

Março 2024

#ESPA3 Resultados 4T23



Disclaimer

Esta é uma apresentação de informações gerais da MPM Corpóreos S.A (“Espaçolaser” ou “Companhia”). Tratam-se de informações resumidas sem intenção de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação. Não fazemos nenhuma declaração nem damos nenhuma garantia quanto à correção, adequação ou abrangência das informações aqui apresentadas, que não devem ser usadas como base para decisões de investimento.

Esta apresentação contém declarações e informações prospectivas nos termos da Cláusula 27A da Securities Act of 1933 e Cláusula 21E do Securities Exchange Act of 1934. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros, e dessa forma são unicamente previsões e não garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da Espaçolaser e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais de tais sociedades podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a Espaçolaser acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a Espaçolaser não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A Espaçolaser isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações e informações prospectivas. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.

O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer dessas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, não verificamos independentemente a posição competitiva, posição de mercado, taxa de crescimento ou qualquer outro dado fornecido por terceiros ou outras publicações da indústria. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Esta apresentação e seu conteúdo são informações de propriedade da Companhia e não podem ser reproduzidas ou circuladas, parcial e ou totalmente, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Esta apresentação e seu conteúdo não constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

#ESPA3

Destques do Trimestre

Destques 2023



- **System-wide-sales: R\$ 500,5 milhões** no 4T23 e **R\$ 1,6 bilhão** em 2023, com **crescimento de 7,0%** no período
- **Abertura de 50 lojas** em 2023, totalizando **850 lojas** no **Grupo**



- **Crescimento de 29,8%** em **EBITDA ajustado**¹ no 4T23 e **39,0%** no ano, com margem de **21,2% (+4,7 p.p.)** em 2023
- **Lucro líquido ajustado** totalizando **R\$ 6,6 milhões** em 2023, revertendo **prejuízo de R\$ 47,0 milhões** em 2022



- **Conversão de EBITDA para caixa operacional** de **79%** no trimestre e de **93%** no ano de 2023



- Indicador de **alavancagem** em **2,36x** ao final de 2023, comparado a **3,1x** no 4T22
- **Evento subsequente: 3ª emissão de Debêntures** no valor de **R\$ 733 milhões**



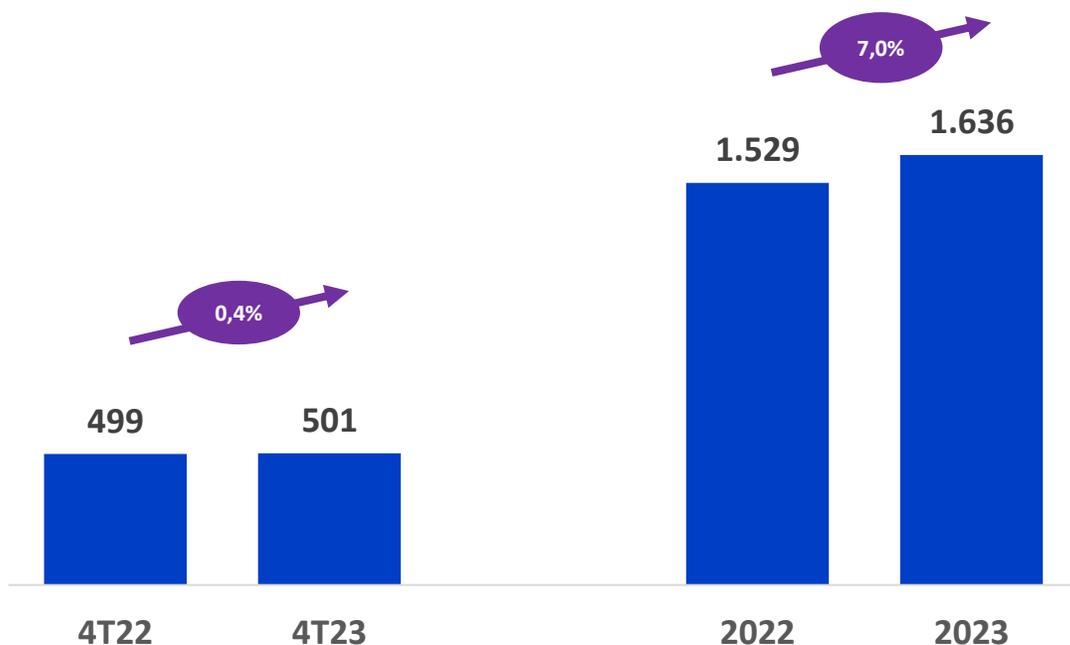
- **Iniciativas de no-show e cancelamento de sessão melhoram a experiência do usuário**
- **Otimização de presença em loja**²: **10 pessoas a mais** por dia por loja



- **NPS em contínua evolução**, atingindo **87 pontos** no ano de **2023**
- **Reclame Aqui** registrando nota de **8,7 (Ótimo)**, mantendo o selo **RA1000**

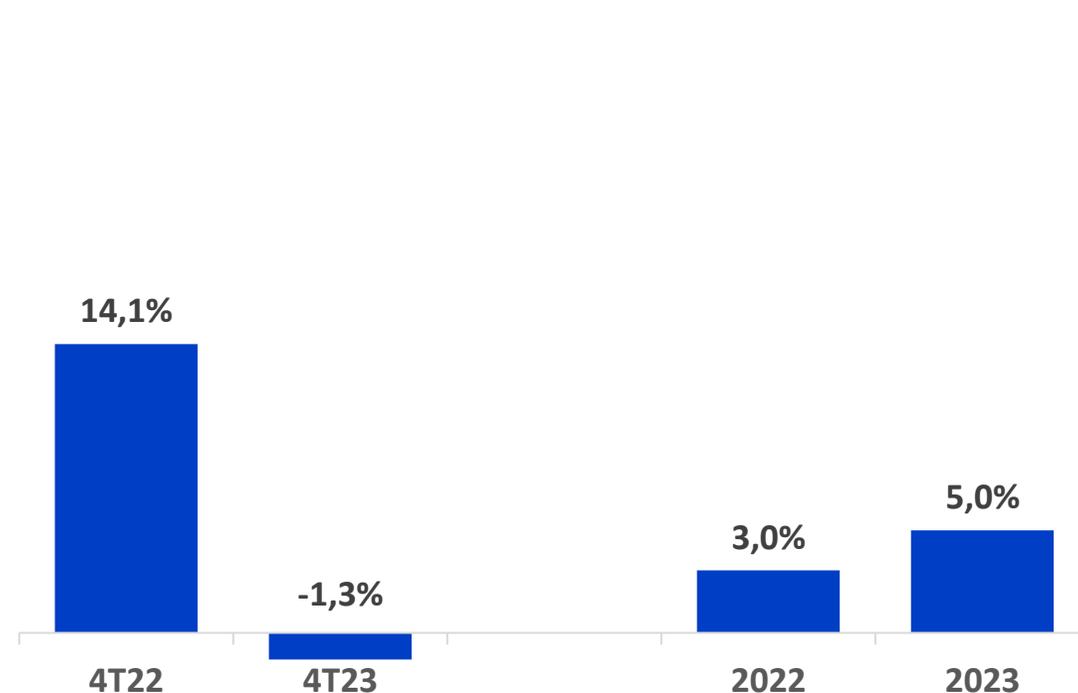
Forte crescimento tanto em SWS como SSS em 2023

System-wide-sales EL Brasil¹ (Em R\$ MM)



- As vendas brutas¹ da rede atingiram **R\$ 500,5 milhões** no 4T23, **crescimento** de 0,4% frente ao mesmo trimestre do ano anterior e no acumulado, **aumento** de **7,0%** em comparação a 2022.

Same-store-sales EL Brasil (% YoY)

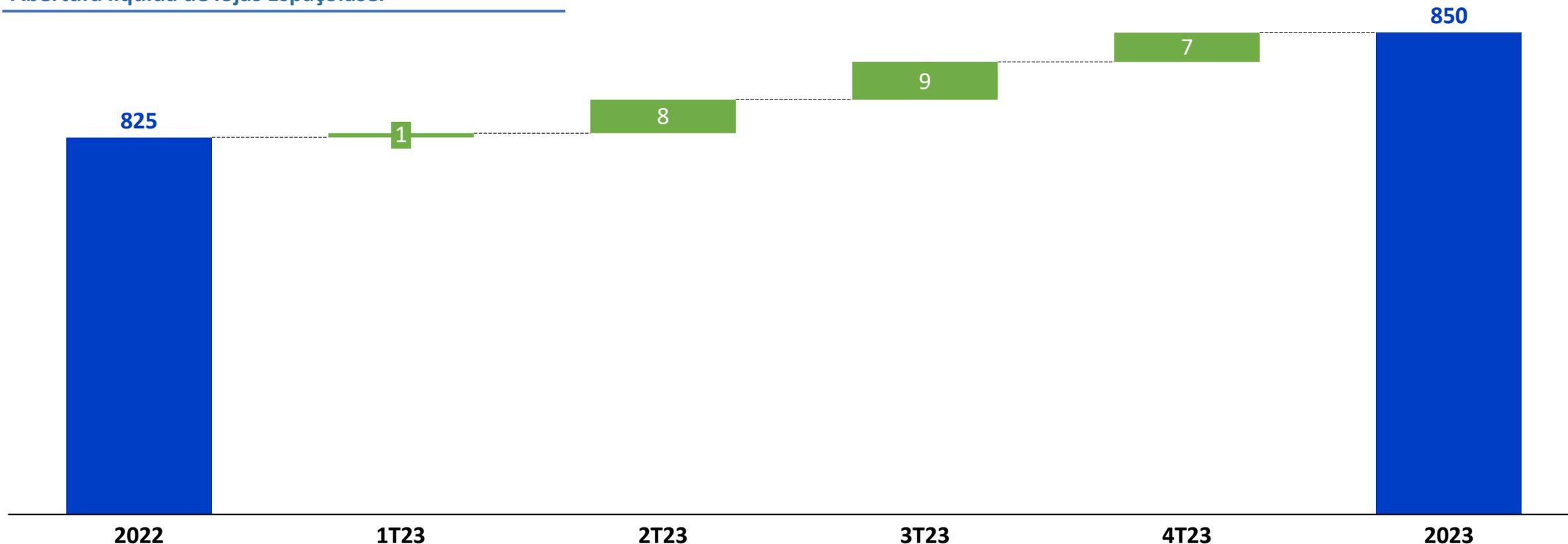


- Same-store-sales** com leve redução de 1,3% no trimestre, reflexo do maior equilíbrio entre volume e preço, com ticket médio apresentando **crescimento de ~6%** no 2S23 vs. 1S23.
- Em 2023, o **same-store-sales** apresentou **crescimento** de **5,0%** em comparação a 2022.

¹O System-wide Sales corresponde às vendas brutas totais (sell-out) das unidades Espaçolaser (próprias e franquias)

Aceleração do plano de expansão em 2023...

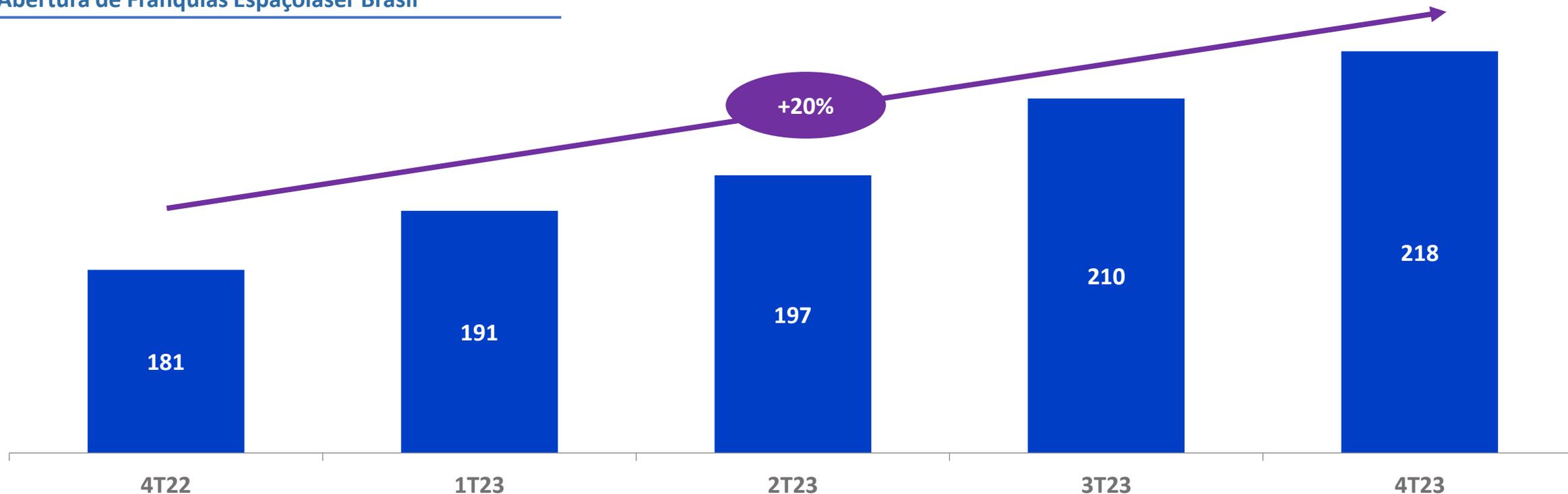
Abertura líquida de lojas Espaçolaser



- Encerramos o ano de 2023 com **850 lojas** Espaçolaser, mantendo a **aceleração da operação com a abertura (bruta) de 50 lojas** quando comparado a 2022.
- **Colômbia: parceria estratégica** com a **F3L** para **impulsionar o plano de expansão e fortalecer** a presença da **Espaçolaser**.

...Refletindo o foco na abertura de franquias

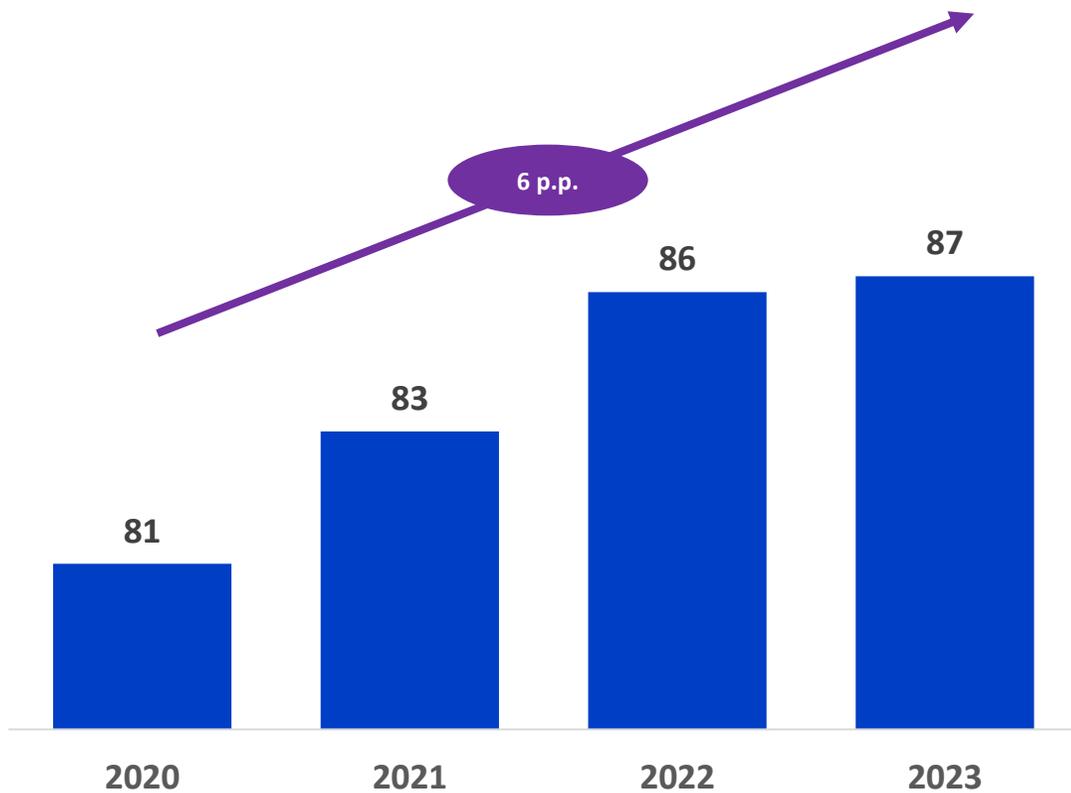
Abertura de Franquias EspaçoLaser Brasil



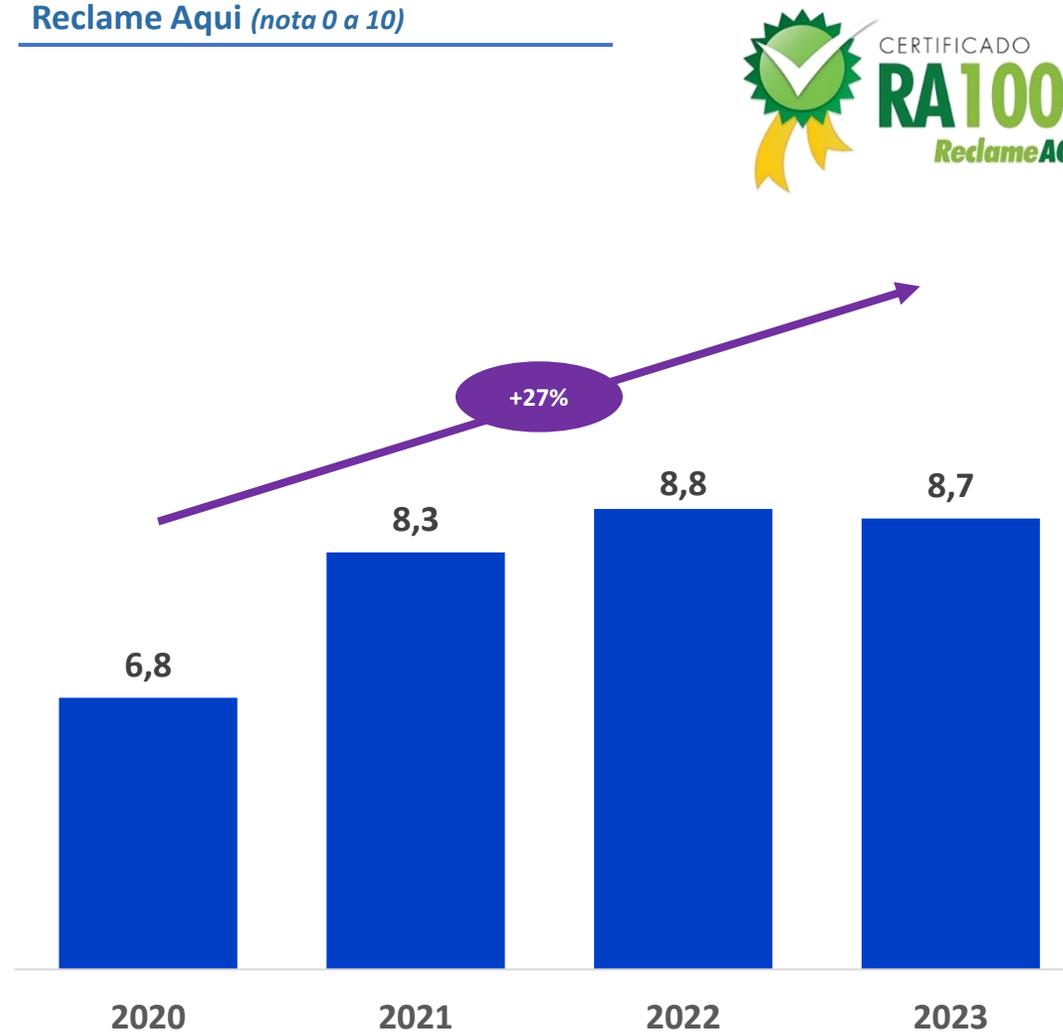
- Encerramos o ano de 2023 com **789 lojas EspaçoLaser no Brasil**, mantendo a **aceleração da operação com a abertura de 8 franquias no trimestre e 39 lojas (bruta) quando comparado a 2022**.

Mais um ano com forte reconhecimento pelos nossos clientes

Net Promoter Score (NPS)



Reclame Aqui (nota 0 a 10)



#ESPA3

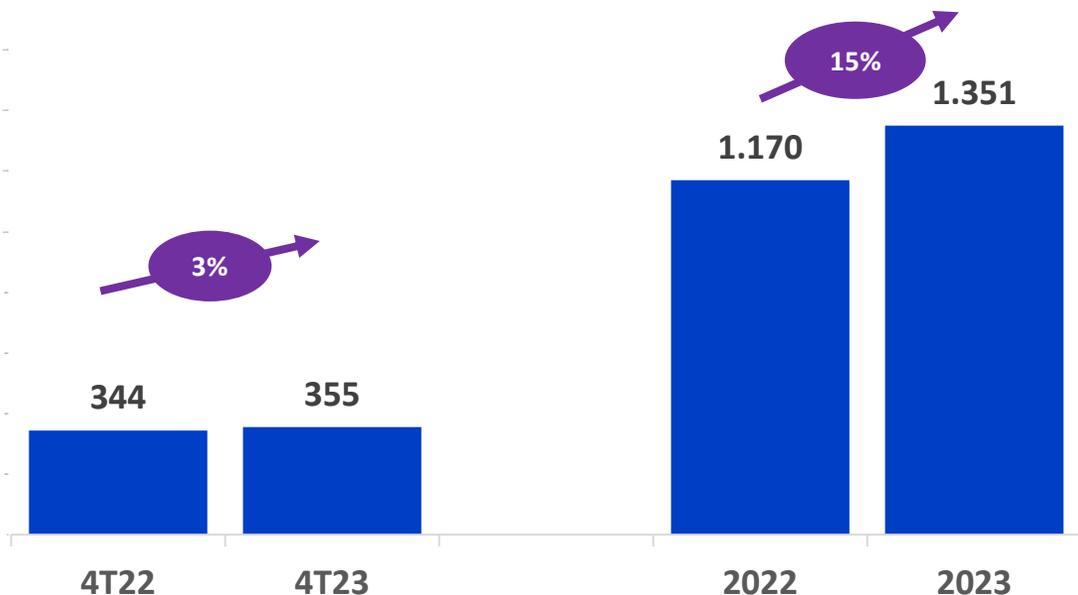


Desempenho Financeiro



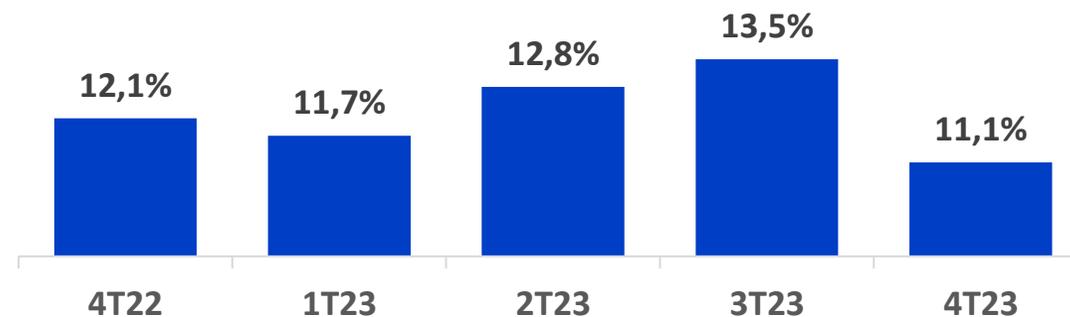
Crescimento relevante de receita bruta, com redução do nível de cancelamentos

Receita Bruta (Em R\$ MM)



- Aumento de **3,2%** na receita bruta do trimestre, atingindo R\$ 355 milhões;
- Em 2023, forte crescimento de **15,4%**, totalizando R\$ **1,4 bilhão**.

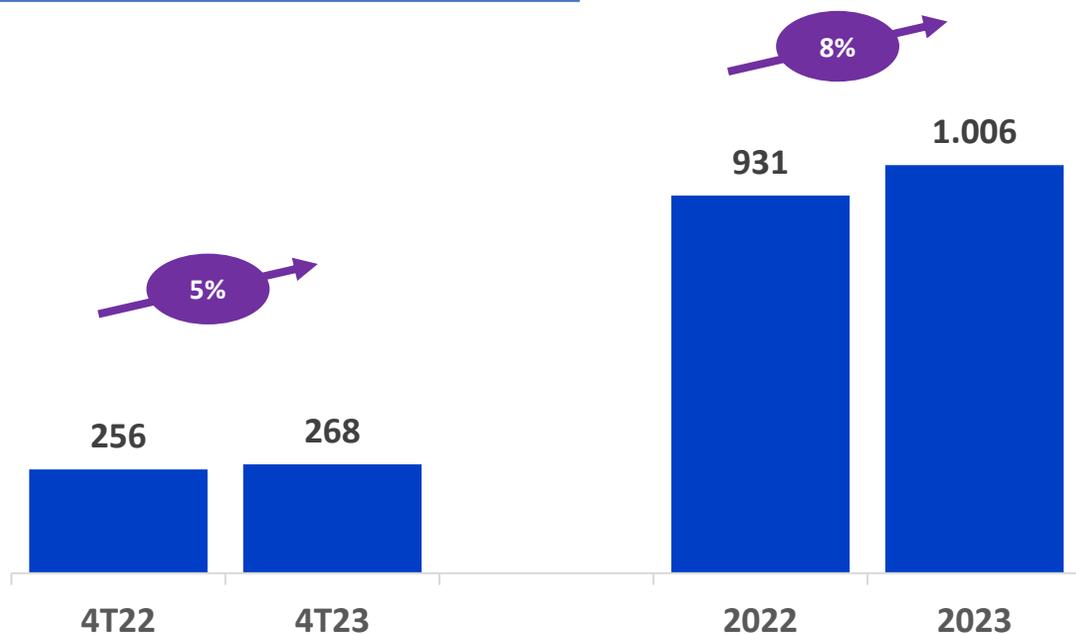
Cancelamentos (%)



- O percentual de **cancelamentos** apresentou **queda** de **1,0 p.p.** em relação ao 4T22, e segue tendência de queda sequencial de **2,4 p.p.** quando comparado com o trimestre imediatamente anterior, representando **o menor nível de cancelamentos** dos **últimos 5 trimestres**.

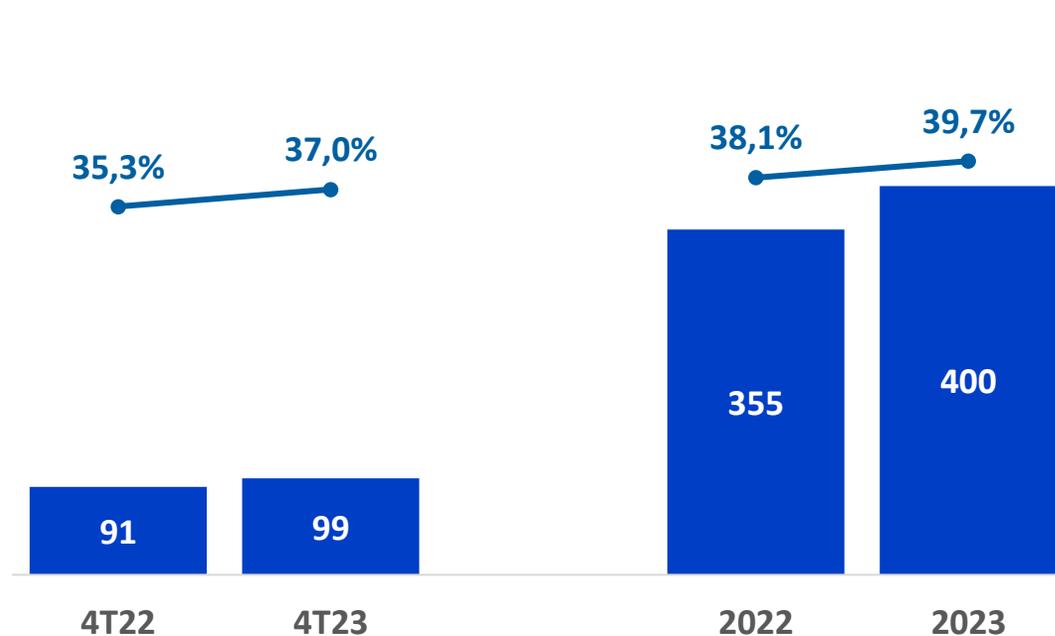
Expansão de receita líquida, e maior eficiência em custos

Receita Líquida¹ (Em R\$ MM)



- Aumento de **4,8%** na receita líquida do trimestre, e de **8,1%** em 2023, atingindo o patamar **recorde de R\$ 1,0 bilhão** no ano.

Lucro Bruto² (Em R\$ MM)



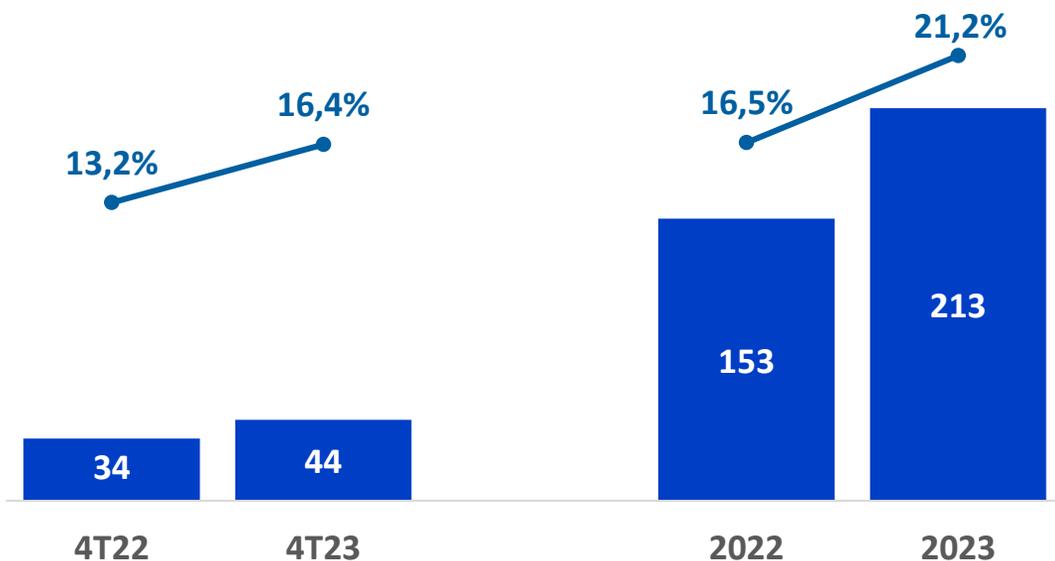
- Lucro bruto **R\$ 99,4 milhões** no trimestre, com margem bruta de 37,0%. No ano, o lucro bruto atingiu **R\$ 400,0 milhões**, com **crescimento de 12,5%** quando comparado ao ano de 2022, e margem bruta de **39,7%**, com ganhos de **1,6 p.p.**;
- Otimização do **headcount por loja** no acumulado do ano e êxito nas negociações de **aluguel**, aumentando a **produtividade por loja**.

¹ Receita líquida do 2022 ajustada pela consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas.

² Lucro Bruto ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas em 2022; (ii) exclusão de custos não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

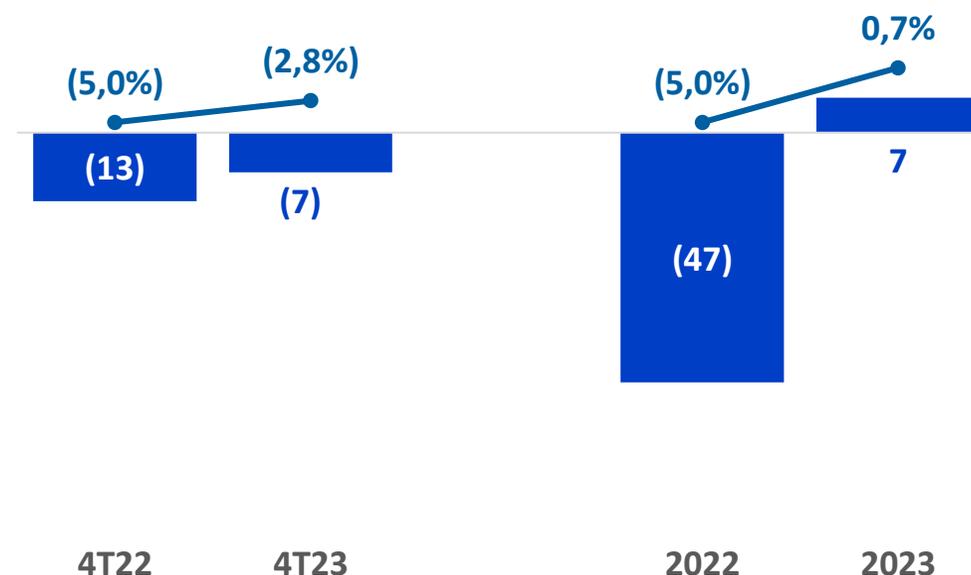
Forte crescimento em EBITDA e reversão de prejuízo em 2023

EBITDA Ajustado¹ (Em R\$ MM)



- Resultados **sólidos** no trimestre, com um EBITDA Ajustado de **R\$ 43,9 milhões**, **crescimento** de **29,8%** em relação ao 4T22, e uma margem EBITDA ajustada de **16,4%**, com **ganhos** de **3,2 p.p.**;
- No ano de 2023, o EBITDA apresentou **crescimento** robusto de **39,0%** em comparação ao ano de 2022, e com margem EBITDA ajustada de **21,2%**, representando um **ganho de 4,7 p.p.** e refletindo os esforços em curso para impulsionar a performance operacional.

Lucro Líquido Ajustado² (Em R\$ MM)



- Prejuízo líquido de **R\$ 7,4 milhões** no trimestre, com **ganho** de **margem de 2,3 p.p.**;
- No acumulado do ano, apuramos um **lucro líquido ajustado de R\$ 6,6 milhões**, frente a um prejuízo de R\$ 47,0 milhões registrado em 2022, e com ganho de **5,7 p.p.** em margem líquida.

¹ EBITDA Ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas em 2022; (ii) exclusão de custos e despesas não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

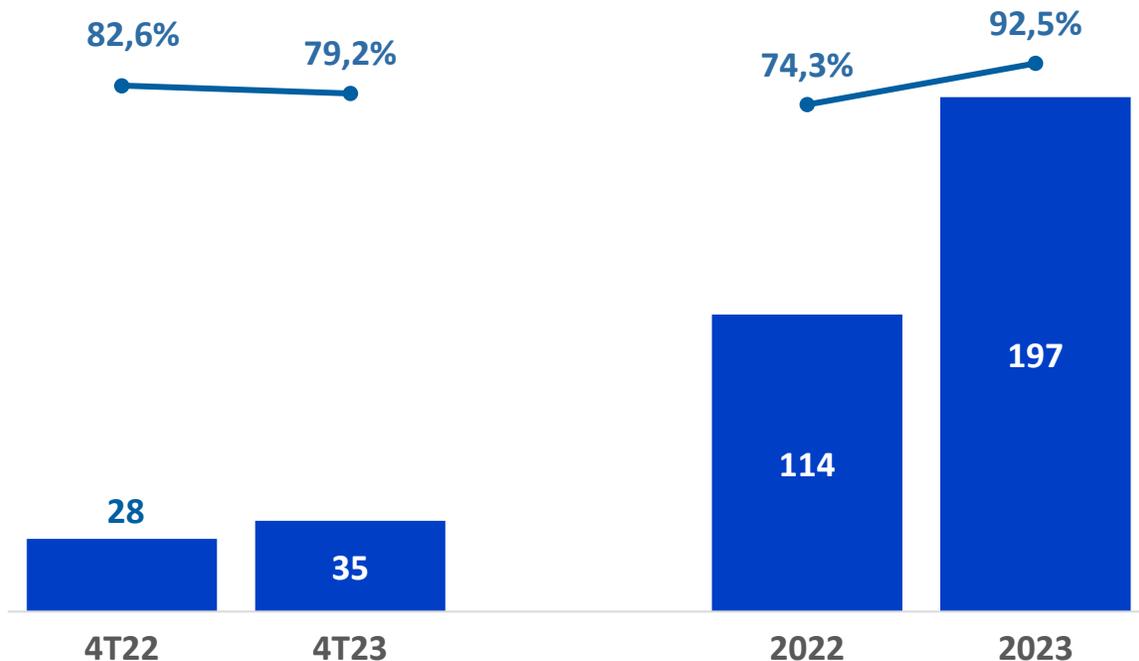
² Lucro Líquido Ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas em 2022; (ii) exclusão de custos e despesas não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16

#ESPA3

Geracão de Caixa e Dívida

Geração de caixa operacional relevante, com forte conversão de EBITDA

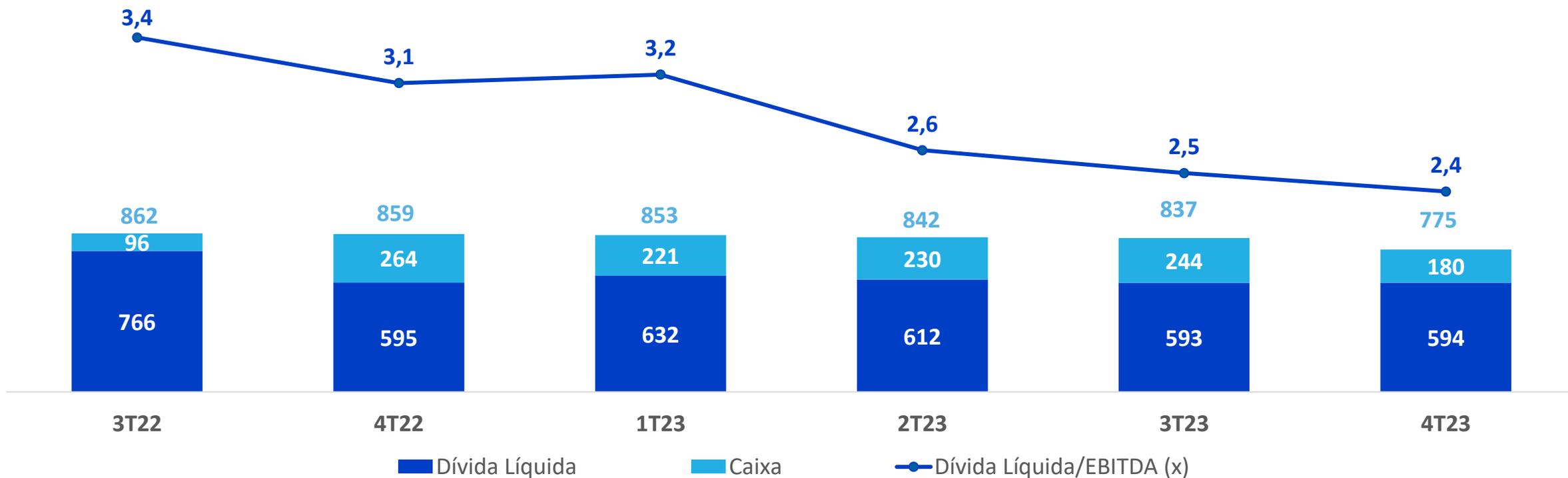
Geração de Caixa Operacional Ajustada¹ (Em R\$ MM)



- **Geração de caixa** operacional robusta de **R\$ 34,8 milhões** no 4T23, **incremento de 24,5%** em relação ao 4T22, representando uma **conversão de EBITDA em caixa de 79,2%** no trimestre;
- No ano, registramos **R\$ 197,2 milhões** de geração de caixa operacional, representando uma **conversão de EBITDA em caixa de 92,5%**, beneficiada pelas iniciativas de **gestão de caixa**;
- Foco na expansão via franquias, **preservando caixa**.

Redução sequencial de alavancagem

Endividamento¹ (Em R\$ MM)

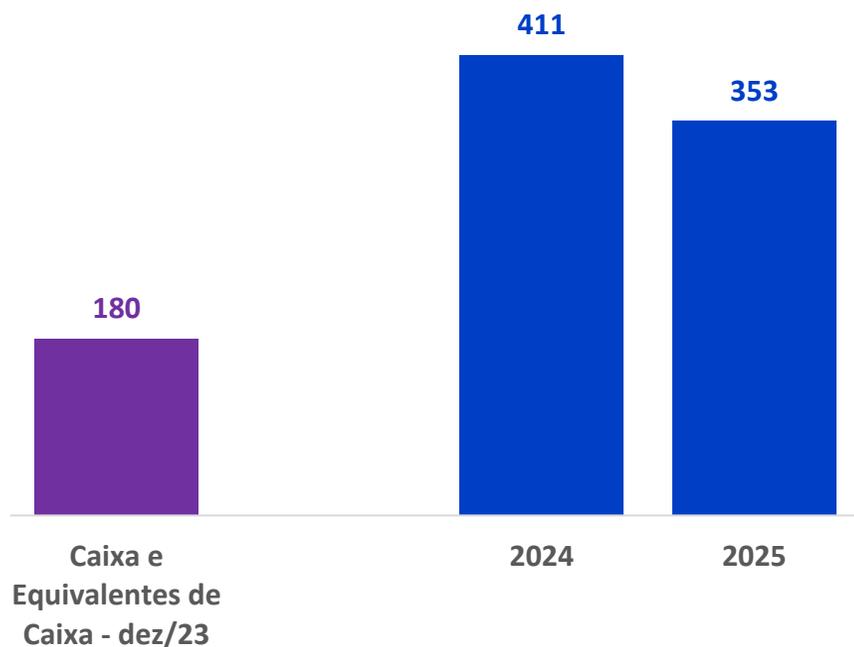


- **Redução da dívida líquida**, seguindo as iniciativas que visam a otimização da estrutura de capital da Companhia, com redução de alavancagem.
- Nível de alavancagem de **2,36x**, com redução de 0,7 p.p. em relação ao 4T22 e **abaixo** dos **covenants** acordado na 2ª emissão, de 3,0x.

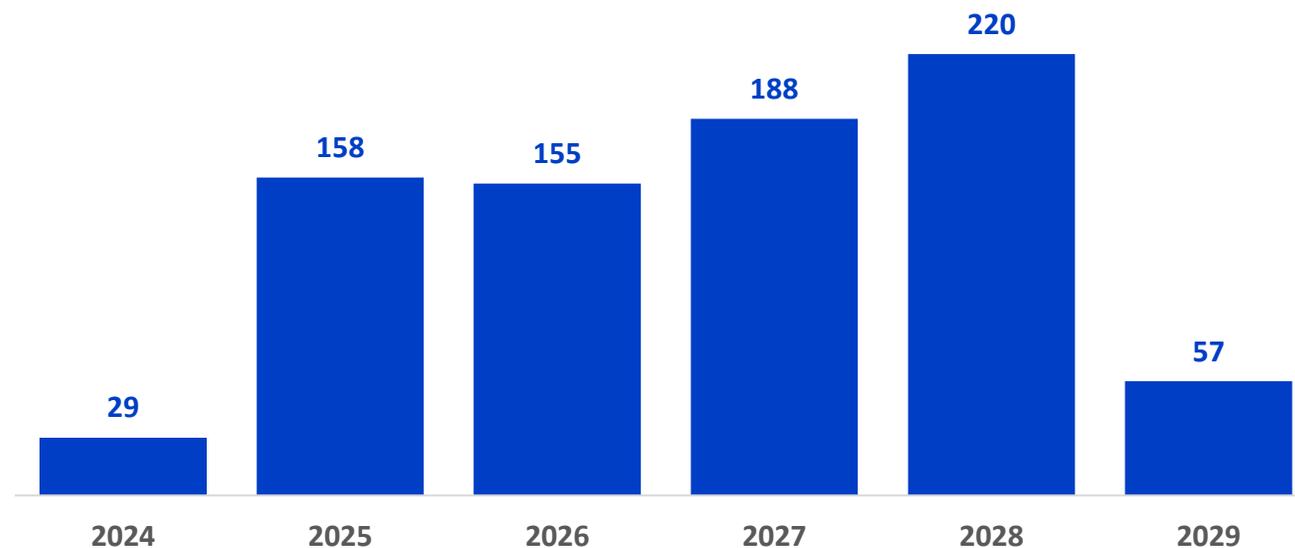
Evento subsequente - Nova estrutura de capital

- **Aprovação**, em fevereiro, de duas emissões de debêntures que totalizam R\$ 733 milhões;
- **5 anos** de prazo com **amortização** de principal após **1 ano**;
- **Custo**: CDI + 4,50% a.a.;
- **Tax Shield**: Nova estrutura entre MPM e Corpóreos com maior eficiência fiscal.

Endividamento¹ (Em R\$ MM) – Cronograma Estrutura Anterior



Endividamento¹ (Em R\$ MM) – Cronograma Estrutura Atual



#ESPA3

Q&A

#ESPA3

Considerações Finais

Relações com Investidores

 ri.espacolaser.com.br

 dri@espacolaser.com.br

 **espacolaser**[®]
depilação

