

**intelbras**

Release de  
**Resultados**  
**3T24**

## RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO DOS RESULTADOS 3T24

Intelbras gera receita líquida consolidada de R\$1.243.880 mil e EBITDA de R\$150.534 mil.

São José (SC), 25 de outubro de 2024 – A Intelbras S.A. - Indústria de Telecomunicação Eletrônica Brasileira ("Intelbras" ou "Companhia") divulga seus resultados consolidados do trimestre findo em 30 de setembro de 2024. Os valores aqui apresentados são comparados com os do trimestre findo em 30 de setembro de 2023, exceto se indicado de outra forma. Os saldos contábeis aqui apresentados foram extraídos das demonstrações financeiras elaboradas de acordo com a legislação societária brasileira e as práticas adotadas no Brasil, já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS).

### Destaques

A **Receita Operacional Líquida** foi de R\$1.243.880 mil no período, representando a variação de +33,2% frente ao terceiro trimestre do ano anterior.

Nosso **EBITDA** foi de R\$150.534 mil, um crescimento de 17,4% quando comparado ao 3T23, e representa uma margem EBITDA de 12,1%.

O **ROIC (pre-tax)** consolidado da Companhia apurado nos últimos quatro trimestres foi de 21,3%, com variação de -1,4 p.p. se comparado ao realizado no trimestre anterior e -1,0 p.p. frente o mesmo período do ano anterior.

Nosso **Lucro Líquido** neste trimestre foi de R\$129.383 mil, o que representa um crescimento de 16,6% quando comparado ao realizado no mesmo período do ano anterior e margem líquida de 10,4%, -1,5 p.p. frente ao terceiro trimestre de 2023.



---

### Mensagem da Administração

Ao planejarmos 2024, identificamos oportunidades importantes para retomar o crescimento da receita em cada um de nossos três segmentos de atuação.

O segmento de Segurança, que já havia encerrado o ano anterior com um crescimento sustentável, visualizava a aceleração de seus principais projetos ao longo deste exercício. No segmento de TIC, após alguns anos de crescimento instável, projetava-se uma clara expansão impulsionada por novos negócios, originados a partir de duas parcerias recentes, que fortaleceriam nossa atuação em mercados estratégicos. Por fim, após um ano de desaceleração significativa, o segmento de Energia concentraria esforços na execução de um plano para reduzir sua dependência de Energia Solar e retomar sua trajetória de crescimento, com um foco ainda maior na rentabilidade.

Nesse contexto, o ano tem transcorrido conforme o planejado. No terceiro trimestre e no acumulado dos primeiros nove meses, a Companhia tem ampliado sua relevância nos mercados em que atua, demonstrando que estamos na direção certa.

Por outro lado, é importante destacar que a elevação dos custos nos últimos seis meses tem pressionado as margens operacionais nos três segmentos. No início do ano, os custos adicionais relacionados ao abastecimento em Manaus, devido à seca no ano anterior e, mais recentemente, o aumento dos custos logísticos internacionais, superaram os valores históricos. Outro fator relevante é a desvalorização cambial nos últimos dois trimestres, que impactou significativamente o custo dos produtos vendidos. Além disso, o planejamento de recomposição dos estoques, com o recebimento de volumes consideráveis, contribuiu para uma realização de custos médios mais próximos dos custos das últimas entradas de materiais. Desta forma, o incremento de custos foi acelerado e o reflexo das mudanças na tabela de preço foram insuficientes, por vários motivos.

Realizamos ajustes de preços nos meses de julho e agosto, o que nos permitiu uma evolução positiva das margens ao longo do trimestre e resultados consolidados alinhados ao nosso histórico, embora diferentes das expectativas iniciais para o ano.

As decisões tomadas ao longo deste período visam não apenas preservar o curto prazo, mas principalmente preparar a Companhia para um crescimento robusto e sustentável no longo prazo. No curto prazo, o negócio pode sofrer oscilações, mas, no longo prazo, estamos preparados para continuar entregando crescimento real de receita e lucro, como evidenciado nos primeiros nove meses do ano.



## Principais indicadores financeiros

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH%	3T23	AH%
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>1.243.880</b>	<b>1.185.559</b>	<b>4,9%</b>	<b>933.653</b>	<b>33,2%</b>
<b>Lucro bruto</b>	<b>364.482</b>	<b>372.895</b>	<b>-2,3%</b>	<b>302.181</b>	<b>20,6%</b>
<i>Margem bruta</i>	29,3%	31,5%	-2,2p.p	32,4%	-3,1p.p
<b>EBITDA</b>	<b>150.534</b>	<b>159.266</b>	<b>-5,5%</b>	<b>128.240</b>	<b>17,4%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	12,1%	13,4%	-1,3p.p	13,7%	-1,6p.p
<b>Lucro líquido</b>	<b>129.383</b>	<b>117.551</b>	<b>10,1%</b>	<b>110.950</b>	<b>16,6%</b>
<i>Margem líquida</i>	10,4%	9,9%	+0,5p.p	11,9%	-1,5p.p
<b>ROIC (pre-tax)</b>	<b>21,3%</b>	<b>22,7%</b>	<b>-1,4p.p</b>	<b>22,3%</b>	<b>-1,0p.p</b>



## Receita Operacional Líquida

A receita operacional líquida reportada no terceiro trimestre foi de R\$ 1.243.880 mil, a maior receita trimestral reportada pela Companhia em sua história, e representa um crescimento de 33,2% em relação ao mesmo período do ano anterior, e sequencialmente 4,9% superior ao reportado no segundo trimestre deste ano.

Esse crescimento robusto representa a continuidade das estratégias que vem sendo eficientemente executadas ao longo do ano nas três áreas de negócios, reflete as atividades em campo e, ao contrário do mesmo período do ano anterior, está de acordo com a evolução prevista para o ano.

## Lucro bruto

O terceiro trimestre foi caracterizado por um período de alta nos custos, com a desvalorização da moeda local frente ao dólar e dos custos logísticos que se mantiveram em alta no decorrer de todo o trimestre. O impacto dessas altas se refletiu de forma mais imediata no custo do produto vendido devido à aquisição de um volume mais elevado de estoques que foi recebido ao longo do trimestre, dado que havia sido programado para mitigar potenciais riscos de desabastecimento.

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH R\$	AH%	3T23	AH%
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>1.243.880</b>	<b>1.185.559</b>	<b>58.321</b>	<b>4,9%</b>	<b>933.653</b>	<b>33,2%</b>
Custo dos produtos vendidos	(879.398)	(812.664)	(66.734)	8,2%	(631.472)	39,3%
<b>Lucro bruto</b>	<b>364.482</b>	<b>372.895</b>	<b>(8.413)</b>	<b>-2,3%</b>	<b>302.181</b>	<b>20,6%</b>
<b>Margem Bruta</b>	<b>29,3%</b>	<b>31,5%</b>	-	<b>-2,2p.p</b>	<b>32,4%</b>	<b>-3,1p.p</b>

A variação negativa na margem bruta consolidada, de 3,1 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior, reflete essa alta nos custos médios nos três segmentos de atuação. Por outro lado, se observou ao longo do trimestre uma melhora gradual desse indicador, sendo a margem bruta de setembro a mais alta do trimestre, reflexo dos incrementos de preços efetuados desde o início do período.

## Despesas operacionais

As despesas operacionais no terceiro trimestre estiveram dentro do previsto. O crescimento de 22,9% em relação ao mesmo período do ano anterior esteve abaixo da evolução da receita.

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH R\$	AH%	3T23	AH%
Com vendas	(170.379)	(164.588)	(5.791)	3,5%	(137.029)	24,3%
Administrativas e gerais	(65.526)	(66.202)	676	-1,0%	(54.602)	20,0%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(2.872)	(7.046)	4.174	-59,2%	(2.609)	10,1%
<b>Total</b>	<b>(238.777)</b>	<b>(237.836)</b>	<b>(941)</b>	<b>0,4%</b>	<b>(194.240)</b>	<b>22,9%</b>

Quando comparado ao segundo trimestre desse exercício, o total de despesas operacionais apresentou um crescimento também inferior às receitas, oscilando dentro da estabilidade planejada para o período.

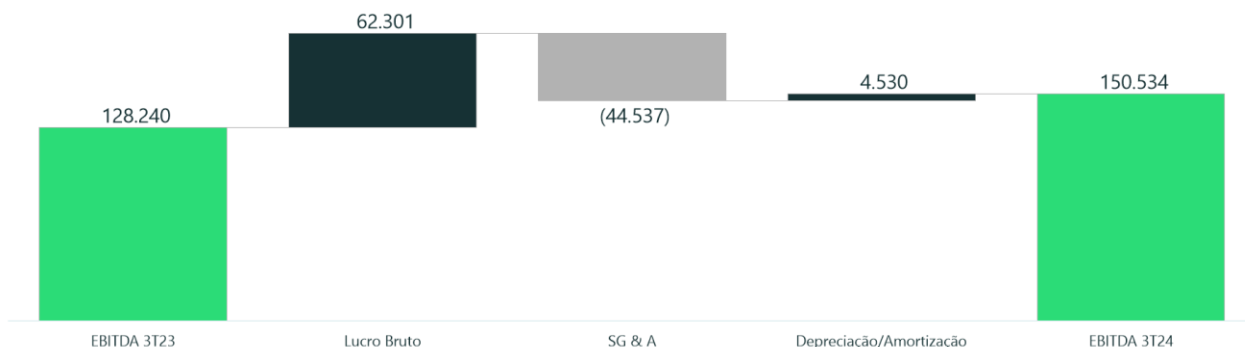
## EBITDA

Observa-se uma expansão de 17,4% no EBITDA quando comparado ao mesmo período do ano anterior, resultado do crescimento relevante da receita. Por outro lado, o crescimento do lucro bruto abaixo do crescimento da receita é o principal responsável pela compressão de 1,6 p.p na Margem EBITDA, conforme pode ser observado no quadro abaixo.

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH%	3T23	AH%
Receita operacional líquida	1.243.880	1.185.559	4,9%	933.653	33,2%
Lucro Bruto	364.482	372.895	-2,3%	302.181	20,6%
(-) Despesas SG & A	(238.777)	(237.836)	0,4%	(194.240)	22,9%
(+) Depreciação	14.653	13.465	8,8%	13.271	10,4%
(+) Amortização	10.176	10.742	-5,3%	7.028	44,8%
<b>EBITDA</b>	<b>150.534</b>	<b>159.266</b>	<b>-5,5%</b>	<b>128.240</b>	<b>17,4%</b>
<b>% EBITDA</b>	<b>12,1%</b>	<b>13,4%</b>	<b>-1,3p.p</b>	<b>13,7%</b>	<b>-1,6p.p</b>

O comportamento das despesas segue conforme o planejado, e cresce abaixo do crescimento da receita, levemente superior à evolução do lucro bruto. O gráfico a seguir representa a evolução da composição do EBITDA na comparação com o mesmo período anterior:

EBITDA



Resultado financeiro

O resultado financeiro líquido apurado no terceiro trimestre alcançou a neutralidade, diferente do período anterior, quando se observou uma variação cambial relevante. Também se comparado ao trimestre anterior, as variações na receita e despesas financeiras ocorreram dentro do previsto, ao passo que a estabilidade do câmbio, ainda que em um patamar mais alto ao longo do trimestre com uma queda mais acentuada ao final do período, possibilitou o reconhecimento de uma variação cambial líquida mais em linha com o histórico recente da Companhia. A tabela abaixo apresenta maiores detalhes:

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH%	3T23	AH%
Receitas financeiras	51.539	50.397	2,3%	55.084	-6,4%
Despesas financeiras	(43.124)	(39.196)	10,0%	(51.377)	-16,1%
Variação cambial líquida	(7.978)	(24.388)	-67,3%	(9.004)	-11,4%

Lucro líquido

O lucro líquido obtido no terceiro trimestre foi de R\$ 129.383 mil e representa um crescimento de 16,6%, quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Este resultado reflete um incremento proporcional ao apresentado no resultado operacional já descrito no EBITDA. A margem líquida, de 10,4% representa uma redução de 1,5 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior, também alinhada com a queda na margem operacional.

## ROIC (pre-tax)

O indicador de ROIC (pre-tax) da Companhia é relativo aos quatro últimos trimestres e foi apurado em 21,3%. Os detalhes do cálculo podem ser observados na tabela a seguir:

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH%	3T23	AH%
Lucro operacional antes do resultado financeiro LTM (a)	574.455	556.691		489.873	
Imposto de renda e contribuição social LTM	8.815	13.880		36.270	
<b>NOPAT LTM (b)</b>	<b>583.270</b>	<b>570.571</b>	<b>2,2%</b>	<b>526.143</b>	<b>10,9%</b>
(Caixa)/Dívida líquida	(173.267)	(346.410)		(289.829)	
Patrimônio líquido	2.867.568	2.799.550		2.486.685	
<b>Capital empregado (c)</b>	<b>2.694.301</b>	<b>2.453.140</b>	<b>9,8%</b>	<b>2.196.856</b>	<b>22,6%</b>
<b>ROIC Pre-tax (a)/(c)</b>	<b>21,3%</b>	<b>22,7%</b>	<b>-1,4p.p</b>	<b>22,3%</b>	<b>-1,0p.p</b>

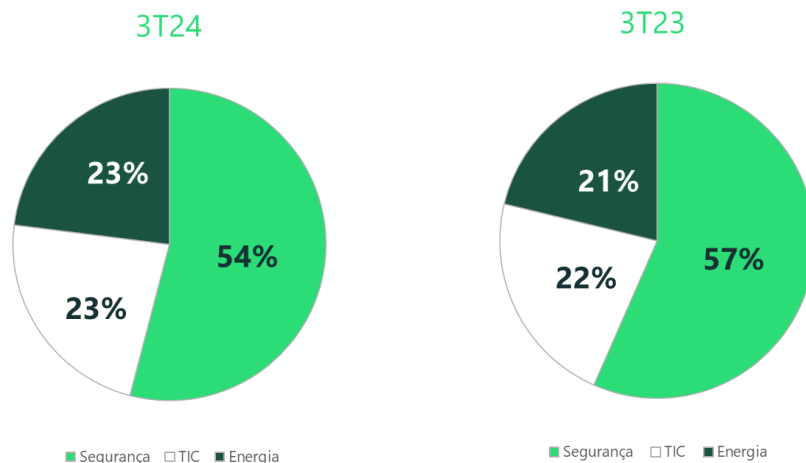
NOTA: LTM refere-se à soma dos últimos 12 meses.

A Companhia mantém sua alocação de capital acima do seu histórico em estoques, buscando introduzir novas linhas em TIC e evitar riscos de desabastecimento, o que fez o capital empregado subir 9,8% em relação ao segundo trimestre deste exercício, sendo, portanto, a principal razão para a redução de 1,4 p.p. no indicador.



## Evolução do negócio por segmento de atuação

De acordo com a estratégia desenhada para o ano, os três segmentos de atuação apresentaram crescimentos relevantes de receita, o que refletiu um melhor equilíbrio entre eles do que quando comparado com o terceiro trimestre do ano anterior, período no qual somente Segurança havia apresentado crescimento.



A receita por segmento de negócios, bem como uma análise de crescimento anual dessas receitas, está disponível na tabela a seguir:

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	3T23	AH%
<b>Intelbras</b>	<b>1.243.880</b>	<b>933.653</b>	<b>33,2%</b>
Segurança	672.524	528.274	27,3%
Tecnologia da Informação e Comunicação	285.162	207.139	37,7%
Energia	286.194	198.240	44,4%

Mais detalhes dos segmentos de negócio são comentados nas próximas sessões:

## Segurança

Assim como observado no segundo trimestre de 2024, o montante de receita reportada de R\$672.524 mil, 27,3% superior ao mesmo período do ano passado, reflete as atividades em campo, medida através do acompanhamento do *sell-out* dos distribuidores, que vem transcorrendo conforme o planejado para o ano. Ao longo de todo o exercício, se observa o desenvolvimento regional dentro do previsto e uma constante busca por reconstrução dos estoques de produtos acabados em nossa fábrica de Manaus, que vem operando de forma ininterrupta desde que o abastecimento de matérias primas pôde ser normalizado.

Por outro lado, ao longo deste trimestre, o recebimento de novos materiais, que contribuiu para maior disponibilidade de produtos acabados e o consequente crescimento da receita, também foi o principal responsável pelo incremento de custos nas diversas linhas de produtos, ocasionados por (i) uma alta gradual nos custos de logística internacional, e (ii) principalmente um câmbio em patamar elevado durante praticamente todo o trimestre.

Os resultados apurados em Segurança demonstram a assertividade das estratégias do Segmento e, embora tenham contribuído levemente aquém das expectativas iniciais para este período,



mantém a Companhia em destaque em seu mercado e remunerando de forma adequada o capital investido, sendo estas as premissas mais importantes para a gestão do Segmento.

## Tecnologia da Informação e Comunicação

Nosso segmento de Tecnologia da Informação e Comunicação reporta um trimestre com crescimento sequencial esperado de receita operacional e um crescimento robusto, de 37,7% em relação ao mesmo período do ano anterior, alcançando o montante de R\$285.162 mil.

As novas linhas de negócio anunciadas ao final do ano passado continuam a contribuir com o incremento de receita, e são as responsáveis pelo patamar de receita operacional alcançado no período, assim como observado no segundo trimestre desse ano.

A construção de um maior estoque ao longo de um trimestre com custos em patamares mais elevados, nos permitiu manter o crescimento de receita, mas trouxe um impacto relevante para os custos dos produtos vendidos no período. A estratégia desenhada para a retomada da presença da Companhia juntamente aos provedores de internet, bem como o início da presença nas linhas de redes empresariais corporativas, são etapas de uma estratégia de longo prazo que vem sendo adequadamente implementada, e com perspectivas de resultados importantes ao longo dos próximos anos. O reflexo na receita já pode ser observado, e à medida que a operação entre em estabilidade, as margens retomarão aos patamares desejados.

## Energia

Nosso segmento de Energia apresentou um crescimento de receita de 44,4% em relação ao mesmo período do ano anterior, chegando ao montante de R\$286.194 mil.

Ao longo deste ano, observa-se um mercado que vem se destacando em volumes de projetos para os Geradores de Energia Solar *on-grid*, porém com patamares de preços praticados no terceiro trimestre alinhados com o mesmo período do ano anterior, ou em alguns momentos, inferiores. Desta forma, pode-se afirmar que o crescimento apresentado no período é resultado da correta gestão do segmento e uma oferta balanceada de portfólio que permite manter um crescimento saudável e uma rentabilidade também adequada. Destacamos o crescimento das linhas de nobreaks e de solar *off-grid*, com nossa participação nos projetos que levam energia sustentável às comunidades mais isoladas da Amazônia Legal.

Neste trimestre, as diversas linhas de negócios de Energia, em especial Geradores de Energia Solar, também foram impactadas por novos estoques em patamares de custos mais altos, sendo estes custos os principais responsáveis por uma pressão na margem do segmento, ainda que esteja operando dentro do previsto para o ano.

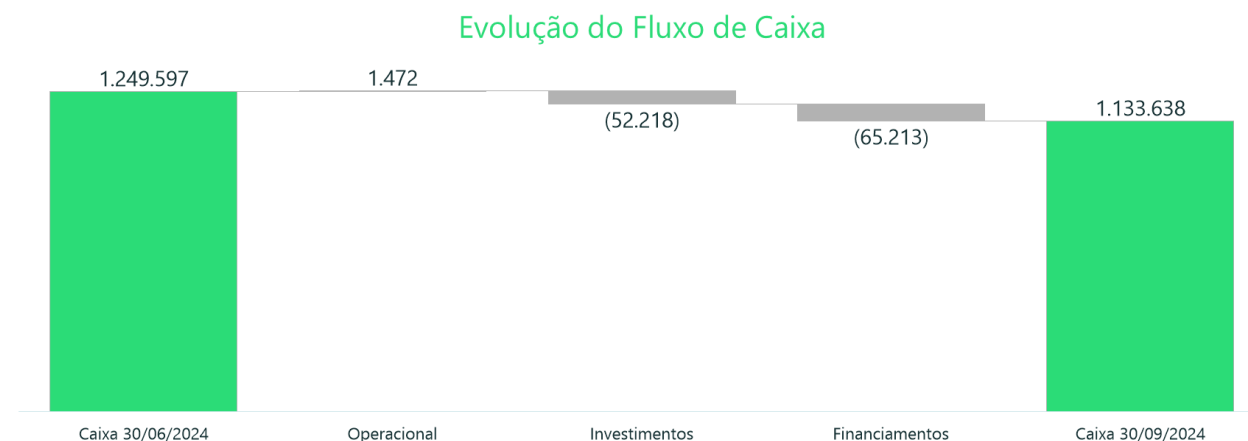


## Posição de caixa e dívidas

Assim como ao longo do segundo trimestre, neste período também se observou uma leve geração de caixa operacional, pressionada pela construção de estoques maiores. A alocação de recursos no estoque tem permitido à Companhia maior assertividade nas suas entregas e principalmente, reduz de forma significativa o risco de desabastecimento ocasionado por (i) problemas com diversas incertezas na logística internacional, e principalmente com a (ii) crise hídrica que vem afetando de forma grave a região do Rio Amazonas e deverá impactar o fluxo de mercadorias para as companhias que não formaram antecipadamente seus estoques.

R\$ mil (exceto quando indicado)	3T24	2T24	AH R\$	3T23	AH R\$
Caixa início trimestre	1.249.597	1.364.756	(115.159)	1.314.942	(65.345)
Atividade operacional	1.472	9.315	(7.843)	121.823	(120.351)
Atividade investimento	(52.218)	(61.117)	8.899	(51.930)	(288)
Atividade financiamento	(65.213)	(63.357)	(1.856)	(186.364)	121.151
<b>Caixa final trimestre</b>	<b>1.133.638</b>	<b>1.249.597</b>	<b>(115.959)</b>	<b>1.198.471</b>	<b>(64.833)</b>

Nas atividades de financiamento, destaca-se a captação de R\$59.000 mil a partir de contratos já assinados previamente com o BNDES e a distribuição de proventos no montante líquido de R\$90.618 mil, conforme deliberações do Conselho de Administração em 19/03/2024 e 29/07/2024. As atividades de investimentos foram realizadas de acordo com os planos para o período. Nossa posição de caixa pode, a partir das variações dessas atividades, ser observada no gráfico a seguir:



A tabela a seguir apresenta a composição de nossas dívidas, já considerando a captação de R\$59.000 mil com o BNDES:

Instituição	30/09/2024		30/06/2024		31/12/2023
	Principal + Encargos	Movimentação	Principal + Encargos	Movimentação	Principal + Encargos
BNDES	261.966	51.183	210.783	(15.182)	225.965
FINEP	156.568	(7.941)	164.509	17.520	146.989
Debêntures	524.364	15.578	508.786	(977)	509.763
Bancos e Cooperativas de Crédito	17.473	(1.636)	19.109	(12.189)	31.298
<b>Total Empréstimos</b>	<b>960.371</b>	<b>57.184</b>	<b>903.187</b>	<b>(10.828)</b>	<b>914.015</b>

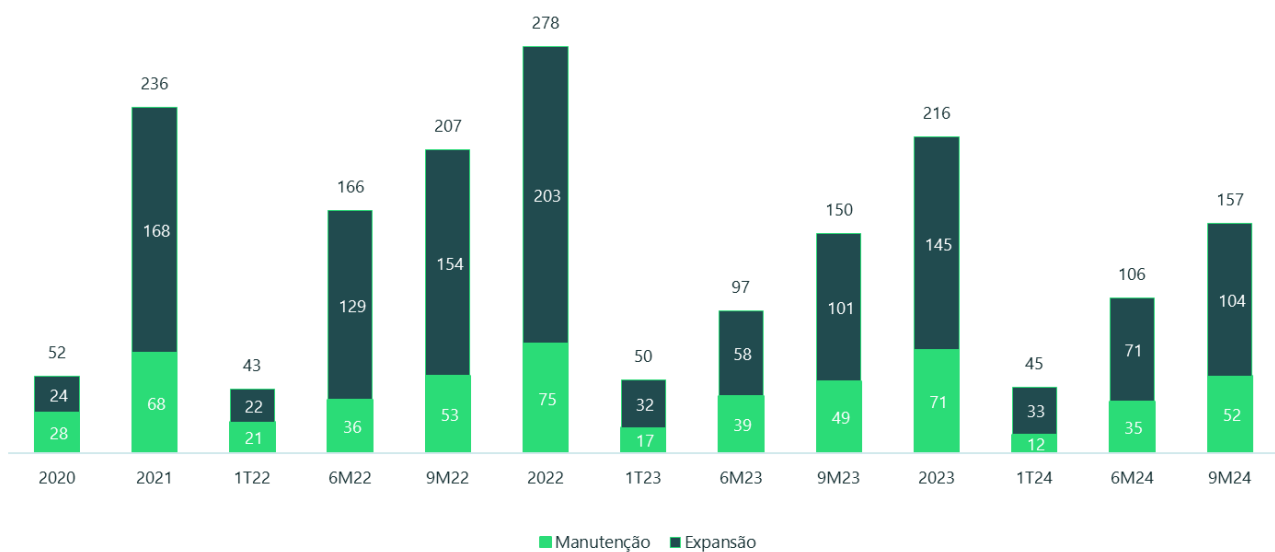
\* **NOTA:** valores da tabela em R\$ mil



## CAPEX

O Capex de expansão apresentado no terceiro trimestre traz o encerramento da obra do novo armazém em São José/SC, que já está em operação desde agosto, o que traz uma perspectiva de desaceleração destes investimentos para os próximos trimestres.

### Evolução CAPEX (Em milhões de R\$)



## Perspectivas

O ambiente de negócios, em geral, apresenta-se desafiador, com custos elevados, juros em alta e diversas adversidades globais que impactam o dia a dia das companhias. No entanto, os resultados mais duradouros são aqueles obtidos a partir de uma construção estruturada em alicerces sólidos, sustentados por atributos que agreguem valor aos clientes finais e aos parceiros de negócios.

Essa tem sido a perspectiva da Companhia ao longo de sua história, e ao longo deste ano, essa visão tem sido reforçada. Cada um dos negócios é avaliado por meio de um cuidadoso estudo do seu ROIC, apurado em cada categoria de produto. Essa prática nos permite identificar oportunidades e definir estratégias para sermos ainda mais assertivos em nossos planos de crescimento e consolidação de nossa marca nos mercados em que atuamos.

A alocação de capital em estoques, observada ao longo dos últimos trimestres, deve iniciar sua trajetória de queda a partir do final do exercício de 2024, retornando à normalidade durante o primeiro semestre do próximo ano. Essa perspectiva também se aplica às margens operacionais da Companhia, que devem melhorar no quarto trimestre e, nos próximos exercícios, oscilar dentro das margens históricas da Companhia, com crescimento real de receita e manutenção de uma rentabilidade adequada.

Iniciamos o último trimestre do ano não apenas preparados para enfrentar as adversidades geradas pela grave seca na região norte, mas também com a perspectiva de concluir um ano em que a Companhia, em seus três segmentos de atuação, estruturou seus alicerces para manter sua trajetória de crescimento, tanto em termos de receita quanto de rentabilidade.

## Apresentação dos resultados 3T24

Dia 29.10.2024 às 11h00

[https://tenmeetings.com.br/ten-events/#/webinar?evento=ConferenciadeResultados-3T24-Intelbras\\_682](https://tenmeetings.com.br/ten-events/#/webinar?evento=ConferenciadeResultados-3T24-Intelbras_682)

Demonstração do resultado do Exercício	3T24	2T24	3T23
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>1.243.880</b>	<b>1.185.559</b>	<b>933.653</b>
Custos dos produtos vendidos e dos serviços prestados	(879.398)	(812.664)	(631.472)
<b>Lucro bruto</b>	<b>364.482</b>	<b>372.895</b>	<b>302.181</b>
<b>Receitas (despesas) operacionais</b>			
Com vendas	(170.379)	(164.588)	(137.029)
Administrativas e gerais	(65.526)	(66.202)	(54.602)
Participação dos empregados	-	-	-
Equivalência patrimonial	-	-	-
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(2.872)	(7.046)	(2.609)
	(238.777)	(237.836)	(194.240)
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>125.705</b>	<b>135.059</b>	<b>107.941</b>
Receitas financeiras	51.539	50.397	55.084
Despesas financeiras	(43.124)	(39.196)	(51.377)
Variação cambial líquida	(7.978)	(24.388)	(9.004)
<b>Resultado antes dos impostos</b>	<b>126.142</b>	<b>121.872</b>	<b>102.644</b>
Imposto de renda e contribuição social	(2.066)	(1.148)	(7.214)
Imposto de renda e contribuição social diferido	5.307	(3.173)	15.520
<b>Resultado líquido do período</b>	<b>129.383</b>	<b>117.551</b>	<b>110.950</b>

Demonstração do resultado do Exercício	9M24	9M23	AH%
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>3.468.470</b>	<b>2.941.255</b>	<b>18%</b>
Custos dos produtos vendidos e dos serviços prestados	(2.379.194)	(1.977.469)	20%
<b>Lucro bruto</b>	<b>1.089.276</b>	<b>963.786</b>	<b>13%</b>
<b>Receitas (despesas) operacionais</b>			
Com vendas	(470.380)	(417.787)	13%
Administrativas e gerais	(195.152)	(180.702)	8%
Participação dos empregados	-	-	
Equivalência patrimonial	-	-	
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(17.965)	(12.648)	42%
	(683.497)	(611.137)	12%
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>405.779</b>	<b>352.649</b>	<b>15%</b>
Receitas financeiras	154.025	168.341	-9%
Despesas financeiras	(118.888)	(164.505)	-28%
Variação cambial líquida	(38.496)	(13.961)	176%
<b>Resultado antes dos impostos</b>	<b>402.420</b>	<b>342.524</b>	<b>17%</b>
Imposto de renda e contribuição social	(4.655)	(9.871)	-53%
Imposto de renda e contribuição social diferido	3.108	28.373	-89%
<b>Resultado líquido do período</b>	<b>400.873</b>	<b>361.026</b>	<b>11%</b>

Balço Patrimonial	30/09/2024	30/06/2024	30/09/2023
<b>Ativo</b>			
<b>Ativo circulante</b>			
Caixa e equivalentes de caixa	1.133.638	1.249.597	1.198.471
Títulos e valores mobiliários	279	3.049	3.445
Contas a receber de clientes	1.188.045	1.080.833	816.667
Estoques	2.016.089	1.611.640	1.264.428
Tributos a recuperar	122.588	157.534	106.770
Instrumentos financeiros derivativos	-	25.902	6.064
Outros créditos	52.027	40.869	36.995
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>4.512.666</b>	<b>4.169.424</b>	<b>3.432.840</b>
<b>Ativo não circulante</b>			
Títulos e valores mobiliários	10.551	10.281	9.501
Contas a receber de clientes	26.378	25.321	20.927
Depósitos judiciais	6.166	6.180	15.374
Tributos diferidos	69.647	64.340	58.317
Tributos a recuperar	60.545	22.728	50.937
Partes relacionadas	-	-	-
Outros créditos	4.369	3.033	6.673
Investimentos	5.307	4.545	4.639
Direito de uso de arrendamento	16.600	10.875	24.608
Imobilizado	665.258	653.784	579.973
Intangível	569.123	555.963	516.607
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.433.944</b>	<b>1.357.050</b>	<b>1.287.556</b>
<b>Total do ativo</b>	<b>5.946.610</b>	<b>5.526.474</b>	<b>4.720.396</b>

**Passivo**

**Passivo circulante**

Fornecedores	1.311.127	1.094.255	617.269
Fornecedores risco sacado	337.545	268.246	191.464
Financiamentos e empréstimos	183.117	163.670	130.614
Arrendamento Mercantil	6.164	4.818	5.321
Instrumentos financeiros derivativos	11.410	720	422
Salários, encargos e participações a pagar	134.424	141.301	119.509
Tributos a recolher	34.536	30.024	13.494
Provisão para garantias	43.277	37.708	27.381
Provisão para riscos tributários, trabalhistas e cíveis	1.299	1.303	1.316
Obrigações por aquisição de empresa	862	3.799	36.844
Comissão a pagar	-	-	1.693
Juros sobre capital próprio/dividendos	-	35.220	-
Outras contas a pagar	134.759	105.722	134.441
<b>Total do passivo circulante</b>	<b>2.198.520</b>	<b>1.886.786</b>	<b>1.279.768</b>

**Passivo não circulante**

Fornecedores	536	-	-
Financiamentos e empréstimos	777.254	739.517	778.028
Arrendamento Mercantil	11.193	6.742	22.197
Tributos a recolher	467	604	1.248
Provisão para garantias	28.580	28.916	33.153
Provisão para riscos tributários, trabalhistas e cíveis	19.627	21.299	19.861
Investimentos com passivo a descoberto	-	-	-
Obrigações por aquisição de empresa	26.715	27.202	83.669
Outras contas a pagar	16.150	15.858	15.787
<b>Total do passivo não circulante</b>	<b>880.522</b>	<b>840.138</b>	<b>953.943</b>

**Patrimônio líquido**

Capital social	1.700.000	1.700.000	1.700.000
Reserva de capital	(26.701)	(26.701)	(26.701)
Ações em tesouraria	-	-	-
Dividendos adicionais propostos	-	-	-
Reserva de lucros	828.891	828.891	490.176
Ajustes de avaliação patrimonial	(1.094)	(1.063)	(938)
Ajustes acumulados de conversão	1.586	1.951	9
Lucros acumulados	341.466	272.096	305.816

**Patrimônio líquido atribuível aos controladores**

	<b>2.844.148</b>	<b>2.775.174</b>	<b>2.468.362</b>
Participação de não controladores	23.420	24.376	18.323
<b>Total do passivo e patrimônio líquido</b>	<b>5.946.610</b>	<b>5.526.474</b>	<b>4.720.396</b>

Demonstração do Fluxo de Caixa	30/09/2024	30/06/2024	30/09/2023
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais</b>			
<b>Lucro antes dos impostos</b>	<b>402.420</b>	<b>276.278</b>	<b>342.524</b>
Ajustes para:			
Juros provisionados e variação cambial	127.493	117.639	117.919
Depreciação	40.448	25.795	37.603
Amortização	30.609	20.433	19.602
Resultado de equivalência patrimonial	-	-	-
Provisão para riscos tributários, trabalhistas e cíveis	2.528	1.923	592
Provisão para perda de crédito esperada	1.577	(1.046)	4.238
Provisão para perdas com estoques	17.874	10.253	11.715
Créditos tributários	(98.016)	(62.908)	(90.187)
Ajuste a valor presente	16.172	3.881	2.569
Provisão descontos comerciais	2.944	1.624	1.077
Provisão para garantias	11.945	6.712	(11.430)
Instrumentos financeiros derivativos	6.491	(29.378)	589
Resultado na baixa de passivo financeiro	-	-	-
Resultado na baixa de arrendamentos, imobilizado e intangível	7.519	4.982	16.353
	<b>570.004</b>	<b>376.188</b>	<b>453.164</b>
<b>Variações nos ativos e passivos</b>			
(Aumento) redução em contas a receber de clientes	(243.817)	(131.943)	(6.702)
(Aumento) redução em estoques	(866.286)	(448.467)	53.524
(Aumento) redução em tributos a recuperar	70.131	37.894	70.755
(Aumento) redução em depósitos judiciais	(412)	(426)	(10.614)
(Aumento) redução em outros ativos	(12.481)	(2.487)	(14.901)
Aumento (redução) em fornecedores e fornecedores risco sacado	693.498	400.785	(229.052)
Aumento (redução) em salários, encargos e participação a pagar	21.976	28.853	1.014
Aumento (redução) em tributos a recolher	2.444	(483)	(13.158)
Aumento (redução) em outras contas a pagar	(4.894)	(31.841)	5.498
Imposto de renda e contribuição social pagos	(7.034)	(6.416)	(7.489)
	<b>223.129</b>	<b>221.657</b>	<b>302.039</b>
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicados nas) atividades operacionais</b>			
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimentos</b>			
Aquisições de investimentos em controladas (líquido do caixa e equivalentes de caixa)	-	-	-
Aquisições de bens dos ativos imobilizados	(98.328)	(71.231)	(126.347)
Aquisições de bens dos ativos intangíveis	(58.649)	(34.290)	(23.298)
Aumento de capital em investida	-	-	-
Dividendos recebidos	-	-	-
(Aquisição) ou perdas em investimentos	-	-	-
Caixa proveniente de combinação de negócios	-	-	-
(Aquisições) baixas de outros investimentos	(1.568)	(806)	530
	<b>(158.545)</b>	<b>(106.327)</b>	<b>(149.115)</b>
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>			




**Fluxo de caixa das atividades de financiamentos**

Empréstimos concedidos a partes relacionadas	-	-	-
Empréstimos recebidos de partes relacionadas	-	-	-
Empréstimos tomados (líquido de despesas com debêntures)	124.807	59.890	-
Empréstimos pagos (principal)	(98.991)	(74.420)	(181.942)
Empréstimos pagos (juros)	(44.659)	(40.405)	(50.887)
Pagamento de arrendamento (principal)	(5.575)	(3.707)	(5.787)
Pagamento de arrendamento (encargos financeiros)	(901)	(536)	(1.387)
Pagamento por aquisições de empresas (principal)	(7.404)	(4.450)	(84.810)
Pagamento por aquisições de empresas (juros)	(466)	(466)	(13.261)
Pagamento de dividendos não-controladores	(548)	(548)	-
Aumento de capital	-	-	-
Emissão de ações	-	-	-
Dividendos pagos	(119.456)	(58.558)	(83.647)
Juros sobre o capital próprio pagos	(80.922)	(45.702)	(89.558)
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamentos</b>	<b>(234.115)</b>	<b>(168.902)</b>	<b>(511.279)</b>
<b>Aumento líquido em caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>(169.531)</b>	<b>(53.572)</b>	<b>(358.355)</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	1.303.169	1.303.169	1.556.826
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	1.133.638	1.249.597	1.198.471

**intelbras**  
intelbras.com.br

Relação com Investidores

 [ri.intelbras.com.br](http://ri.intelbras.com.br)

 [ri@intelbras.com.br](mailto:ri@intelbras.com.br)

# intelbras

Earnings  
**Release**  
**3Q24**

October 28<sup>th</sup> 2024

## EARNINGS RELEASE 3Q24

Intelbras generates consolidated net revenue of R\$1,243,880 thousand and EBITDA of R\$150,534 thousand.

São José (SC), October 25<sup>th</sup>, 2024 – Intelbras S.A. - Indústria de Telecomunicação Eletrônica Brasileira (“Intelbras” or “Company”) discloses its consolidated results for the quarter ended September 30<sup>th</sup>, 2024. The amounts presented here are compared with those for the quarter ended September 30<sup>th</sup>, 2023, unless otherwise indicated. The accounting balances presented here were extracted from the financial statements prepared in accordance with Brazilian corporate law and practices adopted in Brazil, already in compliance with international accounting standards (IFRS).

### Highlights

**Net Operating Revenue** was R\$1,243,880 thousand in the period, representing a variation of +33.2% over the third quarter of the previous year.

Our **EBITDA** was R\$150,534 thousand, an increase of 17.4% when compared to 3Q23, and represents an EBITDA margin of 12.1%.

The Company's consolidated **ROIC (pre-tax)** obtained during the last four quarters was 21.3%, with a variation of -1.4 p.p. compared to the previous quarter and -1.0 p.p. compared to the same period of the previous year.

Our **Net Income** in the second quarter was R\$129,383 thousand, which represents a growth of 16.6% when compared to the same period of the previous year and a net margin of 10.4%, -1.5 p.p. compared to the third quarter of 2023.



---

### Management Message

While planning 2024, we have identified key opportunities to resume revenue growth in our three business segments.

The Security segment, which had already delivered a sustainable growth during the previous year, anticipated the acceleration of its main projects throughout this year. In the ICT segment, after a few years of unstable growth, a clear expansion was projected driven by new businesses, originated from two recent partnerships, which would strengthen our operations in strategic markets. Finally, after a year of significant slowdown, the Energy segment would focus efforts on executing a plan to reduce its dependence on Solar Energy and resume its growth trajectory, with an even greater focus on profitability.

In this context, the year has been according to plan. In the third quarter and in the first nine months, the Company has increased its relevance in the markets in which it operates, demonstrating that we are moving in the right direction.

On the other hand, it is important to highlight that the increase in costs in the last six months has put pressure on operating margins in the three segments. At the beginning of the year, the additional costs related to supply in Manaus, due to the drought in the previous year and, more recently, the increase in international logistics costs, exceeded historical values. Another relevant factor is the currency devaluation in the last two quarters, which significantly impacted the cost of goods sold. In addition, the early receipt of relevant volumes increased inventory and contributed to the realization of average costs closer to the costs of the latest received materials. In this way, the increase in costs was accelerated and the effect of the changes in the price list were not enough, for several reasons.

We made price adjustments in July and August, which allowed us to have a positive evolution in margins throughout the quarter and consolidated results in line with our history, although different from the initial expectations for the year.

The decisions made throughout this period aim not only to preserve the short term, but mainly to prepare the Company for robust and sustainable growth in the long term. In the short term, the business may fluctuate, but in the long term, we are prepared to continue delivering real revenue and profit growth, as evidenced in the first nine months of the year.



## Main financial indicators

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ%	3Q23	Δ%
<b>Net operating revenue</b>	<b>1,243,880</b>	<b>1,185,559</b>	<b>4.9%</b>	<b>933,653</b>	<b>33.2%</b>
<b>Gross profit</b>	<b>364,482</b>	<b>372,895</b>	<b>-2.3%</b>	<b>302,181</b>	<b>20.6%</b>
<i>Gross Margin</i>	29.3%	31.5%	-2.2p.p	32.4%	-3.1p.p
<b>EBITDA</b>	<b>150,534</b>	<b>159,266</b>	<b>-5.5%</b>	<b>128,240</b>	<b>17.4%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	12.1%	13.4%	-1.3p.p	13.7%	-1.6p.p
<b>Profit for the period</b>	<b>129,383</b>	<b>117,551</b>	<b>10.1%</b>	<b>110,950</b>	<b>16.6%</b>
<i>Net Profit Margin</i>	10.4%	9.9%	+0.5p.p	11.9%	-1.5p.p
<b>ROIC (pre-tax)</b>	<b>21.3%</b>	<b>22.7%</b>	<b>-1.4p.p</b>	<b>22.3%</b>	<b>-1.0p.p</b>



## Net Operational Revenue

Net operating revenue reported in the third quarter was R\$ 1,243,880 thousand, the highest quarterly revenue reported by the Company in its history. This represents a growth of 33.2% compared to the same period of the previous year and sequentially 4.9% higher than that reported in the second quarter of this year.

This robust growth reflects the continuity of the strategies that have been efficiently executed throughout the year in the three business areas reflects the activities in the market, and, unlike the same period of the previous year, is in line with the evolution forecast for the year.

## Gross Profit

The third quarter was characterized by a period of high costs, with the devaluation of the local currency against the dollar and logistics costs that remained high throughout the quarter. The impact of these increases was immediately reflected in the cost of goods sold due to the acquisition of a higher volume of inventory that had been received throughout the quarter, given that it had been programmed to mitigate potential risks of shortages.

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ R\$	Δ%	3Q23	Δ%
<b>Net operating revenue</b>	<b>1,243,880</b>	<b>1,185,559</b>	<b>58,321</b>	<b>4.9%</b>	<b>933,653</b>	<b>33.2%</b>
Cost of sales and services	(879,398)	(812,664)	(66,734)	8.2%	(631,472)	39.3%
<b>Gross profit</b>	<b>364,482</b>	<b>372,895</b>	<b>(8,413)</b>	<b>-2.3%</b>	<b>302,181</b>	<b>20.6%</b>
<b>Gross margin</b>	<b>29.3%</b>	<b>31.5%</b>	<b>-</b>	<b>-2.2p.p</b>	<b>32.4%</b>	<b>-3.1p.p</b>

The negative variation in the consolidated gross margin, of 3.1 p.p. in relation to the same period of the previous year, reflects this increase in average costs in the three operating segments. On the other hand, there was a gradual improvement in this indicator throughout the quarter, with the gross margin in September being the highest in the quarter, reflecting the price increases made since the beginning of the period.

## Operating Expenses

Operating expenses in the third quarter were on schedule. The growth of 22.9% compared to the same period of the previous year was below the evolution of revenue.

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ R\$	Δ%	3Q23	Δ%
Selling expenses	(170,379)	(164,588)	(5,791)	3.5%	(137,029)	24.3%
General and administrative expenses	(65,526)	(66,202)	676	-1.0%	(54,602)	20.0%
Other operating expenses, net	(2,872)	(7,046)	4,174	-59.2%	(2,609)	10.1%
<b>Operating income (expenses)</b>	<b>(238,777)</b>	<b>(237,836)</b>	<b>(941)</b>	<b>0.4%</b>	<b>(194,240)</b>	<b>22.9%</b>

When compared to the second quarter of this year, total operating expenses also grew lower than net revenues, oscillating within the stability planned for the period.

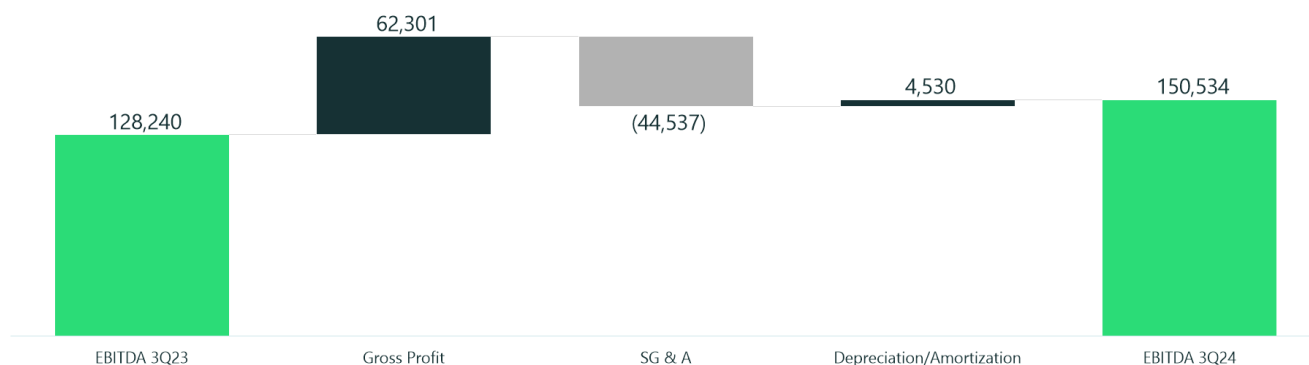
## EBITDA

There was an expansion of 17.4% in EBITDA when compared to the same period of the previous year, as a result of the relevant growth in revenue. On the other hand, gross profit growth below revenue growth is mainly responsible for the 1.6 p.p. compression in the EBITDA Margin, as can be observed in the table below.

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ%	3Q23	Δ%
Net operating revenue	1,243,880	1,185,559	4.9%	933,653	33.2%
Gross profit	364,482	372,895	-2.3%	302,181	20.6%
(-) SG & A expenses	(238,777)	(237,836)	0.4%	(194,240)	22.9%
(+) Depreciation	14,653	13,465	8.8%	13,271	10.4%
(+) Amortization	10,176	10,742	-5.3%	7,028	44.8%
<b>EBITDA</b>	<b>150,534</b>	<b>159,266</b>	<b>-5.5%</b>	<b>128,240</b>	<b>17.4%</b>
<b>% EBITDA</b>	<b>12.1%</b>	<b>13.4%</b>	<b>-1.3p.p</b>	<b>13.7%</b>	<b>-1.6p.p</b>

The behavior of expenses continues as planned, and grows below revenue growth, slightly higher than the evolution of gross profit. The following chart represents the evolution of the composition of EBITDA compared to the same period last year:

### EBITDA



### Financial Results

The net financial result recorded in the third quarter reached neutrality, different from the previous period, when a relevant foreign exchange rate variation was observed. Also compared to the previous quarter, the variations in revenue and financial expenses occurred within the forecast, while the stability of the exchange rate, although at a higher level throughout the quarter with a sharper drop at the end of the period, made it possible to recognize a net exchange variation more in line with the Company's recent history. The table below presents more details:

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ%	3Q23	Δ%
Financial revenues	51,539	50,397	2.3%	55,084	-6.4%
Financial expenses	(43,124)	(39,196)	10.0%	(51,377)	-16.1%
Foreign exchange gains (losses), net	(7,978)	(24,388)	-67.3%	(9,004)	-11.4%

### Net Income

The net income obtained in the third quarter was R\$ 129,383 thousand and represents a growth of 16.6%, when compared to the same period of the previous year. This result reflects an increase proportional to that presented in the operating result already described in EBITDA. The net margin of 10.4% represents a reduction of 1.5 p.p. compared to the same period of the previous year, also in line with the drop in the operating margin.



## ROIC (pre-tax)

The Company's ROIC (pre-tax) indicator is related to the last four quarters and was calculated at 21.3%. The details of the calculation can be seen in the following table:

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ%	3Q23	Δ%
Operating profit before finance income (costs) LTM (a)	574,455	556,691		489,873	
Income tax and social contribution LTM	8,815	13,880		36,270	
<b>NOPAT LTM (b)</b>	<b>583,270</b>	<b>570,571</b>	<b>2.2%</b>	<b>526,143</b>	<b>10.9%</b>
Net cash	(173,267)	(346,410)		(289,829)	
Equity	2,867,568	2,799,550		2,486,685	
<b>Capital employed (c)</b>	<b>2,694,301</b>	<b>2,453,140</b>	<b>9.8%</b>	<b>2,196,856</b>	<b>22.6%</b>
<b>ROIC Pre-tax (a)/(c)</b>	<b>21.3%</b>	<b>22.7%</b>	<b>-1.4p.p</b>	<b>22.3%</b>	<b>-1.0p.p</b>

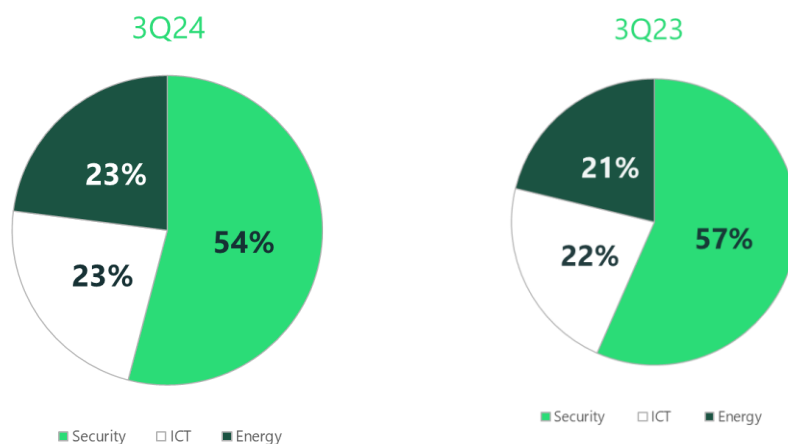
**NOTE:** LTM refers to the sum of the last 12 months.

The Company maintains its capital allocation above its historical inventories, seeking to introduce new ICT lines and avoid risks of shortages, which increased the capital employed by 9.8% compared to the second quarter of this year, being, therefore, the main reason for the reduction of 1.4 p.p. in the indicator.



## Business Segments Evolution

According to the strategy designed for the year, the three segments of operation showed relevant revenue growth, which reflected a better balance between them than when compared to the third quarter of the previous year, a period in which only Security had shown growth.



Revenue by business segment, as well as an analysis of annual growth of these revenues, is available in the following table:

R\$ thousands	3Q24	3Q23	Δ%
<b>Intelbras</b>	<b>1,243,880</b>	<b>933,653</b>	<b>33.2%</b>
Security	672,524	528,274	27.3%
Information and Communication Technology	285,162	207,139	37.7%
Energy	286,194	198,240	44.4%

Additional details of the business segments will be commented on in the next sessions:

### Security

As observed in the second quarter of 2024, the amount of reported revenue of R\$672,524 thousand, 27.3% higher than in the same period last year, reflects the activities in the field, measured through the monitoring of the sell-out of distributors, which has been proceeding as planned for the year. Throughout the year, regional development can be observed as planned and a constant search for reconstruction of inventories of finished products at our Manaus plant, which has been operating uninterruptedly since the supply of raw materials could be normalized.

On the other hand, throughout this quarter, the receipt of new materials, which contributed to greater availability of finished products and the consequent growth in revenue, was also the main responsible for the increase in costs in the various product lines, caused by (i) a gradual increase in international logistics costs, and (ii) mainly a high exchange rate during practically the entire quarter.

The results obtained in Security Segment demonstrate the assertiveness of the Segment's strategies and, although they contributed slightly below the initial expectations for this period, it keeps the Company in the spotlight in its market and adequately returning the capital invested, these being the most important premises for the management of the Segment.

## Information and Communication Technology – ICT

Our Information and Communication Technology segment reports a quarter with expected sequential growth in operating revenue and robust growth of 37.7% compared to the same period of the previous year, reaching the amount of R\$285,162 thousand.

The new business lines announced at the end of last year keep contributing to the revenue growth and are responsible for the level of operating revenue achieved in the period, as observed in the second quarter of this year.

The construction of a higher inventory over a quarter with costs at higher levels allowed us to maintain revenue growth but brought a relevant impact to the costs of goods sold in the period. The strategy designed for the resumption of the Company's presence with internet service providers (ISPs), as well as the beginning of its presence in the lines of corporate business networks, are stages of a long-term strategy that has been properly implemented, and with prospects for important results over the next few years. The reflection on revenue can already be observed, and as the operation becomes stable, margins will return to desired levels.

## Energy

Our Energy segment showed a revenue growth of 44.4% compared to the same period of the previous year, reaching the amount of R\$286,194 thousand.

Throughout this year, there is a market that has been standing out in terms of project volumes for on-grid Solar Energy Generators, but with price levels offered in the third quarter are in line with the same period of the previous year, or sometimes, even lower. Thus, it means that the growth presented in the period is the result of the correct management of the segment and a balanced portfolio offer that allows maintaining healthy growth and adequate profitability. We highlight the growth of UPS and solar off-grid lines, with our participation in projects that bring sustainable energy to the most isolated communities in the Legal Amazon.

In this quarter, the various Energy business lines, especially Solar Power Generators, were also impacted by new inventories at higher cost levels, with these costs being the main responsible for pressure on the segment's margin, even though it is operating within the forecast for the year.

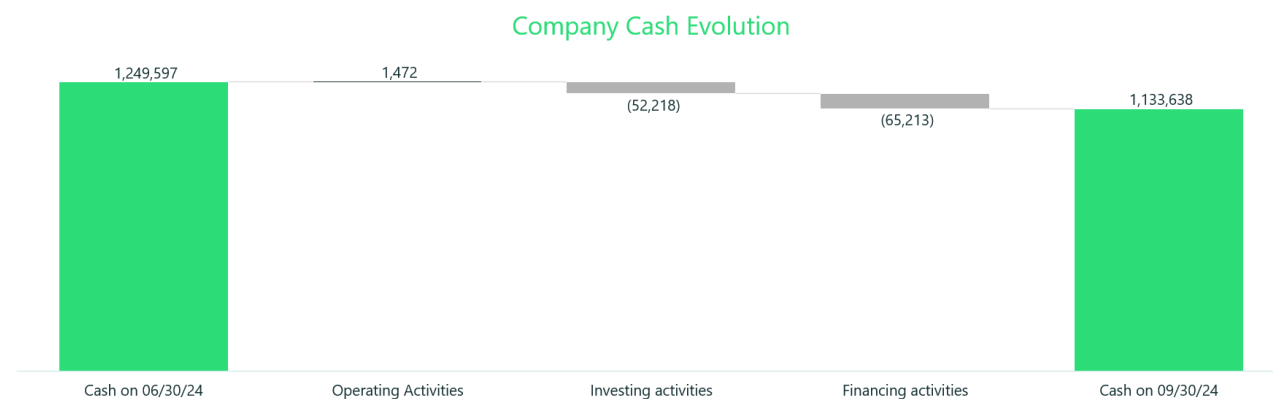


## Cash and Debt Position

As throughout the second quarter, this period also saw a slight operating cash generation, pressured by the construction of larger inventories. The allocation of resources in the inventory has allowed the Company to be more assertive in its deliveries and, mainly, significantly reduces the risk of shortages caused by (i) problems with various uncertainties in international logistics, and especially with the (ii) low water crisis that has been seriously affecting the Amazon River region and should impact the flow of goods to companies that have not built up their inventories in advance.

R\$ thousands	3Q24	2Q24	Δ R\$	3Q23	Δ R\$
Cash and cash equivalents at the beginning of the quarter	1.249.597	1.364.756	(115.159)	1.314.942	(65.345)
Net cash used in operating activities	1.472	9.315	(7.843)	121.823	(120.351)
Net cash used in investing activities	(52.218)	(61.117)	8.899	(51.930)	(288)
Net cash provided by financing activities	(65.213)	(63.357)	(1.856)	(186.364)	121.151
<b>Cash and cash equivalents at the end of the quarter</b>	<b>1.133.638</b>	<b>1.249.597</b>	<b>(115.959)</b>	<b>1.198.471</b>	<b>(64.833)</b>

In financing activities, the raising of R\$59,000 thousand from contracts previously signed with BNDES and the distribution of proceeds in the net amount of R\$90,618 thousand stand out, according to resolutions of the Board of Directors on 03/19/2024 and 07/29/2024. The investment activities were carried out according to the plans for the period. Our cash position may be observed in the following chart based on the variations in these activities:



The following table shows the composition of our debts, already considering the raising of R\$59,000 thousand with BNDES:

INSTITUTIONS	09/30/2024		06/30/2024		12/31/2023
	Principal + Interest	Movement	Principal + Interest	Movement	Principal + Interest
BNDES	261,966	51,183	210,783	(15,182)	225,965
FINEP	156,568	(7,941)	164,509	17,520	146,989
Debentures	524,364	15,578	508,786	(977)	509,763
Private banks and Credit Cooperatives	17,473	(1,636)	19,109	(12,189)	31,298
<b>Total Loans</b>	<b>960,371</b>	<b>57,184</b>	<b>903,187</b>	<b>(10,828)</b>	<b>914,015</b>

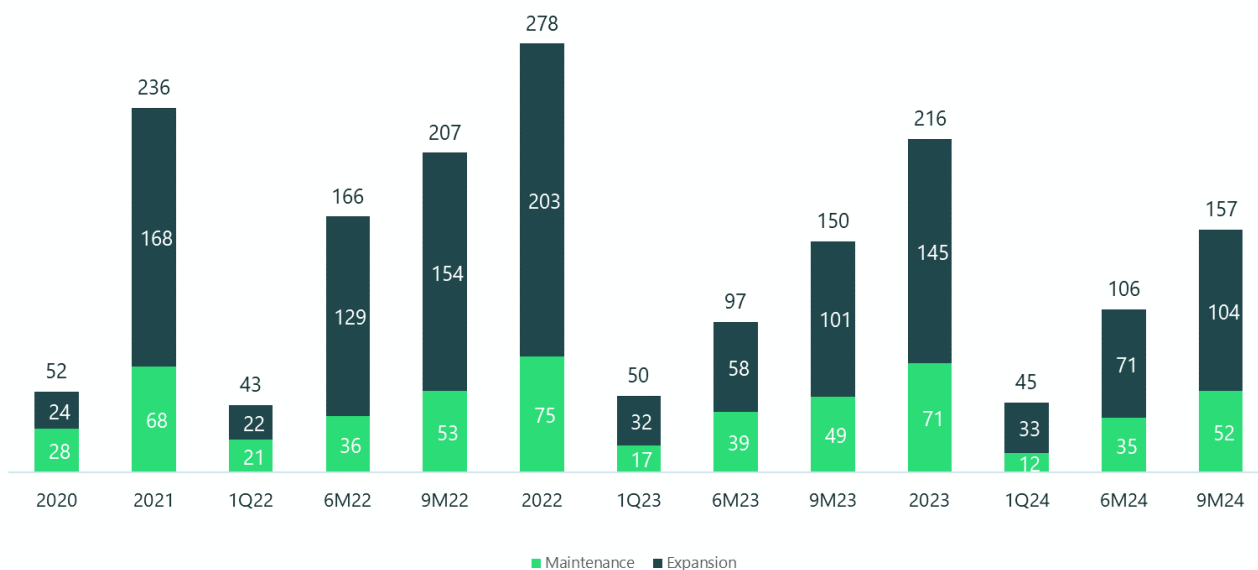
\* NOTE: values in R\$ thousands



## CAPEX

The expansion Capex presented in the third quarter brings the completion of the work on the new warehouse in São José/SC, which has been in operation since August, which brings a perspective of deceleration of these investments for the coming quarters.

### CAPEX Growth (In million R\$)



## Perspectives

From a general perspective, the business environment is challenging, with high costs, rising interest rates, and several global adversities that impact the day-to-day life of companies. However, the most lasting results are those obtained from a construction structured on solid foundations, supported by attributes that add value to end customers and business partners.

This has been the Company's perspective throughout its history, and, throughout this year, this vision has been reinforced. Each of the businesses is evaluated through a careful study of its ROIC, calculated in each product category. This practice allows us to identify opportunities and define strategies to be even more assertive in our plans for growth and consolidation of our brand in the markets we operate.

The allocation of capital to inventories, observed over the last few quarters, should start its downward trajectory from the end of the 2024 fiscal year, returning to normality during the first half of next year. This outlook also applies to the Company's operating margins, which should slightly improve in the fourth quarter and, in the coming years, fluctuate within the Company's historical margins, with real revenue growth and maintenance of adequate profitability.

We started the last quarter of the year not only prepared to face the adversities generated by the severe drought in the northern region, but also with the prospect of concluding a year in which the Company, in its three segments of operation, structured its foundations to maintain its growth trajectory, both in terms of revenue and profitability.

## Earnings Conference 3Q24

October 29<sup>th</sup> 2024 at 11h00 BRT

[https://tenmeetings.com.br/ten-events/#/webinar?evento=ConferenciadeResultados-3T24-Intelbras\\_682](https://tenmeetings.com.br/ten-events/#/webinar?evento=ConferenciadeResultados-3T24-Intelbras_682)

Statements of income	3Q24	2Q24	3Q23
<b>Net operating revenue</b>	<b>1,243,880</b>	<b>1,185,559</b>	<b>933,653</b>
Cost of sales and services	(879,398)	(812,664)	(631,472)
<b>Gross profit</b>	<b>364,482</b>	<b>372,895</b>	<b>302,181</b>
<b>Operating income (expenses)</b>			
Selling expenses	(170,379)	(164,588)	(137,029)
General and administrative expenses	(65,526)	(66,202)	(54,602)
Share of profit (loss) of subsidiaries	-	-	-
Equity	-	-	-
Other operating (expenses) income, net	(2,872)	(7,046)	(2,609)
	(238,777)	(237,836)	(194,240)
<b>Operating profit before finance income (costs)</b>	<b>125,705</b>	<b>135,059</b>	<b>107,941</b>
Finance income	51,539	50,397	55,084
Finance costs	(43,124)	(39,196)	(51,377)
Exchange gains (losses), net	(7,978)	(24,388)	(9,004)
<b>Profit before taxes</b>	<b>126,142</b>	<b>121,872</b>	<b>102,644</b>
Current income tax and social contribution	(2,066)	(1,148)	(7,214)
Deferred income tax and social contribution	5,307	(3,173)	15,520
<b>Net income</b>	<b>129,383</b>	<b>117,551</b>	<b>110,950</b>

Statements of income	9M24	9M23	Δ%
<b>Net operating revenue</b>	<b>3,468,470</b>	<b>2,941,255</b>	<b>18%</b>
Cost of sales and services	(2,379,194)	(1,977,469)	20%
<b>Gross profit</b>	<b>1,089,276</b>	<b>963,786</b>	<b>13%</b>
<b>Operating income (expenses)</b>			
Selling expenses	(470,380)	(417,787)	13%
General and administrative expenses	(195,152)	(180,702)	8%
Share of profit (loss) of subsidiaries	-	-	
Equity	-	-	
Other operating (expenses) income, net	(17,965)	(12,648)	42%
	(683,497)	(611,137)	12%
<b>Operating profit before finance income (costs)</b>	<b>405,779</b>	<b>352,649</b>	<b>15%</b>
Finance income	154,025	168,341	-9%
Finance costs	(118,888)	(164,505)	-28%
Exchange gains (losses), net	(38,496)	(13,961)	176%
<b>Profit before taxes</b>	<b>402,420</b>	<b>342,524</b>	<b>17%</b>
Current income tax and social contribution	(4,655)	(9,871)	-53%
Deferred income tax and social contribution	3,108	28,373	-89%
<b>Net income</b>	<b>400,873</b>	<b>361,026</b>	<b>11%</b>

Balance Sheet	09/30/2024	06/30/2024	09/30/2023
<b>Assets</b>			
<b>Current assets</b>			
Cash and cash equivalents	1,133,638	1,249,597	1,198,471
Securities	279	3,049	3,445
Trade receivables	1,188,045	1,080,833	816,667
Inventories	2,016,089	1,611,640	1,264,428
Recoverable taxes	122,588	157,534	106,770
Derivative instruments	-	25,902	6,064
Other receivables	52,027	40,869	36,995
<b>Total current assets</b>	<b>4,512,666</b>	<b>4,169,424</b>	<b>3,432,840</b>
<b>Noncurrent assets</b>			
Securities	10,551	10,281	9,501
Trade receivables	26,378	25,321	20,927
Judicial deposits	6,166	6,180	15,374
Deferred taxes	69,647	64,340	58,317
Recoverable taxes	60,545	22,728	50,937
Related parties	-	-	-
Other receivables	4,369	3,033	6,673
Investments	5,307	4,545	4,639
Rights of use	16,600	10,875	24,608
Property, plant and equipment	665,258	653,784	579,973
Intangible assets	569,123	555,963	516,607
<b>Total noncurrent assets</b>	<b>1,433,944</b>	<b>1,357,050</b>	<b>1,287,556</b>
<b>Total assets</b>	<b>5,946,610</b>	<b>5,526,474</b>	<b>4,720,396</b>



**Liabilities**
**Current liabilities**

Accounts payables	1,311,127	1,094,255	617,269
Accounts payables drawn risk	337,545	268,246	191,464
Borrowings and financing	183,117	163,670	130,614
Leases	6,164	4,818	5,321
Derivative instruments	11,410	720	422
Payroll, related taxes and profit sharing	134,424	141,301	119,509
Taxes payable	34,536	30,024	13,494
Provision for warranties	43,277	37,708	27,381
Provision for tax, labor and civil risks	1,299	1,303	1,316
Accounts Payable for Acquisition of Business	862	3,799	36,844
Commission costs	-	-	1,693
Interest on capital/dividends	-	35,220	-
Other payables	134,759	105,722	134,441
<b>Total current liabilities</b>	<b>2,198,520</b>	<b>1,886,786</b>	<b>1,279,768</b>

**Noncurrent liabilities**

Accounts payables	536	-	-
Borrowings and financing	777,254	739,517	778,028
Leases payable	11,193	6,742	22,197
Taxes payable	467	604	1,248
Provision for warranties	28,580	28,916	33,153
Provision for tax, labor and civil risks	19,627	21,299	19,861
Investments in negative equity	-	-	-
Accounts Payable for Acquisition of Business	26,715	27,202	83,669
Total noncurrent liabilities	16,150	15,858	15,787
<b>Total noncurrent liabilities</b>	<b>880,522</b>	<b>840,138</b>	<b>953,943</b>

**Equity**

Share Capital	1,700,000	1,700,000	1,700,000
Earnings reserves	(26,701)	(26,701)	(26,701)
Treasury shares	-	-	-
Additional dividend proposed	-	-	-
Retained earnings	828,891	828,891	490,176
Valuation adjustments to equity	(1,094)	(1,063)	(938)
Cumulative translation adjustments	1,586	1,951	9
Profit reserves	341,466	272,096	305,816

<b>Total equity</b>	<b>2,844,148</b>	<b>2,775,174</b>	<b>2,468,362</b>
---------------------	------------------	------------------	------------------

Non-controlling interests	23,420	24,376	18,323
---------------------------	--------	--------	--------

<b>Total liabilities and equity</b>	<b>5,946,610</b>	<b>5,526,474</b>	<b>4,720,396</b>
-------------------------------------	------------------	------------------	------------------


Cash Flow	09/30/2024	06/30/2024	09/30/2023
<b>Cash flows from operating activities</b>			
<b>Profit before taxes</b>	<b>402,420</b>	<b>276,278</b>	<b>342,524</b>
Adjustments to:			
Accrued interest and exchange differences	127,493	117,639	117,919
Depreciation	40,448	25,795	37,603
Amortization	30,609	20,433	19,602
Share of profit (loss) of subsidiaries	-	-	-
Provision for tax, labor and civil risks	2,528	1,923	592
Allowance for expected credit loss	1,577	(1,046)	4,238
Allowance for inventory losses	17,874	10,253	11,715
Tax credits	(98,016)	(62,908)	(90,187)
Present value adjustment	16,172	3,881	2,569
Accrued trade discounts	2,944	1,624	1,077
Provision for warranties	11,945	6,712	(11,430)
Derivative instruments	6,491	(29,378)	589
Writing off financial liabilities	-	-	-
Result in the write-off of leases, fixed assets and intangibles	7,519	4,982	16,353
	<b>570,004</b>	<b>376,188</b>	<b>453,164</b>
<b>Changes in assets and liabilities</b>			
(Increase) decrease in trade receivables	(243,817)	(131,943)	(6,702)
(Increase) decrease in inventories	(866,286)	(448,467)	53,524
(Increase) decrease in recoverable taxes	70,131	37,894	70,755
(Increase) decrease in escrow deposits	(412)	(426)	(10,614)
(Increase) decrease in other assets	(12,481)	(2,487)	(14,901)
Increase (decrease) in trade payables	693,498	400,785	(229,052)
Increase (decrease) in payroll, related taxes and profit sharing	21,976	28,853	1,014
Increase (decrease) in taxes payable	2,444	(483)	(13,158)
Increase (decrease) in other payables	(4,894)	(31,841)	5,498
Income tax and social contribution paid	(7,034)	(6,416)	(7,489)
	<b>223,129</b>	<b>221,657</b>	<b>302,039</b>
<b>Cash flows from investing activities</b>			
Acquisition of investments in subsidiaries	-	-	-
Acquisition of property, plant and equipment items	(98,328)	(71,231)	(126,347)
Acquisition of intangible assets	(58,649)	(34,290)	(23,298)
Capital increase in subsidiaries	-	-	-
Dividends received	-	-	-
(Acquisition) write-off of other investments	-	-	-
Cash from business combinations	-	-	-
(Acquisition) Write-off other investments	(1,568)	(806)	530
	<b>(158,545)</b>	<b>(106,327)</b>	<b>(149,115)</b>

**Cash flows from financing activities**

Loans granted (intragroup)	-	-	-
Loans receivables (intragroup)	-	-	-
Borrowings	124,807	59,890	-
Borrowings paid (principal)	(98,991)	(74,420)	(181,942)
Borrowings paid (interest)	(44,659)	(40,405)	(50,887)
Payment of lease liabilities	(5,575)	(3,707)	(5,787)
Payment of interest on lease	(901)	(536)	(1,387)
Payment for companies acquisition (principal)	(7,404)	(4,450)	(84,810)
Payment for companies acquisition (interest)	(466)	(466)	(13,261)
Payment of dividends to non-controlling shareholders	(548)	(548)	-
Capital increase	-	-	-
Expenditures with issuing of shares	-	-	-
Payment of dividends	(119,456)	(58,558)	(83,647)
Interest on capital and dividends paid	(80,922)	(45,702)	(89,558)
	<b>(234,115)</b>	<b>(168,902)</b>	<b>(511,279)</b>
<b>Increase in cash and cash equivalents, net</b>	<b>(169,531)</b>	<b>(53,572)</b>	<b>(358,355)</b>
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	1,303,169	1,303,169	1,556,826
Cash and cash equivalents at the end of the year	1,133,638	1,249,597	1,198,471

**intelbras**  
intelbras.com.br

Investor Relations

 [ri.intelbras.com.br](http://ri.intelbras.com.br)

 [ri@intelbras.com.br](mailto:ri@intelbras.com.br)