

Kora Saúde

DIVULGAÇÃO DE
RESULTADOS

2 T 24 | 6 M 24





Aviso Legal

Esta apresentação pode conter certas declarações prospectivas e informações relativas ao Kora Saúde. (Kora) e suas controladas, que refletem as visões atuais e / ou expectativas da Companhia a respeito de seu desempenho nos negócios, e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa prever, prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e podem conter palavras como "acredita", "antecipa", "espera", "estima", "poderia", "prevê", "potencial", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de significado semelhante. Qualquer projeção, previsão, estimativa ou outra declaração "prospectiva" nesta apresentação apenas ilustra o desempenho hipotético sob pressupostos específicos de eventos ou condições. Tais projeções, previsões, estimativas ou outras declarações prospectivas não são indicadores confiáveis de resultados ou desempenho futuros.

As afirmações aqui contidas estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e suposições. Alertamos que um número de fatores importantes pode causar resultados reais diferentes, quaisquer terceiros (inclusive investidores) são única e exclusivamente responsáveis por qualquer decisão de investimento ou negócio ou ação tomada em confiança nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similar. A Kora não se obriga a atualizar ou revisar esta apresentação mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros. Além dos fatores identificados em outro lugar nesta apresentação, os seguintes fatores, entre outros, podem causar resultados reais diferentes materialmente das declarações prospectivas ou desempenho histórico: mudanças nas preferências e condição financeira de nossos consumidores e condições competitivas nos mercados em que atuamos, mudanças nas condições econômicas, políticas e de negócios no Brasil; intervenções governamentais, resultando em mudanças na economia brasileira, impostos, tarifas ou ambiente regulatório, a nossa capacidade para competir com sucesso; mudanças em nossos negócios, a nossa capacidade de implementar com sucesso estratégias de marketing; nossa identificação de oportunidades de negócios, a nossa capacidade para desenvolver e introduzir novos produtos e serviços, mudanças no custo dos produtos e os custos operacionais; nosso nível de endividamento e outras obrigações financeiras, a nossa capacidade de atrair novos clientes; inflação no Brasil, a desvalorização do real frente ao dólar dos EUA e flutuações da taxa de juros, mudanças presentes ou futuras nas leis e regulamentos, e nossa capacidade de manter relacionamentos de negócios existentes e criar novos relacionamentos. Adicionalmente às demonstrações financeiras, os investidores devem ler atentamente o Formulário de Referência da Companhia, em especial as seções 4 e 5, antes de tomarem qualquer decisão de investimento ou desinvestimento envolvendo valores mobiliários de emissão da Companhia.

Os potenciais investidores e acionistas da Companhia devem compreender os pressupostos e avaliar se são adequados para os seus objetivos. Alguns eventos ou condições podem não ter sido considerados em tais suposições. Eventos ou condições reais podem diferir materialmente de tais suposições. O desempenho passado não é um indicador confiável de resultados ou desempenho futuros. A Companhia renuncia a qualquer obrigação de atualizar sua visão de tais riscos e incertezas ou de anunciar publicamente os resultados de qualquer revisão das declarações prospectivas aqui feitas, exceto onde fazê-lo seria exigido pela lei aplicável. A Companhia recomenda aos potenciais investidores e acionistas que não se baseiem em declarações prospectivas como resultados reais poderiam diferir materialmente daqueles expressos ou implícitas nas declarações prospectivas.

DESTAQUES 2T24



Antônio Benjamim
CEO

2T24: consistência na estratégia de crescimento e consolidação



R\$583 M

Recorde de receita líquida
crescimento de 3% a.a.



R\$117 M

De EBITDA Ajustado



R\$92 M

De geração de caixa
operacional¹



20,1%

De margem EBITDA
ajustada



R\$46 M

De receita líquida oncológica
crescimento de 45% a.a.



79,0%

De taxa de ocupação



+126 mil

Pacientes-dia



+310 mil

de atendimentos
em Pronto-Socorro



+238 mil

Exames de imagem
(RM, RX, TC e US)²



+ 25 mil

Avisos cirúrgicos
realizados

¹ Caixa operacional líquido das cessões de recebíveis realizadas no 1T24 e 2T24

² RM, RX, TC e US: Ressonância Magnética; Raio-X; Tomografia Computadorizada e Ultrassom

Complexidade e resolutividade no Espírito Santo



 **Meridional**
Cariacica
KoraSaúde



- No 2T24, o hospital atingiu a marca de **500 transplantes de fígado**, se consolidando como o maior hospital transplantador do Espírito Santo
- Único hospital do **Espírito Santo** habilitado para realizar **transplantes de ossos, ligamentos e pele**



 **Meridional**
Vitória
KoraSaúde



- **Ramp-up** do **radioterapia** no Meridional Vitória: tecnologia com equipamento inovador
- Ao todo, **100 pacientes** já iniciaram ou finalizaram seus tratamentos

 **Meridional**
Praia da Costa
KoraSaúde

Inauguração do centro de hemodinâmica no Meridional **Praia da Costa**

Crescimento da oncologia e qualidade no Centro-Oeste

 **Anchieta**
Taguatinga
KoraSaúde



- Crescimento da **Oncologia** no **H. Anchieta Taguatinga**, totalizando **R\$ 8,6 milhões** de receita líquida no 2T24
- Avanço na taxa de ocupação **acima de 85%**.

 **Anchieta**
Ceilândia
KoraSaúde



- **Certificação ONA 2** no **H. Anchieta Ceilândia**: excelência na gestão da qualidade e segurança no atendimento aos pacientes

 **Instituto de Neurologia de Goiânia**
KoraSaúde



- UTI com taxa de ocupação **acima de 90%**
- Inclusão de **atendimentos cardiológicos** no **pronto socorro**, ampliando a gama de serviços oferecidos

Inovação e crescimento no Ceará



Exames de Imagem - Hub CE (mil)



- Crescimento na quantidade em **exames de imagem** realizados no período, em linha com a estratégia de fortalecimento de SADTs



- **Ramp-up** da **oncologia** inaugurada no 3T23 no **OTO Meireles** em parceria com o CRIO – referência em oncologia e radioterapia há mais de 50 anos no Ceará



- **Inovação e ampliação** no **OTO Aldeota**:
 - Inauguração do novo **pronto socorro**
 - Implementação do **Robô Da Vinci X**

Fortalecimento da liderança no Tocantins



 **Medical**
Palmas
KoraSaúde

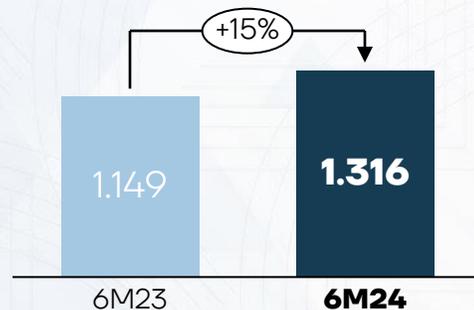


 **Medical**
Santa Thereza
KoraSaúde



- **Liderança no estado** e referência em outros estados na região norte

- Crescimento de 15% em **tratamentos oncológicos** no 6M24 vs. 6M23, totalizando 1.316 infusões no período



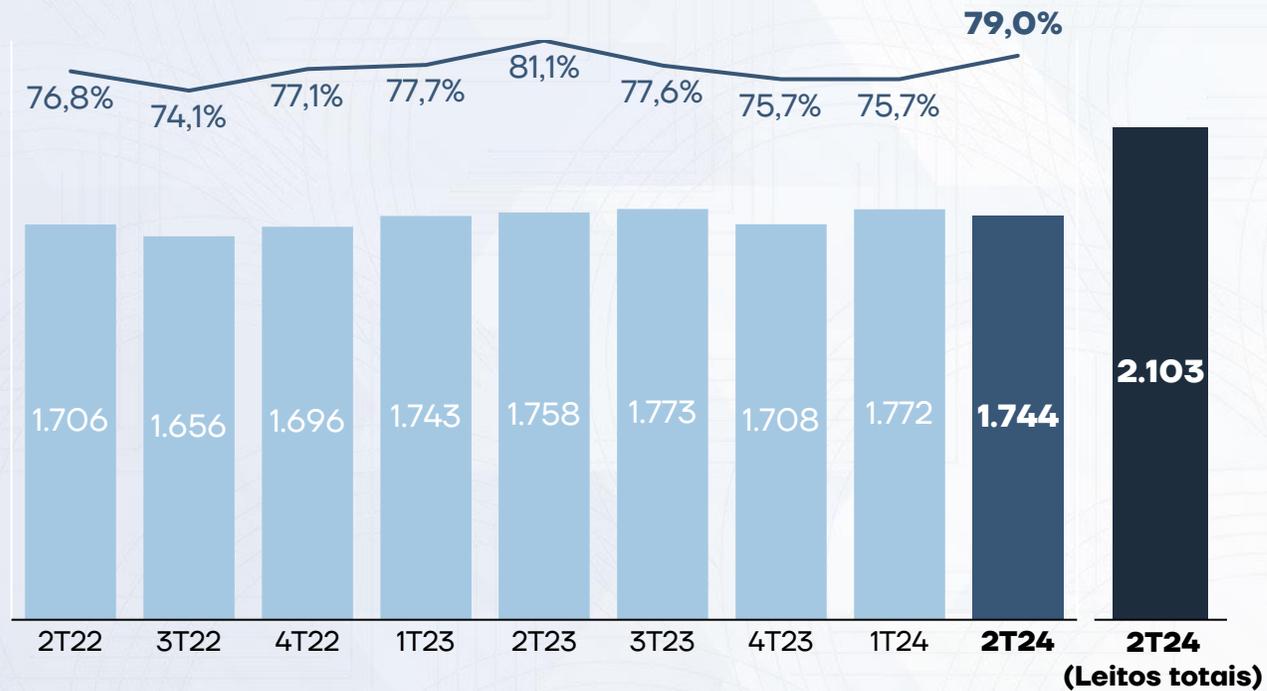
- Implantação do **Robô Da Vinci X** no H. **Medical Santa Thereza**, em linha com a estratégia da Kora Saúde em adicionar complexidade em seus hospitais

Evolução dos indicadores operacionais

Evolução de leitos operacionais

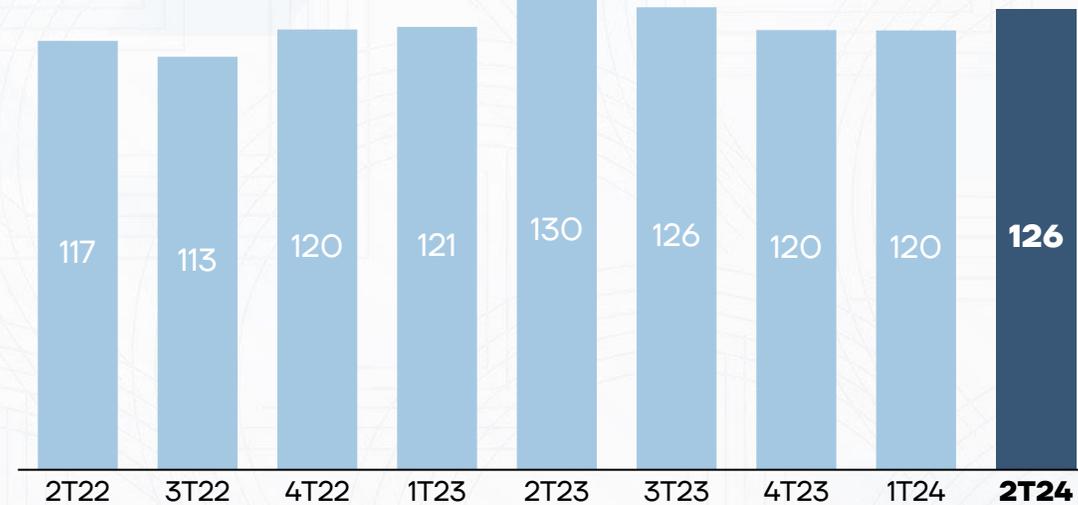
(final do período)

— Taxa de ocupação

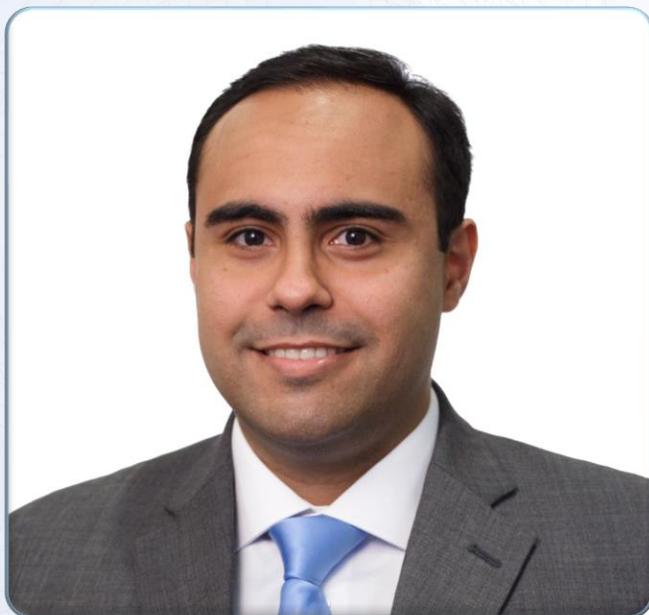


Volume de internações

(Pacientes-dia '000)



DESTAQUES FINANCEIROS



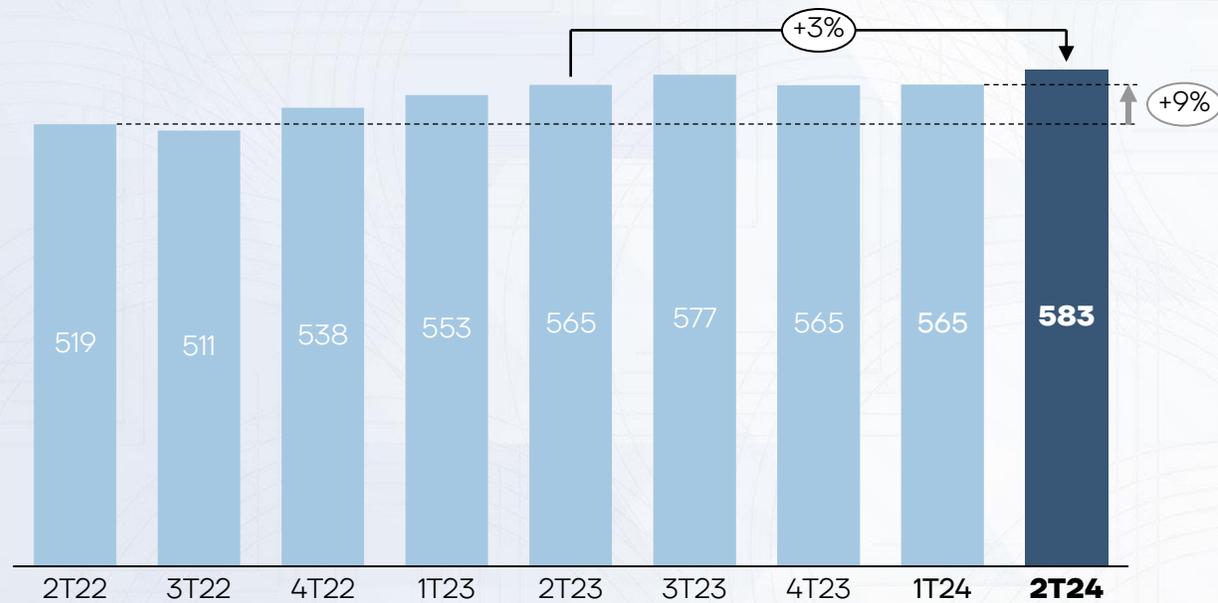
Elias Leal

CFO e DRI

Receita Líquida: R\$583 M no 2T24, +3% vs. 2T23

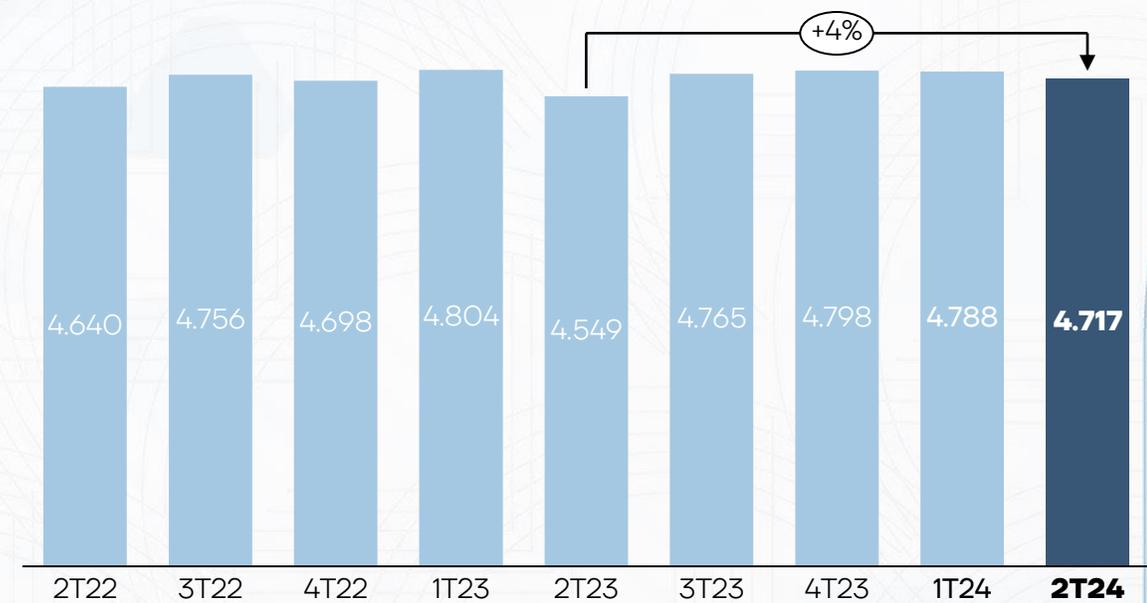
Receita líquida consolidada

R\$M



Ticket Médio consolidado

Receita bruta ex-oncologia por paciente-dia
R\$



Oncologia: novos patamares de receita

Receita líquida oncológica R\$M



 **Meridional**
Cariacica
KoraSaúde

 **Meridional**
São Mateus
KoraSaúde

 **Meridional**
Vitória
KoraSaúde

 **Meridional**
Serra
KoraSaúde

 **Meridional**
Praia da Costa
KoraSaúde

 **Anchieta**
Taguatinga
KoraSaúde

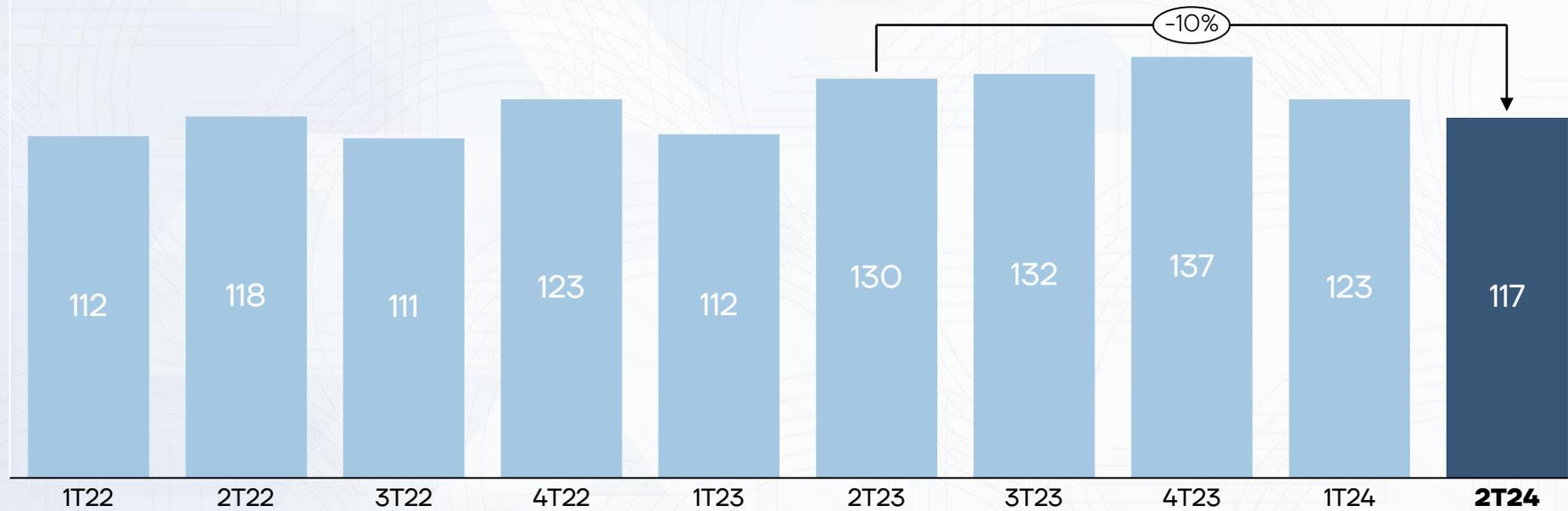
 **Medical**
Palmas
KoraSaúde

 **Oto**
Meireles
KoraSaúde

 **São Mateus**
KoraSaúde

EBITDA Aj. de R\$117 M no 2T24

EBITDA ajustado¹
R\$M

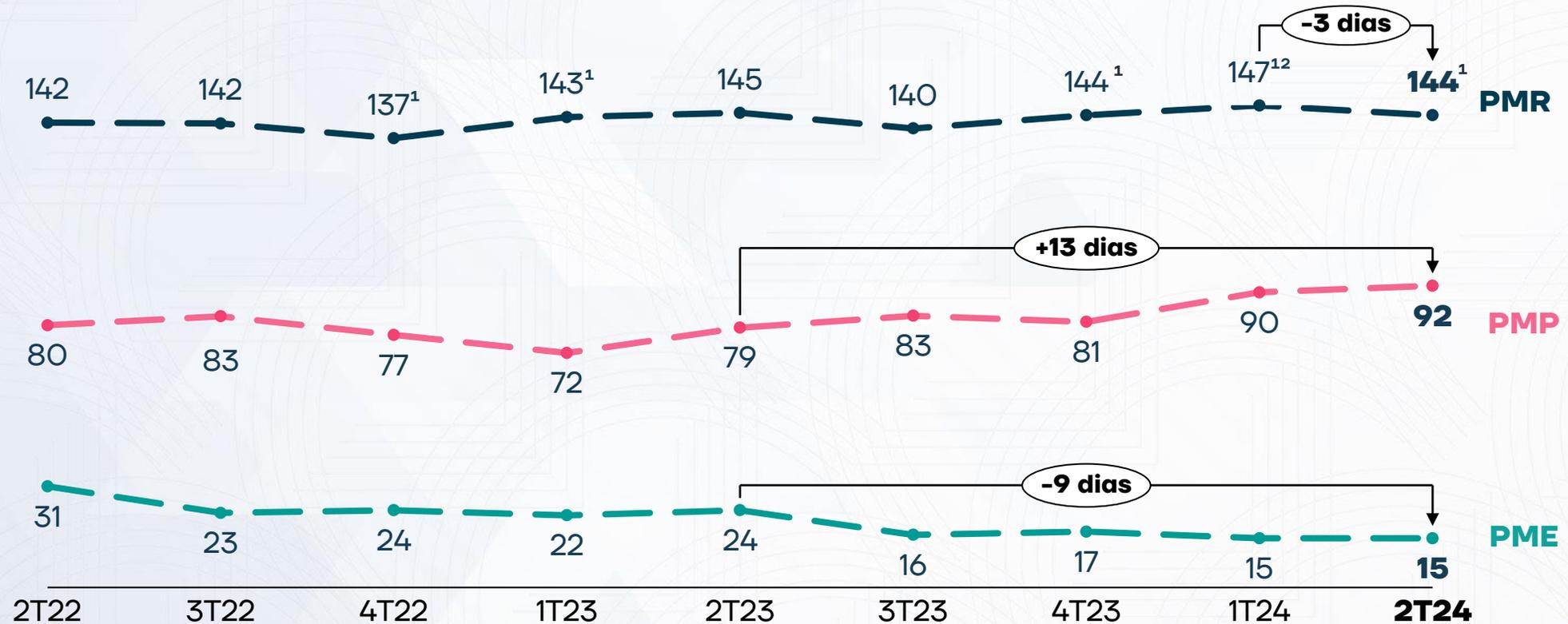


¹Ajustado pelas despesas de (i) M&A e integração, (ii) covid, (iii) stock-option e (iv) outros.

Capital de giro

Prazo médio de recebimento (PMR), estoque (PME) e pagamento (PMP)

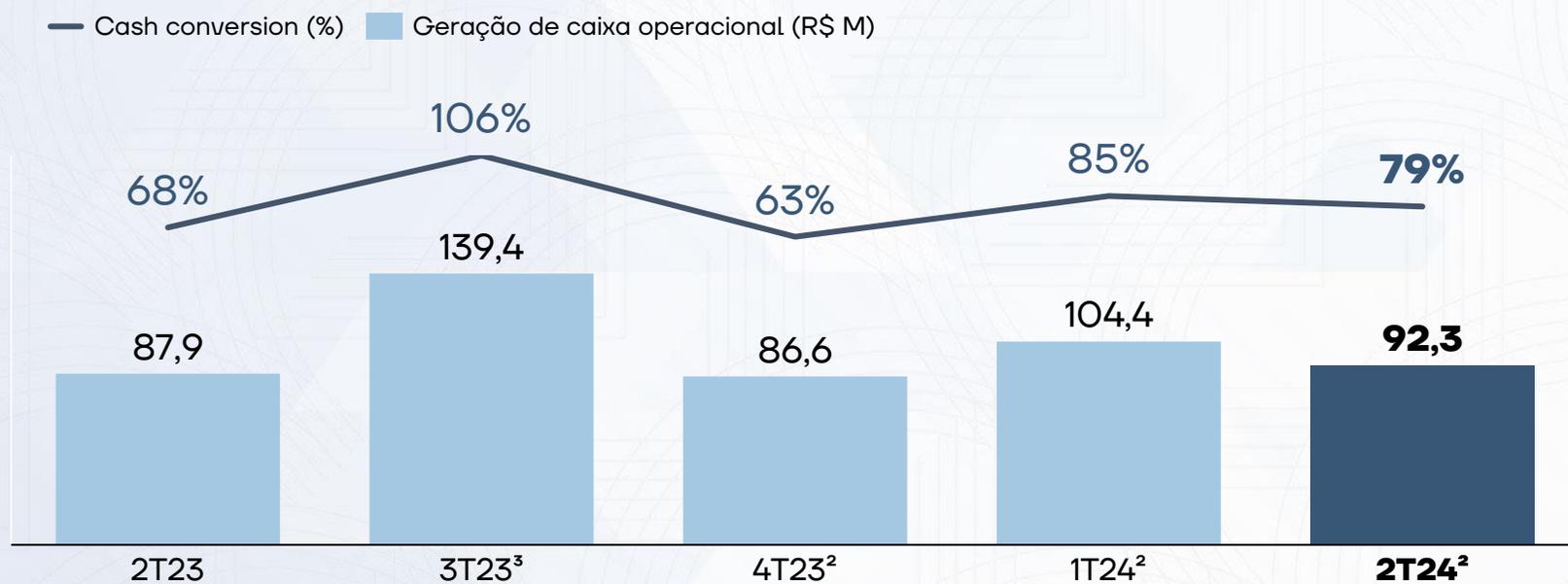
Em dias



¹Excluído o efeito da cessão de recebíveis realizada em dez/22, dez/23, mar/24 e jun/24.

²Excluído o saldo de adiantamentos de clientes.

Forte geração de caixa operacional¹ no período



5º trimestre seguido de **conversão de caixa** acima de **60%**

Iniciativas realizadas para **ganho de capital de giro** que garantem **geração de caixa operacional**

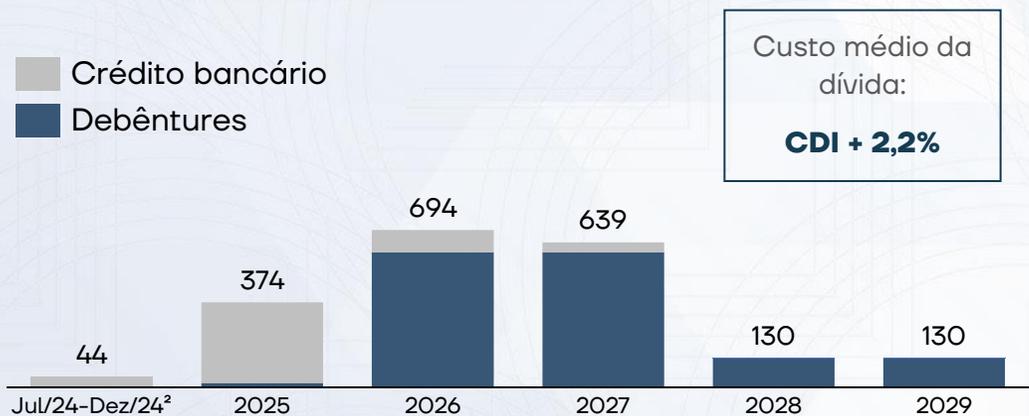
¹Caixa operacional antes do pagamento de juros e impostos

²Excluindo o efeito da cessão de recebíveis realizada em dez/22, dez/23, mar/24 e jun/24.

³Caixa operacional líquido de revisão de prazo de pagamentos de obras realizadas.

Perfil da dívida 2T24

Cronograma de amortização¹



¹Exclui despesas financeiras

²Considera as amortizações do exercício de 2024

Endividamento

R\$ M

	Jun/24	Jun/23	Dez/23
Empréstimos bancários e debêntures	2.048	2.013	2.008
Contas a pagar por aquisição	326	666	351
Dívida bruta total	2.374	2.680	2.359
(-) Caixa e equivalentes de caixa	228	190	360
Dívida Líquida + Contas a pagar por aquisição	2.146	2.490	1.999



PERGUNTAS & RESPOSTAS

Escreva sua pergunta através do “Q&A” que está aparecendo na parte inferior da tela.

KoraSaúde
DIVULGAÇÃO DE
RESULTADOS
2T24 | 6M24

KRSA3
B3 LISTED MM

KRSA3

B3 LISTED NM

KoraSaúde

DIVULGAÇÃO DE **RESULTADOS**

— 2 T 2 4 | 6 M 2 4 —



ri@korasaude.com.br



[linkedin.com/company/kora-saúde](https://www.linkedin.com/company/kora-saude)



[instagram.com/kora.saude](https://www.instagram.com/kora.saude)



[facebook.com/kora.saude](https://www.facebook.com/kora.saude)



www.korasaude.com.br

