

APRESENTAÇÃO
DE RESULTADOS

2T24

Disclaimer

No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).



Destaques

M&A

Aquisição da Welding, em junho, para a UN de Engenharia de Integridade e Inspeção

EBITDA

R\$ 18 milhões,
com margem de **8,6%**
-28,7% vs. 1T24 e -47,4% vs. 2T23

Prejuízo Líquido

R\$ 3 milhões,
com margem de **-1,3%**

Vagas em aberto

563 vagas em aberto
ao final do 2T24
+128,9% vs. 1T24 e -2,8% vs. 2T23

Receita Líquida

R\$ 205 milhões
-5,2% vs. 1T24 e -19,2% vs. 2T23

ROIC

ROIC de 9,2%

Dívida Líquida/EBITDA

**Relação Dívida Líquida/
EBITDA LTM de 2,2x**

ESG

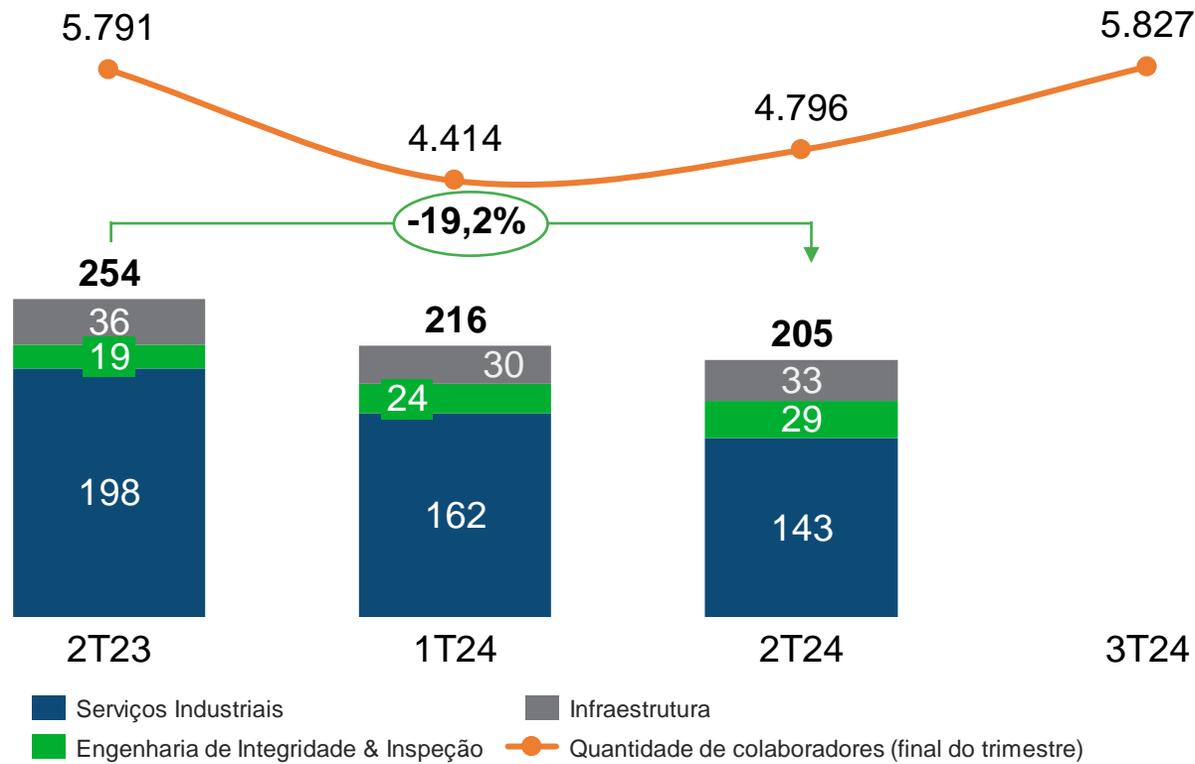
**Publicação do terceiro relatório
anual de sustentabilidade**



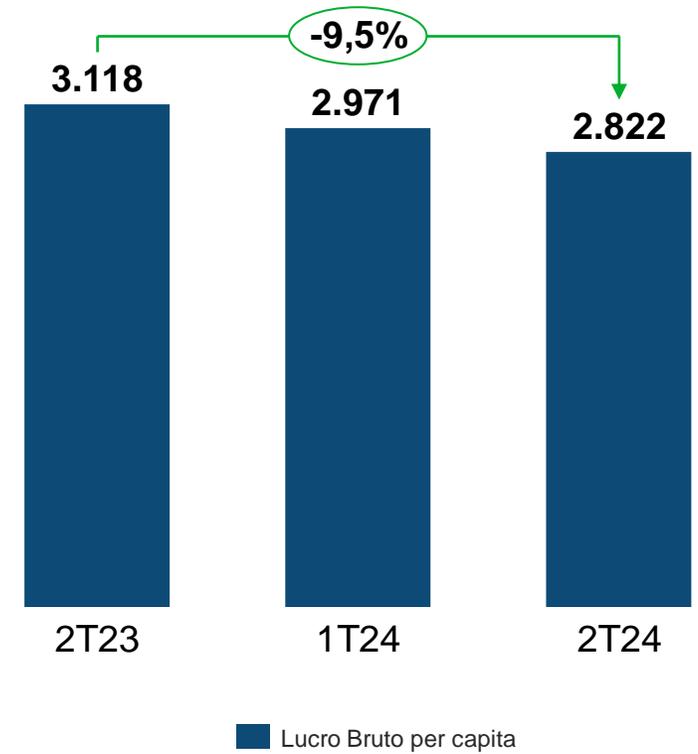
Receita Líquida com queda de 19% em relação ao 2T23

Fruto da conclusão das Paradas Gerais de Manutenção (PGMs) e postergação de grandes projetos.

Receita Líquida por Unidade de Negócio R\$ milhões



Lucro Bruto per Capita R\$ milhares / mês

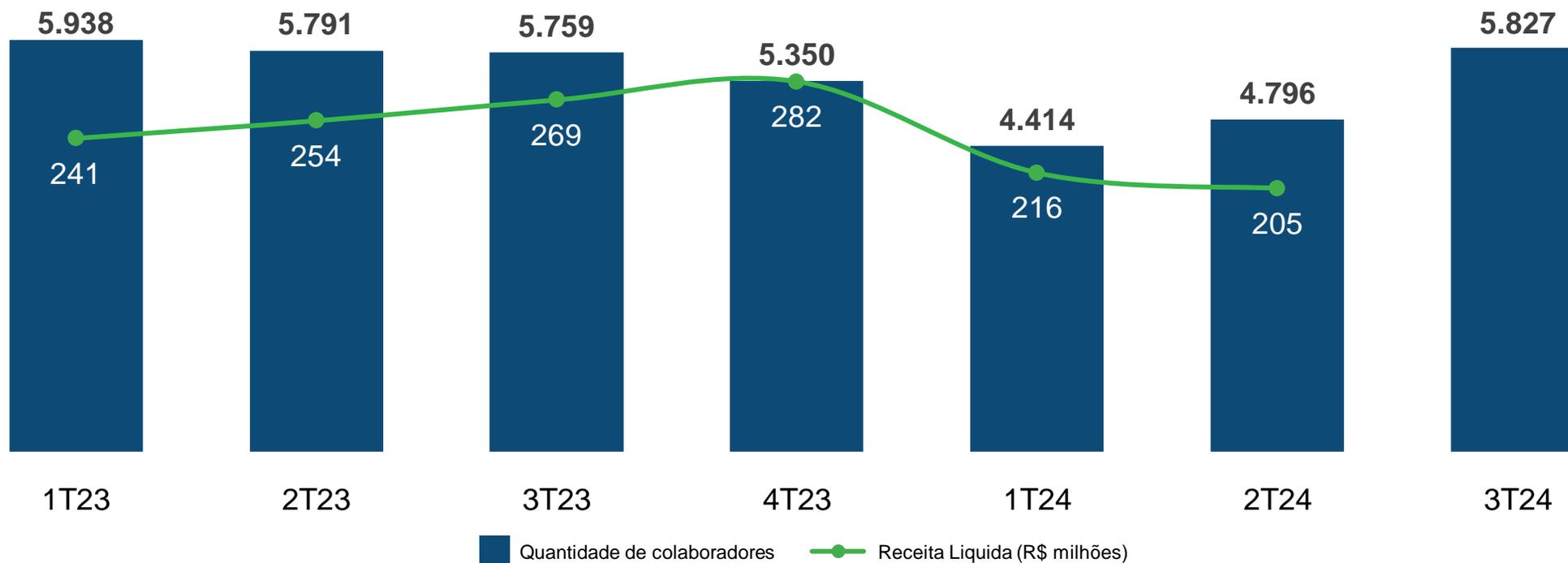


Nota: 3T24 = expectativa

1º Semestre de Desafios: Postergações de projetos e menor uso de contratos na Petroquímica e refino

O início do 2º Semestre reforça a nossa comunicação sobre resultados promissores.

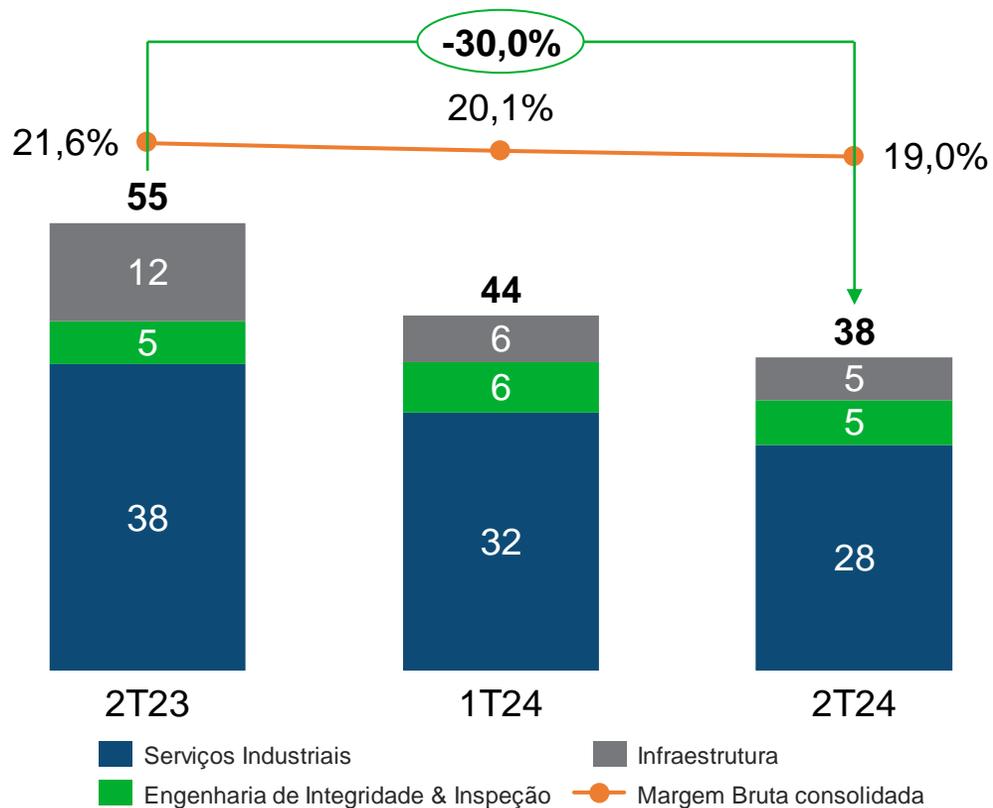
Receita Líquida e *Headcount*



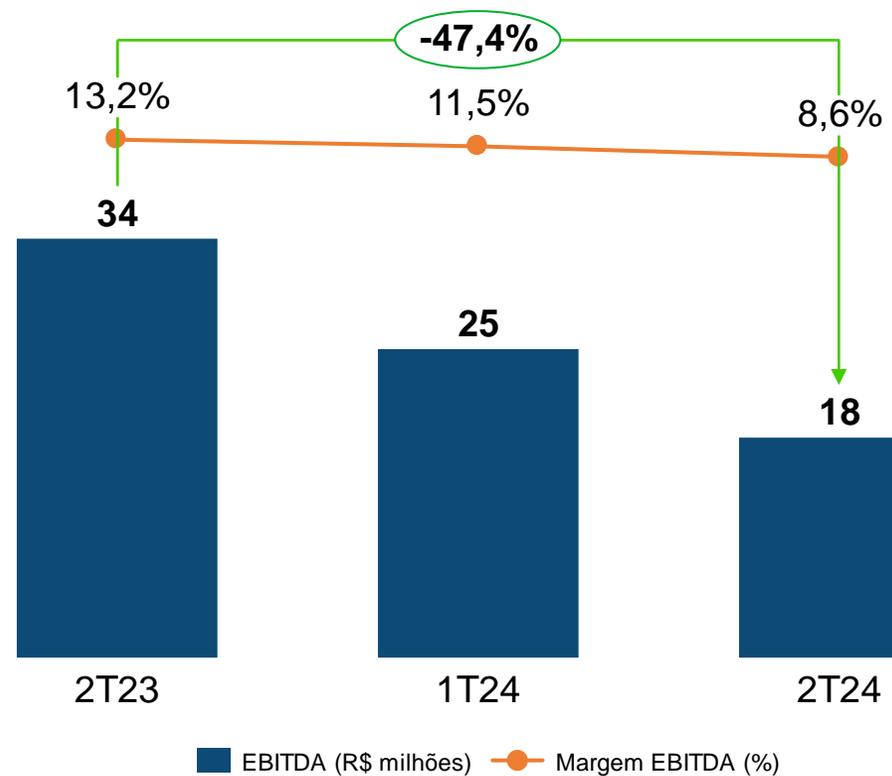
Nota: 3T24 = expectativa

Lucro bruto e EBITDA decrescentes, fruto da retração pontual (não estrutural) no volume de atividades

Lucro Bruto e Margem Bruta
R\$ milhões

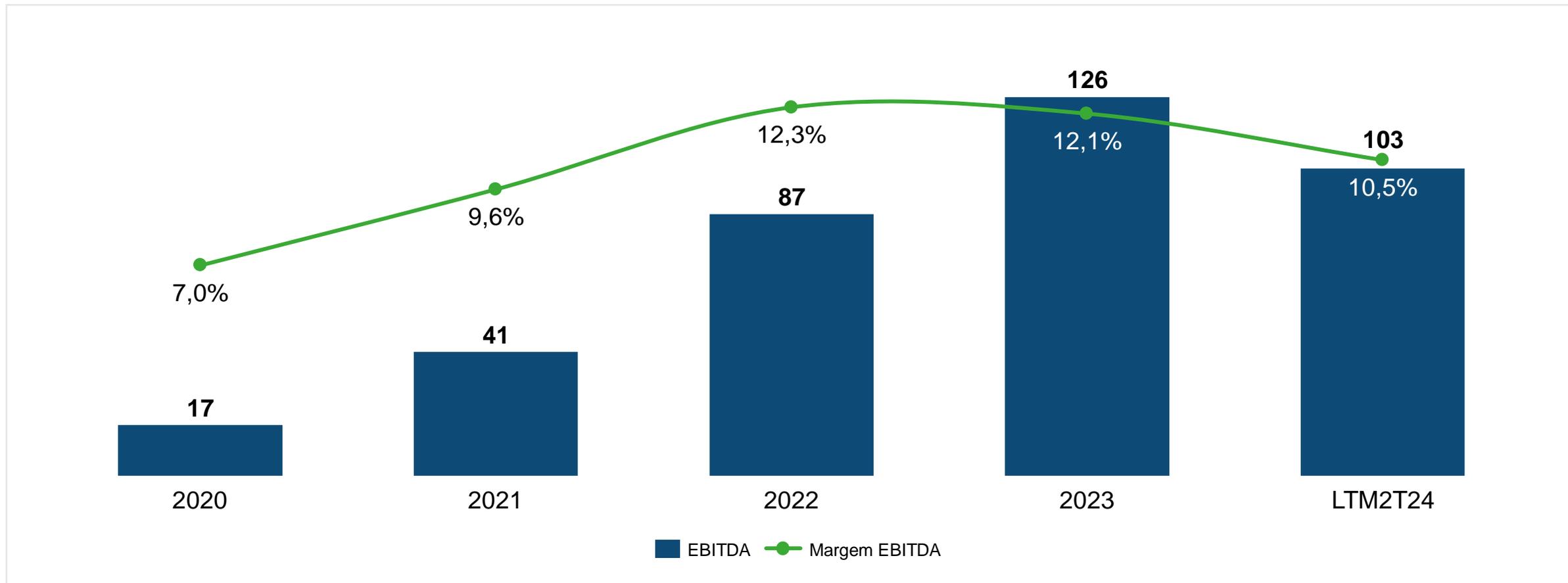


EBITDA e Margem EBITDA
R\$ milhões



EBITDA desde o IPO

Indicador registra queda pontual e configura um movimento de volatilidade

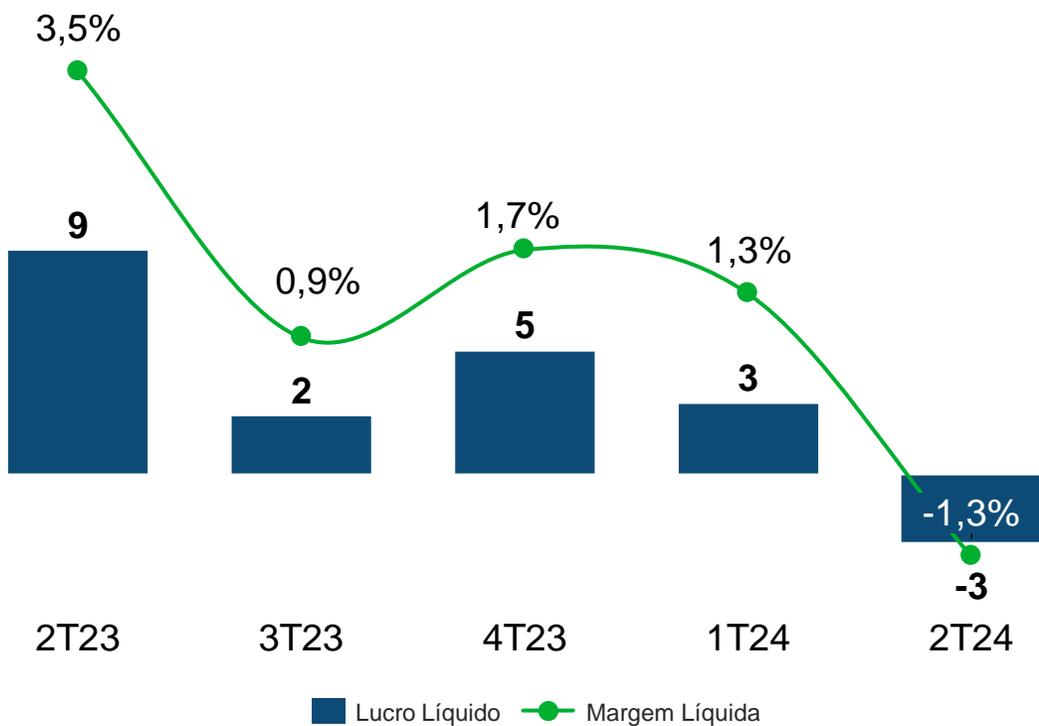


Nota: As informações de 2022 referem-se aos resultados ajustados (desconsiderando contratos pontuais da gama).

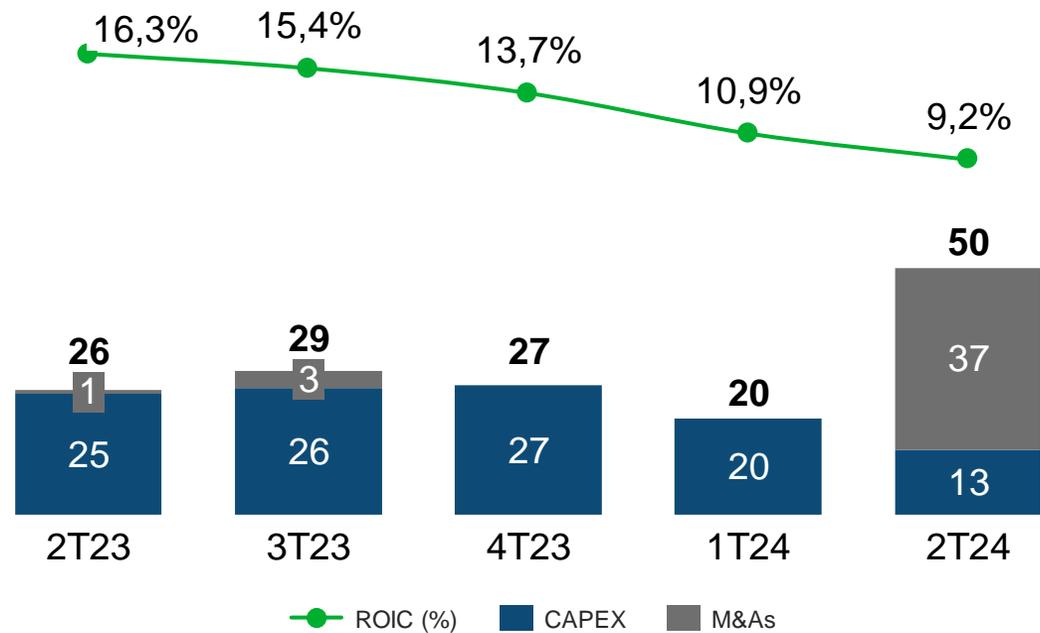
Lucro Líquido e ROIC impactados por retração no volume de atividades

ROIC impactado pela combinação de investimentos recentes e retração de atividades

Lucro (Prejuízo) Líquido e Margem Líquida
R\$ milhões



CAPEX, M&As e ROIC
R\$ milhões

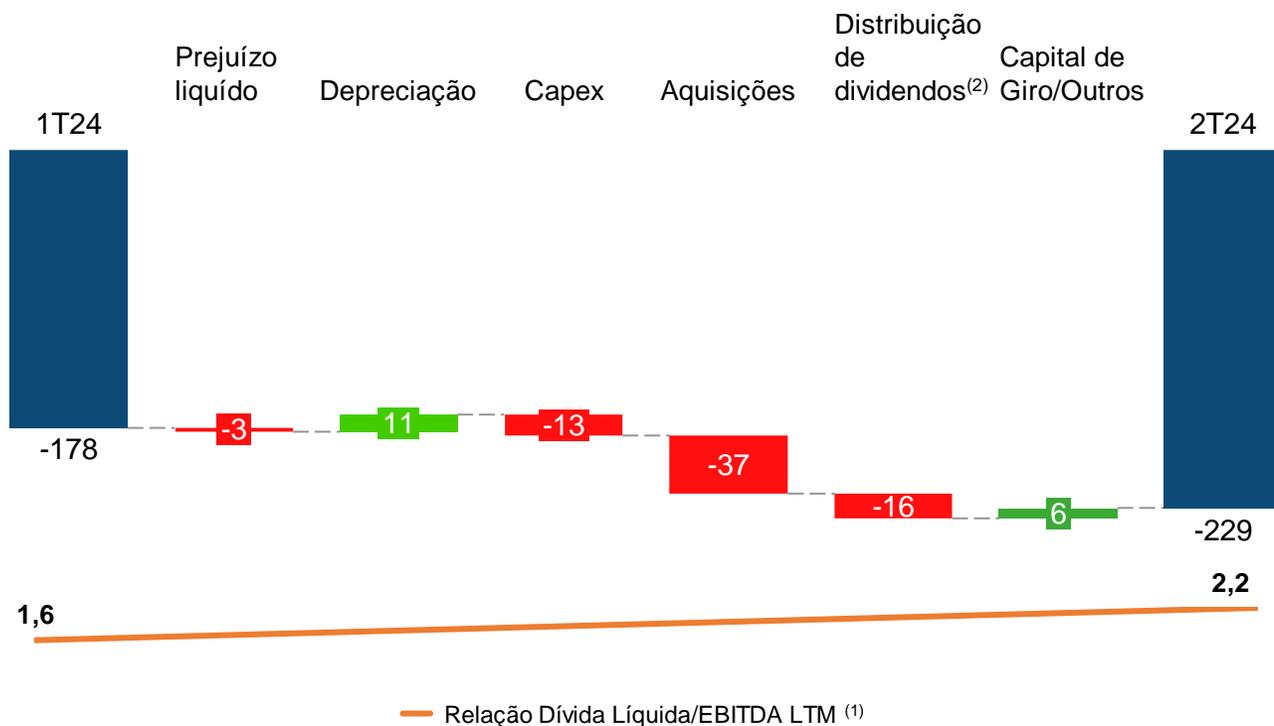


(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo do ROIC, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (capital empregado) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição).

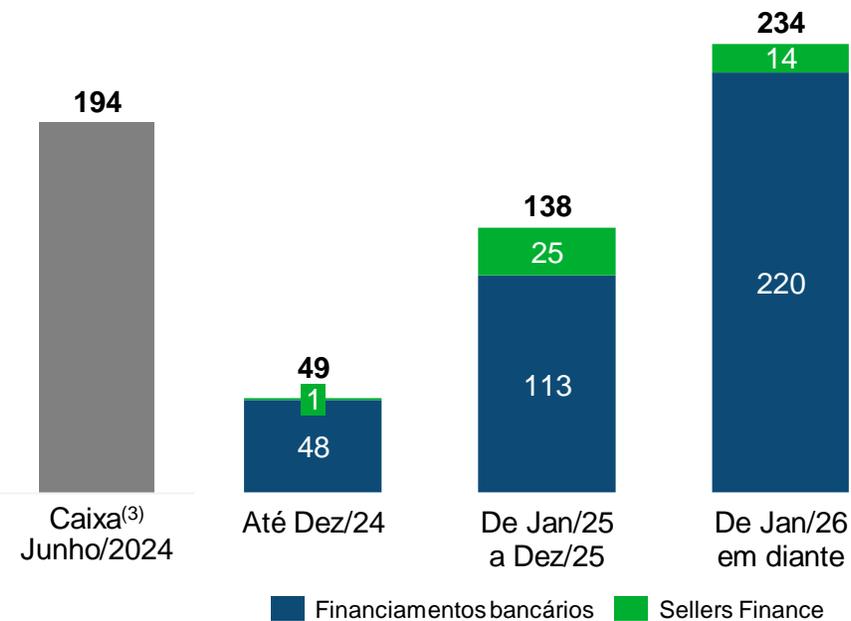
Estrutura de capital equilibrada

Reforçada por Follow-on realizado em Fev/24 e com dívida alongada.

Reconciliação Dívida Líquida R\$ milhões



Cronograma de Amortização da Dívida R\$ milhões

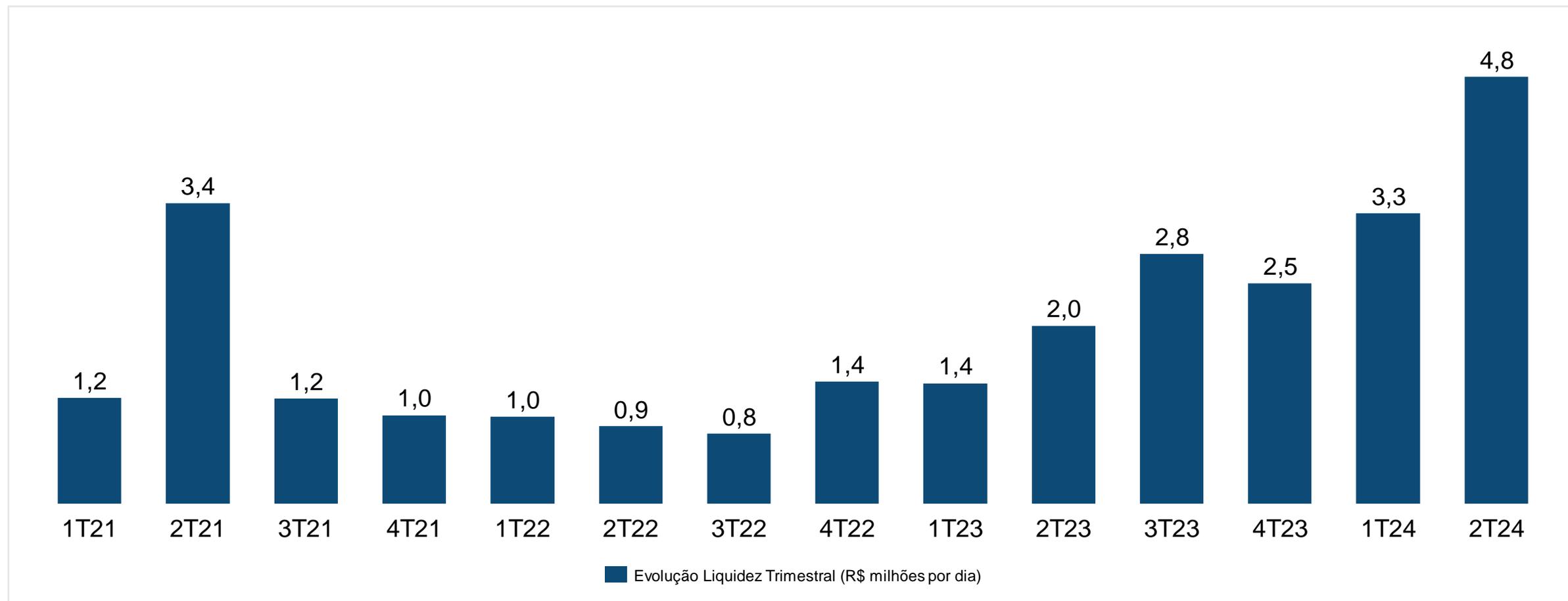


(1) A partir da publicação do 4T23, alteramos o cálculo da Relação Dívida Líquida/EBITDA LTM, retroativamente. No novo conceito, incluímos os resultados gerenciais dos últimos 12 meses das empresas adquiridas (que não transitaram pelos resultados da Companhia), visto o balanço patrimonial (dívida líquida) ser impactado imediatamente (no mês da aquisição). Adicionalmente, o EBITDA é reduzido pelos juros incidentes sobre as antecipações de recebíveis.

(2) Dividendos: Acionistas Priner R\$ 3 MM, ordinários minoritários gmaia R\$ 7 MM, extraordinários minoritários gmaia R\$ 4 MM, Skava (SCP UN Infra) R\$ 2 MM.

(3) "Caixa" inclui Caixa e equivalentes de caixa e títulos e valores mobiliários do ativo circulante e ativo não circulante.

PRNR3 tem se tornado mais líquida ao longo do tempo, fruto da comunicação eficaz com o mercado



Considerações finais

- **Semestre de desafios e de conquistas.**
 - Em meio a maior ociosidade do semestre, o **desafio** da manutenção de margens.
 - A **conquista** de vários novos clientes e o sucesso do 1º M&A do ano.
 - Já atendemos quase cinco vezes mais clientes do que há dois anos.
- **Estamos prontos e motivados para aquisições de maior porte.**
 - Um crescimento de 150% em apenas 2,5 anos atesta a eficácia do nosso modelo de integração e geração de valor. Somos capazes de agregar novas empresas, serviços e segmentos com excelência.
- **Crescimento orgânico de qualidade.**
 - Por um lado, ociosidades mais altas e redução de receita expressiva, e por outro uma queda marginal nas margens de projetos.
 - Redução da intensidade de CAPEX confirma nossa comunicação de mais valor com menor intensidade de capital empregado.
- **Teremos muita recuperação de resultados no 2º semestre.**
 - O crescimento sustentável raramente se apresenta como uma trajetória linear no curto prazo, mas se configura como uma função crescente no médio e longo prazo.

Empresas (*)	Receitas Líquidas R\$ x 1.000	
	Aquisição	2024E
UN EII: Poliend, Tresca, LabTeste, Brito&Kerche e Semar	52.126	120.000
UN Infra: gmaia, Soegeo	58.838	130.800
Total :	110.964	250.800

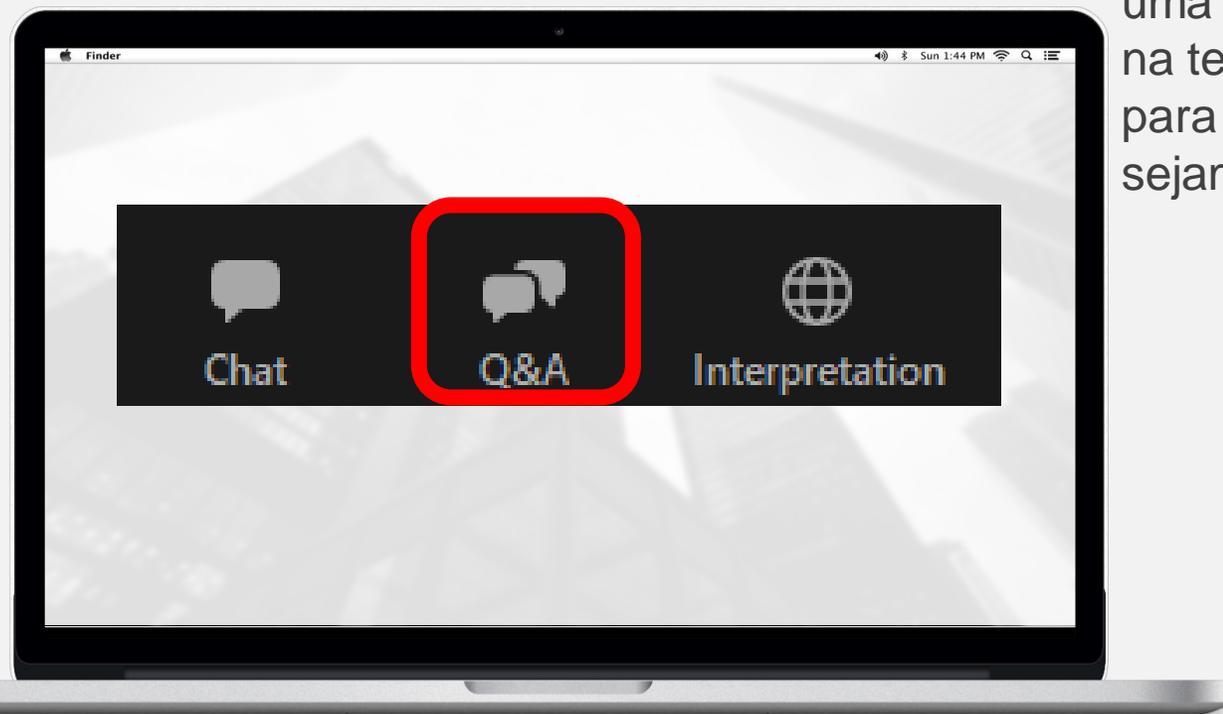
Diversificação	2T22	2T23	2T24
Qtd de CNPJs faturados	178	611	866

(*) Nota:

Salvo uma deliberação do CA, a Priner não dará *guidance* nas publicações futuras. A tabela acima é uma exceção para suportar o argumento de modelo assertivo de integração e a assertividade das novas empresas.

- Poliend em outubro de 2020
- Gmaia em junho de 2022
- Brito&Kerche em fevereiro de 2022
- Soegeo em janeiro de 2023
- Tresca e LabTeste em fevereiro de 2023
- Semar em setembro de 2023.

Para fazer perguntas: clique no ícone Q&A e escreva sua pergunta, para entrar na fila. Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela e, então, você deve ativar o seu microfone para fazer perguntas. Orientamos que as perguntas sejam feitas todas de uma única vez.





PRNR
B3 LISTED NM

Relações com Investidores:

 Tel (21) 3544-3100  ri@priner.com.br