho de 13 dias e falha no compressor de gás em agosto, cujo reparo foi concluído em setembro.
- Ao longo dos meses de outubro, novembro e dezembro serão instalados duas turbinas e um compressor totalmente reformados, o que será um marco relevante para o atingimento da estabilidade da eficiência operacional do ativo.

Produção Média Diária (90%) e Eficiência Operacional  
Campo de Albacora Leste



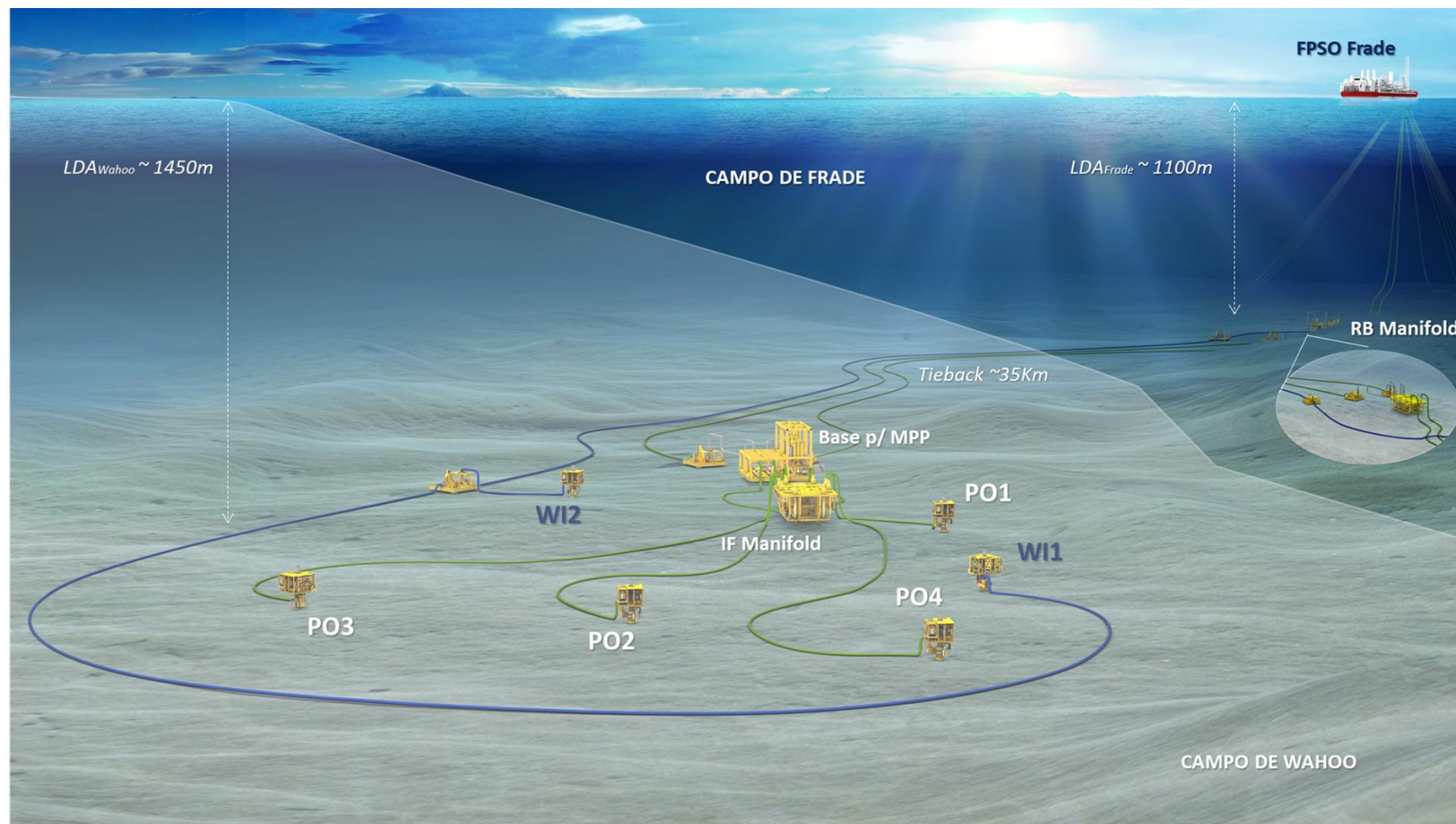
Foco constante na melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo.

## Em andamento:

- Finalização do processo de aquisição de materiais e equipamentos.
- Obras de adaptação do *topside* do FPSO Valente.

## Próximos passos:

- Aprovação dos licenciamentos ambientais.
- Início da campanha de perfuração.
- Lançamento de linhas e instalação de equipamentos submarinos.
- Primeiro óleo de Wahoo.



# DESEMPENHO FINANCEIRO

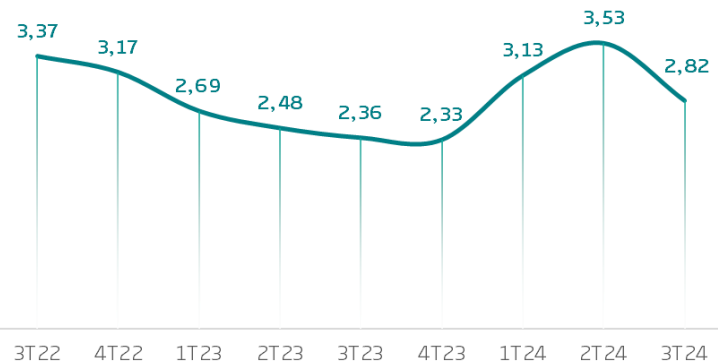
(milhares de US\$)

# PRIO 3T24

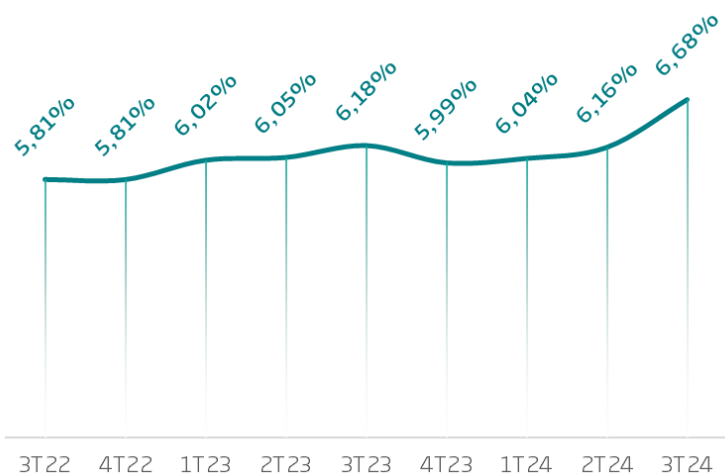
	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex - IFRS16			Inclui IFRS 16		
	3T23	3T24	Δ	9M23	9M24	Δ	3T23	3T24	Δ
<b>Receita Total</b>	<b>835.253</b>	<b>497.674</b>	<b>-40%</b>	<b>1.932.459</b>	<b>1.864.607</b>	<b>-4%</b>	<b>835.253</b>	<b>497.674</b>	<b>-40%</b>
Resultado de comercialização	(32.303)	(19.736)	-39%	(84.912)	(73.366)	-14%	(32.303)	(19.736)	-39%
<b>Receita Total - FOB</b>	<b>802.950</b>	<b>477.937</b>	<b>-40%</b>	<b>1.847.547</b>	<b>1.791.241</b>	<b>-3%</b>	<b>802.950</b>	<b>477.937</b>	<b>-40%</b>
Impostos de venda interna e exportação	(11.161)	(3.745)	-66%	(80.347)	(3.745)	-95%	(11.161)	(3.745)	-66%
<b>Receita Líquida</b>	<b>791.788</b>	<b>474.192</b>	<b>-40%</b>	<b>1.767.200</b>	<b>1.787.496</b>	<b>1%</b>	<b>791.788</b>	<b>474.192</b>	<b>-40%</b>
Custos de Produto Vendido	(74.028)	(66.757)	-10%	(216.411)	(208.532)	-4%	(62.922)	(53.428)	-15%
Royalties	(63.993)	(58.557)	-8%	(154.965)	(174.850)	13%	(63.993)	(58.557)	-8%
<b>Resultado das Operações</b>	<b>653.767</b>	<b>348.878</b>	<b>-47%</b>	<b>1.395.824</b>	<b>1.404.114</b>	<b>1%</b>	<b>664.873</b>	<b>362.207</b>	<b>-46%</b>
Despesas gerais e administrativas	(22.332)	(21.266)	-5%	(51.680)	(63.601)	23%	(21.949)	(21.266)	-3%
Outras receitas (despesas) operacionais	(13.243)	(6.096)	-54%	(41.972)	32.810	-178%	(13.243)	(6.096)	-54%
<b>EBITDA</b>	<b>618.192</b>	<b>321.517</b>	<b>-48%</b>	<b>1.302.172</b>	<b>1.373.323</b>	<b>5%</b>	<b>629.681</b>	<b>334.846</b>	<b>-47%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>78%</b>	<b>68%</b>	<b>-10 p.p.</b>	<b>74%</b>	<b>77%</b>	<b>+3p.p.</b>	<b>80%</b>	<b>71%</b>	<b>-9 p.p.</b>
Depreciação e amortização	(155.744)	(100.986)	-35%	(300.141)	(335.649)	12%	(162.724)	(111.106)	-32%
Resultado financeiro	(17.216)	(27.367)	59%	(122.961)	(61.769)	-50%	(23.091)	(38.822)	68%
Receita Financeira	(53.671)	14.244	-127%	164.257	501.821	206%	(53.671)	14.244	-127%
Despesa Financeira	36.456	(41.611)	-214%	(287.219)	(563.590)	96%	30.580	(53.066)	-274%
Imposto de renda e contribuição social	(98.628)	(28.342)	-71%	(116.565)	(314.169)	170%	(98.628)	(28.342)	-71%
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>346.605</b>	<b>164.823</b>	<b>-52%</b>	<b>762.505</b>	<b>661.736</b>	<b>-13%</b>	<b>345.237</b>	<b>156.576</b>	<b>-55%</b>
<b>EBITDA ajustado*</b>	<b>631.435</b>	<b>327.612</b>	<b>-48%</b>	<b>1.344.144</b>	<b>1.340.513</b>	<b>0%</b>	<b>642.924</b>	<b>340.941</b>	<b>-47%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>80%</b>	<b>69%</b>	<b>-11 p.p.</b>	<b>76%</b>	<b>75%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>81%</b>	<b>72%</b>	<b>-9 p.p.</b>

\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

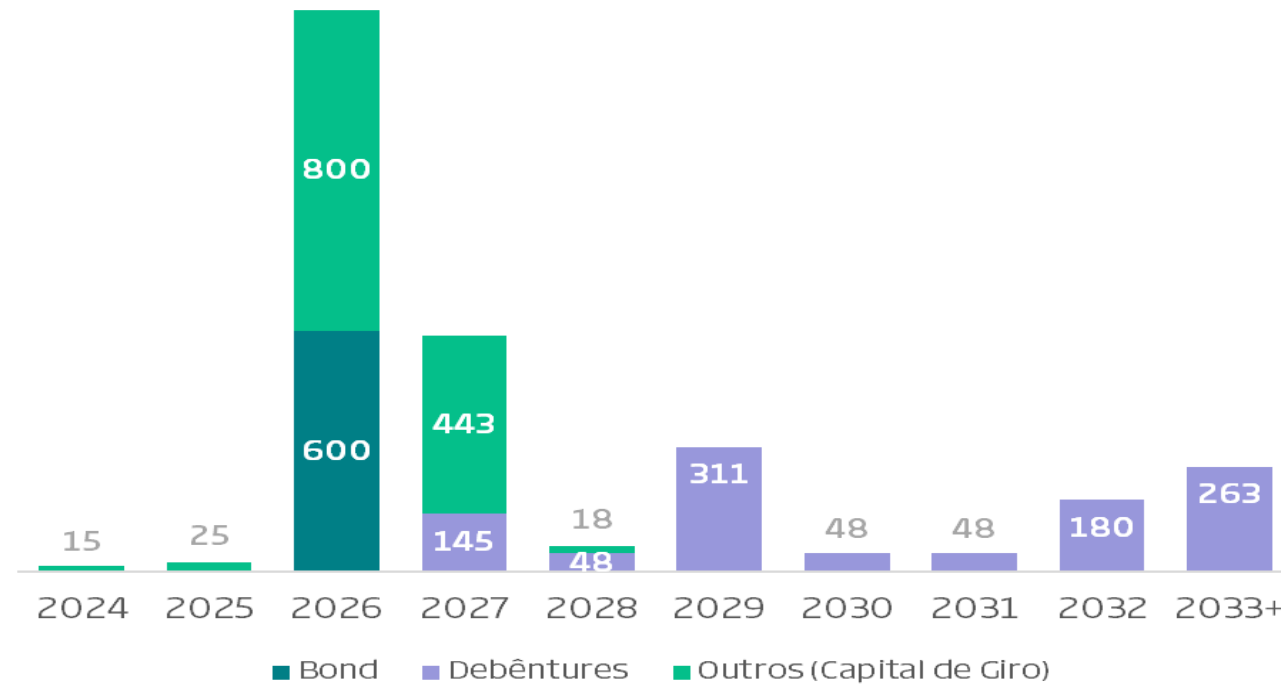
## Duration (em anos)



## Custo médio da dívida



## Cronograma de amortização (US\$ MM)

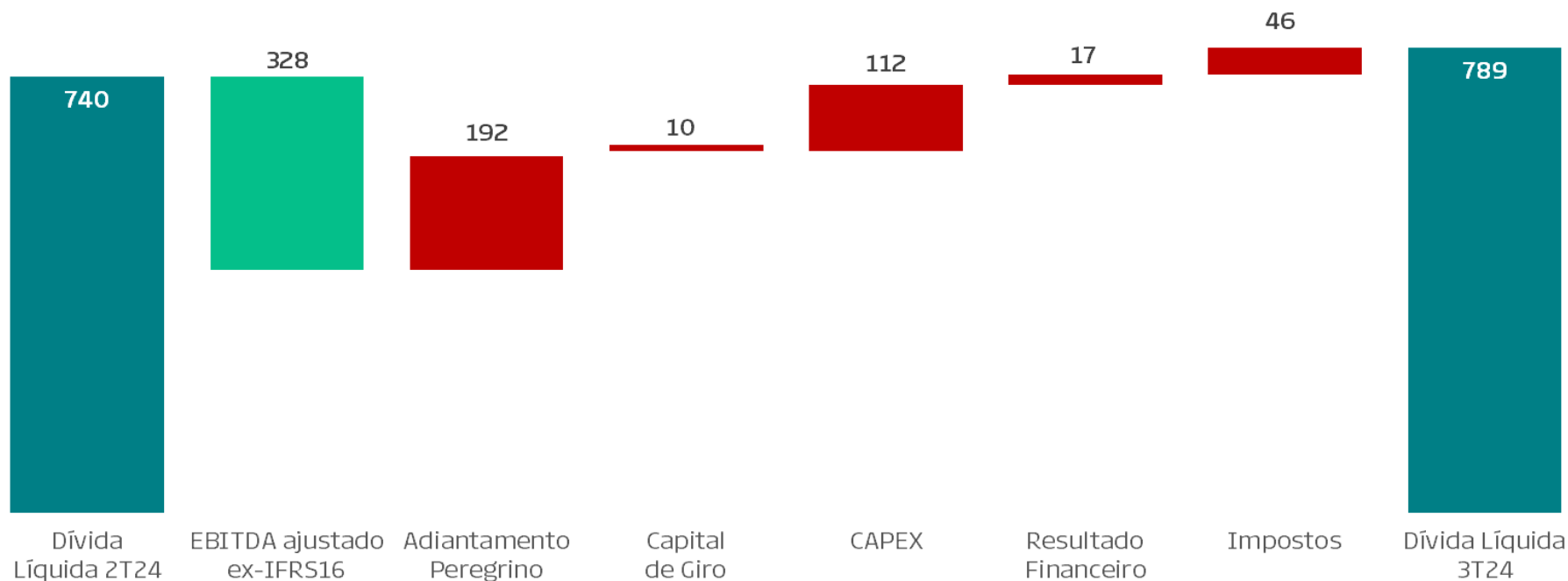



Captação de aproximadamente US\$ 1 bilhão em dívidas bilaterais.



A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares competitivos.

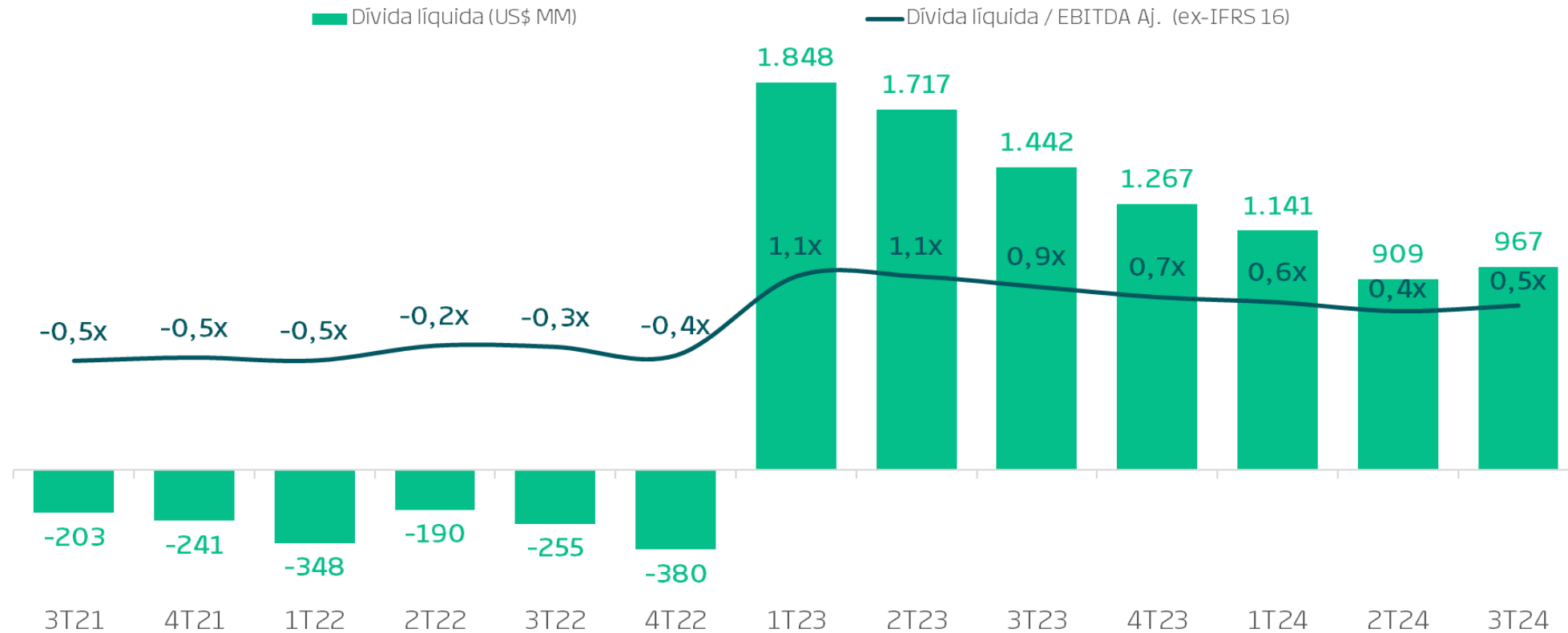
## Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



 **Signing Peregrino:** pagamento de 10% do valor da aquisição de 40% do campo de Peregrino na data da assinatura do contrato.

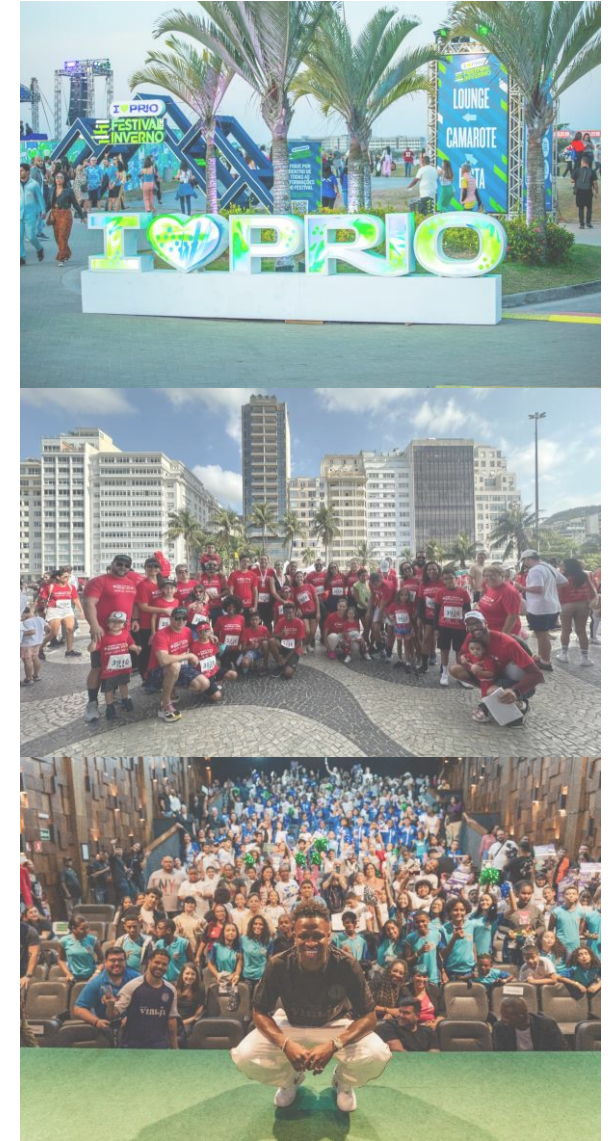
 **CAPEX:** compra de materiais majoritariamente para o desenvolvimento de Wahoo, bem como aquisição de materiais para Albacora Leste e *workover* em Tubarão Martelo.






## Dívida Líquida (Cash) / EBITDA ajustado (US\$ MM)<sup>1</sup>



<sup>1</sup>No cálculo do indicador, foi considerado um possível *earn-out* de ABL no valor de US\$ 150 milhões.

- ❁ **Publicação do Segundo Relatório de Sustentabilidade:** a Companhia publicou o segundo Relatório Anual de Sustentabilidade, referente ao ano de 2023.
- ❁ **Emissões relativas:** devido à menor produção observada no 3T24 e a falta da anuência para *workover* dos poços TBMT-10H e TBMT-4H (maiores produtores de gás do campo), a Companhia registrou uma média de emissões<sup>1</sup> relativas de 27kgCO<sub>2</sub>e/boe<sup>2</sup>, um aumento de 35% em relação ao trimestre anterior e 41% acima do 3T23.
- ❁ **Segurança:** no 3T24, a PRIO realizou treinamentos para alinhar seus processos ao Sistema de Gerenciamento de Segurança Operacional (SGSO), abordando conceitos fundamentais de segurança e regulamentos específicos de cada área.
- ❁ **Saúde e Bem-estar:** a Companhia continua realizando atividades voltadas para o bem-estar físico e mental dos colaboradores. Entre as iniciativas deste trimestre, destaca-se o tradicional PRIO Trekking, com trilhas pela Pedra da Gávea, Morro da Urca e Garganta do Céu. A Companhia também patrocinou a corrida Circuito de Estações.
- ❁ **Patrocínios:** a Companhia reforçou a presença da sua assinatura I♥PRIO patrocinando dentre outras, o I♥PRIO Festival de Inverno, a 14ª edição da ArtRio e realizou o Vini Day em parceria com o Instituto Vini Jr., reunindo jovens da rede pública em atividades educativas e esportivas.



-  Foco contínuo em segurança e a saúde dos nossos colaboradores e terceiros
-  Licenciamento ambiental de Wahoo e anuências para *workover*
-  Eficiência operacional de Albacora Leste
-  Campanha de revitalização de Albacora Leste
-  Prospecção de novas oportunidades de M&A



# PRIO

## Q&A



## INVESTOR RELATIONS

☎ +55 21 3721 2129

✉ [RI@PRIO3.COM.BR](mailto:RI@PRIO3.COM.BR)

🌐 [RI.PRIO3.COM.BR](http://RI.PRIO3.COM.BR)