

Release de Resultados

4T23 e 2023



TC INVESTIDORES



TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3 IGC B3 IGC-NM B3 IGCT B3 ITAG B3 SMLL B3 IGPTW B3

Resultados

4T23 e 2023

São Paulo, 01 de abril de 2024 - O TC S.A. ("TC" ou "Companhia"), uma das plataformas mais inovadoras e tecnológicas, com produtos e serviços para investidores pessoas físicas e institucionais, bem como para clientes B2B, anuncia os seus resultados relativos ao **quarto trimestre e ano de 2023 (4T23 e 2023)**. As informações financeiras estão apresentadas em Reais (R\$), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS).

Videoconferência de resultados

02 de abril de 2024

11h00 (horário de Brasília)

10h00 (horário de Nova York)

Assista ao vivo:

[Plataforma TC](#)

[Webcast](#)

Q&A

Utilize o chat disponível nas plataformas acima para enviar sua pergunta

- **Receita líquida cresce 8,0% na base trimestral;**
- A empresa alcançou seu **maior nível de receita bruta** anual por colaborador, totalizando R\$ 53 mil, 34,0% superior quando comparado a 2022, o que evidencia uma constante melhoria na eficiência;
- O *impairment* contabilizado incide predominantemente sobre investimentos, sem impactar o caixa da companhia;
- Através de um parceiro, a TC Investimentos vem superando as expectativas de crescimento da administração.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Receita líquida	13.405	12.413	8,0%	53.988	82.437	-34,5%
Custo do serviço prestado (CSV)	-8.972	-9.387	-4,4%	-39.888	-43.444	-8,2%
Lucro bruto ajustado¹	4.179	3.198	30,7%	15.970	45.116	-64,6%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>31,2%</i>	<i>25,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>29,6%</i>	<i>54,7%</i>	<i>-46,0%</i>
Lucro (prejuízo) líquido ajustado¹	-19.563	-7.206	<i>n.a.</i>	-62.121	-46.155	34,6%
<i>Margem líquida ajustada¹</i>	<i>-145,9%</i>	<i>-58,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-115,1%</i>	<i>-56,0%</i>	<i>n.a.</i>
EBITDA ajustado¹	-4.465	1.848	<i>n.a.</i>	-22.189	-37.632	-41,0%
<i>Margem EBITDA ajustada¹</i>	<i>-33,3%</i>	<i>14,9%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-41,1%</i>	<i>-45,6%</i>	<i>n.a.</i>

1. Inclui ajustes de itens não recorrentes. Lucro bruto inclui apenas ajustes que incidem sobre o custo.

Mensagem da administração

Realizando nosso sonho

Embora já conhecido por todos os nossos stakeholders, reforçamos o novo rumo do TC, marcado agora por sua fase transacional.

Em outubro de 2023, adotamos uma decisão estratégica de acelerar essa transição, concentrando nossos esforços na TC Investimentos, em parceria inicial com a Genial Investimentos.

Essa decisão se provou acertada, com a TC Investimentos superando as nossas expectativas e validando nossa crença na valiosa base de usuários do TC, estes que passam a maior parte do tempo de sessão de investimentos dentro dos aplicativos do TC.

Estamos observando uma conversão orgânica e intensiva de usuários do aplicativo TC Comunidade para contas abertas e ativas na TC Investimentos.

Essa estratégia resultou em um aumento no volume transacionado de outubro a dezembro de 2023 significativo, com aceleração ainda mais acentuada nos primeiros meses de 2024.

Esse avanço simboliza nossa transição do modelo B2C SaaS, para o foco no atendimento aos clientes da TC Investimentos. Agora, oferecemos nossos serviços, que antes eram pagos, através de um modelo "Opere & Ganhe", onde os planos se tornam disponíveis em troca do volume transacionado por cada cliente mensalmente na nossa operação.

Nossa plataforma está se tornando cada vez mais integrada, nossa comunidade mais engajada, e nossa equipe mais motivada e eficiente, unida pela missão de oferecer um atendimento completo aos nossos clientes.

Os resultados do quarto trimestre de 2023 e do ano refletem ajustes na operação para se adaptar a uma nova realidade de mercado, esperando-se que esses impactos pontuais diminuam nos próximos trimestres até se tornarem residuais.

Com a estratégia focada na TC Investimentos, estamos avaliando desinvestimentos das nossas operações não *core*, com a possibilidade de levantarmos quantia significativa de capital, o que demonstra o nosso compromisso com uma empresa cada vez mais leve, simples e com amplo caixa para continuarmos acelerando no nosso principal objetivo.

O TC está iniciando um novo ciclo, visando a criação de valor com o compromisso de atender com excelência os nossos clientes em um mercado cada vez mais concentrado, sendo, portanto, uma oportunidade excepcional para nos destacarmos rapidamente.

Agradeço profundamente a todos os nossos clientes, time, acionistas e parceiros por acreditarem na nossa missão e propósito.

Pedro Albuquerque
Fundador e CEO do TC

Desempenho financeiro e operacional

CORPORATIVO

Ao final de 2023, o TC registrou um *headcount* de **277 colaboradores**. Tal quantidade denota uma diminuição de 38,0% em relação ao mesmo período em 2022 e uma queda de 11,5% quando comparada ao terceiro trimestre de 2023. Essa diminuição é resultado direto da rigorosa implementação de medidas de controle financeiro adotadas pela administração.

Durante o quarto trimestre de 2023, a Empresa alcançou uma média de **receita bruta de R\$ 53 mil por colaborador**.

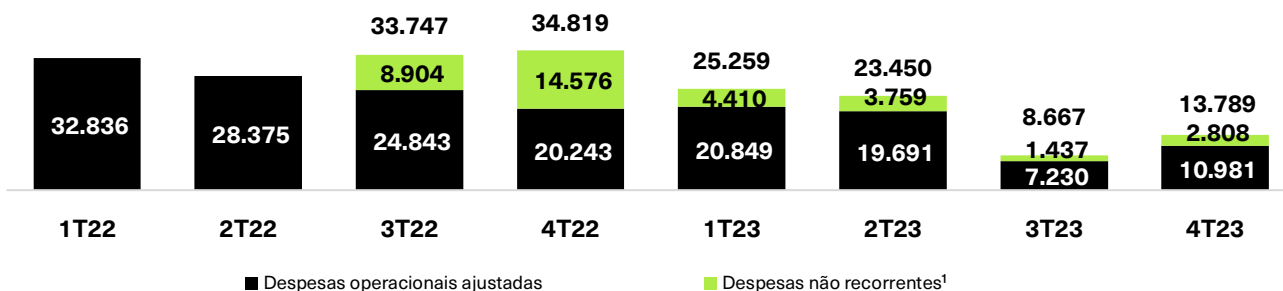
Número de colaboradores



No quarto trimestre de 2023, as **despesas operacionais** foram de R\$ 13,7 milhões, marcando uma expressiva redução de 60,4% em comparação com o mesmo período de 2022. Contudo, houve um aumento nas despesas em relação ao terceiro trimestre de 2023, atribuído ao reconhecimento, no trimestre anterior, de créditos fiscais e trabalhistas referentes a anos anteriores.

Despesas operacionais

(R\$ mil)



1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

USUÁRIOS CADASTRADOS

Ao final do ano de 2023, o TC alcançou um total de **816 mil usuários cadastrados**, denotando um aumento de 11,2% em relação ao mesmo período do ano anterior e um crescimento de 2,9% se comparado ao terceiro trimestre de 2023.

A empresa mantém seu compromisso de expandir sua base de usuários registrados, visando, no futuro, convertê-los para uma variedade de serviços disponíveis em seu ecossistema. Esses serviços incluem a possibilidade de realizar transações de compra e venda por meio do aplicativo "TC Investimentos", além de promover a adesão a planos aprimorados e a monetização por meio de outros serviços oferecidos.

Número de usuários cadastrados
(mil)

2,9% (4T23/3T23)
11,2% (4T23/4T22)

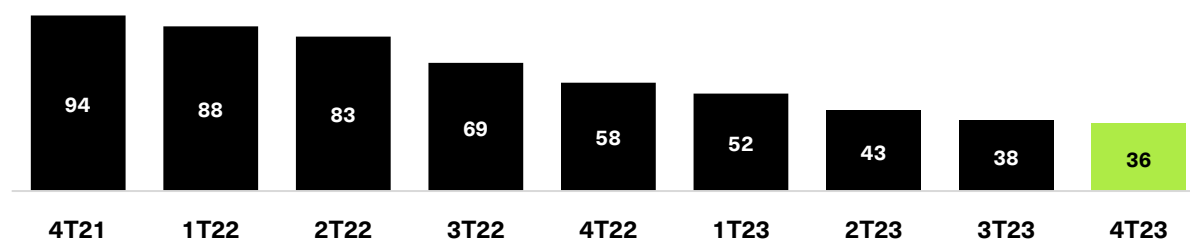


USUÁRIOS PAGANTES

Durante o quarto trimestre de 2023, a quantidade de **clientes que efetuaram pagamentos** na plataforma alcançou **36 mil**. A quantidade representa uma redução de 5,3% na comparação com o 3T23 e uma redução de 38,0% quando comparado ao 4T22.

Número de usuários pagantes
(mil)

-5,3% (4T23/3T23)

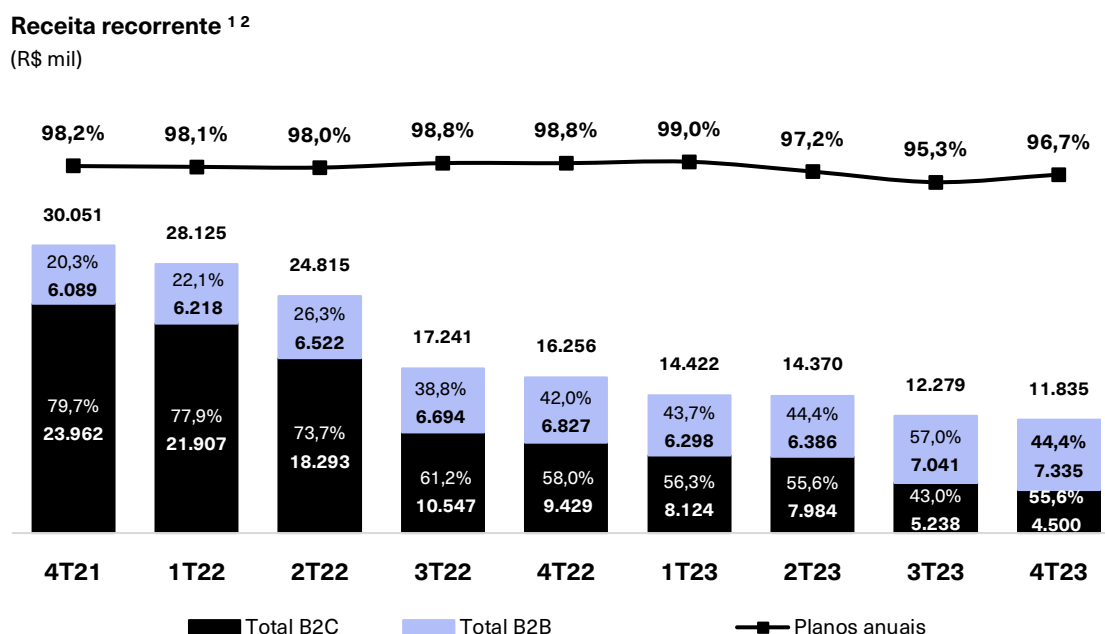


RECEITA RECORRENTE

O TC adota o modelo SaaS (*Software as a Service*) para os serviços oferecidos no B2C, o que implica na oferta de assinaturas anuais com renovação automática. No segmento B2B, por outro lado, a maioria dos serviços é prestada através de contratos anuais, resultando em maior estabilidade e previsibilidade de receita.

Com base nas informações acima, ao término do quarto trimestre de 2023, aproximadamente 96,7% da receita total originou-se de planos anuais. Além disso, a **receita recorrente** alcançou **R\$ 11,9 milhões** no mesmo período, refletindo uma diminuição de 3,6% em relação ao terceiro trimestre de 2023. Essa redução ocorreu principalmente devido à queda nas assinaturas individuais no segmento B2C.

Durante o 4T23, o TC atingiu a **maior receita recorrente no segmento B2B**, representando **R\$ 7,3 milhões** faturado no período.



1. Receita bruta recorrente; 2. A receita proveniente do segmento B2C é composta por TC e Sencon, sendo que as receitas da Sencon são não recorrentes.

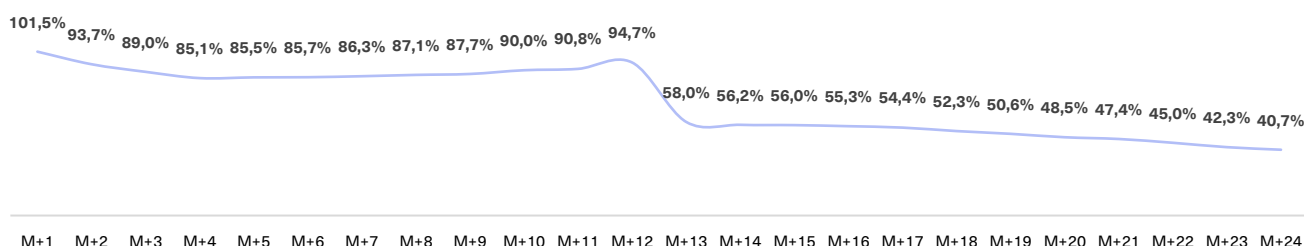
RETENÇÃO DE RECEITA

O gráfico a seguir tem como finalidade representar o comportamento médio da manutenção da receita acordada pelos consumidores do TC, avaliado por meio dos grupos mensais. A curva resultante evidencia que, ao considerar as ações dos consumidores (*upgrades*, *downgrades*, *cross-sell* e cancelamentos), a receita proveniente dos grupos do TC se mantém de forma satisfatória durante o primeiro ano.

É possível notar também uma queda no período M+12, que está relacionada ao momento de renovação dos contratos, já que a maior parte deles tem um ciclo anual.

É fundamental destacar que esse indicador diz respeito exclusivamente aos clientes de varejo (B2C) e a Companhia está empenhada em aumentar a participação de clientes corporativos (B2B), como já dito, e do segmento transacional em sua receita, visando aprimorar a lucratividade e a capacidade de adaptação ao longo do tempo.

Retenção de receita líquida mensal ¹
Segmento B2C (%)



1. Incluem dados da receita recorrente e não recorrente do B2C.

RECEITA LÍQUIDA

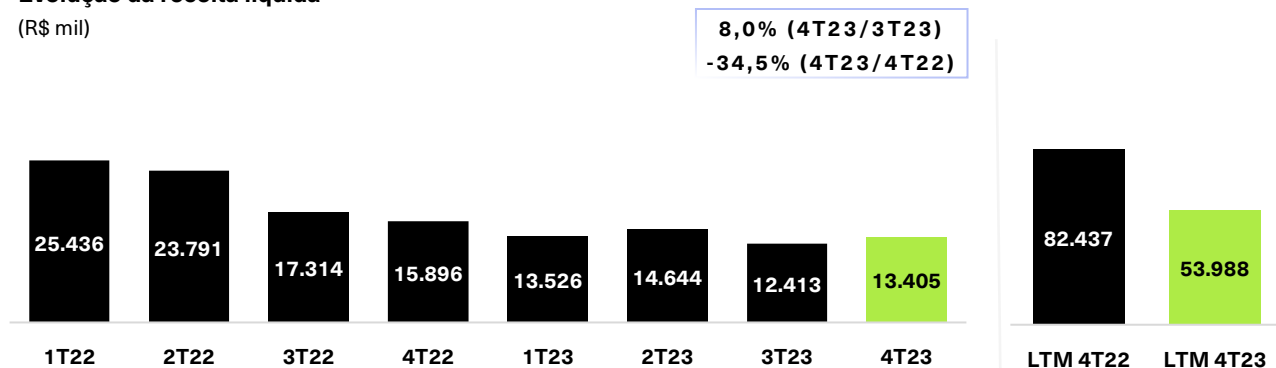
A **receita líquida** alcançou o montante de **R\$ 13,4 milhões** durante o 4T23 e **R\$ 53,9 milhões** no acumulado do ano de 2023, registrando uma melhora de 8,0% em comparação com o valor apurado no 3T23 e uma queda de 34,5% em relação ao ano de 2022.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Receita bruta	14.678	13.787	6,5%	59.794	92.174	-35,1%
Deduções	-1.273	-1.374	-7,4%	-5.806	-9.737	-40,4%
Receita líquida	13.405	12.413	8,0%	53.988	82.437	-34,5%

A empresa estima potencial de crescimento significativo em sua receita com a aprovação e finalização da aquisição da Dibran DTVM, atualmente aguardando aprovação regulatória.

Evolução da receita líquida

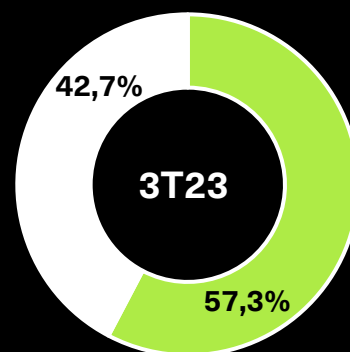
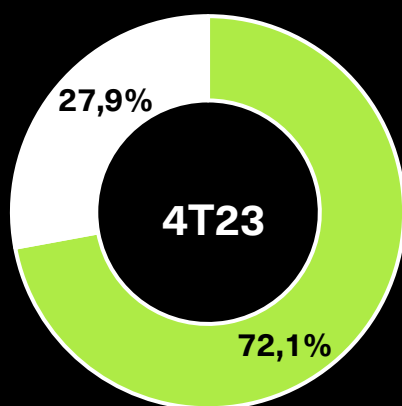
(R\$ mil)



No término do quarto trimestre de 2023, as **receitas originadas de clientes institucionais (B2B)** representavam 72,1% do total da receita bruta, evidenciando um aumento de 14,8 pontos percentuais em comparação com o trimestre anterior.

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA

■ B2B
■ B2C

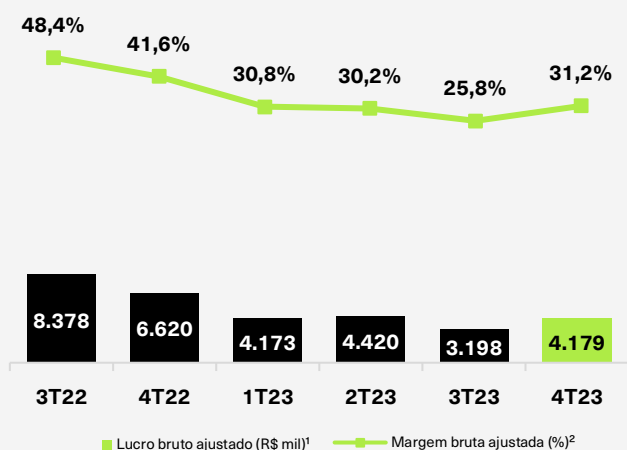


RESULTADO OPERACIONAL

LUCRO BRUTO E MARGEM BRUTA

O **lucro bruto** alcançou **R\$ 4,4 milhões** no 4T23 e **R\$ 14,1 milhões** no acumulado de 2023, indicando uma melhora de 46,5% em relação ao 3T23 e uma piora de 63,8% comparado ao ano de 2022. Após a consideração de itens não recorrentes, o TC reportou um lucro bruto de R\$ 4,1 milhões, resultando em uma margem bruta ajustada de 31,2%.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Receita líquida	13.405	12.413	8,0%	53.988	82.437	-34,5%
Custo do serviço prestado (CSV)	-8.972	-9.387	-4,4%	-39.888	-43.444	-8,2%
Lucro bruto	4.433	3.026	46,5%	14.100	38.993	-63,8%
<i>Margem bruta</i>	<i>33,1%</i>	<i>24,4%</i>	<i>n.a.</i>	<i>26,1%</i>	<i>47,3%</i>	<i>-44,8%</i>
Ajustes de custos operacionais ¹	-254	172	<i>n.a.</i>	1.870	6.123	-69,5%
Lucro bruto ajustado²	4.179	3.198	30,7%	15.970	45.116	-64,6%
<i>Margem bruta ajustada (%)¹</i>	<i>31,2%</i>	<i>25,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>29,6%</i>	<i>54,7%</i>	<i>-46,0%</i>



O **CSV**, que representa os custos que incidem sobre o serviço prestado, totalizou **R\$ 8,9 milhões** no último trimestre, uma redução de 4,4% em relação ao 3T23, bem como **R\$ 39,8 milhões** no acumulado do ano de 2023, representando uma melhora de 8,2% se comparado a 2022. A variação registrada durante esses períodos decorre principalmente dos pagamentos de rescisões a colaboradores diretamente ligados ao desenvolvimento dos produtos.

1. Referem-se aos custos operacionais não recorrentes do período.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes que incidem sobre o custo.

DESPESAS OPERACIONAIS

Os **gastos operacionais ajustados** totalizaram no acumulado de 2023 **R\$ 57,9 milhões**, uma redução de 45,4% se comparado ao ano de 2022. Em relação ao 3T23, houve um aumento de 51,9%, explicado anteriormente neste documento por fatores não recorrentes, que impactaram positivamente a linha de gastos da companhia no terceiro trimestre de 2023.

Essa redução é resultado do processo de controle financeiro implementado pela empresa, envolvendo: (i) a otimização da equipe de colaboradores; (ii) uma revisão minuciosa de todos os gastos com ferramentas e infraestrutura; (iii) a renegociação de contratos com fornecedores; e (iv) a identificação de oportunidades tributárias. É fundamental ressaltar que o TC está comprometido continuamente com a otimização de suas operações, visando constantemente aprimorar sua eficiência e manter a estrutura de despesas mais eficaz possível.

As **despesas operacionais não ajustadas** no quarto trimestre de 2023 totalizaram **R\$ 157,9 milhões**, influenciadas por um *impairment* realizado no período, o qual não teve impacto direto no caixa da companhia.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Despesas operacionais ajustadas¹	-10.981	-7.230	51,9%	-57.998	-106.297	-45,4%
Despesas não recorrentes ²	-2.808	-1.437	95,4%	-12.413	-23.480	-47,1%
Ajuste Despesas ³	-144.112	-	-	-144.866	-	-
Despesas operacionais	-157.901	-8.667	<i>n.a.</i>	-215.277	-129.777	65,9%
Gerais e administrativas	-18.577	-13.221	40,5%	-70.917	-96.406	-26,4%
Despesas com vendas / marketing	-3.130	-3.421	-8,5%	-15.263	-26.701	-42,8%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-135.932	7.170	<i>n.a.</i>	-128.891	-6.132	<i>n.a.</i>
Equivalência patrimonial	-262	805	<i>n.a.</i>	-206	-538	-61,7%

1. Inclui ajustes de despesas não recorrentes.

2. Despesas não recorrentes no período, relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

3. Ajuste de despesas não operacionais.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO

A Companhia apresentou um **prejuízo financeiro** de **R\$ 185 mil** no 4T23, 86,3% melhor que no último trimestre (3T23). Em relação ao acumulado de 2023 o **resultado financeiro** foi de **R\$ 2,5 milhões**. Essa melhora expressiva foi motivada, principalmente, pela queda no quadro de colaboradores da Companhia e suas controladas.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Resultado financeiro líquido	-185	-1.352	-86,3%	-2.568	-3.587	-28,4%
Receita financeira	2.727	15.414	-82,3%	34.000	87.805	-61,3%
Despesa financeira	-2.912	-16.766	-82,6%	-36.568	-91.392	-60,0%

ESTRUTURA DE CAIXA

A posição de **caixa e equivalentes de caixa** no acumulado de 2023, incluindo aplicações financeiras vinculadas, totalizou **R\$ 85,1 milhões**, representando uma redução de 54,1% em relação ao montante apurado no acumulado de 2022. A queima operacional de caixa da companhia no 4TR23 foi de **R\$ 10,02 milhões** marcando expressiva redução versus o mesmo período do ano passado. No trimestre, a companhia também reduziu materialmente a sua posição de derivativos financeiros (swap) adicionando ações em tesouraria através de recompra.

(R\$ mil)	2023	2022	Var. (%)
Bancos	6.509	8.534	-23,7%
Aplicações financeiras	76.948	139.079	-44,7%
Caixa e equivalentes de caixa	83.457	147.613	-43,5%
Aplicação financeira vinculada ¹	1.665	37.945	-95,6%
Total	85.122	185.558	-54,1%

1. Aplicações financeiras vinculadas como garantia de instrumentos financeiros derivativos.



LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

Durante o 4T23, a empresa registrou um **prejuízo líquido ajustado de R\$ 19,5 milhões**. No acumulado do ano de 2023 esse valor chegou a **R\$ 62,1 milhões**.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Lucro bruto	4.433	3.026	46,5%	14.100	38.993	-63,8%
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-157.901	-8.667	<i>n.a.</i>	-215.277	-129.777	65,9%
(+/-) Resultado financeiro	-185	-1.352	-86,3%	-2.568	-3.587	-28,4%
(+/-) IR/CSLL	-35.970	-1.822	<i>n.a.</i>	-40.072	12.398	<i>n.a.</i>
Lucro (prejuízo) líquido	-189.623	-8.815	<i>n.a.</i>	-243.817	-81.973	<i>n.a.</i>
<i>Margem líquida</i>	<i>-1414,6%</i>	<i>-71,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-451,6%</i>	<i>-99,4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes ¹	2.554	1.609	58,7%	14.283	35.818	-60,1%
Ajuste Prejuízo ³	-167.506	-	-	-167.413	-	-
Lucro (prejuízo) líquido ajustado²	-19.563	-7.206	<i>n.a.</i>	-62.121	-46.155	34,6%
<i>Margem líquida ajustada²</i>	<i>-145,9%</i>	<i>-58,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-115,1%</i>	<i>-56,0%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.
2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.
3. Ajuste de despesas não operacionais.

EBITDA E MARGEM EBITDA

O TC registrou um **EBITDA ajustado** negativo de **R\$ 4,4 milhões** ao concluir o quarto trimestre de 2023. Já no acumulado de 2023 o EBITDA ajustado foi de **R\$ 22,1 milhões** negativo, uma melhora de 41,0% em comparação com 2022.

(R\$ mil)	4T23	3T23	Var. (%)	2023	2022	Var. (%)
Lucro (prejuízo) líquido	-189.623	-8.815	<i>n.a.</i>	-243.817	-81.973	<i>n.a.</i>
(+/-) IR/CSLL	-35.970	-1.822	<i>n.a.</i>	-40.072	12.398	<i>n.a.</i>
(+/-) Resultado financeiro	-185	-1.352	-86,3%	-2.568	-3.587	-28,4%
(+/-) Depreciação/amortização	7.279	5.880	23,8%	24.781	17.334	43,0%
EBITDA	-12.181	239	<i>n.a.</i>	-41.634	-73.450	-43,3%
Margem EBITDA (%)	-90,9%	1,9%	<i>n.a.</i>	-77,1%	-89,1%	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes ¹	2.554	1.609	58,7%	14.283	35.818	-60,1%
Ajuste EBITDA ³	-5.162	-	-	-5.162	-	-
EBITDA Ajustado²	-4.465	1.848	<i>n.a.</i>	-22.189	-37.632	-41,0%
Margem EBITDA ajustada (%)²	-33,3%	14,9%	<i>n.a.</i>	-41,1%	-45,6%	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.
2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.
3. Ajuste de despesas não operacionais.

Eventos subsequentes

RESPOSTA AO OFÍCIO B3 1399.2023-SLS SOBRE PROCEDIMENTO PARA ENQUADRAMENTO DA COTAÇÃO DA AÇÃO

Em 5 de janeiro de 2024, o TC informou os acionistas e o mercado sobre o recebimento do Ofício B3 1399.2023-SLS no dia 21/12/2023, com o teor de que nos termos art. 46 do Regulamento de Emissores (Regulamento) a cotação dos valores mobiliários admitidos à negociação na B3 deve ser mantida em valor igual ou superior a R\$ 1,00 por unidade.

Em atendimento ao Ofício, a Companhia esclarece que está avançando com seu planejamento estratégico visando alcançar o equilíbrio operacional, conforme refletido nos resultados recentemente divulgados. Diante do cenário de melhora na eficiência financeira, a Companhia prevê que as medidas estratégicas devem refletir positivamente no valor de negociação das ações de sua emissão.

Informamos aos nossos acionistas que se as medidas tratadas não forem suficientes para enquadrar a cotação de suas ações acima de R\$ 1,00 a Companhia tomará todas as providências necessárias para realizar o grupamento de ações até 21/06/2024, a fim de assegurar a conformidade com as normas regulatórias vigentes, informando tempestivamente sobre o respectivo cronograma, caso aplicável.

Informações adicionais

RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 31 de dezembro de 2023, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

Anexos

BALANÇO PATRIMONIAL (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2023	2022
ATIVO	309.632	583.780
Ativo circulante	113.077	209.612
Caixa e equivalentes de caixa	83.457	147.613
Aplicação financeira vinculada	1.665	37.945
Contas a receber	11.853	9.340
Adiantamentos	3.960	2.201
Impostos a recuperar	4.967	6.081
Derivativos	-	-
Outros créditos	7.175	6.432
Ativo não circulante	196.555	374.168
Impostos a recuperar.	10.911	-
Outros créditos	7.885	8.959
Ativo fiscal diferido	191	35.302
Ativos financeiros	32.162	80.300
Partes relacionadas	188	4.233
Investimentos	44.461	46.943
Imobilizado	9.813	16.527
Intangível	90.944	181.904
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	309.632	583.781
Passivo circulante	23.384	49.558
Obrigações sociais e trabalhistas	1.933	4.548
Obrigações tributárias	843	1.231
Passivo de contrato	3.422	2.796
Arrendamento	547	3.489
Outras contas a pagar	16.207	14.234
Instrumentos financeiros derivativos	432	22.549
Dividendos a pagar	-	711
Passivo não circulante	2.470	731
Arrendamento	-	506
Provisão para contingências	2.470	225
Patrimônio líquido	283.934	532.365
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	25.960	25.975
Ações em tesouraria	-5.407	-1.223
Prejuízos acumulados	-317.783	-73.551
Participação não controladores	-172	1.127
Patrimônio líquido total	283.762	533.492

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2023	2022
Receita líquida	53.988	82.437
Custo do serviço prestado (CSV)	-39.888	-43.444
Lucro bruto	14.100	38.993
Despesas operacionais	-215.277	-129.777
Despesas com vendas / marketing	-15.263	-26.701
Gerais e administrativas	-70.917	-96.406
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-128.891	-6.132
Equivalência patrimonial	-206	-538
Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro	-201.177	-90.784
Receita financeira	34.000	87.805
Despesa financeira	-36.568	-91.392
Resultado financeiro líquido	-2.568	-3.587
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	-203.745	-94.371
Imposto de renda e contribuição social corrente	-4.961	-2.663
Imposto de renda e contribuição social diferido	-35.111	15.061
Lucro (prejuízo) líquido	-243.817	-81.973

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)

	2023	2022
Das atividades operacionais		
Resultado do período	-243.817	-81.973
Ajustes por	-59.754	-43.165
Valor Justo 2TM	46.834	-
Depreciações e amortizações	24.781	17.334
Baixa líquida e ajustes do imobilizado e intangível	12.564	1.062
Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	561	-
Baixa líquida de arrendamento financeiro	-	79
Baixa por impairment	75.364	2.740
Opções outorgadas reconhecidas	-	576
Variação cambial	347	8.159
Provisão para contingências	2.245	131
Resultado de equivalência patrimonial	206	538
Imposto diferido	35.111	-15.061
Resultado de derivativos	-14.216	22.549
Despesa de juros	266	701
Decréscimo (acrécimo) em ativos		
Contas a receber	-2.513	5.694
Adiantamentos	-2.183	-641
Impostos a recuperar	-9.797	105
Dividendos recebidos de investidas	2.184	1.603
Outros créditos	-880	-7.736
(Decréscimo) acréscimo em passivos		
Obrigações sociais e trabalhistas	-2.615	-1.507
Obrigações tributárias	-388	-306
Passivo de contrato	626	-1.473
Outras contas a pagar	1.975	-9.710
Dividendos recebidos de controladas/coligadas	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais	-73.345	-57.136
Fluxo de caixa das atividades de investimento		
Aquisição de investimento	-	-26.184
Combinação de negócios	-	-8.258
Aumento Arrendamento Financeiro	-	-
Aplicação financeira vinculada	36.280	-37.945
Perda efetiva com derivativos	-7.901	-
Aquisição de imobilizado	-1.179	-1.165
Aquisição de intangível	-13.286	-31.855
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento	13.914	-105.407
Fluxo de caixa das atividades de financiamento		
Pagamento de arrendamentos	-3.875	-4.698
Partes relacionadas	4.045	-4.233
Dividendos pagos	-711	654
Aquisição de ações em tesouraria	-4.184	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento	-4.725	-8.277
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-64.156	-170.820
Caixa e equivalentes de caixa		
No início do exercício	147.613	318.433
No final do exercício	83.457	147.613
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	-64.156	-170.820

Glossário

AMORTIZAÇÃO: É o pagamento de uma dívida, de maneira parcelada, por um período pré-estabelecido. Ou seja, o pagamento de um empréstimo, financiamento ou algo semelhante, por meio de parcelas.

ATIVO: Bens, valores ou créditos que formam o patrimônio de uma pessoa ou de uma empresa.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): Modelo de negócio “empresa para empresa” onde o cliente final é uma outra empresa ou organização.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): Modelo de negócio “empresa para consumidor” onde o cliente final é uma pessoa física.

BALANÇO PATRIMONIAL: É uma demonstração contábil que apresenta um “retrato” da posição patrimonial da firma.

BR GAAP: Refere-se ao conjunto de normas contábeis vigentes no Brasil.

CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA: Caixa é o montante em espécie e depósitos bancários disponíveis de uma empresa. Os Equivalentes de Caixa são todas aplicações financeiras de curto prazo e de alta liquidez que estão sujeitas a um insignificante risco de mudança de valor.

CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL): Complemento da tributação do Imposto de Renda.

(CSV) CUSTO DOS SERVIÇOS VENDIDOS/PRESTADOS: Representa os custos que incidem sobre a venda de um produto ou serviço prestado por uma empresa.

DEPRECIAÇÃO: A depreciação indica o quanto do valor de um ativo foi utilizado. Ela é usada em contabilidade para tentar igualar o custo de um ativo à renda que o ativo ajuda a empresa a ganhar.

DESPESAS OPERACIONAIS/SG&A: Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas, ou SG&A (*Selling, General & Administrative Expenses*). Incluem todos os custos que não são relacionados

diretamente à produção (salários dos funcionários e despesas com *marketing*, por exemplo).

DOWNGRADE: Solicitação do usuário final do serviço pela troca de um plano para um de menor custo do que o contratado inicialmente.

EBITDA/EBITDA AJUSTADO: Indicador financeiro que informa o lucro de uma companhia antes de serem descontados o que a empresa gastou em juros e impostos, bem com o que perdeu em depreciação e amortização. Quando é divulgado como “ajustado”, significa que o cálculo foi feito de forma customizada por uma empresa, usando regras próprias.

HEADCOUNT: É o número de funcionários de uma empresa.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): Em português significa Normas Internacionais de Relatório Financeiro. É o conjunto de normas internacionais de contabilidade, emitidas e revisadas pelo IASB – *International Accounting Standards Board* (Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade).

IMPOSTO DE RENDA (IR): Tributo federal que incide sobre o lucro.

LUCRO BRUTO: Lucro operacional bruto ou lucro de vendas é a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis (matérias-primas, custos de produção, comissões e demais insumos produtivos).

LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO: Rendimento real de uma empresa, calculado pela diferença entre a receita total, os custos e despesas totais, as receitas e despesas financeiras e os impostos.

MARGEM BRUTA: Resultado da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida. Ela apresenta a rentabilidade do negócio, segundo uma porcentagem de lucro que a empresa ganha nas suas vendas.

MARGEM EBITDA: Diferença entre o valor do EBITDA pelo valor da receita, representando a parcela da receita que gerou caixa para a Companhia.

MARGEM LÍQUIDA: Resultado da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida, o qual indica a porcentagem de lucro em relação às receitas totalizadas no período.

PASSIVO: É o saldo de tudo que é devido por alguém ou por uma companhia.

PATRIMÔNIO LÍQUIDO: O patrimônio líquido representa o valor residual dos ativos de uma empresa depois de deduzidos todos os seus passivos.

RECEITA BRUTA: Representa o montante da receita proveniente de uma transação entre entidade e comprador que deve ser mensurada pelo valor justo. Pode ser proveniente tanto da venda de bens como também da prestação de serviços.

RECEITA LÍQUIDA: Representa o resultado das vendas e prestação de serviços após a dedução dos custos, descontos, abatimentos, devoluções e os impostos que incidem sobre vendas/serviços.

RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO: Diferença entre o total das receitas financeiras (rendimentos não relacionados com as atividades da empresa, como juros e descontos) e as despesas financeiras (gastos não relacionados com as atividades da empresa, como empréstimos, IOF e tarifas bancárias).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, ou *Software as a Service*, é uma forma de disponibilizar softwares e soluções de tecnologia por meio da Internet, como um serviço.

Earnings Release

4Q23 and 2023



TC INVESTIDORES



TRAD
B3 LISTED NM

IBRA B3 IGC B3 IGC-NM B3 IGCT B3 ITAG B3 SMLL B3 IGPTW B3

Results

4Q23 and 2023

São Paulo, April 01, 2024 - TC S.A. ("TC" or "Company"), one of the most innovative and technological platforms, with products and services for individual and institutional investors, as well as for B2B clients, announces its results for the **fourth quarter and year 2023 (4Q23 and 2023)**. The financial information is presented in Reais (R\$), in accordance with accounting practices adopted in Brazil (BR GAAP) and International Financial Reporting Standards (IFRS).

Earnings Videoconference

April 02, 2024

11:00 am (Brasilia time)

10:00 am (New York time)

Watch live:

[TC Platform](#)

[Webcast](#)

Q&A

Use the chat available on the platforms above to send your question

RESULTS RELEASE – HIGHLIGHTS FOR THE PERIOD
4Q23 and 2023



- **Net revenue grows 8.0%** on a quarterly basis;
- The company achieved its **highest level of annual gross revenue** per employee, totaling R\$ 53 thousand, 34.5% higher when compared to 2022, which shows a constant improvement in efficiency;
- The recognized impairment mainly relates to investments and does not affect the Company's cash flow;
- Through a partner, TC Investimentos has exceeded the management's growth expectations.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Net revenue	13,405	12,413	8.0%	53,988	82,437	-34.5%
Cost of services rendered (CSR)	-8,972	-9,387	-4.4%	-39,888	-43,444	-8.2%
Adjusted gross profit¹	4,179	3,198	30.7%	15,970	45,116	-64.6%
<i>Adjusted gross margin (%)¹</i>	<i>31.2%</i>	<i>25.8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>29.6%</i>	<i>54.7%</i>	<i>-46.0%</i>
Adjusted net profit (loss)¹	19,563	-7,206	<i>n.a.</i>	-62,121	-46,155	34.6%
<i>Adjusted net margin¹</i>	<i>-145.9%</i>	<i>-58.1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-115.1%</i>	<i>-56.0%</i>	<i>n.a.</i>
Adjusted EBITDA¹	-4,846	1,848	<i>n.a.</i>	-22,189	-37,632	-41.0%
<i>Adjusted EBITDA margin¹</i>	<i>-33.3%</i>	<i>14.9%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-43.2%</i>	<i>-45.6%</i>	<i>n.a.</i>

1. Includes non-recurring item adjustments. Gross profit includes only cost adjustments.

Message from Management

Making our dream come true

Although already known by all our stakeholders, we stress the new direction of TC, now marked by its transactional phase.

In October 2023, we adopted a strategic decision to accelerate said transition, focusing our efforts on TC Investimentos in initial partnership with Genial Investimentos.

This decision proved to be the right, with TC Investimentos exceeding our expectations and validating our belief in TC's valuable user base, who spend most of their investment session time within TC's applications.

We are recording an organic and intensive conversion of users of the TC Comunidade app for open and active accounts at TC Investimentos.

Such strategy resulted in a significant increase in traded volume from October to December 2023, with an even more pronounced acceleration in the first months of 2024.

This advance symbolizes our transition from the B2C SaaS model to a focus on serving TC Investimentos' customers. We are currently offering our services, which were previously paid, through a "Operate & Earn" model, where plans become available in exchange for the volume traded by each customers monthly in our operation.

Our platform is becoming increasingly integrated, our community is more engaged, and our team is more motivated and efficient, united by the mission of offering full service to our customers.

The results for the fourth quarter of 2023 and the year reflect adjustments in the operation to adapt to a new market reality, and these one-off impacts are expected to decrease in the coming quarters until they become residual.

With the strategy focused on TC Investimentos, we are evaluating divestments of our non-core operations, with the possibility of raising a significant amount of capital, which demonstrates our commitment to an increasingly lighter and simpler company with abundant cash to continue accelerating towards our main objective.

TC is starting a new cycle, aiming to create value with a commitment to serving our customers with excellence in an increasingly concentrated market, which is therefore an exceptional opportunity for us to stand out quickly.

I would like to thank all our customers, team, shareholders and partners for believing in our mission and purpose.

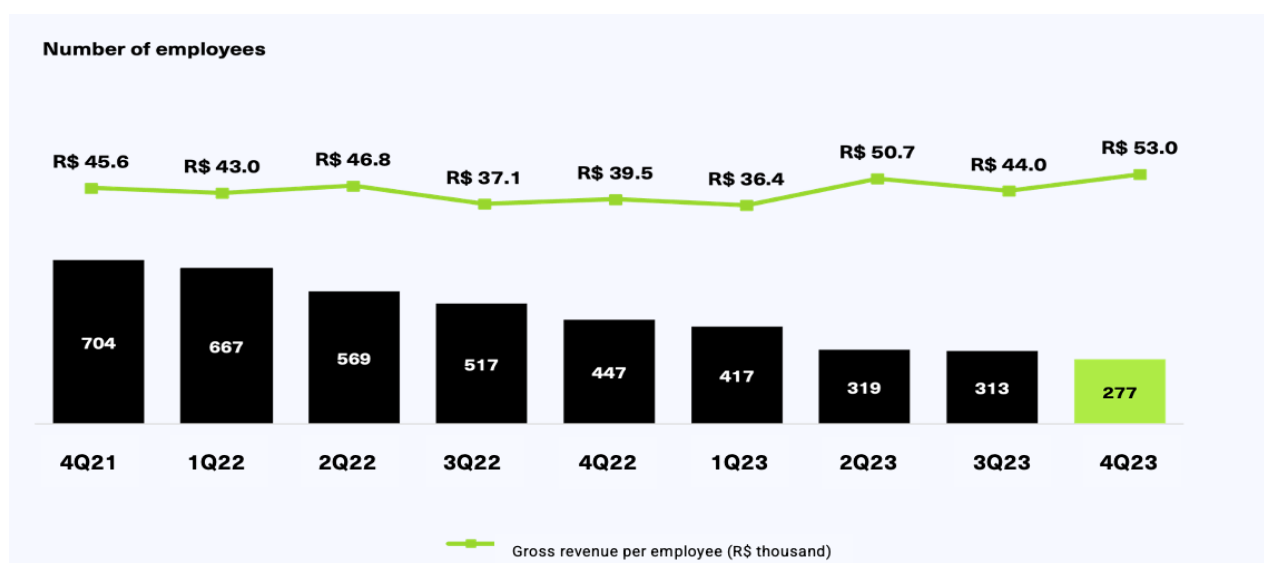
Pedro Albuquerque
Founder and CEO of TC

Financial and operating performance

CORPORATE

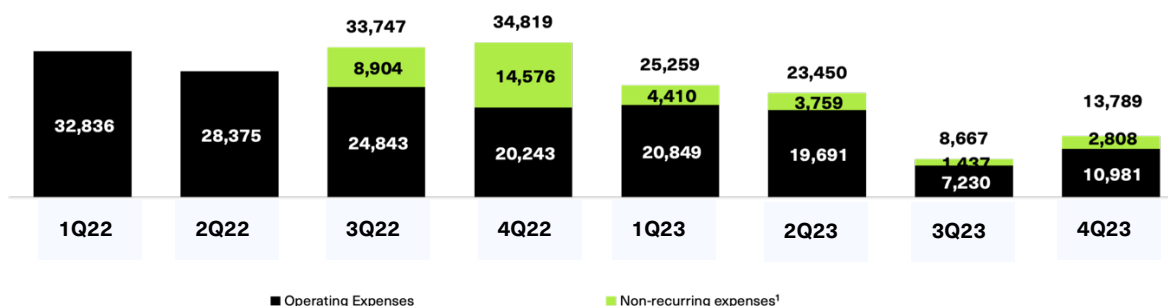
TC recorded a headcount of **277 employees** at the end of 2023. This figure accounts for a decrease of 38.0% compared to the same period in 2022 and a drop of 11.5% when compared to the third quarter of 2023. Said decrease is a direct result of the strict implementation of financial control measures adopted by management.

During the fourth quarter of 2023, the Company reached an average **gross revenue of R\$ 53 thousand per employee**.



In the fourth quarter of 2023, **operating expenses** totaled R\$ 13.7 million, marking a significant decrease of 60.4% compared to the same period in 2022. However, there was an increase in expenses compared to the third quarter of 2023, attributed to the recognition of tax and labor credits in the previous quarter relating to previous years.

Operating expenses
(R\$'000)



1. Non-recurring expenses for the period related to terminations, optimization of operating systems and legal advisory.

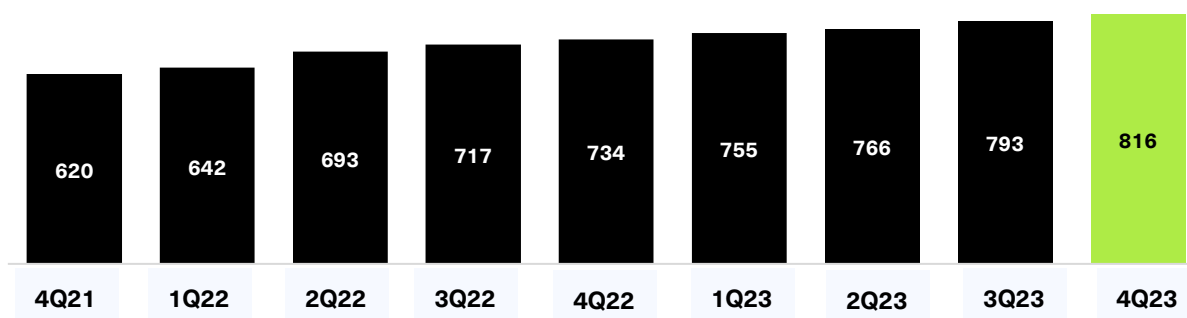
REGISTERED USERS

At the end of 2023, TC reached a total of **816 thousand registered users**, accounting for an increase of 11.2% compared to the same period of the previous year and a growth of 2.9% compared to the third quarter of 2023.

The company remains committed to expanding its base of registered users, aiming to convert them to several services available in its ecosystem in the future. These services include the possibility of carrying out purchase and sale transactions through "TC Inwertimentos" application, in addition to promoting the subscription to improved plans and monetization through other services offered.

Number of registered users
(thousand)

2.9% (4Q23/3Q23)
11.2% (4Q23/4Q22)

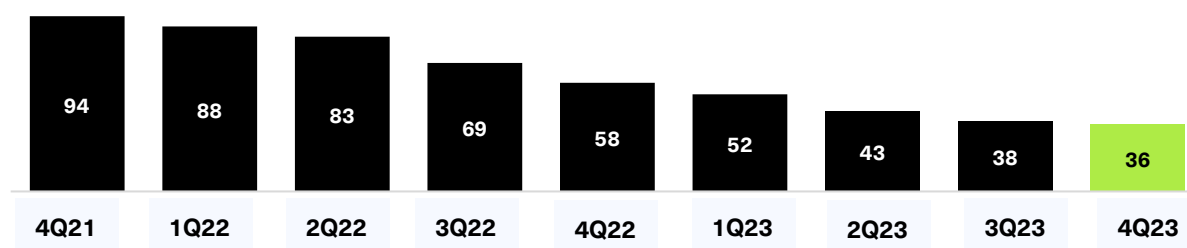


PAYING USERS

During the fourth quarter of 2023, the number of **customers who made payments** on the platform reached **36 thousand**. The quantity accounts for a decrease of 5.3% compared to 3Q23 and a reduction of 38.0% when compared to 4Q22.

Number of paying users
(thousand)

-5.3% (4Q23/3Q23)

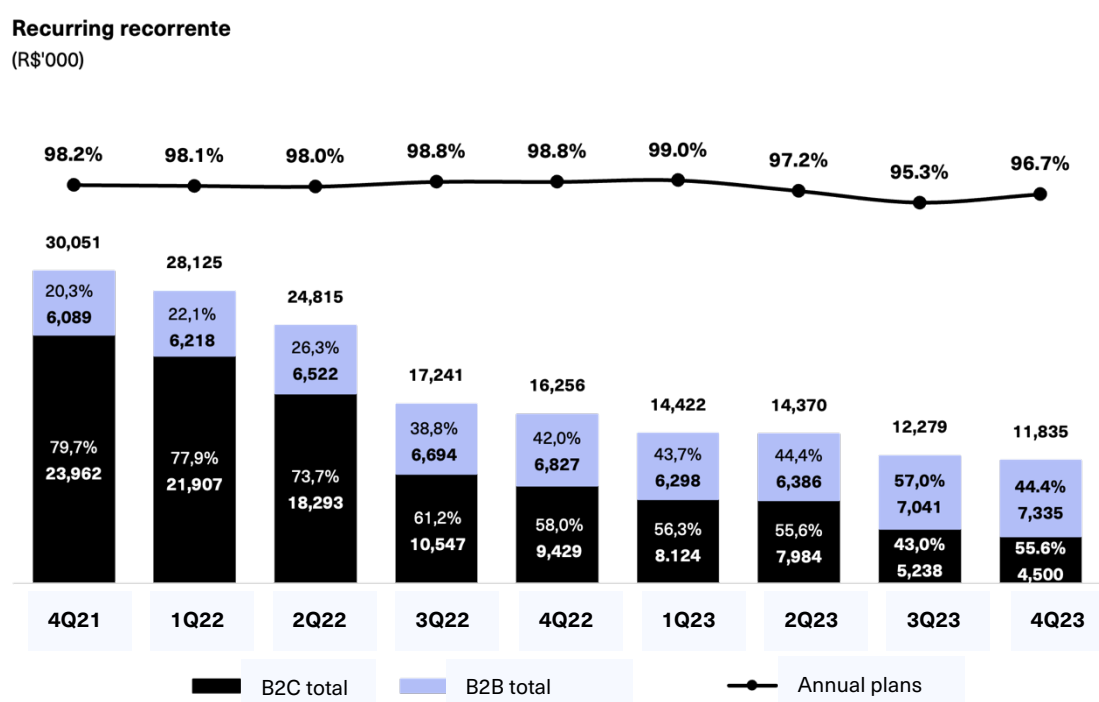


RECURRING REVENUE

TC adopts the Software as a Service (SaaS) model for the services offered at B2C, which involved offering annual subscriptions with automatic renewal. In turn, in the B2B segment, most services are provided through annual contracts, thus resulting in greater revenue stability and predictability.

Based on the information above, at the end of the fourth quarter of 2023, approximately 96.7% of total revenue came from annual plans. Moreover, **recurring revenue** reached **R\$ 11.9 million** in the same period, accounting for a decrease of 3.6% compared to the third quarter of 2023. Such reduction was mainly due to the drop in individual subscriptions in the B2C segment.

During 4Q23, TC achieved the **highest recurring revenue in the B2B segment**, totaling **R\$ 7.3 million** billed in the period.



1. Recurring gross revenue; 2. The B2C segment revenue is made up of TC and Sencon, and Sencon revenues are non-recurring.

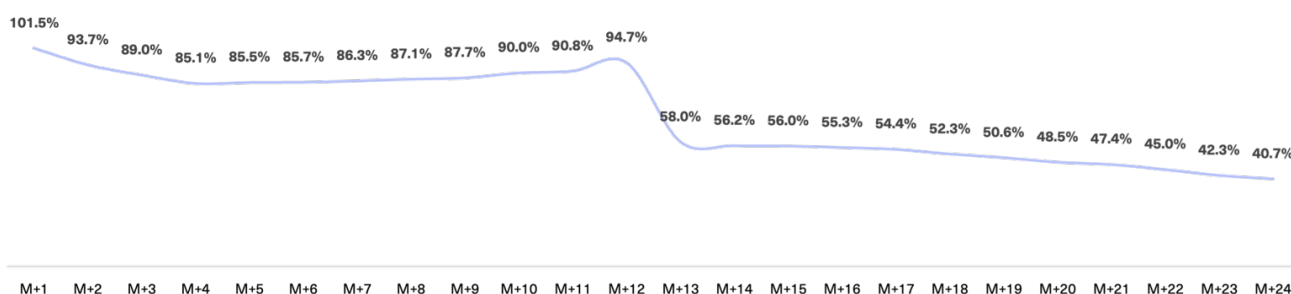
REVENUE RETENTION

The following chart aims to represent the average behavior of revenue maintenance agreed by TC consumers, evaluated through monthly groups. The resulting curve shows that, when considering consumer actions (upgrades, downgrades, cross-selling and cancellations), revenue from TC groups remains satisfactory during the first year.

It is also possible to observe a drop in the M+12 period, which is related to the timing of contract renewals, as most of them have an annual cycle.

It is worth highlighting that this indicator concerns exclusively retail customers (B2C) and the Company is committed to increasing the share of corporate customers (B2B), as already mentioned, and the transactional segment in its revenue, aiming to improve profitability and the ability to adapt over time.

Monthly net revenue retention ¹
B2C Segment (%)



1. Include B2C recurring and non-recurring revenue data.

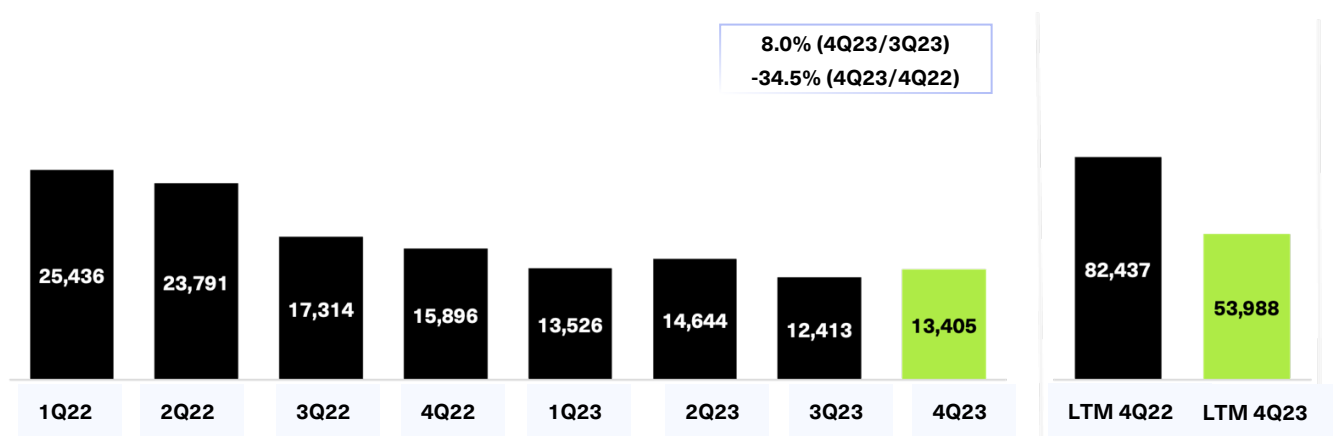
NET REVENUE

Net revenue reached **R\$ 13.4 million** in 4Q23 and **R\$ 53.9 million** in the year-to date (2023), recording an improvement of 8.0% compared to the amount recorded in 3Q23 and a decrease of 34.5% compared to 2022.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Gross revenue	14,678	13,787	6.5%	59,794	92,174	-35.1%
Deductions	-1,273	-1,374	-7.4%	-5,806	-9,737	-40.4%
Net revenue	13,405	12,413	8.0%	53,988	82,437	-34.5%

The company estimates potential for significant growth in its revenue with the approval and completion of the acquisition of Dibran DTVM, currently pending regulatory approval.

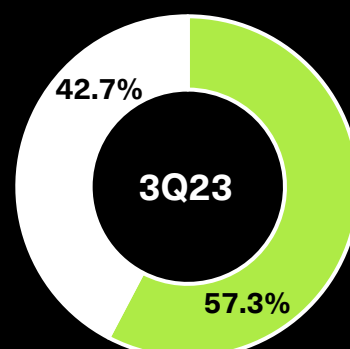
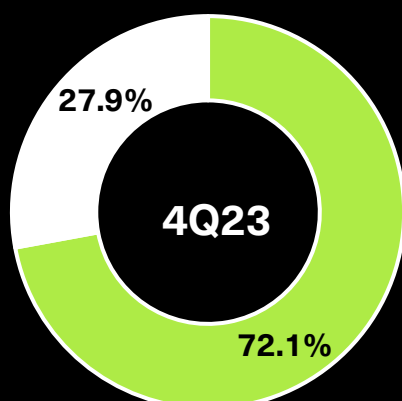
Evolution of net revenue
(R\$'000)



At the end of the fourth quarter of 2023, **revenues from institutional clients (B2B)** accounted for 72.1% of total gross revenue, recording an increase of 14.8 percentage points compared to the previous quarter.

BREAKDOWN OF GROSS REVENUE

■ B2B
■ B2C

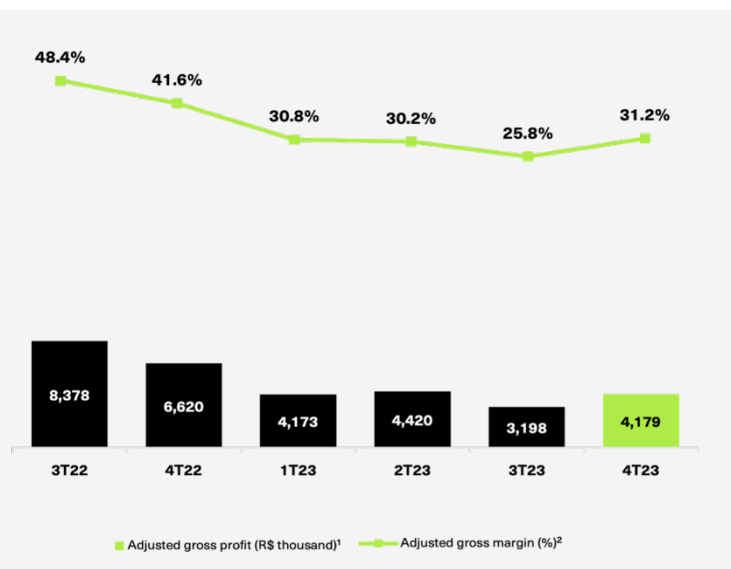


OPERATING PROFIT (LOSS)

GROSS PROFIT AND GROSS MARGIN

Gross profit reached **R\$ 4.4 million** in 4Q23 and **R\$ 14.1 million** in 2023, indicating an improvement of 46.5% compared to 3Q23 and a decrease of 63.8% compared to 2022. After considering non-recurring items, TC reported a gross profit of R\$ 4.1 million, resulting in an adjusted gross margin of 31.2%.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Net revenue	13,405	12,413	8.0%	53,988	82,437	-34.5%
Cost of services rendered (CSR)	-8,972	-9,387	-4.4%	-39,888	-43,444	-8.2%
Gross profit	4,433	3,026	46.5%	14,100	38,993	-63.8%
<i>Gross margin</i>	33.1%	24.4%	<i>n.a.</i>	26.1%	47.3%	-44.8%
Operating cost adjustments ¹	-254	172	<i>n.a.</i>	1,870	6,123	-69.5%
Adjusted gross profit²	4,179	3,198	30.7%	15,970	45,116	-64.6%
<i>Adjusted gross margin (%)¹</i>	31.2%	25.8%	<i>n.a.</i>	29.6%	54.7%	-46.0%



CSS, which represents the costs incurred on a service provided, totaled **R\$ 8.9 million** in the last quarter, accounting for a decrease of 4.4% compared to 3Q23, as well as **R\$ 39.8 million** in the 2023 YTD, representing an improvement of 8.2% if compared to 2022. The change recorded during these periods is mainly due to severance payments to employees directly linked to product development.

1. Refer to non-recurring operating costs for the period.

2. Includes adjustments to non-recurring items that affect the cost.

OPERATING EXPENSES

Adjusted operating expenses totaled **R\$ 57.9 million** in 2023 YTD, accounting for a decrease of 45.4% compared to 2022. There was an increase of 51.9% in relation to 3Q23, explained by non-recurring factors previously explained herein that positively impacted the company's expenses in the third quarter of 2023.

Such reduction is the result of the financial control process implemented by the company, involving: (i) optimization of the team of employees; (ii) a meticulous review of all expenses on tools and infrastructure; (iii) renegotiation of contract with suppliers; and (iv) the identification of tax opportunities. It is worth highlighting that TC is continually committed to optimizing its operations, constantly aiming to improve its efficiency and maintain the most effective expense structure possible.

Unadjusted operating expenses totaled **R\$ 157.9 million** in the fourth quarter of 2023, driven by an impairment carried out in the period, which had no direct impact on the campaign's cash flow.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Adjusted operating expenses¹	-10,981	-7,230	51.9%	-57,998	-106,297	-45.4%
Non-recurring expenses ²	-2,808	-1,437	95.4%	-12,413	-23,480	-47.1%
Expenses adjustment ³	-144,112	-	-	-144,866	-	-
Operating expenses	-157,901	-8,667	<i>n.a.</i>	-215,277	-129,777	65.9%
General and administrative expenses	-18,577	-13,221	40.5%	-70,917	-96,406	-26.4%
Sales / marketing expenses	-3,130	-3,421	-8.5%	-15,263	-26,701	-42.8%
Other operating income (expenses), net	-135,932	7,170	<i>n.a.</i>	-128,891	-6,132	<i>n.a.</i>
Share of profit (loss) of investees	-262	805	<i>n.a.</i>	-206	-538	-61.7%

1. Includes adjustments to non-recurring expenses.

2. Non-recurring expenses for the period related to terminations, optimization of operating systems and legal advisory.

3. Adjustment of non-operating expenses.

FINANCE INCOME (COSTS)

The Company presented a **financial loss** of **R\$ 185 thousand** in 4Q23, 86.3% better than in the last quarter (3Q23). In relation to the year-to-date (2023), the **finance income (costs)** was **R\$ 2.5 million**. This major improvement was mainly driven by the drop in the number of employees at the Company and its subsidiaries.

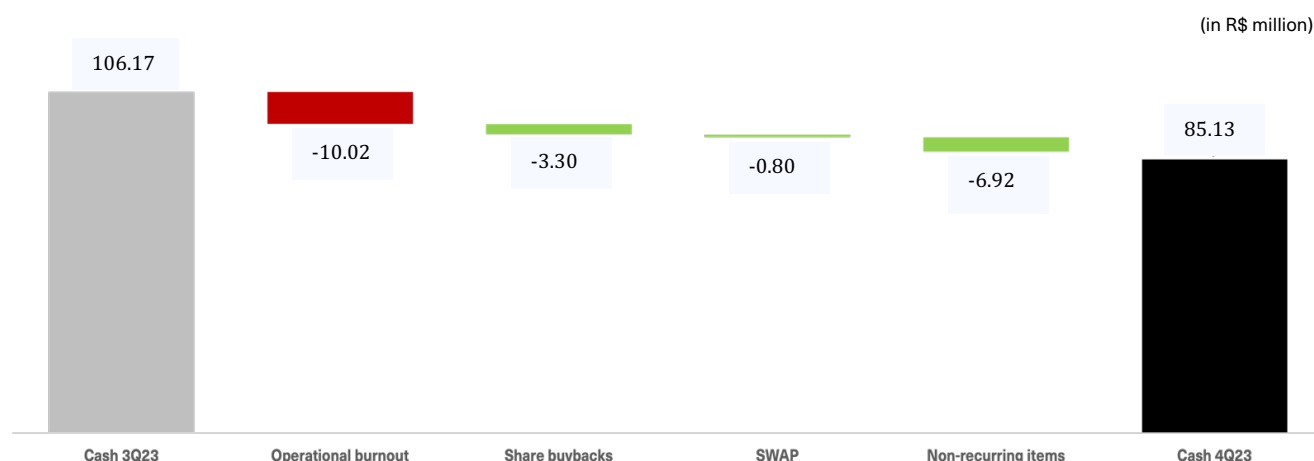
(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Finance income (costs), net	-185	-1,352	-86.3%	-2,568	-3,587	-28.4%
Finance income	2,727	15,414	-82.3%	34,000	87,805	-61.3%
Finance costs	-2,912	-16,766	-82.6%	-36,568	-91,392	-60.0%

CASH STRUCTURE

Cash and cash equivalents position in the 2023 YTD, including restricted short-term investments, totaled **R\$ 85.1 million**, representing a 54.1% decrease in relation to the amount calculated in the 2022 YTD. The company's operational cash burn in 4Q23 totaled **R\$ 10.02 million**, marking a significant reduction compared to the same period of last year. In the quarter, the company also materially reduced its financial derivatives (swap) position by adding treasury shares through buybacks.

(R\$'000)	2023	2022	Δ%
Banks	6,509	8,534	-23.7%
Short-term investments	76,948	139,079	-44.7%
Cash and cash equivalents	83,457	147,613	-43.5%
Pledged short-term investment ¹	1,665	37,945	-95.6%
Total	85,122	185,558	-54.1%

1. Restricted short-term investments as collateral for derivative financial instruments.



NET PROFIT (LOSS) AND NET MARGIN

During 4Q23, the company recorded an **adjusted net loss** of **R\$ 19.5 million**. In the 2023 YTD, this amount reached **R\$ 62.1 million**.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Gross profit	4,433	3,026	46.5%	14,100	38,993	-63.8%
(+/-) Operating income (expenses)	-157,901	-8,667	<i>n.a.</i>	-215,277	-129,777	65.9%
(+/-) Finance income (costs)	-185	-1,352	-86.3%	-2,568	-3,587	-28.4%
(+/-) INCOME TAX/SOCIAL CONTRIBUTION ON NET PROFIT	-35,970	-1,822	<i>n.a.</i>	-40,072	12,398	<i>n.a.</i>
Net profit (loss)	-189,623	-8,815	<i>n.a.</i>	-243,817	-81,973	<i>n.a.</i>
<i>Net Margin</i>	<i>-1414.6%</i>	<i>-71.0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-451.6%</i>	<i>-99.4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items ¹	2,554	1,609	58.7%	14,283	35,818	-60.1%
Loss adjustment ³	-167,506	-	-	-167,413	-	-
Adjusted net profit (loss)²	-19,563	-7,206	14.2%	-62,121	-46,155	34.6%
<i>Adjusted net margin²</i>	<i>-145.9%</i>	<i>-58.1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-115.1%</i>	<i>-56.0%</i>	<i>n.a.</i>

1. Refers to non-recurring expenses related to termination, lawsuits (legal advisory) and optimization of operating systems.

2. Includes non-recurring item adjustments.

3. Adjustment of non-operating expenses.

EBITDA AND EBITDA MARGIN

TC recorded a negative **adjusted EBITDA** of **R\$ 4.4 million** at the end of the fourth quarter of 2023. In 2023, adjusted EBITDA was negative at approximately **R\$ 22.1 million**, accounting for an improvement of 41.0% compared to 2022.

(R\$'000)	4Q23	3Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Net profit (loss)	-189,623	-8,815	<i>n.a.</i>	-243,817	-81,973	<i>n.a.</i>
(+/-) Income tax/social contribution on net profit	-35,970	-1,822	<i>n.a.</i>	-40,072	12,398	<i>n.a.</i>
(+/-) Finance income (costs)	-185	-1,352	-86.3%	-2,568	-3,587	-28.4%
(+/-) Depreciation/amortization	7,279	5,880	23.8%	24,781	17,334	43.0%
EBITDA	-12,181	239	<i>n.a.</i>	-41,634	-73,450	-43.3%
EBITDA margin (%)	-90.9%	1.9%	<i>n.a.</i>	-77.1%	-89.1%	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items ¹	2,554	1,609	58.7%	14,283	35,818	-60.1%
EBITDA adjustment ³	-5,162	-	-	-5,162	-	-
Adjusted EBITDA²	-4,465	1,848	<i>n.a.</i>	-22,189	-37,632	-41.0%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)²</i>	<i>-33.3%</i>	<i>14.9%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-41.1%</i>	<i>-45.6%</i>	<i>n.a.</i>

1. Refers to non-recurring expenses related to termination, lawsuits (legal advisory) and optimization of operating systems.

2. Includes non-recurring item adjustments.

3. Adjustment of non-operating expenses.

Events after the reporting period

RESPONSE TO B3 OFFICIAL LETTER 1399.2023-SLS ON PROCEDURES TO RESTORE MINIMUM ADMISSIBLE SHARE PRICE

On January 5, 2024, TC informed the shareholders and the market about receiving the B3 Official Letter 1399.2023-SLS on 12/21/2023, with the content that under the terms of article 46 of the Issuers' Regulations (Regulations), the price of marketable securities admitted to trading on B3 must be maintained at a value equal to or greater than R\$ 1.00 per unit.

In compliance with the Official Letter, the Company clarifies that it is moving forward with its strategic planning aiming to achieve operational balance, as reflected in the recently released operating results. Given the scenario of improved financial efficiency, the Company foresees that strategic measures should reflect positively on the trading value of its shares.

We hereby inform our shareholders that if the measures discussed are not sufficient to ensure that the price of its shares remains above R\$ 1.00, the Company will take all necessary measures to carry out the reverse split of shares no later than June 21, 2024, in order to ensure compliance with current regulatory standards, providing timely information on the respective schedule, as applicable.

Additional information

RELATIONSHIP WITH AUDITORS

The Company's policy for engaging services not related to external audit with independent auditors is based on the principles that preserve its independence. These principles comprise internationally accepted standards, in which: (a) the auditor should not audit its own work; (b) the auditor must not exercise a management role in its customer; and (c) the auditor must not generate conflicts of interest with its customer.

During the period ended December 31, 2023, Grant Thornton Auditores Independentes was engaged to provide only services related to external audit.

Attachments

STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (CONSOLIDATED)

(R\$'000)	2023	2022
ASSETS	309,632	583,780
Current assets	113,077	209,612
Cash and cash equivalents	83,457	147,613
Pledged short-term investment	1,665	37,945
Trade receivables	11,853	9,340
Advances	3,960	2,201
Recoverable taxes	4,967	6,081
Derivatives	-	-
Other receivables	7,175	6,432
Noncurrent assets	196,555	374,168
Other receivables	10,911	8,959
Deferred tax assets	7,855	35,302
Financial assets	32,162	80,300
Related parties	188	4,233
Investments	44,451	46,943
Property and equipment	9,813	16,527
Intangible assets	90,944	181,904
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	309,632	583,781
Current liabilities	23,384	49,558
Payroll and related taxes	1,933	4,548
Taxes payable	843	1,231
Contract liabilities	3,422	2,796
Leases	547	3,489
Other payables	16,207	14,234
Derivative financial instruments	432	22,549
Dividends payable	-	711
Noncurrent liabilities	2,470	731
Leases	-	506
Provision for contingencies	2,470	225
Shareholders' equity	283,950	532,365
Share capital	581,164	581,164
Capital reserve	25,960	25,975
Treasury shares	-5,407	-1,223
Accumulated losses	-317,783	-73,551
Non-controlling interests	-172	1,127
Total shareholders' equity	283,762	533,492

STATEMENT OF PROFIT OR LOSS (CONSOLIDATED)

(R\$'000)	2023	2022
Net revenue	53,988	82,437
Cost of services rendered (CSR)	-39,888	-43,444
Gross profit	14,100	38,993
Operating expenses	-215,277	-129,777
Sales / marketing expenses	-15,263	-26,701
General and administrative expenses	-70,917	-96,406
Other operating income (expenses), net	-128,891	-6,132
Share of profit (loss) of investees	-206	-538
Operating profit (loss) before finance income (costs)	-201,177	-90,784
Finance income	34,000	87,805
Finance costs	-36,568	-91,392
Finance income (costs), net	-2,568	-3,587
Profit (loss) before income tax and social contribution	-203,745	-94,371
Current income tax and social contribution	-4,961	-2,663
Deferred income tax and social contribution	-35,111	15,061
Net profit (loss)	-243,817	-81,973

STATEMENT OF CASH FLOWS (CONSOLIDATED)

(R\$'000)	2023	2022
Operating activities		
Profit (loss) for the period	-243,817	-81,973
Adjustments due to:	-59,754	-43,165
Fair Value 2TM	46,834	-
Depreciation and amortization	24,781	17,334
Net write-off and adjustments of property and equipment and intangible assets	12,564	1,062
Expected loss with doubtful accounts	561	-
Net write-off of financial lease	-	79
Write-off due to impairment	75,364	2,740
Options granted recognized	-	576
Exchange-rate changes	347	8,159
Provision for contingencies	2,245	131
Share of profit (loss) of investees	206	538
Deferred tax	35,111	-15,061
Income (loss) with derivatives	-14,216	22,549
Interest expenses	266	701
Decrease (increase) in assets		
Trade receivables	-2,513	5,694
Advances	-2,183	-641
Recoverable taxes	-9,797	105
Dividends received from investees	2,184	1,603
Other receivables	-880	-7,736
(Decrease) increase in liabilities		
Payroll and related taxes	-2,615	-1,507
Taxes payable	-388	-306
Contract liabilities	626	-1,473
Other payables	1,977	-9,710
Dividends received from subsidiaries/associated companies	-	-
Net cash provided (consumed) in operating activities	-73,345	-57,136
Cash flow from investing activities		
Investment acquisition	-	-26,184
Business combination	-	-8,258
Increase in financial lease	-	-
Pledged short-term investment	36,280	-37,945
Effective loss on derivatives	-7,901	-
Acquisition of property and equipment	-1,179	-1,165
Acquisition of intangible assets	-13,286	-31,855
Net cash generated (consumed) in investing activities	13,914	-105,407
Cash flow from financing activities		
Lease payment	-3,875	-4,698
Related parties	4,045	-4,233
Dividends paid	-711	654
Acquisition of treasury shares	-4,184	-
Net cash generated (consumed) in financing activities	-4,725	-8,277
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-64,156	-170,820
Cash and cash equivalents		
At the beginning of year	147,613	318,433
At the end of year	83,457	147,613
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-64,156	-170,820

Glossary

AMORTIZATION: It is the installment payment of a debt during a pre-established period. In other words, the payment of a borrowing, financing or something similar, by means of installments.

ASSETS: Goods, values or credits that form the assets of an individual or company.

B2B (BUSINESS TO BUSINESS): “Business to business” model where the end customer is another business or organization.

B2C (BUSINESS TO CONSUMER): “Business to consumer” model where the final customer is an individual.

STATEMENT OF FINANCIAL POSITION: It is a financial statement that presents a “picture” of the company’s financial position.

BR GAAP: Refers to the set of accounting standards in force in Brazil.

CASH AND CASH EQUIVALENTS: Cash is the amount of cash and bank deposits available to a company. Cash Equivalents are all short-term, highly liquid investments that are subject to an insignificant risk of change in value.

SOCIAL CONTRIBUTION (CSLL): Complement of Income Tax taxation.

COST OF SERVICES SOLD/RENDERED (CSR): Represents the costs incurred on the sale of a product or service provided by a company.

DEPRECIATION: Depreciation indicates how much of an asset’s value has been used. It is used in accounting to try to match the cost of an asset to the income the asset helps the company earn.

OPERATING/SG&A EXPENSES: Selling, General and Administrative Expenses, or SG&A. Include all costs that are not directly related to production (employee salaries and marketing expenses, for example).

DOWNGRADE: Request by the end user of the service to switch from the current plan to another with a lower cost than that initially contracted.

EBITDA/ADJUSTED EBITDA: Financial indicator that informs the profit of a company before discounting what said company spent on interest and taxes, as well as what it lost in depreciation and amortization. When it is disclosed as “adjusted”, it means that the calculation was made in a customized way by a company, using its own rules.

HEADCOUNT: The number of employees in a company.

INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS): International Financial Reporting Standards. It is the set of international accounting standards issued and reviewed by the International Accounting Standards Board (IASB).

INCOME TAX (IR): Federal income tax.

GROSS PROFIT: Gross operating profit or sales profit is the difference between a company’s revenue and its variable costs (raw materials, production costs, commissions and other productive inputs).

NET PROFIT (LOSS): Actual earning of a company, calculated by the difference between total revenue, total costs and expenses, finance income and costs, and taxes.

GROSS MARGIN: Result of dividing Gross Profit by Net Revenue. It presents the company’s profitability, according to a percentage of profit that the company earns on its sales.

EBITDA MARGIN: Difference between the EBITDA value by the revenue value, representing the portion of revenue that generated cash for the Company.

NET MARGIN: Result of dividing Net Profit by Net Revenue, which indicates the percentage of profit in relation to total revenues for the period.

LIABILITIES: It is the balance of everything that is owed by an individual or a company.



SHAREHOLDERS' EQUITY: Shareholders' equity represents the residual value of a company's assets after deducting all its liabilities.

GROSS REVENUE: Represents the amount of revenue arising from a transaction between an entity and a buyer that must be measured at fair value. It can arise from both the sale of goods and the provision of services.

NET REVENUE: Represents the result of sales and services rendered after deducting costs, discounts, rebates, returns and taxes levied on sales/services.

FINANCE INCOME (COSTS): Difference between total finance income (income not related to the company's activities, such as interest and discounts) and finance costs (expenses not related to the company's activities, such as borrowings, tax on financial operations and bank fees).

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE): SaaS, or Software as a Service, is a way of making software and technology solutions available over the Internet as a service.