



RELEASE DE RESULTADOS 1T24

“Trimestre forte com rentabilidade robusta, impulsionado por Mix de Vendas Positivo e Diversificação Estratégica”

DESTAQUES

A **RECEITA LÍQUIDA** atingiu R\$380,3 milhões no primeiro trimestre de 2024, representando um aumento de 17,7% em relação ao mesmo período de 2023.

O **EBITDA** totalizou R\$90,4 milhões no primeiro trimestre de 2024, registrando um aumento de 16,8% em comparação com o primeiro trimestre de 2023. A margem EBITDA do trimestre permaneceu no mesmo nível do primeiro trimestre de 2023, com 23,8% e 24,0%, respectivamente.

O **LUCRO LÍQUIDO** atingiu R\$52,2 milhões no primeiro trimestre de 2024, registrando um aumento de 2,0% em relação ao primeiro trimestre de 2023. A margem líquida foi de 13,7%, o que representa uma redução de 2,1 pontos percentuais em relação ao mesmo período do ano anterior. Essa variação negativa é atribuída ao aumento de 6,5 pontos percentuais na alíquota efetiva de IR/CSLL, resultado das alterações promovidas pela Lei 14.789/23.

RELEASE DE RESULTADOS 1T24

São Paulo, 29 de abril de 2024 | A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber e líder em equipamentos para armazenagem e soluções pós-colheita de grãos na América Latina, anuncia os resultados consolidados do primeiro trimestre encerrado em 31 de março de 2024 ("1T24"). As demonstrações financeiras intermediárias individuais e consolidadas foram preparadas conforme CPC 21 (R1) – Demonstração Intermediária, elaborado pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), e de acordo com o IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitido pelo *International Accounting Standards Board* (IASB)

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

A KEPLER alcançou um desempenho exemplar no 1T24, com notável expansão na maior parte dos segmentos de atuação. Este sucesso se refletiu em um crescimento expressivo de 17,7% na Receita Líquida, impulsionando um aumento de 18,0% no EBITDA ajustado em comparação com o mesmo período do ano anterior.

A margem EBITDA ajustada registrou um aumento de 0,1 ponto percentual em comparação com 1T23, alcançando 24,0%. Este incremento destaca a robusta rentabilidade da Companhia, demonstrando consistência operacional e diversificação dos negócios.

Em função desta diversificação, alcançamos um mix de vendas favorável, impulsionado pelo notável crescimento de 22,8% no segmento de **Fazendas**, aliado à contínua melhoria de nosso processo operacional. Esses fatores possibilitaram uma margem robusta no primeiro trimestre de 2024.

Outro destaque foi a retomada do crescimento dos **Negócios Internacionais** expandindo 70,2% no faturamento, resultado das vendas para os países da América do Sul, motivados pela estabilização no regime de chuvas e recordes de produção de grãos. No segmento de **Portos e Terminais**, ocorreu aumento importante na receita de 46,5% comparado ao 1T23, devido à materialização de vendas realizadas em 2023 e participação em diversos projetos relevantes no início de 2024.

No segmento de **Reposição e Serviços**, alcançamos um aumento de 11,8% na Receita Líquida. Destacamos especialmente a contribuição significativa da PROCER, a qual iniciou 2024 impulsionando a performance da Kepler. Nesse trimestre o segmento R&S atendeu a 1.826 clientes, aumento de 6,3% em relação a 1T23, reafirmando a estratégia de proximidade do cliente e ampliando nossa participação nas receitas recorrentes no período.

Avançamos em mais um trimestre com ROIC exemplar, entregando 43,0% e mantendo consistência neste importante indicador. De igual modo, o Caixa da Companhia segue em patamar sólido de R\$ 319,7 milhões, mesmo com amortização de R\$ 50,0 milhões em financiamentos e consumo de R\$ 40,5 milhões de Capital de Giro, natural para um período de inflexão negativa na sazonalidade de vendas.

As perspectivas para os próximos trimestres permanecem positivas, impulsionadas por oportunidades em Agroindústrias, Portos e Terminais e Reposição e Serviços, além do potencial crescimento de pedidos em Fazendas, apesar dos desafios macroeconômicos. Embora o segundo trimestre seja tradicionalmente marcado por menor patamar de faturamento devido à sazonalidade típica, trabalhamos com um cenário de evolução gradual ao longo do ano. Habitualmente no final do segundo trimestre ocorre o anúncio do Programa para Construção e Ampliação de Armazéns (PCA), que geralmente impulsiona a carteira de pedidos do segundo semestre.

Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)

	1T24	1T23	Δ%	4T23	Δ%
Retorno sobre o Capital Investido (*)	43,0%	80,3%	-37,3 p.p.	43,9%	-0,9 p.p.
Receita Operacional Líquida	380,3	323,1	17,7%	502,2	-24,3%
Lucro Líquido	52,2	51,2	2,0%	94,0	-44,5%
Lucro Líquido Ajustado	52,8	51,2	3,1%	84,5	-37,5%
Margem Líquida	13,7%	15,8%	-2,1 p.p.	18,7%	-5 p.p.
Margem Líquida Ajustada	13,9%	15,8%	-2 p.p.	16,8%	-2,9 p.p.
EBITDA	90,4	77,4	16,8%	117,2	-22,9%
Margem EBITDA	23,8%	24,0%	-0,2 p.p.	23,3%	0,4 p.p.
EBITDA AJUSTADO (**)	91,3	77,4	18,0%	117,9	-22,6%
Margem EBITDA ajustado(**)	24,0%	23,9%	0,1 p.p.	23,5%	0,5 p.p.
Lucro por Ação (LPA)	0,2951	0,2868	2,9%	0,5319	-44,5%

(*) ROIC LTM dos últimos 12 meses | (**) Ebitda ajustado = Ebitda (-) Eventos não recorrentes (provisões de processos judiciais e custos extemporâneos)

RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

A Receita Líquida do 1T24 registrou aumento de 17,7% em comparação com o mesmo período de 2023, tendo em sua composição 90% provenientes de operações no mercado interno, enquanto os restantes 10% originaram-se de operações no mercado externo.

Neste trimestre, observamos um acréscimo de R\$13,9 milhões na receita líquida, no segmento de Reposição & Serviços. Tal desempenho é atribuído sobretudo à Procer que isoladamente no 1T24, gerou aumento de 216% na receita líquida uma vez que a aquisição do controle se deu em março de 2023, ou seja, três meses reais no 1T24 versus um mês no 1T23.

A figura 1 abaixo ilustra a evolução da proporção da receita entre os mercados:

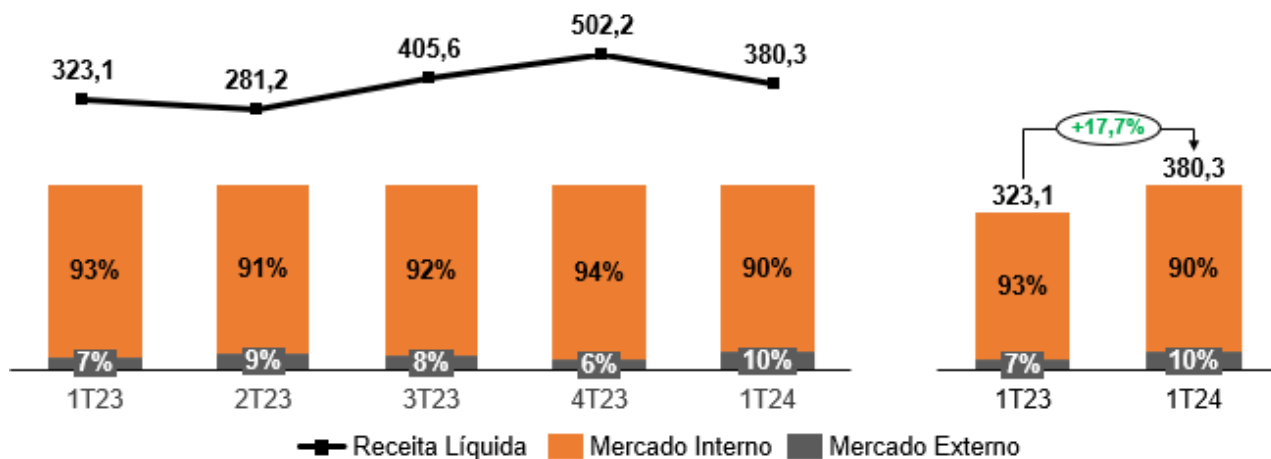
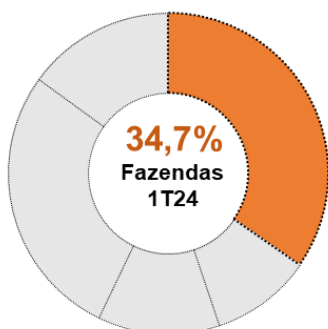


Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)

Fazendas



ROL	Fazendas
1T24	132,0
1T23	107,4
Δ%	22,8%
4T23	151,2
Δ%	-12,7%



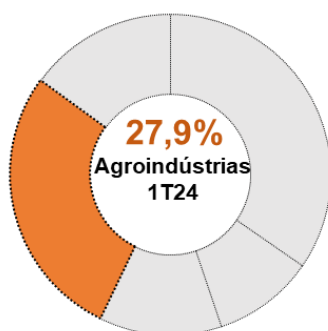
- No 1T24, a Receita Líquida do segmento "Fazendas" alcançou R\$132 milhões, representando aumento de 22,8% em comparação com o mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre (4T23), houve uma redução sazonal de 12,7% na receita deste segmento.
- O aumento em relação ao mesmo período no exercício anterior, foi impulsionado por uma carteira sólida de virada de ano, que sustentou o faturamento no 1T24. Além disso, a estratégia de segmentação de territórios demonstrou sua eficácia mais uma vez. Mesmo enfrentando secas severas na região Norte, conseguimos aproveitar o clima favorável na região Sul pela primeira vez nos últimos três anos, o que impulsionou a retomada dos investimentos em armazenagem.
- Comparado ao resultado do 4T23, observamos uma redução, a qual, é atribuída à sazonalidade histórica de mercado no segmento, influenciada pelo calendário de colheita da soja, que diminui o volume de investimentos durante o primeiro trimestre.
- No 1T24, registramos novas vendas totalizando R\$35,5 milhões, as quais impulsionarão o desempenho do segundo e terceiro trimestre

de 2024. Dentre essas vendas, destacam-se quatro projetos que somam R\$22,2 milhões, destinados a médios produtores rurais nos estados da Bahia, Roraima, Goiás, Paraná e Mato Grosso. Além disso, destaca-se um projeto de maior porte no valor de R\$13,3 milhões destinado a um cliente em Minas Gerais.

Agroindústrias



ROL	Agroindústrias
1T24	106,0
1T23	110,1
Δ%	-3,7%
4T23	198,8
Δ%	-46,7%



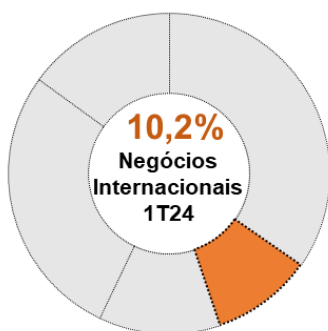
- No 1T24, a Receita Líquida do segmento "**Agroindústrias**" alcançou R\$106,0 milhões, registrando uma redução de 3,7% em comparação com o mesmo período de 2023.
- Neste trimestre, priorizamos estrategicamente o direcionamento dos recursos, para os segmentos mais rentáveis. Como resultado dessa estratégia, conseguimos manter um nível de receita líquida estável em números absolutos nesse segmento.
- Em relação ao 4T23, observamos uma redução de 46,7% no mercado de Agroindústria, comportamento que também se reflete no segmento de Fazendas, efeito da sazonalidade, influenciada pela colheita de verão, que representa o período mais significativo no calendário agrícola.
- Durante o 1T24, foram realizadas novas vendas importantes pelo segmento no montante de R\$119,3 milhões. Dentre elas, destacam-se dois projetos de clientes cooperativas, quatro clientes cerealistas e quatro clientes de agroindústrias. Essas vendas estão previstas para incrementar o faturamento do segundo semestre de 2024.

Negócios Internacionais



ROL	Negócios Internacionais
1T24	38,8
1T23	22,8
Δ%	70,2%
4T23	32,2
Δ%	20,5%

- A Receita Líquida do segmento "**Negócios Internacionais**" no 1T24 atingiu R\$38,8 milhões, aumento de **70,2%** em relação ao mesmo período de 2023. Em relação ao último trimestre de 2023, tivemos um aumento na receita de 20,5%.
- O aumento de 70,2% na receita Líquida de Negócios Internacionais reflete um excelente desempenho das vendas de projetos de maior porte que foram fechados durante o quarto trimestre de 2023. Isso, somado à robustez da carteira de virada de ano, esse segmento contribuiu com o maior crescimento % do trimestre.



- Além do Paraguai, já citado em trimestres anteriores, o resultado do período foi positivamente afetado por negócios expressivos na, Venezuela e Equador, que viabilizaram um aumento de receita de 20,5% em relação ao 4T23. Isso reforça a posição de liderança da Kepler Weber no mercado da América Latina.
- Durante o 1T24, foram realizadas vendas importantes pelo segmento no montante de R\$22,9 milhões, são 03 projetos de clientes cerealistas, que incrementarão o faturamento até o segundo semestre de 2024.

Portos e Terminais



ROL	Portos e Terminais
1T24	46,6
1T23	31,8
Δ%	46,5%
4T23	31,7
Δ%	47,0%

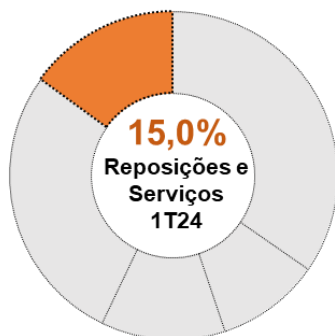
- No 1T24, a Receita Líquida do segmento "**Portos e Terminais**" alcançou R\$46,6 milhões, representando aumento de 46,5% em comparação com o mesmo período de 2023. Em relação ao 4T23, houve um incremento de 47,0% na Receita Líquida deste segmento.
- O sólido desempenho do segmento durante este período foi impulsionado, principalmente, por três grandes projetos. Um terminal na Bahia, dedicado à movimentação de grãos e fertilizantes, que desempenhará um papel crucial no aumento da produção agrícola na região do MATOPIBA. Um projeto portuário no Pará, que promoverá o desenvolvimento logístico e econômico na região do arco norte e, por fim, uma importante indústria de etanol de milho no estado do Mato Grosso que também contribuiu significativamente para esse crescimento.
- Além disso, dois projetos em Paranaguá/PR, um dos principais portos de grãos do Brasil, estão em estágios avançados de implementação. Eles desempenharão um papel vital no aumento da capacidade de escoamento, além de serem fundamentais para impulsionar as unidades agrícolas em suas respectivas regiões.
- A Companhia mantém uma posição sólida e possui uma carteira robusta de negócios neste segmento, o qual desempenha um papel altamente relevante em nossa estratégia de diversificação.



Reposição e Serviços (R&S)



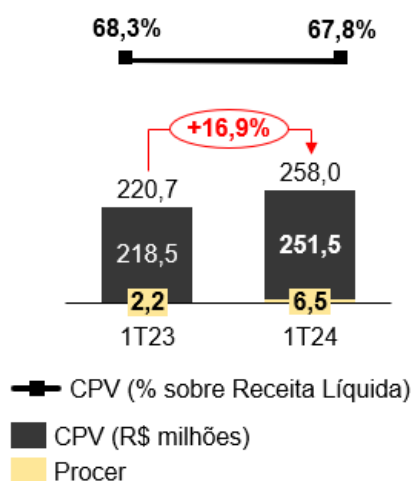
ROL	Reposição e Serviços
1T24	57,0
1T23	51,0
Δ%	11,8%
4T23	88,3
Δ%	-35,4%



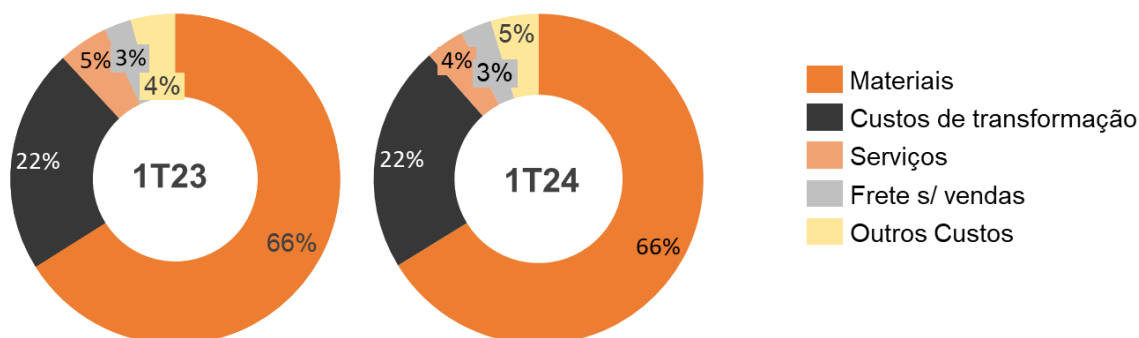
- No 1T24, a Receita Líquida do segmento "**Reposição e Serviços**" alcançou R\$57,0 milhões, apresentando um aumento de 11,8% em relação ao mesmo período de 2023. No entanto, em comparação com o 4T23, a variação de 35,4% está associada ao efeito sazonal do segmento.
- Tal aumento é explicado principalmente pela consolidação da Procer, que contribuiu com um acréscimo de R\$ 9,5 milhões na comparação entre 1T23 e o 1T24. Esse resultado foi impulsionado pela robusta carteira de pedidos, o segmento R&S atendeu a 1.826 clientes e processou 3,6 mil pedidos, marcando um aumento de 6,3% e 10%, respectivamente, em comparação com o 1T23.
- Além disso, o crescimento foi impulsionado por uma carteira ampla e diversificada em todas as regiões agrícolas. Entre todas as regiões de atuação, foi na região sul que se registrou o maior volume de receitas, beneficiada pelo clima mais favorável.
- Estamos desenvolvendo dois novos projetos neste segmento: **Grãos de Conhecimento, uma plataforma de EAD (ensino à distância)** com vídeos educativos, criada para orientar nossos clientes sobre a segurança e utilização adequada da mão de obra nos equipamentos da Kepler no processo de armazenagem. Já o **Checklist Kepler**, é um aplicativo de diagnósticos e manutenção preventiva que visa aprimorar a eficiência operacional. Ambos os projetos têm como meta gerar valor continuamente no relacionamento com os clientes, além de facilitar a entrada de pedidos automáticos de compra por meio do aplicativo de diagnósticos.

CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)

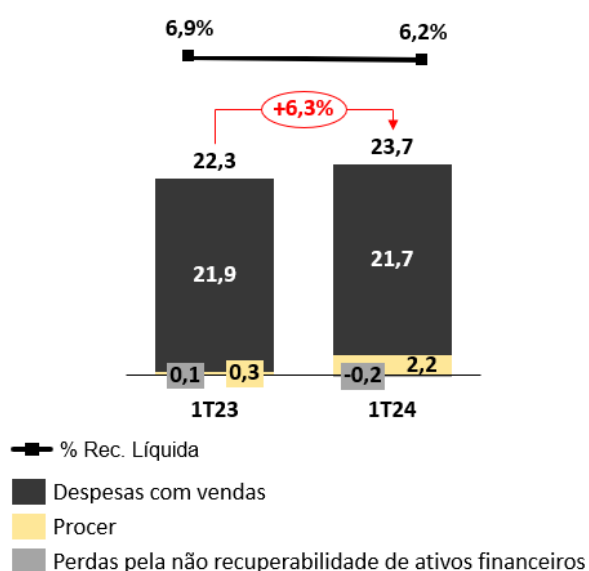


- O CPV da Companhia permaneceu estável, com uma leve queda de 0,5 p.p. e um aumento de R\$37,3 milhões no montante absoluto.
- Mesmo em um cenário desfavorável de mix, com maior consumo de horas direcionadas para projetos mais robustos e complexos, operamos no trimestre com volumes de produção significativamente maiores. Ainda assim, os custos não acompanharam esse aumento devido à eficácia na gestão, ganhos de escala e a otimização da performance operacional, registramos uma variação de apenas 16,9% no CPV.
- Além disso, no 1T24, destacamos o incremento de R\$4,3 milhões referente aos custos da Procer, empresa que passou a ser consolidada em março de 2023, representando três meses reais no 1T24 em comparação com apenas um mês no 1T23.

Figura 2 | Composição do CPV


DESPESAS DE VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

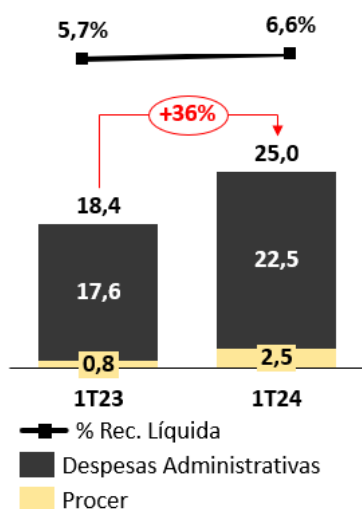
Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL



- As **Despesas com Vendas** no 1T24 totalizaram R\$23,7 milhões, representando 6,2% da receita líquida. Apresentando uma redução de 0,7 ponto percentual em comparação com o mesmo período do ano anterior. Essa melhoria reflete nosso compromisso contínuo em aprimorar nossa eficiência comercial.

- A variação nas Despesas com Vendas reflete o impacto da inflação sobre os custos com pessoal e respectivos encargos (+R\$1,0 milhão), juntamente com o aumento das despesas com feiras e exposições e serviços de terceiros (+R\$0,5 milhão). No entanto, a performance positiva das Comissões, que representa uma diminuição de 1,0 ponto percentual em relação à Receita Líquida, compensa o impacto da incorporação das despesas da Procer neste trimestre.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



- As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$25,0 milhões no 1T24, correspondendo a 6,6% da Receita Líquida, com aumento de 0,9 pontos percentuais em comparação com os trimestres anteriores.

- A variação nas despesas do 1T24 versus 1T23, tem como principais fatores os dispêndios com projetos estratégicos pontuais (one-off), bem como, gastos relacionados à conclusão do plano de sucessão da alta liderança da Companhia.

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As **Outras Receitas e Despesas Operacionais** Líquidas apresentaram resultados positivos de R\$7,0 milhões e R\$8,0 milhões no 1T24 e 1T23, respectivamente, representando uma redução de 12,6%. Esta redução é principalmente atribuída à provisão para Participação nos Lucros e Resultados, em face do desempenho do resultado, que teve um aumento de +1,8% em comparação com o 1T23.

RESULTADO FINANCEIRO

Receitas Financeiras

As **Receitas Financeiras** totalizaram R\$8,6 milhões no 1T24 e R\$15,6 milhões no 1T23, representando 2,3% e 4,8% da receita líquida, respectivamente. Embora o Caixa tenha sido mantido em linha com o primeiro trimestre de 2023, a redução da taxa Selic nesse intervalo de tempo impactou o rendimento das aplicações financeiras.

Despesas Financeiras

As **Despesas Financeiras** totalizaram R\$9,1 milhões no 1T24, em comparação com R\$13,5 milhões no 1T23, representando 2,4% e 4,2% da receita líquida, respectivamente. Este declínio reflete principalmente o menor endividamento da Companhia.

Resultado Financeiro Líquido

O **Resultado Financeiro** Líquido registrou um total de R\$0,5 milhão negativo no 1T24, em comparação com um resultado positivo de R\$2,1 milhões no 1T23. A variação neste trimestre reflete principalmente o desempenho das receitas financeiras.

EBITDA

Tabela 2 | EBITDA

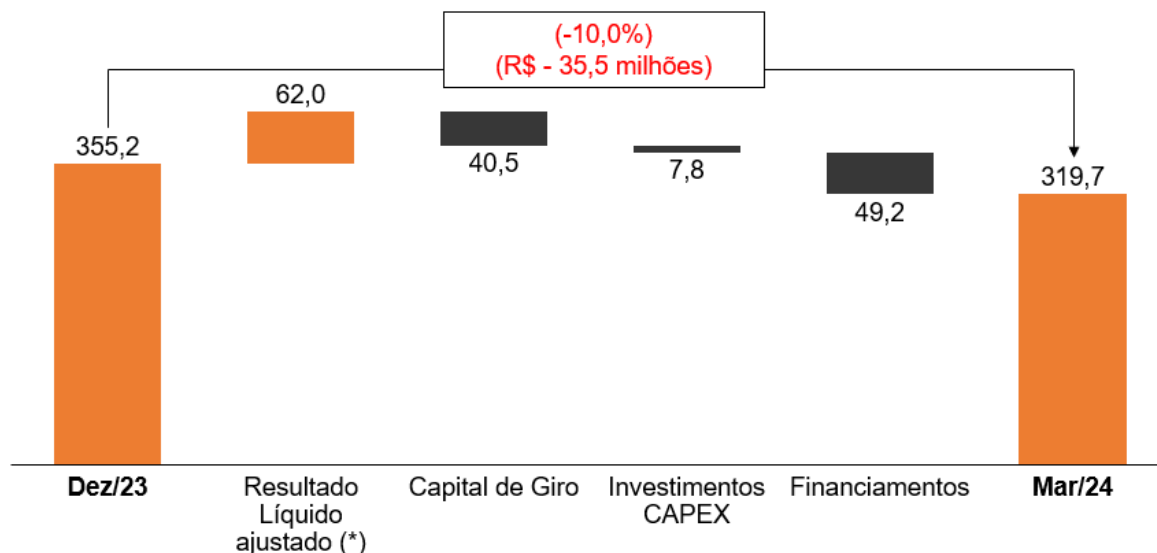
Resultado Líquido (R\$ mil)	1T24	1T23	$\Delta\%$ 1T24 x 1T23	4T23	$\Delta\%$ 1T24 x 4T23
Receita Operacional Líquida	380.311	323.104	17,7%	502.205	-24,3%
Lucro do Período	52.156	51.241	1,8%	94.024	-44,5%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	27.866	20.536	35,7%	13.070	113,2%
(-) Receitas Financeiras	(8.597)	(15.624)	-45,0%	(14.622)	-41,2%
(+) Despesas Financeiras	9.141	13.545	-32,5%	15.356	-40,5%
(+) Depreciações e Amortizações	9.848	7.727	27,4%	9.411	4,6%
Margem EBITDA	23,8%	24,0%	-0,2 p.p.	23,3%	0,4 p.p.
EBITDA	90.414	77.425	16,8%	117.239	-22,9%
(+) Contingências/Outras	924	(65)	-1528,2%	695	32,9%
Margem EBITDA Ajustado	24,0%	23,9%	0,1 p.p.	23,5%	0,5 p.p.
EBITDA Ajustado	91.337	77.360	18,1%	117.934	-22,6%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	(314)	22	-1528,2%	(10.236)	-96,9%
Margem Líquida Ajustada	13,9%	15,8%	-2 p.p.	16,8%	-2,9 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	52.766	51.198	3,1%	84.483	-37,5%

No 1T24, o **EBITDA** da Companhia atingiu R\$90,4 milhões, em comparação com R\$77,4 milhões no 1T23. A margem EBITDA do trimestre foi de 23,8%, 0,2 ponto percentual menor do que no 1T23. Apesar de um mix desfavorável, a variação positiva de +16,8% no EBITDA é explicada pelo aumento no nível de atividade durante o período, resultado de uma gestão equilibrada de volumes, preços e custos.

LUCRO LÍQUIDO

No 1T24, o **Lucro Líquido** alcançou R\$52,2 milhões, com uma margem líquida de 13,7%, representando uma redução de 2,1 pontos percentuais em comparação com a margem líquida de 15,9% registrada no 1T23.

FLUXO DE CAIXA



(*) Resultado líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)

O resultado acumulado, líquido de depreciações, amortizações e imposto de renda, totalizou R\$62,0 milhões. Houve um consumo de caixa no montante de R\$35,5 milhões reflexo do maior consumo de Capital de Giro, refletindo a sazonalidade típica do período nas principais contas operacionais, como fornecedores e clientes.

No 1T24, nossos investimentos totalizaram R\$7,8 milhões, distribuídos da seguinte forma: R\$2,6 milhões em Capex de Sustentação, R\$2,1 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$1 milhão em tecnologia da informação e R\$2,1 milhões no desenvolvimento de novos produtos.

Nas atividades de financiamento, a principal transação da Companhia foi a liquidação do financiamento FINAME Materiais, no valor de R\$50 milhões.

RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

No 1T24, o **ROIC** foi de 43%, representando uma redução de 0,9 pontos percentuais em relação a 2023. O Lucro Operacional após os tributos atingiu R\$245,1 milhões, aumento de 1,2% em comparação com os R\$242,1 milhões registrados no período de 12 meses encerrados em 2023. Além disso, o nível médio de capital investido apresentou uma variação de 37,3% nos trimestres, totalizando R\$570,2 milhões em comparação com R\$415,4 milhões no ano anterior.

INVESTIMENTOS (CAPEX)

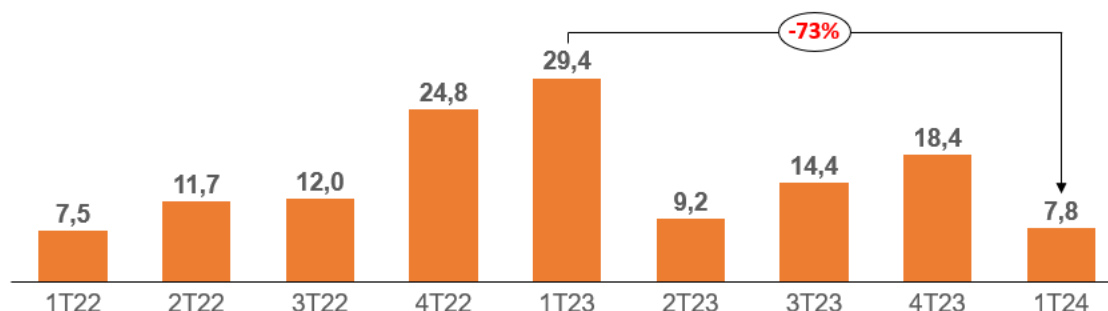
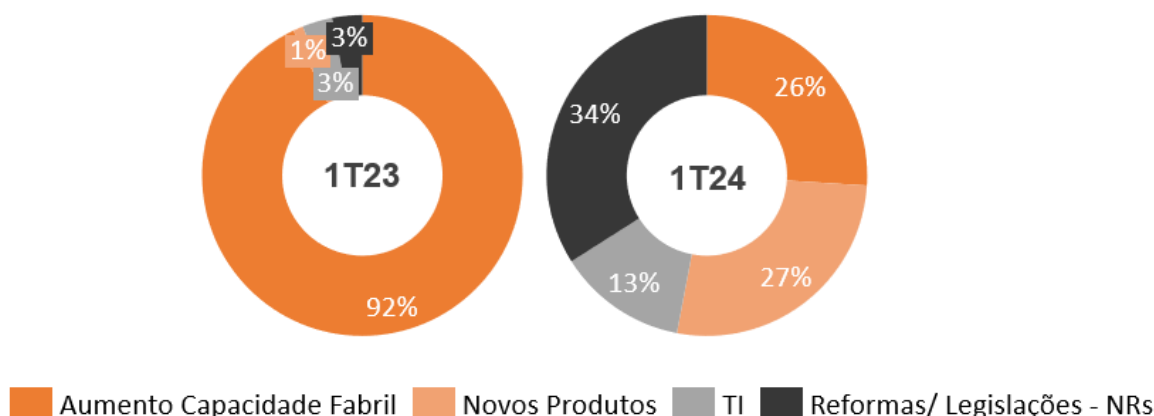


Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)

No 1T24, nossos investimentos totalizaram R\$7,8 milhões, distribuídos da seguinte forma: R\$2,7 milhões em Capex de Sustentação, R\$2,0 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$1 milhão em tecnologia da informação e R\$2,1 milhões no desenvolvimento de novos produtos.

Lembramos que no 1T23, realizamos um investimento estratégico na nova linha de Pintura a Pó, esse investimento representou um Capex significativo naquela época.

Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)


DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento

Endividamento (R\$ mil)	Mar/24		Dez/23		Mar/23	
FINAME Materiais	-		52.216		-	
Nota de Crédito a exportação	25.988		14.530		68.453	
Cédula de Produtor Rural Financeira	13.908		12.310		14.857	
Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio	50.399		50.430		-	
Curto Prazo	90.295	62%	129.486	66%	83.310	49%
Nota de Crédito a exportação	20.000		30.000		40.000	
Cédula de Produtor Rural Financeira	36.000		36.000		48.000	
Longo Prazo	56.000	38%	66.000	34%	88.000	51%
Endividamento Total	146.295	100%	195.486	100%	171.310	100%
Disponibilidades (Circulante e Não circulante)	319.722		355.235		318.573	
Endividamento Líquido	(173.427)		(159.749)		(147.263)	

Em 31 de março de 2024, a dívida total consolidada apresentou uma redução de 25% em relação ao mesmo período de 2023. Dessa dívida, 31,4% correspondem à Nota de Crédito de Exportação, 34,5% são referentes ao Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio e 34,1% estão relacionados à Cédula de Produtor Rural Financeira. Como resultado, o Caixa Líquido Positivo em 31 de março de 2024 foi de R\$173,4 milhões, em comparação com R\$147,3 milhões no mesmo período de 2023.

DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO (JCP)

Conforme deliberado na Assembleia Geral Ordinária realizada em 03 de abril de 2024, a Companhia aprovou o seguinte pagamento:

- **Dividendos mínimos obrigatórios: R\$27,9 milhões, equivalendo a R\$0,15767046 por ação.**
- **Dividendos adicionais: R\$47,0 milhões, representando R\$0,26589691 por ação.**

O pagamento foi efetuado em 15 de abril de 2024, sem retenção de imposto de renda na fonte, de acordo com a legislação em vigor, e sem remuneração ou atualização monetária.

Tabela 4 | Proventos

	1T24	2023	2022	$\Delta\%$ 2023/2022
Dividendos obrigatórios	-	27.871	77.690	-64,1%
Juros sobre Capital Próprio	-	32.718	18.678	75,2%
Dividendos adicionais	-	-	-	0,0%
Dividendos intermediários	-	42.282	84.338	-49,9%
Total Bruto	-	102.871	180.706	-43,1%
Lucro Líquido	52.156	245.214	382.468	-35,9%
Payout	0,00%	41,95%	47,2%	-11,2%

PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (28/03/2024)

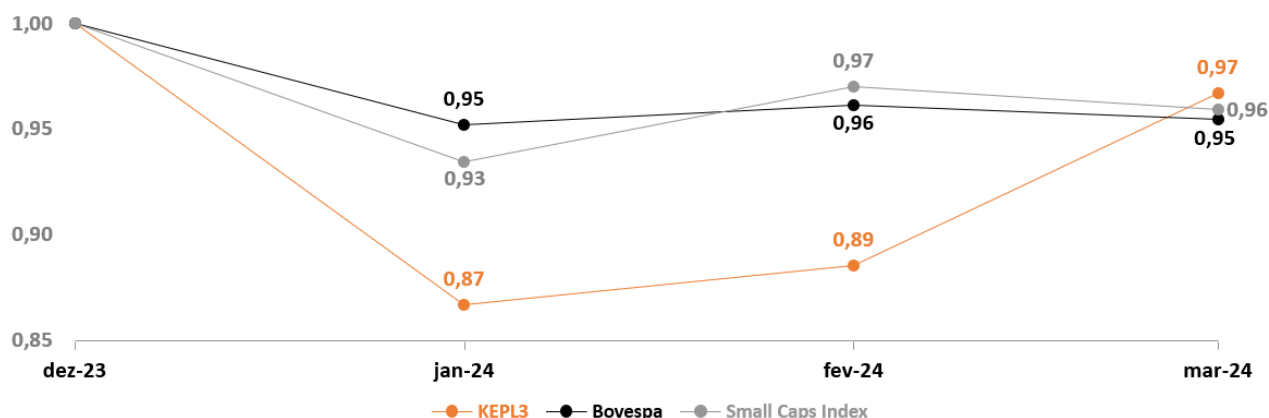
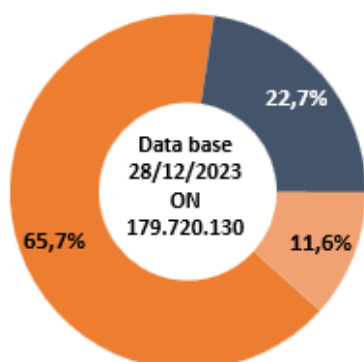


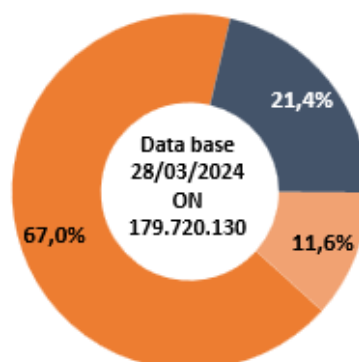
Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 28/03/2024

Em março de 2024, as ações da Kepler apresentaram uma redução de -3,3% em relação a dezembro de 2023. No mesmo período, o índice Ibovespa desvalorizou -4,5%, enquanto o Small Caps registrou uma desvalorização de -4,1%. Em março de 2024, a liquidez média diária da ação da Kepler atingiu a marca de R\$ 11,3 milhões.

ESTRUTURA ACIONÁRIA



Free Float
Trigo Capital
Família Heller



Free Float
Trigo Capital
Família Heller

Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)

Programa de recompra de ações KEPL3

Em 25 de março de 2024, a Companhia divulgou, por meio de um Fato Relevante, a criação de um plano de recompra de ações. Este plano tem como objetivo a aquisição de até 17.658.311 ações ordinárias de emissão da Companhia, o que equivale a 10% das ações KEPL3 em circulação, dentro dos limites estabelecidos pela regulamentação aplicável, sem redução do capital social.

O principal propósito do programa é de manter em tesouraria as ações para possíveis cancelamentos ou alienações pela Companhia. O programa de recompra terá a duração de 12 meses, com vencimento previsto para 25 de março de 2025.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



No 1T24, a Kepler Weber alcançou marcos significativos em governança corporativa. Tornou-se signatária voluntária do Pacto Global da ONU, comprometendo-se a integrar seus princípios em sua estratégia e operações diárias, além de participar de projetos cooperativos para promover os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável. Também aderiu ao Pacto Brasil pela Integridade Empresarial, reforçando seu compromisso com a ética e a integridade em todos os aspectos de seus negócios.

A empresa obteve a aprovação da Matriz de Riscos Corporativos, resultado de uma parceria com consultoria externa, identificando e classificando 26 riscos distribuídos entre diversas áreas. O processo incluiu análise de impacto financeiro e reputacional, estabelecendo critérios para priorização e definição de respostas para mitigação.

Além disso, implementou a Be Compliance, uma plataforma de Compliance as a Service, visando promover uma cultura de integridade e transparência. A plataforma oferece monitoramento contínuo de mudanças regulatórias, desenvolvimento de políticas, análise de riscos, treinamento de colaboradores e facilitação de due diligence documental de parceiros.

Essas iniciativas refletem o compromisso da Kepler Weber com a integridade, sustentabilidade e excelência em governança corporativa.



No âmbito social, a Kepler Weber iniciou uma campanha de vacinação em janeiro e está estruturando um Programa de Saúde Mental para ser implementado até metade do ano. Além disso, começaram os investimentos em projetos sociais, como o "Divertido Passeio pelo Mundo da Dislexia", realizado entre 18 e 22 de março. Patrocinado pela empresa por meio da Lei de Incentivo à Cultura, o projeto visitou seis escolas municipais em Panambi-RS, alcançando mais de 1.300 alunos e professores.

Através de uma abordagem leve e lúdica da Cia Teatral Triatinhos, o projeto promoveu reflexões sobre a importância do apoio familiar no aprendizado de crianças com dislexia. A empresa reforçou seu propósito de Cuidar da Vida por meio da participação na iniciativa, destacando seu compromisso com a educação e inclusão nas comunidades locais. O projeto também será realizado ao longo do ano em Campo Grande-MS.



No 1T24, a Kepler Weber realizou o inventário de Gases de Efeito Estufa (GEE) de 2023, seguindo os métodos estabelecidos pelo Programa Brasileiro GHG Protocol e pela norma ABNT NBR ISO 14064-1/2007. O inventário abrangeu todas as emissões diretas e indiretas associadas às operações da empresa, incluindo emissões de resíduos. Este é o terceiro ano da série histórica de contabilização das emissões, iniciando a implementação de metas de descarbonização nas unidades fabris da Kepler.

A empresa reconhece a importância do monitoramento frequente das emissões para o acompanhamento de metas e avaliação de desempenho, contribuindo para a redução de gases de efeito estufa, aquecimento global e requisitos legais e econômicos.

A Kepler Weber já está implementando ações para redução de GEE, como a introdução do compactador na central de resíduos em Panambi, resultando na diminuição das emissões do transporte. Além disso, a unidade Panambi iniciou a implementação da Linha contínua de pintura eletrostática a pó, reduzindo emissões de compostos orgânicos voláteis e otimizando o fluxo operacional. Essas ações demonstram o compromisso da empresa com a inovação e responsabilidade ambiental, fortalecendo sua liderança no mercado.

A Kepler Weber está elaborando e publicará no próximo trimestre seu Relatório de Sustentabilidade de acordo com a metodologia da Global Reporting Initiative (GRI) e da Sustainability Accounting Standards Board (SASB), incorporando análises do inventário GEE e refletindo seus compromissos ambientais, sociais e de governança (ESG).

RELACIONAMENTO COM AUDITORES INDEPENDENTES

Nos termos da Resolução CVM nº 162, de 13 de julho de 2022, a Companhia informa que a sua política de contratação de serviços não relacionados a auditoria externa se substancia nos princípios que preservam a independência do auditor.

Em atendimento a Resolução CVM nº 162/22 no ano de 2024 informamos que a Ernst & Young Auditores Independentes S/S Ltda, foi contratada para a execução de serviços no montante R\$ R\$399,7 mil referente a serviços de auditoria independente e serviços de tradução relacionadas às demonstrações financeiras da Companhia.

GOVERNANÇA CORPORATIVA



A Companhia vem aprimorando suas práticas de governança corporativa na condução de seus negócios, para gerar valor aos acionistas e demais partes interessadas. Listada no segmento Novo Mercado da B3, adota todas as obrigações previstas para esta listagem.

A Administração colegiada promove uma cultura organizacional pautada na ética e na integridade e para fortalecer ainda mais a governança corporativa, a Companhia anunciou, por meio de Fato Relevante, na data de 19 de julho de 2023, foi deferido pela B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), nos termos do item 7.3 do seu Regulamento para Listagem de Emissores e Admissão à Negociação de Valores Mobiliários, o pedido de migração da Companhia para o segmento especial de governança corporativa denominado “Novo Mercado”

Tendo em vista o deferimento de migração da Companhia para o Novo Mercado, as ações ordinárias de emissão da Companhia passaram a ser negociadas no Novo Mercado desde 26 de julho de 2023.

A migração para o Novo Mercado representa um grande passo para a Companhia, reforçando seu compromisso com elevados padrões de governança corporativa.

Conselho de Administração

A composição do Conselho de Administração é de no mínimo sete e no máximo nove membros titulares. São eleitos em Assembleia Geral por meio de um processo de votação no qual os acionistas indicam seus representantes para mandato de dois anos, sendo permitida a reeleição.

O Conselho de Administração é o mais alto órgão de governança, responsável pela estratégia de planejamento de longo prazo e pela supervisão do desempenho dos diretores. Se reúne trimestralmente ordinariamente ou, extraordinariamente, sempre que necessário.

O presidente e o vice-presidente do Conselho de Administração são escolhidos pelo próprio órgão. Em linha com as melhores práticas, os cargos de presidente do Conselho de Administração e do diretor-presidente, ou principal executivo, não são ocupados pela mesma pessoa.

Na Assembleia Geral Ordinária de 21 de março de 2023 os acionistas elegeram chapa formada por 8 membros para compor o Conselho de Administração da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2025. Todos os conselheiros tomaram posse e não têm outras atribuições ou cargos dentro da Companhia que não os relacionados ao Conselho de Administração, seu Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças, seu Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade ou ao Comitê de Auditoria e Riscos não Estatutários.

Comitê de Auditoria e Riscos

No dia 01 de junho de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Auditoria e Riscos Não Estatutário, nos termos do “Regimento do Comitê de Auditoria e Riscos”, o que havia sido aprovado na reunião do Conselho de Administração de 15 de março de 2023. Também na reunião de 01 de junho de 2023 foram eleitos três membros para o comitê de auditoria e riscos, para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição.

Tendo em vista a renúncia de um membro do referido Comitê, na reunião do Conselho de Administração da Companhia, datada de 28 de fevereiro de 2024, foi eleito o seu substituto com mandato coincidente com o mandato dos membros do Conselho de Administração e com os demais membros do Comitê de Auditoria e Riscos, bem como aprovada a revisão do Regimento Interno do Comitê, o qual a partir dessa data, passou a se chamar de Comitê de Auditoria e de Riscos. O Comitê de auditoria e Riscos é formado por 1 membro conselheiro de Administração, 2 membros independentes dos quais um é o coordenador do órgão. Os membros do Comitê de Auditoria e Riscos foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos supervisionar: (i) a qualidade e integridade dos relatórios financeiros; (ii) a aderência às normas legais, estatutárias e regulatórias; (iii) a adequação dos processos relativos à gestão de riscos e compliance; (iv) os controles internos; (v) as atividades da auditoria interna e gestão de riscos, compliance e controles internos; (vi) as atividades dos auditores independentes; e (vii) a adequação dos processos relativos ao tratamento das denúncias de potenciais descumprimentos de dispositivos legais e normativos aplicáveis à Companhia, além de regulamentos e códigos internos.

Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos: analisar e emitir recomendações à proposta de plano estratégico, plano de negócios, e demais diretrizes e orientações relacionadas à estratégia da Companhia a serem submetidos ao Conselho de Administração, bem como identificar e analisar oportunidades de negócios.

Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades. O Comitê tem como seus principais objetivos: zelar pelo comprometimento da Companhia por uma administração e cultura que observa os pilares de governança corporativa, sustentabilidade e ética empresarial, bem como acompanhar e deliberar as ações das Comissões Disciplinar, de Integridade, Estratégica de Segurança, ESG e de Privacidade.

Conselho Fiscal

O Conselho Fiscal tem caráter permanente, instalado na forma da lei, e conta com Regimento Interno. É formado por três membros titulares e seus respectivos suplentes, eleitos pela Assembleia Geral Ordinária, na forma do disposto no art. 161, §4º, da Lei 6404/76. Cada membro exerce suas funções pelo prazo vigente determinado pela AGO, podendo ser reeleito. Compete como principais responsabilidades do Órgão: fiscalizar as atividades da administração, rever as demonstrações financeiras da Companhia e reportar suas conclusões aos acionistas.

Na Assembleia Geral Ordinária de 03 de abril de 2024, os acionistas elegeram, por voto simples, 6 membros (3 membros titulares e seus respectivos suplentes) para compor o Conselho de Fiscal da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2025. Todos os conselheiros eleitos serão investidos por meio da assinatura de termo de posse, no prazo e na forma da lei, ocasião em que declararão, nos termos da lei, não estarem incursos em qualquer dos crimes previstos em lei que os impeçam de exercer a atividade mercantil e o cargo de administrador de companhia aberta, e utilizarão o Regimento Interno para conduzir o funcionamento do órgão.

Diretoria Estatutária

A Diretoria Estatutária atual da Kepler Weber é composta por três membros, eleitos pelo Conselho de Administração. Os Diretores da Companhia têm vasta experiência no setor, contribuindo para o posicionamento da Kepler Weber como líder em soluções de pós-colheita e player relevante no mercado de equipamentos de movimentação de grãos sólidos.

Importante ressaltar que, no dia 03 de abril de 2024 em continuidade ao Comunicado ao Mercado publicado em 16 de fevereiro de 2023 sobre o Processo Sucessório da Companhia, o Conselho de Administração tomou conhecimento da renúncia do Sr. Piero Abbondi e aprovou a eleição do Sr. Bernardo Osborn Gomes Nogueira para Diretor Presidente da Kepler Weber S/A, no regime estatutário, com mandato de 2 anos a partir de 03 de abril de 2024.

Composição dos Órgãos de Governança

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Presidente Júlio Toledo Piza Vice-Presidente Membros Titulares Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	CONSELHO FISCAL Reginaldo Ferreira Alexandre Presidente Membros Titulares Doris Beatriz França Wilhelm Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira Membros Suplentes Emílio Otranto Neto Maria Elvira Lopes Gimenez Rosângela Costa Süffert	DIRETORIA ESTATUTÁRIA Bernardo Nogueira Diretor Presidente Paulo Polezi Diretor Financeiro e RI Fabiano Schneider Diretor Industrial e Produto
COMITÊ DE ESTRATÉGIA, INVESTIMENTO E FINANÇAS Membros: Arthur Heller Britto Bernardo Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Paulo Polezi Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira	COMITÊ DE AUDITORIA E RISCOS Antonio Edson Maciel dos Santos Coordenador Valmir Pedro Rossi Membro Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Membro e Conselheiro de Administração	COMITÊ DE PESSOAS, COMPLIANCE E SUSTENTABILIDADE Membros: Júlio Toledo Piza Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Misiara de Alcântara Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS 1T24

Videoconferência de Resultados

VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 30 de abril de 2024 (terça-feira), videoconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 09h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Videoconferência está disponível no website de Relações com Investidores https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_ZWWjbtYaQ7un5-GpQ7m-3Q#/registration

Participantes:

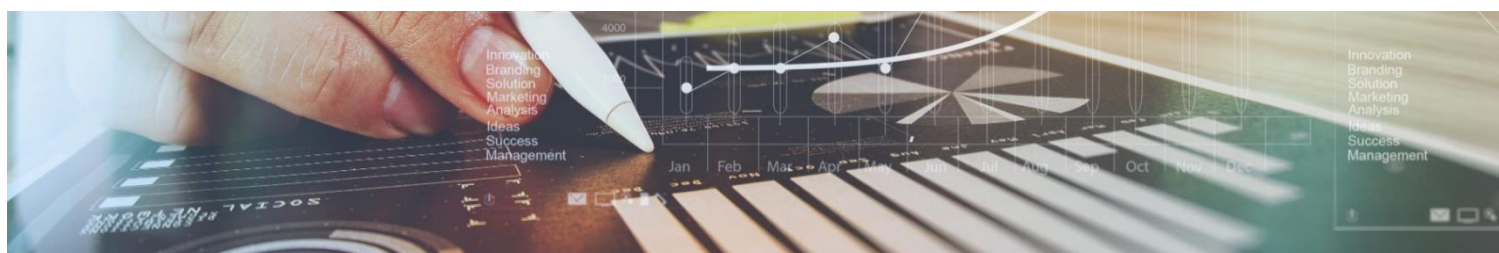
- **Bernardo Nogueira** | Diretor Presidente
- **Paulo Polezi** | Diretor Financeiro e RI

Relações com investidores:

- **Sandra Vieira** | Coordenadora de RI
- **Leonardo Santos** | Analista de RI
- **Laura Sannomiya** | Analista de RI

Contato: ri@ri.kepler.com.br

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, se conecte aproximadamente 10 minutos antes do horário da Videoconferência.



DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	1T24		4T23		1T23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	380.311	100,00%	502.205	100,00%	323.104	100,00%	17,71%	-24,27%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(258.002)	-67,84%	(350.724)	-69,84%	(220.701)	-68,31%	16,90%	-26,44%
LUCRO BRUTO	122.309	32,16%	151.481	30,16%	102.403	31,69%	19,44%	-19,26%
Despesas com vendas	(23.910)	-6,29%	(25.426)	-5,06%	(22.285)	-6,90%	7,29%	-5,96%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	161	0,04%	(604)	-0,12%	(59)	-0,02%	-372,88%	-126,66%
Despesas gerais e administrativas	(24.982)	-6,57%	(27.119)	-5,40%	(18.357)	-5,68%	36,09%	-7,88%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	6.988	1,84%	9.496	1,89%	7.996	2,47%	-12,61%	-26,41%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	80.566	21,18%	107.828	21,47%	69.698	21,57%	15,59%	-25,28%
Despesas financeiras	(9.141)	-2,40%	(15.356)	-3,06%	(13.545)	-4,19%	-32,51%	-40,47%
Receitas financeiras	8.597	2,26%	14.622	2,91%	15.624	4,84%	-44,98%	-41,21%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	80.022	21,04%	107.094	21,32%	71.777	22,21%	11,49%	-25,28%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(16.316)	-4,29%	(19.264)	-3,84%	(9.497)	-2,94%	71,80%	-15,30%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(11.550)	-3,04%	6.194	1,23%	(11.039)	-3,42%	4,63%	-286,47%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(27.866)	-7,33%	(13.070)	-2,60%	(20.536)	-6,36%	35,69%	113,21%
LUCRO LÍQUIDO	52.156	13,71%	94.024	18,72%	51.241	15,86%	1,79%	-44,53%

ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	Mar/24		Dez/23		Mar/23		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ATIVO								
Circulante	915.935	65,2%	981.908	66,7%	855.826	65,56%	-6,7%	7,0%
Caixa e equivalentes de caixa	319.722	22,7%	322.923	22,1%	199.128	15,05%	-1,0%	60,6%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	-	0,0%	32.312	2,2%	119.445	9,15%	-100,0%	-100,0%
Contas a receber de clientes	264.293	18,8%	308.132	20,9%	169.856	13,01%	-14,2%	55,6%
Estoques	260.236	18,5%	254.147	17,3%	293.596	22,49%	2,4%	-11,4%
Tributos a recuperar	48.563	3,5%	43.802	3,0%	49.577	3,80%	10,9%	-2,0%
Outros ativos	23.121	1,6%	20.592	1,4%	24.224	1,86%	12,3%	-4,6%
Não Circulante	489.821	34,8%	489.372	33,3%	449.631	34,44%	0,1%	8,9%
Contas a receber de clientes	5.790	0,4%	11.773	0,8%	7.147	0,6%	-50,8%	-19,0%
Tributos a recuperar	33.050	2,4%	36.827	2,5%	22.859	1,8%	-10,3%	44,6%
Tributos diferidos	43.344	3,1%	54.894	3,7%	53.468	3,9%	-21,0%	-18,9%
Outros ativos	4.744	0,3%	3.799	0,3%	23.242	1,8%	24,9%	-79,6%
Investimentos	101	0,0%	93	0,0%	60	0,0%	8,6%	68,3%
Propriedades para investimentos	1.380	0,1%	1.398	0,1%	1.449	0,1%	-1,3%	-4,8%
Imobilizado	257.111	18,2%	257.983	17,4%	215.224	16,5%	-0,3%	19,5%
Intangível	120.703	8,6%	121.397	8,3%	122.493	9,4%	-0,6%	-1,5%
Direito de uso	23.598	1,7%	1.208	0,1%	3.689	0,3%	1853,5%	539,7%
TOTAL DO ATIVO	1.405.756	100,0%	1.471.280	100,0%	1.305.457	100,0%	-4,5%	7,7%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Circulante	478.131	34,0%	607.901	41,5%	498.361	38,1%	-21,3%	-4,1%
Fornecedores	103.087	7,3%	120.878	8,2%	69.248	5,3%	-14,7%	48,9%
Financiamentos e empréstimos	90.295	6,4%	129.486	8,8%	83.310	6,4%	-30,3%	8,4%
Obrigações sociais e trabalhistas	32.031	2,3%	44.844	3,1%	27.456	2,1%	-28,6%	16,7%
Adiantamento de clientes	140.243	9,9%	197.992	13,7%	167.607	12,6%	-29,2%	-16,3%
Tributos a recolher	7.393	0,5%	9.984	0,7%	7.115	0,6%	-26,0%	3,9%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	5.771	0,4%	6.570	0,5%	3.134	0,2%	-12,2%	84,1%
Comissões a pagar	13.227	0,9%	16.443	1,1%	9.340	0,7%	-19,6%	41,6%
Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar	27.871	2,0%	30.811	2,1%	77.690	6,0%	-9,5%	-64,1%
Provisão para garantias	31.595	2,3%	26.943	1,8%	16.546	1,3%	17,3%	91,0%
Arrendamentos	3.568	0,3%	501	0,0%	3.512	0,3%	612,2%	1,6%
Outros passivos	23.050	1,6%	23.449	1,6%	33.403	2,6%	-1,7%	-31,0%
Não Circulante	147.862	10,5%	137.176	9,2%	156.367	11,9%	7,8%	-5,4%
Fornecedores	6	0,0%	12	0,0%	-	0,0%	-50,0%	0,0%
Financiamentos e empréstimos	56.000	4,0%	66.000	4,5%	88.000	6,7%	-15,2%	-36,4%
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	12.292	0,9%	11.800	0,8%	12.224	0,9%	4,2%	0,6%
Tributos a recolher	-	0,0%	-	0,0%	466	0,0%	0,0%	-100,0%
Opção de venda	54.960	3,9%	54.960	3,7%	54.960	4,2%	0,0%	0,0%
Tributos diferidos	-	0,0%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Arrendamentos	20.480	1,5%	787	0,1%	353	0,0%	2502,3%	5701,7%
Outros passivos	4.124	0,3%	3.617	0,3%	364	0,0%	14,0%	1033,0%
Patrimônio Líquido	779.763	55,5%	726.203	49,3%	650.729	49,9%	7,4%	19,8%
Capital social	244.694	17,4%	244.694	16,6%	144.694	11,1%	0,0%	69,1%
Ações em Tesouraria	(22.303)	-1,6%	(22.303)	-1,5%	(7.806)	-0,6%	0,0%	185,7%
Reservas de capital	8.860	0,6%	7.456	0,5%	5.647	0,4%	18,8%	56,9%
Reservas de reavaliação	158	0,0%	158	0,0%	158	0,0%	0,0%	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	23.940	1,7%	24.367	1,7%	25.691	2,0%	-1,8%	-6,8%
Reserva de lucros	471.831	33,6%	471.831	32,1%	430.656	33,0%	0,0%	9,6%
Lucro acumulado do período	52.583	3,7%	-	0,0%	51.689	4,0%	0,0%	1,7%
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.405.756	100,0%	1.471.280	100,0%	1.305.457	100,0%	-4,5%	7,7%

ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA CONSOLIDADOS

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	1T24	1T23
<i>(Em milhares de reais)</i>		
Fluxos de caixas das atividades operacionais		
Lucro Líquido	52.156	51.241
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	9.858	7.727
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	492	(955)
Provisões de estoques	386	204
Provisões de garantias	4.652	(527)
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(161)	59
Outras provisões	392	(3.411)
Custo do imobilizado / intangível baixados	27	2
Resultado financeiro	(872)	2.802
Despesas com imposto de renda e contribuição social corrente	16.316	9.497
Despesas com imposto de renda e contribuição social diferidos	11.550	11.039
	94.796	77.678
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	49.983	22.882
Estoques	(6.475)	24.124
Tributos a recuperar	(984)	13.788
Outros ativos	(2.585)	(6.035)
Fornecedores	(17.797)	(4.825)
Obrigações sociais e trabalhistas	(12.813)	(20.177)
Tributos a recolher	(2.591)	694
Adiantamentos de clientes	(57.749)	(55.175)
Outros passivos	(2.072)	(5.432)
Fluxo de caixa gerado (utilizado) nas atividades operacionais	41.713	47.522
Juros pagos por empréstimos e financiamentos	(4.321)	(1.712)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(17.139)	(11.828)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades operacionais	20.253	33.982
Fluxo de Caixa das atividades de investimentos		
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(7.049)	(9.454)
Aplicações financeiras de liquidez não imediata - Resgate	38.314	(33.597)
Aquisição de controlada, líquido de caixa adquirido	-	(45.262)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades investimentos	31.265	(88.313)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Amortização de financiamentos e empréstimos	(50.000)	-
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(2.940)	-
Contraprestação de arrendamentos pago	(1.779)	(995)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades financiamento	(54.719)	(995)
Aumento/Redução nas disponibilidades	(3.201)	(55.326)
Demonstração do aumento (redução) do caixa e equivalentes de caixa		
No início do período	322.923	254.454
No fim do período	319.722	199.128
Variação do caixa e equivalentes de caixa no período	(3.201)	(55.326)

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior.

1Q24 EARNINGS RELEASE

“Strong quarter with robust profitability, driven by Positive Sales Mix and Strategic Diversification”

HIGHLIGHTS

NET REVENUES reached R\$380.3 million in the first quarter of 2024, representing an increase of 17.7% compared to the same period in 2023.

EBITDA totaled R\$90.4 million in the first quarter of 2024, up by 16.8% compared to the first quarter of 2023. The EBITDA margin for the quarter remained at the same level as the first quarter of 2023, at 23.8% and 24.0%, respectively.

NET INCOME reached R\$52.2 million in the first quarter of 2024, up by 2.0% compared to the first quarter of 2023. The net margin was 13.7%, down by 2.1 percentage points compared to the same period of the previous year. This negative variation is due to the increase of 6.5 percentage points in the effective IR/CSLL tax rate, as a result of the changes caused by Law 14.789/23.

1Q24 EARNINGS RELEASE

São Paulo, April 29, 2024 | Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), the parent company of the Kepler Weber Group and a leader in equipment for storage and post-harvest grain solutions in Latin America, announces its consolidated results for the first quarter, ended March 31, 2024 ("1Q24"). The individual and consolidated interim financial statements were prepared in accordance with CPC 21 (R1) – Intermediate Statements, which was prepared by the Accounting Pronouncements Committee (CPC), and in accordance with IAS 34 – Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB)

MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

KEPLER achieved an outstanding performance in 1Q24, with notable expansion in most of its operating segments. This success led to a significant growth of 17.7% in Net Revenues, driving an increase of 18.0% in adjusted EBITDA compared to the same period of the previous year.

The adjusted EBITDA margin increased by 0.1 percentage points compared to 1Q23, reaching 24.0%. This increase evidences the Company's robust profitability, demonstrating operational consistency and business diversification.

Due to this diversification, we achieved a favorable sales mix, driven by the notable growth of 22.8% in the **Farms segment**, combined with the continuous improvement of our operational process. These factors enabled a robust margin in the first quarter of 2024.

Another highlight was the resumption of growth in **International Business**, expanding our billings by 70.2% as a result of sales to South American countries, driven by the stabilization rainfall levels and record grain production. In the **Ports and Terminals** segment, there was a significant increase in revenues of 46.5% compared to 1Q23, due to the realization of sales made in 2023 and participation in several important projects at the beginning of 2024.

In the **Replacement and Services** segment, we achieved an increase of 11.8% in Net Revenues. We highlight the significant contribution of PROCER, which started 2024 by boosting Kepler's performance. In this quarter, the R&S segment served 1,826 customers, an increase of 6.3% compared to 1Q23, reaffirming our customer proximity strategy and increasing our share in recurring revenues in the period.

We advanced in another quarter with exemplary ROIC, delivering 43.0% and maintaining consistency in this important indicator. Likewise, the Company's Cash remains at a sound level of R\$319.7 million, in spite of the amortization of R\$50.0 million in financing and consumption of R\$40.5 million in Working Capital, which is a natural trend in a period of negative inflection in sales seasonality.

The outlook for the coming quarters remains positive, driven by opportunities in the segments of Agribusiness, Ports and Terminals, and Replacement and Services, in addition to the potential growth in orders in the Farms segment, despite macroeconomic challenges. Although the second quarter is traditionally marked by lower revenues due to typical seasonality, we are working with a scenario of gradual evolution throughout the year. Usually, the Warehouse Construction and Expansion Program ("PCA") is announced at the end of the second quarter, which generally boosts the order book for the second half of the year.

Table 1 | Key Performance Indicators (R\$ million)

	1Q24	1Q23	Δ%	4Q23	Δ%
Return on Invested Capital (*)	43.0%	80.3%	-37.3 p.p.	43.9%	-0.9 p.p.
Net Operating Income	380.3	323.1	17.7%	502.2	-24.3%
Net Income	52.2	51.2	2.0%	94.0	-44.5%
Adjusted Net Income	52.8	51.2	3.1%	84.5	-37.5%
Net Margin	13.7%	15.8%	-2.1 p.p.	18.7%	-5 p.p.
Adjusted Net Margin	13.9%	15.8%	-2 p.p.	16.8%	-2.9 p.p.
EBITDA	90.4	77.4	16.8%	117.2	-22.9%
EBITDA Margin	23.8%	24.0%	-0.2 p.p.	23.3%	0.4 p.p.
ADJUSTED EBITDA (**)	91.3	77.4	18.0%	117.9	-22.6%
Adjusted EBITDA Margin (**)	24.0%	23.9%	0.1 p.p.	23.5%	0.5 p.p.
Earnings per Share	0.2951	0.2868	2.9%	0.5319	-44.5%

(*) ROIC LTM for the last 12 months | (**) Adjusted Ebitda = Ebitda (-) Non-recurring events (provisions for legal proceedings and non-expected costs)

NET OPERATING REVENUES

Net Revenues in 1Q24 recorded an increase of 17.7% compared to the same period in 2023, with 90% coming from operations in the domestic market, while the remaining 10% came from operations in the foreign market.

This quarter, we saw an increase of R\$13.9 million in net revenues in the Replacement & Services segment. This performance was mainly due to Procer, which, alone, generated a 216% increase in net revenues in 1Q24, considering that the takeover took place in March 2023, that is, three full months in 1Q24 versus one month in 1Q23.

Figure 1 below illustrates the evolution in the proportion of revenues among the markets:

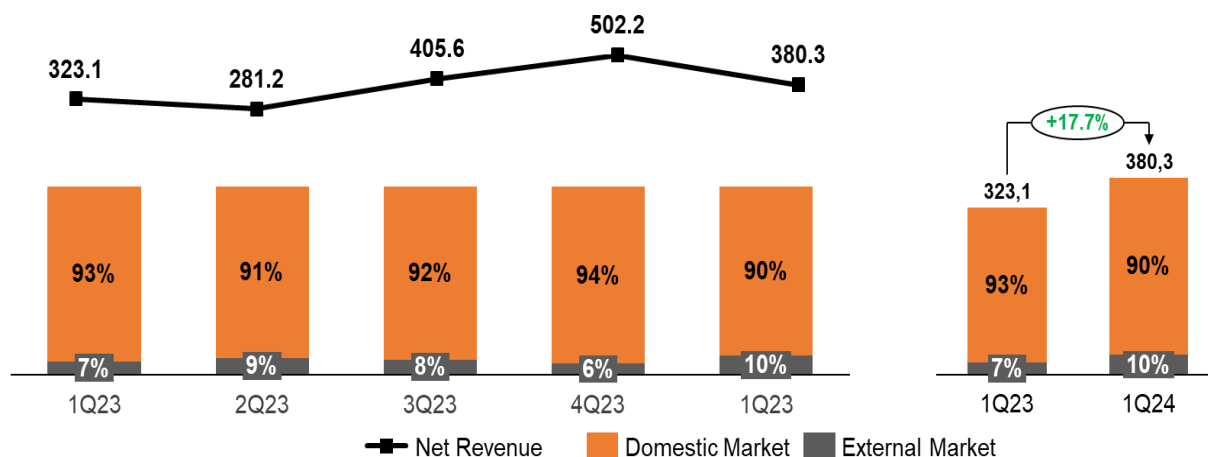
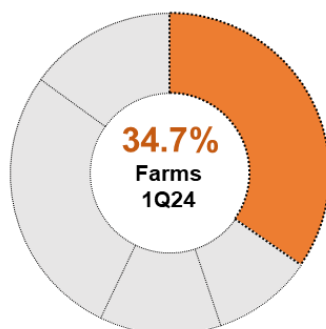


Figure 1 | Net Operating Revenues by Market (in R\$ million)

Farms



ROL	Farms
1Q24	132.0
1Q23	107.4
Δ%	22.8%
4Q23	151.2
Δ%	-12.7%



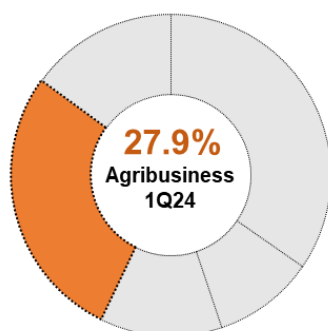
- In 1Q24, Net Revenues from the **"Farms" segment** was R\$132 million, or an increase of 22.8% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter (4Q23), there was a seasonal reduction of 12.7% in revenues in this segment.
- Compared to the same period in the previous year, the increase was driven by a sound portfolio by year-end, which supported revenues in 1Q24. Furthermore, our territory segmentation strategy demonstrated its effectiveness once again. Despite facing severe droughts in the North region, we were able to take advantage of the favorable climate in the South region for the first time in the last three years, which boosted the resumption of investments in storage.
- Compared to 4Q23 earnings, there was a reduction, which is due to the historical market seasonality in the segment, influenced by the soybean harvest calendar, which reduced the volume of investments during the first quarter.
- In 1Q24, new sales amounted to R\$35.5 million, which will boost performance in the second and third quarters of 2024. These sales include four projects worth R\$22.2 million and aimed at medium-sized rural producers in the states of Bahia, Roraima, Goiás, Paraná and Mato Grosso. Furthermore, we highlight a larger

project worth R\$13.3 million for a client in the State of Minas Gerais.

Agribusiness



ROL	Agribusiness
1Q24	106.0
1Q23	110.1
Δ%	-3.7%
4Q23	198.8
Δ%	-46.7%



- In 1Q24, Net Revenues from the "Agribusiness" segment reached R\$106.0 million, down by 3.7% compared to the same period in 2023.
- In the quarter, we strategically prioritized the allocation of resources to most profitable segments. As a result, we were able to maintain a stable level of net revenues in absolute numbers in this segment.
- In relation to 4Q23, we saw a reduction of 46.7% in the Agribusiness market, which was also reflected in the Farms segment, as a result of seasonality, influenced by the summer harvest, which is the most significant period in the agricultural calendar.
- In 1Q24, the segment recorded important new sales in the amount of R\$119.3 million. This includes projects for two cooperatives, four grain producers and four agribusiness companies. These sales are expected to boost revenues in the second half of 2024.

International Business



ROL	International Businesses
1Q24	38.8
1Q23	22.8
Δ%	70.2%
4Q23	32.2
Δ%	20.5%



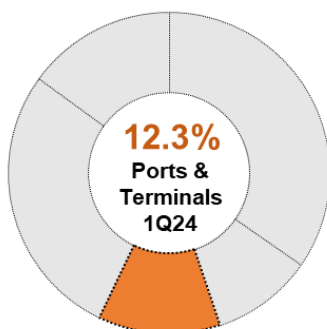
- Net Revenues from the "International Business" segment in 1Q24 reached R\$38.8 million, up by 70.2% compared to the same period in 2023. Compared to the last quarter of 2023, there was an increase of 20.5% in revenues.
- The 70.2% increase in Net Revenues from International Business reflects our excellent performance in sales of larger projects that were agreed in the fourth quarter of 2023. Added to the robustness of the year-end portfolio, this segment contributed with the highest % growth for the quarter.
- In addition to Paraguay, as already mentioned in previous quarters, the period's results were positively affected by significant business in Venezuela and Ecuador, which enabled a 20.5% increase in revenues compared to 4Q23. This reinforces Kepler Weber's leading position in the Latin American market.

- In 1Q24, important sales were made in this segment in the amount of R\$22.9 million, including 03 projects for grain producers, which will boost revenues until the second half of 2024.

Ports and Terminals



ROL	Ports & Terminals
1Q24	46.6
1Q23	31.8
Δ%	46.5%
4Q23	31.7
Δ%	47.0%

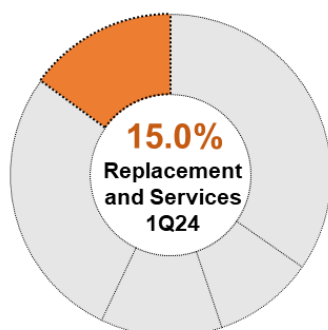


- In 1Q24, Net Revenues from the **"Ports and Terminals"** segment reached R\$46.6 million, or an increase of 46.5% compared to the same period in 2023. Compared to 4Q23, there was an increase of 47.0% in Net Revenues from this segment.
- The segment's sound performance during this period was mainly driven by three major projects. A terminal in Bahia, dedicated to grains and fertilizers, will play a crucial role in increasing agricultural production in the MATOPIBA region; a port project in the State of Pará will foster the logistic and economic development in the Northern Arc region; and, finally, an important corn ethanol company in the State of Mato Grosso, which has also contributed significantly to this growth.
- Additionally, two projects in Paranaguá (State of Paraná), which is one of Brazil's main grain ports, are in advanced stages of implementation. They will play a crucial role in increasing flow capacity, and will be instrumental in boosting agricultural units in their respective regions.
- The Company keeps a sound position and has a robust business portfolio in this segment, which has a highly relevant role in our diversification strategy.

Replacement and Services (R&S)



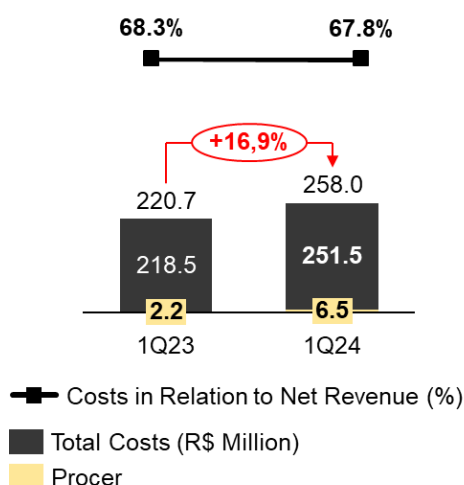
ROL	Replacement and Services
1Q24	57.0
1Q23	51.0
Δ%	11.8%
4Q23	88.3
Δ%	-35.4%



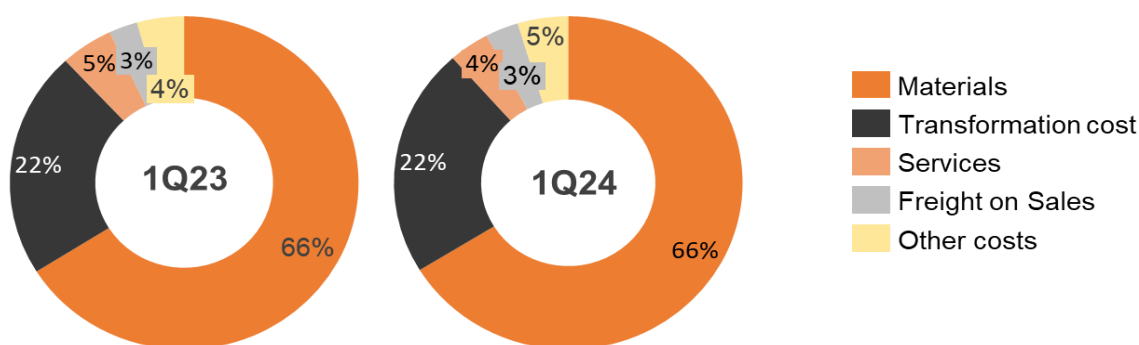
- In 1Q24, Net Revenues from the **"Replacement and Services" segment** reached R\$57.0 million, up by 11.8% compared to the same period in 2023. However, compared to 4Q23, the variation of 35.4% is associated with the seasonal effect in the segment.
- This increase is mainly explained by the consolidation of Procer, which contributed with an increase of R\$9.5 million compared to 1Q23 and 1Q24. This result was driven by the robust order portfolio. The R&S segment served 1,826 customers and processed 3.6 thousand orders, up by 6.3% and 10% respectively compared to 1Q23.
- Furthermore, growth was driven by a broad and diversified portfolio across all agricultural regions. Among all regions where we operate, the South region recorded the highest volume of revenues, favored by a more favorable climate.
- We are developing two new projects in this segment: **"Grãos de Conhecimento,"** a distance learning platform with educational videos, created to guide our customers on the safety and proper use by the labor force of Kepler's equipment in the storage process; and **Kepler Checklist**, a preventive diagnosis and maintenance application that aims to improve operational efficiency. Both projects aim at continually generating value in customer relationships, and facilitating the receipt of automated purchase orders through the diagnosis application.

COST OF GOODS SOLD (COGS)

Costs of Goods Sold (R\$ million) | Net Revenues (%)

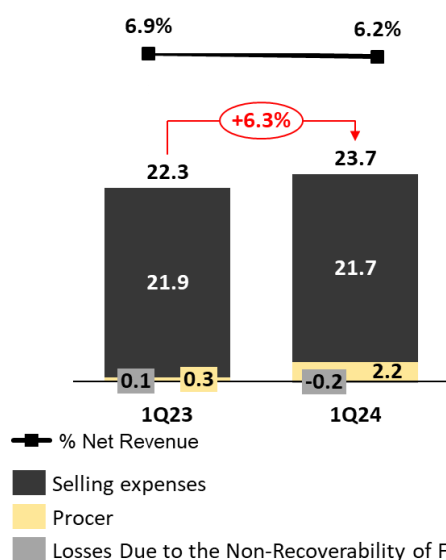


- The Company's **COGS** remained stable, with a slight drop of 0.5 p.p. and an increase of R\$37.3 million in absolute values.
- Despite the unfavorable scenario for the mix, with greater consumption of time in more robust and complex projects, we operated with significantly higher production volumes in the quarter. Even so, costs have not followed this increase due to efficient management, scale savings, and optimization of operational performance, recording a variation of only 16.9% in COGS.
- Furthermore, in 1Q24, we highlight the increase of R\$4.3 million relating to the costs of Procer, a company that started to be consolidated in March 2023, representing three full months in 1Q24, compared to just one month in 1Q23.

Figure 2 | COGS Breakdown


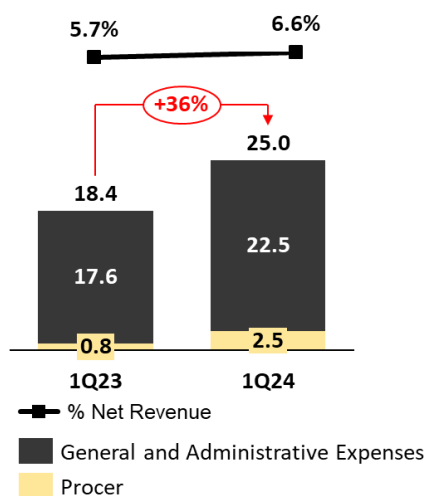
SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

Selling Expenses (R\$ million) % against Net Revenues



- **Selling Expenses** in 1Q24 totaled R\$23.7 million, representing 6.2% of net revenues, with a reduction of 0.7 percentage point compared to the same period of the previous year. This improvement reflects our ongoing commitment to improving our business efficiency.
- The variation in Selling Expenses reflects the impact of inflation on personnel costs and related charges (+R\$1.0 million), as well as the increase in expenses with trade fairs and exhibitions and third-party services (+R\$0.5 million). However, the positive performance of Commissions, which represent a decrease of 1.0 percentage point against Net Revenues, has offset the impact of the merger of Procer's expenses the quarter.

General and Administrative Expenses (R\$ million) % against Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** totaled R\$25.0 million in 1Q24, corresponding to 6.6% of Net Revenues, an increase of 0.9 percentage point compared to previous quarters.
- The variation in expenses from 1Q24 to 1Q23 is mainly due to one-off expenditures on strategic projects, as well as expenses related to the completion of the Company's succession plan.

OTHER NET OPERATING REVENUES AND EXPENSES

Other **Net Operating Revenues and Expenses** presented positive results of R\$7.0 million and R\$8.0 million in 1Q24 and 1Q23, respectively, representing a reduction of 12.6%. This reduction is mainly due to the provision for Profit Sharing, given the performance of the results, which increased by +1.8% compared to 1Q23.

FINANCIAL RESULT

Financial Revenues

Financial Revenues amounted to R\$8.6 million in 1Q24 and R\$15.6 million in 1Q23, representing 2.3% and 4.8% of net revenues, respectively. Although Cash has been kept in line with the first quarter of 2023, the reduction in the Selic rate in the period impacted the earnings from financial investments.

Financial expenses

Financial Expenses amounted to R\$9.1 million in 1Q24, compared to R\$13.5 million in 1Q23, representing 2.4% and 4.2% of net revenues, respectively. This decline mainly reflects the Company's lower debt.

Net Financial Result

The **Net Financial Result** amounted to negative R\$0.5 million in 1Q24, compared to a positive result of R\$2.1 million in 1Q23. The variation in the quarter mainly reflects the performance of financial revenues.

EBITDA

Table 2| EBITDA

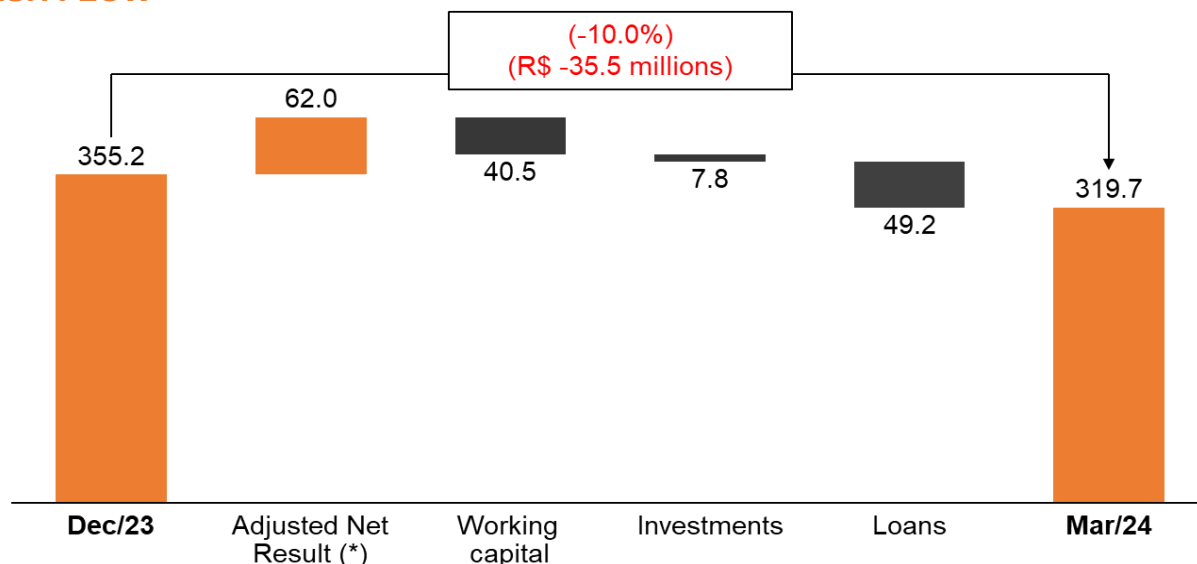
Net Result (R\$ thousands)	1Q24	1Q23	Δ% 1Q24 x	4Q23	Δ% 1Q24 x
Net Operating Revenue	380,311	323,104	17.7%	502,205	-24.3%
Profit for the Period	52,156	51,241	1.8%	94,024	-44.5%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferr	27,866	20,536	35.7%	13,070	113.2%
(-) Financial Revenues	(8,597)	(15,624)	-45.0%	(14,622)	-41.2%
(+) Financial Expenses	9,141	13,545	-32.5%	15,356	-40.5%
(+) Depreciation and Amortization	9,848	7,727	27.4%	9,411	4.6%
EBITDA Margin	23.8%	24.0%	-0,2 p.p.	23.3%	0,4 p.p.
EBITDA	90,414	77,425	16.8%	117,239	-22.9%
Supplementary Costs and Warranties	-	-	-	-	-
(+) Contingencies/Other	924	(65)	-1528.2%	695	32.9%
Adjusted EBITDA Margin	24.0%	23.9%	0,1 p.p.	23.5%	0,5 p.p.
Adjusted EBITDA	91,337	77,360	18.1%	117,934	-22.6%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferr	(314)	22	-1528.2%	(10,236)	-96.9%
Adjusted Net Margin	13.9%	15.8%	-2 p.p.	16.8%	-2,9 p.p.
Adjusted Net Income	52,766	51,198	3.1%	84,483	-37.5%

In 1Q24, the Company's **EBITDA** reached R\$90.4 million, compared to R\$77.4 million in 1Q23. The EBITDA margin for the quarter was 23.8%, 0.2 percentage point lower than in 1Q23. Despite an unfavorable mix, the positive variation of +16.8% in EBITDA is explained by the increase in the level of activity during the period, as a result of a balanced management of volumes, prices and costs.

NET INCOME

In 1Q24, **Net Income** reached R\$52.2 million, with net margin of 13.7%, representing a reduction of 2.1 percentage points compared to the net margin of 15.9% recorded in 1Q23.

CASH FLOW



(*) Adjusted net result from Depreciation/Amortization and Income Tax.

Figure 3 | Cash flow reconciliation (in R\$ million)

The accrued result, net of depreciation, amortization and income tax, totaled R\$62.0 million. There was a cash consumption of R\$35.5 million, reflecting the greater consumption of Working Capital, as a result of the typical seasonality of the period in the main operational accounts, such as suppliers and customers.

In 1Q24, our investments totaled R\$7.8 million, distributed as follows: R\$2.6 million in Sustenance Capex, R\$2.1 million in modernization and expansion of production capacity, R\$1 million in information technology and R\$2.1 million in the development of new products.

Regarding financing activities, the Company's main transaction was the settlement of FINAME Materials financing, in the amount of R\$50 million.

RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

In 1Q24, **ROIC** was 43%, representing a reduction of 0.9 percentage point compared to 2023. Operating Income after taxes reached R\$245.1 million, up by 1.2% compared to R\$242.1 million recorded in the 12-month period ended in 2023. Furthermore, the average level of invested capital showed a variation of 37.3% between the quarters, amounting to R\$570.2 million compared to R\$415.4 million in the previous year.

INVESTMENTS (CAPEX)

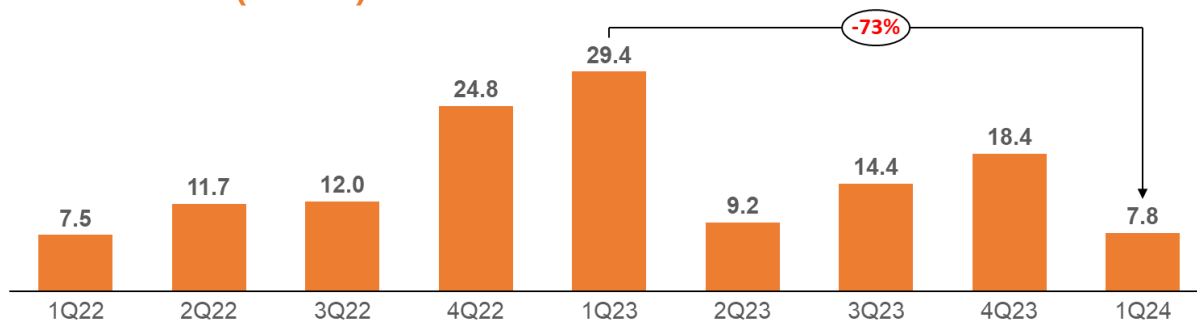
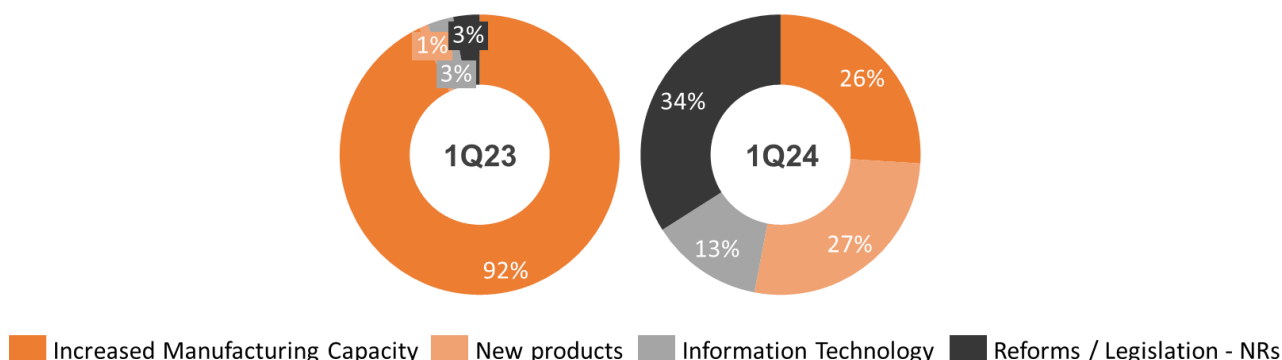


Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (in R\$ million)

In 1Q24, our investments totaled R\$7.8 million, distributed as follows: R\$2.7 million in Sustenance Capex, R\$2.0 million in modernization and expansion of production capacity, R\$1 million in information technology and R\$2.1 million in the development of new products.

In 1Q23, we made a strategic investment in the new Powder Painting line. This investment represented a significant Capex at that time.

Figure 5 | Evolution of CAPEX (in %)



CASH AND CASH EQUIVALENTS AND INDEBTEDNESS

Table 3 | Cash and Cash Equivalents and Indebtedness

Indebtedness (R\$ thousands)	Mar/24		Dec/23		Mar/23	
FINAME Materials	-		52,216		-	
Export Credit Note	25,988		14,530		68,453	
Financial Rural Producer Note	13,908		12,310		14,857	
Agribusiness Credit Rights Certificate	50,399		50,430		-	
Short Term	90,295	62%	129,486	66%	83,310	49%
Export Credit Note	20,000		30,000		40,000	
Financial Rural Producer Note	36,000		36,000		48,000	
Long Term	56,000	38%	66,000	34%	88,000	51%
Total Debt	146,295	100%	195,486	100%	171,310	100%
Availability (Current and Non-current)	319,722		355,235		318,573	
Net Debt	(173,427)		(159,749)		(147,263)	

On March 31, 2024, the total consolidated debt showed a reduction of 25% compared to the same period in 2023. Of this debt, 31.4% corresponds to the Export Credit Note, 34.5% refers to the Agribusiness Credit Rights Certificate, and 34.1% relate to the Financial Rural Producer Certificate. As a result, Positive Net Cash on March 31, 2024 was R\$173.4 million, compared to R\$147.3 million in the same period in 2023.

DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

As resolved by the Annual Shareholders' Meeting held on April 3, 2024, the Company has approved the following payment:

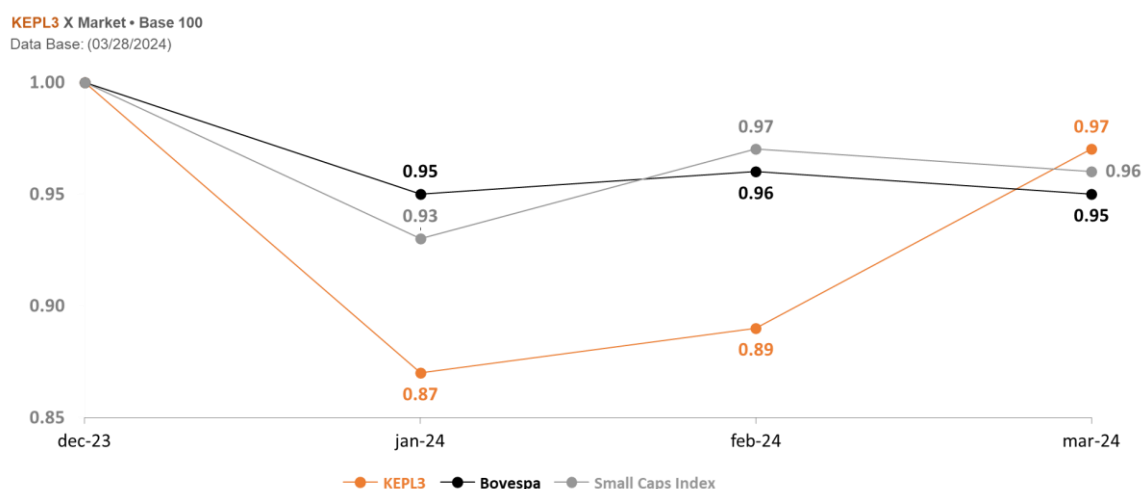
- **Minimum mandatory dividends: R\$27.9 million, equivalent to R\$0.15767046 per share.**
- **Additional dividends: R\$47.0 million, representing R\$0.26589691 per share.**

Payment was made on April 15, 2024, without withholding income tax, in accordance with the current legislation, and without remuneration or monetary adjustment.

Table 4 | Payout

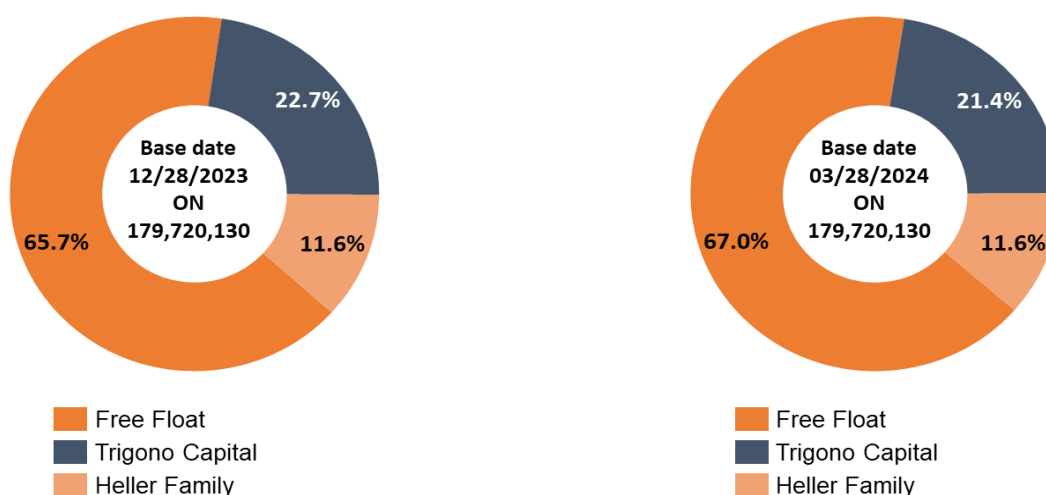
	1Q24	2023	2022	Δ% 2023/2022
Mandatory dividends	-	27,871	77,690	-64.1%
Interest on Equity	-	32,718	18,678	75.2%
Additional dividends	-	-	-	0.0%
Interim dividends	-	42,282	84,338	-49.9%
Gross Total	-	102,871	180,706	-43.1%
Net profit	52,156	245,214	382,468	-35.9%
Payout	0.00%	41.95%	47.2%	-11.2%

SHARE PERFORMANCE | KEPL3


Figure 6| Kepler versus Market | Base 100 | Base date: 03/28/2024

In March 2024, Kepler shares showed a reduction of -3.3% compared to December 2023. In the same period, the Ibovespa index depreciated -4.5%, while the Small Caps index recorded a devaluation of -4.1%. In March 2024, the average daily liquidity of Kepler shares reached R\$11.3 million.

OWNERSHIP STRUCTURE


Figure 7 | Ownership Structure (KEPL3)

KEPL3 Share Repurchase Program

On March 25, 2024, the Company disclosed, through a Material Fact, the creation of a share repurchase plan. This plan aims at purchasing up to 17,658,311 common shares issued by the Company, which is equivalent to 10% of KEPL3 outstanding shares, with due regard for the limits provided for in the applicable regulations, without reducing the capital stock.

The primary purpose of the program is to keep shares in treasury for possible cancellations or disposals by the Company. The repurchase program will last 12 months, with an expected expiration date on March 25, 2025.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)



In 1Q24, Kepler Weber achieved significant milestones in corporate governance. It became a voluntary signatory to the UN Global Compact, committing to integrate its principles into its strategy and daily operations, in addition to participating in cooperative projects to promote the Sustainable Development Goals. The company has also joined the Brazil Pact for Business Integrity, reinforcing its commitment to ethics and integrity in all aspects of its business.

The company obtained the approval of the Corporate Risk Matrix, as a result of a partnership with an external consultancy firm, having identified and classified 26 risks distributed across different areas. The process included the analysis of financial and reputational impact, establishing criteria for prioritization and definition of mitigation responses.

Furthermore, the company has implemented "Be Compliance," a Compliance-as-a-Service platform aimed at fostering a culture of integrity and transparency. The platform offers continuous monitoring of regulatory changes, policy development, risk analysis, employee training programs and facilitation of documentary due diligence of partners.

These initiatives reflect Kepler Weber's commitment to integrity, sustainability and excellence in corporate governance.



In the social sphere, Kepler Weber started a vaccination campaign in January, and is now structuring a Mental Health Program to be implemented by the middle of the year. In addition, the investments in social projects have started, such as the "Fun Tour through the World of Dyslexia," held from March 18 to 22. Sponsored by the Company through the Culture Incentive Law, the project visited six municipal schools in Panambi, State of Rio Grande do Sul, reaching more than 1,300 students and teachers.

Through a light and playful approach by Cia. Teatral Triatinhos theater group, the project brought reflections on the importance of family support in the learning of children with dyslexia. The company reinforced its purpose of "Caring for Life" through participation in the initiative, highlighting its commitment to education and inclusion in local communities. The project will also be performed throughout the year in Campo Grande, State of Mato Grosso do Sul.



In 1Q24, Kepler Weber carried out the 2023 Greenhouse Gases (GHG) inventory, following the methods established by the Brazilian GHG Protocol Program and the ABNT NBR ISO 14064-1/2007 standard. The inventory covered all direct and indirect emissions linked to the company's operations, including waste emissions. This is the third year of the historical series of accounting for emissions, starting the implementation of decarbonization targets at Kepler's manufacturing units.

The company recognizes the importance of frequent monitoring of its emissions in order to control targets and assess its performance, thus contributing to the reduction of greenhouse gases, global warming, and legal and economic requirements.

Kepler Weber is already implementing actions to reduce GHG, such as the introduction of the compactor at the waste plant in Panambi, resulting in a reduction in transport emissions. Furthermore, the Panambi unit started to implement a continuous electrostatic powder painting line, reducing emissions of volatile organic compounds and optimizing the operational flow. These actions evidence the company's commitment to innovation and environmental responsibility, strengthening its leadership in the market.

Kepler Weber is preparing and will publish its Sustainability Report in the next quarter in accordance with the methodology of the Global Reporting Initiative (GRI) and the Sustainability Accounting Standards Board (SASB),

incorporating analyses of the GHG inventory and reflecting its environmental, social and governance commitments (ESG).

RELATIONSHIP WITH THE INDEPENDENT AUDITORS

Pursuant to CVM Instruction No. 162, dated July 13, 2022, the Company reports that its policy for engagement of services not related to the external audit is underpinned by principles that preserve the auditors' independence.

In compliance with CVM Instruction No. 162/22, for the fiscal year 2024, we inform that Ernst & Young Auditores Independentes S/S Ltda. was engaged to provide services in the amount of R\$399.7 thousand relating to independent audit services and translation services of the Company's financial statements.

CORPORATE GOVERNANCE



The Company has been improving its corporate governance practices in the conduct of its business to create value for shareholders and other stakeholders. Listed in B3's traditional segment, the Company complies with all obligations stipulated for that listing segment.

Management fosters an organizational culture based on ethics and integrity and, in order to strengthen its corporate governance even more, the Company announced, by means of a Notice of Material Fact published on July 19, 2023, that B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), according to Section 7.3 of its Regulations for Issuer Listing of Issuers and Admission of Securities for Trading, approved the Company's request to migrate to the special corporate governance segment referred to as "Novo Mercado."

Given the approval of the migration to Novo Mercado, the Company's common shares started to be traded in this segment on July 26, 2023.

The migration to Novo Mercado is a significant step forward for the Company, which reinforces its commitment to high standards of corporate governance.

Board of Directors

The Board of Directors consists of no fewer than seven and no more than nine standing members. They are elected by the shareholders' meeting through a voting process where the shareholders designate their representatives for a two-year term of office, with reelection permitted.

The Board of Directors is the highest governing body responsible for the long-term planning strategy and for supervising the performance of executive officers. This body holds regular meetings on a quarterly basis, or extraordinary meetings, whenever necessary.

The chairman and the deputy chairman of the Board of Directors are selected by the body itself. In line with best practices, the offices of chairman of the Board of Directors and Chief Executive Officer or Chief Executive may not be held by a same person.

At the Annual Shareholders' Meeting held on March 21, 2023, the shareholders elected a ticket consisting of eight members to make up the Company's Board of Directors, whose terms of office will end when the 2025 Annual Shareholders' Meeting is held. All directors took office and have no duties or positions at the Company other than those relating to the Board of Directors and its Strategy, Investment and Finance Committee, its People, Compliance and Sustainability Committee or the Audit and Non-Statutory Risks Committee.

Audit and Risks Committee

On June 1, 2023, the setup of the Non-statutory Audit and Risks Committee was approved according to the "Audit Committee Regulations," as previously approved in the Board of Directors' meeting held on March 15, 2023. Also in the meeting held on June 1, 2023, three members were elected for the Audit and Risks Committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted.

In view of the resignation of a member of the aforementioned Committee, at the meeting of the Company's Board of Directors, dated February 28, 2024, a substitute was elected with a term of office equal to that of the members of the Board of Directors and the other members of the Audit and Risks Committee. The review of the Committee's Internal Regulations was also approved, and, from that date onwards, the Committee was renamed "Audit and Risks Committee." The Audit and Risks Committee is made up of 1 Board member, 2 independent members of which one is the coordinator of the body. The members of the Audit and Risks Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The primary purposes of the Committee are overseeing: (i) the quality and integrity of financial reports; (ii) adherence to legal, statutory and regulatory standards; (iii) the adequacy of processes related to risk management and compliance; (iv) internal controls; (v) internal audit and risk management, compliance and internal control activities; (vi) the activities of independent auditors; and (vii) the adequacy of processes related to the handling of reports of potential noncompliance with legal and regulatory provisions applicable to the Company, in addition to internal regulations and codes.

Strategy, Investment and Finance Committee

On December 14, 2023, the setup of the Strategy, Investment and Finance Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The Committee's primary objectives are to review and issue recommendations to the proposed strategic plan, business plan, and other guidelines related to the Company's strategy, to be submitted to the Board of Directors, as well as to identify and review business opportunities.

People, Compliance and Sustainability Committee

On December 14, 2023, the setup of the People, Compliance and Sustainability Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities. The Committee's primary objectives are to ensure the Company's commitment to an administration and culture that complies with the pillars of corporate governance, sustainability and business ethics, and monitor and resolve on actions of the Discipline, Integrity, Strategic Security, ESG and Privacy Committees.

Fiscal Council

The Fiscal Council is permanent, installed in accordance with the law, and is guided by Internal Regulations. It is made up of three full members and their respective alternates, who are elected by the Annual Shareholders' Meeting in accordance with the provisions of Article 161, Paragraph 4, of Law 6404/76. The members perform their duties for the current term as determined by the Annual Shareholders' Meeting, and they may be re-elected. The Body's main responsibilities include: supervising management's activities, reviewing the Company's financial statements, and reporting their conclusions to shareholders.

At the Annual Shareholders' Meeting held on April 3, 2024, shareholders elected, by simple vote, 6 members (3 full members and their respective alternates) to make up the Company's Fiscal Council, whose term of office will end when the 2025 Annual Shareholders' Meeting is held. All elected members will take office through the signing of an inauguration instrument, within the terms and in the form of the law, and will declare, in accordance with the law, that they are not involved in any of the crimes provided for by law that would prevent them from carry out commercial activities and management duties in publicly-held companies, and that they will use the Internal Regulations to conduct the body's functions.

Statutory Board

Kepler Weber's current Statutory Board is made up of three members, elected by the Board of Directors. The Company's Officers have extensive experience in the industry, contributing towards the positioning of Kepler Weber as a leader in post-harvest solutions and a relevant player in the solid bulk handling equipment market.

It is important to highlight that on April 3, 2024, following the Notice to the Market published on February 16, 2023 regarding the Company's Succession Process, the Board of Directors acknowledged the resignation of Mr. Piero Abbondi, and approved the election of Mr. Bernardo Osborn Gomes Nogueira as Chief Executive Officer for Kepler Weber S/A, under the statutory regime, with a two-year term of office as from April 3, 2024.

Composition of Governance Bodies

BOARD OF DIRECTORS Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Chairman Júlio Toledo Piza Vice-President Standing Members Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	FISCAL COUNCIL Reginaldo Ferreira Alexandre Chairman Standing Members Doris Beatriz França Wilhelm Francisco Eduardo de Queiroz Ferreira Alternate Members Emílio Otranto Neto Maria Elvira Lopes Gimenez Rosângela Costa Süffert	STATUTORY BOARD Bernardo Nogueira Chief Executive Officer Paulo Polezi Chief Financial and IR Officer Fabiano Schneider Industrial and Product Officer
STRATEGY, INVESTMENT AND FINANCE COMMITTEE Members: Arthur Heller Britto Bernardo Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Paulo Polezi Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira	AUDIT AND RISKS COMMITTEE Antonio Edson Maciel dos Santos Coordinator Valmir Pedro Rossi Member Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Member and Director	PEOPLE, COMPLIANCE AND SUSTAINABILITY COMMITTEE Members: Júlio Toledo Piza Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Misiara de Alcântara Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

1Q24 FINANCIAL STATEMENTS Earnings Videoconference

EARNINGS VIDEOCONFERENCE

Kepler will hold a videoconference in Portuguese, on April 30, 2024 (Tuesday), with simultaneous translation into English, at the following time:

- 10 a.m. – Time in Brazil
- 9 a.m. – Time in the U.S.

The access link for the Video Conference is available on the Investor Relations website https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN_ZWWjbtyaQ7un5-GpQ7m-3Q#/

Participants:

- **Bernardo Nogueira** | Chief Executive Officer (CEO)
- **Paulo Polezi** | Chief Financial and IR Officer

Investor Relations:

- **Sandra Vieira** | IR Coordinator
- **Leonardo Santos** | IR Analyst
- **Laura Sannomiya** | IR Analyst

Contact: ri@ri.kepler.com.br

The presentation will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please log on approximately 10 minutes before the time set for the videoconference.



FORWARD-LOOKING STATEMENTS

Statements contained in this report concerning Kepler's business prospects, projections and actual results and potential growth are mere forecasts based on Management's expectations for Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, on the general economic performance of Brazil, the industry and international markets, and are subject to change.

ANNEX I CONSOLIDATED INCOME STATEMENT | Quarterly

In thousands of Reais, except for percentages	1Q24		4Q23		1Q23		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUE	380,311	100.00%	502,205	100.00%	323,104	100.00%	17.71%	-24.27%
COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED	(258,002)	-67.84%	(350,724)	-69.84%	(220,701)	-68.31%	16.90%	-26.44%
GROSS PROFIT	122,309	32.16%	151,481	30.16%	102,403	31.69%	19.44%	-19.26%
Selling Expenses	(23,910)	-6.29%	(25,426)	-5.06%	(22,285)	-6.90%	7.29%	-5.96%
Losses on non-recoverability of financial assets	161	0.04%	(604)	-0.12%	(59)	-0.02%	-372.88%	-126.66%
General and administrative expenses	(24,982)	-6.57%	(27,119)	-5.40%	(18,357)	-5.68%	36.09%	-7.88%
Other income (expenses), net expenses	6,988	1.84%	9,496	1.89%	7,996	2.47%	-12.61%	-26.41%
OPERATING PROFIT (LOSS)	80,566	21.18%	107,828	21.47%	69,698	21.57%	15.59%	-25.28%
Financial expenses	(9,141)	-2.40%	(15,356)	-3.06%	(13,545)	-4.19%	-32.51%	-40.47%
Financial revenues	8,597	2.26%	14,622	2.91%	15,624	4.84%	-44.98%	-41.21%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	80,022	21.04%	107,094	21.32%	71,777	22.21%	11.49%	-25.28%
Income and social contribution taxes - Current	(16,316)	-4.29%	(19,264)	-3.84%	(9,497)	-2.94%	71.80%	-15.30%
Income and social contribution taxes - Deferred	(11,550)	-3.04%	6,194	1.23%	(11,039)	-3.42%	4.63%	-286.47%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(27,866)	-7.33%	(13,070)	-2.60%	(20,536)	-6.36%	35.69%	113.21%
NET INCOME	52,156	13.71%	94,024	18.72%	51,241	15.86%	1.79%	-44.53%

ANNEX II – CONSOLIDATED BALANCE SHEET

(In thousands of Reais, except for percentages)	Mar/24		Dec/23		Mar/23		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ASSETS								
Current assets	915,935	65.2%	981,908	66.7%	855,826	65.56%	-6.7%	7.0%
Cash and cash equivalents	319,722	22.7%	322,923	22.1%	199,128	15.05%	-1.0%	60.6%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	-	0.0%	32,312	2.2%	119,445	9.15%	-100.0%	-100.0%
Trade accounts receivable	264,293	18.8%	308,132	20.9%	169,856	13.01%	-14.2%	55.6%
Inventories	260,236	18.5%	254,147	17.3%	293,596	22.49%	2.4%	-11.4%
Taxes recoverable	48,563	3.5%	43,802	3.0%	49,577	3.80%	10.9%	-2.0%
Other assets	23,121	1.6%	20,592	1.4%	24,224	1.86%	12.3%	-4.6%
Non-current assets	489,821	34.8%	489,372	33.3%	449,631	34.44%	0.1%	8.9%
Trade accounts receivable	5,790	0.4%	11,773	0.8%	7,147	0.6%	-50.8%	-19.0%
Taxes recoverable	33,050	2.4%	36,827	2.5%	22,859	1.8%	-10.3%	44.6%
Deferred taxes	43,344	3.1%	54,894	3.7%	53,468	3.9%	-21.0%	-18.9%
Other assets	4,744	0.3%	3,799	0.3%	23,242	1.8%	24.9%	-79.6%
Investments	101	0.0%	93	0.0%	60	0.0%	8.6%	68.3%
Investment property	1,380	0.1%	1,398	0.1%	1,449	0.1%	-1.3%	-4.8%
Property, plant and equipment	257,111	18.2%	257,983	17.4%	215,224	16.5%	-0.3%	19.5%
Intangible assets	120,703	8.6%	121,397	8.3%	122,493	9.4%	-0.6%	-1.5%
Right of use in progress	23,598	1.7%	1,208	0.1%	3,689	0.3%	1853.5%	539.7%
TOTAL ASSETS	1,405,756	100.0%	1,471,280	100.0%	1,305,457	100.0%	-4.5%	7.7%
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY								
Current liabilities	478,131	34.0%	607,901	41.5%	498,361	38.1%	-21.3%	-4.1%
Suppliers	103,087	7.3%	120,878	8.2%	69,248	5.3%	-14.7%	48.9%
Financing and loans	90,295	6.4%	129,486	8.8%	83,310	6.4%	-30.3%	8.4%
Social and labor obligations	32,031	2.3%	44,844	3.1%	27,456	2.1%	-28.6%	16.7%
Advances from customers	140,243	9.9%	197,992	13.7%	167,607	12.6%	-29.2%	-16.3%
Taxes payable	7,393	0.5%	9,984	0.7%	7,115	0.6%	-26.0%	3.9%
Taxes payable	5,771	0.4%	6,570	0.5%	3,134	0.2%	-12.2%	84.1%
Commissions payable	13,227	0.9%	16,443	1.1%	9,340	0.7%	-19.6%	41.6%
Dividends payable	27,871	2.0%	30,811	2.1%	77,690	6.0%	-9.5%	-64.1%
Provision for guarantees	31,595	2.3%	26,943	1.8%	16,546	1.3%	17.3%	91.0%
Leases	3,568	0.3%	501	0.0%	3,512	0.3%	612.2%	1.6%
Other liabilities	23,050	1.6%	23,449	1.6%	33,403	2.6%	-1.7%	-31.0%
Non-current liabilities	147,862	10.5%	137,176	9.2%	156,367	11.9%	7.8%	-5.4%
Suppliers	6	0.0%	12	0.0%	-	0.0%	-50.0%	0.0%
Financing and loans	56,000	4.0%	66,000	4.5%	88,000	6.7%	-15.2%	-36.4%
Provisions	12,292	0.9%	11,800	0.8%	12,224	0.9%	4.2%	0.6%
Taxes payable	-	0.0%	-	0.0%	466	0.0%	0.0%	-100.0%
Sale Option	54,960	3.9%	54,960	3.7%	54,960	4.2%	0.0%	0.0%
Deferred taxes	-	0.0%	-	0.0%	-	0.0%	0.0%	0.0%
Leases	20,480	1.5%	787	0.1%	353	0.0%	2502.3%	5701.7%
Other liabilities	4,124	0.3%	3,617	0.3%	364	0.0%	14.0%	1033.0%
Shareholders' Equity	779,763	55.5%	726,203	49.3%	650,729	49.9%	7.4%	19.8%
Capital stock	244,694	17.4%	244,694	16.6%	144,694	11.1%	0.0%	69.1%
Treasury shares	(22,303)	-1.6%	(22,303)	-1.5%	(7,806)	-0.6%	0.0%	185.7%
Capital reserves	8,860	0.6%	7,456	0.5%	5,647	0.4%	18.8%	56.9%
Revaluation reserves	158	0.0%	158	0.0%	158	0.0%	0.0%	0.0%
Equity valuation adjustments	23,940	1.7%	24,367	1.7%	25,691	2.0%	-1.8%	-6.8%
Profit reserve	471,831	33.6%	471,831	32.1%	430,656	33.0%	0.0%	9.6%
Income for the period	52,583	3.7%	-	0.0%	51,689	4.0%	0.0%	1.7%
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	1,405,756	100.0%	1,471,280	100.0%	1,305,457	100.0%	-4.5%	7.7%

ANNEX III – CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

CONSOLIDATED CASH FLOW	1Q24	1Q23
<i>(In thousands of Reais)</i>		
Cash flows from operating activities		
Net Income	52,156	51,241
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	9,858	7,727
Provisions for tax, civil and labor risks	492	(955)
Inventory provisions	386	204
Provisions for guarantees	4,652	(527)
Losses on non-recoverability of financial assets	(161)	59
Other provisions	392	(3,411)
Cost of fixed assets / intangible assets written off	27	2
Financial result	(872)	2,802
Current income tax and social contribution expenses	16,316	9,497
Deferred income tax and social contribution expenses	11,550	11,039
	94,796	77,678
Changes in assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	49,983	22,882
Inventories	(6,475)	24,124
Recoverable taxes	(984)	13,788
Other assets	(2,585)	(6,035)
Suppliers	(17,797)	(4,825)
Social and labor obligations	(12,813)	(20,177)
Taxes payable	(2,591)	694
Advances from customers	(57,749)	(55,175)
Other liabilities	(2,072)	(5,432)
Cash flow generated (used) in operating activities	41,713	47,522
Interest paid on loans and financing and loans	(4,321)	(1,712)
Income tax and social contribution paid	(17,139)	(11,828)
Net cash generated (used) in operating activities	20,253	33,982
Cash flow from investment activities		
Acquisition of fixed and intangible assets	(7,049)	(9,454)
Non-immediately liquid financial investments - Redemption	38,314	(33,597)
Acquisition of subsidiary, net of cash acquired	-	(45,262)
Net cash generated (used) in investing activities	31,265	(88,313)
Cash flows from financing activities		
Amortization of financing and loans	(50,000)	-
Dividends and interest on equity paid	(2,940)	-
Lease consideration paid	(1,779)	(995)
Net cash generated (used) in financing activities	(54,719)	(995)
Increase/decrease in cash and cash equivalents	(3,201)	(55,326)
Statement of increase (decrease) in cash and cash equivalents		
At the beginning of the period	322,923	254,454
At the end of the period	319,722	199,128
Change in cash and cash equivalents in the period	(3,201)	(55,326)

For more information, go to our results center:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

The financial and operational information herein, except as indicated otherwise, is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$'000s), according to the accounting practices in place in Brazil, including the corporate laws and the convergence on the IFRS. Growth rates and other comparisons refer, except as indicated otherwise, to the same period of the previous year.