

## RELEASE DE RESULTADOS 2T24

**“Trimestre forte com rentabilidade robusta, impulsionado por Diversificação Estratégica frente ao cenário desafiador”**

### DESTAQUES

A **RECEITA LÍQUIDA** atingiu R\$327,8 milhões no segundo trimestre de 2024, representando um aumento de 16,6% em relação ao mesmo período de 2023. No 1º semestre de 2024, a Receita Líquida atingiu R\$708,1 milhões, aumento de 17,2% em comparação aos R\$604,3 milhões do mesmo período do ano anterior.

O **EBITDA** somou R\$63,3 milhões no 2T24, aumento de 17,7% em relação aos R\$53,8 milhões do 2T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 19,3%, aumento de 0,2 pontos percentuais em relação ao 2T23. No 1º semestre de 2024, o EBITDA somou R\$153,7 milhões, aumento de 17,2% em comparação ao mesmo período de 2023. A margem EBITDA do 1º semestre de 2024 foi de 21,7%, mesmo patamar do 1º semestre de 2023.

O **LUCRO LÍQUIDO** atingiu R\$37,0 milhões no 2T24, com margem líquida de 11,3%, aumento de 10,9% em relação ao 2T23. No comparativo dos semestres, em 2024 atingimos R\$89,2 milhões, com margem líquida de 12,6%, um aumento de 5,4% em relação à 2023.



# RELEASE DE RESULTADOS 2T24

**São Paulo, 31 de julho de 2024** | A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber é líder em equipamentos para armazenagem e soluções pós-colheita de grãos na América Latina, anuncia os resultados consolidados do segundo trimestre encerrado em 30 de junho de 2024 ("2T24") e ("6M24"). As demonstrações financeiras intermediárias individuais e consolidadas foram preparadas conforme CPC 21 (R1) – Demonstração Intermediária, elaborado pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), e de acordo com o IAS 34 – *Interim Financial Reporting*, emitido pelo *International Accounting Standards Board (IASB)*.

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Inicialmente, expressamos a nossa solidariedade ao Estado do Rio Grande do Sul e a todas as vítimas das grandes inundações que devastaram cidades, empresas e deixaram milhares de desabrigados durante os meses de maio e junho de 2024. Nosso pensamento e nossas ações estão com os afetados por esta tragédia e com o Rio Grande do Sul, onde a Companhia iniciou suas atividades em 1925 e onde mantém sua maior unidade. Nesse contexto, a Kepler tem apoiado ativamente as vítimas das inundações com ações voluntárias, auxílio financeiro e doações, além de reconstruir a principal escola de Cruzeiro do Sul/RS. Até agora, não observamos mudanças significativas em nossa estrutura de negócios ou danos econômicos relevantes devido aos eventos climáticos.

Em relação aos resultados, a Kepler Weber S.A., anuncia um robusto crescimento de receita no 2T24, com um aumento de 16,6% em relação ao mesmo período do ano anterior. Este desempenho foi sustentado por estratégias assertivas nos 5 segmentos de atuação, o que também permitiu ótimos patamares para o EBITDA que cresceu importantes 17,7%. Ambos os indicadores se mantiveram em níveis excelentes, demonstrando a eficácia da nossa estratégia operacional e a resiliência do nosso modelo de negócio.

O desempenho positivo de nossos segmentos, especialmente em Fazendas, Negócios Internacionais e Portos & Terminais, foi fundamental para alcançar ótimos resultados. O déficit de armazenagem no agronegócio brasileiro, uma taxa de câmbio favorável para exportações e a expectativa de uma safra recorde em 2024/2025 também impulsionaram nosso desempenho no segundo trimestre.

Essa performance positiva foi alcançada graças à excelência do nosso atendimento, que promove a satisfação dos clientes e incentiva tanto as compras recorrentes quanto a recomendação da nossa marca. Temos o orgulho de anunciar que, na pesquisa mais recente referente ao ano de 2023, atingimos um Net Promoter Score (NPS) de 72 pontos, com 79% dos nossos clientes classificando-se como promotores da companhia. Continuamos comprometidos em aprimorar atendimento e serviços, visando alcançar resultados ainda melhores e atingir os mais altos níveis de excelência no mercado.

Uma atualização importante foi a divulgação do Plano Safra 2024/2025 em 3 de julho de 2024, com a disponibilização de R\$7,8 bilhões para a Linha PCA (Programa de Construção de Armazéns), representando um aumento de 17,3% em comparação ao PCA de 2023. Referido fato, proporciona o acesso dos nossos clientes a financiamentos com condições competitivas para investimentos na infraestrutura de armazenamento de grãos.

Também salientamos a melhoria significativa na solidez financeira da empresa com a contratação de financiamento no valor de R\$150 milhões junto ao IFC (International Finance Corporation) com prazo de pagamento de 7 anos e com carência de 24 meses para o início da amortização do principal. Esse financiamento não apenas fortalece nossa capacidade de investimento e melhora o perfil do endividamento de forma considerável, como também demonstra a confiança de instituições financeiras globais na sustentabilidade e no potencial de crescimento da Kepler Weber.

Da mesma forma, a geração de caixa se manteve robusta, fechando o trimestre com disponibilidades de R\$513,4 milhões, permitindo manter um bom patamar de investimentos em Capex, Pesquisa & Desenvolvimento, bem como promover, aos acionistas, o pagamento de dividendos adicionais de R\$47,0 milhões em 15 de abril de 2024, com base no exercício de 2023, e o pagamento de dividendos intermediários no montante de R\$30 milhões, em 10 de julho de 2024, proveniente de reserva de lucros.

Por fim, podemos destacar que as perspectivas para o segundo semestre se mostram positivas. Com base em nossa carteira de pedidos e nossos diferenciais competitivos, estamos bem-posicionados para superar um ano adverso do agronegócio e entregar resultados consistentes em 2024. Continuaremos focados em inovar e expandir a nossa atuação, mantendo a excelência operacional que nos caracteriza, priorizando sempre a boa rentabilidade e fortalecendo nossa posição no mercado.

**Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)**

|                                              | 2T24   | 2T23   | Δ%         | 1T24   | Δ%        | 6M24   | 6M23   | Δ%         |
|----------------------------------------------|--------|--------|------------|--------|-----------|--------|--------|------------|
| <b>Retorno sobre o Capital Investido (*)</b> | 43,5%  | 65,7%  | -22,2 p.p. | 43,0%  | 0,5 p.p.  | 43,5%  | 65,7%  | -22,2 p.p. |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>           | 327,8  | 281,2  | 16,6%      | 380,3  | -13,8%    | 708,1  | 604,3  | 17,2%      |
| <b>Lucro Líquido</b>                         | 37,0   | 33,4   | 10,9%      | 52,2   | -29,1%    | 89,2   | 84,6   | 5,4%       |
| <b>Lucro Líquido Ajustado</b>                | 34,8   | 27,6   | 26,0%      | 52,8   | -34,1%    | 87,6   | 78,8   | 11,1%      |
| <b>Margem Líquida</b>                        | 11,3%  | 11,9%  | -0,6 p.p.  | 13,7%  | -2,4 p.p. | 12,6%  | 14,0%  | -1,4 p.p.  |
| <b>Margem Líquida Ajustada</b>               | 10,6%  | 9,8%   | 0,8 p.p.   | 13,9%  | -3,3 p.p. | 12,4%  | 13,0%  | -0,7 p.p.  |
| <b>EBITDA</b>                                | 63,3   | 53,8   | 17,7%      | 90,4   | -30,0%    | 153,7  | 131,2  | 17,2%      |
| <b>Margem EBITDA</b>                         | 19,3%  | 19,1%  | 0,2 p.p.   | 23,8%  | -4,5 p.p. | 21,7%  | 21,7%  | 0 p.p.     |
| <b>EBITDA AJUSTADO (**)</b>                  | 63,6   | 50,8   | 25,1%      | 91,3   | -30,3%    | 154,9  | 128,2  | 20,8%      |
| <b>Margem EBITDA ajustado(**)</b>            | 19,4%  | 18,1%  | 1,3 p.p.   | 24,0%  | -4,6 p.p. | 21,9%  | 21,2%  | 0,7 p.p.   |
| <b>Lucro por Ação - básico (LPA)</b>         | 0,2093 | 0,1922 | 8,9%       | 0,2951 | -29,1%    | 0,5043 | 0,6424 | -21,5%     |

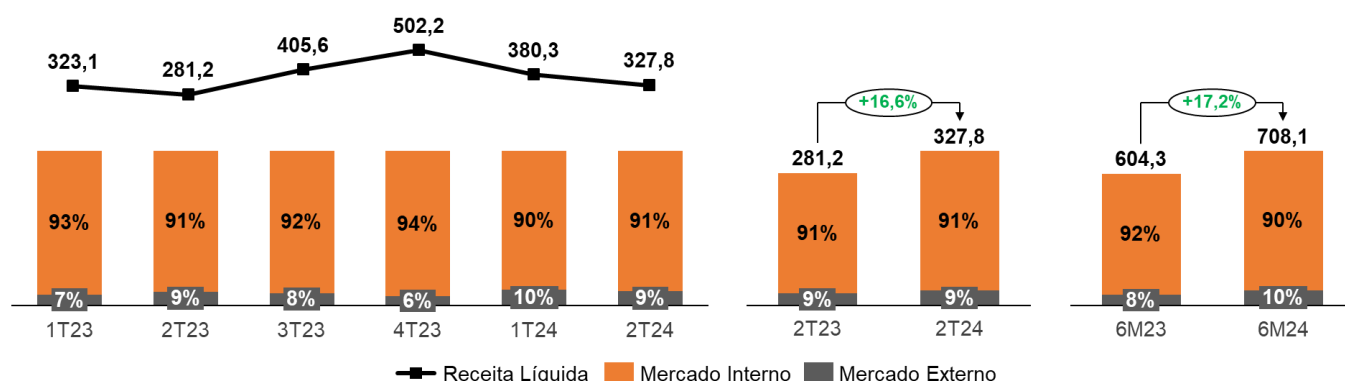
(\*) ROIC LTM dos últimos 12 meses | (\*\*) EBITDA ajustado = EBITDA (-) Eventos não recorrentes (provisões de processos judiciais e custos extemporâneos)

## RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

A Receita Líquida apresentou crescimento de 16,6% no 2T24 em relação ao 2T23. No 1º semestre de 2024 a receita, apresentou crescimento de 17,2% em relação ao mesmo período de 2023, tendo em sua composição os percentuais de 91% e 90% em operações destinadas ao mercado interno, no 2T24 e 1º semestre de 2024, respectivamente e 9% e 10% em operações destinadas ao mercado externo no 2T24 e primeiro semestre de 2024, respectivamente.

Para a demonstração de resultados, consolidamos a performance da Procer no segmento de Reposição & Serviços. Neste semestre, observamos um incremento significativo de R\$26,6 milhões na receita líquida, em comparação com R\$14,2 milhões no primeiro semestre de 2023. Esse crescimento se deve principalmente à aquisição da Procer, que gerou um aumento de 87,3% na receita líquida deste segmento. Vale ressaltar que a aquisição ocorreu em março de 2023, resultando em uma comparação de seis meses no 1º semestre de 2024 com quatro meses no mesmo período de 2023. Na rubrica de Receita por Segmento R&S abaixo detalhamos a evolução no período.

A figura 1 ilustra a evolução da proporção da receita entre os mercados:



**Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)**

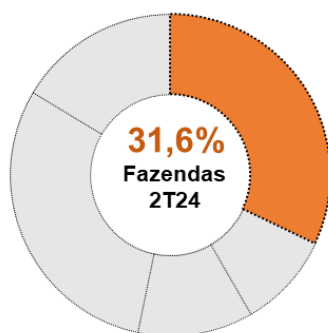
## Fazendas



| ROL  | Fazendas |
|------|----------|
| 2T24 | 103,6    |
| 2T23 | 82,7     |
| Δ%   | 25,3%    |
| 1T24 | 132,0    |
| Δ%   | -21,5%   |
| 6M24 | 235,5    |
| 6M23 | 190,1    |
| Δ%   | 23,9%    |

- No 2T24, a Receita Líquida do segmento "Fazendas" alcançou R\$103,6 milhões, representando importante aumento de 25,3% em comparação com o mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (1T24), houve uma redução de 21,5% na receita deste segmento, atribuída à sazonalidade histórica de mercado nessa unidade de negócio. Já em relação ao 1º semestre de 2024 atingimos R\$235,5 milhões, aumento de 23,9% em relação ao 1º semestre de 2023.
- Apesar da produção de grãos no Brasil no ciclo 2023/2024<sup>1</sup> ter sido 6% menor em relação ao ciclo anterior, destacamos o aumento significativo da receita líquida da Companhia, impulsionado pela necessidade de armazenagem nas fazendas e considerando a expectativa do plano safra 2024/2025.

<sup>1</sup> Fonte: <https://www.conab.gov.br/>



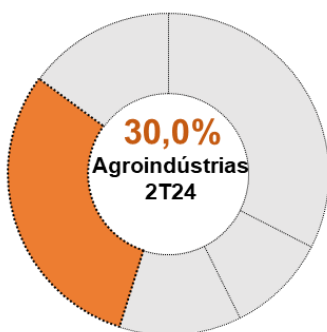
- A estratégia da Companhia de expandir e fortalecer sua carteira de vendas no 4T23, garantiu aumento significativo no faturamento ao longo do 1º semestre de 2024. Neste trimestre, registramos parte do faturamento de um importante projeto no Piauí, que está prestes a ser concluído e possui capacidade para armazenar 66 mil toneladas de grãos. Este projeto foi um impulsionador significativo para o crescimento do segmento no trimestre. Além disso, destacamos as ampliações de unidades no Mato Grosso e a entrega de novas unidades em Goiás, Pará e Bahia durante o período.
- Registramos novas vendas relevantes no 2T24, como exemplo podemos destacar três projetos que somam aproximadamente R\$32,1 milhões, destinados a grande e médios produtores rurais nos estados do Mato Grosso, Pará e Goiás, além de um projeto de maior porte no valor de R\$21,2 milhões destinado a um cliente no Mato Grosso. Essas vendas, que somam R\$53,3 milhões, têm o potencial de impulsionar o faturamento no segundo semestre de 2024.

## Agroindústrias



| ROL  | Agroindústrias |
|------|----------------|
| 2T24 | 98,2           |
| 2T23 | 85,2           |
| Δ%   | 15,3%          |
| 1T24 | 106,0          |
| Δ%   | -7,4%          |
| 6M24 | 204,2          |
| 6M23 | 195,3          |
| Δ%   | 4,6%           |

- A Receita Líquida do segmento de “**Agroindústrias**” alcançou R\$98,2 milhões, registrando um aumento notável de 15,3% em comparação com o mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (1T24), houve uma redução de 7,4%, resultado da sazonalidade, período que aguarda a finalização da colheita. No 1º semestre de 2024, atingimos R\$204,2 milhões, um aumento de 4,6% em relação ao primeiro semestre de 2023.
- Assim como no segmento de Fazendas, as expectativas positivas para o novo Plano Safra 2024/2025 e o atendimento diferenciado aos clientes proporcionaram um aumento de 15,3% na Receita Líquida. Além disso, houve faturamento de projetos relevantes no 2T24, como entregas às cooperativas no Paraná e no Mato Grosso do Sul, também empreendimentos de grandes grupos e *tradings* consolidados no mercado que estão nos estados do Mato Grosso e Goiás.
- Apesar da queda na rentabilidade devido às oscilações dos preços das *commodities*, as principais cooperativas estão intensificando seus investimentos em projetos industriais para agregar maior valor aos produtos. Durante o 2T24, foram realizadas novas vendas importantes pelo segmento, como exemplo podemos destacar, três projetos de cooperativas, três clientes cerealistas e um cliente de agroindústria. Essas vendas, que somam R\$58,0 milhões, estão previstas para impulsionar o faturamento no segundo semestre de 2024.

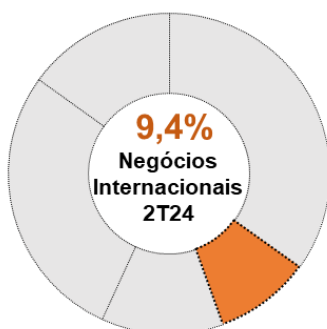




## Negócios Internacionais



| ROL  | Negócios Internacionais |
|------|-------------------------|
| 2T24 | 31,0                    |
| 2T23 | 25,0                    |
| Δ%   | 24,1%                   |
| 1T24 | 38,8                    |
| Δ%   | -20,1%                  |
| 6M24 | 69,8                    |
| 6M23 | 47,7                    |
| Δ%   | 46,2%                   |



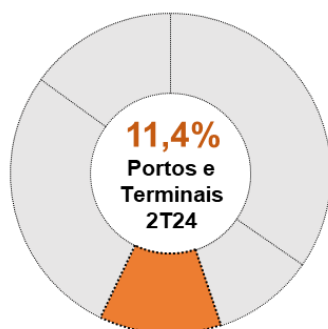
- A Receita Líquida do segmento “**Negócios Internacionais**” no 2T24 atingiu R\$31,0 milhões, aumento de 24,1% em relação ao mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (1T24), houve uma redução de 20,1%, também afetado por sazonalidade. Já em relação ao 1º semestre de 2024 atingimos R\$69,8 milhões, aumento expressivo de 46,2% em relação ao 1º semestre de 2023.
- A estratégia da Companhia de fortalecer a presença no exterior, impulsionou os resultados no 2T24. É importante ressaltar que a retomada das exportações para a Argentina, após um período sem fornecimentos relevantes, também contribuiu para o sucesso dessa estratégia.
- Destacamos o bom desempenho na América Latina, especialmente no Equador, Paraguai e Venezuela. O Equador representou 34% do faturamento do segmento, enquanto o Paraguai e a Venezuela contribuíram com 19% cada, reforçando a liderança da Kepler Weber na região. Além disso, realizamos a venda do 1º Secador KW Max para o Paquistão, em conjunto com outras vendas de produtos da Procer.
- Durante o 2T24, foram realizadas vendas importantes, como exemplo podemos destacar, dois projetos de clientes da agroindústria e um médio produtor cerealista, no montante aproximado de R\$18,3 milhões que incrementarão o faturamento até o segundo semestre de 2024.

## Portos e Terminais



| ROL  | Portos e Terminais |
|------|--------------------|
| 2T24 | 37,5               |
| 2T23 | 28,0               |
| Δ%   | 34,0%              |
| 1T24 | 46,6               |
| Δ%   | -19,5%             |
| 6M24 | 84,0               |
| 6M23 | 59,8               |
| Δ%   | 40,6%              |

- A Receita Líquida do segmento “**Portos e Terminais**” no 2T24 alcançou R\$37,5 milhões, representando aumento de 34,0% em comparação com o mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (1T24), a redução de 19,5% é decorrente da volatilidade nos volumes de faturamento, característica comum nesta área de negócios, onde as vendas são de grandes projetos, concentrando maior volume de faturamento em períodos específicos. Importante ressaltar, que o ciclo de vendas deste segmento é mais longo que os demais, assim como os períodos de instalação dos projetos.

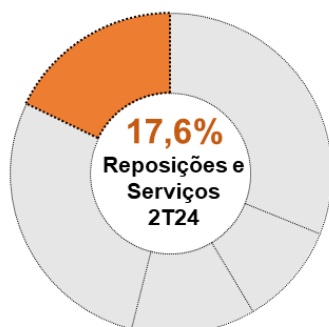


- O aumento expressivo de 34% (2T24 em relação ao 2T23) e 40,6% (6M24 em relação a 6M23) na receita líquida reflete a contínua consolidação da Companhia neste setor estratégico, com a comercialização de equipamentos para movimentação e armazenagem. No 2T24, destacamos dois marcos importantes: a parceria com uma grande indústria de etanol de milho no Mato Grosso e a venda de transportadores enclausurados, impulsionando significativamente a expansão do porto de Santos-SP.
- A companhia continua investindo na estratégia de longo prazo focada em atender de forma eficaz à demanda dos clientes, tanto no **segmento portuário** quanto nas indústrias de médio e grande porte do **setor agrícola**. Nesse sentido, atualmente oferecemos uma linha de secadores projetados para operações industriais (KW Max), transportadores enclausurados de alta capacidade (KW Robust), além do fortalecimento do capital humano dedicado exclusivamente a esses segmentos.
- No 2T24 a Kepler Weber fechou importantes negócios, como exemplo podemos citar duas grandes obras de Armazenagem em Indústrias de Etanol de Milho no estado do Mato Grosso. Trata-se de transportadores para manuseio de grãos nos dois maiores Armazéns do Brasil em capacidade estática (mais de 1 milhão de toneladas de grãos, quando somados). Essas vendas, que totalizam R\$54,9 milhões, estão previstas para impulsionar o faturamento no segundo semestre de 2024 e no início de 2025.

## Reposição e Serviços (R&S)



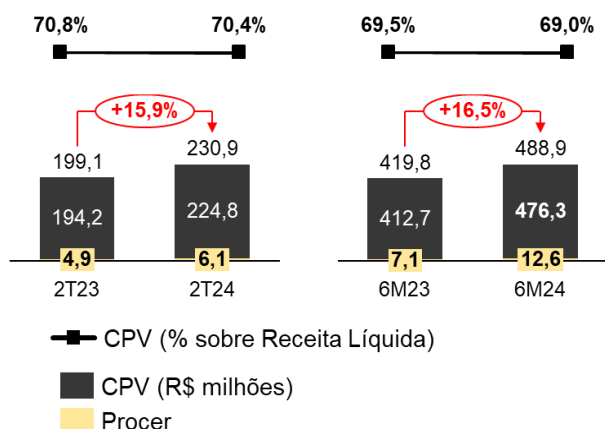
| ROL  | Reposição e Serviços |
|------|----------------------|
| 2T24 | 57,6                 |
| 2T23 | 60,4                 |
| Δ%   | -4,7%                |
| 1T24 | 57,0                 |
| Δ%   | 1,1%                 |
| 6M24 | 114,6                |
| 6M23 | 111,4                |
| Δ%   | 2,9%                 |



- No 2T24, a Receita Líquida do segmento "**Reposição e Serviços**" alcançou R\$57,6 milhões, apresentando uma redução de 4,7% em relação ao mesmo período de 2023. No 1º semestre de 2024, a Receita Líquida de R&S atingiu R\$114,6 milhões, aumento de 2,9% em relação ao mesmo período do ano anterior.
- Destacamos que no setor de Reposição e Serviços tivemos um maior alcance de clientes, cerca de 8% frente a base atendida no 2T23 e a Procer apresentou aumento de quase 30% de clientes atendidos comparado ao 2º trimestre de 2023.
- A carteira de pedidos para o período de virada de 2023/2024 foi relevante, mas sua execução foi rápida, uma característica comum no segmento de R&S, onde a maioria dos pedidos é entregue no curto prazo. Como resultado, a carteira de virada foi totalmente faturada no 1T24. A queda de 4,7% no faturamento em relação ao 2T23 deve-se à redução no custo da matéria-prima (aço), que impactou negativamente o segmento. Além disso, no 2T23, registramos duas grandes obras totalizando R\$11,6 milhões, o que afeta a comparabilidade com o 2T24.
- Almejando o desenvolvimento da companhia e a oferta de novas soluções de armazenagem, estamos avançando com o projeto do **KWHUB** (Centro de referência e concentração de vários produtos e serviços, gerando mais valor para os clientes), no qual recentemente incorporamos a solução Silo Bolsa, voltada ao armazenamento temporário de produtos, sendo que a mesma se encontra disponível para venda nos centros de distribuição desde junho/24.

## CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

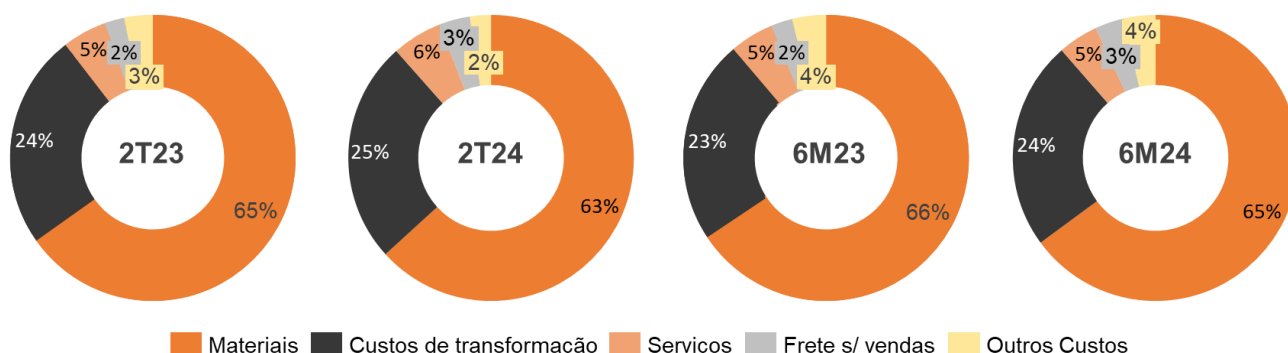
### Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)



• O CPV da Companhia totalizou R\$230,9 milhões e 70,4% sobre a receita líquida no 2T24, apresentando aumento de 15,9% e R\$31,8 milhões no montante absoluto em comparação ao 2T23. No 1º semestre de 2024, o CPV somou R\$488,9 milhões uma variação de R\$69,1 milhões, e um aumento de 16,5% e em comparação ao mesmo período do ano passado, representando 69,0% da receita líquida e redução de 0,5 p.p. em relação ao 1º semestre de 2023.

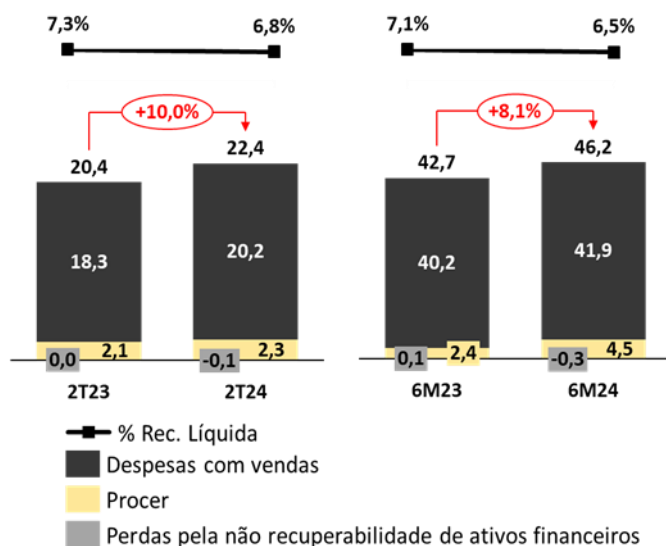
• Mesmo diante de um cenário desfavorável de mix de produtos, com maior consumo de horas direcionadas para projetos mais robustos e complexos, operamos no trimestre com volumes de produção significativamente maiores. Ainda assim, os custos não acompanharam esse aumento devido a eficácia na gestão, ganhos de escala e a otimização da performance operacional. A partir disso, registramos uma variação de apenas 15,9% no CPV.

Figura 2 | Composição do CPV



## DESPESAS DE VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

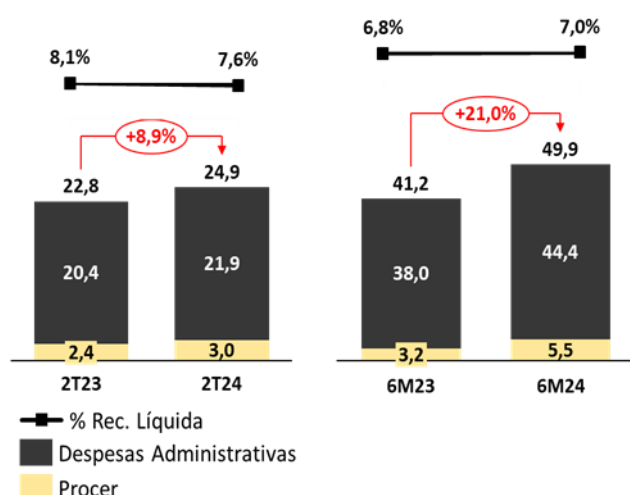
### Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas com Vendas** no 2T24 totalizaram R\$22,4 milhões, representando 6,8% da receita líquida. Apresentando uma redução de 0,5 ponto percentual em comparação com o mesmo período do ano anterior. Essa melhoria reflete o nosso compromisso contínuo em aprimorar a eficiência comercial. No 1º semestre de 2024, as Despesas com Vendas somaram R\$46,2 milhões e 6,5% da receita líquida, com redução 0,6 ponto percentual em relação ao mesmo período do ano anterior.

• A variação nas Despesas com Vendas reflete ajustes pontuais na estrutura visando fortalecer a cobertura de mercado, somado ao impacto da inflação e dispêndios com feiras e exposições.

## Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$24,9 milhões no 2T24, correspondendo a 7,6% da receita líquida, com redução de 0,5 ponto percentual em comparação com os trimestres anteriores. No primeiro semestre de 2024, as Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$49,9 milhões, aumento de 21,0% e elevação de 0,2 ponto percentual em relação ao mesmo período de 2023.

• As variações no semestre, foram impactadas por **dispêndios não recorrentes (one-off)**, atrelados ao pagamento de bônus referentes ao atingimento de metas em projetos estratégicos. Adicionalmente, houve **reforços pontuais na estrutura de pessoas, investimentos em programas corporativos e treinamentos**, visando preparar a empresa para um crescimento sustentável no próximo ciclo. Por fim, houve um acréscimo de R\$1,2 milhão nas despesas de Tecnologia da Informação, com ênfase em **Cyber Security**.

## OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As **Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas** apresentaram resultados positivos de R\$3,7 milhões no 2T24 em comparação a R\$6,2 milhões do 2T23, representando uma redução de 39,7%. No 1º semestre de 2024, o resultado líquido positivo totalizou R\$10,7 milhões em comparação à R\$14,2 milhões de resultado líquido positivo no mesmo período do ano anterior. Esta redução é principalmente atribuída à **contingência ativa contabilizada no exercício de 2023 no valor de R\$4,3 milhões** a título de exclusão do IR/CSLL sobre atualizações monetárias.

## RESULTADO FINANCEIRO

### Receitas Financeiras

As **Receitas Financeiras** totalizaram R\$13,9 milhões no 2T24 e R\$12,2 milhões no 2T23, representando 4,2% e 4,3% da receita líquida, respectivamente. No 1º semestre de 2024, totalizaram R\$22,5 milhões e R\$27,9 milhões no mesmo período do ano anterior, representando 3,2% e 4,6% da receita líquida, respectivamente. Mesmo com o acréscimo na posição de Caixa, em relação ao mesmo período de 2023, a redução da taxa Selic nesse intervalo de tempo impactou o rendimento das aplicações financeiras.

### Despesas Financeiras

As **Despesas Financeiras** totalizaram R\$12,6 milhões no 2T24, assim como no 2T23, representando 3,9% e 4,4% da receita líquida, respectivamente. No 1º semestre de 2024 totalizaram R\$21,8 milhões e R\$26,2 milhões no mesmo período do ano anterior, representando 3,1% e 4,3% da receita líquida, respectivamente. Este declínio reflete principalmente o menor dispêndio com encargos sobre financiamentos no respectivo período.

### Resultado Financeiro Líquido

O **Resultado Financeiro Líquido** registrou um total de R\$1,3 milhão positivo no 2T24, em comparação com um resultado negativo de R\$0,4 milhão no 2T23. No 1º semestre de 2024 o resultado foi positivo, totalizando R\$0,7 milhão em comparação ao resultado positivo de R\$1,7 milhões no 1º semestre de 2023. A variação neste trimestre reflete principalmente o desempenho das receitas financeiras.



## EBITDA

Tabela 2 | EBITDA

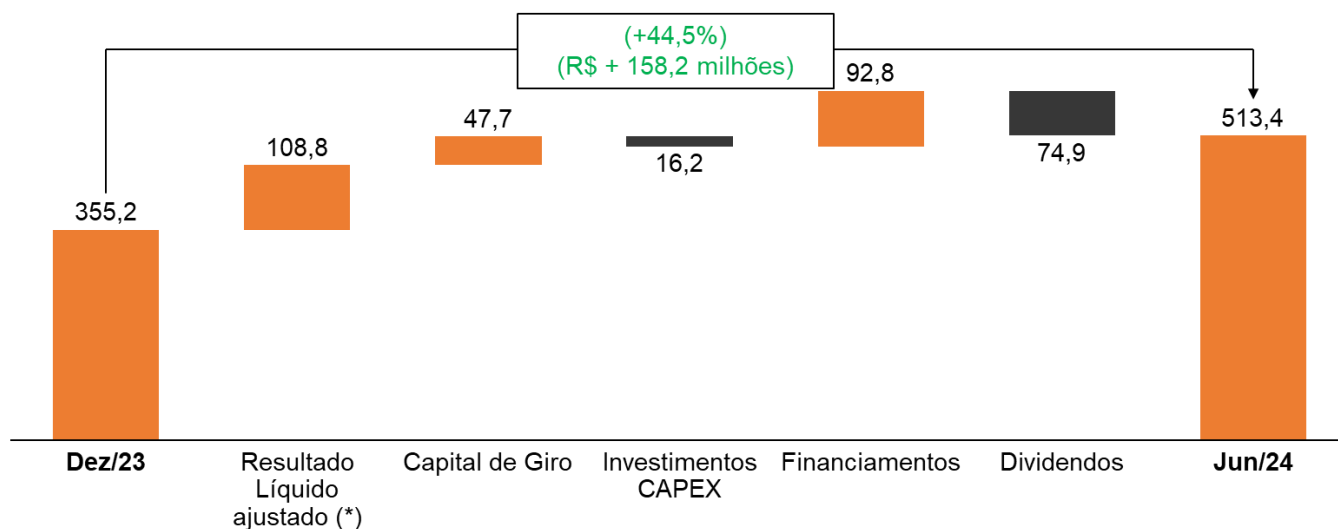
| Resultado Líquido (R\$ mil)                     | 2T24     | 2T23     | Δ%<br>2T24 x 2T23 | 1T24    | Δ%<br>2T24 x 1T24 | 6M24     | 6M23     | Δ%<br>6M24 x 6M23 |
|-------------------------------------------------|----------|----------|-------------------|---------|-------------------|----------|----------|-------------------|
| Receita Operacional Líquida                     | 327.833  | 281.197  | 16,6%             | 380.311 | -13,8%            | 708.144  | 604.301  | 17,2%             |
| Lucro do Período                                | 37.004   | 33.358   | 10,9%             | 52.156  | -29,1%            | 89.160   | 84.599   | 5,4%              |
| (+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido | 17.626   | 11.276   | 56,3%             | 27.866  | -36,7%            | 45.492   | 31.812   | 43,0%             |
| (-) Receitas Financeiras                        | (13.907) | (12.230) | 13,7%             | (8.597) | 61,8%             | (22.504) | (27.854) | -19,2%            |
| (+) Despesas Financeiras                        | 12.649   | 12.613   | 0,3%              | 9.141   | 38,4%             | 21.790   | 26.158   | -16,7%            |
| (+) Depreciações e Amortizações                 | 9.898    | 8.738    | 13,3%             | 9.858   | 0,4%              | 19.756   | 16.465   | 20,0%             |
| Margem EBITDA                                   | 19,3%    | 19,1%    | 0,2 p.p.          | 23,8%   | -4,5 p.p.         | 21,7%    | 21,7%    | 0 p.p.            |
| EBITDA                                          | 63.270   | 53.755   | 17,7%             | 90.424  | -30,0%            | 153.694  | 131.180  | 17,2%             |
| (+) Custos Complementares e Garantias           | -        | (1.861)  | -100,0%           | -       | 0,0%              | -        | (1.861)  | -100,0%           |
| (+) Contingências/Outras                        | 294      | (1.048)  | -128,1%           | 924     | -68,2%            | 1.218    | (1.112)  | -209,5%           |
| Margem EBITDA Ajustado                          | 19,4%    | 18,1%    | 1,3 p.p.          | 24,0%   | -4,6 p.p.         | 21,9%    | 21,2%    | 0,7 p.p.          |
| EBITDA Ajustado                                 | 63.564   | 50.846   | 25,0%             | 91.348  | -30,4%            | 154.911  | 128.206  | 20,8%             |
| (+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido | (2.464)  | (2.823)  | -12,7%            | (314)   | 684,7%            | (2.778)  | (2.801)  | -0,8%             |
| Margem Líquida Ajustada                         | 10,6%    | 9,8%     | 0,8 p.p.          | 13,9%   | -3,2 p.p.         | 12,4%    | 13,0%    | -0,7 p.p.         |
| Lucro Líquido Ajustado                          | 34.834   | 27.626   | 26,1%             | 52.766  | -34,0%            | 87.599   | 78.824   | 11,1%             |

No 2T24, o **EBITDA** da Companhia atingiu R\$63,3 milhões, aumento de 17,7% em comparação ao resultado de R\$53,8 milhões no 2T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 19,3%, assim 0,2 ponto percentual maior do que no 2T23. No 1º semestre de 2024, o EBITDA totalizou R\$153,7 milhões, aumento de 17,2% em relação ao 1º semestre de 2023 e margem EBITDA de 21,7%. Apesar de um mix desfavorável, a variação positiva de +17,2% no EBITDA é explicada pelo aumento do nível de atividade no período, somado a uma gestão equilibrada de preços e custos.

## LUCRO LÍQUIDO

No 2T24, o **Lucro Líquido** alcançou R\$37,0 milhões, com uma margem líquida de 11,3%, representando uma redução de 0,6 pontos percentuais em comparação com a margem líquida de 11,9% registrada no 2T23. No 1º semestre de 2024, o Lucro Líquido foi de R\$89,2 milhões, com margem líquida de 12,6% e redução de 1,4 pontos percentuais quando comparado à R\$84,6 milhões do 1º semestre de 2023 e 14,0% de margem líquida. A redução na margem líquida, se deve aos impactos que a Lei 14.789/23 trouxe sobre a tributação de incentivos fiscais a partir do exercício de 2024.

## FLUXO DE CAIXA



(\*) Resultado Líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)

O resultado acumulado, líquido de depreciações, amortizações e imposto de renda, totalizou R\$108,8 milhões. No período, o capital de giro apresentou variação positiva de R\$47,7 milhões, impulsionada principalmente pelo desempenho favorável na rubrica de clientes.

No semestre, nossos investimentos totalizaram R\$16,2 milhões, conforme detalhamento abaixo (“Investimentos (Capex)”).

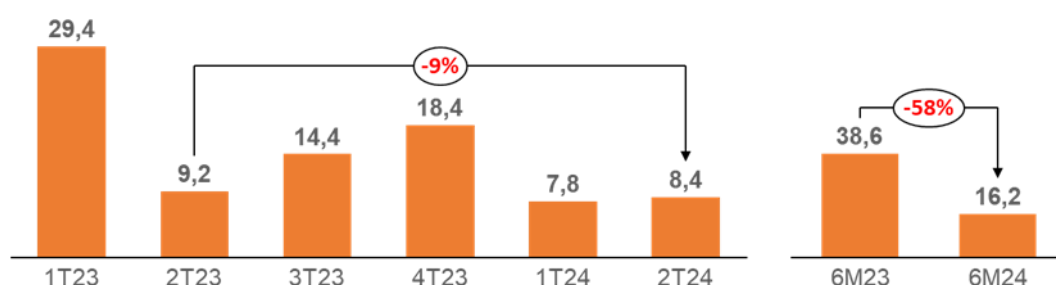
Nas atividades de financiamento, o montante líquido de R\$ 92,8 milhões é reflexo da captação do financiamento junto a (“IFC”), no valor líquido de R\$148,3 milhões e a amortização de financiamentos originalmente previstos para o período.

No 2T24, a Companhia realizou pagamento de dividendos obrigatórios no montante de R\$74,9 milhões, refletindo no desembolso de caixa.

## RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

No 2T24, o **ROIC** foi de 43,5%, representando um aumento de 0.5 ponto percentual em relação ao trimestre anterior. O Lucro Operacional após os tributos atingiu R\$247,3 milhões, aumento de 0,9% em comparação com os R\$245,1 milhões registrado no primeiro trimestre de 2024. Além disso, o nível médio de capital investido apresentou uma redução de 0,2% nos trimestres, totalizando R\$569,1 milhões em comparação com R\$570,2 milhões no trimestre anterior.

## INVESTIMENTOS (CAPEX)

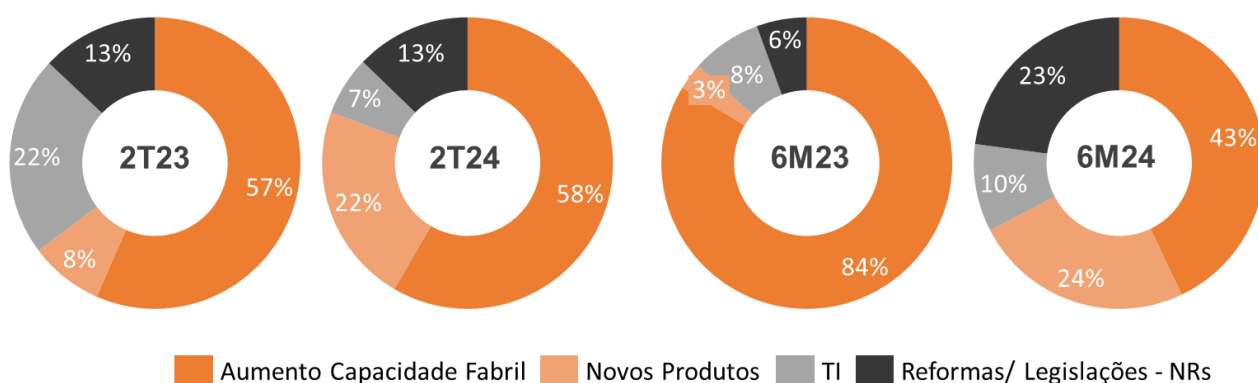


**Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)**

No 2T24 investimos R\$8,4 milhões, sendo R\$4,9 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$1,9 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$1,1 milhão em Capex de sustentação e R\$0,5 milhão em tecnologia da informação.

No semestre, nossos investimentos totalizaram R\$16,2 milhões, distribuídos da seguinte forma: R\$6,9 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$4,0 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$3,7 milhões em Capex de sustentação e R\$1,6 milhão em tecnologia da informação.

**Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)**





## DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

**Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento**

| Endividamento (R\$ mil)                            | Jun/24         |             | Dez/23         |             | Jun/23         |             |
|----------------------------------------------------|----------------|-------------|----------------|-------------|----------------|-------------|
| FINAME Materiais                                   | -              |             | 52.216         |             | -              |             |
| Nota de Crédito a exportação                       | 10.955         |             | 14.530         |             | 11.420         |             |
| Cédula de Produtor Rural Financeira                | 62.893         |             | 12.310         |             | 12.503         |             |
| Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio | 10.170         |             | 50.430         |             | 50.516         |             |
| <b>Curto Prazo</b>                                 | <b>84.018</b>  | <b>29%</b>  | <b>129.486</b> | <b>66%</b>  | <b>74.439</b>  | <b>49%</b>  |
| IFC                                                | 148.312        |             | -              |             | -              |             |
| Nota de Crédito a exportação                       | 20.000         |             | 30.000         |             | 30.000         |             |
| Cédula de Produtor Rural Financeira                | 36.000         |             | 36.000         |             | 48.000         |             |
| <b>Longo Prazo</b>                                 | <b>204.312</b> | <b>71%</b>  | <b>66.000</b>  | <b>34%</b>  | <b>78.000</b>  | <b>51%</b>  |
| <b>Endividamento Total</b>                         | <b>288.330</b> | <b>100%</b> | <b>195.486</b> | <b>100%</b> | <b>152.439</b> | <b>100%</b> |
| Disponibilidades (Circulante e Não circulante)     | 513.442        |             | 355.235        |             | 266.530        |             |
| <b>Caixa líquido positivo</b>                      | <b>225.112</b> |             | <b>159.749</b> |             | <b>114.091</b> |             |

Em 30 de junho de 2024, a dívida total consolidada apresentou aumento de 32% em relação ao 4T23. Dessa dívida, 10,7% correspondem à Nota de Crédito de Exportação, 51,4% são referentes ao contrato de financiamento junto a *International Finance Corporation* (IFC) e 34,3% estão relacionados à Cédula de Produtor Rural Financeira. O aumento de 32% na dívida deve-se principalmente à aquisição do financiamento IFC, no valor líquido de R\$148,3 milhões, em maio de 2024. Como resultado, o Caixa Líquido Positivo em 30 de junho de 2024 foi de R\$225,1 milhões, em comparação com R\$114,1 milhões no mesmo período de 2023.

## DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO (JCP)

Conforme deliberado na Assembleia Geral Ordinária realizada em 03 de abril de 2024, a Companhia aprovou o seguinte pagamento:

- **Dividendos mínimos obrigatórios: R\$27,9 milhões, equivalendo a R\$0,15767046 por ação.**
- **Dividendos adicionais: R\$47,0 milhões, representando R\$0,26589691 por ação.**

O pagamento foi efetuado em 15 de abril de 2024, sem retenção de imposto de renda na fonte, de acordo com a legislação em vigor, e sem remuneração ou atualização monetária.

Além disso, conforme reunião do Conselho de Administração realizada em 25 de junho de 2024, a Companhia deliberou os pagamentos de proventos abaixo no montante total de R\$30,0 milhões:

- **Dividendos adicionais: R\$30,0 milhões, representando R\$0,16975888 por ação.**

O pagamento foi realizado em 10 de julho de 2024, sem retenção de imposto de renda na fonte, de acordo com a legislação em vigor, e sem remuneração ou atualização monetária.

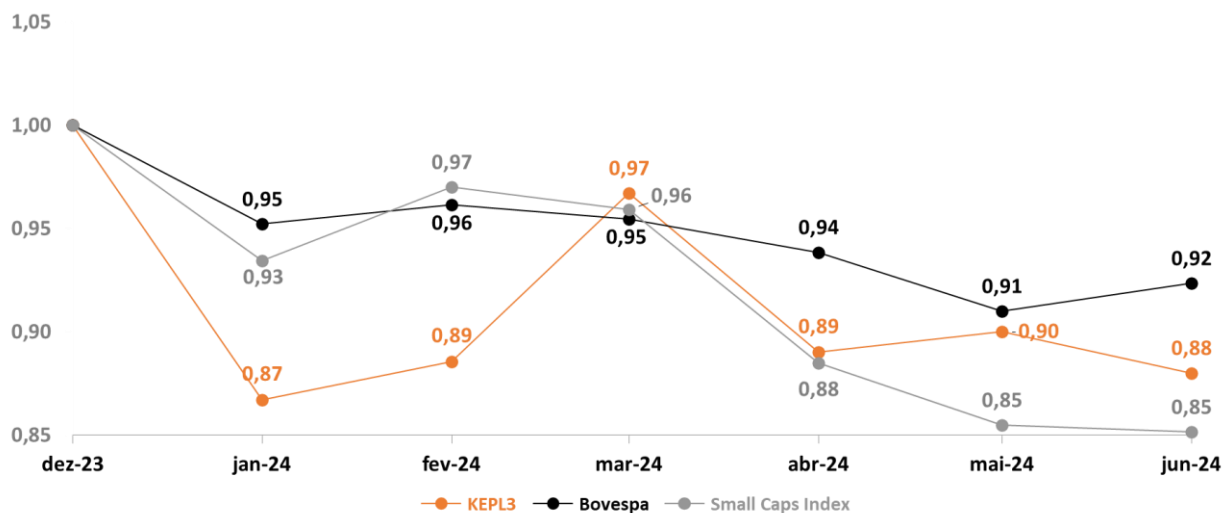
**Tabela 4 | Proventos**

|                             | 6M24          | 2023           | 2022           | Δ%<br>2023/2022 |
|-----------------------------|---------------|----------------|----------------|-----------------|
| Dividendos obrigatórios     | -             | 27.871         | 77.690         | -64,1%          |
| Juros sobre Capital Próprio | -             | 32.718         | 18.678         | 75,2%           |
| Dividendos adicionais       | -             | 47.000         | -              | 0,0%            |
| Dividendos intermediários   | 30.010        | 42.282         | 84.338         | -49,9%          |
| <b>Total Bruto</b>          | <b>30.010</b> | <b>149.871</b> | <b>180.706</b> | <b>-17,1%</b>   |
| Lucro Líquido               | 89.160        | 245.214        | 382.468        | -35,9%          |
| <b>Payout</b>               | <b>33,66%</b> | <b>61,12%</b>  | <b>47,2%</b>   | <b>29,4%</b>    |

## PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

**KEPL3 X Mercado • Base 100**

Data Base: (28/06/2024)

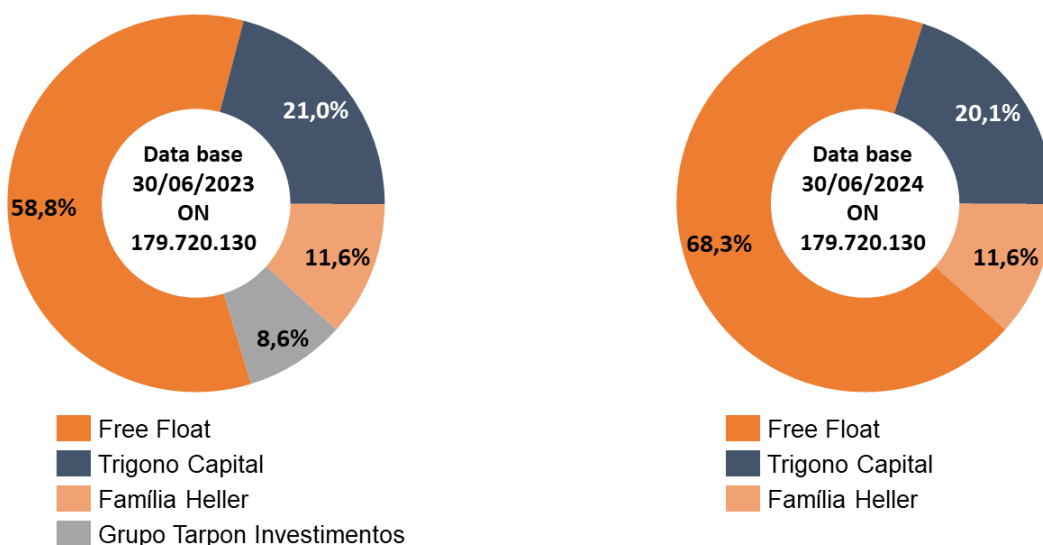


**Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 28/06/2024**

Em junho de 2024, as ações da Kepler apresentaram uma redução de -12,4% em relação a dezembro de 2023. No mesmo período, o índice Ibovespa desvalorizou -7,7%, enquanto o Small Cap registrou uma desvalorização de -14,9%. Em junho de 2024, a liquidez média diária da ação da Kepler atingiu a marca de R\$9,4 milhões.

## ESTRUTURA ACIONÁRIA

**Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)**



## Programa de recompra de ações KEPL3

Em 25 de março de 2024, a Companhia divulgou, por meio de um Fato Relevante, a criação de um plano de recompra de ações. Este plano tem como objetivo a aquisição de até 17.658.311 ações ordinárias de emissão da Companhia, o que equivale a 10% das ações KEPL3 em circulação, dentro dos limites estabelecidos pela regulamentação aplicável, sem redução do capital social.

O principal objetivo do programa de recompra é a manutenção em tesouraria das ações para eventual cancelamento ou alienação pela Companhia.

Em 31 de março de 2024, a quantidade de ações em Tesouraria era de 2.959.896. Durante o 2T24, houve a aquisição de 270.000 ON (ações ordinárias) decorrente do programa de recompra e foram utilizadas 289.386 ON referente ao Plano de Ações da Companhia (Programa de Incentivo de Curto e Longo Prazo). Portanto, encerramos 30 de junho de 2024 com saldo de 2.940.510 ON em tesouraria.

Importante ressaltar que o montante 270.000 ON adquirido até 30 de junho representa apenas 2% do limite previsto de 17.658.311 ON. Encerramos o 2T24 com R\$513,4 milhões de Caixa, o que demonstra um patamar sólido para suportar as estratégias de crescimento e manter o plano de recompra ativo até o vencimento previsto para 25 de março de 2025.

## ADR (American Depositary Receipt)

Em 19 de junho de 2024, foi divulgado Fato Relevante informando que, em reunião do Conselho de Administração da companhia (realizada em 19/06/2024), foi aprovado o encerramento do Programa de American Depositary Receipts ("ADRs") lastreados em ações ordinárias de emissão da Companhia ("Programa de ADRs"), conforme previsto nas normas da Securities and Exchange Commission dos Estados Unidos da América ("SEC").

A companhia destaca que o encerramento do Programa de ADRs não altera sua participação no Novo Mercado na B3 S.A. – Bolsa, Brasil, Balcão, e a negociação de suas ações nesse mercado e que manterá suas iniciativas para acessar e atrair novos investidores internacionais, concentrando seus esforços em expandir a base de investidores locais, aumentar a negociabilidade diária, de forma a impactar positivamente a liquidez do papel.

## IFC (International Finance Corporation)

Em 09 de maio de 2024, foi divulgado Comunicado ao Mercado informando a celebração *Loan Agreement* (Contrato de Financiamento) entre a Kepler Weber e o IFC, maior instituição global de desenvolvimento do setor privado nos mercados emergentes e que faz parte do Grupo Banco Mundial.

Nesta operação, a Kepler captará até R\$150 milhões, com prazo de pagamento de 7 (sete) anos e com carência de 24 (vinte e quatro) meses para o início da amortização do principal. Os recursos do *Loan Agreement* serão utilizados no Capex de modernização e expansão das plantas de Panambi e Campo Grande. A operação será denominada em reais (R\$), com taxa de juros corrigida pela variação do CDI + Spread, não implicando em exposição cambial de principal e juros. Essa ação reforça a solidez financeira e estratégia de crescimento da Kepler Weber.

## ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



No 2T24, a Kepler Weber publicou o Relatório de Sustentabilidade, com periodicidade bienal, referente aos resultados, as conquistas e os desafios superados nos anos de 2022 e 2023, elaborado em conformidade com a Norma da *Global Reporting Initiative (GRI)* e os conteúdos do *Sustainability Accounting Standards Board (SASB)*, utilizando a norma setorial SASB de Máquinas e Bens industriais. As informações financeiras contemplam, além da controlada Kepler Weber Industrial S.A. (KWI), a controladora Kepler Weber S.A. (KWSA), a controlada Procer e o FIDC. O escopo dos indicadores não financeiros abrange a KWSA e KWI.





Maio é um mês de grande significado para a Kepler, marcando o aniversário da Companhia. Em 2024, ao invés de celebrar os 99 anos de existência, a empresa decidiu dedicar esta data importante ao povo do Rio Grande do Sul, fortemente atingido pelas enchentes. A Kepler direcionou todos os recursos planejados para as comemorações de aniversário para ajudar as pessoas afetadas. Nossa equipe, conhecida pelo espírito de solidariedade, mobilizou colegas, parceiros e clientes em uma rede de esforços para esta causa essencial.

A Campanha “Ajuda RS” contemplou as seguintes ações:

**Comissão de Crise:** Criamos uma comissão com reuniões diárias envolvendo a diretoria e gestores para tratar das demandas emergentes com agilidade.

**Serviço de Avaliação Técnica:** Disponibilizamos gratuitamente aos nossos clientes afetados o serviço de avaliação técnica, além de orientações sobre cuidados necessários para as Unidades de Armazenagem alagadas.

**Doações e Apoio:** Fabricamos rodos metálicos para auxiliar nas ações de limpeza e doamos 500 cobertores para os abrigados na Unisinos.

**Parcerias com o Poder Público:** Estabelecemos uma interface com a Prefeitura de Panambi e a Defesa Civil para desenvolver ações de apoio coordenadas.

**Campanha de Arrecadação:** Por meio de uma campanha interna, arrecadamos alimentos, produtos de higiene e limpeza, mobilizando colaboradores de Panambi, Campo Grande, nossos parceiros e a comunidade. Foram doadas três carretas de itens para Lajeado, Passo do Sete e Sobradinho.

**Pix Laranja:** Criamos um meio de arrecadação financeira, revertendo os valores para as comunidades afetadas, com a participação da Kepler.

**Apoio Direto às Comunidades:** Enviamos dois colaboradores para cidades no RS para identificar necessidades e direcionar ações em Cruzeiro do Sul, que conta com cerca de 12 mil habitantes. Vamos apoiar a reconstrução da Escola Municipal de Ensino Fundamental Jacob Sehn, que atende 385 crianças. Nossos voluntários estão ativos na limpeza e reconstrução da escola, e continuarão atuando nos próximos meses.

O trimestre foi marcado também por outras Iniciativas, como o Projeto Social Pedala Green, realizado em maio em Campo Grande, que arrecadou mais de 500 litros de leite e uma tonelada de alimentos, doados para a Campanha “Ajuda RS” e instituições locais.

Investimos mais de R\$750 mil em seis projetos sociais nas comunidades de Panambi-RS e Campo Grande-MS, impactando diretamente mais de 11 mil pessoas. Os projetos reforçam nossos valores e propósito de cuidar da vida, abrangendo áreas como educação, inclusão, saúde, bem-estar e sustentabilidade ambiental.



No 2T24, a Kepler Weber, ciente da importância de manter constante atuação para mitigar os impactos relacionados às suas operações no que diz respeito às mudanças climáticas e aquecimento global, realizou a substituição de parte da frota de empilhadeiras a combustão por empilhadeiras elétricas, substituindo o uso de combustível fóssil por energia elétrica de fonte renovável, reduzindo as emissões de gases do efeito estufa (GEE).

A Companhia, vem acompanhando atentamente os impactos dos efeitos climáticos das grandes inundações que afetaram o estado do Rio Grande do Sul durante os meses de maio e junho de 2024, bem como, monitorando e prestando o apoio necessário a seus *stakeholders*. Informamos que, até a presente data, não identificamos mudanças significativas na estrutura de negócios, de igual modo, os impactos dos efeitos climáticos conhecidos até o momento, não tendenciam a danos econômicos significativos no nosso resultado do referido exercício.

## GOVERNANÇA CORPORATIVA



A Companhia vem aprimorando suas práticas de governança corporativa na condução de seus negócios, para gerar valor aos acionistas e demais partes interessadas. Listada no segmento Novo Mercado da B3, adota todas as obrigações previstas para esta listagem.

A Administração colegiada promove uma cultura organizacional pautada na ética e na integridade e para fortalecer ainda mais a governança corporativa, a Companhia anunciou, por meio de Fato Relevante, na data de 19 de julho de 2023, foi deferido pela B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), nos termos do item 7.3 do seu Regulamento para Listagem de Emissores e Admissão à Negociação de Valores Mobiliários, o pedido de migração da Companhia para o segmento especial de governança corporativa denominado “Novo Mercado”

### Conselho de Administração

A composição do Conselho de Administração é de no mínimo sete e no máximo nove membros titulares. São eleitos em Assembleia Geral por meio de um processo de votação no qual os acionistas indicam seus representantes para mandato de dois anos, sendo permitida a reeleição.

O Conselho de Administração é o mais alto órgão de governança, responsável pela estratégia de planejamento de longo prazo e pela supervisão do desempenho dos diretores. Se reúne trimestralmente ordinariamente ou, extraordinariamente, sempre que necessário.

O presidente e o vice-presidente do Conselho de Administração são escolhidos pelo próprio órgão. Em linha com as melhores práticas, os cargos de presidente do Conselho de Administração e do diretor-presidente, ou principal executivo, não são ocupados pela mesma pessoa.

Na Assembleia Geral Ordinária de 21 de março de 2023 os acionistas elegeram chapa formada por 8 membros para compor o Conselho de Administração da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2025. Todos os conselheiros tomaram posse e não têm outras atribuições ou cargos dentro da Companhia que não os relacionados ao Conselho de Administração, seu Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças, seu Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade ou ao Comitê de Auditoria e Riscos não Estatutários.

### Comitê de Auditoria e Riscos

No dia 01 de junho de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Auditoria e Riscos Não Estatutário, nos termos do “Regimento do Comitê de Auditoria e Riscos”, o que havia sido aprovado na reunião do Conselho de Administração de 15 de março de 2023. Também na reunião de 01 de junho de 2023 foram eleitos três membros para o comitê de auditoria e riscos, para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição.

Tendo em vista a renúncia de um membro do referido Comitê, na reunião do Conselho de Administração da Companhia, datada de 28 de fevereiro de 2024, foi eleito o seu substituto com mandato coincidente com o mandato dos membros do Conselho de Administração e com os demais membros do Comitê de Auditoria e Riscos, bem como aprovada a revisão do Regimento Interno do Comitê, o qual a partir dessa data, passou a se chamar de Comitê de Auditoria e de Riscos. O Comitê de auditoria e Riscos é formado por 1 membro conselheiro de Administração, 2 membros independentes dos quais um é o coordenador do órgão. Os membros do Comitê de Auditoria e Riscos foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos supervisionar: (i) a qualidade e integridade dos relatórios financeiros; (ii) a aderência às normas legais, estatutárias e regulatórias; (iii) a adequação dos processos

relativos à gestão de riscos e compliance; (iv) os controles internos; (v) as atividades da auditoria interna e gestão de riscos, compliance e controles internos; (vi) as atividades dos auditores independentes; e (vii) a adequação dos processos relativos ao tratamento das denúncias de potenciais descumprimentos de dispositivos legais e normativos aplicáveis à Companhia, além de regulamentos e códigos internos.

### **Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças**

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos: analisar e emitir recomendações à proposta de plano estratégico, plano de negócios, e demais diretrizes e orientações relacionadas à estratégia da Companhia a serem submetidos ao Conselho de Administração, bem como identificar e analisar oportunidades de negócios.

### **Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade**

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades. O Comitê tem como seus principais objetivos: zelar pelo comprometimento da Companhia por uma administração e cultura que observa os pilares de governança corporativa, sustentabilidade e ética empresarial, bem como acompanhar e deliberar as ações das Comissões Disciplinar, de Integridade, Estratégica de Segurança, ESG e de Privacidade.

### **Conselho Fiscal**

O Conselho Fiscal tem caráter permanente, instalado na forma da lei, e conta com Regimento Interno. É formado por três membros titulares e seus respectivos suplentes, eleitos pela Assembleia Geral Ordinária, na forma do disposto no art. 161, §4º, da Lei 6404/76. Cada membro exerce suas funções pelo prazo vigente determinado pela AGO, podendo ser reeleito. Compete como principais responsabilidades do Órgão: fiscalizar as atividades da administração, rever as demonstrações financeiras da Companhia e reportar suas conclusões aos acionistas.

Na Assembleia Geral Ordinária de 03 de abril de 2024, os acionistas elegeram, por voto simples, 6 membros (3 membros titulares e seus respectivos suplentes) para compor o Conselho de Fiscal da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2025. Todos os conselheiros eleitos serão investidos por meio da assinatura de termo de posse, no prazo e na forma da lei, ocasião em que declararão, nos termos da lei, não estarem incurso em qualquer dos crimes previstos em lei que os impeçam de exercer a atividade mercantil e o cargo de administrador de companhia aberta, e utilizarão o Regimento Interno para conduzir o funcionamento do órgão.



## Diretoria

A Diretoria atual da Kepler Weber é composta por cinco membros, sendo dois membros estatutários eleitos pelo Conselho de Administração e três membros celetistas. Os Diretores da Companhia têm vasta experiência no setor, contribuindo para o posicionamento da Kepler Weber como líder em soluções de pós-colheita e player relevante no mercado de equipamentos de movimentação de grãos sólidos.

Importante ressaltar que, no dia 12 de junho de 2024, o Conselho de Administração tomou conhecimento da carta de renúncia enviada pelo Diretor Financeiro e de Relações com Investidores, Sr. Paulo Polezi, com eficácia a partir de 13 de julho de 2024, e deliberou por nomear, interinamente, o Sr. Bernardo Osborn Gomes Nogueira, Diretor Presidente, para responder também pela Diretoria de Relações com Investidores da Companhia.

### Composição dos Órgãos de Governança

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO</b></p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/><b>Presidente</b></p> <p>Júlio Toledo Piza<br/><b>Vice-Presidente</b></p> <p><b>Membros Titulares</b></p> <p>Arthur Heller Britto<br/>Marcelo Guimaraes Lopo Lima<br/>Maria Gustavo Brochado Heller Britto<br/>Piero Abbondi<br/>Ricardo Sodré Oliveira<br/>Ruy Flaks Schneider</p> | <p><b>CONSELHO FISCAL</b></p> <p>Reginaldo Ferreira Alexandre<br/><b>Presidente</b></p> <p><b>Membros Titulares</b></p> <p>Doris Beatriz França Wilhelm<br/>Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira</p> <p><b>Membros Suplentes</b></p> <p>Emílio Otranto Neto<br/>Maria Elvira Lopes Gimenez<br/>Rosângela Costa Süffert</p> | <p><b>DIRETORIA</b></p> <p>Bernardo Osborn Gomes Nogueira<br/><b>Diretor Presidente e de Relações com Investidores</b></p> <p>Fabiano Schneider<br/><b>Diretor Industrial e Produto</b></p> <p>Karine Olczewski<br/><b>Diretora Jurídica, de Governança, Riscos e Compliance</b></p> <p>Diego Wenningkamp<br/><b>Diretor de Implantação de Projetos e Serviços Digitais</b></p> <p>Jean Felizardo de Oliveira<br/><b>Diretor Comercial</b></p> |
| <p><b>COMITÊ DE ESTRATÉGIA, INVESTIMENTO E FINANÇAS</b></p> <p><b>Membros:</b></p> <p>Arthur Heller Britto<br/>Bernardo Osborn Gomes Nogueira<br/>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/>Marcelo Guimaraes Lopo Lima<br/>Piero Abbondi</p>                                                                                                                            | <p><b>COMITÊ DE AUDITORIA E RISCOS</b></p> <p>Antonio Edson Maciel dos Santos<br/><b>Coordenador</b></p> <p>Valmir Pedro Rossi<br/><b>Membro</b></p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/><b>Membro e Conselheiro de Administração</b></p>                                                                                  | <p><b>COMITÊ DE PESSOAS, COMPLIANCE E SUSTENTABILIDADE</b></p> <p><b>Membros:</b></p> <p>Júlio Cesar de Toledo Piza Neto<br/>Karine Olczewski<br/>Maria Gustavo Brochado Heller Britto<br/>Piero Abbondi<br/>Ruy Flaks Schneider</p>                                                                                                                                                                                                           |

## DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS 2T24

### Videoconferência de Resultados

#### VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 01 de agosto de 2024 (quinta-feira), videoconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 09h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Videoconferência está disponível no website de Relações com Investidores [https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN\\_eC7kp1tQTTeUJ\\_5lOJxzQg#/registration](https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN_eC7kp1tQTTeUJ_5lOJxzQg#/registration)

#### Participantes:

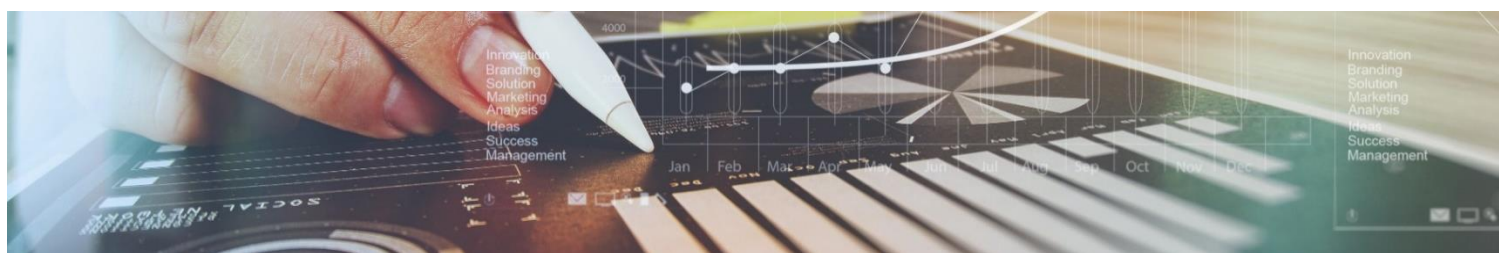
- **Bernardo Nogueira** | Diretor Presidente
- **Edirlei Lohrentz da Silva** | Controller

#### Relações com investidores:

- **Sandra Vieira** | Coordenadora de RI
- **Leonardo Santos** | Analista de RI
- **Laura Sannomiya** | Analista de RI

**Contato:** [ri@ri.kepler.com.br](mailto:ri@ri.kepler.com.br)

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, se conecte aproximadamente 10 minutos antes do horário da Videoconferência.



#### DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

## ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

| (Em milhares de reais, exceto porcentagens)                 | 2T24      |         | 1T24      |         | 2T23      |         | AH%      |         |
|-------------------------------------------------------------|-----------|---------|-----------|---------|-----------|---------|----------|---------|
|                                                             | (A)       | AV%     | (B)       | AV%     | (C)       | AV%     | (A)/(C)  | (A)/(B) |
| <b>RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA</b>                          | 327.834   | 100,00% | 380.311   | 100,00% | 281.197   | 100,00% | 16,59%   | -13,80% |
| <b>CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS</b> | (230.874) | -70,42% | (258.002) | -67,84% | (199.116) | -70,81% | 15,95%   | -10,51% |
| <b>LUCRO BRUTO</b>                                          | 96.960    | 29,58%  | 122.309   | 32,16%  | 82.081    | 29,19%  | 18,13%   | -20,73% |
| Despesas com vendas                                         | (22.535)  | -6,87%  | (23.910)  | -6,29%  | (20.382)  | -7,25%  | 10,56%   | -5,75%  |
| Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros      | 96        | 0,03%   | 161       | 0,04%   | (15)      | -0,01%  | -740,00% | -40,37% |
| Despesas gerais e administrativas                           | (24.868)  | -7,59%  | (24.982)  | -6,57%  | (22.835)  | -8,12%  | 8,90%    | -0,46%  |
| Outras receitas (despesas) operacionais líquidas            | 3.719     | 1,13%   | 6.988     | 1,84%   | 6.168     | 2,19%   | -39,70%  | -46,78% |
| <b>LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL</b>                         | 53.372    | 16,28%  | 80.566    | 21,18%  | 45.017    | 16,01%  | 18,56%   | -33,75% |
| Despesas financeiras                                        | (12.649)  | -3,86%  | (9.141)   | -2,40%  | (12.613)  | -4,49%  | 0,29%    | 38,38%  |
| Receitas financeiras                                        | 13.907    | 4,24%   | 8.597     | 2,26%   | 12.230    | 4,35%   | 13,71%   | 61,77%  |
| <b>RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL</b>                      | 54.630    | 16,66%  | 80.022    | 21,04%  | 44.634    | 15,87%  | 22,40%   | -31,73% |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes            | (12.620)  | -3,85%  | (16.316)  | -4,29%  | (9.121)   | -3,24%  | 38,36%   | -22,65% |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos            | (5.006)   | -1,53%  | (11.550)  | -3,04%  | (2.155)   | -0,77%  | 132,30%  | -56,66% |
| <b>IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL</b>               | (17.626)  | -5,38%  | (27.866)  | -7,33%  | (11.276)  | -4,01%  | 56,31%   | -36,75% |
| <b>LUCRO LÍQUIDO</b>                                        | 37.004    | 11,29%  | 52.156    | 13,71%  | 33.358    | 11,86%  | 10,93%   | -29,05% |

## ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Acumulado

| (Em milhares de reais, exceto porcentagens)                 | 6M24      |         | 6M23      |         | AH%      |
|-------------------------------------------------------------|-----------|---------|-----------|---------|----------|
|                                                             | (A)       | AV%     | (B)       | AV%     | (A)/(B)  |
| <b>RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA</b>                          | 708.145   | 100,00% | 604.301   | 100,00% | 17,18%   |
| <b>CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS</b> | (488.876) | -69,04% | (419.817) | -69,47% | 16,45%   |
| <b>LUCRO BRUTO</b>                                          | 219.269   | 30,96%  | 184.484   | 30,53%  | 18,86%   |
| Despesas com vendas                                         | (46.445)  | -6,56%  | (42.667)  | -7,06%  | 8,85%    |
| Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros      | 257       | 0,04%   | (74)      | -0,01%  | -447,30% |
| Despesas gerais e administrativas                           | (49.850)  | -7,04%  | (41.192)  | -6,82%  | 21,02%   |
| Outras receitas (despesas) operacionais líquidas            | 10.707    | 1,51%   | 14.164    | 2,34%   | -24,41%  |
| <b>LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL</b>                         | 133.938   | 18,91%  | 114.715   | 18,98%  | 16,76%   |
| Despesas financeiras                                        | (21.790)  | -3,08%  | (26.158)  | -4,33%  | -16,70%  |
| Receitas financeiras                                        | 22.504    | 3,18%   | 27.854    | 4,61%   | -19,21%  |
| <b>RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL</b>                      | 134.652   | 19,01%  | 116.411   | 19,26%  | 15,67%   |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes            | (28.936)  | -4,09%  | (18.618)  | -3,08%  | 55,42%   |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos            | (16.556)  | -2,34%  | (13.194)  | -2,18%  | 25,48%   |
| <b>IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL</b>               | (45.492)  | -6,42%  | (31.812)  | -5,26%  | 43,00%   |
| <b>LUCRO LÍQUIDO</b>                                        | 89.160    | 12,59%  | 84.599    | 14,00%  | 5,39%    |



## ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

| (Em milhares de reais, exceto porcentagens)              | Jun/24           |               | Dez/23           |               | Jun/23           |               | AH%           | AH%          |
|----------------------------------------------------------|------------------|---------------|------------------|---------------|------------------|---------------|---------------|--------------|
|                                                          | (A)              | AV%           | (B)              | AV%           | (C)              | AV%           | (A)/(B)       | (A)/(C)      |
| <b>ATIVO</b>                                             |                  |               |                  |               |                  |               |               |              |
| <b>Circulante</b>                                        | <b>1.044.113</b> | <b>68,8%</b>  | <b>981.908</b>   | <b>66,7%</b>  | <b>776.948</b>   | <b>63,68%</b> | <b>6,3%</b>   | <b>34,4%</b> |
| Caixa e equivalentes de caixa                            | 448.442          | 29,5%         | 322.923          | 22,1%         | 251.482          | 20,41%        | 38,9%         | 78,3%        |
| Aplicações financeiras de liquidez não imediata          | 65.000           | 4,3%          | 32.312           | 2,2%          | 15.048           | 1,23%         | 101,2%        | 94,5%        |
| Contas a receber de clientes                             | 183.670          | 12,1%         | 308.132          | 20,9%         | 147.827          | 12,12%        | -40,4%        | 24,2%        |
| Estoques                                                 | 268.206          | 17,7%         | 254.147          | 17,3%         | 280.772          | 23,01%        | 5,5%          | -4,5%        |
| Tributos a recuperar                                     | 52.436           | 3,5%          | 43.802           | 3,0%          | 59.855           | 4,91%         | 19,7%         | -12,4%       |
| Outros ativos                                            | 26.359           | 1,7%          | 20.592           | 1,4%          | 21.964           | 1,80%         | 28,0%         | 20,0%        |
| <b>Não Circulante</b>                                    | <b>473.936</b>   | <b>31,2%</b>  | <b>489.372</b>   | <b>33,3%</b>  | <b>443.185</b>   | <b>36,32%</b> | <b>-3,2%</b>  | <b>6,9%</b>  |
| Contas a receber de clientes                             | 5.320            | 0,4%          | 11.773           | 0,8%          | 8.843            | 0,7%          | -54,8%        | -39,8%       |
| Tributos a recuperar                                     | 24.430           | 1,6%          | 36.827           | 2,5%          | 18.723           | 1,5%          | -33,7%        | 30,5%        |
| Tributos diferidos                                       | 38.338           | 2,5%          | 54.894           | 3,7%          | 47.152           | 3,7%          | -30,2%        | -18,7%       |
| Outros ativos                                            | 5.013            | 0,3%          | 3.799            | 0,3%          | 6.892            | 0,6%          | 32,0%         | -27,3%       |
| Investimentos                                            | 102              | 0,0%          | 93               | 0,0%          | 93               | 0,0%          | 9,7%          | 9,7%         |
| Propriedades para investimentos                          | 1.363            | 0,1%          | 1.398            | 0,1%          | 1.432            | 0,1%          | -2,5%         | -4,8%        |
| Imobilizado                                              | 258.016          | 16,9%         | 257.983          | 17,4%         | 234.629          | 19,2%         | 0,0%          | 10,0%        |
| Intangível                                               | 118.250          | 7,8%          | 121.397          | 8,3%          | 122.199          | 10,0%         | -2,6%         | -3,2%        |
| Direito de uso                                           | 23.104           | 1,5%          | 1.208            | 0,1%          | 3.222            | 0,3%          | 1812,6%       | 617,1%       |
| <b>TOTAL DO ATIVO</b>                                    | <b>1.518.049</b> | <b>100,0%</b> | <b>1.471.280</b> | <b>100,0%</b> | <b>1.220.133</b> | <b>100,0%</b> | <b>3,2%</b>   | <b>24,4%</b> |
| <b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                      |                  |               |                  |               |                  |               |               |              |
| <b>Circulante</b>                                        | <b>486.536</b>   | <b>32,1%</b>  | <b>607.901</b>   | <b>41,5%</b>  | <b>402.762</b>   | <b>32,9%</b>  | <b>-20,0%</b> | <b>20,8%</b> |
| Fornecedores                                             | 95.195           | 6,3%          | 120.878          | 8,2%          | 76.555           | 6,3%          | -21,2%        | 24,3%        |
| Financiamentos e empréstimos                             | 84.018           | 5,5%          | 129.486          | 8,8%          | 74.439           | 6,1%          | -35,1%        | 12,9%        |
| Obrigações sociais e trabalhistas                        | 40.581           | 2,7%          | 44.844           | 3,1%          | 35.668           | 2,9%          | -9,5%         | 13,8%        |
| Adiantamento de clientes                                 | 153.756          | 10,0%         | 197.992          | 13,7%         | 152.446          | 12,3%         | -22,3%        | 0,9%         |
| Tributos a recolher                                      | 7.788            | 0,5%          | 9.984            | 0,7%          | 6.669            | 0,6%          | -22,0%        | 16,8%        |
| Imposto de renda e contribuição social a recolher        | 9.945            | 0,7%          | 6.570            | 0,5%          | 5.751            | 0,5%          | 51,4%         | 72,9%        |
| Comissões a pagar                                        | 11.047           | 0,7%          | 16.443           | 1,1%          | 10.785           | 0,9%          | -32,8%        | 2,4%         |
| Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar         | 30.010           | 2,0%          | 30.811           | 2,1%          | -                | 0,0%          | -2,6%         | 0,0%         |
| Provisão para garantias                                  | 29.362           | 1,9%          | 26.943           | 1,8%          | 14.414           | 1,2%          | 9,0%          | 103,7%       |
| Arrendamentos                                            | 3.847            | 0,3%          | 501              | 0,0%          | 2.677            | 0,2%          | 667,9%        | 43,7%        |
| Outros passivos                                          | 20.987           | 1,4%          | 23.449           | 1,6%          | 23.358           | 1,9%          | -10,5%        | -10,2%       |
| <b>Não Circulante</b>                                    | <b>293.272</b>   | <b>19,3%</b>  | <b>137.176</b>   | <b>9,2%</b>   | <b>148.717</b>   | <b>12,1%</b>  | <b>113,8%</b> | <b>97,2%</b> |
| Fornecedores                                             | -                | 0,0%          | 12               | 0,0%          | -                | 0,0%          | -100,0%       | 0,0%         |
| Financiamentos e empréstimos                             | 204.312          | 13,5%         | 66.000           | 4,5%          | 78.000           | 6,4%          | 209,6%        | 161,9%       |
| Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas | 12.136           | 0,8%          | 11.800           | 0,8%          | 13.314           | 1,1%          | 2,8%          | -8,8%        |
| Tributos a recolher                                      | -                | 0,0%          | -                | 0,0%          | 270              | 0,0%          | 0,0%          | -100,0%      |
| Opção de venda - contraprestação contingente             | 54.960           | 3,6%          | 54.960           | 3,7%          | 54.960           | 4,5%          | 0,0%          | 0,0%         |
| Tributos diferidos                                       | -                | 0,0%          | -                | 0,0%          | -                | 0,0%          | 0,0%          | 0,0%         |
| Arrendamentos                                            | 20.053           | 1,3%          | 787              | 0,1%          | 730              | 0,1%          | 2448,0%       | 2647,0%      |
| Outros passivos                                          | 1.811            | 0,1%          | 3.617            | 0,3%          | 1.443            | 0,1%          | -49,9%        | 25,5%        |
| <b>Patrimônio Líquido</b>                                | <b>738.241</b>   | <b>48,6%</b>  | <b>726.203</b>   | <b>49,3%</b>  | <b>668.654</b>   | <b>54,9%</b>  | <b>1,7%</b>   | <b>10,4%</b> |
| Capital social                                           | 344.694          | 22,7%         | 244.694          | 16,6%         | 244.694          | 20,1%         | 40,9%         | 40,9%        |
| Ações em Tesouraria                                      | (22.570)         | -1,5%         | (22.303)         | -1,5%         | (22.303)         | -1,8%         | 1,2%          | 1,2%         |
| Reservas de capital                                      | 7.611            | 0,5%          | 7.456            | 0,5%          | 4.711            | 0,4%          | 2,1%          | 61,6%        |
| Reservas de reavaliação                                  | 158              | 0,0%          | 158              | 0,0%          | 158              | 0,0%          | 0,0%          | 0,0%         |
| Ajuste de avaliação patrimonial                          | 23.515           | 1,6%          | 24.367           | 1,7%          | 25.244           | 2,1%          | -3,5%         | -6,8%        |
| Reserva de lucros                                        | 294.821          | 19,4%         | 471.831          | 32,1%         | 330.656          | 27,1%         | -37,5%        | -10,8%       |
| Lucro acumulado do período                               | 90.012           | 5,9%          | -                | 0,0%          | 85.494           | 7,0%          | 0,0%          | 5,3%         |
| <b>TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>          | <b>1.518.049</b> | <b>100,0%</b> | <b>1.471.280</b> | <b>100,0%</b> | <b>1.220.133</b> | <b>100,0%</b> | <b>3,2%</b>   | <b>24,4%</b> |

**ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA CONSOLIDADOS**

| FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO                                                | 6M24            | 6M23             |
|---------------------------------------------------------------------------|-----------------|------------------|
| <i>(Em milhares de reais)</i>                                             |                 |                  |
| <b>Fluxos de caixas das atividades operacionais</b>                       |                 |                  |
| <b>Lucro Líquido</b>                                                      | <b>89.160</b>   | <b>84.599</b>    |
| <b>Ajustes por:</b>                                                       |                 |                  |
| Depreciação e amortização                                                 | 19.756          | 16.465           |
| Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas                  | 577             | 164              |
| Provisões de estoques                                                     | 891             | 417              |
| Provisões de garantias                                                    | 2.419           | (2.659)          |
| Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros                    | (257)           | 74               |
| Outras provisões                                                          | 352             | (10.076)         |
| Custo do imobilizado / intangível baixados                                | 1.432           | 2                |
| Resultado financeiro                                                      | 1.586           | 4.556            |
| Despesas com imposto de renda e contribuição social corrente              | 28.936          | 18.618           |
| Despesas com imposto de renda e contribuição social diferidos             | 16.556          | 13.194           |
|                                                                           | <b>161.408</b>  | <b>125.354</b>   |
| <b>Variações nos ativos e passivos</b>                                    |                 |                  |
| Contas a receber de clientes                                              | 131.172         | 43.141           |
| Estoques                                                                  | (14.950)        | 36.735           |
| Tributos a recuperar                                                      | 4.366           | 7.646            |
| Outros ativos                                                             | 2.804           | 22.641           |
| Fornecedores                                                              | (25.695)        | 2.482            |
| Obrigações sociais e trabalhistas                                         | (4.263)         | (11.965)         |
| Tributos a recolher                                                       | (2.196)         | 52               |
| Adiantamentos de clientes                                                 | (44.236)        | (70.336)         |
| Outros passivos                                                           | (7.802)         | (5.855)          |
| <b>Fluxo de caixa gerado (utilizado) nas atividades operacionais</b>      | <b>200.608</b>  | <b>149.895</b>   |
| Juros pagos por empréstimos e financiamentos                              | (16.929)        | (16.144)         |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                              | (26.284)        | (18.089)         |
| <b>Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades operacionais</b>       | <b>157.395</b>  | <b>115.662</b>   |
| <b>Fluxo de Caixa das atividades de investimentos</b>                     |                 |                  |
| Aquisição de ativo imobilizado e intangível                               | (15.557)        | (36.291)         |
| Aplicações financeiras de liquidez não imediata                           | (32.610)        | 68.863           |
| Aquisição de controlada, líquido de caixa adquirido                       | -               | (45.262)         |
| <b>Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades investimentos</b>      | <b>(48.167)</b> | <b>(12.690)</b>  |
| <b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>                    |                 |                  |
| Ações em tesouraria                                                       | (2.447)         | (16.204)         |
| Amortização de financiamentos e empréstimos                               | (110.000)       | (60.000)         |
| Captação de financiamentos e empréstimos                                  | 210.000         | 50.000           |
| Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos                            | (77.811)        | (77.690)         |
| Contraprestação de arrendamentos pago                                     | (3.451)         | (2.050)          |
| <b>Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades financiamento</b>      | <b>16.291</b>   | <b>(105.944)</b> |
| <b>Aumento/Redução nas disponibilidades</b>                               | <b>125.519</b>  | <b>(2.972)</b>   |
| <b>Demonstração do aumento (redução) do caixa e equivalentes de caixa</b> |                 |                  |
| No início do período                                                      | 322.923         | 254.454          |
| No fim do período                                                         | 448.442         | 251.482          |
| <b>Variação do caixa e equivalentes de caixa no período</b>               | <b>125.519</b>  | <b>(2.972)</b>   |

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior. É importante ressaltar que os números não financeiros e não contábeis não foram revisados pelo auditor independente.



## 2Q24 EARNINGS RELEASE

**“Strong quarter with robust profitability, driven by a Strategic Diversification under a challenging scenario”**

### HIGHLIGHTS

**NET REVENUES** reached R\$327.8 million in the second quarter of 2024, representing an increase of 16.6% compared to the same period in 2023. In the first half of 2024, Net Revenue reached R\$708.1 million, an increase of 17.2% compared to R\$604.3 million in the same period of the previous year.

**EBITDA** amounted to R\$63.3 million in 2Q24, an increase of 17.7% compared to R\$53.8 million in 2Q23. The EBITDA margin for the quarter was 19.3%, an increase of 0.2% compared to 2Q23. In the first half of 2024, EBITDA amounted to R\$153.7 million, an increase of 17.2% compared to the same period in 2023. The EBITDA margin for the first half of 2024 was 21.7%, the same level as the first half of 2023.

**NET INCOME** reached R\$37.0 million in 2Q24, with a net margin of 11.3%, an increase of 10.9% compared to 2Q23. Comparing the semesters, in 2024 we reached R\$89.2 million, with a net margin of 12.6%, an increase of 5.4% compared to 2023.



## 2Q24 EARNINGS RELEASE

**São Paulo, July 31, 2024** - Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), the parent company of the Kepler Weber Group, a leader in equipment for grain storage and post-harvest solutions in Latin America, announces its consolidated earnings for the second quarter ended June 30, 2024 ("2Q24") and ("6M24"). The individual and consolidated interim financial statements were prepared in accordance with CPC 21 (R1) – Interim Financial Statements, prepared by the Accounting Pronouncements Committee (CPC), and in accordance with IAS 34 – Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB).

### MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

Initially, we express our solidarity with the State of Rio Grande do Sul and all the victims of the major floods that devastated cities, businesses and left thousands homeless during the months of May and June 2024. Our thoughts and actions are with those affected by this tragedy and with Rio Grande do Sul, where we began our activities in 1925 and where we still have our largest facility. In this context, Kepler has been actively involved in voluntary actions by its employees, and providing financial assistance and donations, as well as working for the reconstruction of the main school in Cruzeiro do Sul, a municipality listed by the civil defense authorities as one of the priorities to be assisted. To date, there have been no significant changes to our business structure nor any substantial economic impact as a result of climatic events.

Regarding our results, Kepler Weber S.A. announces robust revenue growth in 2Q24, with an increase of 16.6% compared to the same period of the previous year. Such performance was supported by assertive strategies in our five operating segments, which also allowed for excellent levels of EBITDA, which grew by an important figure of 17.7%. Both indicators remained at excellent levels, demonstrating the effectiveness of our operational strategy and the resilience of our business model.

The positive performance of our segments, especially Farms, International Business and Ports & Terminals, was fundamental to achieving great results. The storage deficit in Brazilian agribusiness, a favorable exchange rate for exports and the expectation of a record harvest in 2024/2025 also boosted our performance in the second quarter.

This positive performance has been achieved through our exemplary customer service, which fosters customer satisfaction and drives both repeat purchases and brand recommendations. We are proud to announce that, in the latest survey for the year 2023, we attained a Net Promoter Score (NPS) of 72, with 79% of our customers identified as promoters of the company. We remain dedicated to enhancing our services and offerings, striving for even better results and the highest levels of market excellence.

An important update was the release of the 2024/2025 *Plano Safra* (State-sponsored agriculture financing plan) on July 3, 2024, with the provision of R\$7.8 billion for the PCA Facility (Warehouse Construction Program), an increase of 17.3% compared to the 2023 PCA. This fact provides our clients with access to financing with competitive conditions for investments in grain storage infrastructure.

We also highlight the significant improvement in our financial soundness with the engagement of financing in the amount of R\$150 million with the IFC (International Finance Corporation), with a payment term of seven years, and a grace period of 24 months before the beginning of repayment of the principal. This financing not only strengthens our investment capacity and improves our debt profile considerably, but also demonstrates the confidence of global financial institutions in Kepler Weber's sustainability and growth potential.

Accordingly, cash generation remained robust, and we closed the quarter with cash and cash equivalents of R\$513.4 million, which allowed us to maintain a good level of investments in CAPEX, Research & Development, and make to shareholders the payment of additional dividends of R\$47.0 million on April 15, 2024 based on the 2023 fiscal year, and make the payment of interim dividends in the amount of R\$30 million on July 10, 2024, as a result of profit reserves.

Finally, we can highlight that the outlook for the second half of the year is positive. Based on our order book and our competitive advantages, we are well-positioned to overcome an adverse year for agribusiness and deliver consistent results in 2024. We will continue to focus on innovating and expanding our operations, maintaining the operational excellence that characterizes us, always prioritizing good profitability and strengthening our position in the market.

**Table 1 | Primary Result Indicators (R\$ million)**

|                                       | 2Q24   | 2Q23   | Δ%         | 1Q24   | Δ%        | 6M24   | 6M23   | Δ%         |
|---------------------------------------|--------|--------|------------|--------|-----------|--------|--------|------------|
| <b>Return on Invested Capital (*)</b> | 43.5%  | 65.7%  | -22,2 p.p. | 43.0%  | 0,5 p.p.  | 43.5%  | 65.7%  | -22,2 p.p. |
| <b>Net Operating Revenue</b>          | 327.8  | 281.2  | 16.6%      | 380.3  | -13.8%    | 708.1  | 604.3  | 17.2%      |
| <b>Net Income</b>                     | 37.0   | 33.4   | 10.9%      | 52.2   | -29.1%    | 89.2   | 84.6   | 5.4%       |
| <b>Adjusted Net Income</b>            | 34.8   | 27.6   | 26.0%      | 52.8   | -34.1%    | 87.6   | 78.8   | 11.1%      |
| <b>Net Margin</b>                     | 11.3%  | 11.9%  | -0.6 p.p.  | 13.7%  | -2.4 p.p. | 12.6%  | 14.0%  | -1.4 p.p.  |
| <b>Adjusted Net Margin</b>            | 10.6%  | 9.8%   | 0.8 p.p.   | 13.9%  | -3.3 p.p. | 12.4%  | 13.0%  | -0.7 p.p.  |
| <b>EBITDA</b>                         | 63.3   | 53.8   | 17.7%      | 90.4   | -30.0%    | 153.7  | 131.2  | 17.1%      |
| <b>EBITDA Margin</b>                  | 19.3%  | 19.1%  | 0.2 p.p.   | 23.8%  | -4.5 p.p. | 21.7%  | 21.7%  | 0 p.p.     |
| <b>Adjusted EBITDA(**)</b>            | 63.6   | 50.8   | 25.1%      | 91.3   | -30.3%    | 154.9  | 128.2  | 20.8%      |
| <b>Adjusted EBITDA Margin(**)</b>     | 19.4%  | 18.1%  | 1.3 p.p.   | 24.0%  | -4.6 p.p. | 21.9%  | 21.2%  | 0.7 p.p.   |
| <b>Earnings per Share (EPS)</b>       | 0.2093 | 0.1922 | 8.9%       | 0.2951 | -29.1%    | 0.5043 | 0.6424 | -21.5%     |

(\*) ROIC over the past 12 months

(\*\*) Adjusted EBITDA = EBITDA (-) Non-recurring events (provisions for legal proceedings and untimely costs)

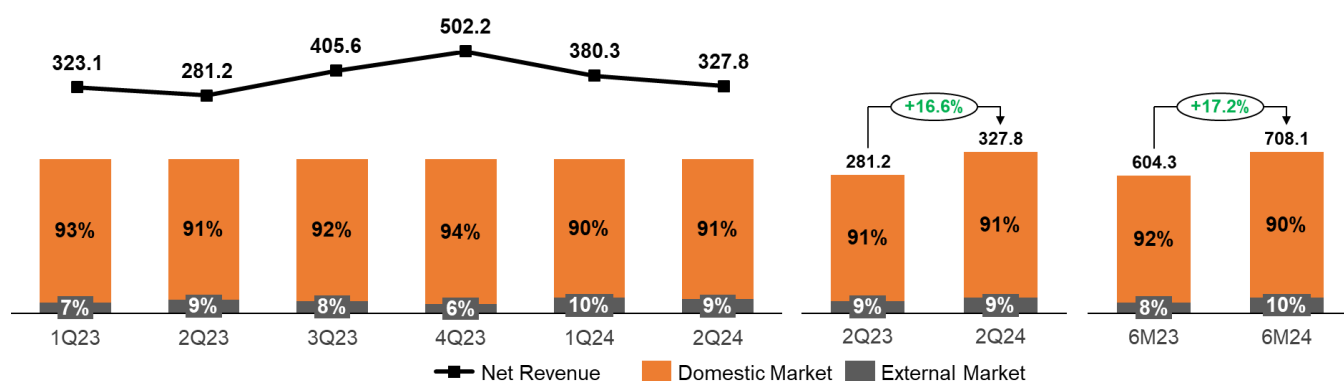


## NET OPERATING REVENUE

Net Revenue grew by 16.6% in 2Q24 compared to 2Q23. In the first half of 2024, revenue showed growth of 17.2% compared to the same period of 2023, with 91% and 90% in operations aimed at the domestic market in 2Q24 and first half of 2024, respectively, and 9% and 10% in operations aimed at the foreign market in 2Q24 and first half of 2024, respectively.

For the income statement, we consolidated Procer's performance in the Replacement & Services segment. In this semester, we had a significant increase of R\$26.6 million in net revenue, compared to R\$14.2 million in the first half of 2023. This growth is primarily due to the acquisition of Procer, which generated an 87.3% increase in net revenue in this segment. It is worth noting that the acquisition took place in March 2023, resulting in a comparison of six months in the first half of 2024 with four months in the same period of 2023. In the Revenue by R&S Segment section below we detail the evolution in the period.

Figure 1 shows the evolution of the revenue proportion between markets:



**Figure 1 | Net Operating Revenue by Market (in R\$ million)**

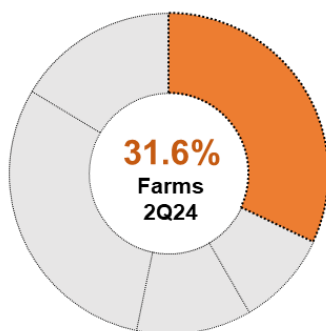
## Farms



| ROL  | Farms  |
|------|--------|
| 2Q24 | 103.6  |
| 2Q23 | 82.7   |
| Δ%   | 25.3%  |
| 1Q24 | 132.0  |
| Δ%   | -21.5% |
| 6M24 | 235.5  |
| 6M23 | 190.1  |
| Δ%   | 23.9%  |

- In 2Q24, Net Revenue from the "Farms" segment reached R\$103.6 million, which is a significant increase of 25.3% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter (1Q24), there was a 21.5% reduction in revenue from this segment, attributed to the historical market seasonality in this business unit. In relation to the first half of 2024, we reached R\$235.5 million, an increase of 23.9% in relation to the first half of 2023.
- Despite grain production in Brazil in the 2023/2024 cycle<sup>1</sup> having been 6% lower compared to the previous cycle, we highlight a significant increase in our net revenue, driven by the need for storage on farms and considering the expectation of the 2024/2025 *Plano Safra* (State-sponsored agriculture financing plan).
- Our strategy of expanding and strengthening our sales portfolio in 4Q23 ensured a significant increase in revenue throughout the first

<sup>1</sup> Source: <https://www.conab.gov.br/>  
<http://ri.kepler.com.br/>



half of 2024. This quarter, we recorded a portion of the revenue from a significant project in Piauí, which is nearing completion and has the capacity to store 66,000 tons of grain. This project has been a substantial driver of growth for the segment this quarter. Additionally, we highlight the expansions of units in Mato Grosso and the commissioning of new units in Goiás, Pará, and Bahia during this period.

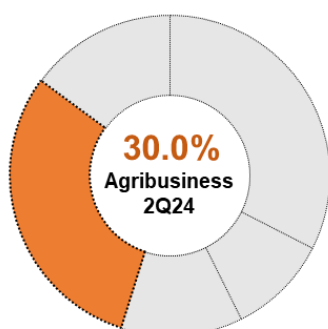
- We recorded significant new sales in 2Q24, including three projects totaling approximately R\$32.1 million for large and medium-sized agricultural farmers in the states of Mato Grosso, Pará, and Goiás. Additionally, a larger project valued at R\$21.2 million was secured for a client in Mato Grosso. These sales, amounting to R\$53.3 million, have the potential to boost revenue in the second half of 2024.

## Agribusiness



| ROL  | Agribusiness |
|------|--------------|
| 2Q24 | 98.2         |
| 2Q23 | 85.2         |
| Δ%   | 15.3%        |
| 1Q24 | 106.0        |
| Δ%   | -7.4%        |
| 6M24 | 204.2        |
| 6M23 | 195.3        |
| Δ%   | 4.6%         |

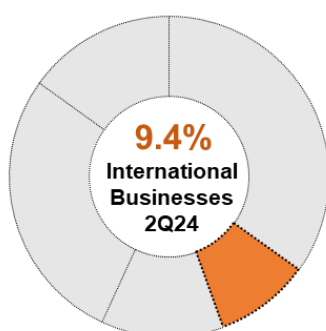
- Net Revenue from the **Agribusiness** segment reached R\$98.2 million, which is a notable increase of 15.3% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter (1Q24), there was a reduction of 7.4%, as a result of seasonality, a period before the completion of the harvest. In the first half of 2024, we reached R\$204.2 million, an increase of 4.6% in relation to the first half of 2023.
- As in the Farms segment, positive expectations for the new 2024/2025 *Plano Safra* (State-sponsored agriculture financing plan) and differentiated customer service added up an increase of 15.3% in Net Revenue. In addition, revenue was obtained from relevant projects in 2Q24, such as deliveries to cooperatives in the States of Paraná and Mato Grosso do Sul, as well as projects by large groups and consolidated traders in the market located in the States of Mato Grosso and Goiás.
- Despite the drop in profitability due to fluctuations in commodity prices, the primary cooperatives are stepping up their investments in industrial projects to add greater value to their products. During 2Q24, new important sales were made by the segment in the amount of R\$58.0 million. Among them, three cooperative projects, three cereal clients and one agribusiness customer stand out. These sales are expected to increase revenue in the second half of 2024.



## International Business



| ROL         | International Businesses |
|-------------|--------------------------|
| <b>2Q24</b> | <b>31.0</b>              |
| 2Q23        | 25.0                     |
| <b>Δ%</b>   | <b>24.1%</b>             |
| <b>1Q24</b> | <b>38.8</b>              |
| <b>Δ%</b>   | <b>-20.1%</b>            |
| <b>6M24</b> | <b>69.8</b>              |
| 6M23        | 47.7                     |
| <b>Δ%</b>   | <b>46.2%</b>             |



- Net Revenues from the “**International Business**” segment in 2Q24 reached R\$31.0 million, an increase of 24.1% compared to the same period of 2023. Compared to the last quarter (1Q24), there was a reduction of 20.1%, also affected by seasonality. In relation to the first half of 2024, we reached R\$69.8 million, an increase of 46.2% in relation to the first half of 2023.
- Our strategy of strengthening our presence overseas boosted results in 2Q24. It is important to highlight that the resumption of exports to Argentina, after a period without relevant supplies, also contributed towards the success of this strategy.
- We highlight the good performance in Latin America, especially in Ecuador, Paraguay and Venezuela. Ecuador represented 34% of the segment's revenue, while Paraguay and Venezuela contributed 19% each, reinforcing Kepler Weber's leadership in the region. In addition, we sold the first KW Max Dryer to Pakistan, together with other sales of Procer products.
- During 2Q24, important sales were made in the amount of R\$18.3 million, including two projects for agribusiness customers and one for a medium-sized cereal producer, in the approximate amount of R\$18.3 million, which will increase revenue until the second half of 2024.

## Ports & Terminals

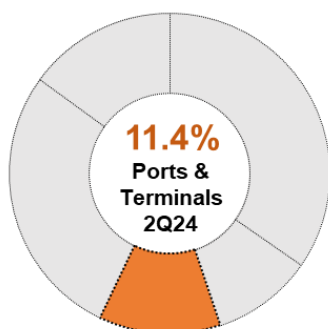


| ROL         | Ports & Terminals |
|-------------|-------------------|
| <b>2Q24</b> | <b>37.5</b>       |
| 2Q23        | 28.0              |
| <b>Δ%</b>   | <b>34.0%</b>      |
| <b>1Q24</b> | <b>46.6</b>       |
| <b>Δ%</b>   | <b>-19.5%</b>     |
| <b>6M24</b> | <b>84.0</b>       |
| 6M23        | 59.8              |
| <b>Δ%</b>   | <b>40.6%</b>      |

- The Net Revenue from the “**Ports & Terminals**” segment in 2Q24 reached R\$37.5 million, which is a significant increase of 34.0% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter (1Q24), the reduction of 19.5% is due to volatility in revenue volumes, a usual characteristic in this business area, where sales are made to large projects that concentrate a higher revenue volume in specific periods. It is important to highlight that the sales cycle for this segment is longer than the others, as are the project installation periods.
- The significant increase of 34% (2Q24 compared to 2Q23) and 40.6% (6M24 compared to 6M23) in net revenue reflects our continued consolidation in this strategic sector, with the sale of handling and storage equipment. In 2Q24, we highlighted two important milestones: the partnership with a large corn ethanol industry in the State of Mato Grosso and the sale of enclosed



conveyors, significantly boosting the expansion of the port of Santos, State of São Paulo.



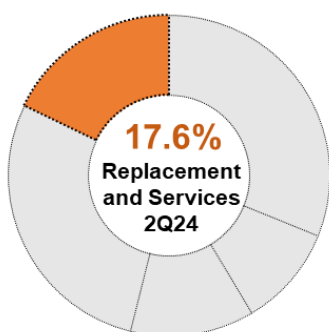
- We continue to invest in its long-term strategy focused on effectively meeting customer demand, both in the **port segment** and in medium and large-scale industries in the **agricultural industry**. In this sense, we currently offer a line of dryers designed for industrial operations (KW Max), high-capacity enclosed conveyors (KW Robust), in addition to strengthening human capital dedicated exclusively to these segments.
- In 2Q24, Kepler Weber entered into important deals, including two major storage projects in corn ethanol industries in the State of Mato Grosso. These are conveyors for handling grains in the two largest warehouses in Brazil in terms of static capacity (more than 1 million tons of grains, when added together). These sales, totaling R\$54.9 million, are expected to drive revenue in the second half of 2024 and into the beginning of 2025.

## Replacement & Services (R&S)



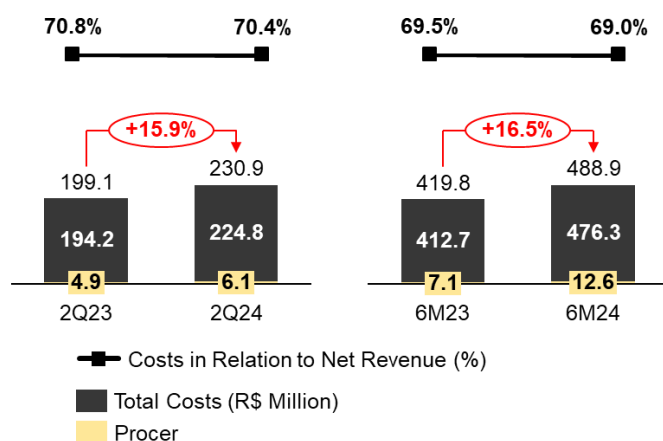
| ROL  | Replacement and Services |
|------|--------------------------|
| 2Q24 | 57.6                     |
| 2Q23 | 60.4                     |
| Δ%   | -4.7%                    |
| 1Q24 | 57.0                     |
| Δ%   | 1.1%                     |
| 6M24 | 114.6                    |
| 6M23 | 111.4                    |
| Δ%   | 2.9%                     |

- In 2Q24, Net Revenue from the "**Replacement and Services**" segment reached R\$57.6 million, which is a reduction of 4.7% compared to the same period in 2023. In the first half of 2024, R&S Net Revenue reached R\$114.6 million, an increase of 2.9% compared to the same period of the previous year.
- We highlight that in the Replacement & Services sector we had a greater reach of customers of approximately 8% compared to the base served in 2Q23, and Procer reported an increase of almost 30% in customers served compared to the second quarter of 2023.
- The order book for the 2023/2024 turnaround period was significant; however, its execution was quick, a common characteristic in the R&S segment is that most orders are delivered in the short term. As a result, the backlog was fully invoiced in 1Q24. The 4.7% decline in revenue compared to Q2 2023 is attributable to a decrease in raw material costs (steel), which negatively impacted the segment. Additionally, Q2 2023 included two major projects totaling R\$11.6 million, affecting comparability with 2Q24.
- Aiming at strengthening the company and offering new storage solutions, we are moving forward with the **KWHUB** project (Reference and concentration center for various products and services, intended for generating added value for customers), in which we recently incorporated the Silo Bag solution, aimed at temporary storage of products, which has been available for sale in distribution centers since June 2024.



## COST OF GOODS SOLD (COGS)

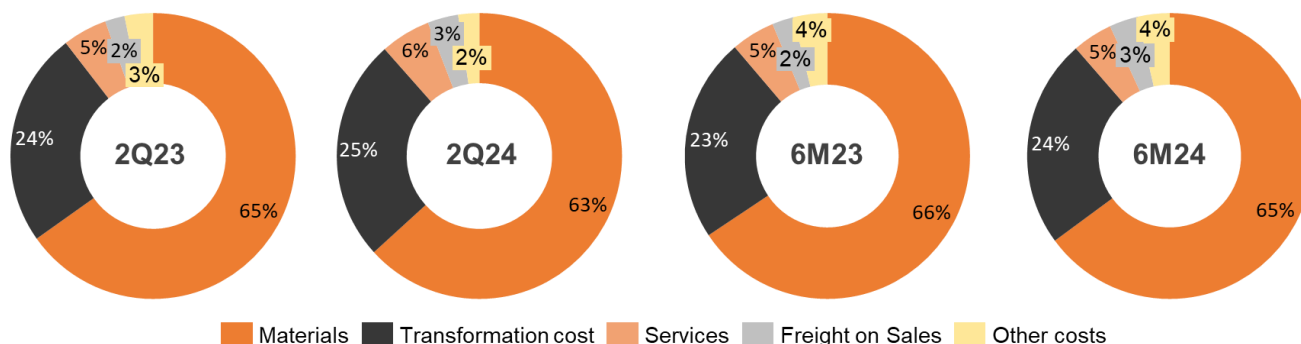
### Costs of Goods Sold (R\$ million) | Net Revenues (%)



• Our COGS amounted to R\$230.9 million and 70.4% of net revenues in 2Q24, an increase of 15.9% and R\$31.8 million in the absolute amount compared to 2Q23. In the first half of 2024, COGS amounted to R\$488.9 million, a variation of R\$69.1 million, and an increase of 16.5% compared to the same period last year, which is 69.0% of net revenue and a reduction of 0.5% compared to the first half of 2023.

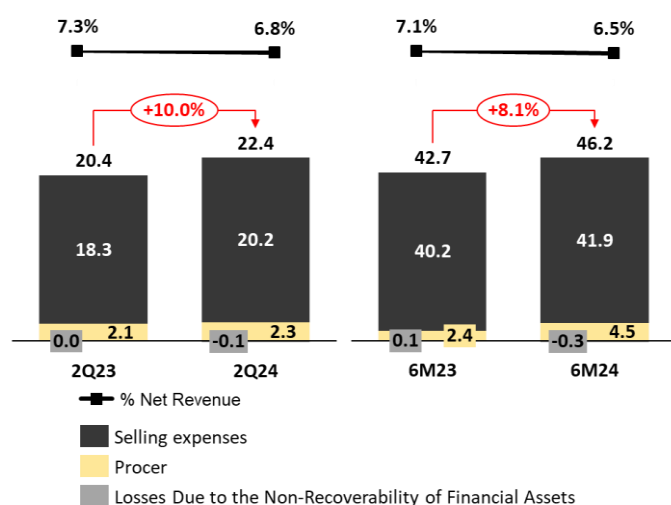
• Even in view of an unfavorable product mix scenario, with greater consumption of hours intended for more robust, complex projects, we operated in the quarter with significantly higher production volumes. Even so, costs did not keep up with this increase due to management efficiency, economies of scale and optimization of operational performance. As result of that, we recorded a variation of just 15.9% in COGS.

Figure 2 | COGS Breakdown



## SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

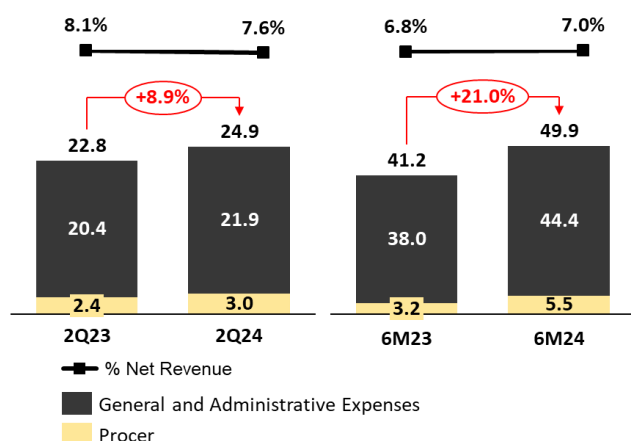
### Sales Expenses (R\$ million) % in relation to Net Revenues



• **Selling Expenses** in 2Q24 achieved R\$22.4 million, or 6.8% of net revenues. This is a reduction of 0.5% compared to the same period of the previous year. Such improvement reflects our ongoing commitment to improving business efficiency. In the first half of 2024, Sales Expenses amounted to R\$46.2 million and 6.5% of net revenue, a reduction of 0.6% compared to the same period of the previous year.

• The variation in Sales Expenses reflects specific adjustments to the structure aimed at strengthening market coverage, in addition to the impact of inflation and expenditure on fairs and exhibitions.

## General and Administrative Expenses (R\$ million) % of Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** amounted to R\$24.9 million in 2Q24, corresponding to 7.6% of Net Revenue, a reduction of 0.5% compared to previous quarters. In the first half of 2024, General and Administrative Expenses amounted to R\$49.9 million, an increase of 21.0%, and increase of 0.2 percentage points compared to the same period in 2023.

- Variations in the half were impacted by **one-off expenditures** connected with the payment of bonuses related to the achievement of goals in strategic projects. Additionally, there were **specific reinforcement in the personnel structure, investments in corporate programs and training**, aiming at preparing us for sustainable growth in the next cycle. Finally, there was an increase of R\$1.2 million in Information Technology expenses, with an emphasis on **Cyber Security**.

## OTHER NET OPERATING REVENUES AND EXPENSES

**Other Net Operating Revenues and Expenses** showed positive results of R\$3.7 million in 2Q24 compared to R\$6.2 million in 2Q23, which is a reduction of 39.7%. In the first half of 2024, the positive net result amounted to R\$10.7 million compared to R\$14.2 million of positive net result in the same period of the previous year. This reduction is primarily attributed to the **active contingency recorded in the year 2023 in the amount of R\$4.3 million** as an exclusion of IR (income tax)/CSLL (social contribution on net income) on adjustment for inflation.

## FINANCIAL RESULT

### Financial Revenues

**Financial Revenues** amounted to R\$13.9 million in 2Q24 and R\$12.2 million in 2Q23, which is 4.2% and 4.3% of net revenues, respectively. In the first half of 2024, they amounted to R\$22.5 million and R\$27.9 million in the same period of the previous year, or 3.2% and 4.6% of net revenue, respectively. Even with the increase in the Cash position, in relation to the same period in 2023, the reduction in the Official Basic Interest Rate (Selic) rate in this period of time impacted the return on financial investments.

### Financial Expenses

**Financial Revenues** amounted to R\$12.6 million in 2Q24, as well as in 2Q23, which is 3.9% and 4.4% of net revenues, respectively. In the first half of 2024, they amounted to R\$21.8 million and R\$26.2 million in the same period of the previous year, or 3.1% and 4.3% of net revenue, respectively. Such decrease reflects primarily lower expenditure on financing charges in the respective period.

### Net Financial Result

The Net **Financial Result** amounted to R\$1.3 million in 2Q24 against a negative result of R\$0.4 million in 2Q23. In the first half of 2024, the result was positive, amounting to R\$0.7 million against the positive result of R\$1.7 million in 2023. The variation in this quarter reflects primarily the performance of financial income.



## EBITDA

**Table 2 | EBITDA**

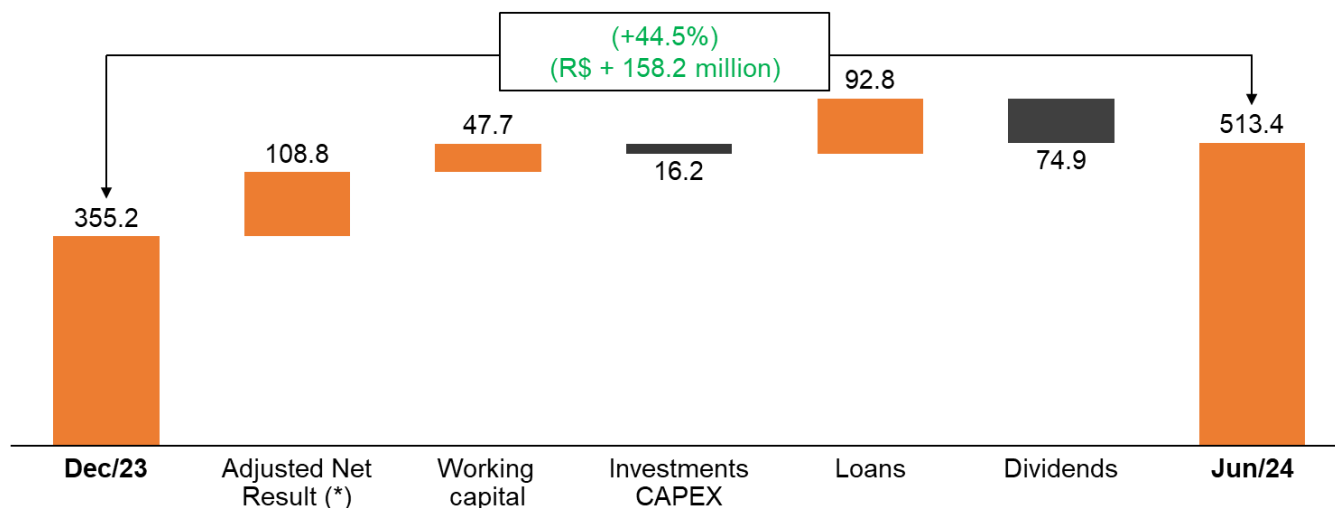
| Net Income (R\$ thousands)                         | 2Q24     | 2Q23     | Δ%<br>2Q24 x 2Q23 | 1Q24    | Δ%<br>2Q24 x 1Q24 | 6M24     | 6M23     | Δ%<br>6M24 x 6M23 |
|----------------------------------------------------|----------|----------|-------------------|---------|-------------------|----------|----------|-------------------|
| Net Operation Revenues                             | 327,833  | 281,197  | 16.6%             | 380,311 | -13.8%            | 708,144  | 604,301  | 17.2%             |
| Net Profit                                         | 37,004   | 33,358   | 10.9%             | 52,156  | -29.1%            | 89,160   | 84,599   | 5.4%              |
| (+) Provision for IR and CS – Current and Deferred | 17,626   | 11,276   | 56.3%             | 27,866  | -36.7%            | 45,492   | 31,812   | 43.0%             |
| (-) Financial Revenue                              | (13,907) | (12,230) | 13.7%             | (8,597) | 61.8%             | (22,504) | (27,854) | -19.2%            |
| (+) Financial Expenses                             | 12,649   | 12,613   | 0.3%              | 9,141   | 38.4%             | 21,790   | 26,158   | -16.7%            |
| (+) Depreciation and Amortization                  | 9,898    | 8,738    | 13.3%             | 9,858   | 0.4%              | 19,756   | 16,465   | 20.0%             |
| EBITDA Margin                                      | 19.3%    | 19.1%    | 0.2 p.p.          | 23.8%   | -4.5 p.p.         | 21.7%    | 21.7%    | 0 p.p.            |
| EBITDA                                             | 63,270   | 53,755   | 17.7%             | 90,424  | -30.0%            | 153,694  | 131,180  | 17.2%             |
| Supplementary Costs and Warranties                 | -        | (1,861)  | -100.0%           | -       | 0.0%              | -        | (1,861)  | -100.0%           |
| (+) Contingencies/Other                            | 294      | (1,048)  | -128.1%           | 924     | -68.2%            | 1,218    | (1,112)  | -209.5%           |
| Adjusted EBITDA Margin                             | 19.4%    | 18.1%    | 1.3 p.p.          | 24.0%   | -4.6 p.p.         | 21.9%    | 21.2%    | 0.7 p.p.          |
| Adjusted EBITDA                                    | 63,564   | 50,846   | 25.0%             | 91,348  | -30.4%            | 154,911  | 128,206  | 20.8%             |
| (+) Provision for IR and CS – Current and Deferred | (2,464)  | (2,823)  | -12.7%            | (314)   | 684.7%            | (2,778)  | (2,801)  | -0.8%             |
| Adjusted Net Margin                                | 10.6%    | 9.8%     | 0.8 p.p.          | 13.9%   | -3.2 p.p.         | 12.4%    | 13.0%    | -0.7 p.p.         |
| Adjusted Net Income                                | 34,834   | 27,626   | 26.1%             | 52,766  | -34.0%            | 87,599   | 78,824   | 11.1%             |

In 2Q24, our **EBITDA** reached R\$63.3 million, an increase of 17.7% compared to the result of R\$53.8 million in 2Q23. The EBITDA margin for the quarter was 19.3%, 0.2% higher than in 2Q23. In the first half of 2024, EBITDA amounted to R\$153.7 million, an increase of 17.2% compared to the first half of 2023 and an EBITDA margin of 21.7%. Despite an unfavorable mix, the positive variation of +17.2% in EBITDA is explained by the increase in the level of activity in the period, combined with balanced management of prices and costs.

## NET INCOME

In 2Q24, **Net Income** reached R\$37.0 million, with a net margin of 11.3%, which is a reduction of 0.6% compared to the net margin of 11.9% recorded in 2Q23. In the first half of 2024, Net Profit was R\$89.2 million, with a net margin of 12.6%, and a reduction of 1.4% against R\$84.6 million in the first half of 2023, and a 14.0% net margin. The reduction in the net margin is due to the impacts that Law 14.789/23 brought to the taxation of tax incentives from fiscal year 2024.

## CASH FLOW



(\*) Adjusted net result from Depreciation/Repayment and Income Tax.

**Figure 3 | Cash flow reconciliation (amounts in R\$ million)**

The year-to-date result, net of depreciation, repayment and income tax, amounted to R\$108.8 million. During the period, working capital showed a positive variation of R\$47.7 million, driven primarily by the favorable performance in the customers item.

In the semester, our investments amounted to R\$16.2 million, as detailed below (“Investments (Capex)”).

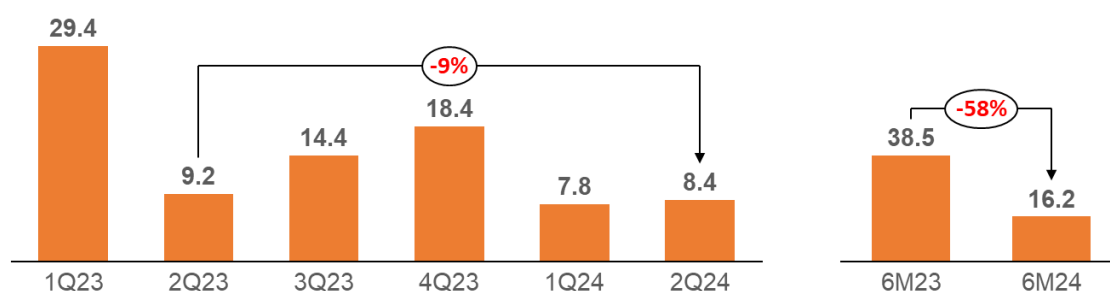
In financing activities, the net amount of R\$92.8 million reflects the raising of financing from the (“IFC”), in the net amount of R\$148.3 million and the repayment of financing originally planned for the period.

In 2Q24, we paid mandatory dividends in the amount of R\$74.9 million, reflecting the cash disbursement.

## RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

In 2Q24, **ROIC** was 43.5%, which is an increase of 0.5% compared to the previous quarter. Operating Profit after tax reached R\$247.3 million, an increase of 0.9% compared to the R\$245.1 million recorded in the first quarter of 2024. In addition, the average level of invested capital showed a reduction of 0.2% in the quarters, amounting to R\$569.1 million compared to R\$570.2 million in the previous quarter.

## INVESTMENTS (CAPEX)

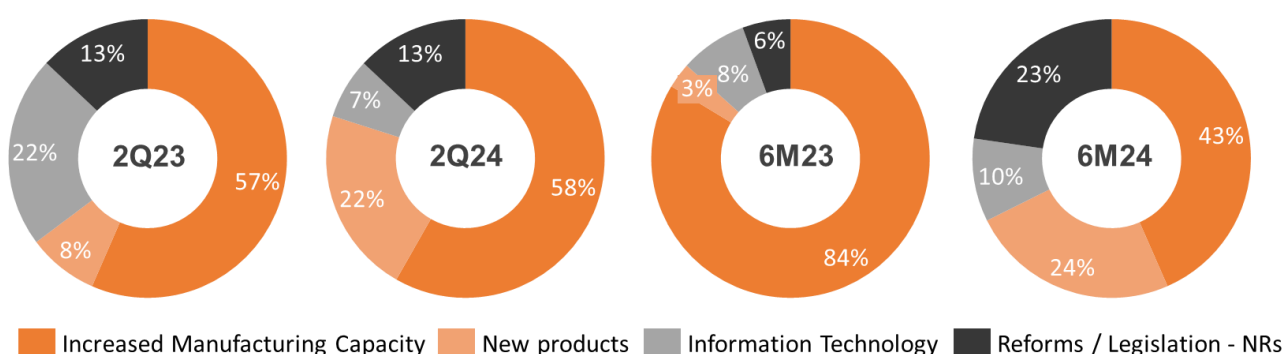


**Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (amounts in R\$ million)**

In 2Q24, we invested R\$8.4 million, of which R\$4.9 million were intended for modernization and expansion of production capacity, R\$1.9 million for development of new products, R\$1.1 million for compliance with regulatory standards and refurbishment, and R\$0.5 million for information technology.

In the half, our investments amounted to R\$16.2 million, distributed as follows: R\$6.9 million intended for modernization and expansion of production capacity, R\$4.0 million for development of new products, R\$3.7 million for supporting Capex, and R\$1.6 million for information technology.

**Figure 5 | Evolution of CAPEX (in %)**



## CASH AND CASH EQUIVALENTS, AND INDEBTEDNESS

**Table 3 | Cash and Cash Equivalents, and Indebtedness**

| Indebtedness (R\$ thousands)           | Jun/24         |             | Dec/23         |             | Jun/23         |             |
|----------------------------------------|----------------|-------------|----------------|-------------|----------------|-------------|
| FINAME Materials                       | -              |             | 52,216         |             | -              |             |
| Export Credit Note                     | 10,955         |             | 14,530         |             | 11,420         |             |
| Financial Rural Producer Note          | 62,893         |             | 12,310         |             | 12,503         |             |
| Agribusiness Credit Rights Certificate | 10,170         |             | 50,430         |             | 50,516         |             |
| <b>Short Term</b>                      | <b>84,018</b>  | <b>29%</b>  | <b>129,486</b> | <b>66%</b>  | <b>74,439</b>  | <b>49%</b>  |
| IFC                                    | 148,312        |             | -              |             | -              |             |
| Export Credit Note                     | 20,000         |             | 30,000         |             | 30,000         |             |
| Financial Rural Producer Note          | 36,000         |             | 36,000         |             | 48,000         |             |
| <b>Long Term</b>                       | <b>204,312</b> | <b>71%</b>  | <b>66,000</b>  | <b>34%</b>  | <b>78,000</b>  | <b>51%</b>  |
| <b>Total Debt</b>                      | <b>288,330</b> | <b>100%</b> | <b>195,486</b> | <b>100%</b> | <b>152,439</b> | <b>100%</b> |
| Availability (Current and Non-current) | 513,442        |             | 355,235        |             | 266,530        |             |
| <b>Positive net cash</b>               | <b>225,112</b> |             | <b>159,749</b> |             | <b>114,091</b> |             |

On June 30, 2024, total consolidated debt increased by 32% compared to 4Q23. Of this debt, 10.7% corresponds to the Export Credit Note, 51.4% refers to the financing contract with the International Finance Corporation (IFC), and 34.3% is related to Farmers Financial Notes. The 32% increase in debt is primarily due to the acquisition of IFC financing, amounting to a net value of R\$148.3 million, in May 2024. As a result, Positive Net Cash as of June 30, 2024 was R\$225.1 million, compared to R\$114.1 million in the same period of 2023.

## DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

As resolved at the Annual Shareholders' Meeting held on April 3, 2024, we approved the following payment:

- **Mandatory minimum dividends: R\$27.9 million, equal to R\$0.15767046 per share.**
- **Additional dividends: R\$47.0 million representing R\$0.04367165 per share.**

The payment was made on April 15, 2024 without withholding income tax, in accordance with the applicable legislation, and without remuneration or adjustment for inflation.

In addition, according to the meeting of the Board of Directors held on June 25, 2024, we decided to pay the following dividends in the total amount of R\$30.0 million.

- **Additional dividends: R\$30.0 million, which is R\$0.16975888 per share.**

The payment was made on July 10, 2024 without withholding income tax, in accordance with the applicable legislation, and without remuneration or adjustment for inflation.

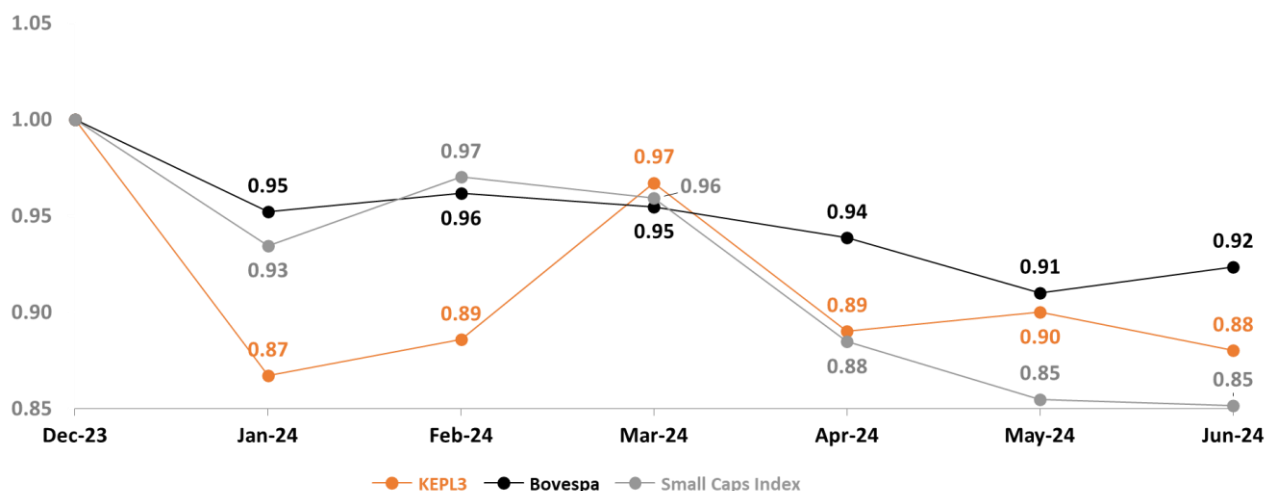
**Table 4 | Payout**

|                      | 6M24          | 2023           | 2022           | Δ%<br>2023/2022 |
|----------------------|---------------|----------------|----------------|-----------------|
| Mandatory dividends  | -             | 27,871         | 77,690         | -64.1%          |
| Interest on Equity   | -             | 32,718         | 18,678         | 75.2%           |
| Additional dividends | -             | 47,000         | -              | 0.0%            |
| Interim dividends    | 30,010        | 42,282         | 84,338         | -49.9%          |
| <b>Gross Total</b>   | <b>30,010</b> | <b>149,871</b> | <b>180,706</b> | <b>-17.1%</b>   |
| Net profit           | 89,160        | 245,214        | 382,468        | -35.9%          |
| <b>Payout</b>        | <b>33.66%</b> | <b>61.12%</b>  | <b>47.2%</b>   | <b>29.4%</b>    |



## SHARE PERFORMANCE | KEPL3

KEPL3 X Market • Base 100  
Data Base: (06/28/2024)

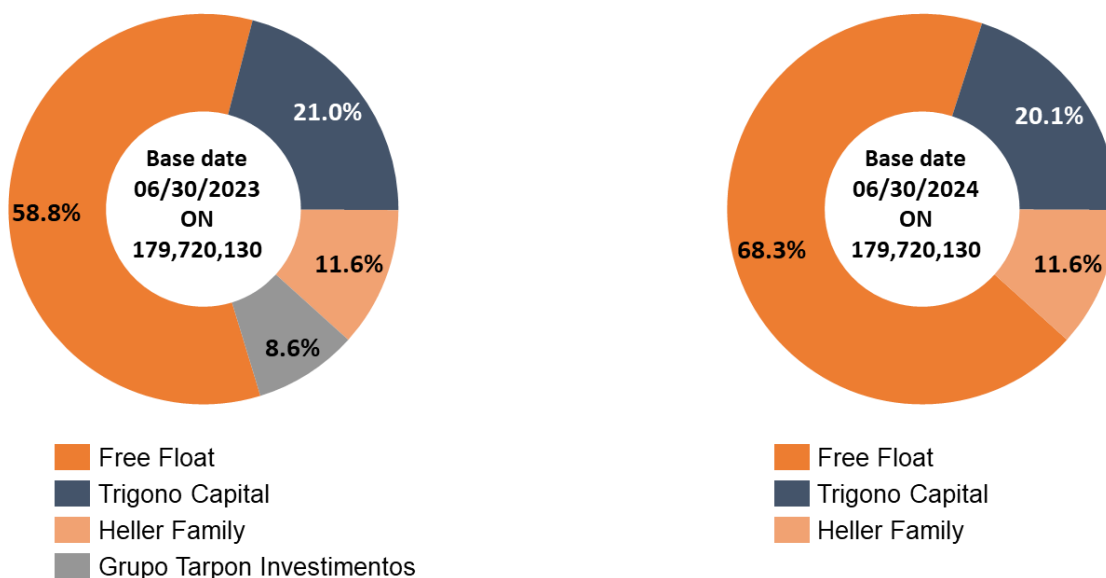


**Figure 6 | Kepler versus Market | Base 100 | Base Date: Jun 28, 2024**

In June 2024, Kepler shares showed a reduction of -12.4% compared to December 2023. In the same period, the Ibovespa index depreciated -7.7%, while Small Cap registered a depreciation of -14.9%. In June 2024, the average daily liquidity of Kepler shares reached R\$9.4 million.

## OWNERSHIP STRUCTURE

**Figure 7 | Ownership Structure (KEPL3)**



## KEPL3 Share Repurchase Program

On March 25, 2024, we announced a shares repurchase plan by means of a Notice of Material Fact. This plan aims to acquire up to 17,658,311 common shares issued by us, which is equal to 10% of the outstanding KEPL3 shares, within the limits established by the applicable regulations, without reducing the share capital.

The primary objective of the Share Repurchase Program is to keep the shares in treasury for occasional cancellation or disposal by the Company.

On March 31, 2024, the number of shares in Treasury was 2,959,896. During 2Q24, 270,000 ON (common shares) were acquired as a result of the repurchase program and 289,386 ON were used in relation to our Share Plan (Short and Long-Term Incentive Program). Therefore, we ended June 30, 2024 with a balance of 2,940,510 ON in treasury.

It is important to highlight that the amount of 270,000 ON acquired until June 30 represents only 2% of the expected limit of 17,658,311 ON. We ended 2Q24 with R\$513.4 million in cash, which demonstrates a sound level to support growth strategies and keep the repurchase plan active until its maturity, which is expected for March 25, 2025.

### ADR (American Depositary Receipt)

On June 19, 2024, a Notice of Material Fact was released informing that at a meeting of our Board of Directors (held on June 19, 2024), the termination of the American Depositary Receipts (“ADRs”) Program backed by common shares issued by us (“ADRs Program”) was approved, as provided for in the rules of the Securities and Exchange Commission of the United States of America (“SEC”).

We emphasize that the termination of the ADR Program does not change our participation in the Novo Mercado on B3 S.A. – Bolsa, Brasil, Balcão (Brazilian stock exchange) and the trading of our shares in this market, and also that we will maintain our initiatives to access and attract new international investors, focusing our efforts on expanding the local investor base by increasing daily tradability in order to positively impact the liquidity of the stock.

### IFC (International Finance Corporation)

On May 9, 2024, a Notice to the Market was released informing the execution of a Loan Agreement by and between Kepler Weber and IFC, the largest global private sector development institution in emerging markets and part of the World Bank Group.

According to this transaction, Kepler will raise up to R\$150 million, with a payment term of seven (7) years, and a grace period of twenty-four (24) months before the repayment of the principal begins. The funds from the Loan Agreement will be used in Capex for the modernization and expansion of the Panambi and Campo Grande plants. The transaction will be denominated in Brazilian Reais (R\$), with an interest rate adjusted by the variation of the CDI rate + Spread, not implying exchange rate exposure of principal and interest. This action reinforces Kepler Weber’s financial strength and growth strategy.

### ESG (ENVIRONMENT, SOCIAL AND GOVERNANCE)



In 2Q24, Kepler Weber publishes its Sustainability Report every two years to reflect the results, achievements and challenges overcome in the years 2022 and 2023, prepared in accordance with the Global Reporting Initiative (GRI) and the contents of the Sustainability Accounting Standards Board (SASB), using the SASB industry standard for Machinery and Industrial Goods. The financial information includes, in addition to subsidiary Kepler Weber Industrial S.A. (KWI), parent company Kepler Weber S.A. (KWSA), subsidiary Procer and the FIDC. The scope of non-financial indicators covers KWSA and KWI.



May is a month of great significance for Kepler, because it is our anniversary. In 2024, instead of celebrating our 99th anniversary, we decided to dedicate this important date to the people of the State of Rio Grande do Sul who were severely affected by the floods. Kepler has used all funds planned for the anniversary celebrations to help those affected. Our team, known for its spirit of solidarity, mobilized colleagues, partners and customers in a network of efforts for this essential cause.

The “State of Rio Grande do Sul Help” Campaign included the following actions:

**Crisis Committee:** We created a committee to hold daily meetings involving the board of directors and managers to deal with emerging demands quickly.

**Technical Assessment Service:** We provided our affected customers with a free technical assessment service, as well as guidance on the necessary care for flooded Storage Units.

**Donations and Support:** We manufactured metal squeegees to help with cleaning activities, and donated 500 blankets to those sheltered at Unisinós.

**Partnerships with Government:** We established an interface with the City of Panambi and Civil Defense to develop coordinated support actions.

**Fundraising Campaign:** Through an internal campaign, we collected food, hygiene and cleaning products, and mobilized employees from Panambi and Campo Grande, and also our partners and the community. Three trucks full of items were donated to Lajeado, Passo do Sete and Sobradinho.

**Fund transfers to Laranja:** We created a means of fund deposits, reversing the amounts to the affected communities, with the participation of Kepler.

**Direct Support to Communities:** We sent two employees to cities in the State of Rio Grande do Sul to identify needs and direct actions in the city of Cruzeiro do Sul, which has approximately 12,000 inhabitants. We will support the reconstruction of the Jacob Sehn Municipal Elementary School, which serves 385 children. Our volunteers are active in cleaning and rebuilding the school, and will continue to work in the coming months.

The quarter was also marked by other initiatives, such as the Pedala Green Social Project, carried out in May in Campo Grande, which collected more than 500 liters of milk and one ton of food, which were donated to the “the State of Rio Grande do Sul Help” Campaign and local institutions.

We invested more than R\$750,000 in six social projects in the communities of Panambi, State of Rio Grande do Sul, and Campo Grande, State of Mato Grosso do Sul, directly impacting more than 11,000 people. The projects reinforce our values and purpose of caring for life, covering areas such as education, inclusion, health, well-being and environmental sustainability.



In 2Q24, Kepler Weber, aware of the importance of maintaining constant action to mitigate impacts related to its operations with regard to climate change and global warming, replaced part of the combustion forklift fleet with electric forklifts, replacing the use of fossil fuel for electrical energy from renewable sources, thus reducing greenhouse gas (GHG) emissions.

The Company has been closely monitoring the impacts of the major floods that affected the state of Rio Grande do Sul during May and June 2024, and has been providing necessary support to its stakeholders. As of the current date, no significant changes in the business structure have been identified. Additionally, the known climatic effects to date do not appear to result in significant economic damage to our results for the fiscal year.

## CORPORATE GOVERNANCE



The Company has been improving its corporate governance practices in the conduct of its business to create value for shareholders and other stakeholders. Listed in B3's traditional segment, the Company performs all obligations stipulated for that listing segment.

The Management fosters an organizational culture based on ethics and integrity and, in order to strengthen its corporate governance even more, the Company announced, by means of a Notice of Material Fact published on July 19, 2023, that B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), according to Section 7.3 of its Regulations for Issuer Listing and Securities Trading, approved the Company's request to migrate to the special corporate governance segment referred to as “Novo Mercado.”



## **Board of Directors**

The Board of Directors consists of no fewer than seven and no more than nine standing members. They are elected by the shareholders' meeting through a voting process where the shareholders designate their representatives for a two-year term, with reelection permitted.

The Board of Directors is the highest governing body responsible for the long-term planning strategy and supervising the performance of executive officers. This body holds regular meetings on a quarterly basis, or extraordinary meetings, whenever necessary.

The chairman and the deputy chairman of the Board of Directors are selected by the body itself. In line with best practices, the offices of chairman of the Board of Directors and Chief Executive Officer or Chief Executive may not be held by a same person.

At the Annual Shareholders' Meeting held on March 21, 2023, the shareholders elected a ticket consisting of eight members to make up the Company's Board of Directors, whose terms of office will end when the 2025 Annual Shareholders' Meeting is held. All directors took office and have no duties or positions at the Company other than those relating to the Board of Directors and its Strategy, Investment and Finance Committee, its People, Compliance and Sustainability Committee or the Non-Statutory, Audit and Risk Committee.

## **Audit and Risk Committee**

On June 1, 2023, the setup of the Non-statutory Audit and Risk Committee was approved according to the "Audit and Risk Committee Regulations," as previously approved in the Board of Directors' meeting held on March 15, 2023. Also in the meeting held on June 1, 2023, three members were elected for the Audit and Risk Committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted.

In view of the resignation of a member of the aforementioned Committee, at the meeting of our Board of Directors held on February 28, 2024, his alternate was elected with a term of office coinciding with the term of office of the members of the Board of Directors and the other members of the Audit and Risks Committee, and a review of the Internal Regulations of the Committee was approved, which from that date onwards was renamed as the Audit and Risks Committee. The Audit and Risk Committee is made up of one member of the Board of Directors, two independent members, one of whom is the coordinator of the body. The members of the Audit and Risk Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The primary purposes of the Committee are overseeing: (i) the quality and integrity of financial reports; (ii) adherence to legal, statutory and regulatory standards; (iii) the adequacy of processes related to risk management and compliance; (iv) internal controls; (v) internal audit and risk management, compliance and internal control activities; (vi) the activities of independent auditors; and (vii) the adequacy of processes related to the handling of reports of potential noncompliance with legal and regulatory provisions applicable to the Company, in addition to internal regulations and codes.

## **Strategy, Investment and Finance Committee**

On December 14, 2023, the setup of the Strategy, Investment and Finance Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The Committee's primary objectives are: review and issue recommendations to the proposed strategic plan, business plan, and other guidelines related to the Company's strategy, to be submitted to the Board of Directors, as well as identify and review business opportunities.

## **People, Compliance and Sustainability Committee**

On December 14, 2023, the setup of the People, Compliance and Sustainability Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The

members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities. The Committee's primary objectives are: ensure the Company's commitment to an administration and culture that complies with the pillars of corporate governance, sustainability and business ethics, and monitor and resolve on actions of the Discipline, Integrity, Strategic Security, ESG and Privacy Committees.

## **Fiscal Council**

The Fiscal Council is a permanent body set up in accordance with the law, and it has Internal Regulations. It is made up of three full members and their respective alternates, elected by the Annual Shareholders' Meeting, in accordance with the provisions of Article 161 paragraph 4, Law 6404/76. Each member performs his or her duties for the term set by the Annual Shareholders' Meeting, and they may be reelected. The primary responsibilities of the body are monitoring the activities of the administration, review our financial statements and report its conclusions to the shareholders.

At the Annual Shareholders' Meeting held on April 3, 2024, the shareholders elected six members by simple vote (three standing members and their respective alternates) to form our Fiscal Council, whose term will end when the Annual Shareholders' Meeting is held in 2025. All directors elected will take office by signing an office taking instrument, within the term and in the form provided by the law, at which time they will declare, in accordance with the law, that they are not involved in any of the crimes provided for by law that would prevent them from performing business activity, and holding the position of officers of a publicly-held company, and they will rely on the Internal Regulations to conduct the functioning of the body.

## Board of Executive Officers

Kepler Weber's current Board of Executive Officers is made up of five members, two of which are statutory members elected by the Board of Directors, and three are employees. The Company's Directors have extensive experience in the industry, contributing towards the positioning of Kepler Weber as a leader in post-harvest solutions and a relevant player in the solid bulk handling equipment market.

It is important to highlight that, on June 12, 2024, the Board of Directors took note of the resignation letter sent by the Chief Financial and Investor Relations Officer, Mr. Paulo Polezi, effective July 13, 2024, and decided to appoint, on an interim basis, Mr. Bernardo Osborn Gomes Nogueira, Chief Executive Officer, to also be responsible for our Investor Relations Area.

## Members of Governance Bodies

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>BOARD OF DIRECTORS</b></p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/><b>Chairman</b></p> <p>Júlio Toledo Piza<br/><b>Vice Chairman</b></p> <p><b>Standing Members</b></p> <p>Arthur Heller Britto<br/>Marcelo Guimaraes Lopo Lima<br/>Maria Gustavo Brochado Heller Britto<br/>Piero Abbondi<br/>Ricardo Sodré Oliveira<br/>Ruy Flaks Schneider</p> | <p><b>FISCAL COUNCIL</b></p> <p>Reginaldo Ferreira Alexandre<br/><b>Chairman</b></p> <p><b>Standing Members</b></p> <p>Doris Beatriz França Wilhelm<br/>Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira</p> <p><b>Alternate Members</b></p> <p>Emílio Otranto Neto<br/>Maria Elvira Lopes Gimenez<br/>Rosângela Costa Süffert</p> | <p><b>EXECUTIVE BOARD</b></p> <p>Bernardo Osborn Gomes Nogueira<br/><b>Chief Executive Officer and Investor Relations Officer</b></p> <p>Fabiano Schneider<br/><b>Industrial and Product Officer</b></p> <p>Karine Olczewski<br/><b>General Counsel and Governance, Risk and Compliance Officer</b></p> <p>Diego Wenningkamp<br/><b>Digital Project and Service Implementation Officer</b></p> <p>Jean Felizardo de Oliveira<br/><b>Commercial Officer</b></p> |
| <p><b>STRATEGY, INVESTMENT AND FINANCE COMMITTEE</b></p> <p><b>Members:</b></p> <p>Arthur Heller Britto<br/>Bernardo Osborn Gomes Nogueira<br/>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/>Marcelo Guimaraes Lopo Lima<br/>Piero Abbondi</p>                                                                                                                   | <p><b>AUDIT AND RISK COMMITTEE</b></p> <p>Antonio Edson Maciel dos Santos<br/><b>Coordinator</b></p> <p>Valmir Pedro Rossi<br/><b>Member</b></p> <p>Luiz Tarquínio Sardinha Ferro<br/><b>Member of the Board of Directors</b></p>                                                                                       | <p><b>PEOPLE, COMPLIANCE AND SUSTAINABILITY COMMITTEE</b></p> <p><b>Members:</b></p> <p>Júlio Cesar de Toledo Piza Neto<br/>Karine Olczewski<br/>Maria Gustavo Brochado Heller Britto<br/>Piero Abbondi<br/>Ruy Flaks Schneider</p>                                                                                                                                                                                                                            |

## 2Q24 FINANCIAL STATEMENTS

### Earnings Videoconference

#### EARNINGS VIDEOCONFERENCE

Kepler will hold on August 1, 2024 (Thursday), a videoconference in Portuguese, with simultaneous translation into English, at the following time:

- 10 a.m. – Brazil Time
- 09 a.m. – US Time

The access link for the Video Conference is available on the Investor Relations website [https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN\\_eC7kp1tQTTeUJ\\_5lOJxzQg#/registration](https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN_eC7kp1tQTTeUJ_5lOJxzQg#/registration)

#### Participants:

- **Bernardo Nogueira** | Chief Executive Officer
- **Edirlei Lohrentz da Silva** | Controller

#### Investor Relations:

- **Sandra Vieira** | Investor Relation Coordinator
- **Leonardo Santos** | Investor Relation Analyst
- **Laura Sannomiya** | Investor Relation Analyst

**Contact:** [ri@ri.kepler.com.br](mailto:ri@ri.kepler.com.br)

The presentation will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please log on approximately 10 minutes before the time set for the videoconference.



#### FORWARD-LOOKING STATEMENTS

Statements contained in this report concerning Kepler's business prospects, projections and actual results and potential growth are mere forecasts based on Management's expectations for Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, on the general economic performance of Brazil, the industry and international markets, and are subject to change.



## EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Quarterly

| (In thousands of Reais, except for percentages)         | 2Q24      |         | 1Q24      |         | 2Q23      |         | AH%      |         |
|---------------------------------------------------------|-----------|---------|-----------|---------|-----------|---------|----------|---------|
|                                                         | (A)       | AV%     | (B)       | AV%     | (C)       | AV%     | (A)/(C)  | (A)/(B) |
| <b>NET OPERATING REVENUE</b>                            | 327,834   | 100.00% | 380,311   | 100.00% | 281,197   | 100.00% | 16.59%   | -13.80% |
| <b>COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED</b>         | (230,874) | -70.42% | (258,002) | -67.84% | (199,116) | -70.81% | 15.95%   | -10.51% |
| <b>GROSS PROFIT</b>                                     | 96,960    | 29.58%  | 122,309   | 32.16%  | 82,081    | 29.19%  | 18.13%   | -20.73% |
| Selling Expenses                                        | (22,535)  | -6.87%  | (23,910)  | -6.29%  | (20,382)  | -7.25%  | 10.56%   | -5.75%  |
| Losses on non-recoverability of financial assets        | 96        | 0.03%   | 161       | 0.04%   | (15)      | -0.01%  | -740.00% | -40.37% |
| General and administrative expenses                     | (24,868)  | -7.59%  | (24,982)  | -6.57%  | (22,835)  | -8.12%  | 8.90%    | -0.46%  |
| Other income (expenses), net expenses                   | 3,719     | 1.13%   | 6,988     | 1.84%   | 6,168     | 2.19%   | -39.70%  | -46.78% |
| <b>OPERATING PROFIT (LOSS)</b>                          | 53,372    | 16.28%  | 80,566    | 21.18%  | 45,017    | 16.01%  | 18.56%   | -33.75% |
| Financial expenses                                      | (12,649)  | -3.86%  | (9,141)   | -2.40%  | (12,613)  | -4.49%  | 0.29%    | 38.38%  |
| Financial revenues                                      | 13,907    | 4.24%   | 8,597     | 2.26%   | 12,230    | 4.35%   | 13.71%   | 61.77%  |
| <b>PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION</b> | 54,630    | 16.66%  | 80,022    | 21.04%  | 44,634    | 15.87%  | 22.40%   | -31.73% |
| Income and social contribution taxes - Current          | (12,620)  | -3.85%  | (16,316)  | -4.29%  | (9,121)   | -3.24%  | 38.36%   | -22.65% |
| Income and social contribution taxes - Deferred         | (5,006)   | -1.53%  | (11,550)  | -3.04%  | (2,155)   | -0.77%  | 132.30%  | -56.66% |
| <b>INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES</b>             | (17,626)  | -5.38%  | (27,866)  | -7.33%  | (11,276)  | -4.01%  | 56.31%   | -36.75% |
| <b>NET INCOME</b>                                       | 37,004    | 11.29%  | 52,156    | 13.71%  | 33,358    | 11.86%  | 10.93%   | -29.05% |

## EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Year-to-Date

| (In thousands of Reais, except for percentages)         | 6M24      |         | 6M23      |         | AH%      |
|---------------------------------------------------------|-----------|---------|-----------|---------|----------|
|                                                         | (A)       | AV%     | (B)       | AV%     | (A)/(B)  |
| <b>NET OPERATING REVENUES</b>                           | 708,145   | 100.00% | 604,301   | 100.00% | 17.18%   |
| <b>COST OF GOODS SOLD</b>                               | (488,876) | -69.04% | (419,817) | -69.47% | 16.45%   |
| <b>GROSS PROFIT</b>                                     | 219,269   | 30.96%  | 184,484   | 30.53%  | 18.86%   |
| Selling Expenses                                        | (46,445)  | -6.56%  | (42,667)  | -7.06%  | 8.85%    |
| Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros  | 257       | 0.04%   | (74)      | -0.01%  | -447.30% |
| Despesas gerais e administrativas                       | (49,850)  | -7.04%  | (41,192)  | -6.82%  | 21.02%   |
| Other income (expenses), net expenses                   | 10,707    | 1.51%   | 14,164    | 2.34%   | -24.41%  |
| <b>OPERATING INCOME (LOSS)</b>                          | 133,938   | 18.91%  | 114,715   | 18.98%  | 16.76%   |
| Financial expenses                                      | (21,790)  | -3.08%  | (26,158)  | -4.33%  | -16.70%  |
| Financial revenues                                      | 22,504    | 3.18%   | 27,854    | 4.61%   | -19.21%  |
| <b>PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION</b> | 134,652   | 19.01%  | 116,411   | 19.26%  | 15.67%   |
| Income and social contribution taxes - Current          | (28,936)  | -4.09%  | (18,618)  | -3.08%  | 55.42%   |
| Income and social contribution taxes - Deferred         | (16,556)  | -2.34%  | (13,194)  | -2.18%  | 25.48%   |
| <b>INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES</b>             | (45,492)  | -6.42%  | (31,812)  | -5.26%  | 43.00%   |
| <b>NET INCOME</b>                                       | 89,160    | 12.59%  | 84,599    | 14.00%  | 5.39%    |

## EXHIBIT II - CONSOLIDATED BALANCE SHEET

| (In thousands of Reais, except for percentages)   | Jun/24           |               | Dec/23           |               | Jun/23           |               | AH%           | AH%          |
|---------------------------------------------------|------------------|---------------|------------------|---------------|------------------|---------------|---------------|--------------|
|                                                   | (A)              | AV%           | (B)              | AV%           | (C)              | AV%           | (A)/(B)       | (A)/(C)      |
| <b>ASSETS</b>                                     |                  |               |                  |               |                  |               |               |              |
| <b>Current assets</b>                             | <b>1,044,113</b> | <b>68.8%</b>  | <b>981,908</b>   | <b>66.7%</b>  | <b>776,948</b>   | <b>63.68%</b> | <b>6.3%</b>   | <b>34.4%</b> |
| Cash and cash equivalents                         | 448,442          | 29.5%         | 322,923          | 22.1%         | 251,482          | 20.41%        | 38.9%         | 78.3%        |
| Non-immediate liquidity financial investments     | 65,000           | 4.3%          | 32,312           | 2.2%          | 15,048           | 1.23%         | 101.2%        | 94.5%        |
| Trade accounts receivable                         | 183,670          | 12.1%         | 308,132          | 20.9%         | 147,827          | 12.12%        | -40.4%        | 24.2%        |
| Inventories                                       | 268,206          | 17.7%         | 254,147          | 17.3%         | 280,772          | 23.01%        | 5.5%          | -4.5%        |
| Taxes recoverable                                 | 52,436           | 3.5%          | 43,802           | 3.0%          | 59,855           | 4.91%         | 19.7%         | -12.4%       |
| Other assets                                      | 26,359           | 1.7%          | 20,592           | 1.4%          | 21,964           | 1.80%         | 28.0%         | 20.0%        |
| <b>Non-current assets</b>                         | <b>473,936</b>   | <b>31.2%</b>  | <b>489,372</b>   | <b>33.3%</b>  | <b>443,185</b>   | <b>36.32%</b> | <b>-3.2%</b>  | <b>6.9%</b>  |
| Trade accounts receivable                         | 5,320            | 0.4%          | 11,773           | 0.8%          | 8,843            | 0.7%          | -54.8%        | -39.8%       |
| Taxes recoverable                                 | 24,430           | 1.6%          | 36,827           | 2.5%          | 18,723           | 1.5%          | -33.7%        | 30.5%        |
| Deferred taxes                                    | 38,338           | 2.5%          | 54,894           | 3.7%          | 47,152           | 3.7%          | -30.2%        | -18.7%       |
| Other assets                                      | 5,013            | 0.3%          | 3,799            | 0.3%          | 6,892            | 0.6%          | 32.0%         | -27.3%       |
| Investments                                       | 102              | 0.0%          | 93               | 0.0%          | 93               | 0.0%          | 9.7%          | 9.7%         |
| Investment property                               | 1,363            | 0.1%          | 1,398            | 0.1%          | 1,432            | 0.1%          | -2.5%         | -4.8%        |
| Property, plant and equipment                     | 258,016          | 16.9%         | 257,983          | 17.4%         | 234,629          | 19.2%         | 0.0%          | 10.0%        |
| Intangible assets                                 | 118,250          | 7.8%          | 121,397          | 8.3%          | 122,199          | 10.0%         | -2.6%         | -3.2%        |
| Right of use in progress                          | 23,104           | 1.5%          | 1,208            | 0.1%          | 3,222            | 0.3%          | 1812.6%       | 617.1%       |
| <b>TOTAL ASSETS</b>                               | <b>1,518,049</b> | <b>100.0%</b> | <b>1,471,280</b> | <b>100.0%</b> | <b>1,220,133</b> | <b>100.0%</b> | <b>3.2%</b>   | <b>24.4%</b> |
| <b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>       |                  |               |                  |               |                  |               |               |              |
| <b>Current liabilities</b>                        | <b>486,536</b>   | <b>32.1%</b>  | <b>607,901</b>   | <b>41.5%</b>  | <b>402,762</b>   | <b>32.9%</b>  | <b>-20.0%</b> | <b>20.8%</b> |
| Suppliers                                         | 95,195           | 6.3%          | 120,878          | 8.2%          | 76,555           | 6.3%          | -21.2%        | 24.3%        |
| Financing and loans                               | 84,018           | 5.5%          | 129,486          | 8.8%          | 74,439           | 6.1%          | -35.1%        | 12.9%        |
| Social and labor obligations                      | 40,581           | 2.7%          | 44,844           | 3.1%          | 35,668           | 2.9%          | -9.5%         | 13.8%        |
| Advances from customers                           | 153,756          | 10.0%         | 197,992          | 13.7%         | 152,446          | 12.3%         | -22.3%        | 0.9%         |
| Taxes payable                                     | 7,788            | 0.5%          | 9,984            | 0.7%          | 6,669            | 0.6%          | -22.0%        | 16.8%        |
| Taxes payable                                     | 9,945            | 0.7%          | 6,570            | 0.5%          | 5,751            | 0.5%          | 51.4%         | 72.9%        |
| Commissions payable                               | 11,047           | 0.7%          | 16,443           | 1.1%          | 10,785           | 0.9%          | -32.8%        | 2.4%         |
| Dividends payable                                 | 30,010           | 2.0%          | 30,811           | 2.1%          | -                | 0.0%          | -2.6%         | 0.0%         |
| Provision for guarantees                          | 29,362           | 1.9%          | 26,943           | 1.8%          | 14,414           | 1.2%          | 9.0%          | 103.7%       |
| Leases                                            | 3,847            | 0.3%          | 501              | 0.0%          | 2,677            | 0.2%          | 667.9%        | 43.7%        |
| Other liabilities                                 | 20,987           | 1.4%          | 23,449           | 1.6%          | 23,358           | 1.9%          | -10.5%        | -10.2%       |
| <b>Non-current liabilities</b>                    | <b>293,272</b>   | <b>19.3%</b>  | <b>137,176</b>   | <b>9.2%</b>   | <b>148,717</b>   | <b>12.1%</b>  | <b>113.8%</b> | <b>97.2%</b> |
| Suppliers                                         | -                | 0.0%          | 12               | 0.0%          | -                | 0.0%          | -100.0%       | 0.0%         |
| Financing and loans                               | 204,312          | 13.5%         | 66,000           | 4.5%          | 78,000           | 6.4%          | 209.6%        | 161.9%       |
| Provisions                                        | 12,136           | 0.8%          | 11,800           | 0.8%          | 13,314           | 1.1%          | 2.8%          | -8.8%        |
| Taxes payable                                     | -                | 0.0%          | -                | 0.0%          | 270              | 0.0%          | 0.0%          | -100.0%      |
| Sale option - contingent consideration            | 54,960           | 3.6%          | 54,960           | 3.7%          | 54,960           | 4.5%          | 0.0%          | 0.0%         |
| Deferred taxes                                    | -                | 0.0%          | -                | 0.0%          | -                | 0.0%          | 0.0%          | 0.0%         |
| Leases                                            | 20,053           | 1.3%          | 787              | 0.1%          | 730              | 0.1%          | 2448.0%       | 2647.0%      |
| Other liabilities                                 | 1,811            | 0.1%          | 3,617            | 0.3%          | 1,443            | 0.1%          | -49.9%        | 25.5%        |
| <b>Shareholders' Equity</b>                       | <b>738,241</b>   | <b>48.6%</b>  | <b>726,203</b>   | <b>49.3%</b>  | <b>668,654</b>   | <b>54.9%</b>  | <b>1.7%</b>   | <b>10.4%</b> |
| Capital stock                                     | 344,694          | 22.7%         | 244,694          | 16.6%         | 244,694          | 20.1%         | 40.9%         | 40.9%        |
| Treasury shares                                   | (22,570)         | -1.5%         | (22,303)         | -1.5%         | (22,303)         | -1.8%         | 1.2%          | 1.2%         |
| Capital reserves                                  | 7,611            | 0.5%          | 7,456            | 0.5%          | 4,711            | 0.4%          | 2.1%          | 61.6%        |
| Revaluation reserves                              | 158              | 0.0%          | 158              | 0.0%          | 158              | 0.0%          | 0.0%          | 0.0%         |
| Equity valuation adjustments                      | 23,515           | 1.6%          | 24,367           | 1.7%          | 25,244           | 2.1%          | -3.5%         | -6.8%        |
| Profit reserve                                    | 294,821          | 19.4%         | 471,831          | 32.1%         | 330,656          | 27.1%         | -37.5%        | -10.8%       |
| Income for the period                             | 90,012           | 5.9%          | -                | 0.0%          | 85,494           | 7.0%          | 0.0%          | 5.3%         |
| <b>TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b> | <b>1,518,049</b> | <b>100.0%</b> | <b>1,471,280</b> | <b>100.0%</b> | <b>1,220,133</b> | <b>100.0%</b> | <b>3.2%</b>   | <b>24.4%</b> |

## EXHIBIT III - STATEMENT OF CONSOLIDATED CASH FLOWS

| CONSOLIDATED CASH FLOW                                               | 6M24            | 6M23             |
|----------------------------------------------------------------------|-----------------|------------------|
| <i>(In thousands of Reais)</i>                                       |                 |                  |
| <b>Cash flows from operating activities</b>                          |                 |                  |
| <b>Net Income</b>                                                    | <b>89,160</b>   | <b>84,599</b>    |
| <b>Ajustes por:</b>                                                  |                 |                  |
| Depreciation and amortization                                        | 19,756          | 16,465           |
| Provisions for tax, civil and labor risks                            | 577             | 164              |
| Inventory provisions                                                 | 891             | 417              |
| Provisions for guarantees                                            | 2,419           | (2,659)          |
| Losses on non-recoverability of financial assets                     | (257)           | 74               |
| Other provisions                                                     | 352             | (10,076)         |
| Cost of fixed assets / intangible assets written off                 | 1,432           | 2                |
| Financial result                                                     | 1,586           | 4,556            |
| Current income tax and social contribution expenses                  | 28,936          | 18,618           |
| Deferred income tax and social contribution expenses                 | 16,556          | 13,194           |
|                                                                      | <b>161,408</b>  | <b>125,354</b>   |
| <b>Changes in assets and liabilities:</b>                            |                 |                  |
| Trade accounts receivable                                            | 131,172         | 43,141           |
| Inventories                                                          | (14,950)        | 36,735           |
| Recoverable taxes                                                    | 4,366           | 7,646            |
| Other assets                                                         | 2,804           | 22,641           |
| Suppliers                                                            | (25,695)        | 2,482            |
| Social and labor obligations                                         | (4,263)         | (11,965)         |
| Taxes payable                                                        | (2,196)         | 52               |
| Advances from customers                                              | (44,236)        | (70,336)         |
| Other liabilities                                                    | (7,802)         | (5,855)          |
| <b>Cash flow generated (used) in operating activities</b>            | <b>200,608</b>  | <b>149,895</b>   |
| Interest paid on loans and financing and loans                       | (16,929)        | (16,144)         |
| Income tax and social contribution paid                              | (26,284)        | (18,089)         |
| <b>Net cash generated (used) in operating activities</b>             | <b>157,395</b>  | <b>115,662</b>   |
| <b>Cash flow from investment activities</b>                          |                 |                  |
| Acquisition of fixed and intangible assets                           | (15,557)        | (36,291)         |
| Non-immediately liquid financial investments - Redemption            | (32,610)        | 68,863           |
| Acquisition of subsidiary, net of cash acquired                      | -               | (45,262)         |
| <b>Net cash generated (used) in investing activities</b>             | <b>(48,167)</b> | <b>(12,690)</b>  |
| <b>Cash flows from financing activities</b>                          |                 |                  |
| Treasury shares                                                      | (2,447)         | (16,204)         |
| Amortization of financing and loans                                  | (110,000)       | (60,000)         |
| Financing and loan acquisition                                       | 210,000         | 50,000           |
| Dividends and interest on equity paid                                | (77,811)        | (77,690)         |
| Lease consideration paid                                             | (3,451)         | (2,050)          |
| <b>Net cash generated (used) in financing activities</b>             | <b>16,291</b>   | <b>(105,944)</b> |
| <b>Increase/decrease in cash and cash equivalents</b>                | <b>125,519</b>  | <b>(2,972)</b>   |
| <b>Statement of increase (decrease) in cash and cash equivalents</b> |                 |                  |
| At the beginning of the period                                       | 322,923         | 254,454          |
| At the end of the period                                             | 448,442         | 251,482          |
| <b>Change in cash and cash equivalents in the period</b>             | <b>125,519</b>  | <b>(2,972)</b>   |

For more information, go to our results center:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

The financial and operational information herein, except as indicated otherwise, is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$'000s), according to the accounting practices in place in Brazil, including the corporate laws and the convergence on the IFRS. Growth rates and other comparisons refer, except as indicated otherwise, to the same period of the previous year. It is important to note that the non-financial and non-accounting numbers have not been reviewed by the independent auditor.