



RELEASE DE RESULTADOS 4T23

“Desempenho de 2023 marcado pela Resiliência e Performance Sustentável”

DESTAQUES

A **RECEITA LÍQUIDA** atingiu R\$502,2 milhões no 4T23, permanecendo praticamente estável em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, importante ressaltar que foi o melhor resultado entre os trimestres do ano de 2023. No acumulado de 2023 a Receita Líquida atingiu R\$1,5 bilhão, redução de 16,7% em comparação aos R\$1,8 bilhão de 2022, melhor ano da história da Companhia.

O **EBITDA** somou R\$117,2 milhões no 4T23, redução de 22,5% em relação aos R\$151,3 milhões do 4T22. A margem EBITDA do trimestre foi de 23,3%, queda de 6.8 pontos percentuais em relação ao 4T22. No acumulado de 2023, o EBITDA somou R\$336,7 milhões, redução de 38,6% em comparação ao mesmo período de 2022. A margem EBITDA do acumulado de 2023 foi de 22,3% e 7.9 pontos percentuais menor que o acumulado de 2022.

O **LUCRO LÍQUIDO** atingiu R\$94,0 milhões no 4T23, com margem líquida de 18,7% e redução de 3.8 pontos percentuais em relação ao 4T22. O Lucro Líquido no acumulado de 2023 foi de R\$245,2 milhões, com margem líquida de 16,2% e 4.9 pontos percentuais menor que o resultado do ano anterior.

RELEASE DE RESULTADOS 4T23

São Paulo, 28 de fevereiro de 2024 – A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber, líder em equipamentos para armazenagem e soluções em pós-colheita de grãos na América Latina anuncia resultados consolidados do trimestre e doze meses findo em 31 de dezembro de 2023 (“4T23”) e (“12M23”). As informações consolidadas são elaboradas de acordo com as normas internacionais de relatório financeiro – IFRS (*International Financial Reporting Standard*).

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

A performance de 2023, marcada por desafios e conquistas, manteve a Kepler como referência no setor, impulsionada por resultados robustos e uma visão estratégica de crescimento e sustentabilidade. Essa performance resultou em um ano que se posiciona como o segundo melhor da história da Companhia atingindo R\$1,5 bilhão em Receita Líquida, EBITDA de R\$336,7 milhões (margem de 22,3%) e Lucro Líquido robusto com margem de 16,2%.

O 3T23 iniciou uma trajetória de retomada nas vendas, solidificando-se no 4T23, o maior trimestre de faturamento do ano. A eficiente gestão de margens e o foco no controle de despesas contribuíram para uma margem Ebitda de 23,3%, superando as expectativas iniciais. Nossos segmentos de atuação apresentaram resultados sólidos, refletindo a resiliência diante dos desafios que se impuseram no primeiro semestre, superados ao longo do ano.

Ao projetarmos 2024, vislumbramos um cenário favorável embora cientes dos desafios. O clima adverso em algumas regiões e os preços moderados das *commodities* agrícolas são fatores que demandarão nossa atenção.

Por outro lado, o déficit de armazenagem, um desafio persistente em âmbito nacional, em conjunto com a queda dos juros e as oportunidades de financiamentos públicos, cria amplas oportunidades para nossa atuação e constituem elementos que contribuirão para impulsionar nossas operações.

Adicionalmente, as Agroindústrias, Cooperativas e operadores de Portos e Terminais continuarão investindo, sustentando o desenvolvimento do setor. Exemplo disto é a carteira de virada, agora retomando a normalidade, sendo superior à do ano anterior.

Na Procer, prevemos um crescimento robusto para os negócios digitais, impulsionado por sinergias comerciais e operacionais pós M&A, além de uma rentabilidade em expansão.

A Companhia segue fazendo movimentos estratégicos importantes. Em 20 de fevereiro de 2024, divulgamos um Fato Relevante informando que o Programa de *American Depositary Receipts* (“ADRs”) nível 1 da Kepler Weber foi declarado efetivo pela Securities and Exchange Commission dos Estados Unidos da América (“SEC”) e que os ADRs ficaram disponíveis para negociação a partir de 20 de janeiro de 2024, sob o ticker KWBY1.

Em 2024, perseguiremos a manutenção da rentabilidade em patamares sólidos. A Kepler Weber está estrategicamente preparada para capturar e entregar projetos em todos os seus segmentos, fruto dos esforços dedicados nos últimos anos para aumentar a diversificação, como evidenciado pelo êxito alcançado em 2023. Juntos, construiremos mais um ano de sucesso e realizações.

Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)

	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	12M23	12M22	Δ%
Retorno sobre o Capital Investido (*)	-	-	-	-	-	44,2%	103,8%	-59,6 p.p.
Receita Operacional Líquida	502,2	502,0	0,0%	405,6	23,8%	1.512,1	1.815,4	-16,7%
Lucro Líquido	94,0	113,0	-16,8%	66,6	41,2%	245,2	382,5	-35,9%
Lucro Líquido Ajustado	84,5	107,2	-21,2%	61,5	37,3%	224,9	386,2	-41,8%
Margem Líquida	18,7%	22,5%	-3,8 p.p.	16,4%	2,3 p.p.	16,2%	21,1%	-4,9 p.p.
Margem Líquida Ajustada	16,8%	21,4%	-4,5 p.p.	15,2%	1,6 p.p.	14,9%	21,3%	-6,4 p.p.
EBITDA	117,2	151,3	-22,5%	88,3	32,7%	336,7	548,3	-38,6%
Margem EBITDA	23,3%	30,1%	-6,8 p.p.	21,8%	1,6 p.p.	22,3%	30,2%	-7,9 p.p.
EBITDA AJUSTADO (**)	117,9	156,7	-24,7%	80,7	46,2%	326,8	568,2	-42,5%
Margem EBITDA ajustado(**)	23,5%	31,2%	-7,7 p.p.	19,9%	3,6 p.p.	21,6%	31,3%	-9,7 p.p.
Lucro por Ação (LPA)	0,5319	0,6326	-15,9%	0,3767	41,2%	1,4808	2,7733	-46,6%

(*) ROIC LTM dos últimos 12 meses

1 Vide detalhes página 14 | ADR (American Depositary Receipt)

RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

A Receita Líquida permaneceu estável no 4T23 em relação ao 4T22, composta por 94% de operações destinadas ao mercado interno e 6% ao mercado externo. No acumulado de 2023, a receita apresentou queda de 16,7% em relação ao mesmo período de 2022, tendo em sua composição os percentuais de 93% em operações destinadas ao mercado interno e 7% ao mercado externo.

Apresentamos a adição de R\$17,9 milhões e R\$41,3 milhões na receita líquida do 4T23 e acumulado de 2023, respectivamente, no segmento de Reposição & Serviços. Destaca-se que a referida performance foi obtida pela Procer, tendo em vista o efeito da consolidação dos seus resultados nos demonstrativos da Companhia, no período compreendido entre março (mês da aquisição) a dezembro de 2023.

A evolução da proporção da receita entre os mercados é apresentada na figura 1, abaixo:

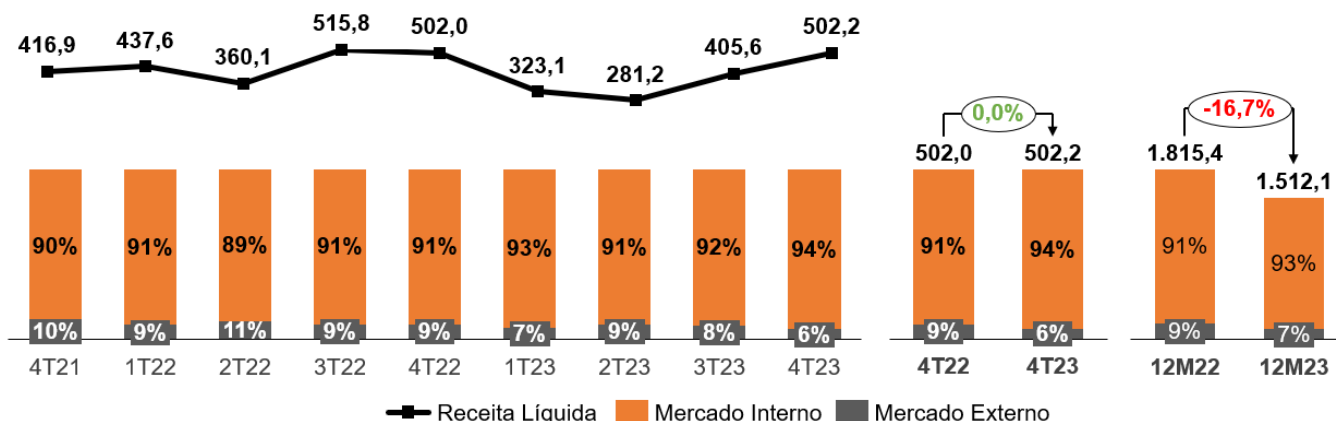


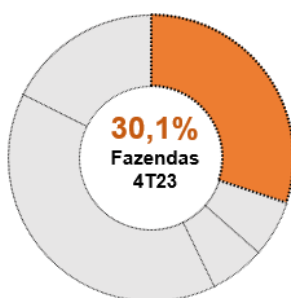
Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)

Fazendas



ROL	Fazendas
4T23	151,2
4T22	153,0
Δ%	-1,2%
3T23	145,7
Δ%	3,8%
12M23	487,0
12M22	656,1
Δ%	-25,8%

- A **Receita Líquida do segmento “Fazendas”** no 4T23 atingiu R\$151,2 milhões, com pequena redução de 1,2% em relação ao mesmo período de 2022. Em relação ao acumulado 2023, atingimos R\$487,0 milhões, 25,8% inferior em relação ao acumulado de 2022.
- Quando comparamos com o 3T23 tivemos um aumento de 3,8%, atingindo o maior trimestre em faturamento do ano, reflexo da retomada das vendas a partir de julho/23 com entregas programadas para o 4T23.
- A Receita Líquida do segmento diminuiu 25,8% em relação ao ano anterior, devido à queda de remuneração dos produtores e condições climáticas adversas em regiões agrícolas importantes. O arrefecimento no preço do aço afetou os preços dos produtos gerando um menor patamar de faturamento apesar de volumes nivelados com o ano anterior.

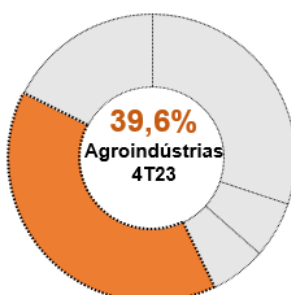


- No 4T23 foram realizadas vendas relevantes no montante de R\$82,0 milhões, as quais contribuirão para alavancar o 1º semestre de 2024, dentre elas destacamos:
 - Quatro projetos que representam R\$46,1 milhões vendidos para grandes produtores rurais distribuídos nos estados da Bahia, Mato Grosso e Rio Grande do Sul. São projetos de obras para clientes tradicionais da Companhia que reconhecem a qualidade dos equipamentos e realizam compras recorrentes.
 - Para produtores de médio porte, foram vendidos seis projetos no montante aproximado de R\$35,9 milhões. Destaque para o Paraná, venda de três projetos demonstrando a retomada de negócios de produtores rurais do estado. Para os estados de Goiás e Mato Grosso, os projetos são decorrentes da liberação do recurso do plano safra 2023/2024 e contribuíram para fortalecer a marca na região, visto que as obras são bem localizadas e referência para novas vendas.

Agroindústrias



ROL	Agroindústrias
4T23	198,8
4T22	207,3
Δ%	-4,1%
3T23	154,2
Δ%	28,9%
12M23	548,3
12M22	727,2
Δ%	-24,6%

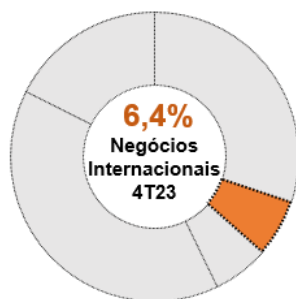


- A Receita Líquida do segmento “**Agroindústrias**” no 4T23 atingiu R\$198,8 milhões, redução de 4,1% em relação ao mesmo período de 2022. Em relação ao acumulado de 2023, atingimos R\$548,3 milhões, queda de 24,6% em relação ao acumulado de 2022.
- O segmento de Agroindústrias é caracterizado pela diversificação de clientes. Em 2022, tivemos vendas expressivas para indústrias de transformação, sendo que três projetos para arroz, café e etanol de milho somados totalizaram uma receita líquida superior a R\$125 milhões. Já em 2023, o segmento de Agroindústrias teve investimentos mais concentrados em cooperativas e cerealistas, com *tickets* menos expressivos se comparados à indústria de transformação.
- No entanto, em comparação ao 3T23, a Receita Líquida do segmento apresentou um aumento de 28,9%, atingindo o maior trimestre em faturamento do ano. Este resultado foi impactado por investimentos em aumento de capacidade de armazenagem de cooperativas, sendo que uma unidade do Mato Grosso do Sul agregou uma receita líquida de aproximadamente R\$70 milhões. Este movimento reforça o quanto os recordes de produção de grãos do Brasil geram novos investimentos robustos para a expansão de capacidade de armazenagem.
- No 4T23, foram realizadas vendas importantes pelo segmento, entre elas destacamos ampliações para cinco obras de uma mesma cooperativa, ambas localizadas no Paraná e que totalizam o montante de R\$37,8 milhões, que incrementarão o faturamento do primeiro semestre de 2024.

Negócios Internacionais

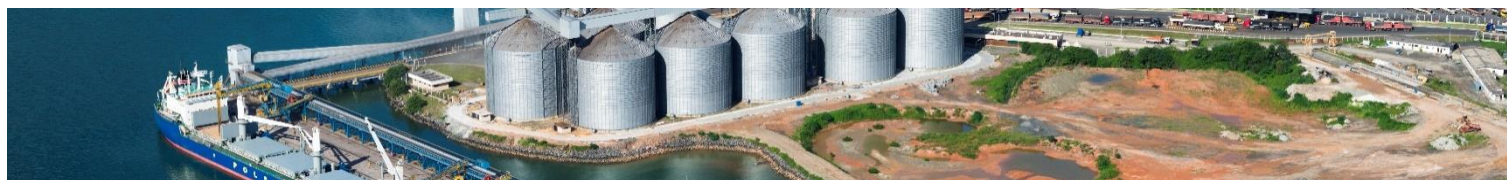


ROL	Negócios Internacionais
4T23	32,2
4T22	45,2
Δ%	-28,8%
3T23	31,3
Δ%	2,9%
12M23	111,3
12M22	170,6
Δ%	-34,8%



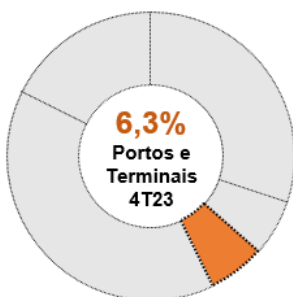
- A Receita Líquida do segmento “**Negócios Internacionais**” no 4T23 atingiu R\$32,2 milhões, redução de 28,8% em relação ao mesmo período de 2022. Em relação ao acumulado de 2023, atingimos R\$111,3 milhões, queda de 34,8% em relação ao acumulado de 2022. Em comparação ao 3T23, a Receita Líquida do segmento apresentou um aumento de 2,9%, atingindo o maior trimestre em faturamento do ano.
- A redução de receita é reflexo, principalmente, da crise hídrica que castigou os dois maiores *players* da carteira de exportação da Companhia (Paraguai e Uruguai). Já a Colômbia vem enfrentando questões políticas levando a redução dos investimentos.
- Apesar dos desafios no mercado externo, o segmento capturou vendas importantes no 4T23 e que incrementarão a receita do primeiro semestre de 2024. Podemos destacar a venda de três pedidos que totalizam R\$21,0 milhões com destino aos países da América do Sul.

Portos e Terminais



ROL	Portos e Terminais
4T23	31,7
4T22	30,0
Δ%	5,7%
3T23	3,2
Δ%	890,6%
12M23	94,6
12M22	49,6
Δ%	90,7%

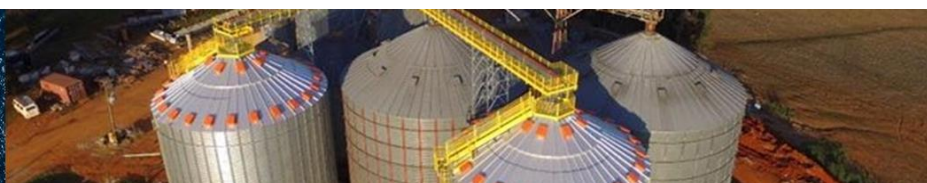
- A Receita Líquida do segmento “**Portos e Terminais**” no 4T23 atingiu R\$31,7 milhões, aumento de 5,7% em relação ao mesmo período de 2022. Em relação ao acumulado de 2023, atingimos R\$94,6 milhões, aumento de 90,7% em relação ao acumulado de 2022.
- Em 2023, a Kepler Weber alcançou um sucesso notável no setor de portos e terminais, resultado de estratégias eficientes que impulsionaram nossas operações. A reestruturação do segmento, aliada à dedicação de uma equipe altamente especializada, e a abrangência diversificada em todas as regiões, foram elementos-chave que nos permitiram não apenas aumentar o volume de vendas, mas também atingir uma performance excepcional.
- Os resultados positivos refletem a execução eficaz de grandes projetos entregues no prazo, impulsionados pelo aumento do comércio global e pela expansão das cadeias de suprimentos. Este



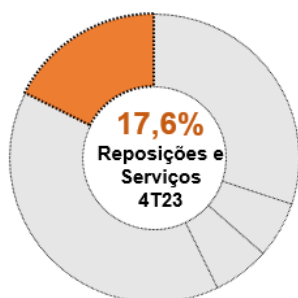
cenário favoreceu um novo ciclo de investimentos no setor portuário, consolidando nossa posição estratégica e contribuindo para o crescimento sustentável do mercado.

- No 4T23 foi efetivada a venda de um projeto de R\$35,8 milhões para um Terminal que operará em um importante porto localizado no Maranhão, com capacidade estática de 180 mil toneladas. O time da Kepler esteve presente em todas as etapas, fornecendo apoio ao cliente desde o projeto conceitual, até o fornecimento dos silos metálicos e equipamentos para movimentação de grãos. Esse projeto, reforça nosso posicionamento no escoamento da produção agrícola do Arco Norte² do Brasil, o que certamente fomentará novos negócios na região. O faturamento refletirá na Receita dos três primeiros trimestres de 2024.

Reposição e Serviços (R&S)



ROL	Reposição e Serviços
4T23	88,3
4T22	66,5
Δ%	32,8%
3T23	71,3
Δ%	23,8%
12M23	271,0
12M22	211,9
Δ%	27,9%



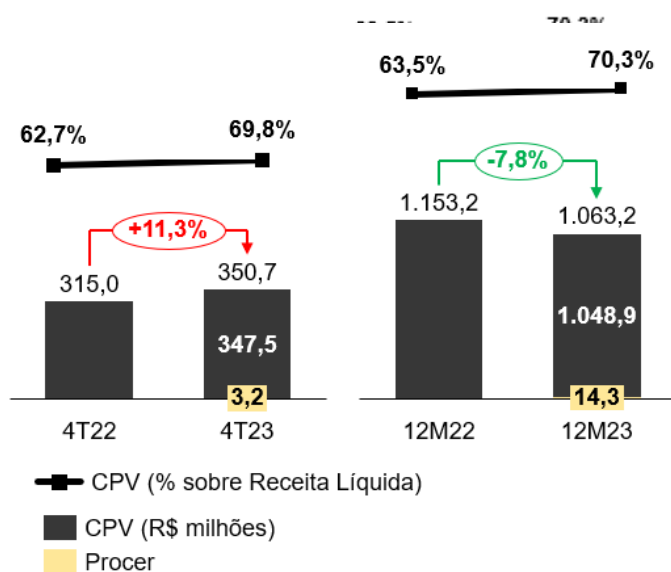
- A Receita Líquida do segmento “**Reposição e Serviços**” no 4T23 atingiu R\$88,3 milhões, aumento de 32,8% em relação ao mesmo período de 2022. Em relação ao acumulado de 2023, atingimos R\$271,0 milhões, aumento de 27,9% em relação ao acumulado de 2022.
- O aumento da Receita no segmento, é resultado de várias estratégias adotadas ao longo do período:
 - O contínuo relacionamento do segmento com seus clientes, a agilidade nas entregas das peças de reposição, prazos competitivos e formas de pagamento que atendem as expectativas do cliente.
 - A sinergia da equipe de vendas em todos os segmentos engajados buscando maior capilaridade e a expansão da cobertura de mercado contribuiu para aumento na captura de novos clientes para a carteira.
 - Em conjunto com essas estratégias, em 06 de novembro a Companhia comunicou ao mercado a abertura do 9º Centro de Distribuição, na cidade de Luís Eduardo Magalhães, na Bahia, sendo mais um movimento que potencializa nosso atendimento ao cliente através de agilidade e qualidade nas entregas de peças de reposição.

- É importante destacar que o segmento de R&S se distingue pela sua diversificação e resiliência diante das flutuações do preço das commodities, em comparação com as outras unidades de negócios da Companhia. Além disso, a ampliação da base de centros de distribuição desempenha um papel fundamental na conquista de novos clientes. Isso fortalece a estratégia assertiva da empresa em manter esse segmento com receitas recorrentes e menos suscetíveis às oscilações do ciclo do agronegócio.
- Por fim, importante destacar que nesse segmento foi consolidado, de março a dezembro de 2023, a receita da Procer. Portanto, a Receita Líquida ajustada pelos efeitos da consolidação da aquisição (sem considerar a Procer) mostraria um aumento de 5,9% e 8,4% sobre o 4T22 e acumulado de 2022, respectivamente.

² Arco Norte: Resultado da junção dos pontos de localização dos portos ou terminais portuários de cargas, especialmente de grãos, instalados nos estados de Rondônia, Amazonas, Amapá, Pará, Maranhão e Bahia.

CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)



• O CPV totalizou R\$350,7 milhões e 69,8% sobre a receita líquida no 4T23, apresentando um aumento de 11,3% e R\$ 35,7 milhões no montante absoluto e aumento de 7,1 pontos percentuais em relação ao 4T22. No acumulado de 2023, o CPV totalizou R\$1,1 bilhão, apresentando uma redução de 7,8% e R\$ 89,9 milhões em relação ao acumulado de 2022, representando 70,3% da receita líquida e aumento de 6,8 pontos percentuais em relação ao mesmo período do ano anterior.

• No trimestre, o aumento do CPV em 11,3%, tem como principal fator a variação positiva de volumes em 34% em relação ao mesmo período no exercício anterior, tal fato por si só refletiria num incremento do CPV de R\$ 71,1 milhões e 22,6%, portanto, a redução dos custos de matéria-prima, somados aos ganhos de produtividade e de escala, neutralizaram aproximadamente 50% da variação.

- A redução de 7,8% do montante absoluto no CPV no acumulado do ano, está relacionada com a retração do custo das matérias-primas, com destaque para o aço, e com o menor nível de atividade no período, quando comparado ao ano de 2022.

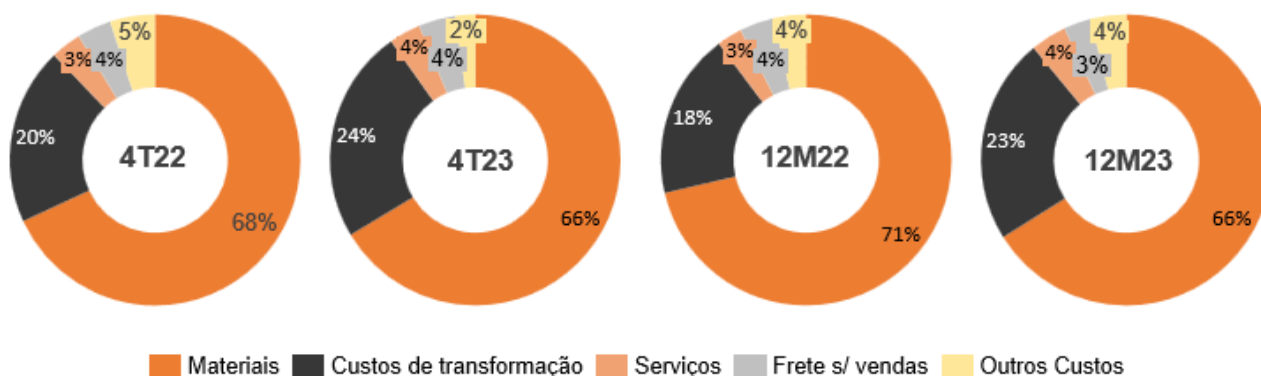
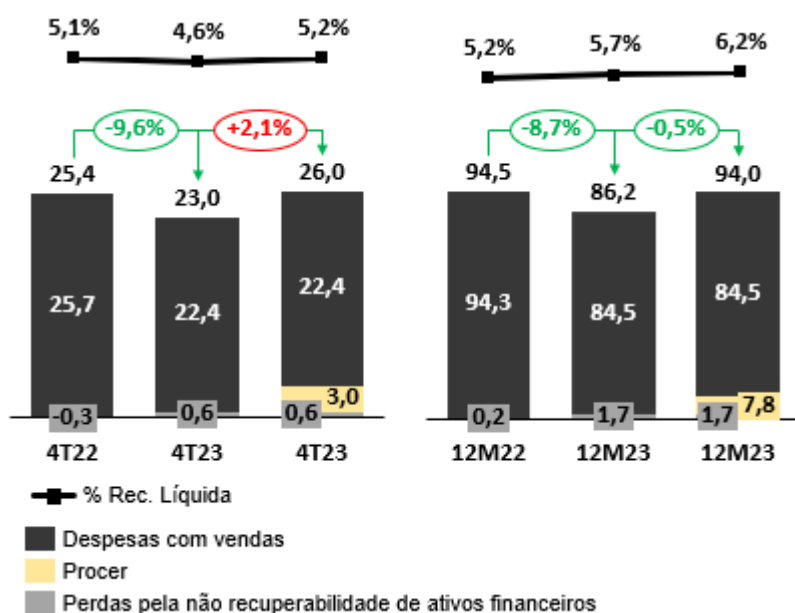


Figura 2 | Composição do CPV

DESPESAS DE VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

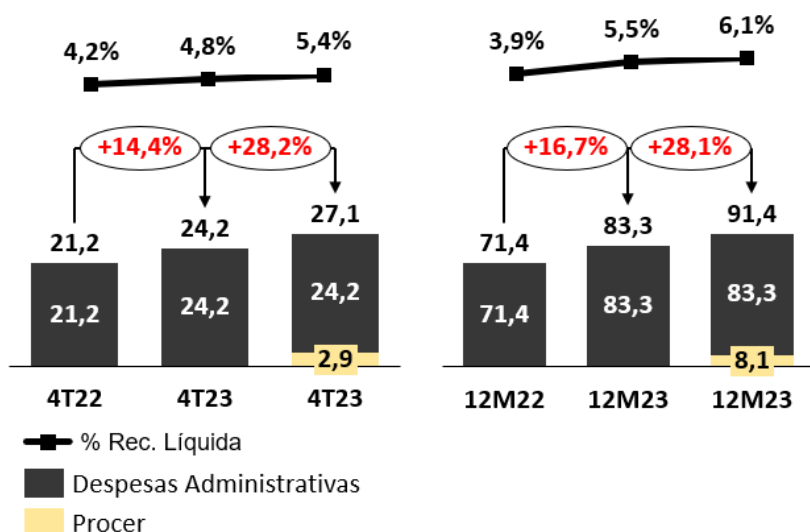
Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas com Vendas** no 4T23 atingiram R\$23,0 milhões, representando 4,6% da receita líquida. Quando comparado ao mesmo período no exercício anterior, temos uma redução de 9,6% e 0,5 ponto percentual. No consolidado, o incremento de 0,1 ponto percentual e 2,1%, reflete a incorporação da Procer (+R\$ 3,0 milhões), totalizando o montante de R\$ 26,0 milhões.

• No acumulado de 2023, a rubrica somou R\$94,0 milhões, redução de 0,5%, representando 6,2% da receita líquida e aumento 1,0 ponto percentual em relação ao mesmo período do ano anterior. Deste montante, R\$ 7,8 milhões correspondem a despesas com vendas da controlada Procer (não constava na base do exercício anterior).

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$27,1 milhões no 4T23, representando 5,4% sobre a Receita Líquida, aumento de 1,2 pontos percentuais entre os trimestres. No acumulado de 2023, as Despesas Gerais e Administrativas totalizaram R\$91,4 milhões, aumento de 28,1% e elevação de 2,1 pontos percentuais em relação ao mesmo período de 2022.

• O aumento nas Despesas Gerais e Administrativas do 4T23 e no acumulado do ano são decorrentes, principalmente, da incorporação de despesas da Procer (+R\$2,9 milhões e +R\$ 8,1 milhões, respectivamente).

• Ressaltamos que, historicamente, evoluímos nos ganhos da gestão orçamentária, que tem possibilitado otimizar a performance das despesas operacionais, mesmo diante das mudanças de cenário.

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As **Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas** totalizaram R\$9,5 milhões de resultado positivo no 4T23 versus R\$3,1 milhões no 4T22. No acumulado de 2023, o resultado líquido positivo totalizou R\$38,4 milhões em comparação a R\$21,9 milhões de resultado líquido positivo no mesmo período do ano anterior, e tem como destaque o montante de R\$12,4 milhões decorrente de créditos tributários extemporâneos.

RESULTADO FINANCEIRO

Receitas Financeiras

As **Receitas Financeiras** somaram R\$14,6 milhões no 4T23 e R\$53,7 milhões no acumulado de 2023, representando 2,9% e 3,6% da receita líquida, respectivamente. O aumento no 4T23 de 8,9% comparado com o 4T22 e o aumento de 30,2% no acumulado de 2023 comparado ao mesmo período do ano anterior é explicado pela performance positiva das aplicações financeiras, frente as Disponibilidades, somado ao efeito de variação cambial ativa.

Despesas Financeiras

As **Despesas Financeiras** somaram R\$15,4 milhões no 4T23 e R\$49,7 milhões no acumulado de 2023, representando 3,1% e 3,3% da receita líquida. No 4T23 houve aumento de 31,4% comparado com o 4T22 e aumento de 25,5% no acumulado de 2023 comparado ao mesmo período do ano anterior.

Resultado Financeiro Líquido

O **Resultado Financeiro Líquido** totalizou R\$0,7 milhões negativo no 4T23 em comparação à R\$1,7 milhões de resultado positivo no 4T22. No acumulado de 2023 o resultado foi positivo, totalizando R\$4,0 milhões em comparação ao resultado positivo de R\$1,6 milhões no acumulado de 2022. A variação entre os acumulados reflete principalmente a performance positiva das aplicações financeiras, somado ao efeito da variação cambial do período.

EBITDA

Tabela 2 | EBITDA

Resultado Líquido (R\$ mil)	4T23	4T22	Δ% 4T23 x 4T22	12M23	12M22	Δ% 12M23 x 12M22
Receita Operacional Líquida	502.205	501.978	-	1.512.134	1.815.401	-16,7%
Lucro do Período	94.024	113.012	-16,8%	245.214	382.468	-35,9%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	13.070	32.184	-59,4%	60.502	137.264	-55,9%
(-) Receitas Financeiras	(14.622)	(13.428)	8,9%	(53.653)	(41.194)	30,2%
(+) Despesas Financeiras	15.356	11.689	31,4%	49.714	39.610	25,5%
(+) Depreciações e Amortizações	9.411	7.817	20,4%	34.949	30.110	16,1%
Margem EBITDA	23,3%	30,1%	-6,8 p.p.	22,3%	30,2%	-7,9 p.p.
EBITDA	117.239	151.274	-22,5%	336.726	548.258	-38,6%
(+) Custos Complementares e Garantias	-	2.695	-100,0%	1.139	11.230	-89,9%
(+) Contingências/Outras	695	(3.201)	-121,7%	(11.059)	8.691	-227,3%
Margem EBITDA Ajustado	23,5%	31,2%	-7,7 p.p.	21,6%	31,3%	-9,7 p.p.
EBITDA Ajustado	117.934	156.658	-24,7%	326.805	568.179	-42,5%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	(10.236)	(11.208)	-8,7%	(10.439)	(16.151)	-35,4%
Margem Líquida Ajustada	16,8%	21,4%	-4,5 p.p.	14,9%	21,3%	-6,4 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	84.483	107.188	-21,2%	224.854	386.238	-41,8%

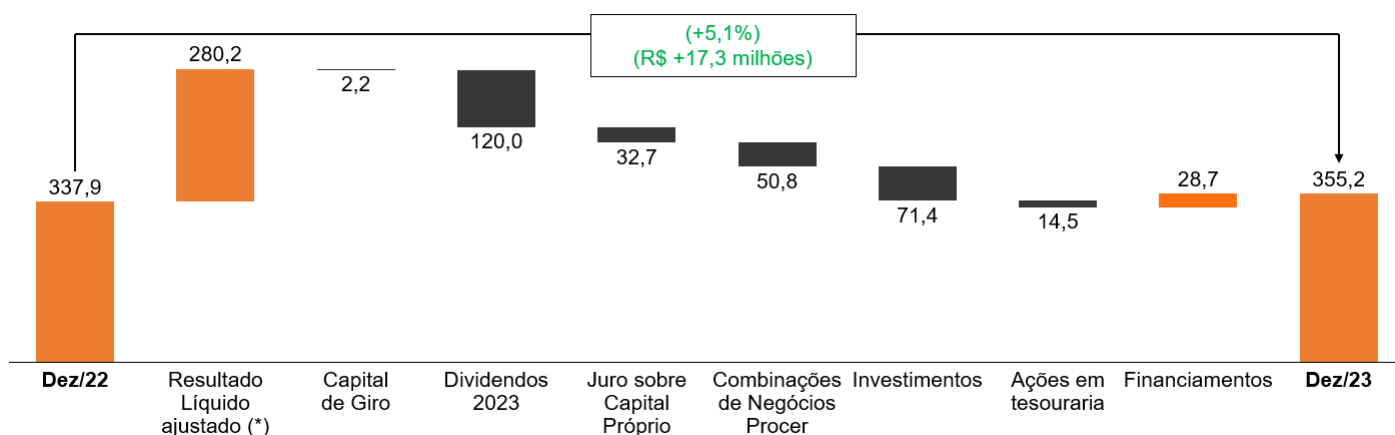
O **EBITDA** da Companhia alcançou no 4T23 o montante de R\$117,2 milhões, redução de 22,5% em relação ao resultado de R\$151,3 milhões no 4T22. A margem do trimestre foi de 23,3% e 6.8 pontos percentuais menor quando comparada ao 4T22. No acumulado de 2023, o EBITDA totalizou R\$336,7 milhões, redução de 38,6% em relação ao acumulado de 2022 e margem de 22,3%. Mesmo diante de um cenário de queda nos custos de

commodities, retração da renda do produtor rural e taxas de juros em patamares elevados, que arrefecem as vendas e a rentabilidade, a Companhia conseguiu manter uma margem EBITDA saudável, o que demonstra resiliência e o adequado posicionamento estratégico em 2023.

LUCRO LÍQUIDO

No 4T23, o Lucro Líquido foi de R\$94,0 milhões, com margem líquida de 18,7%, e redução de 3.8 pontos percentuais quando comparado a 22,5% de margem líquida no 4T22. No acumulado de 2023, o Lucro Líquido foi de R\$245,2 milhões, com margem líquida de 16,2% e redução de 4.9 pontos percentuais quando comparado à 21,1% de margem líquida de 2022.

FLUXO DE CAIXA



(*) Resultado líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)

O resultado acumulado, líquido de depreciações e amortizações e imposto de renda, foi de R\$280,2 milhões, e a variação no caixa referente às atividades operacionais foi de R\$ 2,2 milhões negativo.

No ano de 2023, a Companhia realizou pagamentos de dividendo mínimo obrigatório de 2022, dividendos intermediários e Juros sobre Capital próprio, refletindo no desembolso de caixa no montante de R\$ 152,7 milhões.

No 1T23, a Companhia reconheceu o efeito da adição por combinação de negócios da Procer, no montante de R\$50,8 milhões.

No período, os investimentos somaram R\$71,4 milhões, sendo 53% desse montante destinado a ampliação de capacidade de produção conforme detalhado abaixo na figura 05 (Evolução do Capex).

Nas atividades de financiamento, a Companhia teve como principais movimentações a amortização de parte da dívida da Nota de Crédito à Exportação (NCE), a captação do Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio (CDCA), no montante de R\$100,0 milhões, a captação de FINAME Materiais, no montante de R\$50,0 milhões, e a amortização de financiamentos, que, em conjunto, impactaram no dispêndio líquido de R\$28,7 milhões em 2023.

RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

O ROIC acumulado nos últimos 12 meses foi de 44,2%, apresentando uma redução de 59.6 pontos percentuais em relação a 2022. O Lucro Operacional após os tributos atingiu R\$242,1 milhões em relação a R\$381,3 milhões no 12M22, uma redução de 36,5%. Além disso, o nível de capital investido apresentou, na média dos trimestres, uma variação de 49,2%, atingindo R\$548,1 milhões versus R\$367,3 milhões no ano anterior.

INVESTIMENTOS (CAPEX)

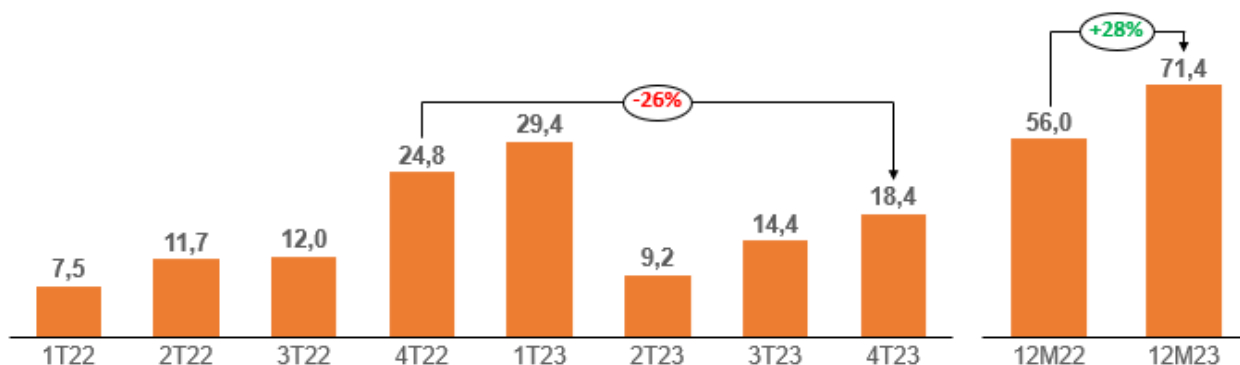


Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)

No 4T23, investimos R\$18,4 milhões, sendo R\$2,2 milhões em modernização e expansão da capacidade produtiva, R\$0,5 milhão no desenvolvimento de novos produtos, R\$2,7 milhões no atendimento de normas regulamentadoras e reformas e R\$13,0 milhões em tecnologia da informação.

No acumulado, investimos R\$71,4 milhões, sendo R\$38,0 milhões em modernização e expansão de capacidade produtiva (desse montante R\$0,3 milhão são referentes a adiantamentos para fornecedores da linha de pintura e aquisição de novas máquinas como dobradeiras e laser), R\$3,5 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$10,2 milhões no atendimento de normas regulamentadoras e reformas e R\$19,7 milhões em tecnologia da informação.

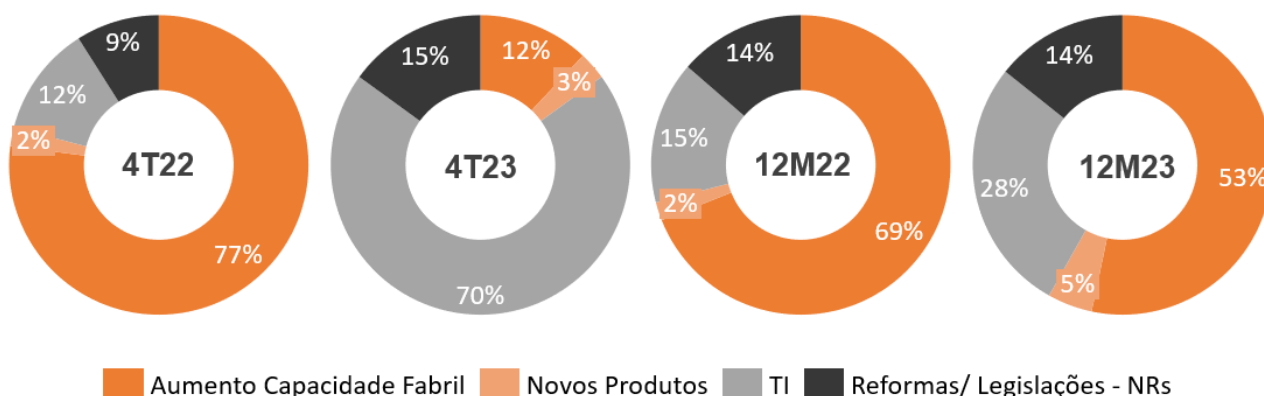


Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)

Destacamos na composição de investimentos no trimestre o montante de R\$13,0 milhões em tecnologia da informação, com a aquisição de novos servidores, atualização e reforços na infraestrutura de sistemas e adicionalmente, R\$2,2 milhões em modernização e expansão de capacidade produtiva, com a aquisição da célula de fabricação de calhas.

Já nos investimentos acumulados de 2023, destacamos o montante de R\$38,0 milhões em modernização e expansão de capacidade produtiva. Destes, R\$6,5 milhões alocados no parque fabril de Campo Grande-MS e R\$31,5 milhões no parque fabril de Panambi-RS, com incremento de máquinas de corte a laser, dobradeiras e célula de fabricação das calhas de elevador além da nova linha de Pintura a pó.

A Companhia encerra o período com 99% do Plano de investimentos de 2023 realizado.

DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento

Endividamento (R\$ mil)	Dez/23		Dez/22		Dez/21	
FINEP	-		-		4.978	
FINAME Materiais	52.216		-		-	
Nota de Crédito a exportação	14.530		66.275		12.147	
Cédula de Produtor Rural Financeira	12.310		12.473		-	
Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio	50.430		-		-	
Curto Prazo	129.486	66%	78.748	47%	17.125	30%
FINEP	-		-		-	
Nota de Crédito a exportação	30.000		40.000		40.000	
Cédula de Produtor Rural Financeira	36.000		48.043		-	
Longo Prazo	66.000	34%	88.043	53%	40.000	70%
Endividamento Total	195.486	100%	166.791	100%	57.125	100%
Disponibilidades (Circulante e Não circulante)	355.235		337.877		131.818	
Endividamento Líquido	(159.749)		(171.086)		(74.693)	

A dívida total consolidada em 31 de dezembro de 2023 teve um aumento de 17% em relação ao mesmo período de 2022, sendo que 22,8% do endividamento refere-se à Nota de Crédito de Exportação, 25,8% referem-se a Certificado de Direitos Creditórios do Agronegócio, 24,7% referem-se à Cédula de Produtor Rural Financeira e 26,7% de FINAME Materiais captado no mês de agosto de 2023. Desta forma, o Caixa Líquido Positivo em 31 de dezembro de 2023 foi de R\$159,8 milhões versus R\$171,1 milhões no mesmo período de 2022.

DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO (JCP)

Conforme reunião do Conselho de Administração realizada em 22 de novembro de 2023, a Companhia deliberou os pagamentos de proventos abaixo no montante total de R\$ 20,0 milhões. O pagamento foi realizado em 11 de dezembro de 2023.

- **Dividendos intermediários: R\$7,7 milhões representando R\$ 0,04367165 por ação.**
- **Juros sobre Capital Próprio: R\$12,3 milhões representando a R\$ 0,06947597 por ação.**

A Administração proporá à Assembleia Geral Ordinária, a ser realizada em 03 de abril de 2024, a destinação de R\$27,9 milhões para pagamento de dividendo mínimo obrigatório. Totalizando o montante pago de R\$102,9 milhões de dividendos (intermediários e mínimo obrigatório) e de juros sobre capital próprio, como remuneração aos acionistas sobre os saldos de reservas de lucros e resultados do exercício de 2023, resultando no Payout econômico de 42,0%.

Tabela 4 | Proventos

	2023	2022	2021	Δ% 2023/2022
Dividendos obrigatórios	27.871	77.690	17.208	-64,1%
Juros sobre Capital Próprio	32.718	18.678	21.478	75,2%
Dividendos adicionais	-	-	58.325	0,0%
Dividendos intermediários	42.282	84.338	-	-49,9%
Redução capital social	-	-	278.522	0,0%
Total Bruto	102.871	180.706	375.533	-43,1%
Lucro Líquido	245.214	382.468	154.635	-35,9%
Payout	42,0%	47,2%	242,9%	-11,2%

PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (28/12/2023)

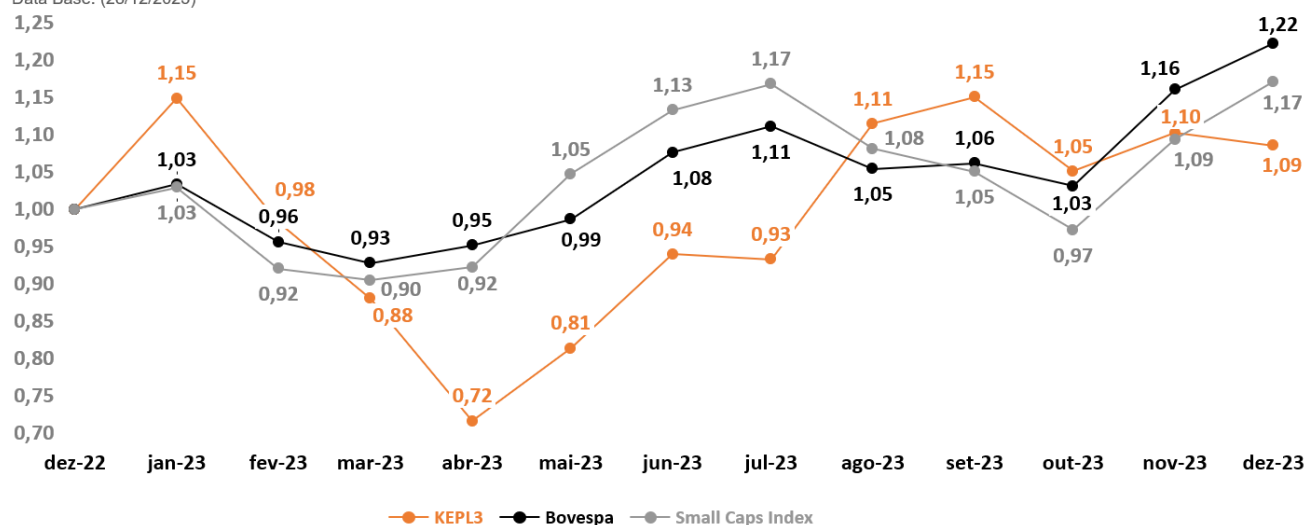
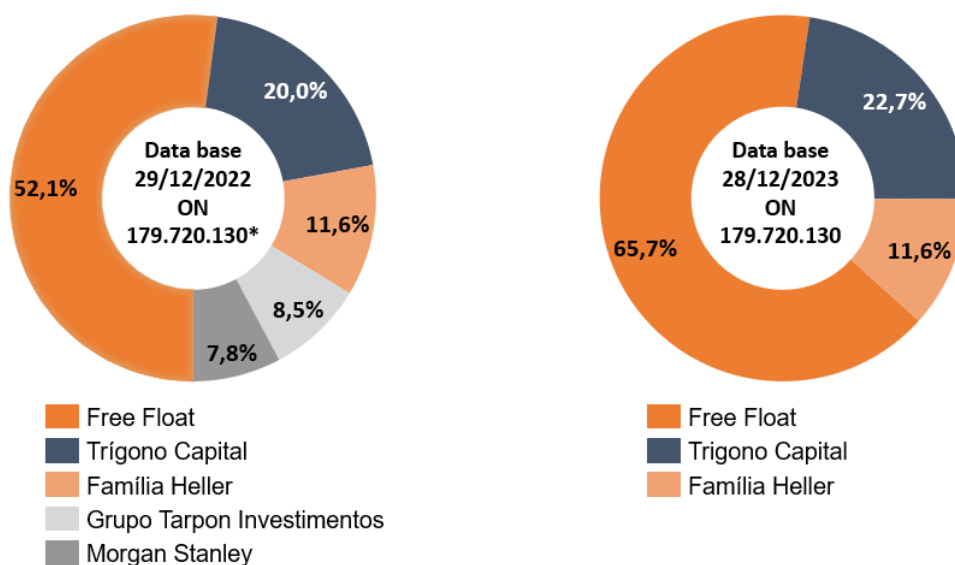


Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 28/12/2023

Em dezembro de 2023, as ações da Kepler valorizaram 8,6% em relação a dezembro de 2022, sendo que no mesmo período o índice Ibovespa valorizou em +22% e o Small Caps valorizou em +17%. A Kepler teve aumento de 43,5% na liquidez média diária KEPL3, passando de R\$14,0 milhões em dezembro de 2022 para R\$20,0 milhões de volume financeiro em dezembro de 2023.

ESTRUTURA ACIONÁRIA



(*) Para fins de comparação, foi considerado o split 1:2 (realizado dia 04/04/2023).

Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)

Programa de recompra de ações KEPL3

Em 23 de março de 2023, a Companhia divulgou, por meio de Fato Relevante, a criação de um plano de recompra de ações. O plano visa a aquisição de até 17.863.520 ações ordinárias de emissão da Companhia (10% das ações KEPL3 em circulação), respeitando os limites previstos na regulamentação aplicável, sem redução do capital social.

A recompra efetiva de ações KEPL3 teve início no dia 04 de abril de 2023 e a quantidade de ações em tesouraria passou de 1.064.080, encerrando com 2.959.896 em 31 de dezembro de 2023. Foram adquiridas na totalidade deste programa, até o momento, 2.123.900, representando apenas 12% do limite previsto tendo sido utilizadas 228.084 ON para o ILP dos Executivos (Programada de Incentivo de Longo Prazo).

O principal objetivo é a manutenção em tesouraria das ações para eventual cancelamento ou alienação pela Companhia, e o plano de recompra tem duração de 12 meses a contar a data de sua publicação do fato relevante.

Encerramos o 4T23 com R\$355,2 milhões de Caixa, o que demonstra um patamar sólido para suportar as estratégias de crescimento e manter o plano de recompra ativo até o seu vencimento.

ADR (AMERICAN DEPOSITARY RECEIPT)

Em 20 de fevereiro de 2024, foi divulgado Fato Relevante informando que o Programa de American Depositary Receipts ("ADRs") Nível I, lastreados em ações ordinárias de emissão da Companhia ("Programa de ADRs")³, foi declarado efetivo pela Securities and Exchange Commission dos Estados Unidos da América (SEC) e os ADRs ficaram disponíveis para negociação a partir de 20 de fevereiro de 2024 com as seguintes características:

1. Banco Depositário: JPMorgan Chase Bank, N.A.
2. Banco Custodiante: Itau Unibanco S.A.
3. Tipo de Valor Mobiliário: ações ordinárias nominativas, escriturais e sem valor nominal.
4. Proporção: 1 (um) ADR corresponde a 1 (uma) ação ordinária.
5. Negociação: em mercado de balcão (OTC) nos Estados Unidos da América.
6. Símbolo: KWBRY
7. CUSIP: 492043104
8. ISIN: US - US4920431040 / Underlying - BRKEPLACNOR1

O Programa de ADRs não implicará em aumento de capital social ou emissão de novas ações e terá como objetivo aumentar a visibilidade da Companhia no mercado de capitais, promovendo a liquidez das ações, ampliando a base de acionistas e facilitando o acesso ao papel por parte dos investidores estrangeiros.

O Programa de ADRs será patrocinado pela Companhia e terá como objeto a emissão de ADRs, sendo que cada ADR será representativa de 1 (uma) American Depositary Share que, por sua vez, será representativa de 1 (uma) ação ordinária, nominativa e sem valor nominal de emissão da Companhia.

As ADRs serão patrocinadas pela Companhia e registradas perante a SEC, sem listagem e somente para negociação em mercado de balcão (OTC) nos Estados Unidos da América, e terão como Instituição Depositária o JPMorgan Chase Bank, N.A. e como Instituição Custodiante o Itaú Corretora de Valores S.A.

ESG (ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE)

ESG continua na vanguarda da nossa estratégia e temos o prazer de anunciar as premiações recebidas nesse quarto trimestre. Em novembro, como reflexo do nosso compromisso constante com a segurança e o bem-estar de todos os colaboradores, bem como a dedicação em promover uma cultura de segurança excepcional dentro da Kepler Weber, recebemos uma premiação na **categoria "Organização" no Prêmio Top Ser Humano 2023**, concedido pela **ABRH-RS** (Associação Brasileira de Recursos Humanos do Rio Grande do Sul). O artigo premiado, inspirado no propósito da Companhia do Cuidado com a Vida, teve como **tema o Diagnóstico e Programa de Transformação na Cultura de Segurança**.

O investimento na capacitação dos nossos colaboradores é um compromisso diário e se aplica também aos terceirizados. Com muita satisfação recebemos dupla premiação no mês de dezembro de 2023 sobre o Programa de Segurança em Obras durante o 6º Congresso Brasileiro de Saúde e Segurança, que aconteceu em Piracicaba - SP. Na ocasião recebemos a premiação pelos cases:

³ Sobre os ADRs: Um ADR é um certificado de depósito de ações negociável no mercado de valores mobiliários dos Estados Unidos da América ("EUA"), que representa a posse de ações de uma companhia sediada fora dos EUA. Os ADRs são cotados em dólares americanos e os dividendos pagos na mesma moeda. Sua criação visa facilitar a compra, manutenção e venda de ações de empresas sediadas fora dos EUA por investidores americanos.

- **Escola de Liderança com desenvolvimento em Segurança do Trabalho**, que reforça os comportamentos seguros, a transformação cultural e o protagonismo do cuidado com as pessoas.
- **Plataforma para Montagem de Secadores de Grãos**, um projeto focado no desenvolvimento de uma montagem mais ágil e segura do nosso secador.

Demonstrando a nossa jornada de crescimento, como fruto de um trabalho contínuo com foco na excelência, no engajamento dos colaboradores, na sustentabilidade presente no nosso modelo de negócio e fortalecendo o propósito de cuidar da vida, também no mês de dezembro de 2023, a Kepler Weber conquistou a 46ª posição no **Ranking GPTW das Melhores Indústrias para se trabalhar no Brasil** na categoria grande porte.

Nesse quarto trimestre, em dezembro de 2023, a Kepler Weber aprovou no conselho de Administração, constando em ata, uma nova estrutura de Governança. Foi criado o Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade e foi reestruturado o Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças. Ambos os comitês, que se reportam ao conselho de Administração da empresa, tiveram a aprovação dos respectivos regimentos e eleição de seus membros nessa reunião.

O Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade possui 6 comissões de assessoramento, sendo elas: ESG, Privacidade, Integridade, Disciplinar, Pessoas, e Estratégica de Segurança. Já o Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças, substituiu o Comitê Estratégico, de Compliance e Governança Corporativa, que deixou de existir. A criação desses comitês está fundamentada em: (i) as diretrizes de governança corporativa do Estatuto Social; (ii) o Código de Ética e Conduta; (iii) a Lei das Sociedades por Ações; (iv) as normas aplicáveis emanadas pela CVM (v) o Regulamento do Novo Mercado; e (vi) o “Código Brasileiro de Governança Corporativa – Companhias Abertas”, elaborado pelo Grupo de Trabalho Interagentes, coordenado pelo Instituto Brasileiro de Governança Corporativa (IBGC). Com essa reestruturação de governança a Kepler está em linha com as melhores práticas do Novo Mercado e de boas práticas ESG, com melhorias de performance na gestão, transparência e compromisso com as pessoas e o desenvolvimento sustentável.

Fechando o ano já com o planejamento de 2024 concluído, em dezembro a Companhia aprovou a destinação de mais de **R\$ 1,8 milhão em recursos para projetos sociais**. Serão projetos realizados junto às comunidades locais, onde a empresa possui suas unidades fabris, focados em educação, cultura, sustentabilidade, saúde, esporte e inclusão social. Dessa forma, a Kepler Weber reforça a responsabilidade social presente em seus valores e no propósito de cuidar da vida, fortalecendo os laços com as comunidades que fazem parte de sua história.

RELACIONAMENTO COM AUDITORES INDEPENDENTES

Nos termos da Resolução CVM nº 162, de 13 de julho de 2022, a Companhia informa que a sua política de contratação de serviços não relacionados a auditoria externa se substancia nos princípios que preservam a independência do auditor.

Em atendimento a Resolução CVM nº 162/22 no ano de 2023 informamos que a KPMG Auditores Independentes Ltda, foi contratada para a execução de serviços no montante R\$ 478 mil, dos quais R\$ 435 mil referente a serviços de auditoria independente e R\$ 43 mil referente a serviços de tradução relacionadas às demonstrações financeiras da Companhia.

GOVERNANÇA CORPORATIVA



A Companhia vem aprimorando suas práticas de governança corporativa na condução de seus negócios, para gerar valor aos acionistas e demais partes interessadas. Listada no segmento Novo Mercado da B3, adota todas as obrigações previstas para esta listagem.

A Administração colegiada promove uma cultura organizacional pautada na ética e na integridade e para fortalecer ainda mais a governança corporativa, a Companhia anunciou, por meio de Fato Relevante, na data de 19 de julho de 2023, foi deferido pela B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), nos termos do item 7.3 do seu Regulamento para Listagem de Emissores e Admissão à Negociação de Valores Mobiliários, o pedido de migração da Companhia para o segmento especial de governança corporativa denominado “Novo Mercado”

Tendo em vista o deferimento de migração da Companhia para o Novo Mercado, as ações ordinárias de emissão da Companhia passaram a ser negociadas no Novo Mercado desde 26 de julho de 2023.

A migração para o Novo Mercado representa um grande passo para a Companhia, reforçando seu compromisso com elevados padrões de governança corporativa.

Conselho de Administração

A composição do Conselho de Administração é de no mínimo sete e no máximo nove membros titulares. São eleitos em Assembleia Geral por meio de um processo de votação no qual os acionistas indicam seus representantes para mandato de dois anos, sendo permitida a reeleição.

O Conselho de Administração é o mais alto órgão de governança, responsável pela estratégia de planejamento de longo prazo e pela supervisão do desempenho dos diretores. Se reúne trimestralmente ordinariamente ou, extraordinariamente, sempre que necessário.

O presidente e o vice-presidente do Conselho de Administração são escolhidos pelo próprio órgão. Em linha com as melhores práticas, os cargos de presidente do Conselho de Administração e do diretor-presidente, ou principal executivo, não são ocupados pela mesma pessoa.

Na Assembleia Geral Ordinária de 21 de março de 2023 os acionistas elegeram chapa formada por 8 membros para compor o Conselho de Administração da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2025. Todos os conselheiros tomaram posse e não têm outras atribuições ou cargos dentro da Companhia que não os relacionados ao Conselho de Administração, seu Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças, seu Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade ou ao Comitê de Auditoria não Estatutário. A única exceção é o Sr. Piero Abbondi que atualmente é CEO e Conselheiro de Administração da Companhia.

Comitê de Auditoria

No dia 01 de junho de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Auditoria Não Estatutário, nos termos do “Regimento do Comitê de Auditoria”, o que havia sido aprovado na reunião do Conselho de Administração de 15 de março de 2023. Também na reunião de 01 de junho de 2023 foram eleitos três membros para o comitê de auditoria, para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. O Comitê de auditoria é formado por 2 membros conselheiros de Administração e coordenado por um auditor independente. Os membros do Comitê de Auditoria foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos supervisionar: (i) a qualidade e integridade dos relatórios financeiros; (ii) a aderência às normas legais, estatutárias e regulatórias; (iii) a adequação dos processos relativos à gestão de riscos e compliance; (iv) os controles internos; (v) as atividades da auditoria interna e gestão de riscos, compliance e controles internos; (vi) as atividades dos auditores independentes; e (vii) a

adequação dos processos relativos ao tratamento das denúncias de potenciais descumprimentos de dispositivos legais e normativos aplicáveis à Companhia, além de regulamentos e códigos internos.

Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Estratégia, Investimentos e Finanças. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades.

O Comitê tem como seus principais objetivos: analisar e emitir recomendações à proposta de plano estratégico, plano de negócios, e demais diretrizes e orientações relacionadas à estratégia da Companhia a serem submetidos ao Conselho de Administração, bem como identificar e analisar oportunidades de negócios.

Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade

No dia 14 de dezembro de 2023 foi deliberada a instalação do Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade. Na referida reunião também foram eleitos os seis membros do comitê para um mandato unificado de 2 anos, coincidentes com o mandato dos membros do Conselho de Administração, permitida a reeleição. Os membros do Comitê foram investidos nos cargos mediante assinatura dos termos de posse e já iniciaram suas atividades. O Comitê tem como seus principais objetivos: zelar pelo comprometimento da Companhia por uma administração e cultura que observa os pilares de governança corporativa, sustentabilidade e ética empresarial, bem como acompanhar e deliberar as ações das Comissões Disciplinar, de Integridade, Estratégica de Segurança, ESG e de Privacidade.

Diretoria Estatutária

A Diretoria Estatutária atual da Kepler Weber é composta por quatro membros, eleitos pelo Conselho de Administração. Os Diretores da Companhia têm vasta experiência no setor, contribuindo para o posicionamento da Kepler Weber como líder em soluções de pós-colheita e player relevante no mercado de equipamentos de movimentação de grãos sólidos.

Importante ressaltar que no dia 21 de junho de 2023 em continuidade ao Comunicado ao Mercado publicado em 16 de fevereiro de 2023 sobre o Processo Sucessório da Companhia, o Conselho de Administração aprovou a eleição do Sr. Fabiano Schneider para Diretor Industrial & Produto da Kepler Weber S/A, no regime estatutário, com mandato de 2 anos a partir de 01 de julho de 2023.

Composição dos Órgãos de Governança

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO Júlio Toledo Piza Presidente Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Vice-Presidente Membros Titulares Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	CONSELHO FISCAL Membros Titulares Guilherme Augusto Cirne de Toledo Reginaldo Ferreira Alexandre Thomas Lazzarini Carolla Membros Suplentes Pedro Lopes de Moura Peixoto Marcos de Mendonça Peccin Maria Elvira Lopes Gimenez	DIRETORIA ESTATUTÁRIA Piero Abbondi Diretor Presidente e Conselheiro de Administração Bernardo Nogueira Diretor Comercial Paulo Polezi Diretor Financeiro e RI Fabiano Schneider Diretor Industrial e Produto
COMITÊ DE ESTRATÉGIA, INVESTIMENTO E FINANÇAS Membros: Arthur Heller Britto Bernardo Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Paulo Polezi Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira	COMITÊ DE AUDITORIA Antonio Edson Maciel dos Santos Coordenador Júlio Toledo Piza Membro e Conselheiro de Administração Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Membro e Conselheiro de Administração	COMITÊ DE PESSOAS, COMPLIANCE E SUSTENTABILIDADE Membros: Júlio Toledo Piza Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Misiara de Alcântara Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS 4T23

Videoconferência de Resultados

VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 29 de fevereiro de 2024 (quinta-feira), videoconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 08h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Videoconferência está disponível no website de Relações com Investidores https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_ibvRkx-SvCvXFqEHa28Q#/registration

Participantes:

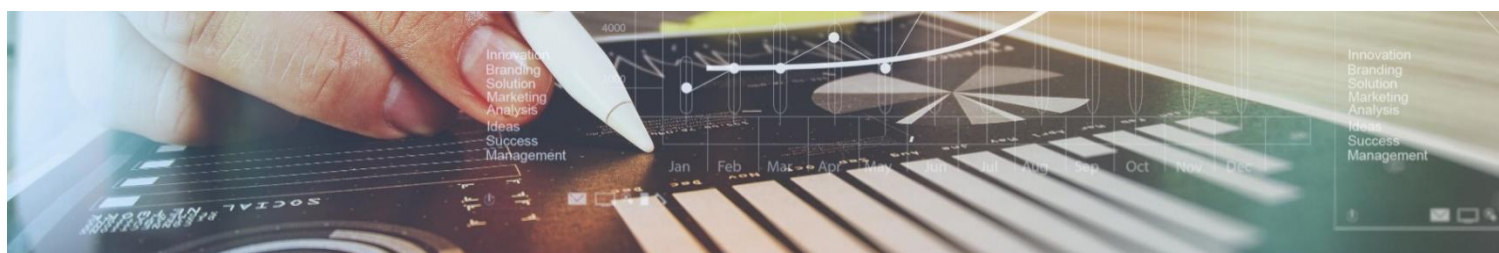
- **Piero Abbondi** | Diretor Presidente
- **Paulo Polezi** | Diretor Financeiro e RI
- **Bernardo Nogueira** | Diretor Comercial

Relações com investidores:

- **Sandra Firmino** | Coordenadora de RI
- **Cheila Thielke** | Analista de RI

Contato: ri@ri.kepler.com.br

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, se conecte aproximadamente 10 minutos antes do horário da Videoconferência.



DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	4T23		3T23		4T22		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	502.205	100,00%	405.628	100,00%	501.978	100,00%	0,05%	23,81%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADO	(350.724)	-69,84%	(292.745)	-72,17%	(315.035)	-62,76%	11,33%	19,81%
LUCRO BRUTO	151.481	30,16%	112.883	27,83%	186.943	37,24%	-18,97%	34,19%
Despesas com vendas	(25.426)	-5,06%	(24.256)	-5,98%	(25.691)	-5,12%	-1,03%	4,82%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(604)	-0,12%	(1.032)	-0,25%	254	0,05%	-337,80%	-41,47%
Despesas gerais e administrativas	(27.119)	-5,40%	(23.125)	-5,70%	(21.150)	-4,21%	28,22%	17,27%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	9.496	1,89%	14.764	3,64%	3.101	0,62%	206,22%	-35,68%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	107.828	21,47%	79.234	19,53%	143.457	28,58%	-24,84%	36,09%
Despesas financeiras	(15.356)	-3,06%	(8.200)	-2,02%	(11.689)	-2,33%	31,37%	87,27%
Receitas financeiras	14.622	2,91%	11.177	2,76%	13.428	2,68%	8,89%	30,82%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	107.094	21,32%	82.211	20,27%	145.196	28,92%	-26,24%	30,27%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(19.264)	-3,84%	(16.713)	-4,12%	(33.520)	-6,68%	-42,53%	15,26%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	6.194	1,23%	1.093	0,27%	1.336	0,27%	363,62%	466,70%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(13.070)	-2,60%	(15.620)	-3,85%	(32.184)	-6,41%	-59,39%	-16,33%
LUCRO LÍQUIDO	94.024	18,72%	66.591	16,42%	113.012	22,51%	-16,80%	41,20%

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Acumulado

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	12M23		12M22		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	1.512.134	100,00%	1.815.401	100,00%	-16,71%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS E DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(1.063.286)	-70,32%	(1.153.218)	-63,52%	-7,80%
LUCRO BRUTO	448.848	29,68%	662.183	36,48%	-32,22%
Despesas com vendas	(92.349)	-6,11%	(94.291)	-5,19%	-2,06%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(1.710)	-0,11%	(198)	-0,01%	763,64%
Despesas gerais e administrativas	(91.436)	-6,05%	(71.406)	-3,93%	28,05%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	38.424	2,54%	21.860	1,20%	75,77%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	301.777	19,96%	518.148	28,54%	-41,76%
Despesas financeiras	(49.714)	-3,29%	(39.610)	-2,18%	25,51%
Receitas financeiras	53.653	3,55%	41.194	2,27%	30,24%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	305.716	20,22%	519.732	28,63%	-41,18%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(54.595)	-3,61%	(112.342)	-6,19%	-51,40%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(5.907)	-0,39%	(24.922)	-1,37%	-76,30%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(60.502)	-4,00%	(137.264)	-7,56%	-55,92%
LUCRO LÍQUIDO	245.214	16,22%	382.468	21,07%	-35,89%

ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	Dez/23		Dez/22		Dez/21		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ATIVO								
Circulante	981.908	66,7%	912.707	71,7%	622.329	61,11%	7,6%	57,8%
Caixa e equivalentes de caixa	322.923	22,0%	254.454	20,1%	131.818	12,74%	26,9%	145,0%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	32.312	2,2%	83.423	6,6%	-	0,00%	-61,3%	-66,4%
Contas a receber de clientes	308.132	20,9%	189.317	14,9%	111.228	10,92%	62,8%	177,0%
Estoques	254.147	17,3%	311.618	24,5%	322.464	31,66%	-18,4%	-21,2%
Tributos a recuperar	43.802	3,0%	55.844	4,4%	45.678	4,49%	-21,6%	-4,1%
Outros ativos	20.592	1,4%	18.051	1,4%	11.141	1,09%	14,1%	84,8%
Não Circulante	489.372	33,3%	361.071	28,3%	396.067	38,89%	35,5%	23,6%
Contas a receber de clientes	11.773	0,8%	251	0,0%	4.812	0,5%	4590,4%	144,7%
Tributos a recuperar	36.827	2,5%	30.670	2,4%	53.743	5,3%	20,1%	-31,5%
Tributos diferidos	54.894	3,7%	64.507	5,1%	94.528	9,1%	-14,9%	-41,9%
Outros ativos	3.799	0,3%	19.772	1,6%	3.308	0,3%	-80,8%	14,8%
Investimentos	93	0,0%	4	0,0%	4	0,0%	2225,0%	2225,0%
Propriedades para investimentos	1.398	0,1%	1.467	0,1%	1.535	0,2%	-4,7%	-8,9%
Imobilizado	257.983	17,4%	208.040	16,2%	199.186	19,6%	24,0%	29,5%
Intangível	121.397	8,3%	32.465	2,6%	34.810	3,4%	273,9%	248,7%
Direito de uso	1.208	0,1%	3.895	0,3%	4.141	0,4%	-69,0%	-70,8%
TOTAL DO ATIVO	1.471.280	100,0%	1.273.778	100,0%	1.018.396	100,0%	15,5%	44,5%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Circulante	607.901	41,3%	574.303	45,3%	493.432	48,4%	5,9%	23,2%
Fornecedores	120.878	8,2%	70.557	5,5%	66.990	6,6%	71,3%	80,4%
Financiamentos e empréstimos	129.486	8,8%	78.748	6,2%	17.125	1,7%	64,4%	656,1%
Obrigações sociais e trabalhistas	44.844	3,1%	45.615	3,6%	27.186	2,7%	-1,7%	65,0%
Adiantamento de clientes	197.992	13,4%	220.219	17,5%	310.513	30,3%	-10,1%	-36,2%
Tributos a recolher	9.984	0,7%	5.067	0,4%	6.163	0,6%	97,0%	62,0%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	6.570	0,5%	5.222	0,4%	3.241	0,3%	25,8%	102,7%
Comissões a pagar	16.443	1,1%	16.217	1,3%	12.242	1,2%	1,4%	34,3%
Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar	30.811	2,1%	77.690	6,1%	17.208	1,7%	-60,3%	79,1%
Provisão para garantias	26.943	1,8%	19.150	1,5%	10.101	1,0%	40,7%	166,7%
Arrendamentos	501	0,0%	3.712	0,3%	3.658	0,4%	-86,5%	-86,3%
Outros passivos	23.449	1,6%	32.106	2,5%	19.005	1,9%	-27,0%	23,4%
Não Circulante	137.176	9,3%	102.205	7,9%	63.334	6,1%	34,2%	116,6%
Fornecedores	12	0,0%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Financiamentos e empréstimos	66.000	4,5%	88.043	6,9%	40.000	3,9%	-25,0%	65,0%
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	11.800	0,8%	13.150	1,0%	16.294	1,6%	-10,3%	-27,6%
Tributos a recolher	-	0,0%	655	0,1%	1.363	0,1%	-100,0%	-100,0%
Opção de venda	54.960	3,7%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Tributos diferidos	-	0,0%	-	0,0%	5.094	0,5%	0,0%	-100,0%
Arrendamentos	787	0,1%	357	0,0%	583	0,1%	120,4%	35,0%
Outros passivos	3.617	0,3%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Patrimônio Líquido	726.203	49,4%	597.270	46,8%	461.630	45,4%	21,6%	57,3%
Capital social	244.694	16,6%	144.694	11,4%	144.694	14,2%	69,1%	69,1%
Ações em Tesouraria	(22.303)	-1,5%	(7.806)	-0,6%	(12.417)	-1,2%	185,7%	79,6%
Reservas de capital	7.456	0,5%	3.429	0,3%	1.938	0,2%	117,4%	284,7%
Reservas de reavaliação	158	0,0%	158	0,0%	158	0,0%	0,0%	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	24.367	1,7%	26.139	2,1%	27.950	2,7%	-6,8%	-12,8%
Reserva de lucros	471.831	32,1%	430.656	33,8%	299.307	29,4%	9,6%	57,6%
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.471.280	100,0%	1.273.778	100,0%	1.018.396	100,0%	15,5%	44,5%

ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA CONSOLIDADOS

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	12M23	12M22
<i>(Em milhares de reais)</i>		
Fluxos de caixas das atividades operacionais		
Lucro Líquido	245.214	382.468
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	34.949	30.110
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	(1.350)	(3.144)
Provisões de estoques	1.825	2.253
Provisões de garantias	7.793	6.972
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	1.710	198
Outras provisões	(10.521)	9.429
Custo do imobilizado / intangível baixados	(895)	1.663
Resultado financeiro	6.321	4.905
Despesas com imposto de renda e contribuição social corrente	54.595	112.342
Despesas com imposto de renda e contribuição social diferidos	5.907	24.922
	345.548	572.118
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	(121.730)	(73.726)
Estoques	61.952	8.593
Tributos a recuperar	7.452	14.764
Outros ativos	37.292	6.853
Fornecedores	46.817	3.567
Obrigações sociais e trabalhistas	(4.697)	16.521
Tributos a recolher	3.097	(1.804)
Adiantamentos de clientes	(24.790)	(90.294)
Outros passivos	10.946	13.925
Fluxo de caixa gerado (utilizado) nas atividades operacionais	361.887	470.517
Juros pagos por empréstimos e financiamentos e mútuos	(24.717)	(12.140)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(55.141)	(110.225)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades operacionais	282.029	348.152
Fluxo de Caixa das atividades de investimentos		
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(75.366)	(55.967)
Aplicações financeiras de liquidez não imediata - Resgate	303.653	181.687
Aplicações financeiras de liquidez não imediata - Aplicação	(251.157)	(263.116)
Aquisição de controlada, líquido de caixa adquirido	(45.262)	-
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades investimentos	(68.132)	(137.396)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Ações em tesouraria	(16.204)	(9.954)
Amortização de financiamentos e empréstimos	(72.000)	(54.978)
Captação de financiamentos e empréstimos	100.000	160.000
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(152.690)	(178.551)
Contraprestação de arrendamentos pago	(4.534)	(4.637)
Caixa líquido gerado (utilizado) nas atividades financiamento	(145.428)	(88.120)
Aumento/Redução nas disponibilidades	68.469	122.636
Demonstração do aumento (redução) do caixa e equivalentes de caixa		
No início do período	254.454	131.818
No fim do período	322.923	254.454
Variação do caixa e equivalentes de caixa no período	68.469	122.636

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior.

4Q23 EARNINGS RELEASE

“2023 performance’s highlights are resilience and sustainable performance”

HIGHLIGHTS

NET REVENUES reached R\$502.2 million in 4Q23, remaining virtually stable compared to the same quarter of the previous year; it is important to highlight that it was the best result among the quarters of 2023. Year-to-date in 2023, Net Revenues reached R\$1.5 billion, a reduction of 16.7% compared to R\$1.8 billion in 2022, the best year in the Company's history.

EBITDA amounted to R\$117.2 million in 4Q23, a reduction of 22.5% compared to R\$151.3 million in 4Q22. The EBITDA margin for the quarter was 23.3%, a decrease of 6.8% compared to 4Q22. Year-to-date in 2023, EBITDA amounted to R\$336.7 million, a reduction of 38.6% compared to the same period in 2022. The EBITDA margin in 2023 was 22.3% and 7.9% lower than the year-to-date in 2022.

NET INCOME reached R\$94.0 million in 4Q23, with a net margin of 18.7% and a reduction of 3.8% compared to 4Q22. Net Income year-to-date in 2023 was R\$245.2 million, with a net margin of 16.2% and 4.9% lower than the result for the same period of the previous year.

4Q23 EARNINGS RELEASE

São Paulo, February 28, 2024 - Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), the parent company of the Kepler Weber Group, a leader in equipment for grain storage and post-harvest solutions in Latin America, announces its consolidated earnings for the quarter and 12-month period ended December 31, 2023 ("4Q23") and ("12M23"). The consolidated information was prepared according to the international financial reporting standards, or "IFRS" (International Financial Reporting Standards).

MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

The 2023 performance, marked by challenges and achievements, upheld Kepler as a reference in the industry, driven by robust results and a strategic vision of growth and sustainability. This performance resulted in a year that ranked as the second best in the Company's history, reaching R\$1.5 billion in Net Revenues, EBITDA of R\$336.7 million (margin of 22.3%) and robust Net Income with a margin of 16.2%.

3Q23 was the beginning of a trajectory of recovery in sales, solidifying in 4Q23, the biggest revenue quarter of the year. Efficient margin management and focus on expense control contributed towards an EBITDA margin of 23.3%, exceeding initial expectations. Our operating segments showed sound results, reflecting resilience in the face of the challenges imposed in the first half of the year, which were overcome throughout the year.

When we make projections for 2024, we envisage a favorable scenario although we are aware of the challenges. Adverse climate in some regions and moderate prices of agricultural commodities are factors that will demand our attention.

On the other hand, the storage deficit, a persistent challenge at the national level, combined with public financing opportunities and a drop in interest rates, gives rise to many opportunities for our operations, and constitutes elements that will contribute towards boosting our operations.

Additionally, Agribusinesses, Cooperatives and Port and Terminal operators will continue to invest, supporting the development of the industry. An example of that is the portfolio turnover coming back to normal, higher than in the previous year.

At Procer, we foresee robust growth for digital businesses, driven by post-M&A commercial and operational synergies, in addition to expanding profitability.

The Company continues to make important strategic moves. On February 20, 2024, we disclosed a Notice of Material Fact informing that Kepler Weber's level 1 American Depositary Receipts ("ADRs") Program was declared effective by the United States Securities and Exchange Commission ("SEC"), and that the ADRs became available for trading from January 20, 2024 under ticker KWBRY¹.

In 2024, we will pursue maintenance of profitability at solid levels. Kepler Weber is strategically prepared to capture and deliver projects in all its segments, as a result of efforts over recent years to increase diversification, as demonstrated by the success achieved in 2023. Together, we will build another year of success and achievements.

Table 1 | Key Performance Indicators (R\$ million)

	4Q23	4Q22	Δ%	3Q23	Δ%	12M23	12M22	Δ%
Return on Invested Capital (*)	-	-	-	-	-	44.2%	103.8%	-59.6 p.p.
Net Operating Income	502.2	502.0	0.0%	405.6	23.8%	1,512.1	1,815.4	-16.7%
Net Income	94.0	113.0	-16.8%	66.6	41.2%	245.2	382.5	-35.9%
Adjusted Net Income	84.5	107.2	-21.2%	61.5	37.3%	224.9	386.2	-41.8%
Net Margin	18.7%	22.5%	-3.8 p.p.	16.4%	2.3 p.p.	16.2%	21.1%	-4.9 p.p.
Adjusted Net Margin	16.8%	21.4%	-4.5 p.p.	15.2%	1.6 p.p.	14.9%	21.3%	-6.4 p.p.
EBITDA	117.2	151.3	-22.5%	88.3	32.7%	336.7	548.3	-38.6%
EBITDA Margin	23.3%	30.1%	-6.8 p.p.	21.8%	1.6 p.p.	22.3%	30.2%	-7.9 p.p.
ADJUSTED EBITDA (**)	117.9	156.7	-24.7%	80.7	46.2%	326.8	568.2	-42.5%
Adjusted EBITDA Margin (**)	23.5%	31.2%	-7.7 p.p.	19.9%	3.6 p.p.	21.6%	31.3%	-9.7 p.p.
Earnings per Share	0.5319	0.6326	-15.9%	0.3767	41.2%	1.4808	2.7733	-46.6%

(*) ROIC over the past 12 months

¹ See details page 14 | ADR (American Depositary Receipt)

NET OPERATING REVENUES

Net Revenues remained stable in 4Q23 in relation to 4Q22, consisting of 94% of operations intended for the domestic market, and 6% for the foreign market. Year-to-date in 2023, revenue fell by 16.7% compared to the same period in 2022, with 93% in operations intended for the domestic market and 7% for the foreign market.

We had an addition of R\$17.9 million and R\$41.3 million in net revenues in 4Q23, and year-to-date in 2023 respectively, in the Replacement & Services segment. It is noteworthy that this performance was obtained by Procer, given the effect of consolidating its results in the Company's statements, in the period between March (month of acquisition) and December 2023.

The evolution of the share of revenue between markets is shown in figure 1, below:

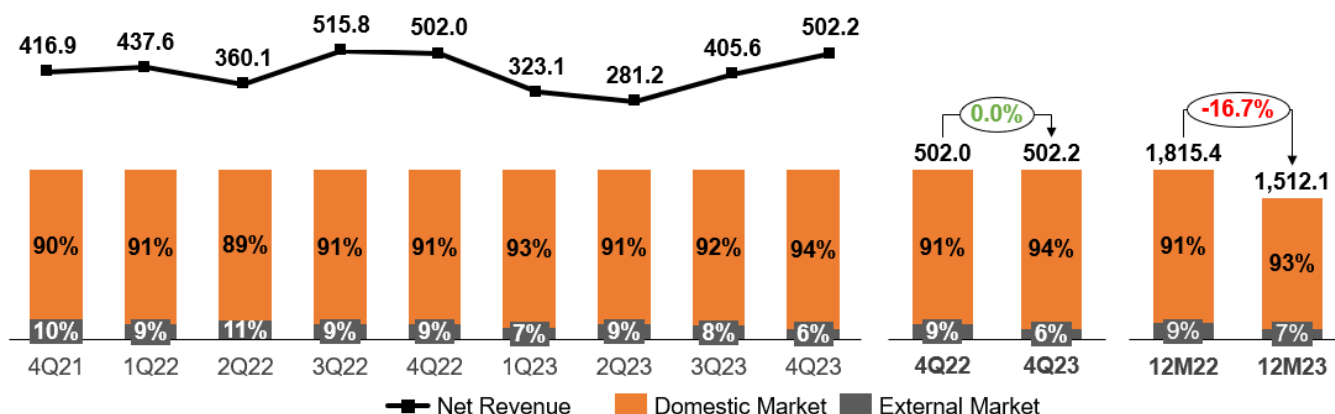


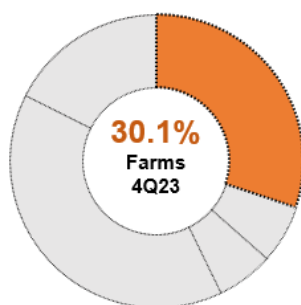
Figure 1 | Net Operating Revenue by Market (in R\$ million)

Farms



NOR	Farms
4Q23	151.2
4Q22	153.0
Δ%	-1.2%
3Q23	145.7
Δ%	3.8%
12M23	487.0
12M22	656.1
Δ%	-25.8%

- **Net Revenues from the “Farms” segment** in 4Q23 reached R\$151.2 million, with a slight reduction of 1.2% compared to the same period of 2022. In relation to year-to-date result for 2023, we reached R\$487.0 million, a decrease of 25.8% compared to the year-to-end result for 2022.
- When compared to 3Q23, we had an increase of 3.8%, reaching the biggest revenue of the year in a quarter, thus reflecting the resumption of sales from July 2023 with deliveries scheduled for 4Q23.
- The segment's Net Revenues dropped by 25.8% compared to the previous year, due to a reduction in farmers' remuneration and adverse climate conditions in important agricultural regions. The drop in steel prices affected product prices, thus generating a lower level of revenue despite volumes being almost the same as in the previous year.
- In 4Q23, significant sales were achieved in the amount of R\$82.0 million, which will contribute to boosting the 1st half of 2024, among which we highlight:

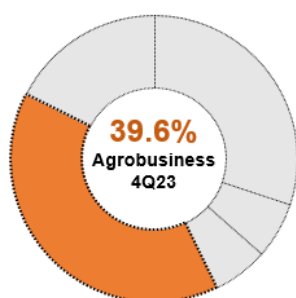


- Four projects representing R\$46.1 million sold to large farmers throughout the States of Bahia, Mato Grosso and Rio Grande do Sul. These are projects involving works for the Company's traditional customers that acknowledge the quality of our equipment and make recurring purchases.
- For medium-sized farmers, six projects were sold worth approximately R\$35.9 million. Paraná was a highlight with the sale of three projects, demonstrating the resumption of business by farmers in that state. For the states of Goiás and Mato Grosso, the projects result from the release of funds from the 2023/2024 harvest plan, and contributed towards strengthening the brand in the region, as the works are located in a privileged area, which is a reference for new sales.

Agribusiness



NOR	Agribusiness
4Q23	198.8
4Q22	207.3
Δ%	-4.1%
3Q23	154.2
Δ%	28.9%
12M23	548.3
12M22	727.2
Δ%	-24.6%



- Net Revenues from the “Agribusiness”** segment in 4Q23 reached R\$198.8 million, with a slight reduction of 4.1% compared to the same period of 2022. In relation to year-to-date result for 2023, we reached R\$548.3 million, a decrease of 24.6% compared to the year-to-end result for 2022.
- The Agribusiness segment is characterized by customer diversification. In 2022 we had significant sales to transformation industries, with three projects for rice, coffee and corn ethanol, which combined amount to net revenues of more than R\$125 million. In 2023, the Agribusiness segment had investments concentrated more in cooperatives and grain producers, with less significant tickets compared to the transformation industry.
- However, compared to 3Q23, the segment's Net Revenues increased by 28.9%, reaching the highest revenue of the year in a quarter. This result was impacted by investments in increasing storage capacity of cooperatives. One unit in the State of Mato Grosso do Sul generated net revenues of approximately R\$70 million. This movement reinforces how Brazil's grain production records give rise to new robust investments to expand storage capacity.
- In 4Q23, important sales were achieved by the segment, among which we highlight expansions for five projects by the same cooperative, both located in the State of Paraná, amounting to R\$37.8 million, which will increase revenue for the first half of 2024.

International Business



NOR	International Business
4Q23	32.2
4Q22	45.2
Δ%	-28.8%
3Q23	31.3
Δ%	2.9%
12M23	111.3
12M22	170.6
Δ%	-34.8%



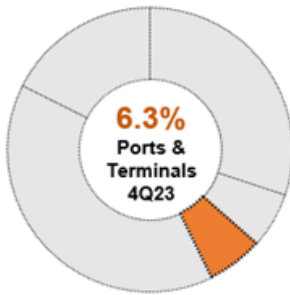
- Net Revenues from the “**International Business**” segment in 4Q23 reached R\$32.2 million, with a reduction of 28.8% compared to the same period of 2022. In relation to year-to-date result for 2023, we reached R\$111.3 million, a decrease of 34.8% compared to the year-to-end result for 2022. Compared to 3Q23, the segment’s Net Revenues increased by 2.9%, reaching the highest revenue of the year in a quarter.
- The reduction in revenue is primarily a reflection of the water crisis that adversely affected the two largest players in the Company’s export portfolio (Paraguay and Uruguay). Colombia has been facing political issues leading to a reduction in investments.
- Despite the challenges regarding the foreign market, the segment captured important sales in 4Q23 and will increase revenue in the first half of 2024. We can highlight the sale of three orders amounting to R\$21.0 million intended for South American countries.

Ports and Terminals



NOR	Ports & Terminals
4Q23	31.7
4Q22	30.0
Δ%	5.7%
3Q23	3.2
Δ%	890.6%
12M23	94.6
12M22	49.6
Δ%	90.7%

- Net Revenues from the “**Ports and Terminals**” segment in 4Q23 reached R\$31.7 million, an increase of 5.7% compared to the same period in 2022. In relation to year-to-date result for 2023, we reached R\$94.6 million, a decrease of 90.7% compared to the year-to-end result for 2022.
- In 2023, Kepler Weber achieved notable success in the ports and terminals sector, the result of efficient strategies that boosted our operations. The restructuring of the segment, combined with the dedication of a highly specialized team, and the diversified coverage in all regions, were key elements that allowed us not only to increase sales volume, but also to achieve exceptional performance.
- The positive results reflect the effective execution of major projects delivered on time, driven by increased global trade and expanding supply chains. This scenario favored a new cycle of investments in the port sector, consolidating our strategic position and contributing to sustainable market growth.



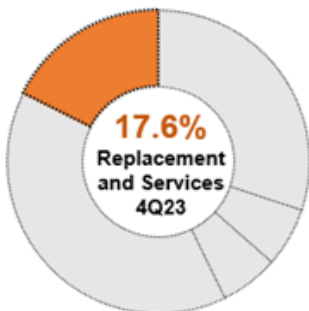
- In 4Q23, the sale of a R\$35.8 million project was completed for a Terminal that will operate in an important port located in the State of Maranhão, with static capacity of 180,000 tons. The Kepler team was present at all stages, providing customer support from the conceptual design to the supply of metal silos and grain handling equipment. This project reinforces our position in the flow of agricultural production in Brazil's Northern Arc², which will certainly encourage new businesses in the region. The billing will reflect in Revenue for the first three quarters of 2024.

Replacement & Services (R&S)



NOR	Replacement and Services
4Q23	88.3
4Q22	66.5
Δ%	32.8%
3Q23	71.3
Δ%	23.8%
12M23	271.0
12M22	211.9
Δ%	27.9%

- Net Revenues from the “**Replacement and Services**” segment in 4Q23 reached R\$88.3 million, an increase of 32.8% compared to the same period in 2022. In relation to year-to-date result for 2023, we reached R\$271.0 million, a decrease of 27.9% compared to the year-to-end result for 2022.
- The increase in Revenue in the segment is the result of several strategies adopted over the period:
 - The segment's ongoing relationship with its customers, agility in the delivery of spare parts, competitive deadlines and payment methods that meet customer expectations.
 - The synergy of the sales team in all engaged segments seeking greater capillarity and the expansion of market coverage contributed towards an increase in the capture of new customers for the portfolio.
 - In conjunction with these strategies, on November 6 the Company announced to the market the opening of the 9th Distribution Center, in the city of Luís Eduardo Magalhães, in the State of Bahia, which is yet another move that enhances our customer service through agility and quality in deliveries of spare parts.



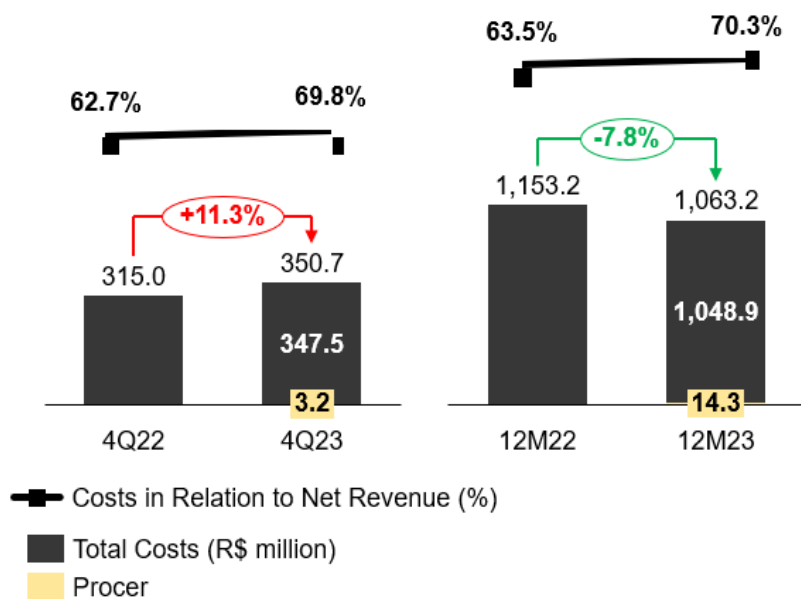
a fundamental role in capturing new customers. This strengthens the company's assertive strategy of maintaining this segment with recurring revenues and being less susceptible to fluctuations in the agribusiness cycle.

- Finally, it is important to highlight that Procer's revenue was consolidated in this segment from March to December 2023. Therefore, Net Revenues adjusted for the effects of the consolidation of the acquisition (without considering Procer) would show an increase of 5.9% and 8.4% over 4Q22 and year-to-date in 2022, respectively.

² Northern Arc: Result of uniting the sites of ports or cargo port terminals, in particular grains, installed in the States of Rondônia, Amazonas, Amapá, Pará, Maranhão and Bahia.

COST OF GOODS SOLD (COGS)

Costs of Goods Sold (R\$ million) | Net Revenues (%)



• **COGS** amounted to R\$350.7 million and 69.8% of net revenues in 4Q23, an increase of 11.3% and R\$35.7 million in absolute amounts, and an increase of 7.1% compared to 4Q22. Year-to-date in 2023, COGS amounted to R\$1.1 billion, down 7.8% and R\$89.9 million against year-to-date in 2022, representing 70.3% of net revenues, and an increase of 6.8% against the same period of the previous year.

• In the quarter, the increase in COGS by 11.3%, has as its primary factor a positive variation in volumes by 34% in relation to the same period in the previous year. Such fact would alone reflect an increase in COGS of R\$71.1 million and 22.6%. Therefore, the reduction in raw material costs, added to productivity and scale gains, offset approximately 50% of the variation.

- The 7.8% reduction in the absolute amount of COGS on a year-to-date basis is related to the decline in the cost of raw materials, particularly steel, and the lower level of activity in the period, when compared to 2022.

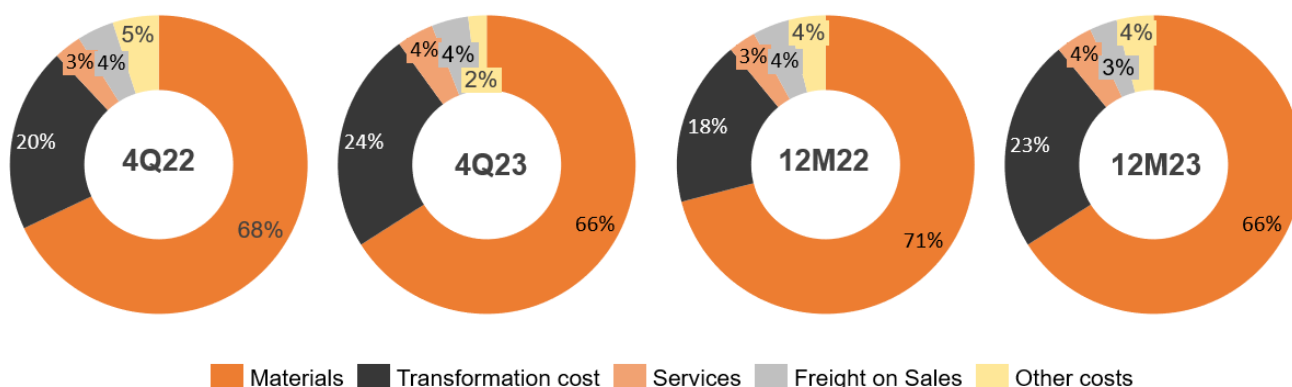
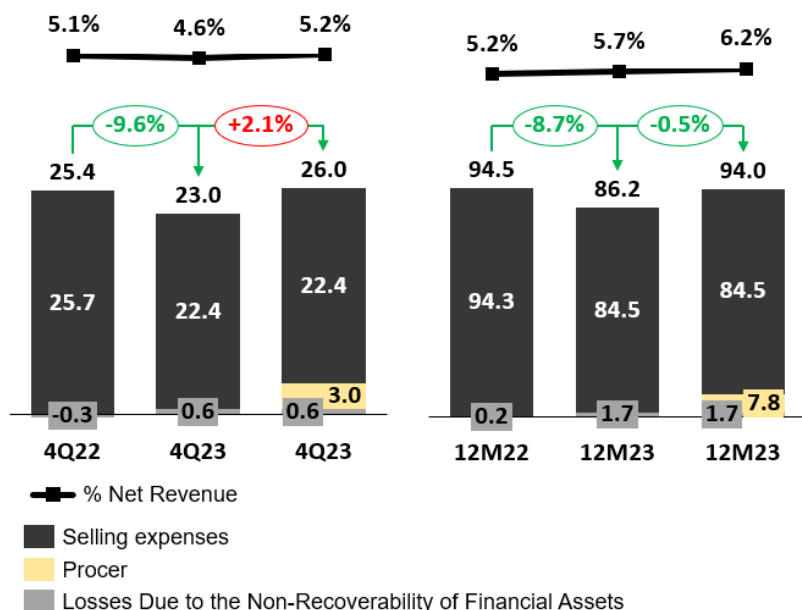


Figure 2 | COGS Breakdown

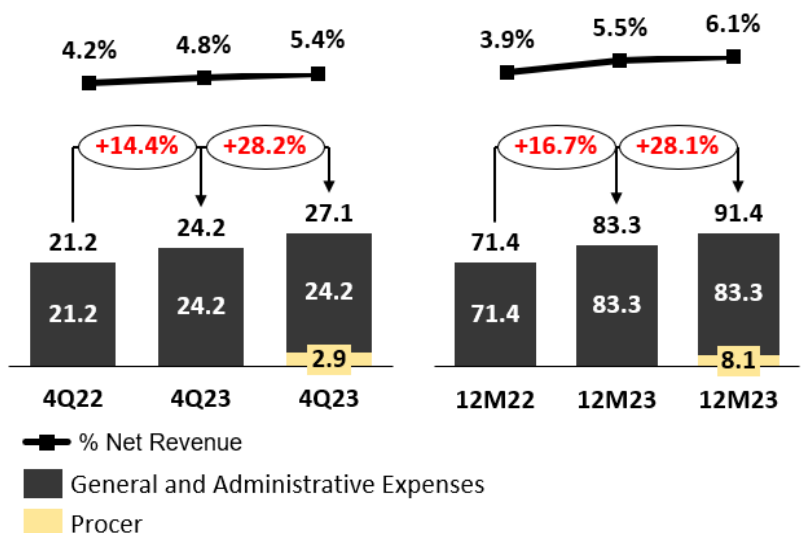
SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

Sales Expenses (R\$ million) % in relation to Net Revenues



- **Selling Expenses** in 4Q23 achieved R\$23.0 million, or 4.6% of net revenues. When compared to the same period in the previous year, we see a reduction of 9.6% and 0.5%. On a consolidated basis, the increase of 0.1% and 2.1% reflects the merger of Procer (+R\$3.0 million), amounting to R\$26.0 million.
- Year-to-date in 2023, this item amounted to R\$94.0 billion, down 0.5%, which is 6.2% of net revenues and an increase of 1.0% against the same period of the previous year. Of such amount, R\$7.8 million corresponds to selling expenses of subsidiary Procer (not included in the previous year's base).

General and Administrative Expenses (R\$ million) % of Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** amounted to R\$27.1 million in 4Q23, representing 5.4% of Net Revenues, an increase of 1.2% between quarters. Year-to-date in 2023, General and Administrative Expenses amounted to R\$91.4 million, an increase of 28.1% and an increase of 2.1% against the same period in 2022.
- The increase in General and Administrative Expenses in 4Q23 and on a year-to-date basis is primarily due to the incorporation of Procer expenses (+R\$2.9 million and +R\$8.1 million, respectively).
- We emphasize that, historically, we have evolved in terms of budget management gains, which enabled us to optimize the performance of operating expenses, even in the face of changing scenarios.

OTHER NET OPERATING REVENUES AND EXPENSES

Other **Net Operating Revenues and Expenses** reached a positive result of R\$9.5 million in 4Q23, against R\$3.1 million in 4Q22. Year-to-date in 2023, the positive net result amounted to R\$38.4 million against R\$21.9 million of positive net result in the same period of the previous year, which highlights the amount of R\$12.4 million arising from extemporaneous tax credits.

FINANCIAL RESULT

Financial Revenues

Financial Revenues amounted to R\$14.6 million in 4Q23 and R\$53.7 million year-to-date in 2023, representing 2.9% and 3.6% of net revenues, respectively. The increase in 4Q23 of 8.9% against 4Q22, and the increase of 30.2% in the year-to-date amount for 2023 against the same period of the previous year is explained by the positive performance of financial investments, against Cash and Cash Equivalents, added to the effect of active exchange rate variation.

Financial Expenses

Financial Expenses amounted to R\$15.4 million in 4Q23 and R\$49.7 million year-to-date in 2023, representing 3.1% and 3.3% of net revenues, respectively. In 4Q23 there was an increase of 31.4% against 4Q22 and an increase of 25.5% in the year-to-date amount for 2023 against the same period of the previous year.

Net Financial Result

Net Financial Result amounted to a negative R\$0.7 million in 4Q23 against a R\$1.7 million positive result in 4Q22. Year-to-date in 2023, the result was positive, amounting to R\$4.0 million against the positive result of R\$1.6 million in 2022. The variation between year-to-date figures primarily reflects the positive performance of financial investments, added to the effect of the exchange rate variation in the period.

EBITDA

Table 2 | EBITDA

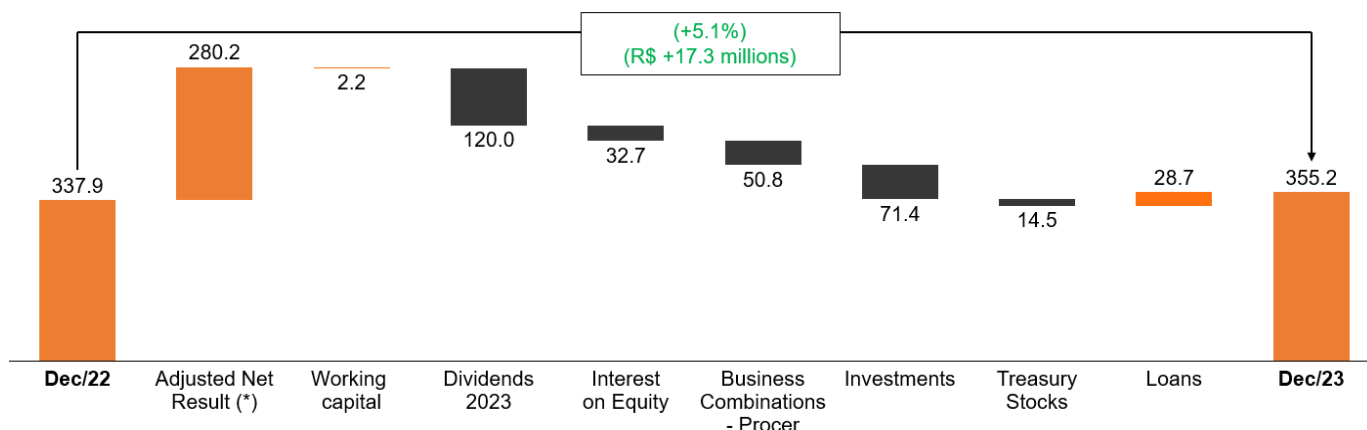
Net Result (R\$ thousands)	4Q23	4Q22	Δ% 4Q23 x 4Q22	12M23	12M22	Δ% 12M23 x 12M22
Net Operating Revenue	502,205	501,978	-	1,512,134	1,815,401	-16.7%
Profit for the Period	94,024	113,012	-16.8%	245,214	382,468	-35.9%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	13,070	32,184	-59.4%	60,502	137,264	-55.9%
(-) Financial Revenues	(14,622)	(13,428)	8.9%	(53,653)	(41,194)	30.2%
(+) Financial Expenses	15,356	11,689	31.4%	49,714	39,610	25.5%
(+) Depreciation and Amortization	9,411	7,817	20.4%	34,949	30,110	16.1%
EBITDA Margin	23.3%	30.1%	-6.8 p.p.	22.3%	30.2%	-7.9 p.p.
EBITDA	117,239	151,274	-22.5%	336,726	548,258	-38.6%
Supplementary Costs and Warranties	-	2,695	-100.0%	1,139	11,230	-89.9%
(+) Contingencies/Other	695	(3,201)	-121.7%	(11,059)	8,691	-227.3%
Adjusted EBITDA Margin	23.5%	31.2%	-7.7 p.p.	21.6%	31.3%	-9.7 p.p.
Adjusted EBITDA	117,934	156,658	-24.7%	326,805	568,179	-42.5%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferred	(10,236)	(11,208)	-8.7%	(10,439)	(16,151)	-35.4%
Adjusted Net Margin	16.8%	21.4%	-4.5 p.p.	14.9%	21.3%	-6.4 p.p.
Adjusted Net Income	84,483	107,188	-21.2%	224,854	386,238	-41.8%

The Company's **EBITDA** reached R\$117.2 million in 4Q23, a reduction of 22.5% against the result of R\$151.3 million in 4Q22. The margin for the quarter was 23.3%, 6.8% lower when compared to 4Q22. Year-to-date 2023, EBITDA amounted to R\$336.7 million, a reduction of 38.6% compared to 2022 and a margin of 22.3%. Even in the face of a scenario of declining commodity costs, a in rural producers' income and high interest rates, which reduce sales and profitability, the Company managed to uphold a healthy EBITDA margin, which demonstrates resilience and an adequate strategic positioning in 2023.

NET INCOME

In 4Q23, Net Income was R\$94.0 million, with a net margin of 18.7%, and a reduction of 3.8% against the 22.5% net margin in 4Q22. Year-to-date in 4Q23, Net Income was R\$245.2 million, with a net margin of 16.2%, and a reduction of 4.9% against a 21.1% net margin in 2022.

CASH FLOW



(*) Adjusted net result for Depreciation/Amortization and Income Tax.

Figure 3 | Cash flow reconciliation (amounts in R\$ million)

The accrued result, net of depreciation and amortization and income tax, was R\$280.2 million, while cash variation regarding operating activities was negative by R\$2.2 million.

In 2023, the Company made mandatory minimum dividend payments for 2022 interim dividends and Interest on Equity, reflecting a cash disbursement in the amount of R\$152.7 million.

In 1Q23, the Company recognized the effect of the addition of Procer's merger, in the amount of R\$50.8 million.

During the period, investments amounted to R\$71.4 million, with 53% of such amount allocated to expanding production capacity as detailed below in figure 05 (Capex Evolution).

Regarding financing activities, the Company's primary activities were the repayment of part of the Export Credit Note (NCE) debt, the funding of the Agribusiness Credit Rights Certificate (CDCA) in the amount of R\$100.0 million, the funding of FINAME Materials in the amount of R\$50.0 million, and the repayment of financing, which, together, resulted in net expenditure of R\$28.7 million in 2023.

RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

ROIC over the last 12 months was 44.2%, showing a reduction of 59.6% against 2022. Operating Income after taxes reached R\$242.1 million against R\$381.3 million in 12M22, a reduction of 36.5%. Furthermore, the level of invested capital had, on average across the quarters, a variation of 49.2%, reaching R\$548.1 million versus R\$367.3 million in the previous year.

INVESTMENTS (CAPEX)

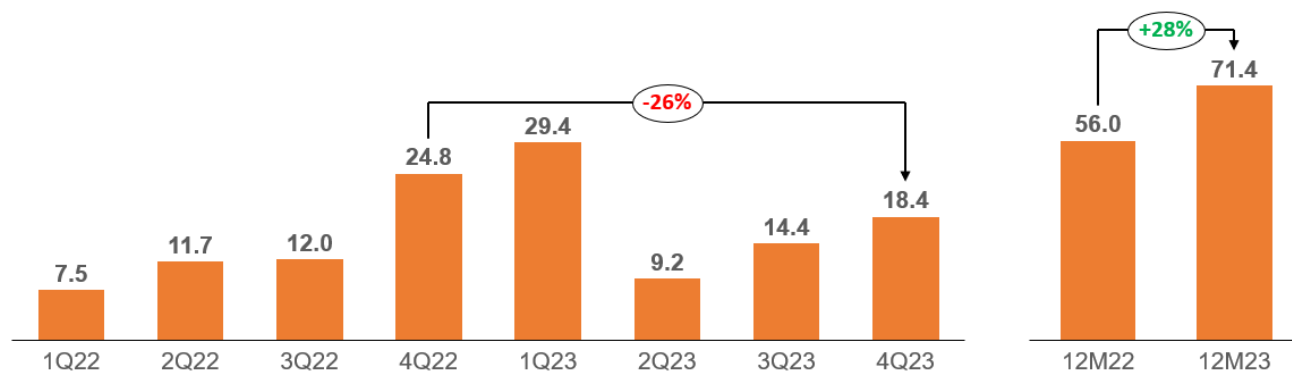


Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (amounts in R\$ million)

In 4Q23, we invested R\$18.4 million, of which R\$2.2 million for modernization and expansion of production capacity, R\$0.5 million for development of new products, R\$2.7 million for compliance with regulatory standards and refurbishment, and R\$13.0 million for information technology.

Year-to-date, we invested R\$71.4 million, of which R\$38.0 million for modernization and expansion of production capacity (of such amount, R\$0.3 million refers to advances to painting line suppliers and acquisition of new machines, such as press brakes and lasers), R\$3.5 million for development of new products, R\$10.2 million for compliance with regulatory standards and refurbishment, and R\$19.7 million for information technology.

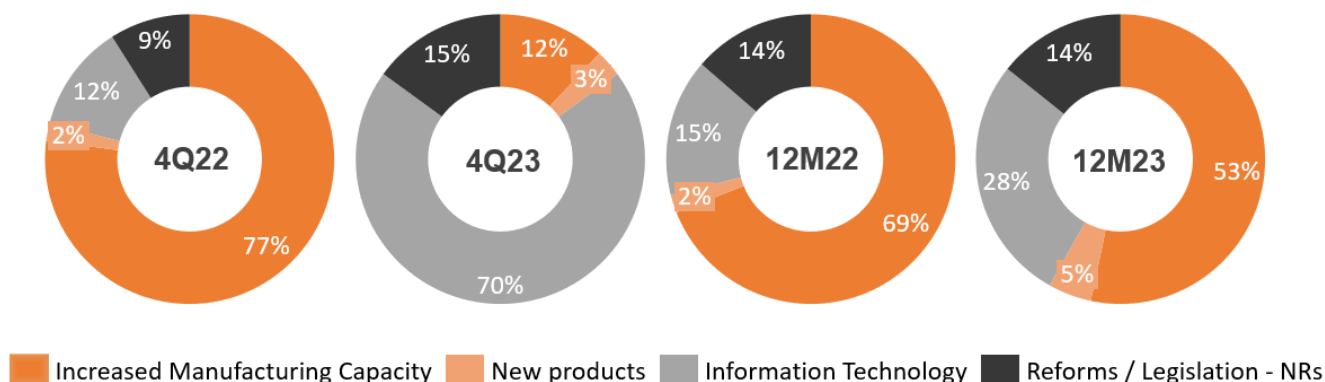


Figure 5 | Evolution of CAPEX (in %)

We highlight in the composition of investments in the quarter the amount of R\$13.0 million in information technology, with the acquisition of new servers, updates and strengthening in systems infrastructure; and additionally R\$2.2 million in modernization and expansion of production capacity, and acquisition of a chute manufacturing cell.

Regarding year-to-date 2023 investments, we highlight the amount of R\$38.0 million in modernization and expansion of production capacity. Of such amount, R\$6.5 million were allocated to the Campo Grande (State of Mato Grosso do Sul) manufacturing plant, and R\$31.5 million to the Panambi (State of Rio Grande do Sul) manufacturing plant, with an increase in laser cutting machines, press brakes and manufacturing of elevator chutes, in addition to the new powder painting line.

The Company ends the period with 99% of the 2023 investment plan completed.

CASH AND CASH EQUIVALENTS, AND INDEBTEDNESS

Table 3 | Cash and Cash Equivalents, and Indebtedness

Indebtedness (R\$ thousands)	Dec/23		Dec/22		Dec/21	
FINEP	-		-		4,978	
FINAME Materials	52,216		-		-	
Export Credit Note	14,530		66,275		12,147	
Financial Rural Producer Note	12,310		12,473		-	
Agribusiness Credit Rights Certificate	50,430		-		-	
Short Term	129,486	66%	78,748	47%	17,125	30%
FINEP	-		-		-	
Export Credit Note	30,000		40,000		40,000	
Financial Rural Producer Note	36,000		48,043		-	
Long Term	66,000	34%	88,043	53%	40,000	70%
Total Debt	195,486	100%	166,791	100%	57,125	100%
Availability (Current and Non-current)	355,235		337,877		131,818	
Net Debt	(159,749)		(171,086)		(74,693)	

The total consolidated debt on December 31, 2023 had an increase of 17% in relation to the same period of 2022, with 22.8% of the debt referring to Export Credit Notes, 25.8% referring to Agribusiness Credit Rights Certificates, 24.7% referring to Financial Rural Product Certificates and 26.7% to FINAME Materials, raised in the month of August 2023. Therefore, the Positive Net Cash on December 31, 2023 was R\$159.8 million against R\$171.1 million in the same period of 2022.

DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

According to the meeting of the Board of Directors held on November 22, 2023, the Company decided to pay the following dividends in the total amount of R\$20.0 million. Payment was made on December 11, 2023.

- **Interim Dividends: R\$7.7 million representing R\$0.04367165 per share.**
- **Interest on Equity: R\$12.3 million representing R\$0.06947597 per share.**

Management will propose to the Annual Shareholders' Meeting, to be held on April 3, 2024, the allocation of R\$27.9 million for payment of the minimum mandatory dividends, amounting to R\$102.9 million paid in dividends (interim and minimum mandatory dividends) and interest on equity, as remuneration to shareholders on the balances of profit reserves and income for the year 2023, thus resulting in an economic Payout of 42.0%.

Table 4 | Payout

	2023	2022	2021	Δ% 2023/2022
Mandatory dividends	27,871	77,690	17,208	-64.1%
Interest on Equity	32,718	18,678	21,478	75.2%
Additional dividends	-	-	58,325	0.0%
Interim dividends	42,282	84,338	-	-49.9%
Share capital reduction	-	-	278,522	0.0%
Gross Total	102,871	180,706	375,533	-43.1%
Net profit	245,214	382,468	154,635	-35.9%
Payout	41.95%	47.2%	242.9%	-11.2%

SHARE PERFORMANCE | KEPL3

KEPL3 X Market • Base 100

Data Base: (12/28/2023)

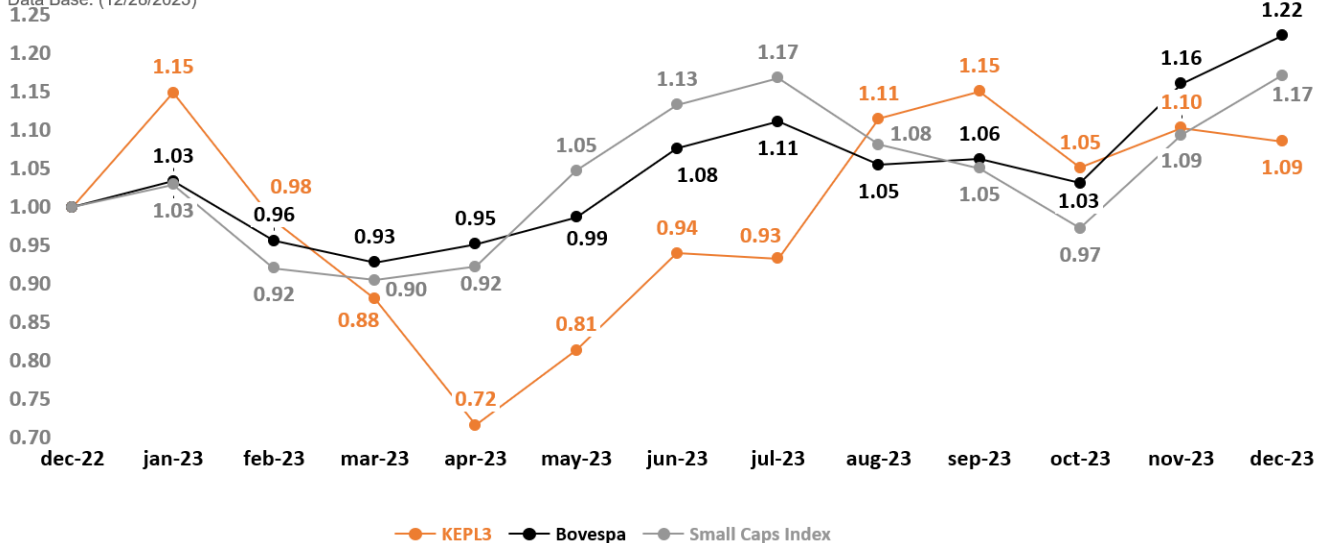
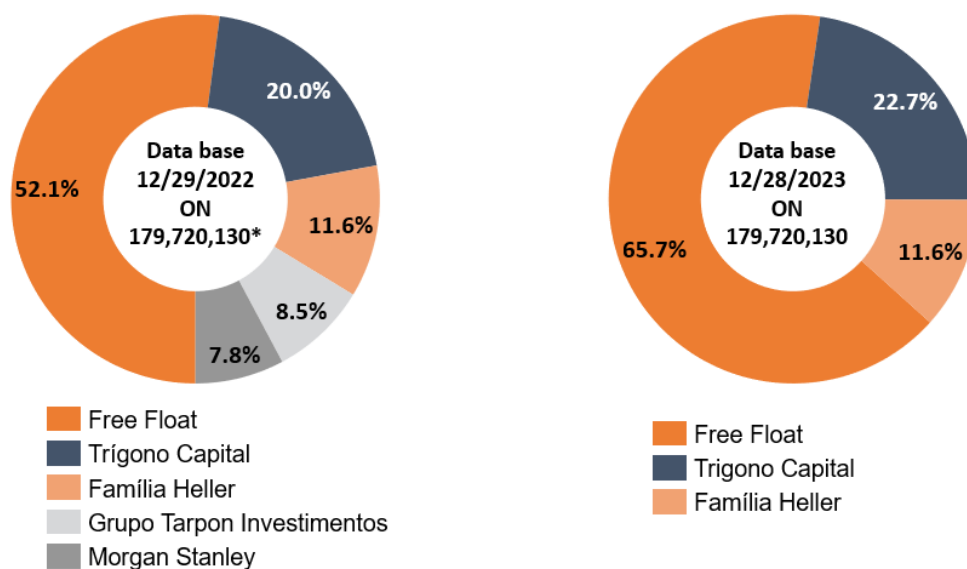


Figure 6 | Kepler versus Market | Base 100 | Base Date: Dec 28, 2023

In December 2023, Kepler's shares appreciated 8.6% against December 2022, and in the same period, the Ibovespa index rose +22% and Small Caps, +17%. Kepler recorded an increase of 43.5% in KEPL3 average daily liquidity, from a financial volume of R\$14.0 million in December 2022, to R\$20.0 million in December 2023.

OWNERSHIP STRUCTURE



(*) For comparison purposes, the 1:2 split was considered (carried out on April 4, 2023).

Figure 7 | Ownership Structure (KEPL3)

KEPL3 Share Repurchase Program

On March 23, 2023, the Company announced a share repurchase plan by means of a Notice of Material Fact. The plan aims at purchasing up to 17,863,520 common shares issued by the Company (10% of KEPL3 outstanding shares), with due regard for the limits provided for in the applicable regulations, without reduction in capital stock.

The repurchase of KEPL3 shares started on April 4, 2023, and the number of treasury shares exceeded 1,064,080, closing with 2,959,896 on December 31, 2023. To date, 2,123,900 shares were purchased under such repurchase program, which is only 12% of the limit provided, and 228,084 shares were used in the ILP (Long-Term Incentives Program) of Executive Officers.

The primary objective is to keep the shares in treasury for occasional cancellation or disposal by the Company, and the repurchase plan will be effective for 12 months from the publication of the Notice of Material Fact.

We ended 4Q23 with R\$355.2 million in cash, which demonstrates a sound level to support growth strategies and keep the repurchase plan active until its maturity.

ADR (AMERICAN DEPOSITARY RECEIPT)

On February 20, 2024, a Notice of Material Fact was disclosed informing that the Level I American Depositary Receipts Program ("ADRs"), backed by common shares issued by the Company ("ADRs Program")³, was declared effective by the United States Securities and Exchange Commission (SEC), and the ADRs became available for trading as from February 20, 2024 with the following characteristics:

1. Depositary Bank: JPMorgan Chase Bank, N.A.
2. Custodian Bank: Itaú Unibanco S.A.
3. Type of Security: registered, book-entry common shares with no par value.
4. Proportion: one (1) ADR corresponding to one (1) common share.
5. Trading: over-the-counter (OTC) in the United States of America.
6. Ticker: KWBRY
7. CUSIP: 492043104
8. ISIN: US - US4920431040 / Underlying - BRKEPLACNOR1

The ADR Program will not imply an increase in capital stock or issue of new shares, and aims at increasing the Company's visibility in the capital market, thus promoting the liquidity of shares, expanding the shareholder base and facilitating access to shares by foreign investors.

The ADR Program will be sponsored by the Company and its purpose will be the issue of ADRs, with each ADR representing one (1) American Depositary Share which, in turn, will constitute one (1) registered common share with no par value issued by the Company.

The ADRs will be sponsored by the Company and registered with the SEC, without listing and only for trading on the over-the-counter (OTC) market in the United States of America, and will have JPMorgan Chase Bank, N.A. as the Depositary Institution, and Itaú Corretora de Valores S.A. as the Custodian Institution.

ESG (ENVIRONMENT, SOCIAL AND GOVERNANCE)

ESG remains at the forefront of our strategy, and we are pleased to announce the awards received in this fourth quarter. In November, as a result of our ongoing commitment to the safety and well-being of all employees, as well as our dedication to promoting an exceptional safety culture inside Kepler Weber, we were awarded the **Top Ser Humano Award 2023 in the "Organization" category**, granted by the **Brazilian Association of Human Resources of Rio Grande do Sul - ABRH-RS**. The award-winning article, inspired by the Company's Caring for Life purpose, had the following subject: **Diagnosis and Transformation Program in the Safety Culture**.

Investing in training our employees is a daily commitment and also applies to outsourced workers. With great satisfaction we received two awards in December 2023 for the Construction Safety Program during the 6th Brazilian Health and Safety Congress, which took place in the city of Piracicaba, State of São Paulo. On that occasion we received awards for the cases:

- **Leadership School with Development in Occupational Safety**, which reinforces safe behaviors, cultural transformation and the leading role in caring for people.

³ On the ADRs: An ADR is a share deposit certificate tradable on the securities market of the United States of America ("US"), which represents ownership of shares in a company based outside the US. ADRs are quoted in US dollars and dividends are paid in the same currency. Their creation aims to facilitate the purchase, holding and sale of shares in companies based outside the US by US investors.

- **Platform for Assembling Grain Dryers**, a project focused on developing a more agile, safe assembly of our dryer.

This demonstrates our growth journey, which is the result of continuous work focused on excellence, employee engagement, the sustainability of our business model and strengthening of the purpose of caring for life. Also, in the month of December 2023, Kepler Weber ranked 46th in the **GPTW Ranking** of the **Best Industries to Work for in Brazil**, in the large-sized company category.

In this fourth quarter, in December 2023, Kepler Weber approved a new governance structure at the Board of Directors meeting, as recorded in the minutes of the meeting. The People, Compliance and Sustainability Committee was set up and the Strategy, Investments and Finance Committee was restructured. Both committees, which report to the Company's Board of Directors, had their respective regulations approved and their members elected at this meeting.

The People, Compliance and Sustainability Committee has six advisory committees, namely: ESG, Privacy, Integrity, Discipline, People, and Security Strategy. The Strategy, Investment and Finance Committee replaced the Strategic, Compliance and Corporate Governance Committee, which ceased to exist. The creation of these committees is based on: (i) the corporate governance guidelines set out in the Bylaws; (ii) the Code of Ethics and Conduct; (iii) the Corporation Law; (iv) the applicable rules issued by Brazil's Securities Commission (CVM); (v) the Novo Mercado Regulations; and (vi) the Brazilian Code of Corporate Governance – Publicly-traded Companies, drafted by the Interagents Working Group, coordinated by the Brazilian Institute of Corporate Governance (IBGC). Upon such governance restructuring, Kepler is now in line with the best practices of the Novo Mercado and best ESG practices, with improvements in management performance, transparency and commitment to people and sustainable development.

Closing the year with the 2024 planning completed, in December the Company approved the allocation of more than **R\$1.8 million in funds for social projects**. These will be projects carried out in local communities where the company has its manufacturing units, focused on education, culture, sustainability, health, sport and social inclusion. Thus, Kepler Weber reinforces the social responsibility present in its values and the purpose of caring for life, and strengthening ties with the communities that are part of its history.

RELATIONSHIP WITH THE INDEPENDENT AUDITORS

Pursuant to CVM Instruction No. 162, dated July 13, 2022, the Company reports that its policy for engagement of services not related to the external audit is underpinned by principles that preserve the auditors' independence.

In compliance with CVM Instruction No. 162/22, for the fiscal year 2023, we inform that KPMG Auditores Independentes Ltda. was engaged to provide services in the amount of R\$478,000, of which, R\$435,000 relate to Independent audit services, and R\$43,000 relate to translation services of the Company's financial statements.

CORPORATE GOVERNANCE



The Company has been improving its corporate governance practices in the conduct of its business to create value for shareholders and other stakeholders. Listed in B3's traditional segment, the Company complies with all obligations stipulated for that listing segment.

Management fosters an organizational culture based on ethics and integrity and, in order to strengthen its corporate governance even more, the Company announced, by means of a Notice of Material Fact published on July 19, 2023, that B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), according to Section 7.3 of its Regulations for Issuer Listing of Issuers and Admission of Securities for Trading, approved the Company's request to migrate to the special corporate governance segment referred to as "Novo Mercado."

Given the approval of the migration to Novo Mercado, the Company's common shares started to be traded in this segment on July 26, 2023.

The migration to Novo Mercado is a significant step forward for the Company, which reinforces its commitment to high standards of corporate governance.

Board of Directors

The Board of Directors consists of no fewer than seven and no more than nine standing members. They are elected by the shareholders' meeting through a voting process where the shareholders designate their representatives for a two-year term of office, with reelection permitted.

The Board of Directors is the highest governing body responsible for the long-term planning strategy and for supervising the performance of executive officers. This body holds regular meetings on a quarterly basis, or extraordinary meetings, whenever necessary.

The chairman and the deputy chairman of the Board of Directors are selected by the body itself. In line with best practices, the offices of chairman of the Board of Directors and Chief Executive Officer or Chief Executive may not be held by a same person.

At the Annual Shareholders' Meeting held on March 21, 2023, the shareholders elected a ticket consisting of eight members to make up the Company's Board of Directors, whose terms of office will end when the 2025 Annual Shareholders' Meeting is held. All directors took office and have no duties or positions at the Company other than those relating to the Board of Directors and its Strategy, Investment and Finance Committee, its People, Compliance and Sustainability Committee or the Non-Statutory Audit Committee. The only exception is Mr. Piero Abbondi who is currently CEO and Board Member of the Company.

Audit Committee

On June 1, 2023, the setup of the Non-statutory Audit Committee was approved according to the "Audit Committee Regulations," as previously approved in the Board of Directors' meeting held on March 15, 2023. Also in the meeting held on June 1, 2023, three members were elected for the Audit Committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The Audit Committee is made up of 2 members of the Board of Directors and is coordinated by an independent auditor. The members of the Audit Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The primary purposes of the Committee are overseeing: (i) the quality and integrity of financial reports; (ii) adherence to legal, statutory and regulatory standards; (iii) the adequacy of processes related to risk management and compliance; (iv) internal controls; (v) internal audit and risk management, compliance and internal control activities; (vi) the activities of independent auditors; and (vii) the adequacy of processes related

to the handling of reports of potential noncompliance with legal and regulatory provisions applicable to the Company, in addition to internal regulations and codes.

Strategy, Investment and Finance Committee

On December 14, 2023, the setup of the Strategy, Investment and Finance Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities.

The Committee's primary objectives are to review and issue recommendations to the proposed strategic plan, business plan, and other guidelines related to the Company's strategy, to be submitted to the Board of Directors, as well as to identify and review business opportunities.

People, Compliance and Sustainability Committee

On December 14, 2023, the setup of the People, Compliance and Sustainability Committee was approved. In such meeting, six members were elected for the committee for a unified term of office of two years, corresponding to the terms of office of the members of the Board of Directors, with reelection permitted. The members of the Committee took office by signing their relevant inauguration instruments, and they have already started their activities. The Committee's primary objectives are to ensure the Company's commitment to an administration and culture that complies with the pillars of corporate governance, sustainability and business ethics, and monitor and resolve on actions of the Discipline, Integrity, Strategic Security, ESG and Privacy Committees.

Statutory Board

Kepler Weber's current Statutory Board is made up of four members, elected by the Board of Directors. The Company's Officers have extensive experience in the industry, contributing towards the positioning of Kepler Weber as a leader in post-harvest solutions and a relevant player in the solid bulk handling equipment market.

It is important to highlight that on June 21, 2023, following the Notice to the Market published on February 16, 2023 regarding the Company's Succession Process, the Board of Directors approved the election of Mr. Fabiano Schneider as Industrial & Product Officer for Kepler Weber S/A, under the statutory regime, with a two-year term of office as from July 1, 2023.

Members of Governance Bodies

BOARD OF DIRECTORS Júlio Toledo Piza Chairman Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Vice Chairman Standing Members Arthur Heller Britto Marcelo Guimaraes Lopo Lima Maria Gustavo Brochado Heller Britto Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira Ruy Flaks Schneider	FISCAL COUNCIL Standing Members Guilherme Augusto Cirne de Toledo Reginaldo Ferreira Alexandre Thomas Lazzarini Carolla Alternate Members Pedro Lopes de Moura Peixoto Marcos de Mendonça Peccin Maria Elvira Lopes Gimenez	STATUTORY BOARD Piero Abbondi Chief Executive Officer and Board Member Bernardo Nogueira Commercial Officer Paulo Polezi Chief Financial and IR Officer Fabiano Schneider Industrial and Product Officer
STRATEGY, INVESTMENT AND FINANCE COMMITTEE Members: Arthur Heller Britto Bernardo Nogueira Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Marcelo Guimaraes Lopo Lima Paulo Polezi Piero Abbondi Ricardo Sodré Oliveira	AUDIT COMMITTEE Antonio Edson Maciel dos Santos Coordinator Júlio Toledo Piza Member and board member Luiz Tarquínio Sardinha Ferro Member and board member	PEOPLE, COMPLIANCE AND SUSTAINABILITY COMMITTEE Members: Júlio Toledo Piza Karine Olczewski Maria Gustavo Brochado Heller Britto Misiara de Alcântara Piero Abbondi Ruy Flaks Schneider

4Q23 FINANCIAL STATEMENTS

Earnings Videoconference

EARNINGS VIDEOCONFERENCE

Kepler will hold a videoconference in Portuguese, on February 29, 2024 (Thursday), with simultaneous translation into English, at the following time:

- 10 a.m. – Time in Brazil
- 8 a.m. – Time in the US

The link for access to the Videoconference is available on the Investor Relations website https://mzgroupp.zoom.us/webinar/register/WN_ibvRkx-SvCvXFqEHa28Q#/registration

Participants:

- **Piero Abbondi** | Chief Executive Officer
- **Paulo Polezi** | Chief Financial and IR Officer
- **Bernardo Nogueira** | Commercial Officer

Investor Relations:

- **Sandra Firmino** | IR Coordinator
- **Cheila Thielke** | IR Analyst

Contact: ri@ri.kepler.com.br

The presentation will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please log on approximately 10 minutes before the time set for the videoconference.



FORWARD-LOOKING STATEMENTS

Statements contained in this report concerning Kepler's business prospects, projections and actual results and potential growth are mere forecasts based on Management's expectations for Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, on the general economic performance of Brazil, the industry and international markets, and are subject to change.

EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Quarterly

In thousands of Reais, except for percentages	4Q23		3Q23		4Q22		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUE	502,205	100.00%	405,628	100.00%	501,978	100.00%	0.05%	23.81%
COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED	(350,724)	-69.84%	(292,745)	-72.17%	(315,035)	-62.76%	11.33%	19.81%
GROSS PROFIT	151,481	30.16%	112,883	27.83%	186,943	37.24%	-18.97%	34.19%
Selling Expenses	(25,426)	-5.06%	(24,256)	-5.98%	(25,691)	-5.12%	-1.03%	4.82%
Losses on non-recoverability of financial assets	(604)	-0.12%	(1,032)	-0.25%	254	0.05%	-337.80%	-41.47%
General and administrative expenses	(27,119)	-5.40%	(23,125)	-5.70%	(21,150)	-4.21%	28.22%	17.27%
Other income (expenses), net expenses	9,496	1.89%	14,764	3.64%	3,101	0.62%	206.22%	-35.68%
OPERATING PROFIT (LOSS)	107,828	21.47%	79,234	19.53%	143,457	28.58%	-24.84%	36.09%
Financial expenses	(15,356)	-3.06%	(8,200)	-2.02%	(11,689)	-2.33%	31.37%	87.27%
Financial revenues	14,622	2.91%	11,177	2.76%	13,428	2.68%	8.89%	30.82%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	107,094	21.32%	82,211	20.27%	145,196	28.92%	-26.24%	30.27%
Income and social contribution taxes - Current	(19,264)	-3.84%	(16,713)	-4.12%	(33,520)	-6.68%	-42.53%	15.26%
Income and social contribution taxes - Deferred	6,194	1.23%	1,093	0.27%	1,336	0.27%	363.62%	466.70%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(13,070)	-2.60%	(15,620)	-3.85%	(32,184)	-6.41%	-59.39%	-16.33%
NET INCOME	94,024	18.72%	66,591	16.42%	113,012	22.51%	-16.80%	41.20%

EXHIBIT I | STATEMENT OF CONSOLIDATED INCOME | Accrued

In thousands of Reais, except for percentages	12M23		12M22		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	
NET OPERATING REVENUE	1,512,134	100.00%	1,815,401	100.00%	-16.71%
COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED	(1,063,286)	-70.32%	(1,153,218)	-63.52%	-7.80%
GROSS PROFIT	448,848	29.68%	662,183	36.48%	-32.22%
Selling Expenses	(92,349)	-6.11%	(94,291)	-5.19%	-2.06%
Losses on non-recoverability of financial assets	(1,710)	-0.11%	(198)	-0.01%	763.64%
General and administrative expenses	(91,436)	-6.05%	(71,406)	-3.93%	28.05%
Other income (expenses), net expenses	38,424	2.54%	21,860	1.20%	75.77%
OPERATING PROFIT (LOSS)	301,777	19.96%	518,148	28.54%	-41.76%
Financial expenses	(49,714)	-3.29%	(39,610)	-2.18%	25.51%
Financial revenues	53,653	3.55%	41,194	2.27%	30.24%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	305,716	20.22%	519,732	28.63%	-41.18%
Income and social contribution taxes - Current	(54,595)	-3.61%	(112,342)	-6.19%	-51.40%
Income and social contribution taxes - Deferred	(5,907)	-0.39%	(24,922)	-1.37%	-76.30%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(60,502)	-4.00%	(137,264)	-7.56%	-55.92%
NET INCOME	245,214	16.22%	382,468	21.07%	-35.89%

EXHIBIT II - CONSOLIDATED BALANCE SHEET

In thousands of Reais, except for percentages	Dec/23		Dec/22		Dec/21		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ASSETS								
Current assets	981,908	66.7%	912,707	71.7%	622,329	61.11%	7.6%	57.8%
Cash and cash equivalents	322,923	22.0%	254,454	20.1%	131,818	12.74%	26.9%	145.0%
Long-term financial investments	32,312	2.2%	83,423	6.6%	-	0.00%	-61.3%	-66.4%
Trade accounts receivable	308,132	20.9%	189,317	14.9%	111,228	10.92%	62.8%	177.0%
Inventories	254,147	17.3%	311,618	24.5%	322,464	31.66%	-18.4%	-21.2%
Taxes recoverable	43,802	3.0%	55,844	4.4%	45,678	4.49%	-21.6%	-4.1%
Other receivables	20,592	1.4%	18,051	1.4%	11,141	1.09%	14.1%	84.8%
Non-current assets	489,372	33.3%	361,071	28.3%	396,067	38.89%	35.5%	23.6%
Trade accounts receivable	11,773	0.8%	251	0.0%	4,812	0.5%	4590.4%	144.7%
Taxes recoverable	36,827	2.5%	30,670	2.4%	53,743	5.3%	20.1%	-31.5%
Deferred taxes	54,894	3.7%	64,507	5.1%	94,528	9.1%	-14.9%	-41.9%
Other receivables	3,799	0.3%	19,772	1.6%	3,308	0.3%	-80.8%	14.8%
Investments	93	0.0%	4	0.0%	4	0.0%	2225.0%	2225.0%
Investment property	1,398	0.1%	1,467	0.1%	1,535	0.2%	-4.7%	-8.9%
Property, plant and equipment	257,983	17.4%	208,040	16.2%	199,186	19.6%	24.0%	29.5%
Intangible assets	121,397	8.3%	32,465	2.6%	34,810	3.4%	273.9%	248.7%
Right of use in progress	1,208	0.1%	3,895	0.3%	4,141	0.4%	-69.0%	-70.8%
TOTAL ASSETS	1,471,280	100.0%	1,273,778	100.0%	1,018,396	100.0%	15.5%	44.5%
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY								
Current assets	607,901	41.3%	574,303	45.3%	493,432	48.4%	5.9%	23.2%
Suppliers	120,878	8.2%	70,557	5.5%	66,990	6.6%	71.3%	80.4%
Financing and loans	129,486	8.8%	78,748	6.2%	17,125	1.7%	64.4%	656.1%
Social and labor obligations	44,844	3.1%	45,615	3.6%	27,186	2.7%	-1.7%	65.0%
Advances from customers	197,992	13.4%	220,219	17.5%	310,513	30.3%	-10.1%	-36.2%
Taxes payable	9,984	0.7%	5,067	0.4%	6,163	0.6%	97.0%	62.0%
Income tax and social contribution payable	6,570	0.5%	5,222	0.4%	3,241	0.3%	25.8%	102.7%
Commissions payable	16,443	1.1%	16,217	1.3%	12,242	1.2%	1.4%	34.3%
Dividends payable	30,811	2.1%	77,690	6.1%	17,208	1.7%	-60.3%	79.1%
Provision for guarantees	26,943	1.8%	19,150	1.5%	10,101	1.0%	40.7%	166.7%
Leases	501	0.0%	3,712	0.3%	3,658	0.4%	-86.5%	-86.3%
Other liabilities	23,449	1.6%	32,106	2.5%	19,005	1.9%	-27.0%	23.4%
Non-current assets	137,176	9.3%	102,205	7.9%	63,334	6.1%	34.2%	116.6%
Suppliers	12	0.0%	-	0.0%	-	0.0%	0.0%	0.0%
Financing and loans	66,000	4.5%	88,043	6.9%	40,000	3.9%	-25.0%	65.0%
Provisions	11,800	0.8%	13,150	1.0%	16,294	1.6%	-10.3%	-27.6%
Taxes payable	-	0.0%	655	0.1%	1,363	0.1%	-100.0%	-100.0%
Put options	54,960	3.7%	-	0.0%	-	0.0%	0.0%	0.0%
Deferred taxes	-	0.0%	-	0.0%	5,094	0.5%	0.0%	-100.0%
Leases	787	0.1%	357	0.0%	583	0.1%	120.4%	35.0%
Other liabilities	3,617	0.3%	-	0.0%	-	0.0%	0.0%	0.0%
Shareholders' Equity	726,203	49.4%	597,270	46.8%	461,630	45.4%	21.6%	57.3%
Capital stock	244,694	16.6%	144,694	11.4%	144,694	14.2%	69.1%	69.1%
Treasury shares	(22,303)	-1.5%	(7,806)	-0.6%	(12,417)	-1.2%	185.7%	79.6%
Capital reserves	7,456	0.5%	3,429	0.3%	1,938	0.2%	117.4%	284.7%
Revaluation reserves	158	0.0%	158	0.0%	158	0.0%	0.0%	0.0%
Equity valuation adjustments	24,367	1.7%	26,139	2.1%	27,950	2.7%	-6.8%	-12.8%
Profit reserve	471,831	32.1%	430,656	33.8%	299,307	29.4%	9.6%	57.6%
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	1,471,280	100.0%	1,273,778	100.0%	1,018,396	100.0%	15.5%	44.5%

EXHIBIT III - STATEMENT OF CONSOLIDATED CASH FLOWS

CONSOLIDATED CASH FLOW	12M23	12M22
<i>(In thousands of reais)</i>		
Cash flows from operating activities		
Net Income	245,214	382,468
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	34,949	30,110
Provisions for tax, civil and labor risks	(1,350)	(3,144)
Inventory provisions	1,825	2,253
Provisions for guarantees	7,793	6,972
Losses on non-recoverability of financial assets	1,710	198
Other provisions	(10,521)	9,429
Cost of fixed assets / intangible assets written off	(895)	1,663
Financial result	6,321	4,905
Current income tax and social contribution expenses	54,595	112,342
Deferred income tax and social contribution expenses	5,907	24,922
	345,548	572,118
Changes in assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	(121,730)	(73,726)
Inventories	61,952	8,593
Recoverable taxes	7,452	14,764
Other assets	37,292	6,853
Suppliers	46,817	3,567
Social and labor obligations	(4,697)	16,521
Taxes payable	3,097	(1,804)
Advances from customers	(24,790)	(90,294)
Other liabilities	10,946	13,925
Cash flow generated (used) in operating activities	361,887	470,517
Interest paid on loans and financing and loans	(24,717)	(12,140)
Income tax and social contribution paid	(55,141)	(110,225)
Net cash generated (used) in operating activities	282,029	348,152
Cash flow from investment activities		
Acquisition of fixed and intangible assets	(75,366)	(55,967)
Non-immediately liquid financial investments - Redemption	303,653	181,687
Non-immediate liquidity financial investments - Investment	(251,157)	(263,116)
Acquisition of subsidiary, net of cash acquired	(45,262)	-
Net cash generated (used) in investing activities	(68,132)	(137,396)
Cash flows from financing activities		
Treasury shares	(16,204)	(9,954)
Amortization of financing and loans	(72,000)	(54,978)
Obtaining financing and loans	100,000	160,000
Dividends and interest on equity paid	(152,690)	(178,551)
Lease consideration paid	(4,534)	(4,637)
Net cash generated (used) in financing activities	(145,428)	(88,120)
Increase/decrease in cash and cash equivalents	68,469	122,636
Statement of increase (decrease) in cash and cash equivalents		
At the beginning of the period	254,454	131,818
At the end of the period	322,923	254,454
Change in cash and cash equivalents in the period	68,469	122,636

For more information, go to our results center:

<https://ri.kepler.com.br/informacoes-financeiras/central-de-resultados/>

The financial and operational information herein, except as indicated otherwise, is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$'000s), according to the accounting practices in place in Brazil, including the corporate laws and the convergence on the IFRS. Growth rates and other comparisons refer, except as indicated otherwise, to the same period of the previous year.