

RELEASE DE RESULTADOS 4T22

"Aumento de receita em todos os segmentos consolidam um ano de grande performance da Companhia"

DESTAQUES

A **RECEITA LÍQUIDA** atingiu R\$502 milhões no 4T22, aumento de 20,4% em relação à R\$416,9 milhões do mesmo trimestre do ano anterior. Em 2022 a Receita Líquida foi recorde histórico de R\$1,8 bilhão e aumento de 48,1% em comparação a R\$1,2 bilhão apurado em 2021;

O **EBITDA AJUSTADO** somou R\$156,7 milhões no 4T22, aumento de 32,1% em relação aos R\$118,6 milhões no 4T21. A margem do EBITDA ajustado do trimestre foi de 31,2%, aumento de 2,8 pontos percentuais em relação ao 4T21. Em 2022, o EBITDA ajustado somou R\$568,2 milhões, aumento de 135,6% em comparação à 2021. A margem EBITDA ajustada em 2022 atingiu 31,3% e 11,6 pontos percentuais maior do que 2021;

O **LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO** atingiu R\$107,2 milhões no 4T22, com margem líquida ajustada de 21,4% e 1,2 pontos percentuais maior que o 4T21. O Lucro Líquido ajustado em 2022 foi de R\$386,2 milhões, com margem líquida ajustada de 21,3% e 8,2 pontos percentuais maior do que o resultado apurado em 2022.

RELEASE DE RESULTADOS 4T22

São Paulo, 15 de fevereiro de 2023 – A Kepler Weber S/A (B3: KEPL3), empresa controladora do Grupo Kepler Weber, líder em equipamentos para armazenagem e soluções em pós-colheita de grãos na América Latina) anuncia resultados consolidados do trimestre e acumulado findo em 31 de dezembro de 2022 (“4T22”) e (“12M22”). As informações consolidadas são elaboradas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e também conforme as Normas Internacionais de Relatório Financeiro – IFRS (International Financial Reporting Standard).

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Os resultados robustos em todos os segmentos no 4T22 consolidam um ano de performance consistente da Companhia. Além do aumento substancial das receitas, obtivemos margens operacionais em patamares exuberantes, o que nos permitiu a manutenção do retorno sobre o capital investido em nível muito atrativo.

Os bons resultados apresentados neste trimestre são consequência da excelência na gestão dos projetos e do comprometimento de toda a organização na busca por avanços em eficiência operacional e excelência comercial, que permitiram capturar as oportunidades apresentadas e aproveitar o excelente momento do agronegócio e a grande procura por nossos produtos e serviços em todas as regiões de atuação.

Importante ressaltar que o crescimento de 27,0% no EBITDA atingindo margem de 30,1%, e 1,6 p.p. maior em relação ao 4T21, representa o avanço no aumento do nível da atividade produtiva e expansão das margens nos segmentos de negócio, resultado da eficiente gestão operacional em conjunto com a equilibrada administração de preços junto aos clientes.

A Companhia segue fazendo movimentos estratégicos para avançar ainda mais no mercado, a exemplo da estruturação de um Fundo de Investimento nas Cadeias Produtivas Agroindustriais (Fiagro), que nasceu com o BTG Asset e agora foi ampliado com a entrada do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), por meio do qual, serão disponibilizados até R\$ 300 milhões em linhas de financiamento de 10 anos aos clientes Kepler Weber de todos os segmentos.

Tal movimento complementa as ações de avanço no acesso ao mercado da organização, como por exemplo a abertura de novos Centros de Distribuição, ampliação da presença em plataformas de marketplace do agronegócio e aumento e qualificação da força de vendas. Este conjunto de ações busca capturar novos negócios face a safra recorde que se aproxima, devendo ultrapassar a marca de 190 milhões de toneladas de grãos somente na primeira safra, número que supera a capacidade instalada de 186 milhões¹ de toneladas de armazenagem no país.

Avançamos em mais um trimestre com o ROIC exuberante, evolução de 24,4 pp em relação ao LTM 4T21, atingindo 103,8% mostrando também consistência neste indicador.

Ao longo de 2022 continuamos reforçando os fatores chaves do nosso modelo de negócio como: liderança da marca, posicionamento *premium*, proximidade com os clientes, foco na eficiência e produtividade operacional, gestão das margens, diversificação de produtos, segmentos e soluções, que nos permitirão continuar a manter e aumentar nosso diferencial competitivo, capturando negócios com rentabilidade em patamares saudáveis e que deixam a Companhia preparada para os possíveis cenários de incertezas.

Tabela 1 | Principais Indicadores de Resultados (R\$ milhões)

	4T22	4T21	Δ%	3T22	Δ%	12M22	12M21	Δ%
Retorno sobre o Capital Investido (*)	-	-	-	-	-	103,8%	79,4%	24,4 p.p.
Receita Operacional Líquida	502,0	416,9	20,4%	515,8	-2,7%	1.815,4	1.226,2	48,1%
Lucro Líquido	113,0	84,4	33,9%	115,6	-2,3%	382,5	154,6	147,4%
Lucro Líquido Ajustado	107,2	84,1	27,5%	121,4	-11,7%	386,2	159,9	141,5%
Margem Líquida	22,5%	20,2%	2,3 p.p.	22,4%	0,1 p.p.	21,1%	12,6%	8,5 p.p.
Margem Líquida Ajustada	21,4%	20,2%	1,2 p.p.	23,5%	-2,2 p.p.	21,3%	13,0%	8,2 p.p.
EBITDA	151,3	119,0	27,1%	155,8	-2,9%	548,3	233,2	135,1%
Margem EBITDA	30,1%	28,5%	1,6 p.p.	30,2%	-0,1 p.p.	30,2%	19,0%	11,2 p.p.
EBITDA AJUSTADO (**)	156,7	118,5	32,2%	164,6	-4,8%	568,2	241,2	135,6%
Margem EBITDA ajustado(**)	31,2%	28,4%	2,8 p.p.	31,9%	-0,7 p.p.	31,3%	19,7%	11,6 p.p.
Lucro por Ação (LPA)	1,5780	3,0263	-47,86%	2,6852	-41,24%	5,3404	5,5400	-3,60%

(*) ROIC LTM dos últimos 12 meses (**) Ebitda ajustado = Ebitda (-) Eventos não recorrentes (provisões de processos judiciais e custos extemporâneos)

¹ Fonte: Conab | Companhia Nacional de Abastecimento

RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA

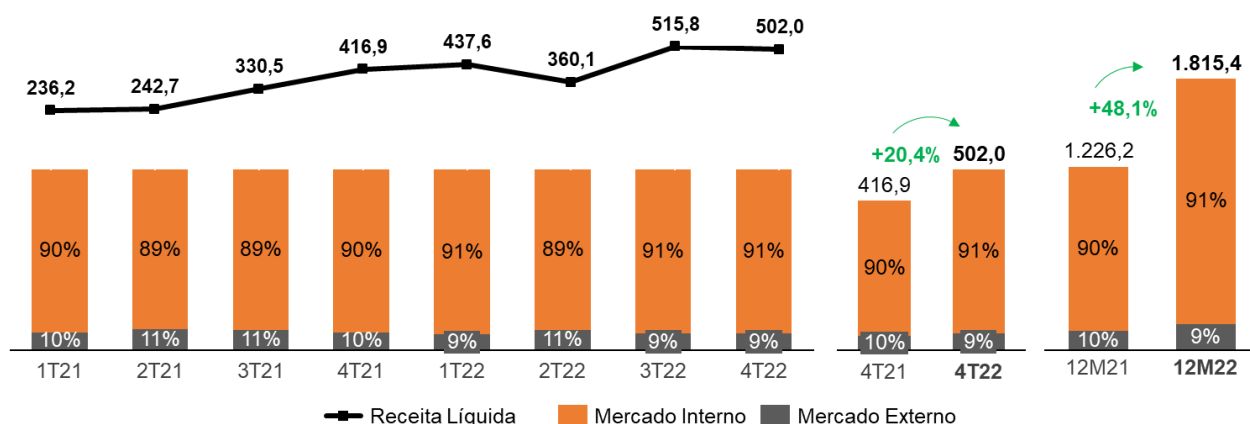


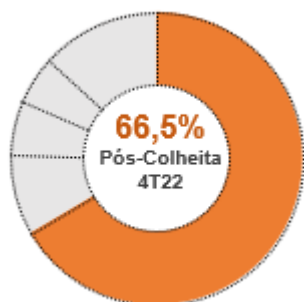
Figura 1 | Receita Operacional Líquida por Mercado (valores em R\$ milhões)

A Receita Líquida apresentou crescimento de 20,4% no 4T22 em relação ao 4T21. No acumulado de 2022 a receita, apresentou crescimento de 48,1% em relação ao mesmo período de 2021, tendo em sua composição a representatividade de 91% em operações destinadas ao mercado interno, no 4T22 e acumulado de 2022, e ao mercado externo 9%, no 4T22 e acumulado de 2022. Vale destacar que alcançamos o melhor resultado histórico em Receita Líquida. A evolução da proporção da receita entre os mercados está apresentada na figura 1 acima.

Pós-colheita



ROL	Pós-colheita
4T22	333,8
4T21	319,6
Δ%	4,4%
3T22	387,3
Δ%	-13,8%
12M22	1.204,8
12M21	912,1
Δ%	32,1%



- A **Receita Líquida de Pós-colheita** no 4T22 atingiu R\$333,8 milhões, aumento de 4,4% em relação ao mesmo período de 2021. Em 2022 a receita Líquida de Pós-colheita atingiu R\$1,2 bilhão, aumento de 32,1% em relação à 2021.
- Em relação ao último trimestre (3T22), tivemos uma redução na receita de pós-colheita de 13,8% decorrente do efeito sazonal de compras do segmento.
- Já o aumento de 4,4% no trimestre e 32,1% no acumulado do ano de 2022, é resultado da robusta carteira construída ao longo do ano, através de movimentos assertivos de acesso ao mercado, tais como aumento de cobertura na região dos cerrados e implementação de dois Centros de Distribuição em novas fronteiras agrícolas, sendo um diferencial competitivo na venda de projetos de pós-colheita dentro desta região, uma vez que os Clientes que estão investindo sabem que estarão bem assistidos na parte de peças e serviços em períodos de safra.
- Estes movimentos, somados à competente gestão de carteira e entregas, resultaram em um aumento expressivo de vendas em mercados agrícolas promissores como Goiás, Maranhão, Tocantins, Piauí e Mato Grosso, este último ultrapassando a incrível marca de 100 projetos vendidos no ano de 2022.

Importante destacar que a Companhia permanece direcionando esforços para aprimorar seu acesso ao mercado no segmento de pós-colheita, através da excelência comercial e inteligência de marketing. Com isso, aumenta ainda mais sua presença no mercado, contribuindo para redução do déficit de armazenagem no país, objetivando aumentar a rentabilidade do produtor rural e eficiência da cadeia de alimentos do país.

No 4T22 foram realizadas novas vendas relevantes, as quais contribuirão para alavancar o faturamento do 2T23 e do 3T23, dentre elas destacamos:

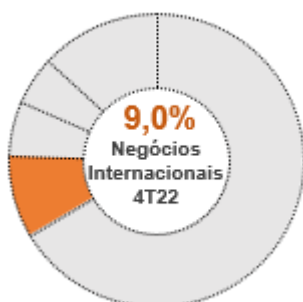
- Quatro obras para produtores de médio e grande porte que representam o total de R\$59,5 milhões.
- Duas obras que somam R\$24,3 milhões para indústria e cerealista.

As obras estão concentradas na região do Matopiba (Maranhão, Tocantins, Piauí e Bahia) e nas regiões de Mato Grosso, Minas Gerais e Pará, reflexo da estratégia de atendimento expandindo a cobertura no mercado.

Negócios Internacionais

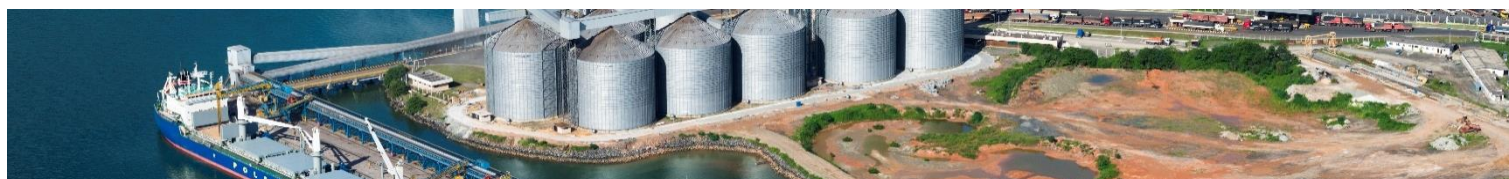


ROL	Negócios Internacionais
4T22	45,2
4T21	40,1
Δ%	12,7%
3T22	47,1
Δ%	-4,0%
12M22	170,6
12M21	126,6
Δ%	34,8%



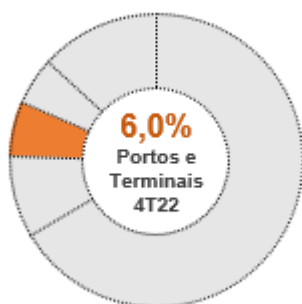
- A **Receita Líquida de Negócios Internacionais** no 4T22 atingiu R\$45,2 milhões, aumento de 12,7% em relação ao 4T21. Em 2022, a Receita Líquida de Exportação atingiu R\$170,6 milhões, aumento de 34,8% em relação à 2021.
- Além da carteira robusta de virada de 2021 para 2022, algumas vendas em novas regiões contribuíram para o resultado positivo do trimestre e acumulado do ano. Os destaques foram as obras da América do Sul, e vendas realizadas para o sudeste asiático, como a Indonésia que contribuíram significativamente para o resultado acumulado de 2022.
- No 4T22 foram realizadas novas vendas relevantes, as quais contribuirão para dar sustentação ao faturamento do 1T23 e do 2T23, dentre elas destacamos uma obra para cliente cerealista localizado na América Latina que representa o total de R\$12,7 milhões.

Portos e Terminais



ROL	Portos e Terminais
4T22	30,0
4T21	4,2
Δ%	614,3%
3T22	13,7
Δ%	119,0%
12M22	49,6
12M21	17,5
Δ%	183,4%

- A **Receita Líquida de Portos e Terminais** no 4T22 atingiu R\$30,0 milhões, aumento de 614,3% quando comparado ao resultado de R\$4,2 milhões do 4T21. Em 2022, a Receita Líquida da unidade de negócio atingiu R\$49,6 milhões, aumento de 183,4% em relação à 2021.
- O grande volume de faturamento do segmento se concentrou no 4T22, devido a grandes projetos no Porto de Santos/SP, e outros terminais de grande porte entregues neste período.

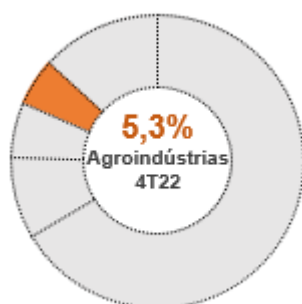


- Em 2022 tivemos uma performance superior a 2021, resultado da captação de projetos importantes que contribuíram para o bom resultado no acumulado do ano refletindo o maior número de clientes atendidos no período.
- No 4T22 foi realizada nova venda de projeto, que irá contribuir para alavancar o faturamento do 2T23. Trata-se de obra nova em complemento ao plano de expansão de um terminal portuário existente e de grande porte localizado em Santos/SP, que representa o total de R\$ 9,6 milhões.

Agroindústrias

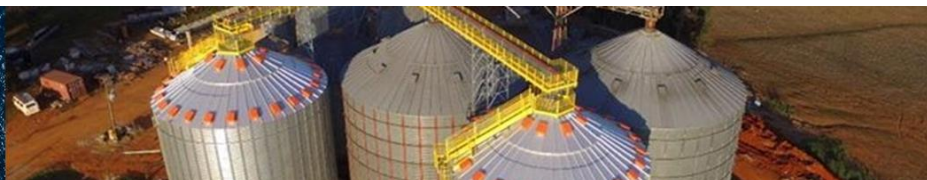


ROL	Agroindústrias
4T22	26,5
4T21	0,0
Δ%	100,0%
3T22	10,5
Δ%	152,4%
12M22	178,5
12M21	0,0
Δ%	100,0%

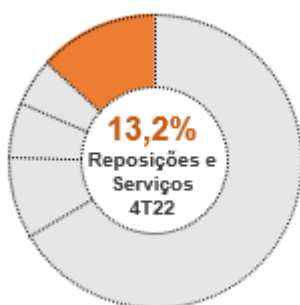


- A **Receita Líquida de Agroindústrias** no 4T22 atingiu R\$26,5 milhões e no acumulado de 2022 R\$178,5 milhões. Os projetos nesse segmento são caracterizados por sua alta complexidade e, por consequência, possuem um ciclo de vendas mais prolongado, assim como os projetos de Portos e Terminais. Importante ressaltar que a Companhia começou a apresentar esse novo segmento a partir do 1T22, portanto não apresenta receita no período comparativo do exercício 2021. Cabe destacar que se mostrou uma decisão assertiva da Companhia viabilizando uma Receita Líquida complementar de aproximadamente R\$180,0 milhões no acumulado de 2022.
- Os grandes destaques dos resultados do 4T22 são seis obras de ampliação do fluxo de secagem com os respectivos periféricos para carga e descarga dos equipamentos e com montagem Kepler, para utilização na próxima safra de soja. Trata-se de um cliente tradicional, no entanto, o grande diferencial da Kepler foi atender a demanda das seis obras de forma simultânea em curto prazo de entrega. As obras estão localizadas em Mato Grosso, Rondônia e Roraima.
- Importante ressaltar que dentro desse segmento neste trimestre um projeto de grande porte para indústria de etanol de milho, localizado em Dourados no Mato Grosso do Sul, contribuindo significativamente para a diversificação de mercado da Companhia e aumentando a atuação dentro da cadeia de agronegócio.
- No 4T22 foram realizadas novas vendas relevantes, as quais contribuirão para alavancar o faturamento do 1T23 e do 2T23, dentre elas destacamos, a ampliação de uma unidade de esmagamento de soja para produção de óleo localizada em Goiás, que representa o total de R\$21,0 milhões.

Reposição e Serviços (R&S)



ROL	Reposição e Serviços
4T22	66,5
4T21	53,0
Δ%	25,5%
3T22	57,2
Δ%	16,3%
12M22	211,9
12M21	169,9
Δ%	24,7%

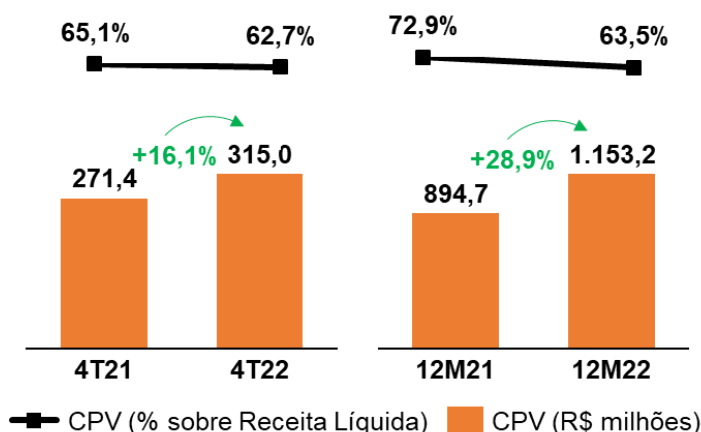


- A **Receita Líquida de Reposição e Serviços** no 4T22 atingiu R\$66,5 milhões, aumento de 25,5% em relação ao mesmo período de 2021. Em 2022, a Receita Líquida de R&S atingiu R\$211,9 milhões, aumento de 24,7% em relação ao mesmo período do ano anterior.
- A estratégia para o ano de 2022 foi construída com base nos volumes históricos e perspectivas de crescimento para este segmento, capturando mais oportunidades de reformas e modernizações em plantas existentes. Importante destacar que abrimos dois novos Centros de Distribuição em 2022, em Balsas-MA e Paragominas-PA, agregando maior proximidade com os clientes das fronteiras agrícolas ao norte do país.
- Embora ainda pouco representativas em receita, o fato de termos as novas bases posicionadas na região norte contribuíram como diferencial para vendas de novas unidades de pós-colheita no eixo MATOPIBA (Maranhão, Tocantins, Piauí e Bahia) e Pará, onde houve um aumento de 42% na quantidade de projetos vendidos em relação ao ano anterior. Tal aumento de parque instalado nesta região, proporcionará oportunidades de incrementos em vendas recorrentes com peças e serviços, alavancando as receitas dos novos CDs.
- Além disso, com a consolidação da implantação do LEAN no segmento de R&S, a equipe técnica e comercial passou por um programa de qualificação, buscando prestar um atendimento consultivo e trazer as melhores soluções para os clientes. Também foram criados canais de vendas, como atendimento exclusivo para contas chaves, presença em plataformas digitais de marketplaces, que fecharam as primeiras vendas durante o 4T22, e criada a célula de qualificação de Leads, com objetivo de captar novos clientes e facilitar a experiência de compra.

Também destacamos, a realização de um maior número de avaliações técnicas e treinamentos, aprimorando o relacionamento com os clientes, trazendo mais oportunidades de negócio, bem como as vendas de selecionadoras ópticas da marca Seletron em diferentes regiões do país.

CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS (CPV)

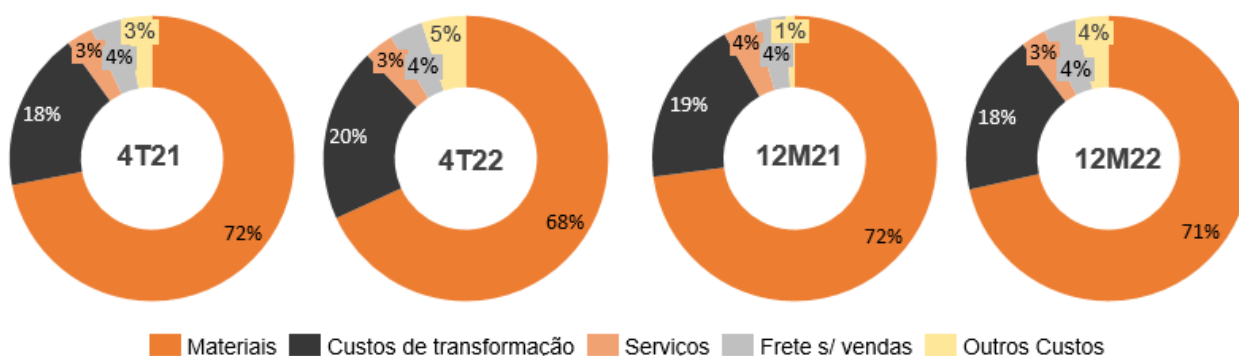
Custos dos Produtos Vendidos (R\$ milhões) | Receita Líquida (%)



• O CPV somou R\$315,0 milhões e 62,7% sobre a receita líquida no 4T22, apresentando uma redução de 2,4 pontos percentuais em relação ao 4T21 e um aumento de 16,1% no montante absoluto. No acumulado de 2022, o CPV somou R\$1,2 bilhão, apresentando um aumento de 28,9% em relação ao acumulado de 2021, representando 63,5% da receita líquida e queda de 9,4 pontos percentuais em relação ao mesmo período do ano anterior.

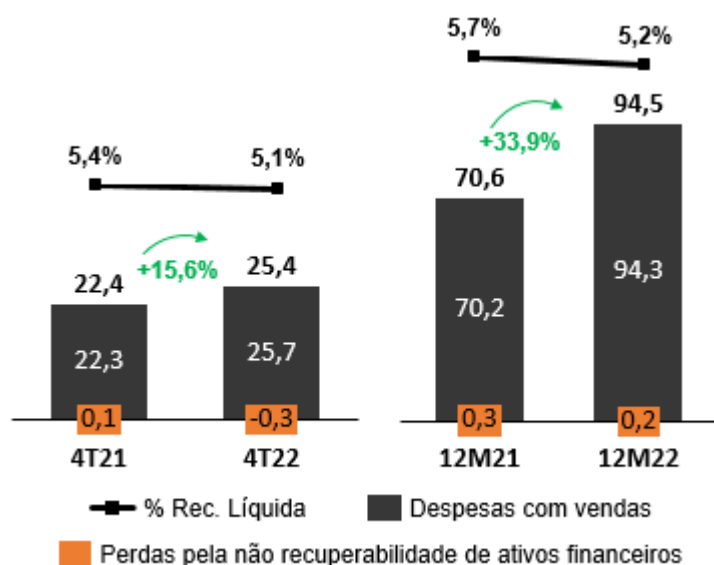
Tal fato se deve sobretudo às ações estratégicas da Companhia de controle de custos com o objetivo de preservar e otimizar a margem vendida, as quais, somadas ao ganho de escala, contribuíram substancialmente na performance do CPV no período.

Figura 2 | Composição do CPV



DESPESAS DE VENDAS, GERAIS E ADMINISTRATIVAS

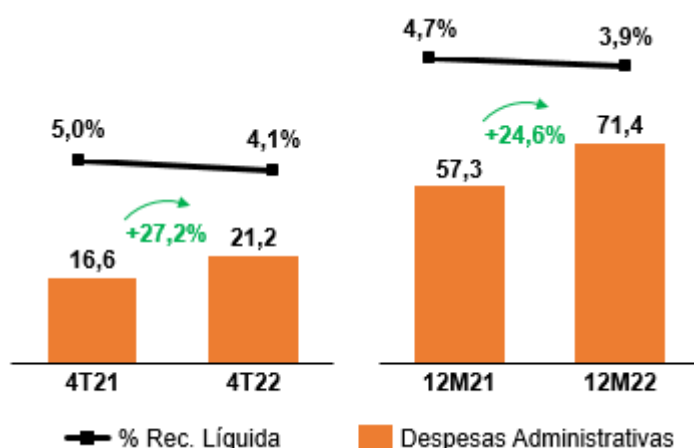
Despesas com Vendas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas Comerciais** no 4T22 atingiram R\$25,4 milhões, representando 5,1% da receita líquida, queda de 0,3 ponto percentual e aumento de 15,6% no montante absoluto em relação ao 4T21. No acumulado de 2022 as Despesas Comerciais somaram R\$94,5 milhões, aumento de 33,9%, representando 5,2% da receita líquida e redução 0,5 pontos percentuais em relação ao mesmo período do ano anterior. Destacamos o ganho de escala significativo entre os períodos.

• O principal motivo do aumento das despesas é o incremento nas comissões de representantes comerciais de R\$15,0 milhões o que corresponde à 62,7% da variação absoluta entre os resultados acumulados, refletindo o efeito da inflação e performance de preços no período.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ milhões) % em relação RL



• As **Despesas Gerais e Administrativas** totalizaram R\$21,2 milhões no 4T22, representando 4,1% sobre a Receita Líquida, redução de 0,9 pontos percentuais entre os trimestres. No acumulado de 2022, as Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$71,4 milhões, aumento de 24,6%. Em relação à Receita Líquida, houve redução de 0,8 pontos percentuais versus ao mesmo período de 2021.

O aumento nas despesas gerais e administrativas são decorrentes, principalmente, de despesas com viagens e serviços de terceiros. Ressaltamos que historicamente evoluímos nos ganhos da gestão orçamentária, que tem possibilitado otimizar a performance das despesas operacionais através da redução dos gastos discricionários citados acima. Fechamos com redução de 0,9 p.p. e 0,8 p.p no trimestre e acumulado do ano, respectivamente, refletindo o ganho de escala nas despesas gerais e administrativas frente a Receita Operacional Líquida.

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS

As **Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas** totalizaram R\$5,2 milhões e R\$3,1 milhões no 4T21 e 4T22, respectivamente. No acumulado de 2022, totalizaram R\$21,8 milhões de resultado positivo ante R\$1,3 milhões de resultado também positivo no acumulado de 2021. A variação de R\$2,1 milhões no trimestre e R\$20,6 milhões no acumulado do ano de 2022, tem como principal reflexo a performance do benefício fiscal decorrente do termo de acordo MS 28/2002.

RESULTADO FINANCEIRO

Receitas Financeiras

As Receitas Financeiras somaram R\$13,4 milhões no 4T22 e R\$41,2 milhões no acumulado de 2022, representando 2,7% e 2,3% da receita líquida, respectivamente. Explicado pela performance positiva das aplicações financeiras, frente as Disponibilidades e o efeito de variação cambial ativa.

Despesas Financeiras

As Despesas Financeiras somaram R\$11,7 milhões no 4T22 e R\$39,6 milhões no acumulado de 2022, representando 2,3% e 2,2% da receita líquida, respectivamente. Tal fato, reflete principalmente à adição de novas linhas de financiamentos no montante de R\$109,7 milhões no exercício corrente, somado ao efeito da variação cambial passiva de R\$1,1 milhões no respectivo período.

Resultado Financeiro Líquido

O Resultado Financeiro Líquido totalizou R\$1,7 milhões positivo no 4T22 em comparação à R\$1,3 milhões de resultado negativo no 4T21. No acumulado de 2022 o resultado foi positivo, totalizando R\$1,6 milhões em comparação ao resultado positivo de R\$2,1 milhões no acumulado de 2021. A variação no trimestre reflete principalmente a performance das receitas financeiras (+R\$ 6,9 milhões) e no acumulado do exercício a variação negativa de R\$ 0,5 milhão é decorrente de encargos da estruturação do fundo de financiamentos KW.

EBITDA

Resultado Líquido (R\$ mil)	4T22	4T21	Δ% 4T22 x 4T21	3T22	Δ% 4T22 x 3T22	12M22	12M21	Δ% 2022 x 2021
Receita Operacional Líquida	501.978	416.878	20,4%	515.754	-2,7%	1.815.401	1.226.179	48,1%
Lucro do Período	113.012	84.415	33,9%	115.648	-2,3%	382.468	154.635	147,4%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	32.184	25.955	24,0%	37.711	-14,7%	137.264	52.326	162,3%
(-) Receitas Financeiras	(13.428)	(4.780)	180,9%	(15.866)	-15,4%	(41.194)	(23.847)	72,7%
(+) Despesas Financeiras	11.689	6.074	92,4%	10.829	7,9%	39.610	21.759	82,0%
(+) Depreciações e Amortizações	7.817	7.333	6,6%	7.521	3,9%	30.110	28.296	6,4%
Margem EBITDA	30,1%	28,5%	1,6 p.p.	30,2%	-0,1 p.p.	30,2%	19,0%	11,2 p.p.
EBITDA	151.274	118.997	27,1%	155.843	-2,9%	548.258	233.169	135,1%
(+) Custos Complementares	2.695	(1.712)	-257,4%	3.068	-12,2%	11.230	3.001	274,2%
(+) Garantias	5.890	1.004	486,4%	2.000	194,5%	7.890	1.004	685,5%
(+) Contingências	(3.201)	222	-1539,0%	3.697	-186,6%	801	4.044	-80,2%
Margem EBITDA Ajustado	31,2%	28,4%	2,8 p.p.	31,9%	-0,7 p.p.	31,3%	19,7%	11,6 p.p.
EBITDA Ajustado	156.658	118.512	32,2%	164.608	-100,0%	568.179	241.219	135,6%
(+) Provisão para IR e CS - Corrente e Diferido	(11.208)	175	-6501,0%	(2.980)	276,1%	(16.151)	(2.737)	490,1%
Margem Líquida Ajustada	21,4%	20,2%	1,2 p.p.	23,5%	-2,2 p.p.	21,3%	13,0%	8,2 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	107.188	84.105	27,5%	121.433	-11,7%	386.238	159.948	141,5%

Tabela 2 | Ebitda

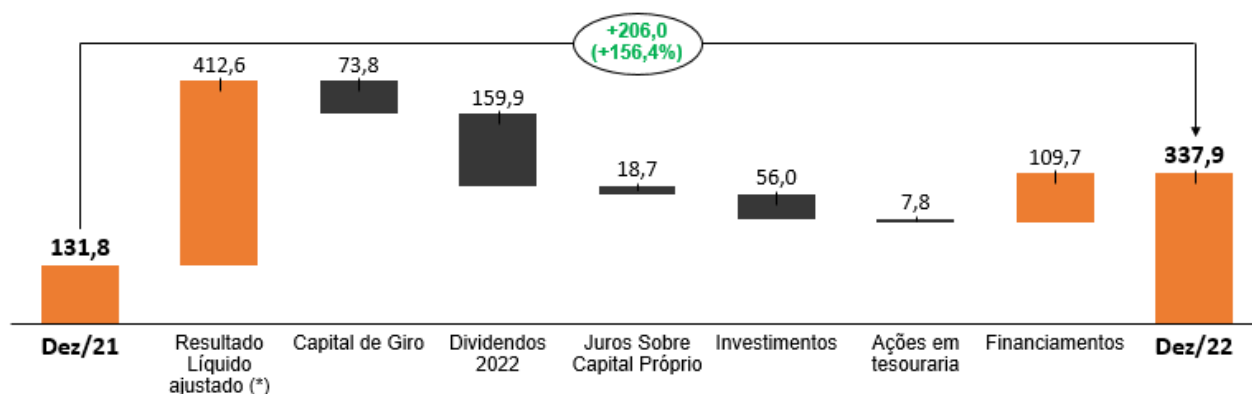
O **EBITDA** da Companhia alcançou no 4T22 o montante de R\$151,3 milhões, aumento de 27,1% em relação ao resultado de R\$119,0 milhões no 4T21. A margem do trimestre foi de 30,1% e 1,6 pontos percentuais maior quando comparada ao 4T21. No acumulado de 2022, o EBITDA totalizou R\$548,3 milhões, aumento de 135,1% em relação ao acumulado 2021 e margem de 30,2%.

LUCRO LÍQUIDO

No 4T22 o Lucro Líquido foi de R\$113,0 milhões, com margem líquida de 22,5%, e aumento de 2,3 pontos percentuais quando comparado a 20,2% de margem líquida no 4T21. A performance no 4T22, está positivamente impactada pela ativação de créditos de IR/CSLL diferidos sobre prejuízos fiscais do passado no montante de R\$ 9,4 milhões, dos quais R\$ 1,0 milhão na Kepler Weber Industrial S.A. e R\$ 8,4 milhões na Kepler Weber S.A.

No acumulado de 2022 o Lucro Líquido foi de R\$382,5 milhões, com margem líquida de 21,1% e aumento de 8,5 pontos percentuais quando comparado à R\$154,6 milhões no acumulado de 2021 e 12,6% de margem líquida.

FLUXO DE CAIXA



(*) Resultado líquido ajustado de Depreciações/Amortizações e Imposto de renda.

Figura 3 | Conciliação do fluxo de caixa (valores em R\$ milhões)

O resultado acumulado, líquido de depreciações e amortizações e imposto de renda foi de R\$412,6 milhões, e a variação no caixa referente às atividades operacionais foi de R\$73,9 milhões negativo, impactada principalmente pela sazonalidade na rubrica de adiantamento de clientes (R\$90,3 milhões).

Complementando o valor de R\$75,6 milhões de dividendos pagos no 2T22, a Companhia realizou o pagamento de R\$14,3 milhões no 3T22 e R\$70,0 milhões no 4T22. Adicionalmente, efetuamos pagamento de R\$18,7 milhões de Juros de capital próprio no terceiro trimestre de 2022. Totalizando, o montante de R\$178,6 milhões de desembolso de caixa.

No período, os investimentos somaram R\$56,0 milhões, onde destacamos o montante de R\$38,6 milhões destinados à ampliação da capacidade de produção (R\$10,0 milhões destinados à nova linha de pintura à pó), R\$1,1 milhões de Novos Produtos, R\$8,6 milhões de Tecnologia da Informação e R\$7,7 milhões normas regulamentadoras e reformas.

Nas atividades de financiamento, a Companhia obteve novas captações de recursos no 4T22, a primeira no montante de R\$60,3 milhões de Cédula de Produtor Rural e a segunda no montante de R\$ 54,1 milhões de Cédula de Crédito de Exportação do Agronegócio e adicionalmente uma quitação de R\$5,0 milhões de FINEP.

RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO (ROIC)

O ROIC acumulado de 2022, mostrou evolução de 24,4 pontos percentuais em relação ao mesmo período de 2021, atingindo 103,8%. O Lucro Operacional após os impostos que atingiu R\$ 381,3 milhões no acumulado de 2022, em relação a R\$153,1 milhões do mesmo período de 2021, apresentou evolução de +149,1%. Além disso, o nível de capital investido apresentou, na média dos trimestres, uma variação de +90,6%, atingindo R\$367,3 milhões versus R\$ 192,7 milhões no mesmo período no ano anterior.

INVESTIMENTOS (CAPEX)

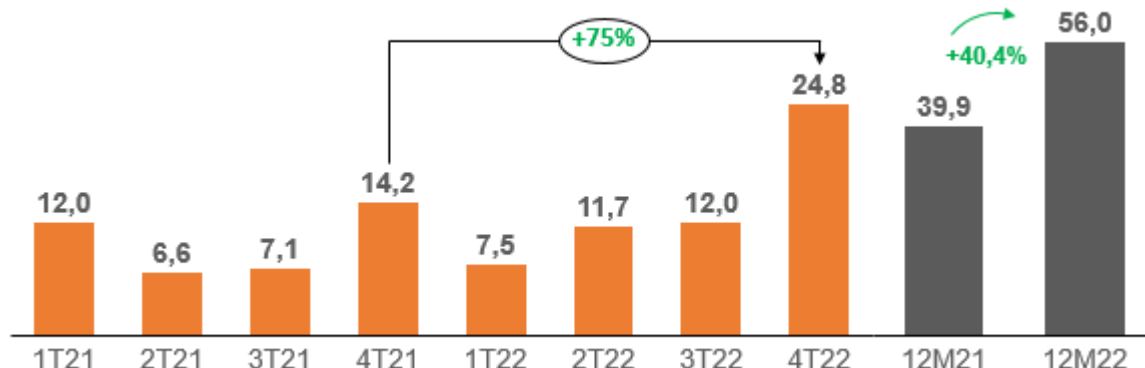


Figura 4 | Evolução Trimestral do CAPEX (valores em R\$ milhões)

No 4T22 investimos R\$ 24,8 milhões, sendo R\$19,4 milhões em modernização e expansão de capacidade produtiva, R\$0,4 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$2,9 milhões no atendimento de normas regulamentadoras e reformas e R\$2,1 milhões em tecnologia da informação.

No acumulado de 2022 investimos R\$56,0 milhões, sendo R\$38,6 milhões em modernização e expansão de capacidade produtiva, R\$1,1 milhões no desenvolvimento de novos produtos, R\$8,6 milhões no atendimento de normas regulamentadoras e reformas e R\$ 7,7 milhões em tecnologia da informação.

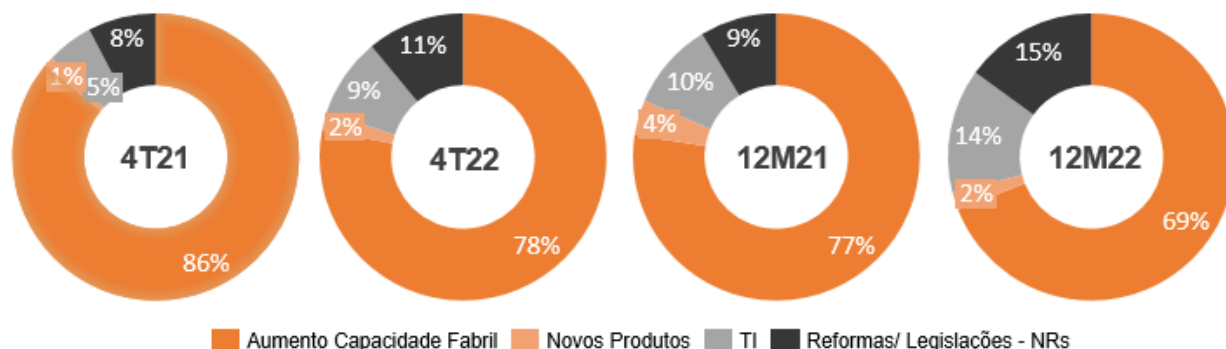


Figura 5 | Evolução do CAPEX (valores em %)

O investimento de R\$19,4 milhões no trimestre em modernização e expansão de capacidade produtiva, corresponde relevantes avanços nas instalações do Projeto de Pintura a Pó, sendo aportado R\$10,0 milhões no período e a aquisição de novas máquinas para modernização e expansão da capacidade fabril no montante de R\$8,2 milhões.

Já o investimento de R\$38,6 milhões no acumulado de 2022 em modernização e expansão de capacidade produtiva, é composto por: R\$25,9 milhões alocados no aumento da capacidade produtiva e modernização do parque fabril na planta de Panambi-RS, tendo como principais destaques, o incremento de máquinas a corte laser, novo centro de torneamento e linha de estampo/aeração de silos; na nova linha de Pintura a Pó alocamos o montante de R\$11,7 milhões e aproximadamente R\$ 1 milhão no aumento da capacidade produtiva da planta de Campo Grande-MS.

Fechamos o ano realizando 86% do Plano de investimentos de R\$64,8 milhões aprovado para 2022. Projetos de maior valor como a nova linha de pintura a pó e a chegada de novas máquinas ocorreram de forma mais concentrada no segundo semestre de 2022.

DISPONIBILIDADE E ENDIVIDAMENTO

Tabela 3 | Disponibilidades e Endividamento

Endividamento (R\$ mil)	Dez/22		Dez/21		Dez/20	
FINEP	-		4.978		5.993	
Cédula de Crédito de Exportação do Agronegócio	66.275		12.147		-	
Cédula de Produtor Rural	12.473		-		-	
Curto Prazo	78.748	47%	17.125	30%	5.993	55%
FINEP	-		-		4.978	
Cédula de Crédito de Exportação do Agronegócio	40.000		40.000		-	
Cédula de Produtor Rural	48.043		-		-	
Longo Prazo	88.043	53%	40.000	70%	4.978	45%
Endividamento Total	166.791	100%	57.125	100%	10.971	100%
Disponibilidades (Circulante e Não circulante)	337.877		131.818		281.514	
Endividamento Líquido	(171.086)		(74.693)		(270.543)	

A dívida total consolidada no 4T22 teve um crescimento de 192% em relação ao 4T21, sendo que nesse trimestre 63,7% do endividamento se refere à Nota de Crédito de Exportação e a Cédula de Produtor Rural 36,3%. Desta forma, o Caixa Líquido Positivo no 4T22 foi de R\$171,1 milhões, em relação a R\$74,7 milhões no 4T21.

No acumulado do ano, o fluxo de caixa livre foi R\$206,1 milhões, refletindo na performance das Disponibilidades em +191,6% e no saldo bruto R\$337,9 milhões de caixa, aplicações financeiras e aplicações financeiras de liquidez não imediata.

DIVIDENDOS E JUROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO

A Administração proporá à Assembleia Geral Ordinária, a ser realizada em 21 de março de 2023, a destinação de R\$ 77,7 milhões para pagamento de dividendos e juros sobre capital próprio, como remuneração aos acionistas sobre os resultados do exercício de 2022, representando 46,3% do lucro líquido.

Tabela 4 | Proventos

	2022	2021	2020	Δ% 2022/2021
Dividendos obrigatórios	77.690	17.208	9.165	351,5%
Juros sobre Capital Próprio	18.678	21.478	8.000	-13,0%
Dividendos adicionais	-	58.325	16.237	-100,0%
Dividendos intermediários	84.338	-	-	100,0%
Redução capital social	-	278.522	-	-100,0%
Total Bruto	180.706	375.533	33.402	-51,9%
Lucro Líquido	382.468	154.635	67.650	147,3%
Payout	47,25%	242,85%	49,37%	-80,5%

PERFORMANCE ACIONÁRIA | KEPL3

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (29/12/2022)

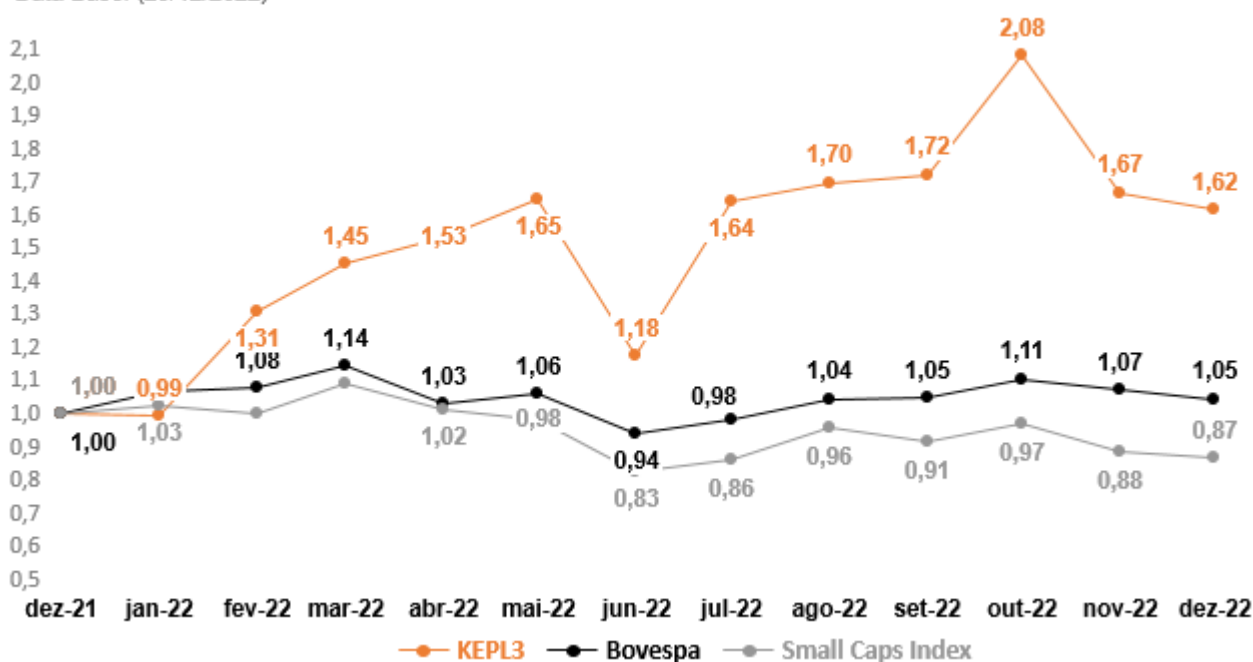


Figura 6 | Kepler versus Mercado | Base 100 | Data base: 29/12/2022

Em dezembro de 2022 as ações da Kepler aumentaram +62% em relação a dezembro de 2021, no mesmo período o índice Ibovespa valorizou em +5% e o Small Caps desvalorizou em -13%. A Kepler teve aumento de 43% na liquidez média diária KEPL3 passando de R\$9,8 milhões em dezembro de 2021 para R\$14,0 milhões de volume financeiro em dezembro de 2022, além do movimento do mercado houve reflexo do desdobramento das ações ocorrido em 05 de maio de 2022 na proporção 1:3.

ESTRUTURA ACIONÁRIA

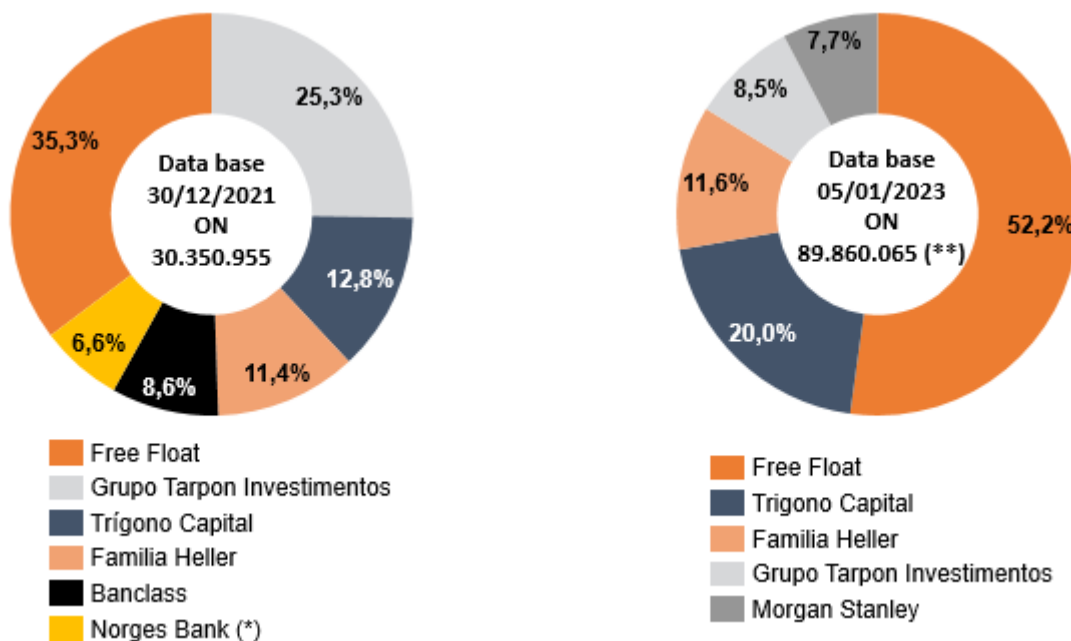


Figura 7 | Estrutura Acionária (KEPL3)

(*) Em 15/06/2021 ocorreu a conversão dos Bônus de 2014 "KEPL11" em "KEPL3" do bonista Norges Bank

(**) Em 23/02/2022 houve cancelamento de 397.600 ON em Tesouraria e em 05/05/2022 houve split 1:3 para base comparativa.

Nova aquisição

Divulgamos em 29 de junho de 2022, Fato Relevante na B3 e CVM, referente assinatura de Memorando de Entendimentos ("MOU") visando à aquisição de 50% mais uma quota da Procer, principal player do Brasil com foco específico em tecnologias para gerenciamento de pós-colheita.

Pelo MOU, os atuais sócios da Procer permanecerão na sociedade. A conclusão da operação e a transferência das quotas estão sujeitas ao cumprimento de condições suspensivas usuais em operações dessa natureza, dentre elas a conclusão de diligências, obtenção das autorizações aplicáveis e negociação e assinatura de documentos definitivos.

Atualmente, a due diligence contábil confirmatória com a empresa contratada pela Kepler Weber (BDO RCS Auditores Independentes) se encontra em fase final, assim como as negociações das minutas do contrato final e do acordo de acionistas.

Desde 2019 estamos em uma jornada de excelência em serviços, buscando melhorar a experiência do cliente com a nossa marca. Com este movimento, avançaremos de maneira importante neste quesito, por meio de serviços especializados e suportados por tecnologia 4.0.

RELACIONAMENTO COM AUDITORES INDEPENDENTES

Nos termos da Instrução CVM no 381, de 14 de janeiro de 2003, a Companhia informa que a sua política de contratação de serviços não relacionados a auditoria externa se substancia nos princípios que preservam a independência do auditor.

Em atendimento a Instrução CVM no 381/03, no trimestre findo em 31 de dezembro de 2022, a KPMG Auditores Independentes Ltda., não foi contratada para a execução de serviços não relacionados a auditoria externa.

GOVERNANÇA CORPORATIVA

A Companhia vem aprimorando suas práticas de governança corporativa na condução de seus negócios, para gerar valor aos acionistas e demais partes interessadas. Listada no segmento tradicional da B3, adota todas as obrigações previstas para esta listagem. A Administração colegiada promove uma cultura organizacional pautada na ética e na integridade e para fortalecer ainda mais a governança corporativa, a Companhia



anunciou, por meio de Fato Relevante, na data de 26 de outubro de 2022 que, em reunião do seu Conselho de Administração, aprovou, dentre outras matérias, o início dos procedimentos necessários à migração da Companhia para o segmento especial de listagem Novo Mercado da B3 S.A. - Brasil, Bolsa e Balcão ("Novo Mercado" e "B3", respectivamente), com a consequente admissão das ações de emissão da Companhia para negociação no referido segmento.

Como etapa inicial do processo de migração para o Novo Mercado, o Conselho de Administração autorizou a Diretoria da Companhia a praticar todos os atos necessários para a obtenção das autorizações relacionadas à listagem das ações da Companhia no Novo Mercado, incluindo tratativas com a B3.

Conselho de Administração

A composição do Conselho de Administração é de no mínimo sete e no máximo nove membros titulares. São eleitos em Assembleia Geral por meio de um processo de votação no qual os acionistas indicam seus representantes para mandato de dois anos, sendo permitida a reeleição.

O Conselho de Administração é o mais alto órgão de governança, responsável pela estratégia de planejamento de longo prazo e pela supervisão do desempenho dos diretores. Se reúnem mensalmente ordinariamente ou, extraordinariamente, sempre que necessário.

O presidente e o vice-presidente do Conselho de Administração são escolhidos pelo próprio órgão. Em linha com as melhores práticas, os cargos de presidente do Conselho de Administração e do diretor-presidente, ou principal executivo, não são ocupados pela mesma pessoa.

Na Assembleia Geral Ordinária de 30 de março de 2021 os acionistas elegeram, por voto múltiplo, 8 membros para compor o Conselho de Administração da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2023. Todos os conselheiros tomaram posse e não têm outras atribuições ou cargos dentro da Companhia que não os relacionados ao Conselho de Administração ou seu Comitê Estratégico, de Governança e Compliance.

Conselho Fiscal

O Conselho Fiscal tem caráter permanente, instalado na forma da lei, e conta com Regimento Interno. É formado por três membros titulares e seus respectivos suplentes, eleitos pela Assembleia Geral Ordinária, na forma do disposto no art. 161, §4º, da Lei 6404/76. Cada membro exerce suas funções pelo prazo vigente determinado pela AGO, podendo ser reeleito. Compete como principais responsabilidades do Órgão: fiscalizar as atividades da administração, rever as demonstrações financeiras da Companhia e reportar suas conclusões aos acionistas.

Na Assembleia Geral Ordinária de 23 de março de 2022 os acionistas elegeram, por voto simples, 6 membros (3 membros titulares e seus respectivos suplentes) para compor o Conselho de Fiscal da Companhia, cujo mandato se encerrará quando da realização da Assembleia Geral Ordinária de 2023. Todos os conselheiros eleitos serão investidos por meio da assinatura de termo de posse, no prazo e na forma da lei, ocasião em que declararão, nos termos da lei, não estarem incurso em qualquer dos crimes previstos em lei que os impeçam de exercer a atividade mercantil e o cargo de administrador de companhia aberta, e utilizarão o Regimento Interno para conduzir o funcionamento do órgão.

Diretoria Estatutária

A Diretoria Estatutária atual da Kepler Weber é composta por três membros, eleitos pelo Conselho de Administração. Os Diretores da Companhia têm vasta experiência no setor, contribuindo para o posicionamento da Kepler Weber como líder em soluções de pós-colheita e player relevante no mercado de equipamentos de movimentação de grãos sólidos.

Composição do Conselho e Diretoria Estatutária

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Marcelo Guimaraes Lopo Lima
Presidente

Júlio Cesar de Toledo Piza Neto
Vice-Presidente

Membros Titulares

Arthur Heller Britto
Daniel Vinicius Alberini Schrickte
Maria Gustavo Brochado Heller Britto
Milre Felix Neto
Pedro de Andrade Faria
Vasco Carvalho Oliveira Neto

CONSELHO FISCAL

Membros Titulares

Guilherme Augusto Cirne de Toledo
Manoel Eduardo Lima Lopes
Thomas Lazzarini Carolla

Membros Suplentes

Paulo Roberto Bellentani Brandão
Pedro Lopes de Moura Peixoto
Ricardo José Martins Gimenez

DIRETORIA ESTATUTÁRIA

Piero Abbondi
Diretor Presidente

Bernardo Nogueira
Diretor Comercial

Paulo Polezi
Diretor Financeiro e RI

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS INTERMEDIÁRIAS 4T22

Audioconferência de Resultados

AUDIOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS

A Kepler realizará, no dia 16 de fevereiro de 2023 (quinta-feira), Audioconferência em português, com tradução simultânea para o inglês, no seguinte horário:

- 10h00 – Horário Brasil
- 08h00 – Horário Estados Unidos

O link de acesso para a Audioconferência está disponível no website de Relações com Investidores https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_KJcFo1tRTiSpHDkzDC4sYg.

Participantes:

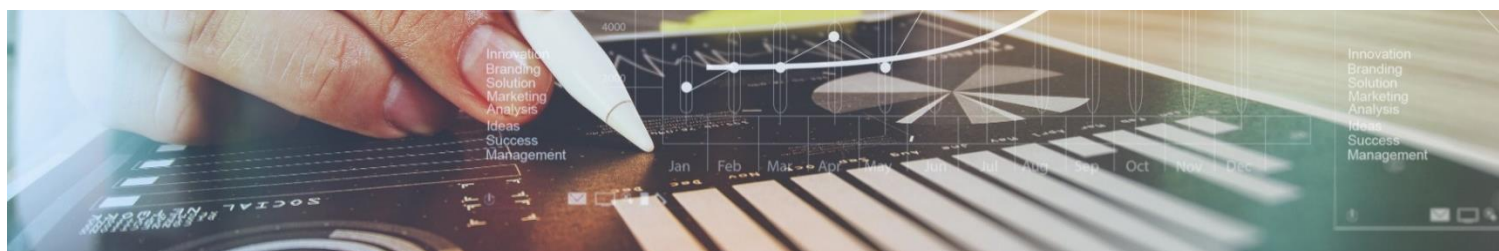
- **Piero Abbondi** | Diretor Presidente
- **Paulo Polezi** | Diretor Financeiro e RI
- **Bernardo Nogueira** | Diretor Comercial

Relações com investidores:

- **Sandra Firmino** | Coordenadora de RI
- **Cheila Thielke** | Analista de RI
- **Fernando Kim** | Analista de RI

Contato: ri@ri.kepler.com.br

A apresentação também estará disponível em nossa página na internet, na área de Relações com Investidores (<http://ri.kepler.com.br/>). Por favor, conecte-se aproximadamente 10 minutos antes do horário da Audioconferência.



DECLARAÇÕES PROSPECTIVAS

As declarações contidas neste relatório relativas às perspectivas dos negócios da Kepler, às projeções e resultado e ao potencial de crescimento da Companhia são meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da Kepler. Estas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais, podendo sofrer alterações.

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Trimestral

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	4T22		3T22		4T21		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	501.978	100,00%	515.754	100,00%	416.878	100,00%	20,4%	-2,7%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS	(315.035)	-62,76%	(330.920)	-64,16%	(271.437)	-65,11%	16,1%	-4,8%
LUCRO BRUTO	186.943	37,24%	184.834	35,84%	145.441	34,89%	28,5%	1,1%
Despesas com vendas	(25.691)	-5,12%	(24.949)	-4,84%	(22.336)	-5,36%	15,0%	3,0%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	254	0,05%	(185)	-0,04%	(56)	-0,01%	0,0%	-237,3%
Gerais e administrativas	(21.150)	-4,21%	(17.775)	-3,45%	(16.622)	-3,99%	27,2%	19,0%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	3.101	0,62%	6.397	1,24%	5.237	1,26%	-40,8%	-51,5%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	143.457	28,58%	148.322	28,76%	111.664	26,79%	28,5%	-3,3%
Despesas financeiras	(11.689)	-2,33%	(10.829)	-2,10%	(6.074)	-1,46%	92,4%	7,9%
Receitas financeiras	13.428	2,68%	15.866	3,08%	4.780	1,15%	180,9%	-15,4%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	145.196	28,92%	153.359	29,73%	110.370	26,48%	31,6%	-5,3%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(33.520)	-6,68%	(29.058)	-5,63%	(20.735)	-4,97%	61,7%	15,4%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	1.336	0,27%	(8.653)	-1,68%	(5.220)	-1,25%	-125,6%	-115,4%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(32.184)	-6,41%	(37.711)	-7,31%	(25.955)	-6,23%	24,0%	-14,7%
LUCRO LÍQUIDO	113.012	22,51%	115.648	22,42%	84.415	20,25%	33,9%	-2,3%

ANEXO I DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS | Acumulado

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	12M22		12M21		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	1.815.401	100,00%	1.226.179	100,00%	48,05%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS	(1.153.218)	-63,52%	(894.690)	-72,97%	28,90%
LUCRO BRUTO	662.183	36,48%	331.489	27,03%	99,76%
Despesas com vendas	(94.291)	-5,19%	(70.226)	-5,73%	34,27%
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	(198)	-0,01%	(349)	-0,03%	-43,27%
Gerais e administrativas	(71.406)	-3,93%	(57.292)	-4,67%	24,64%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	21.860	1,20%	1.251	0,10%	1647,40%
LUCRO (PREJUÍZO) OPERACIONAL	518.148	28,54%	204.873	16,71%	152,91%
Despesas financeiras	(39.610)	-2,18%	(21.759)	-1,77%	82,04%
Receitas financeiras	41.194	2,27%	23.847	1,94%	72,74%
RESULTADO ANTES DO IR E DA CSLL	519.732	28,63%	206.961	16,88%	151,13%
Imposto de Renda e Contribuição Social Correntes	(112.342)	-6,19%	(41.421)	-3,38%	171,22%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	(24.922)	-1,37%	(10.905)	-0,89%	128,54%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(137.264)	-7,56%	(52.326)	-4,27%	162,32%
LUCRO LÍQUIDO	382.468	21,07%	154.635	12,61%	147,34%

ANEXO III – BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

(Em milhares de reais, exceto porcentagens)	Dez/22		Dez/21		Dez/20		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ATIVO								
Circulante	912.707	71,7%	622.329	61,1%	550.039	57,97%	46,7%	65,9%
Caixa e equivalentes de caixa	254.454	20,0%	131.818	13,0%	260.376	27,24%	93,0%	-2,3%
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	83.423	6,6%	-	0,0%	21.138	2,23%	0,0%	0,0%
Contas a receber de clientes	189.317	14,9%	111.228	10,9%	85.002	8,96%	70,2%	122,7%
Estoques	311.618	24,5%	322.464	31,7%	147.528	15,55%	-3,4%	111,2%
Tributos a recuperar	53.987	4,2%	45.678	4,5%	25.918	2,73%	18,2%	108,3%
Despesas antecipadas	4.896	0,4%	5.834	0,6%	4.599	0,48%	-16,1%	6,5%
Outros créditos	15.012	1,2%	5.307	0,5%	5.478	0,58%	182,9%	174,0%
Não Circulante	361.071	28,3%	396.067	38,9%	398.739	42,03%	-8,8%	-9,4%
Contas a receber de clientes	251	0,0%	4.812	0,5%	-	0,0%	-94,8%	0,0%
Despesas antecipadas	161	0,0%	449	0,0%	634	0,1%	-64,1%	-74,6%
Tributos a recuperar	30.670	2,4%	53.743	5,3%	46.947	5,0%	-42,9%	-34,7%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	-	0,0%	-	0,0%	1.360	0,2%	0,0%	-100,0%
Depósitos judiciais	2.822	0,2%	2.859	0,3%	4.016	0,4%	-1,3%	-29,7%
Tributos diferidos	64.507	5,1%	94.528	9,3%	105.412	10,9%	-31,8%	-38,8%
Investimentos	4	0,0%	4	0,0%	4	0,0%	0,0%	0,0%
Propriedades para investimentos	1.467	0,1%	1.535	0,2%	26.314	2,8%	-4,4%	-94,4%
Imobilizado	224.829	17,6%	199.186	19,5%	169.605	17,9%	12,9%	32,6%
Intangível	32.465	2,6%	34.810	3,4%	38.134	4,0%	-6,7%	-14,9%
Direito de uso	3.895	0,3%	4.141	0,4%	6.313	0,7%	-5,9%	-38,3%
TOTAL DO ATIVO	1.273.778	100,0%	1.018.396	100,0%	948.778	100,0%	25,1%	34,3%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO								
Circulante	574.303	45,1%	493.432	48,7%	396.525	41,7%	16,4%	44,8%
Fornecedores	70.557	5,5%	66.990	6,6%	75.197	7,9%	5,3%	-6,2%
Financiamentos e empréstimos	78.748	6,2%	17.125	1,7%	5.993	0,6%	359,8%	1214,0%
Instrumentos financeiros derivativos	-	0,0%	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	0,0%
Salários e férias a pagar	43.707	3,4%	27.186	2,7%	23.826	2,5%	60,8%	83,4%
Adiantamento de clientes	220.219	17,2%	310.513	30,7%	254.527	26,6%	-29,1%	-13,5%
Tributos a recolher	5.067	0,4%	6.163	0,6%	1.829	0,2%	-17,8%	177,0%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	5.222	0,4%	3.241	0,3%	236	0,0%	61,1%	2112,7%
Comissões a pagar	16.217	1,3%	12.242	1,2%	7.284	0,8%	32,5%	122,6%
Juros sobre Capital Próprio e Dividendos a pagar	77.690	6,1%	17.208	1,7%	9.165	1,0%	351,5%	747,7%
Provisão para garantias	17.073	1,3%	10.101	1,0%	5.729	0,6%	69,0%	198,0%
Outras contas a pagar	36.091	2,8%	19.005	1,9%	9.079	1,0%	89,9%	297,5%
Financiamentos de Arrendamentos	3.712	0,3%	3.658	0,4%	3.660	0,4%	1,5%	1,4%
Não Circulante	102.205	8,0%	63.334	6,1%	34.602	3,5%	61,4%	195,4%
Financiamentos e empréstimos	88.043	6,9%	40.000	3,9%	4.978	0,5%	120,1%	1668,6%
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	13.150	1,0%	16.294	1,6%	16.375	1,7%	-19,3%	-19,7%
Tributos a recolher	655	0,1%	1.363	0,1%	2.061	0,2%	-51,9%	-68,2%
Tributos diferidos	-	0,0%	5.094	0,0%	8.623	0,9%	-100,0%	-100,0%
Financiamentos de Arrendamentos	357	0,0%	583	0,1%	2.565	0,3%	-38,8%	-86,1%
Patrimônio Líquido	597.270	46,9%	461.630	45,2%	517.651	54,7%	29,4%	15,4%
Capital social	144.694	11,4%	144.694	14,2%	234.322	24,7%	0,0%	-38,2%
Reservas de capital	3.429	0,3%	1.938	0,2%	48.486	5,1%	76,9%	-92,9%
Ajuste de avaliação patrimonial	26.139	2,1%	27.950	2,7%	36.799	3,9%	-6,5%	-29,0%
Reservas de reavaliação	158	0,0%	158	0,0%	336	0,0%	0,0%	-53,0%
Ações em Tesouraria	(7.806)	-0,6%	(12.417)	-1,2%	-	0,0%	-37,1%	0,0%
Reserva de lucros	430.656	33,8%	299.307	29,4%	197.708	20,8%	43,9%	117,8%
TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.273.778	100,0%	1.018.396	100,0%	948.778	100,0%	25,1%	34,3%

ANEXO IV – DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA CONSOLIDADOS

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	12M22	12M21
<i>(Em milhares de reais)</i>		
LUCRO LÍQUIDO	382.468	154.635
Ajustes para:		
Depreciação e amortização	30.110	28.296
Provisão de contingências cíveis, tributárias e trabalhistas	(3.144)	(81)
Provisões e perdas de estoques	2.253	291
Provisões de garantias	6.972	4.372
Provisão de impairment de ativo não circulante mantido para venda	-	3.020
Perdas pela não recuperabilidade de ativos financeiros	198	349
Outras provisões	9.429	11.637
Custo do imobilizado/intangível baixados	1.663	-
Resultado financeiro	4.905	(283)
Despesas com imposto de renda e contribuição social corrente	112.342	41.421
Despesas com imposto de renda e contribuição social diferidos	24.922	10.905
	572.118	254.562
Variações nos ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(73.726)	(31.387)
Estoques	8.593	(178.272)
Tributos a recuperar	14.764	(25.196)
Outros ativos	6.853	278
Fornecedores nacionais e estrangeiros	3.567	(8.207)
Salários e férias	16.521	3.360
Tributos a recolher	(1.804)	3.636
Adiantamento de clientes	(90.294)	55.986
Outras contas a pagar	13.925	8.045
Fluxo de caixa gerado pelas atividades operacionais	470.517	82.805
Juros pagos por empréstimos e financiamentos	(12.140)	(327)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(110.225)	(40.442)
Caixa líquido aplicado das atividades operacionais	348.152	42.036
Aquisição de imobilizado e intangíveis	(55.967)	(39.922)
Aplicações financeiras de liquidez não imediata	(81.429)	21.138
Desapropriação prédio	-	5.000
Fluxo de caixa das atividades de investimentos	(137.396)	(13.784)
Amortização de empréstimos e financiamentos	(54.978)	(20.420)
Captação de empréstimos e financiamentos	160.000	64.446
Pagamentos de arrendamentos	(4.637)	(3.934)
Redução Capital Social	-	(278.522)
Ações em Tesouraria	(9.954)	(12.666)
Realização Bônus Subscrição	-	141.166
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(178.551)	(46.880)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos	(88.120)	(156.810)
Aumento do caixa e equivalentes de caixa	122.636	(128.558)
Demonstração do aumento do caixa e equivalentes de caixa		
Caixa no início do exercício	131.818	260.376
Caixa no final do exercício	254.454	131.818
Variação do caixa e equivalentes de caixa no período	122.636	(128.558)

Para mais informações, acesse nossa central de resultados:

<http://ri.kepler.com.br/listresultados.aspx?idCanal=p2S5mrngJtCtq61VgggxlQ==>

As informações financeiras e operacionais neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em bases consolidadas, em milhares de reais (R\$ mil), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo a Legislação Societária e a convergência às normas internacionais do IFRS. As taxas de crescimento e demais comparações são, exceto quando indicadas de outra forma, feitas em relação ao mesmo período do ano anterior.

4Q22 EARNINGS RELEASE

"Increased revenues in all segments consolidate a year of great performance for the Company"

HIGHLIGHTS

NET REVENUES amounted to R\$502 million in 4Q22, up 20.4% from R\$416.9 million in the same quarter of the previous year. In 2022, Net Revenues reached the historical record of R\$1.8 billion, and increased by 48.1% compared to R\$1.2 billion in 2021.

The **ADJUSTED EBITDA** amounted to R\$156.7 million in 4Q22, up 32.1% from R\$118.6 million in 4Q21. The adjusted EBITDA margin for the quarter was 31.2%, increasing by 2.8 percentage points relative to 4Q21. In 2022, the adjusted EBITDA amounted to R\$568.2 million, up 135.6% compared to 2021. The adjusted EBITDA margin in 2022 was 31.3%, or 11.6 percentage points higher than in 2021.

The **ADJUSTED NET INCOME** amounted to R\$107.2 million in 4Q22, with adjusted net margin of 21.4%, or 1.2 percentage point higher than 4Q21. In 2022, the adjusted Net Income was R\$386.2 million, with adjusted net margin of 21.3%, or 8.2 percentage points higher than the result for 2022.

4Q22 EARNINGS RELEASE

São Paulo, February 15, 2023 – Kepler Weber S.A. (B3: KEPL3), Kepler Weber group's parent company and a leading supplier of grain storage equipment and post-harvest solutions in Latin America, is announcing its consolidated earnings for the quarter and for the year ended December 31, 2022 ("4Q22" and "12M22"). The consolidated information is prepared according to the accounting practices adopted in Brazil ("BR GAAP") and the International Financial Reporting Standards ("IFRS").

MESSAGE FROM MANAGEMENT

The sound results in all segments in 4Q22 consolidate a year of consistent performance for the Company. In addition to the substantial increase in revenues, we obtained high operating margins, which enabled us to keep the return on invested capital at very attractive levels.

The good results presented in this quarter were due to the excellence in the management of projects and the commitment of the entire organization in the search for improved operational efficiency and commercial excellence, which have enabled us to capture the opportunities presented, and take advantage of the excellent moment for the agribusiness sector and the high search for our products and services in all regions where we operate.

We should point out that the 27.0% increase in EBITDA, with a 30.1% margin and increase of 1.6 p.p. against 4Q21, represents an advancement towards increasing the level of production activity and expanding margins in our business segments, resulting from efficient operations management combined with a balanced price management with customers.

The Company continues its strategic movements to advance even more in the market. An example is the organization of the Investment Fund in Agroindustrial Production Chains ("FIAGRO"), which was created by BTG Asset and now was expanded with the arrival of the National Economic and Social Development Bank ("BNDES"), and through which up to R\$300 million will be made available through 10-year financing facilities offered to Kepler Weber's customers in all segments.

This movement complements the actions for advancing in the access to the organization's market, such as the opening of new Distribution Centers, expansion of presence in agribusiness marketplace platforms, and increase and qualification of the sales force. This set of actions aims at capturing new business considering a record-breaking harvest, which should exceed 190 million tons of grains only in the first harvest. This figure surpasses the installed capacity of 186 million tons¹ of storage in the country.

Our strong ROIC evolved for another quarter, improving by 24.4 p.p. against LTM 4Q21, reaching 103.8%, also showing consistency in this indicator.

In 2022, we continued to reinforce the key factors of our business model, such as: brand leadership, premium positioning, proximity to customers, focus on operational efficiency and productivity, management of margins, diversification of products, segments and solutions, which will enable us to keep and improve our competitive advantage by capturing business with profitability at healthy levels that prepare the Company for possible scenarios of uncertainty.

Table 1 | Key Performance Indicators (R\$ millions)

	4Q22	4Q21	Δ%	3Q22	Δ%	12M22	12M21	Δ%
Return on Invested Capital (*)	-	-	-	-	-	103.8%	79.4%	24,4 p.p.
Net Operating Income	502.0	416.9	20.4%	515.8	-2.7%	1,815.4	1,226.2	48.1%
Net Income	113.0	84.4	33.9%	115.6	-2.3%	382.5	154.6	147.4%
Adjusted Net Income	107.2	84.1	27.5%	121.4	-11.7%	386.2	159.9	141.5%
Net Margin	22.5%	20.2%	2,3 p.p.	22.4%	0,1 p.p.	21.1%	12.6%	8,5 p.p.
Adjusted Net Margin	21.4%	20.2%	1,2 p.p.	23.5%	-2,2 p.p.	21.3%	13.0%	8,2 p.p.
EBITDA	151.3	119.0	27.1%	155.8	-2.9%	548.3	233.2	135.1%
EBITDA Margin	30.1%	28.5%	1,6 p.p.	30.2%	-0,1 p.p.	30.2%	19.0%	11,2 p.p.
Adjusted EBITDA (**)	156.7	118.5	32.2%	164.6	-4.8%	568.2	241.2	135.6%
Adjusted EBITDA Margin (**)	31.2%	28.4%	2,8 p.p.	31.9%	-0,7 p.p.	31.3%	19.7%	11,6 p.p.
Earnings per Share	1.5780	3.0263	-47.86%	2.6852	-41.24%	5.3404	5.5400	-3.60%

(*) LTM (last 12 months) ROIC (**) Adjusted EBITDA = EBITDA (-) non-recurring events (provisions for litigations and extemporaneous costs)

¹ Fonte: "Conab" - National Supply Company

NET OPERATING REVENUES

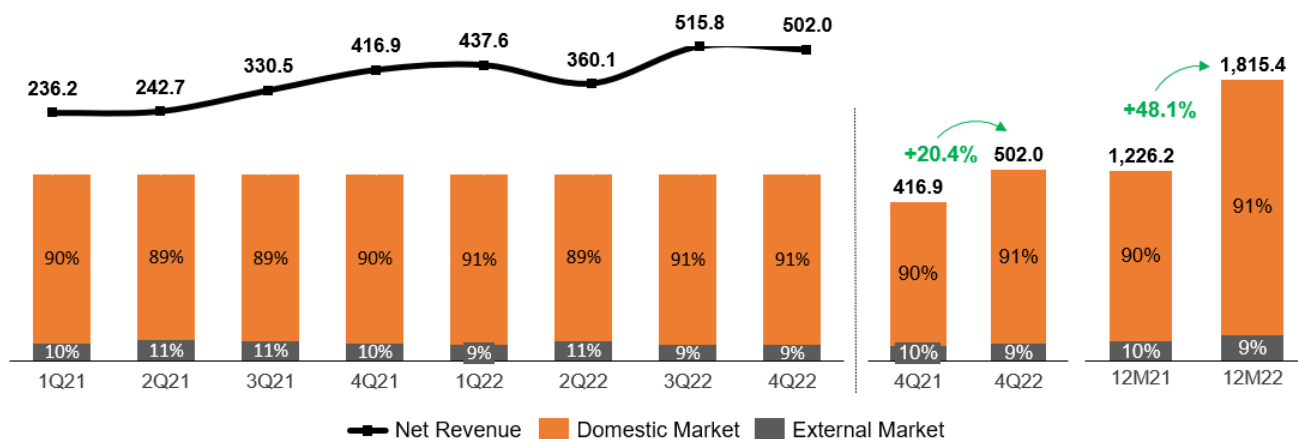


Figure 1 | Net Operating Revenues by Market (amounts in R\$ millions)

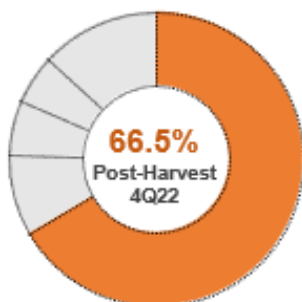
Net Revenues increased by 20.4% for 4Q22 against 4Q21. YTD 2022, revenues increased by 48.1% against the same period of 2021, representing 91% of transactions in the domestic market for 4Q22 and YTD 2022, and 9% in the international market for 4Q22 and YTD 2022. It is worth highlighting that we had the best results in history in terms of Net Revenues. The evolution in proportions of revenues between the national and international markets is shown in figure 1 above.

Post-harvest



NOR	Post-Harvest
4Q22	333.8
4Q21	319.6
Δ%	4.4%
3Q22	387.3
Δ%	-13.8%
12M22	1204.8
12M21	912.1
Δ%	32.1%

- **Net Revenues from Post-Harvest** for 4Q22 amounted to R\$333.8 million, up 4.4% against the same period of 2021. In 2022, Net Revenues from Post-Harvest was R\$1.2 billion, up 32.1% against 2021.
- Compared to the last quarter (3Q22), there was a reduction in post-harvest revenues of 13.8% as a result of the seasonal effect of purchases in the segment.
- The 4.4% increase for the quarter and the 32.1% increase YTD 2022 are the result of a solid portfolio built throughout the year through assertive movements for access to the market, such as increasing the coverage in the cerrado region, and implementation of two Distribution Centers in new agricultural frontiers, which is a competitive advantage in the sale of post-harvest projects in this region, since Customers that are investing know that they will be well assisted regarding parts and services during harvesting periods.
- These movements, together with a competent management of the portfolio and deliveries, resulted in an expressive increase in sales to promising agricultural markets, such as those in the states of Goiás, Maranhão, Tocantins, Piauí and Mato Grosso. The latter surpassed the incredible mark of 100 projects sold in 2022.



It is important to highlight that the Company continues to direct efforts to improve its market access in the post-harvest segment, through commercial excellence and marketing intelligence. Like this, it further increases its presence in the market, contributing to reduce storage deficit in the country, aiming at increasing the profitability of rural producers and the efficiency of the food chain in Brazil.

Significant new sales were closed in 4Q22 that will contribute to boosting revenues for 2Q23 and 3Q23, of which we highlight:

- Four construction works for medium and large producers, representing R\$59.5 million.
- Two construction works amounting to R\$24.3 million for the industry sector and grain traders.

The works concentrate in the “Matopiba” region (Maranhão, Tocantins, Piauí and Bahia), and in the regions of Mato Grosso, Minas Gerais and Pará, reflecting our customer assistance strategy to expand market coverage.

International Business



NOR	International Business
4Q22	45.2
4Q21	40.1
Δ%	12.7%
3Q22	47.1
Δ%	-4.0%
12M22	170.6
12M21	126.6
Δ%	34.8%



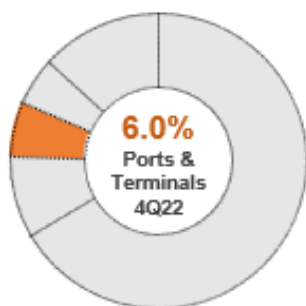
- **Net Revenues from International Business** for 4Q22 amounted to R\$45.2 million, up 12.7% against 4Q21. In 2022, Net Revenues from Exports amounted to R\$170.6 million, increasing by 34.8% against 2021.
- In addition to the robust portfolio in the turning from 2021 to 2022, some sales in new regions contributed to positive results for the quarter and YTD. The highlights were the works in South America, and sales made to Asian Southeastern countries, such as Indonesia, which have significantly contributed to YTD results in 2022.
- In 4Q22, significant new sales were recorded, which have contributed to support billings in 1Q23 and 2Q23. We highlight the works performed for a cereal trading customer located in Latin America, which represent R\$12.7 million.

Ports and Terminals



NOR	Ports and Terminals
4Q22	30.0
4Q21	4.2
Δ%	614.3%
3Q22	13.7
Δ%	119.0%
12M22	49.6
12M21	17.5
Δ%	183.4%

- **Net Revenues from Ports and Terminals** for 4Q22 amounted to R\$30.0 million, up by 614.3% against the result of R\$4.2 million in 4Q21. In 2022, the business unit's Net Revenues amounted to R\$49.6 million, increasing by 183.4% against 2021.
- The large volume of billings in the segment was concentrated on 4Q22 due to large projects in the Port of Santos/State of São Paulo, and other large terminals delivered in this period.

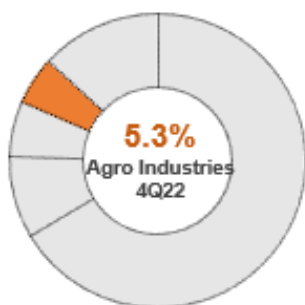


- In 2022, our performance was above that recorded in 2021, as a result of important projects that contributed to good YTD results, reflecting the increase in the number of customers served in the period.
- In 4Q22, a new project sale was recorded. It will contribute to leverage billings in 2Q23, and consists of new works to complement the expansion plan of an existing and large port terminal located in Santos/State of São Paulo, representing R\$9.6 million.

Agribusiness



NOR	Agribusiness
4Q22	26.5
4Q21	0,0
Δ%	100.0%
3Q22	10.5
Δ%	152.4%
12M22	178.5
12M21	0,0
Δ%	100.0%

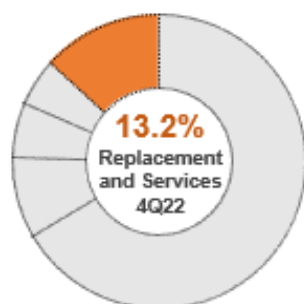


- Net Revenues from Agribusiness amounted to R\$26.5 million for 4Q22 and R\$178.5 million YTD 2022. Projects in this segment are characterized by their high complexity and, as result, they involve longer sales cycles, as do projects in the Ports and Terminals business. We should point out that the Company started to report this new segment in 1Q22, so no comparison to the revenues for same period of the year 2021 is provided. It must be mentioned that the Company made an assertive decision, since it resulted in complementary Net Revenues of approximately R\$180.0 million YTD 2022.
- The main highlights in 4Q22 results are six construction works for expansion of the drying flow with the relevant peripherals for loading and unloading equipment, and assembled by Kepler, for use in the next soy harvest. This is a traditional customer; however, Kepler's main advantage was to meet the demand of these six construction works simultaneously in a short delivery term. The works are located in Mato Grosso, Rondônia and Roraima.
- In this segment, during the quarter, it is important to highlight a large project for the corn ethanol industry located in Dourados, Mato Grosso do Sul, which has significantly contributed to the diversification of the Company's market and expanded its actions in the agribusiness chain.
- In 4Q22, new important sales were performed, which will contribute to leverage billings in 1Q23 and 2Q23. They include the expansion of a soy crushing unit for oil production located in Goiás, representing R\$21.0 million.

Replacements and Services (R&S)



NOR	Replacement and Services
4Q22	66.5
4Q21	53.0
Δ%	25.5%
3Q22	57.2
Δ%	16.3%
12M22	211.9
12M21	169.9
Δ%	24.7%



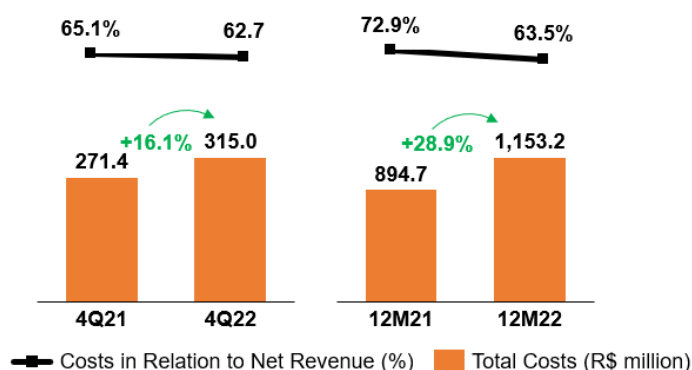
- **Net Revenues from Replacements and Services** for 4Q22 amounted to R\$66.5 million, increasing by 25.5% against the same period of 2021. In 2022, Net Revenues from R&S amounted to R\$211.9 million, increasing by 24.7% against the same period of the previous year.
- The strategy for 2022 was based on historical volumes and growth prospects for this segment, capturing more opportunities of reforms and modernization in existing plants. It is important to highlight that we opened two new Distribution Centers in 2022, in Balsas, State of Maranhão; and in Paragominas, State of Pará, improving the proximity to customers in agricultural frontiers located in the northern part of the country.
- Although not being representative in terms of revenues, the fact of having new bases in the North region contributed as an advantage for sales of new post-harvest units in the “MATOPIBA” region (states of Maranhão, Tocantins, Piauí and Bahia) and in the State of Pará, where there was a 42% increase in the number of projects sold compared to the previous year. This increase in installed complexes in this region will allow growth opportunities in recurring sales of parts and services, leveraging the revenues of our new DCs.
- Also, due to the consolidation of the implementation of LEAN in the R&S segment, the technical and commercial team attended a qualification program, aimed at providing advisory assistance and presenting better solutions for customers. Sales channels were also developed, such as exclusive assistance to key accounts and presence in digital platforms of marketplaces, which have closed their first sales in 4Q22; and the Leads qualification cell was created with the purpose of attracting new customers and facilitate their purchase experience.

We also highlight a larger number of technical assessments and training programs that improved our relationship with customers and created more business opportunities, such as the sale of optical selectors of the Seletron brand in different regions of the country.

COST OF GOODS SOLD (COGS)

Cost of Goods Sold (R\$ millions) | Net Revenues (%)

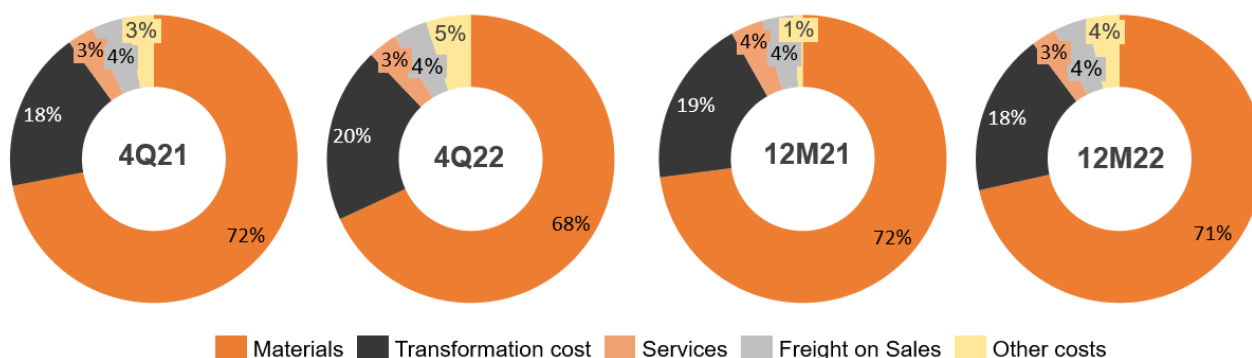
Total Costs (R\$ million) and Costs in Relation to Net Revenue (%)



- **COGS** added up to R\$315.0 million and represented 62.7% of net revenues for 4Q22, down by 2.4 percentage points against 4Q21, with a 16.1% increase in the absolute amount. YTD 2022, COGS amounted to R\$1.2 billion, increasing by 28.9% against YTD 2021, representing 63.5% of net revenues and decreasing by 9.4 percentage points against the same period of the previous year.

This fact is mostly due to the Company's strategic actions aimed at controlling costs for preserving and optimizing sales margins, which, combined with scale gains, substantially contributed to the COGS performance for the period.

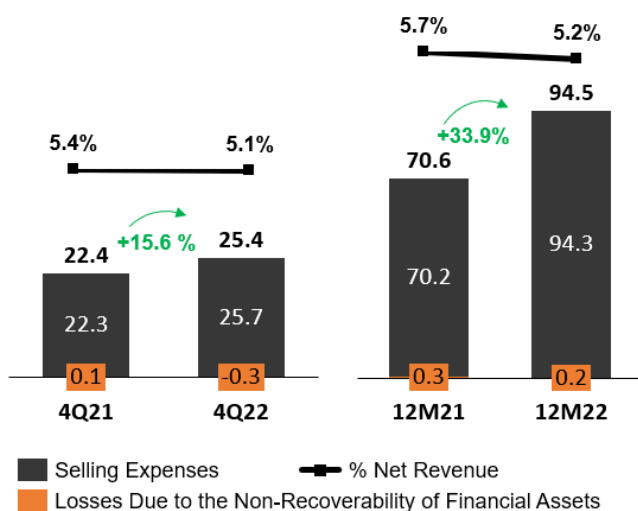
Figure 2 | **COGS Breakdown**



SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES

Selling Expenses (R\$ millions) % of Net Revenues

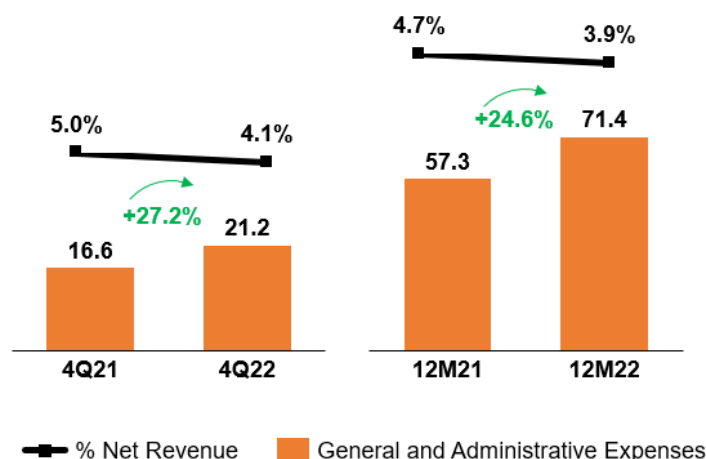
Selling Expenses (R\$ million) and % Net Revenue



- **Commercial Expenses** for 4Q22 amounted to R\$25.4 million, representing 5.1% of net revenues, down 0.3 percentage point and up 15.6% in absolute amounts against 4Q21. YTD 2022, Commercial Expenses added up to R\$94.5 million, up 33.9%, representing 5.2% of net revenues and a 0.5 percentage point decrease against the same period of the previous year. We highlight the significant scale gain between the periods.

- The main cause for the increase in expenses is a R\$15.0 million rise in commissions for sales representatives, corresponding to an absolute variation of 62.7% between YTD results, reflecting the effects of inflation and price performance for the period.

General and Administrative Expenses (R\$ millions) % of Net Revenues



- **General and Administrative Expenses** amounted to R\$ 21.2 million for 4Q22, representing 4.1% of Net Revenues, down 0.9 percentage point between the quarters. YTD 2022, General and Administrative Expenses added up to R\$71.4 million, up 24.6%. In relation to Net Revenues, there was a reduction of 0.8 percentage point against the same period of 2021.

The increase in general and administrative expenses is primarily due to travel and third-party service expenses. We should point out that we have historically evolved in terms of budget management gains, which has enabled us to optimize the performance of operating expenses by cutting the discretionary spending named above. We had a 0.9-p.p and 0.8-p.p. decrease at the close of the quarter and YTD results, respectively, with the scale gain reflecting in general and administrative expenses in relation to Net Operating Revenues.

OTHER OPERATING REVENUES AND EXPENSES, NET

Other Operating Revenues and Expenses, Net amounted to R\$5.2 million and R\$3.1 million for 4Q21 and 4Q22 respectively. YTD 2022, they amounted to a positive result of R\$21.8 million against a positive result of R\$1.3 million YTD 2021. The variation of R\$2.1 million for the quarter and R\$20.6 million for YTD results for 2022 primarily reflects the performance of tax incentives arising from the MS settlement agreement No. 28/2002.

FINANCIAL RESULT

Financial Revenues

Financial Revenues added up to R\$13.4 million for 4Q22 and R\$41.2 million YTD 2022, representing 2.7% and 2.3% of net revenues, respectively. This is explained by the positive performance of the financial investments in relation to Cash and Cash Equivalents and the effects of active exchange rate fluctuation.

Financial Expenses

Financial Expenses added up to R\$11.7 million for 4Q22 and R\$39.6 million for YTD 2022, representing 2.3% and 2.2% of net revenues respectively. This fact is mainly due to the addition of new financing facilities in the amount of R\$109.7 million in the current year, as well as the effects of exchange rate fluctuation loss of R\$1.1 million in the respective period.

Net Financial Result

Net Financial Result was positive by R\$1.7 million for 4Q22 against a negative result of R\$1.3 million for 4Q21. YTD 2022, the result was positive by R\$1.6 million, compared to a positive result of R\$2.1 million for YTD results for 2021. The variation in the quarter primarily reflects the performance of financial revenues (+R\$6.9 million), while YTD, the negative variation of R\$0.5 million arises from charges for structuring the KW financing fund..

EBITDA

Table 2 | EBITDA

Net Result (R\$ thousands)	4Q22	4Q21	Δ% 4Q22 x 4Q21	3Q22	Δ% 4Q22 x 3Q22	12M22	12M21	Δ% 2022 x 2021
Net Operating Revenue	501,978	416,878	20.4%	515,754	-2.7%	1,815,401	1,226,179	48.1%
Income for the Period	113,012	84,415	33.9%	115,648	-2.3%	382,468	154,635	147.4%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferr	32,184	25,955	24.0%	37,711	-14.7%	137,264	52,326	162.3%
(-) Financial Revenues	(13,428)	(4,780)	180.9%	(15,866)	-15.4%	(41,194)	(23,847)	72.7%
(+) Financial Expenses	11,689	6,074	92.4%	10,829	7.9%	39,610	21,759	82.0%
(+) Depreciation and Amortization	7,817	7,333	6.6%	7,521	3.9%	30,110	28,296	6.4%
EBITDA Margin	30.1%	28.5%	1,6 p.p.	30.2%	-0,1 p.p.	30.2%	19.0%	11,2 p.p.
EBITDA	151,274	118,997	27.1%	155,843	-2.9%	548,258	233,169	135.1%
(+) Supplementary Costs	2,695	(1,712)	-257.4%	3,068	-12.2%	11,230	3,001	274.2%
(+) Warranties	5,890	1,004	486.4%	2,000	194.5%	7,890	1,004	685.5%
(+) Contingent Liabilities	(3,201)	222	-1539.0%	3,697	-186.6%	801	4,044	-80.2%
Adjusted EBITDA Margin	31.2%	28.4%	2,8 p.p.	31.9%	-0,7 p.p.	31.3%	19.7%	11,6 p.p.
Adjusted EBITDA	156,658	118,512	32.2%	164,608	-100.0%	568,179	241,219	135.6%
(+) Provision for IR and CS – Current and Deferr	(11,208)	175	-6501.0%	(2,980)	276.1%	(16,151)	(2,737)	490.1%
Adjusted Net Margin	21.4%	20.2%	1,2 p.p.	23.5%	-2,2 p.p.	21.3%	13.0%	8,2 p.p.
Adjusted Net Income	107,188	84,105	27.5%	121,433	-11.7%	386,238	159,948	141.5%

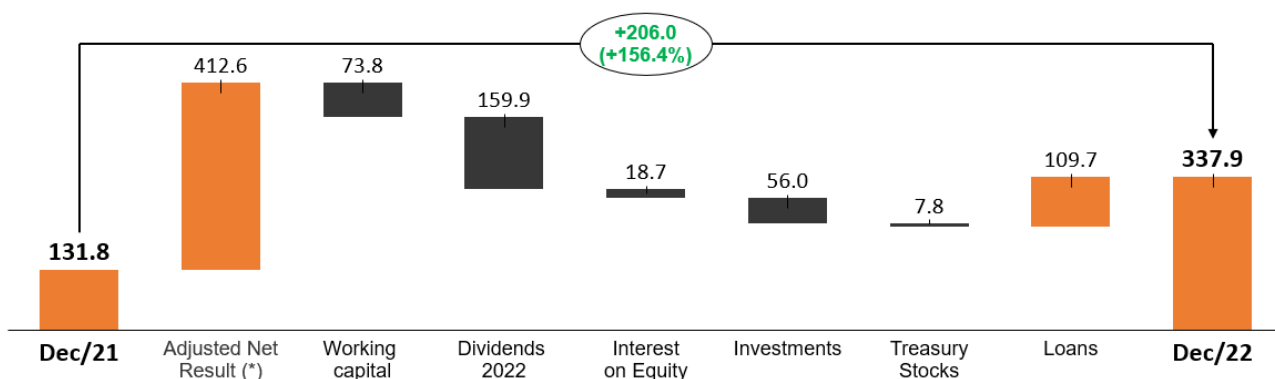
The Company's **EBITDA** for 4Q22 amounted to R\$151.3 million, up 27.1% against R\$119.0 million for 4Q21. The margin for the quarter was 30.1% and 1.6 percentage point higher compared to that for 4Q21. YTD 2022, EBITDA amounted to R\$548.3 million, up 135.1% against YTD results for 2021, with a 30.2% margin.

NET INCOME

Net Income for 4Q22 amounted to R\$113.0 million, with a 22.5% net margin and a 2.3 percentage point increase compared to the 20.2% net margin for 4Q21. The performance in 4Q22 was positively impacted by the use of deferred IR/CSLL credits on past tax losses in the amount of R\$9.4 million, of which R\$1.0 million was in Kepler Weber Industrial S.A. and R\$8.4 million, in Kepler Weber S.A.

YTD 2022, Net Income amounted to R\$382.5 million, with a 21.1% net margin and a 8.5-percentage point increase compared to R\$154.6 million for YTD results in 2021 and a 12.6% net margin.

CASH FLOW



(*) Adjusted net result from Depreciation/Amortization and Income tax.

Figure 3 | Cash flow reconciliation (amounts in R\$ millions)

YTD result, net of depreciation, amortization and income tax, was R\$412.6 million, with a negative change in cash from operating activities of R\$73.9 million, primarily impacted by the seasonality of advances from customers (R\$90.3 million).

Supplementing the amount of R\$75.6 million of dividends paid in 2Q22, the Company paid R\$14.3 million in 3Q22, and R\$70.0 million in 4Q22. Additionally, a payment of interest on equity in the amount of R\$18.7 million was made in the third quarter of 2022. In total, the amount of R\$178.6 million was paid in cash.

Investments for the period added up to R\$56.0 million, and we highlight the amount of R\$38.6 million invested in production capacity expansion (R\$10.0 million to the new powder coating line), R\$1.1 million in New Products, R\$8.6 million in Information Technology, and R\$7.7 million in adjustments for compliance with regulations and reforms.

For financing activities, the Company obtained new funding for 4Q22. The first, amounted to R\$60.3 million for the Rural Producer Certificate, and the second, to R\$54.1 million for the Agribusiness Export Credit Note, and, additionally, there was a settlement of R\$5.0 million regarding FINEP.

RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)

ROIC increased by 24.4 percentage points YTD 2022 against the same period in 2021, reaching 103.8%. Operating Revenues after taxes amounted to R\$381.3 million YTD 2022, against R\$153.1 million in the same period of 2021, increasing by +149.1%. Additionally, the quarterly variation in the level of invested capital was, on average, +90.6%, reaching R\$367.3 million against R\$192.7 million in the same period of the previous year.

INVESTMENTS (CAPEX)

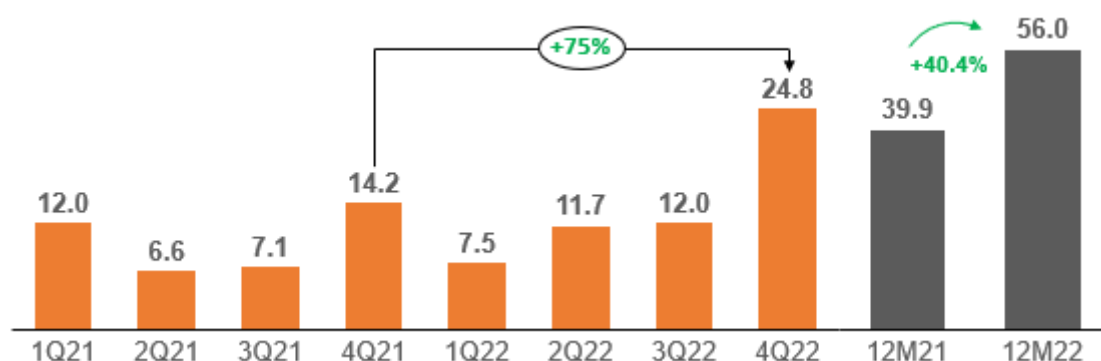


Figure 4 | Quarterly Evolution of CAPEX (amounts in R\$ millions)

We invested R\$24.8 million in 4Q22, of which R\$19.4 million was invested in upgrading and expanding our capacity, R\$0.4 in new product development, R\$2.9 million in compliance with regulations and reforms, and R\$2.1 million in information technology.

YTD 2022, we invested R\$56.0 million, of which R\$38.6 million was invested in upgrading and expanding our capacity, R\$1.1 million in new product development, R\$8.6 million in compliance with regulations and reforms, and R\$7.7 million in information technology.

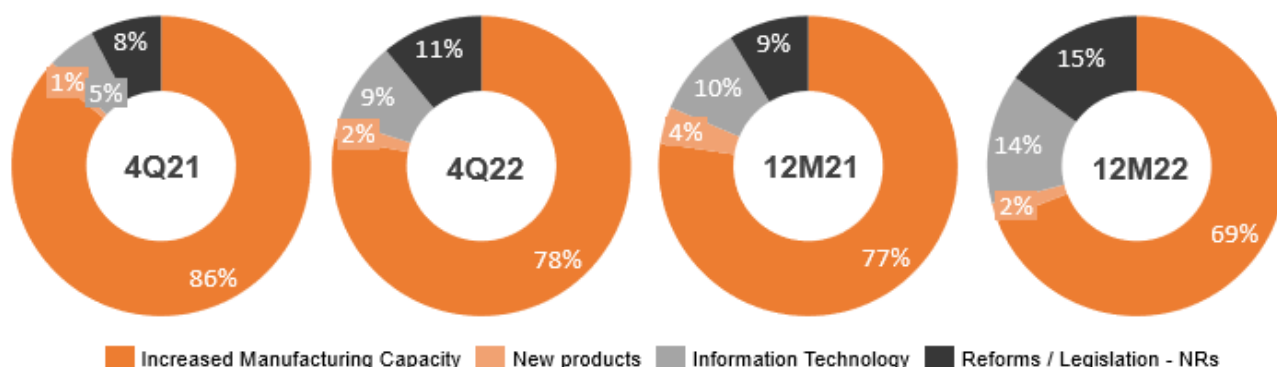


Figure 5 | Evolution of CAPEX (amounts in %)

The investment of R\$19.4 million in the quarter in modernization and expansion of production capacity corresponds to significant advances in the installation of the Powder Coating Project. The amount of R\$10.0 million was invested in the period. The purchase of new equipment for modernization and expansion of the manufacturing capacity amounted to R\$8.2 million.

On the other hand, the investment of R\$38.6 million YTD 2022 in modernization and expansion of production capacity includes: R\$25.9 million in increase of production capacity and modernization of the industrial complex at the Panambi plant, in the State of Rio Grande do Sul, with main highlights on the improvement of laser cutting machines, new turnery center and the stamping press/silos aeration line; R\$11.7 million in the new Powder Coating line; and approximately R\$1 million in increasing the production capacity of the Campo Grande plant, in Mato Grosso do Sul.

At the closing of the year, we had executed 86% of our R\$64.8-million investment plan approved for 2022. High-cost projects, such as the new powder coating line and the new machines that have arrived, were more concentrated in the second half of 2022.

CASH AND CASH EQUIVALENTS AND INDEBTEDNESS

Table 3 | Cash and Cash Equivalents and Indebtedness

Indebtedness (R\$ thousands)	Dec/22		Dec/21		Dec/20	
FINEP	-		4,978		5,993	
Agribusiness Export Credit Certificate	66,275		12,147		-	
Rural Producer Certificate	12,473		-		-	
Short Term	78,748	47%	17,125	30%	5,993	55%
FINEP	-		-		4,978	
Agribusiness Export Credit Certificate	40,000		40,000		-	
Rural Producer Certificate	48,043		-		-	
Long Term	88,043	53%	40,000	70%	4,978	45%
Total Debt	166,791	100%	57,125	100%	10,971	100%
Cash (Current and Non-current)	337,877		131,818		281,514	
Net Debt	(171,086)		(74,693)		(270,543)	

The total consolidated debt for 4Q22 increased by 192% against 4Q21, and 63.7% of the debt for this quarter relates to the Export Credit Note, while Rural Producer Certificates represent 36.3% of the Company's debt. Accordingly, Net Cash for 4Q22 was positive by R\$171.1 million against R\$74.7 million for 4Q21.

YTD, free cash flow amounted to R\$206.1 million, reflecting in the performance of cash, at +191.6%, and in a gross balance of R\$337.9 million in cash, financial investments, and non-cash financial investments.

DIVIDENDS AND INTEREST ON EQUITY

The Management will propose to the General Shareholders Meeting, to be held on March 21, 2023, to allocate R\$77.7 million for payment of dividends and interest on equity, as payout to shareholders on the results for 2022, representing 46.3% of net income.

Table 4 | Payments

	2022	2021	2020	Δ% 2022/2021
Mandatory dividends	77,690	17,208	9,165	351.5%
Interest on Equity	18,678	21,478	8,000	-13.0%
Additional dividends	-	58,325	16,237	-100.0%
Interim dividends	84,338	-	-	100.0%
Capital decrease	-	278,522	-	-100.0%
Gross Total	180,706	375,533	33,402	-51.9%
Net Income	382,468	154,635	67,650	147.3%
Shareholder Remuneration / Net Income	47.25%	242.85%	49.37%	-80.5%

SHARE PERFORMANCE | KEPL3

KEPL3 X Mercado • Base 100

Data Base: (12/29/2022)

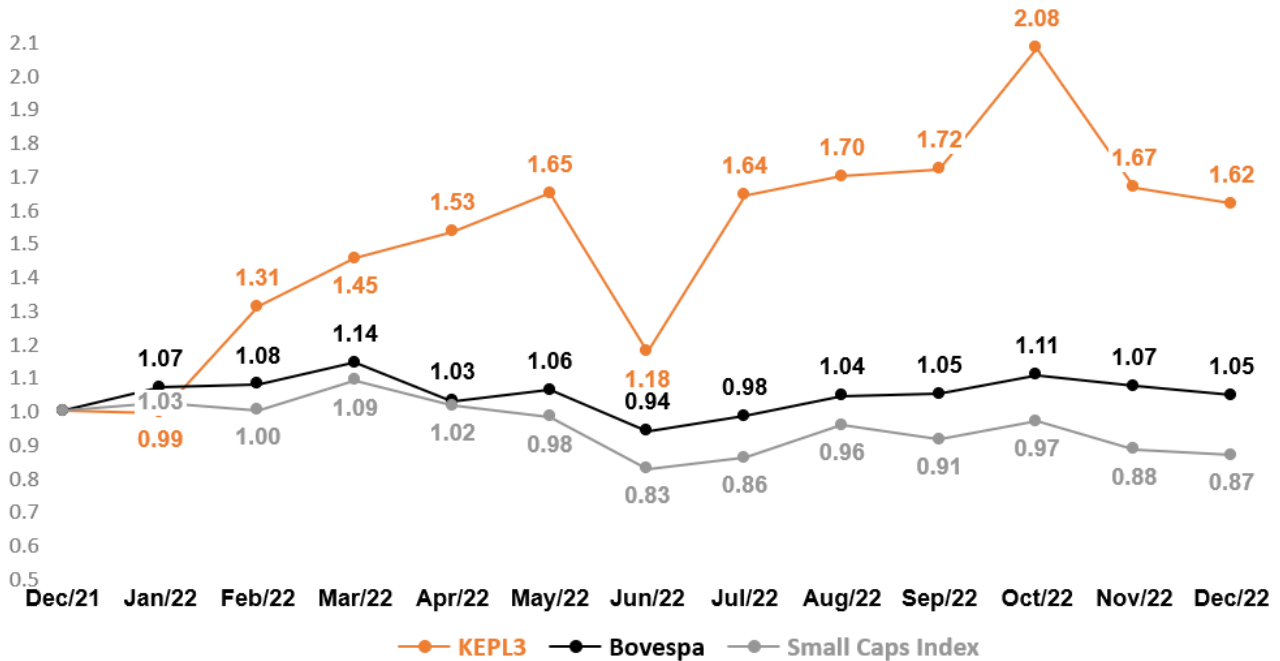


Figure 6 | Kepler versus Market | 100 Base | Base date: 12/29/2022

In December 2022, Kepler's shares appreciated by +62% against December 2021, while the Ibovespa index appreciated by +5% and Small Caps depreciated by -13% in the same period. Kepler's KEPL3 daily average liquidity appreciated by 43%, from R\$9.8 million in December 2021 to R\$14.0 million in financial volume at the close of December 2022, in addition to market movements, there was a reflex from the split of shares carried out on May 5, 2022, in the proportion of 1:3.

SHAREHOLDING STRUCTURE

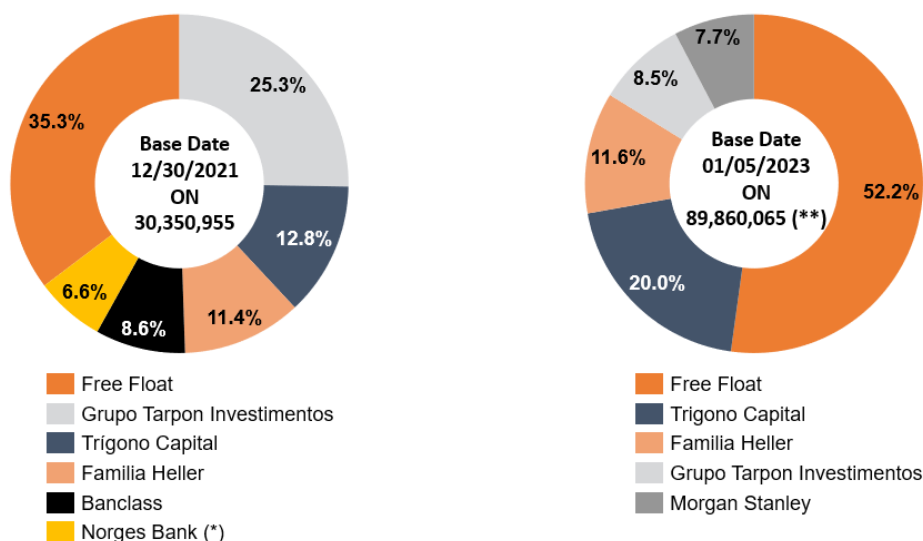


Figure 7 | Shareholding Structure (KEPL3)

(*) On June 15, 2021, the “KEPL11” 2014 Bonuses were converted into “KEPL3” of bonus holder Norges Bank

(**) On February 23, 2022, 397,600 ON Treasury shares were cancelled, and on May 5, 2022, there was a split in the proportion of 1:3 for comparative basis.

New acquisition

We released on June 29, 2022 a Notice of Material Fact at B3 and CVM, concerning our signing of a Memorandum of Understanding (“MoU”) to acquire 50% plus one of the shares in Procer, Brazil's leading player in specific post-harvest management technologies.

Under the MoU, Procer's current shareholders will remain in the company. The completion of the transaction and the transfer of shares are subject to conditions subsequent being met that are usual for transactions of this nature, among them doing the due diligence, obtaining the applicable authorizations, and negotiating and signing final documents.

Currently, the confirmatory accounting due diligence performed by the company hired by Kepler Weber (BDO RCS Auditores Independentes) is in its final phase, as well as the negotiations regarding the draft final agreement and the shareholders' agreement.

Since 2019, we have been on a journey toward excellence in services, seeking to improve our customers' experience with our brand. By making this move, we will make strides in that direction through specialized services supported by technology 4.0.

RELATIONSHIP WITH INDEPENDENT AUDITORS

Under CVM Instruction No. 381, dated January 14, 2003, the Company reports that its policy for hiring services unrelated to the external audit is underpinned by principles that preserve the auditor's independence.

In compliance with CVM Instruction No. 381/2003, for the quarter ended December 31, 2022, KPMG Auditores Independentes Ltda. was not engaged to perform any services unrelated to the external audit.

CORPORATE GOVERNANCE



The Company has been improving its corporate governance practices in the conduct of its business to create value for shareholders and other stakeholders. Listed on B3's traditional segment, the Company performs all obligations stipulated for that listing segment. Management promotes an organizational culture underpinned by ethics and integrity, and, in order to further strengthen the corporate governance, the Company announced, through a Material Fact published on October 26, 2022, that, in a meeting of the Board of Directors, it approved, among other matters, the beginning of procedures required for the migration of the Company to the Novo Mercado special listing segment of B3 S.A. - Brasil, Bolsa e Balcão ("Novo Mercado" and "B3", respectively), with subsequent admission of Company shares for trading in said segment.

As the initial phase of the migration to the Novo Mercado segment, the Board of Directors authorized the Company's Executive Board to perform all acts required to obtain the authorizations regarding the listing of shares in the New Market segment, including the negotiations with B3.

Board of Directors

The Board of Directors consists of at least seven and at most nine incumbent members. They are elected by the Shareholders' Meeting through a voting process where the shareholders designate their representatives for a two-year term of office, with reelection permitted.

The Board of Directors is the top governing body responsible for the long-term planning strategy and for supervising the officers. They hold ordinary meetings on a monthly basis and extraordinary meetings whenever necessary.

The chairman and the vice-chairman of the Board of Directors are selected by the body itself. In line with best practices, the offices of chairman of the Board of Directors and chief executive officer or chief executive are not held by a same person.

At the annual shareholders' meeting held on March 30, 2021, the shareholders elected by multiple votes 8 members to make up the Company's Board of Directors, whose terms of office will end when the 2023 annual Shareholders' Meeting is held. All directors took office and have no other duties or titles at the Company other than those related to the Board of Directors or its Strategic, Governance and Compliance Committee.

Fiscal Council

The Fiscal Council is appointed to work permanently according to the law and has its own Internal Regulation. It consists of three incumbent members and their respective alternates elected by the Annual Shareholders' Meeting, as set forth in article 161, § 4, of Law No. 6.404/1976. Each member performs their duties for the term specified by the annual shareholders' meeting and can be reelected. The body's principal responsibilities are to inspect management's activities, review the Company's financial statements and report its conclusions to the shareholders.

At the Annual Shareholders' Meeting held on March 23, 2022, the shareholders elected through a simple vote 6 members (3 incumbent members and their respective alternates) to make up the Company's Fiscal Council, whose terms of office will end when the 2023 Annual Shareholders' meeting is held. All elected councilors will take office by signing an investiture instrument by the date and in the manner set forth by the law, on which they will represent, as required by law, that they were not convicted of any such crimes contemplated by law as would preclude them from engaging in business activities and holding a management position at a publicly-held company and that they will use the Internal Regulation to conduct the body's procedures.

Executive Board

Kepler Weber's current executive board consists of three members elected by the Board of Directors. The Company's Officers have extensive experience in the industry, contributing to Kepler Weber's position as a leading provider of post-harvest solutions and a major player in solid bulk cargo handling equipment.

Composition of the Board of Directors and Executive Board

BOARD OF DIRECTORS

Marcelo Guimaraes Lopo Lima
Chairman

Júlio Cesar de Toledo Piza Neto
Vice-Chairman

Incumbent Members

Arthur Heller Britto
Daniel Vinicius Alberini Schrickte
Maria Gustavo Brochado Heller Britto
Milre Felix Neto
Pedro de Andrade Faria
Vasco Carvalho Oliveira Neto

FISCAL COUNCIL

Incumbent Members

Guilherme Augusto Cirne de Toledo
Manoel Eduardo Lima Lopes
Thomas Lazzarini Carolla

Alternate Members

Paulo Roberto Bellentani Brandão
Pedro Lopes de Moura Peixoto
Ricardo José Martins Gimenez

EXECUTIVE BOARD

Piero Abbondi
Chief Executive Officer

Bernardo Nogueira
Chief Sales Officer

Paulo Polezi
Chief Financial and IR Officer

4Q22 INTERIM FINANCIAL STATEMENTS

Earnings Conference Call

EARNINGS CONFERENCE CALL

Kepler will hold on February 16, 2023 (Thursday) a conference call in Portuguese, with simultaneous translation to English, at the following times:

- 10:00 a.m. – Time in Brazil
- 8:00 a.m. – Time in the U.S.

The link for accessing the conference call is available on the Investor Relations website, https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_KJcFo1tRTiSpHDkzDC4sYg.

Participants:

- **Piero Abbondi** | Chief Executive Officer
- **Paulo Polezi** | Chief Financial and IR Officer
- **Bernardo Nogueira** | Chief Sales Officer

Investor Relations:

- **Sandra Firmino** | IR Coordinator
- **Cheila Thielke** | IR Analyst
- **Fernando Kim** | IR Analyst

Contact: ri@ri.kepler.com.br

The webcast will also be available on our website, in the Investor Relations section (<http://ri.kepler.com.br/>). Please call in approximately 10 minutes before the conference call time.



FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The statements contained in this report concerning Kepler's business prospects, estimates and actual results and potential growth are merely forecasts based on management's expectations about Kepler's future. These expectations are highly dependent on market changes, on the general economic performance of Brazil, the sector and international markets and are subject to change.

EXHIBIT I CONSOLIDATED STATEMENT OF INCOME | Quarterly

In thousands of Reais, except for percentages	4Q22		3Q22		4Q21		AH%	
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(C)	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUES	501,978	100.00%	515,754	100.00%	416,878	100.00%	20.4%	-2.7%
COST OF GOODS SOLD	(315,035)	-62.76%	(330,920)	-64.16%	(271,437)	-65.11%	16.1%	-4.8%
GROSS PROFIT	186,943	37.24%	184,834	35.84%	145,441	34.89%	28.5%	1.1%
Selling Expenses	(25,691)	-5.12%	(24,949)	-4.84%	(22,336)	-5.36%	15.0%	3.0%
Impairment of financial assets	254	0.05%	(185)	-0.04%	(56)	-0.01%	0.0%	-237.3%
General and Administrative Expenses	(21,150)	-4.21%	(17,775)	-3.45%	(16,622)	-3.99%	27.2%	19.0%
Other income (expenses), net expenses	3,101	0.62%	6,397	1.24%	5,237	1.26%	-40.8%	-51.5%
OPERATING INCOME (LOSS)	143,457	28.58%	148,322	28.76%	111,664	26.79%	28.5%	-3.3%
Financial expenses	(11,689)	-2.33%	(10,829)	-2.10%	(6,074)	-1.46%	92.4%	7.9%
Financial revenues	13,428	2.68%	15,866	3.08%	4,780	1.15%	180.9%	-15.4%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBU	145,196	28.92%	153,359	29.73%	110,370	26.48%	31.6%	-5.3%
Income and social contribution taxes - Current	(33,520)	-6.68%	(29,058)	-5.63%	(20,735)	-4.97%	61.7%	15.4%
Income and social contribution taxes - Deferred	1,336	0.27%	(8,653)	-1.68%	(5,220)	-1.25%	-125.6%	-115.4%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(32,184)	-6.41%	(37,711)	-7.31%	(25,955)	-6.23%	24.0%	-14.7%
NET INCOME	113,012	22.51%	115,648	22.42%	84,415	20.25%	33.9%	-2.3%

EXHIBIT I CONSOLIDATED STATEMENT OF INCOME | YTD

In thousands of Reais, except for percentages	12M22		12M21		AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(A)/(B)
NET OPERATING REVENUES	1,815,401	100.00%	1,226,179	100.00%	48.05%
COST OF GOODS SOLD	(1,153,218)	-63.52%	(894,690)	-72.97%	28.90%
GROSS PROFIT	662,183	36.48%	331,489	27.03%	99.76%
Selling Expenses	(94,291)	-5.19%	(70,226)	-5.73%	34.27%
Impairment of financial assets	(198)	-0.01%	(349)	-0.03%	-43.27%
General and Administrative Expenses	(71,406)	-3.93%	(57,292)	-4.67%	24.64%
Other income (expenses), net expenses	21,860	1.20%	1,251	0.10%	1647.40%
OPERATING INCOME (LOSS)	518,148	28.54%	204,873	16.71%	152.91%
Financial expenses	(39,610)	-2.18%	(21,759)	-1.77%	82.04%
Financial revenues	41,194	2.27%	23,847	1.94%	72.74%
PROFIT BEFORE INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION	519,732	28.63%	206,961	16.88%	151.13%
Income and social contribution taxes - Current	(112,342)	-6.19%	(41,421)	-3.38%	171.22%
Income and social contribution taxes - Deferred	(24,922)	-1.37%	(10,905)	-0.89%	128.54%
INCOME AND SOCIAL CONTRIBUTION TAXES	(137,264)	-7.56%	(52,326)	-4.27%	162.32%
NET INCOME	382,468	21.07%	154,635	12.61%	147.34%

EXHIBIT III – CONSOLIDATED BALANCE SHEET

In thousands of Reais, except for percentages	Dec/22		Dec/21		Dec/20		AH%	AH%
	(A)	AV%	(B)	AV%	(C)	AV%	(A)/(B)	(A)/(C)
ASSETS								
Current assets	912,707	71.7%	622,329	61.1%	550,039	57.97%	46.7%	65.9%
Cash and cash equivalents	254,454	20.0%	131,818	13.0%	260,376	27.24%	93.0%	-2.3%
Long-term financial investments	83,423	6.6%	-	0.0%	21,138	2.23%	0.0%	0.0%
Trade accounts receivable	189,317	14.9%	111,228	10.9%	85,002	8.96%	70.2%	122.7%
Inventories	311,618	24.5%	322,464	31.7%	147,528	15.55%	-3.4%	111.2%
Taxes recoverable	53,987	4.2%	45,678	4.5%	25,918	2.73%	18.2%	108.3%
Prepaid expenses	4,896	0.4%	5,834	0.6%	4,599	0.48%	-16.1%	6.5%
Other credits	15,012	1.2%	5,307	0.5%	5,478	0.58%	182.9%	174.0%
Non-current assets	361,071	28.3%	396,067	38.9%	398,739	42.03%	-8.8%	-9.4%
Trade accounts receivable	251	0.0%	4,812	0.5%	-	0.0%	-94.8%	0.0%
Prepaid expenditure	161	0.0%	449	0.0%	634	0.1%	-64.1%	-74.6%
Taxes recoverable	30,670	2.4%	53,743	5.3%	46,947	5.0%	-42.9%	-34.7%
Income tax and social contribution recoverable	-	0.0%	-	0.0%	1,360	0.2%	0.0%	-100.0%
Court deposits	2,822	0.2%	2,859	0.3%	4,016	0.4%	-1.3%	-29.7%
Deferred taxes	64,507	5.1%	94,528	9.3%	105,412	10.9%	-31.8%	-38.8%
Investments	4	0.0%	4	0.0%	4	0.0%	0.0%	0.0%
Investment property	1,467	0.1%	1,535	0.2%	26,314	2.8%	-4.4%	-94.4%
Property, plant and equipment	224,829	17.6%	199,186	19.5%	169,605	17.9%	12.9%	32.6%
Intangible assets	32,465	2.6%	34,810	3.4%	38,134	4.0%	-6.7%	-14.9%
Right of use in progress	3,895	0.3%	4,141	0.4%	6,313	0.7%	-5.9%	-38.3%
TOTAL ASSETS	1,273,778	100.0%	1,018,396	100.0%	948,778	100.0%	25.1%	34.3%
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY								
Current liabilities	574,303	45.1%	493,432	48.7%	396,525	41.7%	16.4%	44.8%
Suppliers	70,557	5.5%	66,990	6.6%	75,197	7.9%	5.3%	-6.2%
Financing and loans	78,748	6.2%	17,125	1.7%	5,993	0.6%	359.8%	1214.0%
Derivative financial instruments	-	0.0%	-	0.0%	-	0.0%	0.0%	0.0%
Salaries and vacations payable	43,707	3.4%	27,186	2.7%	23,826	2.5%	60.8%	83.4%
Advances from customers	220,219	17.2%	310,513	30.7%	254,527	26.6%	-29.1%	-13.5%
Taxes payable	5,067	0.4%	6,163	0.6%	1,829	0.2%	-17.8%	177.0%
Income tax and social contribution payable	5,222	0.4%	3,241	0.3%	236	0.0%	61.1%	2112.7%
Commissions payable	16,217	1.3%	12,242	1.2%	7,284	0.8%	32.5%	122.6%
Dividends payable	77,690	6.1%	17,208	1.7%	9,165	1.0%	351.5%	747.7%
Provision for guarantees	17,073	1.3%	10,101	1.0%	5,729	0.6%	69.0%	198.0%
Other accounts payable	36,091	2.8%	19,005	1.9%	9,079	1.0%	89.9%	297.5%
Leasing Financing	3,712	0.3%	3,658	0.4%	3,660	0.4%	1.5%	1.4%
Non-current liabilities	102,205	8.0%	63,334	6.1%	34,602	3.5%	61.4%	195.4%
Financing and loans	88,043	6.9%	40,000	3.9%	4,978	0.5%	120.1%	1668.6%
Provisions	13,150	1.0%	16,294	1.6%	16,375	1.7%	-19.3%	-19.7%
Taxes payable	655	0.1%	1,363	0.1%	2,061	0.2%	-51.9%	-68.2%
Deferred taxes	-	0.0%	5,094	0.0%	8,623	0.9%	-100.0%	-100.0%
Leasing Financing	357	0.0%	583	0.1%	2,565	0.3%	-38.8%	-86.1%
Shareholders' Equity	597,270	46.9%	461,630	45.2%	517,651	54.7%	29.4%	15.4%
Capital stock	144,694	11.4%	144,694	14.2%	234,322	24.7%	0.0%	-38.2%
Capital reserves	3,429	0.3%	1,938	0.2%	48,486	5.1%	76.9%	-92.9%
Equity valuation adjustments	26,139	2.1%	27,950	2.7%	36,799	3.9%	-6.5%	-29.0%
Revaluation reserves	158	0.0%	158	0.0%	336	0.0%	0.0%	-53.0%
Treasury shares	(7,806)	-0.6%	(12,417)	-1.2%	-	0.0%	-37.1%	0.0%
Profit reserve	430,656	33.8%	299,307	29.4%	197,708	20.8%	43.9%	117.8%
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	1,273,778	100.0%	1,018,396	100.0%	948,778	100.0%	25.1%	34.3%

EXHIBIT IV – CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS

CONSOLIDATED CASH FLOW	12M22	12M21
<i>In thousands of Reais</i>		
INCOME BEFORE TAXES	382,468	154,635
Expenses (revenues) not affecting cash		
Depreciation and amortization	30,110	28,296
Provision for contingent civil, tax and labor liabilities	(3,144)	(81)
Provisions for inventories	2,253	291
Provisions for guarantees	6,972	4,372
Provision for impairment of non-current assets held for sale	-	3,020
Provisions for doubtful debts	198	349
Other provisions	9,429	11,637
Cost of PP&E/intangible assets written off	1,663	-
Financial result	4,905	(283)
Deferred income tax and social contribution expenses	112,342	41,421
Expenses with deferred income tax and social contribution	24,922	10,905
	572,118	254,562
Reduction (increase) in asset accounts		
Trade accounts receivable	(73,726)	(31,387)
Inventories	8,593	(178,272)
Taxes recoverable	14,764	(25,196)
Other receivables	6,853	278
Domestic and foreign trade accounts payable	3,567	(8,207)
Salaries and vacation pay	16,521	3,360
Taxes payable	(1,804)	3,636
Advances from customers	(90,294)	55,986
Other accounts payable	13,925	8,045
Cash flow from (used in) operating activities	470,517	82,805
Interest paid for loans	(12,140)	(327)
Income tax and social contribution paid	(110,225)	(40,442)
Net cash invested in operating activities	348,152	42,036
Acquisition of property, plant and intangibles	(55,967)	(39,922)
Non-immediate liquidity financial investments	(81,429)	21,138
Building expropriation	-	5,000
Cash flow from investments	(137,396)	(13,784)
Amortization of loans and financing	(54,978)	(20,420)
Borrowing and financing	160,000	64,446
Lease payments	(4,637)	(3,934)
Capital Stock Reduction	-	(278,522)
Actions in Treasury	(9,954)	(12,666)
Achievement Subscription Bonus	-	141,166
Dividends and interest on shareholders' equity paid	(178,551)	(46,880)
Cash flow from financing	(88,120)	(156,810)
Increase in cash and cash equivalents	122,636	(128,558)
Statement of cash and cash equivalents increase		
Cash at the beginning of the period	131,818	260,376
Cash at the end of the period	254,454	131,818
Variation in cash and cash equivalents in the period	122,636	(128,558)

For more information, go to our earnings website:

<http://ri.kepler.com.br/listresultados.aspx?idCanal=p2S5mrngJtCtq61VgqgxIQ==>

Except as indicated otherwise, the financial and operational information included herein is presented on a consolidated basis, in thousands of Reais (R\$ thousands), according to the accounting practices in place in Brazil, including the Corporate Law and the convergence to the IFRS. Except as indicated otherwise, growth rates and other comparisons refer to the same period of the previous year.