

RELEASE DE RESULTADOS 3T24

“Resultados Sólidos no 3T24, demonstrando consistência e sustentabilidade do nosso negócio”

DESTAQUES

A RECEITA LÍQUIDA atingiu R\$439,1 milhões no 3T24, aumento de 8,2% em relação aos R\$405,6 milhões do mesmo trimestre do ano anterior. No acumulado de 2024, a Receita Líquida atingiu R\$1.147,2 milhões, aumento de 13,6% em comparação aos R\$1.009,9 milhões do mesmo período do ano anterior.

O EBITDA AJUSTADO somou R\$97,6 milhões no 3T24, aumento de 21,0% em relação aos R\$80,7 milhões do 3T23. A margem EBITDA AJUSTADO do trimestre foi de 22,2%, aumento de 2,3 pontos percentuais em relação ao 3T23. No acumulado de 2024, o EBITDA AJUSTADO somou R\$252,5 milhões, aumento de 20,9% em comparação ao mesmo período de 2023. A margem EBITDA AJUSTADO do acumulado de 2024 foi de 22,0% e 1,3 pontos percentuais maior que o acumulado de 2023.

O LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO atingiu R\$61,2 milhões no 3T24, com margem líquida de 13,9% e redução de 1,2 pontos percentuais em relação ao 3T23. O Lucro Líquido Ajustado no acumulado de 2024 foi de R\$148,8 milhões, com margem líquida de 13,0% e 0,9 pontos percentuais menor que o resultado do mesmo período do ano anterior.

São Paulo, 30 de outubro de 2024 | A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber, líder em equipamentos para armazenagem e soluções pós-colheita de grãos na América Latina, anuncia os resultados consolidados do terceiro trimestre encerrado em 30 de setembro de 2024 ("3T24") e ("9M24"). As demonstrações financeiras intermediárias individuais e consolidadas foram preparadas conforme CPC 21 (R1) – Demonstração Intermediária, elaborado pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), e de acordo com o IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitido pelo International Accounting Standards Board (IASB).

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

No terceiro trimestre de 2024, a Companhia entregou resultados sólidos em todas as áreas de negócios. Destacam-se os resultados das áreas de Negócios Internacionais e Portos e Terminais, com expressivos crescimentos de 63,6% e 442,0% respectivamente, em relação ao mesmo período do ano anterior. As demais áreas apresentaram desempenhos muito semelhantes aos do terceiro trimestre do ano passado.

A diversificação de segmentos tem sido, nos últimos anos, o grande trunfo da empresa, e se reflete mais uma vez no ano de 2024. No acumulado do ano, todas as áreas de negócios apresentam crescimento de receita em relação a 2023, que foi o segundo melhor ano da história da Companhia. Isto em um cenário de grandes desafios no agronegócio, com queda nos preços agrícolas, margens comprimidas do produtor e condições climáticas desfavoráveis em regiões agrícolas relevantes.

Tal dissonância positiva de desempenho em relação ao mercado é resultado de um conjunto de estratégias muito bem executadas pela organização, somado ao posicionamento de marca premium que tem alavancado a rentabilidade com diferenciação de produtos e serviços.

Proximidade com os clientes de todos os segmentos também têm sido um fator chave de sucesso. Neste trimestre, por exemplo, a Companhia recebeu em sua principal unidade fabril mais de 120 clientes de todas as regiões do Brasil, além de clientes internacionais vindos do Paraguai, Argentina e Uruguai. Além disso, também neste trimestre, foram realizados eventos com clientes nos Centros de Distribuição em quatro estados diferentes com 170 parceiros presentes e dias de campo no Brasil e na Argentina. Em 2024, até setembro, recebemos mais de 1200 clientes em nossos eventos e feiras.

Outra importante estratégia que tem sido uma constante da Companhia é a excelência operacional, mantendo a disciplina de gestão e metodologia *Lean Manufacturing* em toda a cadeia produtiva do negócio, desde a compra de insumos, manufatura, entrega, até a implantação do projeto no cliente.

Todos estes movimentos têm sido fundamentais para mitigar impactos adversos e capitalizar oportunidades mesmo em um ambiente desafiador. Isso se reflete no desempenho da Receita Líquida do 3T24, que registrou um aumento de 8,2%, e na capacidade de geração de caixa oriunda da operação (EBITDA AJUSTADO), que apresentou uma variação positiva de 21% em comparação com o mesmo período do ano anterior. Ambos os indicadores permaneceram em patamares saudáveis, evidenciando a eficácia da nossa estratégia operacional e a robustez do nosso modelo de negócios.

Quando avaliamos a perspectiva financeira, encerramos o trimestre com um montante de R\$457,9 milhões em Caixa e Aplicações. Isso nos permitiu manter um bom patamar de investimentos em Capex, Pesquisa & Desenvolvimento, bem como promover o pagamento de dividendos intermediários de R\$30,0 milhões aos acionistas em 10 de julho de 2024, provenientes da Reserva de lucros (Reserva para investimento e capital de giro) e Juros sobre capital próprio de R\$15,4 milhões em 23 de agosto de 2024, a ser computado no dividendo mínimo obrigatório do exercício.

A Companhia segue atenta ao mercado para continuar executando a sua estratégia com inteligência. Contamos com uma sólida carteira de pedidos e fortes diferenciais competitivos para enfrentar situações adversas. Estamos confiantes de que entregaremos resultados robustos no fechamento de 2024.

Seguimos firmemente comprometidos com o crescimento de resultados com excelência, inovando e expandindo nossa atuação, sempre com foco na rentabilidade e no fortalecimento de nossa posição no mercado. Buscamos sempre transformar desafios em oportunidades, promovendo um crescimento sustentável a longo prazo e assegurando o sucesso contínuo da Companhia.

Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)

	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Retorno sobre o Capital Investido (*)	42,1%	50,6%	-8,5 p.p.	43,5%	-1,4 p.p.	42,1%	50,6%	-8,5 p.p.
Receita Operacional Líquida	439,1	405,6	8,2%	327,8	33,9%	1.147,2	1.009,9	13,6%
Lucro Líquido	59,6	66,6	-10,4%	37,0	61,2%	148,8	151,2	-1,6%
Lucro Líquido Ajustado	61,2	61,5	-0,5%	34,8	75,8%	148,8	140,4	6,0%
Margem Líquida	13,6%	16,4%	-2,8 p.p.	11,3%	2,3 p.p.	13,0%	15,0%	-2 p.p.
Margem Líquida Ajustada	13,9%	15,2%	-1,2 p.p.	10,6%	3,3 p.p.	13,0%	13,9%	-0,9 p.p.
EBITDA	92,9	88,3	5,2%	63,3	46,9%	246,6	219,5	12,4%
Margem EBITDA	21,2%	21,8%	-0,6 p.p.	19,3%	1,9 p.p.	21,5%	21,7%	-0,2 p.p.
EBITDA AJUSTADO (**)	97,6	80,7	21,0%	63,6	53,6%	252,5	208,9	20,9%
Margem EBITDA ajustado(**)	22,2%	19,9%	2,3 p.p.	19,4%	2,8 p.p.	22,0%	20,7%	1,3 p.p.
Lucro por Ação - básico (LPA)	0,3394	0,3767	-9,9%	0,2093	62,2%	0,8433	0,8511	-0,9%

(*) ROIC LTM dos últimos 12 meses | (**) EBITDA ajustado = EBITDA (-) Eventos não recorrentes (provisões de processos judiciais e custos atípicos)

RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

A Receita Líquida apresentou crescimento de 8,2% no 3T24 em relação ao 3T23. No acumulado de 2024, apresentou crescimento de 13,6% em relação ao mesmo período de 2023, tendo em sua composição os percentuais de 88% e 89% em operações destinadas ao mercado interno no 3T24 e acumulado de 2024, respectivamente e 12% e 11% em operações destinadas ao mercado externo no 3T24 e acumulado de 2024, respectivamente.

Para a demonstração de resultados, consolidamos a performance da Procer no segmento de Reposição & Serviços. No acumulado de 2024, observamos uma participação significativa de R\$39,6 milhões da Procer, em comparação com R\$23,4 milhões no mesmo período de 2023, representando um aumento de 69,8%. Vale ressaltar que a aquisição ocorreu em março de 2023, resultando em uma comparação de nove meses de 2024 com sete meses de 2023, findos em 30 de setembro de 2024.

A figura 1 ilustra a evolução da proporção da receita entre os mercados:

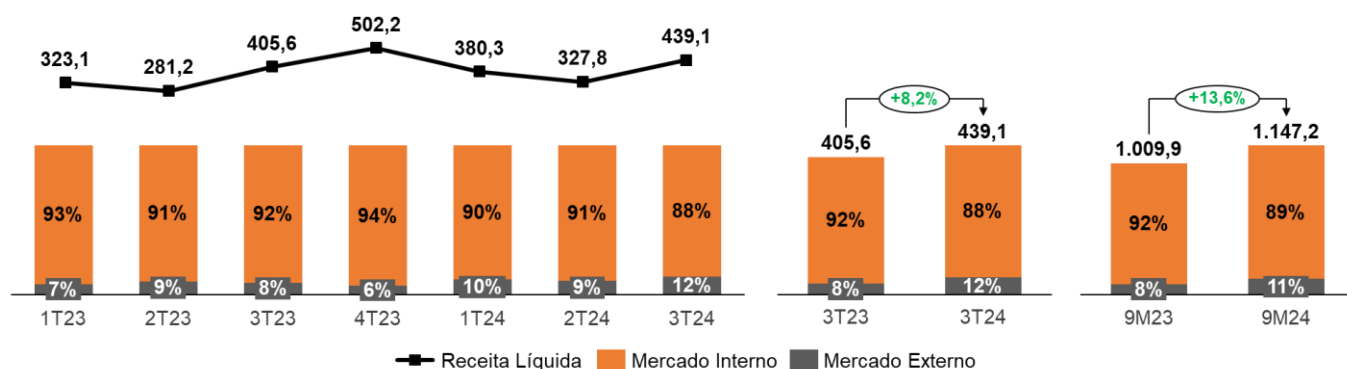


Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)

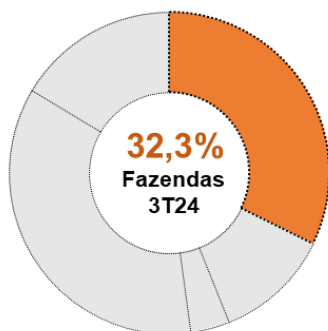
Fazendas



ROL	Fazendas
3T24	141,8
3T23	145,6
Δ%	-2,7%
2T24	103,6
Δ%	36,8%
9M24	377,3
9M23	335,8
Δ%	12,4%

- A Receita Líquida do 3º trimestre no segmento "**Fazendas**" totalizou R\$141,8 milhões, marcando o melhor trimestre de 2024, desempenho muito próximo ao mesmo período de 2023, com leve queda de 2,7%. Esse resultado destaca a resiliência da Companhia e sua capacidade de manter uma performance positiva, mesmo diante dos desafios enfrentados pelos agricultores.
- Comparado ao 2T24, houve um expressivo crescimento de 36,8%, impulsionado pela sazonalidade, sendo destacado que, historicamente o terceiro trimestre representa o pico do ciclo anual de vendas.

Participação do segmento no ROL



- No acumulado a receita atingiu R\$377,3 milhões, um aumento de 12,4% em relação ao acumulado de 2023, desempenho que demonstra a ótima execução da estratégia de diversificação de territórios da Companhia. Neste trimestre, o resultado foi impulsionado pela melhor condição climática e produtiva na região sul, e pela entrega de projetos estratégicos nas regiões do centro-oeste e norte.
- Registraramos novas vendas relevantes no 3T24, como exemplo podemos destacar seis projetos que somam aproximadamente R\$72,1 milhões, destinados a grandes produtores rurais nos estados do Rio Grande do Sul, Bahia, Rondônia, Minas Gerais e Pará. Essas vendas são de obras novas e irão impulsionar o faturamento no quarto trimestre de 2024 e primeiro trimestre de 2025.

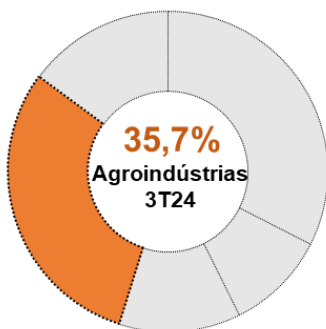
Agroindústrias



ROL	Agroindústrias
3T24	156,6
3T23	154,2
Δ%	1,6%
2T24	98,2
Δ%	59,5%
9M24	360,9
9M23	349,5
Δ%	3,2%

- A Receita Líquida do segmento de "Agroindústrias" alcançou R\$156,6 milhões, representando um crescimento de 1,6% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, atingimos R\$360,9 milhões, um aumento de 3,2% em comparação ao ano anterior. Destaca-se o impulso das agroindústrias da região sul do país que após anos de desafios causados pela escassez hídrica e condições produtivas adversas, voltaram a investir fortemente.
- Em relação ao trimestre anterior (2T24), registramos um expressivo aumento de 59,5%, com o maior faturamento do ano, similar ao desempenho observado no segmento de Fazendas. Esse resultado foi impulsionado pela sazonalidade histórica, neste período também marca o início da principal fase de investimentos do segmento, consolidando a execução de novos projetos.
- Nesse trimestre houve faturamento de grandes projetos relevantes, como entregas a Agroindústrias do MT além de moinhos de trigo no PR e MG e ampliação de unidades de cooperativas do PR.
- Durante o 3T24, realizamos vendas significativas no segmento, incluindo três projetos para agroindústrias, dois para cooperativas e um para um cliente cerealista. Essas vendas, que somam R\$86,7 milhões, estão previstas para impulsionar o faturamento tanto no quarto trimestre de 2024 quanto no primeiro semestre de 2025.
- A Companhia segue bem posicionada para capturar valor em toda a cadeia de transformação de produtos agrícolas, que apresenta perspectivas de crescimento, a exemplo da indústria de etanol de milho.

Participação do segmento no ROL

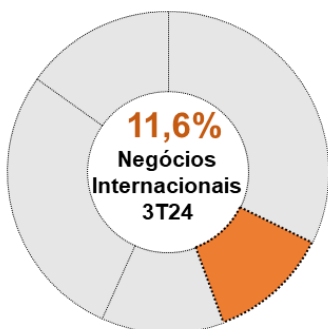


Negócios Internacionais



ROL	Negócios Internacionais
3T24	51,2
3T23	31,3
Δ%	63,6%
2T24	31,0
Δ%	65,3%
9M24	121,0
9M23	79,0
Δ%	53,1%

Participação do segmento no ROL



- A Receita Líquida do segmento “**Negócios Internacionais**” no 3T24 atingiu R\$51,2 milhões, aumento de 63,6% em relação ao mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (2T24), houve um aumento de 65,3%. Em relação ao acumulado de 2024 atingimos R\$121,0 milhões, aumento expressivo de 53,1% em relação ao mesmo período de 2023. Vale destacar que o resultado deste trimestre foi o maior registrado nos últimos 4 anos, o segundo melhor da história.
- Este excelente desempenho é resultado de estratégias bem executadas pela Companhia no segmento, fortalecendo posição em países consolidados, expandindo atuação em novos mercados e apresentando avanços na gestão comercial de todos os territórios. Exemplos de tais fatores são a conversão de oportunidades no Uruguai e Paraguai, aquecidos pela forte demanda de produtores de arroz e a expansão para novos mercados na América Central e Ásia.
- Neste 3T24, destacamos o bom desempenho de nosso faturamento na América Latina, especialmente no Paraguai, Bolívia e Uruguai, reforçando a liderança da Kepler Weber na região.
- No 3T24, concretizamos vendas relevantes, com destaque para dois projetos destinados a cerealistas e um para o setor agroindustrial, totalizando aproximadamente R\$36,5 milhões. Esses projetos irão contribuir para o incremento do faturamento até quarto trimestre de 2024.

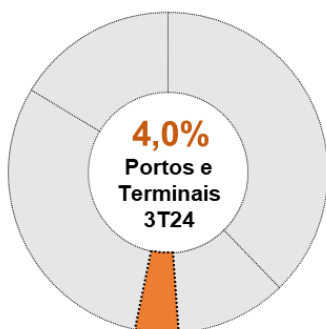
Portos e Terminais



ROL	Portos e Terminais
3T24	17,4
3T23	3,2
Δ%	442,0%
2T24	37,5
Δ%	-53,6%
9M24	101,4
9M23	63,0
Δ%	61,1%

- A Receita Líquida do segmento “**Portos e Terminais**” no 3T24 alcançou R\$17,4 milhões, 5 vezes maior em comparação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, alcançamos R\$101,4 milhões, um aumento de 61,1% em relação ao acumulado de 2023.
- Em comparação ao 2T24, observamos uma redução de 53,6%, atribuída à volatilidade natural dos volumes de faturamento desse segmento. Essa variação é evidenciada pelo pico registrado no 2T24, quando foram entregues quatro grandes projetos, um cenário que não se repetiu no 3T24.

Participação do segmento no ROL



- O faturamento do 3T24 do segmento de Portos e Terminais na Kepler Weber reflete a solidez de três projetos em fase de implantação na região do Matopiba, Bioma do Cerrado que compreende 4 Estados (MA, TO, PI e BA), sendo dois destinados a grãos e um a fertilizantes. Essa diversidade de projetos evidencia o vigor e o potencial de crescimento do segmento.

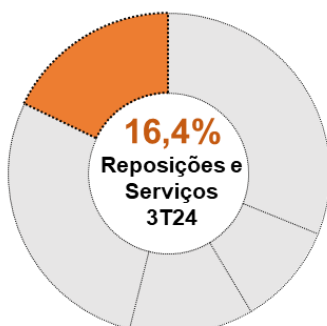
Reposição e Serviços (R&S)



ROL	Reposição e Serviços
3T24	72,1
3T23	71,3
Δ%	1,1%
2T24	57,6
Δ%	25,2%
9M24	186,6
9M23	182,6
Δ%	2,2%

- No 3T24, a Receita Líquida do segmento **"Reposição e Serviços"** alcançou R\$72,1 milhões, apresentando um aumento de 1,1% em relação ao mesmo período de 2023. No acumulado de 2024, a Receita Líquida de R&S atingiu R\$186,6 milhões, aumento de 2,2% em relação ao mesmo período do ano anterior.
- Esses resultados refletem o faturamento de novos produtos, como o sistema de alimentação a cavaco, e a sinergia entre os segmentos. Destacamos a consolidação da força de vendas com a Procer, um crescimento significativo em negócios internacionais, aumento do número de clientes atendidos, além da maior proximidade com os clientes devido à inauguração do CD Luis Eduardo Magalhães na Bahia. Também observamos um crescimento expressivo nas vendas de produtos Seletron.

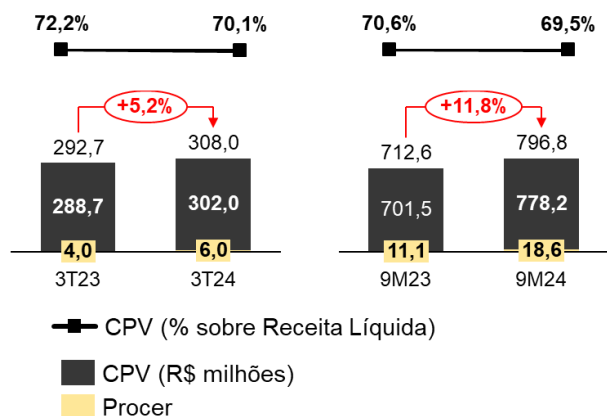
Participação do segmento no ROL



- Em comparação ao 2T24, observamos um aumento expressivo de 25,2%. Esse crescimento foi favorecido pelo avanço em reformas, modernizações e aquisições de equipamentos, juntamente com uma estratégia de recuperação focada em clientes conhecidos. A implementação de uma ferramenta de gestão de vendas também permitiu o monitoramento em tempo real, contribuindo para o desempenho positivo do 3T24.
- Destacamos que no setor de Reposição e Serviços tivemos um maior alcance de pedidos, cerca de 12% frente aos atendidos no 3T23 e a Procer apresentou aumento de quase 25% de clientes atendidos comparado ao 3T23.

CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

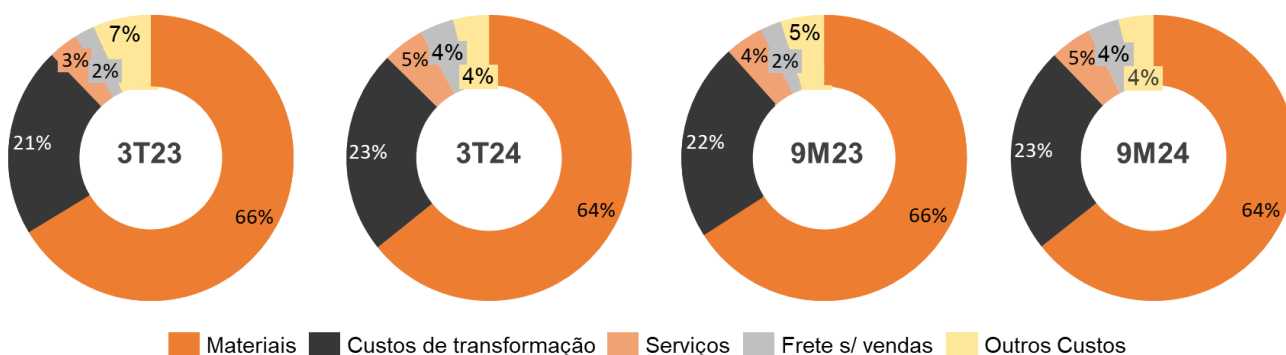
Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)



• O CPV da Companhia totalizou R\$308,0 milhões e 70,1% sobre a receita líquida no 3T24, apresentando uma queda de 2,1 pontos percentuais sobre a Receita Líquida em comparação ao 3T23. No acumulado de 2024, o CPV somou R\$796,8 milhões, uma variação de R\$84,3 milhões, e um aumento de 11,8% e em comparação ao mesmo período do ano passado, representando 69,5% da receita líquida e redução de 1,1 p.p. em relação ao mesmo período de 2023.

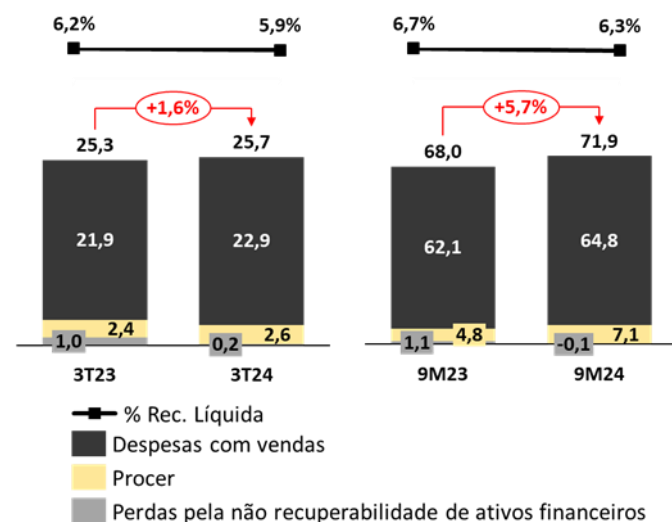
• Mesmo diante de um cenário desfavorável de mix de produtos, com maior consumo de horas direcionadas para projetos maiores e complexos, apresentamos uma variação de 11,8% no CPV e uma queda de 1,1 pontos percentuais sobre a Receita Líquida, o que evidencia nossa eficácia na gestão de custos e ganhos de escala.

Figura 2 | Composição do CPV



DESPESAS COM VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

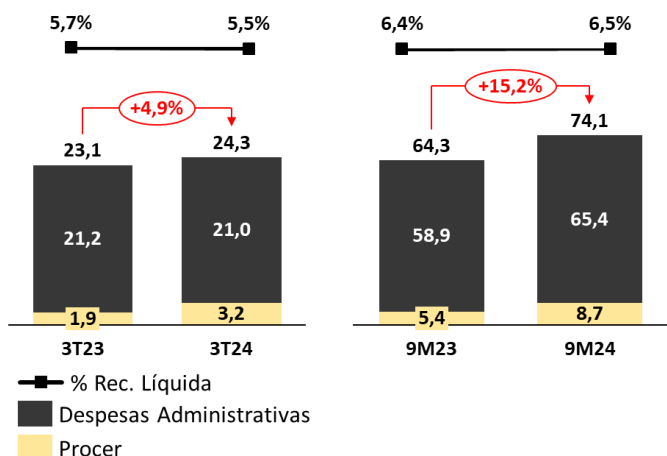
Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas com Vendas** no 3T24 totalizaram R\$25,7 milhões, representando 5,9% da receita líquida. Apresentando uma redução de 0,3 ponto percentual em comparação com o mesmo período do ano anterior. No acumulado de 2024, as Despesas com Vendas somaram R\$71,9 milhões e 6,3% da receita líquida, com redução 0,4 ponto percentual em relação ao mesmo período do ano anterior.

• A variação nas Despesas com Vendas reflete ajustes pontuais na estrutura visando fortalecer a cobertura de mercado, somado ao impacto da inflação e dispêndios com feiras e exposições.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$24,3 milhões no 3T24, correspondendo a 5,5% da receita líquida, com redução de 0,2 ponto percentual em comparação com mesmo trimestre do ano anterior. No acumulado de 2024, as Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$74,1 milhões, aumento de 15,2% e elevação de 0,1 ponto percentual em relação ao mesmo período de 2023.

• As variações no período foram impactadas por **dispêndios não recorrentes (one-off)**, atrelados ao pagamento de bônus referentes ao atingimento de metas em projetos estratégicos. Adicionalmente, houve **reforços pontuais na estrutura de pessoas, investimentos em programas corporativos e treinamentos**, visando preparar a empresa para um crescimento sustentável no próximo ciclo.

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As **Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas** apresentaram resultados positivos de R\$2,0 milhões no 3T24 em comparação a R\$14,8 milhões do 3T23, representando uma redução de 86,7%. No acumulado de 2024, o resultado líquido positivo totalizou R\$12,7 milhões em comparação à R\$28,9 milhões de resultado líquido positivo no mesmo período do ano anterior. Esta redução é principalmente atribuída à não recorrência de créditos tributários referente a recuperação de impostos contabilizados no exercício de 2023.

RESULTADO FINANCEIRO

Receitas Financeiras

As **Receitas Financeiras** totalizaram R\$22,1 milhões no 3T24 e R\$11,2 milhões no 3T23, representando 5,0% e 2,8% da receita líquida, respectivamente. No acumulado de 2024, totalizaram R\$44,6 milhões e R\$39,0 milhões no mesmo período do ano anterior, representando 3,9% da receita líquida em ambos os períodos comparativos. Mesmo com o acréscimo na posição de Caixa, em relação ao mesmo período de 2023, a redução da taxa Selic, nesse intervalo de tempo, impactou o rendimento das aplicações financeiras.

Despesas Financeiras

As **Despesas Financeiras** totalizaram R\$22,4 milhões no 3T24 e R\$ 8,2 milhões no 3T23, representando 5,1% e 2,0% da receita líquida, respectivamente. No acumulado de 2024 totalizaram R\$44,2 milhões e no mesmo período do ano anterior, R\$34,4 milhões, representando 3,8% e 3,4% da receita líquida, respectivamente. Este aumento reflete, principalmente, o maior dispêndio com encargos sobre financiamentos no respectivo período.

Resultado Financeiro Líquido

O **Resultado Financeiro** Líquido registrou um resultado negativo R\$0,2 milhão no 3T24, em comparação com um resultado positivo de R\$3,0 milhões no 3T23. No acumulado de 2024, o resultado foi positivo, totalizando R\$0,5 milhão em comparação ao resultado positivo de R\$4,7 milhões no acumulado de 2023.

EBITDA

Tabela 2 | EBITDA

Resultado Líquido (R\$ mil)	3T24	3T23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receita Operacional Líquida	439.052	405.628	8,2%	1.147.197	1.009.929	13,6%
Lucro do Período	59.641	66.591	-10,4%	148.801	151.190	-1,6%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	23.220	15.620	48,7%	68.712	47.432	44,9%
(-) Receitas Financeiras	(22.140)	(11.177)	98,1%	(44.644)	(39.031)	14,4%
(+) Despesas Financeiras	22.373	8.200	172,8%	44.163	34.358	28,5%
(+) Depreciações e Amortizações	9.823	9.073	8,3%	29.579	25.538	15,8%
Margem EBITDA	21,2%	21,8%	-0,6 p.p.	21,5%	21,7%	-0,2 p.p.
EBITDA	92.917	88.307	5,2%	246.611	219.487	12,4%
(+) Custos Complementares e Garantias	-	3.000	-100,0%	-	1.139	-100,0%
(+) Contingências/Outras	4.707	(10.642)	-144,2%	5.925	(11.754)	-150,4%
Margem EBITDA Ajustado	22,2%	19,9%	2,3 p.p.	22,0%	20,7%	1,3 p.p.
EBITDA Ajustado	97.624	80.665	21,0%	252.536	208.871	20,9%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	(3.121)	2.598	-220,1%	(5.899)	(203)	2810,7%
Margem Líquida Ajustada	13,9%	15,2%	-1,2 p.p.	13,0%	13,9%	-0,9 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	61.227	61.547	-0,5%	148.827	140.372	6,0%

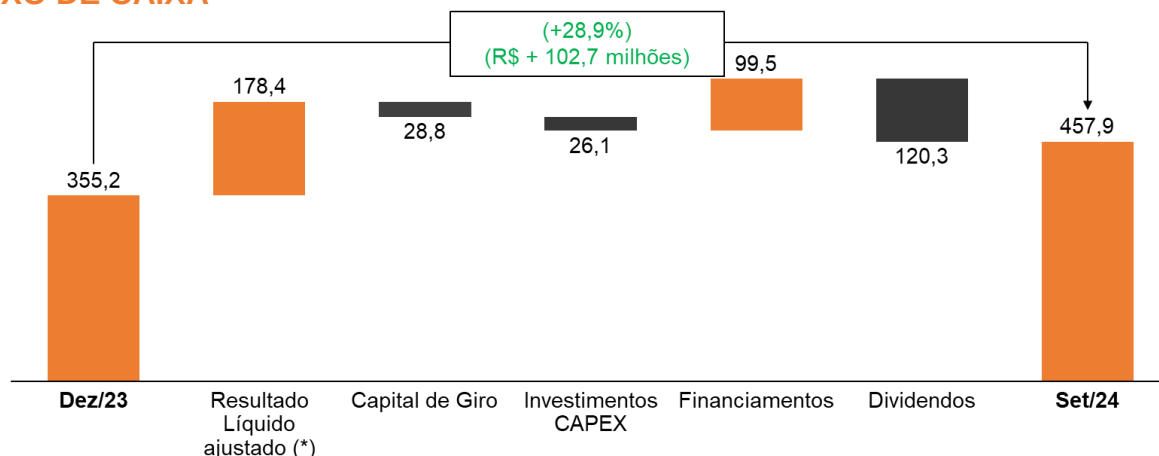
No 3T24, o **EBITDA** da Companhia atingiu R\$92,9 milhões, aumento de 5,2% em comparação ao resultado de R\$88,3 milhões no 3T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 21,2%, assim 0,6 ponto percentual menor do que no 3T23. No acumulado de 2024, o EBITDA totalizou R\$246,6 milhões, aumento de 12,4% em relação ao mesmo período de 2023 e margem EBITDA de 21,5%. Apesar de um mix desfavorável, a variação positiva de +12,4% no EBITDA é explicada pela gestão equilibrada de preços e custos.

O **EBITDA Ajustado** da companhia atingiu R\$ 97,6 milhões, aumento de 21,0% em comparação ao resultado de R\$ 80,7 no 3T23. A margem EBITDA Ajustado do trimestre foi de 22,2%, assim 2,3 pontos percentuais maior do que no 3T23. No acumulado de 2024, o EBITDA Ajustado totalizou R\$252,5 milhões, aumento de 20,9% em relação ao mesmo período de 2023 e margem EBITDA Ajustado de 22,0%. A variação no exercício de 2023 tem como destaque créditos tributários extemporâneos em PIS/COFINS e atualização monetária de IR/CSLL e, no exercício de 2024, honorários de êxito de contingência.

LUCRO LÍQUIDO

No 3T24, o **Lucro Líquido** alcançou R\$59,6 milhões, com uma margem líquida de 13,6%, representando uma redução de 2,8 pontos percentuais em comparação com a margem líquida de 16,4% registrada no 3T23. No acumulado de 2024, o Lucro Líquido foi de R\$148,8 milhões, com margem líquida de 13,0% e redução de 2,0 pontos percentuais quando comparado à R\$151,2 milhões do mesmo período de 2023 e 15,0% de margem líquida. A redução na margem líquida, se deve aos impactos que a Lei 14.789/23 trouxe sobre a tributação de incentivos fiscais, a partir do exercício de 2024.

FLUXO DE CAIXA



(*) Resultado líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)

O resultado acumulado, líquido de depreciações, amortizações e imposto de renda, totalizou R\$178,4 milhões. No período, o capital de giro apresentou variação negativa de R\$28,8 milhões, impulsionada principalmente pelo desempenho na rubrica de estoques.

No acumulado de 2024, nossos investimentos totalizaram R\$26,1 milhões, conforme detalhamento abaixo ("Investimentos (Capex)").

Nas atividades de financiamento, o montante líquido de R\$99,5 milhões é reflexo da captação do financiamento junto a ("IFC"), no valor líquido de R\$148,3 milhões e a amortização de financiamentos originalmente previstos para o período.

No 3T24, a Companhia realizou pagamento de dividendos e JCP no montante de R\$45,5 milhões, refletindo no desembolso de caixa.

RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

No 3T24, o **ROIC** foi de 42,1%, representando uma diminuição de 1,4 ponto percentual em relação ao trimestre anterior. O Lucro Operacional após os tributos atingiu R\$243,0 milhões, redução de 1,8% em comparação com os R\$247,5 milhões registrado no segundo trimestre de 2024. Além disso, o nível médio de capital investido apresentou um aumento de 1,4% nos trimestres, totalizando R\$577,0 milhões em comparação com R\$569,1 milhões no trimestre anterior.

INVESTIMENTOS (CAPEX)

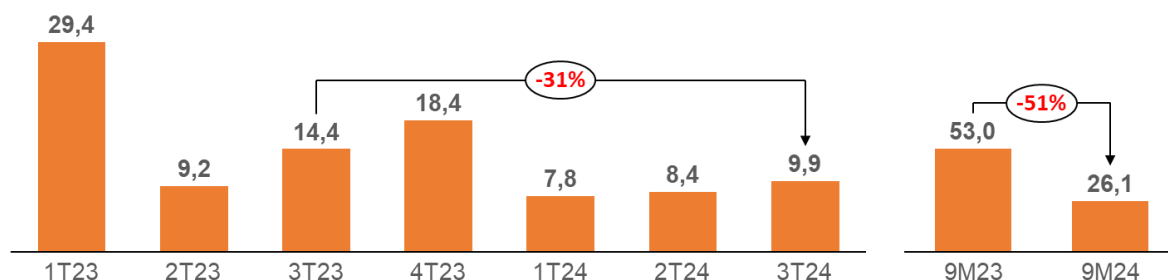
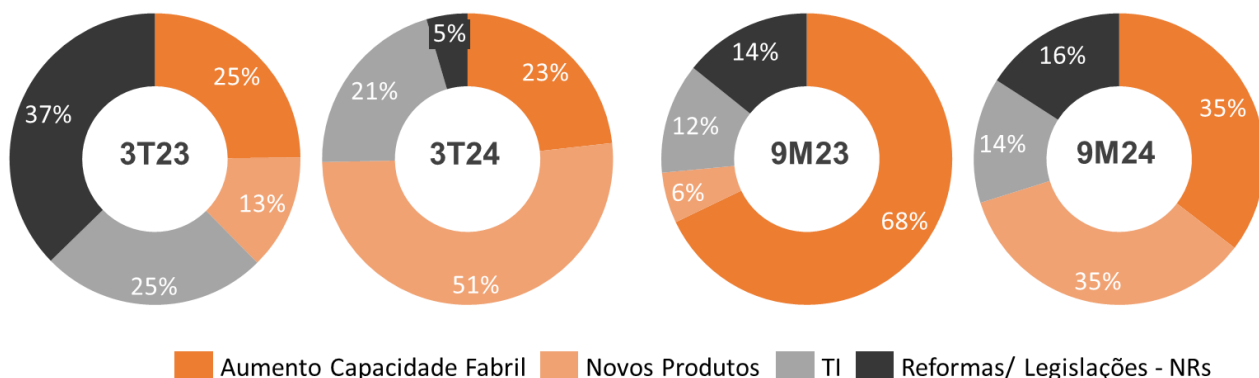


Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)

No 3T24 investimos R\$9,9 milhões, sendo R\$5,1 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$2,2 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$2,1 milhão em tecnologia da informação e R\$0,5 milhão em Capex de sustentação.

No acumulado de 2024, nossos investimentos totalizaram R\$26,1 milhões, distribuídos da seguinte forma: R\$9,2 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$9,1 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$4,2 milhões em Capex de sustentação e R\$3,6 milhão em tecnologia da informação.

Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)



DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento

Endividamento (R\$ mil)	Set/24		Dez/23		Set/23	
IFC	3.673		-		-	
FINAME Materiais	-		52.216		50.712	
Nota de Crédito a exportação	11.960		14.530		13.027	
Cédula de Produtor Rural Financeira	64.466		12.310		14.838	
Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio	10.437		50.430		50.467	
Curto Prazo	90.536	31%	129.486	66%	129.044	62%
IFC	148.445		-		-	
Nota de Credito a exportação	20.000		30.000		30.000	
Cédula de Produtor Rural Financeira	36.000		36.000		48.000	
Longo Prazo	204.445	69%	66.000	34%	78.000	38%
Endividamento Total	294.981	100%	195.486	100%	207.044	100%
Disponibilidades (Circulante e Não circulante)	457.910		355.235		320.036	
Caixa líquido positivo	162.929		159.749		112.992	

Em 30 de setembro de 2024, a dívida total consolidada apresentou aumento de 51% em relação ao 4T23. Dessa dívida, 10,8% correspondem à Nota de Crédito de Exportação, 51,6% são referentes ao contrato de financiamento junto a *International Finance Corporation* (IFC) e 34,1% estão relacionados à Cédula de Produtor Rural Financeira. O aumento de 51% na dívida deve-se, principalmente, à aquisição do financiamento IFC, no valor líquido de R\$148,3 milhões, em maio de 2024. Como resultado, o Caixa Líquido Positivo em 30 de setembro de 2024 foi de R\$162,9 milhões, em comparação com R\$113,0 milhões no mesmo período de 2023.

DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO (JCP)

Conforme aprovação do Conselho de Administração, a companhia pagou dois proventos no 3T24:

- **Dividendos intermediários: R\$30,0 milhões, representando R\$0,16975888 por ação.**
- **Juros sobre Capital Próprio: R\$15,4 milhões representando a R\$ 0,08766970 por ação.**

O pagamento dos dividendos foi realizado em 10 de julho de 2024, sem retenção de imposto de renda na fonte, de acordo com a legislação em vigor, e sem remuneração ou atualização monetária.

O pagamento do JCP foi realizado em 23 de agosto de 2024, com a incidência de 15% (quinze por cento) de imposto de renda na fonte, exceto para os acionistas que declararam ser imunes ou isentos até 19 de agosto de 2024.

Tabela 4 | Proventos

	9M24	2023	2022	Δ% 2023/2022
Dividendos obrigatórios	-	27.871	77.690	-64,1%
Juros sobre Capital Próprio	15.447	32.718	18.678	75,2%
Dividendos adicionais	-	47.000	-	0,0%
Dividendos intermediários	30.010	42.282	84.338	-49,9%
Total Bruto	45.457	149.871	180.706	-17,1%
Lucro Líquido	148.801	245.214	382.468	-35,9%
Payout	30,55%	61,12%	47,2%	29,4%

PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (30/09/2024)

1,05

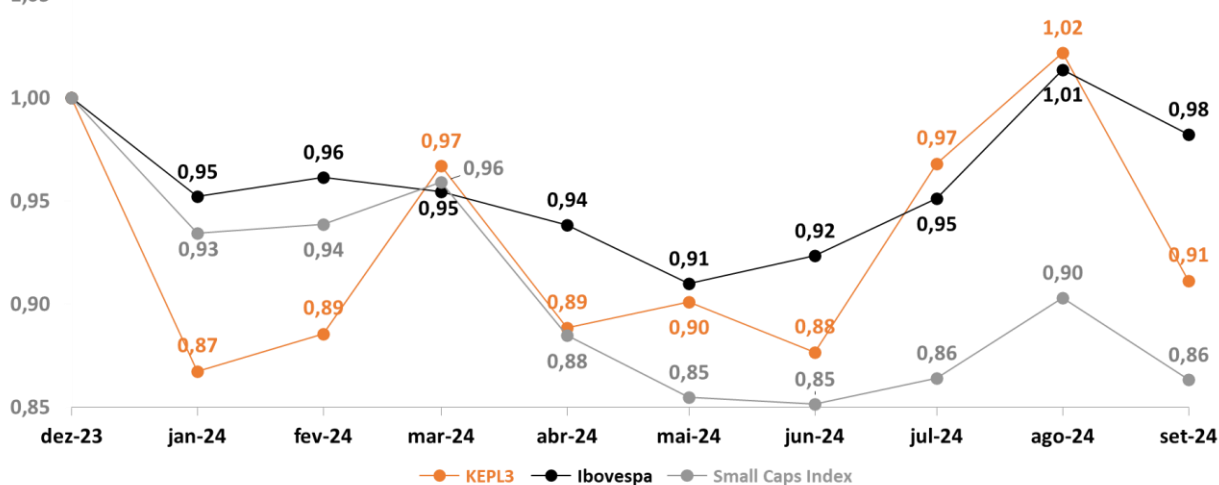
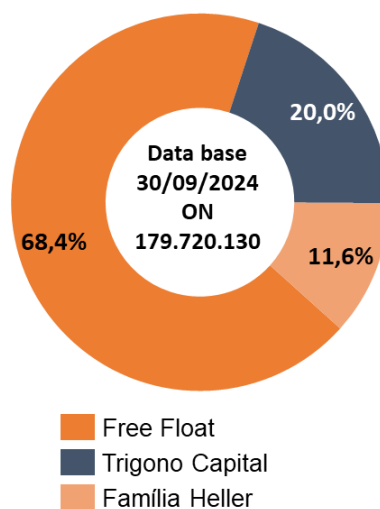
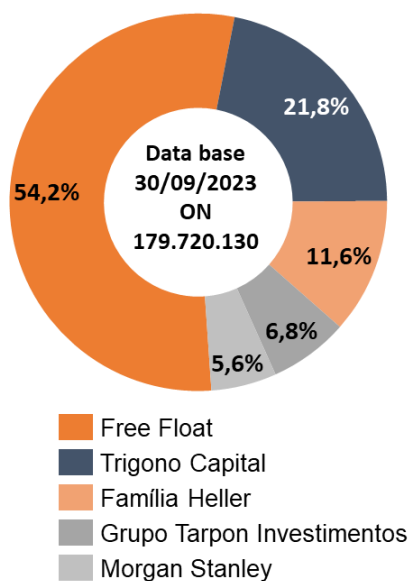


Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 30/09/2024

Em setembro de 2024, as ações da Kepler apresentaram uma redução de -8,9% em relação a dezembro de 2023. No mesmo período, o índice Ibovespa desvalorizou -1,8%, enquanto o Small Cap registrou uma desvalorização de -13,7%. Em setembro de 2024, a liquidez média diária da ação da Kepler atingiu a marca de R\$10,3 milhões.

ESTRUTURA ACIONÁRIA

Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)



Programa de recompra de ações KEPL3

Em 25 de março de 2024, a Companhia divulgou, por meio de um Fato Relevante, a criação de um plano de recompra de ações. Este plano tem como objetivo a aquisição de até 17.658.311 ações ordinárias de emissão da Companhia, o que equivale a 10% das ações KEPL3 em circulação, dentro dos limites estabelecidos pela regulamentação aplicável, sem redução do capital social.

O principal objetivo do programa de recompra é a manutenção em tesouraria das ações para eventual posterior cancelamento ou alienação pela Companhia.

Antes de iniciar este programa de recompra a quantidade de ações em Tesouraria era de 2.959.896 ON, e até 30 de setembro de 2024 foram recompradas 2.779.600 ON, deste montante foram utilizadas 289.386 ON referente ao Plano de Ações da Companhia¹. Portanto, encerramos 30 de setembro de 2024 com saldo de 5.450.110 ON em tesouraria.

Importante ressaltar que o montante adquirido até 30 de setembro representa 31% do limite previsto de 17.658.311 ON. Encerramos o 3T24 com R\$457,9 milhões de Caixa, o que demonstra um patamar sólido para suportar as estratégias de crescimento e manter o plano de recompra ativo até o vencimento previsto para 25 de março de 2025.

ADR (American Depositary Receipt)

Em 26 de setembro de 2024, foi divulgado Fato Relevante informando que, em continuidade ao Fato Relevante divulgado pela Companhia em 19 de junho de 2024, a instituição Depositária do Programa de American Depositary Receipt, JPMorgan Chase Bank, cumpriu com suas obrigações previstas no Deposit Agreement, tendo procedido com o encerramento formal do Programa.

A companhia destacou que o encerramento do Programa de ADRs não alterou sua participação no Novo Mercado na B3 S.A. – Bolsa, Brasil, Balcão, e a negociação de suas ações nesse mercado e que manterá suas iniciativas para acessar e atrair novos investidores internacionais, concentrando seus esforços em expandir a base de investidores locais, aumentar a negociabilidade diária, de forma a impactar positivamente a liquidez do papel.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



As informações incluídas neste release foram selecionadas com base na relevância e materialidade para a Kepler Weber. Os dados históricos mais detalhados sobre o desempenho e iniciativas da Kepler Weber podem ser verificados de forma ágil e transparente no website: <https://ri.kepler.com.br>. As informações financeiras contemplam, além da controladora Kepler Weber S.A. (KWSA), a controlada Kepler Weber industrial S.A. (KWI), a controlada PROCER e o FIDC. O escopo dos indicadores não financeiros abrange a KWSA e a KWI.



Na Kepler Weber, acreditamos que nossa responsabilidade nas comunidades onde atuamos vai além da geração de empregos. Nosso compromisso com o pilar social reflete-se em iniciativas que promovem mudanças positivas e contribuem para uma sociedade mais sustentável, diversa e inclusiva. Alinhados ao nosso propósito de cuidado com a vida, investimos continuamente nas comunidades locais, fomentando uma cultura de participação social, responsabilidade e empatia.

Neste ano, destacamos o apoio ao programa “Ajuda RS”, uma das iniciativas mais significativas que realizamos. Em 22 de julho, a Escola Municipal Jacob Sehn, localizada em Cruzeiro do Sul/RS, retomou parcialmente suas atividades após as devastadoras enchentes de maio. A Kepler Weber completou com sucesso a primeira fase do projeto de reconstrução, proporcionando um retorno positivo e acolhedor para alunos e funcionários. Essa conquista foi possível graças ao esforço coletivo, e expressamos nossa gratidão a todos que contribuíram. Seguiremos avançando nas próximas etapas deste projeto e compartilharemos cada progresso alcançado.

Em alinhamento com a campanha setembro amarelo, realizamos o projeto Cócegas no Coração nas comunidades de Panambi/RS e Campo Grande/MS, impactando 1.797 alunos e professores. Foram 7 espetáculos teatrais e 17 oficinas abordando temas como autoestima, bullying e comunicação não violenta. Nosso objetivo é fortalecer laços afetivos no ambiente escolar e fomentar um diálogo mais saudável entre adolescentes e educadores.

Essas ações também se estenderam aos nossos colaboradores. A palestra “O coração transformando o ambiente de trabalho”, conduzida pelo artista Caciano Kuffel, inspirou 1.279 colaboradores a refletirem sobre

¹ Programa de Incentivo de Curto e Longo Prazo

o impacto do bem-estar emocional na produtividade e no trabalho em equipe. Além disso, mais de 50 líderes participaram da oficina “A humanização em prol da relação profissional”, conduzida pelo psicólogo Fernando Bins, que incentivou uma nova perspectiva sobre a humanização no ambiente corporativo.

Mantemos projetos sociais contínuos que ocorrem mensalmente nas comunidades onde atuamos, reforçando nosso compromisso com a sustentabilidade local. Um exemplo é o patrocínio, via lei de incentivo à cultura, ao projeto Semente Mágica, que há mais de 10 anos transforma a vida de crianças em Panambi/RS. Este ano, expandimos suas atividades, que incluem hortas comunitárias e práticas educativas, para Campo Grande/MS, atendendo ao todo 148 alunos de escolas locais.

Outro destaque é o projeto Sapatilhas e Laços, idealizado pela secretaria de educação de Panambi/RS, que há dois anos oferece aulas de ballet clássico para 90 crianças de 5 a 15 anos da rede pública de ensino, promovendo inclusão cultural e desenvolvimento pessoal.



A Kepler Weber adota uma estratégia holística de melhoria contínua, abrangendo todas as áreas operacionais, desde a produção e gestão de qualidade até a responsabilidade socioambiental.

A ecoeficiência faz parte dos nossos processos, como por exemplo na utilização da sucata do aço. No ano de 2024, a Kepler Weber produziu 5.368 toneladas de sucata, resultando em uma receita total de R\$ 8.258.266,90 até o 3T24. Ainda com relação ao aço, a companhia iniciou em janeiro, um projeto de redução e reutilização de sucata em alguns de seus processos internos de fabricação, com isso conseguiu reduzir a geração de sucata em aproximadamente 126 toneladas, o que em valores representa aproximadamente R\$ 467.000,00.

Como melhores práticas, 100% da energia elétrica adquirida nas duas unidades, é proveniente de fontes renováveis. O uso de fontes renováveis na gestão de energia representa 60% de toda a energia consumida na Kepler Weber.

A companhia continua monitorando os impactos dos efeitos climáticos das grandes inundações que afetaram o Estado do Rio Grande do Sul. Até a presente data, não identificamos mudanças significativas na estrutura de negócios. De igual modo, os impactos dos efeitos climáticos conhecidos até o momento não tendenciam a danos econômicos significativos no resultado deste exercício.

Para mais informações, acesse: <https://ri.kepler.com.br/governanca-corporativa/sustentabilidade-esg/>

Composição dos Órgãos de Governança

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Presidente Júlio Toledo Piza Vice-Presidente Membros Titulares Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	CONSELHO FISCAL Reginaldo Ferreira Alexandre Presidente Membros Titulares Doris Beatriz França Wilhelm Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira Membros Suplentes Emílio Otranto Neto Maria Elvira Lopes Gimenez Rosângela Costa Süffert	DIRETORIA Bernardo Osborn Gomes Nogueira Diretor Presidente e de Relações com Investidores Fabiano Schneider Diretor Industrial e Produto Karine Olczewski Diretora Jurídica, de Governança, Riscos e Compliance Diego Wenningkamp Diretor de Implantação de Projetos e Serviços Digitais Jean Felizardo de Oliveira Diretor Comercial Simone dos Santos Lisboa Diretora de Gente & Gestão Marcos Henrique Schwarz Diretor de Supply Chain
COMITÊ DE ESTRATÉGIA, INVESTIMENTO E FINANÇAS Membros: Arthur Heller Britto Bernardo Osborn Gomes Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Piero Abbondi	COMITÊ DE AUDITORIA E RISCOS Antonio Edson Maciel dos Santos Coordenador Valmir Pedro Rossi Membro Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Membro e Conselheiro de Administração	COMITÊ DE PESSOAS, COMPLIANCE E SUSTENTABILIDADE Membros: Júlio Cesar de Toledo Piza Neto Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS 3T24

Videoconferência de Resultados

VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 31 de outubro de 2024 (quinta-feira), videoconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 09h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Videoconferência está disponível no website de Relações com Investidores https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_krgd9vz3ROefHerG5gdCNQ

Participantes:

- **Bernardo Nogueira** | Diretor Presidente
- **Edirlei Lohrentz da Silva** | Controller

Relações com investidores:

- **Sandra Vieira** | Coordenadora de RI
- **Leonardo Santos** | Analista de RI
- **Laura Sannomiya** | Analista de RI

Contato: ri@ri.kepler.com.br

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, se conecte aproximadamente 10 minutos antes do horário da Videoconferência.



DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	3T24		2T24		3T23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	439.052	100,00%	327.834	100,00%	405.628	100,00%	8,24%	33,93%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(307.958)	-70,14%	(230.874)	-70,42%	(292.745)	-72,17%	5,20%	33,39%
LUCRO BRUTO	131.094	29,86%	96.960	29,58%	112.883	27,83%	16,13%	35,20%
Despesas com vendas	(25.590)	-5,83%	(22.535)	-6,87%	(24.256)	-5,98%	5,50%	13,56%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(104)	-0,02%	96	0,03%	(1.032)	-0,25%	-89,92%	-208,33%
Despesas gerais e administrativas	(24.269)	-5,53%	(24.868)	-7,59%	(23.125)	-5,70%	4,95%	-2,41%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	1.963	0,45%	3.719	1,13%	14.764	3,64%	-86,70%	-47,22%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	83.094	18,93%	53.372	16,28%	79.234	19,53%	4,87%	55,69%
Despesas financeiras	(22.373)	-5,10%	(12.649)	-3,86%	(8.200)	-2,02%	172,84%	76,88%
Receitas financeiras	22.140	5,04%	13.907	4,24%	11.177	2,76%	98,09%	59,20%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	82.861	18,87%	54.630	16,66%	82.211	20,27%	0,79%	51,68%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(23.125)	-5,27%	(12.620)	-3,85%	(16.713)	-4,12%	38,37%	83,24%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(95)	-0,02%	(5.006)	-1,53%	1.093	0,27%	-108,69%	-98,10%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(23.220)	-5,29%	(17.626)	-5,38%	(15.620)	-3,85%	48,66%	31,74%
LUCRO LÍQUIDO	59.641	13,58%	37.004	11,29%	66.591	16,42%	-10,44%	61,17%

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Acumulado

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	9M24		9M23		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	1.147.197	100,00%	1.009.929	100,00%	13,59%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(796.834)	-69,46%	(712.562)	-70,56%	11,83%
LUCRO BRUTO	350.363	30,54%	297.367	29,44%	17,82%
Despesas com vendas	(72.035)	-6,28%	(66.923)	-6,63%	7,64%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	153	0,01%	(1.106)	-0,11%	-113,83%
Despesas gerais e administrativas	(74.119)	-6,46%	(64.317)	-6,37%	15,24%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	12.670	1,10%	28.928	2,86%	-56,20%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	217.032	18,92%	193.949	19,20%	11,90%
Despesas financeiras	(44.163)	-3,85%	(34.358)	-3,40%	28,54%
Receitas financeiras	44.644	3,89%	39.031	3,86%	14,38%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	217.513	18,96%	198.622	19,67%	9,51%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(52.061)	-4,54%	(35.331)	-3,50%	47,35%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(16.651)	-1,45%	(12.101)	-1,20%	37,60%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(68.712)	-5,99%	(47.432)	-4,70%	44,86%
LUCRO LÍQUIDO	148.801	12,97%	151.190	14,97%	-1,58%

ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	Set/24		Dez/23		Set/23		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ATIVO								
Circulante	1.078.166	69,5%	981.908	66,7%	928.480	67,19%	9,8%	16,1%
Caixa e equivalentes de caixa	427.067	27,5%	322.923	22,1%	313.671	22,50%	32,3%	36,2%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	30.843	2,0%	32.312	2,2%	6.365	0,46%	-4,5%	-9,5%
Contas a receber de clientes	249.082	16,1%	308.132	20,9%	220.750	15,97%	-19,2%	12,8%
Estoques	287.765	18,6%	254.147	17,3%	299.562	21,68%	13,2%	-3,9%
Tributos a recuperar	59.965	3,9%	43.802	3,0%	66.628	4,82%	36,9%	-10,0%
Outros ativos	23.444	1,5%	20.592	1,4%	21.504	1,56%	13,9%	9,0%
Não Circulante	472.504	30,5%	489.372	33,3%	453.437	32,81%	-3,4%	4,2%
Contas a receber de clientes	5.966	0,4%	11.773	0,8%	11.856	0,9%	-49,3%	-49,7%
Tributos a recuperar	23.462	1,5%	36.827	2,5%	17.704	1,3%	-36,3%	32,5%
Tributos diferidos	38.243	2,5%	54.894	3,7%	48.701	3,3%	-30,3%	-21,5%
Outros ativos	5.581	0,4%	3.799	0,3%	5.240	0,4%	46,9%	6,5%
Investimentos	102	0,0%	93	0,0%	93	0,0%	9,7%	9,7%
Propriedades para investimentos	1.346	0,1%	1.398	0,1%	1.415	0,1%	-3,7%	-4,9%
Imobilizado	257.941	16,5%	257.983	17,4%	244.716	17,7%	0,0%	5,4%
Intangível	117.970	7,6%	121.397	8,3%	121.368	8,8%	-2,8%	-2,8%
Direito de uso	21.893	1,4%	1.208	0,1%	2.344	0,2%	1712,3%	834,0%
TOTAL DO ATIVO	1.550.670	100,0%	1.471.280	100,0%	1.381.917	100,0%	5,4%	12,2%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Circulante	504.140	32,5%	607.901	41,5%	552.021	39,8%	-17,1%	-8,7%
Fornecedores	114.461	7,4%	120.878	8,2%	138.384	10,0%	-5,3%	-17,3%
Financiamentos e empréstimos	90.536	5,8%	129.486	8,8%	129.044	9,3%	-30,1%	-29,8%
Obrigações sociais e trabalhistas	52.254	3,4%	44.844	3,1%	45.934	3,3%	16,5%	13,8%
Adiantamento de clientes	156.743	10,0%	197.992	13,7%	164.908	11,7%	-20,8%	-5,0%
Tributos a recolher	6.159	0,4%	9.984	0,7%	5.959	0,4%	-38,3%	3,4%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	9.187	0,6%	6.570	0,5%	7.691	0,6%	39,8%	19,5%
Comissões a pagar	12.079	0,8%	16.443	1,1%	12.152	0,9%	-26,5%	-0,6%
Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar	672	0,0%	30.811	2,1%	-	0,0%	-97,8%	0,0%
Provisão para garantias	34.186	2,2%	26.943	1,8%	21.244	1,5%	26,9%	60,9%
Arrendamentos	3.954	0,3%	501	0,0%	1.816	0,1%	689,2%	117,7%
Outros passivos	23.909	1,5%	23.449	1,6%	24.889	1,8%	2,0%	-3,9%
Não Circulante	292.050	18,8%	137.176	9,2%	148.278	10,6%	112,9%	97,0%
Fornecedores	-	0,0%	12	0,0%	9	0,0%	-100,0%	-100,0%
Financiamentos e empréstimos	204.445	13,2%	66.000	4,5%	78.000	5,6%	209,8%	162,1%
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	11.974	0,8%	11.800	0,8%	12.588	0,9%	1,5%	-4,9%
Tributos a recolher	-	0,0%	-	0,0%	68	0,0%	0,0%	-100,0%
Opção de venda - contraprestação contingente	54.960	3,5%	54.960	3,7%	54.960	4,0%	0,0%	0,0%
Tributos diferidos	-	0,0%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Arrendamentos	19.051	1,2%	787	0,1%	679	0,1%	2320,7%	2705,7%
Outros passivos	1.620	0,1%	3.617	0,3%	1.974	0,1%	-55,2%	-17,9%
Patrimônio Líquido	754.480	48,7%	726.203	49,3%	681.618	49,4%	3,9%	10,7%
Capital social	344.694	22,2%	244.694	16,6%	244.694	17,7%	40,9%	40,9%
Ações em Tesouraria	(49.958)	-3,2%	(22.303)	-1,5%	(22.303)	-1,6%	124,0%	124,0%
Reservas de capital	7.853	0,5%	7.456	0,5%	6.084	0,4%	5,3%	29,1%
Reservas de reavaliação	158	0,0%	158	0,0%	158	0,0%	0,0%	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	23.090	1,5%	24.367	1,7%	24.797	1,8%	-5,2%	-6,9%
Reserva de lucros	294.821	19,0%	471.831	32,1%	296.094	21,4%	-37,5%	-0,4%
Lucro acumulado do período	133.822	8,6%	-	0,0%	132.094	9,6%	0,0%	1,3%
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.550.670	100,0%	1.471.280	100,0%	1.381.917	100,0%	5,4%	12,2%

ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	9M24	9M23
<i>(Em milhares de reais)</i>		
Fluxos de caixas das atividades operacionais		
Lucro Líquido	148.801	151.190
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	29.579	25.538
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	174	(562)
Provisões de estoques	1.467	1.886
Provisões de garantias	7.243	4.171
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(153)	1.106
Outras provisões	(497)	(12.149)
Custo do imobilizado / intangível baixados	3.788	(61)
Resultado financeiro	7.401	4.425
Despesas com imposto de renda e contribuição social corrente	52.061	35.331
Despesas com imposto de renda e contribuição social diferidos	16.651	12.101
	266.515	222.976
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	65.010	(33.827)
Estoques	(35.085)	16.476
Tributos a recuperar	(1.809)	1.892
Outros ativos	7.532	31.442
Fornecedores	(6.230)	64.320
Obrigações sociais e trabalhistas	7.410	(1.699)
Tributos a recolher	(3.825)	(860)
Adiantamentos de clientes	(41.249)	(57.874)
Outros passivos	(2.792)	3.580
Fluxo de caixa gerado (utilizado) nas atividades operacionais	255.477	246.426
Juros pagos por empréstimos e financiamentos	(16.141)	(17.948)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(50.468)	(35.487)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades operacionais	188.868	192.991
Fluxo de Caixa das atividades de investimentos		
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(26.137)	(53.621)
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	2.312	77.536
Aquisição de controlada, líquido de caixa adquirido	-	(45.262)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades investimentos	(23.825)	(21.347)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Ações em tesouraria	(29.835)	(16.204)
Amortização de financiamentos e empréstimos	(110.000)	(60.000)
Captação de financiamentos e empréstimos	210.000	100.000
Gastos de estruturação de financiamento	(2.223)	-
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(123.604)	(132.690)
Contraprestação de arrendamentos pago	(5.237)	(3.533)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades financiamento	(60.899)	(112.427)
Aumento/Redução nas disponibilidades	104.144	59.217
Demonstração do aumento (redução) do caixa e equivalentes de caixa		
No início do período	322.923	254.454
No fim do período	427.067	313.671
Variação do caixa e equivalentes de caixa no período	104.144	59.217

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior. É importante ressaltar que os números não financeiros e não contábeis não foram revisados pelo auditor independente.

<http://ri.kepler.com.br/>

Release de Resultados 3T 2024

19



EARNINGS RELEASE 3Q24

“Sound Results in 3Q24 demonstrate the consistency and sustainability of our business

HIGHLIGHTS

NET REVENUES reached R\$439.1 million in 3Q24, up 8.2% against R\$405.6 million in the same quarter of the previous year. Year-to-date, Net Revenues amounted to R\$1,147.2 million, up 13.6% compared to R\$1,009.9 million in the same period of the previous year.

ADJUSTED EBITDA reached R\$97.6 million in 3Q24, up 21.0% against R\$80.7 million in 3Q23. The ADJUSTED EBITDA margin for the quarter was 22.2%, an increase of 2.3 percentage points compared to 3Q23. Year-to-date, the ADJUSTED EBITDA was R\$252.5 million, up 20.9% compared to the same period of 2023. Year-to-date, the ADJUSTED EBITDA margin reached 22.0% and was 1.3 percentage point above the margin recorded in the same period of 2023.

ADJUSTED NET INCOME amounted to R\$61.2 million in 3Q24, with net margin of 13.9% and a reduction of 1.2 percentage point against 3Q23. Year-to-date, the Adjusted Net Income was R\$148.8 million, with net margin of 13.0% and 0.9 percentage point lower than the result recorded in the same period of 2023.

São Paulo, October 30, 2024 - Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), the parent company of the Kepler Weber Group, a leader in equipment for grain storage and post-harvest solutions in Latin America, announces its consolidated results for the third quarter ended September 30, 2024 ("3Q24" and "9M24"). The individual and consolidated interim financial statements were prepared in accordance with CPC 21 (R1) – Interim Financial Statement, issued by the Accounting Pronouncements Committee (CPC), and in accordance with IAS 34 – Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB).

MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

In the third quarter of 2024, our Company delivered sound results in all business areas. We highlight the results of the International Business and Ports & Terminals areas, which recorded important growth of 63.6% and 442.0% respectively against the same period of the previous year. The other areas recorded a performance very similar to that of the third quarter last year.

In recent years, the diversification of segments has been an important advantage for our company, and this was once again reflected in our results in 2024. Year-to-date, all business areas recorded growth in revenues compared to 2023, which was the second best year in the Company's history. All this, in a scenario of big challenges for the agribusiness sector, with decrease in prices of agricultural products, squeezed margins for producers, and unfavorable climate conditions in important agricultural regions.

Compared to the market, this incompatible but positive performance was the result of a set of strategies that were appropriately implemented by the organization, as well as of the positioning of our premium brand, which has leveraged our profitability with distinctive products and services.

Our proximity to customers of all segments has also been a key driver for our success. In this quarter, for example, the Company's major unit received more than 120 customers from all regions of Brazil, in addition to international customers coming from Paraguay, Argentina and Uruguay. Also in this quarter, events with customers were held in the Distribution Centers in four Brazilian states with presence of 170 partners, as well as 'field days' in Brazil and Argentina. Until September 2024, we received more than 1,200 customers in our events and exhibitions.

Another important and permanent strategy is our operational excellence, always keeping a disciplined management and the Lean Manufacturing methodology along the whole productive chain of the business, from the purchase of inputs, to manufacturing, delivery and implementation of projects at customers.

All these moves have been crucial in reducing adverse impacts and taking advantage of opportunities, despite the challenging environment. This is reflected in the performance of Net Revenues in 3Q24, which increased by 8.2%, as well as in the cash generation capacity of our operations (ADJUSTED EBITDA), which recorded a positive variation of 21% compared to the same period of the previous year. Both indicators remained at healthy levels, indicating the efficacy of our operational strategy and the strength of our business model.

From a financial point of view, we closed the quarter with Cash and Investments amounting to R\$457.9 million. This enabled us to keep a good level of Capex investments, Research & Development, as well as to pay interim dividends of R\$30.0 million to shareholders on July 10, 2024, coming from the Profit Reserve (Investment and working capital reserve), and Interest on equity of R\$15.4 million on August 23, 2024, to be included in the mandatory minimum dividends for the year.

We continue to be attentive to the market, so as to continue conducting our strategy in a smart manner. Our sound portfolio of orders and strong competition advantages enable us to face adverse situations. We believe that we will deliver robust results by the end of 2024.

We are strongly committed to the growth of results with excellence, innovating and expanding our actions with a permanent focus on profitability and strengthening our position on the market. We permanently seek to turn challenges into opportunities, fostering a long-term sustainable growth and ensuring the ongoing success of our Company.

Table 1 | Key Result Indicators (R\$ million)

	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Return on Invested Capital (*)	42.1%	50.6%	-8.5 p.p.	43.5%	-1.4 p.p.	42.1%	50.6%	-8.5 p.p.
Net Operating Revenue	439.1	405.6	8.2%	327.8	33.9%	1,147.2	1,009.9	13.6%
Net Income	59.6	66.6	-10.4%	37.0	61.2%	148.8	151.2	-1.6%
Adjusted Net Income	61.2	61.5	-0.5%	34.8	75.8%	148.8	140.4	6.0%
Net Margin	13.6%	16.4%	-2.8 p.p.	11.3%	2.3 p.p.	13.0%	15.0%	-2 p.p.
Adjusted Net Margin	13.9%	15.2%	-1.2 p.p.	10.6%	3.3 p.p.	13.0%	13.9%	-0.9 p.p.
EBITDA	92.9	88.3	5.2%	63.3	46.9%	246.6	219.5	12.4%
EBITDA Margin	21.2%	21.8%	-0.6 p.p.	19.3%	1.9 p.p.	21.5%	21.7%	-0.2 p.p.
Adjusted EBITDA(**)	97.6	80.7	21.0%	63.6	53.6%	252.5	208.9	20.9%
Adjusted EBITDA Margin(**)	22.2%	19.9%	2.3 p.p.	19.4%	2.8 p.p.	22.0%	20.7%	1.3 p.p.
Earnings per Share (EPS)	0.3394	0.3767	-9.9%	0.2093	62.2%	0.8433	0.8511	-0.9%

(*) LTM ROIC of the last 12 months | (**) Adjusted EBITDA = EBITDA (-) Non-recurring events (provisions for legal proceedings and untimely costs)

NET OPERATING REVENUES

Net Revenues increased by 8.2% in 3Q24 against 3Q23. Year-to-date, net revenues grew 13.6% against the same period in 2023. This includes the percentages of 88% and 89% regarding operations in the domestic market in 3Q24 and in the accumulated of 2024 respectively, and of 12% and 11% regarding operations in the international market in 3Q24 and in the accumulated of 2024 respectively.

For purposes of the statement of income, we have consolidated Procer's performance in the Replacement & Services segment. In the year-to-date 2024, we observed a significant contribution of R\$39.6 million from Procer, compared to R\$23.4 million in the same period of 2023, representing an increase of 69.8%. It is important to highlight that the purchase occurred in March 2023, so the comparison includes a period of nine months in 2024, against seven months in 2023, until September 30, 2024.

Figure 1 shows the evolution in the proportion of revenues in each market:

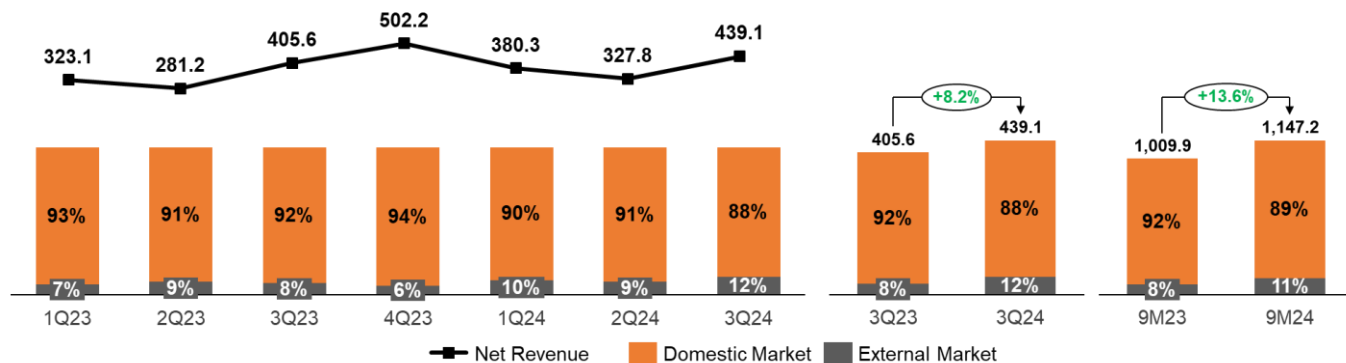


Figure 1 | Net Operating Revenues by Market (amounts in R\$ millions)

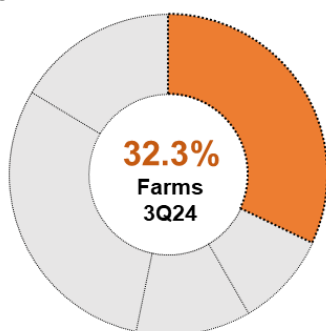
Farms



NOR	Farms
3Q24	141.8
3Q23	145.6
Δ%	-2.7%
2Q24	103.6
Δ%	36.8%
9M24	377.3
9M23	335.8
Δ%	12.4%

- In 3Q24, Net Revenues from the “**Farms**” segment was R\$141.8 million, marking the best quarter of 2024, with a performance very close to that recorded in the same period in 2023, with a slight drop of 2.7%. This result highlights the resilience of the Company and its capacity to keep a positive performance, despite the challenges faced by producers.
- Compared to 2Q24, there was a significant growth of 36.8%, boosted by seasonality. We highlight that, historically, the third quarter represents the peak of the annual sales cycle.

Segment's share in the Net Revenue



- Year-to-date, revenues amounted to R\$377.3 million, up 12.4% against the accumulated in 2023. This performance evidences the excellent execution of the Company's territory diversification strategy. In this quarter, results were boosted by improved climate and production conditions in the South region, as well as by the delivery of strategic projects in the Midwest and North regions.
- We recorded new significant sales in 3Q24. As an example, we highlight six projects amounting to approximately R\$72.1 million and intended for large rural producers from the states of Rio Grande do Sul, Bahia, Rondônia, Minas Gerais and Pará. These sales include new works that will boost our revenues in the fourth quarter of 2024 and first quarter of 2025.

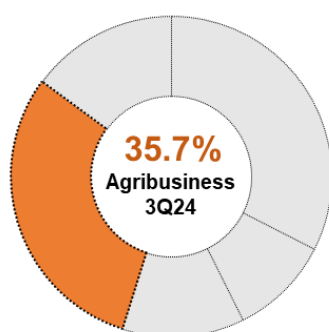
Agribusiness



NOR	Agribusiness
3Q24	156.6
3Q23	154.2
Δ%	1.6%
2Q24	98.2
Δ%	59.5%
9M24	360.9
9M23	349.5
Δ%	3.2%

- Net Revenues from the **"Agribusiness"** segment reached R\$156.6 million, an increase of 1.6% compared to the same period in 2023. Year-to-date, we have reached R\$360.9 million, up 3.2% compared to the previous year. We highlight the momentum of the agribusiness sector in Brazil's South region, which, after the challenges caused by drought and adverse production conditions in recent years, is now making strong investments.
- Compared to the previous quarter (2Q24), we recorded a significant growth of 59.5%, with the highest revenues for the year, similarly to the performance achieved in the "Farms" segment. This result was also boosted by the historical seasonality in the period, as well as the beginning of the main phase of investments in the segment, consolidating the performance of new projects.

Segment's share in the Net Revenue



- Large and significant projects were billed in the quarter, such as deliveries to the Agribusiness sector of the State of Mato Grosso, in addition to wheat mills in the states of Paraná and Minas Gerais, and the expansion of cooperative units in the State of Paraná.
- In 3Q24, we made significant sales in the segment, including three projects for the agribusiness sector, two for cooperatives and one for a cereal dealer. These sales, which amount to R\$86.7 million, should boost our revenues both in the last quarter of 2024 and the first half of 2025.
- The Company is well positioned to capture value in the whole chain of transformation of agricultural products, which is expected to grow, like, for example, the corn ethanol sector.

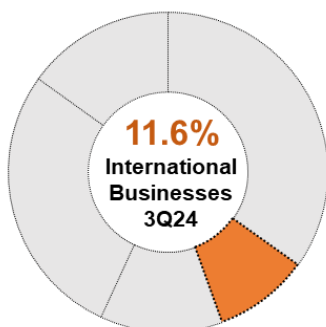
International Business



NOR	International Businesses
3Q24	51.2
3Q23	31.3
Δ%	63.6%
2Q24	31.0
Δ%	65.3%
9M24	121.0
9M23	79.0
Δ%	53.1%

- Net Revenues from the “**International Business**” segment in 3Q24 reached R\$51.2 million, up 63.6% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter (2Q24), the increase was 65.3%. Year-to-date, we reached R\$121.0 million, or a significant increase of 53.1% against the same period in 2023. It is important to highlight that the result for the quarter was the highest in the last 4 years, and the second best in history.
- This excellent result was due to the good performance of the Company’s strategies in the segment, which strengthened our position in consolidated countries, expanded our activities in new markets and helped us improving sales management in all territories. Examples of the above factors are the conversion of opportunities in Uruguay and Paraguay, which are showing strong demand from rice producers, and the expansion to new markets in Central America and Asia.

Segment's share in the Net Revenue



- In 3Q24, we highlight the good performance of our sales in Latin America, particularly in Paraguay, Bolivia and Uruguay, reinforcing the leadership of Kepler Weber in the region.
- In 3Q24, we materialized important sales, highlighting two projects that were sold to cereal dealers, and one project for the agribusiness sector, which amounted to approximately R\$36.5 million. These projects will contribute to the growth of our revenues until the last quarter of 2024.

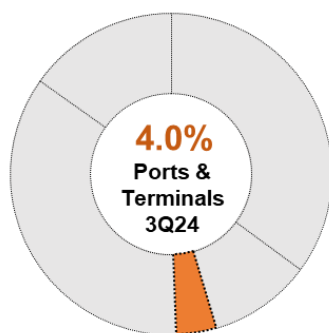
Ports and Terminals



NOR	Ports & Terminals
3Q24	17.4
3Q23	3.2
Δ%	442.0%
2Q24	37.5
Δ%	-53.6%
9M24	101.4
9M23	63.0
Δ%	61.1%

- Net Revenues from the “**Ports & Terminals**” segment in 3Q24 reached R\$17.4 million, or five times greater than the same period in 2023. Year-to-date, we reached R\$101.4 million, up 61.1% against the result accumulated in 2023.
- Compared to 2Q24, we saw a reduction of 53.6%, which is due to the natural volatility of the volume of revenues in this segment. This variation is evidenced by the peak recorded in 2Q24, when we delivered four large projects, a scenario that was not repeated in 3Q24.

Segment's share in Net Revenue



- In 3Q24, revenues from Kepler Weber's Ports & Terminals segment reflect the strength of three projects that are under an implementation phase in the region of Matopiba, in the Cerrado Biome, which comprises 4 states (Maranhão, Tocantins, Piauí and Bahia). Two projects are intended for grains, and one for fertilizers. This diversity of projects evidences the strength and the potential for growth in the segment.

Replacement and Services (R&S)

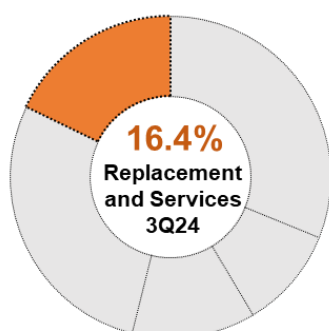


NOR	Replacement and Services
3Q24	72.1
3Q23	71.3
Δ%	1.1%
2Q24	57.6
Δ%	25.2%
9M24	186.6
9M23	182.6
Δ%	2.2%

- Net Revenues from the “**Replacement & Services**” segment in 3Q24 amounted to R\$72.1 million, up 1.1% against the same period in 2023. Year-to-date, Net Revenues from R&S reached R\$186.6 million, an increase of 2.2% compared to the same period of the previous year.
- These results reflect revenues from new products, such as the wood chips feeding system, and the synergy among the segments. We highlight the consolidation of our sales force with Procer, the significant growth in international business, increase in the number of customers served, and more proximity to customers due to the inauguration of the Luis Eduardo Magalhães DC, in Bahia.

We have also recorded significant growth in sales of Seletron's products.

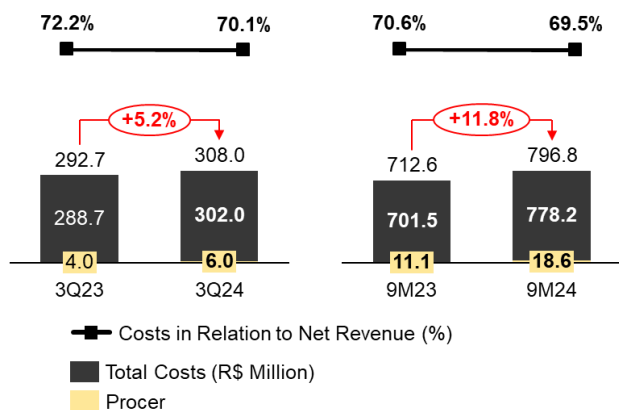
Segment's share in Net Revenue



- Compared to 2Q24, there was a significant growth of 25.2%. This growth was boosted by the renewal, modernization and acquisition of equipment, as well as by a strategy of recovery focused on known customers. The implementation of our sales management tool has also allowed real time monitoring, which contributed to a positive performance in 3Q24.
- We highlight that, in the Replacement & Services segment, there was a 12% increase in orders compared to the orders served in 3Q23, and Procer recorded an increase of almost 25% in the number of customers served compared to 3Q23.

COST OF GOODS SOLD (COGS)

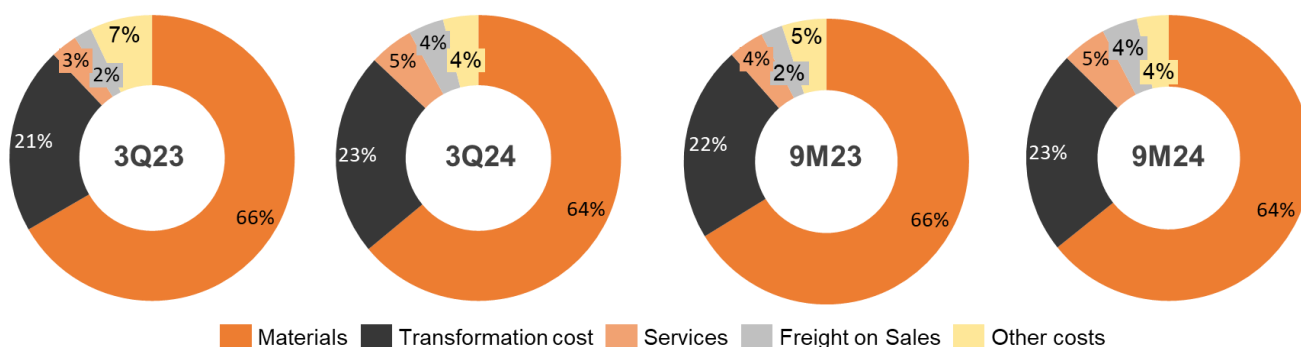
Costs of Goods Sold (R\$ million) | Net Revenues (%)



• COGS amounted to R\$308.0 million and 70.1% of net revenues in 3Q24, down 2.1 percentage points on Net Revenues compared to 3Q23. Year-to-date, COGS amounted to R\$796.8 million, a variation of R\$84.3 million, and an increase of 11.8% compared to the same period last year, corresponding to 69.5% of net revenues and a reduction of 1.1 p.p. compared to the same period of 2023.

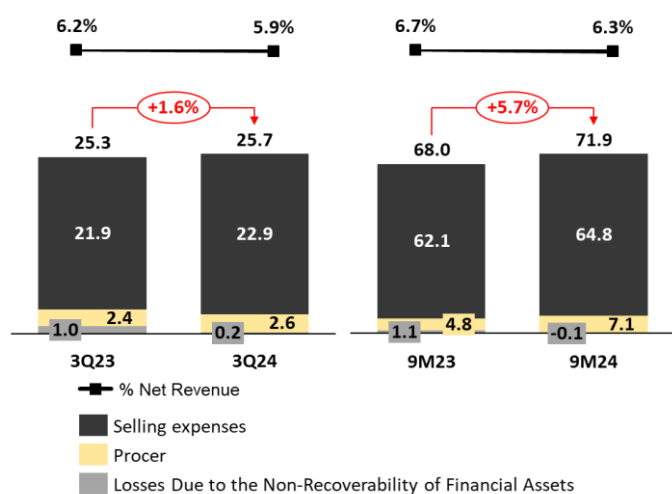
• Despite the unfavorable product mix scenario, with higher consumption of hours due to more robust and complex projects, we recorded a variation of 11.8% in COGS, and a decrease of 1.1 percentage points on Net Revenues, evidencing the efficacy of our cost management and gains of scale.

Figure 2 | COGS Breakdown



SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

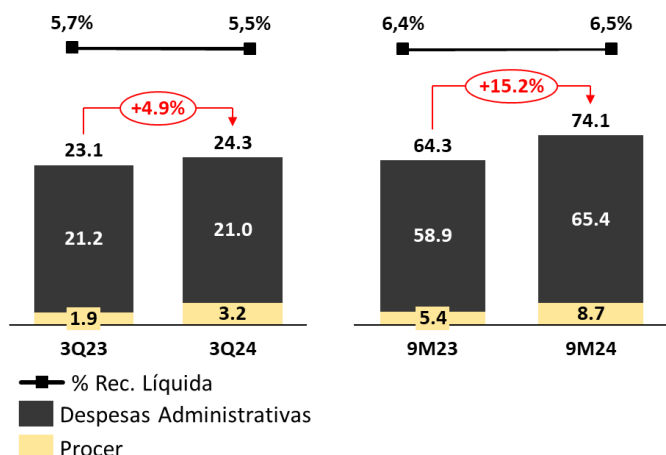
Selling Expenses (R\$ million) % of Net Revenues



• **Selling Expenses** in 3Q24 amounted to R\$25.7 million, or 5.9% of net revenues. This is a reduction of 0.3 percentage point compared to the same period of the previous year. Year-to-date, Selling Expenses amounted to R\$71.9 million and 6.3% of net revenues, down 0.4 percentage point against the same period of the previous year.

• This variation in Selling Expenses reflects the specific adjustments made in our structure aiming at strengthening market coverage, as well as inflation impacts and expenses with trade fairs and exhibitions.

General and Administrative Expenses (R\$ million) % of Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** amounted to R\$24.3 million in 3Q24, corresponding to 5.5% of Net Revenues, a reduction of 0.2 percentage point compared to the same quarter of the previous year. Year-to-date, General and Administrative Expenses amounted to R\$74.1 million, up 15.2%, and 0.1 percentage point higher than in the same period of 2023.

- The variations in the period were impacted by **one-off expenditures** in connection with the payment of bonuses relating to the achievement of targets in strategic projects. Additionally, there were **specific reinforcements in our personnel structure, and investments in corporate programs and training programs**, aiming at preparing our Company for sustainable growth in the next cycle.

OTHER NET OPERATING REVENUES AND EXPENSES

Other Net Operating Revenues and Expenses showed a positive result of R\$2.0 million in 3Q24 compared to R\$14.8 million in 3Q23, or a reduction of 86.7%. Year-to-date, the positive net result was R\$12.7 million, compared to the positive net result of R\$28.9 million in the same period of the previous year. This reduction is primarily due to non-recurring tax credits regarding the recovery of taxes that was recorded in 2023.

FINANCIAL RESULT

Financial Revenues

Financial Revenues amounted to R\$22.1 million in 3Q24 and R\$11.2 million in 3Q23, representing 5.0% and 2.8% of net revenues respectively. Year-to-date, Financial Revenues amounted to R\$44.6 million and R\$39.0 million in the same period of the previous year, representing 3.9% of net revenues in both periods. Despite the increase in Cash position in relation to the same period of 2023, the reduction in the Official Basic Interest Rate (Selic) rate in this period impacted the return on financial investments.

Financial Expenses

Financial Expenses amounted to R\$22.4 million in 3Q24 and R\$8.2 million in 3Q23, representing 5.1% and 2.0% of net revenues respectively. Year-to-date, Financial Expenses amounted to R\$44.2 million, and R\$34.4 million in the same period of the previous year, representing 3.8% and 3.4% of net revenues respectively. This increase is mainly due to higher expenses with financing charges in the relevant period.

Net Financial Result

The **Net Financial Result** was negative by R\$0.2 million in 3Q24, compared to a positive result of R\$3.0 million in 3Q23. Year-to-date, the result was positive by R\$0.5 million, compared to the positive result of R\$4.7 million recorded in the same period of 2023.

EBITDA

Table 2 | EBITDA

Net Income (R\$ thousands)	3Q24	3Q23	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Net Operation Revenues	439,052	405,628	8.2%	1,147,197	1,009,929	13.6%
Net Profit	59,641	66,591	-10.4%	148,801	151,190	-1.6%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	23,220	15,620	48.7%	68,712	47,432	44.9%
(-) Financial Revenue	(22,140)	(11,177)	98.1%	(44,644)	(39,031)	14.4%
(+) Financial Expenses	22,373	8,200	172.8%	44,163	34,358	28.5%
(+) Depreciation and Amortization	9,823	9,073	8.3%	29,579	25,538	15.8%
EBITDA Margin	21.2%	21.8%	-0.6 p.p.	21.5%	21.7%	-0,2 p.p.
EBITDA	92,917	88,307	5.2%	246,611	219,487	12.4%
Supplementary Costs and Warranties	-	3,000	-100.0%	-	1,139	-100.0%
(+) Contingencies/Other	4,707	(10,642)	-144.2%	5,925	(11,754)	-150.4%
Adjusted EBITDA Margin	22.2%	19.9%	2.3 p.p.	22.0%	20.7%	1,3 p.p.
Adjusted EBITDA	97,624	80,665	21.0%	252,536	208,871	20.9%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	(3,121)	2,598	-220.1%	(5,899)	(203)	2810.7%
Adjusted Net Margin	13.9%	15.2%	-1.2 p.p.	13.0%	13.9%	-0,9 p.p.
Adjusted Net Income	61,227	61,547	-0.5%	148,827	140,372	6.0%

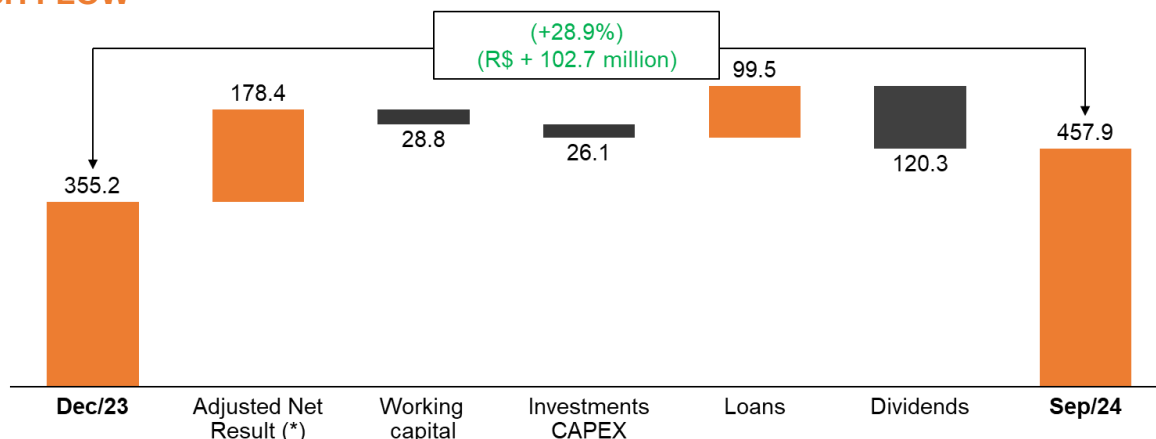
In 3Q24, our **EBITDA** was R\$92.9 million, up 5.2% compared to the result of R\$88.3 million recorded in 3Q23. The EBITDA margin for the quarter was 21.2%, or 0.6 percentage point lower than in 3Q23. Year-to-date, EBITDA reached R\$246.6 million, up 12.4% against the same period of 2023, while the EBITDA margin was 21.5%. Despite an unfavorable mix, the positive variation of +12.4% in EBITDA is explained by a balanced management of prices and costs.

The **Adjusted EBITDA** was R\$97.6 million, up 21.0% compared to the result of R\$80.7 million recorded in 3Q23. The Adjusted EBITDA margin for the quarter was 22.2%, or 2.3 percentage points higher than in 3Q23. Year-to-date, the Adjusted EBITDA was R\$252.5 million, up 20.9% against the same period of 2023, while the Adjusted EBITDA margin was 22.0%. The variation recorded in the year 2023 was mainly due to non-recurring tax credits regarding PIS/COFINS and monetary adjustment of IR/CSLL (Income Tax/Social Contribution on Net Income). In 2024, this is mainly due to fees from successful contingencies.

NET INCOME

In 3Q24, **Net Income** amounted to R\$59.6 million, with net margin of 13.6%, down 2.8 percentage points compared to a net margin of 16.4% in 3Q23. Year-to-date, Net Income was R\$148.8 million, with net margin of 13.0%, and a reduction of 2.0 percentage points compared to R\$151.2 million in the same period of 2023 and net margin of 15.0%. The reduction in the net margin is due to the impacts of Law 14.789/23 on the taxation of tax incentives as from the year 2024.

CASH FLOW



(*) Adjusted net result of Depreciation/Amortization and Income Tax.

Figure 3 | Cash flow reconciliation (amounts in R\$ million)

The accumulated result, net of depreciation, amortization and income tax, amounted to R\$178.4 million. In the period, working capital showed a negative variation of R\$28.8 million, primarily driven by the performance of inventories.

Year-to-date, our investments amounted to R\$26.1 million, as detailed below ("Investments (Capex)").

Regarding financing activities, the net amount of R\$99.5 million reflects the financing agreed with the ("IFC"), in the net amount of R\$148.3 million, and the repayment of financing agreements planned for the period.

In 3Q24, the Company paid dividends and Interest on Equity in the amount of R\$45.5 million, as reflected in cash disbursements.

RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

In 3Q24, **ROIC** was 42.1%, down 1.4 percentage point against the previous quarter. Operating Income after taxes reached R\$243.0 million, down 1.8% compared to R\$247.5 million in the second quarter of 2024. In addition, the average level of invested capital showed a reduction of 1.4% between quarters, amounting to R\$577.0 million, compared to R\$569.1 million in the previous quarter.

INVESTMENTS (CAPEX)

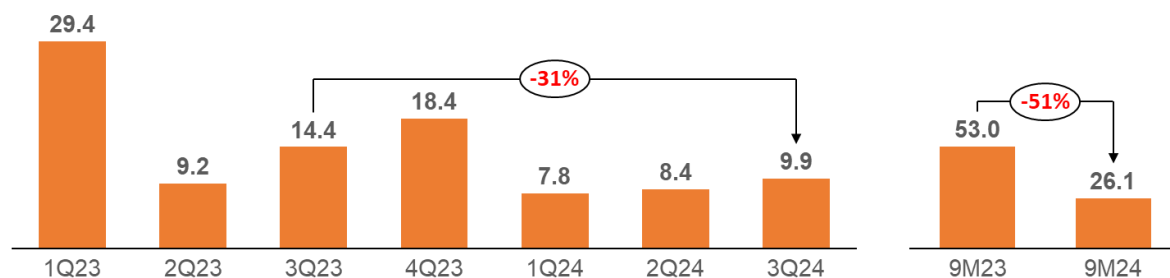
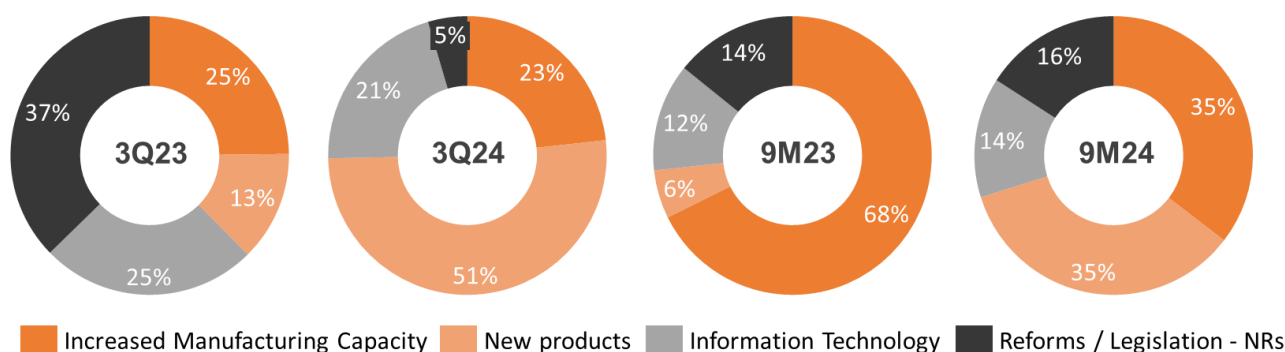


Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (amounts in R\$ millions)

In 3Q24, we invested R\$9.9 million, of which R\$5.1 million was allocated to the development of new products; R\$2.2 million, to the modernization and expansion of production capacity; R\$2.1 million, to Information Technology; and R\$0.5 million, to supporting Capex.

Year-to-date, our investments amounted to R\$26.1 million, distributed as follows: R\$9.2 million, in the modernization and expansion of production capacity; R\$9.1 million, in the development of new products; R\$4.2 million, in supporting Capex; and R\$3.6 million, in Information Technology.

Figure 5 | CAPEX Evolution (in %)



CASH AND CASH EQUIVALENTS, AND INDEBTEDNESS

Table 3 | Cash and Cash Equivalents, and Indebtedness

Indebtedness (R\$ thousands)	Sep/24		Dec/23		Sep/23	
IFC	3,673		-		-	
FINAME Materials	-		52,216		50,712	
Export Credit Note	11,960		14,530		13,027	
Financial Rural Producer Note	64,466		12,310		14,838	
Agribusiness Credit Rights Certificate	10,437		50,430		50,467	
Short Term	90,536	31%	129,486	66%	129,044	62%
IFC	148,445		-		-	
Export Credit Note	20,000		30,000		30,000	
Financial Rural Producer Note	36,000		36,000		48,000	
Long Term	204,445	69%	66,000	34%	78,000	38%
Total Indebtedness	294,981	100%	195,486	100%	207,044	100%
Availability (Current and Non-current)	457,910		355,235		320,036	
Positive net cash	162,929		159,749		112,992	

On September 30, 2024, total consolidated debt increased by 51% compared to 4Q23. Of this debt, 10.8% corresponds to the Export Credit Note; 51.6% refers to the financing agreement with the International Finance Corporation (IFC); and 34.1% relates to Farmers Financial Notes. The 51% increase in debt is mainly due to the IFC financing, in the net amount of R\$148.3 million, taken in May 2024. As a result, Positive Net Cash as of September 30, 2024 was R\$162.9 million, compared to R\$113.0 million in the same period of 2023.

DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

As approved by the Board of Directors, the Company made two payments in 3Q24:

- **Interim dividends: R\$30.0 million, representing R\$0.16975888 per share.**
- **Interest on Equity: R\$15.4 million, representing R\$0.08766970 per share.**

The payment was made on July 10, 2024 without withholding income tax, in accordance with the applicable legislation, and without remuneration or adjustment for inflation.

Interest on Equity was paid on August 23, 2024, with a fifteen percent (15%) withholding tax, except for shareholders that declared themselves as "exempt" until August 19, 2024.

Table 4 | Payout

	9M24	2023	2022	Δ% 2023/2022
Mandatory dividends	-	27,871	77,690	-64.1%
Interest on Equity	15,447	32,718	18,678	75.2%
Additional dividends	-	47,000	-	0.0%
Interim dividends	30,010	42,282	84,338	-49.9%
Gross Total	45,457	149,871	180,706	-17.1%
Net profit	148,801	245,214	382,468	-35.9%
Payout	30.55%	61.12%	47.2%	29.4%

SHARE PERFORMANCE | KEPL3

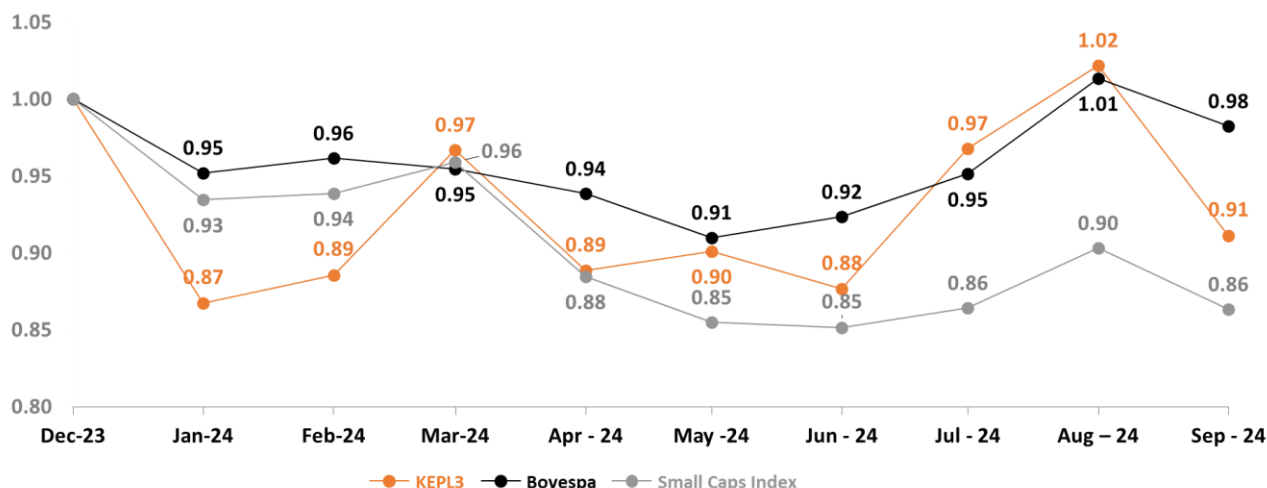
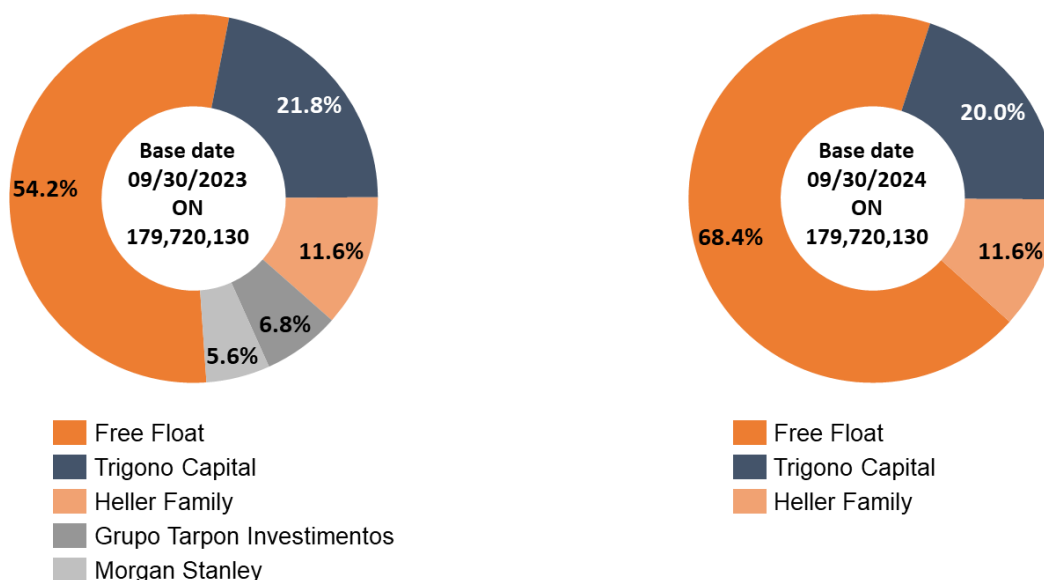


Figure 6 | Kepler versus Market | Base 100 | Base date: September 30, 2024

In September 2024, Kepler's shares showed a reduction of -8.9% compared to December 2023. In the same period, the Ibovespa index depreciated -1.8%, while the Small Caps index depreciated -13.7%. In September 2024, the average daily liquidity of Kepler's shares reached R\$10.3 million.

OWNERSHIP STRUCTURE

Figure 7 | Ownership Structure (KEPL3)



KEPL3 Shares Repurchase Program

On March 25, 2024, the Company announced, through a Material Fact notice, the creation of a share repurchase plan. The plan aims at purchasing up to 17,658,311 common shares issued by the Company, equivalent to 10% of KEPL3 outstanding shares, according to the limits provided for in the applicable regulations, without reducing its capital stock.

The main objective of the Repurchase Program is to keep the shares in treasury for subsequent cancellation or disposal by the Company.

Before the repurchase program, the quantity of shares in Treasury was 2,959,896 ON. Until September 30, 2024, 2,779,600 ON shares were repurchased. Of this total, 289,386 ON shares were used regarding the Company's Shares Plan¹. Accordingly, on September 30, 2024, the Company had a balance of 5,450,110 ON shares in Treasury.

It is important to highlight that the shares repurchased until September 30 represented 31% of the expected limit of 17,658,311 ON shares. We closed 3Q24 with R\$457.9 million in Cash, which shows a strong base to support our growth strategies and keep the repurchase plan active until its deadline, which is scheduled for March 25, 2025.

ADR (American Depositary Receipt)

A Material Fact was published on September 26, 2024 to inform that, with reference to the Material Fact disclosed by the Company on June 19, 2024, the Depositary Institution of the American Depositary Receipt Program, that is, JPMorgan Chase Bank, met all obligations provided for in the Deposit Agreement and formally terminated the Program.

The Company emphasized that the termination of the ADR Program has not changed its participation in the Novo Mercado segment of B3 S.A. – Bolsa, Brasil, Balcão (Brazilian stock exchange) or the trading of its shares in this market, and that it will maintain its initiatives to access and attract new international investors, focusing its efforts on expanding the local investor base by increasing daily tradability in order to positively impact the liquidity of its shares.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



The information included in this release was selected based on its importance and materiality for Kepler Weber. More detailed historical data about the performance and initiatives of Kepler Weber can be checked with ease and transparency on the website: <https://ri.kepler.com.br>. The financial information includes, in addition to the parent company, or "Kepler Weber S.A." (KWSA), the subsidiary "Kepler Weber Industrial S.A." (KWI), the subsidiary "Procer" and the FIDC. The scope of non-financial indicators includes KWSA and KWI.



At Kepler Weber, we believe that our responsibility in the communities where we operate goes beyond the creation of jobs. Our commitment to the social pillar is reflected in initiatives that foster positive changes and contribute to a more sustainable, diverse and inclusive society. In line with our purpose of caring for life, we continually invest in the local communities, fostering a culture of social participation, responsibility and empathy.

This year, we highlight our support to the "Ajuda RS" program [aid to the State of Rio Grande do Sul], which was one of the most important initiatives held by us. On July 22, the Jacob Sehn Municipal School, located in Cruzeiro do Sul, State of Rio Grande do Sul, has partially resumed its activities after the devastating floods that happened in May. Kepler Weber has successfully completed the first phase of the reconstruction project, providing a positive and welcoming return to the students and employees. This achievement was possible thanks to a collective effort, and we express our gratitude to all persons who contributed to it. We will continue to advance to the next phases of this project, and we will share the progress made.

In line with the "Yellow September" campaign, we carried out the "Cócegas no Coração" project in the communities of Panambi and Campo Grande, both in Rio Grande do Sul, impacting 1,797 students and teachers. The project included 7 theater presentations and 17 workshops that discussed topics such as self-esteem, bullying and non-violent communication. Our objective is to strengthen the affective bonds in the school environment and encourage a healthier dialogue between adolescents and educators.

These actions have also reached our employees. The lecture "O coração transformando o ambiente de trabalho" [The heart transforming the work environment], given by artist Caciano Kuffel, inspired 1,279 collaborators to think about the impact of emotional well-being on productivity and teamwork. Additionally, more

¹ Short- and Long-Term Incentive Program

than 50 leaders attended the workshop “*A humanização em prol da relação profissional*,” [Humanization for the benefit of professional relations], given by psychologist Fernando Bins, which stimulated a new perspective of humanization in the corporate environment.

We maintain permanent social projects that take place on a monthly basis at the communities where we operate, reinforcing our commitment to local sustainability. An example of that is the sponsorship, through the culture incentive law, of the “*Semente Mágica*” project, which has transformed the lives of children in Panambi/State of Rio Grande do Sul for more than 10 years. This year, we have expanded the project’s activities, which include community vegetable gardens and educational practices, to the city of Campo Grande/State of Mato Grosso do Sul, serving 148 students of local schools.

Another highlight is the “*Sapatilhas e Laços*” project, idealized by the education department of Panambi/Rio Grande do Sul. In the last two years, the project has offered *ballet* classes to 90 children from 5 to 15 years old of the public education system, promoting their cultural inclusion and personal development.

Kepler Weber adopts a holistic strategy for continuous improvement in all operating areas, from production and quality management, to social and environmental responsibility.



Eco-efficiency is part of our processes, such as the use of steel scrap. In 2024, Kepler Weber produced 5,368 tons of scrap, resulting in total revenues of R\$8,258,266.90 until 3Q24. In January, the Company started a project to reduce and reuse scraps in some of its internal manufacturing processes. Scrap generation was reduced by approximately 126 tons, corresponding to some R\$467,000.00.

Considering the best practices, 100% of the electricity purchased by the two units comes from renewable sources. The use of renewable sources in energy management represents 60% of total energy consumed at Kepler Weber.

The Company continues monitoring the impacts of climate effects caused by the large flood that affected the State of Rio Grande do Sul. To date, we have not identified significant changes in our business structure. Likewise, the impacts of climate effects that are known so far are not expected to cause material economic losses in this year’s results.

For more information, access: <https://ri.kepler.com.br/en/corporate-governance/sustainability-esg/>

Composition of Governance Bodies

BOARD OF DIRECTORS Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Chairman Júlio Toledo Piza Vice President Permanent Members Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	FISCAL COUNCIL Reginaldo Ferreira Alexandre Chairman Permanent Members Doris Beatriz França Wilhelm Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira Alternate Members Emílio Otranto Neto Maria Elvira Lopes Gimenez Rosângela Costa Süffert	EXECUTIVE BOARD Bernardo Osborn Gomes Nogueira Chief Executive Officer and Investor Relations Officer Fabiano Schneider Chief Industrial and Product Officer Karine Olczewski General Counsel and Governance, Risk and Compliance Officer Diego Wenningkamp Digital Projects and Service Implementation Officer Jean Felizardo de Oliveira Chief Commercial Officer Simone dos Santos Lisboa Chief People & Management Officer Marcos Henrique Schwarz Chief Supply Chain Officer
STRATEGY, INVESTMENT AND FINANCE COMMITTEE Members: Arthur Heller Britto Bernardo Osborn Gomes Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Piero Abbondi	AUDIT AND RISK COMMITTEE Antonio Edson Maciel dos Santos Coordinator Valmir Pedro Rossi Member Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Member of the Board of Directors and Director	PEOPLE, COMPLIANCE AND SUSTAINABILITY COMMITTEE Members: Júlio Cesar de Toledo Piza Neto Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

3Q24 FINANCIAL STATEMENTS

Earnings Videoconference

EARNINGS VIDEOCONFERENCE

Kepler will hold a videoconference in Portuguese on October 31, 2024 (Thursday), with simultaneous translation into English, at the following times:

- 10:00 a.m. – Brazil Time
- 9:00 a.m. – USA Time

The link to the videoconference will be available on the Investor Relations website:
https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_krgd9vz3ROefHerG5gdCNQ

Participants:

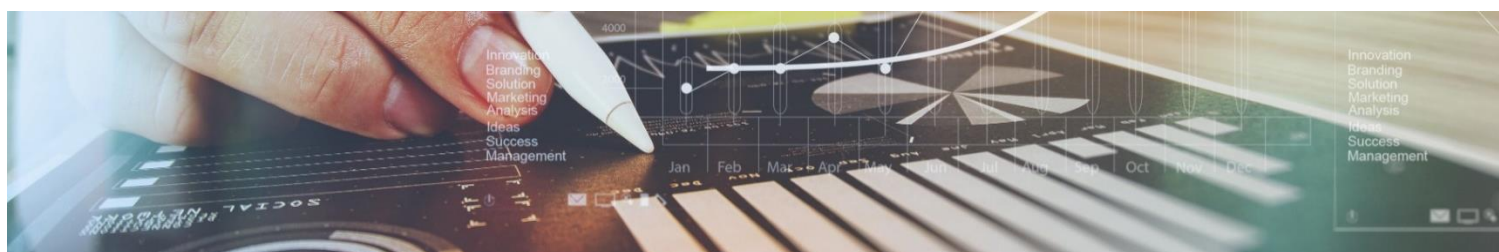
- **Bernardo Nogueira** | Chief Executive Officer
- **Edirlei Lohrentz da Silva** | Controller

Investor Relations:

- **Sandra Vieira** | IR Coordinator
- **Leonardo Santos** | IR Analyst
- **Laura Sannomiya** | IR Analyst

Contact: ri@ri.kepler.com.br

The presentation will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please, log on approximately 10 minutes before the time set for the videoconference.



FORWARD-LOOKING STATEMENTS

Statements contained in this report concerning Kepler's business prospects, projections, and actual results and potential growth are mere forecasts based on Management's expectations for Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, on the general economic performance of Brazil, the industry and international markets, and are subject to change.

EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Quarterly

(In thousands of Reais, except for percentages)	3Q24		2Q24		3Q23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUES	439,052	100.00%	327,834	100.00%	405,628	100.00%	8.24%	33.93%
COST OF GOODS SOLD	(307,958)	-70.14%	(230,874)	-70.42%	(292,745)	-72.17%	5.20%	33.39%
GROSS PROFIT	131,094	29.86%	96,960	29.58%	112,883	27.83%	16.13%	35.20%
Selling Expenses	(25,590)	-5.83%	(22,535)	-6.87%	(24,256)	-5.98%	5.50%	13.56%
Losses on non-recoverability of financial assets	(104)	-0.02%	96	0.03%	(1,032)	-0.25%	-89.92%	-208.33%
General and administrative expenses	(24,269)	-5.53%	(24,868)	-7.59%	(23,125)	-5.70%	4.95%	-2.41%
Other income (expenses), net expenses	1,963	0.45%	3,719	1.13%	14,764	3.64%	-86.70%	-47.22%
OPERATING INCOME (LOSS)	83,094	18.93%	53,372	16.28%	79,234	19.53%	4.87%	55.69%
Financial expenses	(22,373)	-5.10%	(12,649)	-3.86%	(8,200)	-2.02%	172.84%	76.88%
Financial revenues	22,140	5.04%	13,907	4.24%	11,177	2.76%	98.09%	59.20%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	82,861	18.87%	54,630	16.66%	82,211	20.27%	0.79%	51.68%
Income and social contribution taxes - Current	(23,125)	-5.27%	(12,620)	-3.85%	(16,713)	-4.12%	38.37%	83.24%
Income and social contribution taxes - Deferred	(95)	-0.02%	(5,006)	-1.53%	1,093	0.27%	-108.69%	-98.10%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(23,220)	-5.29%	(17,626)	-5.38%	(15,620)	-3.85%	48.66%	31.74%
NET INCOME	59,641	13.58%	37,004	11.29%	66,591	16.42%	-10.44%	61.17%

EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Year-to-Date

(In thousands of Reais, except for percentages)	9M24		9M23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)	
NET OPERATING REVENUES	1,147,197	100.00%	1,009,929	100.00%	13.59%	
COST OF GOODS SOLD	(796,834)	-69.46%	(712,562)	-70.56%	11.83%	
GROSS PROFIT	350,363	30.54%	297,367	29.44%	17.82%	
Selling Expenses	(72,035)	-6.28%	(66,923)	-6.63%	7.64%	
Losses on non-recoverability of financial assets	153	0.01%	(1,106)	-0.11%	-113.83%	
General and administrative expenses	(74,119)	-6.46%	(64,317)	-6.37%	15.24%	
Other income (expenses), net expenses	12,670	1.10%	28,928	2.86%	-56.20%	
OPERATING INCOME (LOSS)	217,032	18.92%	193,949	19.20%	11.90%	
Financial expenses	(44,163)	-3.85%	(34,358)	-3.40%	28.54%	
Financial revenues	44,644	3.89%	39,031	3.86%	14.38%	
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	217,513	18.96%	198,622	19.67%	9.51%	
Income and social contribution taxes - Current	(52,061)	-4.54%	(35,331)	-3.50%	47.35%	
Income and social contribution taxes - Deferred	(16,651)	-1.45%	(12,101)	-1.20%	37.60%	
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(68,712)	-5.99%	(47,432)	-4.70%	44.86%	
NET INCOME	148,801	12.97%	151,190	14.97%	-1.58%	

EXHIBIT II - CONSOLIDATED BALANCE SHEET

(In thousands of Reais, except for percentages)	Sep/24		Dec/23		Sep/23		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ASSETS								
Current assets	1,078,166	69.5%	981,908	66.7%	928,480	67.19%	9.8%	16.1%
Cash and cash equivalents	427,067	27.5%	322,923	22.1%	313,671	22.50%	32.3%	36.2%
Non-immediate liquidity financial investments	30,843	2.0%	32,312	2.2%	6,365	0.46%	-4.5%	-9.5%
Trade accounts receivable	249,082	16.1%	308,132	20.9%	220,750	15.97%	-19.2%	12.8%
Inventories	287,765	18.6%	254,147	17.3%	299,562	21.68%	13.2%	-3.9%
Taxes recoverable	59,965	3.9%	43,802	3.0%	66,628	4.82%	36.9%	-10.0%
Other assets	23,444	1.5%	20,592	1.4%	21,504	1.56%	13.9%	9.0%
Non-current assets	472,504	30.5%	489,372	33.3%	453,437	32.81%	-3.4%	4.2%
Trade accounts receivable	5,966	0.4%	11,773	0.8%	11,856	0.9%	-49.3%	-49.7%
Taxes recoverable	23,462	1.5%	36,827	2.5%	17,704	1.3%	-36.3%	32.5%
Deferred taxes	38,243	2.5%	54,894	3.7%	48,701	3.3%	-30.3%	-21.5%
Other assets	5,581	0.4%	3,799	0.3%	5,240	0.4%	46.9%	6.5%
Investments	102	0.0%	93	0.0%	93	0.0%	9.7%	9.7%
Investment property	1,346	0.1%	1,398	0.1%	1,415	0.1%	-3.7%	-4.9%
Property, plant and equipment	257,941	16.5%	257,983	17.4%	244,716	17.7%	0.0%	5.4%
Intangible assets	117,970	7.6%	121,397	8.3%	121,368	8.8%	-2.8%	-2.8%
Right of use in progress	21,893	1.4%	1,208	0.1%	2,344	0.2%	1712.3%	834.0%
TOTAL ASSETS	1,550,670	100.0%	1,471,280	100.0%	1,381,917	100.0%	5.4%	12.2%
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY								
Current liabilities	504,140	32.5%	607,901	41.5%	552,021	39.8%	-17.1%	-8.7%
Suppliers	114,461	7.4%	120,878	8.2%	138,384	10.0%	-5.3%	-17.3%
Financing and loans	90,536	5.8%	129,486	8.8%	129,044	9.3%	-30.1%	-29.8%
Social and labor obligations	52,254	3.4%	44,844	3.1%	45,934	3.3%	16.5%	13.8%
Advances from customers	156,743	10.0%	197,992	13.7%	164,908	11.7%	-20.8%	-5.0%
Taxes payable	6,159	0.4%	9,984	0.7%	5,959	0.4%	-38.3%	3.4%
Taxes payable	9,187	0.6%	6,570	0.5%	7,691	0.6%	39.8%	19.5%
Commissions payable	12,079	0.8%	16,443	1.1%	12,152	0.9%	-26.5%	-0.6%
Dividends payable	672	0.0%	30,811	2.1%	-	0.0%	-97.8%	0.0%
Provision for guarantees	34,186	2.2%	26,943	1.8%	21,244	1.5%	26.9%	60.9%
Leases	3,954	0.3%	501	0.0%	1,816	0.1%	689.2%	117.7%
Other liabilities	23,909	1.5%	23,449	1.6%	24,889	1.8%	2.0%	-3.9%
Non-current liabilities	292,050	18.8%	137,176	9.2%	148,278	10.6%	112.9%	97.0%
Suppliers	-	0.0%	12	0.0%	9	0.0%	-100.0%	-100.0%
Financing and loans	204,445	13.2%	66,000	4.5%	78,000	5.6%	209.8%	162.1%
Provisions	11,974	0.8%	11,800	0.8%	12,588	0.9%	1.5%	-4.9%
Taxes payable	-	0.0%	-	0.0%	68	0.0%	0.0%	-100.0%
Sale option - contingent consideration	54,960	3.5%	54,960	3.7%	54,960	4.0%	0.0%	0.0%
Leases	19,051	1.2%	787	0.1%	679	0.1%	2320.7%	2705.7%
Other liabilities	1,620	0.1%	3,617	0.3%	1,974	0.1%	-55.2%	-17.9%
Shareholders' Equity	754,480	48.7%	726,203	49.3%	681,618	49.4%	3.9%	10.7%
Capital stock	344,694	22.2%	244,694	16.6%	244,694	17.7%	40.9%	40.9%
Treasury shares	(49,958)	-3.2%	(22,303)	-1.5%	(22,303)	-1.6%	124.0%	124.0%
Capital reserves	7,853	0.5%	7,456	0.5%	6,084	0.4%	5.3%	29.1%
Revaluation reserves	158	0.0%	158	0.0%	158	0.0%	0.0%	0.0%
Equity valuation adjustments	23,090	1.5%	24,367	1.7%	24,797	1.8%	-5.2%	-6.9%
Profit reserve	294,821	19.0%	471,831	32.1%	296,094	21.4%	-37.5%	-0.4%
Income for the period	133,822	8.6%	-	0.0%	132,094	9.6%	0.0%	1.3%
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	1,550,670	100.0%	1,471,280	100.0%	1,381,917	100.0%	5.4%	12.2%

EXHIBIT III - STATEMENT OF CASH FLOWS

CONSOLIDATED CASH FLOW	9M24	9M23
<i>(In thousands of Reais)</i>		
Cash flows from operating activities		
Net Income	148,801	151,190
Adjustments by:		
Depreciation and amortization	29,579	25,538
Provisions for tax, civil and labor risks	174	(562)
Inventory provisions	1,467	1,886
Provisions for guarantees	7,243	4,171
Losses on non-recoverability of financial assets	(153)	1,106
Other provisions	(497)	(12,149)
Cost of fixed assets / intangible assets written off	3,788	(61)
Financial result	7,401	4,425
Current income tax and social contribution expenses	52,061	35,331
Deferred income tax and social contribution expenses	16,651	12,101
	266,515	222,976
Changes in assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	65,010	(33,827)
Inventories	(35,085)	16,476
Recoverable taxes	(1,809)	1,892
Other assets	7,532	31,442
Suppliers	(6,230)	64,320
Social and labor obligations	7,410	(1,699)
Taxes payable	(3,825)	(860)
Advances from customers	(41,249)	(57,874)
Other liabilities	(2,792)	3,580
Cash flow generated (used) in operating activities	255,477	246,426
Interest paid on loans and financing and loans	(16,141)	(17,948)
Income tax and social contribution paid	(50,468)	(35,487)
Net cash generated (used) in operating activities	188,868	192,991
Cash flow from investment activities		
Acquisition of fixed and intangible assets	(26,137)	(53,621)
Non-immediately liquid financial investments - Redemption	2,312	77,536
Acquisition of subsidiary, net of cash acquired	-	(45,262)
Net cash generated (used) in investing activities	(23,825)	(21,347)
Cash flow from financing activities		
Treasury shares	(29,835)	(16,204)
Amortization of financing and loans	(110,000)	(60,000)
Financing and loan acquisition	210,000	100,000
Financing structuring expenses	(2,223)	-
Dividends and interest on equity paid	(123,604)	(132,690)
Lease consideration paid	(5,237)	(3,533)
Net cash generated (used) in financing activities	(60,899)	(112,427)
Increase/decrease in cash and cash equivalents	104,144	59,217
Statement of increase (decrease) in cash and cash equivalents		
At the beginning of the period	322,923	254,454
At the end of the period	427,067	313,671
Change in cash and cash equivalents in the period	104,144	59,217

For more information, access our results center:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

The financial and operational information herein, except as indicated otherwise, is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$'000s), according to the accounting practices in place in Brazil, including the corporate laws and the convergence on the IFRS. Growth rates and other comparisons refer, except as indicated otherwise, to the same period of the previous year. We emphasize that non-financial and non-accounting figures have not been reviewed by the independent auditors.