

# Resultados

mills

2T24

B3:MILS3



## Live de Resultados

**Data:** 14 de agosto de 2024, quarta-feira

**Horário:** 14h (horário de Brasília)

**Assista Online:** [Clique aqui](#)

As informações financeiras e operacionais contidas neste press release, exceto quando indicado de outra forma, estão de acordo com as políticas contábeis adotadas no Brasil, que estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (International Financial Reporting Standards - IFRS).

# 1. Comentários da Administração

São Paulo, 13 de agosto de 2024 - A Mills Locação, Serviços e Logística S.A. (Mills) apresenta os seus resultados referentes ao segundo trimestre de 2024 (2T24).

No segundo trimestre de 2024, a Mills continuou a avançar com determinação em sua estratégia, alcançando marcos importantes que reforçam nossa posição de liderança no mercado de locação de equipamentos e máquinas no Brasil. Com um foco contínuo na diversificação de nosso portfólio e na criação de valor sustentável, tomamos medidas decisivas para expandir nossos negócios e fortalecer nossas operações.

Para fortalecer o relacionamento com nossos clientes e explorar novas oportunidades, adquirimos a JM Empilhadeiras. Essa aquisição não apenas expande nosso portfólio, mas também abre novas oportunidades de vendas cruzadas, aumenta a resiliência do nosso negócio e proporciona maior previsibilidade ao fluxo de caixa, graças ao longo prazo de seus contratos.

Com o objetivo de otimizar nossos recursos financeiros e maximizar o retorno de nossos acionistas, estamos constantemente avaliando novas oportunidades. No lado do nosso custo de capital, realizamos com sucesso uma nova emissão de debêntures, obtendo prazos e taxas mais favoráveis. No que tange à maximização de retorno, cancelaremos 4,9 milhões de ações, reabriremos um novo programa de recompra com o objetivo de adquirir 4,5 milhões de ações, e distribuiremos dividendos intermediários e JCP no valor total de R\$ 50 milhões.

Em termos de ESG, destacamos a publicação do nosso mais recente relatório anual de sustentabilidade, que evidencia nossos avanços e compromissos. Além disso, temos o orgulho de sermos novamente reconhecidos pela *Great Place to Work*, ocupando a 19ª posição no ranking Regional como uma das melhores empresas para se trabalhar no Brasil, refletindo nosso compromisso com um ambiente de trabalho exemplar. No âmbito do programa TransFORMAR, trouxemos alguns de nossos principais fornecedores como parceiros no desenvolvimento do capital humano, ampliando a abrangência da nossa cobertura.

Apesar dos desafios trazidos pelos efeitos climáticos no Rio Grande do Sul, nossos colaboradores estão seguros e nossas filiais não sofreram danos significativos que comprometessem seu funcionamento. O impacto estimado foi concentrado majoritariamente em nossa unidade de leves, estimando uma redução de cerca de 1,5% na receita líquida de locação de Rental no trimestre devido a esses eventos.

Encerramos o trimestre com uma Receita Líquida recorde de R\$ 370,1 milhões e um aumento de 9,6% na Receita Bruta, que subiu de R\$ 370,7 milhões no 2T23 para R\$ 406,3 milhões no 2T24. Esse crescimento é impulsionado pelo aumento de 14,1% na receita de locação. Também apresentamos um aumento de 7,7% no EBITDA ajustado e 10,7% no Lucro Líquido, que passaram de R\$ 167,9 milhões para R\$ 180,7 milhões e de R\$ 64,1 milhões para R\$ 71,0 milhões, respectivamente. Esses resultados demonstram nossa capacidade de adaptação e resiliência, mesmo diante das adversidades.

Para o segundo semestre, seguimos com nosso plano estratégico, focando na diversificação de setores, mobilização de novos contratos de locação, aumento da exposição a contratos de longo prazo, e gestão eficiente de custos e aumento da produtividade.

Por fim, agradecemos a todos os nossos colaboradores, clientes, parceiros e fornecedores pela dedicação e confiança na Mills. Juntos, continuaremos a fazer a diferença no mercado de locação de equipamentos, oferecendo soluções seguras, ágeis e eficientes para os mais diversos segmentos.

**Boa leitura!**

Sergio Kariya  
Presidente da Mills



## 2. Destaques

### Os principais destaques do período foram:

- Receita Líquida total de R\$ 370,1 milhões, crescimento de 9,5% versus 2T23 e Receita Líquida de Locação de R\$ 345,1 milhões, crescimento de 14,1% versus 2T23;
- EBITDA Ajustado de R\$ 180,7 milhões, 7,7% acima do 2T23 e 6,2% acima do 1T24. Excluindo o resultado de vendas, o EBITDA Ajustado é de R\$ 174,4 milhões, 15,0% acima do 2T23;
- Lucro líquido de R\$ 71,0 milhões, 10,7% acima do 2T23 e com margem líquida de 19,2%;
- Lucro líquido caixa de R\$ 107,3 milhões no 2T24, com margem líquida caixa de 29,0%;
- Capex de R\$ 464,2 milhões, sendo 98% em ativos de locação no 2T24;
- ROIC<sup>2</sup> de 22,8% no Consolidado (2T24LTM);
- Aprovação de R\$ 22,0 milhões de JCP (Juros sobre Capital Próprio) em junho, referentes ao 2T24;
- Emissão de Debêntures: R\$ 400,0 milhões em duas séries, com custo CDI +1,30% e vencimento 2029 (1ª série) e CDI +1,40% e vencimento até 2032 (2ª série);
- Divulgação do Relatório Anual de sustentabilidade 2023 em junho, reforçando a ética e a integridade da Companhia em suas operações;
- A Companhia foi reconhecida como uma das melhores empresas para se trabalhar e novamente conquista o selo *Great Place to Work* (GPTW).

| R\$ milhões   | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23    | 2T24/1T24   | 6M24/6M23   |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Receita Bruta</b>                                    | <b>370,7</b> | <b>386,4</b> | <b>406,3</b> | <b>726,9</b> | <b>792,7</b> | <b>9,6%</b>  | <b>5,2%</b> | <b>9,1%</b> |
| Receita líquida   | 338,0        | 353,2        | 370,1        | 662,7        | 723,3        | 9,5%         | 4,8%        | 9,1%        |
| EBITDA CVM  | 164,6        | 169,4        | 176,1        | 325,9        | 345,6        | 7,0%         | 3,9%        | 6,0%        |
| Margem EBITDA CVM (%)                                   | 48,7%        | 48,0%        | 47,6%        | 49,2%        | 47,8%        | -1,1 p.p.    | -0,4 p.p.   | -1,4 p.p.   |
| EBIT  | 108,7        | 112,7        | 119,8        | 217,7        | 232,5        | 10,2%        | 6,3%        | 6,8%        |
| Margem EBIT (%)   | 32,2%        | 31,9%        | 32,4%        | 32,9%        | 32,1%        | 0,2 p.p.     | 0,4 p.p.    | -0,7 p.p.   |
| <b>EBITDA Ajustado<sup>1</sup></b>                      | <b>167,9</b> | <b>170,1</b> | <b>180,7</b> | <b>330,8</b> | <b>350,9</b> | <b>7,7%</b>  | <b>6,2%</b> | <b>6,1%</b> |
| Margem EBITDA ajustado <sup>1</sup> (%)                 | 49,7%        | 48,2%        | 48,8%        | 49,9%        | 48,5%        | -0,8 p.p.    | 0,7 p.p.    | -1,4 p.p.   |
| Margem EBITDA ajustado <sup>2</sup> ex-vendas (%)       | 48,0%        | 48,9%        | 48,4%        | 48,3%        | 48,7%        | 0,4 p.p.     | -0,5 p.p.   | 0,6 p.p.    |
| <b>Lucro do período</b>                                 | <b>64,1</b>  | <b>67,7</b>  | <b>71,0</b>  | <b>130,5</b> | <b>138,7</b> | <b>10,7%</b> | <b>4,8%</b> | <b>6,3%</b> |
| ROIC LTM (%) <sup>2</sup>                               | 22,1%        | 23,1%        | 22,8%        | 22,1%        | 22,8%        | 0,8 p.p.     | -0,3 p.p.   | 0,8 p.p.    |
| Fluxo de caixa operacional ajustado <sup>3</sup>        | 107,8        | 116,2        | 87,1         | 68,0         | 203,3        | -19,2%       | -25,0%      | 198,9%      |
| Fluxo de caixa livre para a firma ajustado <sup>3</sup> | -53,2        | 31,5         | -298,6       | -298,1       | -267,2       | -461,5%      | -1049,2%    | -10,4%      |

<sup>1</sup> Excluindo itens não recorrentes. Informação não auditada.

<sup>2</sup> Calculado com alíquota caixa. No 2T24/6M24 NOPAT inclui 12 dias de operação da JM Empilhadeiras.

<sup>3</sup> FCO ajustado: desconsidera os juros referente a debêntures, investimento em locação, juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas (caixa).

FCF Ajustado: desconsidera o fluxo de caixa das atividades de investimento e a aquisição de bens de locação. Informações não auditadas.



## 3. Rental

### (Leves, Pesados e Intralogística)

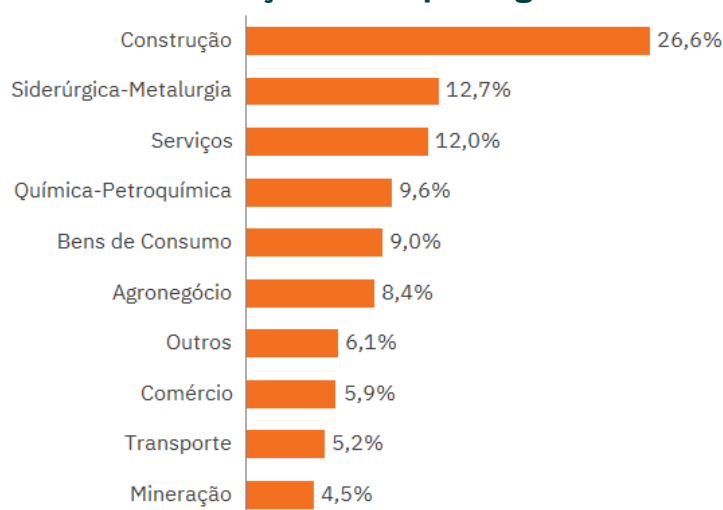
Alinhada com nossa estratégia de crescimento, em junho concluímos a aquisição da JM Empilhadeiras, abrindo ainda mais oportunidades de vendas cruzadas. A transação não apenas fortalece nosso relacionamento com os clientes, oferecendo um portfólio de produtos mais amplo e diversificado, mas também cria sinergias comerciais e operacionais significativas.

Neste trimestre, considerando os investimentos em nossas unidades de Leves e Pesados e adicionando os equipamentos da JM acrescentamos à nossa frota mais de 2.000 ativos, encerrando o 2T24 com uma frota total de 13,9 mil ativos, aumento de 20,3% em relação ao 2T23.

Vale mencionar que, no início de maio, fortes chuvas atingiram o estado do Rio Grande do Sul e causaram alagamentos, deslizamentos de terra, interrupções no fornecimento de energia e água e dificuldades de acesso às diversas cidades, incluindo acesso às filiais da Companhia, em Cachoeirinha e Rio Grande, e locais de operação de seus clientes.

Houve a interrupção da operação de alguns equipamentos e paralisação de obras, em decorrência dos alagamentos nos centros operacionais de determinados clientes, mas todos os nossos colaboradores na região estão em segurança e nenhuma das filiais da Companhia foi diretamente afetada por danos significativos de infraestrutura. O maior impacto financeiro recaiu sobre a unidade de Rental Leves, representando 1,5% da receita líquida de locação de Rental no 2T24.

#### Receita Bruta de Locação 2T24 – por segmento de atuação



## Resultado

| R\$ milhões                          | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23          | 6M24          | 2T24/2T23    | 2T24/1T24    | 6M24/6M23    |
|--------------------------------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Receita Bruta</b>                 | <b>308,6</b> | <b>325,9</b> | <b>336,3</b> | <b>596,6</b>  | <b>662,4</b>  | <b>9,0%</b>  | <b>3,2%</b>  | <b>11,0%</b> |
| <b>Receita Líquida Total</b>         | <b>280,5</b> | <b>297,4</b> | <b>305,4</b> | <b>541,5</b>  | <b>602,8</b>  | <b>8,9%</b>  | <b>2,7%</b>  | <b>11,3%</b> |
| Locação                              | 255,4        | 268,0        | 290,0        | 496,2         | 558,0         | 13,5%        | 8,2%         | 12,4%        |
| Vendas                               | 21,7         | 24,5         | 9,6          | 37,4          | 34,1          | -55,7%       | -60,6%       | -8,9%        |
| Outras                               | 3,4          | 4,9          | 5,8          | 7,9           | 10,8          | 71,2%        | 18,3%        | 36,5%        |
| <b>CPV Total, ex-depreciação</b>     | <b>-68,7</b> | <b>-88,4</b> | <b>-86,8</b> | <b>-136,3</b> | <b>-175,2</b> | <b>26,4%</b> | <b>-1,8%</b> | <b>28,5%</b> |
| Locação                              | -63,0        | -73,1        | -83,3        | -122,9        | -156,4        | 32,1%        | 13,8%        | 27,3%        |
| Vendas                               | -5,7         | -15,2        | -3,5         | -13,4         | -18,7         | -38,5%       | -77,2%       | 39,8%        |
| Outros                               | 0,0          | 0,0          | -0,1         | 0,0           | -0,1          | -            | -            | -            |
| <b>Lucro Bruto, ex-depreciação</b>   | <b>211,8</b> | <b>209,0</b> | <b>218,6</b> | <b>405,2</b>  | <b>427,6</b>  | <b>3,2%</b>  | <b>4,6%</b>  | <b>5,5%</b>  |
| Margem Bruta                         | 75,5%        | 70,3%        | 71,6%        | 74,8%         | 70,9%         | -3,9 p.p.    | 1,3 p.p.     | -0,1 p.p.    |
| Margem Bruta - Locação               | 75,3%        | 72,7%        | 71,3%        | 75,2%         | 72,0%         | -4,0 p.p.    | -1,4 p.p.    | -3,3 p.p.    |
| Margem Bruta - Vendas                | 74,0%        | 37,7%        | 63,9%        | 64,2%         | 45,1%         | -10,1 p.p.   | 26,1 p.p.    | -0,3 p.p.    |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciação</b>      | <b>-75,0</b> | <b>-67,7</b> | <b>-73,4</b> | <b>-144,0</b> | <b>-141,0</b> | <b>-2,1%</b> | <b>8,4%</b>  | <b>-2,0%</b> |
| Despesas                             | -72,4        | -67,0        | -70,0        | -139,5        | -137,0        | -3,3%        | 4,4%         | -1,8%        |
| Itens não recorrentes                | -2,6         | -0,7         | -3,4         | -4,4          | -4,0          | 31,6%        | 388,4%       | -8,4%        |
| <b>PCE</b>                           | <b>-5,7</b>  | <b>-4,0</b>  | <b>-6,2</b>  | <b>-10,4</b>  | <b>-10,2</b>  | <b>7,7%</b>  | <b>54,5%</b> | <b>-1,3%</b> |
| <b>EBIT</b>                          | <b>82,8</b>  | <b>85,8</b>  | <b>87,2</b>  | <b>158,1</b>  | <b>173,0</b>  | <b>5,4%</b>  | <b>1,7%</b>  | <b>9,4%</b>  |
| Margem EBIT (%)                      | 29,5%        | 28,8%        | 28,6%        | 29,2%         | 28,7%         | -1,0 p.p.    | -0,3 p.p.    | -1,7%        |
| <b>EBITDA CVM</b>                    | <b>131,1</b> | <b>137,3</b> | <b>139,1</b> | <b>250,9</b>  | <b>276,4</b>  | <b>6,0%</b>  | <b>1,3%</b>  | <b>10,2%</b> |
| Margem EBITDA CVM (%)                | 46,7%        | 46,2%        | 45,5%        | 46,3%         | 45,8%         | -2,6%        | -1,4%        | -1,0%        |
| <b>EBITDA ajustado<sup>1</sup></b>   | <b>133,8</b> | <b>137,9</b> | <b>142,5</b> | <b>255,3</b>  | <b>280,4</b>  | <b>6,5%</b>  | <b>3,3%</b>  | <b>9,8%</b>  |
| Margem EBITDA ajustado (%)           | 47,7%        | 46,4%        | 46,7%        | 47,1%         | 46,5%         | -1,0 p.p.    | 0,3 p.p.     | -0,6 p.p.    |
| Margem EBITDA Ajustado Ex-vendas (%) | 45,5%        | 47,2%        | 46,1%        | 45,9%         | 46,6%         | 0,6 p.p.     | -1,1 p.p.    | 0,7 p.p.     |
| Depreciação                          | -48,4        | -51,5        | -51,8        | -92,8         | -72,8         | 7,2%         | 0,6%         | -21,5%       |

<sup>1</sup>Excluindo itens não recorrentes. Non-GAAP – Informação não revisada pelos auditores independentes

No 2T24, a receita líquida atingiu R\$ 305,4 milhões, crescimento de 8,9% em relação ao 2T23, como resultado principalmente da maior receita de locação no período. A expansão da receita de locação é reflexo do forte crescimento em Pesados. Adicionalmente, o resultado do 2T24 inclui 12 dias de resultado da JM Empilhadeiras, empresa adquirida em junho. Mesmo diante do impacto de postergação de obras de infraestrutura e do impacto das chuvas que atingiram o Rio Grande do Sul e afetaram o resultado de Leves, houve crescimento de 8,2% na receita de locação em relação ao 1T24.

Os custos (ex-depreciação) no 2T24 foram distribuídos da seguinte maneira: R\$ 35,5 milhões referem-se a materiais de consumo (como pneus, baterias, tintas, materiais elétricos, hidráulicos etc.), R\$ 22,7 milhões relacionados a pessoal, R\$ 3,5 milhões com custo de vendas, R\$ 18,6 milhões relacionados a frete e R\$ 6,5 milhões a outros custos. A margem bruta da Companhia tem sido impactada pelos nossos esforços para aumento da disponibilidade de máquinas, considerando uma maior taxa de ocupação da frota nos meses seguintes.

Tivemos uma redução das despesas SG&A sobre a receita líquida na comparação anual de 26,7% no 2T23 para 24,0% no 2T24, reflexo das ações de eficiência implementadas. As despesas SG&A (ex-depreciação), totalizaram R\$ 73,4 milhões no 2T24 versus R\$ 75,0 milhões no 2T23. Quando comparado ao 1T24, tivemos um aumento de 8,4%, principalmente devido ao efeito de itens não recorrentes. Se desconsiderarmos esses efeitos, o impacto seria de 4,4%.



As despesas relacionadas a PCE aumentaram em R\$ 0,4 milhão, comparadas ao registrado no 2T23, representando 2,0% da receita líquida do negócio de Rental, em linha com o 2T23 e versus 1,3% no 1T24. A diferença na comparação entre os trimestres é devida no 2T24 a um montante de aproximadamente R\$ 2,2 milhões em confissão de dívida que foram integralmente provisionados no resultado, enquanto no 1T24 tivemos recebimentos expressivos de acordos negociados.

A margem EBITDA desconsiderando o resultado de vendas foi de 46,1% versus 45,5% no 2T23. No 2T24, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 142,5 milhões, um aumento de 6,5% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior. No 1T24 registramos R\$ 137,9 milhões de EBITDA Ajustado.

A conclusão da aquisição da JM Empilhadeiras está em período de integração e captura de cada vantagem competitiva alcançada através da fusão das empresas. Além da contribuição para o resultado, a nova unidade de negócios, de Intralógica, traz potencial de *cross-sell* e a Mills avança na trajetória para ser um parceiro de locação *One-Stop-Shop* para seus clientes.



## 4. Formas e Escoramentos

Observamos crescimento nesta unidade de negócios, apesar do atraso do início de projetos de infraestrutura. Seguiremos com a estratégia de geração de caixa e manutenção da posição de liderança neste mercado, atendendo a estes projetos com o volume de estoque atual e aproveitando as oportunidades de *cross sell* com as demais unidades de negócio.

Encerramos o 2T24 com um volume de 49 mil toneladas e tivemos um aumento de receita líquida de locação de 17,1% em relação ao 2T23, como reflexo dos melhores preços praticados nesta unidade de negócio. Seguimos preparados para atender a demanda sem necessidade de altos investimentos e estamos seguros da resiliência desta unidade de negócios, com a retomada de projetos de infraestrutura.

### Receita Bruta de Locação 2T24 – por segmento de atuação



## Resultado

| R\$ milhões                        | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23    | 2T24/1T24     | 6M24/6M23     |
|------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|
| <b>Receita Bruta</b>               | <b>62,1</b>  | <b>60,3</b>  | <b>70,0</b>  | <b>130,3</b> | <b>130,3</b> | <b>12,7%</b> | <b>16,1%</b>  | <b>0,0%</b>   |
| <b>Receita Líquida Total</b>       | <b>57,3</b>  | <b>55,8</b>  | <b>64,7</b>  | <b>121,2</b> | <b>120,5</b> | <b>12,9%</b> | <b>16,0%</b>  | <b>-0,6%</b>  |
| Locação                            | 47,1         | 49,9         | 55,2         | 91,1         | 105,0        | 17,1%        | 10,6%         | 15,4%         |
| Vendas                             | 0,4          | 0,3          | 0,2          | 10,7         | 0,4          | -45,4%       | -12,9%        | -96,7%        |
| Outras                             | 9,8          | 5,7          | 9,3          | 19,4         | 15,0         | -5,0%        | 64,6%         | -23,0%        |
| <b>CPV Total, ex-depreciação</b>   | <b>-11,9</b> | <b>-11,4</b> | <b>-11,7</b> | <b>-22,7</b> | <b>-23,0</b> | <b>-2,3%</b> | <b>2,5%</b>   | <b>1,3%</b>   |
| Locação                            | -11,7        | -11,3        | -11,4        | -21,9        | -22,7        | -2,0%        | 1,2%          | 4,0%          |
| Vendas                             | -0,3         | 0,0          | -0,1         | -0,7         | -0,1         | -79,9%       | 57,5%         | -85,4%        |
| Outros                             | 0,1          | 0,0          | -0,2         | -0,1         | -0,2         | -338,0%      | 346,4%        | 46,1%         |
| <b>Lucro Bruto, ex-depreciação</b> | <b>45,4</b>  | <b>44,4</b>  | <b>53,0</b>  | <b>98,4</b>  | <b>97,4</b>  | <b>16,9%</b> | <b>19,4%</b>  | <b>-1,0%</b>  |
| Margem Bruta                       | 79,2%        | 79,6%        | 82,0%        | 18,2%        | 16,2%        | 2,8 p.p.     | 2,4 p.p.      | -0,1 p.p.     |
| Margem Bruta - Locação             | 75,2%        | 77,4%        | 79,3%        | 13,9%        | 14,8%        | 4,0 p.p.     | 1,9 p.p.      | 0,1 p.p.      |
| Margem Bruta - Vendas              | 17,0%        | 83,1%        | 69,4%        | 26,6%        | 0,7%         | 52,4 p.p.    | -13,7 p.p.    | -1,0 p.p.     |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciação</b>    | <b>-9,6</b>  | <b>-11,9</b> | <b>-13,5</b> | <b>-19,1</b> | <b>-25,4</b> | <b>40,7%</b> | <b>13,6%</b>  | <b>33,1%</b>  |
| Despesas                           | -9,4         | -11,9        | -12,3        | -18,4        | -24,2        | 31,1%        | 4,1%          | 31,2%         |
| Itens não recorrentes              | -0,2         | -0,1         | -1,2         | -0,7         | -1,3         | 474,4%       | 1874,3%       | 83,8%         |
| <b>PCE</b>                         | <b>-2,0</b>  | <b>-0,4</b>  | <b>-2,4</b>  | <b>-4,5</b>  | <b>-2,8</b>  | <b>20,9%</b> | <b>522,4%</b> | <b>-37,3%</b> |
| <b>EBIT</b>                        | <b>26,4</b>  | <b>26,9</b>  | <b>32,6</b>  | <b>59,4</b>  | <b>60,6</b>  | <b>23,3%</b> | <b>21,0%</b>  | <b>1,9%</b>   |
| Margem EBIT (%)                    | 46,1%        | 48,3%        | 50,4%        | 11,0%        | 10,1%        | 4,2 p.p.     | 2,1 p.p.      | -0,1 p.p.     |
| <b>EBITDA CVM</b>                  | <b>33,9</b>  | <b>32,1</b>  | <b>37,1</b>  | <b>74,9</b>  | <b>70,3</b>  | <b>9,2%</b>  | <b>15,4%</b>  | <b>-6,1%</b>  |
| Margem EBITDA (%)                  | 59,2%        | 57,6%        | 57,3%        | 61,8%        | 58,3%        | -2,0 p.p.    | -0,3 p.p.     | -0,1 p.p.     |
| <b>EBITDA ajustado<sup>1</sup></b> | <b>34,1</b>  | <b>32,2</b>  | <b>38,2</b>  | <b>75,5</b>  | <b>70,5</b>  | <b>12,0%</b> | <b>18,9%</b>  | <b>-6,7%</b>  |
| Margem EBITDA ajustado (%)         | 59,6%        | 57,7%        | 59,1%        | 62,3%        | 58,5%        | -0,5 p.p.    | 1,5 p.p.      | -0,1 p.p.     |
| Margem EBITDA Ajustado Ex-vendas   | 59,9%        | 57,5%        | 59,1%        | 59,4%        | 58,4%        | -0,8 p.p.    | 1,5 p.p.      | -0,9 p.p.     |
| Depreciação                        | -7,5         | -5,2         | -4,5         | -15,4        | -9,7         | -40,3%       | -13,7%        | -37,2%        |

<sup>1</sup>Excluindo itens não recorrentes. Non-GAAP – Informação não revisada pelos auditores independentes



A receita líquida registrada foi de R\$ 64,7 milhões no 2T24, com crescimento de 12,9% versus 2T23 e de 16,0% versus 1T24. Já a receita líquida de locação teve crescimento de 17,1% quando comparado ao 2T23.

Houve uma melhora na margem bruta de locação de 4,0 p.p. na comparação anual, atingindo 79,3% no 2T24. Os custos (ex-depreciação) totalizaram R\$ 11,7 milhões no 2T24, redução de 2,3% quando comparado ao 2T23 demonstrando o compromisso da Companhia com a eficiência operacional. Na comparação com o 1T24 o Lucro Bruto aumentou 19,4%.

As despesas (ex-depreciação), totalizaram R\$ 13,5 milhões no 2T24, sendo a maior parte relacionada às despesas com pessoal devido ao maior volume de serviços de locação prestados.

A PCE totalizou R\$ 2,4 milhões no 2T24, representando 3,8% da receita líquida, ante 3,5% no 2T23 e 0,7% no 1T24. A diferença na comparação entre os trimestres é devida no 2T24 a um montante de aproximadamente R\$ 2,0 milhões em confissão de dívida que foram integralmente provisionados no resultado, enquanto no 1T24 tivemos recebimentos expressivos de acordos negociados.

No 2T24, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 38,2 milhões, com margem de 59,1%, versus R\$ 34,1 milhões, com margem de 59,6% no 2T23 e R\$ 32,2 milhões, com margem de 57,7% no 1T24.

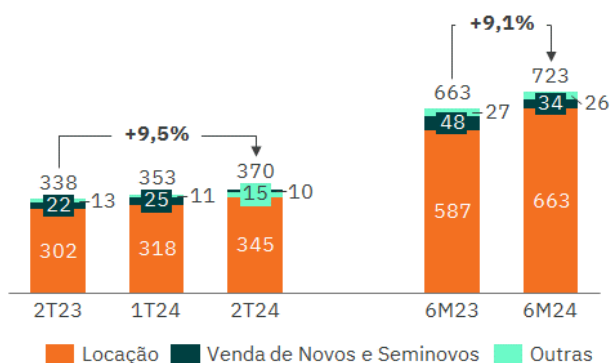




# 5. Destaques financeiros (Consolidado)

Em R\$ milhões

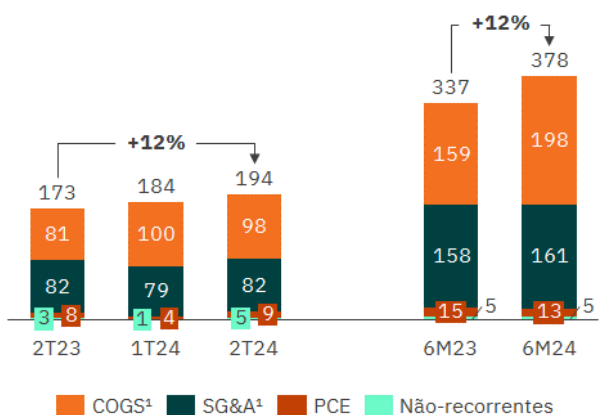
### Receita líquida por tipo



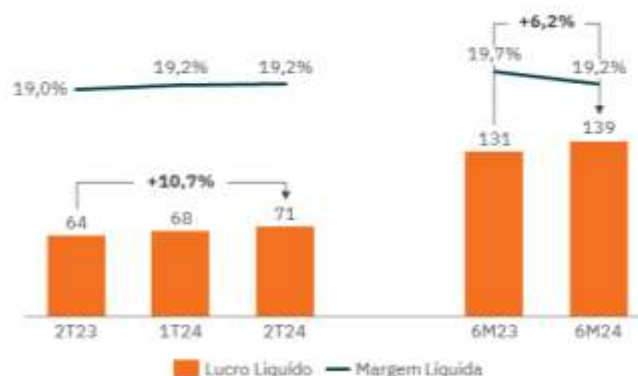
### Receita líquida por unidade de negócio



### Custos & Despesas

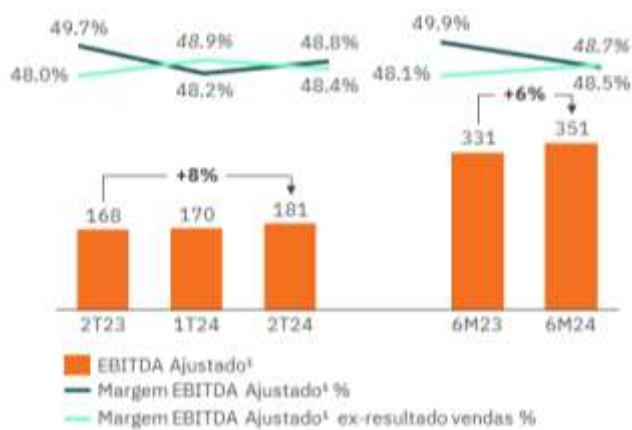


### Lucro Líquido



<sup>1</sup> Ex-depreciação e PCE

### EBITDA Ajustado



### EBIT



<sup>1</sup> Excluindo itens não recorrentes. Non-GAAP – Informação não revisada pelos auditores independentes.



## 6. Itens não recorrentes

| Dados consolidados em R\$ milhões                 | 2T23        | 1T24        | 2T24        | 6M23        | 6M24        | 2T24/2T23    | 2T24/1T24     | 6M24/6M23   |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|---------------|-------------|
| <b>Total itens não recorrentes<sup>1</sup></b>    | <b>-3,3</b> | <b>-0,8</b> | <b>-4,6</b> | <b>-4,9</b> | <b>-5,3</b> | <b>42,2%</b> | <b>505,6%</b> | <b>8,1%</b> |
| Readequação da Frota                              | -0,8        | 0,3         | -0,9        | -0,9        | -0,5        | 6,7%         | -366,1%       | -38,4%      |
| Mudanças filiais                                  | -1,6        | -1,0        | -0,5        | -3,3        | -1,3        | -70,8%       | -51,3%        | -60,7%      |
| Projetos M&A                                      | -0,3        | -0,1        | -2,3        | -0,9        | -2,4        | 580,7%       | 1782,9%       | 167,9%      |
| Despesas de operações descontinuadas <sup>2</sup> | -0,5        | 0,0         | -1,1        | 0,1         | -1,1        | 97,7%        | 6134,3%       | -875,3%     |

<sup>1</sup> Excluindo itens não recorrentes. Informação não auditada <sup>2</sup> Unidades de negócio extintas mediante reestruturação da Companhia.

No 2T24 os itens não recorrentes totalizaram R\$ 4,6 milhões negativos versus R\$ 3,3 milhões negativo no 2T23, sendo o principal motivo os custos não recorrentes envolvidos na operação da aquisição da JM. O maior valor de Despesas de operações descontinuadas é relativo a custos de processos judiciais em uma empresa extinta em 2015, com decisão desfavorável para a Companhia.

## 7. Resultado Financeiro

| em R\$ milhões                      | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23   | 2T24/1T24    | 6M24/6M23    |
|-------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|--------------|--------------|
| <b>Resultado financeiro líquido</b> | <b>-20,1</b> | <b>-19,5</b> | <b>-22,1</b> | <b>-34,4</b> | <b>-41,6</b> | <b>9,9%</b> | <b>13,6%</b> | <b>20,9%</b> |
| Receitas financeiras                | 18,2         | 27,3         | 33,7         | 45,5         | 61,0         | 85,4%       | 23,3%        | 33,9%        |
| Despesas financeiras                | -38,3        | -46,8        | -55,8        | -80,0        | -102,6       | 45,7%       | 19,3%        | 28,3%        |

O resultado financeiro foi negativo em R\$ 22,1 milhões no 2T24, comparado a R\$ 20,1 milhões no 2T23, reflexo da maior dívida bruta da Companhia, que passou de R\$ 953,6 milhões no 2T23 para R\$ 1.542,8 milhões no 2T24, após captações realizadas ao longo de 2023 e início de 2024, parcialmente compensadas pela maior posição média de caixa. Em comparação com o 1T24, o aumento de 13,6% foi reflexo do maior saldo de dívida bruta, que era de R\$ 1.080,5 milhões, também parcialmente compensado pela maior posição média de caixa. Os montantes consideram a dívida da JM a partir do 2T24.



## 8. Lucro líquido

| Dados consolidados em R\$ milhões      | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23    | 2T24/1T24   | 6M24/6M23   |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Lucro Líquido</b>                   | <b>64,1</b>  | <b>67,7</b>  | <b>71,0</b>  | <b>130,5</b> | <b>138,7</b> | <b>10,7%</b> | <b>4,8%</b> | <b>6,3%</b> |
| Imposto de renda e contribuição social | -24,4        | -25,5        | -26,7        | -52,8        | -52,2        | 9,2%         | -4,6%       | -1,1%       |
| <b>Lucro antes do IRCS</b>             | <b>88,5</b>  | <b>93,2</b>  | <b>97,6</b>  | <b>183,3</b> | <b>190,9</b> | <b>10,3%</b> | <b>4,8%</b> | <b>4,2%</b> |
| Resultado Financeiro                   | -20,2        | -19,5        | -22,1        | -34,4        | -41,6        | -9,7%        | -13,6%      | 20,8%       |
| Depreciação e Amortização              | -55,9        | -56,7        | -56,3        | -108,1       | -113,1       | -0,8%        | 0,7%        | 4,6%        |
| <b>EBITDA CVM</b>                      | <b>164,6</b> | <b>169,4</b> | <b>176,1</b> | <b>325,9</b> | <b>345,6</b> | <b>7,0%</b>  | <b>3,9%</b> | <b>6,0%</b> |
| Não recorrentes                        | -3,3         | -0,8         | -4,6         | -4,9         | -5,3         | 40,5%        | -505,3%     | 8,1%        |
| <b>EBITDA ajustado<sup>1</sup></b>     | <b>167,9</b> | <b>170,1</b> | <b>180,7</b> | <b>330,8</b> | <b>350,9</b> | <b>7,7%</b>  | <b>6,3%</b> | <b>6,1%</b> |

<sup>1</sup> Excluindo itens não recorrentes. Informação não auditada.

No 2T24, o lucro líquido da Mills totalizou R\$ 71,0 milhões, 10,7% maior do que o 2T23. O aumento de R\$ 6,9 milhões é reflexo principalmente de:

- (+) R\$ 11,6 milhões de aumento no EBITDA;
- (-) R\$ 2,3 milhões de aumento de imposto de renda e contribuição social;
- (-) R\$ 0,5 milhão de aumento de depreciação, relacionado ao aumento da frota;
- (-) R\$ 2,0 milhões de impacto do resultado financeiro como consequência do aumento da dívida bruta.

Registramos no 2T24 uma margem líquida de 19,2%.

### 8.1 Lucro Líquido Caixa

| R\$ milhões                     | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23       | 2T24/1T24       | 6M24/6M23       |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Receita Líquida                 | 338,0        | 353,2        | 370,1        | 662,7        | 723,3        | 9,5%            | 4,8%            | 9,1%            |
| Lucro Líquido                   | 64,1         | 67,7         | 71,0         | 130,5        | 138,7        | 10,7%           | 4,8%            | 6,3%            |
| Margem Líquida                  | 19,0%        | 19,2%        | 19,2%        | 19,7%        | 19,2%        | 1,1%            | 0,0%            | -2,6%           |
| Imp. Renda cont. soc. Diferidos | 13,7         | 6,7          | 19,6         | 23,8         | 26,3         | 43,8%           | 194,7%          | 10,5%           |
| Créditos abatidos <sup>1</sup>  | 8,5          | 13,0         | 16,7         | 21,0         | 29,7         | 96,3%           | 28,2%           | 41,8%           |
| <b>Lucro Líquido Caixa</b>      | <b>86,3</b>  | <b>87,4</b>  | <b>107,3</b> | <b>175,3</b> | <b>194,7</b> | <b>24,4%</b>    | <b>22,8%</b>    | <b>11,1%</b>    |
| <b>Margem Líquida Caixa</b>     | <b>25,5%</b> | <b>24,7%</b> | <b>29,0%</b> | <b>26,4%</b> | <b>26,9%</b> | <b>3,5 p.p.</b> | <b>4,2 p.p.</b> | <b>0,5 p.p.</b> |

<sup>1</sup> Crédito de PIS/Cofins sobre insumos e compensações de outros tributos.

O lucro líquido caixa, que considera os efeitos de PIS/COFINS sobre insumos e compensações de outros tributos e os impostos diferidos, totalizou R\$ 107,3 milhões no 2T24, aumento de 24,4% versus 2T23.

A variação do imposto de renda diferido ocorre, principalmente, pela compensação do saldo prejuízo fiscal e base negativa em R\$ 7 milhões e pelo aumento do imposto diferido passivo sobre depreciação fiscal em R\$ 3 milhões, compensados, parcialmente, pelo aumento do imposto diferido ativo sobre provisões em R\$ 3,6 milhões.

Vale ressaltar também que no 2T23 tivemos um volume menor de créditos abatidos devido à incorporação da Triangel.

A Companhia continua seu trabalho de identificação e aproveitamento de oportunidades tributárias com um olhar responsável e consciente. O saldo de Imposto de Renda e Contribuição Social (IR/CS) diferidos sobre prejuízos fiscais acumulados está em R\$ 221,8 milhões em junho de 2024, os quais podem ser consumidos no limite de 30% do lucro antes do Imposto de renda, ajustado pelas adições e exclusões previstas ou permitidas pela legislação.



## 9. Investimentos

| R\$ milhões               | 2T23        | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23     | 2T24/1T24     | 6M24/6M23    |
|---------------------------|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
| M&As                      | 0,0         | 0,0          | 310,1        | 0,0          | 310,1        | -             | -             | -            |
| Ativos para locação       | 71,4        | 182,7        | 144,3        | 389,0        | 327,1        | 102,2%        | -21,0%        | -15,9%       |
| Corporativo e bens de uso | 9,8         | 5,6          | 9,7          | 26,6         | 15,3         | -0,3%         | 74,5%         | -42,4%       |
| <b>Capex total</b>        | <b>81,2</b> | <b>188,3</b> | <b>464,2</b> | <b>415,6</b> | <b>652,5</b> | <b>472,0%</b> | <b>146,5%</b> | <b>57,0%</b> |

Informação não revisada pelos auditores independentes.

Anunciamos neste trimestre mais um marco estratégico para a nossa Companhia: a aquisição da JM Empilhadeiras, concluída em junho. Esta aquisição foi alinhada com nossa estratégia de crescimento e reforça o posicionamento da Mills como uma locadora *one-stop-shop*. Além do valor de R\$ 280,0 milhões anunciados como pagamento no momento da aquisição, o valor de investimento em M&A no 2T24 inclui o *earn-out* estimado no montante de R\$ 30,6 milhões, que será pago baseado no atingimento de métricas operacionais, a partir do ano de 2029, podendo ser prorrogado até 2030.

Desta forma, no 2T24, os investimentos totalizaram R\$ 464,2 milhões, sendo 98% para ativos de locação, considerando o investimento na aquisição de ativos por meio da aquisição da JM empilhadeiras. Em relação ao 2T23, aumentamos mais de 4x o valor registrado de investimentos.

Continuaremos investindo em ativos de locação para o crescimento das nossas unidades de negócio de Rental. Adicionalmente, estamos constantemente analisando oportunidades de M&A para acelerar o crescimento.

## 10. ROIC e ROE

| R\$ milhões                    | 2T23           | 1T24           | 2T24           | 2T24/2T23    | 2T24/1T24    |
|--------------------------------|----------------|----------------|----------------|--------------|--------------|
| <b>NOPAT (LTM)</b>             | <b>265,4</b>   | <b>387,2</b>   | <b>404,8</b>   | <b>52,6%</b> | <b>4,5%</b>  |
| EBIT (LTM)                     | 402,1          | 472,9          | 484,0          | 20,4%        | 2,4%         |
| IR/CS (LTM)                    | -136,7         | -85,6          | -79,2          | -42,1%       | -7,6%        |
| <b>Capital Investido Médio</b> | <b>1.202,8</b> | <b>1.673,7</b> | <b>1.774,2</b> | <b>47,5%</b> | <b>6,0%</b>  |
| Capital de giro (Média LTM)    | 162,6          | 225,3          | 245,6          | 51,1%        | 9,0%         |
| Ativo Imobilizado (Média LTM)  | 1.040,3        | 1.448,4        | 1.528,6        | 46,9%        | 5,5%         |
| <b>ROIC LTM</b>                | <b>22,1%</b>   | <b>23,1%</b>   | <b>22,8%</b>   | <b>3,4%</b>  | <b>-1,4%</b> |

<sup>1</sup> Calculado com alíquota caixa. No 2T24/6M24 NOPAT inclui 12 dias de operação da JM Empilhadeiras.

No 2T24LTM, o ROIC foi de 22,8%. A rentabilidade do negócio e seu foco na eficiência de capital suportam o ROIC elevado.

Balanceamos o ROIC e o custo de capital para obter a maior adição de valor econômico em nosso negócio. Adicionalmente, a Companhia tem implementado diversas iniciativas para melhora do capital de giro.

| R\$ milhões                    | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 2T24/2T23   | 2T24/1T24   |
|--------------------------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| Lucro Líquido (LTM)            | 242,9        | 279,6        | 286,4        | 17,9%       | 2,5%        |
| Patrimônio Líquido (Média LTM) | 1.268,7      | 1.427,0      | 1.459,0      | 15,0%       | 2,2%        |
| <b>ROE LTM</b>                 | <b>19,1%</b> | <b>19,6%</b> | <b>19,6%</b> | <b>2,5%</b> | <b>0,2%</b> |

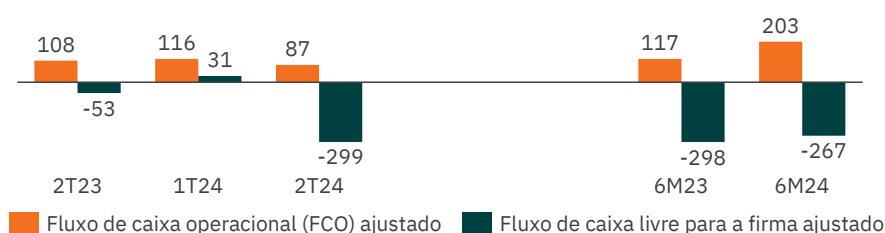


# 11 Fluxo de Caixa Ajustado

No 2T24, o fluxo de caixa operacional consolidado ajustado<sup>1</sup> totalizou R\$ 87,0 milhões, uma redução de 25,0% em relação ao 1T24 e de 19,2% em relação ao 2T23, reflexo principalmente da variação na contabilização dos investimentos realizados nos períodos, influenciada pelos cronogramas de compra, recebimento e pagamentos das máquinas e do pagamento de PLR realizado anualmente no segundo trimestre.

O fluxo de caixa livre para a firma<sup>1</sup> representou uma saída de R\$ 298,1 milhões no 2T24, um aumento quando comparado ao 2T23, principalmente devido às aplicações financeiras realizadas no período, após captação no mercado de Debêntures, somadas ao investimento na aquisição da JM Empilhadeiras e ao maior volume de investimentos.

R\$ milhões



<sup>1</sup> Para o fluxo de caixa operacional ajustado desconsideram-se os juros pagos, investimento em locação, juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas. Para o fluxo de caixa livre para a firma desconsideram-se também o fluxo de caixa das atividades de investimento e as aquisições de bens de locação.

# 12. Endividamento

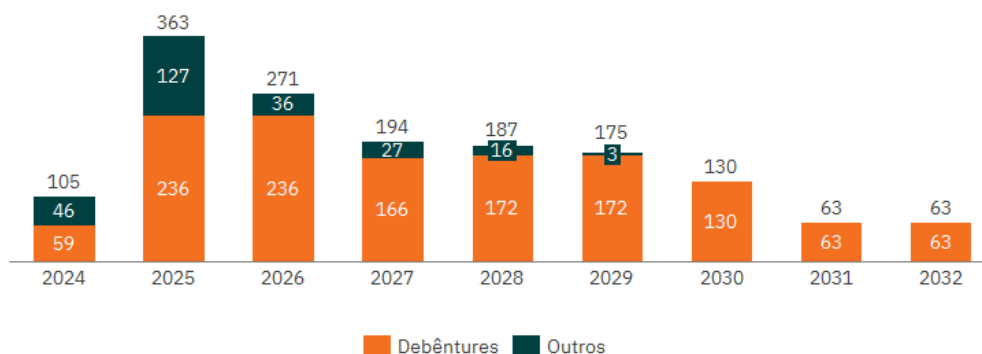
A dívida bruta foi de R\$ 1,5 bilhões no 2T24, sendo que 83% desse montante é de longo prazo. O prazo médio para o pagamento do endividamento total da Mills é de 3,3 anos, a um custo médio de CDI + 2,10% a.a. O caixa da Companhia em 30 de junho de 2024 era de R\$ 729,6 milhões e a dívida líquida de R\$ 797,2 milhões. A partir deste trimestre consolidamos a dívida da JM Empilhadeiras.

Em 13 de junho de 2024, o Conselho de Administração aprovou a realização da 9ª emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie quirografia, em 2 séries, no valor total de R\$ 400,0 milhões, sendo (i) R\$ 210,0 milhões correspondentes às debêntures emitidas na 1ª série, com prazo de 5 anos e amortização anual do principal a partir do 48º mês (inclusive), ao custo de CDI + 1,30%; e (ii) R\$ 190,0 milhões correspondentes às debêntures emitidas na 2ª série, com prazo de 8 anos e amortização do principal a partir do 72º mês (inclusive), ao custo de CDI + 1,40%. Os recursos líquidos captados com as Debêntures serão destinados para o reforço de caixa da Companhia.

Ao longo do ano a Companhia seguirá com sua estratégia, além do foco no crescimento orgânico e inorgânico, pautados em: i) captações estratégicas; ii) forte geração de caixa e iii) alavancagem consciente e responsável.



## Cronograma de vencimento da dívida<sup>1</sup> (R\$ milhões)



## Dívida Líquida e Indicadores

| R\$ milhões                                 | 2T23         | 1T24         | 2T24         |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Dívida Bruta                                | 953,6        | 1.080,5      | 1.542,8      |
| Caixa e aplicações financeiras              | 523,0        | 715,5        | 745,6        |
| <b>Dívida Líquida</b>                       | <b>430,7</b> | <b>365,0</b> | <b>797,2</b> |
| Dívida Curto Prazo                          | 102,7        | 145,2        | 256,3        |
| EBITDA Ajustado LTM                         | 582,4        | 707,1        | 720,5        |
| Dívida Líquida / EBITDA Ajustado LTM (x)    | 0,7          | 0,5          | 1,1          |
| Dívida Líquida CP / EBITDA Ajustado LTM (x) | -0,7         | -0,8         | -0,7         |

<sup>1</sup> Inclui os custos das emissões.

## 13. ESG

No 2T24, continuamos a aprimorar nossas práticas ESG, focando em ações que se integrem verdadeiramente ao nosso negócio. Neste período, fortalecemos nossas iniciativas para enfrentar desafios significativos, ajustando nossas estratégias para garantir um crescimento responsável e preparar nossa empresa para o futuro.

Concluimos e publicamos nosso inventário de Gases de Efeito Estufa (GEE) referente ao ano de 2023. Utilizando a metodologia do GHG *Protocol*, reportamos todos os escopos obrigatórios e 12 categorias do Escopo 3 relevantes para nosso negócio. Consideramos fundamental mapear todas as fontes de emissões diretas e indiretas de nossa operação, buscando sempre a transparência. Nosso inventário de 2023 foi verificado e registrado no Registro Público de Emissões, com o lançamento oficial do relatório de emissões previsto para agosto de 2024.

Também publicamos oficialmente nossas metas baseadas na ciência. O compromisso e aprovação das metas com a SBTi representam um passo significativo em nossa jornada de sustentabilidade, reafirmando nosso posicionamento e ações para a redução das emissões.

Paralelamente, estamos progredindo nas ações de descarbonização: implementamos e expandimos o uso de biocombustíveis nos veículos de atendimento técnico de nossa frota de carros leves. Esta iniciativa contribuirá significativamente para a redução de nossas emissões de Escopo 1. Este esforço será reconhecido como um bônus em nosso Programa de Excelência de 2024, que foi reestruturado para integrar ainda mais as estratégias de sustentabilidade em nossa operação.

Outro marco importante do 2T24 foi o reconhecimento como uma das melhores empresas para se trabalhar na premiação realizada pela *Great Place to Work* (GPTW). Além disso, neste ano, recebemos um novo selo de Empresa Preocupada Com a Saúde Mental de seus Colaboradores, reforçando nosso compromisso com a saúde e bem-estar de quem trabalha conosco.

Em nossas ações de Diversidade, destacamos a reestruturação de nosso grupo interno sobre o tema, composto por colaboradores voluntários. Esse grupo foca em discutir as ações e fomentar uma cultura de diversidade na companhia. Durante o Mês do Orgulho LGBTI+, celebramos a diversidade internamente e convidamos os colaboradores a compartilharem suas histórias com a campanha "Vozes que orgulham", dando voz àqueles que fazem parte dessa comunidade e ajudam a construir um ambiente de trabalho diverso e acolhedor, por meio de cartas escritas por eles.

Na frente social, atuamos também de forma direta para minimizar os impactos causados pelas enchentes no Rio Grande do Sul. Nossas 60 filiais se uniram em uma rede de apoio e de doações aos colaboradores de nossas duas filiais em Cachoeirinha/RS. Durante o momento de maior criticidade no estado, emprestamos torres de iluminação para o corpo de bombeiros trabalhar nos resgates, apoiando a comunidade local.

Respondemos rapidamente a essa crise social e climática, mapeando todos os colaboradores afetados e fornecendo o suporte necessário. Isso incluiu moradia temporária para aqueles que perderam suas residências, distribuição de kits completos de eletrodomésticos e novos enxovais de cozinha e banheiro, além de um cartão com crédito para ajudar nas suas necessidades individuais. Adicionalmente, realizamos uma doação institucional via Movimento UniãoBr, nosso parceiro local, para apoiar a população geral afetada.

Por fim, publicamos nosso Relatório Anual de 2023, reunindo nosso desempenho integrado nas práticas financeiras, operacionais e de sustentabilidade, destacando nossa vocação para sermos protagonistas na construção de um futuro mais próspero, justo e sustentável em nosso setor. Acesse o relatório [aqui](#).

# 14. Tabelas

## Dados consolidados em R\$ milhões

**Tabela 1 – Receita líquida de locação por unidade de negócio**

| R\$ milhões                             | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23    | 2T24/1T24   | 6M24/6M23    |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|--------------|
| <b>Receita Líquida Total de Locação</b> | <b>302,5</b> | <b>317,9</b> | <b>345,1</b> | <b>587,3</b> | <b>663,0</b> | <b>14,1%</b> | <b>8,6%</b> | <b>12,9%</b> |
| Rental                                  | 255,4        | 268,0        | 290,0        | 496,2        | 558,0        | 13,5%        | 8,2%        | 12,4%        |
| Formas e escoramentos                   | 47,1         | 49,9         | 55,2         | 91,1         | 105,0        | 17,1%        | 10,6%       | 15,4%        |

Informação não revisada pelos auditores independentes

**Tabela 2 – Custo de produtos e serviços vendidos (CPV) e Despesas operacionais, gerais e administrativas (SG&A), ex-depreciação**

| R\$ milhões  | 2T23          | %             | 1T24          | %             | 2T24          | %             | 6M23          | %             | 6M24          | %             |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>CPV total, ex-depreciação</b>                                     | <b>-80,6</b>  | <b>46,5%</b>  | <b>-99,8</b>  | <b>54,3%</b>  | <b>-98,5</b>  | <b>50,8%</b>  | <b>-159,1</b> | <b>47,2%</b>  | <b>-198,2</b> | <b>52,5%</b>  |
| Custo de locação (manutenção, pessoal, depósitos, etc.) <sup>1</sup> | -74,7         | 43,1%         | -84,4         | 46,0%         | -94,7         | 48,8%         | -144,8        | 43,0%         | -179,2        | 47,4%         |
| Custo das vendas   | -6,0          | 3,5%          | -15,3         | 8,3%          | -3,5          | 1,8%          | -14,1         | 4,2%          | -18,8         | 5,0%          |
| Outros custos  | 0,1           | 0,0%          | 0,0           | 0,0%          | -0,2          | 0,1%          | -0,1          | 0,0%          | -0,2          | 0,1%          |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciação e PCE</b>                                | <b>-85,1</b>  | <b>49,1%</b>  | <b>-79,5</b>  | <b>43,3%</b>  | <b>-86,9</b>  | <b>44,8%</b>  | <b>-162,9</b> | <b>48,4%</b>  | <b>-166,5</b> | <b>44,1%</b>  |
| Comercial, Operacional e Administrativo                              | -67,8         | 39,1%         | -59,2         | 32,2%         | -62,7         | 32,3%         | -128,7        | 38,2%         | -121,9        | 32,3%         |
| Serviços Gerais  | -8,3          | 4,8%          | -8,1          | 4,4%          | -8,5          | 4,4%          | -16,4         | 4,9%          | -16,6         | 4,4%          |
| Outras despesas  | -9,0          | 5,2%          | -12,2         | 6,7%          | -15,7         | 8,1%          | -17,8         | 5,3%          | -28,0         | 7,4%          |
| <b>PCE</b>   | <b>-7,7</b>   | <b>4,5%</b>   | <b>-4,4</b>   | <b>2,4%</b>   | <b>-8,6</b>   | <b>4,4%</b>   | <b>-14,9</b>  | <b>4,4%</b>   | <b>-13,0</b>  | <b>3,5%</b>   |
| <b>CPV + SG&amp;A Total</b>  | <b>-173,5</b> | <b>100,0%</b> | <b>-183,7</b> | <b>100,0%</b> | <b>-194,0</b> | <b>100,0%</b> | <b>-336,8</b> | <b>100,0%</b> | <b>-377,7</b> | <b>100,0%</b> |

**Tabela 3 – Reconciliação do EBITDA Ajustado**

| Dados consolidados em R\$ milhões      | 2T23         | 1T24         | 2T24         | 6M23         | 6M24         | 2T24/2T23    | 2T24/1T24   | 6M24/6M23   |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Lucro Líquido</b>                   | <b>64,1</b>  | <b>67,7</b>  | <b>71,0</b>  | <b>130,5</b> | <b>138,7</b> | <b>10,7%</b> | <b>4,8%</b> | <b>6,3%</b> |
| Imposto de renda e contribuição social | -24,4        | -25,5        | -26,7        | -52,8        | -52,2        | 9,2%         | -4,6%       | -1,1%       |
| <b>Lucro antes do IRCS</b>             | <b>88,5</b>  | <b>93,2</b>  | <b>97,6</b>  | <b>183,3</b> | <b>190,9</b> | <b>10,3%</b> | <b>4,8%</b> | <b>4,2%</b> |
| Resultado Financeiro                   | -20,2        | -19,5        | -22,1        | -34,4        | -41,6        | -9,7%        | -13,6%      | 20,8%       |
| Depreciação e Amortização              | -55,9        | -56,7        | -56,3        | -108,1       | -113,1       | -0,8%        | 0,7%        | 4,6%        |
| <b>EBITDA CVM</b>                      | <b>164,6</b> | <b>169,4</b> | <b>176,1</b> | <b>325,9</b> | <b>345,6</b> | <b>7,0%</b>  | <b>3,9%</b> | <b>6,0%</b> |
| Não recorrentes                        | -3,3         | -0,8         | -4,6         | -4,9         | -5,3         | 40,5%        | -505,3%     | 8,1%        |
| <b>EBITDA ajustado<sup>1</sup></b>     | <b>167,9</b> | <b>170,1</b> | <b>180,7</b> | <b>330,8</b> | <b>350,9</b> | <b>7,7%</b>  | <b>6,3%</b> | <b>6,1%</b> |

<sup>1</sup> Excluindo itens não recorrentes. Informação não auditada.





# 14. Tabelas

## Dados consolidados em R\$ milhões

Tabela 4 – Reconciliação do EBITDA com Fluxo de Caixa Operacional Ajustado

| Consolidado em R\$ milhões   | 2T23          | 1T24          | 2T24          |
|--|---------------|---------------|---------------|
| <b>EBITDA CVM</b>  | <b>164,6</b>  | <b>169,4</b>  | <b>176,1</b>  |
| <b>Não Caixa</b>   | <b>22,8</b>   | <b>31,3</b>   | <b>20,5</b>   |
| Provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas                  | 1,4           | 0,0           | 2,2           |
| Provisão para despesa com opções de ações                                | 5,4           | 4,2           | 3,4           |
| Benefícios pós-emprego   | 0,3           | 0,3           | 0,3           |
| Valor residual dos ativos imobilizados e intangíveis vendidos e baixados | 2,0           | 12,8          | 1,1           |
| Provisão (reversão) para créditos com perdas esperadas                   | 7,4           | 4,4           | 8,6           |
| Provisão (reversão) para estoques de giro lento                          | 2,7           | 0,2           | -1,0          |
| Provisão para Participação no Resultado                                  | 5,6           | 6,9           | 6,7           |
| Outras provisões   | -1,9          | 2,4           | -0,8          |
| <b>EBITDA CVM ex-provisões não caixa</b>                                 | <b>187,4</b>  | <b>200,8</b>  | <b>196,6</b>  |
| <b>Caixa</b>   | <b>-251,9</b> | <b>-149,0</b> | <b>-320,7</b> |
| Juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas (caixa)          | 16,6          | 20,2          | 12,5          |
| Contas a receber   | -24,1         | -26,5         | -31,9         |
| Aquisições de bens do ativo imobilizado locação                          | -151,8        | -169,0        | -183,4        |
| Estoques   | -1,4          | -1,1          | -7,4          |
| Tributos a recuperar   | -9,6          | -8,9          | -5,6          |
| Outros ativos  | 3,1           | -4,5          | -8,1          |
| Fornecedores (exceto ativo imobilizado de locação)                       | -2,2          | 78,3          | -18,0         |
| Obrigações sociais e trabalhistas  | -27,2         | 2,1           | -22,8         |
| Tributos a pagar   | 2,5           | -4,4          | -7,9          |
| Outros passivos  | 0,1           | 0,0           | 0,1           |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                             | -9,3          | -17,2         | -4,7          |
| Processos judiciais liquidados   | -0,8          | -1,2          | -3,3          |
| Juros pagos  | -47,7         | -16,4         | -40,2         |
| <b>Fluxo de Caixa Operacional conforme as demonstrações financeiras</b>  | <b>-64,5</b>  | <b>51,8</b>   | <b>-124,1</b> |
| Juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas (caixa)          | -16,5         | -20,2         | -12,5         |
| Aquisições de bens do ativo imobilizado de locação (bruto de PIS COFINS) | 71,4          | 182,7         | 144,3         |
| Fornecedores (ativo imobilizado de locação)                              | 79,9          | -103,6        | 50,7          |
| Juros pagos  | 47,7          | 16,4          | 40,2          |
| Arrendamento IFRS16  | -10,2         | -10,9         | -11,5         |
| <b>Fluxo de Caixa Operacional Ajustado</b>                               | <b>107,8</b>  | <b>116,2</b>  | <b>87,1</b>   |

# 15. DRE

Dados consolidados em R\$ milhões

| R\$ milhões  | 2T23          | 1T24          | 2T24          | 6M23          | 6M24          | 2T24/2T23    | 2T24/1T24    | 6M24/6M23    |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Receita Bruta</b>   | <b>370,7</b>  | <b>386,4</b>  | <b>406,3</b>  | <b>726,9</b>  | <b>792,7</b>  | <b>9,6%</b>  | <b>5,2%</b>  | <b>9,1%</b>  |
| Receita líquida de vendas e serviços                         | 338,0         | 353,2         | 370,1         | 662,7         | 723,3         | 9,5%         | 4,8%         | 9,1%         |
| Custo dos produtos vendidos e serviços prestados             | (120,7)       | (139,7)       | (137,1)       | (235,1)       | (276,8)       | 13,6%        | -1,9%        | 17,8%        |
| <b>Lucro bruto</b>   | <b>217,3</b>  | <b>213,5</b>  | <b>233,0</b>  | <b>427,7</b>  | <b>446,5</b>  | <b>7,2%</b>  | <b>9,2%</b>  | <b>4,4%</b>  |
| Despesas com vendas, gerais e administrativas                | (102,4)       | (97,6)        | (106,3)       | (199,1)       | (203,9)       | 3,8%         | 8,9%         | 2,4%         |
| PCE  | (7,7)         | (4,4)         | (8,6)         | (14,9)        | (13,0)        | 11,1%        | 93,8%        | -12,2%       |
| Outras receitas  | 1,5           | 1,3           | 1,6           | 4,1           | 2,9           | 9,4%         | 30,3%        | -28,4%       |
| <b>Lucro antes do resultado financeiro</b>                   | <b>108,7</b>  | <b>112,7</b>  | <b>119,8</b>  | <b>217,7</b>  | <b>232,5</b>  | <b>10,2%</b> | <b>6,3%</b>  | <b>6,8%</b>  |
| Despesas financeiras   | (38,3)        | (46,8)        | (55,8)        | (80,0)        | (102,6)       | 45,6%        | 19,3%        | 28,3%        |
| Receitas financeiras   | 18,2          | 27,3          | 33,7          | 45,5          | 61,0          | 85,4%        | 23,3%        | 33,9%        |
| <b>Resultado financeiro</b>                                  | <b>(20,2)</b> | <b>(19,5)</b> | <b>(22,1)</b> | <b>(34,4)</b> | <b>(41,6)</b> | <b>9,7%</b>  | <b>13,6%</b> | <b>21,0%</b> |
| <b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b> | <b>88,5</b>   | <b>93,2</b>   | <b>97,7</b>   | <b>183,3</b>  | <b>190,9</b>  | <b>10,3%</b> | <b>4,8%</b>  | <b>4,1%</b>  |
| Imposto de renda e contribuição social                       | (24,4)        | (25,5)        | (26,7)        | (52,8)        | (52,2)        | 9,2%         | 4,6%         | -1,1%        |
| <b>Lucro do período</b>                                      | <b>64,1</b>   | <b>67,7</b>   | <b>71,0</b>   | <b>130,5</b>  | <b>138,7</b>  | <b>10,7%</b> | <b>4,9%</b>  | <b>6,2%</b>  |



# 16. Balanço Patrimonial



Dados consolidados em R\$ milhões

| R\$ milhões                                      | 2T23           | 1T24           | 2T24           |
|--|----------------|----------------|----------------|
| <b>Ativo</b>                                     |                |                |                |
| <b>Ativo Circulante</b>                          |                |                |                |
| Caixa e equivalentes de caixa                    | 514,0          | 692,5          | 600,4          |
| Aplicações Financeiras                           | -              | -              | 105,6          |
| Depósitos bancários vinculados                   | 9,0            | 23,0           | 23,5           |
| Contas a receber de clientes                     | 268,5          | 341,9          | 384,4          |
| Estoques   | 71,8           | 72,9           | 99,6           |
| Tributos a recuperar                             | 44,3           | 39,2           | 48,4           |
| Instrumentos financeiros derivativos             | 0,1            | 1,8            | 16,0           |
| Outros ativos                                    | 17,7           | 25,7           | 34,2           |
| <b>Sub total</b>                                 | <b>925,4</b>   | <b>1.197,0</b> | <b>1.312,2</b> |
| Ativos mantidos para venda                       | 18,9           | 9,4            | 9,4            |
| <b>Total Ativo Circulante</b>                    | <b>944,3</b>   | <b>1.206,4</b> | <b>1.321,6</b> |
| <b>Ativo Não Circulante</b>                      |                |                |                |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos | 244,5          | 216,8          | 192,9          |
| Tributos a recuperar                             | 52,7           | 53,8           | 57,7           |
| Depósitos judiciais                              | 12,5           | 13,2           | 13,9           |
| Outros ativos                                    | 0,2            | 0,2            | 0,1            |
| <b>Sub total</b>                                 | <b>309,9</b>   | <b>284,0</b>   | <b>264,6</b>   |
| Imobilizado                                      | 1.211,1        | 1.364,7        | 1.599,6        |
| Intangível                                       | 192,1          | 204,3          | 357,8          |
| <b>Sub total</b>                                 | <b>1.403,2</b> | <b>1.569,0</b> | <b>1.957,4</b> |
| <b>Total Ativo Não Circulante</b>                | <b>1.713,1</b> | <b>1.853,0</b> | <b>2.222,0</b> |
| <b>Total do Ativo</b>                            | <b>2.657,4</b> | <b>3.059,4</b> | <b>3.543,7</b> |



# 16. Balanço Patrimonial

Dados consolidados em R\$ milhões



| R\$ milhões                                      | 2T23           | 1T24           | 2T24           |
|--|----------------|----------------|----------------|
| <b>Passivo</b>                                   |                |                |                |
| <b>Passivo Circulante</b>                        |                |                |                |
| Contas a pagar a terceiros                       | 111,7          | 185,2          | 128,8          |
| Contas a pagar - aquisições de controladas       | 2,7            | 1,1            | 28,5           |
| Empréstimos, financiamentos e títulos de dívida  | 102,7          | 143,0          | 256,3          |
| Arrendamento Direito de Uso (IFRS 16)            | 30,1           | 35,0           | 37,2           |
| Instrumentos financeiros derivativos             | 0,2            | 0,0            | 0,0            |
| Obrigações sociais e trabalhistas                | 49,7           | 75,9           | 65,9           |
| Imposto de renda e contribuição social           | 6,6            | 3,3            | 6,1            |
| Programa de recuperação fiscal                   | 1,5            | 0,3            | 4,4            |
| Tributos a recolher                              | 10,7           | 10,7           | 12,7           |
| Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar | 16,8           | 17,7           | 20,1           |
| Outros passivos                                  | 1,0            | 0,9            | 1,1            |
| <b>Total Passivo Circulante</b>                  | <b>333,5</b>   | <b>473,4</b>   | <b>561,0</b>   |
| <b>Passivo Não Circulante</b>                    |                |                |                |
| Contas a pagar a terceiros                       | 8,1            | 7,7            | 6,0            |
| Contas a pagar - aquisições de controladas       | 21,7           | 25,5           | 108,3          |
| Empréstimos, financiamentos e títulos de dívida  | 851,0          | 930,2          | 1.286,5        |
| Arrendamento Direito de Uso (IFRS 16)            | 61,5           | 67,3           | 66,3           |
| Programa de recuperação fiscal (REFIS)           | 0,1            | 0,0            | 3,4            |
| Tributos a recolher                              | 12,0           | 12,6           | 0,0            |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos | -              | -              | 15,6           |
| Provisão para riscos                             | 17,5           | 16,3           | 16,5           |
| Provisão Benefícios pós-emprego                  | 11,9           | 11,6           | 11,9           |
| Outros passivos                                  | 0,9            | 0,9            | 0,9            |
| <b>Total Passivo Não Circulante</b>              | <b>984,7</b>   | <b>1.072,0</b> | <b>1.515,4</b> |
| <b>Total Passivo</b>                             | <b>1.318,2</b> | <b>1.545,3</b> | <b>2.076,4</b> |
| <b>Patrimônio Líquido</b>                        |                |                |                |
| Capital social                                   | 1.091,6        | 1.091,6        | 1.091,6        |
| Reservas de capital                              | 9,9            | 21,9           | 2,7            |
| Reservas de lucros                               | 196,2          | 403,4          | 392,0          |
| Ações em tesouraria                              | -36,2          | -36,2          | -101,4         |
| Ajuste de avaliação patrimonial                  | -18,0          | -17,2          | -17,2          |
| Lucros e Prejuízos acumulados                    | 93,7           | 48,2           | 97,0           |
| <b>Sub total</b>                                 | <b>1.337,1</b> | <b>1.511,6</b> | <b>1.464,6</b> |
| Participação dos não controladores               | 2,2            | 2,5            | 2,6            |
| <b>Total Patrimônio Líquido</b>                  | <b>1.339,2</b> | <b>1.514,1</b> | <b>1.467,2</b> |
| <b>Total do Passivo e Patrimônio Líquido</b>     | <b>2.657,4</b> | <b>3.059,4</b> | <b>3.543,7</b> |

# 17. Fluxo de Caixa

Dados consolidados em R\$ milhões

| R\$ milhões   | 2T23          | 1T24          | 2T24          |
|---|---------------|---------------|---------------|
| <b>Fluxo de caixa das atividades operacionais</b>                                   |               |               |               |
| <b>Lucro do período</b>   | <b>64,1</b>   | <b>67,7</b>   | <b>71,0</b>   |
| <b>Ajustes não caixa:</b>   | <b>129,1</b>  | <b>134,4</b>  | <b>131,0</b>  |
| Depreciação e amortização   | 55,9          | 56,7          | 56,3          |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos                                    | 13,7          | 6,7           | 19,6          |
| Provisão (reversão) para riscos tributários, cíveis e trabalhistas                  | 1,4           | 0,0           | 2,2           |
| Provisão para despesa com opções de ações   | 5,4           | 4,2           | 3,4           |
| Benefício Pós-emprego   | 0,3           | 0,3           | 0,3           |
| Valor residual dos ativos imobilizados e intangíveis vendidos e baixados            | 2,0           | 12,8          | 1,1           |
| Juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas                             | 34,6          | 37,3          | 32,1          |
| Juros sobre arrendamentos   | 2,1           | 2,4           | 2,5           |
| Provisão para perdas esperadas no contas a receber - PCE                            | 7,4           | 4,4           | 8,6           |
| Provisão (reversão) para estoques de giro lento                                     | 2,7           | 0,2           | -1,0          |
| Provisão (reversão) para participação nos resultados                                | 5,6           | 6,9           | 6,7           |
| Outras provisões (reversões)  | -1,9          | 2,4           | -0,8          |
| <b>Variações nos ativos e passivos:</b>   | <b>-199,8</b> | <b>-115,5</b> | <b>-278,0</b> |
| Contas a receber  | -24,1         | -26,5         | -31,9         |
| Aquisições de ativo imobilizado de locação líquido do saldo a pagar de fornecedores | -151,8        | -65,4         | -183,4        |
| Estoques  | -1,4          | -1,1          | -7,4          |
| Tributos a recuperar  | -9,6          | -9,1          | -5,6          |
| Outros ativos   | 3,1           | -4,5          | -8,1          |
| Fornecedores (exceto ativo imobilizado de locação)                                  | -2,2          | -25,3         | -18,0         |
| Obrigações sociais e trabalhistas   | -27,2         | 2,0           | -22,8         |
| Tributos a recolher   | 13,3          | 14,4          | -0,9          |
| Outros passivos   | 0,1           | 0,0           | 0,1           |
| <b>Imposto de renda e contribuição social pagos</b>                                 | <b>-9,3</b>   | <b>-17,2</b>  | <b>-4,7</b>   |
| <b>Processos judiciais liquidados</b>   | <b>-0,8</b>   | <b>-1,2</b>   | <b>-3,3</b>   |
| <b>Juros pagos</b>  | <b>-47,7</b>  | <b>-16,4</b>  | <b>-40,2</b>  |
| <b>Caixa líquido gerado nas atividades operacionais</b>                             | <b>-64,5</b>  | <b>51,8</b>   | <b>-124,1</b> |

# 17. Fluxo de Caixa

Dados consolidados em R\$ milhões



| R\$ milhões  | 2T23         | 1T24         | 2T24          |
|--|--------------|--------------|---------------|
| <b>Fluxos de caixa das atividades de investimentos</b>                   |              |              |               |
| Aquisição de controlada  | -            | -            | -75,4         |
| Aplicações financeiras   | -            | -            | -105,6        |
| Aquisições de bens do ativo imobilizado bens de uso próprio e intangível | -9,7         | -5,6         | -9,7          |
| <b>Caixa líquido gerado pelas atividades de investimento</b>             | <b>-9,7</b>  | <b>-5,6</b>  | <b>-190,8</b> |
| <b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>                   |              |              |               |
| Amortização de passivo de arrendamento                                   | -10,2        | -10,9        | -11,5         |
| Depósitos bancários vinculados   | -0,3         | -13,4        | -0,6          |
| Captação de empréstimos e debêntures, líquidos de custos de captação     | 100,0        | 198,5        | 418,2         |
| Amortização do principal de empréstimos, financiamentos e debêntures     | -14,3        | -59,2        | -66,3         |
| Recompra de ações em tesouraria  | 0,0          | 0,0          | -94,3         |
| Juros sobre o capital próprio pagos                                      | -16,8        | -15,5        | -21,2         |
| Dividendos pagos   | -1,2         | 0,0          | -1,6          |
| <b>Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamento</b>            | <b>57,2</b>  | <b>99,4</b>  | <b>222,8</b>  |
| <b>Aumento (redução) de caixa e equivalentes de caixa, líquido</b>       | <b>-17,0</b> | <b>145,6</b> | <b>-92,1</b>  |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do período                       | 530,9        | 546,9        | 692,5         |
| Caixa e equivalentes de caixa no final do período                        | 514,0        | 692,5        | 600,4         |
| Aumento (redução) de caixa e equivalentes de caixa, líquido              | -17,0        | 145,6        | -92,1         |
| <b>Fluxo de Caixa Operacional<sup>1</sup></b>                            |              |              |               |
| Juros Pagos  | 47,7         | 16,4         | 40,2          |
| Aquisições de bens do ativo imobilizado de locação (bruto de PIS COFINS) | 71,4         | 182,7        | 144,3         |
| Fornecedores (ativo imobilizado de locação)                              | 79,9         | -103,6       | 50,7          |
| Juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas (caixa)          | -16,5        | -20,2        | -12,5         |
| Arrendamento (IFRS16)  | -10,2        | -10,9        | -11,5         |
| <b>Fluxo de Caixa Operacional Ajustado<sup>1</sup></b>                   | <b>107,8</b> | <b>116,2</b> | <b>87,1</b>   |
| <b>Fluxo de Caixa Operacional Ajustado<sup>1</sup></b>                   |              |              |               |
| Aquisições de bens do ativo imobilizado de locação (bruto de PIS COFINS) | -71,4        | -182,7       | -144,3        |
| Fornecedores (ativo imobilizado de locação)                              | -79,9        | 103,6        | -50,7         |
| Caixa líquido gerado pelas atividades de investimento                    | -9,7         | -5,6         | -190,8        |
| <b>Fluxo de Caixa Livre para a Firma Ajustado<sup>1</sup></b>            | <b>-53,2</b> | <b>31,5</b>  | <b>-298,6</b> |



## 18. Histórico MILS3

A Mills tem suas ações ordinárias negociadas no Novo Mercado da B3 com o código MILS3.

O preço de fechamento da ação da Mills em 30 de junho foi de R\$ 10,49 com redução de -6,9% em relação ao preço de fechamento do mesmo período de 2023. Os índices IBOVESPA e Small Caps variaram em 4,9% e -12,0%, respectivamente, no mesmo período. No final do 2T24, o valor de mercado (*market cap*) da Mills era de R\$ 2.561,1milhões.

| Desempenho MILS3                                   | 2T23           | 1T24           | 2T24           | 2T24/2T23    | 2T24/1T24     |
|--|----------------|----------------|----------------|--------------|---------------|
| <b>Preço final da ação (R\$)</b>                   | <b>11,27</b>   | <b>13,37</b>   | <b>10,49</b>   | <b>-6,9%</b> | <b>-21,5%</b> |
| Máxima <sup>1</sup>                                | 12,08          | 13,70          | 13,91          | 15,1%        | 1,5%          |
| Mínima <sup>1</sup>                                | 8,42           | 11,86          | 10,02          | 19,0%        | -15,5%        |
| Média <sup>1</sup>                                 | 10,22          | 12,89          | 12,33          | 20,6%        | -4,4%         |
| <b>Valor de mercado final de período (R\$ mil)</b> | <b>2.775,9</b> | <b>3.293,1</b> | <b>2.561,1</b> | <b>-7,7%</b> | <b>-22,2%</b> |
| <b>Volume médio diário negociado (R\$ milhões)</b> | <b>11,45</b>   | <b>11,23</b>   | <b>15,43</b>   | 34,8%        | 37,4%         |
| <b>Quantidade de ações (milhões)</b>               | <b>246,31</b>  | <b>246,31</b>  | <b>244,15</b>  | <b>-0,9%</b> | <b>-0,9%</b>  |

<sup>1</sup> Preço de fechamento do pregão



## 19. Glossário

- (a) Capex (Capital Expenditure) - Aquisição de bens tangíveis e intangíveis para o ativo não circulante.
- (b) Capital investido - Para a empresa, capital investido é definido como a soma do capital próprio (patrimônio líquido) mais capital de terceiros (incluindo todas as dívidas onerosas, bancárias e não bancárias), ambos sendo os valores médios no período. A base de ativos no ano é calculada como a média da base de ativos dos últimos doze meses.
- (c) Fluxo de Caixa Operacional Ajustado - com base nas Demonstrações Financeiras Consolidadas da Companhia, caixa líquido gerado nas atividades operacionais excluindo juros e variações monetárias ativas e passivas líquidas, aquisições de bens do ativo imobilizado de locação e juros pagos.
- (d) Dívida líquida - Dívida bruta menos disponibilidades financeiras.
- (e) EBITDA - O EBITDA é uma medição não contábil elaborada pela Companhia, conciliada com nossas demonstrações financeiras observando as disposições do Ofício Circular Anual CVM/SEP, quando aplicável. Calculamos nosso EBITDA como nosso lucro operacional antes do resultado financeiro, dos efeitos da depreciação de bens de uso e equipamentos de locação e da amortização do intangível. O EBITDA não é medida reconhecida pelas Práticas Contábeis Adotadas no Brasil, IFRS ou US GAAP, não possui um significado padrão e pode não ser comparável a medidas com títulos semelhantes fornecidos por outras companhias. Divulgamos o EBITDA porque o utilizamos para medir nosso desempenho. O EBITDA não deve ser considerado isoladamente ou como substituto do lucro líquido ou do lucro operacional, como indicadores de desempenho operacional ou fluxo de caixa ou para medir a liquidez ou a capacidade de pagamento da dívida.

Este *press release* pode incluir declarações que apresentem expectativas da Administração da Companhia sobre eventos ou resultados futuros. Todas as declarações quando baseadas em expectativas futuras e não em fatos históricos envolvem vários riscos e incertezas. A Mills não pode garantir que tais declarações venham. Tais riscos e incertezas incluem fatores relativos à economia brasileira, ao mercado de capitais, aos setores de infraestrutura, imobiliário, de óleo e gás, entre outros, e a regras governamentais, que estão sujeitos à mudança sem prévio aviso. Para obter informações adicionais sobre fatores que possam originar resultados diferentes daqueles estimados pela Companhia, favor consultar os relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários - CVM.



# Earnings Release **mills**

2024

B3:MILS3



## Live Broadcast

Date: Wednesday, August 14, 2024

Time: 02:00 pm (Brasília)

Watch Online: [Click here](#)

The financial and operational information contained in this press release, except as otherwise indicated, is in accordance with the accounting policies adopted in Brazil, which are in compliance with the International Financial Reporting Standards - IFRS).

# 1. Management Comments

**São Paulo, August 13, 2024 - Mills Locação, Serviços e Logística S.A. (Mills) announces its results for the second quarter of 2024 (2Q24).**

In the second quarter of 2024, Mills continued to make determined progress with its strategy, achieving important milestones that reinforce our leadership position in the equipment and machinery rental market in Brazil. With a continued focus on diversifying our portfolio and creating sustainable value, we have taken decisive steps to expand our business and strengthen our operations.

To strengthen relationships with our customers and explore new opportunities, we acquired JM Empilhadeiras. This acquisition not only expands our portfolio, but also opens up new cross-selling opportunities, increases the resilience of our business and provides higher cash flow predictability as a result of to the long term of its agreements.

To optimize our financial resources and maximize returns for our shareholders, we are constantly evaluating new opportunities. On the side of our cost of capital, we successfully launched the 9th issuance of debentures, obtaining better terms and rates. In terms of maximizing returns, we will cancel 4.9 million shares, reopen a new share buyback program with the objective of acquiring 4.5 million shares, and distribute interim dividends and IoE in the total amount of R\$50 million.

In terms of ESG, we highlight the publication of our most recent annual sustainability report, which highlights our progress and commitments. Furthermore, we are proud to be recognized again by *Great Place to Work*, holding the 19th position in the Regional ranking as one of the best companies to work for in Brazil, reflecting our commitment to an exemplary work environment. As part of the TransFORMAR program, we brought some of our main suppliers as partners in the development of human capital, expanding the scope of our coverage.

Despite the challenges arising from the effects of the weather in Rio Grande do Sul, our employees are safe and our branches have not suffered any significant damage that would impair their operations. The estimated impact was mainly concentrated in our Light Rental unit, estimating a reduction of approximately 1.5% in Mills' net rental revenue for the Rental business unit in the quarter due to these events.

We ended the quarter with a record Net Revenue of R\$ 370.1 million and with 9.6% increase in Gross Revenue, which rose from R\$ 370.7 million in 2Q23 to R\$ 406.3 million in 2Q24. This growth is driven by the 14.1% increase in rental revenue. We also recorded 7.7% increase in adjusted EBITDA and 10.7% in Net Income, which rose from R\$ 167.9 million to R\$ 180.7 million and from R\$ 64.1 million to R\$ 71.0 million respectively. These results evidence our ability for adaptation and resilience, even in the face of adversity.

For the second half of the year, we will continue with our strategic plan, focusing on diversifying sectors, mobilizing new lease agreements, increasing exposure to long-term agreements, and efficiently managing costs and increasing productivity.

Finally, we would like to thank all our employees, customers, partners and suppliers for their dedication and trust in Mills. Together, we will continue to make a difference in the equipment rental market, offering safe, agile and efficient solutions for the most diverse segments.

**Have a good reading!**

Sergio Kariya

Mills CEO



## 2. Highlights

### The main highlights for the period were:

- Total Net Revenue of R\$ 370.1 million, 9.5% growth versus 2Q23 and Net Rental Revenue of R\$ 345.1 million, 14.1% growth versus 2Q23;
- Adjusted EBITDA of R\$ 180.7 million, 7.7% higher than 2Q23 and 6.2% higher than 1Q24. Excluding sales results, Adjusted EBITDA amounts to R\$ 174.4 million, up 15.0% versus 2Q23;
- Net income of R\$ 71.0 million, 10.7% higher than 2Q23 and with a net margin of 19.2%;
- Cash net income of R\$ 107.3 million in 2Q24, with a cash net margin of 29.0%;
- R\$ 464.2 million Capex, with 98% in rental assets in 2Q24;
- ROIC<sup>2</sup> at 22.8% in the Consolidated result (2Q24LTM);
- Approval of IoE (Interest on Equity) in the amount of R\$ 22.0 million in June, referring to 2Q24;
- Issue of Debentures: R\$ 400.0 million in two series, with cost of CDI +1.30% and maturity in 2029 (1st series) and CDI +1.40% and maturity up to 2032 (2nd series);
- 2023 sustainability Annual Report release in June, reinforcing the Company's ethics and integrity in its operations;
- The company was recognized as one of the best companies to work for and once again won the Great Place to Work (GPTW) seal.

| R\$ million                                      | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24   | 6M24/6M23   |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Gross Revenue</b>                             | <b>370.7</b> | <b>386.4</b> | <b>406.3</b> | <b>726.9</b> | <b>792.7</b> | <b>9.6%</b>  | <b>5.2%</b> | <b>9.1%</b> |
| Net revenue                                      | 338.0        | 353.2        | 370.1        | 662.7        | 723.3        | 9.5%         | 4.8%        | 9.1%        |
| CVM EBITDA                                       | 164.6        | 169.4        | 176.1        | 325.9        | 345.6        | 7.0%         | 3.9%        | 6.0%        |
| CVM EBITDA margin (%)                            | 48.7%        | 48.0%        | 47.6%        | 49.2%        | 47.8%        | -1.10 p.p.   | -0.40 p.p.  | -1.40 p.p.  |
| EBIT   | 108.7        | 112.7        | 119.8        | 217.7        | 232.5        | 10.2%        | 6.3%        | 6.8%        |
| EBIT margin (%)                                  | 32.2%        | 31.9%        | 32.4%        | 32.9%        | 32.1%        | 0.21 p.p.    | 0.45 p.p.   | -0.71 p.p.  |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>1</sup></b>               | <b>167.9</b> | <b>170.1</b> | <b>180.7</b> | <b>330.8</b> | <b>350.9</b> | <b>7.7%</b>  | <b>6.2%</b> | <b>6.1%</b> |
| Adjusted EBITDA margin <sup>1</sup> (%)          | 49.7%        | 48.2%        | 48.8%        | 49.9%        | 48.5%        | -0.84 p.p.   | 0.67 p.p.   | -1.40 p.p.  |
| Adjusted ex-sales EBITDA margin <sup>1</sup> (%) | 48.0%        | 48.9%        | 48.4%        | 48.3%        | 48.7%        | 0.39 p.p.    | -0.49 p.p.  | 0.36 p.p.   |
| <b>Profit for the year</b>                       | <b>64.1</b>  | <b>67.7</b>  | <b>71.0</b>  | <b>130.5</b> | <b>138.7</b> | <b>10.7%</b> | <b>4.8%</b> | <b>6.3%</b> |
| ROIC LTM (%) <sup>2</sup>                        | 22.1%        | 23.1%        | 22.8%        | 22.1%        | 22.8%        | 0.75 p.p.    | -0.32 p.p.  | 0.75 p.p.   |
| Adjusted operating cash flow <sup>3</sup>        | 107.8        | 116.2        | 87.1         | 68.0         | 203.3        | -19.2%       | -25.0%      | 198.9%      |
| Adjusted free cash flow to the firm <sup>3</sup> | -53.2        | 31.5         | -298.6       | -298.1       | -267.2       | -461.5%      | -1049.2%    | -10.4%      |

<sup>1</sup> Excluding non-recurring items. Unaudited information.

<sup>2</sup> Calculated with cash rate. In 2Q24/6M24 NOPAT includes 12 days of JM Empilhadeiras operations.

<sup>3</sup> Adjusted OCF: excluding interest on debentures, investment in lease, interest, and inflation adjustments in assets and liabilities (cash).

Adjusted FCF: excluding cash flow from investing activities and acquisition of rental assets. Unaudited information.



# 3. Rental

## (Light, Heavy and Intralogistics)

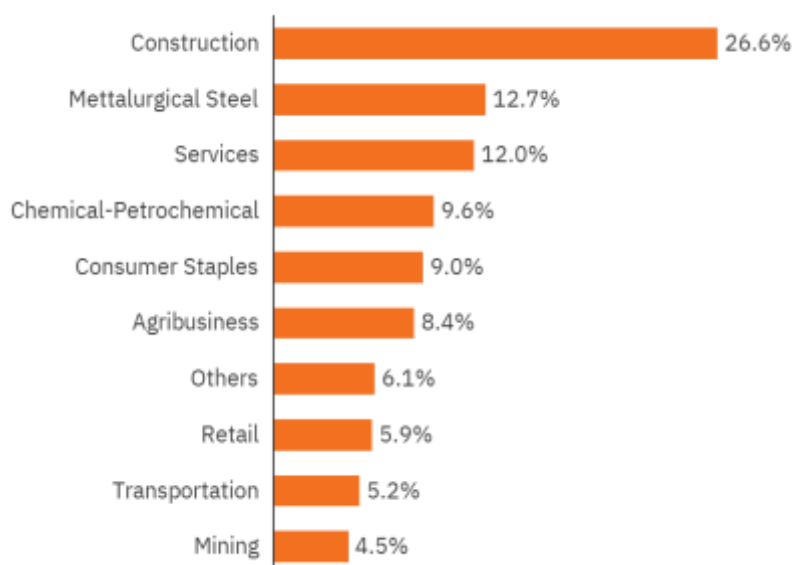
In line with our growth strategy, in June we completed the acquisition of JM Empilhadeiras, opening up even more cross-selling opportunities. The transaction not only strengthens our customer relationships by offering a broader and more diverse product portfolio, but also creates significant commercial and operational synergies.

On this quarter, accounting for the investments made in the Light and Heavy Rental units, besides the equipment increase from JM acquisition, we added more than 2,000 assets to our fleet, ending 2Q24 with a total fleet of 13,9 thousand assets, up by 20.3% compared to 2Q23.

It is worth mentioning that, at the beginning of May, heavy rains hit the state of Rio Grande do Sul and caused flooding, landslides, interruptions in energy and water supply and difficulties in accessing various cities, including access to the Company's branches, in Cachoeirinha and Rio Grande, and operating locations of its customers.

Some equipment operations were interrupted and construction work halted as a result of flooding in the operational centers of certain customers, but all our employees in the region are safe and none of the company's branches were directly affected by significant infrastructure damage. The most significant financial impact fell on the Light Rental unit, representing 1.5% of net rental revenue of the Rental business unit in 2Q24.

**Rental Net Revenue 2Q24 - per activity segment**



## Results

| R\$ million                                | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23          | 6M24          | 2Q24/2Q23          | 2Q24/1Q24         | 6M24/6M23         |
|--|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Gross Revenue</b>                       | <b>308.6</b> | <b>325.9</b> | <b>336.3</b> | <b>596.6</b>  | <b>662.4</b>  | <b>9.0%</b>        | <b>3.2%</b>       | <b>11.0%</b>      |
| <b>Total Net Revenue</b>                   | <b>280.5</b> | <b>297.4</b> | <b>305.4</b> | <b>541.5</b>  | <b>602.8</b>  | <b>8.9%</b>        | <b>2.7%</b>       | <b>11.3%</b>      |
| Rental                                     | 255.4        | 268.0        | 290.0        | 496.2         | 558.0         | 13.5%              | 8.2%              | 12.4%             |
| Sales                                      | 21.7         | 24.5         | 9.6          | 37.4          | 34.1          | -55.7%             | -60.6%            | -8.9%             |
| Other                                      | 3.4          | 4.9          | 5.8          | 7.9           | 10.8          | 71.2%              | 18.3%             | 36.5%             |
| <b>Total COGS, ex-depreciation</b>         | <b>-68.7</b> | <b>-88.4</b> | <b>-86.8</b> | <b>-136.3</b> | <b>-175.2</b> | <b>26.4%</b>       | <b>-1.8%</b>      | <b>28.5%</b>      |
| Rental                                     | -63.0        | -73.1        | -83.3        | -122.9        | -156.4        | 32.1%              | 13.8%             | 27.3%             |
| Sales                                      | -5.7         | -15.2        | -3.5         | -13.4         | -18.7         | -38.5%             | -77.2%            | 39.8%             |
| Other                                      | 0.0          | 0.0          | -0.1         | 0.0           | -0.1          | -                  | -                 | -                 |
| <b>Gross Profit, ex-depreciation</b>       | <b>211.8</b> | <b>209.0</b> | <b>218.6</b> | <b>405.2</b>  | <b>427.6</b>  | <b>3.2%</b>        | <b>4.6%</b>       | <b>5.5%</b>       |
| <i>Gross Margin</i>                        | <i>75.5%</i> | <i>70.3%</i> | <i>71.6%</i> | <i>74.8%</i>  | <i>70.9%</i>  | <i>-3.94 p.p.</i>  | <i>1.30 p.p.</i>  | <i>-0.05 p.p.</i> |
| <i>Gross Margin - Rental</i>               | <i>75.3%</i> | <i>72.7%</i> | <i>71.3%</i> | <i>75.2%</i>  | <i>72.0%</i>  | <i>-4.04 p.p.</i>  | <i>-1.42 p.p.</i> | <i>-3.26 p.p.</i> |
| <i>Gross Margin - Sales</i>                | <i>74.0%</i> | <i>37.7%</i> | <i>63.9%</i> | <i>64.2%</i>  | <i>45.1%</i>  | <i>-10.09 p.p.</i> | <i>26.15 p.p.</i> | <i>-0.30 p.p.</i> |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciation and ECL</b>   | <b>-75.0</b> | <b>-67.7</b> | <b>-73.4</b> | <b>-144.0</b> | <b>-141.0</b> | <b>-2.1%</b>       | <b>8.4%</b>       | <b>-2.0%</b>      |
| Expenses                                   | -72.4        | -67.0        | -70.0        | -139.5        | -137.0        | -3.3%              | 4.4%              | -1.8%             |
| Non-recurring items                        | -2.6         | -0.7         | -3.4         | -4.4          | -4.0          | 31.6%              | 388.4%            | -8.4%             |
| <b>ECL</b>                                 | <b>-5.7</b>  | <b>-4.0</b>  | <b>-6.2</b>  | <b>-10.4</b>  | <b>-10.2</b>  | <b>7.7%</b>        | <b>54.5%</b>      | <b>-1.3%</b>      |
| <b>EBIT</b>                                | <b>82.8</b>  | <b>85.8</b>  | <b>87.2</b>  | <b>158.1</b>  | <b>173.0</b>  | <b>5.4%</b>        | <b>1.7%</b>       | <b>9.4%</b>       |
| <i>EBIT margin (%)</i>                     | <i>29.5%</i> | <i>28.8%</i> | <i>28.6%</i> | <i>29.2%</i>  | <i>28.7%</i>  | <i>-0.95 p.p.</i>  | <i>-0.29 p.p.</i> | <i>-0.02 p.p.</i> |
| <b>CVM EBITDA</b>                          | <b>131.1</b> | <b>137.3</b> | <b>139.1</b> | <b>250.9</b>  | <b>276.4</b>  | <b>6.0%</b>        | <b>1.3%</b>       | <b>10.2%</b>      |
| EBITDA margin (%)                          | 46.7%        | 46.2%        | 45.5%        | 46.3%         | 45.8%         | -2.6%              | -1.4%             | -1.0%             |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>1</sup></b>         | <b>133.8</b> | <b>137.9</b> | <b>142.5</b> | <b>255.3</b>  | <b>280.4</b>  | <b>6.5%</b>        | <b>3.3%</b>       | <b>9.8%</b>       |
| <i>Adjusted EBITDA margin (%)</i>          | <i>47.7%</i> | <i>46.4%</i> | <i>46.7%</i> | <i>47.1%</i>  | <i>46.5%</i>  | <i>-1.02 p.p.</i>  | <i>0.28 p.p.</i>  | <i>-0.63 p.p.</i> |
| <i>Adjusted ex-sales EBITDA margin (%)</i> | <i>45.5%</i> | <i>47.2%</i> | <i>46.1%</i> | <i>45.9%</i>  | <i>46.6%</i>  | <i>0.62 p.p.</i>   | <i>-1.06 p.p.</i> | <i>0.72 p.p.</i>  |
| Depreciation                               | -48.4        | -51.5        | -51.8        | -92.8         | -72.8         | 7.2%               | 0.6%              | -21.5%            |

<sup>1</sup>Excluding non-recurring items. Non-GAAP – Information unaudited by the independent auditors.

In 2Q24, net revenue reached R\$ 305.4 million, with 8.9% growth as compared to 2Q23, mainly as a result of the higher rental revenue in the period. The expansion in rental revenue reflects the strong growth in Heavy Rental. Additionally, 2Q24 results include 12 days of results from JM Empilhadeiras, a company acquired in June. Even given the impact of the postponement of infrastructure works and the impact of the rains that hit Rio Grande do Sul and affected Light Rental's results, rental revenue increased 8.2% compared to 1Q24.

Consolidated costs in 2Q24 were distributed as follows: R\$ 35.5 million refers to consumables (such as tires, batteries, paints, electrical and hydraulic materials, etc.), R\$ 22.7 million related to personnel, R\$ 3.5 million with cost of sales, R\$ 18.6 million related to freight and R\$ 6.5 million with miscellaneous costs. The company's gross margin has been impacted by our efforts to increase machine availability, considering a higher fleet utilization rate in the following months.

We saw a year-on-year reduction in SG&A expenses on net revenue from 26.7% in 2Q23 to 24.0% in 2Q24, reflecting the efficiency actions implemented. SG&A expenses (ex-depreciation) reached R\$ 73.4 million in 2Q24 versus R\$ 75.0 million in 2Q23. When compared to 1Q24, we recorded 8.4% increase, mainly due to non-recurring items. Excluding the non-recurring items effects the increase would amount to 4.4%.





ECL-related expenses increased R\$ 0.4 million when compared to 2Q23, representing 2.0% of Rental business net revenue, in line with 2Q23 and versus 1.3% in 1Q24. The difference when comparing the quarters is due in 2Q24 to an amount of approximately R\$ 2.2 million in debt confessions that were fully provisioned in the result, while in 1Q24 we had significant inflows from negotiated agreements.

EBITDA margin excluding sales results was 46.1% versus 45.5% in 2Q23. In 2Q24, Adjusted EBITDA amounted to R\$ 142.5 million, with 6.5% increase when compared to the same quarter of the previous year. In 1Q24, we recorded Adjusted EBITDA in the amount of R\$ 137.9 million.

The completion of JM Empilhadeiras' acquisition is in the process of integrating and capturing every competitive edge achieved through the merger of the companies. In addition to contributing to the result, the new business unit, Intralogistics, brings cross-selling potential and Mills advances on the path to becoming the One-Stop-Shop leasing partner for its customers.

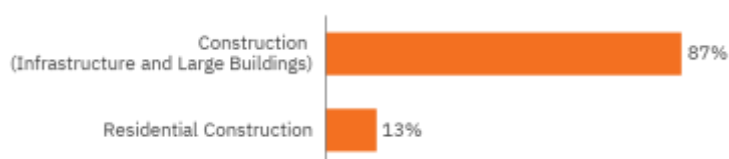


## 4. Formwork and Shoring

We recorded growth in this business unit, despite the postponement of the beginning of infrastructure projects. We will continue with the strategy of generating cash and maintaining our leadership position in this market, meeting these projects with the current volume of inventory and taking advantage of cross-selling opportunities with the other business units.

We ended 2Q24 with a volume of 49 thousand tons and we had an increase of 17.1% on the rental net revenue when compared with the 2Q23, mainly due to better pricing on this business unit. We remain prepared to meet demand without the need of high investments and we are confident in the resilience of this business unit, with the resumption of infrastructure projects.

### Rental Net Revenue 2Q24 - per activity segment



## Results

| R\$ million                                | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23         | 2Q24/1Q24          | 6M24/6M23         |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|--------------------|-------------------|
| <b>Gross Revenue</b>                       | <b>62.1</b>  | <b>60.3</b>  | <b>70.0</b>  | <b>130.3</b> | <b>130.3</b> | <b>12.7%</b>      | <b>16.1%</b>       | <b>0.0%</b>       |
| <b>Total net revenue</b>                   | <b>57.3</b>  | <b>55.8</b>  | <b>64.7</b>  | <b>121.2</b> | <b>120.5</b> | <b>12.9%</b>      | <b>16.0%</b>       | <b>-0.6%</b>      |
| Rental                                     | 47.1         | 49.9         | 55.2         | 91.1         | 105.0        | 17.1%             | 10.6%              | 15.4%             |
| Sales                                      | 0.4          | 0.3          | 0.2          | 10.7         | 0.4          | -45.4%            | -12.9%             | -96.7%            |
| Other                                      | 9.8          | 5.7          | 9.3          | 19.4         | 15.0         | -5.0%             | 64.6%              | -23.0%            |
| <b>Total COGS, ex-depreciation</b>         | <b>-11.9</b> | <b>-11.4</b> | <b>-11.7</b> | <b>-22.7</b> | <b>-23.0</b> | <b>-2.3%</b>      | <b>2.5%</b>        | <b>1.3%</b>       |
| Rental                                     | -11.7        | -11.3        | -11.4        | -21.9        | -22.7        | -2.0%             | 1.2%               | 4.0%              |
| Sales                                      | -0.3         | 0.0          | -0.1         | -0.7         | -0.1         | -79.9%            | 57.5%              | -85.4%            |
| Other                                      | 0.1          | 0.0          | -0.2         | -0.1         | -0.2         | -338.0%           | 346.4%             | 46.1%             |
| <b>Gross Profit, ex-depreciation</b>       | <b>45.4</b>  | <b>44.4</b>  | <b>53.0</b>  | <b>98.4</b>  | <b>97.4</b>  | <b>16.9%</b>      | <b>19.4%</b>       | <b>-1.0%</b>      |
| <i>Gross Margin</i>                        | <i>79.2%</i> | <i>79.6%</i> | <i>82.0%</i> | <i>18.2%</i> | <i>16.2%</i> | <i>2.80 p.p.</i>  | <i>2.36 p.p.</i>   | <i>-0.11 p.p.</i> |
| <i>Gross Margin - Rental</i>               | <i>75.2%</i> | <i>77.4%</i> | <i>79.3%</i> | <i>13.9%</i> | <i>14.8%</i> | <i>4.05 p.p.</i>  | <i>1.91 p.p.</i>   | <i>0.06 p.p.</i>  |
| <i>Gross Margin - Sales</i>                | <i>17.0%</i> | <i>83.1%</i> | <i>69.4%</i> | <i>26.6%</i> | <i>0.7%</i>  | <i>52.38 p.p.</i> | <i>-13.68 p.p.</i> | <i>-0.97 p.p.</i> |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciation and ECL</b>   | <b>-9.6</b>  | <b>-11.9</b> | <b>-13.5</b> | <b>-19.1</b> | <b>-25.4</b> | <b>40.7%</b>      | <b>13.6%</b>       | <b>33.1%</b>      |
| Expenses                                   | -9.4         | -11.9        | -12.3        | -18.4        | -24.2        | 31.1%             | 4.1%               | 31.2%             |
| Non-recurring items                        | -0.2         | -0.1         | -1.2         | -0.7         | -1.3         | 474.4%            | 1874.3%            | 83.8%             |
| <b>ECL</b>                                 | <b>-2.0</b>  | <b>-0.4</b>  | <b>-2.4</b>  | <b>-4.5</b>  | <b>-2.8</b>  | <b>20.9%</b>      | <b>522.4%</b>      | <b>-37.3%</b>     |
| <b>Adjusted EBIT</b>                       | <b>26.4</b>  | <b>26.9</b>  | <b>32.6</b>  | <b>59.4</b>  | <b>60.6</b>  | <b>23.3%</b>      | <b>21.0%</b>       | <b>1.9%</b>       |
| <i>Adjusted EBIT margin (%)</i>            | <i>46.1%</i> | <i>48.3%</i> | <i>50.4%</i> | <i>11.0%</i> | <i>10.1%</i> | <i>4.22 p.p.</i>  | <i>2.08 p.p.</i>   | <i>-0.08 p.p.</i> |
| <b>CVM EBITDA</b>                          | <b>33.9</b>  | <b>32.1</b>  | <b>37.1</b>  | <b>74.9</b>  | <b>70.3</b>  | <b>9.2%</b>       | <b>15.4%</b>       | <b>-6.1%</b>      |
| EBITDA margin (%)                          | 59.2%        | 57.6%        | 57.3%        | 61.8%        | 58.3%        | -195.1%           | -29.8%             | -5.6%             |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>1</sup></b>         | <b>34.1</b>  | <b>32.2</b>  | <b>38.2</b>  | <b>75.5</b>  | <b>70.5</b>  | <b>12.0%</b>      | <b>18.9%</b>       | <b>-6.7%</b>      |
| <i>Adjusted EBITDA margin (%)</i>          | <i>59.6%</i> | <i>57.7%</i> | <i>59.1%</i> | <i>62.3%</i> | <i>58.5%</i> | <i>-0.47 p.p.</i> | <i>1.47 p.p.</i>   | <i>-0.06 p.p.</i> |
| <i>Adjusted ex-sales EBITDA margin (%)</i> | <i>59.9%</i> | <i>57.5%</i> | <i>59.1%</i> | <i>59.4%</i> | <i>58.4%</i> | <i>-0.80 p.p.</i> | <i>1.55 p.p.</i>   | <i>-0.91 p.p.</i> |
| Depreciation                               | -7.5         | -5.2         | -4.5         | -15.4        | -9.7         | -40.3%            | -13.7%             | -37.2%            |

<sup>1</sup>Excluding non-recurring items. Non-GAAP – Information unaudited by the independent auditors.



Net revenue recorded was R\$ 64.7 million in 2Q24, with 12.9% growth versus 2Q23 and 16.0% versus 1Q24. Net rental revenue grew 17.1% when compared to 2Q23.

Rental gross margin improved 4.0 p.p. year-on-year, reaching 79.3% in 2Q24. Costs (ex-depreciation) totaled R\$ 11.7 million in 2Q24, down 2.3% when compared to 2Q23, evidencing the Company's commitment to operational efficiency. Compared to 1Q24, Gross Profit increased 19.4%.

Expenses (ex-depreciation) totaled R\$ 13.5 million in 2Q24, most of which was related to personnel expenses due to the higher volume of rental services provided.

ECL amounted to R\$ 2.4 million in 2Q24, representing 3.8% of net revenue, versus 3.5% in 2Q23 and 0.7% in 1Q24. The difference when comparing the quarters in 2Q24 is due to an amount of approximately R\$ 2.0 million in debt confessions that were fully provisioned in the result, while in 1Q24 we had significant inflows from negotiated agreements.

In 2Q24, Adjusted EBITDA amounted to R\$ 38.2 million, with 59.1% margin, versus R\$ 34.1 million, with 59.6% margin in 2Q23 and R\$ 32.2 million, with 57.7% margin in 1Q24.





# 5. Financial highlights (Consolidated)

In R\$ million

### Net revenue by type



### Net revenue by business unit



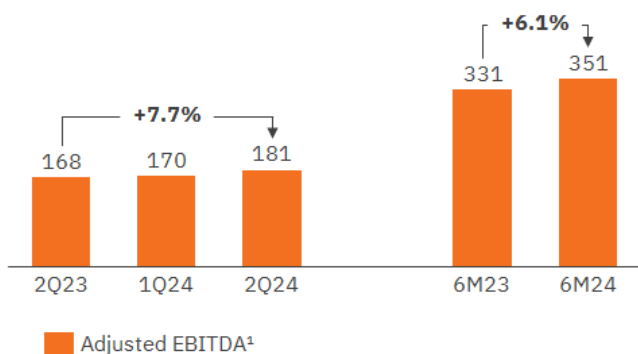
### Costs & Expenses



### Net Income



### Adjusted EBITDA



### EBIT



<sup>1</sup> Excluding non-recurrent items. Non-GAAP – not revised by independent auditors.



## 6. Non-recurring items

| R\$ million                           | 2Q23        | 1Q24        | 2Q24        | 6M23        | 6M24        | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24     | 6M24/6M23   |
|---------------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|---------------|-------------|
| <b>Total non-recurring expenses</b>   | <b>-3.3</b> | <b>-0.8</b> | <b>-4.6</b> | <b>-4.9</b> | <b>-5.3</b> | <b>42.2%</b> | <b>505.6%</b> | <b>8.1%</b> |
| Fleet adequacy                        | -0.8        | 0.3         | -0.9        | -0.9        | -0.5        | 6.7%         | -366.1%       | -38.4%      |
| Branches demobilization               | -1.6        | -1.0        | -0.5        | -3.3        | -1.3        | -70.8%       | -51.3%        | -60.7%      |
| M&A Projects                          | -0.3        | -0.1        | -2.3        | -0.9        | -2.4        | 580.7%       | 1782.9%       | 167.9%      |
| Expenses from discontinued operations | -0.5        | 0.0         | -1.1        | 0.1         | -1.1        | 97.7%        | 6134.3%       | -875.3%     |

<sup>1</sup> Excluding non-recurring items. Unaudited information <sup>2</sup> Business units extinguished as a result of the company's restructuring.

In 2Q24, non-recurring items totaled a negative amount of R\$ 4.6 million versus a negative amount of R\$ 3.3 million in 2Q23, mainly due to non-recurring costs involved in JM's acquisition transaction. The higher Expenses from discontinued operations is related to costs of legal proceedings in a company that was extinguished in 2015, with an unfavorable decision for the Company.

## 7. Financial Result

| R\$ million                 | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23   | 2Q24/1Q24    | 6M24/6M23    |
|-----------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|--------------|--------------|
| <b>Net financial result</b> | <b>-20.1</b> | <b>-19.5</b> | <b>-22.1</b> | <b>-34.4</b> | <b>-41.6</b> | <b>9.9%</b> | <b>13.6%</b> | <b>20.9%</b> |
| Financial Revenues          | 18.2         | 27.3         | 33.7         | 45.5         | 61.0         | 85.4%       | 23.3%        | 33.9%        |
| Financial Expenses          | -38.3        | -46.8        | -55.8        | -80.0        | -102.6       | 45.7%       | 19.3%        | 28.3%        |

Financial result was a negative amount of R\$ 22.1 million in 2Q24, compared to R\$ 20.1 million in 2Q23, reflecting the Company's higher gross debt, which increased from R\$ 953.6 million in 2Q23 to R\$ 1,542.8 million in 2Q24, after fundraising over the course of 2023 and early 2024, partially offset by the higher average cash position. Compared to 1Q24, the 13.6% increase reflects the higher gross debt balance, which was R\$ 1,080.5 million, also partially offset by the higher average cash position. The amounts include JM's debt as from 2Q24.



## 8. Net income

| Consolidated data (R\$ million)                           | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24   | 6M24/6M23   |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Net profit</b>   | <b>64.1</b>  | <b>67.7</b>  | <b>71.0</b>  | <b>130.5</b> | <b>138.7</b> | <b>10.7%</b> | <b>4.8%</b> | <b>6.3%</b> |
| Income tax and social contribution expenses               | -24.4        | -25.5        | -26.7        | -52.8        | -52.2        | 9.2%         | -4.6%       | -1.1%       |
| <b>Earnings before Income tax and social contribution</b> | <b>88.5</b>  | <b>93.2</b>  | <b>97.6</b>  | <b>183.3</b> | <b>190.9</b> | <b>10.3%</b> | <b>4.8%</b> | <b>4.2%</b> |
| Financial Result  | -20.2        | -19.5        | -22.1        | -34.4        | -41.6        | -9.7%        | -13.6%      | 20.8%       |
| Depreciation and Amortization                             | -55.9        | -56.7        | -56.3        | -108.1       | -113.1       | -0.8%        | 0.7%        | 4.6%        |
| <b>CVM EBITDA</b>   | <b>164.6</b> | <b>169.4</b> | <b>176.1</b> | <b>325.9</b> | <b>345.6</b> | <b>7.0%</b>  | <b>3.9%</b> | <b>6.0%</b> |
| Non-recurring items                                       | -3.3         | -0.8         | -4.6         | -4.9         | -5.3         | 40.5%        | -505.3%     | 8.1%        |
| <b>Adjusted EBITDA <sup>1</sup></b>                       | <b>167.9</b> | <b>170.1</b> | <b>180.7</b> | <b>330.8</b> | <b>350.9</b> | <b>7.7%</b>  | <b>6.3%</b> | <b>6.1%</b> |

<sup>1</sup> Excluding non-recurring items. Unaudited information.

In 2Q24, Mills net income amounted to R\$ 71.0 million, 10.7% higher than 2Q23. The R\$ 6.9 million increase mainly reflects:

(+) R\$ 11.6 million increase in EBITDA;

(-) R\$ 2.3 million increase in income tax and social contribution;

(-) R\$ 0.5 million increase in depreciation as a result of the fleet increase;

(-) R\$ 2.0 million impact on financial result due to the increase in gross debt.

In 2Q24, we recorded a net margin of 19.2%.

### 8.1 Cash Net Income

| R\$ million                      | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23       | 2Q24/1Q24       | 6M24/6M23       |
|----------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Net Revenue                      | 338.0        | 353.2        | 370.1        | 662.7        | 723.3        | 9.5%            | 4.8%            | 9.1%            |
| Net profit                       | 64.1         | 67.7         | 71.0         | 130.5        | 138.7        | 10.7%           | 4.8%            | 6.3%            |
| Net margin                       | 19.0%        | 19.2%        | 19.2%        | 19.7%        | 19.2%        | 1.1%            | 0.0%            | -2.6%           |
| Deferred IT/SC                   | 13.7         | 6.7          | 19.6         | 23.8         | 26.3         | 43.8%           | 194.7%          | 10.5%           |
| Credits written off <sup>1</sup> | 8.5          | 13.0         | 16.7         | 21.0         | 29.7         | 96.3%           | 28.2%           | 41.8%           |
| <b>Net Cash Income</b>           | <b>86.3</b>  | <b>87.4</b>  | <b>107.3</b> | <b>175.3</b> | <b>194.7</b> | <b>24.4%</b>    | <b>22.8%</b>    | <b>11.1%</b>    |
| <b>Net Cash Margin</b>           | <b>25.5%</b> | <b>24.7%</b> | <b>29.0%</b> | <b>26.4%</b> | <b>26.9%</b> | <b>3.5 p.p.</b> | <b>4.2 p.p.</b> | <b>0.5 p.p.</b> |

<sup>1</sup> PIS/Cofins credit on inputs and offset of other taxes.

Cash net income, which considers the effects of PIS/COFINS on inputs and offsets for other taxes and deferred taxes, totaled R\$ 107.3 million in 2Q24, up 24.4% versus 2Q23.

The variation of the deferred income tax is mainly due to the offsetting of the tax loss carryforward and negative basis in R\$ 7 million and the increase of the deferred tax liability on tax depreciation in R\$ 3 million, partially offset by the increase of the deferred tax asset on provisions in R\$ 3.6 million.

It is also worth mentioning that in 2Q23 we had a smaller volume of credits written off due to the merger of Triengel.

The Company continues its work of identifying and enjoying tax opportunities, with a responsible and conscious view. The balance of deferred Income Tax and Social Contribution (IT/SC) on accumulated tax losses is R\$ 221.8 million in June 2024, which can be consumed within the limit of 30% of profit before income tax, adjusted by additions and exclusions provided for or permitted by law.



## 9. Investments

| R\$ millions            | 2Q23        | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23     | 2Q24/1Q24     | 6M24/6M23    |
|-------------------------|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
| M&As                    | 0,0         | 0,0          | 310,1        | 0,0          | 310,1        | -             | -             | -            |
| Rental equipment        | 71,4        | 182,7        | 144,3        | 389,0        | 327,1        | 102,2%        | -21,0%        | -15,9%       |
| Corporate and use goods | 9,8         | 5,6          | 9,7          | 26,6         | 15,3         | -0,3%         | 74,5%         | -42,4%       |
| <b>Total Capex</b>      | <b>81,2</b> | <b>188,3</b> | <b>464,2</b> | <b>415,6</b> | <b>652,5</b> | <b>472,0%</b> | <b>146,5%</b> | <b>57,0%</b> |

Information unaudited by the independent auditors.

This quarter we announced one more strategic milestone for our Company: the acquisition of JM Empilhadeiras, completed in June. This acquisition was in line with our growth strategy and reinforces Mills' positioning as one-stop-shop rental company. In addition to the amount of R\$280.0 million announced as payment at the time of acquisition, the investment value in M&A in 2Q24 includes the estimated earn-out in the amount of R\$30.6 million, which will be paid based on the achievement of operational metrics, from the year 2029, which can be extended until 2030.

Thus, in 2Q24, investments amounted to R\$ 464.2 million, of which 98% was destined for rental assets purchase, considering the investment in the acquisition of assets through the acquisition of JM Empilhadeiras. Compared to 2Q23, the amount of investments recorded increased by more than 4x.

We will continue to invest in assets for rent for the growth of our Rental business units. Additionally, we are constantly analyzing M&A opportunities to accelerate growth.

## 10. ROIC and ROE

| R\$ million                                 | 2Q23           | 1Q24           | 2Q24           | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24    |
|---|----------------|----------------|----------------|--------------|--------------|
| <b>NOPAT</b>                                | <b>265.4</b>   | <b>387.2</b>   | <b>404.8</b>   | <b>52.5%</b> | <b>4.5%</b>  |
| EBIT  | 402.1          | 472.9          | 484.0          | 20.4%        | 2.4%         |
| Income Tax and Social Contribution          | -136.7         | -85.6          | -79.2          | -42.0%       | -7.5%        |
| <b>Average equity</b>                       | <b>1,202.8</b> | <b>1,673.7</b> | <b>1,774.2</b> | <b>47.5%</b> | <b>6.0%</b>  |
| Working capital (LTM Average)               | 162.6          | 225.3          | 245.6          | 51.1%        | 9.0%         |
| Property, Plant and Equipment (LTM Average) | 1,040.3        | 1,448.4        | 1,528.6        | 46.9%        | 5.5%         |
| <b>ROIC LTM</b>                             | <b>22.1%</b>   | <b>23.1%</b>   | <b>22.8%</b>   | <b>3.4%</b>  | <b>-1.4%</b> |

<sup>1</sup> Calculated with cash rate. In 2Q24/6M24 NOPAT includes 12 days of JM Empilhadeiras operations.

In 2Q24LTM, ROIC was 22.8%. The business's profitability and its focus on capital efficiency support high ROIC.

We balance ROIC and cost of capital to get the highest economic value addition in our business. Additionally, the Company has implemented several initiatives to improve working capital.

| R\$ million      | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 2Q24/2Q23   | 2Q24/1Q24   |
|------------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| Net Profit (LTM) | 242.9        | 279.6        | 286.4        | 17.9%       | 2.5%        |
| Average equity*  | 1,268.7      | 1,427.0      | 1,459.0      | 15.0%       | 2.2%        |
| <b>ROE LTM</b>   | <b>19.1%</b> | <b>19.6%</b> | <b>19.6%</b> | <b>2.5%</b> | <b>0.2%</b> |

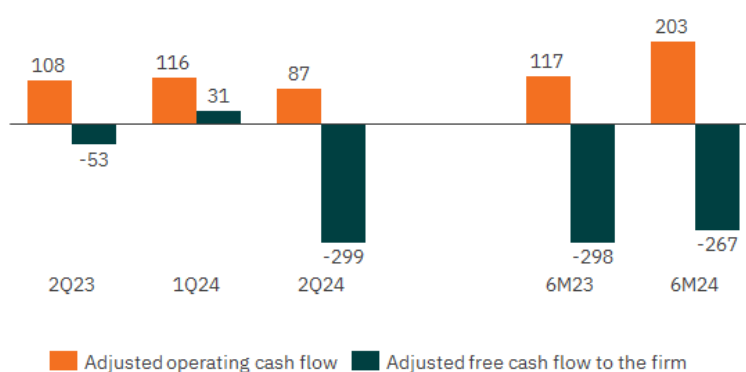


# 11. Adjusted Cash Flow

In 2Q24, adjusted consolidated operating cash flow<sup>1</sup> reached R\$ 87.0 million, down by 25.0% compared to 1Q24 and 19.2% compared to 2Q23, mainly reflecting the change in the accounting of investments made in the periods, influenced by the purchase, receipt, payment schedules for the machines and the Profit-Sharing payment made annually in the second quarter.

Free cash flow for the firm<sup>1</sup> represented an outflow of R\$ 251.3million in 2Q24, an increase when compared to 2Q23, mainly due to the financial investments made in the period, after funding in the Debentures market, added to the investment in the acquisition of JM Empilhadeiras and the increased volume of investments.

R\$ million



<sup>1</sup> For adjusted operating cash flow, interest paid, investment in lease, interest, and inflation adjustments in assets and liabilities are not included. For the free cash flow to the firm, cash flow from investing activities and purchases of leased goods are also excluded.

# 12. Indebtedness

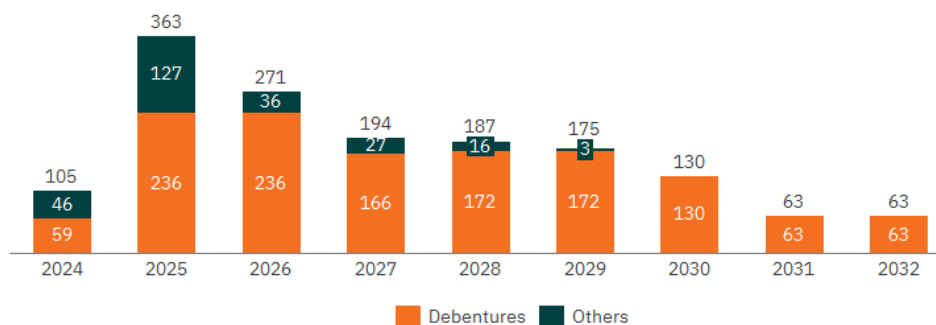
Gross debt was R\$ 1.5 billion in 2Q24, 83% of which is long-term. The average maturity for paying Mills total indebtedness is 3.3 years, at an average cost of CDI + 2.10% p.a. The Company's cash as of June 30, 2024 was R\$ 729.6 million and net debt was R\$797.2 million. JM Empilhadeiras' debt will be consolidated from this quarter onwards.

On June 13, 2024, the Board of Directors approved the 9th issue of simple debentures, not convertible into shares, of the unsecured type, in 2 series, in the total amount of R\$ 400.0 million, where (i) R\$ 210.0 million corresponding to debentures issued in the 1st series, with a term of 5 years and annual amortization of the principal from the 48th month (inclusive), at the cost of CDI + 1.30%; and (ii) R\$ 190.0 million corresponding to debentures issued in the 2nd series, with a term of 8 years and amortization of the principal from the 72nd month (inclusive), at the cost of CDI + 1.40%. The net proceeds raised with the Debentures will be used for reinforcing the Company's cash flow.

Over the course of the year, the Company will continue with its strategy, in addition to focusing on organic and inorganic growth, based on: i) strategic fundraising; ii) strong cash generation and iii) conscious and responsible leverage.



## Debt maturity schedule<sup>1</sup> (R\$ million)



## Net Debt and Indicators

| R\$ million                                      | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         |
|--|--------------|--------------|--------------|
| Gross Debt                                       | 953.6        | 1,080.5      | 1,542.8      |
| Cash and Financial investments                   | 523.0        | 715.5        | 745.6        |
| <b>Net debt</b>                                  | <b>430.7</b> | <b>365.0</b> | <b>797.2</b> |
| Short term Debt                                  | 102.7        | 145.2        | 256.3        |
| Adjusted EBITDA ex IFRS 16 LTM                   | 582.4        | 707.1        | 720.5        |
| Net debt / Adjusted EBITDA ex IFRS 16 LTM (x)    | 0.7          | 0.5          | 1.1          |
| ST Net Debt / Adjusted EBITDA ex IFRS 16 LTM (x) | -0.7         | -0.8         | -0.7         |

<sup>1</sup>Including issue costs

## 13. ESG

In 2Q24, we continued to improve our ESG practices, focusing on actions that truly integrate with our business. During this period, we strengthened our initiatives to face significant challenges, adjusting our strategies to guarantee responsible growth and prepare our company for the future.

We have completed and published our Greenhouse Gas (GHG) inventory for 2023. Using the GHG Protocol methodology, we report on all mandatory scopes and 12 Scope 3 categories relevant to our business. We understand that it is essential to map all sources of direct and indirect emissions from our operations, always seeking transparency. Our 2023 inventory has been verified and recorded in the Public Emissions Registry, with the official release of the emissions report expected in August 2024.

We also officially published our science-based goals. The commitment and approval of goals with SBTi represent a significant step in our sustainability journey, reaffirming our position and actions to reduce emissions.

Concurrently, we are making progress with decarbonization actions: we implemented and expanded the project to use biofuels in technical service vehicles in our light car fleet. This initiative will significantly contribute to reducing our Scope 1 emissions. This effort will be recognized as a bonus in our 2024 Excellence Program, which has been restructured to further integrate sustainability strategies into our operation.

Another important milestone in 2Q24 was being recognized as one of the best companies to work for in the awards ceremony held by Great Place to Work (GPTW). Furthermore, this year, we received a new seal of Company Concerned About the Mental Health of its Employees, reinforcing our commitment to the health and well-being of those who work with us.

In our Diversity actions, we highlight the restructuring of our internal group on the subject, comprised by volunteer employees. This group focuses on discussing actions and fostering a diversity culture in the company. During LGBTI+ Pride Month, we celebrated diversity internally and invited employees to share their stories with the “Vozes que orgulham” (Voices that Pride) campaign, giving a voice to those who are part of this community and help build a diverse and welcoming work environment, through letters written by them.

On the social front, we also acted directly to minimize the impacts caused by the floods occurred in Rio Grande do Sul. Our 60 branches have joined forces in a network of support and donations to the employees of our two branches in Cachoeirinha/RS. During the most critical time in the state, we lent lighting towers for the fire department to work on rescues, supporting the local community.

We responded quickly to this social and climate crisis, mapping all affected employees and providing the necessary support. This included temporary housing for those who lost their homes, distribution of complete appliance kits and new kitchen and bathroom linen, and a credit card to help their individual needs. Additionally, we made an institutional donation via Movimento UniãoBr, our local partner, to support the general population affected.

Finally, we published our 2023 Annual Report, bringing together our integrated performance in financial, operational and sustainability practices, highlighting our vocation to be leading players in building a more thriving, fair and sustainable future in our sector. Access the report [here](#).

# 14. Tables

## Consolidated data in R\$ million

**Table 1 - Rental net revenue per Business Unit**

| R\$ million                     | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24   | 6M24/6M23    |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|--------------|
| <b>Total Rental Net Revenue</b> | <b>302.5</b> | <b>317.9</b> | <b>345.1</b> | <b>587.3</b> | <b>663.0</b> | <b>14.1%</b> | <b>8.6%</b> | <b>12.9%</b> |
| Rental                          | 255.4        | 268.0        | 290.0        | 496.2        | 558.0        | 13.5%        | 8.2%        | 12.4%        |
| Formwork and Shoring            | 47.1         | 49.9         | 55.2         | 91.1         | 105.0        | 17.1%        | 10.6%       | 15.4%        |

Information not audited by the independent auditors.

**Table 2 - Cost of products and services sold (COGS) and Operating, general and administrative expenses (SG&A), ex-depreciation**

| R\$ million   | 2Q23          | %             | 1Q24          | %             | 2Q24          | %             | 2Q24/<br>1Q24 | %             | 6M24/6<br>M23 | %             |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>COGS total, ex-depreciation</b>                                  | <b>-80.6</b>  | <b>46.5%</b>  | <b>-99.8</b>  | <b>54.3%</b>  | <b>-98.5</b>  | <b>50.7%</b>  | <b>-159.1</b> | <b>47.2%</b>  | <b>-198.2</b> | <b>52.5%</b>  |
| Rental costs (maintenance, personnel, warehouses, etc) <sup>1</sup> | -74.7         | 43.1%         | -84.4         | 46.0%         | -94.7         | 48.8%         | -144.8        | 43.0%         | -179.1        | 47.4%         |
| Cost os sales   | -6.0          | 3.5%          | -15.3         | 8.3%          | -3.5          | 1.8%          | -14.1         | 4.2%          | -18.8         | 5.0%          |
| Costs of indemnity  | 0.1           | 0.0%          | 0.0           | 0.0%          | -0.2          | 0.1%          | -0.1          | 0.0%          | -0.2          | 0.1%          |
| <b>SG&amp;A, ex-depreciation and ECL</b>                            | <b>-85.1</b>  | <b>49.1%</b>  | <b>-79.5</b>  | <b>43.3%</b>  | <b>-86.9</b>  | <b>44.8%</b>  | <b>-162.9</b> | <b>48.4%</b>  | <b>-166.5</b> | <b>44.1%</b>  |
| Commercial, Operational and Administrative                          | -67.8         | 39.1%         | -59.2         | 32.2%         | -62.7         | 32.3%         | -128.7        | 38.2%         | -121.9        | 32.3%         |
| General Services  | -8.3          | 4.8%          | -8.1          | 4.4%          | -8.5          | 4.4%          | -16.4         | 4.9%          | -16.6         | 4.4%          |
| Other expenses  | -9.0          | 5.2%          | -12.2         | 6.7%          | -15.7         | 8.1%          | -17.8         | 5.3%          | -28.0         | 7.4%          |
| <b>ECL</b>  | <b>-7.7</b>   | <b>4.5%</b>   | <b>-4.4</b>   | <b>2.4%</b>   | <b>-8.6</b>   | <b>4.4%</b>   | <b>-14.9</b>  | <b>4.4%</b>   | <b>-13.0</b>  | <b>3.5%</b>   |
| <b>COGS + SG&amp;A Total</b>  | <b>-173.5</b> | <b>100.0%</b> | <b>-183.7</b> | <b>100.0%</b> | <b>-194.0</b> | <b>100.0%</b> | <b>-336.8</b> | <b>100.0%</b> | <b>-377.7</b> | <b>100.0%</b> |

**Table 3 - Reconciliation of Adjusted EBITDA**

| R\$ million   | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24   | 6M24/6M23   |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| <b>Net profit</b>   | <b>64.1</b>  | <b>67.7</b>  | <b>71.0</b>  | <b>130.5</b> | <b>138.7</b> | <b>10.7%</b> | <b>4.8%</b> | <b>6.3%</b> |
| Income tax and social contribution expenses               | -24.4        | -25.5        | -26.7        | -52.8        | -52.2        | 9.2%         | -4.6%       | -1.1%       |
| <b>Earnings before Income tax and social contribution</b> | <b>88.5</b>  | <b>93.2</b>  | <b>97.6</b>  | <b>183.3</b> | <b>190.9</b> | <b>10.3%</b> | <b>4.8%</b> | <b>4.2%</b> |
| Financial Results   | -20.2        | -19.5        | -22.1        | -34.4        | -41.6        | -9.7%        | -13.6%      | 20.8%       |
| Depreciation and Amortization                             | -55.9        | -56.7        | -56.3        | -108.1       | -113.1       | -0.8%        | 0.7%        | 4.6%        |
| <b>CVM EBITDA</b>   | <b>164.6</b> | <b>169.4</b> | <b>176.1</b> | <b>325.9</b> | <b>345.6</b> | <b>7.0%</b>  | <b>3.9%</b> | <b>6.0%</b> |
| Non-recurring items                                       | -3.3         | -0.8         | -4.6         | -4.9         | -5.3         | 40.5%        | -505.3%     | 8.1%        |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>1</sup></b>                        | <b>167.9</b> | <b>170.2</b> | <b>180.7</b> | <b>330.8</b> | <b>350.9</b> | <b>7.7%</b>  | <b>6.3%</b> | <b>6.1%</b> |

<sup>1</sup> Excluding non-recurring items. Unaudited information.





# 14. Tables

## Consolidated data in R\$ million

**Table 4 - Reconciliation of EBITDA with Adjusted Operating Cash Flow**

| Consolidated in R\$ million  | 2Q23          | 1Q24          | 2Q24          |
|--|---------------|---------------|---------------|
| <b>EBITDA CVM</b>  | <b>164,6</b>  | <b>169,4</b>  | <b>176,1</b>  |
| <b>Non cash items</b>  | <b>22,8</b>   | <b>31,3</b>   | <b>20,5</b>   |
| Provision for tax, civil and labor risks   | 1,4           | 0,0           | 2,2           |
| Accrued expenses on stock options  | 5,4           | 4,2           | 3,4           |
| Post Employment Benefits   | 0,3           | 0,3           | 0,3           |
| Residual value of property, plant and equipment and intangible assets sold and written off | 2,0           | 12,8          | 1,1           |
| Provision (reversal) for impairment loss on trade receivables                              | 7,4           | 4,4           | 8,6           |
| Provision (reversal) for slow-moving inventories   | 2,7           | 0,2           | -1,0          |
| Provision for Profit Sharing   | 5,6           | 6,9           | 6,7           |
| Other provisions   | -1,9          | 2,4           | -0,8          |
| <b>EBITDA ex-non cash provisions</b>   | <b>187,4</b>  | <b>200,8</b>  | <b>196,6</b>  |
| <b>Cash</b>  | <b>-251,9</b> | <b>-149,0</b> | <b>-320,7</b> |
| Interest and monetary and exchange gains and losses (cash)                                 | 16,6          | 20,2          | 12,5          |
| Trade receivables  | -24,1         | -26,5         | -31,9         |
| Acquisitions of rental equipment   | -151,8        | -169,0        | -183,4        |
| Inventories  | -1,4          | -1,1          | -7,4          |
| Taxes recoverable  | -9,6          | -8,9          | -5,6          |
| Other assets   | 3,1           | -4,5          | -8,1          |
| Suppliers  | -2,2          | 78,3          | -18,0         |
| Payroll and related taxes  | -27,2         | 2,1           | -22,8         |
| Taxes payable  | 2,5           | -4,4          | -7,9          |
| Other liabilities  | 0,1           | 0,0           | 0,1           |
| Paid income and social contribution taxes  | -9,3          | -17,2         | -4,7          |
| Law suits settled  | -0,8          | -1,2          | -3,3          |
| Interest paid  | -47,7         | -16,4         | -40,2         |
| <b>Cash flows from operating activities according to the financial statements</b>          | <b>-64,5</b>  | <b>51,8</b>   | <b>-124,1</b> |
| Interest and monetary and exchange gains and losses (cash)                                 | -16,5         | -20,2         | -12,5         |
| Acquisitions of rental equipment (Gross of PIS COFINS)                                     | 71,4          | 182,7         | 144,3         |
| Suppliers (rental assets)  | 79,9          | -103,6        | 50,7          |
| Interest paid  | 47,7          | 16,4          | 40,2          |
| Leasing IFRS16   | -10,2         | -10,9         | -11,5         |
| <b>Adjusted Operating Cash Flow</b>  | <b>107,8</b>  | <b>116,2</b>  | <b>87,1</b>   |

# 15. Income Statement

Consolidated data in R\$ million

| R\$ million                                  | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24         | 6M23         | 6M24         | 2Q24/2Q23    | 2Q24/1Q24    | 6M24/6M23    |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Gross Revenue</b>                         | <b>370.7</b> | <b>386.4</b> | <b>406.3</b> | <b>726.9</b> | <b>792.7</b> | <b>9.6%</b>  | <b>5.2%</b>  | <b>9.1%</b>  |
| Net revenue from sales and services          | 338.0        | 353.2        | 370.1        | 662.7        | 723.3        | 9.5%         | 4.8%         | 9.1%         |
| Cost of products sold and services rendered  | -120.7       | -139.7       | -137.1       | -235.1       | -276.8       | 13.6%        | -1.9%        | 17.8%        |
| <b>Gross Profit</b>                          | <b>217.3</b> | <b>213.5</b> | <b>233.0</b> | <b>427.7</b> | <b>446.5</b> | <b>7.2%</b>  | <b>9.2%</b>  | <b>4.4%</b>  |
| Selling, general and administrative expenses | -102.4       | -97.6        | -106.3       | -199.1       | -203.9       | 3.8%         | 8.9%         | 2.4%         |
| ECL  | -7.7         | -4.4         | -8.6         | -14.9        | -13.0        | 11.1%        | 93.8%        | -12.2%       |
| Other revenues                               | 1.5          | 1.3          | 1.6          | 4.1          | 2.9          | 9.4%         | 30.3%        | -28.4%       |
| <b>Profit before Financial Result</b>        | <b>108.7</b> | <b>112.7</b> | <b>119.8</b> | <b>217.7</b> | <b>232.5</b> | <b>10.2%</b> | <b>6.3%</b>  | <b>6.8%</b>  |
| Financial expenses                           | -38.3        | -46.8        | -55.8        | -80.0        | -102.6       | 45.6%        | 19.3%        | 28.3%        |
| Financial revenues                           | 18.2         | 27.3         | 33.7         | 45.5         | 61.0         | 85.4%        | 23.3%        | 33.9%        |
| <b>Financial result</b>                      | <b>-20.2</b> | <b>-19.5</b> | <b>-22.1</b> | <b>-34.4</b> | <b>-41.6</b> | <b>9.7%</b>  | <b>13.6%</b> | <b>21.0%</b> |
| <b>Profit before taxes</b>                   | <b>88.5</b>  | <b>93.2</b>  | <b>97.7</b>  | <b>183.3</b> | <b>190.9</b> | <b>10.3%</b> | <b>4.8%</b>  | <b>4.1%</b>  |
| Income tax and social contribution           | -24.4        | -25.5        | -26.7        | -52.8        | -52.2        | 9.2%         | 4.6%         | -1.1%        |
| <b>Net income</b>                            | <b>64.1</b>  | <b>67.7</b>  | <b>71.0</b>  | <b>130.5</b> | <b>138.7</b> | <b>10.7%</b> | <b>4.9%</b>  | <b>6.2%</b>  |



# 16. Balance Sheet



Consolidated data in R\$ million

| In R\$ million                              | 2Q23           | 1Q24           | 2Q24           |
|---|----------------|----------------|----------------|
| <b>Assets</b>                               |                |                |                |
| <b>Current assets</b>                       |                |                |                |
| Cash and cash equivalents                   | 514,0          | 692,5          | 600,4          |
| Financial assets                            | -              | -              | 105,6          |
| Restricted bank deposits                    | 9,0            | 23,0           | 23,5           |
| Trade receivables                           | 268,5          | 341,9          | 384,4          |
| Inventories                                 | 71,8           | 72,9           | 99,6           |
| Taxes recoverable                           | 44,3           | 39,2           | 48,4           |
| Derivative financial instruments            | 0,1            | 1,8            | 16,0           |
| Other Assets                                | 17,7           | 25,7           | 34,2           |
| <b>Sub total</b>                            | <b>925,4</b>   | <b>1.197,0</b> | <b>1.312,2</b> |
| Assets held for sale                        | 18,9           | 9,4            | 9,4            |
| <b>Total Current Assets</b>                 | <b>944,3</b>   | <b>1.206,4</b> | <b>1.321,6</b> |
| <b>Non-current Assets</b>                   |                |                |                |
| Deferred income tax and social contribution | 244,5          | 216,8          | 192,9          |
| Taxes recoverable                           | 52,7           | 53,8           | 57,7           |
| Judicial deposits                           | 12,5           | 13,2           | 13,9           |
| Other assets                                | 0,2            | 0,2            | 0,1            |
| <b>Sub total</b>                            | <b>309,9</b>   | <b>284,0</b>   | <b>264,6</b>   |
| Property, plant and equipment               | 1.211,1        | 1.364,7        | 1.599,6        |
| Intangible assets                           | 192,1          | 204,3          | 357,8          |
| <b>Sub total</b>                            | <b>1.403,2</b> | <b>1.569,0</b> | <b>1.957,4</b> |
| <b>Total Non-current Assets</b>             | <b>1.713,1</b> | <b>1.853,0</b> | <b>2.222,0</b> |
| <b>Total Assets</b>                         | <b>2.657,4</b> | <b>3.059,4</b> | <b>3.543,7</b> |

# 16. Balance Sheet



## Consolidated data in R\$ million

| In R\$ million                              | 2Q23           | 1Q24           | 2Q24           |
|---|----------------|----------------|----------------|
| <b>Liabilities</b>                          |                |                |                |
| <b>Current liabilities</b>                  |                |                |                |
| Trade payables to third parties             | 111,7          | 185,2          | 128,8          |
| Trade payables - acquisition of subsidiary  | 2,7            | 1,1            | 28,5           |
| Borrowings, financing and debt securities   | 102,7          | 143,0          | 256,3          |
| Right of Use to lease (IFRS 16)             | 30,1           | 35,0           | 37,2           |
| Derivative financial instruments            | 0,2            | 0,0            | 0,0            |
| Social and labor obligations                | 49,7           | 75,9           | 65,9           |
| Income tax and social contribution          | 6,6            | 3,3            | 6,1            |
| Tax debt refinancing program (REFIS)        | 1,5            | 0,3            | 4,4            |
| Taxes payable                               | 10,7           | 10,7           | 12,7           |
| Dividends and interest on equity payable    | 16,8           | 17,7           | 20,1           |
| Other liabilities                           | 1,0            | 0,9            | 1,1            |
| <b>Total Current Liabilities</b>            | <b>333,5</b>   | <b>473,4</b>   | <b>561,0</b>   |
| <b>Non Current Liabilities</b>              |                |                |                |
| Trade payables to third parties             | 8,1            | 7,7            | 6,0            |
| Trade payables - acquisition of subsidiary  | 21,7           | 25,5           | 108,3          |
| Borrowings, financing and debt securities   | 851,0          | 930,2          | 1.286,5        |
| Right of Use to lease (IFRS 16)             | 61,5           | 67,3           | 66,3           |
| Tax debt refinancing program (REFIS)        | 0,1            | 0,0            | 3,4            |
| Taxes payable                               | 12,0           | 12,6           | 0,0            |
| Deferred income tax and social contribution | -              | -              | 15,6           |
| Provision for risks                         | 17,5           | 16,3           | 16,5           |
| Provision for post-employment benefits      | 11,9           | 11,6           | 11,9           |
| Other liabilities                           | 0,9            | 0,9            | 0,9            |
| <b>Total non-current Liabilities</b>        | <b>984,7</b>   | <b>1.072,0</b> | <b>1.515,4</b> |
| <b>Total Liabilities</b>                    | <b>1,318.2</b> | <b>1,545.3</b> | <b>2,076.4</b> |
| <b>Equity</b>                               |                |                |                |
| Share capital                               | 1,091.6        | 1,091.6        | 1,091.6        |
| Capital reserves                            | 9.9            | 21.9           | 2.7            |
| Earnings reserves                           | 196.2          | 403.4          | 392.0          |
| Treasury shares                             | -36.2          | -36.2          | -101.4         |
| Equity adjustments                          | -18.0          | -17.2          | -17.2          |
| Accumulated losses                          | 93.7           | 48.2           | 97.0           |
| <b>Sub total</b>                            | <b>1,337.1</b> | <b>1,511.6</b> | <b>1,464.6</b> |
| Non-controlling shareholders                | 2.2            | 2.5            | 2.6            |
| <b>Total Equity</b>                         | <b>1,339,2</b> | <b>1,514,1</b> | <b>1,467,2</b> |
| <b>Total Liabilities and Equity</b>         | <b>2,657.4</b> | <b>3,059.4</b> | <b>3,543.7</b> |

# 17. Cash flow

## Consolidated data in R\$ million

| in R\$ million   | 2Q23          | 1Q24          | 2Q24          |
|--|---------------|---------------|---------------|
| <b>Cash flows from operating activities</b>  |               |               |               |
| <b>Profit for the year</b>   | <b>64,1</b>   | <b>67,7</b>   | <b>71,0</b>   |
| <b>Non cash adjustments:</b>   | <b>129,1</b>  | <b>134,4</b>  | <b>131,0</b>  |
| Depreciation and amortization  | 55,9          | 56,7          | 56,3          |
| Deferred income and social contribution taxes  | 13,7          | 6,7           | 19,6          |
| Provision (reversal) for tax, civil and labor risks  | 1,4           | 0,0           | 2,2           |
| Accrued expenses on stock options  | 5,4           | 4,2           | 3,4           |
| Post-employment benefit  | 0,3           | 0,3           | 0,3           |
| Residual value of property, plant and equipment and intangible assets sold and written off | 2,0           | 12,8          | 1,1           |
| Interest and monetary exchange gains and losses, net                                       | 34,6          | 37,3          | 32,1          |
| Leasing interest   | 2,1           | 2,4           | 2,5           |
| Provision (reversal) for impairment loss on trade receivables                              | 7,4           | 4,4           | 8,6           |
| Provision (reversal) for slow-moving inventories   | 2,7           | 0,2           | -1,0          |
| Provision for Profit Sharing   | 5,6           | 6,9           | 6,7           |
| Other provisions   | -1,9          | 2,4           | -0,8          |
| <b>Variations on assets and liabilities:</b>   | <b>-199,8</b> | <b>-115,5</b> | <b>-278,0</b> |
| Trade receivables  | -24,1         | -26,5         | -31,9         |
| Acquisitions of leased fixed assets net of balance payable from suppliers                  | -151,8        | -65,4         | -183,4        |
| Inventories  | -1,4          | -1,1          | -7,4          |
| Taxes recoverable  | -9,6          | -9,1          | -5,6          |
| Other assets   | 3,1           | -4,5          | -8,1          |
| Suppliers (ex-rental assets)   | -2,2          | -25,3         | -18,0         |
| Payroll and related taxes  | -27,2         | 2,0           | -22,8         |
| Taxes to be collected  | 13,3          | 14,4          | -0,9          |
| Other liabilities  | 0,1           | 0,0           | 0,1           |
| <b>Paid income and social contribution taxes</b>   | <b>-9,3</b>   | <b>-17,2</b>  | <b>-4,7</b>   |
| <b>Lawsuits settled</b>  | <b>-0,8</b>   | <b>-1,2</b>   | <b>-3,3</b>   |
| <b>Interest paid</b>   | <b>-47,7</b>  | <b>-16,4</b>  | <b>-40,2</b>  |
| <b>Net cash from operating activities</b>  | <b>-64,5</b>  | <b>51,8</b>   | <b>-124,1</b> |

# 17. Cash flow

## Consolidated data in R\$ million

| in R\$ million   | 2Q23         | 1Q24         | 2Q24          |
|--|--------------|--------------|---------------|
| <b>Cash flow from investing activities</b>                       |              |              |               |
| Acquisition of subsidiary  | -            | -            | -75,4         |
| Financial assets   | -            | -            | -105,6        |
| Cash acquired in business combination by merger of shares        | -9,7         | -5,6         | -9,7          |
| <b>Net cash generated by (used in) investing activities</b>      | <b>-9,7</b>  | <b>-5,6</b>  | <b>-190,8</b> |
| <b>Clash flow from financing activities</b>                      |              |              |               |
| Amortization of lease liabilities                                | -10,2        | -10,9        | -11,5         |
| Restricted bank deposits   | -0,3         | -13,4        | -0,6          |
| Raising loans and debentures, net of funding costs               | 100,0        | 198,5        | 418,2         |
| Amortization of the principal of loans, financing and debentures | -14,3        | -59,2        | -66,3         |
| Repurchase of treasury shares                                    | 0,0          | 0,0          | -94,3         |
| Intesrest on equity paid   | -16,8        | -15,5        | -21,2         |
| Dividends paid   | -1,2         | 0,0          | -1,6          |
| <b>Net cash generated by (used in) financing activities</b>      | <b>57,2</b>  | <b>99,4</b>  | <b>222,8</b>  |
| <b>Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents</b>      | <b>-17,0</b> | <b>145,6</b> | <b>-92,1</b>  |
| Cash and cash equivalents at the beginning of the period         | 530,9        | 546,9        | 692,5         |
| Cash and cash equivalents at the end of the period               | 514,0        | 692,5        | 600,4         |
| Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents             | -17,0        | 145,6        | -92,1         |
| <b>Operating cash flow</b>                                       | <b>-64,5</b> | <b>51,8</b>  | <b>-124,1</b> |
| Interest paid  | 47,7         | 16,4         | 40,2          |
| Acquisition of rental equipment (Gross of PIS COFINS)            | 71,4         | 182,7        | 144,3         |
| Suppliers (rental assets)  | 79,9         | -103,6       | 50,7          |
| Interest and monetary exchange net gains and losses (cash)       | -16,5        | -20,2        | -12,5         |
| Leasing (IFRS 16)  | -10,2        | -10,9        | -11,5         |
| <b>Adjusted Operating Cash Flow</b>                              | <b>107,8</b> | <b>116,2</b> | <b>87,1</b>   |
| <b>Adjusted Operating Cash Flow <sup>1</sup></b>                 | <b>107,8</b> | <b>116,2</b> | <b>87,1</b>   |
| Acquisition of rental equipment (Gross of PIS COFINS)            | -71,4        | -182,7       | -144,3        |
| Suppliers (rental assets)  | -79,9        | 103,6        | -50,7         |
| Net cash generated by (used in) financing activities             | -9,7         | -5,6         | -190,8        |
| <b>Adjusted free cash flow to the firm <sup>1</sup></b>          | <b>-53,2</b> | <b>31,5</b>  | <b>-298,6</b> |



## 18. MILS3 performance

Mills common shares are traded on B3's Novo Mercado under ticker MILS3.

The closing price of Mills' shares on June 30 was R\$ 10.49, down -6.9% as compared to the closing price for the same period in 2023. IBOVESPA and Small Caps indices changed by 4.9% and -12.0%, respectively, in the same period. At the end of 2Q24, Mills market cap amounted to R\$ 2,561.1 million.

| MILS3 Performance                                    | 2Q23           | 1Q24           | 2Q24           | 2T24/2T23    | 2T24/1T24     |
|--|----------------|----------------|----------------|--------------|---------------|
| <b>Share final price (R\$)</b>                       | <b>11.27</b>   | <b>13.37</b>   | <b>10.49</b>   | <b>-6.9%</b> | <b>-21.5%</b> |
| Maximum <sup>1</sup>                                 | 12.08          | 13.70          | 13.91          | 15.1%        | 1.5%          |
| Minimum <sup>1</sup>                                 | 8.42           | 11.86          | 10.02          | 19.0%        | -15.5%        |
| Average <sup>1</sup>                                 | 10.22          | 12.89          | 12.33          | 20.6%        | -4.4%         |
| <b>Market value final of period (R\$ million)</b>    | <b>2,775.9</b> | <b>3,293.1</b> | <b>2,561.1</b> | <b>-7.7%</b> | <b>-22.2%</b> |
| <b>Daily average negotiated volume (R\$ million)</b> | <b>11.45</b>   | <b>11.23</b>   | <b>15.43</b>   | <b>34.8%</b> | <b>37.4%</b>  |
| <b>Number os shares (million)</b>                    | <b>246.31</b>  | <b>246.31</b>  | <b>244.15</b>  | <b>-0.9%</b> | <b>-0.9%</b>  |

<sup>1</sup> Trading closing price

# 19. Glossary

- (a) Capex (Capital Expenditure) - Acquisition of tangible and intangible assets for non-current assets.
- (b) Invested capital - For the company, invested capital is defined as the sum of equity (net equity) plus third party capital (including all onerous, bank and non-bank debts), both being the average values in the period. The asset base for the year is calculated as the average of the asset base for the last twelve months.
- (c) Adjusted Operational Cash Flow - based on the Company's Consolidated Financial Statements, net cash provided by operating activities, excluding interest and inflation adjustments in net assets and liabilities, acquisitions of property, plant and equipment for rental and interest paid;
- (d) Net debt - Gross debt less cash and cash equivalents.
- (e) EBITDA - EBITDA is a non-accounting measurement prepared by the Company, reconciled with our financial statements, subject to the provisions of CVM/SEP Annual Circular Letter, when applicable. We calculate our EBITDA as our operating earnings before financial result, the effects of depreciation of assets in use and rental equipment and the amortization of intangible assets. EBITDA is a measure not recognized by the Accounting Practices Adopted in Brazil, IFRS or US GAAP, it does not have a standard meaning and may not be comparable to measures with similar securities provided by other companies. We disclose EBITDA as we use it to measure our performance. EBITDA shall not be considered on a standalone basis or as a substitute for net income or operating profit, as indicators of operating performance or cash flow or to measure liquidity or the ability to pay debts.

This press release may include statements that present expectations of the Company's Management about future events or results. All statements, when based on future expectations and not on historical facts, involve various risks and uncertainties. Mills is not able to ensure that such statements will prove to be correct. Such risks and uncertainties include factors related to the Brazilian economy, the capital market, the sectors of infrastructure, real estate, oil and gas, among others, and government rules, which are subject to change without prior notice. For additional information on factors that may give rise to results other than those estimated by the Company, please see reports filed with Brazilian Securities and Exchange Commission - CVM.