

Novembro 2023

# #ESPA3 Resultados 3T23



# Disclaimer

Esta é uma apresentação de informações gerais da MPM Corpóreos S.A (“Espaçolaser” ou “Companhia”). Tratam-se de informações resumidas sem intenção de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação. Não fazemos nenhuma declaração nem damos nenhuma garantia quanto à correção, adequação ou abrangência das informações aqui apresentadas, que não devem ser usadas como base para decisões de investimento.

Esta apresentação contém declarações e informações prospectivas nos termos da Cláusula 27A da Securities Act of 1933 e Cláusula 21E do Securities Exchange Act of 1934. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros, e dessa forma são unicamente previsões e não garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da Espaçolaser e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais de tais sociedades podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a Espaçolaser acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a Espaçolaser não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A Espaçolaser isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações e informações prospectivas. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.

O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer dessas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, não verificamos independentemente a posição competitiva, posição de mercado, taxa de crescimento ou qualquer outro dado fornecido por terceiros ou outras publicações da indústria. A Companhia não se responsabiliza pela veracidade de tais informações.

Esta apresentação e seu conteúdo são informações de propriedade da Companhia e não podem ser reproduzidas ou circuladas, parcial e ou totalmente, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia. Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Esta apresentação e seu conteúdo não constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

**#ESPA3**

# **Destakes do Trimestre**

# Destques 3T23



## Consistência nas vendas...

**System-wide-sales** de R\$ 392,0 milhões, com crescimento de ~7% frente ao 3T22 e de ~10% no 9M23.

**Same-store sales** com aumento de 5,3% frente ao 3T22 e de 8,1% nos 9M23.

**Expansão contínua** em franquias, totalizando **783 Lojas** EL Brasil no **3T23**.



## ...e nos resultados do trimestre e 9M23

**Vendas consistentes** resultaram num crescimento de 2,9% e 9,3% na **receita líquida** no 3T e 9M23, respectivamente.

**Aumento relevante** de 15,2% em **EBITDA<sup>1</sup>** no 3T23, com **margem de 20,6% (+2,2 p.p.)** e aumento de 41,7% nos 9M23, com margem de 22,9% (+5,2 p.p.).

**Reversão de prejuízo** em relação ao 3T22, com **ganhos** expressivos de **margem líquida de 7,8 p.p.**



## Geração de Caixa Operacional

**Forte geração** de caixa operacional de R\$ 58,2 milhões no 3T23 e R\$ 162,5 milhões no 9M23.

Conversão de EBITDA para caixa operacional de **120%** no trimestre.

**Varição de capital de giro positiva** no 3T23, no valor de R\$ 8,1 milhões.



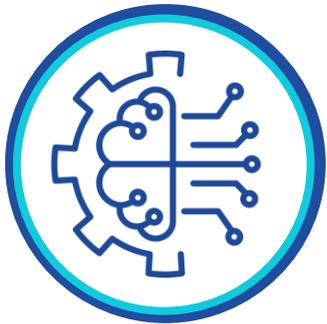
## Otimização da Estrutura de Capital

**Redução** da **Dívida Bruta** para R\$ 837 milhões.

Posição de caixa de R\$ 222,3 milhões no final do 3T23, crescimento de **198,5%** em relação ao 3T22, também beneficiado pelo aumento de capital.

Indicador de alavancagem em **2,49x** Dívida Líquida/EBITDA, com **redução de 0,9x** em relação ao 3T22 e **abaixo do nível dos covenants** da Companhia.

# Destques 3T23



## Transformação Digital e UX

Melhorias na jornada do cliente, com continuidade de implantação de avanços tecnológicos no processo de agendamentos.

Crescimento na utilização do aplicativo EspaçoLaser: ~60% da base de clientes já utiliza a plataforma.



## Atendimento do Cliente

Disparado a melhor companhia de depilação em atendimento ao cliente, com NPS de 87,0 no encerramento do trimestre.

Encerramos o trimestre com nota 8,7 (Ótimo) no Reclame Aqui.



## ESG

Entrada no IDIVERSA B3, primeiro índice de diversidade da bolsa brasileira.

TOP 10 no GPTW Ranking Saúde.

Selo de Empresa Promotora de Impacto e Amiga da Inclusão Digital – Equalweb.

## IDIVERSA B3



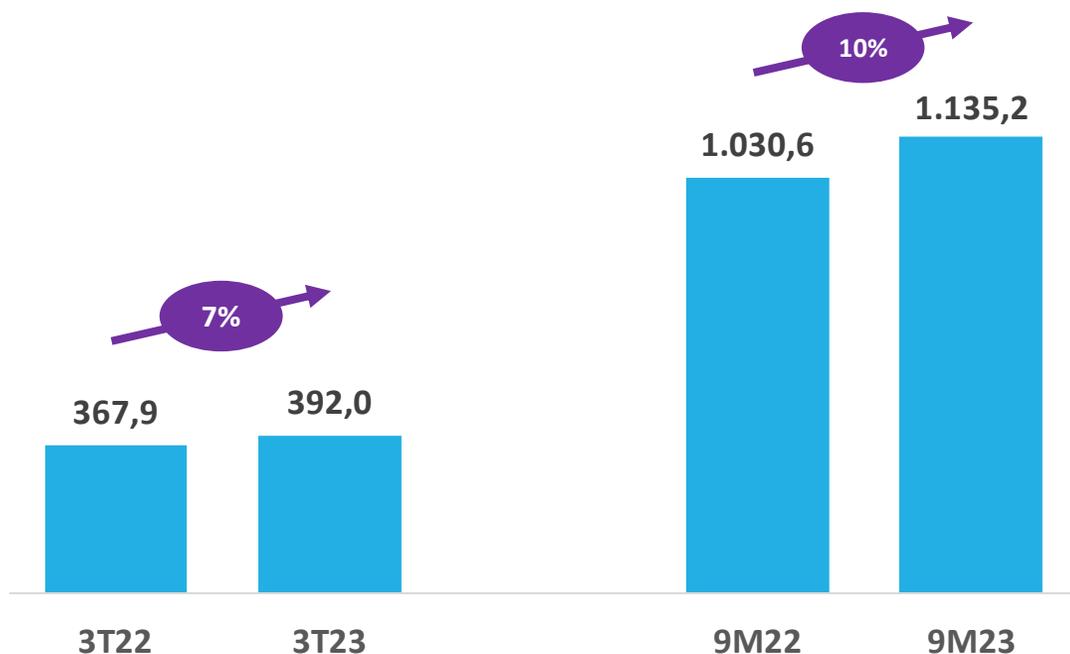
## Gente

Campanhas de saúde emocional em parceria com um programa de apoio psicológico, além de palestras de Setembro Amarelo e Outubro Rosa.



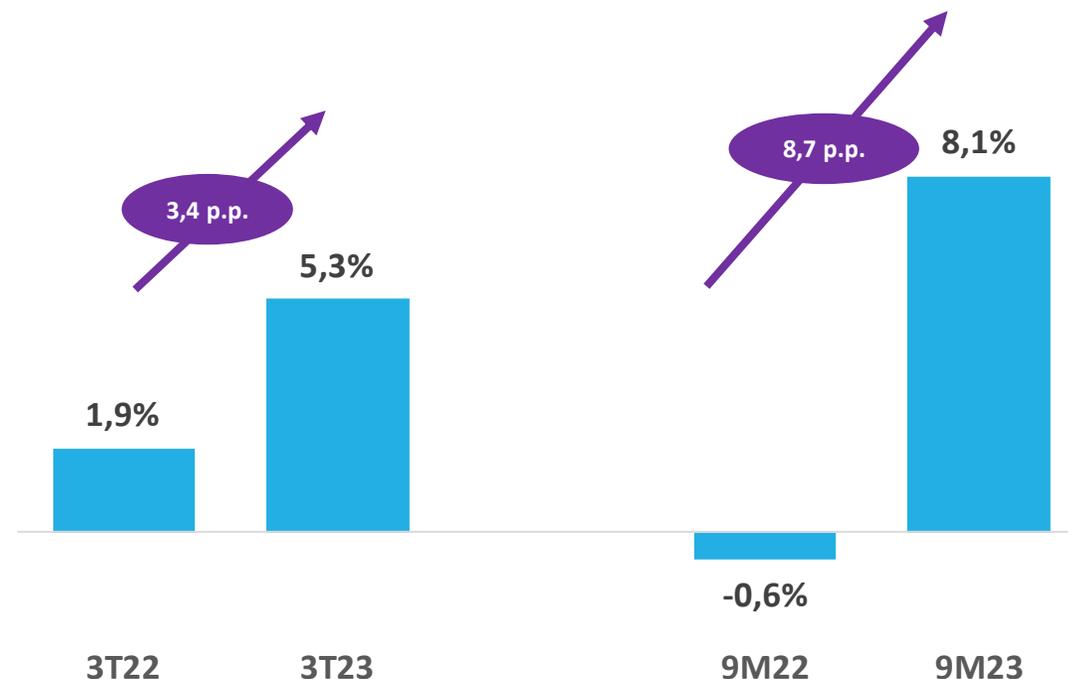
# Mais um trimestre de crescimento tanto em SWS como SSS

System-wide-sales EL Brasil<sup>1</sup> (Em R\$ MM)



- As vendas brutas<sup>1</sup> da rede atingiram **R\$392,0 milhões** no 3T23, **crescimento** de 6,6% frente ao mesmo trimestre do ano anterior e no acumulado, **aumento** de **10,1%** em comparação aos 9M22.

Same-store-sales EL Brasil (% YoY)

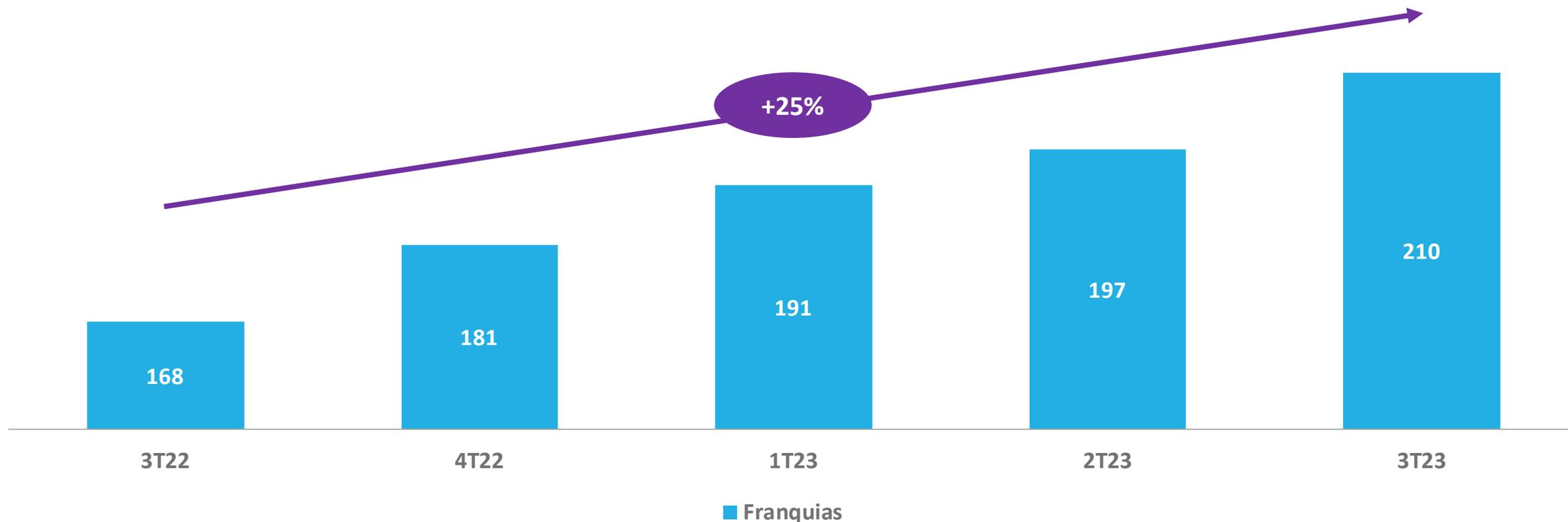


- Same-store-sales* de **5,3%** no trimestre e **8,1%** nos 9M23.
- Reversão** de *same-store-sales* negativo no acumulado 9M23, com ganhos de **8,7 p.p.**

<sup>1</sup>O System-wide Sales corresponde às vendas brutas totais (sell-out) das unidades Espaçolaser (próprias e franquias)

# Crescimento contínuo por meio de expansão de franquias

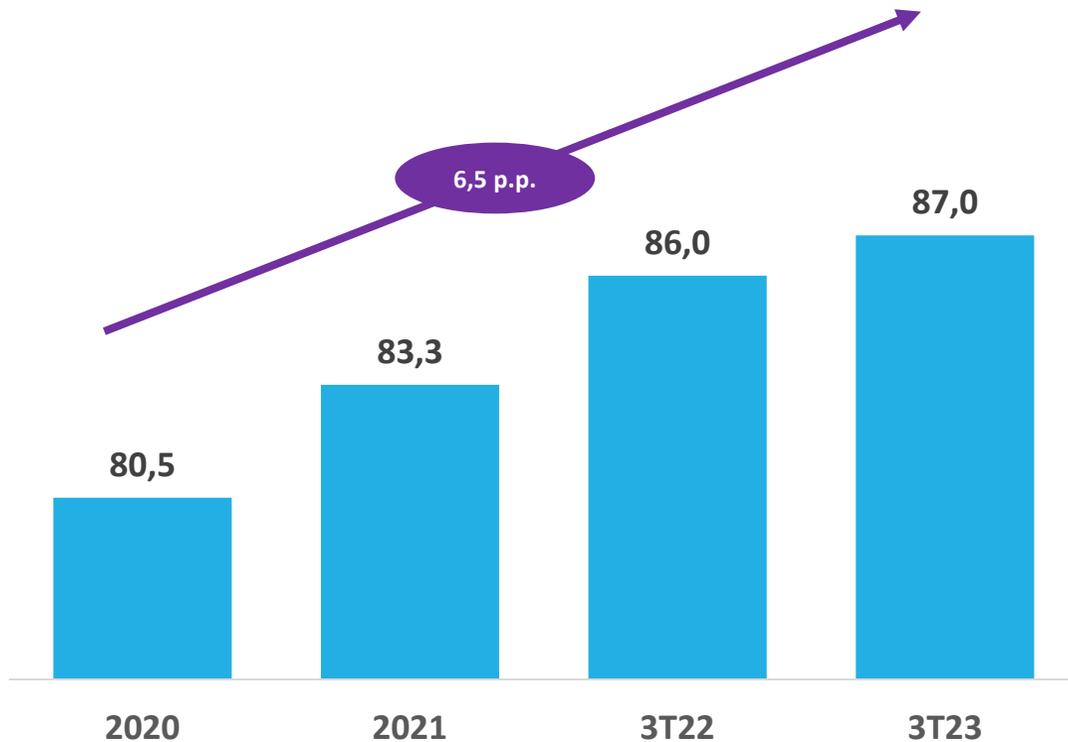
Abertura de Franquias EspaçoLaser Brasil



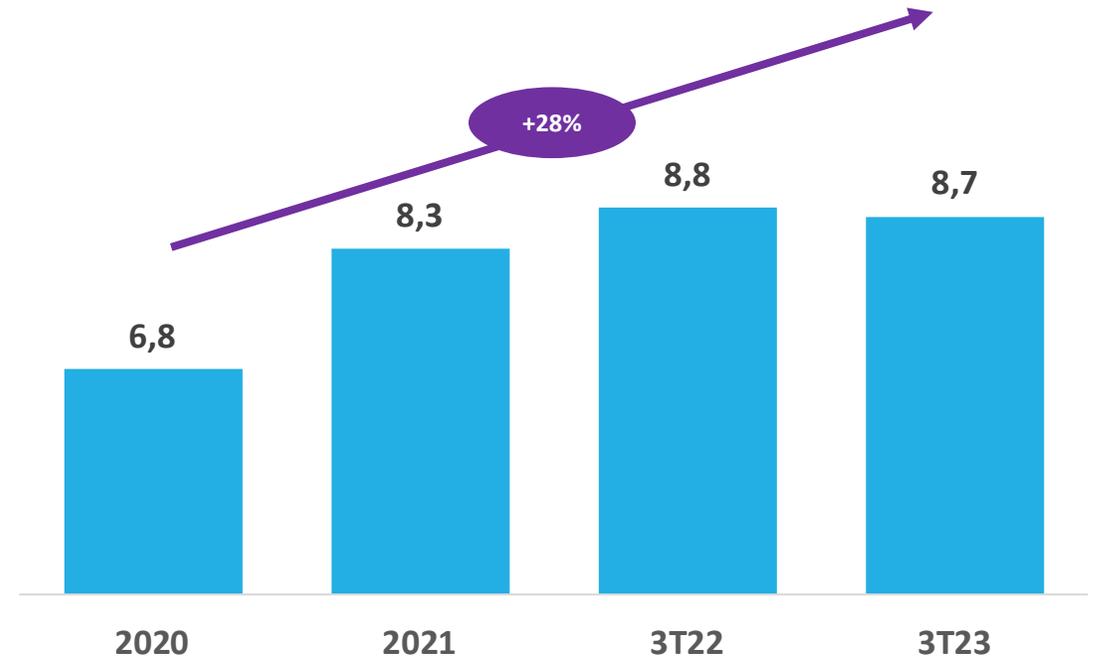
Encerramos o 3T23 com **783 lojas EspaçoLaser no Brasil**, mantendo a **aceleração da operação com a abertura de 13 novas franquias** no trimestre e **42 lojas** quando **comparado** com o 3T22.

# Referência disparada em qualidade no atendimento ao cliente

Net Promoter Score (NPS)



Reclame Aqui (nota 0 a 10)



 **espaçolaser**  
depilação

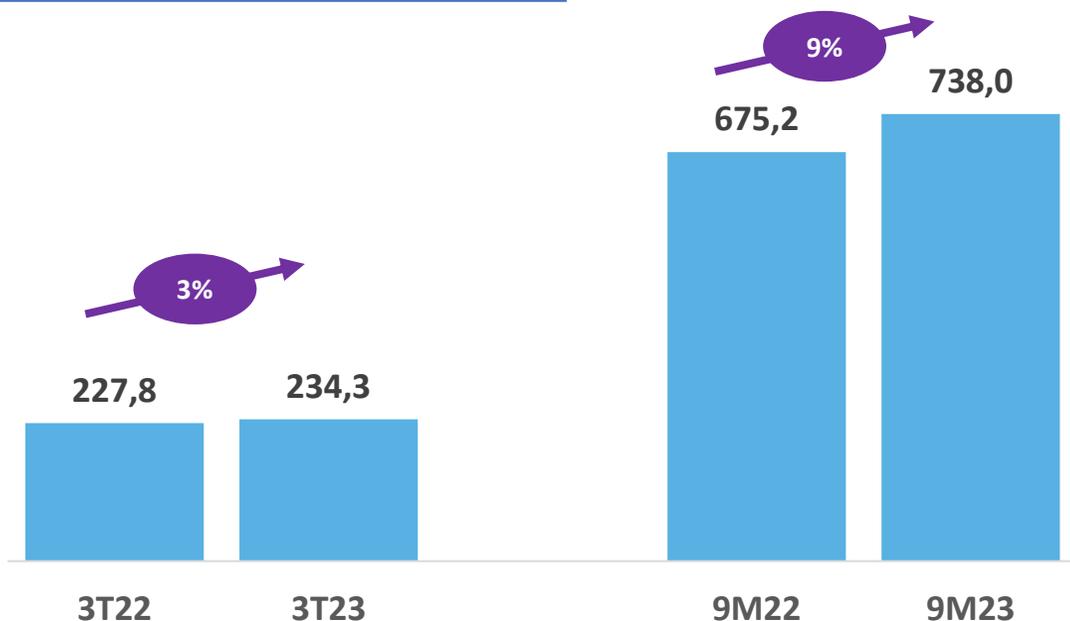
#ESPA3

# Desempenho Financeiro



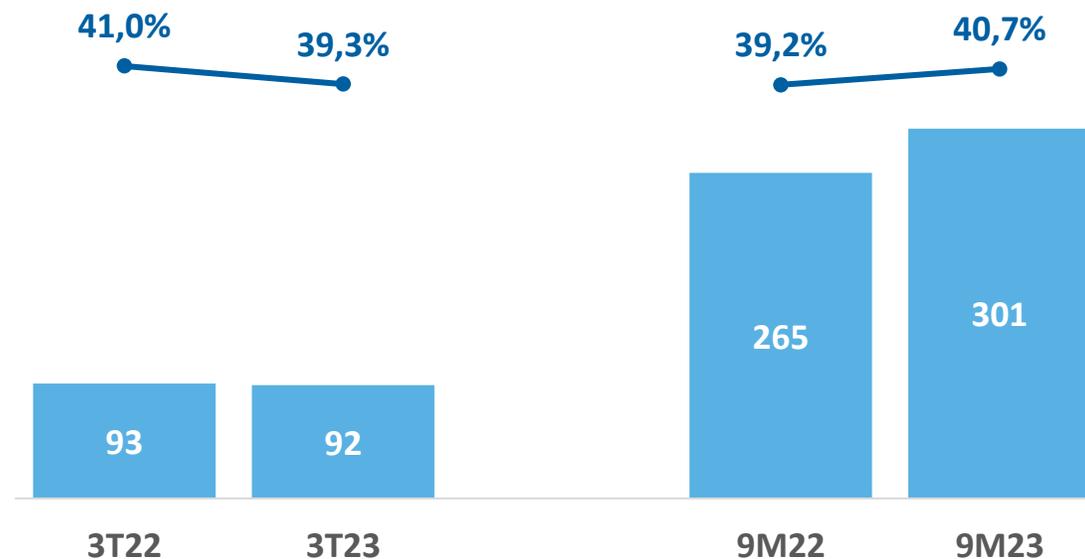
# Ganhos sequenciais e YoY nos principais indicadores financeiros, demonstrando consistência nos resultados

Receita Líquida<sup>1</sup> (Em R\$ MM)



- Aumento de **2,9%** na receita líquida do trimestre, e de **9,3%** nos 9M23, em linha com o *same-store-sales* positivo nos períodos, que registrou **crescimento pelo sexto trimestre consecutivo**.

Lucro Bruto<sup>2</sup> (Em R\$ MM)



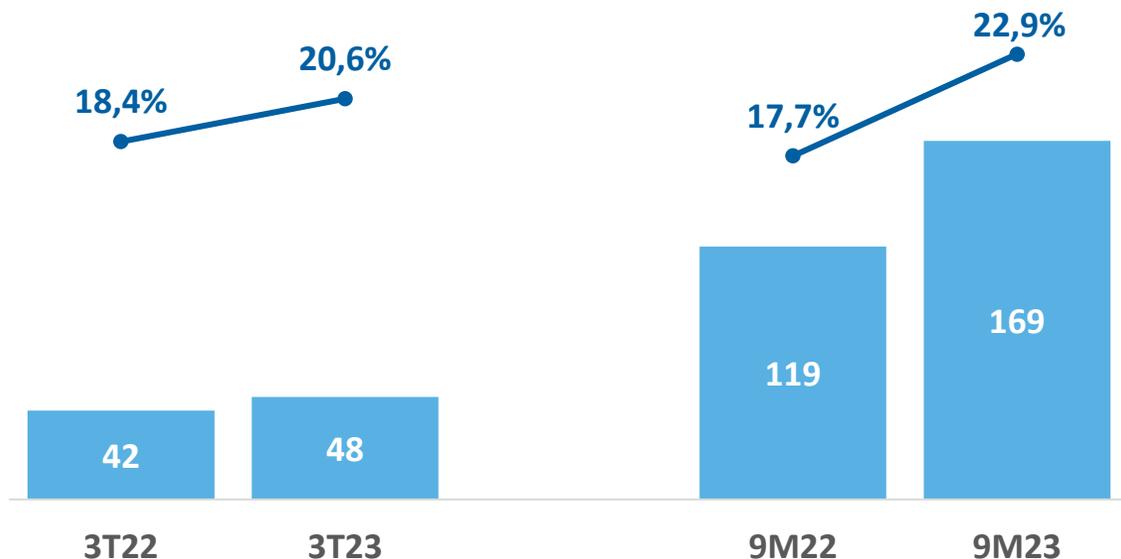
- Lucro bruto **R\$ 92,0 milhões** no trimestre, com margem bruta de 39,3%. Nos 9M23, lucro bruto de **R\$ 300,5 milhões**, com **crescimento de 13,5%** quando comparado com os 9M22, e margem bruta de **40,7%**, com ganhos de **1,5 p.p.**
- Otimização do **headcount por loja** no acumulado do ano e êxito nas negociações de **aluguel**, aumentando a **produtividade por loja**.

<sup>1</sup> Receita líquida do 3T22 ajustada pela consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas.

<sup>2</sup> Lucro Bruto ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas no 3T22 e 9M22; (ii) exclusão de custos não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

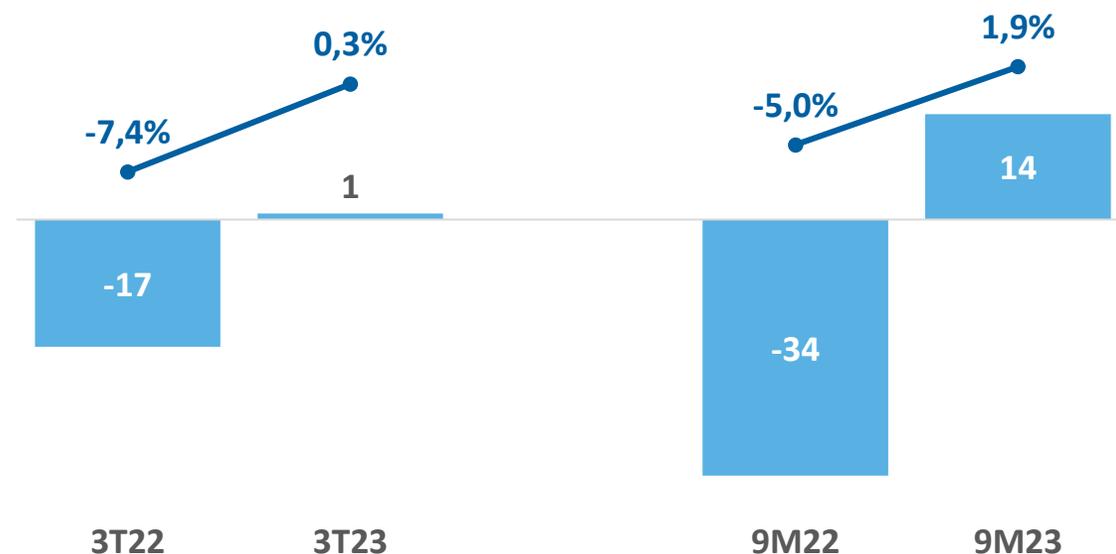
# Ganhos sequenciais e YoY nos principais indicadores financeiros, demonstrando consistência nos resultados

EBITDA Ajustado<sup>1</sup> (Em R\$ MM)



- Resultados **sólidos** no trimestre, com um EBITDA Ajustado de **R\$ 48,3 milhões**, **crescimento** de **15,2%** em relação ao 3T22, e uma margem EBITDA ajustada de **20,6%**, **ganho** de **2,2 p.p.**
- Nos 9M23, o EBITDA apresentou **crescimento** robusto de **41,7%** em comparação com os 9M22, e com margem EBITDA ajustada de **22,9%**, representando um **ganho de 5,2 p.p.** e refletindo os esforços em curso para impulsionar a performance operacional.

Lucro Líquido Ajustado<sup>2</sup> (Em R\$ MM)



- Lucro líquido de **R\$ 0,8 milhão** no trimestre, registrando reversão de prejuízo pelo terceiro trimestre consecutivo, **com ganho expressivo** de **margem de 7,8 p.p.**
- No acumulado do ano, apuramos um **lucro líquido ajustado de R\$ 14,0 milhões**, frente a um prejuízo de R\$ 34,1 milhões registrado no 9M22, e com ganho de **6,9 p.p.** em margem líquida.

<sup>1</sup> EBITDA Ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas no 3T22 e 9M22; (ii) exclusão de custos e despesas não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

<sup>2</sup> Lucro Líquido Ajustado por: (i) consolidação dos números das JVs e franquias incorporadas no 3T22 e 9M22; (ii) exclusão de custos e despesas não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

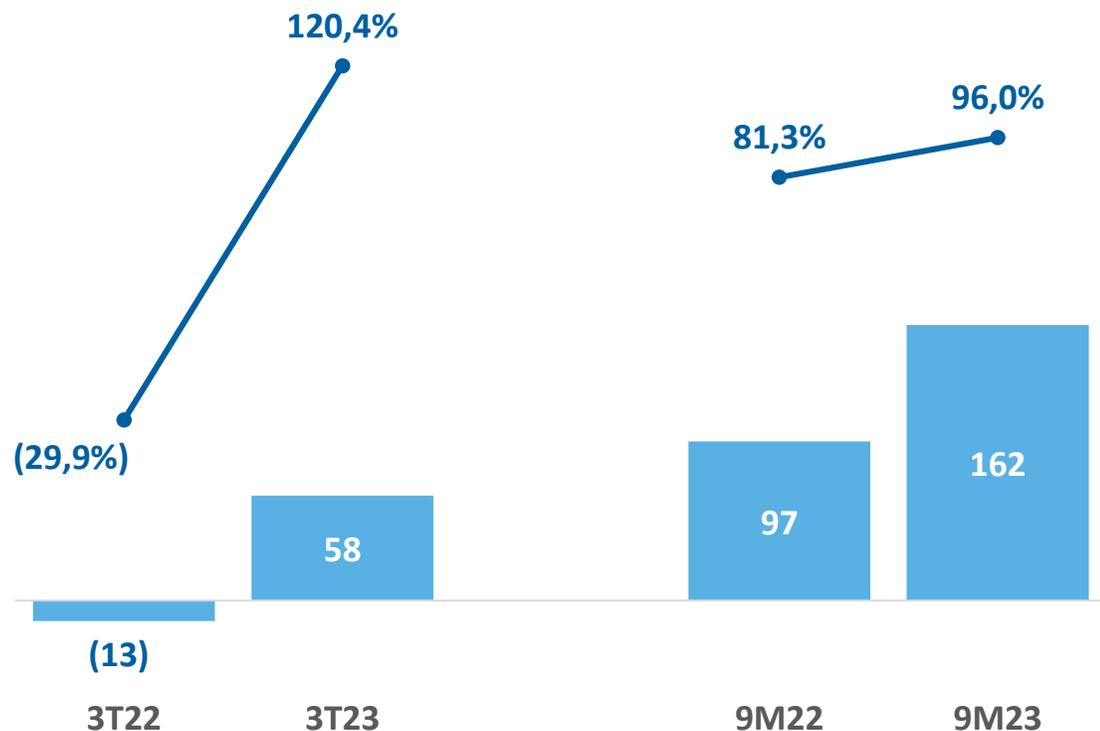


#ESPA3

# Geração de Caixa e Dívida

# Geração de caixa operacional relevante, com forte conversão de EBITDA

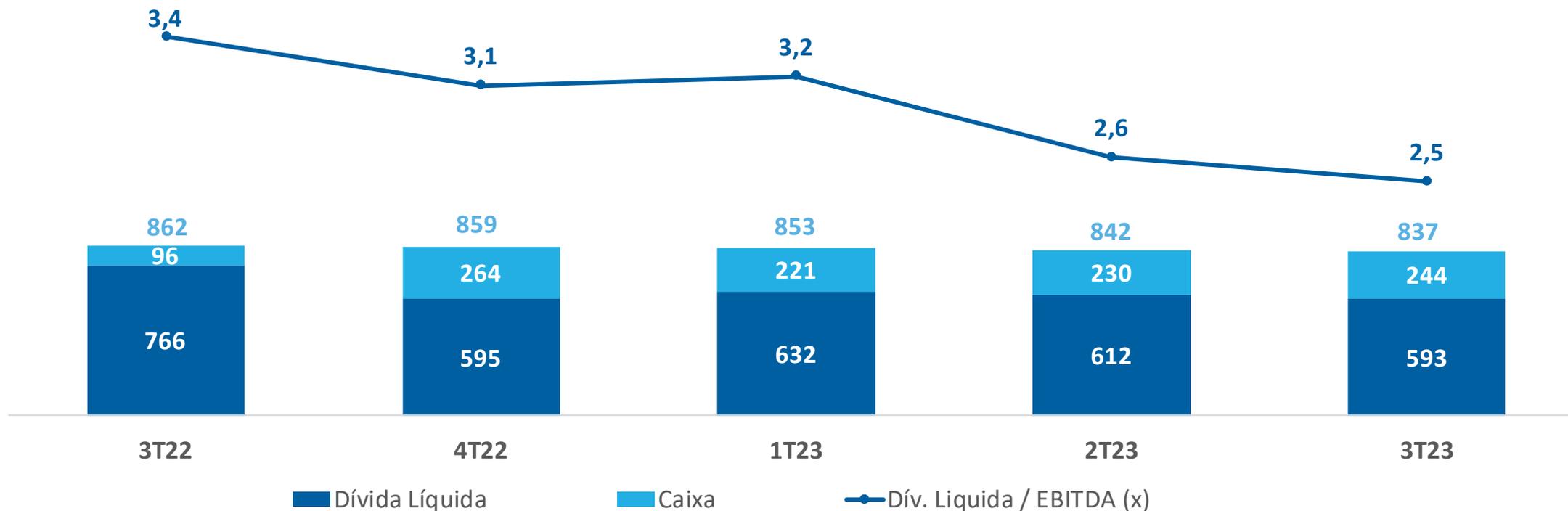
Geração de Caixa Operacional Ajustada<sup>1</sup> (Em R\$ MM)



- **Geração de caixa** operacional robusta de **R\$ 58,2 milhões** no 3T23, revertendo o consumo no 3T22, representando uma conversão de EBITDA em caixa de 120,4%.
- **Variação positiva de capital de giro** registrado no período, reflexo das iniciativas de otimização na gestão do caixa da Companhia
- Foco na expansão via franquias, **preservando caixa**.

# Redução de alavancagem e maior posição de caixa no 3T23

Endividamento<sup>1</sup> (Em R\$ MM)



- **Redução da dívida líquida**, seguindo as iniciativas que visam a otimização da estrutura de capital da Companhia, com **melhoria** na **posição de caixa** e redução de alavancagem.
- Nível de alavancagem de **2,49x**, com redução de 0,9 p.p. em relação ao 3T22 e **abaixo** dos **covenants** acordado na 2ª emissão, de 3,0x.

#ESPA3

# Q&A



#ESPA3

# Considerações Finais



# ESPAÇOLASER DAY

# 2024

 **espaçolaser**  
depilação & estética

**Maiores detalhes em breve**

 **espaçolaser**  
depilação

## Relações com Investidores



[ri.espacolaser.com.br](http://ri.espacolaser.com.br)



[dri@espacolaser.com.br](mailto:dri@espacolaser.com.br)