



Relações  
com Investidores



09/08/24

# Resultados

# 2024

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos diverjam das projeções efetuadas e divulgadas.

**OPCT**

**B3 LISTED NM**

**Disclaimer**



### Extensão dos contratos

das embarcações Parcel das Paredes, Parcel dos Meros e Parcel do Badejo (Pearl), com aumento de taxa de

# 33%



### Receita líquida consolidada de

# R\$ 378 milhões

com **crescimento** em bases comparáveis de

# 9%

em relação ao 2T23



### EBITDA ajustado consolidado de

# R\$ 136 milhões



Em **sustentabilidade**, iniciamos um projeto de PD&I para desenvolvimento de **novas formas de restauração de manguezais** com a parceria da Qatar Energy



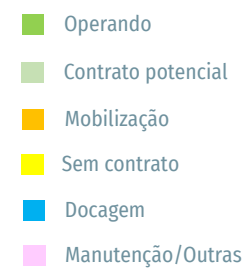


# Resultados



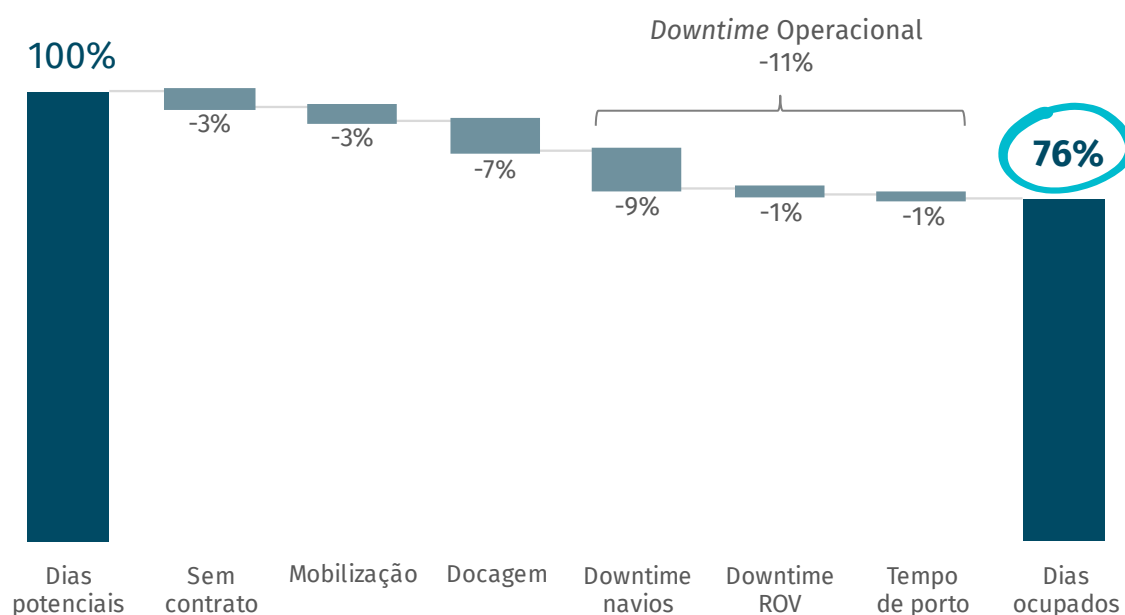
# Taxa de ocupação de **76%** no 2T24 e de **81%** ao final do ano, em linha com o guidance

TAXA DE OCUPAÇÃO PROJETADA - 2024	1T 2024						2T 2024						3T 2024						4T 2024						TOTAL
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2024
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano
Total Trimestre	83%						76%						77%						87%						
Total Mensal	84%		82%		83%		77%		76%		74%		69%		73%		88%		88%		92%		82%		81%
RSV / SDSV	78%		81%		87%		90%		88%		79%		82%		81%		88%		87%		87%		70%		83%
1. A. Abrolhos	Operando																								
2. P. do Bandolim	Operando																								
3. P. de Manuel Luis	Operando																								
4. P. dos Meros	Operando																								
5. P. das Paredes	Operando																								
6. P. das Timbebas	Operando																								
7. P. dos Reis	Operando																								
8. P. das Feiticeiras (Coral)	Operando																								
9. P. do Badejo (Pearl)	Operando																								
PSV / OSRV	88%		81%		77%		64%		70%		71%		63%		64%		86%		88%		95%		95%		78%
10. Fernando de Noronha	Operando																								
11. Ilha de Cabo Frio	Operando																								
12. Ilha de São Sebastião	Operando																								
13. Ilha da Trindade	Operando																								
14. Jim O'Brien	Operando																								
15. Loreto	Operando																								
16. Macaé	Operando																								
17. Martin Vaz	Operando																								
18. Ilha de Santana	Operando																								
19. Ilha das Flechas	Operando																								
20. Rubi	Operando																								
AHTS / OTSV	86%		89%		94%		86%		67%		67%		57%		85%		92%		92%		92%		66%		81%
21. Rochedo de São Paulo	Operando																								
22. Rochedo de São Pedro	Operando																								
23. Ilha do Mosqueiro (Opal)	Operando																								

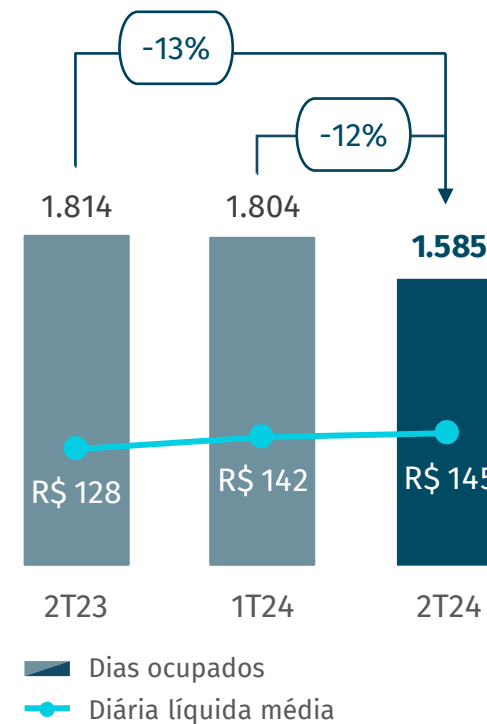


**TAXA DE OCUPAÇÃO** do trimestre é explicada principalmente pelo número de embarcações em docagem e em mobilização. **DIÁRIA** segue **EVOLUINDO** com início de novos contratos.

DETALHAMENTO DA TAXA DE OCUPAÇÃO DAS EMBARCAÇÕES NO 2T24



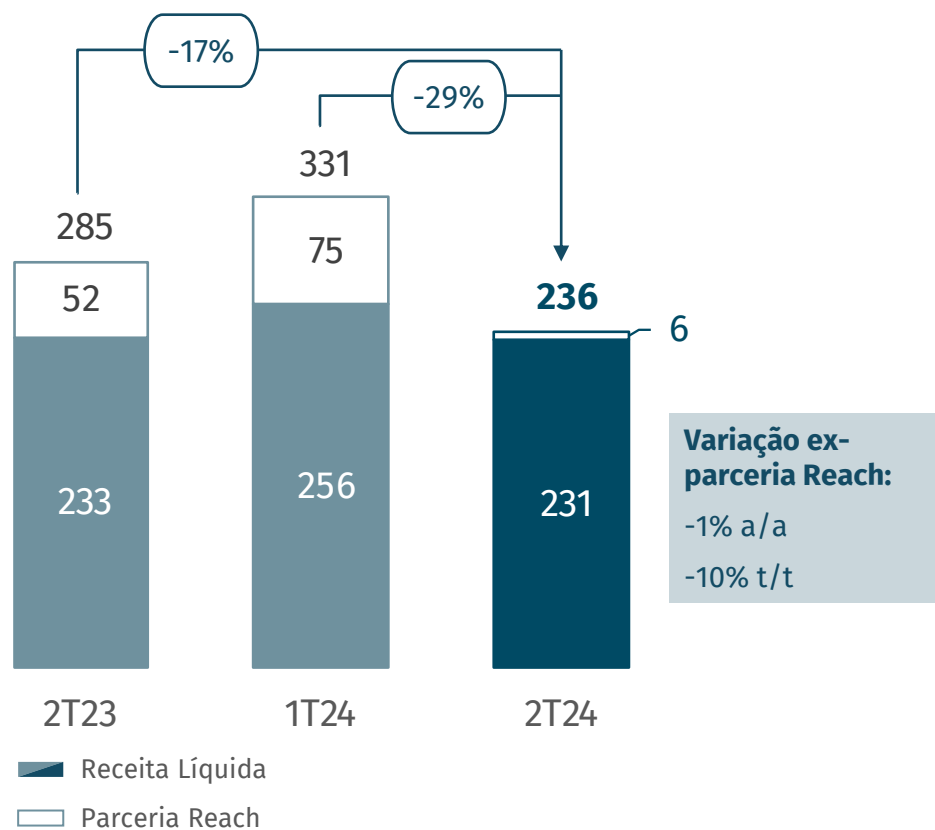
DIAS OCUPADOS E DIÁRIA LÍQUIDA MÉDIA



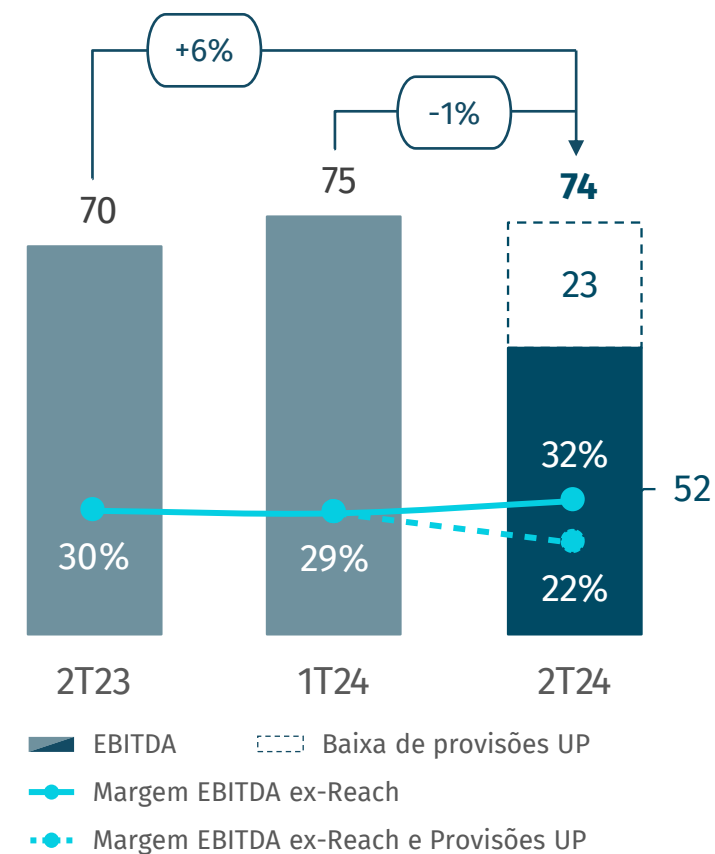
Dias ocupados  
 Diária líquida média

**RECEITA LÍQUIDA** no trimestre reflete os efeitos observados na taxa de ocupação.  
**EBITDA** estável considerando a reversão de provisões da UP.

**RECEITA LÍQUIDA DE EMBARCAÇÕES**  
 R\$ MILHÕES



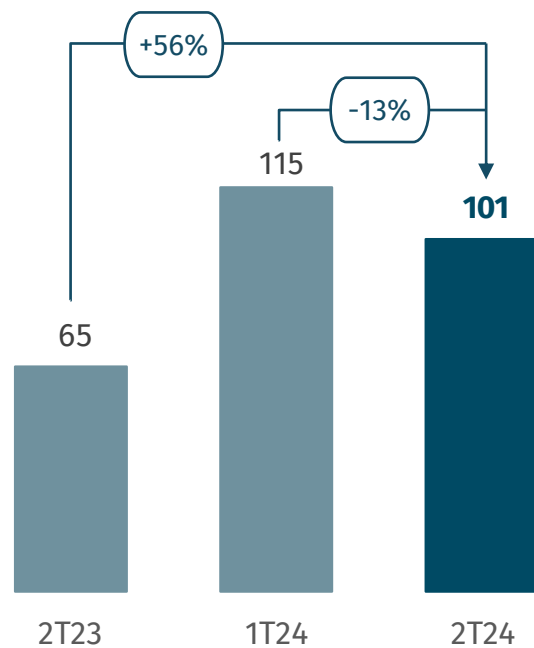
**EBITDA AJUSTADO DE EMBARCAÇÕES**  
 R\$ MILHÕES



Trimestre com **DESEMPENHO ROBUSTO** da unidade Subsea & Geociências.  
Demais unidades com receitas dentro do esperado.

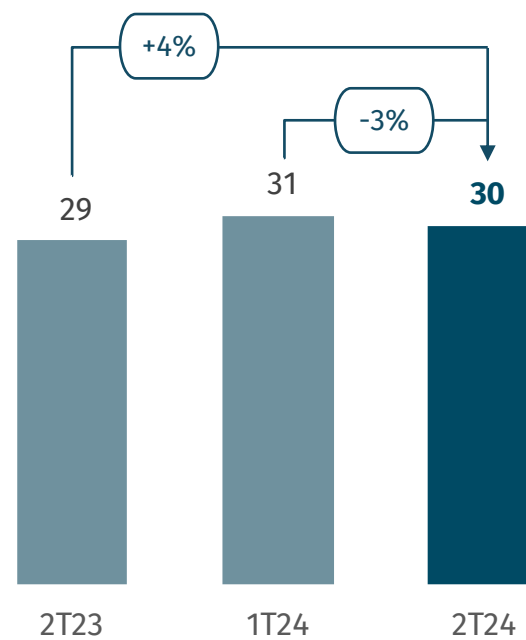
### SUBSEA & GEOCIÊNCIAS

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



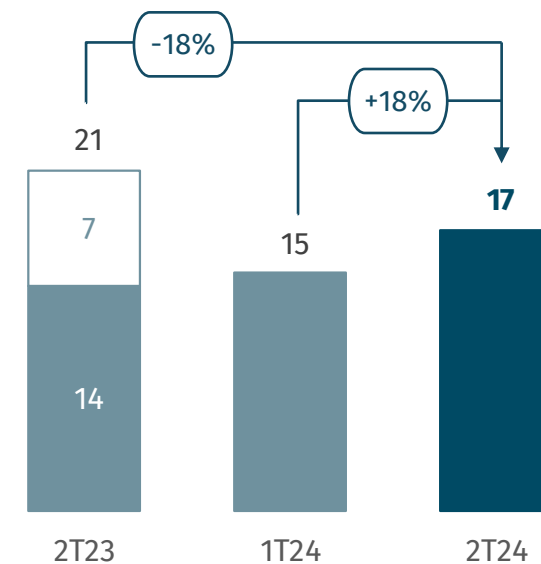
### OIL SPILL RESPONSE

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



### CONSULTORIA E OUTROS

RECEITA LÍQUIDA  
R\$ MILHÕES



**Varição Ex Servmar:**  
+24% a/a

□ Receita Servmar 1

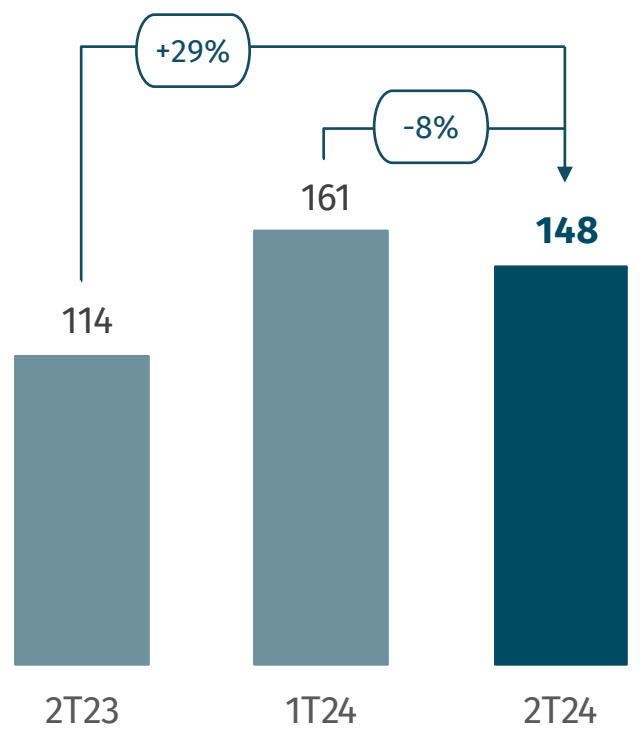




# Bom resultado da UN Subsea & Geociências se traduz em uma **MARGEM EBITDA DE SERVIÇOS DE 42%** no 2T24

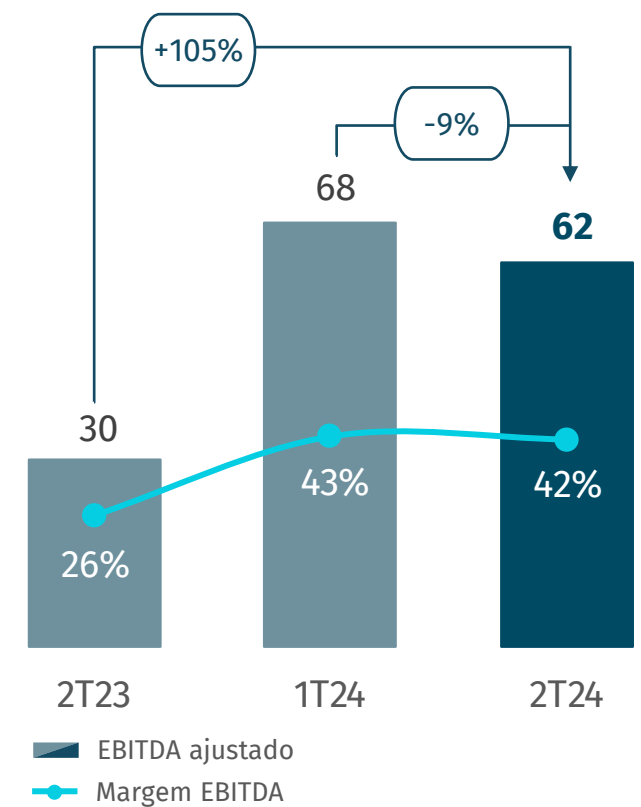
### RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS

R\$ MILHÕES



### EBITDA AJUSTADO DE SERVIÇOS

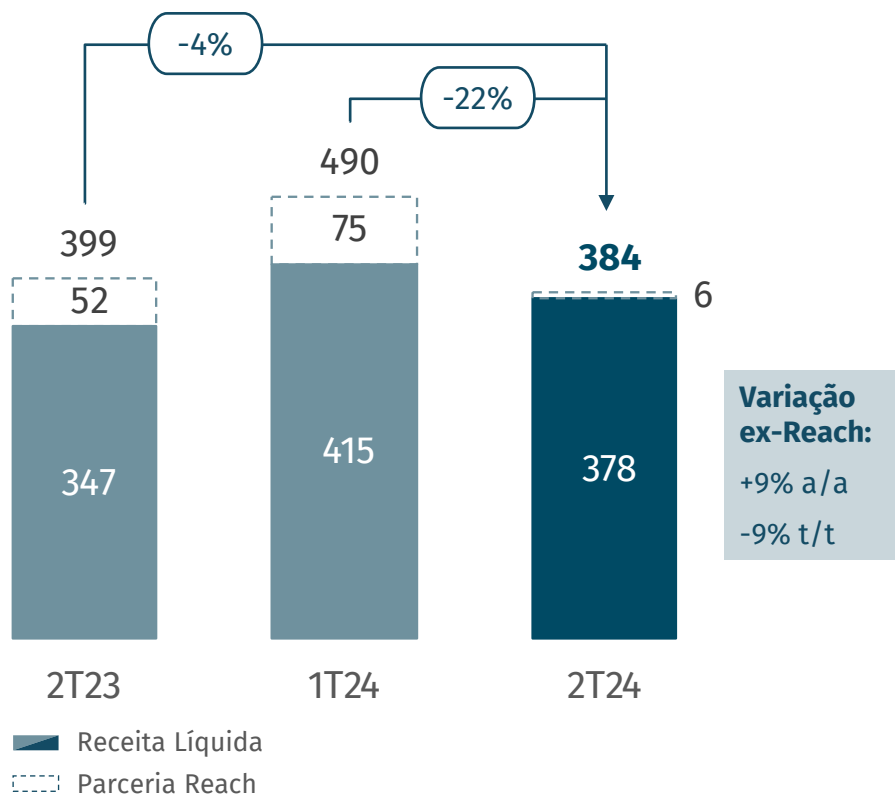
R\$ MILHÕES



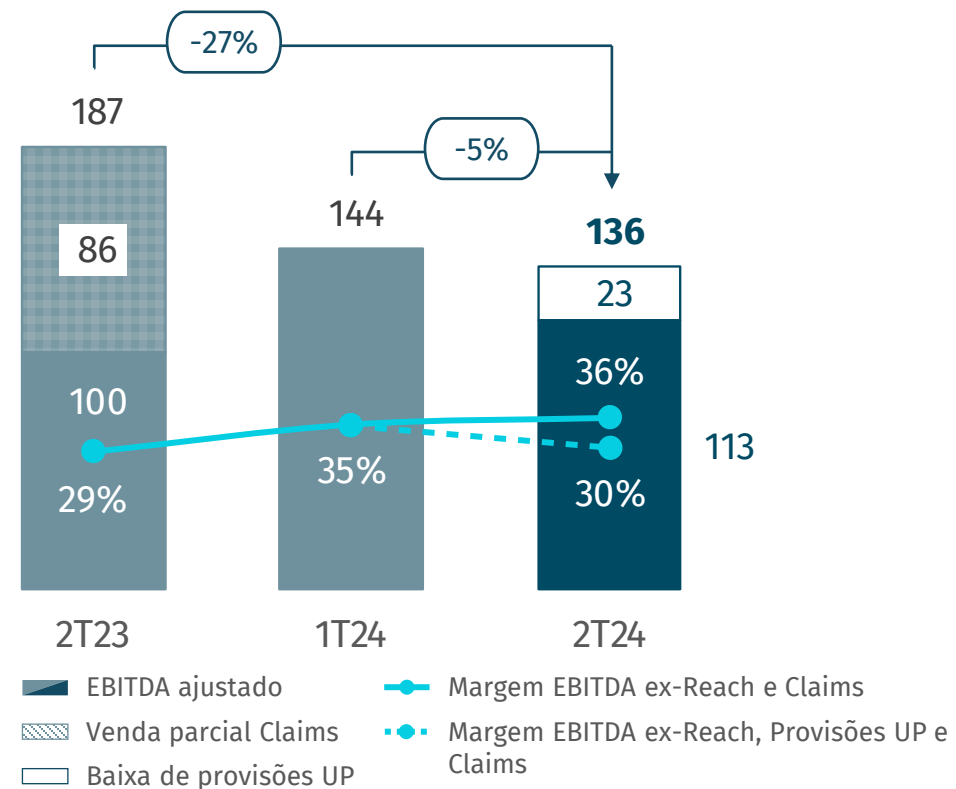
■ EBITDA ajustado  
● Margem EBITDA

## O BOM DESEMPENHO de Serviços, alinhado à reversão de provisões da UP, mantiveram o EBITDA DO 2T24 PRÓXIMO AO DO 1T24

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA  
R\$ MILHÕES

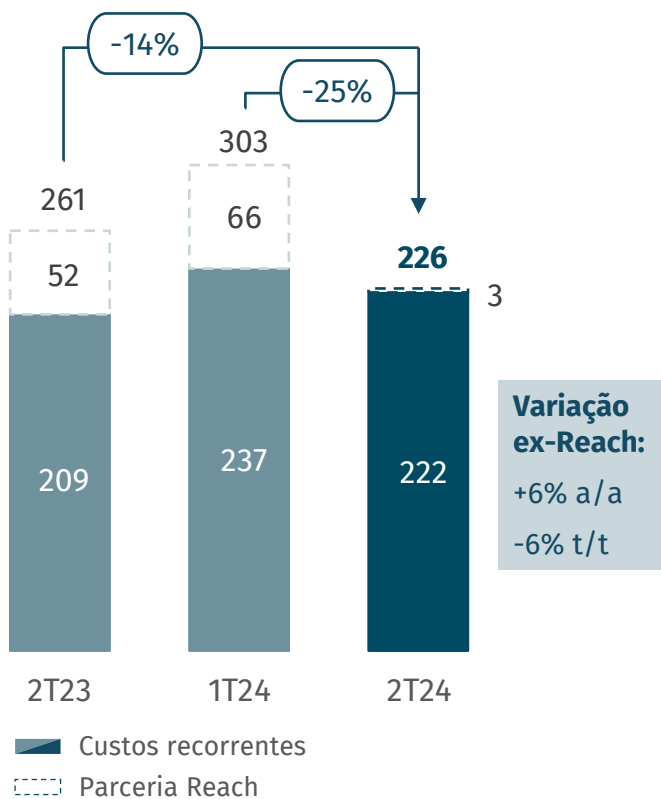


EBITDA AJUSTADO CONSOLIDADO  
R\$ MILHÕES

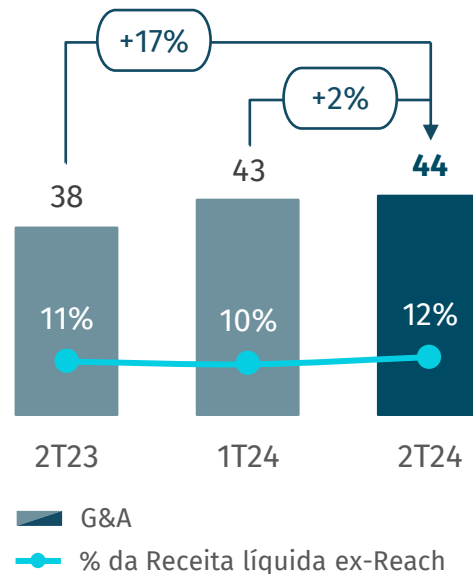


# Comportamento de Capex e de custos decorrentes do ELEVADO VOLUME DE DOCAGENS E MOBILIZAÇÕES no período

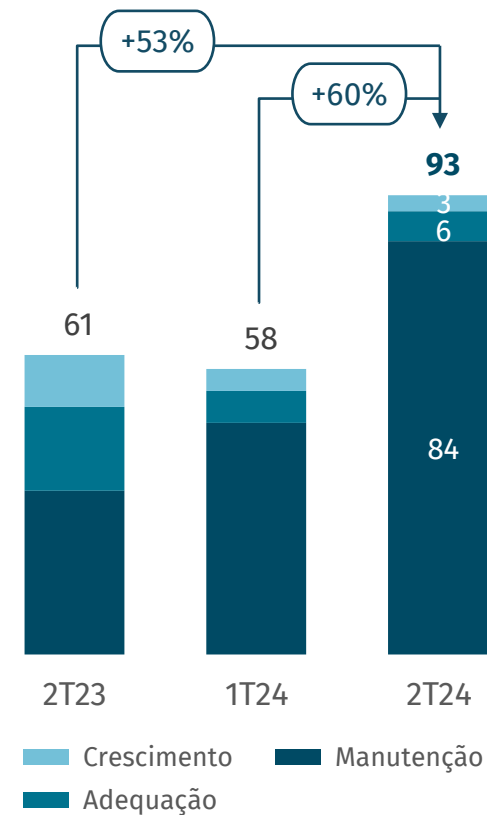
**CUSTOS EX-DEPRECIÇÃO**  
R\$ MILHÕES



**G&A CONSOLIDADO**  
R\$ MILHÕES

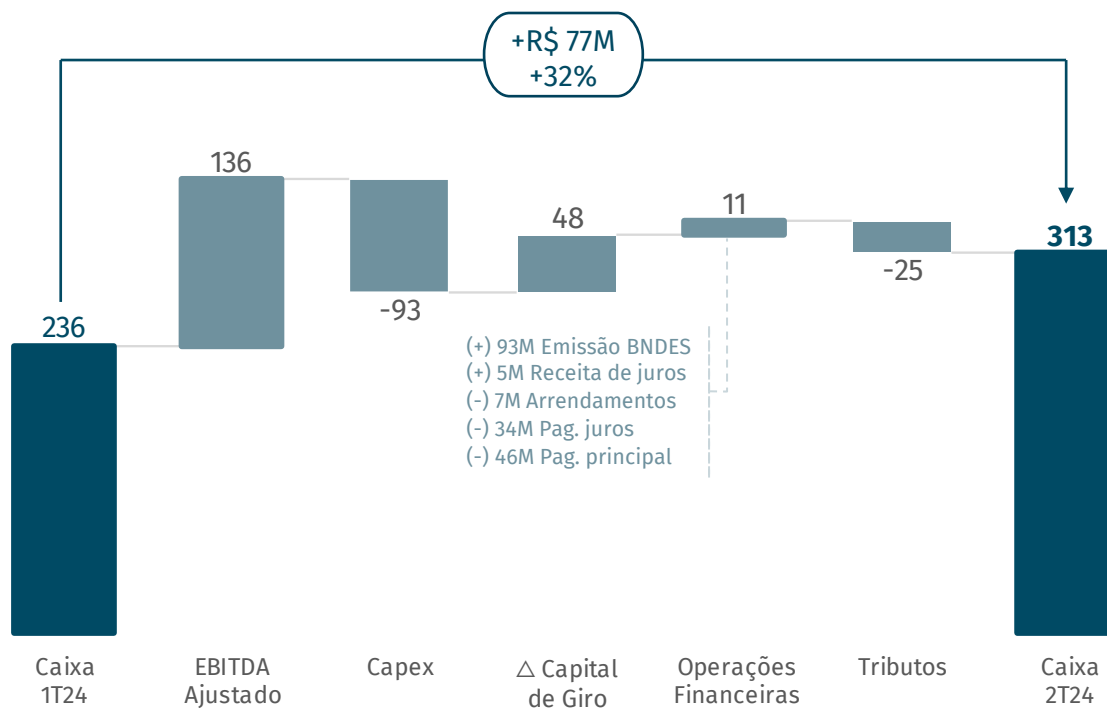


**CAPEX CONSOLIDADO**  
R\$ MILHÕES

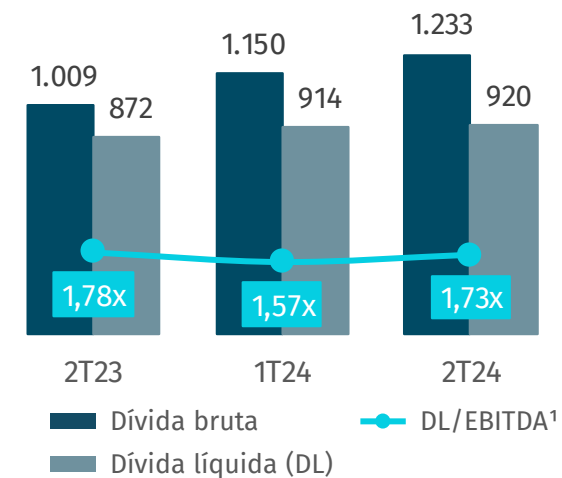


## Dívida Líquida **ESTÁVEL** e Dívida Líquida/EBITDA de 1,73x, mantendo **BOA MARGEM** de segurança para os limites dos covenants

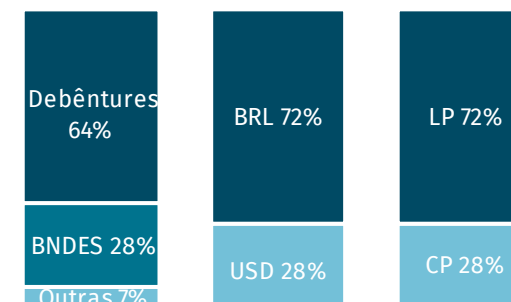
### FLUXO DE CAIXA R\$ MILHÕES



### DÍVIDA BANCÁRIA E ALAVANCAGEM R\$ MILHÕES



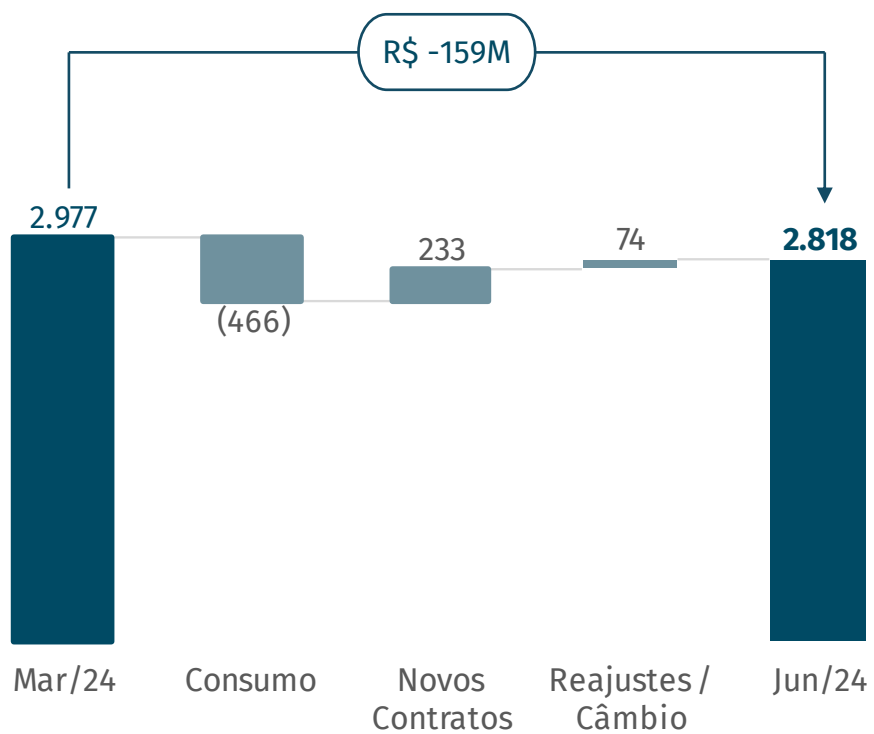
### PERFIL DA DÍVIDA BANCÁRIA 2T24 %



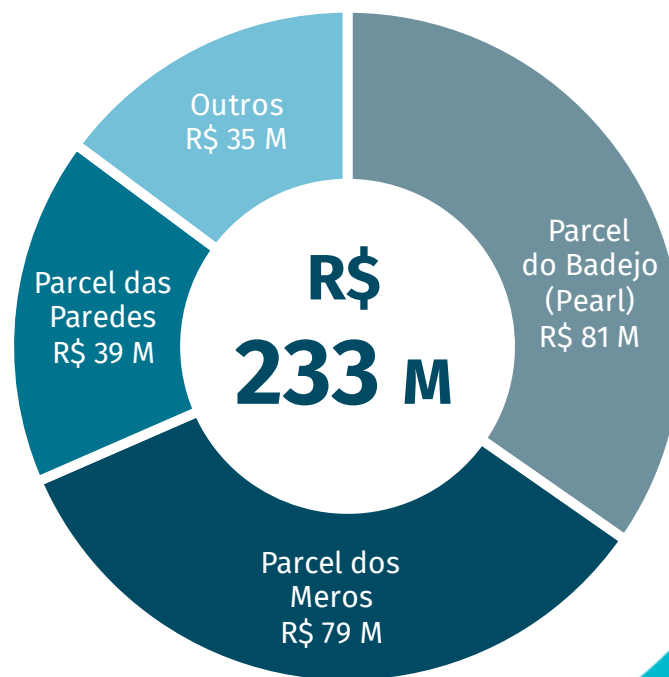
1 - Dívida líquida / EBITDA conforme *covenant* da debenture considera ajustes dólar médio para dívidas em dólar, novos contratos de arrendamento e ajustes do EBITDA de multas de clientes e *impairments*

# NOVOS CONTRATOS e RENOVAÇÕES CONTRATUAIS assinadas permitiram finalizar o trimestre com um BACKLOG DE R\$ 2,8 BILHÕES

BACKLOG  
R\$ MILHÕES



NOVOS CONTRATOS  
R\$ MILHÕES





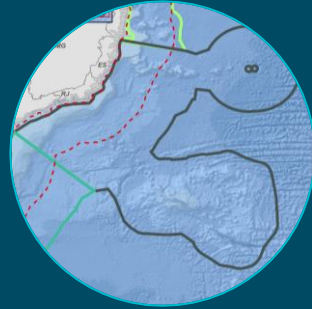


# Sustentabilidade & Inovação



## Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação

OceanPact inicia projeto de PD&I para otimizar restauração de manguezais com a parceria da Qatar Energy. O projeto visa propor técnicas de otimização para restaurar manguezais.



## Planejamento Espacial Marinho

O consórcio Sudeste Azul, formado pela EnvironPact e a FGV, foi selecionado para realizar o Planejamento Espacial Marítimo (PEM) da Região Marinha Sudeste do Brasil. A região concentra cerca de 82% de toda economia azul brasileira com as atividades de O&G, portos e turismo.



## Parceiros da Educação

A OceanPact firmou uma parceria com a Parceiros da Educação Rio, uma associação sem fins lucrativos que já impactou 38 mil alunos de 54 escolas públicas. Através dessa parceria, a OceanPact apadrinhou a Escola Municipal Maria Leopoldina, próxima à sua sede na Glória.



## CDP

OceanPact passou a integrar um seletor grupo de empresas, ao tornar-se membro do Reporter Services América Latina 2024 do CDP. Esse passo ajudará a empresa a avaliar sua maturidade na redução da exposição aos riscos climáticos e em investimentos nessa agenda.



# Considerações Finais





## MERCADO

- Grande número de licitações em andamento para navios tipo AHTS, OTSV, OSRV e PSV; Bids para navios em projetos para a Petrobras Colômbia; e Bids de descomissionamento;
- OceanPact está em fase final de contratação para descomissionamento da boia de CONGRO da Petrobras; e
- Licitação para construção de até 12 PSVs agendada para dia 13/09.



## FROTA

Até o momento a Companhia endereçou praticamente todos os contratos de embarcações que vencem em 2024, seja ganhando novos contratos, ou estendendo os existentes, com aumentos significativos das diárias.



## ESTRATÉGIA

Estratégia de seletividade nos contratos se mantém, e tem se mostrado acertada na geração de valor.

# Q&A









Relações  
com Investidores

**Flavio Andrade** | CEO  
**Eduardo de Toledo** | CFO e DRI  
**Bruno Nader** | Gerente de RI  
**Vitor Almeida** | Especialista de RI

 [ri@oceanpact.com](mailto:ri@oceanpact.com)

 Rua da Glória, 122 | 11º andar  
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

 Tel.: +55 (21) 3032-6749

Fale com o RI