



RESULTADOS

2T24

09 DE AGOSTO DE 2024

AVISO LEGAL

Aviso Legal

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros. Tais informações não são apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia.

As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos. Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria aqui contidas refletem a interpretação da Administração da Companhia sobre informações provindas de suas demonstrações financeiras e seus respectivos ajustes, que foram preparados em conformidade com as práticas de mercado e para fins exclusivos de uma análise mais detalhada e específica dos resultados da Companhia. Dessa forma, tais considerações e dados adicionais devem ser também analisados e interpretados de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre as informações aqui divulgadas. Nenhum dado ou análise interpretativa realizada pela Administração da Companhia deve ser tratado como garantia de desempenho ou de resultado futuro e são meramente ilustrativas da visão da Administração da Companhia sobre os seus resultados.

A Administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e pela precisão das informações discutidas no presente relatório. Tais informações devem ser consideradas apenas para fins informativos e não de forma a substituir a análise de nossas demonstrações financeiras consolidadas auditadas ou revisadas por auditoria para fins de decisão de investimento em nossas ações, ou para qualquer outra finalidade.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Fleury não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.

Todas as comparações realizadas são relativas ao mesmo período do ano anterior, exceto quando especificado diferentemente.



Agenda

Visão Geral

Destaques Financeiros

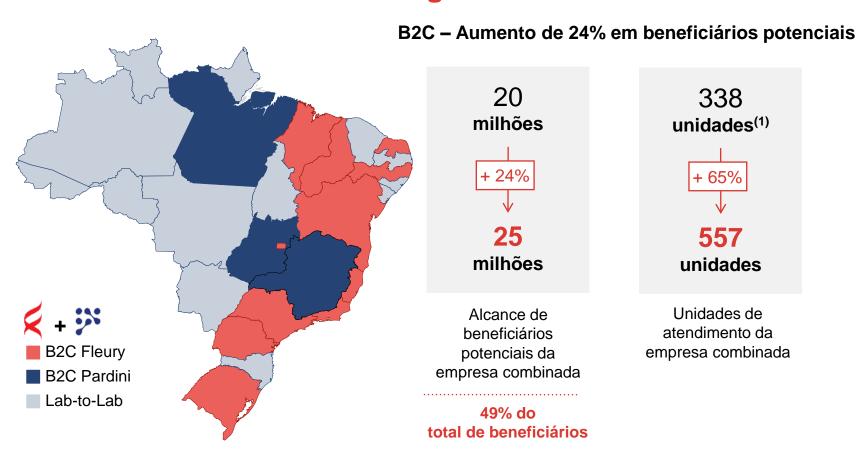




Visão Geral



A Combinação entre Grupo Fleury e Pardini resultou em expansão geográfica, complementariedade de negócios e fortalecimento do nosso posicionamento como referência em Medicina Diagnóstica





Unidades de atendimento da empresa combinada

B2B - Lab-to-Lab Pardini com alcance nacional





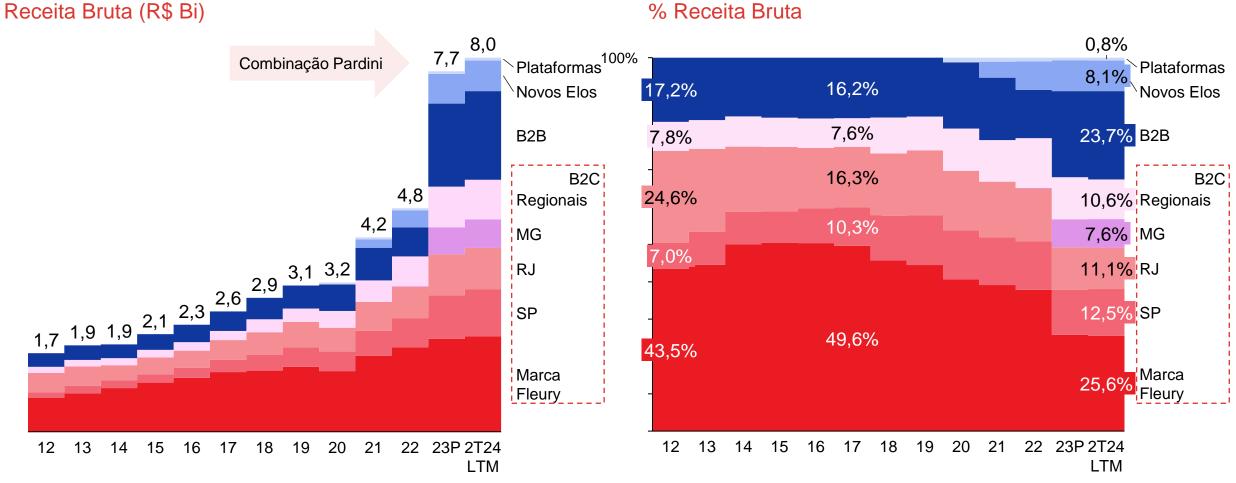


Celebramos um ano de combinação de negócios com avanços significativos nas frentes de integração cultural, captura de sinergias e padronização de processos



✓ Mensuração de resultados

A Combinação de Negócios colocou o Grupo Fleury em um novo patamar de receitas e levou à diversificação de negócios



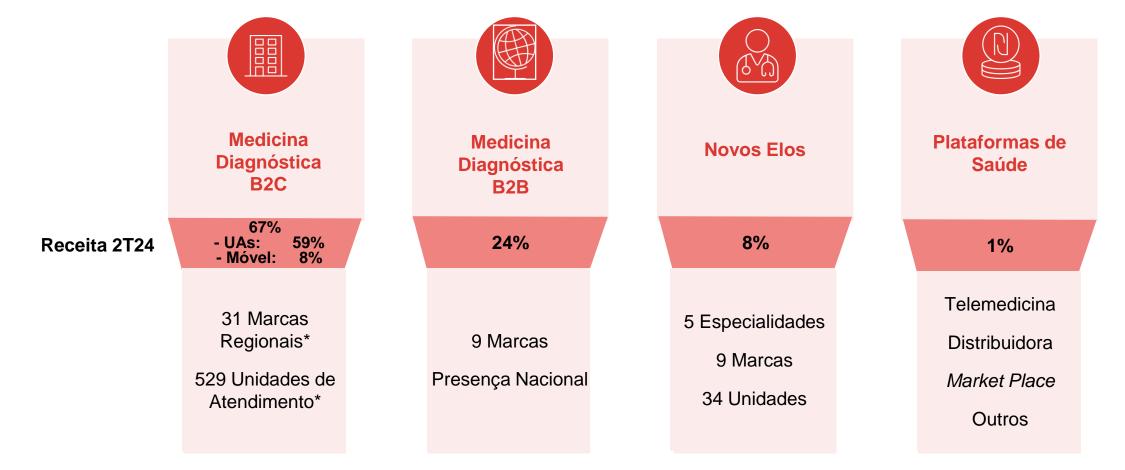


Integração da jornada de cuidado do indivíduo





As Avenidas de Crescimento agregam valor por meio de um ecossistema integrado

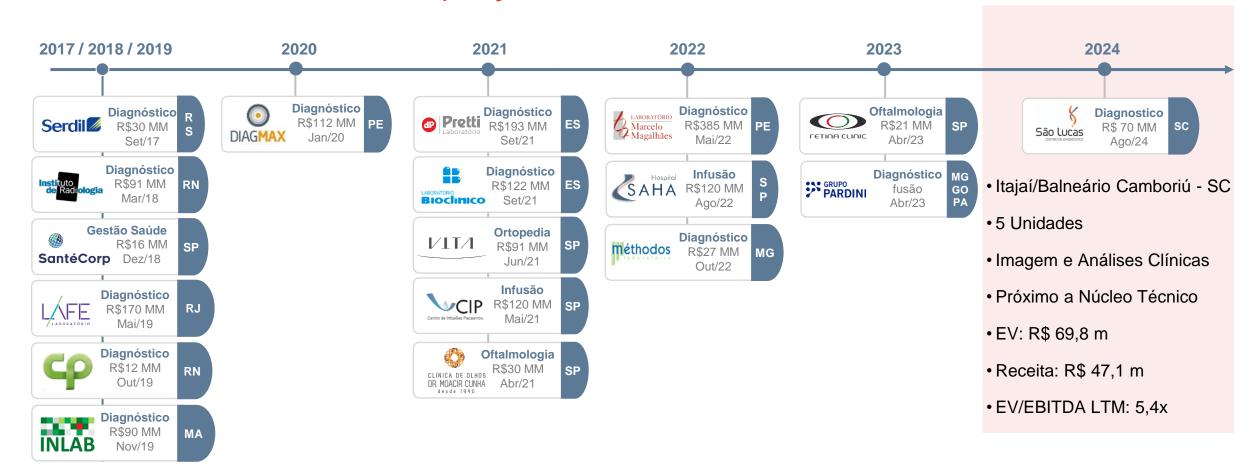


GrupoFleury

Perfil EV

Data

Anunciamos o fechamento da aquisição em Santa Catarina









Destaques Financeiros



Sobre Essa Divulgação

Contábil X Pro forma

Para melhor entendimento da evolução de resultados, oferecemos valores em mesmas bases para os períodos desse ano e mesmo período do ano passado, além dos resultados contábeis.

O resultado contábil do 2T24 captura resultados do Instituto Hermes Pardini a partir de maio de 2023 (fechamento da transação realizado em 28/04/23). O resultado proforma – para simples comparação e não auditado ex-ajustes de balanço de abertura – contempla o acumulado de Fleury e Instituto Hermes Pardini como se ambas operações estivessem combinadas no mesmo período de 2023 e 2024.

Contábil

Pro forma

<u>2T23</u>		<u>2T24</u>		<u>6M23</u>		<u>6M24</u>	
<u>Fleury</u>	<u>Pardini</u>	<u>Fleury</u>	<u>Pardini</u>	<u>Fleury</u>	<u>Pardini</u>	<u>Fleury</u>	<u>Pardini</u>
Abr, Mai, Jun	Mai, Jun	Abr, Mai, Jun	Abr, Mai, Jun	Jan → Jun	Mai → Jun	Jan → Jun	Jan→ Jun
Abr, Mai, Jun	Abr, Mai, Jun	Abr, Mai, Jun	Abr, Mai, Jun	Jan → Jun	Jan → Jun	Jan → Jun	Jan → Jun



Contábil

Combinação de Negócios Elevou a Companhia a um Novo Patamar

Receita Bruta de R\$ 2,1 bilhões

- Crescimento de 19,7%
 - Marca Fleury: 6,1%
 - Demais Marcas SP: 27,4%
 - Atendimento Móvel: **19,7%** (7,6% da receita)

EBITDA de R\$ 522,0 milhões

- Crescimento de 21,7% contra 2T23 ex-Despesas One Time de Combinação de Negócios
- Margem de **26,4%**

Lucro Líquido de R\$ 173,6 milhões

- Crescimento de 47,5% contra 2T23 ex-Despesas One Time de Combinação de Negócios
- Margem de **8,8%**



Pro forma

Consistência em Entrega de Resultados

Receita Bruta de R\$ 2,1 bilhões

• Crescimento de 8,1%

Marca Fleury: 6,1%

• Demais Marcas SP: 17,9%

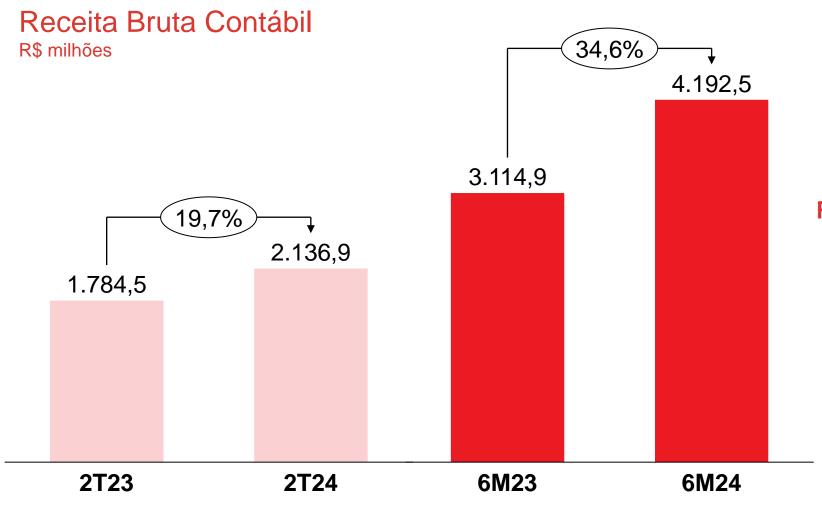
• Marcas MG: 11,0%

• Atendimento Móvel: **16,3%** (7,6% da receita)

EBITDA de R\$ 522,0 milhões

- Crescimento de 12,5% contra 2T23 ex-Despesas One Time de Combinação de Negócios
- Margem de 26,4%

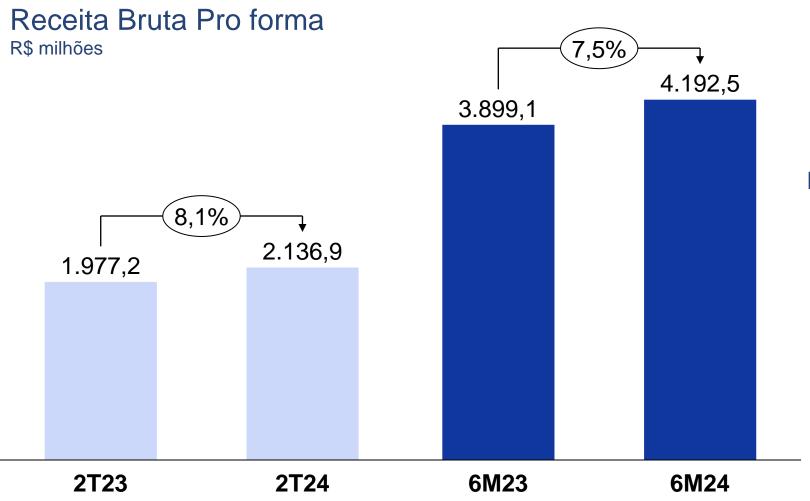




Receita Bruta 2T24: R\$ 2,1 b (+19,7%)

- Combinação com Pardini
- Boa performance de B2C
- Crescimento de B2B



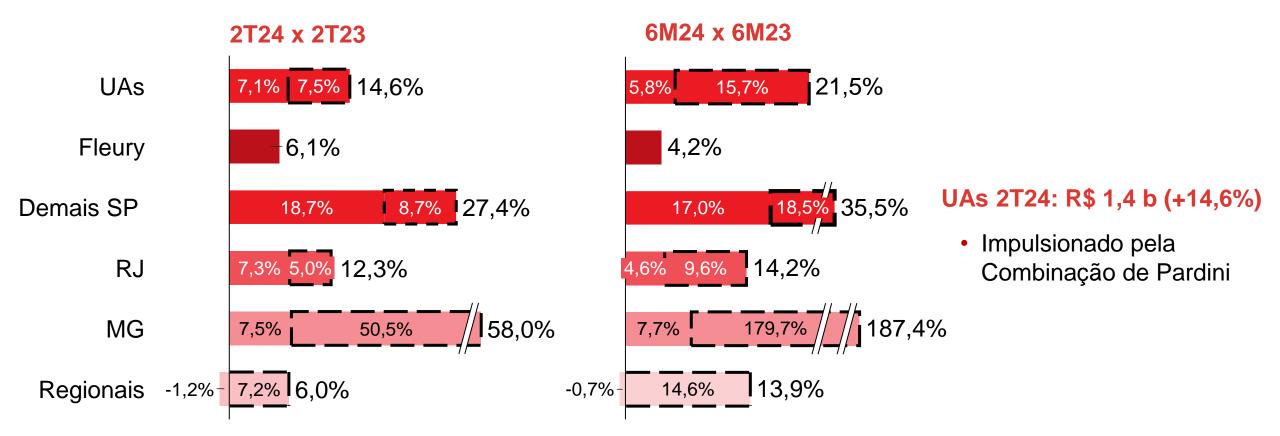


Receita Bruta 2T24: R\$ 2,1 b (+8,1%)

- Boa performance de B2C (+7,1%)
- Atendimento Móvel: 16,3% (7,6% da receita)
- Crescimento de B2B (+13,2%)



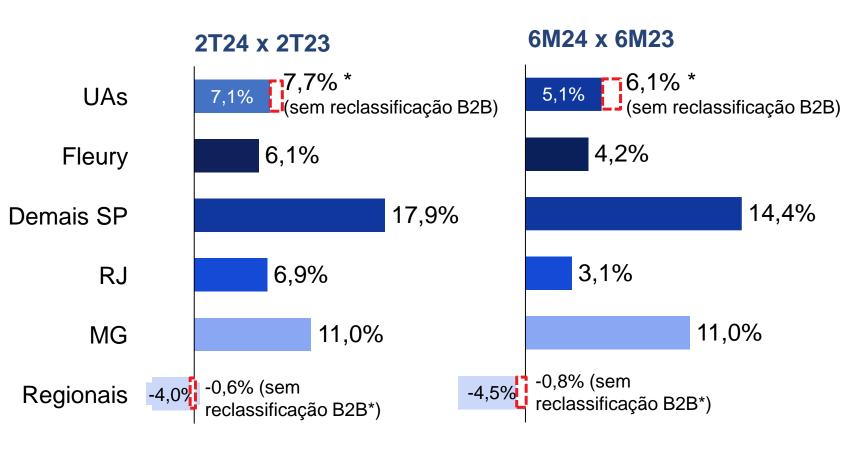
Unidades de Atendimento Contábil







Unidades de Atendimento Pro forma



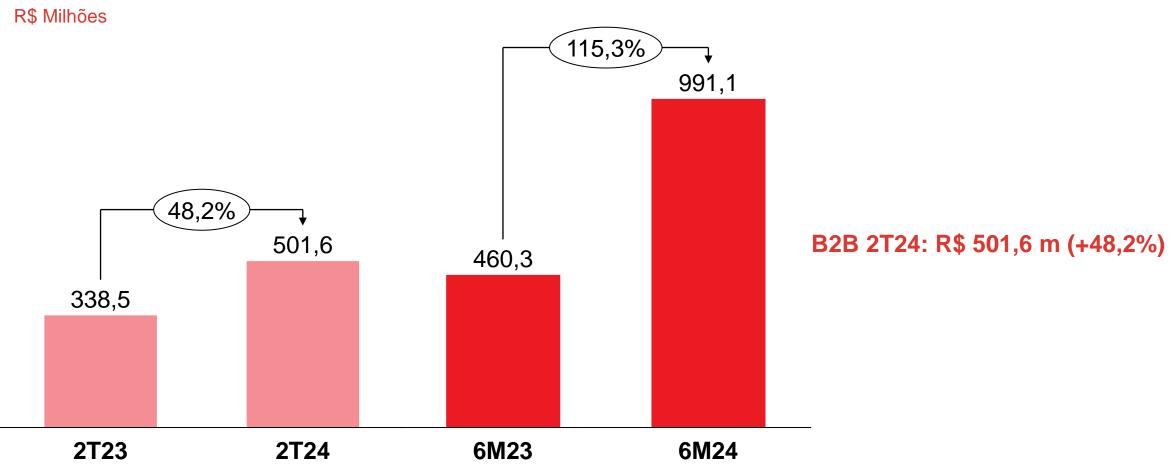
UAs 2T24: R\$ 1,4 b (+7,7% *)

- Compensação do feriado de Semana Santa em março
- Ganho de market share em SP, RJ e MG
- Regionais impactadas por calamidade no RS



^{*} Reclassificação de Regionais para B2B. Excluindo esse efeito, o crescimento de Regionais seria de -0,6%. Para UAs, o crescimento seria de 7,7%.

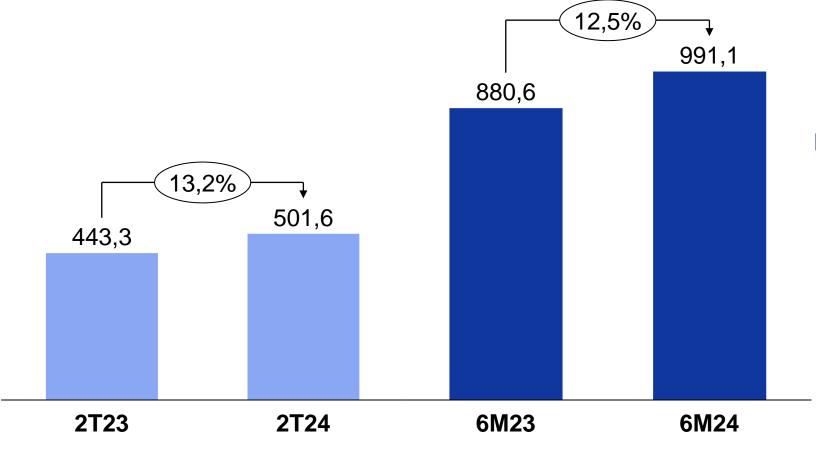
B2B Contábil





B2B Pro forma

R\$ Milhões

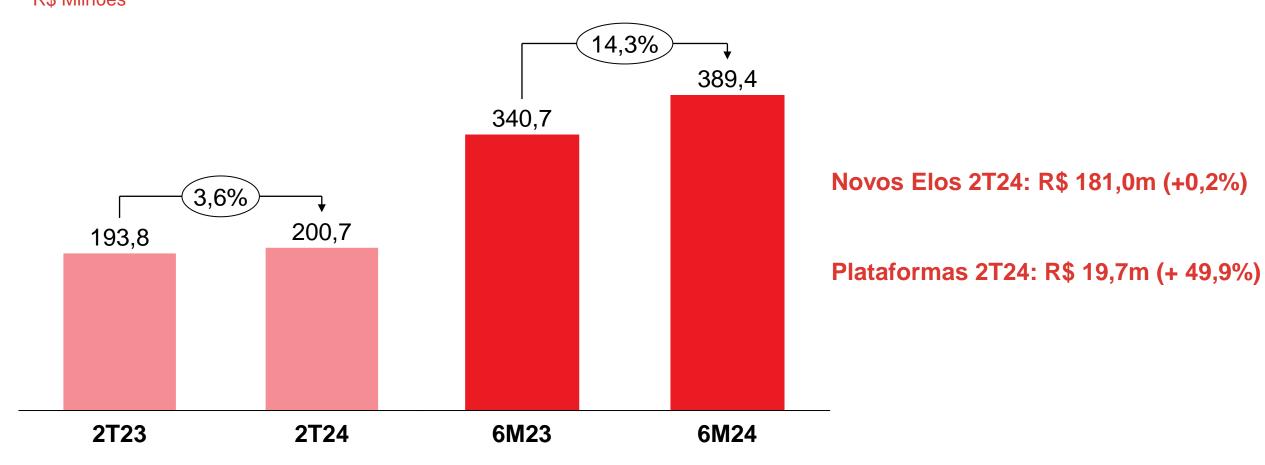


B2B 2T24: R\$ 501,6 m (+13,2%)

- Ganho de market share em Lab-to-Lab
- Maturação de clientes em Hospitais

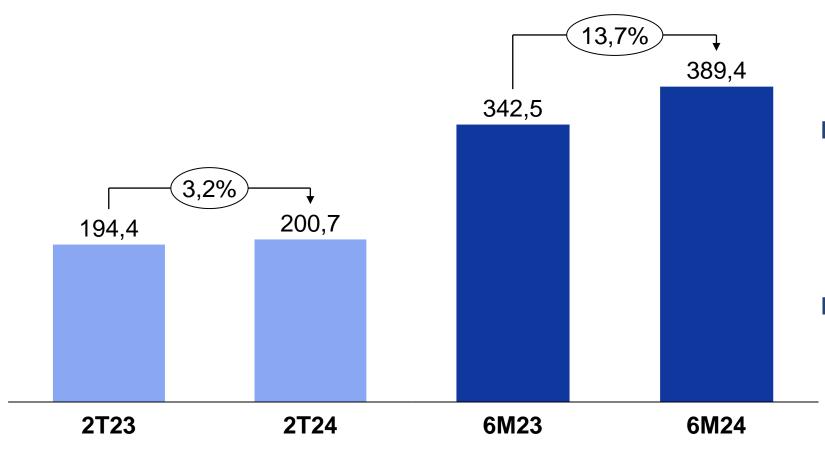


Novos Elos e Plataformas de Saúde Contábil R\$ Milhões





Novos Elos e Plataformas de Saúde Pro forma R\$ Milhões



Novos Elos 2T24: R\$ 181,0m (+0,2%)

 Crescimento impactado por forte base de comparação (3 doses de Zolgensma* 2T23 vs. nenhuma em 2T24)

Plataformas 2T24: R\$ 19,7m (+ 43,4%)

^{*} Zolgensma: droga para tratamento de atrofia muscular espinhal; considerada atualmente o medicamento mais caro do mundo (valor tabela CMED 2024 – preço fábrica ICMS 0% – R\$ 7.942.217,32)

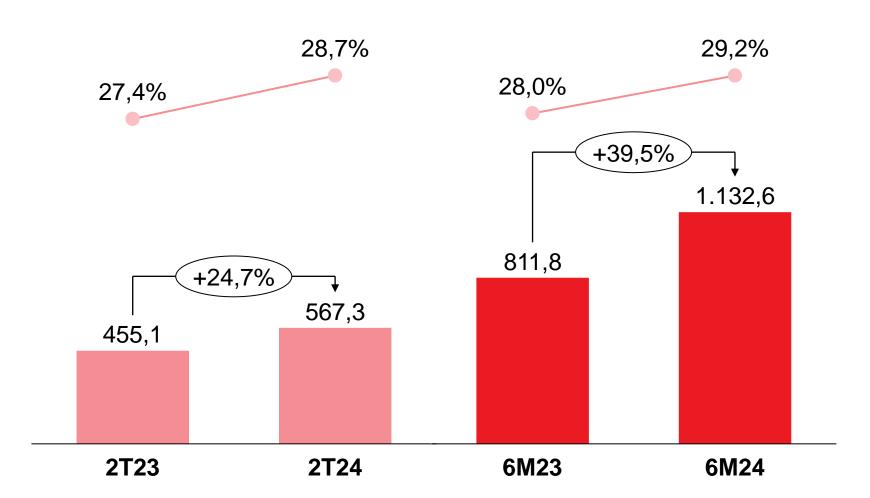


Lucro Bruto Contábil

R\$ Milhões / % Receita Líquida

Lucro Bruto 2T24: R\$ 567,3 m (+24,7%)

Margem de 28,7%



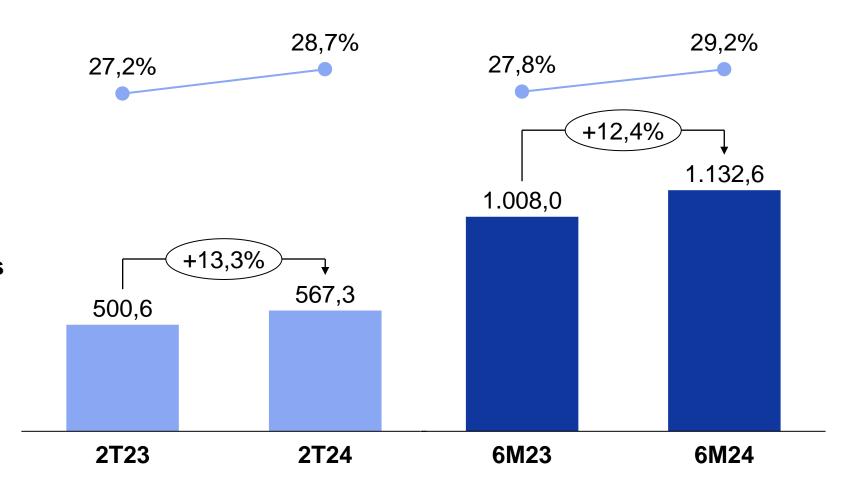


Lucro Bruto Pro forma

R\$ Milhões / % Receita Líquida

Lucro Bruto 2T24: R\$ 567,3 m (+13,3%)

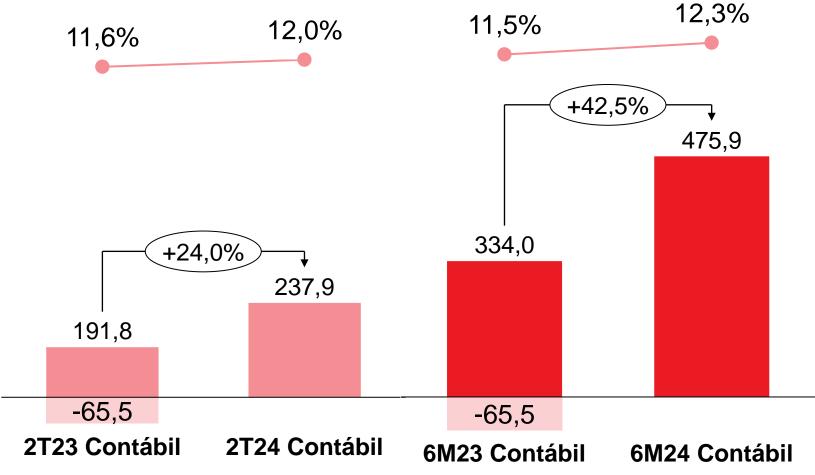
- Disciplina em custos
 - Pessoal e Serv. Méd.: +162 bps
 - Serv. de Ocup. e Util.: +81 bps
- Margem de 28,7%





Despesas Operacionais Contábil

(R\$ Milhões)

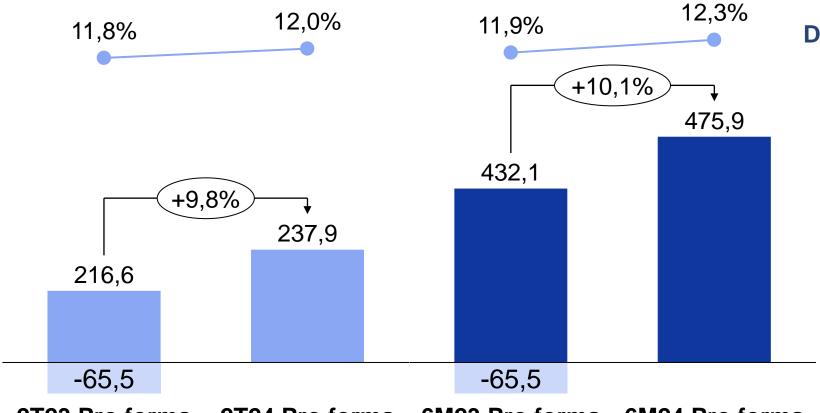


Despesas Operacionais: R\$ 237,9 m

- 12,0% da Receita Líquida
- No 2T23, houve despesas pontuais relacionadas principalmente à Combinação de Negócios no valor de R\$ 65,5 m



Despesas Operacionais (Pro forma) (R\$ Milhões)



Despesas Operacionais: R\$ 237,0 m

- 12,0% da Receita Líquida
- No 2T23, houve despesas pontuais relacionadas principalmente à Combinação de Negócios no valor de R\$ 65,5 m

2T23 Pro forma 2T24 Pro forma 6M23 Pro forma 6M24 Pro forma

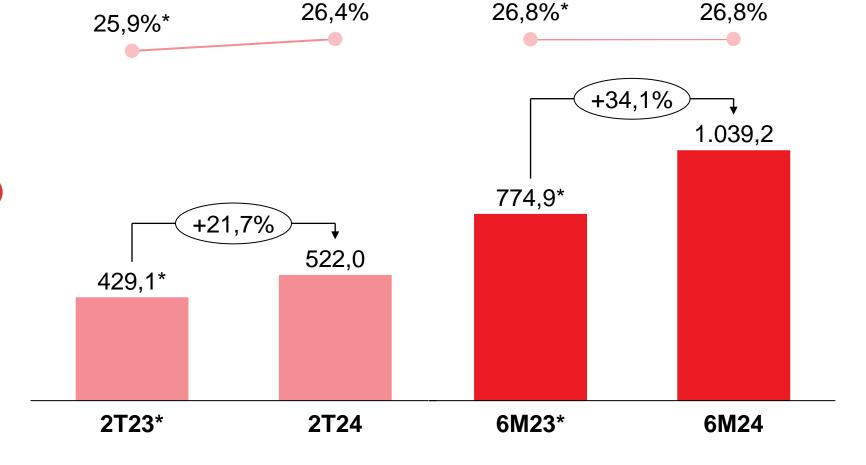


EBITDA Contábil

R\$ Milhões / % Receita Líquida

EBITDA 2T24: R\$ 522,0 m (+21,7%)

Margem de 26,4%





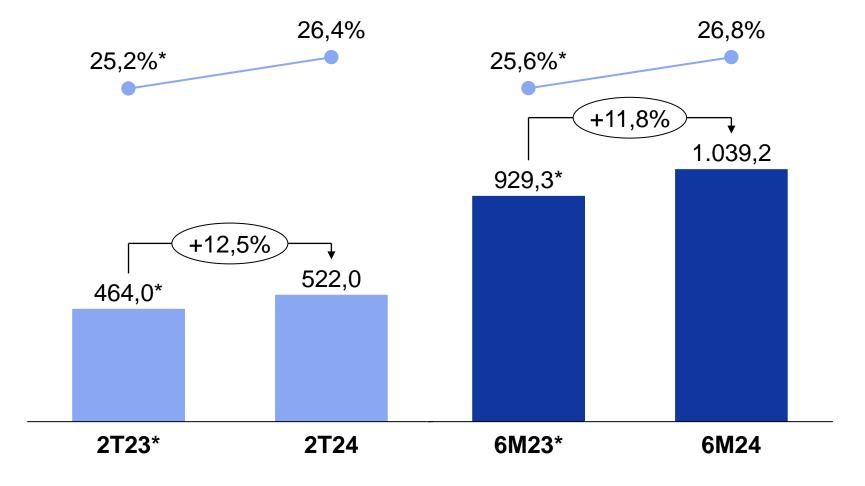
^{*} EBITDA ex-Despesas *One Time* de Combinação de Negócios

EBITDA Pro forma

R\$ Milhões / % Receita Líquida

EBITDA 2T24: R\$ 522,0 m (+12,5%)

- Margem de 26,4%
- Refletindo aumento do Lucro Operacional (+121 bps)

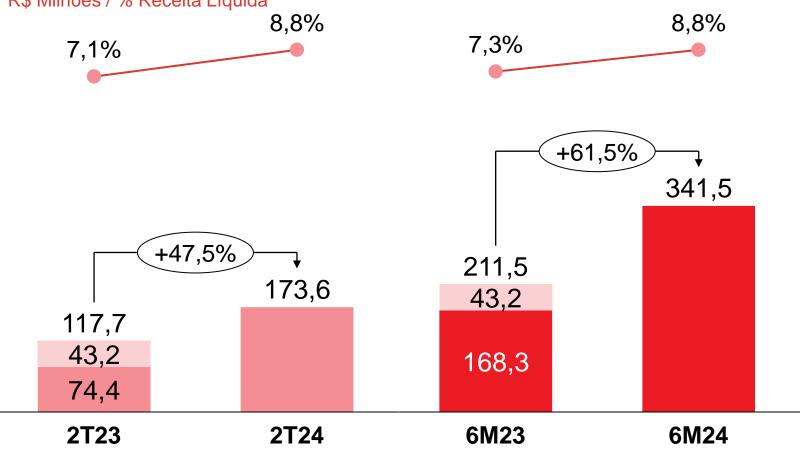




^{*} EBITDA ex-Despesas One Time de Combinação de Negócios

Lucro Líquido Contábil





Lucro Líquido 2T24: R\$ 173,6 m (+47,5%)

- Margem de 8,8%
- Desconsiderando a mais valia de IHP, o Lucro Líquido foi de R\$ 184,7 m com 9,3% de margem

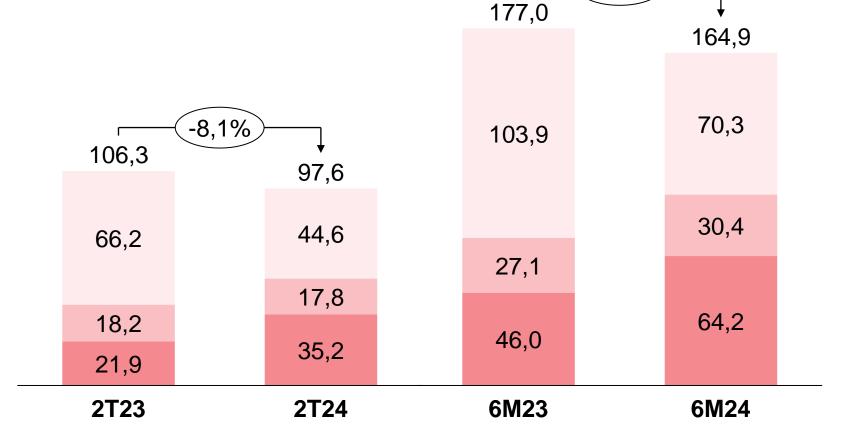


-6,8%

CAPEX R\$ Milhões

Capex 2T24: R\$ 97,6 m (-8,1%)

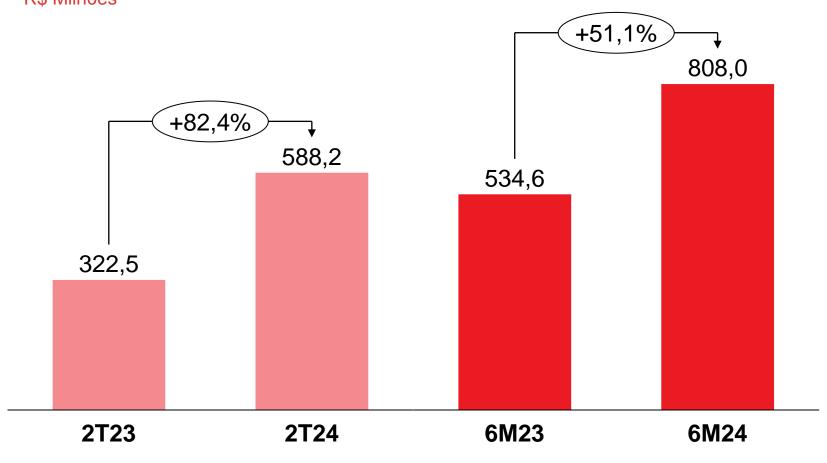
 Redução reflete a disciplina na alocação de capital da Companhia



TI / Digital Renov. de Equip. Diag. e Manutenção Novas Unid., Exp. de Oferta em Unid. e Área Téc.



Geração de Caixa Operacional R\$ Milhões



FCO 2T24: R\$ 588,2 m (+82,4%)

 Reflexo de elevação de EBITDA e melhoria no capital de giro

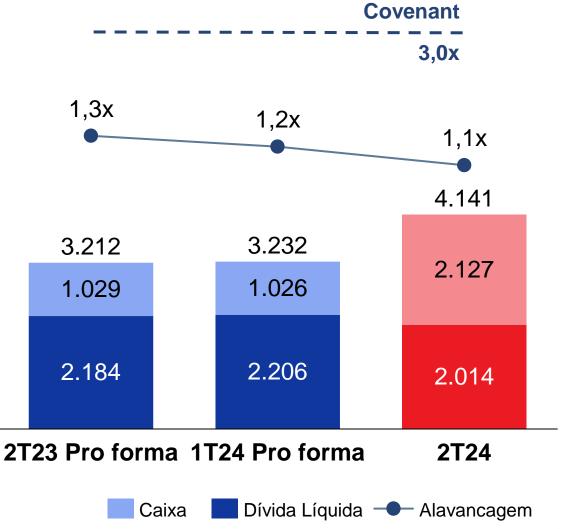
Cash Conversion de 77,8% do EBITDA em 6M24



Alavancagem R\$ Milhões

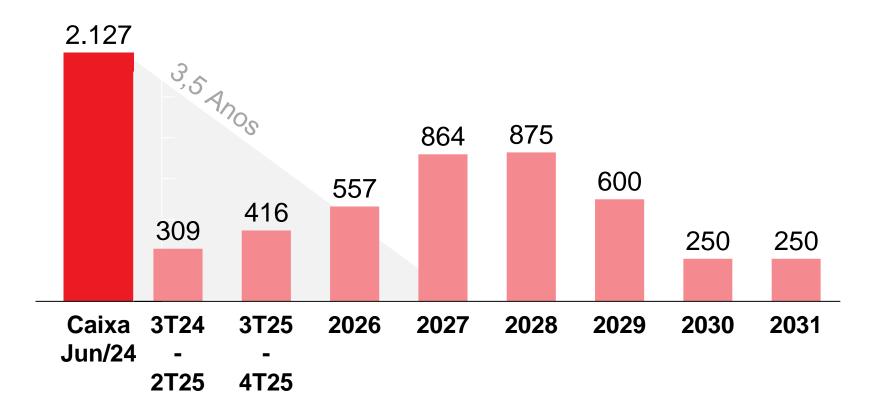
Alavancagem do 2T24 em 1,1x Dív. Líq. / EBITDA

- Abaixo do limite de 3,0x do Covenants
- Diminuição é consequência especialmente de maior geração de caixa e elevação do EBITDA





Posição de Caixa e Cronograma de Amortização da Dívida R\$ milhões



Dívida com perfil saudável

Prazo médio: 3,6 anos

Custo médio: CDI + 1,17%





Perguntas e Respostas





Relações com Investidores







